

[411000-AR] Datos generales - Reporte Anual

Reporte Anual:	Anexo N
Oferta pública restringida:	No
Tipo de instrumento:	Acciones, Deuda LP
Emisora extranjera:	No
Mencionar si cuenta o no con aval u otra garantía, especificar la Razón o Denominación Social:	No aplica
En su caso, detallar la dependencia parcial o total:	No



GRUPO TRAXIÓN, S.A.B. DE C.V.

Paseo de la Reforma No. 115, piso 17, Colonia Lomas de Chapultepec, C.P. 11000, Ciudad de México, México. www.traxion.global

Serie [Eje]	serie
Especificación de las características de los títulos en circulación [Sinopsis]	
Clase	I
Serie	"A"
Tipo	Acciones representativas del capital social de GRUPO TRAXIÓN, S.A.B. DE C.V. Nominativas Sin expresión de valor nominal
Número de acciones	476,191,876
Bolsas donde están registrados	Bolsa Mexicana de Valores, S.A.B. de C.V
Clave de pizarra de mercado origen	TRAXION
Tipo de operación	
Observaciones	

Clave de cotización:

TRAXION

La mención de que los valores de la emisora se encuentran inscritos en el Registro:

Los títulos se encuentran inscritos en el Registro Nacional de Valores

Leyenda artículo 86 de la LMV:

La inscripción en el Registro Nacional de Valores no implica certificación sobre la bondad de los valores, solvencia de la emisora o sobre la exactitud o veracidad de la información contenida en este Reporte anual, ni convalida los actos que, en su caso, hubieren sido realizados en contravención de las leyes.

Leyenda Reporte Anual CUE:

Reporte anual que se presenta de acuerdo con las disposiciones de carácter general aplicables a las emisoras de valores y a otros participantes del mercado

Periodo que se presenta:

por el año terminado el 31 de diciembre de 2022.

Serie [Eje]	serie
Características de los títulos de deuda [Sinopsis]	
Serie de deuda	Única (TRAXION 20)
Fecha de emisión	2020-09-10
Fecha de vencimiento	2027-09-02
Plazo de la emisión en años	La vigencia de la Emisión es de hasta 2,548 días, equivalentes a 14 periodos de 182 días cada uno, equivalentes a aproximadamente a 7 años.
Intereses / Rendimiento procedimiento del cálculo	A partir de su Fecha de Emisión, y en tanto no sean amortizados en su totalidad, los Certificados Bursátiles devengarán un interés bruto a una tasa anual de 8.98% (la "Tasa de Interés Bruto Anual"), la cual se mantendrá fija durante la vigencia de la Emisión. La Tasa de Interés Bruto Anual tomó como referencia la Tasa M Bono 2027 equivalente a 5.48% más 3.50 puntos porcentuales en la Fecha de Cierre de Libro de los Certificados Bursátiles. El interés que devengarán los Certificados Bursátiles se computará a partir de su Fecha de Emisión y los cálculos para determinar el monto de los intereses a pagar deberán comprender los días naturales efectivamente transcurridos en el Periodo de Intereses correspondiente. Los cálculos se efectuarán cerrándose a centésimas.

Serie [Eje]	serie
Características de los títulos de deuda [Sinopsis]	
	En caso de incumplimiento en el pago de principal de los Certificados Bursátiles amparados por el Título, se devengarán intereses moratorios sobre el principal insoluto de los Certificados Bursátiles a una tasa anual igual al resultado de sumar 2.00% a la Tasa de Interés Bruto Anual, desde que ocurra y hasta que finalice el incumplimiento. Los intereses moratorios serán pagaderos a la vista desde la fecha en que tenga lugar el incumplimiento y hasta que la suma principal haya quedado íntegramente cubierta. La suma que se adeude por concepto de intereses moratorios deberá ser cubierta en las oficinas del Representante Común ubicadas en Cordillera de los Andes 265 segundo piso, Colonia Lomas de Chapultepec, Miguel Hidalgo, C.P. 11000, o en la dirección que el Representante Común notifique en el caso de que cambie el domicilio de sus oficinas, a más tardar a las 11:00 horas del día en que se efectúe el pago, en la misma moneda que la suma de principal.
Lugar, periodicidad y forma de pago de intereses / Redimientos periodicidad en el pago de intereses / rendimientos	Los intereses ordinarios que devenguen los Certificados Bursátiles se liquidarán cada 182 (ciento ochenta y dos) días (dicho periodo, un "Periodo de Intereses") durante la vigencia de la Emisión, conforme al calendario previsto en el Título y en el Suplemento de la presente Emisión. En el caso de que cualquiera de las fechas antes mencionadas no sea un Día Hábil, los intereses se liquidarán el Día Hábil inmediato siguiente, calculándose en todo caso los intereses respectivos por el número de días naturales efectivamente transcurridos en el Periodo de Intereses correspondiente, sin que lo anterior se considere un incumplimiento. No obstante, lo anterior, los Periodos de Intereses siempre se computarán por periodos de 182 (ciento ochenta y dos) días, contra la entrega de las constancias que Indeval haya expedido.
Lugar y forma de pago de intereses o rendimientos y principal	El principal y los intereses devengados conforme a los Certificados Bursátiles se pagarán en las fechas de pago correspondientes mediante transferencia electrónica, en el domicilio de Indeval, ubicado en Paseo de la Reforma No. 255, Piso 3, Col. Cuauhtémoc, Cuauhtémoc, C.P. 06500 en la Ciudad de México, México. La suma que se adeude por concepto de intereses moratorios sobre el principal insoluto de los Certificados Bursátiles deberá ser cubierta en las oficinas del Representante Común ubicadas en Cordillera de los Andes 265 segundo piso, Colonia Lomas de Chapultepec, Miguel Hidalgo, C.P. 11000, o en la dirección que el Representante Común notifique en el caso de que cambie el domicilio de sus oficinas, lo anterior con la finalidad de que una vez realizados los depósitos el Indeval distribuya los recursos en las cuentas que sus correspondientes depositantes le instruyan, y estos a su vez, liquiden los montos adeudados a los Tenedores de los Certificados Bursátiles, contra la entrega del Título, o en su caso, contra las constancias que para tales efectos expida el Indeval.
Subordinación de los títulos, en su caso	No aplica
Amortización y amortización anticipada / vencimiento anticipado, en su caso	Los Certificados Bursátiles serán amortizados a su Valor Nominal en una sola exhibición contra la entrega del Título mediante transferencia electrónica de fondos a Indeval en la Fecha de Vencimiento. En caso de que la Fecha de Vencimiento no fuere un Día Hábil, la amortización se realizará el Día Hábil inmediato siguiente, sin que lo anterior pueda ser considerado un incumplimiento. Todos los cálculos serán realizados cerrándose a centésimas. La Emisora tendrá derecho a amortizar de manera anticipada, la totalidad (pero no parte) de los Certificados Bursátiles, en cualquier fecha, antes de la Fecha de Vencimiento (la "Fecha de Amortización Anticipada Voluntaria") más los intereses devengados y no pagados sobre el principal de los Certificados Bursátiles a la Fecha De Amortización Anticipada. Ver sección "Amortización Anticipada Voluntaria" del Título y del Suplemento.
Garantía, en su caso	Los Certificados Bursátiles son quirografarios, por lo que no cuentan con garantía específica alguna, ni se han gravado o afectado activos de la Emisora como garantía o fuente de pago de los Certificados Bursátiles.
Fiduciario, en su caso	No aplica
Calificación de valores [Sinopsis]	
Fitch México S.A. de C.V. [Miembro]	
Calificación	"A(mex)"
Significado de la calificación	La calificación asignada de "A(mex)", indica expectativas de un nivel de riesgo de incumplimiento bajo en relación con otros emisores u obligaciones en el mismo país o con la misma unión monetaria. La Perspectiva Positiva indica una tendencia al alza en la escala de calificación.
HR Ratings de México, S.A. de C.V. [Miembro]	
Calificación	"HR AA"
Significado de la calificación	La calificación asignada de "HR AA" con perspectiva estable, significa que dicha calificación en escala nacional indica que la Emisión se considera con alta calidad crediticia, y ofrece gran seguridad para el pago oportuno de obligaciones de deuda. Mantiene muy bajo riesgo crediticio bajo escenarios económicos adversos.
Moodys de México S.A. de C.V. [Miembro]	
Calificación	
Significado de la calificación	
Standard and Poors, S.A. de C.V. [Miembro]	
Calificación	
Significado de la calificación	
Verum, Calificadora de Valores, S.A.P.I. de C.V. [Miembro]	
Calificación	"AA/M"
Significado de la calificación	La calificación asignada de "AA/M", agrupa emisiones con alta calidad crediticia. Los factores

Serie [Eje]	serie
Características de los títulos de deuda [Sinopsis]	
	de protección son fuertes. El riesgo es modesto, pudiendo variar en forma ocasional por las condiciones económica. Esta categoría podrá ser complementada si correspondiese, mediante los signos (+/-) para señalar la fortaleza relativa respectivamente dentro de la calificación. Las compañías con perspectiva estable pueden ser modificadas a menor o mayor grado de riesgo, si las circunstancias ameritan dicha acción.
A.M. Best América Latina, S.A. de C.V. [Miembro]	
Calificación	
Significado de la calificación	
DBRS Ratings México, S.A. de C.V. [Miembro]	
Calificación	
Significado de la calificación	
Otro [Miembro]	
Calificación	
Significado de la calificación	
Nombre	
Representante común	CIBanco, S.A., Institución de Banca Múltiple.
Depositario	S.D. Indeval Institución para el Depósito de Valores, S.A. de C.V.
Régimen fiscal	La presente contiene una breve descripción de ciertos impuestos aplicables en México a la adquisición, propiedad y disposición de instrumentos de deuda como los Certificados Bursátiles por inversionistas residentes y no residentes en México para efectos fiscales, pero no pretende ser una descripción exhaustiva de todas las consideraciones fiscales que pudieran ser relevantes a la decisión de adquirir o disponer de los Certificados Bursátiles. Los intereses pagados conforme a los Certificados Bursátiles se encuentran sujetos (i) para las personas físicas y morales residentes en México para efectos fiscales, a lo previsto en los artículos 54 y 135 de la Ley del Impuesto Sobre la Renta vigente, y (ii) para las personas físicas y morales residentes en el extranjero para efectos fiscales, a lo previsto en los artículos 153 y 166 de la Ley del Impuesto Sobre la Renta vigente y dependerá de las características del beneficiario efectivos de los intereses. El régimen fiscal vigente podrá ser modificado a lo largo de la vigencia de la Emisión. Recomendamos a los inversionistas consultar en forma independiente a sus asesores fiscales respecto a las disposiciones legales aplicables a la adquisición, propiedad y disposición de instrumentos de deuda como los Certificados Bursátiles antes de realizar cualquier inversión en los mismos.
Observaciones	No aplica

Política que seguirá la emisora en la toma de decisiones relativas a cambios de control durante la vigencia de la emisión:

En caso de que ocurra un Evento de Cambio de Control, la Emisora tendrá la obligación de realizar una oferta para recomprar la totalidad de los Certificados Bursátiles (la “Oferta por Cambio de Control”) de conformidad con lo que se describe más adelante, a un precio de compra igual al 101% del valor nominal de los Certificados Bursátiles, más los intereses ordinarios devengados y no pagados sobre el principal de los Certificados Bursátiles a la fecha de recompra (el “Precio de Compra por Cambio de Control”). Para esos efectos, dentro de los 30 días naturales siguientes a la fecha en que ocurra un Evento de Cambio de Control, la Emisora notificará por escrito al Representante Común, a la Comisión, la Bolsa, al Indeval y a los Tenedores, a través del SEDI (o los medios que la Bolsa o Indeval determinen), (i) que ha ocurrido un Evento de Cambio de Control y que la Emisora realizará una Oferta por Cambio de Control así como la forma en que dicha oferta se llevará a cabo, (ii) el Precio de Compra por Cambio de Control, la forma en que la Emisora obtendrá los recursos para pagar el Precio de Compra por Cambio de Control y la fecha en que se consumará la Oferta por Cambio de Control que, salvo que cualquier ley o autorización necesaria en relación con la Oferta por Cambio de Control disponga otra cosa, será un Día Hábil que ocurra entre (e incluyendo) el día 30 y el día 60 posterior a la fecha en que se efectúe dicha notificación (la “Fecha de Pago por Cambio de Control”), (iii) las circunstancias y hechos importantes relacionados con el Evento de Cambio de Control, y (iv) los procedimientos para que los Tenedores de los Certificados Bursátiles que deseen hacerlo acudan a la Oferta por Cambio de Control o, en su caso, retiren su solicitud de recompra.

En la Fecha de Pago por Cambio de Control, los Certificados Bursátiles recomprados por la Emisora en la Oferta por Cambio de Control dejarán de devengar intereses ordinarios y en su lugar se comenzarán a devengar intereses moratorios, a menos que la Emisora deposite en Indeval, a más tardar a la 11:00 a.m. (hora de la Ciudad de México), el

Precio de Compra por Cambio de Control respecto de los Certificados Bursátiles que hubieren sido recomprados por la Emisora a los Tenedores que hubieren acudido a la Oferta por Cambio de Control.

Una vez consumada la Oferta por Cambio de Control, en el caso de que la Emisora no hubiere adquirido la totalidad de los Certificados Bursátiles, la Emisora deberá llevar a cabo la actualización de la inscripción de los Certificados Bursátiles en el Registro Nacional de Valores y canjear el Título depositado en Indeval por un nuevo título que refleje el número de Certificados Bursátiles que queden en circulación después de consumada la Oferta por Cambio de Control, habiendo dado aviso a la Comisión, a través del Sistema de Transferencia de Información sobre Valores (STIV-2), a la Bolsa a través del SEDI y al Indeval, por escrito o a través de los medios que éstas determinen, por lo menos 6 Días Hábiles antes de que surta efectos el canje.

Política que seguirá la emisora en la toma de decisiones respecto de estructuras corporativas:

Salvo que los Tenedores que representen la mayoría de los Certificados Bursátiles en circulación autoricen por escrito lo contrario, a partir de la fecha del Título y hasta que los Certificados Bursátiles sean pagados en su totalidad, la Emisora se obliga a cumplir lo siguiente:

Fusiones, Escisiones. No fusionarse o escindirse (o consolidarse de cualquier otra forma con cualquier tercero), salvo que (i) la sociedad o entidad que resulte de la fusión o escisión asuma las obligaciones de la Emisora conforme a los Certificados Bursátiles, (ii) con motivo de dicha fusión o escisión no tuviere lugar una Causa de Vencimiento Anticipado o cualquier otro evento que, con el transcurso del tiempo o mediante notificación o ambos, se convertirá en una Causa de Vencimiento Anticipado y (iii) se entregue al Representante Común una opinión legal, emitida por una firma de abogados de reconocido prestigio, en el sentido que la operación cumple con lo previsto en el inciso (i) anterior y un certificado firmado por un funcionario responsable señalando que dicha operación cumple con lo previsto en el inciso (ii) anterior. La Emisora no tendrá que cumplir dichas condiciones si celebra fusiones o escisiones con o entre sus sociedades subsidiarias consolidadas.

Política que seguirá la emisora en la toma de decisiones sobre la venta o constitución de gravámenes sobre activos esenciales:

Salvo que los Tenedores que representen la mayoría de los Certificados Bursátiles en circulación autoricen por escrito lo contrario, a partir de la fecha del Título y hasta que los Certificados Bursátiles sean pagados en su totalidad, la Emisora se obliga a cumplir lo siguiente:

Venta de Activos. La Emisora no podrá permitir a cualesquiera de sus Subsidiarias que lleven a cabo cualquier venta, o cualquier otra enajenación de sus activos a cualquier tercero, fuera del curso ordinario de sus negocios, salvo que (i) con motivo de dicha venta o enajenación no tuviere lugar una Causa de Vencimiento Anticipado o cualquier otro evento que, con el transcurso del tiempo o mediante notificación, o ambos, se convirtiera en una Causa de Vencimiento Anticipado, como resultado de dicha enajenación, (ii) dicha enajenación se lleve a cabo para dar cumplimiento a compromisos contractuales contraídos con anterioridad a la emisión de los Certificados Bursátiles, o (iii) dicha enajenación, en conjunto con el resto de las enajenaciones de activos productivos efectuadas fuera del curso ordinario de negocios, en un mismo ejercicio, no impliquen un efecto adverso significativo que afecte la solvencia de la Emisora, incluyendo pero sin limitar, para estos efectos cualquier hecho o acto que, individual o conjuntamente, represente más del 20% (veinte por ciento) de los Activos Consolidados Totales de la Emisora conforme a los estados financieros dictaminados consolidados de la Emisora al término del ejercicio fiscal inmediato anterior en que suceda dicho hecho o acto.

Gravámenes. No constituir, ni permitir que la Emisora y/o ninguna de sus Subsidiarias constituya, ningún Gravamen sobre sus Activos para garantizar cualquier Deuda, salvo (i) que se trate de Gravámenes en los que el valor (sea determinado por la valuación más reciente realizada para dichos efectos o, en su defecto, por el valor en libros) de dichos gravámenes en conjunto con el resto de los activos reflejados en los estados de situación financiera, previamente gravados propiedad de la Emisora, en lo individual o en su conjunto, al momento de contratar la Deuda a garantizar, no exceda del 20% (veinte por ciento) de los Activos Consolidados Totales de la Emisora; o (ii) que simultáneamente a la creación de cualquier Gravamen la Emisora garantice por igual o mejor preferencia sus obligaciones al amparo de los Certificados Bursátiles.

Índice

[411000-AR] Datos generales - Reporte Anual	1
[412000-N] Portada reporte anual	2
[413000-N] Información general	10
Glosario de términos y definiciones:	10
Resumen ejecutivo:	12
Factores de riesgo:	28
Otros Valores:	44
Cambios significativos a los derechos de valores inscritos en el registro:	45
Destino de los fondos, en su caso:	45
Documentos de carácter público:	45
[417000-N] La emisora	46
Historia y desarrollo de la emisora:	46
Descripción del negocio:	49
Actividad Principal:	56
Canales de distribución:	61
Patentes, licencias, marcas y otros contratos:	62
Principales clientes:	62
Legislación aplicable y situación tributaria:	64
Recursos humanos:	71
Desempeño ambiental:	73
Información de mercado:	75
Estructura corporativa:	82
Descripción de los principales activos:	83
Procesos judiciales, administrativos o arbitrales:	85
Acciones representativas del capital social:	86
Dividendos:	87

[424000-N] Información financiera	89
Información financiera por línea de negocio, zona geográfica y ventas de exportación:	97
Informe de créditos relevantes:	99
Comentarios y análisis de la administración sobre los resultados de operación y situación financiera de la emisora:	101
Resultados de la operación:	106
Situación financiera, liquidez y recursos de capital:	114
Control Interno:	120
Estimaciones, provisiones o reservas contables críticas:	125
[427000-N] Administración	128
Auditores externos de la administración:	128
Operaciones con personas relacionadas y conflictos de interés:	128
Información adicional administradores y accionistas:	130
Estatutos sociales y otros convenios:	148
[429000-N] Mercado de capitales.....	160
Estructura accionaria:	160
Comportamiento de la acción en el mercado de valores:	160
[432000-N] Anexos.....	164

[413000-N] Información general

Glosario de términos y definiciones:

Salvo que se definan de otra forma en el presente, los términos con mayúscula inicial que se utilizan en este reporte anual y que se listan a continuación, tendrán los siguientes significados, mismos que serán igualmente aplicables a las formas singular o plural de dichos términos:

Término	Definición
“AFN”	Significa Auto Express Frontera Norte, S.A. de C.V. y sus subsidiarias.
“Bolsa”	Significa la Bolsa Mexicana de Valores, S.A.B. de C.V., y/o la Bolsa Institucional de Valores, S.A. de C.V.; o en su defecto cualquier bolsa de valores autorizada para operar con tal carácter por la Secretaría de Hacienda y Crédito Público conforme a la legislación aplicable.
“CNBV” o “Comisión”	Significa la Comisión Nacional Bancaria y de Valores.
“Día Hábil”	Significa cualquier día que no sea sábado o domingo y en el cual las instituciones de crédito en México abran al público, de acuerdo con el calendario que al efecto publica la Comisión.
“Dólares o USD\$”	Significa la moneda en curso legal en los Estados Unidos.
“EBITDA”	Significa la medida usada para nuestro análisis financiero que no es reconocida bajo IFRS o las Normas de Información Financiera aplicables en México, la cual se determina como sigue: EBITDA representa la utilidad o (pérdida) neta más impuestos a la utilidad más costo del financiamiento neto más la depreciación y amortización.
“EBITDA Ajustado”	Significa ajustar la utilidad neta (pérdida) para excluir el impacto del costo de financiamiento, neto, gastos de impuesto sobre la renta, neto, depreciación y amortización, gastos de reestructuración y gastos por refinanciamiento.
“Margen de EBITDA Ajustado”	Significa la razón de EBITDA Ajustado respecto a los ingresos totales. Esta razón se expresa como un porcentaje relativo a los ingresos totales.
“Egoba”	Significa Transportadora Egoba, S.A. de C.V.
“El Bisonte”	Significa Autotransportes El Bisonte, S.A. de C.V.
“Emisora” o “Traxión”	Significa Grupo Traxión, S.A.B. de C.V., en conjunto con sus subsidiarias consolidadas, salvo que el contexto lo requiera de otra forma.

“Estados Financieros Auditados” o “Estados Financieros”	Significan nuestros estados financieros consolidados y auditados para cada uno de los tres años terminados el 31 de diciembre de 2022, 2021 y 2020.
“Estados Unidos”	Significa los Estados Unidos de América.
“Fideicomiso Maestro Nafin”	Significa el contrato de fideicomiso irrevocable número 771-7 de fecha 24 de noviembre de 1989, celebrado por Nafin en virtud del cual Nafin afectó ciertas acciones representativas del capital social de cierta sociedad mexicana, y podrá afectar en cualquier momento acciones representativas del capital social de sociedades mexicanas, a fin de que Nafin emita con base en dicho fideicomiso certificados de participación ordinarios no amortizables con las características que en cada caso se señalen.
“MyM”	Transporte de Carga Grupo MyM, S.A. de C.V.
“Grupo SID”	Significa Almacenaje y Distribución Avior, S.A. de C.V. y sus subsidiarias.
“IEPS”	Significa el Impuesto especial sobre Producción y Servicios.
“IFRS” o “NIIFs”	Significa las Normas Internacionales de Información Financiera por sus siglas en inglés, emitidas por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad (<i>International Accounting Standards Board</i>).
“Indeval”	Significa S.D. Indeval Institución para el Depósito de Valores, S.A. de C.V.
“INEGI”	Significa el Instituto Nacional de Estadística y Geografía.
“Inversionistas No-Mexicanos”	Significa los inversionistas que sean extranjeros o sean sociedades mexicanas con cláusula de admisión de extranjeros.
“Legislación Aplicable”	Significa las leyes, reglamentos, decretos, circulares y demás ordenamientos jurídicos de carácter federal, estatal y/o municipal vigentes en México.
“LIPU”	Significa Corporación Lipu, S.A.P.I. de C.V. y sus subsidiarias.
“Medistik”	Significa Logística y Transporte para la Industria de la Salud, S.A.P.I. de C.V.
“México”	Significa los Estados Unidos Mexicanos.
“Nafin”	Significa Nacional Financiera, S.N.C., Institución de Banca de Desarrollo, en su carácter de fiduciario del Fideicomiso Maestro Nafin.
“Oferta Pública Inicial”	La oferta pública inicial primaria de suscripción y pago de 239,130,435 acciones que llevó a cabo la Compañía el 29 de septiembre de 2017.

“Pesos” o “Ps.” o “\$”	Significa la moneda de curso legal en México.
“PIB”	Significa Producto Interno Bruto.
“Redpack”	Significa Redpack, S.A. de C.V. y sus subsidiarias.
“Registro”	Significa el Registro Nacional de Valores, que mantiene la Comisión.
“SCT”	Significa Secretaría de Comunicaciones y Transportes.
“Subsidiarias”	Significa Toda empresa sobre la cual Grupo Traxión tiene el control de manera directa o indirecta.
“TIIE”	Significa Tasa de Interés Interbancaria de Equilibrio.
“Vmodal”	Significa V Modal Mexicana, S.C.

Salvo que se especifique o el contexto requiera lo contrario, las referencias en este reporte anual a “Traxión”, “la Emisora”, “la Compañía”, “nosotros”, y “nuestro(a)” se refieren a Grupo Traxión, S.A.B. de C.V. y sus subsidiarias.

Resumen ejecutivo:

La información contenida en este resumen ejecutivo fue seleccionada y obtenida de la Compañía para dar a conocer un breve perfil de la Emisora y los aspectos más relevantes de la misma, por lo que deberá leerse en conjunto con la demás información contenida en el presente reporte anual, incluyendo la información financiera y las notas relativas, el cual se encuentra disponible en la página electrónica de la BMV en www.bmv.com.mx bajo la clave de cotización TRAXION.

Nuestra compañía

Somos una empresa líder en la industria del autotransporte, movilidad y logística en México, ofrecemos un amplio portafolio de soluciones integrales para cadena de suministro, en tres divisiones de negocio: (i) logística y tecnología, (ii) movilidad de carga, y (iii) servicios de movilidad de personas. A través de estos tres segmentos operativos complementarios, prestamos servicios de autotransporte terrestre doméstico e internacional, así como de logística 3PL y 4PL y aplicaciones tecnológicas relacionadas a diversos procesos logísticos a lo largo de la cadena de suministro y que funcionan a través de un enfoque ligero en activos. Como resultado de una estrategia de adquisiciones disciplinada y orientada que hemos implementado, junto con nuestro crecimiento orgánico, hemos creado una plataforma, Traxión, que incluye diez marcas clave reconocidas por su liderazgo y calidad en los mercados en los que prestan servicios. A través de nuestra diversificada flota de camiones, semirremolques y autobuses, nuestra infraestructura operativa moderna, utilización de tecnología de punta, gran área de bodegas y almacenes y flota de última milla, así como de nuestros rigurosos programas de mantenimiento y renovación somos capaces de prestar servicios de alta calidad en la República mexicana, y de coordinar servicios continuos hacia el extranjero, principalmente servicio completo de cruce fronterizo y hasta destinos en Estados Unidos.

Consideramos que las industrias de autotransporte, movilidad y logística en México ofrecen una gran

oportunidad de crecimiento y rentabilidad. El transporte por carretera juega un papel clave en la economía mexicana, representando un 56.9% del total de las toneladas de carga y un 95.2% del total de personas transportadas vía terrestre durante el año 2020, de acuerdo con cifras de la SCT. Esperamos que el transporte de carga por carretera continúe siendo un elemento significativo en el impulso del crecimiento del PIB de México, siendo este beneficiado por la significativa inversión en la infraestructura carretera, energética y manufacturera que se ha estado realizando en los últimos años. Adicionalmente, con base en las tendencias del desempeño de la industria, consideramos que el crecimiento en la industria manufacturera, de turismo y educación privada ha causado un incremento en la demanda de servicios de transporte escolar y de personal. Dicha demanda, combinada con el crecimiento demográfico y una mayor necesidad de movilidad de personas, ha llevado a un incremento en el uso de autobuses privados. Esperamos que dicha tendencia continúe en el futuro para podernos beneficiar del incremento en la demanda por parte de las personas.

Durante el año 2022, operamos, a nivel nacional, una flota promedio compuesta por 9,482 unidades motrices, de las cuales 2,331 son unidades de carga, 6,348 son unidades de transporte escolar y de personal, y 808 son unidades de flota de última milla (64 camiones, 540 camiones ligeros, 57 automóviles, y 147 motocicletas). También operamos semirremolques (incluyendo cajas secas y refrigeradas), portacontenedores y plataformas, así como tolvas y autotanques. Nuestros rigurosos programas de mantenimiento y monitoreo de unidades nos permiten llevar a cabo operaciones de manera eficiente, con lo cual podemos ofrecer a los clientes soluciones confiables a gran escala. Nuestra capacidad para ofrecer estas soluciones confiables nos convierte en la elección preferida de compañías de primera categoría, líderes en sus segmentos, con grandes huellas operativas en México.

La industria mexicana de autotransporte terrestre continúa altamente fragmentada. Los compradores de servicios de transporte se han vuelto cada vez más sofisticados, requieren de escala, tecnología, confiabilidad y profesionalismo de sus proveedores de servicios de autotransporte. Lo anterior ha beneficiado a las compañías de autotransporte de carga de mayor tamaño (con flotas de más de 100 unidades) las cuales han tenido una tasa anual de crecimiento compuesta de su flota de 9.0% entre 2013 y 2020 mientras que la industria ha demostrado un crecimiento de 6.6%, de acuerdo con cifras de la SCT.

Desde nuestra fundación hemos adquirido diversas empresas, implementando mejores prácticas, y realizando cambios operativos claramente definidos para sacar ventaja de las economías de escala. Hemos llevado a cabo sinergias para mejorar el flujo de efectivo rápidamente. Hemos logrado lo anterior, a través de procesos probados de fusiones y adquisiciones, eficientes y bien definidos, implementados por un equipo profesional con experiencia y talento.

La siguiente gráfica muestra nuestro historial de adquisiciones:

Año	Adquisición
2011	Se lleva a cabo la primera adquisición de TRAXIÓN: Transportadora EGOBA, empresa líder de carga transfronteriza basada en Querétaro, con una flota de 300 unidades.
2013	Adquisición de Muebles y Mudanzas, empresa líder de carga regional y servicios de mudanza local y foránea, basada en Ciudad de México y fundada en 1947 por la familia Lijtszain y con una flota de 428 unidades.
2016	Adquisición de AFN (AutoExpress Frontera Norte), empresa líder en carga intermodal, transfronteriza y regular basada en Toluca, con una flota de 222 unidades.
	Adquisición de Transportes LIPU, la empresa líder de movilidad de personal en México, basada en Ciudad de México, y fundada por Aby Lijtszain en 1998 y una flota de 3,399 unidades.

	Adquisición de Grupo SID, empresa líder en el segmento de logística 3PL y servicios de carga regional basada en Querétaro, con lo que se suman los servicios logísticos al portafolio de TRAXIÓN, así como una flota de 580 unidades.
2018	Adquisición de RedPack, empresa de paquetería, mensajería y servicios de última milla, con lo que se expande el negocio ligero en activos de TRAXIÓN.
	Adquisición de Transportes Bisonte, empresa líder en servicios de carga especializada basada en San Luis Potosí, con lo que se suman los servicios de carga refrigerada, tolvas, materiales especiales, y petroquímicos al portafolio de TRAXIÓN, así como una flota de 485 unidades. Esta empresa se adquirió de un fondo de capital privado de gran prestigio en México.
	Adquisición de los activos de Roncalli, empresa de carga refrigerada basada en Celaya, con lo que se inicia el crecimiento y penetración de servicios de cadena de frío dentro de TRAXIÓN y se suma 76 unidades a la flota.
2022	Adquisición de Medistik, empresa líder de soluciones logísticas 4PL para distribución de medicamentos y accesorios médicos, con un enfoque ligero en activos, y con lo que se suma la vertical farmacéutica al portafolio de TRAXIÓN. Esta empresa se adquirió de un fondo de capital privado de gran prestigio en México.
	Adquisición de VMODAL, empresa líder de servicios de carga intermodal, con lo que se integra el servicio de ferrocarril como complemento al portafolio de carga. Esta empresa tiene un enfoque 100% ligero en activos.

En agosto de 2022 anunciamos el cierre de la adquisición de MEDISTIK, una de las empresas más importantes de servicios 4PL que provee soluciones logísticas para medicamentos y accesorios médicos, a través de un enfoque ligero en activos y dentro de una industria resiliente. Con esta adquisición, TRAXIÓN incorpora la vertical farmacéutica a sus servicios logísticos de 4PL y última milla, adicional a las de consumo y comercio electrónico. MEDISTIK ofrece servicios de alta especialización, tiene una sólida posición de liderazgo, y más de 25 años de experiencia en un sector resiliente y con amplias oportunidades de expansión. La empresa opera más de 36,000 metros cuadrados de almacén logístico en 6 bodegas (cuatro en el Estado de México, una en Monterrey, y una en Guadalajara) y 10 instalaciones tipo cross-dock en ubicaciones clave, emplea a 431 colaboradores, y realiza más de 190,000 entregas por año para más de 50 clientes AAA, con una eficiencia de 99.9%.

De igual forma, en septiembre de 2022 adquirimos VMODAL una de las empresas más importantes de servicios de coordinación logística ferroviaria. La compañía cuenta con 12 años de experiencia, es una de las pioneras en el mercado y se encuentra dentro de los principales competidores en el segmento de servicios de carga intermodal y carga general en ferrocarril, con un enfoque 100% *asset-light* y un esquema de cero CapEx.

Las compañías que integran la plataforma Traxión se remontan a más de 70 años, cuando la familia Lijtszain estableció el negocio de autotransporte de carga y logística con la empresa conocida como “Muebles y Mudanzas MyM”, posteriormente también incursionaron en el segmento de transporte escolar y de personal. En el 2006, los señores Bernardo y Aby Lijtszain unieron sus fuerzas con un grupo de inversionistas incluyendo Discovery Americas para expandir y desarrollar el negocio. Nos constituimos en 2011 con el objetivo de crear la plataforma más grande enfocada en el sector de autotransporte terrestre y de logística en México. Desde ese momento, hemos expandido nuestro negocio a través de una combinación de iniciativas de crecimiento orgánico e inorgánico. Estos esfuerzos se intensificaron en el 2014 con un compromiso de capital adicional de Discovery Americas y en 2016 con una inversión de Nexxus Capital. Dichas inversiones nos han permitido aprovechar las oportunidades que se han presentado en la industria, habiendo invertido en adquisiciones de negocios más de Ps. 7.5 mil millones (incluyendo compensaciones en efectivo como en acciones) desde que Traxión se constituyó y hasta el 31 de diciembre 2022.

Por su parte los servicios logísticos han ganado relevancia y penetración en la economía mexicana. Particularmente, derivado de la contingencia sanitaria por el COVID-19, que prevaleció durante gran parte de 2020 y

todo 2021, el canal de comercio electrónico mostró un crecimiento sin precedentes ya que una porción importante de la población se vio obligada a utilizar servicios de comercio electrónico debido a las medidas sanitarias de confinamiento que comenzaron en marzo de 2020 y continuaron en 2021. De acuerdo con un estudio de la Asociación Mexicana de Venta Online, el mercado de comercio electrónico en México totalizó 401 mil millones de pesos, y representó el 11.3% de las ventas al menudeo, comparado con 2.9% en 2017. De igual forma, los estudios muestran un crecimiento de este canal de 27% en 2021. Traxión, a través de sus subsidiarias, estaba muy bien posicionada para captar este crecimiento, particularmente en los servicios de última milla, distribución, carga, importación, y manejo de almacenes.

Creemos que nuestros accionistas y equipo directivo han jugado un papel primordial en la ejecución de nuestro modelo de negocio y nuestra consolidación e institucionalización de estrategias. La experiencia significativa de nuestros fundadores, así como un exitoso historial combinado de más de 69 años nos han permitido integrar rentablemente nueve compañías y nuestro equipo de dirección 14 compañías o negocios de la industria a nuestra plataforma, de las cuales cinco fueron ejecutadas por el mismo equipo en el segmento de transporte escolar y de personal. Los principales ejecutivos cuentan con un promedio de más de 25 años de experiencia en la industria de autotransporte terrestre.

La combinación de un fuerte crecimiento orgánico y la exitosa ejecución de nuestra estrategia de adquisición ha impulsado nuestra rentabilidad y margen de utilidad entre 2017 y 2022. En este periodo, nuestros ingresos, utilidad neta consolidada y EBITDA tuvieron el siguiente desempeño: nuestros ingresos incrementaron en un 287.4%, nuestra utilidad neta consolidada aumentó 149.6%, el EBITDA aumentó 285.8%.

Segmentos de operación

A partir del 1º de enero de 2021, operamos en tres segmentos de negocio que se complementan: (i) logística y tecnología, (ii) movilidad de carga, y (iii) movilidad de personas, lo cual nos permite ofrecer una amplia gama de soluciones para nuestros clientes, satisfacer sus necesidades y generar oportunidades de ventas cruzadas.

Nuestras operaciones y presencia geográfica cubren todo el país, contamos con más de 50 oficinas y terminales en 19 entidades federativas en México. Estamos estratégicamente concentrados en las regiones más económicamente activas y altamente pobladas, incluyendo las áreas metropolitanas más grandes (Ciudad de México, Monterrey y Guadalajara), así como el Bajío y las regiones de la frontera con Estados Unidos, principalmente Nuevo Laredo, que presentan un crecimiento acelerado.

Por lo anterior la información financiera correspondiente a los segmentos operativos al 31 de diciembre de 2020 ha sido preparada bajo las mismas bases para efectos comparativos.

Segmento de logística y tecnología

Nuestro segmento de logística y tecnología ofrece soluciones a lo largo de la cadena de suministro con un enfoque ligero en activos y de utilización de tecnología de punta. Entre las principales líneas de negocio están los servicios logísticos 4PL (servicios integrados para administración de cadena de suministro), manejo de almacén 3PL, soluciones de última milla, principalmente para servir al canal de comercio electrónico, así como una aplicación digital que conecta clientes con transportistas para brindar soluciones de carga utilizando flotas de terceros. Dentro de este segmento operamos tres grandes marcas: TRAXIÓN Logístcs, TRAXPORTA, y Redpack.

Nuestra línea de negocio 3PL, enfocada al manejo de almacén, opera, al 31 de diciembre de 2022, un área de 674,020 metros cuadrados de almacén, lo que representa un crecimiento de 16.5% comparado con 2021. De igual manera, el servicio de soluciones de última milla opera una flota de 808 unidades ligeras (64 camiones, 540 camiones ligeros, 57 automóviles, y 147 motocicletas). Traxión comenzó a reportar este segmento de negocio de manera separada a partir del primer trimestre de 2021, principalmente debido a la relevancia que este tipo de servicios cobraron en nuestro negocio. Particularmente, este segmento representó el 28.2% de los ingresos consolidados de la compañía en 2022 y tiene un gran potencial de crecimiento, ya que consideramos que ciertos servicios logísticos continuarán penetrando en el mercado mexicano, particularmente aquellos servicios relacionados con el canal de comercio

electrónico y la puesta en marcha de los negocios relacionados a la industria farmacéutica a través de la adquisición de Medistik.

Segmento de movilidad de carga

Nuestro segmento de movilidad de carga opera una de las flotas de autotransporte terrestre más grandes en México, la cual, durante 2022, estaba integrada en promedio por 2,331 unidades motrices, 3,192 semirremolques (incluyendo cajas secas y refrigeradas), 540 portacontenedores y plataformas, así como 166 tolvas y autotanques.

Contamos con una de las flotas de menor antigüedad de la industria, con una edad promedio de 4.8 años durante el 2022, comparado con el promedio de la industria de 19.7 años al cierre de 2021 de acuerdo con datos de la SCT. Operamos servicios a través de nuestras subsidiarias, incluyendo MyM, Egoba, Grupo SID, AFN, y El Bisonte. Mantenemos un grado de centralización entre nuestras diferentes subsidiarias al promover el uso compartido de terminales, talleres de mantenimiento y un sistema centralizado de abastecimiento, entre otros. Esta centralización nos ayuda a generar eficiencias que nos permiten mantener flexibilidad, ofrecer precios competitivos e impulsar rentabilidad. Este tipo de servicios de carga representó el 35.3% de nuestros ingresos totales en 2022.

Nuestros clientes son en su mayoría empresas líderes a las que les proveemos los siguientes servicios:

- Autotransporte de carga: Proveemos el autotransporte de carga en los siguientes mercados:
 - Carga nacional: usamos nuestros sistemas y tecnología para ofrecer soluciones a la medida, ya sea mediante una relación contractual, servicios por viaje o dedicados; y
 - Carga internacional y *transfer*: prestamos servicios transfronterizos de forma contractual o por viaje, subcontratando compañías locales para la porción en Estados Unidos.
 - Carga refrigerada: prestamos servicios y elaboramos soluciones de carga de refrigerados, ya sea mediante servicio dedicado o por viaje.
 - Carga especializada: derivados del petróleo y grado alimenticio, así como soluciones y servicios de carga en tolvas y equipos especializados para diversos sectores industriales.
 - Carga consolidada (*LTL Less-than-truckload*): ofrecemos servicios regionales e internacionales de carga relativamente pequeña a través de nuestros centros de distribución, incluyendo servicios de última milla, a través de rutas establecidas, así como servicio de puerta a puerta: recolección, rastreadibilidad y entrega en mercados nacionales e internacionales.
 - Carga intermodal: prestamos servicios intermodales de puerta a puerta: recolección, rastreadibilidad y entrega en mercados nacionales e internacionales, y organizamos servicios de traslado utilizando una variedad de modos de transporte, incluyendo barcos, aviones, camiones y ferrocarriles. Este servicio se complementó y fortaleció con la adquisición de VMODAL, con lo que esperamos que se incremente el volumen de carga intermodal en el futuro.
- Mudanza: Ofrecemos servicios de mudanza doméstica e internacional para clientes con fines residenciales y comerciales.

Segmento de movilidad de personas

Prestamos servicios de transporte de personal a compañías, principalmente desde y hacia parques industriales, centros manufactureros, corporativos, escuelas privadas, hoteles, entre otros, principalmente bajo un esquema por contrato (servicio dedicado) o de *charter* (servicio spot). Operamos la flota de camiones y camionetas en servicio

dedicado más grande en México. En el 2022, nuestra flota promedio fue de 6,348 vehículos. Prestamos los servicios de este segmento a través de nuestra subsidiaria LIPU. Este tipo de servicio representó el 37.3% de nuestros ingresos totales en 2022. Es importante mencionar que en 2022 este servicio operó de manera normalizada comparado con los niveles de 2020 y 2021, que se vieron afectados por diversas interrupciones derivadas de la contingencia sanitaria por COVID-19.

Nuestros clientes son principalmente grandes empresas industriales, corporaciones y escuelas privadas, a quienes les proporcionamos los siguientes servicios:

- Transporte de personal: Transporte de empleados de y hacia oficinas corporativas, parques industriales, o centros manufactureros, así como a hoteles.
- Transporte escolar: Transporte de estudiantes de y hacia escuelas y universidades privadas.
- Transporte de turismo: Servicios de transporte para eventos corporativos, conferencias y otros viajes.

Nuestros tres segmentos de negocio son complementarios, permitiéndonos ofrecer una solución integral para nuestros clientes. La naturaleza de nuestro segmento de movilidad de personas nos proporciona visibilidad de ingresos futuros mientras que los segmentos de movilidad de carga y logística y tecnología nos brindan diversidad frente a ciclos económicos, manteniendo un balance adecuado entre clientes, servicios, y sectores de la economía a los que servimos. Adicionalmente la similitud entre las operaciones de nuestros segmentos de negocio nos permite crear sinergias y oportunidad de ventas cruzadas.

Nuestro mercado

Sector de transporte en México

De acuerdo con información del Fondo Monetario Internacional, México es la décimo sexta economía más grande del mundo y la segunda más grande de Latinoamérica, con un PIB de 1.04 millones de millones de dólares en 2021 medido en dólares actuales. El sector de transporte (incluyendo transporte vía ductos, transporte postal, servicios de almacenamiento y actividades auxiliares) juega un papel significativo en la economía mexicana, ya que fue responsable del 5.8% del PIB de 2020 y registró más de 3 millones de empleos formales directos en dicho año de acuerdo con cifras del INEGI. En general, la industria de transporte juega un papel crucial de soporte al creciente sector industrial de México. Dentro del sector de transporte en México, el autotransporte terrestre tiene un papel dominante frente a otros medios de transporte.

El crecimiento en la demanda de autotransporte terrestre está fuertemente correlacionado con el desarrollo de las industrias de minería, agricultura, automotriz, construcción y manufactura en general, entre otros, combinado con el desempeño económico total del país. La oferta, el costo y la eficiencia de los servicios de autotransporte terrestre dependen, en gran medida, de la calidad de las vías terrestres, servicios e infraestructura gasolinera. En el 2015, cerca de dos tercios de la inversión de Ps. 646 mil millones que se hizo en infraestructura de transporte, público y privado, se dirigió a construcción y mantenimiento de carreteras, de acuerdo con la SCT. De acuerdo al Plan Nacional de Desarrollo para el periodo de 2014-2018, la infraestructura fue un enfoque principal de inversión yendo hacia adelante, con un plan de inversión compartido de aproximadamente 60%. De acuerdo con cifras del sitio de internet de Presidencia de la República, el plan nacional de infraestructura contempla los siguientes montos de inversión: (i) 431 mil millones de pesos en 2020; (ii) 256 mil millones de pesos en 2021-2022; y (iii) 172 mil millones de pesos en 2022-2024. Sin embargo, creemos que la oferta de servicios de autotransporte de carga y de personal seguros y confiables, no ha mantenido el paso de la demanda.

Adicionalmente, nuestras operaciones están considerablemente enfocadas a regiones que tienen una tasa de crecimiento de PIB por arriba del promedio nacional, como es el caso de la altamente industrializada región del Bajío.

Sector de autotransporte de carga

El autotransporte de carga tiene un papel significativo en México con más del 56.9% de las toneladas transportadas en 2020 de acuerdo con cifras de la SCT. De igual manera, la industria de carga terrestre es una industria altamente fragmentada con más de 181,031 empresas y 1,099,371 unidades motrices a diciembre de 2020. Operadores independientes (1-5 unidades motrices) representan el 81.8% de la totalidad de las empresas, pero solamente el 24.5% de las unidades motrices. Mientras que empresas grandes (100 o más unidades motrices) representan el 0.6% de las empresas y el 29.3% de las unidades motrices. Entre 2008 y 2020, las compañías grandes han incrementado su flota a una tasa anual compuesta de 9.0% comparada con el 6.6% del total del mercado de autotransporte de carga, principalmente debido a las ventajas en adaptabilidad, servicio y mayor rentabilidad. Consideramos que la industria es una de las pocas que quedan en México donde hay una oportunidad de crecimiento significativo a través de la consolidación.

Sector de logística

Por otro lado, el sector logístico experimentó una expansión significativa durante 2020 derivado principalmente del crecimiento y penetración del canal de comercio electrónico como resultado de la contingencia por COVID-19 con la que un porcentaje relevante de la población se vio obligada a quedarse en casa y utilizar el comercio electrónico. Esta tendencia continuó durante 2021 y varios servicios logísticos continuaron su desarrollo penetración.

De acuerdo con un estudio de la Asociación Mexicana de Venta Online, el mercado de comercio electrónico en México totalizó más de Ps. 528 mil millones, y representó el 13.4% de las ventas al menudeo, comparado con 2.9% en 2017. De igual forma, los estudios muestran un crecimiento de este canal de 23% en 2022, comparado con un 81% en 2020, lo que indica que la tendencia de penetración de dicho canal continuó siendo favorable. Consideramos que Traxión, a través de sus subsidiarias, se encuentra bien posicionada para seguir captando este crecimiento, particularmente en los servicios de última milla, distribución, carga, importación, y manejo de almacenes (3PL), así como en soluciones integrales 4PL a lo largo de la cadena de suministro.

Sector de transporte de personas

En México, es común que compañías contraten el servicio de transporte de personal de terceros debido a que el transporte público de autobús es insuficiente o ineficiente en muchas regiones. Se trata de una alternativa eficiente. La ubicación geográfica de México, la capacidad instalada de manufactura, el bajo costo de la mano de obra y fuerza laboral altamente capacitada lo han posicionado como un país manufacturero líder, con un gran número de compañías que han establecido sus instalaciones de producción en todo el país, especialmente en regiones suburbanas o industriales donde el transporte público es limitado o ineficiente. Este desarrollo continuo combinado con el bajo índice de penetración de servicios de transporte contratados por escuelas privadas en México (menos de 10% en 2017 conforme a datos de la Secretaría de Educación Pública) representó una ruta de crecimiento significativo en la industria de transporte de personas.

Nuestras ventajas competitivas

Creemos que las siguientes ventajas competitivas nos diferencian de nuestra competencia y contribuyen a nuestro éxito continuo:

La empresa más grande en tamaño y en oferta de servicios de autotransporte terrestre en México en una industria con sólidos fundamentos.

Somos la empresa de servicios de autotransporte terrestre y de logística más grande de México, con una flota promedio de 9,487 unidades motrices en 2022. Hemos logrado crecer la flota 31.6x durante los últimos once años, desde nuestra fundación. Al 31 de diciembre de 2022, nuestra flota en el segmento de movilidad de carga es 6.6x mayor en comparación con el promedio de la industria para compañías que tienen más de 100 camiones, de acuerdo

con cifras de la SCT a diciembre 2020. Ofrecemos una amplia gama de servicios, abarcando desde fletes internacionales a carga intermodal, carga refrigerada y especializada, servicios de logística y de transporte de personal, entre otros.

Esto nos ha permitido convertirnos en una solución integral para nuestros clientes y es el componente que nos diferencia de nuestros competidores, quienes proveen un conjunto de servicios más limitado. Asimismo, la dinámica de la industria mencionada anteriormente, tal como la fragmentación, crecimiento esperado por arriba del PIB y la importancia en general para la economía mexicana, junto con nuestra flexibilidad, amplia gama de servicios, economía de escala en la compra de equipo e insumos y la exposición en regiones de crecimiento acelerado del país, nos coloca en una sólida posición competitiva y nos da las herramientas para impulsar nuestro crecimiento.

Operaciones eficientes con cobertura y acceso a todo el país.

Hemos crecido continuamente y expandido nuestra cobertura en México y hacia Estados Unidos. En una industria altamente fragmentada, somos capaces de sobresalir de entre nuestros competidores como resultado de nuestra adaptabilidad y flota moderna. Nos esforzamos continuamente para mantener una flota actualizada que nos permita respaldar la calidad de nuestros servicios. Durante el 2022, la antigüedad promedio de nuestra flota de carga fue de 4.8 años, lo cual nos compara favorablemente contra el promedio de la industria al cierre de 2021 que es de más de 19.7 años, y la antigüedad promedio de nuestros autobuses para personal fue de 5.2 años durante el 2022.

Tenemos la escala y presencia geográfica que se requiere para satisfacer las necesidades de clientes clave en varias industrias que buscan empresas de transporte de confianza y alta calidad en sus servicios. Nos respalda una extensa red de terminales y puntos de servicio, dando como resultado un mayor uso de nuestra flota. Dentro de nuestro segmento de autotransporte de carga y logística hemos sido capaces de cubrir y dar servicio a los 31 estados de la República y la Ciudad de México. Asimismo, somos capaces de distribuir a todos los puertos y cruces fronterizos más importantes del país, permitiendo a nuestros clientes importar y exportar globalmente desde cualquier parte del país. Nuestro segmento de transporte escolar y de personal opera en 14 entidades federativas, y transporta anualmente a más de 300 millones de personas.

Modelo de negocio diversificado que provee resiliencia y adaptabilidad a distintos ciclos económicos, enfocado en clientes de clase mundial.

En 2020 la diversidad de nuestro modelo de negocio probó su efectividad durante la contingencia sanitaria por COVID-19, cuyo efecto perduró durante 2021. Nuestro modelo de negocio diversificado en servicios de autotransporte de carga, logística y transporte escolar y de personal nos provee de una combinación balanceada y diversificada de ingresos. Mientras que nos enfocamos en regiones y servicios de rápido crecimiento, al mismo tiempo buscamos tener una exposición balanceada a distintas industrias para así asegurar un sólido desempeño financiero. Estamos altamente diversificados con más de 1,000 clientes en el país, ninguno representa más del 3.0% de nuestros ingresos para el año terminado el 31 de diciembre de 2022. Prestamos servicios a un amplio conjunto número de industrias de rápido crecimiento, incluyendo ventas al menudeo, consumo, automotriz, industrial, escolar, entre otros. Adicionalmente, la mayor parte de nuestro negocio se genera a través de relaciones de largo plazo con nuestros clientes.

Creemos que somos la opción preferida para nuestros clientes al ofrecer soluciones a la medida para satisfacer sus necesidades de movilidad, transporte y logística, fortaleciendo la naturaleza contractual de nuestro negocio. Además, analizamos de manera constante la rentabilidad por cliente con el fin de asignar nuestros recursos a los que generen una mayor rentabilidad y para continuar creciendo en línea con la demanda identificada de nuestros servicios. Esta historia y familiaridad es lo que nos hace ser parte integral de la cadena de producción de nuestros clientes y lo que da mayor resistencia a nuestra base de ingresos.

Marcas altamente reconocidas con una oferta de servicios de excelencia y completa que genera negocios recurrentes.

Consideramos que tenemos una operación de la más alta calidad y de clase mundial en un mercado poco institucionalizado, pero con un rápido crecimiento. Nos distinguimos de nuestros competidores a través de la calidad de nuestros servicios y por la utilización de tecnologías de última generación. Creemos que nuestros clientes nos eligen su proveedor de transporte porque podemos ofrecerles servicios confiables, en tiempo, bajo demanda, a precios competitivos, con escala y visibilidad. La amplitud de nuestros servicios nos permite proporcionar soluciones a la medida para nuestros clientes y, como el operador de transporte y movilidad más grande en México, nuestra escala y recursos económicos nos permiten invertir en nuestro negocio para su continuo crecimiento.

Continuamente buscamos mejorar nuestra eficiencia operativa, desde la inversión en sistemas de información que miden y analizan el ahorro de combustible y la seguridad, a programas de entrenamiento y mantenimiento de nuestra flota. Estos esfuerzos son sistemáticos, y creemos que nos ayudan a crear un círculo virtuoso de mejores prácticas. Consideramos que nuestra calidad superior de servicio, confiabilidad, escala, recursos financieros y utilización de tecnología de última generación nos han ayudado a asociarnos con muchos proveedores internacionales de transporte y logística. Contamos con aproximadamente 33 alianzas comerciales con compañías internacionales tales como Schneider, JB Hunt, Werner, CFI, Landstar y Union Pacific, entre otros. Estas alianzas comerciales nos han llevado a incrementar nuestro volumen de negocio a través de nuestra red y también ha aumentado el reconocimiento de nuestra marca a nivel internacional.

Estos factores se traducen en lo que consideramos que es un reconocimiento de nuestra marca como líder en la industria de movilidad de carga, movilidad de personas y logística en México. Contamos con el reconocimiento a lo largo de los años por parte de nuestros clientes y otras instituciones. Por ejemplo, nuestra marca Egoba recibió el reconocimiento como una de las “Mejores Empresas Mexicanas” por parte de Citibanamex, Deloitte, Tecnológico de Monterrey; CH Robinson reconoció a Grupo SID como “New Carrier of the Year”; y Union Pacific Distribution Services (UPDS) reconoció a AFN como “Small Intermodal Carrier of the Year”. Consideramos que el mejor testimonio de nuestro éxito y la calidad de nuestro servicio es ejemplificado por la longevidad de las relaciones y reiteración de negocio que tenemos con nuestros clientes. Nuestro reconocimiento de marca y nuestra reputación se extiende más allá de empresas locales, como se refleja a través de nuestra amplia gama de clientes multinacionales de primer nivel como Kellogg’s, Procter & Gamble, Walmart, Nestlé, Samsung y General Motors, entre otros.

Habilidad comprobada para la adquisición, integración y crecimiento estratégico de compañías.

Durante los últimos años hemos sido capaces de complementar nuestro crecimiento inorgánico a través de diversas adquisiciones. Esta experiencia, combinada con nuestras capacidades financieras, nos posiciona como uno de los participantes más adecuados y capaces de consolidar a otros dentro de un mercado altamente fragmentado. Nuestra administración tiene experiencia en haber adquirido e integrado 16 compañías en los últimos 25 años, incluyendo diez compañías en Traxión (incluyendo la adquisición de los activos únicamente de una de ellas), lo que nos ha dado acceso a nuevas regiones geográficas, clientes y oferta de servicios. Nuestra metodología de fusiones y adquisiciones ha sido implementada desde 2011 y se basa en nuestras mejores prácticas previamente desarrolladas, tales como métricas financieras con un proceso claramente definido cuyo objetivo es el lograr sinergias a corto plazo. Esto nos brinda la habilidad y experiencia para identificar oportunidades de inversión e implementar exitosamente nuestro proceso de adquisición y consolidación. Hemos sido disciplinados al analizar posibles adquisiciones, buscando compañías que no sólo satisfagan nuestras expectativas financieras, sino también aquellas que sean líderes en su nicho de mercado y tengan posiciones financieras y operativas estables, con las que podamos lograr una sinergia tangible en costo e ingresos, y que impulsen nuestro flujo de efectivo.

Crecimiento rentable comprobado.

Durante los últimos tres años, hemos logrado generar un sólido crecimiento en ingresos y utilidades a través de una combinación de iniciativas de crecimiento orgánico y adquisiciones estratégicas. Para el año 2022, nuestros ingresos consolidados llegaron a un total de Ps. 20,325 millones comparados con Ps. 17,087 millones de ingresos para el año 2021, los cuales muestran un crecimiento año-contra-año de 19.0% y una tasa anual de crecimiento compuesto de 18.7% entre 2019 y 2022. Para el 2022, nuestra utilidad de operación consolidada fue de Ps. 1,686 millones, lo que

implica un decremento año-contra-año de 11.6%, principalmente derivado de un crecimiento de 57.2% en el costo del combustible derivado de los altos precios del petróleo que se incrementaron significativamente a finales del primer trimestre de 2022 y ocasionaron disrupciones en precio y volatilidad a lo largo del año. Nuestro EBITDA en 2022 alcanzó los Ps. 3,599 millones, lo cual, comparado con nuestro EBITDA para el 2021, implica un aumento año-contra-año de 5.8% y una tasa anual de crecimiento compuesto de 12.1% entre 2019 y 2022. Nuestra utilidad neta para 2022 fue de Ps. 504 millones. Nuestro flujo de efectivo de actividades de operación en 2022 totalizó Ps. 3,431 millones, un incremento de 25.0% comparado con el año anterior. Asimismo, hemos logrado el crecimiento y la rentabilidad antes mencionada mientras mantenemos un balance general saludable, como se demuestra en nuestra relación de deuda bruta a EBITDA de 2.65x y deuda neta a EBITDA de 2.38x al 31 de diciembre de 2022. Creemos que nuestro sólido flujo de efectivo, y los recursos provenientes del financiamiento a través de los mercados de valores, nos permitirá continuar apoyando nuestras iniciativas de crecimiento orgánico, completar adquisiciones que incrementen nuestro valor como empresa y así crear valor para nuestros accionistas.

Equipo directivo experimentado y un sólido gobierno corporativo apoyado por accionistas institucionales.

Tenemos un equipo directivo altamente calificado y con una experiencia profesional promedio de más de 25 años en la industria de transporte. El equipo brinda su perspectiva única y años de experiencia en la operación para incrementar el crecimiento orgánico mientras al mismo tiempo integran de manera exitosa los negocios adquiridos. Nuestro equipo de altos directivos, liderado por Bernardo Lijtszain Bimstein, nuestro presidente del Consejo de Administración, Aby Lijtszain Chernizky, nuestro presidente ejecutivo, y Rodolfo Mercado Franco, nuestro director general, con más de 50, 25, y 25 años de experiencia respectivamente, proporcionan su amplio conocimiento de la industria de transporte para ayudar a guiar el equipo directivo hacia nuestras metas estratégicas.

Nuestra base de accionistas se enfoca en la creación de valor. Nuestros accionistas cuentan con experiencia significativa en el liderazgo de compañías mexicanas a través de la tenencia accionaria y participación en la administración de estas, lo cual nos permite tener un entendimiento detallado del ambiente regulatorio, las necesidades de mercado y las expectativas de nuestros clientes. Dos de nuestros accionistas principales, Discovery Americas y Nexxus Capital, se encuentran entre los inversionistas de capital privado con mayor experiencia en México y aportan dicha experiencia y conocimientos para ayudar a materializar nuestra visión. A pesar de que operábamos como una empresa privada antes de la oferta global pública inicial de acciones, ya contábamos con una sólida institucionalización y gobierno corporativo, con comités de prácticas societarias y de auditoría y un Consejo de Administración.

Al cierre de 2022, nuestra estructura accionaria es la siguiente:

Accionista	Número de acciones	%
Discovery Americas ⁽¹⁾	109,225,994	22.94%
Nexxus Capital ⁽²⁾	53,271,968	11.19%
Personas Físicas ⁽³⁾	74,776,387	15.70%
Otros Accionistas Minoritarios	51,338,182	10.78%
Público Inversionista	187,579,345	39.39%
Total Suscrito y Pagado ⁽⁴⁾	476,191,876	100.00%

(1) Incluye a todos los vehículos y sociedades controladas por Discovery Americas.

(2) Incluye a todos los vehículos y sociedades controladas por Nexxus Capital.

(3) Accionistas con Poder de Mando.

(4) No incluyen las 67,286,385 acciones recompradas al 31 de diciembre de 2022.

Creemos que la experiencia que brindan nuestros accionistas, miembros del consejo de administración y equipo directivo nos permitirá continuar con nuestro crecimiento orgánico, identificar nuevas y atractivas oportunidades de inversión y a continuar expandiendo nuestro negocio mientras mantenemos nuestra rentabilidad.

Enfoque en desarrollo y operación con tecnologías disruptivas

Desde nuestra fundación en 2011, uno de nuestros pilares ha sido la innovación tecnológica. Utilizamos la tecnología para el rastreo y monitoreo de flota y también para desarrollar inteligencia comercial, operativa y de negocios en general. También hemos desarrollado aplicaciones digitales que promueven negocios principalmente en logística. Estos negocios están basados en el uso de tecnología y talento y promueven baja utilización de activos fijos. Consideramos que la tecnología es una de nuestras ventajas competitivas más fuertes.

Información corporativa

Somos una sociedad anónima bursátil de capital variable constituida de conformidad con la legislación mexicana. Nuestras oficinas se encuentran Paseo de la Reforma 115, Piso 17, Colonia Lomas de Chapultepec, 11000, Ciudad de México, México. Nuestro número telefónico es +52(55) 5046-7900 y nuestra página web es www.traxion.global. No incluimos la información de nuestra página web en el presente reporte anual y no se deberá considerar dicha información parte del presente reporte anual.

La siguiente tabla muestra nuestras principales subsidiarias al 31 de diciembre de 2022:

Empresa	Servicios
Transportadora EGOBA	Carga transfronteriza y refrigerada
Muebles y Mudanzas MYM	Carga regional y mudanzas
AutoExpress Frontera Norte	Carga intermodal y transfronteriza
Grupo SID	Distribución y almacenaje
Transportes LIPU	Movilidad de personal
RedPack	Soluciones de última milla y paquetería
Autotransportes Bisonte	Carga especializada
Medistik	Distribución de medicamentos y accesorios
VMODAL	Logística ferroviaria

A partir del 1 de septiembre de 2017, hemos establecido una sociedad financiera de objeto múltiple para manejar la tesorería de nuestras subsidiarias de forma centralizada.

Resumen de la información financiera

Las siguientes tablas presentan un resumen de nuestra información financiera. La información financiera resumida por y al 31 de diciembre de 2022, 2021 y 2020 se ha obtenido de nuestros Estados Financieros Auditados excepto por el EBITDA ajustado y otras medidas financieras no definidas bajo IFRS, y por lo tanto debe leerse en conjunto con nuestros Estados Financieros Auditados preparados de conformidad con las NIIF, incluyendo las notas correspondientes, así como la información contenida en las secciones “*Información financiera seleccionada*”, “*Información financiera por línea de negocio, zona geográfica y ventas de exportación*”, “*Información de créditos relevantes*” y “*Comentarios y análisis de la administración sobre los resultados de operación y situación financiera*” contenidas en este reporte anual.

La información financiera presentada a continuación y en otras partes de este reporte anual no es necesariamente indicativa de nuestro desempeño futuro.

Estado de Situación Financiera

(Miles de Ps.)	Por los años terminados al 31 de diciembre de		
	2022	2021	2020
Activo			
Circulante			
Efectivo y equivalentes de efectivo (1)	996,222	1,335,055	1,597,298
Inversión en acciones (VRCR)	128,468	140,027	126,313
Cuentas por cobrar	3,280,313	2,916,881	2,617,881
Partes relacionadas	1,945	2,274	2,762
Activos por impuestos a la utilidad	239,228	332,196	231,768
Otros activos por impuestos	672,526	422,203	612,415
Otras cuentas por cobrar	365,682	286,597	270,934
Inventarios (principalmente refacciones)	112,606	116,697	88,099
Pagos anticipados	258,408	178,757	126,441
Total de activo circulante	6,055,398	5,730,687	5,673,911
Activo no circulante			
Pagos anticipados a largo plazo	33,600	7,380	121,730
Equipo de transporte y maquinaria	11,835,104	9,293,263	8,132,653
Activos por derecho de uso	1,327,736	1,017,742	1,199,323
Inversiones permanentes	39,525	3,017	3,017
Crédito mercantil	5,140,821	4,322,892	4,322,892
Activos intangibles	2,217,759	1,334,390	1,319,853
Depósitos en garantía	86,757	77,603	66,889
Impuestos a la utilidad diferidos	294,356	172,386	251,278
Instrumentos financieros derivados	73,181	43,761	-
Total de activos no circulantes	21,048,839	16,272,434	15,417,635
Total activos	27,104,237	22,003,121	21,091,546

(1) Ver sección de información financiera seleccionada de este documento, así como nota 4(w) a los estados financieros dictaminados al 31 de diciembre de 2022 y 2021, dónde se comenta sobre cambios en políticas contables que han afectado este rubro.

(Miles de Ps.)	Por los años terminados al 31 de diciembre de		
	2022	2021	2020
Pasivo			
Pasivo circulante			
Vencimiento circulante de deuda a largo plazo	1,092,316	566,006	1,026,541
Obligaciones por arrendamiento circulantes ⁽¹⁾	562,152	385,282	311,951
Proveedores	1,414,810	1,361,115	939,472
Acreedores	730,024	59,129	108,303
Otros impuestos por pagar	764,988	536,112	693,106
Provisiones	626,210	574,062	576,960

Impuesto a la utilidad	169,609	126,913	86,904
Participación de los trabajadores a la utilidad	23,492	85,138	80,792
Partes relacionadas	338	737	5,100
Anticipos de clientes	38,112	42,635	79,043
Total de pasivo circulante	5,422,051	3,737,129	3,908,172
Pasivo no circulante			
Deuda por pagar a largo plazo, excluyendo vencimientos circulantes	6,014,178	3,297,273	2,372,947
Deuda bursátil a largo plazo	2,500,000	2,500,000	2,500,000
Obligaciones por arrendamiento a largo plazo excluyendo vencimientos circulantes ⁽¹⁾	660,513	562,392	702,125
Instrumentos Financieros Derivados	3,759	3,863	40,638
Beneficios a empleados	109,894	98,370	108,228
Impuestos a la utilidad diferidos	1,226,586	698,098	620,041
Total de pasivo no circulante	10,514,930	7,159,996	6,343,979
Total de pasivo	15,936,981	10,897,125	10,252,151

(1) Al 31 de diciembre de 2022, 2021 y 2020 se tienen pasivos por arrendamiento a corto plazo adquiridos a través de arrendamientos que eran clasificados como arrendamiento financiero antes de la entrada en vigor de la IFRS 16 por \$126,358, \$120,851 y \$130,908, respectivamente, así mismo se tienen pasivos por arrendamiento a largo plazo adquiridos a través de arrendamientos que eran clasificados como arrendamiento financiero antes de la entrada en vigor de la IFRS 16 por \$203,137, \$329,429 y \$470,368.

(Miles de Ps.)	Por los años terminados al 31 de diciembre de		
	2022	2021	2020
Capital Contable			
Capital Social	7,346,035	7,801,710	8,355,060
Prima en suscripción de acciones	135,944	135,944	135,944
Reserva legal	82,117	77,533	67,272
Pérdidas actuariales	(3,471)	(3,519)	(2,469)
Ganancias por instrumentos financieros derivados	48,100	30,633	(28,447)
Otras cuentas de capital	394,392	402,340	490,173
Efecto por conversión de moneda extranjera	1,304	-	-
Resultados acumulados	3,162,835	2,661,355	1,821,862
Total del capital contable	11,167,256	11,105,996	10,839,395
Total de pasivo y capital contable	27,104,237	22,003,121	21,091,546

Estado de Resultados

(Miles de Ps.)	Por los años terminados al 31 de diciembre de

	2022	2021	2020
Ingresos por servicios			
Ingresos por fletes	7,180,145	6,112,292	5,480,197
Ingresos de logística	5,724,954	4,605,587	3,259,113
Ingresos de transporte de personal	7,419,944	6,368,592	5,558,396
Total de ingresos de operación	20,325,043	17,086,471	14,297,706
Costos totales	16,063,751	12,626,320	10,162,109
Utilidad bruta	4,261,292	4,460,151	4,135,597
Gastos de generales	2,711,635	2,604,308	2,393,851
Deterioro de cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar	30,754	53,099	87,714
Otros ingresos	(165,743)	(97,413)	(27,502)
Otros gastos	-	-	-
Utilidad de operación	1,684,646	1,900,157	1,681,534
(Costo) ingreso financiero			
Gastos por intereses	(894,979)	(576,300)	(635,569)
Costo financiero del plan de beneficios definidos	(4,311)	(2,724)	(4,245)
Otros costos financieros	(29,372)	(23,553)	(46,043)
Pérdida en cambios, neta	(55,684)	(23,358)	(121)
Efecto de valuación de instrumentos financieros	8,880	(14,548)	(54,200)
Ingresos por intereses	35,201	22,194	60,439
Costo financiero, neto	(940,265)	(618,289)	(679,739)
Utilidad antes de impuesto a la utilidad	744,381	1,281,868	1,001,795
Impuesto a la utilidad			
Total de impuestos a la utilidad	238,317	432,114	340,775
Utilidad neta consolidada	506,064	849,754	661,020

Otra información financiera

(En miles de Ps., salvo de razones y porcentajes)	Por los años terminados al 31 de diciembre de		
	2022	2021	2020
EBITDA ajustado ⁽¹⁾	3,599,139	3,403,254	3,018,234
Flujo de efectivo generado por las actividades de operación	3,402,263	2,745,148	2,361,475
Flujo de efectivo generado por las actividades de inversión	(4,951,279)	(1,775,367)	(834,633)
Flujo de efectivo generado por las actividades de financiamiento	1,211,832	(1,232,835)	(511,638)
Flujo de efectivo neto	(337,184)	(263,054)	1,015,204
Margen de operación ⁽²⁾	8.29%	11.12%	11.76%
Razón de EBITDA ajustado ⁽³⁾	17.71%	19.92%	21.11%

Razón de adquisiciones de maquinaria y equipo de transporte ⁽⁴⁾	16.68%	11.32%	6.23%
Razón de costo de mantenimiento ⁽⁵⁾	5.01%	5.09%	4.86%

(1) Ver "Medidas Financieras no Definidas bajo IFRS" más adelante.

(2) Margen de operación es la razón de utilidad operativa a ingresos totales.

(3) Razón de EBITDA Ajustado es la razón de EBITDA Ajustado a ingresos totales.

(4) Razón de Adquisiciones de maquinaria y equipo de transporte es la proporción de adquisiciones de maquinaria y equipo de transporte efectivamente pagadas en el periodo a ingresos totales.

(5) Razón de costo de mantenimiento es la proporción de costo de mantenimiento a ingresos totales.

Medidas financieras no definidas bajo IFRS

La siguiente tabla muestra una reconciliación de utilidad neta a EBITDA ajustado:

(Miles de Ps.)	Año terminado al 31 de diciembre		
	2022	2021	2020
Utilidad neta consolidada	506,064	849,754	661,020
Impuestos a la utilidad	238,317	432,114	340,775
Costo financiero, neto	940,265	618,289	679,739
Más depreciación	1,244,159	1,070,653	862,599
Más amortización	670,334	432,444	474,101
EBITDA ajustado	3,599,139	3,403,254	3,018,234

A continuación, se presentan las otras medidas financieras no definidas bajo IFRS:

(En miles de Ps., salvo de razones y porcentajes)	Por los años terminados al 31 de diciembre de		
	2022	2021	2020
Margen de operación ⁽¹⁾	8.29%	11.12%	11.76%
Razón de EBITDA ajustado ⁽²⁾	17.71%	19.92%	21.11%
Razón de adquisiciones de maquinaria y equipo de transporte ⁽³⁾	16.68%	11.32%	6.23%
Razón de costo de mantenimiento ⁽⁴⁾	5.01%	5.09%	4.86%

(1) Margen de operación es la razón de utilidad operativa a ingresos totales.

(2) Razón de EBITDA Ajustado es la razón de EBITDA Ajustado a ingresos totales.

(3) Razón de Adquisiciones de maquinaria y equipo de transporte es la proporción de adquisiciones de maquinaria y equipo de transporte efectivamente pagadas en el periodo a ingresos totales.

(4) Razón de costo de mantenimiento es la proporción de costo de mantenimiento a ingresos totales.

Comportamiento de nuestros títulos en el mercado de valores

Grupo Traxión, S.A.B. de C.V. con clave de cotización TRAXION, cotiza en la Bolsa desde el 29 de septiembre de 2017. Su valor de capitalización al 31 de diciembre de 2022 es de aproximadamente Ps. 14,674 millones representado por 476,191,876 millones de acciones en circulación.

Comportamiento de la acción 2022	
Precio máximo	37.07
Precio mínimo	17.42
Precio de cierre	27.00
Volumen de acciones operadas en promedio	720,001

Para mayor información sobre el comportamiento de nuestros títulos en el mercado de valores ver la sección “V. Mercado de Capitales – b) Comportamiento de la acción en el mercado de capitales” del presente reporte anual.

Acontecimientos recientes

Cancelación de acciones de tesorería

En la Asamblea General Anual de Accionistas celebrada el 28 de abril de 2023, entre otros asuntos, los accionistas de la Emisora aprobaron la cancelación de 35,000,000 acciones ordinarias de la Serie “A”, Clase “I”, sin expresión de valor nominal, previamente recompradas por la Emisora y mantenidas en su tesorería.

Considerando lo anterior, a la fecha de celebración de la asamblea referida en el párrafo anterior, nuestro capital social suscrito y pagado está representado por 508,478,261 acciones ordinarias de la Serie “A”, Clase “I”, sin expresión de valor nominal que representan nuestro capital total fijo, sin incluir el efecto por la recompra de acciones realizada por el Grupo a la misma fecha y que corresponde a 32,590,785 títulos. Adicionalmente, a esa misma fecha existían 64,836,956 acciones en tesorería, sin considerar las acciones recompradas antes mencionadas y que representaban un 11.3% aproximadamente de nuestro capital social.

Traxión anuncia la contratación de una línea de crédito por Ps. 6,000 millones como parte de su estrategia de refinanciamiento

Grupo Traxión anunció el pasado 23 de marzo de 2023, que celebró un contrato para una línea de crédito con un sindicato de bancos por hasta Ps. 6,000 millones, de los cuales 2,000 millones son una línea comprometida. El objetivo de esta línea de crédito es refinanciar y prepagar el saldo del crédito sindicado actual a finales de marzo de 2023, así como fortalecer la estrategia de financiamiento de la compañía, en línea con el compromiso de optimizar su estructura financiera.

El crédito está compuesto por una línea simple de Ps. 5,500 millones a largo plazo, con amortizaciones crecientes y vencimiento a 2028, y un margen entre 175 y 215 puntos base, que representa 50 puntos base menos en promedio que el crédito sindicado actual, dependiendo del cálculo de nuestra razón de deuda neta sobre EBITDA. Adicionalmente, incluye una línea revolvente de Ps. 500 millones, con vencimiento en 2026 y margen de 180 puntos base, representando 20 puntos base menos que la línea revolvente del crédito vigente. Ambos componentes del crédito son quirografarios.

“Con esta línea de crédito fortalecemos aún más nuestro balance y mejoramos el perfil de nuestra deuda en términos de vencimientos, disponibilidad de líneas, y eficiencias en costo. Todo esto va en línea con nuestra estrategia de financiamiento y nuestro compromiso de innovar y buscar las mejores alternativas para contar con una estructura financiera óptima” – comentó Aby Lijtszain, presidente ejecutivo y cofundador de Traxión.

Factores de riesgo:

Toda inversión en las acciones de la Compañía conlleva un alto grado de riesgo. Los inversionistas deben considerar cuidadosamente los riesgos descritos en esta sección antes de tomar cualquier decisión de inversión. Las actividades, la situación financiera, los resultados de operación, los flujos de efectivo y/o los proyectos de la Emisora podrían verse afectados de manera adversa y significativa por cualquiera de estos riesgos. El precio de mercado de las acciones de la Compañía podría disminuir debido a cualquiera de estos riesgos o a otros factores, y los inversionistas podrían perder la totalidad o una parte de su inversión. Los riesgos descritos en esta sección son aquellos que en la opinión actual de la Emisora pueden afectarla de manera adversa. Es posible que existan riesgos y factores adicionales que la Emisora desconoce o no considera importantes actualmente, que también podrían afectar de manera adversa y significativa sus actividades, su situación financiera, sus resultados de operación, sus flujos de efectivo, sus proyectos y/o el precio de mercado de sus acciones. En esta sección, las expresiones en el sentido de que un determinado riesgo o factor incierto puede o podría tener o tendrá un “efecto adverso significativo” en la Emisora, o podría afectar o afectará “en forma adversa y significativa” a la Emisora, significan que dicho riesgo o factor incierto podría tener un efecto adverso significativo en las actividades, la situación financiera, los resultados de operación, los flujos de efectivo, los proyectos y/o el precio de mercado de las acciones de la Emisora.

Factores de riesgo relacionados con la industria y la Emisora

Las industrias en las que operamos son altamente competitivas y nuestra falta de capacidad para competir exitosamente puede afectar adversamente nuestras operaciones.

La industria de transporte está altamente fragmentada y es altamente competitiva. Nuestros principales competidores en los segmentos de movilidad de personas, movilidad de carga, logística y tecnología son compañías especializadas, flotas privadas de transporte y medios de transporte alternativos, primordialmente transporte de carga ferroviario. En el futuro, podríamos estar sujetos a competencia de empresas de carga transnacionales, especialmente si se eliminan las restricciones de inversión extranjera en México.

En nuestro segmento de movilidad de personas nos enfrentamos a competencia de compañías de autobuses nacionales, regionales y locales, así como a otros medios de transporte, incluyendo transporte público urbano y suburbano y automóviles privados. Los efectos de un incremento en la competencia son inciertos y dependen de un número de factores, muchos de los cuales están fuera de nuestro control, incluyendo condiciones económicas, el marco regulatorio mexicano, el comportamiento de nuestros clientes y competidores, inversiones públicas o privadas en medios alternos de transporte (incluyendo infraestructura ferroviaria, plataformas tecnológicas o transporte) y la efectividad de las medidas que podamos tomar. Nuestros competidores podrían implementar planes de crecimiento en áreas donde tenemos mayor concentración de operaciones, estrategias de reducción de precios u otras estrategias comerciales enfocadas a clientes o sectores que atendemos.

En el segmento de movilidad de personas, lo atractivo de nuestros servicios podría verse afectado como resultado de inversión pública y/o privada para la mejora del transporte público urbano en donde actualmente operamos como una alternativa interesante debido a las deficiencias en los sistemas de transporte público existentes. Gobiernos locales han expresado planes de expansión y mejora de los sistemas de metro y autobús que pudieran ocasionar que nuestros servicios sean innecesarios para algunos de nuestros clientes. No podemos asegurar que seremos capaces de competir efectivamente en cada uno de nuestros sectores en los que operamos, que las presiones competitivas no nos obliguen a disminuir los precios de nuestros servicios afectando negativamente nuestros márgenes de operación.

Una afectación a los sectores o clientes que atendemos en cada uno de los segmentos en que participamos podrían impactar negativamente la demanda de nuestros servicios.

Aunque nuestras operaciones en el sector de movilidad de carga y logística y tecnología proveen servicio a diferentes industrias, algunas de estas industrias han mostrado un mayor impacto en nuestras ventas e ingresos. Por ejemplo, el transporte de automóviles y autopartes representó, durante 2022, aproximadamente 7.8% de nuestras ventas, mientras que el sector de consumo representó aproximadamente 22.8%. Dichos sectores a su vez podrían verse afectados por condiciones fuera de nuestro control. El sector automotriz, así como diversos sectores industriales y manufactureros, ha crecido en años recientes debido a la reubicación de sus instalaciones en México y el acceso que tienen dichas instalaciones a centros de ensamblaje o mercados de consumidores finales, incluyendo los Estados Unidos.

La industria mexicana de consumo se ha beneficiado en años recientes ante las fluctuaciones del peso mexicano frente al dólar estadounidense. Existen factores que podrían afectar adversamente el desarrollo de dichas industrias, incluyendo niveles más bajos de ventas de autos y camiones nuevos o de productos de consumo producidos en México, incrementos en el precio de los combustibles, la apreciación del peso mexicano frente al dólar estadounidense y cualquier efecto negativo derivado de la renegociación o negociación de nuevos tratados comerciales o costos fiscales adicionales. Las desaceleraciones en las industrias en las que operan nuestros clientes podrían tener efectos adversos en los resultados de nuestras operaciones.

Estamos sujetos a regulación federal, estatal y municipal y a la supervisión de distintas entidades gubernamentales.

Nuestras operaciones están sujetas a un número significativo de leyes, reglamentos y normas tanto, federales, estatales y municipales, que al tener modificaciones sustantivas o incorporar nuevas dentro del marco normativo impactan nuestras actividades en diferentes maneras. Ver sección “II. La Emisora – b) Descripción del Negocio – v) Legislación aplicable y situación tributaria.

La regulación vigente, requiere que obtengamos y conservemos permisos federales para proveer servicios de autotransporte de carga y, dependiendo del estado y ciudad en los que operamos, también necesitamos varios permisos. Estas regulaciones pueden afectar también la forma en la que operamos y mantenemos nuestros activos (flota, instalaciones, almacenes, etc.); por ejemplo, la regulación ambiental puede requerirnos establecer medidas para limitar las emisiones de dióxido de carbono o imponer requerimientos físicos a nuestra flota y reglamentos para la administración de combustible. Algunas de nuestras unidades motrices pueden estar exentas de requerimientos de verificación ambiental, dependiendo de los servicios que provean.

Por otro lado, leyes y regulación federal y estatal relativas al uso de carreteras podrían establecer máximos en cuanto a medidas o peso de nuestras unidades motrices para circular en dichas carreteras. Nuestras operaciones del segmento de movilidad de carga y logística y tecnología son sensibles a cambios en las regulaciones y restricciones en algunos de nuestros servicios como en la operación de unidades doble remolques (fulles), los cuales podrían restringir los servicios que ofrecemos.

Así también, los cambios en regulaciones tributarias federales relativas a la incorporación de Complemento de Carta Porte, actualización de versión de CFDI y Complementos de Pago emitidos por la Secretaría de Administración Tributaria, podrían modificar nuestros procesos y la forma en la que operamos.

Actualmente nuestras operaciones relacionadas con la movilidad de personas, no se encuentran sujetas a regulación federal, sin embargo, algunas actividades de transporte de personal han sido reguladas en un ámbito local. En términos de lo que establece la legislación federal, la SCT nos otorga placas y permisos federales para cumplimiento de nuestro objeto social, que bajo la legislación federal puede incluir el transporte escolar. De lo contrario, no se nos podrían otorgar dichas placas y permisos. Estamos sujetos a supervisión de distintas autoridades gubernamentales, incluyendo la SCT a nivel federal y varias autoridades municipales y estatales. En nuestras operaciones internacionales, nos encontramos sujetos a la regulación y supervisión del Departamento de Transporte de Estados Unidos (U.S. Department of Transportation). Destinamos una cantidad significativa de recursos a supervisar nuestro cumplimiento de dichas normas y regulaciones. Modificaciones al marco regulatorio al que nos encontramos

sujetos, ya sea mediante la imposición de requerimientos administrativos u operativos adicionales a aquellos existentes, la eliminación de exenciones a dichos requerimientos o la imposición de responsabilidades adicionales podría incrementar nuestros costos o limitar nuestra operación, lo que afectaría de manera adversa nuestra situación financiera y resultados de operación.

La eliminación de requerimientos regulatorios respecto a la importación de camiones y autobuses a México podría permitir que un número mayor de competidores puedan operar equipos similares a los nuestros y buscar atraer a nuestros clientes lo que podría reducir nuestros niveles de ventas e ingresos, afectando de forma adversamente nuestra situación financiera.

Nuestros permisos de autotransporte federal y nuestras concesiones y permisos para la prestación de transporte de personas podrían ser revocados.

La normatividad federal requiere que cada una de las unidades motrices que operamos para la prestación de servicios de movilidad de carga estén cubiertas mediante un permiso de autotransporte federal emitido por la SCT. La mayoría de los gobiernos estatales donde prestamos servicios de transporte de personas requieren que contemos con concesiones o permisos de circulación especiales, los cuales en algunos casos son renovables de manera anual o semestral. Las agencias gubernamentales emisoras de nuestros permisos podrían revocar los mismos en el caso en que incumplamos con estándares de operación mínimos u otros requisitos regulatorios. Asimismo, podríamos ser incapaces de renovar permisos temporales.

La pérdida de nuestros permisos o concesiones o la incapacidad de renovar los mismos podría impactar la posibilidad de desplegar adecuadamente nuestra flota de camiones y autobuses, lo que podría reducir la rentabilidad de nuestro negocio.

No podemos controlar ciertos de nuestros costos y gastos de operación.

Una gran parte de nuestros costos se encuentran representados por insumos sobre los que no tenemos control, incluyendo el precio de combustible, primas de seguros y ciertos costos de mantenimiento de nuestra flota.

Aunque algunos de nuestros contratos con clientes prevén aumentos automáticos de precios u otras formas de protección contra variaciones en los precios de combustibles y/o seguros, un aumento marginal en el aumento del precio de combustible, seguros o mantenimiento, podrían afectar nuestra rentabilidad. Del mismo modo, el costo laboral de nuestro personal, principalmente relacionado con sueldos y prestaciones de los operadores calificados de nuestras unidades podría verse impactado por la demanda de sus servicios, inclusive de parte de nuestros competidores. Incrementos en costos que no podamos transferir eficientemente a nuestros clientes o que afecten la posibilidad de contratar y retener a personal calificado podría impactar nuestros márgenes financieros y en ciertos casos, la posibilidad de continuar la prestación de nuestros servicios lo que podría tener un efecto adverso significativo sobre nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación.

Nuestro negocio es significativamente afectado por la disponibilidad del petróleo y los precios internacionales del petróleo, mismos que han presentado volatilidad significativa en años recientes.

Periodos de alta volatilidad en los precios del combustible, derivados de factores externos a nosotros como la disponibilidad de energéticos, eventos y conflictos geopolíticos mundiales, incrementos en precios del combustible y perturbaciones significativas en el suministro de combustible, así como interrupciones significativas en el suministro de combustible, podrían tener un efecto material adverso significativo sobre nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación. Los costos de combustible representan uno de los rubros más importantes de nuestros costos totales de operación, representando el 23.35% de nuestros costos de operación totales para el año terminado el 31 de diciembre de 2022. El anterior porcentaje fue calculado sobre el costo neto después de aplicar el efecto del estímulo fiscal por IEPS. Como tal, nuestros resultados de operación podrían verse significativamente afectados por variaciones

en la disponibilidad y costo del combustible, que se encuentra sujeto a varios factores económicos y políticos mundiales que no podemos predecir con precisión o controlar.

El precio del combustible podría estar sujeto a fluctuaciones futuras resultantes de reducciones o incrementos en la producción de turbosina, en forma voluntaria o involuntaria, por los países productores de petróleo, otras fuerzas de mercado, un incremento general en las hostilidades internacionales, o cualquier ataque terrorista futuro. Ejemplo de lo anterior son las fluctuaciones en el precio del petróleo como resultado de las preocupaciones sobre posibles interrupciones del suministro en relación con el conflicto actual entre Rusia y Ucrania. El resultado del conflicto entre Rusia y Ucrania y el impacto que continúa teniendo en los precios del petróleo es incierto.

Nuestra incapacidad de fondear adecuadamente nuestros gastos de capital podría afectar la implementación de nuestra estrategia de negocios.

Con el fin de renovar y mantener nuestra flota y desarrollar nuestro negocio de acuerdo con nuestra estrategia de negocios, requerimos hacer importantes gastos de capital significativos. En el pasado, hemos sufragado dichos gastos o realizado dichas inversiones con recursos provenientes de financiamientos o de arrendamientos operativos de equipo. Algunos de dichos gastos también han sido cubiertos con flujos operativos generados por nuestro negocio, incluyendo la venta de nuestros activos. No podemos asegurar que en el futuro seremos capaces de acceder a financiamiento, celebrar arrendamientos operativos o vender nuestros activos en términos favorables. La disponibilidad y condiciones óptimas de financiamiento o de arrendamientos operativos depende de diversos factores que se encuentran fuera de nuestro control, incluyendo factores macroeconómicos, incrementos en las tasas de interés y de referencia, inflación y consideraciones de los proveedores de dichos financiamientos acerca de la conveniencia de operar dichos productos financieros en México (incluyendo consideraciones derivadas de cambios al marco normativo o a la aplicación de las normas de insolvencia o recuperación de acreedores en tribunales mexicanos). En el caso que seamos incapaces de contraer financiamiento o arrendamientos operativos o de generar suficiente flujo de operación para adquirir unidades motrices adicionales o hacer las mejoras de capital necesarias, la implementación de nuestra estrategia de negocio podría retrasarse o impedirse, lo cual podría tener un efecto negativo en nuestras operaciones y situación financiera.

Podríamos no ser capaces de ajustar nuestra estructura de costos en el caso de una disminución de nuestros ingresos operativos en los niveles de uso de nuestra flota, centros de servicio y logística.

Nuestras operaciones requieren inversiones significativas en unidades motrices, autopartes e insumos, centros de servicio y almacenes. La cantidad y el momento en que se realicen las inversiones de capital depende de diversos factores incluidos los niveles de volumen previstos y el precio y la disponibilidad de bienes incluyendo para los centros de servicio y las unidades nuevas. Si nuestras expectativas, con base en las cuales decidimos realizar inversiones de capital en nuestra flota y centros de servicio, difieren del uso real de las mismas, se perderá capacidad y operaríamos nuestro negocio en circunstancias no óptimas. No podemos garantizar que las herramientas que utilizamos para mitigar dichos riesgos, incluyendo ajustes constantes a nuestros planes de gasto de capital, arrendamientos a corto plazo y la subcontratación de operadores sean adecuados para dichos efectos. La carga financiera de unidades o instalaciones no aprovechadas en nuestras operaciones podría afectar adversamente nuestros negocios y situación financiera.

Nuestras operaciones de logística pueden requerir de inversiones de capital en forma de estanterías, racking y otros sistemas de almacenamiento que sean necesarios implementar para prestar servicios a nuestros clientes. En el caso de que no podamos amortizar totalmente el costo del capital durante el plazo del contrato del cliente respectivo, o en la medida en que el cliente incumpla con sus obligaciones bajo el contrato podríamos tener pérdidas en relación con la parte no recuperada de este costo de capital.

Asimismo, ante una disminución en la demanda de nuestros servicios o en recuperación de nuestras cuentas por cobrar, es posible que no podamos ajustar adecuadamente nuestros costos y gastos para enfrentar adecuadamente dichos efectos. Con el fin de mantener una alta variabilidad en nuestro modelo de negocio, es necesario ajustar los niveles de personal conforme a las demandas cambiantes del mercado. En periodos de cambio rápido es más difícil

igualar nuestro nivel de personal a las necesidades de nuestro negocio. Además, tenemos otros gastos principalmente variables que se fijan por un periodo de tiempo y ciertos gastos fijos significativos, y es posible que no podamos ajustarlos adecuadamente en un periodo de cambio rápido en la demanda del mercado.

Es posible que no administremos efectivamente nuestro crecimiento.

Hemos crecido rápida y significativamente durante los últimos años. Además del crecimiento resultado de la adquisición de negocios operativos, dichas adquisiciones han requerido la expansión de nuestros recursos internos. Hemos incursionado en mercados y sectores distintos a los sectores atendidos tradicionalmente por nosotros. Nuestra estrategia comercial comprende continuar sumando negocios operativos a la plataforma existente. Podemos experimentar dificultades y costos más altos de los esperados en la ejecución de esta estrategia.

Nuestro crecimiento podría resultar en un estrés significativo en nuestros recursos administrativos operativos y financieros. Necesitaremos mejorar continuamente los procedimientos y controles existentes, así como implementar procedimientos para procesar nuevas transacciones, sistemas operativos, administrativos y financieros, y procedimientos para expandir, capacitar y administrar nuestra base de empleados. Nuestras necesidades de capital de trabajo continuarán aumentando sustancialmente a medida que nuestras operaciones crecen. El fracaso en administrar el crecimiento de manera efectiva, o en obtener el capital de trabajo necesario, podría tener un efecto adverso en nuestro negocio, los resultados de nuestra operación, nuestros flujos de efectivo, nuestra situación financiera, así como el precio de mercado de nuestras acciones.

La legislación en materia de competencia económica y el establecimiento de otras barreras para la integración de adquisiciones podrían afectar oportunidades futuras para crecer a través de fusiones, adquisiciones o coinversiones.

Podríamos buscar otras oportunidades de adquisición en el futuro. Sin embargo, no sabemos si lograremos concretar las oportunidades de adquisición que identifiquemos, integrar las operaciones de las empresas que adquiramos a nuestras operaciones existentes o conservar a los principales empleados, proveedores o distribuidores de dichas empresas. Además, no existe ninguna garantía de que las adquisiciones que deseemos efectuar en el futuro serán autorizadas o no serán investigadas con base en argumentos relacionados con cuestiones de competencia económica. En dicho caso, podríamos vernos obligados a vender o transferir una parte de nuestras operaciones o podríamos vernos en la imposibilidad de consumir una determinada adquisición. La capacidad de Traxión para crecer en forma exitosa a través de adquisiciones depende de nuestra capacidad para identificar, negociar, consumir e integrar adquisiciones idóneas y para obtener el financiamiento necesario. Estos esfuerzos podrían involucrar costos significativos, requerir una gran cantidad de tiempo, provocar trastornos en las operaciones existentes o distraer la atención de nuestra administración.

Aumento de impuestos, modificaciones o eliminación de los incentivos de índole y otras reformas fiscales podrían afectar en forma adversa la demanda de nuestros servicios.

Estamos sujetos a leyes y reglamentos de carácter fiscal cuyas normas inciden de manera importante en nuestro negocio. Contamos con la posibilidad de realizar ciertos acreditamientos, deducciones de costos y gastos particulares a la industria del autotransporte que utilizamos de manera consistente y pueden ser significativas.

Adicionalmente, nuestros clientes, en ciertos de nuestros segmentos de negocio, cuentan con beneficios de deducibilidad de nuestros servicios (particularmente en el segmento de transporte escolar y de personal). Cualesquiera reformas al régimen fiscal bajo el cual operamos que elimine o limite dichas deducciones o que implique el aumento de costos de índole fiscal (ya sea mediante el incremento en impuestos o derechos o la creación de impuestos especiales) tanto para nosotros como para nuestros clientes podría impactar adversamente la demanda de nuestros servicios o nuestra situación operativa y financiera. En particular, una modificación en la ley o reglas de aprovechamiento del estímulo IEPS tendría un efecto significativo en nuestras operaciones.

A la fecha de este reporte anual, el conflicto bélico entre Ucrania y Rusia ocasionó incrementos en los precios internacionales del petróleo, lo que se tradujo en un aumento en nuestro costo de combustible, lo cual también impactó en los estímulos otorgados por el Gobierno Federal.

Cambios de índole fiscal en México o en los Estados Unidos que incrementen el costo de productos de Estados Unidos o México, respectivamente, podría disminuir los niveles de consumo de productos importados y afectar negativamente el tránsito de carga de dichos productos. Reformas fiscales podrían también requerir que nos veamos involucrados en conflictos de orden fiscal relacionados con impuestos, que, de resolverse en sentido desfavorable, podrían tener un efecto significativo adverso en nuestro negocio, nuestros resultados de las operaciones, flujos de efectivo, nuestra situación financiera, y el precio de mercado de nuestras acciones.

Nuestras operaciones pueden verse afectadas por posibles litigios.

Estamos involucrados consistentemente en litigios derivados tanto del curso ordinario de negocios como por otras circunstancias. Los litigios pueden incluir, acciones colectivas, involucrando clientes, accionistas, empleados, o personas lesionadas y demandas relativos a asuntos comerciales, laborales, actividades monopólicas, valores, o ambientales. Adicionalmente, en caso de litigios, aun obteniendo un resultado favorable pueden ser costosos, y los gastos relacionados pueden ser cercanos a las indemnizaciones buscadas. Estas contingencias también nos pueden exponer a publicidad negativa la cual podría afectar negativamente la reputación de nuestras marcas y la preferencia de los consumidores de nuestros servicios.

Existen regulaciones vigentes que permiten a consumidores y otros participantes del mercado iniciar acciones colectivas relacionadas con el consumo de bienes o servicios y temas ambientales. Esto podría resultar en acciones colectivas contra nosotros. La experiencia y los precedentes judiciales relacionados a las acciones colectivas en México siguen siendo muy limitados, por lo que no podemos anticipar el resultado de cualquier acción colectiva que se inicie en nuestra contra. Adicionalmente podría haber demandas o gastos por los que las compañías aseguradoras nos nieguen cubrir, debido a que éstas últimas pueden no estar cubiertas completamente por nuestras pólizas de seguro, que sobrepase nuestra cobertura o que no sean asegurables en lo absoluto. Tendencias en litigios, gastos y los resultados de litigios no pueden predecirse con certidumbre, y tendencias adversas, gastos y resultados de litigios pueden tener un efecto material adverso en nuestro negocio, situación financiera y resultados de operaciones.

El posible reemplazo de las tasas de referencia podría afectar las operaciones de la Compañía.

En julio de 2017, la Autoridad Financiera del Reino Unido (U.K. Financial Conduct Authority), autoridad responsable de regular la tasa Libor, anunció que a finales de 2021 dejará de utilizar la tasa LIBOR como tasa de interés de referencia. La Administración Intercontinental de Tasas de Referencia (ICE BenchmarkAdministration), que administra la tasa Libor, prorrogó la fecha de cese para la presentación y publicación de tasas para ciertos tenores de tasa Libor en dólares (a un mes, tres meses, seis meses y doce meses) hasta el 30 de junio de 2023. Aún no ha quedado claro si se establecerá un nuevo método de cálculo de la tasa LIBOR de manera que esta siga existiendo después de 2022. Tampoco es posible predecir si la tasa Libor seguirá siendo considerada como una tasa de referencia aceptable, qué tasa o tasas constituirán alternativas aceptables de la tasa Libor o qué efectos tendrán estos cambios en apreciaciones o alternativas en los mercados financieros para los instrumentos vinculados a la tasa Libor. Los posibles cambios o la incertidumbre al respecto podrían afectar en forma adversa el mercado de los créditos que devengan intereses a tasas indizadas a la tasa Libor.

Por otra parte, el Banco de México ha establecido una nueva tasa de referencia llamada Tasa de Interés Interbancaria de Equilibrio de Fondeo debido a la transición internacional al uso de tasas de referencia que reflejen las condiciones de fondeo en los mercados locales. Se prevé que la TIIE actual dejará de utilizarse en nuevos contratos a partir de diciembre de 2023 y que la metodología de cálculo de la TIIE para efectos de los contratos ya existentes se ajustará con base en la nueva TIIE de Fondeo.

Es posible que al dejar de existir la tasa Libor o la tasa TIIE, la Compañía tenga que modificar los contratos de crédito que tiene celebrados con aquellos de sus acreedores que utilizan dichas tasas como factor para establecer la tasa de interés aplicable, con base en el nuevo estándar que en cada caso se establezca. No hay ninguna garantía de que la transición de la tasa Libor o la tasa TIIE a nuevas tasas de interés de referencia no causará trastornos en los mercados financieros o no incrementará sustancialmente las tasas de referencia o los costos de financiamiento para los acreditados, cualquiera de lo cual podría tener un efecto adverso en las actividades, los resultados de operación y la situación financiera de la Compañía.

Nuestros niveles de endeudamiento y nuestros gastos y costos fijos son significativos y posiblemente aumentarán en el futuro, lo que podría disminuir nuestra flexibilidad operativa y financiera.

Al 31 de diciembre de 2022, teníamos una deuda total de Ps. 9,936 millones. En el futuro, esperamos incurrir en deuda adicional a medida que aumentemos nuestra flota o debamos realizar otros gastos de capital, de conformidad con nuestra estrategia de crecimiento.

El tener obligaciones financieras significativas podría, entre otras cosas, tener los siguientes efectos:

- limitar nuestra capacidad para obtener financiamiento adicional para capital de trabajo y otros;
- aumentar nuestros costos fijos y limitar nuestra flexibilidad financiera en caso de que necesitemos adaptar nuestras operaciones a nuevas condiciones (incluyendo situaciones donde disminuya la demanda de nuestros servicios);
- requerir la reasignación de flujos de efectivo sustanciales para pagar nuestras obligaciones financieras en detrimento de otras necesidades operativas;
- sujetarnos a riesgos derivados de movimientos en las tasas de interés a las cuales se encuentre sujeta nuestra deuda; y
- limitar nuestra capacidad para planear o reaccionar a cambios en nuestro negocio y la industria del transporte y las condiciones económicas prevalecientes.

Cualquiera de dichas circunstancias podría afectar significativamente nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación.

Nuestra capacidad para realizar pagos programados respecto a nuestra deuda dependerá predominantemente de nuestro desempeño operativo en el futuro y de nuestro flujo de efectivo, lo que a su vez dependerá de las condiciones económicas y políticas prevalecientes y factores financieros, de competencia, regulatorios, de negocios y otros, muchos de los cuales están fuera de nuestro control. No podemos asegurar que seremos capaces de generar suficiente flujo de efectivo de nuestras operaciones para pagar nuestra deuda a medida que ésta venza, y el no hacerlo podría perjudicar nuestro negocio. Si no somos capaces de realizar los pagos de nuestra deuda, nos podríamos ver forzados a renegociar los términos de dicha deuda y buscar capital o deuda adicional, lo que podría afectar significativamente nuestra situación financiera y resultados de operación. No podemos asegurar que nuestros esfuerzos de negociación serían exitosos u oportunos o que pudieran refinanciar nuestras obligaciones en términos aceptables, o refinanciar en lo absoluto.

Nuestros financiamientos contienen diversas obligaciones de no hacer.

Hemos celebrado contratos de financiamiento. Dichos contratos nos imponen ciertas obligaciones durante su vigencia entre las cuales se encuentran:

- limitaciones para enajenar sus activos (incluyendo, sin limitación, inmuebles o valores representativos de capital de cualquier subsidiaria o persona);
- limitaciones para participar en adquisiciones, escisiones o fusiones;
- no efectuar reducción del capital social del Grupo Traxión; con la salvedad por el efecto de la recompra de acciones propias;
- mantener asegurada la propiedad y equipo;
- mantener ciertas razones financieras;
- no otorgar cualquier clase de préstamo o crédito, con o sin garantía, salvo por préstamos o créditos entre el Grupo Traxión y las obligadas solidarias;
- limitaciones en el pago de dividendos o distribuciones en efectivo o en especie a accionistas de Grupo Traxión;
- no contraer, ni permitir que alguna de sus subsidiarias contraiga, deuda (incluyendo el otorgamiento de gravámenes que la garanticen) por un monto total que implique el incumplimiento de cualquiera de las obligaciones financieras en el contrato; y
- no asumir ni garantizar obligaciones de terceros, salvo por las obligaciones creadas al amparo de ciertos contratos.

Asimismo, como se muestra en la nota 14 de los estados financieros auditados, Grupo Traxión debe reconstruir, mantener y ampliar un fondo de reserva en efectivo conforme lo establece su contrato del crédito.

Al 31 de diciembre de 2022, 2021 y 2020, las obligaciones de hacer y no hacer han sido cumplidas.

No podemos asegurar que tendremos la capacidad de cumplir con ciertas razones financieras, las cuales dependen, además de factores internos, de factores fuera de nuestro control, tanto externos, así como macroeconómicos.

Nuestras actividades están sujetas a factores estacionales que podrían ocasionar volatilidad en nuestros resultados de operación.

Al igual que las operaciones del resto de las empresas pertenecientes a la industria de autotransporte de carga, logística y tecnología y transporte escolar y de personal, nuestras operaciones se caracterizan por estar sujetas a fluctuaciones estacionales en los niveles de demanda, procesos de procura y ciclos de demanda de mercado. En consecuencia, nuestros resultados de operación podrían variar considerablemente de un trimestre a otro, dificultando la comparación de nuestros resultados en distintos periodos. En particular, los resultados de nuestro primer trimestre reflejan un nivel menor de operación comparado con el resto del año, y los resultados del último trimestre, reflejan que ciertos clientes requieren generación de inventario para la temporada de vacaciones.

La seguridad en carreteras y otras vialidades en México podría deteriorarse.

Nuestras operaciones se desarrollan principalmente en México. En años recientes, la presencia de violencia y actividades delictivas, tales como el robo de carga y de unidades de transporte, así como los conflictos entre las organizaciones delictivas y las fuerzas armadas ha aumentado e impacta directamente a la industria de autotransporte de carga y personas. El cierre de carreteras complica el tránsito y la operación de nuestras unidades motrices en las

vías afectadas en tanto el robo de unidades o de producto ha incrementado los costos de vigilancia y resta confianza a nuestros clientes respecto de la utilización de esta modalidad de transporte. Un incremento en los índices delictivos podría afectar negativamente nuestras ventas y el tráfico de clientes, incrementando nuestros gastos y reduciendo nuestras ventas, lo que afectaría nuestra situación financiera. Crecientes niveles de inseguridad también podrían aumentar la rotación de nuestro personal o generar un daño a la percepción de nuestras operaciones, lo cual podría tener un efecto adverso significativo sobre nuestro negocio.

Los cambios en ciertas leyes de responsabilidad civil o en los aumentos de los costos de seguros podrían tener un impacto material adverso en nuestros resultados de operación.

Actualmente mantenemos un seguro de responsabilidad civil conforme lo establece la legislación aplicable. Todas nuestras unidades motrices que operan rutas transfronterizas están aseguradas con pólizas de seguros tanto estadounidenses como mexicanas. Las regulaciones mexicanas requieren que cada unidad que operamos en México tenga una cobertura mínima de seguro de responsabilidad civil de terceros. Asimismo, la regulación de Estados Unidos requiere que cada unidad tenga una cobertura mínima de seguro de responsabilidad civil. Los gastos relacionados con los contratos de seguros representaron aproximadamente 1.0% de nuestros costos totales por el año terminado el 31 de diciembre de 2022. En el caso que el marco normativo en México o Estados Unidos se modifique requiriendo un mayor nivel de cobertura o el costo de aseguramiento se incremente por otras razones, nuestra situación financiera podría verse afectada adversamente. No podemos asegurar que no será necesario aumentar el monto de nuestra cobertura de seguros, que las aseguradoras no reducirán su cobertura o aumentarán significativamente sus primas todo lo cual podría tener un efecto significativo adverso en nuestro negocio, resultado de operaciones o situación financiera.

Nuestros resultados financieros e imagen corporativa podrían verse afectados en caso de un accidente o incidente que involucre nuestras unidades motrices o nuestro personal.

La operación de nuestras unidades motrices nos expone a riesgos de accidentes que pudieran causar daños materiales o personales. Estamos expuestos a reclamaciones por lesiones personales o muerte, y daños a la propiedad como resultado de accidentes en los que se puedan ver involucrados nuestros operadores.

No podemos predecir la existencia de accidentes o el nivel de reclamaciones, incluyendo de clientes y terceros, a las cuales podríamos estar expuestos. Si bien en la actualidad la responsabilidad por daños por muerte o lesiones están sujetos a límites regulatorios que varían de estado a estado en México, dichos límites podrían no existir en Estados Unidos o país en el que tengamos operación, así como podrían modificarse en el futuro, por lo que nuestra exposición podría ser significativa. Cualquier accidente o incidente que involucre a nuestras unidades motrices también podría requerir la reparación o reemplazo de la unidad motriz dañada y la pérdida temporal o permanente del servicio que la misma presta, así como un incremento significativo en nuestros costos, incluyendo de aseguramiento.

Podríamos incurrir en pérdidas considerables en el caso de que, en cualquier accidente, los montos pagaderos en los términos de nuestros contratos de seguro sean insuficientes para cubrir el daño. Cualquier obligación de pago de cantidades no cubiertas por nuestros contratos de seguro podría afectar nuestro negocio y resultados de operación. Asimismo, nuestras primas de seguros podrían incrementar debido a un accidente o incidente que involucre a una o más de nuestras unidades motrices. Cualquier accidente o incidente que involucre a una de nuestras unidades, a pesar de ser completamente cubierto por el seguro, podría afectar nuestra reputación, imagen y generar una percepción pública de ser menos seguros o confiables que otras empresas de transporte terrestre, que por otro lado podría afectar la demanda del consumidor, nuestros ingresos y nuestra posición de mercado.

Adicionalmente, nuestros empleados o personas asociadas con nuestra compañía también pueden ser sujetos de litigio en sus capacidades individuales. Cualquier incidente público relacionado a nuestras unidades motrices o nuestros operadores puede tener un impacto negativo reputacional, lo que podría tener un efecto adverso significativo sobre nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación.

Estamos expuestos a ciertos riesgos que pudieran no estar cubiertos por nuestras pólizas de seguros, y podríamos tener dificultad para obtener un seguro en términos comercialmente aceptables o en obtenerlo.

La obtención y mantenimiento de seguros es fundamental para las operaciones de las empresas de transporte. De acuerdo con la práctica en la industria, existen ciertos riesgos de negocio que no es posible asegurar incluyendo entre otros, la interrupción de negocio, pérdida de ganancia o ingreso, pérdidas por mantenimiento. En la medida en la que se presente un riesgo no asegurado, podríamos ser material, negativa y significativamente afectados. En la medida en que algún riesgo no se encuentre cubierto por nuestros seguros, podríamos tener que absorber las pérdidas sustanciales, lo cual tendría un impacto adverso en nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación.

La existencia de conflictos laborales podría tener un efecto adverso en nuestra situación financiera.

Aproximadamente 67% de nuestros trabajadores están afiliados a diversos sindicatos. La existencia de conflictos laborales incluyendo huelgas, suspensiones de labores u otros trastornos, podrían afectar adversamente nuestras operaciones, incluyendo la capacidad de despliegue de nuestras unidades motrices, mantenimiento u otros aspectos operativos, disminuyendo nuestras ventas e incrementando nuestros costos. Cualquiera de dichas situaciones podría afectar las relaciones con nuestros clientes o proveedores, lo cual podría reducir los prospectos para futuras relaciones comerciales.

El incremento de los costos relacionados con el personal podría afectar en forma adversa nuestros resultados de operación.

El Capital Humano es un factor muy importante en nuestra industria, nuestros resultados de operación podrían verse afectados en forma adversa por el incremento de los costos relacionados con nuestro personal. La escasez de operadores calificados de nuestras unidades, la existencia de otras presiones inflacionarias de carácter general y la reforma de las leyes y los reglamentos aplicables en materia laboral podrían incrementar los costos relacionados con nuestro personal, lo cual podría tener un efecto adverso en nuestros resultados de operación y situación financiera.

Somos altamente dependientes de nuestro personal y podríamos ser incapaces de atraer y retener empleados calificados y con habilidades necesarias para operar nuestro negocio.

Nuestro éxito depende en gran medida de los esfuerzos y capacidades de nuestro equipo administrativo de alto nivel y personal financiero, comercial, operativo y de mantenimiento clave. En particular, dependemos de los servicios de nuestro equipo administrativo de alto nivel, el cual cuenta con la experiencia y conocimientos considerables en la industria de la transportación y logística. La pérdida de nuestro personal clave o la incapacidad de atraer o desarrollar una nueva generación de personal clave podría tener un impacto adverso en nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación.

Nuestro éxito también depende de nuestra capacidad continua para identificar, reclutar, capacitar y retener personal con capacidades para llevar a cabo nuestras operaciones y administración. La competencia por dicho personal calificado es intensa. Podríamos no ser capaces de atraer, assimilar o retener dicho personal calificado. Si somos incapaces de atraer y retener dicho personal, esto podría tener un impacto adverso en nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación.

Somos una sociedad controladora sin operaciones sustanciales.

Somos una sociedad controladora sin operaciones sustanciales y, en consecuencia, dependemos de los dividendos y flujos de efectivo de nuestras subsidiarias para cubrir nuestras necesidades internas de flujo, incluyendo flujo de efectivo para el pago de impuestos, financiamiento del crecimiento de nuestras subsidiarias. Nuestra capacidad para efectuar el pago de dividendos a nuestros accionistas y la capacidad de nuestras subsidiarias de pagarnos dividendos está limitada por la ley mexicana. Ver la sección "II. La Emisora – b) Descripción del Negocio – xiii) Dividendos".

En caso de que un accionista nos demande, la ejecución de cualquier resolución judicial estará limitada a nuestros activos. Adicionalmente a lo anterior, nuestro derecho a recibir cualesquiera activos de cualquier subsidiaria como accionista de dicha subsidiaria, en su liquidación o restructuración, estará subordinado a los derechos de los acreedores de nuestras subsidiarias incluyendo a los acreedores privilegiados, a los acreedores preferentes, y a los acreedores comerciales.

Nuestro negocio se verá seriamente dañado si fallamos en desarrollar, implementar, mantener, actualizar, mejorar, proteger e integrar nuestros sistemas de tecnología de la información.

La operación eficiente de nuestro negocio es altamente dependiente de nuestros sistemas de información. Confiamos en nuestros sistemas de tecnología de la información para manejar eficientemente nuestro negocio, y son un componente clave de nuestra estrategia de crecimiento. Para mantener el ritmo de las tecnologías cambiantes y las demandas de nuestros clientes, debemos interpretar y atender correctamente las tendencias del mercado y mejorar las características y funcionalidad de nuestra plataforma tecnológica en respuesta a estas tendencias, lo que puede resultar en costos significativos para el desarrollo de software. Es posible que no podamos determinar con precisión las necesidades de nuestros clientes y las tendencias en la industria transporte o diseñar e implementar las características y funcionalidad adecuadas de nuestra plataforma tecnológica de manera oportuna y rentable, lo que podría resultar en una disminución de la demanda de nuestros servicios y una disminución correspondiente en nuestros ingresos. No obstante, las pruebas que se realizan, los riesgos externos e internos, tales como el malware, la codificación insegura, los "actos de Dios", la fuga de datos y el error humano, representan una amenaza directa a la estabilidad o eficacia de nuestros sistemas y operaciones de tecnología de la información. Asimismo, estamos sujetos a ataques cibernéticos y otros ataques intencionales. Cualquier falla en identificar y solucionar tales defectos o errores o evitar un ataque cibernético podría resultar en interrupciones del servicio, dificultades operacionales, pérdida de ingresos o cuota de mercado, responsabilidad ante nuestros clientes u otros, desviación de recursos, daño a nuestra reputación y aumento de servicio y costos de mantenimiento. Abordar tales problemas podría resultar imposible o muy costoso y responder a reclamaciones o responsabilidades resultantes de dichos riesgos podría implicar de manera similar un costo sustancial.

Adicionalmente, estamos expuestos a riesgos de seguridad de diferente índole, incluyendo ataques, virus, intrusiones e intentos de accesos no autorizados, entre otros. En caso de que alguna amenaza traspase nuestros mecanismos de seguridad puede afectar la disponibilidad de uno o varios de los sistemas y/o exponer información de los clientes, proveedores, empleados o información financiera. En caso de que alguna de las instalaciones en donde se encuentren nuestros sistemas sea afectado por un desastre natural el servicio se vería afectado hasta el momento en que se restablezca el servicio en un sitio alternativo. En caso de que la falla se prolongue pudiera ocasionar la afectación de nuestra reputación y la pérdida de clientes.

Debemos mantener y mejorar la confiabilidad y velocidad de nuestros sistemas de tecnología de la información para seguir siendo competitivos y manejar efectivamente mayores volúmenes de carga a través de nuestra red y los diversos modos de servicio que ofrecemos. Si nuestros sistemas de tecnología de la información no pueden administrar volumen adicional para nuestras operaciones a medida que nuestro negocio crece o si estos sistemas no son adecuados para administrar los diversos servicios que ofrecemos, nuestros niveles de servicio y eficiencia operativa podrían disminuir.

Estamos desarrollando tecnología de información para todos nuestros segmentos de negocio que requiere inversiones de tiempo y recursos. Nuestra tecnología puede no tener éxito o no lograr los resultados deseados. Podemos requerir capacitación adicional o personal diferente para implementar con éxito este sistema, todo lo cual puede resultar en gastos adicionales, demoras en la obtención de resultados o interrupciones en nuestras operaciones. Además, las compañías adquiridas tendrán que estar integradas a nuestra tecnología, lo que puede causar costos adicionales de formación o licencia o interrupciones en el servicio lo que podría tener un efecto adverso significativo sobre nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación.

La adopción de nuevos pronunciamientos contables en un futuro pudiera traer un efecto significativo adverso en nuestros resultados de operación.

Una serie de nuevas normas contables, que son aplicables a los periodos anuales que comenzaron a partir del 1 de enero de 2023 y no han sido aplicadas en la preparación de nuestros Estados Financieros Auditados, para más información ver la sección “III. Información Financiera – d) Comentarios y Análisis de la Administración Sobre los Resultados de Operación y Situación Financiera – Nuevas políticas y Estándares Contables”.

Celebramos operaciones con partes relacionadas que pudieran generar posibles conflictos de interés, los cuales podrían llegar a celebrarse en términos menos favorables para nosotros.

En el curso ordinario de negocios, celebramos operaciones con afiliadas y partes relacionadas. En particular hemos celebrado y continuaremos celebrando operaciones con afiliadas. Estas operaciones con partes relacionadas tienen un potencial más alto de conflicto de interés que transacciones con terceros. Para más información de nuestras operaciones con partes relacionadas ver la sección “IV. Administración – b) Operaciones con personas relacionadas y conflictos de interés”.

Información negativa o errónea en redes sociales podría afectar nuestra reputación de forma adversa.

Recientemente ha habido un importante aumento en el uso de redes sociales y plataformas similares, incluyendo weblogs (blogs), sitios web de redes sociales y otras formas de comunicación a través de Internet que permiten que cualquier persona tenga acceso a una amplia audiencia de consumidores y otras personas interesadas. Información negativa o errónea relacionada con nosotros, o que nos afecte, o afecte a alguna de nuestras marcas podría ser publicada en estas plataformas en cualquier momento. Esta información podría dañar nuestra reputación sin concedernos la oportunidad de reparar o corregir la situación, lo que podría ocasionar un efecto material adverso en nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación.

Ataques cibernéticos u otras afectaciones a nuestra red de seguridad o sistemas de información podría causar un efecto adverso en nuestro negocio.

Los ataques cibernéticos y las afectaciones a redes y sistemas, incluyendo la introducción de virus informáticos, códigos maliciosos, denegación de servicio, softwares defectuosos y otras perturbaciones o accesos no autorizados a los sistemas de las compañías, han incrementado en frecuencia, rango y potencia en los últimos años. Las acciones preventivas que tomamos para reducir el riesgo de sufrir incidentes cibernéticos y proteger nuestra red e información podrían ser insuficientes para detener un ataque cibernético masivo en el futuro. Los costos asociados con un posible ataque cibernético masivo en nuestros sistemas incluyen el incremento en los gastos asociados con el reforzamiento de medidas de seguridad cibernética y la disminución de pérdidas relacionadas con la interrupción de nuestros servicios, litigios y daños a nuestra reputación.

Ataques cibernéticos u otras afectaciones a nuestra red de seguridad o sistemas de información podrían causar fallas en nuestros equipos o interrumpir nuestras operaciones. Dichas fallas, incluso cuando se presenten durante un periodo de tiempo breve, podrían causar pérdidas significativas o caídas en el precio de mercado de nuestras acciones. Además, las pérdidas potenciales derivadas de eventos relacionados con ataques cibernéticos y afectaciones a nuestra red podrían superar la cobertura que amparan nuestros seguros.

Adicionalmente, los ataques cibernéticos podrían causar la distribución, sin nuestro consentimiento, de información financiera valiosa y datos confidenciales de nuestros clientes y negocio, provocando fallas en la protección de la privacidad de nuestros clientes y negocio.

Los cambios recientes en México a las leyes laborales y la imposibilidad de mantener nuestras relaciones con los sindicatos pueden tener un efecto adverso en nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y perspectivas.

En septiembre 2021, se modificaron 7 leyes en materia laboral que prohíben la subcontratación de personal, esta nueva reforma laboral únicamente permite la subcontratación de servicios especializados o de ejecución de obras especializadas que no formen parte del objeto social ni de la actividad económica preponderante de la empresa. Para las empresas que presten este tipo de servicios se estableció la obligación de inscribirse al Registro de Prestadoras de Servicios Especializados u Obras Especializadas (REPSE), padrón a cargo de la Secretaría del Trabajo y Previsión Social (STPS).

El incremento en los niveles de regulación ambiental en México puede ocasionar un efecto adverso en nuestro negocio.

Durante 2018, una nueva tendencia de medición de dióxido de carbono ("CO2") comenzó a operar en México. El mercado requerirá que las industrias que generan más de una cierta cantidad de emisiones de CO2, paguen derechos sobre el exceso de emisiones. Comenzando en 2019, la legislación requiere que las compañías sujetas a ello reporten sus emisiones globales para ser verificadas por el Registro Nacional de Emisiones.

El nivel de la regulación ambiental en México se ha incrementado en los últimos años y la vigilancia del cumplimiento de las leyes ambientales es cada día más estricta. Se espera que esta tendencia continúe y que sea estimulada por el Acuerdo de Cooperación Ambiental de América del Norte, celebrado entre México, Estados Unidos y Canadá en el marco del T-MEC, así como por otros tratados internacionales en materia ambiental.

Nuestros resultados pueden verse afectados negativamente por interrupciones graves o eventos catastróficos.

La industria de logística y autotransporte está expuesta a eventos externos, tales como desastres naturales, terremotos, incendios, inundaciones, cortes de energía y huracanes, condiciones económicas adversas, amenazas de salud pública imprevistos incluyendo pandemias, epidemias y otras enfermedades altamente transmisibles y sus posibles implicaciones. Estos eventos pueden irrumpir o restringir nuestra capacidad operativa o financiera y afectar adversamente nuestro negocio y resultados operativos.

Además, los desastres naturales, los incrementos en los actos delictivos o los brotes de una pandemia, podrían tener un efecto adverso sobre la industria de autotransporte y logística en México, lo cual podría impactar negativamente nuestro negocio, condición financiera y resultados operativos. La Organización Mundial de la Salud declaró al coronavirus COVID-19 como una pandemia global aun en 2022 y 2023 es un factor que podría tener una afectación en el entorno de negocios del país.

El grado en que el COVID-19 pueda seguir afectando negativamente los resultados de la Compañía dependerá de factores futuros, que son inciertos y difíciles de predecir, así como la nueva información que pueda surgir sobre la gravedad del COVID-19, las acciones tomadas para contenerlo o tratar la enfermedad y otros efectos que pueden afectar la percepción pública del virus, la disponibilidad de vacunas eficaces, la recurrencia de la pandemia o la introducción y propagación de nuevas variantes del virus que puedan ser resistentes a las vacunas aprobadas actualmente, cualquier advertencia y restricción de movilidad, incluidos los mandatos gubernamentales sobre el servicio de transporte público. Las restricciones en nuestras operaciones o los problemas operativos que resulten de la rápida propagación del COVID-19 podrían tener un efecto material adverso en el negocio y en los resultados de operación de la Compañía.

Adicionalmente, la Compañía podría incurrir en gastos operativos adicionales e inversiones significativas relacionadas con los procesos regulatorios actualizados para preservar la salud de los pasajeros, estos gastos podrían no recuperarse a través de las tarifas máximas, como resultado de esta pandemia.

No podemos garantizar que no nos veremos afectados por esos eventos, o algún otro evento similar que no hayamos previsto, o que la cantidad de cobertura de seguro, en su caso, será adecuada en caso de que surjan dichas

circunstancias. Además, cualquiera de dichos eventos podría causar un incremento importante en nuestras primas de seguro, lo cual afectaría adversamente nuestro negocio, resultados operativos o condición financiera.

Para mayor detalle de los riesgos financieros ver la nota 6 de los Estados Financieros Auditados al 31 de diciembre de 2022, 2021 y 2020.

Riesgos relacionados con México

Las condiciones económicas, políticas y sociales pueden afectar adversamente nuestro negocio.

Somos una sociedad anónima bursátil de capital variable constituida de conformidad con las leyes de México y la mayoría de nuestros activos y operaciones están localizados en México. Como resultado, estamos sujetos a riesgos políticos, económicos, legales y reglamentarios específicos para México, incluyendo las condiciones generales de la economía mexicana, la devaluación del Peso en comparación con el Dólar, la inflación mexicana, las tasas de interés, reglamentos, impuestos y reglamentación confiscatorios, expropiación, inestabilidad social y política, desarrollos sociales y económicos en México.

En el pasado, México ha experimentado periodos prolongados de condiciones económicas débiles. No podemos asegurar que estas condiciones no regresarán o que estas condiciones no tendrán un efecto material y adverso en nuestro negocio, posición financiera o en los resultados de operación.

Las disminuciones en la tasa de crecimiento de las economías regionales de México en donde llevamos a cabo nuestras operaciones, los periodos de crecimiento negativo y/o los aumentos en la inflación o tasas de interés pueden dar lugar a una disminución en la demanda por parte de nuestros clientes respecto a nuestros servicios. Debido a que un gran porcentaje de nuestros costos y gastos es fijo, podemos no ser capaces de reducir costos y gastos al ocurrir cualquiera de estos eventos y como resultado nuestro margen de utilidad puede disminuir.

No garantizamos que el desarrollo futuro en el entorno económico, político o social mexicano, sobre el cual no tenemos control alguno, no tendrá un efecto material adverso en nuestro negocio, en los resultados de las operaciones, en la condición financiera o de que no afectarán negativamente el precio de mercado de nuestras acciones.

Acontecimientos en otros países podrían afectar negativamente la economía mexicana, nuestro negocio, condiciones financieras, resultados de operaciones y el precio de mercado de nuestras acciones.

La economía mexicana y el precio de mercado de valores emitidos por compañías mexicanas podrían, en distintos grados, ser afectados por las condiciones económicas y de mercado en otros países o regiones, incluyendo los Estados Unidos, la Unión Europea y otras economías con mercados emergentes en Latinoamérica. Aunque las condiciones económicas en otros países difieren de manera significativa con las condiciones en México, las reacciones de los inversionistas ante el desarrollo desfavorable en otros países pueden tener un efecto negativo en el valor de mercado de los títulos de una emisora mexicana. Por ejemplo, derivado de la coyuntura geopolítica especialmente por los conflictos entre Rusia y Ucrania, durante el año se presentaron incrementos importantes en los precios de materias primas incluyendo productos energéticos, resultando incrementos en los índices inflacionarios a nivel mundial.

Adicionalmente, en años recientes las condiciones económicas de México han estado altamente correlacionadas con las condiciones económicas en Estados Unidos como resultado de eventos geopolíticos y económicas en Estados Unidos, El Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC), u otros eventos relacionados podrían tener un efecto material adverso en la economía mexicana, así como a nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y el precio de mercado de nuestras acciones.

A pesar de que las condiciones económicas de otras economías con mercados emergentes en Latinoamérica pueden diferir significativamente de las condiciones económicas en México, las reacciones de los inversionistas a eventos y circunstancias en cualquiera de estos países pudieran tener un efecto adverso en los valores emitidos por emisoras mexicanas, incluyendo aquellos emitidos por nosotros. En el pasado los precios de los valores mexicanos de capitales y de deuda han sido afectados como resultado de acontecimientos en Brasil, Argentina y otros países de la región.

Los cambios en las políticas gubernamentales mexicanas podrían afectar negativamente los resultados de nuestras operaciones y nuestra condición financiera.

El gobierno federal mexicano ha ejercido, y continúa ejerciendo, influencia significativa sobre la economía mexicana. En consecuencia, las acciones y políticas gubernamentales federales mexicanas con respecto a la economía, a empresas estatales controladas por el estado, financiadas o con influencia gubernamental podrían tener un impacto significativo sobre entidades del sector privado en general y sobre nosotros en particular, y sobre las condiciones del mercado, precios y retornos en valores mexicanos. El gobierno mexicano en el pasado ha intervenido en la economía local y ocasionalmente ha efectuado cambios significativos en las políticas y reglamentos, lo que podrá suceder en el futuro. Esfuerzos para controlar la inflación y otras reglamentaciones y políticas han involucrado, entre otras medidas, aumentos en tasas de interés, cambios en políticas fiscales, controles de precios, devaluaciones de la moneda, controles de capital, límites a importaciones y otras acciones. Nuestro negocio, condición financiera y resultados de operación se pueden ver afectados negativamente por los cambios en las políticas o reglamentaciones gubernamentales que involucren o afecten nuestra administración, nuestras operaciones y nuestro régimen impositivo. No podemos garantizar que los cambios en las políticas gubernamentales federales no afectarán negativamente nuestro negocio, condición financiera y resultados de operación.

Las fluctuaciones en el valor del Peso contra el Dólar pueden tener un efecto adverso sobre nuestra posición financiera y resultados de operaciones.

El Banco de México puede participar ocasionalmente en el mercado de divisas extranjeras para minimizar la volatilidad y apoyar un mercado ordenado. El Banco de México y el gobierno mexicano también han promovido mecanismos basados en el mercado para estabilizar los tipos de cambio en moneda extranjera y proporcionar liquidez al mercado de cambio, por ejemplo, usando contratos de derivados extrabursátiles y contratos de futuros negociados públicamente en el Chicago Merchantile Exchange. Sin embargo, el Peso actualmente está sujeto a fluctuaciones significativas contra el dólar, y puede estar sujeto a estas fluctuaciones en el futuro.

Las fluctuaciones en tipos de cambio pueden afectar adversamente nuestra capacidad para adquirir activos denominados en otras monedas y también el desempeño de las inversiones en estos activos. Dado que los activos se pueden comprar con Pesos y los ingresos pueden ser pagaderos en Pesos, el valor de estos activos en dólares puede variar favorable o desfavorablemente por cambios en los tipos de cambio, costos de conversión y reglamentaciones de control de cambio. Por lo tanto, el valor denominado en dólares de nuestras inversiones podría afectarse adversamente como consecuencia de reducciones en el valor del Peso con relación al Dólar. Esto incluye inversiones en unidades motrices y refacciones.

Las depreciaciones o apreciaciones severas del Peso también pueden dar como resultado la interrupción de los mercados de cambio de divisas internacionales. Esto puede limitar nuestra capacidad para transferir o para convertir Pesos en Dólares y en otras monedas, por ejemplo, para el propósito de hacer pagos oportunos de interés y capital de nuestros valores, y de cualquier deuda denominada en Dólares en la que podamos incurrir en el futuro, y puede tener un efecto adverso en nuestra posición financiera, resultados de operación y flujos de caja en periodos futuros, por ejemplo, aumentando en términos de Pesos la cantidad de nuestras obligaciones denominadas en moneda extranjera y la tasa de mora entre nuestros prestamistas. Si bien el gobierno mexicano no restringe actualmente el derecho o la capacidad de los mexicanos o de personas o entidades extranjeras de convertir Pesos en dólares o de transferir otras monedas fuera de México, y por muchos años no lo ha hecho, el gobierno mexicano podría instituir políticas restrictivas

de control de cambio en el futuro. El efecto de cualquier medida de control de cambio adoptada por el gobierno mexicano sobre la economía mexicana no se puede predecir.

La inflación en México, junto con medidas gubernamentales para el control de la inflación, puede tener un efecto adverso en nuestras inversiones.

Históricamente, México ha experimentado altos niveles de inflación, aunque los índices han sido estables en años recientes. El nivel actual de inflación en México ha sido más alto que los índices de inflación anual de sus principales socios comerciales. Los altos índices de inflación pueden afectar adversamente nuestro negocio, condición financiera y resultados de operación. Si México experimenta un alto nivel de inflación en el futuro, podemos no ser capaces de ajustar los precios que cobramos a nuestros clientes para compensar sus efectos negativos y nuestros negocios, situación financiera y resultados de operación podrían verse adversamente afectados.

México ha experimentado un periodo de incremento en la actividad criminal lo que podría afectar nuestras operaciones.

En años anteriores, México ha experimentado periodos de incremento en la actividad criminal como consecuencia principalmente del crimen organizado. La actividad criminal sistemática y eventos criminales aislados pueden afectar negativamente nuestras operaciones, nuestra habilidad de generar ganancias e incrementar dramáticamente los costos de nuestras operaciones. Continuos niveles de violencia podrían resultar en la adopción de medidas de seguridad adicionales por parte del gobierno mexicano, tales como restricciones al transporte y al comercio fronterizo. Si los niveles de violencia en México, sobre los cuales no tenemos control alguno, se mantienen o llegan a incrementarse, podrían tener un efecto adverso en la economía mexicana, nuestro negocio, nuestra condición financiera, los resultados de operación y nuestros colaboradores operativos.

Las tasas de interés en México podrían aumentar nuestros costos financieros.

Históricamente, México ha experimentado tasas de interés, reales y nominales volátiles, y se espera que continúen siéndolo. Las tasas de interés de los Certificados de la Tesorería de la Federación a 28 días promediaron aproximadamente 5.3%, 4.4% y 7.6% para 2020, 2021 y 2022, respectivamente. Recientemente el Banco de México ha disminuido su tasa de interés de referencia en virtud de las condiciones económicas actuales de México y de los Estados Unidos.

La exposición al riesgo de tasa de interés del Grupo proviene principalmente a la fecha de reporte del monto remanente del crédito sindicado por \$2,450,000 en el cual los flujos de efectivo de los intereses a pagar se encuentran referenciados a la tasa TIIE más un margen. El Grupo contrató instrumentos financieros derivados, específicamente swaps de tasa de interés (IRS), los cuales han sido designados y documentados como instrumentos de cobertura contable de flujo de efectivo (cash flow hedge) para mitigar el riesgo de la tasa variable.

Estamos sujetos a diferentes principios contables y revelación de información en comparación con empresas de otros países.

Uno de los objetivos principales de las leyes del mercado de valores en México, Estados Unidos y otros países es el promover la revelación de información de manera completa y justa de toda la información corporativa, incluyendo la información contable. No obstante, lo anterior podría haber menor o diferente información pública disponible respecto a emisores de valores extranjeros en comparación con la información que regularmente es publicada por emisores de valores listados en los Estados Unidos. Estamos sujetos a obligaciones relacionadas con entrega de reportes respecto a nuestras acciones en México. Los principios de revelación de información impuestos por la BMV podrían ser diferentes de aquellos impuestos por las bolsas de valores de otros países o regiones tales como las de los Estados Unidos. Como resultado de lo anterior, el nivel de información disponible podría no corresponder con aquel que acostumbran a recibir los inversionistas extranjeros. Adicionalmente, los principios contables y los requerimientos de información en México difieren de aquellos en los Estados Unidos. Particularmente, a partir del 2012, comenzamos a reportar nuestros estados financieros de conformidad con las IFRS, los cuales difieren de principios de contabilidad

generalmente aceptados en los Estados Unidos (ASC, por sus siglas en inglés) en diversos aspectos. Ciertos puntos en los estados financieros de una compañía, preparados de conformidad con los IFRS podrían no reflejar su posición financiera o resultado de operación de la misma manera que si se hubieran preparado conforme a los principios de contabilidad generalmente aceptados en los Estados Unidos (ASC, por sus siglas en inglés).

Otros Valores:

A la fecha de este Reporte Anual no hemos emitido valores diferentes a los mencionados en este reporte y no hemos registrado ni listado otros valores en el Registro Nacional de Valores o en cualquier otro mercado.

A la fecha del presente Reporte Anual, la Emisora ha entregado a la Comisión y a la Bolsa en forma completa y oportuna, durante los últimos tres ejercicios, la información financiera, económica, contable, jurídica y administrativa que la regulación aplicable establece.

Es requisito que la Emisora, en su carácter de sociedad anónima bursátil, presente estados financieros trimestrales no auditados y estados financieros anuales dictaminados, así como, entre otros, los siguientes informes periódicos a la Comisión y la Bolsa:

- Un reporte anual elaborado de conformidad con las Disposiciones.
- Informes del consejo de administración, la dirección general y los comités respecto a las actividades realizadas durante el ejercicio social.
- Estados financieros trimestrales.
- Información sobre eventos relevantes.
- Información sobre concertación de operaciones de adquisición de acciones propias.
- Convocatorias de las asambleas de accionistas.
- Resumen de los acuerdos tomados durante la asamblea de accionistas.
- Avisos referentes a: (i) ejercicio del derecho de preferencia por aumento de capital social; (ii) de entrega o canje de acciones; (iii) pago de dividendos; y (iv) cualquier otro aviso dirigido a los accionistas o al público inversionista.
- Compulsa de estatutos sociales.
- Informe correspondiente al ejercicio social inmediato anterior, relativo al grado de adhesión al Código de Mejores Prácticas Corporativas.
- Información y reportes en los que se describan las reestructuras corporativas tales como fusiones, escisiones o adquisiciones o venta de activos, importantes, aprobadas o a ser aprobadas por la asamblea de accionistas o el consejo de administración, siempre y cuando dichos eventos sean significativos.

- Informe con la participación de principales accionistas, miembros del Consejo de Administración y directivos relevantes en el capital social de la Emisora, antes del 30 de junio de cada año.

Cambios significativos a los derechos de valores inscritos en el registro:

Durante los últimos tres ejercicios no se adoptó, en las asambleas generales ordinarias o extraordinarias de accionistas y/o tenedores celebradas en dicho periodo, acuerdo alguno que implicara un cambio significativo a los derechos de los valores emitidos por nosotros.

Destino de los fondos, en su caso:

No aplica

Documentos de carácter público:

La compañía entregará copias de este documento a cualquier accionista y/o inversionista que compruebe su calidad en términos de la legislación aplicable, y lo solicite a la Dirección de Relación con Inversionistas de la compañía. El señor Antonio Tejedo Obregón es la persona encargada de las relaciones con los inversionistas y podrá ser localizada en las oficinas de la Emisora ubicadas en Paseo de la Reforma No. 115, piso 17, Col. Lomas de Chapultepec, C.P. 11000, Ciudad de México, México o en el teléfono +52 (55) 5046-7900 o correo electrónico a.tejedo@traxion.global.

Los inversionistas que así lo deseen pueden consultar los documentos de carácter público que han sido presentados a la Comisión y a la Bolsa, incluyendo información periódica acerca de la situación financiera y los resultados de la Compañía, así como ciertos eventos relevantes que la compañía divulga a través de la Bolsa. Esta información se encuentra a disposición del público en el Centro de Información de la BMV que se encuentra en el Centro Bursátil, ubicado en Paseo de la Reforma No. 255, Colonia Cuauhtémoc, C.P. 06500, Ciudad de México.

La compañía cuenta con una página en Internet que contiene información general de la misma, y cuya dirección es www.traxion.global. En dicha página existe información de la compañía que no forma parte de este documento.

[417000-N] La emisora

Historia y desarrollo de la emisora:

Denominación. Somos una sociedad anónima bursátil de capital variable denominada Grupo Traxión, S.A.B. de C.V., y nuestro nombre comercial es “Traxión”.

Duración. La duración de la Emisora es indefinida.

Constitución. Nos constituimos el 27 de julio de 2011 en la Ciudad de México, bajo la denominación “Fondo de Transporte México, S.A.P.I. de C.V.” como una sociedad anónima promotora de inversión de capital variable. Posteriormente, en asamblea extraordinaria de accionistas celebrada el 14 de septiembre de 2017, nuestros accionistas aprobaron, entre otros, a efecto de llevar a cabo nuestra oferta global pública inicial de acciones (i) reclasificar la totalidad de nuestro capital social a la parte fija, (ii) llevar a cabo la consolidación (split inverso) de nuestras acciones, (iii) aumentar nuestro capital social a efecto de llevar a cabo la oferta global pública inicial de acciones, y (iv) modificar nuestros estatutos sociales en su totalidad para adecuarlos a las disposiciones de la Ley del Mercado de Valores aplicables a las sociedades anónimas bursátiles, a efecto de adoptar el régimen de una sociedad anónima bursátil de capital variable y cambiar nuestra denominación a “Grupo Traxión, S.A.B. de C.V.”. Una copia de nuestros estatutos sociales vigentes puede consultarse en la Comisión y la BMV y están disponibles para su revisión en la página www.bmv.com.mx. Conforme a nuestros estatutos sociales vigentes, nuestra duración es indefinida.

Dirección y teléfonos. Las oficinas principales de la Emisora se encuentran ubicadas en Paseo de la Reforma 115, Colonia Lomas de Chapultepec, Ciudad de México, México. El número telefónico de la Emisora es el +52 (55) 5046-7900 y nuestra página web es www.traxion.global. No incluimos la información de nuestra página web en el presente reporte anual y no se deberá considerar dicha información parte del presente reporte anual.

Historia de la Emisora

Las compañías que integran la plataforma Traxión se remontan a más de 68 años de historia, comenzando cuando la familia Lijtszain estableció la compañía de autotransporte de carga conocida como “Muebles y Mudanzas MyM”. En el 2006, la familia Lijtszain unió fuerzas con un grupo de inversionistas incluyendo Discovery Americas para expandir y desarrollar el negocio.

En 2011, Discovery Américas y un grupo de inversionistas encabezados por Bernardo Lijtszain Bimstein y Aby Lijtszain Chernizky, los cuales fungen como nuestro actual presidente del Consejo de Administración y presidente ejecutivo, respectivamente, celebraron un convenio de inversión que dio origen la constitución y establecimiento de Fondo de Transporte México, S.A.P.I. de C.V.

En 2011, adquirimos Egoba, una compañía especializada en servicios de autotransporte de carga nacional e internacional. A la fecha del presente reporte anual, Egoba cuenta con 9 terminales ubicadas en el centro y noreste del país. En ese mismo año, celebramos un convenio de inversión con el objeto de integrar MYM a nuestra plataforma, antes de ser adquirida de forma definitiva en 2013. Estas adquisiciones aumentaron aproximadamente 752 unidades motrices a nuestra flota.

El 22 de diciembre de 2015, en virtud de la inversión adicional de Discovery Américas nuestros accionistas aprobaron un aumento en la parte variable de nuestro capital social.

En mayo de 2016, adquirimos a Grupo SID, una compañía enfocada en la prestación de servicios integrales de logística y autotransporte de carga con operaciones en 14 estados de la República Mexicana. Asimismo, en 2016, adquirimos el 60% de las acciones representativas del capital social de AFN, una compañía especializada en la prestación de servicios de autotransporte de carga nacional, intermodal y transfronterizo. Posteriormente, adquirimos el 40% restante de las acciones representativas del capital social de AFN. Las adquisiciones de Grupo SID y AFN aumentaron aproximadamente 802 unidades motrices a nuestra flota.

En octubre de 2016, Nexus Capital se convirtió en accionista de Traxión. La inversión de capital por parte de Nexus Capital nos permitió, entre otros, adquirir LIPU, una de las compañías líderes en México de transporte escolar y de personal y turístico e intégrala a nuestra plataforma. La adquisición de LIPU aumentó 3,399 unidades a nuestra flota, y permitió a la Compañía incursionar en el segmento de transporte escolar y de personal.

En septiembre de 2017 llevamos a cabo nuestra Oferta Pública Inicial de acciones como parte de nuestra estrategia de crecimiento.

Las adquisiciones y establecimiento de nuevos negocios durante los doce meses que culminaron al 31 de diciembre del 2022, 2021, 2020, 2019 y 2018 incluyeron:

1. En mayo de 2018 adquirimos REDPACK, una empresa de reconocido prestigio con operaciones en el segmento de paquetería y mensajería. REDPACK es una marca de reconocido prestigio en México, con gran fortaleza comercial y operativa en el sector logístico, y presencia nacional a través de 192 puntos de venta. Esta adquisición aumentó nuestra flota en aproximadamente 543 unidades de última milla, principalmente camiones, camiones ligeros, camionetas, automóviles y motocicletas.
2. En octubre de 2018 adquirimos Autotransportes El Bisonte, una empresa de carga nacional, refrigerada y especializada en petroquímicos y otras sustancias, así como servicios logísticos. El Bisonte cuenta con reconocido prestigio en la zona del Bajío, especialmente en San Luis Potosí. Cuenta con terminales en San Luis Potosí, Monterrey, Ciudad de México y Toluca, así como una bodega de logística en la zona del Bajío. Esta adquisición aumentó aproximadamente 485 unidades motrices a nuestra flota.
3. En octubre de 2018 adquirimos los activos de Roncalli-Lolek, una empresa de transporte refrigerado ubicada en Irapuato, Guanajuato. Los activos incluyen 76 tractocamiones y 108 cajas refrigeradas. Esta flota será operada por nuestra subsidiaria Egoba, aprovechando sus rutas, terminales y administración de flota.
4. En agosto de 2022 anunciamos el cierre de la adquisición de MEDISTIK, una de las empresas más importantes de servicios 4PL que provee soluciones logísticas para medicamentos y accesorios médicos, a través de un enfoque ligero en activos y dentro de una industria resiliente. Con esta adquisición, TRAXIÓN incorpora la vertical farmacéutica a sus servicios logísticos de 4PL y última milla, adicional a las de consumo y comercio electrónico. MEDISTIK ofrece servicios de alta especialización, tiene una sólida posición de liderazgo, y más de 25 años de experiencia en un sector resiliente y con amplias oportunidades de expansión. La empresa opera más de 36,000 metros cuadrados de almacén logístico en 6 bodegas (cuatro en el Estado de México, una en Monterrey, y una en Guadalajara) y 10 instalaciones tipo cross-dock en ubicaciones clave, emplea a 431 colaboradores, y realiza más de 190,000 entregas por año para más de 50 clientes AAA, con una eficiencia de 99.9%.
5. En septiembre de 2022 adquirimos VMODAL una de las empresas más importantes de servicios de coordinación logística ferroviaria. La compañía cuenta con 12 años de experiencia, es una de las pioneras en el mercado y se encuentra dentro de los principales competidores en el segmento de servicios de carga intermodal y carga general en ferrocarril, con un enfoque 100% *asset-light* y un esquema de cero CapEx.

De igual manera, en 2020 lanzamos dos plataformas basadas en tecnología que contribuyen a impulsar el desarrollo de negocios logísticos: TRAXIÓN Logistics y TRAXPORTA. TRAXIÓN Logistics es una plataforma digital que

coordina diferentes servicios de transporte para clientes que requieren más de un medio de transporte, y puede utilizar infraestructura propia de la empresa o la de terceros para ejecutar servicios a lo largo de toda la cadena de suministro de nuestros clientes. Por su parte, TRAXPORTA es una aplicación digital desarrollada por TRAXIÓN que conecta clientes con transportistas previamente certificados por TRAXIÓN y gestiona el proceso de cobranza y pago, y cobra una comisión por la conexión y la gestión. Esta aplicación es operada por nuestra subsidiaria TRAXIÓN Technologies.

La siguiente tabla muestra nuestro historial de adquisiciones:

Año	Adquisición
2011	Se lleva a cabo la primera adquisición de TRAXIÓN: Transportadora EGOBA, empresa líder de carga transfronteriza basada en Querétaro, con una flota de 300 unidades.
2013	Adquisición de Muebles y Mudanzas, empresa líder de carga regional y servicios de mudanza local y foránea, basada en Ciudad de México y fundada en 1947 por la familia Lijtszain y con una flota de 428 unidades.
2016	Adquisición de AFN (AutoExpress Frontera Norte), empresa líder en carga intermodal, transfronteriza y regular basada en Toluca, con una flota de 222 unidades.
2016	Adquisición de Transportes LIPU, la empresa líder de movilidad de personal en México, basada en Ciudad de México, y fundada por Aby Lijtszain en 1998 y una flota de 3,399 unidades.
	Adquisición de Grupo SID, empresa líder en el segmento de logística 3PL y servicios de carga regional basada en Querétaro, con lo que se suman los servicios logísticos al portafolio de TRAXIÓN, así como una flota de 580 unidades.
2018	Adquisición de RedPack, empresa de paquetería, mensajería y servicios de última milla, con lo que se expande el negocio ligero en activos de TRAXIÓN.
	Adquisición de Transportes Bisonte, empresa líder de servicios de carga especializada basada en San Luis Potosí, con lo que se suman los servicios de carga refrigerada, tolvas, materiales especiales, y petroquímicos al portafolio de TRAXIÓN, así como una flota de 485 unidades. Esta empresa se adquirió de un fondo de capital privado de gran prestigio en México.
	Adquisición de los activos de Roncalli, empresa de carga refrigerada basada en Celaya, con lo que se inicia el crecimiento y penetración de servicios de cadena de frío dentro de TRAXIÓN y se suma 76 unidades a la flota.
2022	Adquisición de Medistik, empresa líder de soluciones logísticas 4PL para distribución de medicamentos y accesorios médicos, con un enfoque ligero en activos, y con lo que se suma la vertical farmacéutica al portafolio de TRAXIÓN. Esta empresa se adquirió de un fondo de capital privado de gran prestigio en México.
	Adquisición de VMODAL, empresa líder de servicios de carga intermodal, con lo que se integra el servicio de ferrocarril como complemento al portafolio de carga. Esta empresa tiene un enfoque 100% ligero en activos.

Durante 2019, 2020 y 2021 no llevamos a cabo ninguna adquisición de empresas que resulte material para nuestro negocio.

La compañía no ha sido objeto de ninguna oferta pública para tomar su control, ni ha realizado oferta alguna para tomar el control de otras compañías cuyas acciones cotizan en la Bolsa o en cualquier otra bolsa en el extranjero.

La siguiente tabla muestra los flujos de efectivo derivados de nuestras actividades de inversión por los periodos indicados:

(Miles de Ps.)	Por los años terminados al 31 de diciembre de		
	2022	2021	2020
Actividades de inversión			
Adquisiciones de equipo de transporte y maquinaria	(3,390,143)	(1,934,743)	(890,314)
Pagos anticipados para compras de activos fijos	(26,220)	-	-
Recursos provenientes de la venta de equipo de transporte y maquinaria	84,055	203,523	131,235
Activos intangibles	-	(72,062)	(3,791)
Contraprestación por adquisición de negocios	(1,633,487)	-	-
Depósitos en garantía	(4,616)	(10,714)	(40,457)
Otros pagos para adquirir instrumentos de capital de otras entidades	(36,508)	(710,459)	(91,745)
Otros cobros por venta de instrumentos de capital de otras entidades	6,480	726,894	-
Intereses cobrados	35,201	22,194	60,439
Cobros por instrumentos financieros derivados	13,959		
Flujos netos de efectivo de actividades de inversión	(4,951,279)	(1,775,367)	(834,633)

Para mayor detalle, ver el estado de flujos de efectivo en la sección “Comentarios y análisis de la administración sobre los resultados de operación y situación financiera – (ii) Situación financiera, liquidez y recursos de capital”.

Descripción del negocio:

Somos una empresa líder en la industria del autotransporte, movilidad y logística en México, ofrecemos un amplio portafolio de soluciones integrales para cadena de suministro, en tres divisiones de negocio: (i) logística y tecnología, (ii) movilidad de carga, y (ii) servicios de movilidad de personas. A través de estos tres segmentos operativos complementarios, prestamos servicios de autotransporte terrestre doméstico e internacional, así como de logística 3PL y 4PL y aplicaciones tecnológicas relacionadas a diversos procesos logísticos a lo largo de la cadena de suministro y que funcionan a través de un enfoque ligero en activos. Como resultado de una estrategia de adquisiciones disciplinada y orientada que hemos implementado, junto con nuestro crecimiento orgánico, hemos creado una plataforma, Traxión, que incluye diez marcas clave reconocidas por su liderazgo y calidad en los mercados en los que prestan servicios. A través de nuestra diversificada flota de camiones, semirremolques y autobuses, nuestra infraestructura operativa moderna, utilización de tecnología de punta, gran área de bodegas y almacenes y flota de última milla, así como de nuestros rigurosos programas de mantenimiento y renovación somos capaces de prestar servicios de alta calidad en la República mexicana, y de coordinar servicios continuos hacia el extranjero, principalmente servicio completo de cruce fronterizo y hasta destinos en Estados Unidos.

Consideramos que las industrias de autotransporte, movilidad y logística en México ofrecen una gran oportunidad de crecimiento y rentabilidad. El transporte por carretera juega un papel clave en la economía mexicana, representando un 56.9% del total de las toneladas de carga y un 95.2% del total de personas transportadas vía terrestre durante el año 2020, de acuerdo con cifras de la SCT. Esperamos que el transporte de carga por carretera

continúe siendo un elemento significativo en el impulso del crecimiento del PIB de México, siendo este beneficiado por la significativa inversión en la infraestructura carretera, energética y manufacturera que se ha estado realizando en los últimos años. Adicionalmente, con base en las tendencias del desempeño de la industria, consideramos que el crecimiento en la industria manufacturera, de turismo y educación privada ha causado un incremento en la demanda de servicios de transporte escolar y de personal. Dicha demanda, combinada con el crecimiento demográfico y una mayor necesidad de movilidad de personas, ha llevado a un incremento en el uso de autobuses privados. Esperamos que dicha tendencia continúe en el futuro para podernos beneficiar del incremento en la demanda por parte de las personas.

Durante el año 2022, operamos, a nivel nacional, una flota promedio compuesta por 9,482 unidades motrices, de las cuales 2,331 son unidades de carga, 6,348 son unidades de transporte escolar y de personal, y 808 son unidades de flota de última milla (64 camiones, 540 camiones ligeros, 57 automóviles, y 147 motocicletas). También operamos semirremolques (incluyendo cajas secas y refrigeradas), portacontenedores y plataformas, así como tolvas y autotanques. Nuestros rigurosos programas de mantenimiento y monitoreo de unidades nos permiten llevar a cabo operaciones de manera eficiente, con lo cual podemos ofrecer a los clientes soluciones confiables a gran escala. Nuestra capacidad para ofrecer estas soluciones confiables nos convierte en la elección preferida de compañías de primera categoría, líderes en sus segmentos, con grandes huellas operativas en México.

La industria mexicana de autotransporte terrestre continúa altamente fragmentada. Los compradores de servicios de transporte se han vuelto cada vez más sofisticados, requieren de escala, tecnología, confiabilidad y profesionalismo de sus proveedores de servicios de autotransporte. Lo anterior ha beneficiado a las compañías de autotransporte de carga de mayor tamaño (con flotas de más de 100 unidades) las cuales han tenido una tasa anual de crecimiento compuesta de su flota de 9.0% entre 2013 y 2020 mientras que la industria ha demostrado un crecimiento de 6.6%, de acuerdo con cifras de la SCT.

Desde nuestra fundación hemos adquirido diversas empresas, implementando mejores prácticas, y realizando cambios operativos claramente definidos para sacar ventaja de las economías de escala. Hemos llevado a cabo sinergias para mejorar el flujo de efectivo rápidamente. Hemos logrado lo anterior, a través de procesos probados de fusiones y adquisiciones, eficientes y bien definidos, implementados por un equipo profesional con experiencia y talento.

La siguiente gráfica muestra nuestro historial de adquisiciones:

Año	Adquisición
2011	Se lleva a cabo la primera adquisición de TRAXIÓN: Transportadora EGOBA, empresa líder de carga transfronteriza basada en Querétaro, con una flota de 300 unidades.
2013	Adquisición de Muebles y Mudanzas, empresa líder de carga regional y servicios de mudanza local y foránea, basada en Ciudad de México y fundada en 1947 por la familia Lijtszain y con una flota de 428 unidades.
2016	Adquisición de AFN (AutoExpress Frontera Norte), empresa líder en carga intermodal, transfronteriza y regular basada en Toluca, con una flota de 222 unidades.
	Adquisición de Transportes LIPU, la empresa líder de movilidad de personal en México, basada en Ciudad de México, y fundada por Aby Lijtszain en 1998 y una flota de 3,399 unidades.
	Adquisición de Grupo SID, empresa líder en el segmento de logística 3PL y servicios de carga regional basada en Querétaro, con lo que se suman los servicios logísticos al portafolio de TRAXIÓN, así como una flota de 580 unidades.

2018	Adquisición de RedPack, empresa de paquetería, mensajería y servicios de última milla, con lo que se expande el negocio ligero en activos de TRAXIÓN.
	Adquisición de Transportes Bisonte, empresa líder en servicios de carga especializada basada en San Luis Potosí, con lo que se suman los servicios de carga refrigerada, tolvas, materiales especiales, y petroquímicos al portafolio de TRAXIÓN, así como una flota de 485 unidades. Esta empresa se adquirió de un fondo de capital privado de gran prestigio en México.
	Adquisición de los activos de Roncalli, empresa de carga refrigerada basada en Celaya, con lo que se inicia el crecimiento y penetración de servicios de cadena de frío dentro de TRAXIÓN y se suma 76 unidades a la flota.
2022	Adquisición de Medistik, empresa líder de soluciones logísticas 4PL para distribución de medicamentos y accesorios médicos, con un enfoque ligero en activos, y con lo que se suma la vertical farmacéutica al portafolio de TRAXIÓN. Esta empresa se adquirió de un fondo de capital privado de gran prestigio en México.
	Adquisición de VMODAL, empresa líder de servicios de carga intermodal, con lo que se integra el servicio de ferrocarril como complemento al portafolio de carga. Esta empresa tiene un enfoque 100% ligero en activos.

En agosto de 2022 anunciamos el cierre de la adquisición de MEDISTIK, una de las empresas más importantes de servicios 4PL que provee soluciones logísticas para medicamentos y accesorios médicos, a través de un enfoque ligero en activos y dentro de una industria resiliente. Con esta adquisición, TRAXIÓN incorpora la vertical farmacéutica a sus servicios logísticos de 4PL y última milla, adicional a las de consumo y comercio electrónico. MEDISTIK ofrece servicios de alta especialización, tiene una sólida posición de liderazgo, y más de 25 años de experiencia en un sector resiliente y con amplias oportunidades de expansión. La empresa opera más de 36,000 metros cuadrados de almacén logístico en 6 bodegas (cuatro en el Estado de México, una en Monterrey, y una en Guadalajara) y 10 instalaciones tipo cross-dock en ubicaciones clave, emplea a 431 colaboradores, y realiza más de 190,000 entregas por año para más de 50 clientes AAA, con una eficiencia de 99.9%.

De igual forma, en septiembre de 2022 adquirimos VMODAL una de las empresas más importantes de servicios de coordinación logística ferroviaria. La compañía cuenta con 12 años de experiencia, es una de las pioneras en el mercado y se encuentra dentro de los principales competidores en el segmento de servicios de carga intermodal y carga general en ferrocarril, con un enfoque 100% *asset-light* y un esquema de cero CapEx.

Las compañías que integran la plataforma Traxión se remontan a más de 70 años, cuando la familia Lijtszain estableció el negocio de autotransporte de carga y logística con la empresa conocida como “Muebles y Mudanzas MyM”, posteriormente también incursionaron en el segmento de transporte escolar y de personal. En el 2006, los señores Bernardo y Aby Lijtszain unieron sus fuerzas con un grupo de inversionistas incluyendo Discovery Americas para expandir y desarrollar el negocio. Nos constituimos en 2011 con el objetivo de crear la plataforma más grande enfocada en el sector de autotransporte terrestre y de logística en México. Desde ese momento, hemos expandido nuestro negocio a través de una combinación de iniciativas de crecimiento orgánico e inorgánico. Estos esfuerzos se intensificaron en el 2014 con un compromiso de capital adicional de Discovery Americas y en 2016 con una inversión de Nexxus Capital. Dichas inversiones nos han permitido aprovechar las oportunidades que se han presentado en la industria, habiendo invertido en adquisiciones de negocios más de Ps. 7.5 mil millones (incluyendo compensaciones en efectivo como en acciones) desde que Traxión se constituyó y hasta el 31 de diciembre 2022.

Por su parte los servicios logísticos han ganado relevancia y penetración en la economía mexicana. Particularmente, derivado de la contingencia sanitaria por el COVID-19, que prevaleció durante gran parte de 2020 y todo 2021, el canal de comercio electrónico mostró un crecimiento sin precedentes ya que una porción importante de la población se vio obligada a utilizar servicios de comercio electrónico debido a las medidas sanitarias de confinamiento que comenzaron en marzo de 2020 y continuaron en 2021. De acuerdo con un estudio de la Asociación Mexicana de Venta Online, el mercado de comercio electrónico en México totalizó 401 mil millones de pesos, y representó el 11.3%

de las ventas al menudeo, comparado con 2.9% en 2017. De igual forma, los estudios muestran un crecimiento de este canal de 27% en 2021. Traxión, a través de sus subsidiarias, estaba muy bien posicionada para captar este crecimiento, particularmente en los servicios de última milla, distribución, carga, importación, y manejo de almacenes.

Creemos que nuestros accionistas y equipo directivo han jugado un papel primordial en la ejecución de nuestro modelo de negocio y nuestra consolidación e institucionalización de estrategias. La experiencia significativa de nuestros fundadores, así como un exitoso historial combinado de más de 69 años nos han permitido integrar rentablemente nueve compañías y nuestro equipo de dirección 14 compañías o negocios de la industria a nuestra plataforma, de las cuales cinco fueron ejecutadas por el mismo equipo en el segmento de transporte escolar y de personal. Los principales ejecutivos cuentan con un promedio de más de 25 años de experiencia en la industria de autotransporte terrestre.

La combinación de un fuerte crecimiento orgánico y la exitosa ejecución de nuestra estrategia de adquisición ha impulsado nuestra rentabilidad y margen de utilidad entre 2017 y 2022. En este periodo, nuestros ingresos, utilidad neta consolidada y EBITDA tuvieron el siguiente desempeño: nuestros ingresos incrementaron en un 287.4%, nuestra utilidad neta consolidada aumentó 149.6%, el EBITDA aumentó 285.8%.

Segmentos de operación

A partir del 1º de enero de 2021, operamos en tres segmentos de negocio que se complementan: (i) logística y tecnología, (ii) movilidad de carga, y (iii) movilidad de personas, lo cual nos permite ofrecer una amplia gama de soluciones para nuestros clientes, satisfacer sus necesidades y generar oportunidades de ventas cruzadas.

Nuestras operaciones y presencia geográfica cubren todo el país, contamos con más de 50 oficinas y terminales en 19 entidades federativas en México. Estamos estratégicamente concentrados en las regiones más económicamente activas y altamente pobladas, incluyendo las áreas metropolitanas más grandes (Ciudad de México, Monterrey y Guadalajara), así como el Bajío y las regiones de la frontera con Estados Unidos, principalmente Nuevo Laredo, que presentan un crecimiento acelerado.

Por lo anterior la información financiera correspondiente a los segmentos operativos al 31 de diciembre de 2020 ha sido preparada bajo las mismas bases para efectos comparativos.

Segmento de logística y tecnología

Nuestro segmento de logística y tecnología ofrece soluciones a lo largo de la cadena de suministro con un enfoque ligero en activos y de utilización de tecnología de punta. Entre las principales líneas de negocio están los servicios logísticos 4PL (servicios integrados para administración de cadena de suministro), manejo de almacén 3PL, soluciones de última milla, principalmente para servir al canal de comercio electrónico, así como una aplicación digital que conecta clientes con transportistas para brindar soluciones de carga utilizando flotas de terceros. Dentro de este segmento operamos tres grandes marcas: TRAXIÓN Logistics, TRAXPORTA, y Redpack.

Nuestra línea de negocio 3PL, enfocada al manejo de almacén, opera, al 31 de diciembre de 2022, un área de 674,020 metros cuadrados de almacén, lo que representa un crecimiento de 16.5% comparado con 2021. De igual manera, el servicio de soluciones de última milla opera una flotilla de 808 unidades ligeras (64 camiones, 540 camiones ligeros, 57 automóviles, y 147 motocicletas). Traxión comenzó a reportar este segmento de negocio de manera separada a partir del primer trimestre de 2021, principalmente debido a la relevancia que este tipo de servicios cobraron en nuestro negocio. Particularmente, este segmento representó el 28.2% de los ingresos consolidados de la compañía en 2022 y tiene un gran potencial de crecimiento, ya que consideramos que ciertos servicios logísticos continuarán penetrando en el mercado mexicano, particularmente aquellos servicios relacionados con el canal de comercio electrónico y la puesta en marcha de los negocios relacionados a la industria farmacéutica a través de la adquisición de Medistik.

Segmento de movilidad de carga

Nuestro segmento de movilidad de carga opera una de las flotas de autotransporte terrestre más grandes en México, la cual, durante 2022, estaba integrada en promedio por 2,331 unidades motrices, 3,192 semirremolques (incluyendo cajas secas y refrigeradas), 540 portacontenedores y plataformas, así como 166 tolvas y autotankers.

Contamos con una de las flotas de menor antigüedad de la industria, con una edad promedio de 4.8 años durante el 2022, comparado con el promedio de la industria de 19.7 años al cierre de 2021 de acuerdo con datos de la SCT. Operamos servicios a través de nuestras subsidiarias, incluyendo MyM, Egoba, Grupo SID, AFN, y El Bisonte. Mantenemos un grado de centralización entre nuestras diferentes subsidiarias al promover el uso compartido de terminales, talleres de mantenimiento y un sistema centralizado de abastecimiento, entre otros. Esta centralización nos ayuda a generar eficiencias que nos permiten mantener flexibilidad, ofrecer precios competitivos e impulsar rentabilidad. Este tipo de servicios de carga representó el 35.3% de nuestros ingresos totales en 2022.

Nuestros clientes son en su mayoría empresas líderes a las que les proveemos los siguientes servicios:

- Autotransporte de carga: Proveemos el autotransporte de carga en los siguientes mercados:
 - Carga nacional: usamos nuestros sistemas y tecnología para ofrecer soluciones a la medida, ya sea mediante una relación contractual, servicios por viaje o dedicados; y
 - Carga internacional y *transfer*: prestamos servicios transfronterizos de forma contractual o por viaje, subcontratando compañías locales para la porción en Estados Unidos.
 - Carga refrigerada: prestamos servicios y elaboramos soluciones de carga de refrigerados, ya sea mediante servicio dedicado o por viaje.
 - Carga especializada: derivados del petróleo y grado alimenticio, así como soluciones y servicios de carga en tolvas y equipos especializados para diversos sectores industriales.
 - Carga consolidada (*LTL Less-than-truckload*): ofrecemos servicios regionales e internacionales de carga relativamente pequeña a través de nuestros centros de distribución, incluyendo servicios de última milla, a través de rutas establecidas, así como servicio de puerta a puerta: recolección, rastreabilidad y entrega en mercados nacionales e internacionales.
 - Carga intermodal: prestamos servicios intermodales de puerta a puerta: recolección, rastreabilidad y entrega en mercados nacionales e internacionales, y organizamos servicios de traslado utilizando una variedad de modos de transporte, incluyendo barcos, aviones, camiones y ferrocarriles. Este servicio se complementó y fortaleció con la adquisición de VMODAL, con lo que esperamos que se incremente el volumen de carga intermodal en el futuro.
- Mudanza: Ofrecemos servicios de mudanza doméstica e internacional para clientes con fines residenciales y comerciales.

Segmento de movilidad de personas

Prestamos servicios de transporte de personal a compañías, principalmente desde y hacia parques industriales, centros manufactureros, corporativos, escuelas privadas, hoteles, entre otros, principalmente bajo un esquema por contrato (servicio dedicado) o de *charter* (servicio spot). Operamos la flota de camiones y camionetas en servicio dedicado más grande en México. En el 2022, nuestra flota promedio fue de 6,348 vehículos. Prestamos los servicios de este segmento a través de nuestra subsidiaria LIPU. Este tipo de servicio representó el 37.3% de nuestros ingresos totales en 2022. Es importante mencionar que en 2022 este servicio operó de manera normalizada comparado con los niveles de 2020 y 2021, que se vieron afectados por diversas interrupciones derivadas de la contingencia sanitaria por COVID-19.

Nuestros clientes son principalmente grandes empresas industriales, corporaciones y escuelas privadas, a quienes les proporcionamos los siguientes servicios:

- Transporte de personal: Transporte de empleados de y hacia oficinas corporativas, parques industriales, o centros manufactureros, así como a hoteles.
- Transporte escolar: Transporte de estudiantes de y hacia escuelas y universidades privadas.
- Transporte de turismo: Servicios de transporte para eventos corporativos, conferencias y otros viajes.

Nuestros tres segmentos de negocio son complementarios, permitiéndonos ofrecer una solución integral para nuestros clientes. La naturaleza de nuestro segmento de movilidad de personas nos proporciona visibilidad de ingresos futuros mientras que los segmentos de movilidad de carga y logística y tecnología nos brindan diversidad frente a ciclos económicos, manteniendo un balance adecuado entre clientes, servicios, y sectores de la economía a los que servimos. Adicionalmente la similitud entre las operaciones de nuestros segmentos de negocio nos permite crear sinergias y oportunidad de ventas cruzadas.

Nuestras estrategias de crecimiento

Nos proponemos aprovechar nuestra escala y nuestro sólido balance general para continuar expandiendo nuestra rentabilidad del negocio a través del crecimiento orgánico e inorgánico. Nuestra estrategia de crecimiento se basa en los siguientes pilares: (i) mantener nuestras operaciones como las mejores de su gama para impulsar nuestro crecimiento orgánico acelerado; (ii) ejecutar adquisiciones de manera oportuna, disciplinada y estratégica; (iii) expandir nuestros servicios comerciales; (iv) utilizar el capital y financiamiento de forma estructurada; y (v) capitalizar las dinámicas de la industria que nos sean favorables. Esperamos continuar ejecutando estas estrategias y al mismo tiempo mantener un enfoque en el desarrollo y fortalecimiento de las relaciones con nuestros clientes. Creemos que las estrategias que se mencionan a continuación para implementar estos pilares nos posicionarán de una mejor manera para originar nuestros objetivos.

Enfoque en excelencia y eficiencia operativa en todo nuestro negocio para maximizar rentabilidad.

Creemos que nuestros segmentos de logística y tecnología, movilidad de carga y movilidad de personas son líderes en la industria en términos de rentabilidad, medidos a través de márgenes y razones operativas. Nos proponemos continuar enfocándonos en productividad y eficiencia a través de estrictos controles de desempeño y costo, manteniendo una flota joven y eficiente y a través de la estructuración de nuestros acuerdos comerciales para compartir con nuestros clientes incrementos imprevistos en costos. Adicionalmente, nuestros modernos sistemas nos permiten monitorear de manera continua nuestras operaciones y flota, facilitar medidas correctivas cuando se requieran y proveer mantenimiento eficientemente. Estas prácticas nos ayudan a enfocarnos en optimizar nuestros ingresos y costos por kilómetro, dos indicadores de desempeño clave que monitoreamos continuamente. Nuestra mezcla de administraciones regionales, junto con nuestras funciones de negocio centralizadas, nos permiten concentrarnos en las necesidades específicas de nuestros clientes en todo el país mientras que al mismo tiempo compartimos mejores prácticas a toda nuestra operación.

La mayoría de dichas sinergias se han logrado al enfocarnos en la reducción de costos, apalancando nuestra plataforma corporativa y tecnológica, adquisición de unidades motrices, y abastecimiento, entre otras, a través de contratación centralizada y aumentando la oferta comercial y utilización de nuestra flota. Basado en nuestra experiencia, creemos que podemos continuar logrando sinergias y sólidos resultados de operación a través de la transferencia de mejores prácticas, eficiencias contractuales e inteligencia comercial.

Adquirir empresas con potencial de sinergias significativas concretadas gracias a nuestra escala y plataforma operativa de primera calidad.

Continuamente evaluamos posibles adquisiciones en nuestros dos segmentos de operación. La alta fragmentación del mercado en el que operamos nos provee con grandes oportunidades de crecimiento inorgánico. Desde 2011, hemos adquirido cinco empresas de carga, una empresa de transporte escolar y de personal, así como una empresa de mensajería, paquetería, última milla y servicios logísticos. Analizamos posibles adquisiciones continuamente y planeamos originar selectivamente transacciones de fusiones y adquisiciones estratégicas que añadan valor. Bajo esta premisa, nuestro objetivo es adquirir empresas líderes, con buenas operaciones y finanzas saludables, que complementen nuestra cartera actual y nos permitan expandir nuestra oferta de servicios, base de clientes, y presencia geográfica. Hemos establecido procesos estructurados para la identificación, adquisición e incorporación de negocios existentes que creemos que podrían facilitar la creación de valor.

Adicionalmente, nuestro fuerte balance con acceso a diversas fuentes de financiamiento nos permite originar oportunidades de adquisición.

Incrementar la eficiencia de las empresas adquiridas.

Un pilar fundamental de la estrategia de la Compañía es el integrar las empresas que adquiere e incrementar su eficiencia de forma sostenible y de largo plazo. El equipo ejecutivo de Traxión cuenta con amplia experiencia en adquisiciones e integraciones exitosas de compañías. Dada dicha experiencia, Traxión cuenta con una metodología clara para lograr este objetivo. Nos proponemos que las empresas adquiridas generen valor desde el primer día. Mejoramos la eficiencia a través de la búsqueda constante de sinergias. Cuando una empresa se suma a la plataforma operativa de Traxión, de inmediato se obtienen eficiencias en diversos rubros como abastecimiento, mantenimiento de flota, seguros, y en otras áreas administrativas y operativas. Adicionalmente, existen diversas sinergias y eficiencias de largo plazo que se materializan conforme la empresa continúa operando sobre la plataforma de la Compañía. Estas sinergias pueden darse a través de la integración de operaciones entre dos o más de nuestras subsidiarias, así como en oportunidades de venta cruzada entre nuestra amplia base de clientes. Traxión busca la mejora continua, por lo que una parte importante de la estrategia es buscar rentabilizar la flota y los clientes constantemente.

Utilizar relaciones existentes con clientes para captar oportunidades de venta cruzada.

Tenemos un equipo especializado enfocado en la identificación de oportunidades de venta cruzada con nuestra extensa base de clientes. Esta unidad trabaja de manera cercana con nuestro equipo de ventas para brindar a nuestros clientes servicios adicionales y ayudarlos a solucionar sus necesidades con servicios a la medida. Incentivamos a nuestro equipo de venta a tener diálogo continuo con nuestros clientes y a identificar oportunidades que incrementarán nuestra participación en carga, logística y gasto anual de transporte de cada uno de nuestros clientes. Fomentamos a nuestro equipo de ventas a que informen a nuestros clientes de nuestro alcance dentro del país y nuestra amplia gama de servicios, que se han expandido considerablemente como resultado de nuestras adquisiciones y crecimiento orgánico, para así satisfacer sus múltiples necesidades de servicios de transporte y amplitud de escala en soluciones disponibles. Esta estrategia ha estado dando resultados positivos.

Incremento en la oferta de servicios para expandir nuestro portafolio.

Buscamos incorporar servicios adicionales a través de crecimiento orgánico y adquisiciones selectivas y estratégicas en sectores y regiones específicas en las que actualmente no participamos. Esperamos que esta estrategia nos permita incrementar nuestra base de clientes y expandir nuestra oferta de servicios. Por ejemplo, nuestras adquisiciones recientes nos permiten proveer a nuestros clientes soluciones de carga especializada (refrigerada, materiales, y derivados del petróleo, entre otros), y algunas otras de logística (última milla, mensajería, paquetería y carga consolidada). De igual forma, el desarrollo de tecnologías para negocios logísticos nos brinda una oferta de servicios más amplia. Creemos que, al incrementar nuestra oferta de servicios, van a incrementar nuestros ingresos, mientras se minimiza el riesgo de ciclos de negocio y nos diferenciamos de competidores.

Capitalizar favorablemente las dinámicas de la industria para promover nuestros planes de crecimiento orgánico.

Esperamos que nuestra industria y regiones de enfoque crezcan de manera atractiva por arriba del crecimiento del PIB. Estas dinámicas macroeconómicas y de la industria nos permitirán encontrarnos con diversas oportunidades significativas de crecimiento. Continuaremos invirtiendo y administrando nuestra flota para tomar ventaja de estas tendencias. Estamos en diálogo continuo con nuestros clientes mientras sus negocios se expanden para incrementar nuestras oportunidades de generar ingresos con cada uno de ellos. Nuestro equipo directivo está igualmente enfocado en identificar nuevas tendencias de la industria y desarrollos regionales que representen oportunidades de crecimiento. De igual manera, todas las oportunidades de negocio nuevas que llegan a la compañía son analizadas por un Comité de Rentabilidad, en el que dichas oportunidades deben cumplir ciertos umbrales de rentabilidad para ser aprobadas. De esta manera nos aseguramos que los nuevos negocios sean rentables.

Uso disciplinado de capital y de financiamiento.

Buscamos mantener un balance financiero saludable que apoye nuestra estrategia de crecimiento, equilibrando el uso de recursos propios y deuda de tal manera que siempre se tenga un nivel de apalancamiento que no exceda 2.5 veces Deuda Neta/EBITDA. También buscamos lograr una liquidez acorde a nuestro perfil de negocio con un esfuerzo continuo en optimización de capital de trabajo y un riguroso control de las cuentas por cobrar.

Nuestras subsidiarias continuarán compitiendo por la asignación de inversiones de capital basándose en retornos esperados, asegurando que el capital les sea asignado en áreas donde maximizarán el valor total. Adicionalmente, continuaremos manteniendo una estricta disciplina financiera al evaluar adquisiciones a fin de continuar agregando compañías saludables y rentables a nuestra plataforma.

Actividad Principal:

Una de nuestras metas principales es prestar a nuestros clientes un amplio portafolio de base amplia de servicios, proporcionando una solución integral (*one-stop*). Prestamos servicio a nuestros clientes a través de nuestra flota promedio de aproximadamente de 9,487 unidades motrices promedio en 2022. Entre 2011 y 2022, nuestra flota ha crecido 31.6x. En 2022 nuestra flota recorrió un total de 672.8 millones de kilómetros.

A partir del 1º de enero de 2021. Hemos organizado nuestras operaciones de negocio en tres segmentos:

- Segmento de logística y tecnología.
- Segmento de movilidad de carga.
- Segmento de movilidad de personas.

Para mayor detalle ver la nota 29 de los Estados Financieros Auditados al 31 de diciembre de 2022, 2021 y 2020.

Insumos

El principal insumo del Grupo corresponde al combustible. Derivado de la liberación del precio del diesel y gasolina, se han generado variaciones en el costo de este insumo. Para mayor detalle sobre el riesgo en el precio del diésel, ver

nota [6] de los Estados Financieros Auditados al 31 de diciembre de 2022, 2021 y 2020. El resto de los insumos son proporcionados por diversos proveedores y no existe dependencia con un proveedor en particular. Favor de consultar la nota [15] de Estados Financieros Auditados al 31 de diciembre de 2022, 2021 y 2020 para mayor detalle del combustible con respecto al resto de los costos.

Portafolio de nuestra oferta de servicios

Servicios de carga	Soluciones Logísticas	Servicios de transporte de personas
Carga regular	Servicios logísticos 4PL	Transporte de personal corporativo e industrial
Carga refrigerada	Manejo de almacén 3PL	Transporte escolar y universitario
Carga intermodal	Distribución	<i>Charters</i> privados de turismo
Carga internacional (cruces fronterizos)	Soluciones de Última milla	
Transporte de petroquímicos y materiales peligrosos	Paquetería y mensajería	
Grado alimenticio	<i>Brokerage y forwarding</i>	
Mudanza y reubicaciones	Aplicaciones tecnológicas	
Carga consolidada (<i>LTL</i>)	Servicios de coordinación logística ferroviaria	
	Soluciones logísticas para medicamentos y accesorios médicos	

Segmento de logística y tecnología

Nuestro segmento de logística y tecnología ofrece soluciones a lo largo de la cadena de suministro con un enfoque ligero en activos y de utilización de tecnología de punta. Entre las principales líneas de negocio están los servicios logísticos 4PL (servicios integrados para administración de cadena de suministro), manejo de almacén 3PL, soluciones de última milla, principalmente para servir al canal de comercio electrónico, así como una aplicación digital que conecta clientes con transportistas para brindar soluciones de carga utilizando flotas de terceros. Dentro de este segmento operamos tres grandes marcas: TRAXIÓN Logistics, TRAXPORTA, y Redpack. Nuestra línea de negocio 3PL, enfocada al manejo de almacén, opera, al 31 de diciembre de 2021, un área de 578,360 metros cuadrados de almacén.

En 2021 decidimos comenzar a reportar este segmento de manera separada debido a la relevancia que este tipo de servicios ha cobrado en nuestro negocio. Durante 2022, este segmento registró ingresos por Ps. 5,725 millones, comparado con Ps. 4,606 millones en 2021.

Operamos a través de 3 subsegmentos distintivos principales:

TRAXIÓN LOGISTICS. Es una plataforma digital que coordina servicios logísticos 4PL hacia dentro de TRAXIÓN para ofrecer soluciones logísticas a lo largo de la cadena de suministro. En este negocio se incluye la porción logística de Grupo SID, empresa adquirida por TRAXIÓN en 2016. A través de esta empresa se gestionan servicios de almacenamiento 3PL, tales como administración de inventario, distribución a tiendas, sistema de administración de almacenamiento, logística inversa, servicios de planta, servicios de valor agregado, servicios de entrega de paquetería, etiquetado y control de calidad, entre otras. Al 31 de diciembre de 2022 se operaban 674,020 metros cuadrados de almacén 3PL. Esto la convierte en una de las mayores empresas mexicanas de logística.

TRAXPORTA. Son una serie de aplicaciones digitales para carga y movilidad de personas. En términos de carga, TRAXPORTA crea un mercado eficiente entre clientes y empresas transportistas, gestiona la conexión entre ellos, genera viajes, y cobra una comisión por la conexión y la gestión en general, lo que naturalmente crea un negocio ligero en activos y promueve la utilización de flotas y activos de terceros. Por otro lado, TRAXPORTA provee servicios de valor agregado a través de la utilización de tecnología para los clientes de nuestro segmento de movilidad de personas.

REDPACK. Redpack se fundó en 1994 y fue adquirida por nosotros en mayo de 2018. Se especializa en servicios y soluciones de última milla relacionadas al canal de comercio electrónico, así como servicios de paquetería, mensajería, y carga consolidada, tanto local como internacional. Al momento de la adquisición, Redpack tenía una flota de 543 unidades de última milla y contaba con 192 puntos de venta a nivel nacional. Al cierre de 2022, Redpack mantuvo una flota promedio de 808 unidades motrices, incluyendo 64 camiones, 540 camiones ligeros, 57 automóviles, y 147 motocicletas.

Segmento de movilidad de carga

Somos uno de los proveedores más grandes de autotransporte de carga en México, con el conjunto más amplio de oferta de servicios.

Nos enfocamos en proveer servicios de autotransporte de carga en la modalidad de dedicados o por, en los siguientes mercados:

- Carga seca regular
- Carga refrigerada
- Carga intermodal
- Carga internacional (cruces fronterizos)
- Transporte de petroquímicos y materiales peligrosos
- Grado alimenticio
- Mudanza y reubicaciones
- Carga consolidada (LTL)

Este segmento generó ingresos por Ps. 5,480 en 2020, Ps. 6,112 millones en 2021 y Ps. 7,180 millones en 2022; una utilidad operativa de Ps. 773 millones en 2020, Ps. 719 millones en 2021 y Ps. 546 millones.

Entre 2011 y 2022 nuestras unidades motrices promedio en el segmento de carga crecieron a una tasa anual de crecimiento compuesta de 20.5%.

Operamos a través de seis marcas distintivas principales, cada una detentada bajo una subsidiaria separada, ofreciendo un conjunto amplio de servicios a lo largo del país:

EGOBA. Egoba se fundó en 1973, y fue adquirida por nosotros en 2011. Se especializa en servicios de autotransporte de carga nacional e internacional. La compañía cuenta con siete terminales ubicadas en el centro y noreste del país, con su matriz ubicada en la ciudad de Querétaro, incluyendo oficinas corporativas y talleres de mantenimiento en un área de más de 11 hectáreas. Adicionalmente, EGOBA cuenta con acuerdos de intercambio con algunas de las compañías de envío más importantes de Canadá y los Estados Unidos, lo que permite a EGOBA a participar activamente en el transporte internacional de carga. Esta capacidad se fortalece al contar con certificaciones como CT-PAT (*Custom Trade Partnership Against Terrorism*) y NEEC (Nuevo Esquema de Empresas Certificadas).

MyM. MyM se fundó en 1952, y fue adquirida por nosotros en 2013. Provee servicios de autotransporte de carga en general, logística y mudanzas. MyM cuenta con 16 terminales ubicadas en 13 estados de la República, con su matriz ubicada en la Ciudad de México. También cuenta con la infraestructura necesaria para proporcionar servicios integrados y especializados a nuestros clientes en todo el país. La diversa flota de MyM le permite tener acceso a cualquier tipo de entorno geográfico, desde autopistas hasta vías rurales.

Grupo SID. Grupo SID se fundó en 1975 y fue adquirida por nosotros en 2016. Provee servicios de autotransporte de carga general, servicios de almacenamiento, tales como administración de inventario, distribución a tiendas, sistema de administración de almacenamiento, logística inversa, servicios de planta, servicios de valor agregado, servicios de entrega de paquetería, etiquetado y control de calidad, entre otras. Esto la convierte en una de las mayores empresas mexicanas de logística.

AFN. AFN se fundó en 1974, y fue adquirida por nosotros en 2016. Se especializa en la prestación de servicios de carga nacional e internacional, así como servicios de logística. Adicionalmente, AFN tiene operaciones con aproximadamente 23 compañías de autotransporte de carga de los Estados Unidos y de Canadá, incluyendo Werner, XPO Logistics y Schneider. Cuenta también con certificaciones CT-PAT y NEEC.

El Bisonte. El Bisonte se fundó en 1993 y fue adquirida por nosotros en octubre de 2018. Se especializa en servicios de carga como intermodal, refrigerada, seca y transporte de derivados del petróleo, químicos y alimentos. Cuenta con terminales en 5 ciudades de la república, incluyendo un centro de distribución en la región del Bajío. Cuenta con las certificaciones CT-PAT, Entidad Mexicana de Acreditación, y Recurso Confiable.



Al 31 de diciembre de 2022, operamos una flota promedio de 2,331 unidades motrices en el segmento de movilidad de carga.

Segmento de movilidad de personas

Somos la plataforma líder de transporte de personal en México, con una escala incomparable y alcance regional. De igual forma, la utilización de tecnologías de última generación y el desarrollo de sistemas internos nos permiten brindar a nuestros clientes servicios de valor agregado, lo que creemos que constituye una ventaja competitiva muy importante en nuestro sector.

Nuestro segmento de movilidad de personas se enfoca en proveer servicios de traslado de personal a corporativos y plantas industriales, así como el transporte de estudiantes y, en menor medida, servicios de transporte turístico. Al 31 de diciembre de 2022, operamos una flota promedio de 6,348 unidades motrices en el segmento de transporte escolar y de personal.

En 2022, este segmento generó ingresos de Ps. 7,420 millones, representando 36.5% de nuestros ingresos totales consolidados, y una utilidad operativa de Ps. 1,083 millones.

LIPU. Nuestros servicios de transporte escolar y de personal son provistos a través de LIPU. Con base en la Ciudad de México, la plataforma de LIPU, le ha permitido convertirse en el proveedor líder de la industria de transporte privado. Con un historial de 23 años en la industria, LIPU ha adquirido e integrado exitosamente cuatro compañías. Tiene más de 400 clientes, incluyendo escuelas, compañías, plantas industriales, hoteles y gobiernos en cinco regiones del país: Ciudad de México y área metropolitana, Noreste, Pacífico, Bajío y el Sur.

Nuestros tres segmentos de negocio son complementarios, permitiéndonos ofrecer una solución integral para nuestros clientes. La naturaleza de nuestro segmento de movilidad de personas nos proporciona visibilidad de ingresos futuros mientras que los segmentos de movilidad de carga y logística y tecnología nos brindan diversidad frente a ciclos económicos, manteniendo un balance adecuado entre clientes, servicios, y sectores de la economía a los que servimos. Adicionalmente la similitud entre las operaciones de nuestros segmentos de negocio nos permite crear sinergias y oportunidad de ventas cruzadas.

Seguridad y mantenimiento

La seguridad es una de nuestras prioridades, en vista de los segmentos en los que operamos. Ciertas de nuestras subsidiarias han implementado las siguientes medidas de seguridad:

- todas las unidades cuentan con GPS, con rastreo las 24 horas, siete días de la semana, 365 días del año;
- evaluación de rutas para reducir riesgos de seguridad;
- tecnología de punta en la mayoría de nuestras unidades motrices con sistemas de manejo adaptable y control de velocidad para apoyar a los conductores;
- capacitación y métodos de conducción segura y prevención de accidentes que nos han permitido mantener una baja tasa de accidentes lo que consideramos es una tasa de accidentes por debajo de nuestros competidores, reduciendo el número de accidentes e incidentes en las carreteras;
- no manejo de efectivo al contar con un sistema electrónico de pago de peajes;
- procesos de certificación completos que nos permiten saber dónde, cómo y qué se está cargando en nuestros semirremolques;
- certificación CT-PAT (*Custom Trade Partnership Against Terrorism*) para servicios internacionales;
- certificación NEEC (Nuevo Esquema de Empresas Certificadas - certificación del gobierno mexicano de prácticas comerciales seguras);

- pólizas de seguros adaptadas a nuestros servicios y rutas; y
- botón de apagado en caso de desvíos de ruta para reducir el riesgo de robo en el camino.

Operamos nueve centros de mantenimiento con más de 35,000 m² de área de superficie y 143 técnicos entrenados para trabajar en nuestros equipos. Nuestra estrategia es dar mantenimiento preventivo basado en kilometraje recorrido o tiempo, de acuerdo con las necesidades de cada línea de negocio.

Adicionalmente, nos beneficiamos de nuestra división de mantenimiento interno, que provee beneficios incluyendo el calendario de afinación de acuerdo con las rutas de los conductores y el entorno geográfico para maximizar el desempeño, los talleres internos de equipos, ahorros en mano de obra y refacciones, así como mayor disponibilidad en un menor periodo de tiempo para cada servicio.

Canales de distribución:

Nuestro modelo de negocio está basado en una amplia cobertura de servicios y presencia en el país, lo que nos permite cubrir las necesidades de nuestros clientes a lo largo de la cadena de suministro.

Estamos posicionados en las regiones más pobladas y económicamente activas cuyo crecimiento promedio es mayor que el PIB.

Al 31 de diciembre de 2022, operamos en todo el país y contamos con oficinas o terminales en 19 estados de la República Mexicana, tal y como se muestra a continuación:



Patentes, licencias, marcas y otros contratos:

Contamos con el registro de más de 50 marcas, avisos y nombres comerciales, entre las que destacan: “TRAXIÓN”, “TRAXIÓN VIDA EN MOVIMIENTO”, “TRAXPORTA”, “TRAXI”, “REDPACK”, “TRAXIÓN SOLUTIONS”, “AFN”, “EGOBA”, “LIPU”, “LIPU TRANSPORTE SEGURO”, “AUTOTRANSPORTES EL BISONTE”, “GRUPO SID SISTEMAS INTEGRALES DE DISTRIBUCIÓN”, “TRANSPORTES SUVI”, “MYM”, “M.Y.R. TRANSPORTES ESPECIALIZADOS”, “MEDISTIK DELIVERING TOTAL CARE” y “V MODAL LOGISTICA MULTIMODAL”, mismas que se encuentran registradas ante el Instituto Mexicano de la Propiedad Industrial y en plena vigencia.



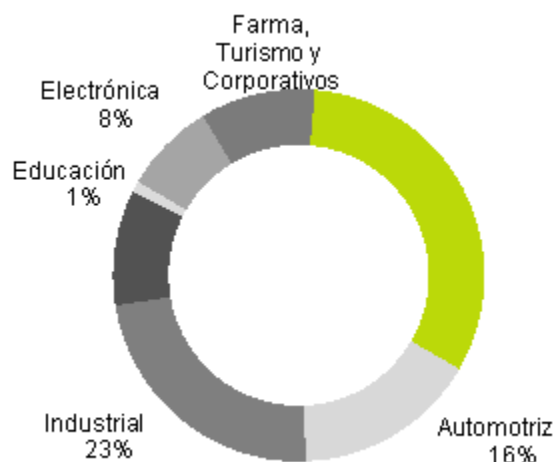
Adicionalmente, contamos con diversas solicitudes de registro de marcas en trámite de inscripción ante el Instituto Mexicano de la Propiedad Industrial.

Durante los tres últimos ejercicios no contamos con contratos celebrados con terceros considerados como relevantes, diferentes a los que tengan que ver con el giro ordinario del negocio de la Emisora y sus subsidiarias.

Principales clientes:

Contamos con una base de clientes amplia y diversificada, que va desde personas físicas y pequeñas y medianas empresas hasta compañías Fortune 500 con presencia en México. Hemos celebrado contratos de corto, mediano y largo plazo. Nuestros contratos se renuevan, en su mayoría, de forma automática por periodos anuales o multianuales, dependiendo de cada caso en específico. Buscamos consolidar una relación de largo plazo con cada uno de nuestros clientes. Nuestra amplia base de clientes nos facilita a diversificar nuestros ingresos por industria y por clientes.

Base de clientes por industria⁽¹⁾



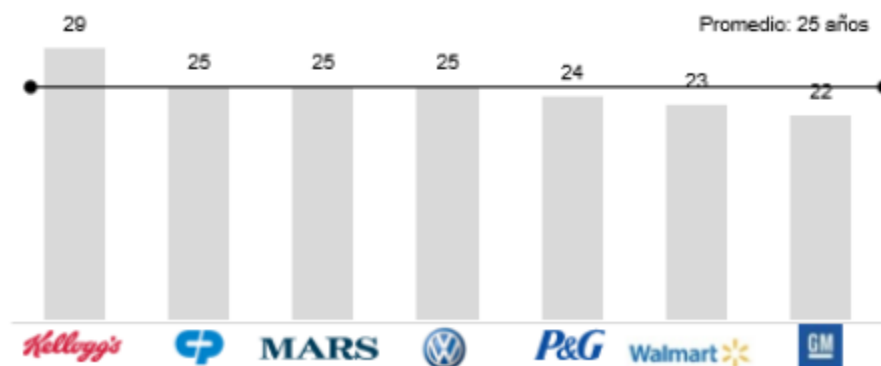
En lo individual, ninguno de nuestros clientes en 2022 representó 5% o más de nuestros ingresos consolidados. Nuestra meta es fortalecer y consolidar las relaciones actuales con nuestros clientes y diversificar aún más nuestra base de clientes a lo largo del país.



Nuestra base de segmentos de movilidad de carga y logística y tecnología está altamente diversificada entre regiones e industrias en México, incluyendo la del consumo, automotriz, industrial, entre otras. Tenemos el tamaño y la presencia geográfica necesaria para satisfacer las necesidades de nuestra clientela en varias industrias y regiones, lo que nos permite enfocarnos en clientes sofisticados que demandan soluciones en gran escala y a la medida.

En el segmento de servicios de transporte escolar y de personal, nuestros clientes incluyen corporativos y parques industriales, así como una variedad de sectores industriales. Además de unos de los colegios más grandes del país. Nuestra estrategia de mantener relaciones a largo plazo con nuestros clientes ha llevado a mantener una vigencia promedio con nuestros 20 principales clientes de 11 años, así como una tasa de renovación de clientes aproximadamente de 95% en 2022.

Relaciones de largo plazo con clientes⁽²⁾



⁽¹⁾ Con base en estimados de ingresos respecto de las compañías de autotransporte de carga y logística y transporte de personal y escolar.

⁽²⁾ Años de relación con Traxión.

Legislación aplicable y situación tributaria:

Nuestras operaciones se realizan preponderantemente en México y están reguladas por una serie de autoridades locales y federales, siendo nuestro principal supervisor la SCT. Actualmente, nuestro servicio cuenta con permisos federales y (en ciertas jurisdicciones) locales, cumpliendo a cabalidad lo estipulado por la ley y reglamentos. Cabe señalar que el transporte escolar se encuentra regulado a nivel local, y no existe regulación federal para la prestación de este servicio. Sin embargo, la SCT nos otorga placas y permisos federales para cumplimiento de nuestro objeto social, que bajo la legislación federal puede incluir el transporte escolar.

Nosotros y nuestras subsidiarias nos encontramos sujetos a diversas leyes, y disposiciones reglamentarias de los mismos, y otras disposiciones generales, incluyendo, sin limitación las siguientes:

- Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos;
- Ley General de Títulos y Operaciones de Crédito;
- Código Fiscal de la Federación;
- Ley del Impuesto Sobre la Renta;
- Ley del Impuesto al Valor Agregado;
- Ley Federal de Derechos;
- Ley de Ingresos de la Federación y los estados en los que operamos para los ejercicios fiscales aplicables;
- Resolución de facilidades administrativas para los sectores de contribuyentes que en la misma se señalan para los ejercicios aplicables.
- Ley Federal de la Protección a la Propiedad Industrial;

- Ley Federal de Protección al Consumidor;
- Ley de Seguridad Social;
- Ley de Hacienda de los estados en los que operamos;
- Ley Federal del Trabajo;
- Código de Comercio;
- Ley General de Sociedades Mercantiles;
- Ley Federal de Competencia Económica;
- Ley de Inversión Extranjera;
- Ley de Caminos, Puentes y Autotransporte Federal;
- Reglamento de Autotransporte Federal y Servicios Auxiliares;
- Ley General de Equilibrio Ecológico y Protección al Ambiente;
- Ley General de Salud;
- Ley General para la Prevención y Gestión Integral de los Residuos; y
- Ley General de Protección Civil y sus correlativos Reglamentos en cada entidad federativa que aplique.
- Ley del Mercado de Valores.

Permisos

De conformidad con la Ley de Caminos, Puentes y Autotransporte Federal y su reglamento respectivo, para operar y proveer servicios de transporte y servicios auxiliares es necesario obtener los permisos correspondientes emitidos por la SCT. Contamos con permisos emitidos por la SCT para operar y prestar el servicio de autotransporte de carga federal, para operar y prestar el servicio de autotransporte federal de turismo, y para operar y prestar el servicio auxiliar de paquetería y mensajería.

Los permisos de la SCT tienen una vigencia ilimitada y se otorgan a favor de personas físicas mexicanas y personas morales mexicanas que cumplan con las restricciones de inversión extranjera.

Otras autorizaciones

Para el servicio de almacenaje, también contamos con la licencia sanitaria número 15 109 08 0017 emitida por la Comisión Federal para la Protección de Riesgos Sanitarios, la cual autoriza el comercio al por mayor de productos farmacéuticos (con manejo de medicamentos controlados y/o biológicos), así como al almacén de depósito y distribución de medicamentos y productos biológicos para uso humano.

Todos los vehículos utilizados para proveer servicios de autotransporte deben cumplir con las especificaciones físicas y mecánicas establecidas por la SCT. Adicionalmente, los vehículos cumplen con las Normas Oficiales Mexicanas, específicamente la NOM-068-SCT-2-2014 y NOM-012-SCT-2-2017, relacionadas con condiciones mecánicas y de seguridad, y el tamaño y peso de los vehículos, respectivamente.

Adicionalmente, nuestras empresas cuentan con las siguientes certificaciones al cierre de 2022:

Empresa	Certificaciones
AFN	- CTPAT (Customs-Trade Partnership Against Terrorism) - ISO 39001:2012 - ISO 9001:2015 - OEA (Operador Económico Autorizado)
BISONTE	- CTPAT (Customs-Trade Partnership Against Terrorism) - Acreditación como Unidad de inspección ante la Entidad Mexicana de Acreditación, A.C. en NMX-EC-17020-IMNC-2014 (ISO/IEC 17020:2012) condiciones físico-mecánicas en el autotransporte
EGOBA	- CTPAT (Customs-Trade Partnership Against Terrorism) - ISO 9001:2015 - OEA (Operador Económico Autorizado) - Acreditación como Unidad de inspección ante la Entidad Mexicana de Acreditación, A.C. en NMX-EC-17020-IMNC-2014 (ISO/IEC 17020:2012) Condiciones físico-mecánicas en el autotransporte
GRUPO SID	- CTPAT (SUVI) (Customs-Trade Partnership Against Terrorism) - SMETA (SUVI) - ISO 9001:2015 (SID ALMACENES)
MYM	- ISO 9001:2015 - ISO 14001:2015 - ISO 28000:2007 - CTPAT (Customs-Trade Partnership Against Terrorism) - FIDI-FAIM (FIDI Accredited International Mover) - LACMA-PACKERS
LIPU	- ISO 9001:2015 - ISO 39001:2012 - Empresa Socialmente Responsable (ESR) - Great Place to Work (LIPU Saltillo)
REDPACK	ISO 27001:2013
TRAXIÓN	ISO 37001:2016 / ISO19600:2014

Terminación y revocación de permisos

Los permisos otorgados por la SCT para proveer servicios de transporte pueden ser terminados anticipadamente si (i) decidimos terminarlos voluntariamente, (ii) el permiso es revocado por los motivos señalados más adelante, (iii) nos disolvemos o liquidamos y la enajenación resultante de nuestros activos o (iv) si presentamos, o se presenta en nuestra contra, una solicitud de concurso mercantil voluntaria o involuntaria.

De conformidad con la Ley de Caminos, Puentes y Autotransporte Federal, la SCT puede revocar los permisos otorgados para proveer el servicio de autotransporte en los siguientes casos:

- incumplimiento, sin causa justificada, del objeto, obligaciones o condiciones establecidos en el permiso;

- interrupción parcial o total, sin causa justificada, de la prestación de servicios de autotransporte;
- establecimiento de precios por encima de los precios autorizados;
- no realizar pagos por concepto de indemnización derivado de daños causados en relación con la prestación de servicios de autotransporte;
- cambio de nacionalidad del permisionario;
- cesión, carga o transferencia de cualquier clase del permiso, de los derechos conferidos en el permiso o de los activos utilizados para explotar el permiso a favor de cualquier gobierno extranjero;
- cesión o transferencia del permiso o de los derechos conferidos en el permiso sin la autorización previa de la SCT;
- modificación sustancial de los servicios prestados sin la autorización previa de la SCT;
- prestación de servicios distintos a los autorizados en el permiso;
- falta de obtención o renovación de los seguros necesarios para garantizar el pago derivado de años a terceros; e
- incumplimiento reiterado de las obligaciones establecidas en la legislación aplicable.

Si un permiso de autotransporte es revocado, el permisionario no podrá obtener un nuevo permiso durante un periodo de cinco años contados a partir de la fecha de revocación.

Si un permiso de autotransporte es revocado por la SCT por cualquier motivo de los mencionados con anterioridad, el permisionario no tiene derecho de recibir compensación por la SCT o cualquier otra parte. La SCT únicamente puede revocar permisos por los motivos antes mencionados.

Previo a la revocación de un permiso, la SCT debe notificar con 15 días de anticipación para otorgar la oportunidad al permisionario de presentar consideraciones relativas al incumplimiento y su resarcimiento, para lo cual la SCT está obligada a dar una respuesta dentro de los siguientes 30 días naturales.

Adicionalmente, el gobierno mexicano tiene la facultad de expropiar permisos por motivos relativos a políticas públicas; en ese caso, el permisionario tiene derecho a ser indemnizado. Sin embargo, la legislación aplicable no es clara respecto a la forma en que se calculará el monto de indemnización.

Por otra parte, la ley General de Salud establece que las autorizaciones sanitarias son otorgadas por tiempo indeterminado, con las excepciones aplicables, pudiendo ser revocadas en caso de incumplimiento de lo establecido en dicha Ley, sus reglamentos, normas oficiales mexicanas, disposiciones generales emitidas por la Secretaría de Salud, o de las aplicables de la Farmacopea de los Estados Unidos Mexicanos.

De conformidad con la Ley General de Salud, la autoridad sanitaria competente podrá revocar las autorizaciones que haya otorgado, en los siguientes casos:

- Cuando, por causas supervenientes, se compruebe que los productos o el ejercicio de las actividades que se hubieren autorizado, constituyan riesgo o daño para la salud humana;

- Cuando el ejercicio de la actividad que se hubiere autorizado, exceda los límites fijados en la autorización respectiva;
- Porque se dé un uso distinto a la autorización;
- Por incumplimiento grave a las disposiciones de esta Ley, sus reglamentos y demás disposiciones generales aplicables;
- Por reiterada renuncia a acatar las órdenes que dicte la autoridad sanitaria, en los términos de esta Ley y demás disposiciones generales aplicables;
- Porque el producto objeto de la autorización no se ajuste o deje de reunir las especificaciones o requisitos que fijen esta Ley, las normas oficiales mexicanas y demás disposiciones generales aplicables;
- Cuando resulten falsos los datos o documentos proporcionados por el interesado, que hubieren servido de base a la autoridad sanitaria, para otorgar la autorización; VII bis. Cuando resulten falsos los dictámenes proporcionados por terceros autorizados;
- Cuando los productos ya no posean los atributos o características conforme a los cuales fueron autorizados o pierdan sus propiedades preventivas, terapéuticas o rehabilitatorias;
- Cuando el interesado no se ajuste a los términos, condiciones y requisitos en que se le haya otorgado la autorización o haga uso indebido a ésta;
- Cuando las personas, objetos o productos dejen de reunir las condiciones o requisitos bajo los cuales se hayan otorgado las autorizaciones;
- Cuando lo solicite el interesado, y
- En los demás casos que determine la autoridad sanitaria, sujetándose a lo que establece el Artículo 428 de dicha Ley.

Inspección y supervisión

De acuerdo con la Ley de Caminos, Puentes y Autotransporte Federal, la SCT vigila y supervisa la prestación de servicios y el cumplimiento de las normas aplicables al autotransporte en México.

La SCT puede solicitarnos en cualquier momento información o llevar a cabo inspecciones para verificar que nos encontremos en cumplimiento de la normatividad aplicable.

Asimismo, conforme a la Ley General de Salud, la Comisión Federal para la Protección contra Riesgos Sanitarios es la responsable de evaluar, expedir o revocar las autorizaciones que en las materias de su competencia se requieran, así como aquellos actos de autoridad que para la regulación, el control y el fomento sanitario se establecen o deriven de dicha Ley, sus reglamentos, las normas oficiales mexicanas y los demás ordenamientos aplicables.

Sanciones

Ante cualquier incumplimiento con las regulaciones y/o las obligaciones establecidas en los permisos la SCT puede imponer sanciones financieras adicionalmente a la revocación de los permisos respectivos. Estas sanciones y

multas podrían ascender hasta la cantidad de 1,000 salarios mínimos generales vigentes en la Ciudad de México al momento de cometerse la infracción, sin perjuicio de la responsabilidad penal que pudiera resultar, ni de que, cuando proceda, la SCT revoque el permiso.

La Comisión Federal para la Protección contra Riesgos Sanitario tiene la facultad de imponer sanciones y aplicar medidas de seguridad en el ámbito de su competencia conforme a lo establecido en la Ley General de Salud.

Regulación estatal y municipal

Adicionalmente nos encontramos sujetos a regulación estatal y municipal aplicable a los servicios de autotransporte que prestamos.

Normas Oficiales Mexicanas

Las Normas Oficiales Mexicanas son documentos técnicos que permiten establecer especificaciones de calidad sobre procesos, productos y servicios, sistemas, entre otros.

Regulación en materia ambiental

Nuestras operaciones se encuentran sujetas a normas federales, estatales y locales en materia de gestión y protección al medio ambiente. El principal ordenamiento en materia ambiental es la Ley General del Equilibrio Ecológico y Protección al Ambiente, cuyas disposiciones regulan aspectos ambientales como el agua, el aire y la atmósfera, el suelo, el ruido ambiental y los residuos. Las autoridades federales encargadas de establecer la política de protección ambiental y de vigilar su cumplimiento son la Secretaría de Medio Ambiente y Recursos Naturales (SEMARNAT) y la Procuraduría Federal de Protección al Ambiente (PROFEPA) respectivamente.

Otras de las normas aplicables a nuestras operaciones son:

- Ley General de Cambio Climático, que regula las emisiones de gases y compuestos de efecto invernadero, con el apoyo de su reglamento y Normas Oficiales Mexicanas (NOMs) asociadas.
- Ley General para la Prevención y Gestión Integral de los Residuos, que regula la prevención de la generación, la valorización y la gestión integral de los residuos, con el apoyo de su reglamento y NOMs asociadas.
- Ley de Aguas Nacionales, que regula la explotación, aprovechamiento y control del agua de ámbito nacional; así como, la prevención y control de su contaminación, con el apoyo de su reglamento y NOM asociadas.

El incumplimiento de las normas ambientales aplicables puede resultar en la imposición de sanciones administrativas; como multas, clausuras temporales o definitivas, totales o parciales de las operaciones, y/o sanciones penales. Consideramos que todas nuestras instalaciones y operaciones importantes están en cumplimiento con la legislación ambiental vigente y aplicable. A la fecha del presente reporte anual no hay ningún procedimiento material judicial o administrativo pendiente contra nosotros en materia ambiental.

Asimismo, estamos sujetos a diversas normas oficiales mexicanas en materia ambiental tales como la NOM-167-SEMARNAT-2017, que establece los límites máximos permisibles de emisión de contaminantes para los vehículos automotores que circulan en las entidades federativas Ciudad de México, Hidalgo, Estado de México, Morelos, Puebla y Tlaxcala; los métodos de prueba para la evaluación de dichos límites y las especificaciones de tecnologías de información y hologramas; la NOM-045-SEMARNAT-2017 de protección ambiental, vehículos en circulación que usan diésel como combustible, límites máximos permisibles de opacidad, procedimiento de prueba y características técnicas del equipo de medición; y la NOM-044-SEMARNAT-2017, que establece los límites máximos permisibles de emisión de monóxido de carbono, óxidos de nitrógeno, hidrocarburos no metano, hidrocarburos no metano más óxidos de

nitrógeno, partículas y amoníaco, provenientes del escape de motores nuevos que utilizan diésel como combustible y que se utilizarán para la propulsión de vehículos automotores con peso bruto vehicular mayor a 3,857 kilogramos, así como del escape de vehículos automotores nuevos con peso bruto vehicular mayor a 3,857 kilogramos equipados con este tipo de motores.

Regulación en materia de competencia económica

La Ley Federal de Competencia Económica regula la libre concurrencia, la competencia económica y el combate de los monopolios y las prácticas monopólicas; y sujeta la realización de ciertas fusiones y adquisiciones al requisito de autorización previa por parte de la autoridad de competencia. La Ley Federal de Competencia Económica faculta al ejecutivo federal para imponer, mediante decreto, precios máximos a los bienes y servicios necesarios para la economía nacional o el consumo popular, previa declaratoria de ausencia de competencia efectiva en el mercado por parte de la autoridad de competencia.

Esta ley se expidió con el fin de implementar ciertas reformas al artículo 28 de la Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos en materia de competencia económica, en virtud de las cuales se creó la Comisión Federal de Competencia Económica en sustitución de la antigua Comisión Federal de Competencia, dotándola de las facultades necesarias para cumplir eficazmente con su objeto, incluyendo la facultad de regular el acceso a insumos esenciales y de ordenar la desincorporación de activos, derechos, partes sociales o acciones de los agentes económicos para eliminar los efectos anticompetitivos. Las fusiones, adquisiciones y demás concentraciones o actos que rebasen ciertos umbrales, están sujetas a aprobación por parte de la Comisión Federal de Competencia Económica. Además, aquellas concentraciones que puedan dañar la libre concurrencia o dar lugar a prácticas monopólicas o conductas anticompetitivas son consideradas ilícitas. La Ley Federal de Competencia Económica, pudiera potencialmente limitar nuestras combinaciones de negocios, fusiones o adquisiciones, y pudiera sujetarnos a un mayor escrutinio en el futuro en virtud de nuestra presencia en el mercado.

Seguros

Derivado de la práctica en el sector de autotransporte y conforme lo establecen los lineamientos de la SCT, tenemos diversos seguros contra daños a terceros en sus bienes y personas, seguros de responsabilidad civil, así como seguros o fondos que amparen los daños que puedan ocasionarse a terceros, vías generales de comunicación y cualquier otro daño para respaldar a nuestras unidades motrices en caso de algún siniestro. Nuestra área de administración de riesgos realiza una evaluación periódica de riesgos y cobertura de seguros para mantener niveles aceptables de exposición al riesgo y minimizar cualquier posible efecto adverso en nuestras operaciones.

Normatividad en materia fiscal y situación tributaria

De acuerdo con la legislación federal vigente, tenemos la obligación de determinar y pagar diversos impuestos federales y locales, principalmente el Impuesto Sobre la Renta. De igual forma las actividades que realiza la Compañía estarán sujetas al Impuesto al Valor Agregado. Adicionalmente, la Compañía está obligada a retener y enterar impuesto sobre la renta e impuesto al valor agregado sobre sueldos, honorarios, fletes y arrendamientos pagados.

La tasa de impuesto sobre la renta aplicable a personas morales para el ejercicio de 2021 es del 30%. Esta Tasa se aplica sobre el resultado fiscal obtenido al restar de los ingresos acumulables, las deducciones autorizadas, y en su caso, las pérdidas fiscales pendientes de amortizar de años anteriores.

Como parte de ciertos incentivos fiscales particulares de la industria de autotransporte, actualmente existe la posibilidad de realizar ciertos acreditamientos, deducciones de costos y gastos particulares a dicha industria.

Al 31 de diciembre de 2021 se encontraban vigentes una serie de acreditamientos asociados al precio del combustible, sin embargo, para 2022, como consecuencia del conflicto bélico entre Ucrania y Rusia el precio de los combustibles se ha incrementado a nivel global, sin embargo, el gobierno de México ha decidido subsidiar el precio de los combustibles que impacta directamente en los acreditamientos aplicables a la industria.

Asimismo, el acreditamiento por el estímulo carretero se encuentra limitado a partir del 1 de enero 2020 a empresas con ingresos hasta \$300 millones de pesos que no tengan operaciones con partes relacionadas.

Procedimientos legales

Dentro del curso habitual de nuestras actividades, nos vemos involucrados en juicios, arbitrajes, reclamaciones y otros procedimientos legales. Estos procedimientos incluyen demandas o reclamaciones en materia de propiedad industrial, fiscal, ambiental y de responsabilidad por daños causados por nuestros servicios.

Si bien los resultados de los procedimientos no pueden predecirse, no consideramos que existan acciones pendientes o amenazadas, acciones judiciales o procedimientos en nuestra contra o que nos afecten, de ser resueltos en nuestra contra, individualmente o en conjunto, que dañen materialmente nuestro negocio, los resultados de las operaciones o situación financiera.

Recursos humanos:

Desde nuestro inicio, hemos establecido una filosofía de Capital Humano, enfocada a la armonización de nuestros intereses con los de nuestros empleados. Este enfoque ha generado una relación excelente entre todas las partes que interactuamos en la empresa y nos ha permitido forjar vínculos cercanos con nuestros colaboradores y con los diferentes Sindicatos con los que trabajamos.

Al 31 de diciembre de 2022, contábamos con un total de 20,088 empleados, de los cuales el 67% se encontraban sindicalizados. Todas las plazas a nivel administrativo se encuentran ocupadas por empleados no sindicalizados.

Contamos con más de 50 contratos colectivos de trabajo bajo el cual se encuentran contratados todos los empleados sindicalizados. Los contratos son negociados en un clima de colaboración enfocado a la productividad y continuidad de la fuente de empleo, los cuales son revisados periódicamente y depositados conforme a lo dispuesto por la Ley Federal del Trabajo.

Consideramos que las relaciones con nuestros empleados son satisfactorias y que los índices de rotación de personal son más bajos en comparación de las principales empresas de la industria de transporte en México. Al cerrar 2022, la rotación total acumulada de las empresas fue de 65.5%, estando 22 puntos por debajo del promedio de la industria. Como consecuencia de las buenas relaciones que hemos construido, nuestras subsidiarias no han tenido algún paro laboral o huelga generalizada en los últimos años.

La siguiente tabla muestra el número de nuestros empleados, por área o división, del 31 de diciembre de 2018 a 2022:

Área o División	2022	2021	2020	2019	2018
EGOBA	1,294	1,118	916	858	809
Grupo SID	4,368	3,306	3,436	3,401	3,307
MyM	492	513	448	470	354
AFN	789	798	669	675	586
LIPU	9,582	8,761	8,381	7,645	6,866
El Bisonte	930	987	960	900	792
Redpack	1,621	1,609	1,579	1,327	1,391
Traxión Logistics	-	153	74	-	-
Traxporta	152	16	9	-	-
Traxi	27	-	-	-	-
V Modal	43	-	-	-	-
Medistik	550	-	-	-	-
Corporativo Traxión	240	217	152	116	86
Total	20,088	17,478	16,624	15,392	14,191

Históricamente, el reclutamiento y retención de operadores han sido desafíos significativos para el sector logística y distribución. Sin embargo, hemos superado este reto con procesos sólidos de reclutamiento y selección, así como planes integrales de retención que destacan como mejores prácticas en la industria. Al finalizar 2022, la cobertura del personal operativo alcanzó 98%, siendo líderes en la industria en México por más de 10 puntos.

Fortalecemos nuestros valores y calidad de servicio, realizando planes y programas para mejorar el ambiente laboral y rendimiento de nuestros colaboradores. Hemos obtenido diferentes certificaciones y reconocimientos en nuestras unidades de negocio como Great Place to Work, Super Empresas (Top Companies) y como Empresas Socialmente Responsables.

Consideramos que el talento humano es nuestro recurso más valioso, en sus manos está la seguridad, confiabilidad y atención a nuestros clientes; es por ello que nos enfocamos en garantizar que nuestros operadores tienen el conocimiento y las habilidades necesarias para tomar en sus manos un volante responsablemente.

Los principales temas en los que dirigimos la capacitación son lo que dicta la Secretaría de Comunicaciones y Transportes, incluyendo:

- Educación Vial y Manejo Defensivo;
- Operación;
- Mantenimiento;
- Atención y Servicio al cliente; y
- Sistemas integrales de transporte.

Contamos con centros de capacitación avalados por la Secretaría del Trabajo y Previsión Social y por la SCT. Adicionalmente, diseñamos planes curriculares que permiten garantizar las competencias para el desarrollo de sus funciones y creamos programas de certificación para tener capacitación continua. Aunado a ello, nuestra tecnología de monitoreo satelital nos permite tener un seguimiento personalizado de la conducción de nuestros operadores, lo que sustenta la mejora continua de las competencias. Nuestro plan curricular está enfocado a fortalecer las estrategias del negocio en todos los niveles de organización, fortaleciendo nuestros valores y el desarrollo del personal.

Estructura administrativa y empleados

Nuestra estructura administrativa consta de seis niveles. El primer nivel está representado por el Consejo de Administración. El segundo nivel está representado por la Alta Dirección. El tercer nivel está integrado por los directores generales, directores de área y directores corporativos, responsables de distintas áreas corporativas centralizadas. El cuarto, quinto y sexto niveles son representados por Gerentes, Empleados y Operadores respectivamente, quienes son colaboradores esenciales para el éxito de las unidades de negocio.

Los miembros de nuestro equipo directivo cuentan con una experiencia promedio de más de 20 años en la industria del transporte. Su experiencia profesional ha sido adquirida mediante el desempeño en puestos directivos en grandes empresas con marcas líderes en los sectores de transporte e infraestructura en México.

El segmento de autotransporte de carga y logística y el segmento de transporte escolar y de personal constituyen unidades de negocios descentralizadas. Ambos están abocados a los aspectos de costo, servicio y calidad y en la formulación de estrategias de mercadotecnia y en el desarrollo y mantenimiento de posiciones de liderazgo de nuestras marcas en sus respectivos mercados. Los departamentos de Capital Humano, Auditoría Interna, Tesorería y Finanzas realizan funciones centralizadas y prestan servicios a las distintas unidades de negocio dentro de sus respectivas áreas.

Desempeño ambiental:

Operamos y tomamos decisiones cuidando el medio ambiente y sus recursos naturales, lo que nos permite contribuir con el mejoramiento del entorno con iniciativas orientadas a prevenir o mitigar nuestros impactos ambientales negativos. Asimismo, buscamos cumplir con la normatividad ambiental vigente y aplicable a nuestras operaciones e instalaciones.

Debido al crecimiento demográfico y económico, y al subsecuente aumento de las problemáticas ambientales globales y nacionales, la regulación ambiental, su aplicación y monitoreo por parte de distintos actores de la sociedad (autoridades ambientales, inversionistas, etc.) se ha incrementado en las últimas décadas; y se espera que esta tendencia continúe e incluso se acelere en los próximos años. Las alteraciones a los ecosistemas, recursos naturales y al clima podrían apresurar el ajuste y rigurosidad de la normatividad nacional y del compromiso de México en acuerdos y tratados internacionales. Lo anterior, podría requerir un aumento en nuestras inversiones a nivel Grupo para atender temáticas ambientales.

No obstante, al término de la redacción de este Reporte no tenemos conocimiento de cambios regulatorios en el corto o mediano plazo que pudieran requerir inversiones adicionales en cantidades substanciales. Es difícil predecir con exactitud el efecto, si hubiere, de la aprobación de leyes y reglamentos ambientales adicionales, o más estrictas, sobre las operaciones de las empresas de nuestro sector, o específicamente, sobre nuestros resultados operativos y financieros, incluyendo los flujos de efectivo; así como, sobre los gastos de capital que se requerirán, o sobre la condición financiera del Grupo.

Sin embargo, estamos comprometidos con la conservación del medio ambiente y sus recursos naturales; por lo que, hemos desarrollado procesos y lineamientos para el manejo de residuos, la renovación de nuestra flota de camiones, semirremolques y autobuses, el ahorro de combustible y la renovación de llantas; así como, rigurosos programas de mantenimiento que permiten disminuir nuestros niveles de emisiones y su afectación sobre el medio ambiente. Mantenemos un ciclo de mejora continua en nuestros procesos relacionados con estas actividades.

El incumplimiento de las normas ambientales aplicables puede resultar en la imposición de sanciones administrativas; como multas, clausuras temporales o definitivas, totales o parciales de las operaciones, y/o sanciones penales. Actualmente no tenemos ningún procedimiento material judicial o administrativo pendiente en materia ambiental.

Resumen sobre cambio climático

El sector autotransporte en México se encuentra sujeto a requisitos legales ambientales, tales como leyes, reglamentos y normas oficiales, en los tres niveles de jurisdicción nacional (federal, estatal y local); así como, a acuerdos internacionales, que cada vez son más estrictos y están más enfocados a la protección del medio ambiente. Dentro del alcance de dicha normatividad se encuentran las emisiones a la atmósfera y la gestión integral de los residuos (peligrosos y no peligrosos), que a su vez son temas materiales para Traxión en materia medio ambiental.

El incumplimiento de las normas ambientales puede resultar en la imposición de sanciones administrativas; como multas, clausuras temporales o definitivas, totales o parciales de las operaciones, y/o sanciones penales.

Basándonos en la normatividad vigente en materia de emisiones de gases efecto invernadero (GEI), Traxión desarrolló una herramienta para la estimación de dichas emisiones de alcance 1 y 2, la cual es un apoyo en la toma de decisiones de negocio. Adicionalmente, en Traxión prestamos nuestros servicios siempre con un enfoque de mejora continua, la excelencia de nuestros procesos y la eficiencia de nuestras operaciones, lo que nos permite cumplir con la normatividad ambiental aplicable a otro tipo de emisiones, como la NOM-044-SEMARNAT-2017 que establece los límites máximos permisibles de emisión de monóxido de carbono, óxidos de nitrógeno, hidrocarburos no metano, hidrocarburos no metano más óxidos de nitrógeno, partículas y amoníaco, provenientes del escape de motores nuevos que utilizan diésel como combustible y que se utilizarán para la propulsión de vehículos automotores con peso bruto vehicular mayor a 3,857 kilogramos, así como del escape de vehículos automotores nuevos con peso bruto vehicular mayor a 3,857 kilogramos equipados con este tipo de motores, y la NOM-045-SEMARNAT-2017 de protección ambiental - vehículos en circulación que usan diésel como combustible; límites máximos permisibles de opacidad, procedimiento de prueba y características técnicas del equipo de medición.

En 2022, cuatro de nuestras cinco empresas subsidiarias del segmento de movilidad de carga fueron galardonadas con los distintivos de excelente desempeño ambiental y buen desempeño ambiental en el programa voluntario "Transporte Limpio", de la Secretaría de Medio Ambiente y Recursos Naturales (SEMARNAT), por la gestión que realizaron en 2021 y que en conjunto logró una reducción de 105 mil 897 toneladas de CO₂, cantidad equivalente al 20% de las emisiones totales de Traxión en el 2021. Tomando otro paso más en nuestro compromiso con el medio ambiente seguimos mejorando nuestros procesos de contabilización de emisiones de GEI, lo que nos permitió que en nuestro Informe Integrado 2021 ampliáramos el reporte de nuestras emisiones de GEI de alcance 1 y 2. Continuamos trabajando para mejorar la estimación de nuestras emisiones de alcance 1 y 2, y contabilizar las emisiones de alcance 3; así como, en reducir nuestras emisiones de GEI mediante iniciativas de ahorro y eficiencia de combustible, adaptaciones e innovaciones tecnológicas, capacitación a colaboradores y mejora de procesos.

Asimismo, buscamos que nuestras instalaciones, estén en cumplimiento con la legislación ambiental aplicable. A la fecha del presente reporte anual no hay ningún procedimiento material judicial o administrativo pendiente contra Traxión o sus subsidiarias por incumplimientos en materia ambiental.

Responsabilidad social

Consideramos que la responsabilidad social constituye un elemento esencial de lo que significa ser un buen ciudadano empresarial. Apoyamos con diversas acciones a segmentos de la sociedad de recursos limitados y a las comunidades en donde tenemos presencia, con el objetivo de que nuestras actividades generen resultados positivos sobre la sociedad, afirmando nuestros principios y valores como Grupo Empresarial.

Somos miembros activos de la Cámara Nacional del Autotransporte de Carga (CANACAR), a través de la cual promovemos el desarrollo responsable de la industria del autotransporte y, entre otras cosas, apoyamos y asesoramos al Estado mexicano con el planteamiento y la solución de los problemas y las necesidades del sector.

Estamos adheridos al Pacto Mundial de las Naciones Unidas que nos guía en la alineación de nuestra estrategia y operaciones con sus Diez Principios en derechos humanos, anticorrupción, estándares laborales y medio ambiente. Asimismo, como Grupo Traxión realizamos medidas que promueven y dan respuesta a los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) de la Organización de las Naciones Unidas; y nuestra subsidiaria LIPU cuenta con el distintivo Empresa Socialmente Responsable (ESR).

En 2020 creamos Fundación Traxión, con la finalidad de institucionalizar y profesionalizar las acciones filantrópicas de Grupo Traxión y actuar como su principal brazo social. La Fundación busca contribuir al desarrollo social del país a través de programas innovadores y de alto impacto en beneficio de grupos vulnerables. Se rige a partir de un Consejo Directivo compuesto de la siguiente manera: Presidente – Bernardo Lijtszain Bimstein; vocales – Aby Lijtszain Chernizky, Marcos Metta Cohen, Elias Dana Roffe; Secretaria – Alejandra Méndez Salorio.

La operación corre a cargo de un equipo profesional en la materia propio de la Fundación, el cual a su vez se apoya en las capacidades administrativas del Grupo, y se complementa con la implementación de voluntariado proveniente de las unidades de negocio y las oficinas corporativas. Los programas se desarrollan en tres ejes estratégicos, relacionados a su vez con los Objetivos de Desarrollo Sostenible de la ONU: *Movilidad Social* – busca contribuir al desarrollo social de grupos vulnerables, especialmente infancia y juventud, a través de la educación como generador de oportunidades. *Logística Social* – busca facilitar el traslado de productos y transporte de personas para asistencia social y en momentos de necesidad como en desastres naturales o situaciones de emergencia. *Medio Ambiente* – busca complementar y apalancar las acciones de Traxión para reducir nuestro impacto ambiental.

Información de mercado:

Nuestro mercado

Sector de transporte en México

De acuerdo con información del Fondo Monetario Internacional, México es la décimo sexta economía más grande del mundo y la segunda más grande de Latinoamérica, con un PIB de 1.04 millones de millones de dólares en 2021 medido en dólares actuales. El sector de transporte (incluyendo transporte vía ductos, transporte postal, servicios de almacenamiento y actividades auxiliares) juega un papel significativo en la economía mexicana, ya que fue responsable del 5.8% del PIB de 2020 y registró más de 3 millones de empleos formales directos en dicho año de acuerdo con cifras del INEGI. En general, la industria de transporte juega un papel crucial de soporte al creciente sector industrial de México. Dentro del sector de transporte en México, el autotransporte terrestre tiene un papel dominante frente a otros medios de transporte.

El crecimiento en la demanda de autotransporte terrestre está fuertemente correlacionado con el desarrollo de las industrias de minería, agricultura, automotriz, construcción y manufactura en general, entre otros, combinado con el desempeño económico total del país. La oferta, el costo y la eficiencia de los servicios de autotransporte terrestre dependen, en gran medida, de la calidad de las vías terrestres, servicios e infraestructura gasolinera. En el 2015, cerca de dos tercios de la inversión de Ps. 646 mil millones que se hizo en infraestructura de transporte, público y privado, se dirigió a construcción y mantenimiento de carreteras, de acuerdo con la SCT. De acuerdo al Plan Nacional de Desarrollo para el periodo de 2014-2018, la infraestructura fue un enfoque principal de inversión yendo hacia adelante, con un plan de inversión compartido de aproximadamente 60%. De acuerdo con cifras del sitio de internet de Presidencia de la República, el plan nacional de infraestructura contempla los siguientes montos de inversión: (i) 431 mil millones de pesos en 2020; (ii) 256 mil millones de pesos en 2021-2022; y (iii) 172 mil millones de pesos en 2022-

2024. Sin embargo, creemos que la oferta de servicios de autotransporte de carga y de personal seguros y confiables, no ha mantenido el paso de la demanda.

Adicionalmente, nuestras operaciones están considerablemente enfocadas a regiones que tienen una tasa de crecimiento de PIB por arriba del promedio nacional, como es el caso de la altamente industrializada región del Bajío.

Sector de autotransporte de carga

El autotransporte de carga tiene un papel significativo en México con más del 56.9% de las toneladas transportadas en 2020 de acuerdo con cifras de la SCT. De igual manera, la industria de carga terrestre es una industria altamente fragmentada con más de 181,031 empresas y 1,099,371 unidades motrices a diciembre de 2020. Operadores independientes (1-5 unidades motrices) representan el 81.8% de la totalidad de las empresas, pero solamente el 24.5% de las unidades motrices. Mientras que empresas grandes (100 o más unidades motrices) representan el 0.6% de las empresas y el 29.3% de las unidades motrices. Entre 2008 y 2020, las compañías grandes han incrementado su flota a una tasa anual compuesta de 9.0% comparada con el 6.6% del total del mercado de autotransporte de carga, principalmente debido a las ventajas en adaptabilidad, servicio y mayor rentabilidad. Consideramos que la industria es una de las pocas que quedan en México donde hay una oportunidad de crecimiento significativo a través de la consolidación.

Sector de logística

Por otro lado, el sector logístico experimentó una expansión significativa durante 2020 derivado principalmente del crecimiento y penetración del canal de comercio electrónico como resultado de la contingencia por COVID-19 con la que un porcentaje relevante de la población se vio obligada a quedarse en casa y utilizar el comercio electrónico. Esta tendencia continuó durante 2021 y varios servicios logísticos continuaron su desarrollo penetración.

De acuerdo con un estudio de la Asociación Mexicana de Venta Online, el mercado de comercio electrónico en México totalizó más de Ps. 528 mil millones, y representó el 13.4% de las ventas al menudeo, comparado con 2.9% en 2017. De igual forma, los estudios muestran un crecimiento de este canal de 23% en 2022, comparado con un 81% en 2020, lo que indica que la tendencia de penetración de dicho canal continuó siendo favorable. Consideramos que Traxión, a través de sus subsidiarias, se encuentra bien posicionada para seguir captando este crecimiento, particularmente en los servicios de última milla, distribución, carga, importación, y manejo de almacenes (3PL), así como en soluciones integrales 4PL a lo largo de la cadena de suministro.

Sector de transporte de personas

En México, es común que compañías contraten el servicio de transporte de personal de terceros debido a que el transporte público de autobús es insuficiente o ineficiente en muchas regiones. Se trata de una alternativa eficiente. La ubicación geográfica de México, la capacidad instalada de manufactura, el bajo costo de la mano de obra y fuerza laboral altamente capacitada lo han posicionado como un país manufacturero líder, con un gran número de compañías que han establecido sus instalaciones de producción en todo el país, especialmente en regiones suburbanas o industriales donde el transporte público es limitado o ineficiente. Este desarrollo continuo combinado con el bajo índice de penetración de servicios de transporte contratados por escuelas privadas en México (menos de 10% en 2017 conforme a datos de la Secretaría de Educación Pública) representó una ruta de crecimiento significativo en la industria de transporte de personas.

Nuestras ventajas competitivas

Creemos que las siguientes ventajas competitivas nos diferencian de nuestra competencia y contribuyen a nuestro éxito continuo:

La empresa más grande en tamaño y en oferta de servicios de autotransporte terrestre en México en una industria con sólidos fundamentos.

Somos la empresa de servicios de autotransporte terrestre y de logística más grande de México, con una flota promedio de 9,487 unidades motrices en 2022. Hemos logrado crecer la flota 31.6x durante los últimos once años, desde nuestra fundación. Al 31 de diciembre de 2022, nuestra flota en el segmento de movilidad de carga es 6.6x mayor en comparación con el promedio de la industria para compañías que tienen más de 100 camiones, de acuerdo con cifras de la SCT a diciembre 2020. Ofrecemos una amplia gama de servicios, abarcando desde fletes internacionales a carga intermodal, carga refrigerada y especializada, servicios de logística y de transporte de personal, entre otros.

Esto nos ha permitido convertirnos en una solución integral para nuestros clientes y es el componente que nos diferencia de nuestros competidores, quienes proveen un conjunto de servicios más limitado. Asimismo, la dinámica de la industria mencionada anteriormente, tal como la fragmentación, crecimiento esperado por arriba del PIB y la importancia en general para la economía mexicana, junto con nuestra flexibilidad, amplia gama de servicios, economía de escala en la compra de equipo e insumos y la exposición en regiones de crecimiento acelerado del país, nos coloca en una sólida posición competitiva y nos da las herramientas para impulsar nuestro crecimiento.

Operaciones eficientes con cobertura y acceso a todo el país.

Hemos crecido continuamente y expandido nuestra cobertura en México y hacia Estados Unidos. En una industria altamente fragmentada, somos capaces de sobresalir de entre nuestros competidores como resultado de nuestra adaptabilidad y flota moderna. Nos esforzamos continuamente para mantener una flota actualizada que nos permita respaldar la calidad de nuestros servicios. Durante el 2022, la antigüedad promedio de nuestra flota de carga fue de 4.8 años, lo cual nos compara favorablemente contra el promedio de la industria al cierre de 2021 que es de más de 19.7 años, y la antigüedad promedio de nuestros autobuses para personal fue de 5.2 años durante el 2022.

Tenemos la escala y presencia geográfica que se requiere para satisfacer las necesidades de clientes clave en varias industrias que buscan empresas de transporte de confianza y alta calidad en sus servicios. Nos respalda una extensa red de terminales y puntos de servicio, dando como resultado un mayor uso de nuestra flota. Dentro de nuestro segmento de autotransporte de carga y logística hemos sido capaces de cubrir y dar servicio a los 31 estados de la República y la Ciudad de México. Asimismo, somos capaces de distribuir a todos los puertos y cruces fronterizos más importantes del país, permitiendo a nuestros clientes importar y exportar globalmente desde cualquier parte del país. Nuestro segmento de transporte escolar y de personal opera en 14 entidades federativas, y transporta anualmente a más de 300 millones de personas.

Modelo de negocio diversificado que provee resiliencia y adaptabilidad a distintos ciclos económicos, enfocado en clientes de clase mundial.

En 2020 la diversidad de nuestro modelo de negocio probó su efectividad durante la contingencia sanitaria por COVID-19, cuyo efecto perduró durante 2021. Nuestro modelo de negocio diversificado en servicios de autotransporte de carga, logística y transporte escolar y de personal nos provee de una combinación balanceada y diversificada de ingresos. Mientras que nos enfocamos en regiones y servicios de rápido crecimiento, al mismo tiempo buscamos tener una exposición balanceada a distintas industrias para así asegurar un sólido desempeño financiero. Estamos altamente diversificados con más de 1,000 clientes en el país, ninguno representa más del 3.0% de nuestros ingresos para el año terminado el 31 de diciembre de 2022. Prestamos servicios a un amplio conjunto número de industrias de rápido crecimiento, incluyendo ventas al menudeo, consumo, automotriz, industrial, escolar, entre otros. Adicionalmente, la mayor parte de nuestro negocio se genera a través de relaciones de largo plazo con nuestros clientes.

Creemos que somos la opción preferida para nuestros clientes al ofrecer soluciones a la medida para satisfacer sus necesidades de movilidad, transporte y logística, fortaleciendo la naturaleza contractual de nuestro negocio. Además, analizamos de manera constante la rentabilidad por cliente con el fin de asignar nuestros recursos a los que

generen una mayor rentabilidad y para continuar creciendo en línea con la demanda identificada de nuestros servicios. Esta historia y familiaridad es lo que nos hace ser parte integral de la cadena de producción de nuestros clientes y lo que da mayor resistencia a nuestra base de ingresos.

Marcas altamente reconocidas con una oferta de servicios de excelencia y completa que genera negocios recurrentes.

Consideramos que tenemos una operación de la más alta calidad y de clase mundial en un mercado poco institucionalizado, pero con un rápido crecimiento. Nos distinguimos de nuestros competidores a través de la calidad de nuestros servicios y por la utilización de tecnologías de última generación. Creemos que nuestros clientes nos eligen su proveedor de transporte porque podemos ofrecerles servicios confiables, en tiempo, bajo demanda, a precios competitivos, con escala y visibilidad. La amplitud de nuestros servicios nos permite proporcionar soluciones a la medida para nuestros clientes y, como el operador de transporte y movilidad más grande en México, nuestra escala y recursos económicos nos permiten invertir en nuestro negocio para su continuo crecimiento.

Continuamente buscamos mejorar nuestra eficiencia operativa, desde la inversión en sistemas de información que miden y analizan el ahorro de combustible y la seguridad, a programas de entrenamiento y mantenimiento de nuestra flota. Estos esfuerzos son sistemáticos, y creemos que nos ayudan a crear un círculo virtuoso de mejores prácticas. Consideramos que nuestra calidad superior de servicio, confiabilidad, escala, recursos financieros y utilización de tecnología de última generación nos han ayudado a asociarnos con muchos proveedores internacionales de transporte y logística. Contamos con aproximadamente 33 alianzas comerciales con compañías internacionales tales como Schneider, JB Hunt, Werner, CFI, Landstar y Union Pacific, entre otros. Estas alianzas comerciales nos han llevado a incrementar nuestro volumen de negocio a través de nuestra red y también ha aumentado el reconocimiento de nuestra marca a nivel internacional.

Estos factores se traducen en lo que consideramos que es un reconocimiento de nuestra marca como líder en la industria de movilidad de carga, movilidad de personas y logística en México. Contamos con el reconocimiento a lo largo de los años por parte de nuestros clientes y otras instituciones. Por ejemplo, nuestra marca Egoba recibió el reconocimiento como una de las “Mejores Empresas Mexicanas” por parte de Citibanamex, Deloitte, Tecnológico de Monterrey; CH Robinson reconoció a Grupo SID como “New Carrier of the Year”; y Union Pacific Distribution Services (UPDS) reconoció a AFN como “Small Intermodal Carrier of the Year”. Consideramos que el mejor testimonio de nuestro éxito y la calidad de nuestro servicio es ejemplificado por la longevidad de las relaciones y reiteración de negocio que tenemos con nuestros clientes. Nuestro reconocimiento de marca y nuestra reputación se extiende más allá de empresas locales, como se refleja a través de nuestra amplia gama de clientes multinacionales de primer nivel como Kellogg’s, Procter & Gamble, Walmart, Nestlé, Samsung y General Motors, entre otros.

Habilidad comprobada para la adquisición, integración y crecimiento estratégico de compañías.

Durante los últimos años hemos sido capaces de complementar nuestro crecimiento inorgánico a través de diversas adquisiciones. Esta experiencia, combinada con nuestras capacidades financieras, nos posiciona como uno de los participantes más adecuados y capaces de consolidar a otros dentro de un mercado altamente fragmentado. Nuestra administración tiene experiencia en haber adquirido e integrado 16 compañías en los últimos 25 años, incluyendo diez compañías en Traxión (incluyendo la adquisición de los activos únicamente de una de ellas), lo que nos ha dado acceso a nuevas regiones geográficas, clientes y oferta de servicios. Nuestra metodología de fusiones y adquisiciones ha sido implementada desde 2011 y se basa en nuestras mejores prácticas previamente desarrolladas, tales como métricas financieras con un proceso claramente definido cuyo objetivo es el lograr sinergias a corto plazo. Esto nos brinda la habilidad y experiencia para identificar oportunidades de inversión e implementar exitosamente nuestro proceso de adquisición y consolidación. Hemos sido disciplinados al analizar posibles adquisiciones, buscando compañías que no sólo satisfagan nuestras expectativas financieras, sino también aquellas que sean líderes en su nicho de mercado y tengan posiciones financieras y operativas estables, con las que podamos lograr una sinergia tangible en costo e ingresos, y que impulsen nuestro flujo de efectivo.

Crecimiento rentable comprobado.

Durante los últimos tres años, hemos logrado generar un sólido crecimiento en ingresos y utilidades a través de una combinación de iniciativas de crecimiento orgánico y adquisiciones estratégicas. Para el año 2022, nuestros ingresos consolidados llegaron a un total de Ps. 20,325 millones comparados con Ps. 17,087 millones de ingresos para el año 2021, los cuales muestran un crecimiento año-contra-año de 19.0% y una tasa anual de crecimiento compuesto de 18.7% entre 2019 y 2022. Para el 2022, nuestra utilidad de operación consolidada fue de Ps. 1,686 millones, lo que implica un decremento año-contra-año de 11.6%, principalmente derivado de un crecimiento de 57.2% en el costo del combustible derivado de los altos precios del petróleo que se incrementaron significativamente a finales del primer trimestre de 2022 y ocasionaron disrupciones en precio y volatilidad a lo largo del año. Nuestro EBITDA en 2022 alcanzó los Ps. 3,599 millones, lo cual, comparado con nuestro EBITDA para el 2021, implica un aumento año-contra-año de 5.8% y una tasa anual de crecimiento compuesto de 12.1% entre 2019 y 2022. Nuestra utilidad neta para 2022 fue de Ps. 504 millones. Nuestro flujo de efectivo de actividades de operación en 2022 totalizó Ps. 3,431 millones, un incremento de 25.0% comparado con el año anterior. Asimismo, hemos logrado el crecimiento y la rentabilidad antes mencionada mientras mantenemos un balance general saludable, como se demuestra en nuestra relación de deuda bruta a EBITDA de 2.65x y deuda neta a EBITDA de 2.38x al 31 de diciembre de 2022. Creemos que nuestro sólido flujo de efectivo, y los recursos provenientes del financiamiento a través de los mercados de valores, nos permitirá continuar apoyando nuestras iniciativas de crecimiento orgánico, completar adquisiciones que incrementen nuestro valor como empresa y así crear valor para nuestros accionistas.

Equipo directivo experimentado y un sólido gobierno corporativo apoyado por accionistas institucionales.

Tenemos un equipo directivo altamente calificado y con una experiencia profesional promedio de más de 25 años en la industria de transporte. El equipo brinda su perspectiva única y años de experiencia en la operación para incrementar el crecimiento orgánico mientras al mismo tiempo integran de manera exitosa los negocios adquiridos. Nuestro equipo de altos directivos, liderado por Bernardo Lijtszain Bimstein, nuestro presidente del Consejo de Administración, Aby Lijtszain Chernizky, nuestro presidente ejecutivo, y Rodolfo Mercado Franco, nuestro director general, con más de 50, 25, y 25 años de experiencia respectivamente, proporcionan su amplio conocimiento de la industria de transporte para ayudar a guiar el equipo directivo hacia nuestras metas estratégicas.

Nuestra base de accionistas se enfoca en la creación de valor. Nuestros accionistas cuentan con experiencia significativa en el liderazgo de compañías mexicanas a través de la tenencia accionaria y participación en la administración de estas, lo cual nos permite tener un entendimiento detallado del ambiente regulatorio, las necesidades de mercado y las expectativas de nuestros clientes. Dos de nuestros accionistas principales, Discovery Americas y Nexus Capital, se encuentran entre los inversionistas de capital privado con mayor experiencia en México y aportan dicha experiencia y conocimientos para ayudar a materializar nuestra visión. A pesar de que operábamos como una empresa privada antes de la oferta global pública inicial de acciones, ya contábamos con una sólida institucionalización y gobierno corporativo, con comités de prácticas societarias y de auditoría y un Consejo de Administración.

Al cierre de 2022, nuestra estructura accionaria es la siguiente:

Accionista	Número de acciones	%
Discovery Americas ⁽¹⁾	109,225,994	22.94%
Nexus Capital ⁽²⁾	53,271,968	11.19%
Personas Físicas ⁽³⁾	74,776,387	15.70%
Otros Accionistas Minoritarios	51,338,182	10.78%
Público Inversionista	187,579,345	39.39%
Total Suscrito y Pagado ⁽⁴⁾	476,191,876	100.00%

- (1) Incluye a todos los vehículos y sociedades controladas por Discovery Americas.
- (2) Incluye a todos los vehículos y sociedades controladas por Nexxus Capital.
- (3) Accionistas con Poder de Mando.
- (4) No incluyen las 67,286,385 acciones recompradas al 31 de diciembre de 2022.

Creemos que la experiencia que brindan nuestros accionistas, miembros del consejo de administración y equipo directivo nos permitirá continuar con nuestro crecimiento orgánico, identificar nuevas y atractivas oportunidades de inversión y a continuar expandiendo nuestro negocio mientras mantenemos nuestra rentabilidad.

Enfoque en desarrollo y operación con tecnologías disruptivas

Desde nuestra fundación en 2011, uno de nuestros pilares ha sido la innovación tecnológica. Utilizamos la tecnología para el rastreo y monitoreo de flota y también para desarrollar inteligencia comercial, operativa y de negocios en general. También hemos desarrollado aplicaciones digitales que promueven negocios principalmente en logística. Estos negocios están basados en el uso de tecnología y talento y promueven baja utilización de activos fijos. Consideramos que la tecnología es una de nuestras ventajas competitivas más fuertes.

Nuestras estrategias de crecimiento

Nos proponemos aprovechar nuestra escala y nuestro sólido balance general para continuar expandiendo nuestra rentabilidad del negocio a través del crecimiento orgánico e inorgánico. Nuestra estrategia de crecimiento se basa en los siguientes pilares: (i) mantener nuestras operaciones como las mejores de su gama para impulsar nuestro crecimiento orgánico acelerado; (ii) ejecutar adquisiciones de manera oportuna, disciplinada y estratégica; (iii) expandir nuestros servicios comerciales; (iv) utilizar el capital y financiamiento de forma estructurada; y (v) capitalizar las dinámicas de la industria que nos sean favorables. Esperamos continuar ejecutando estas estrategias y al mismo tiempo mantener un enfoque en el desarrollo y fortalecimiento de las relaciones con nuestros clientes. Creemos que las estrategias que se mencionan a continuación para implementar estos pilares nos posicionarán de una mejor manera para originar nuestros objetivos.

Enfoque en excelencia y eficiencia operativa en todo nuestro negocio para maximizar rentabilidad.

Creemos que nuestros segmentos de logística y tecnología, movilidad de carga y movilidad de personas son líderes en la industria en términos de rentabilidad, medidos a través de márgenes y razones operativas. Nos proponemos continuar enfocándonos en productividad y eficiencia a través de estrictos controles de desempeño y costo, manteniendo una flota joven y eficiente y a través de la estructuración de nuestros acuerdos comerciales para compartir con nuestros clientes incrementos imprevistos en costos. Adicionalmente, nuestros modernos sistemas nos permiten monitorear de manera continua nuestras operaciones y flota, facilitar medidas correctivas cuando se requieran y proveer mantenimiento eficientemente. Estas prácticas nos ayudan a enfocarnos en optimizar nuestros ingresos y costos por kilómetro, dos indicadores de desempeño clave que monitoreamos continuamente. Nuestra mezcla de administraciones regionales, junto con nuestras funciones de negocio centralizadas, nos permiten concentrarnos en las necesidades específicas de nuestros clientes en todo el país mientras que al mismo tiempo compartimos mejores prácticas a toda nuestra operación.

La mayoría de dichas sinergias se han logrado al enfocarnos en la reducción de costos, apalancando nuestra plataforma corporativa y tecnológica, adquisición de unidades motrices, y abastecimiento, entre otras, a través de contratación centralizada y aumentando la oferta comercial y utilización de nuestra flota. Basado en nuestra experiencia, creemos que podemos continuar logrando sinergias y sólidos resultados de operación a través de la transferencia de mejores prácticas, eficiencias contractuales e inteligencia comercial.

Adquirir empresas con potencial de sinergias significativas concretadas gracias a nuestra escala y plataforma operativa de primera calidad.

Continuamente evaluamos posibles adquisiciones en nuestros dos segmentos de operación. La alta fragmentación del mercado en el que operamos nos provee con grandes oportunidades de crecimiento inorgánico. Desde 2011, hemos adquirido cinco empresas de carga, una empresa de transporte escolar y de personal, así como una empresa de mensajería, paquetería, última milla y servicios logísticos. Analizamos posibles adquisiciones continuamente y planeamos originar selectivamente transacciones de fusiones y adquisiciones estratégicas que añadan valor. Bajo esta premisa, nuestro objetivo es adquirir empresas líderes, con buenas operaciones y finanzas saludables, que complementen nuestra cartera actual y nos permitan expandir nuestra oferta de servicios, base de clientes, y presencia geográfica. Hemos establecido procesos estructurados para la identificación, adquisición e incorporación de negocios existentes que creemos que podrían facilitar la creación de valor.

Adicionalmente, nuestro fuerte balance con acceso a diversas fuentes de financiamiento nos permite originar oportunidades de adquisición.

Incrementar la eficiencia de las empresas adquiridas.

Un pilar fundamental de la estrategia de la Compañía es el integrar las empresas que adquiere e incrementar su eficiencia de forma sostenible y de largo plazo. El equipo ejecutivo de Traxión cuenta con amplia experiencia en adquisiciones e integraciones exitosas de compañías. Dada dicha experiencia, Traxión cuenta con una metodología clara para lograr este objetivo. Nos proponemos que las empresas adquiridas generen valor desde el primer día. Mejoramos la eficiencia a través de la búsqueda constante de sinergias. Cuando una empresa se suma a la plataforma operativa de Traxión, de inmediato se obtienen eficiencias en diversos rubros como abastecimiento, mantenimiento de flota, seguros, y en otras áreas administrativas y operativas. Adicionalmente, existen diversas sinergias y eficiencias de largo plazo que se materializan conforme la empresa continúa operando sobre la plataforma de la Compañía. Estas sinergias pueden darse a través de la integración de operaciones entre dos o más de nuestras subsidiarias, así como en oportunidades de venta cruzada entre nuestra amplia base de clientes. Traxión busca la mejora continua, por lo que una parte importante de la estrategia es buscar rentabilizar la flota y los clientes constantemente.

Utilizar relaciones existentes con clientes para captar oportunidades de venta cruzada.

Tenemos un equipo especializado enfocado en la identificación de oportunidades de venta cruzada con nuestra extensa base de clientes. Esta unidad trabaja de manera cercana con nuestro equipo de ventas para brindar a nuestros clientes servicios adicionales y ayudarlos a solucionar sus necesidades con servicios a la medida. Incentivamos a nuestro equipo de venta a tener diálogo continuo con nuestros clientes y a identificar oportunidades que incrementarán nuestra participación en carga, logística y gasto anual de transporte de cada uno de nuestros clientes. Fomentamos a nuestro equipo de ventas a que informen a nuestros clientes de nuestro alcance dentro del país y nuestra amplia gama de servicios, que se han expandido considerablemente como resultado de nuestras adquisiciones y crecimiento orgánico, para así satisfacer sus múltiples necesidades de servicios de transporte y amplitud de escala en soluciones disponibles. Esta estrategia ha estado dando resultados positivos.

Incremento en la oferta de servicios para expandir nuestro portafolio.

Buscamos incorporar servicios adicionales a través de crecimiento orgánico y adquisiciones selectivas y estratégicas en sectores y regiones específicas en las que actualmente no participamos. Esperamos que esta estrategia nos permita incrementar nuestra base de clientes y expandir nuestra oferta de servicios. Por ejemplo, nuestras adquisiciones recientes nos permiten proveer a nuestros clientes soluciones de carga especializada (refrigerada, materiales, y derivados del petróleo, entre otros), y algunas otras de logística (última milla, mensajería, paquetería y carga consolidada). De igual forma, el desarrollo de tecnologías para negocios logísticos nos brinda una

oferta de servicios más amplia. Creemos que, al incrementar nuestra oferta de servicios, van a incrementar nuestros ingresos, mientras se minimiza el riesgo de ciclos de negocio y nos diferenciamos de competidores.

Capitalizar favorablemente las dinámicas de la industria para promover nuestros planes de crecimiento orgánico.

Esperamos que nuestra industria y regiones de enfoque crezcan de manera atractiva por arriba del crecimiento del PIB. Estas dinámicas macroeconómicas y de la industria nos permitirán encontrarnos con diversas oportunidades significativas de crecimiento. Continuaremos invirtiendo y administrando nuestra flota para tomar ventaja de estas tendencias. Estamos en diálogo continuo con nuestros clientes mientras sus negocios se expanden para incrementar nuestras oportunidades de generar ingresos con cada uno de ellos. Nuestro equipo directivo está igualmente enfocado en identificar nuevas tendencias de la industria y desarrollos regionales que representen oportunidades de crecimiento. De igual manera, todas las oportunidades de negocio nuevas que llegan a la compañía son analizadas por un Comité de Rentabilidad, en el que dichas oportunidades deben cumplir ciertos umbrales de rentabilidad para ser aprobadas. De esta manera nos aseguramos que los nuevos negocios sean rentables.

Uso disciplinado de capital y de financiamiento.

Buscamos mantener un balance financiero saludable que apoye nuestra estrategia de crecimiento, equilibrando el uso de recursos propios y deuda de tal manera que siempre se tenga un nivel de apalancamiento que no exceda 2.5 veces Deuda Neta/EBITDA. También buscamos lograr una liquidez acorde a nuestro perfil de negocio con un esfuerzo continuo en optimización de capital de trabajo y un riguroso control de las cuentas por cobrar.

Nuestras subsidiarias continuarán compitiendo por la asignación de inversiones de capital basándose en retornos esperados, asegurando que el capital les sea asignado en áreas donde maximizarán el valor total. Adicionalmente, continuaremos manteniendo una estricta disciplina financiera al evaluar adquisiciones a fin de continuar agregando compañías saludables y rentables a nuestra plataforma.

Competencia

La industria se encuentra altamente fragmentada y como resultado de ello existe un amplio universo de empresas con presencia nacional que ofrecen diversas marcas y servicios compitiendo directamente con nuestro negocio.

Nos consideramos un participante único en el mercado, puesto que ofrecemos la solución más completa y eficiente a nuestros clientes. Nuestros principales competidores son: Grupo Alianza Trayecto (un proyecto empresarial entre Grupo Transportes Monterrey y Grupo Transportes LarMex), Grupo TUM, Autotransporte de Carga Tresguerras, Transportes Castores, Fletes México, Transportes Marva y Transportes Monroy Schiavon, respecto a nuestro segmento de movilidad de carga; Grupo Senda, en el segmento de movilidad de personas; y DHL, Solística, Kuehne + Nagel, Accel, CEVA Logistics, y Ryder, entre otros, en el segmento de logística y tecnología, particularmente en el negocio de manejo de almacén 3PL.

Consideramos que nuestro enfoque en la prestación de servicios integrales de alta calidad en cada uno de nuestros sectores de negocio nos otorga ventajas comparativas frente a nuestros competidores.

Estructura corporativa:

La siguiente tabla muestra nuestras principales subsidiarias al 31 de diciembre de 2022:

Empresa	Servicios
Transportadora EGOBA	Carga transfronteriza y refrigerada
Muebles y Mudanzas MYM	Carga regional y mudanzas
AutoExpress Frontera Norte	Carga intermodal y transfronteriza
Grupo SID	Distribución y almacenaje
Transportes LIPU	Movilidad de personal
RedPack	Soluciones de última milla y paquetería
Autotransportes Bisonte	Carga especializada
Medistik	Distribución de medicamentos y accesorios
VMODAL	Logística ferroviaria

A partir del 1 de septiembre de 2017, hemos establecido una sociedad financiera de objeto múltiple para manejar la tesorería de nuestras subsidiarias de forma centralizada.

Descripción de los principales activos:

Nuestras principales oficinas ejecutivas se encuentran en la Ciudad de México, y en la actualidad están bajo un contrato de arrendamiento con una vigencia hasta el 31 de diciembre de 2024. Las actividades de nuestro negocio y las actividades comerciales de nuestras subsidiarias en los campos de logística y transporte se conducen tanto con equipo y unidades motrices, rentadas y propias.

Disponemos de diferentes instalaciones, sucursales, bodegas, paraderos y centros de almacenamiento los cuales están en un esquema de arrendamiento.

La siguiente tabla muestra una relación con las características de los principales inmuebles que utilizamos nosotros y nuestras subsidiarias en el curso ordinario de negocios, las cuales son todas arrendadas:

Propiedad	Ubicación	Área	Uso	Propio o Arrendado
Oficina de AFN Logistics	Laredo, Texas	N/I	Oficina	Arrendado
Oficinas de AFN	Nuevo Laredo	15,000 m2	Oficina	Arrendado
Oficinas de AFN	Colima	10,000 m2	Oficina	Arrendado
Oficinas de AFN	Veracruz	5,000 m2	Oficina	Arrendado
Oficinas de AFN	Puebla	3,752 m2	Oficina	Arrendado
Oficinas de AFN	Nuevo Laredo	7,465 m2	Oficina	Arrendado
Oficinas de AFN	Toluca	10,356 m2	Oficina	Arrendado
Oficinas de AFN	Silao	1,190 m2	Oficina	Arrendado
Egoba Terminal Guadalajara	Guadalajara	6,484 m2	Terminal	Arrendado
Egoba Terminal Nuevo Laredo	Nuevo Laredo	112,442 m2	Terminal	Arrendado

Egoba Terminal Querétaro 1	Querétaro	45,323 m2	Terminal	Arrendado
Egoba Terminal Querétaro 2	Querétaro	82,291 m2	Terminal	Arrendado
Egoba Terminal Saltillo	Coahuila	10,000 m2	Terminal	Arrendado
Egoba Terminal San Luis Potosí	San Luis Potosí	60,748.14 m2	Terminal	Arrendado
Egoba Terminal Silao	Silao	10,184.73 m2	Terminal	Arrendado
Egoba Terminal Puebla	Puebla	8,000 m2	Terminal	Arrendado
Egoba Reynosa	Reynosa	8,000 m2	Terminal	Arrendado
Egoba McAllen	McAllen, Tx	8,000 m2	Terminal	Arrendado
Egoba Monterrey	Nuevo León, Monterrey	7,000 m2	Terminal	Arrendado
Oficina Regional LIPU Lázaro Cárdenas	Edo. Mex	950 m2	Oficina	Arrendado
Oficina Regional LIPU Meza	Ciudad de México	1,380 m2	Oficina y Taller	Arrendado
Oficina Regional y encierro Lipu Aguascalientes	Aguascalientes	10,000 m2	Oficina y garaje	Arrendado
LIPU Salvatierra	Guanajuato	3,100 m2	Oficina y Taller	Arrendado
LIPU Oficina Corporativa	Edo. Mex	17,373 m2	Oficina	Arrendado
Oficina Regional Hermosillo	Sonora	12,500 m2	Oficina	Arrendado
Oficina Regional Monterrey	Nuevo León	7,786 m2	Oficina	Arrendado
Oficina y Taller Puebla	Puebla	2,800 m2	Oficina y Taller	Arrendado
Oficina de Administración Regional	Nuevo León	7,786 m2	Oficina	Arrendado
Oficina Regional Saltillo	Coahuila	10,876 m2	Oficina y garaje	Arrendado
Oficina Regional Silao	Silao	3,000 m2	Oficina	Arrendado
Encierro Lipu San Luis Potosí	San Luis Potosí	2,827 m2	Encierro	Arrendado
Bodega Lipu Villahermosa	Villahermosa	800 m2	Bodega	Arrendado
Lipu Cancún	Quintana Roo	10,000 m2	Encierro	Arrendado
MyM Coacalco	CDMX	2000 m2	Oficinas y bodega	Arrendado
MyM Ticoman	CDMX	4,892 m2	Oficinas y Taller	Arrendado
Redpack Centro Operativo	Tultitlan	14,849.00 m2	Centro Operativo	Arrendado
Redpack Centro Operativo	Azcapotzalco	7,928.25 m2	Centro Operativo	Arrendado
Redpack Centro Operativo	Puebla	1587 m2	Centro Operativo	Arrendado
Redpack Centro Operativo	Monterrey	6500 m2	Centro Operativo	Arrendado
Redpack Centro Operativo	Guadalajara	2,865 m2	Centro Operativo	Arrendado
Redpack Centro Operativo	Cancún	1000 m2	Centro Operativo	Arrendado
Redpack Centro Operativo	Cd. México	15,023.83 m2	Centro Operativo	Arrendado
Base SID México	Edo. Mex	18,465 m2	Terminal	Arrendado
Base SID Querétaro	Querétaro	74,611 m2	Terminal	Arrendado
Almacén 1 SID	Edo. Mex	Variable m2	Almacenamiento	Arrendado
Almacén 2 SID	Edo. Mex	22,232 m2	Almacenamiento	Arrendado
Almacén 3 SID	Edo. Mex	13,602.28 m2	Almacenamiento	Arrendado
Almacén 4 SID	Edo. Mex	7,800 m2	Almacenamiento	Arrendado
Almacén 5 SID	Edo. Mex	18,853.47 m2	Almacenamiento	Arrendado
Almacén 6 SID	Querétaro	5,955.50 m2	Almacenamiento	Arrendado
Almacén 7 SID	Edo. Mex	32,238.52 m2	Almacenamiento	Arrendado
Almacén 8 SID	Nuevo León	3,147 m2	Almacenamiento	Arrendado

Almacén 9 SID	Querétaro	388,123 m2	Almacenamiento	Arrendado
Almacén 10 SID	Querétaro	22,945 m2	Almacenamiento	Arrendado
Almacén 11 SID	Estado de México	10,211 m2	Almacenamiento	Arrendado
Bodega SID	Baja California	9,216 m2	Bodega	Arrendado
Almacén 12 SID	Querétaro	28,534 m2	Almacenamiento	Arrendado
Almacén 13 SID	Mexicali	13,935 m2	Almacenamiento	Arrendado
Almacén 14 SID	Jalisco	213,871 m2	Almacenamiento	Arrendado
Bisonte Oficina SLP	San Luis Potosí	8,730.12 m2	Oficina	Arrendado
Bisonte Patio y taller SLP	San Luis Potosí	9,950.50 m2	Patio de maniobras y taller	Arrendado
Bisonte Teoloyucan	Edo. Mex	14,722.30 m2	Oficina, patio de maniobras y taller	Arrendado
Bisonte Puebla	Puebla	22,912 m2	Patios y Oficinas	Arrendado

La siguiente tabla lista las características de los activos operativos que utilizamos nosotros y nuestras subsidiarias en el curso ordinario de nuestro negocio:

Propiedad	Número	Propio o Arrendado
Unidades Motrices de LIPU	6,210	Propias
Unidades Motrices de LIPU	138	Arrendadas
Unidades Motrices de Grupo SID	351	Propias
Unidades Motrices de MyM	246	Propias
Unidades Motrices de MyM	18	Arrendadas
Unidades Motrices de EGOBA	699	Propias
Unidades Motrices de EGOBA	3	Arrendadas
Unidades Motrices de AFN	410	Propias
Unidades Motrices de REDPACK	322	Propias
Unidades Motrices de REDPACK	486	Arrendadas
Unidades Motrices de BISONTE	277	Propias
Unidades Motrices de BISONTE	327	Arrendadas

Para más información sobre nuestros Activos fijos e inmuebles relevantes relacionados ver la nota 12 correspondiente a nuestros Estados Financieros Auditados.

Procesos judiciales, administrativos o arbitrales:

Al 31 de diciembre de 2022, ni la compañía ni sus subsidiarias, enfrentan procesos judiciales, administrativos o arbitrales fuera de los derivados del curso normal de sus operaciones, los cuales, en opinión de la administración y de sus asesores legales, aun en caso de resolverse de maneras desfavorable a los intereses de la Compañía y sus Subsidiarias no causarían efecto sustancial adverso en su condición financiera y el resultado de sus operaciones.

La Emisora no se encuentra en alguno de los supuestos establecidos en los artículos 9 y 10 de la Ley de Concursos Mercantiles, no ha sido declarado en concurso mercantil ni se encuentra en posibilidades o condiciones de ser declarado en concurso mercantil.

Acciones representativas del capital social:

Capital social

En virtud de que somos sociedad anónima bursátil de capital variable, el capital social deberá estar integrado por una porción fija y podrá tener una porción variable. Al 31 de diciembre de 2022, nuestro capital social suscrito y pagado era representado por 543,478,261 acciones ordinarias de la Serie "A", Clase "I", sin expresión de valor nominal que representan nuestro capital total fijo, sin incluir el efecto por la recompra de acciones realizada por el Grupo a la misma fecha y que corresponde a 67,286,385 títulos. Adicionalmente, a esa misma fecha existían 64,836,956 acciones en tesorería, sin considerar las acciones recompradas antes mencionadas y que representaban un 10.7% de nuestro capital social.

Las acciones del Grupo comenzaron a cotizar en la Bolsa Mexicana de Valores ("BMV") el 29 de septiembre de 2017 y pueden ser suscritas o adquiridas únicamente por inversionistas de nacionalidad mexicana o sociedades mexicanas en cuyos estatutos sociales se contenga la cláusula de exclusión de extranjeros.

Ninguna proporción del capital ha sido pagada en especie en los últimos 3 ejercicios. No existen valores en circulación relacionados con nuestro capital que tengan procedimientos para su conversión, ejercicio, intercambio o suscripción.

Recompra de acciones

En la asamblea de accionistas del pasado 28 de abril de 2023, se aprobó el monto máximo que Grupo Traxión podrá destinar para la recompra de acciones representativas de su capital social a través de la bolsa de valores en que opere y al precio corriente en el mercado. Por el periodo comprendido desde la autorización de recompra y hasta el cierre del 31 de diciembre de 2022, el saldo por la recompra de acciones es de Ps. 1,432 millones correspondiente a 67,286,385 recomprados.

Movimientos en el capital social

Cualquier aumento o disminución en la parte fija de nuestro capital social debe ser aprobada mediante resolución adoptada por accionistas tenedores en una asamblea general extraordinaria de accionistas, y en tal caso, nuestros estatutos sociales serán modificados para reflejar el aumento o disminución en la parte fija de nuestro capital social. La parte variable de nuestro capital social puede incrementar o disminuir en una asamblea general ordinaria o extraordinaria de accionistas, debiendo protocolizarse en cualquier caso los actos correspondientes (excepto cuando se trate de los aumentos para la colocación de acciones propias) sin requerir modificación de nuestros estatutos sociales.

Aumentos o disminuciones en la parte fija o variable de nuestro capital social, deben ser inscritos en nuestro libro de registro de variaciones de capital, el cual estamos obligados a mantener conforme a la Ley General de Sociedades Mercantiles. No pueden emitirse nuevas acciones salvo que las acciones emitidas y en circulación al momento de la emisión, estén totalmente pagadas, excepto en ciertas circunstancias limitadas. Las actas de las asambleas de accionistas en que se aumente o disminuya la parte fija de nuestro capital social deben protocolizarse ante notario público y ser inscritas en el Registro Público del Comercio correspondiente a nuestro domicilio corporativo.

La Sociedad no podrá emitir nuevas acciones hasta que las anteriores hayan sido totalmente pagadas, sin perjuicio de las disposiciones aplicables a la emisión de acciones no suscritas, y salvo que las acciones previamente emitidas estén destinadas por resolución de la Asamblea que aprobó su emisión, a satisfacer cualesquier obligaciones a cargo de la Sociedad que hayan aprobado los Accionistas.

El Consejo de Administración queda facultado para ofrecer para suscripción y pago a terceros las acciones no suscritas por nuestros accionistas, a partir de su emisión o después de la expiración del plazo establecido en nuestros estatutos sociales para el ejercicio del derecho de preferencia, en su caso, si la Asamblea de Accionistas resolvió otorgar tal derecho, en el entendido que en los casos que aplique el derecho de preferencia en la suscripción, el precio al cual se ofrezcan las acciones a terceros no podrá ser menor al que hubieren sido ofrecidas a nuestros accionistas para suscripción y pago, y no serán ofrecidas para su colocación con la intervención de un intermediario colocador.

La asamblea de accionistas no ha decretado aumentos o disminuciones en nuestro capital social que modifiquen su importe, el número y clases de acciones que lo componen durante los ejercicios 2020, 2021 y 2022.

Para mayor información relacionada con variaciones a nuestro capital social con posterioridad al 31 de diciembre de 2022, ver la sección *“I. Información General - b) Resumen Ejecutivo – Acontecimientos Recientes”*.

La Sociedad no ha pagado ninguna porción significativa de su capital social en especie durante los últimos tres ejercicios, ni mantiene posiciones abiertas en instrumentos derivados liquidables en especie cuyo subyacente sean sus acciones o certificados de participación ordinarios sobre dichas acciones.

Dividendos:

El decreto de dividendos y, en su caso, el monto de los mismos está sujeto a la aprobación de la Asamblea Ordinaria de Accionistas, previa recomendación del Consejo de Administración, con el voto afirmativo de la mayoría de los votos presentes en dicha Asamblea, la cual, a su vez, para considerarse legalmente reunida, requiere la representación de al menos el 50.0% de nuestro capital social vigente con derecho a voto. De conformidad con la Ley General de Sociedades Mercantiles, la distribución de utilidades sólo podrá hacerse después de que hayan sido debidamente aprobados por la asamblea de accionistas los estados financieros que decreten las utilidades. No podrá hacerse distribución de utilidades mientras no hayan sido restituidas o absorbidas mediante aplicación de otras partidas del patrimonio, las pérdidas sufridas ejercicios anteriores, o haya sido reducido el capital social y nuestros accionistas aprueben cualquier pago de dividendo de nuestras utilidades retenidas mediante asamblea de accionistas. Nuestra capacidad para pagar dividendos podría verse afectada en forma adversa en los términos de nuestra deuda futura, legislación fiscal aplicable y de la capacidad de nuestras subsidiarias para generar utilidades y distribuirnos dividendos. Adicionalmente, previo a la distribución de dividendos, estamos obligados a destinar el 5.0% de nuestro ingreso neto para formar el fondo de reserva legal, hasta que dicha reserva legal sea equivalente al 20.0% de nuestro capital social. El fondo de reserva deberá ser reconstituido cuando disminuya por cualquier motivo.

A la fecha del presente reporte anual, no hemos aprobado el pago de dividendos a nuestros accionistas durante los últimos tres ejercicios.

Nuestro Consejo de Administración actualmente no considera recomendar la adopción de una política de dividendos. Modificaciones en nuestros resultados operativos y financieros, incluyendo aquellos derivados de eventos extraordinarios y riesgos en la sección *“I. Información General – c) Factores de Riesgo”* que afectan nuestra situación financiera y liquidez podrían afectar o no la declaración de dividendos y el monto de estos. Por lo tanto, no podemos garantizar que pagaremos dividendos ni el monto de cualquier dividendo si llegáramos a pagarlo.

El monto y el pago de los dividendos futuros, si los hay, estarán sujetos a la legislación aplicable y dependerán de una variedad de factores que puedan ser considerados por nuestro Consejo de Administración o nuestros accionistas, incluyendo nuestros resultados operativos futuros, situación financiera, requerimientos de capital, inversiones en adquisiciones potenciales u otras oportunidades de crecimiento, restricciones legales, restricciones contractuales en nuestros instrumentos de deuda actuales y futuros y nuestra capacidad para obtener fondos de nuestras subsidiarias. Tales factores pueden limitar o impedir el pago de dividendos futuros y pueden ser considerados por nuestro consejo de administración al recomendar, o por nuestros accionistas en la aprobación, el pago de cualquier futuro dividendo.

Conforme a los términos de cierto contrato de crédito que hemos celebrado, no podemos pagar dividendos o realizar distribuciones en efectivo o en especie a los accionistas (incluyendo reembolsos o amortización de acciones o reducciones de capital, aun en la parte variable), salvo con autorización de los acreedores relevantes.

(i) Controles cambiarios y otras limitaciones que afecten a los tenedores de los títulos.

Somos una entidad con nacionalidad mexicana. No admitiremos, directa o indirectamente, como socios o accionistas a inversionistas extranjeros, ni a sociedades mexicanas en cuyos estatutos sociales no se contenga la cláusula de exclusión de extranjeros, ni tampoco reconoceremos derechos de socios o accionistas a dichos inversionistas o sociedades.

Mediante el Fideicomiso Maestro Nafin, nos adherimos al mecanismo de inversión neutra que permite a los extranjeros adquirir certificados de participación ordinaria no amortizables emitidos por el propio Fideicomiso Maestro Nafin que representen nuestras acciones, en el entendido que los titulares de CPOs que sean extranjeros o sociedades mexicanas con cláusula de admisión de extranjeros no podrán ejercer derecho corporativo alguno o dar instrucciones de cómo ejercer el derecho de voto a Nacional Financiera, en su carácter de fiduciaria, la que ejercerá los derechos corporativos de acciones a través de CPOs votando sistemáticamente en el mismo sentido que la mayoría de accionistas mexicanos titulares de nuestras acciones.

Todas las acciones adquiridas por Inversionistas No-Mexicanos fueron depositadas en el Fideicomiso Maestro Nafin y todos los participantes en nuestra Oferta Pública Inicial de acciones recibieron CPOs.

Para mayor información relacionada con variaciones a nuestro capital social con posterioridad al 31 de diciembre de 2022, ver la sección *“I. Información General - b) Resumen Ejecutivo – Acontecimientos Recientes”*.

[424000-N] Información financiera

Concepto	Periodo Anual Actual MXN 2022-01-01 - 2022-12-31	Periodo Anual Anterior MXN 2021-01-01 - 2021-12-31	Periodo Anual Previo Anterior MXN 2020-01-01 - 2020-12-31
Ingresos	20,325,043,000.0	17,086,471,000.0	14,297,706,000.0
Utilidad (pérdida) bruta	4,261,292,000.0	4,460,151,000.0	4,135,597,000.0
Utilidad (pérdida) de operación	1,684,646,000.0	1,900,157,000.0	1,681,534,000.0
Utilidad (pérdida) neta	506,064,000.0	849,754,000.0	661,020,000.0
Utilidad (pérdida) por acción básica	0.956	1.591	1.23
Adquisición de propiedades y equipo	3,390,143,000.0	1,934,743,000.0	890,314,000.0
Depreciación y amortización operativa	1,914,493,080.0	1,503,097,000.0	1,336,700,000.0
Total de activos	27,104,237,000.0	22,003,121,000.0	21,091,546,000.0
Total de pasivos de largo plazo	10,514,930,000.0	7,159,996,000.0	6,343,979,000.0
Rotación de cuentas por cobrar	0	0	0
Rotación de cuentas por pagar	0	0	0
Rotación de inventarios	0	0	0
Total de Capital contable	11,167,256,000.0	11,105,996,000.0	10,839,395,000.0
Dividendos en efectivo decretados por acción	0	0	0

Descripción o explicación de la Información financiera seleccionada:

Presentación de cierta información financiera

Estados financieros

El presente reporte anual incluye cada uno de nuestros Estados Financieros consolidados auditados por los años terminados el 31 diciembre de 2022, 2021 y 2020 junto con sus respectivas notas (los “Estados Financieros Auditados”). Los Estados Financieros Auditados incluidos en este reporte anual, fueron preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (“IFRS” por sus siglas en inglés) emitidas por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad (International Accounting Standards Board, “IASB” por sus siglas en inglés). Nuestros resultados históricos no son necesariamente indicativos de los resultados a ser esperados para periodos futuros.

Medidas financieras no definidas bajo IFRS

Los términos EBITDA Ajustado, Margen de EBITDA Ajustado, Margen Neto y Margen de Operación no tienen un significado estándar bajo las IFRS, pero son medidas financieras alternativas que utilizamos para entender nuestro desempeño financiero. En este sentido, utilizamos estas medidas financieras para analizar nuestra rentabilidad.

Las siguientes son ciertas medidas financieras significativas utilizadas por nuestra administración:

- “EBITDA Ajustado” significa ajustar la utilidad neta (pérdida) para excluir el impacto del costo de financiamiento, neto, gastos de impuesto sobre la renta, neto, depreciación y amortización, gastos de reestructuración y gastos por refinanciamiento;
- “Margen de EBITDA Ajustado” significa la razón de EBITDA Ajustado respecto a los ingresos totales. Esta razón se expresa como un porcentaje relativo a los ingresos totales;

- “Deuda neta-a-proforma EBITDA Ajustado” Deuda Neta significa la suma de deuda a largo plazo (incluyendo los vencimientos actuales) más las obligaciones bajo los arrendamientos que anteriormente eran clasificados como arrendamiento financiero antes de la entrada en vigor de la IFRS 16 (incluyendo los vencimientos actuales) menos el efectivo y equivalentes de efectivo, y las inversiones en acciones y el EBITDA Ajustado Proforma refleja nuestro EBITDA Ajustado Consolidado.

La razón de deuda neta-a-proforma EBITDA ajustado permite a la administración evaluar el impacto del flujo de efectivo en nuestro nivel de apalancamiento. Esta razón de deuda neta-a-proforma EBITDA Ajustado no son medidas estándar bajo las IFRS. La razón práctica para utilizar EBITDA Ajustado es para mejorar la comparabilidad de los ingresos entre empresas mediante la eliminación de elementos que se consideran gastos no recurrentes. Considerando que EBITDA Ajustado son medidas no estándar, pueden ser calculadas de forma diferente por otras emisoras.

- “Margen de operación” significa la razón de utilidad operativa a ingresos totales.
- “Razón de adquisiciones de maquinaria y equipo de transporte” significa la proporción de adquisición de maquinaria y equipo de transporte a ingresos totales.
- “Razón de costo de mantenimiento” es la proporción de costo de mantenimiento a ingresos totales.

La medida financiera “EBITDA ajustado” no es y no debe ser considerada como alternativa a ingresos operativos, como indicador de nuestro desempeño operativo o como alternativa a los recursos netos generados por nuestras actividades de operación como una medida de nuestra liquidez.

Redondeo

Ciertas cantidades y porcentajes incluidos en el presente reporte anual han sido sujetas a ajustes por redondeo. En virtud de lo anterior, las cifras mostradas en la misma categoría en diferentes tablas pueden variar ligeramente y cifras mostradas como totales en ciertas tablas puede que no resulten en la suma exacta de las cifras que les preceden.

A menos que se indique lo contrario, cuando las cifras incluidas en este reporte anual estén expresadas en miles, millones o miles de millones de pesos o dólares, todas las cantidades inferiores a mil, un millón o mil millones, según sea el caso, están redondeadas. Todos los porcentajes están redondeados al uno por ciento, al décimo de uno por ciento o al centésimo de uno por ciento más cercano, según sea el caso.

Monedas, tipos de cambio y otros datos

A menos que se indique lo contrario, la información financiera incluida en este reporte anual está denominada en Pesos, moneda nacional. En este reporte anual, “Ps.”, “Pesos” o “\$” significan Pesos, moneda nacional; “USD\$” o “Dólares” significan Dólares de los Estados Unidos.

Este reporte anual contiene conversiones de cantidades denominadas en Dólares a Pesos, a los tipos de cambio indicados, exclusivamente para fines de conveniencia del lector. Estas conversiones no deben interpretarse como declaraciones en el sentido de que las cantidades denominadas en Dólares efectivamente equivalen a sus correspondientes cantidades en Pesos.

A menos que se indique lo contrario, las citadas conversiones se basan en el tipo de cambio para solventar obligaciones denominadas en moneda extranjera pagaderas en la República Mexicana, al 31 de diciembre de 2022, es decir, \$19.36 M.N. por Dólar, publicado por el Banco de México en el Diario Oficial de la Federación.

Información sobre la industria y el mercado

La información sobre el mercado y el resto de la información estadísticas incluida en este reporte anual (salvo la información correspondiente a los resultados y el desempeño financiero de Traxión) proviene de publicaciones independientes sobre la industria, publicaciones del gobierno, reportes emitidos por empresas de investigación de mercado y otras fuentes independientes.

Algunos datos se basan en nuestras estimaciones preparadas con base en la revisión de encuestas y análisis de carácter interno y en fuentes independientes. Aunque consideramos que estas fuentes son confiables, no ha verificado independientemente la información correspondiente y no puede garantizar que la misma sea completa o correcta. Además, es posible que algunas de estas fuentes definan a los mercados relevantes en forma distinta de como lo hace Traxión. La información sobre nuestra industria es imprecisa por naturaleza, por lo que sólo debe tomarse en consideración a manera de guía general.

Aunque consideramos que nuestras estimaciones son razonables, todas las estimaciones son imprecisas por naturaleza y los posibles inversionistas no deben basarse excesivamente en las mismas.

Aquella información que corresponde a fuentes públicas y que no esté actualizada a 2022, se debe a que no ha sido publicada a la fecha dicha actualización del año anterior.

Indicadores de la industria

Existen diversos indicadores utilizados comúnmente en la industria de autotransporte terrestre y logística para medir el desempeño operativo y financiero de las unidades motrices. Por el lado de los ingresos y los costos, se encuentran variables relacionadas con las unidades motrices (como se define más adelante) kilómetros recorridos, ingresos y costo por unidad motriz, en el caso de transporte; y con los metros cuadrados de almacenaje, en el caso de indicadores de logística.

El desempeño operativo y financiero lo medimos a través de los siguientes indicadores:

- “Ingresos totales” significa la suma de los ingresos de los segmentos de movilidad de carga, logística y tecnología y movilidad de personas, incluyendo ingresos por servicios propios de la actividad, así como otros ingresos;
- “Unidades totales” significa la suma de las unidades motrices;
- “Ing/unidad” (“Ingreso por unidad motriz”) significa el ingreso por servicio de transporte que cada unidad motriz genera en promedio en un periodo determinado; y
- “Ing/km” significa los ingresos por kilómetro recorrido.

Para el segmento de logística y tecnología, el desempeño operativo y financiero se mide a partir del factor “Ing/m²” (“Ingreso por metro cuadrado”), el cual equivale a los metros cuadrados ocupados en almacenaje y el ingreso recibido por cada metro cuadrado vendido y servicios adicionales solicitados por el cliente.

Los siguientes indicadores los utilizamos para medir el desempeño en rubros relacionados a costos:

- “COGS/km” significa “*Cost of Goods Sold per kilometer*” o “Costo por kilómetro”, factor que se refiere al costo que se tiene por cada kilómetro recorrido derivado de sueldos, mantenimiento, combustible neto (por ejemplo, los costos de combustible después de descontar los créditos fiscales asociados al IEPS), peajes netos (después de descontar estímulos fiscales de peajes) y otros costos incurridos por kilómetro recorrido. Este factor se relaciona con el costo por unidad motriz generado en un viaje; y

- “Costo logístico/m2” significa “Costo logístico por metro cuadrado”, factor que se refiere al costo que se tiene por cada metro cuadrado ocupado de almacenaje.
- Ingreso/Unidades de transporte escolar y personal: factor que se refiere al ingreso que se tiene por cada unidad del segmento de movilidad de personas.
- Ingreso X pieza operada: Significa “Ingreso por pieza operada”, factor que se refiere al ingreso que se tiene por cada pieza operada de RedPack,

De conformidad con lo establecido en el presente reporte anual, “unidades motrices” significa tractores o cualquier vehículo automotor en nuestro segmento de movilidad de carga, o autobuses y otros vehículos en nuestro segmento de movilidad de personas. Salvo que se especifique lo contrario cualquier referencia al número unidades motrices en el presente reporte anual se refiere al número promedio de unidades motrices durante el periodo al que haga referencia.

Información financiera trimestral seleccionada:

Las siguientes tablas presentan un resumen de nuestra información financiera. La información financiera resumida por y al 31 de diciembre de 2022, 2021 y 2020 y por los años terminados en esas fechas se ha obtenido de nuestros Estados Financieros Auditados preparados de conformidad con las NIIF, excepto por las medidas financieras no definidas bajo IFRS que se mencionan más adelante mismos que han sido incluidos en este reporte anual.

La información financiera presentada a continuación y en otras partes de este reporte anual no es necesariamente indicativa de nuestro rendimiento futuro. - Nuestros resultados pueden verse afectados negativamente por interrupciones graves o eventos catastróficos y “Resumen ejecutivo - Acontecimientos Recientes”.

Nuestra información financiera deberá leerse en conjunto con las secciones “Resumen de la Información Financiera y Otra Información”, “Información financiera por línea de negocio, zona geográfica y ventas de exportación”, “Información de créditos relevantes” y “Comentarios y análisis de la administración sobre la situación financiera y los resultados de operación” y los Estados Financieros Auditados de este reporte anual.

Así mismo al 31 de diciembre de 2022 conforme a las disposiciones emitidas por el IFRS Interpretations Committee, en relación con los depósitos a la vista con restricciones de uso derivados de un contrato con un tercero que no impiden que el depósito siga siendo considerado efectivo, la compañía ha modificado la presentación del efectivo restringido (fondo de reserva) en el estado de situación financiera para el año 2022, mostrándolo como un componente adicional del efectivo y equivalentes de efectivo.

Además, se ha aplicado el tratamiento retrospectivo a las cifras presentadas en 2021 para efectos de comparabilidad. A continuación, se presenta un cuadro resumen con el efecto de estos cambios.

	2021 previamente emitido	Reclasificación	2021 reclasificado en 2022
Efectivo y equivalentes de efectivo	1,260,738	74,317	1,335,055
Efectivo restringido	74,317	(74,317)	-

Las cifras mostradas al 31 de diciembre de 2020 no presentan cambios ya que el fondo de reserva se encontraba presentado como parte del efectivo y equivalentes de efectivo dentro del activo circulante. Ver nota 7 a los estados financieros al 31 de diciembre de 2021 y 2020.

Ver nota 4(w) de los estados financieros dictaminados al 31 de diciembre de 2022 y 2021 para mayor detalle de las reclasificaciones realizadas.

Estado de Situación Financiera

(Miles de Ps.)	Por los años terminados al 31 de diciembre de		
	2022	2021	2020
Activo			
Circulante			
Efectivo y equivalentes de efectivo	996,222	1,335,055	1,597,298
Inversión en acciones (VRCR)	128,468	140,027	126,313
Cuentas por cobrar	3,280,313	2,916,881	2,617,881
Partes relacionadas	1,945	2,274	2,762
Activos por impuestos a la utilidad	239,228	332,196	231,768
Otros activos por impuestos	672,526	422,203	612,415
Otras cuentas por cobrar	365,682	286,597	270,934
Inventarios (principalmente refacciones)	112,606	116,697	88,099
Pagos anticipados	258,408	178,757	126,441
Total de activo circulante	6,055,398	5,730,687	5,673,911
Activo no circulante			
Pagos anticipados a largo plazo	33,600	7,380	121,730
Equipo de transporte y maquinaria	11,835,104	9,293,263	8,132,653
Activos por derecho de uso	1,327,736	1,017,742	1,199,323
Inversiones permanentes	39,525	3,017	3,017
Crédito mercantil	5,140,821	4,322,892	4,322,892
Activos intangibles	2,217,759	1,334,390	1,319,853
Depósitos en garantía	86,757	77,603	66,889
Impuestos a la utilidad diferidos	294,356	172,386	251,278
Instrumentos financieros derivados	73,181	43,761	-
Total de activos no circulantes	21,048,839	16,272,434	15,417,635
Total activos	27,104,237	22,003,121	21,091,546

(Miles de Ps.)	Por los años terminados al 31 de diciembre de		
	2022	2021	2020
Pasivo			
Pasivo circulante			
Vencimiento circulante de deuda a largo plazo	1,092,316	566,006	1,026,541
Obligaciones por arrendamiento circulantes ⁽¹⁾	562,152	385,282	311,951
Proveedores	1,414,810	1,361,115	939,472

Acreedores	730,024	59,129	108,303
Otros impuestos por pagar	764,988	536,112	693,106
Provisiones	626,210	574,062	576,960
Impuesto a la utilidad	169,609	126,913	86,904
Participación de los trabajadores a la utilidad	23,492	85,138	80,792
Partes relacionadas	338	737	5,100
Anticipos de clientes	38,112	42,635	79,043
Total de pasivo circulante	5,422,051	3,737,129	3,908,172
Pasivo no circulante			
Deuda por pagar a largo plazo, excluyendo vencimientos circulantes	6,014,178	3,297,273	2,372,947
Deuda bursátil a largo plazo	2,500,000	2,500,000	2,500,000
Obligaciones por arrendamiento a largo plazo excluyendo vencimientos circulantes ⁽¹⁾	660,513	562,392	702,125
Instrumentos Financieros Derivados	3,759	3,863	40,638
Beneficios a empleados	109,894	98,370	108,228
Impuestos a la utilidad diferidos	1,226,586	698,098	620,041
Total de pasivo no circulante	10,514,930	7,159,996	6,343,979
Total de pasivo	15,936,981	10,897,125	10,252,151

(1) Al 31 de diciembre de 2022, 2021 y 2020 se tienen pasivos por arrendamiento a corto plazo adquiridos a través de arrendamientos que eran clasificados como arrendamiento financiero antes de la entrada en vigor de la IFRS 16 por \$126,358, \$120,851 y \$130,908, respectivamente, así mismo se tienen pasivos por arrendamiento a largo plazo adquiridos a través de arrendamientos que eran clasificados como arrendamiento financiero antes de la entrada en vigor de la IFRS 16 por \$203,137, \$329,429 y \$470,368.

(Miles de Ps.)	Por los años terminados al 31 de diciembre de		
	2022	2021	2020
Capital Contable			
Capital Social	7,346,035	7,801,710	8,355,060
Prima en suscripción de acciones	135,944	135,944	135,944
Reserva legal	82,117	77,533	67,272
Pérdidas actuariales	(3,471)	(3,519)	(2,469)
Ganancias por instrumentos financieros derivados	48,100	30,633	(28,447)
Otras cuentas de capital	394,392	402,340	490,173
Efecto por conversión de moneda extranjera	1,304	-	-
Resultados acumulados	3,162,835	2,661,355	1,821,862
Total del capital contable	11,167,256	11,105,996	10,839,395
Total de pasivo y capital contable	27,104,237	22,003,121	21,091,546

Estado de Resultados

(Miles de Ps.)	Por los años terminados al 31 de diciembre de		
	2022	2021	2020
Ingresos por servicios			
Ingresos por fletes	7,180,145	6,112,292	5,480,197
Ingresos de logística	5,724,954	4,605,587	3,259,113
Ingresos de transporte de personal	7,419,944	6,368,592	5,558,396
Total de ingresos de operación	20,325,043	17,086,471	14,297,706
Costos totales	16,063,751	12,626,320	10,162,109
Utilidad bruta	4,261,292	4,460,151	4,135,597
Gastos de generales	2,711,635	2,604,308	2,393,851
Deterioro de cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar	30,754	53,099	87,714
Otros ingresos	(165,743)	(97,413)	(27,502)
Otros gastos	-	-	-
Utilidad de operación	1,684,646	1,900,157	1,681,534
(Costo) ingreso financiero			
Gastos por intereses	(894,979)	(576,300)	(635,569)
Costo financiero del plan de beneficios definidos	(4,311)	(2,724)	(4,245)
Otros costos financieros	(29,372)	(23,553)	(46,043)
Pérdida en cambios, neta	(55,684)	(23,358)	(121)
Efecto de valuación de instrumentos financieros	8,880	(14,548)	(54,200)
Ingresos por intereses	35,201	22,194	60,439
Costo financiero, neto	(940,265)	(618,289)	(679,739)
Utilidad antes de impuesto a la utilidad	744,381	1,281,868	1,001,795
Impuesto a la utilidad			
Total de impuestos a la utilidad	238,317	432,114	340,775
Utilidad neta consolidada	506,064	849,754	661,020

Otra información financiera

(En miles de Ps., salvo de razones y porcentajes)	Por los años terminados al 31 de diciembre de		
	2022	2021	2020
EBITDA ajustado ⁽¹⁾	3,599,139	3,403,254	3,018,234
Flujo de efectivo generado por las actividades de operación	3,402,263	2,745,148	2,361,475
Flujo de efectivo generado por las actividades de inversión	(4,951,279)	(1,775,367)	(834,633)
Flujo de efectivo generado por las actividades de financiamiento	1,211,832	(1,232,835)	(511,638)
Flujo de efectivo neto	(337,184)	(263,054)	1,015,204
Margen de operación ⁽²⁾	8.29%	11.12%	11.76%

Razón de EBITDA ajustado ⁽³⁾	17.71%	19.92%	21.11%
Razón de adquisiciones de maquinaria y equipo de transporte ⁽⁴⁾	16.68%	11.32%	6.23%
Razón de costo de mantenimiento ⁽⁵⁾	5.01%	5.09%	4.86%

(1) Ver "Medidas Financieras no Definidas bajo IFRS" más adelante.

(2) Margen de operación es la razón de utilidad operativa a ingresos totales.

(3) Razón de EBITDA Ajustado es la razón de EBITDA Ajustado a ingresos totales.

(4) Razón de Adquisiciones de maquinaria y equipo de transporte es la proporción de adquisiciones de maquinaria y equipo de transporte efectivamente pagadas en el periodo a ingresos totales.

(5) Razón de costo de mantenimiento es la proporción de costo de mantenimiento a ingresos totales.

Medidas financieras no definidas bajo IFRS

La siguiente tabla muestra una reconciliación de utilidad neta a EBITDA ajustado:

(Miles de Ps.)	Año terminado al 31 de diciembre		
	2022	2021	2020
Utilidad neta consolidada	506,064	849,754	661,020
Impuestos a la utilidad	238,317	432,114	340,775
Costo financiero, neto	940,265	618,289	679,739
Más depreciación	1,244,159	1,070,653	862,599
Más amortización	670,334	432,444	474,101
EBITDA ajustado	3,599,139	3,403,254	3,018,234

Otras medidas financieras no definidas bajo IFRS son:

- Margen de operación que se define como la razón de utilidad operativa a ingresos totales.
- Razón de EBITDA Ajustado que se define como la razón de EBITDA Ajustado a ingresos totales.
- Razón de Adquisiciones de Maquinaria y Equipo de Transporte, la cual es la proporción de adquisiciones de maquinaria y equipo de transporte a ingresos totales.
- Razón de costo de mantenimiento que se define como la proporción de costo de mantenimiento a ingresos totales.

Información en caso de emisiones avaladas por subsidiarias de la emisora:

No aplica

Información financiera por línea de negocio, zona geográfica y ventas de exportación:

A partir del 1º de enero de 2021, hemos evaluado los resultados de nuestro negocio y la utilización de recursos en tres segmentos de reporte: (i) movilidad de carga (ii) logística y tecnología y (iii) movilidad de personas. Por lo anterior la información financiera correspondiente a los segmentos operativos al 31 de diciembre de 2020 ha sido preparada bajo las mismas bases para efectos comparativos.

Nuestra divulgación por cada segmento reportado considera los siguientes puntos (i) ingresos, (ii) depreciación y amortización, (iii) activos y pasivos y (iv) conciliación de utilidad o pérdida neta consolidada, activos y pasivos. Las Transacciones dentro de cada segmento son valuadas utilizando precios comparables utilizados con partes independientes en transacciones comparables. Nuestros estudios de precios de transferencia son hechos utilizando una firma externa anualmente. Ver Nota 29 de nuestros Estados Financieros Auditados.

Las siguientes tablas muestran un resumen de las utilidades y los ingresos operativos por segmento de reporte. Solo incluyen información que puede ser identificada como atribuible a un segmento de reporte.

Resultados para el año terminado el 31 de diciembre de 2022 comparados con el año terminado el 31 de diciembre de 2021

	Para el año terminado el 31 de diciembre de		Cambio en Ps.	Cambio en %
	2022	2021		
	(Miles de Ps.)			
Movilidad de carga				
Clientes externos	6,738,803	5,478,966	1,259,837	22.99%
Inter-segmento	441,342	633,326	(191,984)	-30.31%
Ingresos totales	7,180,145	6,112,292	1,067,853	17.47%
Depreciación y amortización	701,766	645,887	55,879	8.65%
Utilidad Operativa	546,016	719,185	(173,169)	-24.08%
Utilidad Neta	91,217	291,745	(200,528)	-68.73%
Logística y tecnología				
Clientes externos	5,326,080	4,515,094	810,986	17.96%
Inter-segmento	398,874	90,493	308,381	340.78%
Ingresos totales	5,724,954	4,605,587	1,119,367	24.30%
Depreciación y amortización	397,921	222,508	175,413	78.83%
Utilidad Operativa	156,906	216,604	(59,698)	-27.56%
Utilidad Neta	(29,074)	101,106	(130,180)	-128.76%
Movilidad de personas				
Clientes externos	7,346,139	6,341,964	1,004,175	15.83%
Inter-segmento	73,805	26,628	47,177	177.17%
Ingresos totales	7,419,944	6,368,592	1,051,352	16.51%
Depreciación y amortización	757,179	579,269	177,910	30.71%
Utilidad Operativa	1,083,163	1,150,286	(67,123)	-5.84%

Utilidad Neta	533,053	714,736	(181,683)	-25.42%

Movilidad de carga

El segmento movilidad de carga registró un incremento en ingresos por Ps. 1,068 millones en el año, un crecimiento de 17.47% comparado con 2021, debido principalmente al aumento en las tarifas por kilómetro, que incluye el traslado parcial del incremento en el costo del combustible, así como la expansión en servicios especializados de carga. Lo anterior resultó en un crecimiento de 12.1% en el ingreso por kilómetro en 2022.

Logística y tecnología

El segmento de logística y tecnología mostró un crecimiento de 24.30% en 2022. Este segmento fue el que registró la mayor contribución al crecimiento en 2022. Esto se debe principalmente al incremento en los ingresos de las aplicaciones digitales; el comienzo de operaciones de los negocios farmacéuticos; a la expansión en área de almacén 3PL; y a la contribución de las empresas adquiridas en el 3T22.

Movilidad de personas

El segmento de movilidad de personas registró un incremento en ingresos de Ps. 1,051 millones en 2022, un crecimiento de 16.51% con respecto al 2021, y se debe a la expansión orgánica de esta división. TRAXIÓN continúa observado un incremento en la demanda de estos servicios, particularmente en el norte del país. Lo anterior ha resultado en un crecimiento tanto en flota (+11.5%) como en el volumen de kilómetros (+11.7%).

Resultados para el año terminado el 31 de diciembre de 2021 comparados con el año terminado el 31 de diciembre de 2020

	Para el año terminado el 31 de diciembre de			
	2021	2020	Cambio en Ps.	Cambio en %
	(Miles de Ps.)			
Movilidad de carga				
Clientes externos	5,478,966	5,198,318	280,648	5.40%
Inter-segmento	633,326	281,879	351,447	124.68%
Ingresos totales	6,112,292	5,480,197	632,095	11.53%
Depreciación y amortización	645,887	565,807	80,080	14.15%
Utilidad Operativa	719,185	773,412	(54,227)	-7.01%
Utilidad Neta	291,745	430,519	(138,774)	-32.23%
Logística y tecnología				
Clientes externos	4,515,094	2,806,134	1,708,960	60.90%
Inter-segmento	90,493	452,979	(362,486)	-80.02%
Ingresos totales	4,605,587	3,259,113	1,346,474	41.31%
Depreciación y amortización	222,508	177,966	44,542	25.03%
Utilidad Operativa	216,604	90,465	126,139	139.43%
Utilidad Neta	101,106	32,898	68,208	207.33%

Transporte de Personal				
Clientes externos	6,341,964	5,523,433	818,531	14.82%
Inter-segmento	26,628	34,963	(8,335)	-23.84%
Ingresos totales	6,368,592	5,558,396	810,196	14.58%
Depreciación y amortización	579,269	541,679	37,590	6.94%
Utilidad Operativa	1,150,286	942,882	207,404	22.00%
Utilidad Neta	714,736	317,616	397,120	125.03%

Movilidad de carga

El segmento movilidad de carga registró un incremento en ingresos por Ps. 632 millones en el año, un crecimiento de 11.53% comparado con 2020, derivado principalmente de una expansión en los servicios de carga especializada y refrigerada, que resultó en un incremento en el ingreso por kilómetro de 4.2% en el año.

Logística y tecnología

El segmento de logística y tecnología mostró un crecimiento de 41.31% en 2021, como resultado principalmente de nuestra estrategia de desarrollo de negocios ligeros en activos, que resultó en una expansión tanto en el área de almacén 3PL, como en el volumen de actividad y entregas de última milla. De igual manera, TRAXIÓN continuó ganando exposición al canal de comercio electrónico. Los ingresos de este segmento representaron aproximadamente 27.0% de los ingresos consolidados de la compañía en 2021, comparado con alrededor de 22.8% en 2020, lo que representa un crecimiento de Ps. 1,346 millones de pesos, comparado con 2020, y equivale a aproximadamente 48.0% del crecimiento de ingresos consolidados de TRAXIÓN.

Este segmento muestra expansiones en el margen EBITDA y se debe principalmente a que la división se encuentra en período de maduración y consolidación, y que se ha generado una expansión sana a través de mejor ejecución de negocio, lo que se traduce en mejores márgenes. Durante 2021 los ingresos por servicios de última milla se incrementaron 65.0%, como resultado de una mayor actividad de comercio electrónico y de la evolución de los servicios relacionados a este canal.

Movilidad de personas

El segmento de movilidad de personas registró un incremento en ingresos de Ps. 810 millones en 2021, un crecimiento de 14.58% con respecto al 2020. Durante la segunda mitad de 2021 hubo cambios en la estructura de demanda, principalmente por la normalización de los servicios adicionales de clientes que operaban con capacidad incremental por la contingencia, así como la reapertura de escuelas. Lo anterior generó un rebalanceo en nuestras operaciones, y resultó en costos y gastos preoperativos durante dicho periodo. Considerando la normalización de actividades durante 2021, la compañía mantuvo su crecimiento orgánico, en línea con sus planes, lo que resultó en expansión tanto en métricas financieras, como en indicadores operativos como flota promedio y volumen de kilómetros.

Informe de créditos relevantes:

A continuación, se destaca cierta información respecto a nuestros principales créditos relevantes al 31 de diciembre de 2022, la cual está sujeta en su integridad a la sección “Comentarios y Análisis de la Administración sobre los Resultados de Operación y Situación Financiera de la Emisora” y a nuestros Estados Financieros Auditados.

Nos encontramos al corriente en el pago de capital e intereses, así como en cumplimiento de nuestras obligaciones de hacer y no hacer de todos nuestros créditos. Respecto a los créditos relevantes, las principales obligaciones de hacer y no hacer incluyen, entre otras:

- entregar información financiera;
- permitir al personal autorizado de nuestros acreedores efectuar inspecciones en los libros, registros contables o activos;
- notificar por escrito a nuestros acreedores en caso de que se presenten ciertos eventos;
- mantener seguros sobre nuestros activos fijos en términos razonablemente aceptados para nuestros acreedores;
- realizar nuestras operaciones con afiliadas en términos y condiciones de mercado;
- cumplir y mantener con ciertos índices financieros;
- cumplir con ciertas obligaciones para la contratación de deuda adicional de largo plazo cuyo vencimiento sea anterior al vencimiento de los créditos actuales y en la constitución de gravámenes;
- no otorgar préstamos a terceros;
- no realizar consolidaciones, fusiones o escisiones con otras empresas (excepto afiliadas y subsidiarias);
- no vender o de cualquier manera enajenar activos, excepto por ventas que sean en el curso ordinario del negocio o no excedan de determinado monto;
- restricciones en el pago de dividendos o distribuciones en efectivo o en especie a nuestros accionistas; y
- restricciones en la disminución de nuestro capital social.

A continuación, se presenta una descripción de nuestros principales financiamientos al 31 de diciembre de 2022:

- En septiembre 2020 se realizó una emisión de certificados bursátiles quirografarios (Traxión 20) a 7 años por 2,500 millones a una tasa fija de 8.98%. Los recursos se emplearon principalmente para el prepago de deuda logrando una mejora en el perfil de amortización de deuda. Esta emisión forma parte de un programa de 10,000 millones autorizado por la CNBV.
- En marzo 2021 realizamos la firma de un crédito sindicado por 3,500 millones, con una disposición inicial de 2,000 millones destinada al prepago del crédito sindicado anterior. Este crédito sindicado tiene un menor costo y mejor perfil de amortización que el anterior, con una tasa TIIE a 28 días, más un margen que oscilará entre 200 y 315 puntos básicos, y cuyo cálculo trimestral dependerá de la razón de deuda total sobre EBITDA. El crédito incluye 1,000 millones de largo plazo y 500 millones de corto plazo disponibles al 31 de diciembre 2021, ambas líneas son comprometidas con el objetivo de fortalecer nuestra posición de liquidez.
- A lo largo de 2022 se firmaron y realizaron disposiciones de líneas de crédito que, junto con recursos propios, fueron destinados al pago de inversiones de capital y adquisición de empresas.

Al 31 de diciembre de 2022 y a la fecha del presente, hemos cumplido totalmente con las obligaciones contractuales de hacer y no hacer de todos nuestros créditos, incluyendo los índices financieros aplicables, además nos encontramos al corriente en el pago de principal e intereses correspondientes.

Comentarios y análisis de la administración sobre los resultados de operación y situación financiera de la emisora:

El siguiente análisis y comentarios de nuestra situación financiera y resultados de operación se debe leer junto con nuestros estados financieros anuales consolidados auditados al 31 de diciembre 2022, 2021 y 2020, las notas relacionadas y con el resto de la información financiera incluida en el presente reporte anual. El siguiente análisis contiene proyecciones que reflejan nuestros planes, estimaciones y consideraciones, y que conllevan riesgos, incertidumbres y suposiciones. Nuestros resultados reales podrían diferir sustancialmente de aquellos anticipados en nuestras declaraciones o estimaciones a futuro. Los factores que podrían hacer o contribuir a estas diferencias incluyen, entre otros, aquellos que se detallan más adelante y en otras secciones de este reporte anual, particularmente en la sección "factores de riesgo". Nuestros estados financieros y notas relacionadas son incluidas en el presente reporte anual y se prepararon de conformidad con las NIIFs.

Nuestra compañía

Somos una empresa líder en la industria del autotransporte, movilidad y logística en México, ofrecemos un amplio portafolio de soluciones integrales para cadena de suministro, en tres divisiones de negocio: (i) logística y tecnología, (ii) movilidad de carga, y (iii) servicios de movilidad de personas. A través de estos tres segmentos operativos complementarios, prestamos servicios de autotransporte terrestre doméstico e internacional, así como de logística 3PL y 4PL y aplicaciones tecnológicas relacionadas a diversos procesos logísticos a lo largo de la cadena de suministro y que funcionan a través de un enfoque ligero en activos. Como resultado de una estrategia de adquisiciones disciplinada y orientada que hemos implementado, junto con nuestro crecimiento orgánico, hemos creado una plataforma, Traxión, que incluye diez marcas clave reconocidas por su liderazgo y calidad en los mercados en los que prestan servicios. A través de nuestra diversificada flota de camiones, semirremolques y autobuses, nuestra infraestructura operativa moderna, utilización de tecnología de punta, gran área de bodegas y almacenes y flota de última milla, así como de nuestros rigurosos programas de mantenimiento y renovación somos capaces de prestar servicios de alta calidad en la República mexicana, y de coordinar servicios continuos hacia el extranjero, principalmente servicio completo de cruce fronterizo y hasta destinos en Estados Unidos.

Consideramos que las industrias de autotransporte, movilidad y logística en México ofrecen una gran oportunidad de crecimiento y rentabilidad. El transporte por carretera juega un papel clave en la economía mexicana, representando un 56.9% del total de las toneladas de carga y un 95.2% del total de personas transportadas vía terrestre durante el año 2020, de acuerdo con cifras de la SCT. Esperamos que el transporte de carga por carretera continúe siendo un elemento significativo en el impulso del crecimiento del PIB de México, siendo este beneficiado por la significativa inversión en la infraestructura carretera, energética y manufacturera que se ha estado realizando en los últimos años. Adicionalmente, con base en las tendencias del desempeño de la industria, consideramos que el crecimiento en la industria manufacturera, de turismo y educación privada ha causado un incremento en la demanda de servicios de transporte escolar y de personal. Dicha demanda, combinada con el crecimiento demográfico y una mayor necesidad de movilidad de personas, ha llevado a un incremento en el uso de autobuses privados. Esperamos que dicha tendencia continúe en el futuro para podernos beneficiar del incremento en la demanda por parte de las personas.

Durante el año 2022, operamos, a nivel nacional, una flota promedio compuesta por 9,482 unidades motrices, de las cuales 2,331 son unidades de carga, 6,348 son unidades de transporte escolar y de personal, y 808 son unidades de flota de última milla (64 camiones, 540 camiones ligeros, 57 automóviles, y 147 motocicletas). También operamos semirremolques (incluyendo cajas secas y refrigeradas), portacontenedores y plataformas, así como tolvas y autotanques. Nuestros rigurosos programas de mantenimiento y monitoreo de unidades nos permiten llevar a cabo operaciones de manera eficiente, con lo cual podemos ofrecer a los clientes soluciones confiables a gran escala. Nuestra capacidad para ofrecer estas soluciones confiables nos convierte en la elección preferida de compañías de primera categoría, líderes en sus segmentos, con grandes huellas operativas en México.

La industria mexicana de autotransporte terrestre continúa altamente fragmentada. Los compradores de servicios de transporte se han vuelto cada vez más sofisticados, requieren de escala, tecnología, confiabilidad y profesionalismo de sus proveedores de servicios de autotransporte. Lo anterior ha beneficiado a las compañías de autotransporte de carga de mayor tamaño (con flotas de más de 100 unidades) las cuales han tenido una tasa anual de crecimiento compuesta de su flota de 9.0% entre 2013 y 2020 mientras que la industria ha demostrado un crecimiento de 6.6%, de acuerdo con cifras de la SCT.

Desde nuestra fundación hemos adquirido diversas empresas, implementando mejores prácticas, y realizando cambios operativos claramente definidos para sacar ventaja de las economías de escala. Hemos llevado a cabo sinergias para mejorar el flujo de efectivo rápidamente. Hemos logrado lo anterior, a través de procesos probados de fusiones y adquisiciones, eficientes y bien definidos, implementados por un equipo profesional con experiencia y talento.

La siguiente gráfica muestra nuestro historial de adquisiciones:

Año	Adquisición
2011	Se lleva a cabo la primera adquisición de TRAXIÓN: Transportadora EGOBA, empresa líder de carga transfronteriza basada en Querétaro, con una flota de 300 unidades.
2013	Adquisición de Muebles y Mudanzas, empresa líder de carga regional y servicios de mudanza local y foránea, basada en Ciudad de México y fundada en 1947 por la familia Lijtszain y con una flota de 428 unidades.
2016	Adquisición de AFN (AutoExpress Frontera Norte), empresa líder en carga intermodal, transfronteriza y regular basada en Toluca, con una flota de 222 unidades.
	Adquisición de Transportes LIPU, la empresa líder de movilidad de personal en México, basada en Ciudad de México, y fundada por Aby Lijtszain en 1998 y una flota de 3,399 unidades.
	Adquisición de Grupo SID, empresa líder en el segmento de logística 3PL y servicios de carga regional basada en Querétaro, con lo que se suman los servicios logísticos al portafolio de TRAXIÓN, así como una flota de 580 unidades.
2018	Adquisición de RedPack, empresa de paquetería, mensajería y servicios de última milla, con lo que se expande el negocio ligero en activos de TRAXIÓN.
	Adquisición de Transportes Bisonte, empresa líder de servicios de carga especializada basada en San Luis Potosí, con lo que se suman los servicios de carga refrigerada, tolvas, materiales especiales, y petroquímicos al portafolio de TRAXIÓN, así como una flota de 485 unidades. Esta empresa se adquirió de un fondo de capital privado de gran prestigio en México.

	Adquisición de los activos de Roncalli, empresa de carga refrigerada basada en Celaya, con lo que se inicia el crecimiento y penetración de servicios de cadena de frío dentro de TRAXIÓN y se suma 76 unidades a la flota.
2022	Adquisición de Medistik, empresa líder de soluciones logísticas 4PL para distribución de medicamentos y accesorios médicos, con un enfoque ligero en activos, y con lo que se suma la vertical farmacéutica al portafolio de TRAXIÓN. Esta empresa se adquirió de un fondo de capital privado de gran prestigio en México.
	Adquisición de VMODAL, empresa líder de servicios de carga intermodal, con lo que se integra el servicio de ferrocarril como complemento al portafolio de carga. Esta empresa tiene un enfoque 100% ligero en activos.

En agosto de 2022 anunciamos el cierre de la adquisición de MEDISTIK, una de las empresas más importantes de servicios 4PL que provee soluciones logísticas para medicamentos y accesorios médicos, a través de un enfoque ligero en activos y dentro de una industria resiliente. Con esta adquisición, TRAXIÓN incorpora la vertical farmacéutica a sus servicios logísticos de 4PL y última milla, adicional a las de consumo y comercio electrónico. MEDISTIK ofrece servicios de alta especialización, tiene una sólida posición de liderazgo, y más de 25 años de experiencia en un sector resiliente y con amplias oportunidades de expansión. La empresa opera más de 36,000 metros cuadrados de almacén logístico en 6 bodegas (cuatro en el Estado de México, una en Monterrey, y una en Guadalajara) y 10 instalaciones tipo cross-dock en ubicaciones clave, emplea a 431 colaboradores, y realiza más de 190,000 entregas por año para más de 50 clientes AAA, con una eficiencia de 99.9%.

De igual forma, en septiembre de 2022 adquirimos VMODAL una de las empresas más importantes de servicios de coordinación logística ferroviaria. La compañía cuenta con 12 años de experiencia, es una de las pioneras en el mercado y se encuentra dentro de los principales competidores en el segmento de servicios de carga intermodal y carga general en ferrocarril, con un enfoque 100% *asset-light* y un esquema de cero CapEx.

Las compañías que integran la plataforma Traxión se remontan a más de 70 años, cuando la familia Lijtszain estableció el negocio de autotransporte de carga y logística con la empresa conocida como “Muebles y Mudanzas MyM”, posteriormente también incursionaron en el segmento de transporte escolar y de personal. En el 2006, los señores Bernardo y Aby Lijtszain unieron sus fuerzas con un grupo de inversionistas incluyendo Discovery Americas para expandir y desarrollar el negocio. Nos constituimos en 2011 con el objetivo de crear la plataforma más grande enfocada en el sector de autotransporte terrestre y de logística en México. Desde ese momento, hemos expandido nuestro negocio a través de una combinación de iniciativas de crecimiento orgánico e inorgánico. Estos esfuerzos se intensificaron en el 2014 con un compromiso de capital adicional de Discovery Americas y en 2016 con una inversión de Nexxus Capital. Dichas inversiones nos han permitido aprovechar las oportunidades que se han presentado en la industria, habiendo invertido en adquisiciones de negocios más de Ps. 7.5 mil millones (incluyendo compensaciones en efectivo como en acciones) desde que Traxión se constituyó y hasta el 31 de diciembre 2022.

Por su parte los servicios logísticos han ganado relevancia y penetración en la economía mexicana. Particularmente, derivado de la contingencia sanitaria por el COVID-19, que prevaleció durante gran parte de 2020 y todo 2021, el canal de comercio electrónico mostró un crecimiento sin precedentes ya que una porción importante de la población se vio obligada a utilizar servicios de comercio electrónico debido a las medidas sanitarias de confinamiento que comenzaron en marzo de 2020 y continuaron en 2021. De acuerdo con un estudio de la Asociación Mexicana de Venta Online, el mercado de comercio electrónico en México totalizó 401 mil millones de pesos, y representó el 11.3% de las ventas al menudeo, comparado con 2.9% en 2017. De igual forma, los estudios muestran un crecimiento de este canal de 27% en 2021. Traxión, a través de sus subsidiarias, estaba muy bien posicionada para captar este crecimiento, particularmente en los servicios de última milla, distribución, carga, importación, y manejo de almacenes.

Creemos que nuestros accionistas y equipo directivo han jugado un papel primordial en la ejecución de nuestro modelo de negocio y nuestra consolidación e institucionalización de estrategias. La experiencia significativa de nuestros fundadores, así como un exitoso historial combinado de más de 69 años nos han permitido integrar rentablemente

nueve compañías y nuestro equipo de dirección 14 compañías o negocios de la industria a nuestra plataforma, de las cuales cinco fueron ejecutadas por el mismo equipo en el segmento de transporte escolar y de personal. Los principales ejecutivos cuentan con un promedio de más de 25 años de experiencia en la industria de autotransporte terrestre.

La combinación de un fuerte crecimiento orgánico y la exitosa ejecución de nuestra estrategia de adquisición ha impulsado nuestra rentabilidad y margen de utilidad entre 2017 y 2022. En este periodo, nuestros ingresos, utilidad neta consolidada y EBITDA tuvieron el siguiente desempeño: nuestros ingresos incrementaron en un 287.4%, nuestra utilidad neta consolidada aumentó 149.6%, el EBITDA aumentó 285.8%.

Principales factores que afectan nuestros resultados de operación

Condiciones macroeconómicas: Nuestros resultados son afectados por la situación general macroeconómica, social y política de México. Las tendencias clave incluyen crecimiento económico/aumento del PIB, dinámica demográfica, inversión gubernamental en infraestructura y los regímenes tributarios aplicables.

Combustible: El desabasto de combustible, el incremento de precios del combustible y el racionamiento de productos de petróleo podrían tener un efecto significativo adverso en nuestra operación y rentabilidad. En dichas circunstancias, nuestros acuerdos contractuales y/o negociaciones directas con clientes, generalmente nos permiten recuperar gran parte del impacto del aumento de precios en el combustible. Sin embargo, fluctuaciones rápidas en el costo de combustible pueden reducir la efectividad de estas disposiciones contractuales de costo de combustible y nuestras negociaciones directas.

Capacidad de conductores y salarios: Cambios en la composición demográfica de la fuerza de trabajo, alternativas en oportunidades de trabajo que se presenten en la economía y cambios en la preferencia de horarios de los conductores podrían afectar la disponibilidad de conductores experimentados o causar que incrementemos los sueldos de nuestros conductores. También podría no haber suficientes conductores disponibles para realizar nuestras operaciones. La escasez de conductores afecta nuestra habilidad en la prestación de servicios a nuestros clientes y de pagar sueldos para atraer y retener conductores y puede tener un efecto material adverso en nuestras operaciones y rentabilidad.

Base de clientes: Nuestra diversidad de clientes, los cuales varían por segmento, región e industria, o cambios en la demanda de los productos de nuestros clientes afecta nuestra rentabilidad y operaciones. Adicionalmente, cambios en la demanda de nuestros productos (como transacciones de servicios spot vs. servicios dedicados) podrían tener un impacto en nuestra rentabilidad. Por ejemplo, el servicio dedicado generalmente es más rentable que los servicios por viaje, y ciertas industrias como la industria automotriz son más rentables que otras porque requieren envíos sobre mayores distancias. Variaciones en la mezcla de clientes pueden afectar, positiva o negativamente nuestros ingresos y márgenes.

Regulación: Nuevas regulaciones e interpretaciones y modificaciones a las mismas puede tener un impacto significativo en la industria y nuestro negocio al incrementar costos y reducir la disponibilidad de conductores. Para más información ver sección *"I. Información General – c) Factores de Riesgo - Factores relacionados a nuestro Negocio y la Industria - Estamos sujetos a regulación federal, estatal y local y a la supervisión de varias entidades gubernamentales"*.

Economía de los Estados Unidos: La economía mexicana se encuentra estrechamente ligada al desempeño de la economía de los Estados Unidos, sobre todo a través del T-MEC. Varias de las industrias a las que atendemos tienen como destino de sus productos los Estados Unidos. Por lo que variaciones en la tasa de crecimiento del PIB de dicho país, o la terminación o renegociación del T-MEC podrían afectar a estos negocios y consecuentemente afectarían, la demanda de nuestros servicios incluyendo el transporte de carga transfronterizo.

Estacionalidad: Nuestros resultados pueden variar significativamente de trimestre a trimestre, resultando una dificultad para comparar los periodos. Particularmente, nuestros resultados de primer semestre generalmente reflejan operaciones más lentas a comparación del resto del año, mientras que, en el cuarto trimestre, los resultados generalmente reflejan el hecho de que algunos clientes requieren de mayores inventarios por la temporada de fiestas, resultando en más operaciones.

Tipo de cambio: Las fluctuaciones en los tipos de cambio pueden tener un efecto significativo en nuestros ingresos y rentabilidad. Dichas fluctuaciones pueden afectar nuestra capacidad de adquirir activos denominados en otras monedas y también pueden afectar adversamente el rendimiento de las inversiones en dichos activos.

Además, el 21.9% de nuestros ingresos en nuestro segmento de movilidad de carga y el 50.3% de los ingresos del segmento de logística y tecnología está denominado en Dólares. Dado que los activos pueden ser comprados en Pesos y los ingresos pueden ser recibidos en Pesos, el valor de dichos activos en dólares podría variar favorable o desfavorablemente debido a cambios en los tipos de cambio, costos de conversión y regulaciones de control de cambio. Por lo tanto, el valor denominado en dólares de nuestras inversiones, incluidas las unidades motrices y las piezas de mantenimiento, podría verse afectado negativamente por las reducciones en el valor del peso mexicano en relación con el Dólar.

Nuevas políticas y estándares contables

Pronunciamientos normativos no adoptados

Nuevos requerimientos actuales en los periodos anuales que comenzaron el 1º de enero de 2022:

Fecha efectiva 1 enero de 2022:

- Contratos onerosos – Costos de cumplimiento de un contrato (Modificaciones a la NIIF 37)
- Referencias al marco conceptual (Modificaciones a la Norma NIIF 3).
- Propiedades, planta y equipo- Ingresos antes del uso previsto (Modificaciones a la NIIF 16)

- Mejoras Anuales a las Normas NIIF (Modificaciones a la NIIF 1)

Al 31 de diciembre de 2022, los nuevos requerimientos actuales no tienen impacto significativo en los estados financieros del Grupo.

Fecha efectiva 1 enero de 2023:

- Clasificación de pasivos como corriente o no corrientes (Modificaciones a la NIIF 1)
- Revelaciones de políticas contables (Modificaciones a la NIIF 1)
- Definición de Estimaciones Contables (Modificaciones al IAS 8)
- Impuestos Diferidos relativos a activos y pasivos que surjan de una sola transacción (Modificaciones al IAS 12)
- Contratos de Seguros (NIIF 17)

Cambios en políticas contables significativas

Conforme a las disposiciones emitidas por el IFRS Interpretations Committee, en relación con los depósitos a la vista con restricciones de uso derivados de un contrato con un tercero que no impiden que el depósito siga siendo considerado efectivo, la compañía ha modificado la presentación del efectivo restringido (fondo de reserva) en el estado de situación financiera para el año 2022, mostrándolo como un componente adicional del efectivo y equivalentes de efectivo.

Además, se ha aplicado el tratamiento retrospectivo a las cifras presentadas en 2021 para efectos de comparabilidad como se muestra en la siguiente tabla (ver nota 4(w) a los estados financieros auditados al 31 de diciembre de 2022 y 2021):

Estado de situación financiera consolidado	Previamente emitido 2021	Reclasificaciones	2021 reclasificado en 2022
Efectivo y equivalentes de efectivo	1,260,738	74,317	1,335,055
Total activo circulante	5,656,370	74,317	5,730,687
Efectivo restringido	74,317	(74,317)	-
Total del activo no circulante	16,346,751	(74,317)	16,272,434
Total del activo	22,003,121	-	22,003,121

Estado consolidado de flujos de efectivo	Previamente emitido 2021	Reclasificaciones	2021 reclasificado en 2022
Efectivo restringido	(74,317)	74,317	-
Flujos netos de efectivo de actividades de financiamiento	(1,307,152)	74,317	(1,232,835)
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del año	1,260,738	74,317	1,335,055

Resultados de la operación:

La siguiente tabla incluye un resumen de nuestro estado de utilidad integral consolidado por los años terminados al 31 de diciembre de 2022, 2021 y 2020. Este resumen se deriva de nuestros Estados Financieros incluidos en el presente reporte anual.

Resultados por el año terminado el 31 de diciembre de 2022 comparados con el año terminado el 31 de diciembre de 2021.

	Para el año terminado el 31 de diciembre de		Cambio en Ps.	Cambio en %
	2022	2021		
Ingresos por servicios				
Ingresos por fletes	7,180,145	6,112,292	1,067,853	17.47%
Ingresos de logística	5,724,954	4,605,587	1,119,367	24.30%
Ingresos de transporte de personal	7,419,944	6,368,592	1,051,352	16.51%
Total de ingresos de operación	20,325,043	17,086,471	3,238,572	18.95%
Costos totales	16,063,751	12,626,320	3,437,431	27.22%
Utilidad bruta	4,261,292	4,460,151	(198,859)	-4.46%
Gastos generales	2,711,635	2,604,308	107,327	4.12%

Deterioro de cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar	30,754	53,099	(22,345)	-42.08%
Otros ingresos	(165,743)	(97,413)	(68,330)	70.14%
Otros gastos	-	-	-	0.00%
Utilidad de operación	1,684,646	1,900,157	(215,511)	-11.34%
(Costo) ingreso financiero				
Gastos por intereses	(894,979)	(576,300)	(318,679)	55.30%
Costo financiero del plan de beneficios definidos	(4,311)	(2,724)	(1,587)	58.26%
Otros costos financieros	(29,372)	(23,553)	(5,819)	24.71%
Pérdida en cambios, neta	(55,684)	(23,358)	(32,326)	138.39%
Efecto de valuación de instrumentos financieros	8,880	(14,548)	23,428	-161.04%
Ingresos por intereses	35,201	22,194	13,007	58.61%
Costo financiero, neto	(940,265)	(618,289)	(321,976)	52.08%
Utilidad antes de impuesto a la utilidad	744,381	1,281,868	(537,487)	-41.93%
Impuesto a la utilidad				
Total de impuestos a la utilidad	238,317	432,114	(193,797)	-44.85%
Utilidad neta consolidada	506,064	849,754	(343,690)	-40.45%

Ingresos por Servicios

Los ingresos totales aumentaron 18.95%, al pasar de Ps. 17,086 millones en 2020 a Ps. 20,325 millones en 2022. Este crecimiento se vio impulsado por los tres segmentos de negocio, y particularmente por la expansión del segmento de logística y tecnología, que registró un crecimiento de 24.30%.

Costos Totales

Los costos totales se incrementaron 27%, de Ps. 12,626 millones en 2021 a Ps. 16,064 millones en 2022.

La siguiente tabla establece un desglose de nuestros costos totales:

	Para el año terminado el 31 de diciembre de				Cambio en Ps.	Cambio en %
	2022		2021			
	(Miles de Ps.)					
Diesel y gasolina	3,751,070	23.35%	2,386,869	18.90%	1,364,201	57%
Costo Laboral	3,007,602	18.72%	2,240,201	17.74%	767,401	34%
Autopistas	870,311	5.42%	777,135	6.15%	93,176	12%
Mantenimiento unidades	1,019,131	6.34%	869,607	6.89%	149,524	17%
Instalaciones, servicios y suministros ⁽¹⁾	5,730,046	35.67%	5,036,618	39.89%	693,428	14%
Depreciación y	1,685,591	10.49%	1,315,890	10.42%	369,701	28%

amortización						
Costos totales	16,063,751	100.00%	12,626,320	100.00%	3,437,431	27%

Las principales variaciones en los costos operativos se explican de la siguiente manera:

- El costo de combustible se incrementa por un aumento generalizado en el precio derivado de la volatilidad en los precios del petróleo que generaron, entre otras cosas, disrupciones en la disponibilidad de producto. De igual forma, existe demora natural en el traslado de dicho incremento a las tarifas, que la Compañía espera reflejar en los próximos meses.
- El costo laboral crece principalmente por: (i) el incremento en las operaciones de la Compañía que generarán mayores ingresos; y (ii) la puesta en marcha de negocios nuevos, principalmente en negocios logísticos 3PL relacionados con el sector farmacéutico, y en el segmento de movilidad de personas, y que aún no reflejan los ingresos correspondientes.

Utilidad Bruta

Como resultado de los factores mencionados anteriormente, la utilidad bruta totalizó Ps. 4,261 millones en 2022, un decremento de 4.46% comparado con una utilidad bruta de Ps. 4,460 millones en 2021.

Gastos Generales

Los gastos generales incluyen los gastos de ventas y administrativos. Este rubro mostró un incremento de Ps. 107 millones, equivalente a un 4.12%, para totalizar Ps. 2,712 millones, comparado con Ps. 2,604 millones en 2021. Este incremento refleja un aumento en los honorarios por servicios administrativos, depreciación y amortización, así como gastos de informática.

Utilidad de Operación

Los factores anteriormente mencionados llevaron la utilidad de operación a totalizar Ps. 1,685 millones en 2022, un decremento de Ps. 216 millones comparado con la utilidad de operación de Ps. 1,900 millones registrada en 2021. Lo anterior representa un margen de 8.3% en 2022 comparado con 11.1% en 2021, como resultado del incremento en la contribución a los ingresos de los servicios logísticos, que típicamente registran márgenes inferiores a los de los servicios de carga y transporte escolar y de personal, así como un incremento en el costo del combustible y un menor aprovechamiento de estímulos IEPS.

Costos e ingresos financieros

Los costos e ingresos financieros registraron un gasto de Ps. 940 millones, comparado con un gasto de Ps. 618 millones en 2021, principalmente por el aumento de los niveles de deuda de la compañía para hacer frente al crecimiento tanto orgánico como inorgánico, así como al alza tan representativa en las tasas de interés de referencia, comparado con los mismos períodos de 2021.

Impuesto a la Utilidad

El total de impuestos a la utilidad en 2022 alcanzó Ps. 238 millones, comparado con Ps. 432 millones en 2021. Lo anterior se debe principalmente a la utilidad registrada en algunas de nuestras subsidiarias y a la reducción de pérdidas fiscales pendientes de amortizar.

Utilidad Neta

Como resultado de los factores mencionados anteriormente, la utilidad neta registrada en el ejercicio 2022 alcanzó Ps. 506 millones, un decremento de 40.45% con respecto a los Ps. 850 millones registrados en el ejercicio 2021 y se debe principalmente a un mayor costo de combustible, un menor aprovechamiento de estímulos IEPS, así como un mayor costo de financiamiento derivado del incremento en el monto de la deuda contratada y mayores tasas de interés.

Resultados por el año terminado el 31 de diciembre de 2021 comparados con el año terminado el 31 de diciembre de 2020.

	Para el año terminado el 31 de diciembre de		Cambio en Ps.	Cambio en %
	2021	2020		
Ingresos por servicios				
Ingresos por fletes	6,112,292	5,480,197	632,095	11.53%
Ingresos de logística	4,605,587	3,259,113	1,346,474	41.31%
Ingresos de transporte de personal	6,368,592	5,558,396	810,196	14.58%
Total de ingresos de operación	17,086,471	14,297,706	2,788,765	19.50%
Costos totales	12,626,320	10,162,109	2,464,211	24.25%
Utilidad bruta	4,460,151	4,135,597	324,554	7.85%
Gastos generales	2,604,308	2,393,851	210,457	8.79%
Deterioro de cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar	53,099	87,714	(34,615)	-39.46%
Otros ingresos	(97,413)	(27,502)	(69,911)	254.20%
Otros gastos	-	-	-	0.00%
Utilidad de operación	1,900,157	1,681,534	218,623	13.00%
(Costo) ingreso financiero				
Gastos por intereses	(576,300)	(635,569)	59,269	-9.33%
Costo financiero del plan de beneficios definidos	(2,724)	(4,245)	1,521	-35.83%
Otros costos financieros	(23,553)	(46,043)	22,490	-48.85%
Pérdida en cambios, neta	(23,358)	(121)	(23,237)	19204.13%
Efecto de valuación de instrumentos financieros	(14,548)	(54,200)	39,652	-73.16%
Ingresos por intereses	22,194	60,439	(38,245)	-63.28%
Costo financiero, neto	(618,289)	(679,739)	61,450	-9.04%
Utilidad antes de impuesto a la utilidad	1,281,868	1,001,795	280,073	27.96%
Impuesto a la utilidad				
Total de impuestos a la utilidad	432,114	340,775	91,339	26.80%
Utilidad neta consolidada	849,754	661,020	188,734	28.55%

Ingresos por Servicios

Los ingresos totales aumentaron 19.50%, al pasar de Ps. 14,298 millones en 2020 a Ps. 17,086 millones en 2021, representando cifras históricas. Este crecimiento se vio impulsado por los tres segmentos de negocio, y particularmente por la expansión del segmento de logística y tecnología, que registró un crecimiento de 41.31%.

Costos Totales

Los costos totales se incrementaron 24.25%, de Ps. 10,162 millones en 2020 a Ps. 12,626 millones en 2021.

La siguiente tabla establece un desglose de nuestros costos totales:

	Para el año terminado el 31 de diciembre de				Cambio en Ps.	Cambio en %
	2021		2020			
	(Miles de Ps.)					
Diesel y gasolina	2,386,869	18.90%	1,811,912	17.83%	574,957	32%
Costo Laboral	2,240,201	17.74%	1,936,406	19.06%	303,795	16%
Autopistas	777,135	6.15%	614,654	6.05%	162,481	26%
Mantenimiento unidades	869,607	6.89%	695,554	6.84%	174,053	25%
Instalaciones, servicios y suministros ⁽¹⁾	5,036,618	39.89%	4,043,084	39.79%	993,534	25%
Depreciación y amortización	1,315,890	10.42%	1,060,499	10.44%	255,391	24%
Costos totales	12,626,320	100.00%	10,162,109	100.00%	2,464,211	24%

Las principales variaciones en los costos operativos se explican de la siguiente manera:

El costo por combustible aumentó 32% en el año, por la expansión natural del negocio, y por un aumento de 13.9% en los precios generales del combustible durante el 4T21. Es importante resaltar que el efecto de los incrementos en los ingresos derivados del incremento en el precio del combustible se verá reflejado durante 2022.

El costo por mantenimiento de unidades creció 25%, como resultado del mantenimiento a unidades tercerizadas y de un programa de mantenimiento correctivo.

El costo de instalaciones, servicios y suministros muestra incrementos mixtos derivados del crecimiento natural de la subcontratación de procesos logísticos y arrendamiento de almacén, pero no muestran cambios significativos como porcentaje de los ingresos.

Utilidad Bruta

Como resultado de los factores mencionados anteriormente, la utilidad bruta totalizó Ps. 4,460 millones en 2021, un incremento de 7.85% comparado con una utilidad bruta de Ps. 4,136 millones en 2020.

Gastos Generales

Los gastos generales incluyen los gastos de ventas y administrativos. Este rubro mostró un incremento de Ps. 210 millones, equivalente a un 8.79%, para totalizar Ps. 2,604 millones, comparado con Ps. 2,394 millones en 2020. Este incremento refleja la compensación variable y gastos de informática.

Utilidad de Operación

Los factores anteriormente mencionados llevaron la utilidad de operación a totalizar Ps. 1,900 millones en 2021, un incremento de Ps. 219 millones comparado con la utilidad de operación de Ps. 1,682 millones registrada en 2020. Lo anterior representa un margen de 11.12% en 2021 comparado con 11.76% en 2020, como resultado del incremento en la contribución a los ingresos de los servicios logísticos, que típicamente registran márgenes inferiores a los de los servicios de carga y transporte escolar y de personal.

Resultado Integral de Financiamiento

El resultado integral de financiamiento registró un gasto de Ps. 618 millones, comparado con un gasto de Ps. 680 millones en 2020. derivado principalmente por impactos en tipo de cambio y en la cobertura de tasa de interés.

Impuesto a la Utilidad

El total de impuestos a la utilidad en 2021 alcanzó Ps. 432 millones, comparado con Ps. 341 millones en 2020. Lo anterior se debe principalmente a la utilidad registrada en algunas de nuestras subsidiarias y a la reducción de pérdidas fiscales.

Utilidad Neta

Como resultado de los factores mencionados anteriormente, la utilidad neta registrada en el ejercicio 2021 alcanzó Ps. 850 millones, un incremento de 28.55% con respecto a los Ps. 661 millones registrados en el ejercicio 2020 y se debe principalmente al crecimiento en ventas por incremento en los volúmenes de operación en los tres segmentos, y a un estricto control de gastos.

Resultados por el año terminado el 31 de diciembre de 2020 comparados con el año terminado el 31 de diciembre de 2019.

	Para el año terminado el 31 de diciembre de		Cambio en Ps.	Cambio en %
	2020	2019		
Ingresos por servicios				
Ingresos por fletes	5,480,197	5,596,588	(116,391)	(2.08%)
Ingresos de logística	3,259,113	1,538,472	1,720,641	111.84%
Ingresos de transporte de personal	5,558,396	5,019,200	539,196	10.74%
Total de ingresos de operación	14,297,706	12,154,260	2,143,446	17.64%
Costos totales	10,162,109	8,661,861	1,500,248	17.32%
Utilidad bruta	4,135,597	3,492,399	643,198	18.42%
Gastos de generales	2,393,851	2,308,025	85,826	3.72%
Deterioro de cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar	87,714	68,107	19,607	28.79%
Otros ingresos	(27,502)	(139,036)	111,534	(80.22%)
Otros gastos	-	39,993	(39,993)	0.00%
Utilidad de operación	1,681,534	1,215,310	466,224	38.36%
(Costo) ingreso financiero				
Gastos por intereses	(635,569)	(689,445)	53,876	(7.81%)
Costo financiero del plan de beneficios definidos	(4,245)	(4,226)	(19)	0.45%

Otros costos financieros	(46,043)	(31,822)	(14,221)	44.69%
Pérdida en cambios, neta	(121)	(10,104)	9,983	(98.80%)
Efecto de valuación de instrumentos financieros	(54,200)	20,236	(74,436)	(367.84%)
Ingresos por intereses	60,439	26,920	33,519	124.51%
Costo financiero, neto	(679,739)	(688,441)	8,702	(1.26%)
Utilidad antes de impuesto a la utilidad	1,001,795	526,869	474,926	90.14%
Impuesto a la utilidad				
Total de impuestos a la utilidad	340,775	78,042	262,733	336.66%
Utilidad neta consolidada	661,020	448,827	212,193	47.28%

Ingresos por Servicios

Los ingresos totales aumentaron 17.64%, al pasar de Ps. 12,154 millones en 2019 a Ps. 14,298 millones en 2020. La contingencia por COVID-19, que estuvo vigente más de 9 meses del año, afectó a diversos sectores de la economía, y ocasionó el cierre de escuelas y el trabajo desde casa. Durante el año, varios clientes solicitaron incrementos en sus capacidades, principalmente en el segmento de transporte de personal para los servicios de transporte a parques industriales. Todo esto resultó en un rebalanceo de flota, cambios en la estructura operativa, y un enfoque en ahorros y eficiencias. De igual manera, se produjo un incremento significativo en la actividad de comercio electrónico durante el año, así como un aumento en la demanda de ciertos servicios logísticos relacionados a este canal.

Costos Totales

Los costos totales se incrementaron 17.32%, de Ps. 8,662 millones en 2019 a Ps. 10,162 millones en 2020, en línea con el incremento en ingresos. Debido a la contingencia por COVID-19, la Compañía continuó ejecutando cambios operativos en ambos segmentos, lo que continuó alterando temporalmente la estructura de costos.

La siguiente tabla establece un desglose de nuestros costos totales:

	Para el año terminado el 31 de diciembre de				Cambio en Ps.	Cambio en %
	2020		2019			
	(Miles de Ps.)					
Diesel y gasolina	1,811,912	14.35%	2,288,377	17.83%	(476,465)	(21)%
Costo Laboral	1,936,406	15.34%	1,928,381	19.06%	8,025	0.42%
Autopistas	614,654	4.87%	554,178	6.05%	60,476	11%
Mantenimiento unidades	695,554	5.51%	684,463	6.84%	11,091	2%
Instalaciones, servicios y suministros ⁽¹⁾	4,043,084	32.02%	2,181,251	39.79%	1,861,833	85%
Depreciación y amortización	1,060,499	8.40%	1,025,211	10.44%	35,288	3%
Costos totales	10,162,109	80.48%	8,661,861	100.00%	1,500,248	17%

(1) Durante 2019 este rubro cambio de nombre. Previamente se reportaba como otros costos excluyendo depreciación y amortización

El costo por combustible se redujo 21%, en el año, como resultado principalmente de la tercerización de servicios relacionados a canales logísticos, y a una reducción de aproximadamente 7.4% en los precios generales del combustible comparado con el 2019.

El costo laboral creció 0.42%, principalmente debido al aumento en operaciones logísticas y del segmento de transporte de personal.

El costo por mantenimiento de flota creció 2%, como resultado del mantenimiento a unidades tercerizadas y de un programa de mantenimiento correctivo.

El costo de instalaciones, servicios y suministros se incrementó 85%, derivado de que: i) TRAXIÓN continuó gestionando operaciones logísticas con activos propios y de terceros mediante subcontrataciones; ii) Se incurrieron costos por el incremento de las operaciones logísticas de carga consolidada, última milla, almacenaje y aduanas; y iii) El costo de renta de unidades adicionales de transporte de personal, como resultado del incremento en la demanda de este tipo de servicios por la captación de clientes nuevos, y por las medidas de sana distancia con algunos clientes existentes.

Utilidad Bruta

Como resultado de los factores mencionados anteriormente, la utilidad bruta totalizó Ps. 4,136 millones en 2020, un incremento de 18.42% comparado con una utilidad bruta de Ps. 3,492 millones en 2019.

Gastos de Operación

Los gastos de operación incluyen los gastos de ventas y administrativos. Este rubro mostró un incremento de Ps. 86 millones, equivalente a un 3.72%, para totalizar Ps. 2,394 millones, comparado con Ps. 2,308 millones en 2019. Este incremento refleja la reserva de cuentas incobrables, compensación variable y gastos de informática.

Utilidad de Operación

Los factores anteriormente mencionados llevaron la utilidad de operación a totalizar Ps. 1,682 millones en 2020, un incremento de Ps. 466 millones comparado con la utilidad de operación de Ps. 1,215 millones registrada en 2019. Lo anterior representa un margen de 11.76% en 2020 comparado con 10.0% en 2019, como resultado del incremento en la contribución a los ingresos de los servicios logísticos, que típicamente registran márgenes inferiores a los de los servicios de carga y transporte escolar y de personal.

Resultado Integral de Financiamiento

El resultado integral de financiamiento registró un gasto de Ps. 680 millones, comparado con un gasto de Ps. 688 millones en 2019, derivado principalmente por impactos en tipo de cambio y en la cobertura de tasa de interés.

Impuesto a la Utilidad

El total de impuestos a la utilidad en 2020 alcanzó Ps. 341 millones, comparado con Ps. 78 millones en 2019. Lo anterior se debe principalmente a la utilidad registrada en algunas de nuestras subsidiarias y a la reducción de pérdidas fiscales.

Utilidad Neta

Como resultado de los factores mencionados anteriormente, la utilidad neta registrada en el ejercicio 2020 alcanzó Ps. 661 millones, un incremento de 47.28% con respecto a los Ps. 449 millones registrados en el ejercicio 2019 y se debe principalmente al crecimiento en ventas por incremento en los volúmenes de operación en los tres segmentos, y a un estricto control de gastos.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital:

Flujo de Efectivo

La siguiente tabla establece nuestro flujo de efectivo por los años terminados el 31 de diciembre de 2022, 2021, y 2020:

(Miles de Ps.)	Por el año terminado al 31 de diciembre de		
	2022	2021	2020
Actividades de operación			
Utilidad neta consolidada	506,064	849,754	661,020
Partidas relacionadas con actividades de operación			
Gasto por impuestos a la utilidad	238,317	432,114	340,775
Depreciación y amortización	1,914,493	1,503,097	1,336,700
Deterioro de cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar	30,754	53,099	87,714
Utilidad en venta de equipo de transporte y maquinaria	(40,283)	(37,529)	31,066
Costo financiero del plan de beneficios definidos	4,311	2,724	4,245
Intereses a favor	(35,201)	(22,194)	(60,439)
Utilidad en cambios no realizada	1,649	(811)	(1,591)
Partidas relacionadas con actividades de financiamiento			
(Utilidad) Pérdida en valuación de instrumentos financieros	(8,880)	14,548	54,200
Plan de acciones	-	175,105	-
Intereses a cargo y otros costos financieros	924,351	599,853	681,612
Subtotal	3,535,575	3,569,760	3,135,302
Cuentas por cobrar, neto	(234,352)	(352,099)	(648,829)
Cuentas por cobrar a partes relacionadas	329	488	(1,513)
Otras cuentas por cobrar, neto	65,593	(52,917)	(187,887)
Activos por impuestos corrientes	(157,355)	8,923	(60,583)
Inventarios, neto	9,460	(28,598)	(41,334)
Pagos anticipados	(66,173)	(52,316)	(25,153)
Impuestos a la utilidad	(50,052)	(260,026)	(280,359)

Proveedores	5,835	171,507	217,302
Acreedores	177,751	(49,174)	(80,652)
Otros impuestos por pagar	189,819	(156,994)	110,799
Provisiones	(8,470)	(2,897)	169,568
Cuentas por pagar a partes relacionadas	(399)	(4,363)	2,885
Beneficios a los empleados	4,130	(14,083)	22,669
Anticipo de clientes	(5,809)	(36,409)	15,166
Participación de los trabajadores en las utilidades	(63,619)	4,346	14,094
Flujos netos de efectivo de actividades de operación	3,402,263	2,745,148	2,361,475
Actividades de inversión			
Adquisiciones de equipo de transporte y maquinaria	(3,390,143)	(1,934,743)	(890,314)
Pagos anticipados para compras de activos fijos	(26,220)	-	-
Recursos provenientes de la venta de equipo de transporte y maquinaria	84,055	203,523	131,235
Activos intangibles	-	(72,062)	(44,248)
Contraprestación por adquisición de negocios	(1,633,487)	-	-
Depósitos en garantía	(4,616)	(10,714)	-
Otros pagos para adquirir instrumentos de capital de otras entidades	(36,508)	(710,459)	(91,745)
Otros cobros por venta de instrumentos de capital de otras entidades	6,480	726,894	-
Cobros por instrumentos financieros derivados	13,959	-	-
Intereses cobrados	35,201	22,194	60,439
Flujos netos de efectivo de actividades de inversión	(4,951,279)	(1,775,367)	(834,633)
Actividades de financiamiento			
Recompra de acciones	(463,623)	(621,076)	(244,189)
Pagos de deuda bancaria	(475,907)	(5,792,774)	(5,576,169)
Pagos de arrendamiento capitalizable	(692,875)	(475,823)	(689,857)
Liquidación de instrumentos financieros derivados	(3,863)	(40,833)	(48,209)
Préstamos obtenidos de bancos	3,706,766	6,232,389	4,096,764
Préstamos bursátiles	-	-	2,500,000
Costos por emisión de deuda	-	-	(23,106)
Intereses pagados	(858,666)	-	(526,872)
Flujos netos de efectivo de actividades de financiamiento	1,211,832	(1,232,835)	(511,638)
Variación neta de efectivo y equivalentes de efectivo	(337,184)	(263,054)	1,015,204
Efectivo y equivalentes de efectivo			
Al principio del año	1,335,055	1,597,298	580,503
Efecto de revaluación sobre efectivo	(1,649)	811	1,591
Al fin del año	996,222	1,335,055	1,597,298

El flujo de efectivo generado por nuestras operaciones, incluyendo el flujo generado por nuestras subsidiarias, es manejado y controlado por dichas subsidiarias las cuales utilizan dicho flujo para cumplir con sus compromisos, incluyendo compromisos con sus proveedores. A nivel corporativo, tenemos políticas de tesorería designadas para gobernar y administrar el uso de flujo de efectivo.

Para el año 2022 el flujo de efectivo de las actividades operativas fue de Ps. 3,402 millones. Los elementos más importantes de las actividades operativas fueron las cuentas por cobrar por Ps. (234) millones.

El flujo de efectivo neto de las actividades de inversión en 2022 fue de Ps. (4,951) millones, las principales inversiones fueron Ps. (3,390) millones en adquisiciones de equipo de transporte y Ps. (1,633) millones en adquisición de negocios.

Los importes mencionados anteriormente resultaron en una disminución en la posición de efectivo de Ps. 337 millones para el año 2021 y una caja al cierre del ejercicio equivalente a Ps. 996 millones.

Saldos de Efectivo

Al 31 de diciembre de 2022, nuestra posición en efectivo totalizó Ps. 996 millones, un decremento de 25.38% en comparación a nuestra posición en efectivo al 31 de diciembre de 2021. Al 31 de diciembre de 2021 nuestra posición en efectivo era de Ps. 1,335 millones, comparada con Ps. 1,597 millones al 31 de diciembre 2020.

(Miles de Ps.)	Por los años terminados al 31 de diciembre de		
	2022	2021	2020
Caja y fondo fijo	2,963	2,910	2,394
Inversiones disponibles a la vista	152,192	451,666	577,700
Bancos	689,040	806,162	945,263
Efectivo restringido	152,027	74,317	71,941
Efectivo y equivalentes de efectivo	996,222	1,335,055	1,597,298

Fuentes Internas y Externas de Fondeo

En el pasado hemos recurrido a fuentes internas y externas de recursos para fondeo. Las fuentes internas se basan en flujos de nuestra propia operación, mientras que las fuentes externas se concentran principalmente en el mercado bursátil, bancario y las respectivas inyecciones de capital.

La liquidez con la que regularmente contamos está fundamentada en el flujo de efectivo generado por nuestra propia operación y la de nuestras subsidiarias, apoyado por las líneas de crédito comprometidas. Históricamente, hemos contado con niveles suficientes de capital y deuda para cubrir nuestras principales necesidades.

Las principales necesidades de liquidez son para cubrir capital de trabajo, pagar deuda y realizar inversiones de capital y adquisición de empresas. Consideramos que el efectivo de nuestras operaciones, nuestras líneas de crédito actuales y financiamientos de largo plazo nos dan la liquidez suficiente para satisfacer nuestras necesidades de capital de trabajo, inversiones de capital, así como pagos de deuda. Crecimiento adicional requeriría de capital y deuda adicional para financiar inversiones de capital.

Contamos con diversas líneas de crédito otorgadas por varias instituciones financieras que, en algunos de los casos, no han sido utilizadas y en algunos casos son líneas comprometidas. Sin embargo, no podemos garantizar que en el futuro contemos con las mismas fuentes de capital antes mencionadas.

Endeudamiento

El principal propósito de nuestro endeudamiento ha sido fondear nuestras necesidades de inversión en unidades de transporte, adquisiciones de empresas y capital de trabajo. La siguiente tabla muestra el nivel de endeudamiento al

31 de diciembre de 2022 comparado con el periodo terminado al 31 de diciembre de 2021 y al 31 de diciembre de 2020:

(Miles de Ps.)	Al 31 de diciembre de		
	2022	2021	2020
Crédito bursátil emitido a una tasa fija anual de 8.98% con vencimiento en 2027 ⁽³⁾ .	2,500,000	2,500,000	2,500,000
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE trimestral compuesta más un margen variable con vencimiento en 2025 ^{(1) (2)} .	2,450,000	2,000,000	-
Crédito simple contratado a una tasa TIIE más 1.88 puntos con vencimiento en 2029.	1,000,000	-	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 11.35% con vencimiento en 2028	402,305	-	-
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.85 puntos porcentuales con vencimiento en 2024.	300,000	-	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.45% con vencimiento en 2027.	297,878	-	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.15% con vencimiento en 2027.	273,712	312,363	-
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.70 puntos con vencimiento en 2025.	250,000	-	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.14% con vencimiento en 2026.	241,585	185,596	217,624
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.80% con vencimiento en 2027.	197,338	-	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.99% con vencimiento en 2028.	186,997	-	-
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.95 puntos porcentuales con vencimiento en 2023.	175,924	189,283	232,142
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 2.0 puntos porcentuales con vencimiento en 2028.	153,767	134,698	-
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.95 puntos porcentuales con vencimiento en 2024.	146,426	-	-
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 2.0 puntos porcentuales con vencimiento en 2026.	140,287	183,453	226,618
Crédito simple contratado a una tasa anual de 9.40% con vencimiento en 2028.	126,292	-	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.14% con vencimiento en 2025.	123,307	204,723	248,292
Crédito simple contratado a una tasa anual de 6.90% con vencimiento en 2025.	122,868	143,338	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 7.40% con vencimiento en 2026.	105,734	123,307	-
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 1.15 puntos porcentuales con vencimiento en 2023.	100,000	-	-
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 1.70 puntos porcentuales con vencimiento en 2023.	95,000	-	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 9.15% con vencimiento en 2027.	80,388	-	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 9.25% con vencimiento en 2027.	52,480	-	-

Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.90 puntos porcentuales con vencimiento en 2027.	38,657	-	-
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 1.50 puntos porcentuales con vencimiento en 2023.	20,000	-	-
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 1.50 puntos porcentuales con vencimiento en 2023.	-	46,250	200,000
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.14% con vencimiento en 2024.	-	86,102	103,993
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 1.70 puntos porcentuales con vencimiento en 2024.	-	-	80,000
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 1.70 puntos porcentuales con vencimiento en 2022.	-	45,498	24,760
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 2.0 puntos porcentuales con vencimiento en 2022.	-	32,262	-
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 1.80 puntos porcentuales con vencimiento en 2021.	-	-	10,000
Crédito simple contratado a una tasa de 11.0% con vencimiento en 2022.	-	-	9,343
Crédito simple contratado a una tasa de 11.0% con vencimiento en 2022.	-	-	8,493
Crédito simple contratado a una tasa de 9.2% con vencimiento en 2021.	-	-	2,784
Crédito prendario contratado a una tasa de 10.0% con vencimiento en 2021.	-	-	780
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE trimestral compuesta más un margen variable con vencimiento en 2023.		-	1,382,655
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE trimestral compuesta más un margen variable con vencimiento en 2023 ⁽²⁾ .		-	602,991
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.5 puntos porcentuales con vencimiento en 2022.		150,000	-
Total deuda	9,580,945	6,336,873	5,850,475
Intereses devengados no pagados	71,092	70,468	69,844
Costos de la transacción	(45,543)	(44,062)	(20,831)
Valor en libros de la deuda	9,606,494	6,363,279	5,899,488
Vencimientos circulantes	1,092,316	566,006	1,026,541
Deuda bursátil a largo plazo	2,500,000	2,500,000	2,500,000
Deuda a largo plazo, excluyendo vencimientos circulantes y deuda bursátil	6,014,178	3,297,273	2,372,947

(1) Al cierre de 2022 el saldo del crédito sindicado fue de \$2,450 millones de pesos, con un saldo disponible de \$1,500 millones de línea comprometida (\$500 millones de corto plazo y \$1,000 millones de largo plazo).

(2) En marzo de 2021 el Grupo celebró un contrato para una línea de crédito por \$3,500 millones de pesos, dicho crédito estuvo compuesto por \$3,000 millones a largo plazo, con amortizaciones crecientes y vencimiento en 2026 y margen entre 175 y 285 puntos base, que dependerá de nuestra razón de deuda neta sobre Utilidad antes de costos financieros, impuestos, depreciación y amortización (UAFIDA), así como una línea revolvente por \$500 millones de pesos con vencimiento en 2024 y margen de 200 puntos base. Ambos componentes del crédito son quirografarios.

(3) Con fecha 11 de septiembre de 2020, el Grupo emitió \$2,500 millones de pesos en certificados bursátiles quirografarios a un plazo de siete años, a una tasa de interés bruta anual del 8.98%, lo anterior con base en un programa por hasta 10 mil millones de pesos. Con estos recursos el Grupo realizó distintos prepagos de pasivos durante el 3er y 4to trimestre de 2020, entre ellos la primera disposición del crédito sindicado, dichas operaciones forman parte del plan de sustitución de pasivos.

A lo largo del 2022 se realizó la disposición aproximadamente 3,706 millones de pesos adicionales de créditos para la adquisición de unidades nuevas en el segmento de movilidad de carga y movilidad de personas, así como para realizar la adquisición de empresas. En todas las inversiones la empresa emplea una mezcla de caja propia y deuda.

A continuación, se presenta una descripción de nuestros principales financiamientos al 31 de diciembre de 2022:

- Disposición del crédito bancario sindicado contratado con HSBC, Banorte y Santander de fecha 9 de marzo de 2021, Dicho crédito cuenta con el aval de ciertas subsidiarias como obligados solidarios.
- Líneas de crédito simple contratadas principalmente con Banco Santander, Element Financial, Banco del Bajío, Navistar Financial, Daimler Financial con aval de ciertas subsidiarias como obligados solidarios o garantía del activo adquirido, según sea el caso.
- Adicionalmente al 31 de diciembre de 2022 se tienen activos por derecho de uso adquiridos a través de arrendamientos que anteriormente eran clasificados como arrendamiento financiero antes de la entrada en vigor de la IFRS 16 por un saldo de \$462,422 los cuales se conservan en garantía de pago los activos adquiridos con dichos financiamientos.

Inversión en Activos

Nuestra estrategia de crecimiento requiere desembolsos de capital sustanciales. Nos esforzamos en mantener un capital adecuado para satisfacer nuestras necesidades operativas y estratégicas, así como para mantener la confianza del mercado en nuestro negocio, financiando desembolsos de capital con una combinación de capital y deuda. Esto se logra a través de un manejo eficiente del efectivo, monitoreando los ingresos y las utilidades, así como ejecutando planes de inversión a largo plazo que son primariamente responsables de financiar nuestro flujo operativo de efectivo.

Durante 2022, nuestro desembolso de capital fue de Ps. 3,390 millones en adquisición de tecnología y activos, este último refleja la regularización de nuestro programa de renovación de equipo de transporte así como la adquisición de equipo adicional para el segmento de movilidad de carga y movilidad de personas. Adicionalmente 2022 refleja una inversión neta de Ps. 1,633 millones en la adquisición de empresas.

Políticas de Tesorería

Nuestras políticas de tesorería son consistentes con nuestros compromisos financieros y necesidades de operación. Mantenemos nuestros fondos invertidos principalmente en instrumentos altamente líquidos, no especulativos de bajo riesgo. Mantenemos efectivo en distintas divisas, principalmente en Pesos y Dólares.

Obligaciones Contractuales y Compromisos Comerciales

La siguiente tabla muestra los importes brutos de los vencimientos de los principales créditos financieros del Grupo, incluyendo pagos estimados de interés y excluyendo el impacto de acuerdos de compensación, al 31 de diciembre de 2022:

(Miles de Ps.)	Valor en libros	Saldo total en flujos	Vencimientos contractuales estimados		
			0-12 meses	1 a 2 años	3er. año en adelante
Deuda	7,106,494	8,808,724	1,910,765	2,239,986	4,657,973
Deuda bursátil	2,500,000	3,634,971	226,994	225,994	3,180,983
Obligaciones por arrendamiento	329,495	392,457	156,955	154,373	81,129

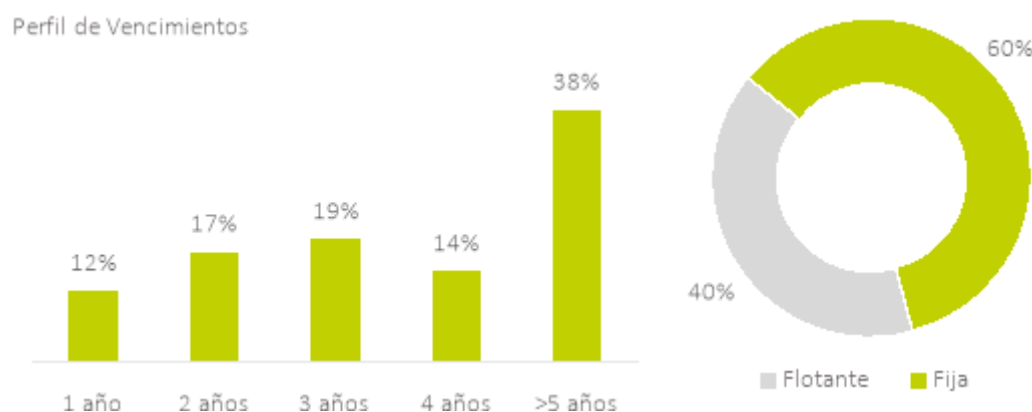
	9,935,989	12,836,152	2,294,714	2,621,353	7,920,085

Transacciones Fuera del Balance

Al 31 de diciembre de 2022, no contábamos con transacciones fuera del balance.

Amortización de Deuda⁽¹⁾

La siguiente gráfica muestra el calendario de amortizaciones con base en el valor contable de nuestra deuda vigente al 31 de diciembre de 2022:



⁽¹⁾ Excluye arrendamientos.

Control Interno:

Hemos adoptado políticas de gobierno corporativo, lineamientos de control interno y procedimientos diseñados para proporcionar claridad y facilidad en el flujo de información financiera para la preparación de nuestros estados financieros consolidados. Creemos que nuestra estructura organizacional y nuestra infraestructura tecnológica alineada a nuestra planeación estratégica y procesos internos centralizados y descentralizados, nos proporcionan las herramientas necesarias para aplicar de forma precisa y efectiva dichas políticas, lineamientos y procedimientos de control interno, y detectar oportunamente desviaciones a las mismas evitando pérdidas y optimizando los márgenes de rentabilidad y maximizando el flujo de efectivo.

Las políticas de gobierno corporativo y lineamientos de control interno son aplicadas de acuerdo con los niveles de autorización vigentes definidos por los responsables de los procesos de negocio encargados de cumplir con los objetivos estratégicos y específicos de negocio de cada una de ellas, estas son actualizadas periódicamente con base en los cambios al modelo de negocio y procesos administrativos. Dichas políticas y procedimientos promueven el flujo de información claro y correcto para la elaboración de la información financiera de cada una de las subsidiarias en lo individual y de forma consolidada, así mismo, facilitan la integración de nuevas compañías al proceso de cierre, consolidación y reporte financiero.

La información financiera es sujeta a distintos filtros de revisión, pasando por áreas tales como las distintas direcciones generales de empresas subsidiarias, las áreas corporativas de contraloría y de operaciones, Comité de Dirección y Comités auxiliares del Consejo de Administración.

Asimismo, nuestros distintos procesos operacionales están sujetos a auditorías internas periódicas. Nuestro responsable de auditoría interna reporta periódicamente a nuestro comité de auditoría, el estado que guarda el sistema de control interno implementado por la administración, lo que brinda una seguridad razonable de que nuestras operaciones están sujetas a, y en cumplimiento con, las reglas establecidas por nuestra administración y que nuestros estados financieros cumplen con las IFRS.

Entre las funciones del Comité de Auditoría se encuentra verificar que se observen los mecanismos establecidos a través del sistema de control interno para el control de los riesgos a los que está sujeta la sociedad; así como evaluar el desempeño de la función de auditoría interna, con el objetivo de identificar cualquier deficiencia de control interno significativa; dar seguimiento a las medidas correctivas o preventivas que se adopten en caso de que hubiera algún incumplimiento con los lineamientos y políticas operativas y de contabilidad; evaluar el desempeño de los auditores externos; describir y evaluar los servicios de los auditores externos, no relacionados con la auditoría; revisar nuestros estados financieros; evaluar los efectos que resulten de cualquier modificación a las políticas contables aprobadas durante el ejercicio fiscal; dar seguimiento a las medidas adoptadas en relación con las observaciones de accionistas, consejeros, directivos relevantes, empleados o terceras personas sobre contabilidad, sistemas de control interno y auditoría interna y externa, así como de cualquier reclamo relacionado con irregularidades en la administración, incluyendo métodos anónimos y confidenciales para el manejo de reportes expresados por empleados; vigilar el cumplimiento de los acuerdos de las asambleas generales de accionistas y del Consejo de Administración.

Administración del Riesgo

Estamos expuestos a variaciones cambiarias (particularmente el tipo de cambio Dólar / Peso) ya que los precios de las unidades motrices, autobuses y repuestos que adquirimos están denominados en pesos, pero ocasionalmente en dólares, y si hay una variación en tipo de cambio Dólar / Peso, el precio en Pesos se ajusta en conformidad. Nuestro segmento de movilidad de carga actualmente provee una cobertura natural contra la volatilidad en el tipo de cambio Dólar / Peso, ya que una porción de nuestros ingresos está denominada en Dólares americanos: 21.9% para el año terminado el 31 de diciembre de 2022 y 18.61 % para el año terminado el 31 de diciembre de 2021. Este ingreso denominado en Dólares nos da un suministro constante de Dólares de nuestras operaciones para ser utilizado como parte de nuestra administración de tesorería. No obstante, evaluamos periódicamente nuestra exposición a tipos de interés y monedas y determinamos si es necesario ajustar o cubrir nuestras posiciones. De tiempo en tiempo, podemos usar instrumentos derivados para cubrir o ajustar dicha exposición.

Instrumentos Financieros Derivados

El objetivo de nuestra estrategia de contratación de Instrumentos Financieros Derivados consiste en minimizar la exposición a los riesgos financieros de los pasivos y activos atribuibles a los movimientos de diversas variables macroeconómicas y no como instrumentos de especulación.

Estos instrumentos pueden ser cotizados con dos o más instituciones financieras de reconocido prestigio y solvencia en el mercado para asegurar las mejores condiciones de contratación. Las condiciones de los contratos deben cumplir con los requisitos establecidos en la legislación y sujetarse a las mejores prácticas de mercado. Este tipo de transacciones deben de estar alineadas con las políticas de tesorería corporativa, siendo estas últimas aprobadas por los órganos corporativos correspondientes.

Evaluamos y administramos nuestros riesgos alineados con la política de tesorería. Consideramos riesgo cualquier amenaza de que un evento, acción u omisión, pueda impedirnos lograr nuestros objetivos y ejecutar nuestras estrategias.

Monitoreamos a través de la política de niveles de autorización y la política de tesorería, los siguientes riesgos:

- Riesgo de tasas de interés
- Riesgo de tipo de cambio
- Riesgo de cobertura
- Riesgo de mercado
- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez

El Grupo mantiene instrumentos financieros derivados para cubrir la exposición de riesgo en tasas de interés proveniente de sus pasivos a largo plazo a la tasa de interés TIIE más un margen.

Los derivados se miden inicialmente a valor razonable. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son medidos a valor razonable, y sus cambios se reconocen en resultados, si no fueron designados de cobertura contable.

El Grupo designa Swaps de tasa de interés, los cuales cubren su exposición a la tasa de interés TIIE, como instrumentos de cobertura para cubrir la variabilidad en los flujos de efectivo asociados con transacciones pronosticadas altamente probables que surgen de cambios en tasas de interés, por el pago de intereses de sus pasivos financieros a una tasa variable.

Al inicio de las relaciones de cobertura designadas, el Grupo documenta el objetivo y estrategia de gestión de riesgos para llevar a cabo la cobertura. El Grupo también documenta la relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura, incluyendo si se espera que los cambios en los flujos de efectivo de la partida cubierta y el instrumento de cobertura se compensen entre sí.

Valuación de cobertura de flujos de efectivo

La valuación de cobertura de flujos de efectivo incluye la porción efectiva del cambio acumulado neto en el valor razonable de los instrumentos de cobertura usados en coberturas de flujo de efectivo pendientes de reconocimiento posterior en resultados o directamente incluido en los costos iniciales de otros valores de activos o pasivos no financieros.

Al 31 de diciembre de 2022, 2021 y 2020, los instrumentos financieros derivados con fines de cobertura contable que el Grupo sostenía se muestran en las tablas a continuación:

Tipo de derivado o valor del contrato.	Monto notional (En miles de Ps.)	Valor del activo subyacente/ activo de referencia. Por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2022.	Valor razonable (en miles de ps.) al 31 de diciembre de 2022.	
Intercambio de tasa de interés (swap) Santander a 5.98% tasa fija	294,000	10.76/ TIIE 28 días	21,923	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) Banorte a 5.98% tasa fija	294,000	10.76/ TIIE 28 días	22,162	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 5.98% tasa fija	392,000	10.76/ TIIE 28 días	29,096	Obligados solidarios
	980,000		73,181	

Tipo de derivado o valor del contrato.	Monto notional (En miles de Ps.)	Valor del activo subyacente/ activo de referencia. Por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2022.	Valor razonable (en miles de ps.) al 31 de diciembre de 2022.	
Forward divisas BBVA a T.C. 22.1952 pesos por dólar.	45,533	19.3615 pesos por dólar.	(3,759)	
	45,533		(3,759)	

Tipo de derivado o valor del contrato.	Monto notional (En miles de Ps.)	Valor del activo subyacente/ activo de referencia. Por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2021.	Valor razonable (en miles de ps.) al 31 de diciembre de 2021.	
Intercambio de tasa de interés (swap) Santander a 5.98% tasa fija	300,000	5.71/ TIIE 28 días	13,061	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) Banorte a 5.98% tasa fija	300,000	5.71/ TIIE 28 días	13,304	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 5.98% tasa fija	400,000	5.71/ TIIE 28 días	17,396	Obligados solidarios
	1,000,000		43,761	

Tipo de derivado o valor del contrato	Monto notional (En miles de Ps.)	Valor del activo subyacente/ activo de referencia. Por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2020.	Valor razonable (en miles de ps.) al 31 de diciembre de 2020.	
Intercambio de tasa de interés (swap) Santander a 8.035% tasa fija	328,125	7.56/ TIIE 28 días	(13,494)	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) Banorte a 8.035% tasa fija	328,125	7.56/ TIIE 28 días	(13,454)	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 8.035% tasa fija	328,125	7.56/ TIIE 28 días	(13,690)	Obligados solidarios
	984,375		(40,638)	

Las tablas arriba representan la valuación de los instrumentos de cobertura de tasas (intercambio de tasas). A finales de 2020 se realizó el vencimiento anticipado del swap de tasa de interés correspondiente al prepago del crédito sindicado.

Análisis de riesgo

Estamos expuestos a los siguientes riesgos por el uso de instrumentos financieros.

Riesgo crediticio

El riesgo crediticio se refiere al riesgo de pérdida financiera si un cliente o contraparte de un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales. El riesgo surge principalmente de nuestras cuentas por cobrar y nuestros instrumentos de inversión.

El servicio de transporte que se presta está sujeto a cláusulas señaladas por las leyes de materia reserva de dominio, de modo que, en caso de incumplimiento, podamos tener una reclamación con garantía. Normalmente, no requerimos garantías respecto de las cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar.

Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez representa la posibilidad de que tengamos dificultades para cumplir con nuestras obligaciones relacionadas con nuestros pasivos financieros que se liquidan mediante la entrega de efectivo u otro activo financiero. El enfoque para administrar la liquidez consiste en asegurar, en la medida de lo posible, que contará con la liquidez suficiente para solventar sus pasivos a la fecha de su vencimiento, tanto en situaciones normales como en condiciones extraordinarias, sin incurrir en pérdidas inaceptables o poner en riesgo nuestra reputación.

Utilizamos un control presupuestal con base en los centros de costos y actividades, lo cual nos ayuda a monitorear los requerimientos de flujos de efectivo y a optimizar el rendimiento en efectivo de sus inversiones. Normalmente, nos aseguramos de contar con suficiente efectivo disponible para cubrir los gastos de operación previstos para un periodo de 15 a 30 días, lo cual incluye el pago de nuestras obligaciones financieras; lo anterior excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no son razonablemente predecibles, como son los desastres naturales.

Riesgo de mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, tales como tipos de cambio y tasas de interés que pueden afectar nuestros ingresos. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables, a la vez que se optimizan los rendimientos.

Riesgo cambiario

Los intereses sobre préstamos se denominan en la moneda que concuerdan con los flujos de efectivo que generan nuestras operaciones subyacentes, principalmente en Pesos. Esto ofrece una cobertura económica y consecuentemente no se celebran contratos derivados.

Riesgo de tasa de interés

Las fluctuaciones en tasas de interés impactan principalmente a la deuda cambiando ya sea su valor razonable (deuda a tasa fija) o sus flujos de efectivo futuros (deuda a tasa variable). Nuestra principal cobertura es sobre la tasa variable del crédito simple con un swap de la tasa de interés.

Riesgos en el precio del diésel

Efectivo al 1o. de enero 2017, el Gobierno Mexicano anunció la liberación del precio del diésel (y gasolina). Dicha liberación ha generado variaciones que se han reconocido en el costo del diésel durante los 12 meses terminados el 31 de diciembre del 2022 y 2021.

El precio público promedio acumulado del diésel en el período de doce meses terminado al 31 de diciembre de 2022 fue de \$ 22.62 pesos por litro. Adicional a éste, un cambio en el factor de acreditamiento del estímulo IEPS, podría generar un impacto directo en el costo del combustible y en la rentabilidad del Grupo.

A la fecha de los estados financieros se ha incrementado el precio de los combustibles de manera global debido al conflicto bélico entre Ucrania y Rusia, lo anterior, podría seguir representando un impacto en los estados financieros de la compañía.

El precio del combustible podría estar sujeto a fluctuaciones futuras resultantes de reducciones o incrementos en la producción de turbosina, en forma voluntaria o involuntaria, por los países productores de petróleo, otras fuerzas de mercado, un incremento general en las hostilidades internacionales, o cualquier ataque terrorista futuro. Ejemplo de lo anterior son las fluctuaciones en el precio del petróleo como resultado de las preocupaciones sobre posibles interrupciones del suministro en relación con el conflicto actual entre Rusia y Ucrania. El resultado del conflicto entre Rusia y Ucrania y el impacto que continúa teniendo en los precios del petróleo es incierto.

Estimaciones, provisiones o reservas contables críticas:

La preparación de los estados financieros consolidados requiere que la administración del Grupo realice juicios, estimaciones y suposiciones significativas que afectan la aplicación de las políticas contables del Grupo, y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas prospectivamente.

A. Juicios

La información sobre juicios realizados en la aplicación de políticas contables que tienen el efecto más importante sobre los importes reconocidos en los estados financieros se describe en las siguientes notas:

- Reconocimiento de ingresos: determinación de si los ingresos se reconocen a lo largo del tiempo o en un momento determinado.
- Consolidación: determinación de si el Grupo tiene control de facto sobre una participada; y
- Arrendamientos: determinación de si un acuerdo contiene un arrendamiento.

La información sobre supuestos e incertidumbres de estimaciones que tienen un riesgo significativo de dar por resultado en un ajuste material dentro del próximo ejercicio se incluye en los siguientes puntos:

Vidas útiles de equipo de transporte y maquinaria;

- Medición de la estimación para pérdidas crediticias esperadas por activos del contrato y otras cuentas por cobrar: supuestos clave para determinar la tasa de pérdida promedio ponderada;
- Pruebas de deterioro del valor de activos intangibles y crédito mercantil: supuestos clave para el importe recuperable;
- Medición de obligaciones por beneficios definidos: supuestos actuariales claves;
- Provisiones
- Reconocimiento de activos por impuestos diferidos: disponibilidad de futuras utilidades imponibles contra las que pueden utilizarse las diferencias temporales deducibles y las pérdidas compensadas obtenidas en períodos anteriores;
- Determinación de la tasa de descuento base para el cálculo del activo y pasivo por derecho de uso; y
- Contingencias.
- Adquisición de negocios: valor razonable de la contraprestación transferida y el valor razonable de los activos adquiridos y los pasivos asumidos.

Estos juicios, estimaciones y 7de los estados financieros auditados al 31 de diciembre de 2022, 2021 y 2020. Para mayor detalle, véase nota 3 de los Estados Financieros Auditados al 31 de diciembre de 2022, 2021 y 2020.

B. Principales políticas contables

Un resumen de las políticas contables significativas seguidas en preparación de los Estados Financieros se contiene en la Nota 4 de nuestros Estados Financieros Auditados. La siguiente discusión aborda nuestras políticas contables más críticas:

Vida útil y deterioro de equipo de transporte y maquinaria

Equipo de Transporte y Maquinaria inicialmente se registran a costo. Las estimaciones de vida útil para activos fijos afectan la depreciación anual y gastos registrados. Para calcular la depreciación utilizamos el método de unidades producidas (kilómetros recorridos) y el método lineal. Revisamos periódicamente la razonabilidad de nuestras estimaciones respecto a la vida útil y valor residual de nuestros ingresos por equipo basado, entre otras cosas, en nuestra experiencia con activos similares, condiciones en el mercado de ingreso por equipo, y la práctica predominante en la industria. Esta determinación se basa en condiciones de mercado de venta de equipo, posibles precios de readquisición con distribuidores y kilómetros recorridos promedio en el equipo que se vende. Tractores-remolques y semirremolques tienen un valor residual de 5.5% al 65% del costo de adquisición, dependiendo de su uso. El equipo de transporte utilizado en nuestro segmento de movilidad de personas tiene un valor residual de aproximadamente 10%. Monitoreamos continuamente la idoneidad de la vida útil y valor residual utilizados en el cálculo de depreciación y gasto, y ajustamos estas suposiciones apropiadamente cuando se justifique. Examinamos nuestros activos duraderos por su deterioro cuando eventos o circunstancias indiquen que el valor contable de dichos activos duraderos pueda no recuperarse. Una pérdida por deterioro se podría reconocer si el valor contable del activo duradero no es recuperable y el valor contable excede el valor razonable.

Reconocimiento del crédito mercantil

El crédito mercantil representa el excedente del costo sobre el valor razonable de activos netos adquiridos en combinación de negocios contabilizado bajo el método de adquisición. El crédito mercantil y las marcas no se amortizan, sino que se evalúan por pérdida de valor anual, o más frecuentemente si las circunstancias cambian y los indicadores de pérdida de valor se presentan. Cuando evaluamos la pérdida de valor de crédito mercantil, podríamos, a nuestra discreción, realizar una evaluación cualitativa para determinar si el valor razonable de una unidad de reporte es menor que su valor en libros. Primero comparamos el valor razonable de la unidad que reporta con su valor en libros, incluyendo crédito mercantil. Si el valor razonable implícito de crédito mercantil es menor que el valor en libros, se

reconocerá la pérdida de valor en el Estado de Resultados Integral en la cantidad equivalente a la diferencia y el valor razonable implícito de crédito mercantil se convierte en el nuevo valor contable de crédito mercantil para esa unidad de reporte que después es utilizada en pruebas futuras de pérdida de valor. Los valores razonables se obtienen al utilizar análisis de flujos de efectivo descontados que requieren, entre otros factores, estimaciones de la cantidad y el tiempo del flujo de efectivo proyectado y la tasa de descuento de mercado apropiada.

Impuesto Sobre la Renta

El impuesto sobre la renta anual se determina de conformidad con los requerimientos legales y fiscales, aplicando las tasas de impuestos promulgadas o substancialmente promulgadas en la fecha de presentación y cualesquier ajustes a los impuestos cobrados respecto a años anteriores. Estos requerimientos fiscales proveen el cálculo del resultado fiscal considerando los ingresos generados y las deducciones pagadas en el año. El impuesto sobre la renta diferido se registra con el método de activos y pasivos, que compara los valores contable y fiscal de nuestros activos y pasivos y reconoce los impuestos diferidos (activos o pasivos) por diferencias entre estos valores. Los impuestos diferidos de activos y pasivos se miden utilizando las tasas impositivas actualmente aplicables y que se espera que continúen en vigor durante los años en los que esos impuestos se espera que se acrediten o se liquiden. El impuesto diferido que no es recuperable no es reconocido en los estados financieros, pero es revelado en las notas.

La recuperabilidad de los impuestos diferidos se basa en proyecciones de impuestos de utilidades futuras, lo cual requiere de juicio.

La política contable actual del Grupo para tratamientos inciertos de los impuestos a las ganancias es coherente con los requisitos de la INIIF 23 La Incertidumbre frente a los Tratamientos del Impuesto a las Ganancias

Contingencias

Contingencias de pasivos significativas o pérdidas son reconocidas cuando sea probable que sus efectos se materializarán y existirán elementos razonables para su cuantificación. El juicio ejercido por la administración y sus asesores legales quienes determinan la probabilidad de sus resultados. Cuando una estimación razonable no se pueda hacer, la revelación se realiza de forma cualitativa en las notas de nuestros estados financieros. Ingresos utilidades, o activos contingentes se reconocen cuando su realización es cierta.

[427000-N] Administración

Audidores externos de la administración:

Los Estados Financieros Auditados presentados en este reporte anual al 31 de diciembre de 2022, 2021 y 2020 y para los años entonces terminados, fueron auditados por KPMG Cárdenas Dosal, S.C.

A la fecha del presente, los auditores externos independientes de la Emisora no han emitido opiniones con salvedades, opiniones negativas, ni se han abstenido de emitir opinión alguna respecto de los estados financieros de la Emisora.

El Consejo de Administración de la Emisora es el encargado de nombrar al despacho de auditores externos responsable de dictaminar los estados financieros de la Emisora, para lo cual deberá contar con la recomendación del Comité de Auditoría y Prácticas Societarias. Los auditores externos no han renunciado ni han sido removidos durante los últimos 3 ejercicios.

En adición a los servicios de auditoría externa de estados financieros de la Emisora, la firma de los auditores externos independientes también fue contratada para prestar servicios relacionados con: estudios de precios de transferencia. El total de honorarios pagados por este concepto fue por 477 mil pesos, lo que representa 3.8% respecto al total de pagos efectuados a la firma de auditores externos.

Operaciones con personas relacionadas y conflictos de interés:

En el curso ordinario del negocio celebramos y en el futuro podríamos celebrar distintas operaciones con nuestros accionistas y con sociedades de nuestra propiedad o controladas directa o indirectamente nuestros accionistas, sujeto a la aprobación del Consejo de Administración. Asimismo, conforme a nuestros estatutos sociales y la Ley del Mercado de Valores, las operaciones relevantes con personas relacionadas son revisadas por nuestro Comité de Prácticas Societarias y Sostenibilidad, los cuales están constituidos por consejeros independientes.

De conformidad con la Ley del Mercado de Valores y nuestros estatutos sociales, nuestro Consejo de Administración tiene las siguientes obligaciones relacionadas con operaciones entre partes relacionadas: (i) aprobar los lineamientos para el uso y goce de los bienes que integren nuestro patrimonio y de las personas morales que controlamos o en la que tengamos influencia significativa, por parte de personas relacionadas; (ii) aprobar de forma individual, operaciones con partes relacionadas, salvo por ciertas excepciones que no requerirán aprobación del Consejo de Administración; (iii) establecer los lineamientos en relación con el otorgamiento de cualquier tipo de préstamos o garantías a Personas Relacionadas; y (iv) el otorgamiento de dispensas a los miembros del Consejo de Administración, Directivos Relevantes o personas con poder de mando para que aprovechen oportunidades de negocio para sí o a favor de terceros, que inicialmente nos correspondan o a las personas morales que controlemos o en las que tengamos influencia significativa.

Para efectos de la Ley del Mercado de Valores, "Personas Relacionadas o Partes Relacionadas" incluye aquellas que, con respecto a la sociedad correspondiente, satisfagan cualquiera de los criterios siguientes: (i) personas que

controlan o tengan influencia significativa en una persona moral que forme parte del grupo empresarial o consorcio al que pertenezcamos, así como los miembros del Consejo de Administración y directores relevantes de las integrantes de dicho grupo o consorcio, (ii) las personas que tengan poder de mando en una persona moral que forme parte de un grupo empresarial al que pertenezcamos; (iii) el cónyuge, la concubina o el concubinario y las personas que tengan parentesco por consanguinidad o civil hasta el cuarto grado o por afinidad hasta el tercer grado, con personas físicas que se ubiquen en alguno de los supuestos señalados en los incisos (i) y (ii) anteriores, así como los socios y copropietarios de las personas físicas mencionadas en dichos incisos con los que mantengan relaciones de negocios; (iv) las personas morales que sean parte del grupo empresarial o consorcio al que pertenezcamos; y (v) las personas morales sobre las cuales alguna de las personas a que se refieren los incisos (i) a (iii) anteriores, ejerzan el control o influencia significativa.

Consideramos que todas las operaciones con partes relacionadas se han llevado a cabo en nuestro curso normal de las operaciones de negocios, en términos y condiciones de operaciones entre partes no relacionadas. Los términos de estas operaciones y servicios no son menos favorables que los ofrecidos por personas no relacionadas, y tenemos acceso a otras fuentes de materiales y servicios en caso de que sus personas relacionadas dejen de ofrecérselos en términos competitivos. Ver sección “I. Información General – c) Factores de Riesgo – Otros Riesgos relacionados a nuestra operación - Tenemos operaciones importantes con afiliadas o partes relacionadas, las cuales podrían generar conflictos de interés potenciales y podrían resultar en términos menos favorables para nosotros.”

Para mayor información respecto de nuestras operaciones realizadas entre partes relacionadas, ver la Nota 10 de nuestros Estados Financieros Auditados.

Operaciones

Todas las operaciones con partes relacionadas se han llevado a cabo en nuestro curso ordinario de negocio, en términos y condiciones de mercado, como si se tratase de operaciones entre partes no relacionadas, cumpliendo con la legislación aplicable. Al 31 de diciembre de 2022, teníamos los siguientes saldos: (i) deudor de Ps. 1.9 millones y (ii) saldo acreedor de Ps. 0.3 millones.

Ver Nota 10 de nuestros Estados Financieros para una descripción más detallada de nuestras operaciones con partes relacionadas.

Al 31 de diciembre de 2022, 2021 y 2020 manteníamos operaciones con partes relacionadas con las siguientes características:

Compañía	Relación	Ingreso por la Operación	Por el año terminado al 31 de diciembre de		
			2022	2021	2020
			(Miles de Ps.)		
Inmobiliaria Albali, S.A. de C.V.	Parte Relacionada	Gastos por arrendamientos y otros gastos	(17,741)	(17,862)	(13,498)
Tractoservicios Especializados de Querétaro, S. A. de C. V.	Parte Relacionada	Gasto por mantenimiento	(4,792)	(15,280)	(11,317)
Inmobiliaria Eventus, S. A. de C. V.	Parte Relacionada	Gasto por renta inmueble	(9,262)	(9,262)	(9,714)

Operadora y Arrendadora de Vehículos Puli, S.A. de C.V.	Parte Relacionada	Ingresos por transporte de personas y gastos por transporte de personal	-	703	(102)
Pública Entertainment, S.A. de C.V.	Parte Relacionada	Ingresos por transporte de personas / Gastos administrativos	-	2,003	1,623

Al 31 de diciembre de 2022, 2021 y 2020 las principales cuentas por cobrar de partes relacionadas son las siguientes:

(Miles de Ps)	Por el año terminado al 31 de diciembre de		
	2022	2021	2020
Cuentas por cobrar a corto plazo	1,945	2,274	2,762
Cuentas por pagar	338	737	5,100

Información adicional administradores y accionistas:

Accionistas

Al cierre de 2022, nuestra estructura accionaria es la siguiente:

Accionista	Número de acciones	%
Discovery Americas ⁽¹⁾	109,225,994	22.94%
Nexus Capital ⁽²⁾	53,271,968	11.19%
Personas Físicas ⁽³⁾	74,776,387	15.70%
Otros Accionistas Minoritarios	51,338,182	10.78%
Público Inversionista	187,579,345	39.39%
Total Suscrito y Pagado ⁽⁴⁾	476,191,876	100.00%

(1) Incluye a todos los vehículos y sociedades controladas por Discovery Americas.

(2) Incluye a todos los vehículos y sociedades controladas por Nexus Capital.

(3) Accionistas con Poder de Mando.

(4) No incluyen las 67,286,385 acciones recompradas al 31 de diciembre de 2022.

Ningún accionista o grupo de accionistas, tiene control o poder de mando sobre nosotros. A excepción de Bernardo Lijtszain Bimstein, Aby Lijtszain Chernizky y José Suárez Rotter, ningún otro consejero es titular directamente de más del 1% pero menos del 10% de nuestro capital social.

Salvo por lo descrito en esta sección, ninguna otra persona física o moral, incluyendo gobiernos extranjeros, tiene una participación accionaria superior al 10% de nuestro capital social y a la fecha no existe compromiso alguno, conocido por nosotros que pudiese significar un cambio de control en nuestras acciones.

En el último ejercicio, no hemos sido objeto de ninguna oferta pública para tomar el control, sin embargo, si hemos realizado ofertas para tomar el control de otras compañías.

Consejo de Administración

Nuestro Consejo de Administración se compone por 14 consejeros propietarios y suplentes. Cada consejero es elegido por el periodo de un año, puede ser reelegido y deberá permanecer en funciones hasta que su sucesor haya sido elegido y tomado posesión del cargo. Los consejeros son elegidos o ratificados por los accionistas en la asamblea anual.

Todos los miembros propietarios y suplentes del Consejo de Administración actuales fueron elegidos o ratificados en sus cargos en la Asamblea de Accionistas de fecha 28 de abril de 2023.

Los accionistas titulares de acciones con derecho a voto, por cada 10% que tengan en lo individual o en su conjunto, de nuestro capital social, tendrán derecho a designar un miembro del Consejo de Administración, y en su caso, revocar dicho nombramiento, en términos de nuestros estatutos sociales.

Asimismo, no podrá removerse a más de una quinta parte de los consejeros cada año, es decir a la totalidad en un periodo menor de cinco ejercicios sociales, salvo que la Asamblea de Accionistas, con el voto favorable de tres cuartas partes de las acciones en circulación resuelva lo contrario.

Al menos el 25% de los consejeros deben ser independientes y dicha independencia es calificada por los accionistas en la Asamblea Anual de Accionistas que los designe, sujeto a observaciones por la Comisión.

Actualmente, 64.2% de nuestros consejeros son independientes, mientras que el 35.8% son consejeros no independientes, de acuerdo con la Ley del Mercado de Valores. Además, el 7.14% de nuestros consejeros son mujeres mientras que el 92.86% son hombres.

En ningún caso las siguientes personas serán consideradas como independientes: (i) directivos relevantes o empleados de la Emisora o de las sociedades que formen parte del grupo empresarial del que forma parte la Emisora, así como los comisarios de éstas últimas, (ii) personas físicas que tienen influencia significativa o poder de mando en la Emisora o en cualquiera de las entidades que forman parte del grupo empresarial del que forma parte la Emisora, (iii) accionistas que sean parte del grupo de personas que controlan a la Emisora, (iv) clientes, prestadores de servicios, proveedores, deudores, acreedores, socios, consejeros o empleados de una sociedad que sea cliente, prestador de servicios, proveedor, deudor o acreedor relevante, y (v) aquellas personas que tengan parentesco por consanguinidad, afinidad o civil hasta el cuarto grado, así como los cónyuges, la concubina y el concubinario de cualquiera de las personas físicas antes mencionadas.

Nuestro Consejo de Administración será responsable de vigilar el cumplimiento de los acuerdos de las Asambleas de Accionistas, lo cual podrá llevarse a cabo a través del Comité de Auditoría.

Las siguientes tablas establecen los nombres de nuestros actuales miembros del Consejo de Administración, su cargo, su experiencia en el negocio, incluyendo otra experiencia como consejero, y los años de servicio en nuestro consejo:

Consejeros Propietarios

Nombre	Cargo	Años de Experiencia	Independencia	Sexo
Bernardo Lijtszain Bimstein	Presidente	50	No	Masculino
Aby Lijtszain Chernizky	Miembro Propietario	25	No	Masculino

Nombre	Cargo	Años de Experiencia	Independencia	Sexo
Rodolfo Mercado Franco	Miembro Propietario	25	No	Masculino
Abel Puszkas Kessel	Miembro Propietario	25	No	Masculino
Jorge Vargas Diez-Barroso	Miembro Propietario	45	Sí	Masculino
Alberto Moreno Ruíz Esparza	Miembro Propietario	30	Sí	Masculino
Carlos Miguel Mendoza Valencia	Miembro Propietario	40	Sí	Masculino
Harry Frederick Krensky	Miembro Propietario	41	Sí	Masculino
José Ramón Suárez Rotter	Miembro Propietario	50	No	Masculino
Arturo José Saval Pérez	Miembro Propietario	35	Sí	Masculino
Roberto Langenauer Neuman	Miembro Propietario	26	Sí	Masculino
Aaron Dychter Poltolarek	Miembro Propietario	50	Sí	Masculino
Marcos Metta Cohen	Miembro Propietario	35	Sí	Masculino
Marina Diaz Ibarra	Miembro Propietario	18	Sí	Femenino

A continuación, se señala información sobre nuestros consejeros:

Bernardo Lijtszain Bimstein es nuestro Presidente del Consejo de Administración y Director General de MYM. Es Contador Público por la Universidad Iberoamericana y cuenta con una experiencia de más de 47 años en la industria del autotransporte de carga. Fue fundador y consejero de Unión Nacional de Crédito de Autotransporte; fue Presidente Nacional y vicepresidente de la Cámara Nacional del Autotransporte de Carga (CANACAR). El señor Lijtszain ha desempeñado los cargos de Presidente Nacional de la Confederación del Autotransporte; de Secretario del comité de Muebles y Mudanzas en la Cámara Nacional de Transportes y Comunicaciones; fue presidente y secretario de Cargas Especializadas en la Cámara Nacional de Transportes y Comunicaciones.

Aby Lijtszain Chernizky es nuestro cofundador y Presidente Ejecutivo. Funge como actual Vicepresidente de nuestro consejo de administración y es el símbolo de la imagen, unidad y permanencia de Grupo Traxión, velando por la continuidad del negocio. Cuenta con una licenciatura en Contaduría Pública y Estrategia Financiera del Instituto Tecnológico Autónomo de México (ITAM). Tiene más de 22 años de experiencia en la industria de la transportación, anteriormente fungió Director General de nuestra subsidiaria LIPU y Director General de Publica (sociedad relacionada con la Emisora).

Rodolfo Mercado Franco es Contador Público por el ITESM, cuenta con un diplomado en Alta Dirección de Empresas por la misma universidad. Cuenta con más de 26 años de experiencia en la industria de la transportación. Desde el año 2018 es nuestro CEO y es responsable de la implementación de las estrategias que se acuerden y de la expansión de la empresa. Anteriormente fungió como COO de nuestra subsidiaria LIPU desde el 2014 hasta el 2016 y fue fundador y CEO de nuestra subsidiaria Settepi antes de ser adquirida por LIPU.

Abel Puszkas Kessel es ingeniero y empresario, cursó sus estudios de ingeniería en el extranjero y es cofundador de nuestra subsidiaria LIPU, dónde se ha desempeñado como Director de Tesorería desde 1997.

Jorge Vargas Diez-Barroso es Licenciado en Contaduría Pública. Ha sido socio director del despacho de Contadores Públicos “Diez Barroso Vargas y Cía”, Vicepresidente de Noticieros y Eventos Especiales en Televisa S.A., Director General del programa “60 minutos”, Presidente del equipo de fútbol Necaxa y ha sido consejero en Grupo Vasconia, S.A.B. de C.V., y Controladora Vuela Compañía de Aviación, S.A.B. de C.V. Adicionalmente, desde 1996 se desempeña como Director General del “Family Office” de los fideicomisos Goran Investments Trust, Meus Trust y Stemi Trust.

Alberto Moreno Ruíz Esparza es Presidente del Comité Ejecutivo de Traxión y ha sido miembro de nuestro Consejo de Administración desde nuestra fundación. El Sr. Moreno fue Director de la Facultad de Ciencias Actariales de la

Universidad Anáhuac México; fue también Socio Fundador de Discovery Américas y ha sido miembro del Consejo de Administración de Volaris, Corporación LIPU, AMCO, H+ y Merited, así como en Médica Sur y Grupo Kipling. El Sr. Moreno ha participado en diversas transacciones de financiamiento corporativo como Director de Banca de Inversión en Multivalores Casa de Bolsa, Director de Tesorería Internacional en Banco Interacciones y Director de Financiamiento de Proyectos de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público, entre otras posiciones. El Sr. Moreno es Actuario por la Universidad Anáhuac y cuenta con una Maestría en Finanzas Cuantitativas y una Maestría en Educación otorgada por la misma institución.

Carlos Miguel Mendoza Valencia es Presidente del Comité de Inversión de Discovery Americas II, fundador de la plataforma de servicios de salud H+ y Presidente de su Consejo de Administración. Fue fundador de Volaris y participó como Co-Director General de la aerolínea en sus primeros años. Ha sido miembro del consejo de administración de Volaris, Iké Asistencia, LIPU y H+. Además, ha participado en el Consejo de Administración empresas como Médica Sur, Grupo Desc, Aeroméxico, BANOBRAS, BANCOMEXT y Nacional Financiera, de igual forma ha sido miembro de la Junta de Gobierno de la Comisión y de la Comisión de Seguros y Fianzas. Fue Director Ejecutivo de Banca de Inversión y Capital Privado en Grupo Financiero Multivalores, Director General de Banco Interacciones, Coordinador de Asesores de la SCT, Director General de Crédito Público de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público y Director General Adjunto Financiero de Nacional Financiera. El Sr. Mendoza es Actuario de la Universidad Anáhuac y cuenta con un MBA de la Escuela de Negocios de Stanford.

Harry Fredrick Krensky es fundador y socio director de Discovery Americas. Es el presidente del Consejo de MeritEd (Educación en el segmento K-12) y de Mas Air (empresa de carga aérea). Es el fundador y miembro del Consejo de Volaris (aerolínea de bajo costo). Actualmente es o ha sido miembro del Consejo de H+ (red de hospitales), AMCO (sistema de aprendizaje), Iké Asistencia (servicios de transporte) y Umbral Capital (servicios financieros de bajo costo para vivienda). Fue cofundador del fondo de cobertura de mercados emergentes Atlas Capital Management, Discovery Capital Management y Deutsche Bank's DB New World Fund. El Sr. Krensky tiene una Licenciatura por Colby College, y cuenta con una maestría de la London School of Economics and Political Science, así como un MBA de la escuela de Negocios de la Universidad de Columbia.

José Ramón Suárez Rotter es Contador Público por la Universidad La Salle. Fundó Transportes Suvi en 1975; en 1999, tras la fusión de varias empresas, surge Grupo SID, empresa que hoy en día forma parte de Grupo Traxión. Actualmente el Sr. Suárez se desempeña como socio y Vicepresidente Operativo de Traxión.

Arturo José Saval Pérez es Presidente de Nexxus Capital (sociedad relacionada con la Emisora), la administradora de Fondos de Capital Privado más grande de México. Cuenta con más de 40 años de experiencia en capital privado, banca de inversión y banca múltiple, habiendo participado en un gran número de fusiones y adquisiciones, colocaciones privadas y públicas de deuda y capital y en múltiples proyectos de asesoría financiera. Antes de asociarse en Nexxus Capital en 1998, ocupó varias posiciones ejecutivas en Grupo Santander. Asimismo, ocupó diversos cargos ejecutivos en banca internacional, empresarial, comercial y de inversión de Grupo GBM-Atlántico, Interacciones y Grupo Serfin; fungiendo como consejero y miembro de los comités de inversión de varias instituciones financieras y sociedades de inversión. Actualmente, es Miembro del Consejo de Nexxus Capital, Ignia (Administrador de diversos vehículos de Venture capital), Agile Thought (NASDAQ: AGIL), Cox Energy America (BIVA: COX), Modatelas, Immuno Holding, Pumping Team Holding, Bolsa Institucional de Valores BIVA, Fine & Casual Dinning (ex. Taco Holding), Consejo de la Comunicación y Consejo Metropolitano de Grupo Financiero Banorte. Forma parte del comité de inversión de Redwood Ventures, un fondo de capital emprendedor, miembro del Consejo Consultivo de Finanzas Sustentables, pertenece al Comité Ejecutivo del 30% club y es miembro del Capítulo de Servicios del US-Mexico Dialogue, grupo binacional de Lobbying del Sector Privado. Es también Consejero y Presidente del Comité de Prácticas Societarias de Grupo Hotelero Santa Fe (BMV: HOTEL) y Traxión (BMV: TRAXION), así como Presidente del Consejo de Nexxus Iberia, que administra un fondo de capital privado basado en Madrid, España. Fue miembro del Consejo de la Asociación Mexicana de Capital Privado de 2010 a 2012 (AMEXCAP) y posteriormente su Presidente de 2012 a 2014, y participa actualmente en el Comité Ejecutivo de la Asociación. También fungió como miembro del Consejo de la Asociación Latinoamericana de Capital Privado, LAVCA, de 2011 a 2014. Realizó estudios de Ingeniería Industrial por

la Universidad Iberoamericana, y cursó diversos programas de especialización. Frecuentemente es orador en foros de industria nacionales e internacionales.

Roberto Langenauer tiene más de 25 años de experiencia en capital privado, banca de inversión, fusiones y adquisiciones, levantamiento de deuda y capital tanto pública como privada y asesoría sobre estrategia corporativa y actualmente se desempeña como Director General de Nexxus Capital, uno de los principales administradores de Fondos de Capital Privado en México. Adicionalmente, el Sr. Langenauer es miembro del consejo de administración de las empresas AgileThought (NASDAQ: AGIL), Modatelas, Fine & Casual Dinning (ex. Taco Holding), Immuno Holding, Pumping Team Holding y Traxión (BMV: TRAXION). Fue miembro del Consejo de la Asociación Mexicana de Capital Privado de 2020 a 2022 (AMEXCAP) y Presidente del Comité de Capital de Crecimiento del 2021 al 2022. El Sr. Langenauer obtuvo una licenciatura en Ingeniería Industrial de la Universidad Iberoamericana en México.

Aaron Dychter Poltolarek es Presidente y Socio Fundador del Despacho ADHOC Consultores Asociados, S.C., desde agosto de 2007. El Despacho proporciona Servicios de Consultoría Especializada en Proyectos de Inversión en Infraestructura, principalmente de Transporte y Energía. De diciembre de 1994 a diciembre 2006, fungió como Subsecretario de Transportes en la Secretaría de Comunicaciones y Transportes, en cuyo cargo fue responsable de conducir los procesos de Apertura a la Inversión Privada en Ferrocarriles y Aeropuertos en México, así como también de la creación y desarrollo del primer Sistema de Tren Suburbano para la Zona Metropolitana de la Ciudad de México. Previamente, ocupó diversos cargos en la Secretaría de Energía, en la Secretaría de Programación y Presupuesto y en la Secretaría de Hacienda, donde fue responsable de la creación de la Unidad de Inversiones. Asimismo, fue Presidente del Comité Consultivo Nacional de Normalización del Transporte Terrestre; Consejero del Grupo Aeroportuario del Sureste y de IEnova, así como de los Grupos Aeroportuarios Centro, Norte y Pacífico, y ha participado en los Consejos de Administración de Empresas ICA y de OMA. Actualmente, es comisario de IEnova y también consejero en Grupo Logístico del Pacífico. El señor Dychter se graduó como Licenciado en Economía de la Universidad de Las Américas y posteriormente obtuvo Maestría y Doctorado en Economía de la Universidad George Washington, en Washington D.C.

Marcos Metta Cohen es abogado egresado de la Universidad Iberoamericana (1984-1988), especializado en derecho corporativo, administrativo, tributario e inmobiliario. El señor Metta es accionista, vicepresidente y Director Jurídico de GIM Desarrollos y de Hogares Unión, un conjunto de empresas líderes en México dedicadas al diseño, construcción, comercialización y operación de todo tipo de desarrollos inmobiliarios. Es consejero de múltiples empresas relacionadas a los ramos de la construcción, desarrollo inmobiliario, autotransporte, seguros, factoraje financiero y servicios legales. A la par de sus actividades profesionales y empresariales, cuenta con una extensa trayectoria en el ámbito de la labor voluntaria, filantrópica y de conducción institucional en diversas organizaciones y fundaciones de beneficencia, artísticas, deportivas y culturales de la sociedad civil en México y en el extranjero.

Marina Diaz Ibarra es economista egresada de la Universidad Torcuato Di Tella y cuenta con un MBA en Wharton School, Estados Unidos. Ha trabajado para marcas como Nike y Under Armour, además de desempeñarse como Gerente General de Mercado Libre. En 2018 se convirtió en Managing Partner de Wolox una compañía de desarrollo de software que provee soluciones tecnológicas a empresas en proceso de transformación digital (adquirida por Accenture en enero 2021). Asimismo, representa el IFC (Banco Mundial) en diversos Consejos de Administración y sirve en el Consejo de Administración de compañías públicas en México tales como Rotoplás, Gentera (Banco Compartamos), Skandia y es miembro del directorio de una empresa del Nasdaq: Agilethought, además de ser miembro independiente del ODET - Comité de Transformación Digital de JUMEX.

Responsabilidades

Nuestro Consejo de Administración se encuentra facultado para tomar cualquier decisión relativa a nuestras operaciones que no se encuentre expresamente reservada a los accionistas y es responsable de llevar a cabo los deberes y obligaciones establecidos en la Ley del Mercado de Valores y nuestros estatutos sociales.

Nuestro Consejo de Administración deberá ocuparse, entre otros asuntos, de:

- las estrategias generales para la conducción de nuestro negocio;
- vigilar nuestra gestión y conducción de nuestra y de las personas morales que controlemos;
- aprobar, con previa opinión por parte de los Comités de Auditoría y Prácticas Societarias, sobre una base de caso por caso, (i) las políticas y lineamientos para el uso o goce de los bienes que integran nuestro patrimonio y de las personas morales que controlemos, (ii) operaciones con Personas Relacionadas sujetas a ciertas excepciones, (iii) las operaciones cuando sean inusuales o no recurrentes en el lapso de un ejercicio social, y sujetas a ciertas excepciones, cualquier operación o serie de operaciones relacionadas cuyo importe represente, con base en cifras correspondientes al cierre del trimestre inmediato anterior que involucran: (a) la adquisición o enajenación de bienes con valor igual o superior al 5.0% de nuestros activos consolidados o (b) el otorgamiento de garantías o la asunción de pasivos, equivalentes o superiores al 5.0% de nuestros activos consolidados, (iv) el nombramiento, elección y, en su caso, destitución de nuestro Director General y su remuneración, así como las políticas para la designación y remuneración de los demás Directivos Relevantes, (v) las políticas para el otorgamiento de cualquier tipo de crédito o garantía a personas Relacionadas, (vi) las dispensas para los miembros del Consejo de Administración, Directivos Relevantes o personas con poder de mando, en relación con conflictos de interés; (vii) los lineamientos en materia de nuestro control interno y auditoría interna y de las personas morales que ésta controle; (viii) nuestros principios y políticas contables; (ix) nuestros estados financieros y de las personas morales que ésta controle, y (x) las designaciones y acuerdos con los auditores externos.
- Presentar los informes correspondientes a la asamblea general anual ordinaria de accionistas de conformidad a lo dispuesto por la Ley del Mercado de Valores;
- aprobar las convocatorias a asambleas de accionistas y actuar conforme a sus resoluciones;
- aprobar la creación de comités especiales y el otorgamiento de poderes y facultades en la medida de lo previsto por la ley aplicable;
- representarnos y celebrar cualesquiera actos jurídicos y adoptar cualesquiera determinaciones que sean necesarias o convenientes para lograr el objeto social; y
- los demás deberes que la Ley del Mercado de Valores establezca o se prevean en nuestros estatutos sociales, acordes con dicho ordenamiento legal.

Para que las sesiones del Consejo de Administración se consideren legalmente instaladas, se requiere, en todo caso, de la asistencia de cuando menos la mayoría de sus miembros. El Consejo de Administración tomará sus resoluciones por el voto favorable de la mayoría de sus miembros presentes en cada sesión. Las resoluciones tomadas fuera de reunión por el Consejo de Administración, por la unanimidad de sus miembros, tendrán para todos los efectos legales, la misma validez que si hubieran sido adoptadas en sesión del Consejo de Administración siempre que se confirmen por escrito. De conformidad con la legislación aplicable, nuestros accionistas podrán en cualquier momento anular las decisiones de nuestro Consejo de Administración.

La Ley del Mercado de Valores impone a nuestros consejeros actuar con diligencia y lealtad procurando la creación de valor en nuestro beneficio.

Sueldos, compensaciones y otros gastos del Consejo de Administración

Algunos de nuestros consejeros y el Presidente cuentan con viáticos, reembolsos de gastos, y otros emolumentos, prestaciones y elementos para su desempeño, incluyendo a nuestro Presidente del Consejo y el Presidente del Comité de Auditoría y algunos consejeros y directivos, que durante el ejercicio de 2022, estimamos no

exceden de Ps. 20 millones. La Asamblea de Accionistas ha determinado un honorario por asistencia a cada sesión del consejo por Ps. 75,000.00 y delegar en el Comité de Nominaciones y Compensaciones la determinación de los gastos honorarios que requieran para el desempeño de las funciones del Consejo.

Comités

Contamos con una serie de comités que auxilian al Consejo de Administración en nuestra gestión y administración. Además de los comités que se describen a continuación no contamos con órganos intermedios de administración adicionales.

Comité Ejecutivo

El Comité Ejecutivo es responsable, entre otras obligaciones, de revisar los resultados, estrategia y temas relevantes de cada una de las entidades integrantes de la Emisora, que son sometidos a su consideración por el Director General de la entidad respectiva.

Nombre	Cargo
Alberto Moreno Ruíz Esparza	Presidente
Bernardo Lijtszain Bimstein	Miembro Propietario
Aby Lijtszain Chernizky	Miembro Propietario
Arturo José Saval Pérez	Miembro Propietario
Iker Paullada Eguirao	Miembro Propietario

Alberto Moreno Ruíz Esparza es un miembro del Comité Ejecutivo que está considerado como un experto financiero. Se entenderá, de conformidad con las disposiciones aplicables, como experto financiero a la persona que cuenta con amplia experiencia como auditor externo, contador, director de finanzas, contralor o persona que desarrolle funciones similares.

Comité de Auditoría

Entre las funciones del Comité de Auditoría se encuentra evaluar nuestros sistemas de control interno y auditoría interna para identificar cualquier deficiencia importante; dar seguimiento a las medidas correctivas o preventivas que se adopten en caso de que hubiera algún incumplimiento con los lineamientos y políticas operativas y de contabilidad; evaluar el desempeño de los auditores externos; describir y evaluar los servicios de los auditores externos, no relacionados con la auditoría; revisar nuestros estados financieros; evaluar los efectos que resulten de cualquier modificación a las políticas contables aprobadas durante el ejercicio fiscal; dar seguimiento a las medidas adoptadas en relación con las observaciones de accionistas, consejeros, directivos relevantes, empleados o terceras personas sobre contabilidad, sistemas de control interno y auditoría interna y externa, así como de cualquier reclamo relacionado con irregularidades en la administración, incluyendo métodos anónimos y confidenciales para el manejo de reportes expresados por empleados; vigilar el cumplimiento de los acuerdos de las asambleas generales de accionistas y del Consejo de Administración.

Nombre	Puesto
Aaron Dychter Poltolarek	Presidente
Carlos Miguel Mendoza Valencia	Miembro Propietario
Arturo José Saval Pérez	Miembro Propietario
Adolfo Salame Mussali	Secretario

Carlos Miguel Mendoza Valencia es un miembro del Comité de Auditoría que está considerado como un experto financiero. Se entenderá, de conformidad con las disposiciones aplicables, como experto financiero a la persona que

cuenta con amplia experiencia como auditor externo, contador, director de finanzas, contralor o persona que desarrolle funciones similares.

Comité de Prácticas Societarias y Sostenibilidad

El Comité de Prácticas Societarias y Sostenibilidad tiene entre sus responsabilidades evaluar el desempeño de los directivos relevantes y revisar la compensación que se les otorga; revisar las transacciones que se celebren entre partes relacionadas; evaluar cualquier dispensa otorgada a los consejeros o directivos relevantes para que aprovechen oportunidades de negocio, y realizar aquellas actividades previstas en la Ley del Mercado de Valores.

Nombre	Puesto
Arturo José Saval Pérez	Presidente
Aaron Dychter Poltolarek	Miembro Propietario
Alberto Moreno Ruíz Esparza	Miembro Propietario
Carlos Miguel Mendoza Valencia	Miembro Propietario
Adolfo Salame Mussali	Secretario

Alberto Moreno Ruíz Esparza es un miembro del Comité de Prácticas Societarias y Sostenibilidad que está considerado como un experto financiero. Se entenderá, de conformidad con las disposiciones aplicables, como experto financiero a la persona que cuenta con amplia experiencia como auditor externo, contador, director de finanzas, contralor o persona que desarrolle funciones similares.

Comité de Nominaciones y Compensaciones

El Comité de Nominaciones y Compensaciones tiene entre sus responsabilidades el proponer a nuestra asamblea de accionistas, una planilla con los nombres de las personas que, a su juicio, previa entrevista que, en su caso, el comité les haga, hayan de integrar el Consejo de Administración en caso de que los miembros que lo integren al momento de la elección no sean ratificados en sus cargos por la Asamblea de Accionistas, considerando en todo caso los candidatos de grupos de accionistas que representen el 10% del capital social, y realizar aquellas actividades previstas en la Ley del Mercado de Valores y en nuestros estatutos sociales.

Nombre	Puesto
Bernardo Lijtszain Bimstein	Presidente
Aby Lijtszain Chernizky	Miembro Propietario
Avi Yakob Puszkas Reich	Miembro Propietario
Alberto Moreno Ruiz Esparza	Miembro Propietario
Iker Paullada Eguirao	Miembro Propietario

Alberto Moreno Ruíz Esparza es un miembro del Comité de Nominaciones y Compensaciones que está considerado como un experto financiero. Se entenderá, de conformidad con las disposiciones aplicables, como experto financiero a la persona que cuenta con amplia experiencia como auditor externo, contador, director de finanzas, contralor o persona que desarrolle funciones similares.

Funcionarios de primer nivel

A continuación, se presenta la lista de los actuales funcionarios de primer nivel, su principal ocupación, experiencia en el negocio, incluyendo otras direcciones que hayan ocupado, y los años de servicio en su cargo actual:

Nombre	Puesto	Años de Servicio en la Empresa	Sexo
Aby Lijtszain Chernizky	Presidente Ejecutivo	25	Masculino

Nombre	Puesto	Años de Servicio en la Empresa	Sexo
Rodolfo Mercado Franco	Director General	25	Masculino
Wolf Silverstein Sandler	Director de Finanzas y Administración	17	Masculino
José Ramon Suárez Rotter ⁽¹⁾	Vicepresidente de Gestión Operativa	48	Masculino
Patricio Pasquel Quintana ⁽²⁾	Vicepresidente Comercial	28	Masculino
Antonio Tejedo Obregón	Vicepresidente de Relación con Inversionistas	5	Masculino
Daniel Wasserteil Fridman	Director de Sostenibilidad	4	Masculino
Adolfo Salame Mussali	Director Jurídico	7	Masculino
Héctor González López	Director de Auditoría Interna	6	Masculino
Víctor Ordaz Leyva	Director de Contraloría e Impuestos	10	Masculino
Ana Gabriela Gómez Magaña	Directora de Tesorería	6	Femenino
Carlos Amozurrutia Moctezuma	Director Capital Humano	5	Masculino

(1)El Sr. Suárez se desempeñó como Director General de Grupo SID desde su fundación, hasta 2019;

(2)El Sr. Pasquel desempeñó como Director General de AFN de 1994 a 2019.

Aby Lijtszain Chernizky. Ver la sección “IV. Administración – c) Administradores y Accionistas - Consejo de Administración”. Asimismo, estuvo involucrado en los procesos de adquisición e integración de 4 empresas, y fue responsable del desarrollo e implementación del Centro de Servicios Compartidos y de planeación de LIPU, lo que tuvo como resultado sinergias importantes y reducción significativa de costos. El Sr. Silverstein lideró los procesos de capitalización y financiamiento de LIPU, desempeñó un rol fundamental en la Oferta Pública Inicial de Grupo TRAXIÓN en 2017, y cuenta con gran conocimiento del sector de transporte. Tiene una Licenciatura en Administración de Empresas por la Universidad Iberoamericana y obtuvo una Maestría en Finanzas por el Instituto Tecnológico de Estudios Superiores de Monterrey.

Rodolfo Mercado Franco. Ver la sección “IV. Administración – c) Administradores y Accionistas - Consejo de Administración”.

Wolf Silverstein Sandler es nuestro Director de Finanzas y Administración. Cuenta con más de 16 años de experiencia en el sector. Anterior a su cargo en TRAXIÓN se desempeñó como Director de Finanzas de LIPU, la subsidiaria de transporte escolar y de personal de Grupo TRAXIÓN, desde 2013 y ocupó diversos cargos en áreas operativas y financieras dentro de la Compañía durante más de 10 años. Asimismo, estuvo involucrado en los procesos de adquisición e integración de 4 empresas, y fue responsable del desarrollo e implementación del Centro de Servicios Compartidos. También lideró los procesos de capitalización y financiamiento de LIPU, desempeñó un rol fundamental en la Oferta Pública Inicial de Grupo TRAXIÓN en 2017, y cuenta con gran conocimiento del sector de transporte. El Sr. Silverstein tiene una Licenciatura en Administración de Empresas por la Universidad Iberoamericana y obtuvo una Maestría en Finanzas por el Instituto Tecnológico de Estudios Superiores de Monterrey.

José Ramón Suárez Rotter. Ver la sección “IV. Administración – c) Administradores y Accionistas - Consejo de Administración”.

Patricio Pasquel Quintana es nuestro Vicepresidente Comercial. El Sr. Quintana fungió como Director General de Auto Express Frontera Norte (AFN) por más de 26 años hasta 2019 cuando se incorpora a su puesto actual dentro de TRAXIÓN. El Sr. Pasquel es Licenciado en Economía por la Universidad Anáhuac y obtuvo una Maestría en Administración de Empresas por Instituto Panamericano de Alta Dirección de Empresas.

Antonio Tejedo Obregón es nuestro Vicepresidente de Relación con Inversionistas desde diciembre de 2017. Tiene 19 años de experiencia en Relación con Inversionistas, Banca de Inversión y Banca Privada. Previamente fue Director de Relación con Inversionistas y Mercados de Capital en Fibra Uno y participó en colocaciones de deuda, capital y de un vehículo de coinversión para desarrollo inmobiliario. Fue fundador y socio-director de Investia Asesores Financieros, donde asesoró empresas en emisiones de capital y deuda y participó en el desarrollo del modelo de negocio de la Bolsa Institucional de Valores. Anteriormente trabajó en Casa de Bolsa Santander donde participó en diversas transacciones de colocación de capital por más de 8,300 millones de dólares. El Sr. Tejedo tiene una licenciatura en Ingeniería Industrial por la Universidad Iberoamericana y obtuvo una Maestría en Administración de Empresas en Kelley School of Business de Indiana University.

Daniel Wasserteil es nuestro Director de Sostenibilidad. Cuenta con más de 18 años de experiencia internacional en economía cuantitativa y finanzas, innovación, estrategia de negocios, logística, y sostenibilidad. Se ha desempeñado como consultor senior para empresas privadas y gobiernos, y fundo dos startups enfocados en la transferencia internacional de tecnología y la exportación agrícola. Se integró a Traxión en el 2019, en donde ha sido responsable del desarrollo e implementación de la estrategia de sostenibilidad del Grupo. Cuenta con una Licenciatura en Administración de Empresas y Economía, una Maestría en Economía de la Universidad de Tel-Aviv, y un *Diplomado* en Estrategia Sustentable Corporativa de Harvard Business School.

Adolfo Salame Mussali es nuestro Director Jurídico y cuenta con más de 13 años de experiencia dando asesoría legal a empresas multinacionales líderes, principalmente en las áreas de corporativo, ambiental, regulatorio y administrativo. Cuenta con una licenciatura en derecho por la Escuela Libre de Derecho y se graduó con mención honorífica. El Sr. Salame trabajó como asociado senior en la firma de Von Wobeser y Sierra, S.C. durante más de 7 años, tiempo en el cual fue encargado de varias negociaciones de fusiones y adquisiciones valuadas en miles de millones de Dólares en los sectores de inversión, incentivos gubernamentales, infraestructura, corporativo, energía, administrativo, comercial y civil.

Héctor González es nuestro Director de Auditoría Interna. Se unió a nosotros en el año 2016 y lleva más de 31 años de experiencia en auditoría. Principalmente, ha creado sistemas de información de contaduría en negocios que se enfocan en crecimiento y expansión, P&L y eficiencia de costos. El Sr. González ha sido el encargado de las mismas responsabilidades en una gran gama de compañías de distintos sectores, incluyendo Grupo Comercial Chedraui, Alsea; ha sido encargado del área de producción en Allied Domecq – Sauza, de finanzas en Deutsche Morgan Grenfell, Casa de Bolsa y Quadrum Bank. Ha sido auditor en firmas como E&W y C&L. Es contador público certificado con honores y tiene una Maestría en Planeación y Sistemas de Información por la Universidad Iberoamericana e igualmente tiene una especialidad en Senior Management del IPADE.

Víctor Ordaz Leyva es nuestro Director de Contraloría e Impuestos y cuenta con más de 30 años de experiencia en finanzas y administración. Fungió como Director de Finanzas de Egoba durante 6 años y Director de Finanzas de Grupo SID (2.5 años). Ha trabajado en compañías como Comex-Lafarge CFO (5 años) y Mexichem diferentes posiciones en Finanzas y Administración (10 años). Cuenta con licenciatura en Contaduría y Finanzas de la UDLA Puebla, Maestría en Finanzas y Maestría en Administración de Negocios (MBA) del Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey, Campus Estado de México y Querétaro, respectivamente. Igualmente, cuenta con un Diplomado en Ingeniería Financiera en la UNAM, en Estrategia de Gestión de Negocios, en Impuestos del Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey y finalmente fue profesor de posgrado de tiempo parcial en el EGADe ITESM Campus Querétaro para las maestrías de Finanzas y Administración en 2012 y 2013.

Ana Gabriela Gómez Magaña es nuestra Directora de Tesorería. Tiene más de 22 años de experiencia en Estrategia Corporativa y Financiera en la industria de Productos de Consumo, Servicios y Logística. Tiene una gran experiencia en análisis financiero, planeación, control de presupuesto, control de flujo de efectivo y planeación, M&A y administración general. Cuenta con experiencia en empresas multinacionales y nacionales que persiguen agresivamente expansión y utilidad. Trabajó durante 10 años en Procter & Gamble e igualmente como asesor independiente de distintos negocios durante 5 años antes de trabajar en Logyt (una empresa de logística mexicana). La

Sra. Gómez tiene una licenciatura en Ingeniería Industrial de la Universidad Autónoma de México y cursó el programa D1 del IPADE en 2014.

Carlos Amozurrutia Moctezuma es nuestro Director de Capital Humano. Tiene más de 27 años de experiencia en empresas multinacionales como Ford Motor Company, Microsoft, General Electric y Hewlett Packard, ocupando posiciones directivas internacionales, con carrera en la Universidad Iberoamericana, maestría en el EGADE Business School y un Posgrado de Negocios en Harvard Business School.

Adicionalmente, los señores Isaac Clawson, Rodrigo Fernando Rangel Arroyo, Ernesto Haua Rachner, Elías Dana Roffe, Jorge Septién Cuevas, Pablo Gálvez Illescas, Sergio Esquivel Chavira y Avi Yacob Puzskar Reich dirigen nuestras operaciones de Redpack, Egoba, AFN, LIPU, Bisonte, Grupo SID Transporte, Grupo SID Logística y MYM, respectivamente.

Sueldos y compensaciones de directivos

El total de las compensaciones recibidas por el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2022 por nuestros principales directivos se integra por i) Ps. 282 millones (cifra que incluye sueldos, aguinaldo, prima de vacaciones, bono por desempeño, PTU y demás prestaciones accesorias) y ii) Ps. 77.4 millones de otros beneficios (plan de acciones).

Parentesco entre directivos y/o consejeros

Salvo por la relación de parentesco en primer grado entre Bernardo Lijtszain Bimstein (padre) y Aby Lijtszain Chernizky (hijo) los cuales fungen como Presidente del Consejo de Administración y Presidente Ejecutivo, respectivamente, no existe parentesco por consanguinidad hasta el cuarto grado o afinidad civil, incluyendo cónyuges, concubinas o concubenarios entre cualquiera de los miembros propietarios del Consejo de Administración o directivos dentro de la primera categoría inmediata inferior a la de nuestro Director General.

Diversidad

Nuestra cultura corporativa respeta la diversidad profesional, cultural, religiosa, afectiva y de género; por lo tanto, incentiva y fomenta el desarrollo profesional con base al talento, carácter, educación, conocimiento, disciplina y desempeño laboral, sin distinción de género, raza, religión u otros factores similares. Rechazamos estrictamente cualquier clase de conducta discriminatoria. En 2022 desarrollamos una política corporativa de diversidad e inclusión, la cual tiene como objetivo fomentar la diversidad en todos sus ámbitos, asegurando la igualdad laboral, la no discriminación y la inclusión de todos los colaboradores. Además, se continúa promoviendo la diversidad en el Consejo de Administración y en 2022 se incorporó la primera mujer. En nuestro Informe Integrado reportamos información de la composición de nuestra plantilla laboral, incluyendo la segmentación por género.

Código de Ética, Política de Sostenibilidad y Otras Políticas Relevantes

Hemos reforzado la comunicación interna de nuestro Código de Ética, y la difusión del Código de Conducta para Socios, Proveedores y Contratistas, el cual les exhorta a estar en cumplimiento con los derechos humanos de sus colaboradores, respetando su libertad de asociación, previniendo el trabajo forzoso y/o infantil, evitando toda forma de discriminación y garantizando que sus empleados trabajen de conformidad con todas las leyes y estándares aplicables. Esto con el propósito de hacer partícipes a nuestros grupos de interés de los valores y principios del Grupo. Además, actualizamos nuestra Política de Sostenibilidad y otros lineamientos relevantes que fortalecen nuestra gobernanza y alinean nuestras operaciones con nuestra visión de sostenibilidad.

Así mismo, en línea con las mejores prácticas en materia de Gobernanza, en julio Traxión publicó su Manual de Gobierno Corporativo el cual establece los principios, lineamientos y normas fundamentales con que Traxión busca promover una cultura de integridad, honestidad y responsabilidad, así como las estructuras y procedimientos de gobierno corporativo implementadas para lograr dichos objetivos, entre los que destacan: Fomentar la diversidad en la composición del Consejo de Administración, en cuanto a experiencias, formación, conocimientos, género, edad y otros atributos que entreguen una visión más amplia para el negocio y la sociedad; mantener por lo menos un 50% de consejeros independientes; capacitar a los consejeros en materia ASG, administración de riesgos y tendencias emergentes, de manera anual.

Área de Sostenibilidad

La dirección de Sostenibilidad es responsable de diseñar, ejecutar y coordinar las iniciativas y proyectos Ambientales, Sociales y de Gobernanza (ASG) a nivel Grupo; reporta directamente a la Presidencia Ejecutiva, e informa trimestralmente sus actividades al Comité de Prácticas Societarias y Sostenibilidad, así como a otros órganos de gobierno según se requiera. En el 2020 se definió la Estrategia de Sostenibilidad del Grupo, actualizada en 2022, que busca no solo responder a las expectativas de nuestros grupos de interés sino posicionar a Traxión a la vanguardia del sector. La estrategia establece los objetivos y planes de acción a ejecutar agrupados en cuatro ejes rectores: Gobernanza, Personas, Planeta, y Crecimiento. Para apoyar en la implementación de la estrategia, y facilitar la coordinación y el monitoreo en materia de sostenibilidad, en 2020 se creó el Comité Corporativo de Sostenibilidad, el cual se reúne trimestralmente con la participación de todas las Direcciones Corporativas y de las Unidades de Negocio del Grupo.

Buscamos maximizar nuestra contribución a los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS), y estamos comprometidos con la implementación de los 10 Principios del Pacto Mundial de las Naciones Unidas, al que nos sumamos en 2020. Estamos respondiendo y divulgando información ASG a través de dos de las plataformas de información líder internacionales: Corporate Sustainability Assessment de Standard & Poor's (CSA-S&P) y Carbon Disclosure Project (CDP). Traxión forma parte del índice S&P/BMV Total México ESG, colocándonos entre las empresas más prestigiosas y reconocidas por sus esfuerzos y logros ESG en México. Asimismo, formamos parte del índice regional Dow Jones Sustainability MILA Pacific Alliance, que califica el desempeño de empresas líderes de Chile, Colombia, México y Perú en materia ASG. Traxión es una de sólo cuatro compañías del sector transporte incluidas en el índice.

En octubre recibimos la calificación por nuestra participación en el cuestionario S&P-CSA 2022 (reporte del 2021), el cual permite comparar el desempeño de la empresa en una amplia gama de criterios ASG relevantes para el creciente número de inversores enfocados en la sostenibilidad, de acuerdo con la base de datos de sostenibilidad más reconocida en el mundo de los índices (Dow Jones Sustainability Indices). Traxión obtuvo una calificación de 55, posicionándonos en el 10% de empresas mejor puntuadas en la industria a nivel global lo cual representa un gran logro, incrementando 8 puntos porcentuales con respecto al resultado del año anterior, y 30 puntos por encima del promedio.

En diciembre, obtuvimos los resultados de nuestra participación en el cuestionario de CDP 2022 (reporte del 2021) en materia de Cambio Climático, en la cual mantuvimos la calificación de "C". Esta calificación se encuentra en el nivel de Conciencia (Awareness), en el mismo nivel que el promedio regional de Norteamérica, y por encima de la media del sector de transporte a nivel mundial. CDP es la plataforma internacional de divulgación ambiental más reconocida en el mundo, al proporcionar información relevante a inversionistas, empresas y gobiernos.

Consejeros de la empresa [Sinopsis]

Directivos relevantes [Miembro]

Suárez Rotter José Ramón			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias		Evaluación y Compensación
NO	NO		NO
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación		Tipo de asamblea	
2023-04-28		Anual Ordinaria y Extraordinaria	
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2023	Vicepresidente de Gestión Operativa	No aplica	
Información adicional			
Fundó Transportes Suvi en 1975; en 1999, tras la fusión de varias empresas, surge Grupo SID, empresa que hoy en día forma parte de Grupo Traxión. Actualmente el Sr. Suárez se desempeña como socio y Vicepresidente Operativo			

Lijtszain Chernizky Aby			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias		Evaluación y Compensación
NO	NO		SI
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación		Tipo de asamblea	
2023-04-28		Anual Ordinaria y Extraordinaria	
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2023	Presidente Ejecutivo	No aplica	
Información adicional			
Funge como actual Vicepresidente de nuestro consejo de administración y es el símbolo de la imagen, unidad y permanencia de Grupo Traxión, velando por la continuidad del negocio. Tiene más de 22 años de experiencia en la industria de la transportación, anteriormente fungió Director General de nuestra subsidiaria LIPU y Director General de Publica (sociedad relacionada con la Emisora).			

Mercado Franco Rodolfo			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias		Evaluación y Compensación
NO	NO		NO
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación		Tipo de asamblea	
2023-04-28		Anual Ordinaria y Extraordinaria	
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2023	Director General	No aplica	
Información adicional			
Cuenta con más de 26 años de experiencia en la industria de la transportación. Desde el año 2018 es nuestro CEO y es responsable de la implementación de las estrategias que se acuerden y de la expansión de la empresa. Anteriormente fungió como COO de nuestra subsidiaria LIPU desde el 2014 hasta el 2016 y fue fundador y CEO de nuestra subsidiaria Settepi antes de ser adquirida por LIPU.			

Relacionados [Miembro]

Mercado Franco Rodolfo		
Sexo	Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre	Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]		
Auditoría	Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación
NO	NO	NO
Designación [Sinopsis]		

Fecha de designación			
2023-04-28			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2023	Director General	No aplica	
Información adicional			
Cuenta con más de 26 años de experiencia en la industria de la transportación. Desde el año 2018 es nuestro CEO y es responsable de la implementación de las estrategias que se acuerden y de la expansión de la empresa. Anteriormente fungió como COO de nuestra subsidiaria LIPU desde el 2014 hasta el 2016 y fue fundador y CEO de nuestra subsidiaria Settepi antes de ser adquirida por LIPU.			

Patrimoniales independientes [Miembro]

Metta Cohen Marcos			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias		Evaluación y Compensación
NO	NO		NO
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2023-04-28			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2023	No aplica	No aplica	
Información adicional			
Egresado de la Universidad Iberoamericana (1984-1988), especializado en derecho corporativo, administrativo, tributario e inmobiliario. El señor Metta es accionista, vicepresidente y Director Jurídico de GIM Desarrollos y de Hogares Unión, un conjunto de empresas líderes en México dedicadas al diseño, construcción, comercialización y operación de todo tipo de desarrollos inmobiliarios. Es consejero de múltiples empresas relacionadas a los ramos de la construcción, desarrollo inmobiliario, autotransporte, seguros, factoraje financiero y servicios legales. A la par de sus actividades profesionales y empresariales, cuenta con una extensa trayectoria en el ámbito de la labor voluntaria, filantrópica y de conducción institucional en diversas organizaciones y fundaciones de beneficencia, artísticas, deportivas y culturales de la sociedad civil en México y en el extranjero.			

Patrimoniales [Miembro]

Suárez Rotter José Ramón			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias		Evaluación y Compensación
NO	NO		NO
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2023-04-28			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2023	Vicepresidente de Gestión Operativa	No aplica	
Información adicional			
Fundó Transportes Suvi en 1975; en 1999, tras la fusión de varias empresas, surge Grupo SID, empresa que hoy en día forma parte de Grupo Traxión. Actualmente el Sr. Suárez se desempeña como socio y Vicepresidente Operativo			

Lijtszain Chernizky Aby			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias		Evaluación y Compensación
NO	NO		SI
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2023-04-28			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2023	Presidente Ejecutivo	No aplica	
Información adicional			
Funge como actual Vicepresidente de nuestro consejo de administración y es el símbolo de la imagen, unidad y permanencia de Grupo Traxión, velando por la continuidad del negocio. Tiene más			

de 22 años de experiencia en la industria de la transportación, anteriormente fungió Director General de nuestra subsidiaria LIPU y Director General de Publica (sociedad relacionada con la Emisora).

Puszkas Kessel Abel			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias		Evaluación y Compensación
NO	NO		NO
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2023-04-28			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2023	Director de Tesorería Subsidiaria	No aplica	
Información adicional			
Cursó sus estudios de ingeniería en el extranjero y es cofundador de nuestra subsidiaria LIPU, dónde se ha desempeñado como Director de Tesorería desde 1997.			

Lijtszain Bimstein Bernardo			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias		Evaluación y Compensación
NO	NO		SI
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2023-04-28			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2023	Presidente del Consejo de Administración	No aplica	
Información adicional			
cuenta con una experiencia de más de 47 años en la industria del autotransporte de carga. Fue fundador y consejero de Unión Nacional de Crédito de Autotransporte; fue Presidente Nacional y vicepresidente de la Cámara Nacional del Autotransporte de Carga (CANACAR). El señor Lijtszain ha desempeñado los cargos de Presidente Nacional de la Confederación del Autotransporte; de Secretario del comité de Muebles y Mudanzas en la Cámara Nacional de Transportes y Comunicaciones; fue presidente y secretario de Cargas Especializadas en la Cámara Nacional de Transportes y Comunicaciones.			

Independientes [Miembro]

Frederick Krensky Harry			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias		Evaluación y Compensación
NO	NO		NO
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2023-04-28			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2023	No aplica	No aplica	
Información adicional			
Es el presidente del Consejo de MeritEd (Educación en el segmento K-12) y de Mas Air (empresa de carga aérea). Es el fundador y miembro del Consejo de Volaris (aerolínea de bajo costo). Actualmente es o ha sido miembro del Consejo de H+ (red de hospitales), AMCO (sistema de aprendizaje), Iké Asistencia (servicios de transporte) y Umbral Capital (servicios financieros de bajo costo para vivienda). Fue cofundador del fondo de cobertura de mercados emergentes Atlas Capital Management, Discovery Capital Management y Deutsche Bank's DB New World Fund.			

Saval Pérez Arturo José		
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)
Hombre		Propietario
Participa en comités [Sinopsis]		
Auditoría	Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación
SI	SI	NO
Designación [Sinopsis]		
Fecha de designación		

2023-04-28			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2023	No aplica	No aplica	
Información adicional			
Es Presidente de Nexxus Capital (sociedad relacionada con la Emisora), la administradora de Fondos de Capital Privado más grande de México. Cuenta con más de 40 años de experiencia en capital privado, banca de inversión y banca múltiple, habiendo participado en un gran número de fusiones y adquisiciones, colocaciones privadas y públicas de deuda y capital y en múltiples proyectos de asesoría financiera. Antes de asociarse en Nexxus Capital en 1998, ocupó varias posiciones ejecutivas en Grupo Santander. Asimismo, ocupó diversos cargos ejecutivos en banca internacional, empresarial, comercial y de inversión de Grupo GBM-Atlántico, Interacciones y Grupo Serfin; fungiendo como consejero y miembro de los comités de inversión de varias instituciones financieras y sociedades de inversión. Actualmente, es Miembro del Consejo de Nexxus Capital, Ignia (Administrador de diversos vehículos de Venture capital), Agile Thought (NASDAQ: AGIL), Cox Energy America (BIVA: COX), Modatelas, Immuno Holding, Pumping Team Holding, Bolsa Institucional de Valores BIVA, Fine & Casual Dinning (ex. Taco Holding), Consejo de la Comunicación y Consejo Metropolitano de Grupo Financiero Banorte. Forma parte del comité de inversión de Redwood Ventures, un fondo de capital emprendedor, miembro del Consejo Consultivo de Finanzas Sustentables, pertenece al Comité Ejecutivo del 30% club y es miembro del Capítulo de Servicios del US-Mexico Dialogue, grupo binacional de Lobbying del Sector Privado. Es también Consejero y Presidente del Comité de Prácticas Societarias de Grupo Hotelero Santa Fe (BMV: HOTEL) y Traxión (BMV: TRAXION), así como Presidente del Consejo de Nexxus Iberia, que administra un fondo de capital privado basado en Madrid, España.			

Langenauer Neuman Roberto			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias		Evaluación y Compensación
NO	NO		NO
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2023-04-28			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2023	No aplica	No aplica	
Información adicional			
Tiene más de 25 años de experiencia en capital privado, banca de inversión, fusiones y adquisiciones, levantamiento de deuda y capital tanto pública como privada y asesoría sobre estrategia corporativa y actualmente se desempeña como Director General de Nexxus Capital, uno de los principales administradores de Fondos de Capital Privado en México. Adicionalmente, el Sr. Langenauer es miembro del consejo de administración de las empresas AgileThought (NASDAQ: AGIL), Modatelas, Fine & Casual Dinning (ex. Taco Holding), Immuno Holding, Pumping Team Holding y Traxión (BMV: TRAXION). Fue miembro del Consejo de la Asociación Mexicana de Capital Privado de 2020 a 2022 (AMEXCAP) y Presidente del Comité de Capital de Crecimiento del 2021 al 2022.			

Dychter Poltolarek Aarón			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación	
SI	SI	NO	
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2023-04-28			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2023	No aplica	No aplica	
Información adicional			
Es Presidente y Socio Fundador del Despacho ADHOC Consultores Asociados, S.C., desde agosto de 2007. El Despacho proporciona Servicios de Consultoría Especializada en Proyectos de Inversión en Infraestructura, principalmente de Transporte y Energía. De diciembre de 1994 a diciembre 2006, fungió como Subsecretario de Transportes en la Secretaría de Comunicaciones y Transportes, en cuyo cargo fue responsable de conducir los procesos de Apertura a la Inversión Privada en Ferrocarriles y Aeropuertos en México, así como también de la creación y desarrollo del primer Sistema de Tren Suburbano para la Zona Metropolitana de la Ciudad de México. Previamente, ocupó diversos cargos en la Secretaría de Energía, en la Secretaría de Programación y Presupuesto y en la Secretaría de Hacienda, donde fue responsable de la creación de la Unidad de Inversiones. Asimismo, fue Presidente del Comité Consultivo Nacional de Normalización del Transporte Terrestre; Consejero del Grupo Aeroportuario del Sureste y de IEnova, así como de los Grupos Aeroportuarios Centro, Norte y Pacífico, y ha participado en los Consejos de Administración de Empresas ICA y de OMA. Actualmente, es comisario de IEnova y también consejero en Grupo Logístico del Pacífico.			

Vargas Diez-Barroso Jorge			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias		Evaluación y Compensación
NO	NO		NO
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2023-04-28			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2023	No aplica	No aplica	
Información adicional			
Ha sido socio director del despacho de Contadores Públicos "Diez Barroso Vargas y Cía", Vicepresidente de Noticieros y Eventos Especiales en Televisa S.A., Director General del programa "60 minutos", Presidente del equipo de futbol Necaxa y ha sido consejero en Grupo Vasconia, S.A.B. de C.V., y Controladora Vuela Compañía de Aviación, S.A.B. de C.V. Adicionalmente, desde 1996 se desempeña como Director General del "Family Office" de los fideicomisos Goran Investments Trust, Meus Trust y Stemi Trust.			

Mendoza Valencia Carlos Miguel			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias		Evaluación y Compensación
SI	SI		NO
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2023-04-28			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2023	No aplica	No aplica	
Información adicional			
Es Presidente del Comité de Inversión de Discovery Americas II, fundador de la plataforma de servicios de salud H+ y Presidente de su Consejo de Administración. Fue fundador de Volaris y participó como Co-Director General de la aerolínea en sus primeros años. Ha sido miembro del consejo de administración de Volaris, Iké Asistencia, LIPU y H+. Además, ha participado en el Consejo de Administración empresas como Médica Sur, Grupo Desc, Aeroméxico, BANOBRAS, BANCOMEXT y Nacional Financiera, de igual forma ha sido miembro de la Junta de Gobierno de la Comisión y de la Comisión de Seguros y Fianzas. Fue Director Ejecutivo de Banca de Inversión y Capital Privado en Grupo Financiero Multivalores, Director General de Banco Interacciones, Coordinador de Asesores de la SCT, Director General de Crédito Público de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público y Director General Adjunto Financiero de Nacional Financiera.			

Moreno Ruiz Esparza Alberto			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias		Evaluación y Compensación
NO	SI		SI
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2023-04-28			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2023	No aplica	No aplica	
Información adicional			
Es Presidente del Comité Ejecutivo de Traxión y ha sido miembro de nuestro Consejo de Administración desde nuestra fundación. El Sr. Moreno fue Director de la Facultad de Ciencias Actariales de la Universidad Anáhuac México; fue también Socio Fundador de Discovery Américas y ha sido miembro del Consejo de Administración de Volaris, Corporación LIPU, AMCO, H+ y Merited, así como en Médica Sur y Grupo Kipling. El Sr. Moreno ha participado en diversas transacciones de financiamiento corporativo como Director de Banca de Inversión en Multivalores Casa de Bolsa, Director de Tesorería Internacional en Banco Interacciones y Director de Financiamiento de Proyectos de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público, entre otras posiciones.			

Díaz Ibarra Marina			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Mujer		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias		Evaluación y Compensación
NO	NO		NO
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2023-04-28			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2023	No aplica	No aplica	
Información adicional			
Ha trabajado para marcas como Nike y Under Armour, además de desempeñarse como Gerente General de Mercado Libre. En 2018 se convirtió en Managing Partner de Wolox una compañía de desarrollo de software que provee soluciones tecnológicas a empresas en proceso de transformación digital (adquirida por Accenture en enero 2021). Asimismo, representa el IFC (Banco Mundial) en diversos Consejos de Administración y sirve en el Consejo de Administración de compañías públicas en México tales como Rotoplás, Gentera (Banco Compartamos), Skandia y es miembro del directorio de una empresa del Nasdaq: Agilethought, además de ser miembro independiente del ODET - Comité de Transformación Digital de JUMEX.			

Porcentaje total de hombres como directivos relevantes:

92

Porcentaje total de mujeres como directivos relevantes:

8

Porcentaje total de hombres como consejeros:

92.86

Porcentaje total de mujeres como consejeros:

7.14

Cuenta con programa o política de inclusión laboral: Si

Descripción de la política o programa de inclusión laboral

Nuestra cultura corporativa respeta la diversidad profesional, cultural, religiosa, afectiva y de género; por lo tanto, incentiva y fomenta el desarrollo profesional con base al talento, carácter, educación, conocimiento, disciplina y desempeño laboral, sin distinción de género, raza, religión u otros factores similares. Rechazamos estrictamente cualquier clase de conducta discriminatoria. En 2022 desarrollamos una política corporativa de diversidad e inclusión, la cual tiene como objetivo fomentar la diversidad en todos sus ámbitos, asegurando la igualdad laboral, la no discriminación y la inclusión de todos los colaboradores. Además, se continúa promoviendo la diversidad en el Consejo de Administración y en 2022 se incorporó la primera mujer. En nuestro Informe Integrado reportamos información de la composición de nuestra plantilla laboral, incluyendo la segmentación por género.

Accionistas de la empresa [Sinopsis]

Accionistas que ejerzan control o poder de mando[Miembro]

Personas Físicas	
Participación accionaria (en %)	0.157
Información adicional	

Accionistas beneficiarios de más del 10% del capital social de la emisora [Miembro]

Discovery Americas	
Participación accionaria (en %)	0.2294
Información adicional	

Nexus Capital	
Participación accionaria (en %)	0.1119
Información adicional	

Personas Físicas	
Participación accionaria (en %)	0.157
Información adicional	

Otros accionistas minoritarios	
Participación accionaria (en %)	0.1078
Información adicional	

Público Inversionista	

Participación accionaria (en %)	0.3939
Información adicional	

Accionistas que ejerzan influencia significativa [Miembro]

Discovery Americas	
Participación accionaria (en %)	0.2294
Información adicional	

Nexus Capital	
Participación accionaria (en %)	0.1119
Información adicional	

Personas Físicas	
Participación accionaria (en %)	0.157
Información adicional	

Estatutos sociales y otros convenios:

A continuación, se contiene un breve resumen de ciertas disposiciones importantes de nuestros estatutos sociales y la legislación mexicana. La descripción no pretende ser completa y está sujeta en su totalidad por referencia a nuestros estatutos y la legislación mexicana. Esta descripción debe considerarse como un resumen y, para una comprensión completa, sugerimos hacer una revisión de nuestros estatutos sociales y de la legislación aplicable.

General

Nos constituimos el 27 de julio de 2011, bajo la denominación “Fondo de Transporte México, S.A.P.I. de C.V.” como una sociedad anónima promotora de inversión de capital variable. Posteriormente, en asamblea extraordinaria de accionistas celebrada el 14 de septiembre de 2017, nuestros accionistas aprobaron, entre otros, a efecto de llevar a cabo nuestra oferta global pública inicial de acciones (i) reclasificar la totalidad de nuestro capital social a la parte fija, (ii) llevar a cabo la consolidación (split inverso) de nuestras acciones, (iii) aumentar nuestro capital social a efecto de llevar a cabo la oferta global pública inicial de acciones, y (iv) modificar nuestros estatutos sociales en su totalidad para adecuarlos a las disposiciones de la Ley del Mercado de Valores aplicables a las sociedades anónimas bursátiles, a efecto de adoptar el régimen de una sociedad anónima bursátil de capital variable y cambiar nuestra denominación a “Grupo Traxión, S.A.B. de C.V.”. Una copia de nuestros estatutos sociales vigentes puede consultarse en la Comisión y la BMV y están disponibles para su revisión en la página www.bmv.com.mx. Conforme a nuestros estatutos sociales vigentes, nuestra duración es indefinida.

Somos una entidad con nacionalidad mexicana. No admitiremos, directa o indirectamente, como socios o accionistas a inversionistas extranjeros, ni a sociedades mexicanas en cuyos estatutos sociales no se contenga la cláusula de exclusión de extranjeros, ni tampoco reconoceremos derechos de socios o accionistas a dichos inversionistas o sociedades.

Capital Social

En virtud de que somos sociedad anónima bursátil de capital variable, el capital social deberá estar integrado por una porción fija y podrá tener una porción variable. Al 31 de diciembre de 2022, nuestro capital social suscrito y

pagado era representado por 543,478,261 acciones ordinarias de la Serie "A", Clase "I", sin expresión de valor nominal que representan nuestro capital total fijo, sin incluir el efecto por la recompra de acciones realizada por el Grupo a la misma fecha y que corresponde a 67,286,385 títulos.

Nuestras acciones pueden ser suscritas o adquiridas únicamente por inversionistas de nacionalidad o sociedades mexicanas en cuyos estatutos sociales se contenga la cláusula de exclusión de extranjeros.

Al 31 de diciembre de 2022 existían 64,836,956 acciones en tesorería, sin considerar las acciones recompradas antes mencionadas y que representaban un 10.7% de nuestro capital social, las cuales fueron autorizadas con diferentes fines y se podrán poner en circulación o cancelar por acuerdo de nuestro Consejo de Administración en los términos que este considere conveniente.

Ninguna proporción del capital ha sido pagada en especie en los últimos 3 ejercicios. No existen valores en circulación relacionados con nuestro capital que tengan procedimientos para su conversión, ejercicio, intercambio o suscripción.

Para mayor información relacionada con variaciones a nuestro capital social con posterioridad al 31 de diciembre de 2022, ver la sección *"I. Información General - b) Resumen Ejecutivo – Acontecimientos Recientes"*.

Derechos de voto

Todas las acciones representativas de nuestro capital social tienen pleno derecho de voto. Cada acción faculta a su tenedor a votar en cualquier asamblea de accionistas.

Los inversionistas no mexicanos que participaron en nuestra oferta global pública inicial de acciones adquirieron CPOs, cada uno de cuales representa una Acción. Los tenedores de CPOs poseen los derechos económicos derivados de las acciones subyacentes a los CPOs, sin embargo, no tienen derechos de voto respecto de las acciones subyacentes, ni pueden instruir a Nafin, como fiduciaria del Fideicomiso Maestro Nafin, como votar las acciones a través de CPOs. Nafin votará las acciones subyacentes a los CPOs en la misma manera que la mayoría de los accionistas mexicanos votantes. Hemos obtenido autorización por parte de la Secretaría de Economía para aportar hasta el 90% de nuestras acciones suscritas y pagadas en el Fideicomiso Maestro Nafin a fin de que dicho fideicomiso emita CPOs respecto de dichas acciones.

Asambleas de accionistas

Las convocatorias de nuestras asambleas generales de accionistas deberán publicarse en el sistema electrónico de la Secretaría de Economía, por lo menos 15 días naturales anteriores a la fecha de la asamblea correspondiente. Desde el momento de la publicación de la convocatoria para la asamblea de accionistas, la información y los documentos relacionados con cada uno de los puntos del orden del día de la asamblea general de accionistas de que se trate deberán estar a disposición de los accionistas. Cada convocatoria deberá señalar el lugar, la hora y el orden del día de la asamblea general de que se trate y deberá estar firmada por quien la convoque.

Para que los accionistas o sus representantes tengan derecho de asistir a las asambleas generales de accionistas y a votar en ellas, deberán depositar los títulos representativos de acciones, sus certificados provisionales o los certificados de depósito emitidos por una institución financiera, casa de bolsa o institución para el depósito de los valores, en nuestra Secretaría, cuando menos dos días hábiles anteriores a la Asamblea de Accionistas, recogiendo la tarjeta de admisión correspondiente. Este depósito podrá hacerse en una institución financiera o casa de bolsa en México o denle el extranjero. Los accionistas podrán designar a uno más mandatarios para representarlos mediante mandato otorgado en términos de la legislación común o mediante carta poder, o mediante los formularios de poder elaborados por nosotros y puestos a disposición de los accionistas a través de las casas de bolsa o en nuestras oficinas, con por lo menos 15 días naturales anteriores a la asamblea relevante.

Conforme a nuestros estatutos, las asambleas generales de accionistas pueden ser ordinarias o extraordinarias. Las asambleas generales ordinarias son aquellas convocadas para discutir cualquier asunto que no esté reservado a las asambleas extraordinarias de accionistas. Una asamblea ordinaria de accionistas se deberá celebrar por lo menos una vez al año dentro de los primeros cuatro meses siguientes al cierre de cada ejercicio fiscal para discutir, entre otras cosas, la aprobación de nuestros estados financieros, el informe elaborado por el Director General, junto con el informe del Consejo de Administración, sobre nuestros estados financieros, la designación de los miembros de dicho Consejo de Administración y la determinación de la remuneración de los mismos, el nombramiento del presidente del Comité de Auditoría y Prácticas Societarias, la determinación de la distribución de utilidades, la determinación del monto máximo de recursos para la adquisición de acciones, y la aprobación de operaciones relevantes. Adicionalmente, en términos del artículo 47 de la Ley del Mercado de Valores, la asamblea ordinaria de accionistas es responsable de aprobar las operaciones que pretendamos o nuestras subsidiarias pretendan llevar a cabo, durante un ejercicio social, cuando representen el 20% o más de nuestros activos consolidados con base en cifras correspondientes al cierre del trimestre inmediato anterior, sean de ejecución simultánea o sucesiva pero que por sus características puedan considerarse como una sola operación.

Las asambleas extraordinarias de accionistas son aquellas convocadas para considerar cualquiera de los siguientes asuntos, entre otros:

- cambio de nuestra duración;
- disolución anticipada;
- aumento o reducción de nuestro capital social fijo, así como aumento del capital en los términos del artículo 53 de la Ley del Mercado de Valores con el propósito de llevar a cabo una oferta pública;
- cambio de nuestro objeto;
- cambio de nuestra nacionalidad;
- transformación;
- fusión o escisión;
- emisión de acciones privilegiadas;
- amortización de nuestras propias acciones y emisión de acciones de goce;
- emisión de bonos, obligaciones o instrumentos de deuda, de capital o que tengan las características de ambos, siempre y cuando sean convertibles en acciones de otra sociedad;
- modificación de nuestros estatutos sociales;
- cancelación de la inscripción de nuestras acciones en el Registro Nacional de Valores y en bolsas de valores nacionales o extranjeras en las que se encuentren registradas, pero no en sistemas de cotización o en otros mercados no organizados como bolsas de valores; y
- cualesquiera otros asuntos para los cuales se requiera específicamente de una asamblea general extraordinaria conforme a la legislación mexicana aplicables o nuestros estatutos.

Las asambleas generales de accionistas deberán celebrarse en nuestro domicilio social. El Consejo de Administración, el Presidente del Consejo de Administración, el Vicepresidente del Consejo de Administración (en caso

de que hubiere), el Presidente del Comité de Auditoría y el de Prácticas Societarias, o el secretario del Consejo de Administración podrán convocar cualquier asamblea de accionistas. Asimismo, los accionistas tenedores de acciones con derecho a voto por cada 10.0% de nuestro capital social, tendrán derecho a requerir en cualquier momento al presidente del Consejo de Administración o al Presidente del Comité de Auditoría y Prácticas Societarias, que se convoque a una asamblea general de accionistas.

Los tenedores que representen en lo individual o en conjunto el 20% o más de nuestro capital social en circulación, podrán oponerse judicialmente a las resoluciones adoptadas en una asamblea de accionistas e interponer una demanda para que un tribunal suspenda temporalmente la resolución dentro de los 15 días siguientes a la fecha de clausura de la asamblea en la que se adoptó la resolución, siempre y cuando la resolución viole las leyes mexicanas o nuestros estatutos sociales y los accionistas reclamantes no hayan concurrido a la asamblea ni votado a favor de la resolución impugnada. Para obtener la suspensión, los accionistas reclamantes deberán otorgar una fianza al tribunal para asegurar el pago de daños o perjuicios que podamos sufrir como resultado de la suspensión de la resolución en el caso de que el tribunal finalmente falle contra los accionistas reclamantes. Los tenedores que representen cada 10% de las acciones representadas en una asamblea de accionistas podrán solicitar posponer el voto de un asunto específico sobre el cual consideren no estar suficientemente informados.

Quórum

Para que una asamblea general ordinaria de accionistas se considere legalmente instalada en virtud de primera convocatoria, por lo menos el 50% de nuestras acciones ordinarias deberá estar representado, en la asamblea y sus resoluciones serán válidas cuando se tomen por mayoría de votos de las acciones representadas en dicha asamblea. En caso de segunda o ulterior convocatoria, la asamblea general ordinaria de accionistas se considerará legalmente instalada cualquiera que sea el número de acciones representadas en dicha asamblea y sus resoluciones serán válidas cuando se tomen por mayoría de votos de las acciones representadas en la misma.

Para que una asamblea general extraordinaria de accionistas se considere legalmente instalada en virtud de primera convocatoria, deberá estar representado, en la asamblea por lo menos, el 75% de nuestro capital social. En caso de segunda o ulterior convocatoria, para que la asamblea general extraordinaria de accionistas se considere legalmente instalada, deberá estar representado, en la asamblea por lo menos, el 50% de nuestro capital social. Para que las resoluciones de la asamblea general extraordinaria de accionistas sean válidas, deberán tomarse siempre por el voto favorable del número de acciones que representen, por lo menos, el 50% de nuestro capital social.

Dividendos y distribuciones

Generalmente, en una asamblea general anual ordinaria de accionistas, el Consejo de Administración presenta los estados financieros preparados por el Director General correspondientes al ejercicio fiscal anterior a los accionistas para su aprobación. Una vez que la asamblea general de accionistas apruebe dichos estados financieros, determinará la distribución de las utilidades netas del ejercicio anterior, si las hubiera.

La ley exige que, de las utilidades netas de toda sociedad, se separe antes de pagar cualquier dividendo, anualmente el cinco por ciento, como mínimo, para formar el fondo de reserva, hasta que importe la quinta parte del capital social. El fondo de reserva deberá ser reconstituido de la misma manera cuando disminuya por cualquier motivo. Se podrán asignar montos adicionales a otros fondos de reserva según determinen los accionistas, incluyendo el monto asignado para la recompra de acciones. El saldo, en su caso, podrá distribuirse como un dividendo.

Todas las acciones en circulación en el momento que se declara un dividendo u otra distribución tienen derecho a participar en dicho dividendo u otra distribución.

Aumento o disminución al capital social

La parte fija del capital social podrá aumentarse o disminuirse mediante resolución adoptada por los accionistas en una asamblea general extraordinaria de accionistas, y los estatutos deben ser concurrentemente modificados para reflejar el aumento o disminución de la parte fija del capital social. La parte variable del capital social podrá ser aumentada o disminuida por los accionistas en una asamblea ordinaria o extraordinaria de accionistas, debiendo protocolizarse en cualquier caso los actos correspondientes (excepto cuando se trate de los aumentos para la colocación de acciones propias), sin realizar modificación alguna a nuestros estatutos.

Los aumentos o disminuciones en la parte fija o variable del capital social, deberán inscribirse en el registro de variaciones de capital, que conforme a la Ley de Sociedades Mercantiles, estamos obligados a mantener. Las actas de las asambleas generales de accionistas mediante las cuales la parte fija del capital social se aumente o disminuya, deberán ser formalizadas ante notario público e inscritas en el Registro Público de Comercio correspondiente a nuestro domicilio. Conforme a la Ley de Sociedades Mercantiles, la regla general es que no podrán emitirse nuevas acciones, sino hasta que las emitidas con anterioridad hayan sido íntegramente pagadas.

Designación de consejeros

Nuestro Consejo de Administración está actualmente integrado por 14 consejeros propietarios. Cada consejero es elegido por el plazo de un año, puede ser reelegido y deberá permanecer en funciones hasta que su sucesor haya sido elegido y tomado posesión de su cargo. Los consejeros son elegidos por los accionistas en la asamblea anual. Todos los consejeros propietarios actuales fueron elegidos o ratificados en sus cargos el 29 de abril de 2022.

Nuestros estatutos sociales establecen que los accionistas titulares de acciones con derecho a voto, por cada 10% que tengan en lo individual o en su conjunto, de nuestro capital social, tendrán derecho a designar un miembro del Consejo de Administración, y en su caso, revocar dicho nombramiento, en términos de nuestros estatutos sociales.

Asimismo, no podrá removerse a más de una quinta parte de los consejeros cada año, es decir a la totalidad en un periodo menor de cinco ejercicios sociales, salvo que la Asamblea de Accionistas, con el voto favorable de tres cuartas partes de las acciones en circulación resuelva lo contrario.

Al menos el 25% de los consejeros deberán ser independientes y dicha independencia es calificada por la propia Asamblea de Accionistas que los designe, sujeto a observaciones por la Comisión.

Los consejeros y, en su caso, sus suplentes serán designados conforme a los siguientes principios:

- a) Los miembros del consejo se considerarán independientes si cumplen con los requisitos para ser considerados como tales previstos en la Ley del Mercado de Valores, las disposiciones emanadas de la misma, y en las leyes y normas de jurisdicciones y bolsas de valores o mercados en las que llegaren a cotizar los valores de la Sociedad. La Asamblea General de Accionistas en la que se designe o ratifique a los miembros del Consejo de Administración o, en su caso, aquélla en la que se informe sobre dichas designaciones o ratificaciones, calificará la independencia de sus consejeros.
- b) Los consejeros podrán ser o no accionistas de la Sociedad; durarán en su puesto hasta que las personas designadas para sustituirlos tomen posesión de sus cargos y recibirán las remuneraciones que determine la Asamblea General Ordinaria de Accionistas.
- c) Sin perjuicio de lo previsto en el párrafo que antecede, el Consejo de Administración podrá designar consejeros provisionales, sin intervención de la Asamblea de Accionistas, cuando se actualice alguno de los supuestos señalados en el Artículo 155 de la Ley General de Sociedades Mercantiles. La Asamblea de Accionistas podrá ratificar dichos nombramientos o designará a los consejeros sustitutos en la Asamblea siguiente a que ocurra tal evento.

La falta de observancia de lo previsto en el mismo, por cualquier causa, no generará ni le otorgará el derecho a terceros de impugnar la falta de validez, en relación con los actos jurídicos, contratos, acuerdos, convenios o cualquier

otro acto que celebremos por medio de, o a través de nuestro Consejo de Administración o cualquier otro órgano intermedio, delegado, mandatario o apoderado, ni se considerarán requisitos de validez o existencia de tales actos.

Para la elección de consejeros, el comité que lleve a cabo las funciones de nominaciones y compensaciones de la Sociedad: (i) propondrá a la Asamblea General Anual Ordinaria de Accionistas la ratificación en sus cargos para un siguiente ejercicio de los miembros del Consejo de Administración previamente designados, ó (ii) deberá presentar a dicha Asamblea General Anual Ordinaria una planilla con los nombres de los candidatos que se proponen para integrar el Consejo de Administración, incluyendo los nombres de los candidatos a consejeros que, en su caso, hubiesen designado los accionistas minoritarios y que lo hubiesen comunicado a dicho comité.

La planilla con los nombres de los candidatos que el comité propondrá a la asamblea de accionistas para integrar el Consejo de Administración deberá ponerse a disposición de los accionistas con cuando menos 15 días naturales de anticipación a la fecha establecida para la asamblea y los accionistas tendrán derecho a que se les entregue copia de la planilla correspondiente si así lo solicitan.

En cada Asamblea de Accionistas que resuelva sobre la designación de los miembros del Consejo de Administración, votarán la planilla propuesta por el comité que realice las funciones de nominaciones, todos los accionistas presentes.

En todo caso, primero serán designados un miembro del Consejo de Administración que sea designado por cada accionista o grupo de accionistas que representen un 10% del capital social; y, finalmente, se designarán el resto de los consejeros por el voto de todos los accionistas presentes en la Asamblea, aún los que hubieren ejercitado derechos de designación.

Los consejeros a ser designados por cada accionista o grupo de accionistas que representen un 10% (diez por ciento) del capital social, deberán, en todo caso notificarse previamente al comité que realice las funciones de nominaciones. En caso de que los accionistas que representen un 10% (diez por ciento) del capital social últimos no deseen ejercitar su derecho de designar consejero y el comité que lleve a cabo las funciones de nominaciones y compensaciones hubiese propuesto la ratificación en sus cargos a los consejeros previamente designados, entonces la asamblea procederá a la votación sobre dichos consejeros.

Consejo de Administración

De conformidad con la Ley del Mercado de Valores y nuestros estatutos sociales, el Consejo de Administración debe ocuparse de establecer las estrategias generales para la conducción de nuestro negocio y personas morales que ésta controle; así como vigilar nuestra gestión y conducción y de las personas morales que ésta controle, para lo cual podrá apoyarse en uno o varios comités.

El Consejo de Administración será responsable de vigilar el cumplimiento de los acuerdos de las Asambleas de Accionistas, lo cual podrá llevar a cabo a través del Comité que ejerza las funciones de auditoría.

Además, el Consejo de Administración tiene nuestra representación y está facultado para celebrar cualesquiera actos jurídicos y adoptar cualesquiera determinaciones que sean necesarias o convenientes para lograr el objeto social.

Nuestra administración está confiada a nuestro Consejo de Administración y nuestro Director General. El Consejo de Administración establece los lineamientos y estrategia general para llevar a cabo nuestro negocio y supervisa que dicha estrategia se lleve a cabo.

Las sesiones del Consejo de Administración se considerarán válidamente instaladas y celebradas si la mayoría de sus miembros están presentes. Las resoluciones adoptadas en dichas sesiones serán consideradas válidas si son aprobadas por la mayoría de los miembros del Consejo de Administración que no tengan un conflicto de interés.

Las sesiones de nuestro Consejo de Administración podrán ser convocadas por (i) 25% de sus miembros; (ii) el presidente del Consejo de Administración; (iii) el presidente del Comité de Auditoría o del Comité de Prácticas Societarias y Sostenibilidad; y (iv) el secretario o prosecretario del Consejo de Administración. La convocatoria a dichas asambleas deberá ponerse a disposición de los miembros de nuestro Consejo de Administración con al menos un día hábil de anticipación a la asamblea correspondiente.

La Ley del Mercado de Valores impone un deber de diligencia y de lealtad a los consejeros. El deber de diligencia, en general, requiere que los consejeros obtengan información suficiente y estén suficientemente preparados para actuar en el mejor interés de todos los accionistas. El incumplimiento al deber de diligencia por un consejero, sujeta al consejero correspondiente a una responsabilidad solidaria y conjunta, junto con otros consejeros responsables, respecto de los daños y perjuicios causados a nosotros y nuestras subsidiarias.

El deber de lealtad consiste principalmente en un deber de actuar en nuestro beneficio. Los miembros y secretario del consejo de administración incurrirán en deslealtad frente a la sociedad y, en consecuencia, serán responsables de los daños y perjuicios causados a la misma, cuando, sin causa legítima, por virtud de su empleo, cargo o comisión, obtengan beneficios económicos para sí o los procuren de terceros, incluyendo a un determinado accionista o grupo de accionistas.

El incumplimiento con el deber de lealtad sujeta al consejero correspondiente a una responsabilidad solidaria y conjunta con todos los consejeros que hayan incumplido, respecto de los daños y perjuicios ocasionados a nosotros y a las personas que controlamos.

La responsabilidad por el incumplimiento del deber de diligencia o el deber de lealtad podrá exigirse únicamente en nuestro beneficio (como una acción derivada), y no de los accionistas, y únicamente por parte nuestra o accionistas que representen por lo menos el 5% de acciones en circulación.

Como medida de protección para los consejeros, respecto de las violaciones al deber de diligencia o al deber de lealtad, la Ley del Mercado de Valores establece que las responsabilidades derivadas del incumplimiento del deber de diligencia o el deber de lealtad no resultarán aplicables si el consejero actuó de buena fe y (a) en cumplimiento con la legislación aplicable y nuestros estatutos sociales, (b) con base en hechos y la información proporcionada por los funcionarios, auditores externos o peritos externos, cuya capacidad y credibilidad no podrá estar sujeta a duda razonable, y (c) elige la alternativa más adecuada de buena fe o cuando los efectos negativos de dicha decisión pudieron no ser predecibles razonablemente, según la información disponible. Los tribunales mexicanos no han interpretado el significado de dicha disposición y, por lo tanto, el alcance y significado de la misma es aún incierto.

De conformidad con la Ley del Mercado de Valores y nuestros estatutos, nuestro director general y nuestros directivos relevantes también deberán actuar en beneficio de la misma y no en beneficio de un accionista o grupo de accionistas.

Comité de Auditoría y Prácticas Societarias y Sostenibilidad

Tenemos un Comité de Auditoría y un Comité de Prácticas Societarias y Sostenibilidad que apoya al Consejo de Administración en la vigilancia, gestión, conducción y ejecución de nuestros asuntos. Estamos obligados a que los comités que realicen las funciones de auditoría y prácticas societarias estén conformados únicamente por consejeros independientes y deberá consistir al menos de tres consejeros.

Comité de Nominaciones y Compensaciones

El Comité de Nominaciones y Compensaciones será designado por el Consejo de Administración de entre los miembros del propio Consejo de Administración y estará integrado por un mínimo de 3 y un máximo de 5 miembros propietarios y suplentes, de los cuales, al menos 1, será independiente y sus miembros durarán en su encargo 5 años y

no podrán ser removidos salvo por causa grave o porque la Asamblea de Accionistas no reelija como miembro del consejo al consejero de que se trate.

El Comité de Nominaciones y Compensaciones tiene entre sus responsabilidades el proponer a nuestra asamblea de accionistas, una planilla con los nombres de las personas que, a su juicio, previa entrevista que, en su caso, el comité les haga, hayan de integrar el Consejo de Administración en caso de que los miembros que lo integren al momento de la elección no sean ratificados en sus cargos por la Asamblea de Accionistas, considerando en todo caso los candidatos de grupos de accionistas que representen el 10% del capital social.

Asimismo, propondrá a la Asamblea de Accionistas o al Consejo de Administración, según sea el caso, las remuneraciones que corresponderán tanto a los miembros del Consejo de Administración y de los Comités de Traxión, y a los miembros del Consejo de Administración y Comisario de sus subsidiarias; y, oyendo la opinión de o con base en la propuesta del comité que ejerza las funciones de prácticas societarias, presentar a la consideración de nuestra Asamblea de Accionistas, la remoción de miembros del Consejo de Administración, así como de los funcionarios de ésta; en el entendido que no podrá removerse a más de una quinta parte de los consejeros cada año, es decir, a la totalidad en un periodo menor de cinco ejercicios sociales, salvo que la Asamblea de Accionistas, con el voto favorable de tres cuartas partes de las acciones en circulación resuelva lo contrario.

Disolución o liquidación

Ante nuestra disolución o liquidación, se deberá nombrar a uno o más liquidadores en una asamblea extraordinaria de accionistas. Todas las acciones del capital social totalmente pagadas y en circulación tendrán derecho a participar equitativamente en cualquier distribución resultado de la liquidación.

Registro y transferencia

Llevamos a cabo el registro de acciones ante el Registro Nacional de Valores, de conformidad con la Ley del Mercado de Valores y las disposiciones emitidas por la Comisión. Dichas acciones están amparadas por títulos depositados con Indeval. Los intermediarios, bancos y otras instituciones financieras de México y del extranjero, así como otras entidades autorizadas por la Comisión como participantes en Indeval, podrán mantener cuentas con Indeval. Conforme a la ley mexicana, únicamente las personas inscritas en el registro de nuestros accionistas o los titulares de certificados emitidos por Indeval o los participantes en Indeval, serán reconocidos como nuestros accionistas. Conforme a la Ley del Mercado de Valores, los certificados emitidos por Indeval, junto con las constancias expedidas por los participantes en Indeval, son prueba suficiente para acreditar la titularidad de las acciones y para ejercer los derechos atribuibles a dichas acciones en nuestras asambleas de accionistas o para cualquier otro asunto.

Derecho de suscripción preferente

Conforme a la ley mexicana y nuestros estatutos, nuestros accionistas tienen derechos de suscripción preferente respecto de todas las emisiones de acciones o aumentos capital social, salvo por ciertas excepciones. Generalmente, emitimos acciones de capital social adicionales, los accionistas tienen derecho a suscribir el número de nuevas acciones de la misma serie que resulte suficiente para que dicho accionista pueda conservar su mismo porcentaje de participación accionaria en acciones de dicha serie. Los accionistas deberán ejercer sus derechos de preferencia en los periodos de tiempo que se establezcan en la asamblea que apruebe la emisión de acciones adicionales en cuestión. Este periodo no podrá ser menor a 15 días naturales después de la publicación del aviso correspondiente en el sistema electrónico establecido por la Secretaría de Economía.

Conforme a las leyes mexicanas, los derechos de preferencia no pueden ser representados por un instrumento que sea negociable independientemente de la acción correspondiente. Los derechos de preferencia no aplican a (i) acciones emitidas por nosotros en relación con fusiones, (ii) acciones emitidas en relación con la conversión de títulos de valores convertibles, cuya emisión haya sido aprobada por nuestros accionistas, (iii) acciones emitidas en relación con la capitalización de cuentas especificadas en nuestro balance general, (iv) la colocación de acciones depositadas

en nuestra tesorería como resultado de la recompra de dichas acciones en la BMV, y (v) acciones que sean colocadas como parte de oferta pública de conformidad con el artículo 53 de la Ley del Mercado de Valores, en caso de que la emisión de dichas acciones haya sido aprobada en una asamblea general de accionistas.

Es posible que los accionistas extranjeros no puedan ejercer los derechos de suscripción preferente en caso de aumentos de capital futuros, salvo que se reúnan ciertas condiciones. No estamos obligados a adoptar ninguna medida, u obtener cualquier autorización necesaria, para permitir dicho ejercicio.

Amortización

Nuestros estatutos establecen que estamos en posibilidad de amortizar nuestras acciones con utilidades repartibles sin reducir nuestro capital social en caso de ser aprobado mediante resolución de una asamblea general extraordinaria de accionistas. La amortización deberá llevarse a cabo de conformidad con los términos establecidos en una asamblea general extraordinaria de accionistas, a prorrata o con respecto a acciones elegidas en grupo.

Derechos de minoría

Conforme a la Ley del Mercado de Valores y la Ley General de Sociedades Mercantiles, nuestros estatutos sociales incluyen ciertas protecciones para los accionistas minoritarios. Estas protecciones a las minorías incluyen:

- A los titulares que sean propietarios de por lo menos el 10% del total de nuestro capital accionario en circulación con derecho a voto pueden: requerir que se convoque a una asamblea general de accionistas; solicitar que las resoluciones con relación a cualquier asunto del cual no fueron suficientemente informados se aplacen; y nombrar o revocar un miembro del Consejo de Administración, así como a su respectivo suplente;
- A los titulares que sean propietarios de por lo menos el 20% del capital accionario en circulación: oponerse judicialmente a las resoluciones adoptadas en una asamblea de accionistas, siempre y cuando se cumplan ciertos requisitos, tales como (i) que la resolución contravenga la legislación aplicable o nuestros estatutos sociales, (ii) que el accionista que se opone no haya asistido a la asamblea o no haya votado a favor de dicha resolución y (iii) el accionista que se opone presente un documento ante el tribunal que garantice el pago de cualquier daño que pudiera resultar de la suspensión de la resolución adoptada en caso de que dicho tribunal falle en contra del accionista que se opone; y
- Adicionalmente, los accionistas que sean propietarios de por lo menos el 5% o más del capital social: podrán ejercer la acción por responsabilidad civil, prevista en la Ley del Mercado de Valores, contra todos o cualquiera de los consejeros o nuestros directivos relevantes, por causarnos daños y/o perjuicios al incumplir sus deberes de diligencia y lealtad. Esta responsabilidad será exclusivamente a nuestro favor y las acciones para exigirla prescribirán en cinco años.

Los derechos otorgados a los accionistas minoritarios conforme a la ley mexicana son distintos a las otorgadas en los Estados Unidos y muchas otras jurisdicciones.

Como resultado de estos factores, en la práctica, puede ser más difícil para nuestros accionistas minoritarios ejercer derechos en contra de nosotros, nuestros consejeros o accionistas mayoritarios de lo que sería en comparación, para los accionistas de una sociedad de los Estados Unidos.

Restricciones a ciertas transmisiones

Nuestros estatutos sociales establecen que se requerirá previa autorización de nuestro consejo de administración para llevar a cabo cualquier adquisición que represente (1) el 10% o más de nuestras acciones, (2) el 5% o más de nuestras acciones en caso que la persona que pretenda adquirir sea considerado nuestro competidor o

de cualquiera de nuestras subsidiarias o afiliadas, o (3) el 5% o más de nuestras acciones, de forma indirecta, a través de la adquisición de acciones de personas relacionadas a nosotros por parte de una persona que sea considerado nuestro competidor o de cualquiera de nuestras subsidiarias o afiliadas, salvo por ciertas transmisiones permitidas conforme a nuestros estatutos.

Para los efectos anteriores, se deberá presentar solicitud de autorización por escrito dirigida nuestro Presidente y Secretario del Consejo de Administración. Dicha solicitud deberá contener al menos la información siguiente: (i) el número y clase de las acciones emitidas por nosotros que sean propiedad de la persona o grupo de personas que pretenden realizar la adquisición; (ii) el número y clase de las acciones o derechos sobre las mismas, materia de la adquisición; (iii) la identidad y nacionalidad de cada uno de los potenciales adquirentes; (iv) quiénes de todos los mencionados anteriormente son o no, competidores de la Compañía, sus subsidiarias o afiliadas; si mantienen o no alguna relación jurídica, económica o de hecho con algún competidor, cliente, proveedor, acreedor o accionista de por lo menos un 5% del capital social de la Compañía, sus subsidiarias o afiliadas; y (v) manifestación sobre si existe la intención de adquirir una influencia significativa (según dicho término se define en la Ley del Mercado de Valores) o el control (según dicho término se define en nuestros estatutos sociales) de la Compañía. El Consejo de Administración deberá emitir su resolución en un plazo no mayor a tres (3) meses contados a partir de la fecha en que se le someta la solicitud correspondiente o de la fecha en que reciba la totalidad de la información adicional que hubiere requerido, según sea el caso.

Las medidas antes descritas anteriormente no aplicarán a transmisiones que se realicen mediante uno o más de los siguientes actos: (i) la transmisión hereditaria de acciones; (ii) los incrementos a los porcentajes de participación accionaria debidos a reducciones o aumentos de capital social acordados por nuestra Asamblea de Accionistas, salvo que sean por fusión con empresas integrantes de otro grupo empresarial distinto al encabezado por nosotros; (iii) adquisiciones realizadas en cumplimiento de sentencia judicial definitiva e inapelable que deriven de operaciones o se refieran a adquisiciones previamente aprobadas por nuestro consejo de administración; las adquisiciones derivadas del cumplimiento de sentencias judiciales distintas de las anteriores, deberán ser aprobadas por nuestro Consejo de Administración en términos de nuestros estatutos sociales, y se suspenderá el ejercicio de los derechos corporativos inherentes a las acciones correspondientes, hasta que se acredite que se ha obtenido la autorización que corresponda; (iv) transmisión a cónyuges o a familiares o parientes con los que exista un parentesco por consanguinidad hasta el segundo grado; (v) transmisiones a cualquier fiduciario autorizado conforme a la Ley que actúe como fiduciario en fideicomisos en los que sean fideicomisarios: (a) los propios accionistas que desean transmitir las acciones; o (b) cónyuges o familiares o parientes del accionista de que se trate con los que exista un parentesco por consanguinidad, hasta el segundo grado de los propios accionistas que desean transmitir las acciones; y (vi) transmisiones a subsidiarias y afiliadas de los propios accionistas que desean transmitir las acciones que se consideren parte del mismo grupo empresarial o consorcio que los accionistas trasmisores, en términos de la Ley del Mercado de Valores.

Conforme a nuestros estatutos sociales, un “competidor” se define generalmente como cualquier persona dedicada al, o que esté relacionada con, directa o indirectamente, (i) el negocio de la prestación del servicio público o privado de transporte en general, por cualquier medio o cualquier sustituto a medios de transporte, incluyendo el autotransporte de carga en general de todo tipo de bienes, productos y/o mercancías, el transporte de personas, servicios de mensajería y/o paquetería, así como la prestación de todas aquellas líneas de negocio adicionales y/o complementarias, incluyendo publicidad, en las que los órganos corporativos de la Compañía aprueben participar, cualquier medio o facilidad para el transporte por cualquier tipo y/o (ii) al negocio de la prestación de servicios de logística, incluyendo (1) servicios de gestión de centros de distribución, (2) servicios de gestión de pedidos y facturación, (3) servicios de control y administración de inventarios, (4) servicios de logística inversa (administración de devoluciones y rechazos), (5) servicios de manejo de picos promocionales y demandas; (6) servicios de depósito / recinto fiscal; (7) servicios de valor agregado de empaque, re-empaque, etiquetado, ensamble de productos, revisión de contenidos, paletizado, emplayado, flejado, picking y armado de paquetes y (8) operación de terminales de trasbordo de contenedores y materiales, así como almacenamiento y logística de todo tipo de mercancías; y/o (iii) a cualquier actividad que realice la Compañía o sus subsidiarias y que represente el 5% (cinco por ciento) o más de los ingresos a nivel consolidado de la Compañía o sus subsidiarias o afiliadas; y/o (iv) servicios o accesorios al transporte por

cualquier medio, incluyendo sin limitación, caminos, carreteras, aviación civil, transporte ferroviario o por mar o medios pluviales, o cualquier actividad que constituya un bien sustituto a los prestados por la Compañía.

Aspectos adicionales

Capital Variable

Estamos facultados para emitir acciones representativas del capital fijo y acciones representativas del capital variable. La emisión de acciones de capital variable, al contrario de la emisión de acciones de capital fijo, no requiere una modificación de los estatutos, aunque sí requiere el voto mayoritario de nuestras acciones.

Conflictos de interés

Conforme a la Ley de Sociedades Mercantiles, un accionista que en una operación determinada tenga por cuenta propia o ajena un interés contrario al nuestro, deberá abstenerse a toda deliberación relativa a dicha operación. El accionista que contravenga esta disposición, será responsable de los daños y perjuicios, cuando sin su voto no se hubiere logrado la mayoría necesaria para la validez de la determinación.

Cualquier miembro del Consejo de Administración o de los miembros del comité que realice las funciones de auditoría o prácticas societarias que tengan conflicto de interés con nosotros deberán dar a conocer dicho conflicto y abstenerse de cualquier deliberación o voto en relación con el mismo. El incumplimiento de cualquier miembro del Consejo de Administración o del comité mencionado de dicha obligación podrá resultar en una responsabilidad por daños y perjuicios causados por dicho miembro.

Derecho de separación

En caso de que la asamblea de accionistas apruebe la modificación de nuestro objeto social, el cambio de nuestra nacionalidad o la transformación de un tipo de sociedad a otro, cualquier accionista que habiendo tenido derecho a votar con respecto a dicho cambio haya votado en contra del mismo, tendrá el derecho de ejercer su derecho de separarse como nuestro accionista, de ser aplicable, y recibir el valor de sus aportaciones, siempre que, entre otros, ejercite dicho derecho conforme a ley y nuestros estatutos sociales dentro de los 15 días siguientes a la fecha de clausura de la asamblea que aprobó el cambio.

Limitaciones a derechos corporativos

Mediante el Fideicomiso Maestro Nafin, nos adherimos al mecanismo de inversión neutra que permite a los extranjeros adquirir certificados de participación ordinaria no amortizables emitidos por el propio Fideicomiso Maestro Nafin que representen nuestras acciones, en el entendido que los titulares de CPOs que sean extranjeros o sociedades mexicanas con cláusula de admisión de extranjeros no podrán ejercer derecho corporativo alguno o dar instrucciones de cómo ejercer el derecho de voto a Nacional Financiera, en su carácter de fiduciaria, la que ejercerá los derechos corporativos de acciones a través de CPOs votando sistemáticamente en el mismo sentido que la mayoría de accionistas mexicanos titulares de nuestras acciones.

Todas las acciones adquiridas por Inversionistas No-Mexicanos fueron depositadas en el Fideicomiso Maestro Nafin y todos los participantes en nuestra oferta global pública inicial de acciones recibieron CPOs.

Otros convenios

No contamos con convenios entre accionistas que limiten o restrinjan la administración de la Compañía o a sus accionistas.

[429000-N] Mercado de capitales

Estructura accionaria:

Grupo Traxión, S.A.B. de C.V. es una empresa que cotiza sus acciones en la Bolsa bajo la clave "TRAXION".

Clave de Pizarra	Serie	Clase	Número de Acciones	Tipo de Valor
TRAXION	"A"	I	476,191,876 ⁽¹⁾	Acciones ordinarias, nominativas, sin expresión de valor nominal

⁽¹⁾ No incluye las 67,286,385 acciones recompradas al 31 de diciembre de 2022.

Comportamiento de la acción en el mercado de valores:

Nuestras acciones comenzaron a cotizar en la BMV el 29 de septiembre de 2017.

Comportamiento Anual

2018	
Precio Máximo	16.12
Precio Mínimo	11.38
Precio de Cierre	12.01
Volumen de acciones operadas en promedio	392,800
2019	
Precio Máximo	15.20
Precio Mínimo	11.34
Precio de Cierre	15.20
Volumen de acciones operadas en promedio	428,998
2020	
Precio Máximo	17.39
Precio Mínimo	9.55
Precio de Cierre	17.39
Volumen de acciones operadas en promedio	590,086
2021	
Precio Máximo	39.35
Precio Mínimo	17.05
Precio de Cierre	34.70
Volumen de acciones operadas en promedio	973,011
2022	

2018	
Precio Máximo	37.07
Precio Mínimo	17.42
Precio de Cierre	27.00
Volumen de acciones operadas en promedio	720,001

Comportamiento trimestral

Periodo	Precio Máximo	Precio Mínimo	Precio de Cierre	Volumen Promedio Operado
Primer trimestre 2020	16.50	11.61	12.09	836,918
Segundo trimestre 2020	14.30	9.55	14.03	714,589
Tercer trimestre 2020	16.77	13.74	16.44	389,549
Cuarto trimestre 2020	17.39	15.70	17.39	457,166
Primer trimestre 2021	29.45	17.05	29.45	1,365,884
Segundo trimestre 2021	39.35	30.17	37.47	804,325
Tercer trimestre 2021	38.18	32.52	34.55	1,036,675
Cuarto trimestre 2021	37.31	30.10	34.70	696,611
Primer trimestre 2022	37.07	27.53	33.26	528,428
Segundo trimestre 2022	33.61	25.04	27.41	454,771
Tercer trimestre 2022	27.17	18.41	18.41	1,137,431
Cuarto trimestre 2022	29.98	17.42	27.00	743,337
Primer trimestre 2023	39.94	26.53	37.42	477,872

Comportamiento mensual

Periodo	Precio Máximo	Precio Mínimo	Precio de Cierre	Volumen Promedio Operado
Octubre 2022	23.19	17.42	23.19	1,257,851
Noviembre 2022	29.10	23.47	27.89	571,284
Diciembre 2022	29.98	27.00	27.00	392,682
Enero 2023	35.76	26.53	33.69	456,002
Febrero 2023	39.94	34.16	34.16	542,025
Marzo 2023	37.42	32.83	37.42	362,343

Los precios de cotización de nuestras acciones se verán afectados por la situación financiera, los resultados de operación, los requerimientos de recursos y prospectos de la Compañía, así como por otros factores económicos y financieros y condiciones de mercado. Ver “I. Información General - c) Factores de riesgo”. No puede asegurarse que los precios de cotización de nuestras acciones se mantendrán dentro de los márgenes antes indicados.

Denominación de cada formador de mercado que haya prestado sus servicios durante el año inmediato anterior

Al 31 de diciembre de 2022, Casa de Bolsa Santander es la institución que se encarga de la función de formador de mercado, con el objetivo de darle mayor operación a la acción en el mercado, encargándose de ofrecer posturas con diferenciales más cerrados de lo que serían sin esta figura.

Identificación de los valores con los que operó el formador de mercado

El contrato opera sobre los valores identificados con la clave de cotización TRAXION "A", Código ISIN/CUSIP Y ISIN: MX01TR0H0006.

Inicio de vigencia, prórroga o renovación del contrato con el formador de mercado, duración del mismo y, en su caso, la terminación o rescisión de las contrataciones correspondientes

El contrato se firmó el día 21 de enero de 2019 con una vigencia de 6 meses, renovándose de forma automática por periodos iguales en caso de que ninguna de las partes de aviso a la otra de su deseo de dar por terminado el contrato o sus posibles prórrogas.

Descripción de los servicios que prestó el formador de mercado; así como los términos y condiciones generales de contratación, en el caso de los contratos vigentes

De conformidad con dicho contrato, Casa de Bolsa Santander se obligó con la Compañía a presentar, por cuenta propia, posturas de compra y de venta en firme de las acciones representativas del capital social de la Compañía, para promover y aumentar la liquidez de las mismas, establecer precios de referencia y a contribuir a la estabilidad y continuidad de dichas acciones.

Descripción general del impacto de la actuación del formador de mercado en los niveles de operación y en los precios de los valores de la emisora con los que opere dicho intermediario

El volumen promedio diario operado en el 2022 fue de 720,001 acciones de la Compañía (incluyendo cruces, recompra de acciones, etc.).

[432000-N] Anexos

Estados financieros (Dictaminados) por los últimos tres ejercicios y opiniones del comité de auditoría o informes del comisario por los últimos tres ejercicios:



Denominación social y nombre comercial o, en su caso, nombre de la persona física, así como una descripción del negocio en el que participe

No aplica

Cualquier otra información que se considere relevante para evaluar el riesgo de crédito de que se trate del aval o garante

No aplica

En caso de garantes especificar las diferencias relevantes con la IFRS

No aplica

Nombre y cargo de personas responsables (PDF)

1) PERSONAS RESPONSABLES

Director General, Director de Administración y Finanzas y Director Jurídico de la Emisora

Los suscritos manifestamos bajo protesta de decir verdad, que, en el ámbito de las respectivas funciones, preparamos la información relativa a la Emisora contenida en el presente reporte anual, la cual, a nuestro leal saber y entender, refleja razonablemente su situación. Asimismo, manifestamos que no tenemos conocimiento de información relevante que haya sido omitida o falseada en este reporte anual o que el mismo contenga información que pudiera inducir a error a los inversionistas.

Reporte Anual 2022.

Grupo Traxión, S.A.B. de C.V.



Por: Rodolfo Mercado Franco
Cargo: Director General



Por: Wolf Silverstein Sandler
Cargo: Director Financiero



Por: Adolfo Salame Mussali
Cargo: Director Jurídico

DECLARACIÓN DEL AUDITOR EXTERNO

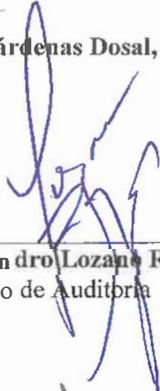
En estricto cumplimiento de lo dispuesto en el artículo 33, fracción I, inciso b), numeral 1, subnumeral 1.2 de las Disposiciones de Carácter General Aplicables a las Emisoras de Valores y a Otros Participantes del Mercado de Valores, y exclusivamente para efectos de: (i) los estados financieros consolidados dictaminados de Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias (la “Compañía”) al 31 de diciembre de 2022 y 2021 y por los años terminados en esas fechas; y (ii) los estados financieros consolidados dictaminados de la Compañía al 31 de diciembre de 2021 y 2020 y por los años terminados en esas fechas, que se incluyen como anexos en el presente Reporte Anual, así como cualquier otra información financiera que se incluya en el presente Reporte Anual, cuya fuente provenga de los estados financieros consolidados dictaminados antes mencionados, se emite la siguiente leyenda:

“El suscrito manifiesta bajo protesta de decir verdad, que: (i) los estados financieros consolidados de la Compañía al 31 de diciembre de 2022 y 2021 y por los años terminados en esas fechas, fueron dictaminados con fecha 28 de abril de 2023; y (ii) los estados financieros consolidados de la Compañía al 31 de diciembre de 2021 y 2020 y por los años terminados en esas fechas, fueron dictaminados con fecha 25 de abril de 2022; que se incluyen como anexos en el presente Reporte Anual, de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría.

Asimismo, manifiesta que ha leído el presente Reporte Anual y basado en su lectura y dentro del alcance del trabajo de auditoría realizado, no tiene conocimiento de errores relevantes o inconsistencias en la información que se incluye y cuya fuente provenga de los estados financieros consolidados dictaminados señalados en el párrafo anterior, ni de información relevante que haya sido omitida o falseada en este Reporte Anual o que el mismo contenga información que pudiera inducir a error a los inversionistas.

No obstante, el suscrito no fue contratado, y no realizó procedimientos adicionales con el objeto de expresar una opinión respecto de la información contenida en el Reporte Anual que no provenga de los estados financieros consolidados por él dictaminados”.

KPMG Cárdenas Dosal, S. C.



L. C. C. Alejandro Lozano Rodríguez
Socio de Auditoría



C. P. C. Manuel Jiménez Lara
Apoderado

Estados financieros (Dictaminados) por los últimos tres ejercicios y
opiniones del comité de auditoría o informes del comisario por los
últimos tres ejercicios

Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Estados financieros consolidados

31 de diciembre de 2022 y 2021

(Con el Informe de los Auditores Independientes)



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Estados financieros consolidados

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021

Informe de los Auditores Independientes	1-4
Estados de situación financiera consolidados	5
Estados de resultados integrales consolidados	6
Estados de cambios en el capital contable consolidados	7
Estados de flujos de efectivo consolidados	8
Notas a los estados financieros consolidados	9-75



Informe de los Auditores Independientes

Al Consejo de Administración y a los Accionistas

Grupo Traxión, S. A. B. de C. V.

(Miles de pesos)

Opinión

Hemos auditado los estados financieros consolidados de Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias (el Grupo), que comprenden los estados consolidados de situación financiera al 31 de diciembre de 2022 y 2021, los estados consolidados de resultado integral, de cambios en el capital contable y de flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas, y notas que incluyen un resumen de las políticas contables significativas y otra información explicativa.

En nuestra opinión, los estados financieros consolidados adjuntos presentan razonablemente, en todos los aspectos materiales, la situación financiera consolidada de Grupo Traxión, S. A. B. de C.V. y subsidiarias, al 31 de diciembre de 2022 y 2021, así como sus resultados consolidados y sus flujos de efectivo consolidados por los años terminados en esas fechas, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (NIIF).

Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría (NIA). Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección Responsabilidades de los auditores en la auditoría de los estados financieros consolidados de nuestro informe. Somos independientes del Grupo de conformidad con los requerimientos de ética que son aplicables a nuestra auditoría de los estados financieros consolidados en México y hemos cumplido las demás responsabilidades de ética de conformidad con esos requerimientos. Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

Cuestiones clave de la auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son aquellas cuestiones que, según nuestro juicio profesional, han sido de la mayor relevancia en nuestra auditoría de los estados financieros consolidados del periodo actual. Estas cuestiones han sido tratadas en el contexto de nuestra auditoría de los estados financieros consolidados en su conjunto y en la formación de nuestra opinión sobre estos, y no expresamos una opinión por separado sobre esas cuestiones.



Prueba de deterioro del crédito mercantil y activos intangibles (\$6,167,737)

Ver nota 13 a los estados financieros consolidados.

La cuestión clave de auditoría

El crédito mercantil y los activos intangibles provienen de la adquisición en años anteriores, de las siguientes Unidades Generadoras de Efectivo ("UGE"): Transportadora Egoba, S. A. de C. V., Corporación Lipu, S. A. P. I. de C. V., Almacenadora y Distribuidora Aquarius, S. A. de C. V., Auto Express Frontera Norte, S. A. de C. V., Potencia Logística Potosina, S. A. P. I. de C. V., Redpack, S. A. de C. V., y en 2022 de Logística y Transporte para la Industria de la Salud, S. A. P. I. de C. V. y V Modal Mexicana, S. C.

La evaluación de deterioro mediante pruebas anuales al crédito mercantil y activos intangibles se considera una cuestión clave de auditoría debido a la complejidad de los requerimientos contables y al juicio significativo requerido para determinar los supuestos que se utilizarán para estimar el monto recuperable.

El monto recuperable de las UGE's, el cual se basa en el mayor entre el valor de uso y el valor razonable menos los costos de disposición, se deriva de los modelos de flujos de efectivo descontados. Estos modelos utilizan supuestos clave, incluyendo estimaciones de volúmenes de ventas futuras y precios, costos de operación, tasas de crecimiento del valor terminal y el costo de capital promedio ponderado (tasa de descuento).

De qué manera se trató la cuestión clave en nuestra auditoría

Los principales procedimientos que realizamos para abordar esta cuestión clave de auditoría incluyeron, los siguientes:

Comparamos las proyecciones históricas del Grupo sobre flujos de efectivo con los resultados actuales, para evaluar la habilidad del Grupo en la realización de proyecciones razonables. En adición, involucramos a nuestros especialistas de valuación, quienes nos asistieron en:

- Comparar las tasas de crecimiento de largo plazo proyectadas por el Grupo para estas UGEs, y los supuestos de crecimiento con información pública disponible.
- Evaluar la tasa de descuento utilizada en la valuación, al compararla con un rango de tasas de descuento que fue determinado de manera independiente utilizando información pública disponible para entidades comparables; y
- Calcular el valor de recuperación de las UGEs, usando las proyecciones de flujos de efectivo del Grupo y determinando una tasa de descuento de manera independiente, y comparar los resultados de nuestros estimados con las estimaciones de valor de recuperación determinadas por el Grupo.

Evalúamos la suficiencia de las revelaciones contenidas en las notas a los estados financieros consolidados.



Adquisiciones de negocios (\$1,659,317)	
Ver nota 27 a los estados financieros consolidados.	
La cuestión clave de auditoría	De qué manera se trató la cuestión clave en nuestra auditoría
El 24 de agosto de 2022, el Grupo adquirió el 100% de capital social de Logística y Transporte para la Industria de la Salud, S. A. P. I. de C. V., por un monto de \$1,556,767 y el 15 de septiembre de 2022, el Grupo adquirió el 90% del capital social de V Modal Mexicana S. C., por un monto de \$102,550. La Administración evaluó y concluyó que dichas adquisiciones califican como combinación de negocios, identificó los activos adquiridos y los pasivos asumidos que surgieron de las adquisiciones y determinó su valor razonable. La contabilización de esta transacción es compleja debido a los juicios y estimaciones significativos que se requieren para determinar los valores de la contraprestación transferida y la identificación y medición del valor razonable de los activos adquiridos y los pasivos asumidos. Debido al tamaño y complejidad de las adquisiciones las hemos considerado como una cuestión clave de auditoría.	Nuestros procedimientos de auditoría en esta área incluyeron, entre otros: - Evaluar el tratamiento contable realizado y los análisis y evaluaciones hechas por la Administración del Grupo a las adquisiciones para tratarlas como combinaciones de negocios. - Involucrar a nuestro propio especialista de valuación para apoyarnos en cuestionar las valuaciones producidas por el Grupo y la metodología usada para valorar ciertos activos adquiridos; en particular: - las metodologías adoptadas y los supuestos clave, usados en la valuación de los activos fijos tangibles en comparación con la información de mercado y los precios cotizados para activos similares; y - los supuestos relacionados a la valuación de activos intangibles, usados para determinar el valor razonable de la relación con clientes lo que incluyó estimar una tasa de descuento alterna y replicar la metodología de valuación; y - los supuestos relacionados a la valuación de marcas usados para determinar el valor razonable del activo de marca, considerando tasa de descuento, metodología y tasa de regalías hipotéticas. - Cuestionar el valor razonable de la contraprestación contingente, lo que incluyó evaluar el rendimiento comercial proyectado futuro conciliando los montos con las proyecciones aprobadas y los contratos subyacentes y comparando las proyecciones de rendimiento histórico y los resultados desde la fecha de adquisición; y - Evaluar la adecuación de las revelaciones de los estados financieros, incluyendo revelaciones de los supuestos clave, los juicios y los análisis de sensibilidad.



Otra información

La Administración es responsable de la otra información. La otra información comprende la información incluida en el Reporte Anual correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2022, que deberá presentarse ante la Comisión Nacional Bancaria y de Valores y ante la Bolsa Mexicana de Valores (el Reporte Anual), pero no incluye los estados financieros consolidados y nuestro informe de los auditores sobre los mismos. El Reporte Anual se estima que estará disponible para nosotros después de la fecha de este informe de los auditores.

Nuestra opinión sobre los estados financieros consolidados no cubre la otra información y no expresaremos ningún tipo de conclusión de aseguramiento sobre la misma.

En relación con nuestra auditoría de los estados financieros consolidados, nuestra responsabilidad es leer la otra información cuando esté disponible y, al hacerlo, considerar si la otra información es materialmente inconsistente con los estados financieros consolidados o con nuestro conocimiento obtenido durante la auditoría, o si parece ser materialmente incorrecta.

Cuando leamos el Reporte Anual, si concluimos que existe un error material en esa otra información, estamos requeridos a reportar ese hecho a los responsables del gobierno de la entidad.

Responsabilidades de la Administración y de los responsables del gobierno de la entidad en relación con los estados financieros consolidados

La Administración es responsable de la preparación y presentación razonable de los estados financieros consolidados adjuntos de conformidad con las NIIF, y del control interno que la Administración considere necesario para permitir la preparación de estados financieros consolidados libres de desviación material, debida a fraude o error.

En la preparación de los estados financieros consolidados, la Administración es responsable de la evaluación de la capacidad del Grupo para continuar como negocio en marcha, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con negocio en marcha y utilizando la base contable de negocio en marcha, excepto si la Administración tiene intención de liquidar al Grupo o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

Los responsables del gobierno de la entidad son responsables de la supervisión del proceso de información financiera del Grupo.

Responsabilidades de los auditores en la auditoría de los estados financieros consolidados

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de si los estados financieros consolidados en su conjunto están libres de desviación material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contenga nuestra opinión. Seguridad razonable es un alto grado de seguridad pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con las NIA siempre detecte una desviación material cuando existe. Las desviaciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en los estados financieros consolidados.

Como parte de una auditoría de conformidad con las NIA, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y evaluamos los riesgos de desviación material en los estados financieros consolidados, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una desviación material debida a fraude es más elevado que en el caso de una desviación material debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas o la elusión del control interno.



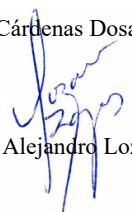
- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno del Grupo.
- Evaluamos lo adecuado de las políticas contables aplicadas, la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por la Administración.
- Concluimos sobre lo adecuado de la utilización, por la Administración, de la base contable de negocio en marcha y, basados en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como negocio en marcha. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en los estados financieros consolidados o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, hechos o condiciones futuros pueden ser causa de que el Grupo deje de ser un negocio en marcha.
- Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de los estados financieros consolidados, incluida la información revelada, y si los estados financieros consolidados representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran la presentación razonable.
- Obtenemos suficiente y apropiada evidencia de auditoría con respecto a la información financiera de las entidades o líneas de negocio dentro del Grupo para expresar una opinión sobre los estados financieros consolidados. Somos responsables de la administración, supervisión y desarrollo de la auditoría de grupo. Somos exclusivamente responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con los responsables del gobierno de la entidad en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planeados y los hallazgos significativos de la auditoría, incluyendo cualquier deficiencia significativa del control interno que identificamos en el transcurso de nuestra auditoría.

También proporcionamos a los responsables del gobierno de la entidad una declaración de que hemos cumplido los requerimientos de ética aplicables en relación con la independencia y de que les hemos comunicado todas las relaciones y demás cuestiones de las que se puede esperar razonablemente que pueden afectar a nuestra independencia y, en donde sea aplicable, las acciones tomadas para eliminar amenazas o las salvaguardas aplicadas.

Entre las cuestiones que han sido objeto de comunicación con los responsables del gobierno de la entidad, determinamos las que han sido de la mayor relevancia en la auditoría de los estados financieros consolidados del periodo actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de la auditoría. Describimos esas cuestiones en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión o, en circunstancias extremadamente poco frecuentes, determinemos que una cuestión no se debería comunicar en nuestro informe porque cabe razonablemente esperar que las consecuencias adversas de hacerlo superarían los beneficios de interés público de la misma.

KPMG Cárdenas Dosal S. C.



L. C. C. Alejandro Lozano Rodríguez

Ciudad de México, a 28 de abril de 2023.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Estados de situación financiera consolidados

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021

(Miles de pesos)

Activo	Nota	2022	2021	Pasivo y capital contable	Nota	2022	2021
Activo circulante:				Pasivo circulante:			
Efectivo y equivalentes de efectivo	7	\$ 996,222	1,335,055	Vencimiento circulante de deuda a largo plazo	14	\$ 1,092,316	566,006
Inversión en acciones	5(b)	128,468	140,027	Obligaciones por arrendamiento circulantes	19	562,152	385,282
Cuentas por cobrar	8	3,280,313	2,916,881	Proveedores	15	1,414,810	1,361,115
Partes relacionadas	10	1,945	2,274	Acreedores		730,024	59,129
Activos por impuestos a la utilidad		239,228	332,196	Otros impuestos por pagar	16	764,988	536,112
Otros activos por impuestos (principalmente IVA)		672,526	422,203	Provisiones	18	626,210	574,062
Otras cuentas por cobrar	9	365,682	286,597	Impuesto a la utilidad		169,609	126,913
Inventarios (principalmente refacciones)		112,606	116,697	Participación de los trabajadores en la utilidad	18	23,492	85,138
Pagos anticipados	11	258,408	178,757	Partes relacionadas	10	338	737
				Anticipos de clientes	8	38,112	42,635
Total del activo circulante		6,055,398	5,730,687	Total del pasivo circulante		5,422,051	3,737,129
Activo no circulante:				Pasivo no circulante:			
Pagos anticipados a largo plazo	11	33,600	7,380	Deuda a largo plazo, excluyendo			
Equipo de transporte y maquinaria	12	11,835,104	9,293,263	vencimientos circulantes	14	6,014,178	3,297,273
Activos por derecho de uso	19	1,327,736	1,017,742	Deuda bursátil a largo plazo, excluyendo vencimientos circulantes	14	2,500,000	2,500,000
Inversiones permanentes		39,525	3,017	Obligaciones por arrendamiento a largo plazo	19	660,513	562,392
Crédito mercantil	13	5,140,821	4,322,892	Instrumentos financieros derivados	25	3,759	3,863
Activos intangibles	13	2,217,759	1,334,390	Beneficios a empleados a largo plazo	17	109,894	98,370
Depósitos en garantía		86,757	77,603	Impuestos a la utilidad diferidos	20	1,226,586	698,098
Impuestos a la utilidad diferidos	20	294,356	172,386				
Instrumentos financieros derivados	25	73,181	43,761	Total del pasivo no circulante		10,514,930	7,159,996
Total del activo no circulante		21,048,839	16,272,434	Total del pasivo		15,936,981	10,897,125
				Capital contable:			
				Capital social	21	7,346,035	7,801,710
				Prima en suscripción de acciones		135,944	135,944
				Reserva legal		82,117	77,533
				Pérdidas actuariales	17	(3,471)	(3,519)
				Pérdidas por instrumentos financieros derivados		48,100	30,633
				Otras cuentas de capital		394,392	402,340
				Efecto por conversión de moneda extranjera		1,304	
				Resultados acumulados		3,162,835	2,661,355
				Total del capital contable		11,167,256	11,105,996
Total del activo		\$ 27,104,237	22,003,121	Total del pasivo y capital contable		\$ 27,104,237	22,003,121

Ver notas adjuntas a los estados financieros consolidados.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Estados consolidados de resultados integrales

Años terminados el 31 de diciembre de 2022 y 2021

(Miles de pesos)

	<u>Nota</u>	<u>2022</u>	<u>2021</u>
Ingresos por fletes	4(l)	\$ 7,180,145	6,112,292
Ingresos de logística	4(l)	5,724,954	4,605,587
Ingresos de transporte de personal	4(l)	<u>7,419,944</u>	<u>6,368,592</u>
Total de ingresos de operación		20,325,043	17,086,471
Costos totales	10 y 22	<u>16,063,751</u>	<u>12,626,320</u>
Utilidad bruta		4,261,292	4,460,151
Gastos generales	10 y 23	2,711,635	2,604,308
Deterioro de cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar		30,754	53,099
Otros ingresos	24	<u>(165,743)</u>	<u>(97,413)</u>
Utilidad de operación		<u>1,684,646</u>	<u>1,900,157</u>
(Costo) ingreso financiero:			
Gastos por intereses		(894,979)	(576,300)
Costo financiero del plan de beneficios definidos		(4,311)	(2,724)
Otros costos financieros		(29,372)	(23,553)
Pérdida en cambios, neta		(55,684)	(23,358)
Efecto de valuación de instrumentos financieros		8,880	(14,548)
Ingresos por intereses		<u>35,201</u>	<u>22,194</u>
Costo financiero, neto		<u>(940,265)</u>	<u>(618,289)</u>
Utilidad antes de impuestos a la utilidad		<u>744,381</u>	<u>1,281,868</u>
Impuestos a la utilidad:	20		
Sobre base fiscal		87,327	300,035
Diferidos		<u>150,990</u>	<u>132,079</u>
Total de impuestos a la utilidad		<u>238,317</u>	<u>432,114</u>
Utilidad neta consolidada		<u>\$ 506,064</u>	<u>849,754</u>
Otros resultados integrales:			
Partidas que no se reclasificarán posteriormente al resultado del periodo:			
Ganancias (pérdidas) actuariales del plan de beneficios definidos	17	\$ 68	(1,500)
Impuesto sobre la renta diferido		(20)	450
Partidas que pueden reclasificarse posteriormente al resultado del periodo:			
Resultado por conversión de operaciones en moneda extranjera		1,304	-
Efecto de valuación de instrumentos financieros derivados	25 a	24,954	84,400
Impuesto sobre la renta diferido		<u>(7,487)</u>	<u>(25,320)</u>
Otros resultados integrales		<u>18,819</u>	<u>58,030</u>
Resultado integral		<u>\$ 524,883</u>	<u>907,784</u>
Utilidad básica por acción (en pesos)	28	<u>\$ 0.956</u>	<u>1.591</u>

Ver notas adjuntas a los estados financieros consolidados.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Estados consolidados de cambios en el capital contable

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021

(Miles de pesos)

	<u>Nota</u>	<u>Capital social</u>	<u>Prima en suscripción de acciones</u>	<u>Reserva legal</u>	<u>(Pérdidas) ganancias actuariales, netas</u>	<u>Efecto de valuación de instrumentos financieros derivados</u>	<u>Otras cuentas de capital</u>	<u>Efecto por conversión de moneda extranjera</u>	<u>Resultados acumulados</u>	<u>Total capital contable</u>
Saldos al 31 de diciembre de 2020		\$ 8,355,060	135,944	67,272	(2,469)	(28,447)	490,173	-	1,821,862	10,839,395
Reserva legal	21(a)	-	-	10,261	-	-	-	-	(10,261)	-
Plan de acciones	21(b)(i)	(82,443)	-	-	-	-	(87,833)	-	-	(170,276)
Recompra de acciones	21(b)	(470,907)	-	-	-	-	-	-	-	(470,907)
Utilidad integral	21	-	-	-	(1,050)	59,080	-	-	849,754	907,784
Saldos al 31 de diciembre de 2021		7,801,710	135,944	77,533	(3,519)	30,633	402,340	-	2,661,355	11,105,996
Reserva legal	21(a)	-	-	4,584	-	-	-	-	(4,584)	-
Plan de acciones	21(b)(i)	(69,455)	-	-	-	-	(7,948)	-	-	(77,403)
Recompra de acciones	21(b)	(386,220)	-	-	-	-	-	-	-	(386,220)
Utilidad integral	21	-	-	-	48	17,467	-	1,304	506,064	524,883
Saldos al 31 de diciembre de 2022		\$ 7,346,035	135,944	82,117	(3,471)	48,100	394,392	1,304	3,162,835	11,167,256

Ver notas adjuntas a los estados financieros consolidados.



Grupo Traxión, S. A. B de C. V. y subsidiarias

Estados consolidados de flujos de efectivo

Años terminados el 31 de diciembre de 2022 y 2021

(Miles de pesos)

	<u>Nota</u>	<u>2022</u>	<u>2021</u>
Actividades de operación:			
Utilidad neta consolidada		\$ 506,064	849,754
Ajustes por:			
Gasto por impuestos a la utilidad	20 c	238,317	432,114
Depreciación y amortización	22 y 23	1,914,493	1,503,097
Deterioro de cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar	6	30,754	53,099
Utilidad en venta de equipo de transporte y maquinaria	24	(40,283)	(37,529)
Costo financiero del plan de beneficios definidos	17 a	4,311	2,724
Intereses a favor		(35,201)	(22,194)
Pérdida(utilidad) en cambios no realizada		1,649	(811)
(Utilidad) pérdida en valuación de instrumentos financieros		(8,880)	14,548
Plan de acciones		-	175,105
Intereses a cargo y otros costos financieros		924,351	599,853
Subtotal		3,535,575	3,569,760
Cambios en:			
Cuentas por cobrar		(234,352)	(352,099)
Cuentas por cobrar a partes relacionadas		329	488
Otras cuentas por cobrar		65,593	(52,917)
Activos por impuestos corrientes		(157,355)	8,923
Inventarios		9,460	(28,598)
Pagos anticipados		(66,173)	(52,316)
Impuesto a la utilidad pagado		(50,052)	(260,026)
Proveedores		5,835	171,507
Acreedores		177,751	(49,174)
Otros impuestos por pagar		189,819	(156,994)
Provisiones		(8,470)	(2,897)
Cuentas por pagar a partes relacionadas		(399)	(4,363)
Beneficios a los empleados		4,130	(14,083)
Anticipo de clientes		(5,809)	(36,409)
Participación de los trabajadores en las utilidades		(63,619)	4,346
Flujos netos de efectivo de actividades de operación		3,402,263	2,745,148
Actividades de inversión:			
Adquisiciones de equipo de transporte y maquinaria		(3,390,143)	(1,934,743)
Pagos anticipados para compras de activos fijos		(26,220)	-
Recursos provenientes de la venta de equipo de transporte y maquinaria		84,055	203,523
Activos intangibles		-	(72,062)
Contraprestación por adquisición de negocios	27	(1,633,487)	-
Depósitos en garantía		(4,616)	(10,714)
Otros pagos para adquirir instrumentos de capital de otras entidades		(36,508)	(710,459)
Otros cobros por venta de instrumentos de capital de otras entidades		6,480	726,894
Cobros por instrumentos financieros derivados		13,959	-
Intereses cobrados		35,201	22,194
Flujos netos de efectivo de actividades de inversión		(4,951,279)	(1,775,367)
Efectivo (a obtener) excedente para aplicar en actividades de financiamiento		(1,549,016)	969,781
Actividades de financiamiento:			
Recompra de acciones		(463,623)	(621,076)
Pagos de deuda bancaria	14	(475,907)	(5,792,774)
Pagos de arrendamiento	19	(692,875)	(475,823)
Liquidación de instrumentos financieros derivados		(3,863)	(40,833)
Préstamos obtenidos de bancos	14	3,706,766	6,232,389
Intereses pagados (1)		(858,666)	(534,718)
Flujos netos de efectivo de actividades de financiamiento		1,211,832	(1,232,835)
Disminución neta		(337,184)	(263,054)
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del año		1,335,055	1,597,298
Efecto de revaluación sobre el efectivo		(1,649)	811
Efectivo y equivalentes de efectivo al fin del año		\$ 996,222	1,335,055

(1) El Grupo ha elegido clasificar los flujos de efectivo por pagos de intereses como actividades de financiamiento.

Ver notas adjuntas a los estados financieros consolidados.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2022 y 2021

(Miles de pesos)

(1) Entidad que reporta-

Los estados financieros consolidados de Grupo Traxión S. A. B. de C. V. en lo sucesivo, "Grupo Traxión" o "el Grupo" incluyen la información financiera de la tenedora Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. ("Traxión") y las subsidiarias que se indican más adelante.

Grupo Traxión se constituyó en los Estados Unidos Mexicanos ("México") el 27 de julio de 2011, bajo la denominación de Fondo de Transporte México, como sociedad anónima promotora de inversión de capital variable, y el pasado 14 de septiembre de 2017, mediante un acta se protocolizó el cambio de denominación a Grupo Traxión, Sociedad Anónima Bursátil de Capital Variable o su abreviatura S. A. B. de C. V.

El domicilio de Grupo Traxión es Paseo de la Reforma 115 Pisos 17 y 18, Colonia Lomas de Chapultepec, Ciudad de México, México.

Las principales actividades de Grupo Traxión son participar como socio, accionista, o inversionista en toda clase de personas morales, mercantiles o de cualquier naturaleza, mexicanas o extranjeras; adquirir, enajenar y negociar todo tipo de acciones, partes sociales, certificados de participación o cualquier otro título de valor, ya sea de deuda o de capital; así como, obtener, otorgar, realizar, e intervenir en financiamientos de cualquier clase a corto, mediano y largo plazo, con o sin garantía específica, incluyendo prendas e hipotecas.

A través de las subsidiarias de Grupo Traxión, el Grupo tiene como actividades principales la prestación del servicio público de carga, transporte de muebles y mudanzas, almacenaje, servicios de carga refrigerada y transporte de materiales, carga especializada, servicios de mensajería y paquetería, servicios de logística y servicios de transporte de escolar, personal y turísticos en México.

Ninguna entidad o persona física ejerce control sobre el Grupo.

Entidades del Grupo-

Las subsidiarias sobre las que el Grupo tiene el control, así como su participación accionaria y actividad preponderante, son las que se mencionan a continuación:

Subsidiaria	2022	2021	Actividad preponderante
GM:			
Grupo Mudancero, S. A. de C. V.(i)	-	100	Transporte especializado de carga, fletes y mudanza
MyM Internacional, S. A. de C. V.	100	100	Empaque de mercancía en general
Transporte de Carga Grupo MyM, S. A. de C. V.	100	100	Transporte especializado de carga



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Subsidiaria	2022	2021	Actividad preponderante
<u>Egoba:</u>			
Transportadora Egoba, S. A. de C. V.	100	100	Transporte de carga
<u>Servicios FTM:</u>			
Servicios Corporativos FTM, S. C.	100	100	Prestación de servicios
<u>Grupo SID:</u>			
Transportes Suvi, S. A. de C. V.	100	100	Transporte de carga
Almacenaje y Distribución Avior, S. A. de C. V.	100	100	Servicios de almacenaje
Tractocamiones Europeos, S. A. de C. V.	100	100	Mantenimiento de tracto
Traxión Solutions, S. A. de C. V. (antes Autotransportes Suvi, S. A. de C. V.) (vi)	100	100	Servicios de almacenaje
<u>AFN:</u>			
Auto Express Frontera Norte, S. A. de C. V.	100	100	Transporte de carga
Inter Mexicana de Transportes S. A. de C. V.	100	100	Transferencias de cajas
AFN Logistics, LTD.	100	100	Logística internacional
<u>SOFOM:</u>			
Prosperity Factor, S. A. de C. V. SOFOM, E.N.R	100	100	Servicios financieros
<u>Comercializadora:</u>			
Comercializadora Traxión, S. A. de C. V.	100	100	Servicios administrativos
<u>Lipu:</u>			
Corporación Lipu, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Arrendamiento de autobuses
Fastbus, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Arrendamiento de autobuses
Autotransportes Miguel Meza Sánchez, S. A. P. I. de C.V.	100	100	Transporte escolar y de personal.
Transportes Lipu, S. A. de C. V.	100	100	Transporte escolar, de personal y corporativo.
Loxtel Asesores, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Transporte de personal
Grupo Settepi, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Transporte de personal
M&A Traxión, S. A. P. I. de C.V.	100	100	Servicios de personal
Excelencia en Transporte Escolar y de Personal, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Servicios de transporte escolar
Publica Advertising, S. A. de C. V.	100	100	Servicios de publicidad
<u>Redpack:</u>			
Redpack, S. A. de C. V.	100	100	Servicios de mensajería y paquetería
Redpack U.S.A. Inc.	100	100	Servicios de mensajería y paquetería
<u>Bisonte:</u>			
Potencia Logística Potosina, S. A. P. I. de C. V.(i)	100	100	Transporte de carga refrigerada especializada
Autotransportes el Bisonte, S. A. de C. V.	100	100	Transporte de carga refrigerada especializada
<u>Logistics:</u>			
Traxión Logistics, S. A. de C. V.	100	100	Servicios Logísticos nacionales e internacionales.
	90	90	Servicios de intermediación a través de medios y plataformas tecnológicas.
Traxión Technologies, S. A. de C.V.			Servicios de intermediación a través de medios y plataformas tecnológicas.
Loadsapp Colombia, S.A.S. (ii)	-	100	



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Subsidiaria	2022	2021	Actividad preponderante
Traxion Logistics, USA (antes Insoftel Logistics, Inc.)	100	100	Servicios de intermediación a través de medios y plataformas tecnológicas.
Trx Ride On S. A. de C. V. (iii)	100	100	Establecer, organizar y administrar un club privado de transportación.
Medistik:			
Logística y Transporte para la Industria de la Salud, S.A.P.I. de C. V.(iii)	100	-	Presta servicios de almacenaje, importaciones, exportaciones, etiquetado, ensamble y distribución de toda clase de bienes, en especial artículos médicos.
MD Transporte y Logística, S.A. de C.V. (iii)	100	-	Prestación de servicios de personal de almacenaje, etiquetado, ensamble y distribución de toda clase de bienes y en especial de artículos médicos a sus partes relacionadas.
MD Servicios y Logística, S.A. de C. V. (iii)	100	-	Prestación de servicios de personal de almacenaje, etiquetado, ensamble y distribución de toda clase de bienes y en especial de artículos médicos a sus partes relacionadas.
Healink, S.A. de C.V. (iii)	100	-	Administrar y operar farmacias en línea, especializadas en el suministro de tratamientos para padecimientos crónicos de alto valor, así como la venta, distribución y entrega de todo tipo de medicamentos y equipo médico.
V- Modal Mexicana, S.C. (iv)	90	-	Prestación de servicios de coordinación logística y transportación principalmente ferroviaria.
Fundación:			
Fundación Traxión, A. C. (v)	100	100	Asociación sin fines de lucro, con actividades asistenciales a personas y/o grupos de escasos recursos, comunidades indígenas y grupos vulnerables.
Prediana:			
Prediana, S. A. de C. V. SOFOM, E. N. R. (v)	100	100	Servicios financieros.

Durante 2022, se reportaron los siguientes movimientos:

- Con fecha 1º de febrero de 2022 se llevó a cabo la fusión entre las entidades Grupo Mudancero, S.A. de C.V. y Potencia Logística Potosina, S.A.P.I. de C.V., subsistiendo esta última como entidad fusionante.
- Con fecha 4 de marzo de 2022, se realizó la liquidación de la sociedad en la ciudad de Bogotá, Colombia.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

- iii. Con fecha 24 de agosto de 2022 se concluyó la adquisición del 100% de Logística y Transporte para la industria de la Salud, S.A.P.I. de C.V. y subsidiarias, en adelante “Medistik” esta transacción se realizó a través de Traxión Logistics, S.A. de C.V. (ver nota 27(a))
- iv. El 19 de septiembre 2022 el Grupo concretó la adquisición del 90% de V-Modal Mexicana, S.C., en adelante “V-Modal” dicha adquisición se realizó a través de Traxión Logistics, S.A. de C.V. (ver nota 27(b))

Durante 2021, se reportaron los siguientes movimientos:

- v. Con fecha 14 de enero de 2021, mediante un acta se constituyó Prediama, S.A. de C. V. SOFOM, E.N.R, cuyo objeto es la realización de actividades de otorgamiento de crédito, arrendamiento y factoraje financieros, así como el arrendamiento de bienes muebles e inmuebles.
- vi. Con fecha 29 de julio de 2021, se llevó a cabo el cambio de denominación social de Autotransportes SUVI. S.A. de C.V. a Traxión Solutions, S.A. de C.V, y se reforma el objeto social estableciendo que, prestara servicios especializados en mantenimiento, resguardo y manejo de materiales entre otros.

Las entidades anteriores tienen su principal lugar de negocios en México excepto AFN Logistics, L. T. D., Redpack U.S.A., y Traxión Logistics, USA, cuyas operaciones son poco significativas y las cuales efectúan sus actividades en los Estados Unidos de América.

(2) Eventos relevantes-

a) Adquisición de negocios-

- i. Con fecha 17 de marzo de 2022, el Grupo llevo a cabo la firma de un acuerdo para adquirir Medistik, empresa de servicios 4PL (servicios logísticos de consultoría, planificación, gestión, localización e integración de nuevas tecnologías, actuando como supervisor de la cadena de suministro) que provee soluciones logísticas para medicamentos y accesorios médicos, a través de un enfoque ligero en activos. El 24 de agosto de 2022 se cerró la adquisición de Medistik. Con esta adquisición, Grupo Traxión incorpora la vertical farmacéutica a sus servicios logísticos 4PL y última milla. (ver nota 27 (a))
- ii. El 19 de septiembre de 2022, Grupo Traxión adquirió V-Modal, empresa de servicios de coordinación logística ferroviaria, con un enfoque 100% ligero en activos y cero Capex. Con esta adquisición, Traxión fortalece su participación en el segmento de ferrocarril, que representa un elemento clave en las cadenas de suministro, así como un complemento importante al portafolio de servicios de Grupo Traxión. (ver nota 27(b)).

Durante 2021, se realizó el siguiente evento relevante:

- iii. El 9 de marzo de 2021, se celebró un contrato para una línea de crédito comprometida con un sindicato de bancos por \$3,500 millones de pesos, como parte de su estrategia de financiamiento y en línea con el compromiso de optimizar su estructura financiera. El crédito está compuesto por una línea simple por \$3,000 millones de pesos a largo plazo con amortizaciones crecientes y vencimiento en 2026, y margen entre 175 y 285 puntos base, que dependerá del cálculo de nuestra razón de deuda neta sobre EBITDA, así como una línea revolvete por \$500 millones, con vencimiento en 2024 y margen de 200 puntos base. Ambos componentes del crédito son quirografarios.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(3) Bases de presentación-

a) Declaración sobre cumplimiento

Los estados financieros consolidados han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF").

El 28 de enero de 2023, los señores, Rodolfo Mercado Franco (Director General) y Wolf Silverstein Sandler (Vicepresidente de Finanzas y Administración) autorizaron la emisión de estos estados financieros consolidados y sus notas.

De conformidad con la Ley General de Sociedades Mercantiles (LGSM) y los estatutos de Traxión, los accionistas tienen las facultades para modificar los estados financieros después de su emisión. Los estados financieros consolidados adjuntos se someterán a aprobación durante la próxima asamblea de accionistas.

La nota 4 incluye detalles de las políticas contables del Grupo.

b) Bases de medición

Los estados financieros consolidados han sido elaborados aplicando las mismas Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF") políticas contables, criterios de valuación y bases de costo histórico con excepción de los activos y pasivos que surgen de una adquisición de negocios, las inversiones en acciones y los instrumentos financieros derivados, los cuales son valuados a su valor razonable, así como al valor presente de las obligaciones por beneficios definidos.

c) Moneda funcional y de informe

Los estados financieros consolidados adjuntos se presentan en miles de pesos mexicanos (miles de pesos), moneda nacional de México que es la moneda funcional del Grupo.

Para propósito de revelación en las notas a los estados financieros consolidados, cuando se hace referencia a pesos, se trata de pesos mexicanos, y cuando se hace referencia a dólares, se trata de miles de dólares de los Estados Unidos de América.

d) Empleo de estimaciones y juicios

En la preparación de estos estados financieros consolidados, la administración del Grupo ha realizado juicios, estimaciones y suposiciones significativas que afectan la aplicación de las políticas contables del Grupo, y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas prospectivamente.

A. Juicios

La información sobre juicios realizados en la aplicación de políticas contables que tienen el efecto más importante sobre los importes reconocidos en los estados financieros se describe en las siguientes notas:

- Nota 4 (I) – reconocimiento de ingresos: determinación de si los ingresos se reconocen a lo largo del tiempo o en un momento determinado.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

- Nota 4 (a) consolidación: determinación de si el Grupo tiene control de facto sobre una participada; y
- Nota 4 (u) – arrendamientos: determinación de si un acuerdo contiene un arrendamiento.

B. Supuestos e incertidumbres de estimaciones

La información sobre supuestos e incertidumbres de estimaciones que tienen un riesgo significativo de dar por resultado en un ajuste material dentro del próximo ejercicio se incluye en las siguientes notas:

- Nota 4(d)(iii) - vidas útiles de equipo de transporte y maquinaria;
- Nota 4(h)(i) - medición de la estimación para pérdidas crediticias esperadas por activos del contrato y otras cuentas por cobrar: supuestos clave para determinar la tasa de pérdida promedio ponderada;
- Nota 4 (h)(ii) - pruebas de deterioro del valor de activos intangibles y crédito mercantil: supuestos clave para el importe recuperable;
- Nota 4 (i) – medición de obligaciones por beneficios definidos: supuestos actuariales claves;
- Nota 4 (j) - provisiones
- Nota 4 (n) - reconocimiento de activos por impuestos diferidos: disponibilidad de futuras utilidades imponibles contra las que pueden utilizarse las diferencias temporales deducibles y las pérdidas compensadas obtenidas en períodos anteriores;
- Nota 4 (t) – determinación de la tasa de descuento base para el cálculo del activo y pasivo por derecho de uso; y
- Nota 4 (q) - contingencias.
- Nota 27- adquisición de negocios: valor razonable de la contraprestación transferida y el valor razonable de los activos adquiridos y los pasivos asumidos.

C. Medición de los valores razonables

Algunas de las políticas y revelaciones contables del Grupo requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros.

El Grupo cuenta con un marco de control establecido en relación con la medición de los valores razonables.

Regularmente se revisan los datos de entrada no observables significativos y los ajustes de valorización. Si se usa información de terceros, como cotizaciones de corredores o servicios de fijación de precios, para medir los valores razonables, se evalúa la evidencia obtenida de los terceros para respaldar la conclusión de que esas valorizaciones satisfacen los requerimientos de las normas, incluyendo el nivel dentro de la jerarquía del valor razonable dentro del que deberían clasificarse esas valorizaciones.

Los asuntos de valoración significativos son informados al Comité de Auditoría del Grupo.

Cuando se mide el valor razonable de un activo o pasivo, el Grupo utiliza datos de mercado observables siempre que sea posible. Los valores razonables se clasifican en niveles distintos dentro de la jerarquía del valor razonable que se basa en los datos de entrada usados en las técnicas de valoración, como se muestra a continuación:

- Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2: datos de entrada diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directa (es decir, precios) o indirectamente (es decir, derivados de los precios).
- Nivel 3: datos para el activo o pasivo que no se basan en datos de mercado observables (datos de entrada no observables).



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Si los datos de entrada usados para medir el valor razonable de un activo o pasivo se clasifican en niveles distintos de la jerarquía del valor razonable, entonces la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad en el mismo nivel de la jerarquía del valor razonable que la variable de nivel más bajo que sea significativa para la medición total.

El Grupo reconoce las transferencias entre los niveles de la jerarquía del valor razonable al final del periodo sobre el que se informa durante el que ocurrió el cambio.

Las siguientes notas incluyen información adicional sobre los supuestos hechos al medir los valores razonables:

Nota 5 (e) – acuerdos de pagos basados en acciones; y

Nota 5 (d)– instrumentos financieros derivados.

Nota 5 (f) – adquisición de negocios.

e) Presentación del estado de resultado integral.

El Grupo optó por presentar el resultado integral en un solo estado que presenta en un único documento todos los rubros que conforman la utilidad o pérdida neta, así como los Otros Resultados Integrales (ORI) y se denomina “Estado de resultado integral”.

Debido a que el Grupo es una empresa de servicios, presenta sus costos y gastos ordinarios con base en su función, ya que considera que la información así presentada es más clara.

Adicionalmente, se presenta el rubro de utilidad de bruta, que es el resultado de disminuir a los ingresos de operación, los costos totales por considerar que este rubro contribuye a un mejor entendimiento del desempeño económico y financiero del Grupo.

Así mismo se presenta el rubro de utilidad de operación, que es el resultado de disminuir a la utilidad bruta los gastos de operación por considerar que este rubro contribuye a un mejor entendimiento del desempeño económico y financiero del Grupo.

f) Estado de flujo de efectivo-

El Grupo presenta su estado de flujos de efectivo utilizando el método indirecto. Los intereses pagados se clasifican como flujos de efectivo de actividades de financiamiento.

(4) Principales políticas contables-

Las políticas contables indicadas a continuación se han aplicado de manera consistente en los períodos presentados en estos estados financieros consolidados, a menos que se indique lo contrario.

(a) Bases de consolidación-

(i) Entidades subsidiarias-

Los estados financieros consolidados de Grupo Traxión incluyen la información financiera de las subsidiarias que se mencionan en la nota 1. Los estados financieros de las subsidiarias se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que inicia el control y hasta la fecha en que éste cese.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(ii) Transacciones eliminadas en la consolidación-

Los saldos y operaciones entre las entidades consolidadas, así como los ingresos y gastos no realizados, se han eliminado en la preparación de estos estados financieros consolidados. Las pérdidas no realizadas se eliminan de igual manera que las utilidades no realizadas, pero solamente en la medida en que no exista evidencia de deterioro.

(iii) Combinaciones de negocios-

Las adquisiciones de negocios se reconocen a través del método de adquisición. La contraprestación transferida en una adquisición de negocios se mide a valor razonable, el cual se calcula como la suma de los valores de los activos transferidos, menos los pasivos incurridos por los anteriores propietarios de la empresa adquirida a la fecha de adquisición.

A la fecha de adquisición, los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos se reconocen a valor razonable.

Los costos relacionados con la adquisición se reconocen en el estado de resultados conforme se incurren.

(iv) Pérdida de control-

Cuando el Grupo pierde control sobre una subsidiaria, da de baja en cuentas los activos y pasivos de la subsidiaria, cualquier participación no controladora relacionada y otros componentes de patrimonio.

Cualquier ganancia o pérdida resultante se reconoce en resultados. Si el Grupo retiene alguna participación en la ex subsidiaria, esta será valorizada a su valor razonable a la fecha en la que se pierda el control

(b) Transacciones en moneda extranjera-

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a las respectivas monedas funcionales de las entidades del Grupo al tipo de cambio vigente en las fechas de las transacciones. La ganancia o pérdida cambiaria de partidas monetarias es la diferencia entre el costo amortizado en la moneda funcional al principio del período, ajustado por pagos e intereses efectivos durante el período y el costo amortizado en la moneda extranjera convertida al tipo de cambio final del período que se reporta. Las diferencias cambiarias derivadas de esta reconversión se reconocen en resultados como parte del costo o ingreso financiero.

(c) Instrumentos financieros-

(i) Reconocimiento y medición inicial -

Los activos y pasivos financieros incluyendo cuentas por cobrar y por pagar, se reconocen inicialmente cuando estos activos se originan o se adquieren, o cuando estos activos o pasivos se emiten o se asumen, ambos contractualmente.

Un activo financiero (a menos que sea un deudor comercial sin un componente de financiamiento significativo) o pasivo financiero se mide inicialmente al valor razonable más los costos de transacción directamente atribuibles a su adquisición o emisión, y de forma subsecuente se miden a costo amortizado, con excepción de una transacción medida al valor razonable con cambios en resultados. Una cuenta por cobrar comercial sin un componente de financiamiento significativo se mide inicialmente al precio de la transacción.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(ii) *Clasificación y medición posterior–*

Activos financieros.

En el reconocimiento inicial, un activo financiero se clasifica como medido a: costo amortizado, a valor razonable con cambios en otro resultado integral- inversión en deuda, a valor razonable con cambios en otro resultado integral- inversión en patrimonio, o a valor razonable con cambios en resultados. La clasificación de los activos financieros bajo esta norma se basa en el modelo de negocios en el que un activo financiero es gestionado y en sus características de flujo de efectivo contractual.

Los activos financieros no se reclasifican después de su reconocimiento inicial, excepto si el Grupo cambia su modelo de negocio, en cuyo caso todos los activos financieros afectados son reclasificados el primer día del primer período sobre el que se informa posterior al cambio en el modelo de negocio.

Un activo financiero deberá medirse al costo amortizado si se cumplen las dos condiciones siguientes y no está medido a valor razonable con cambios en resultados como se muestra a continuación:

- a) el activo financiero se conserva dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros para obtener flujos de efectivo contractuales; y
- b) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente

Una inversión en deuda deberá medirse al valor razonable con cambios en otro resultado integral si se cumplen las dos condiciones siguientes y no está medido a valor razonable con cambios en resultados:

- a) El activo financiero se conserva dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se logra tanto obteniendo los flujos de efectivo contractuales como vendiendo los activos financieros; y
- b) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

En el reconocimiento inicial de una inversión de patrimonio que no es mantenida para negociación, el Grupo puede realizar una elección irrevocable en el momento del reconocimiento inicial de presentar los cambios posteriores en el valor razonable en otro resultado integral. Esta elección se hace individualmente para cada inversión.

Todos los activos financieros no clasificados como medidos al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otro resultado integral, son medidos al valor razonable con cambios en resultados. Esto incluye todos los activos financieros derivados.

En el reconocimiento inicial, el Grupo puede designar irrevocablemente un activo financiero que de alguna otra manera cumple con el requerimiento de estar medido al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otro resultado integral como al valor razonable con cambios en resultados si haciéndolo elimina o reduce significativamente una incongruencia de medición o reconocimiento que surgiría en otro caso.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(iii) Evaluación del modelo de negocio-

El Grupo realiza una evaluación del objetivo del modelo de negocio en el que se mantiene un activo financiero a nivel de cartera, ya que este activo es el que mejor refleja la manera en que se gestiona el negocio. La información considerada incluye: las políticas aplicables a la gestión de las cuentas por cobrar comerciales (cartera), el modelo de evaluación del rendimiento de la cartera y cómo este se informa al personal clave de la gerencia del Grupo; la gestión de los riesgos que afectan al rendimiento del modelo de negocio (y los activos financieros mantenidos en el modelo de negocio) y se considera la frecuencia, el valor y el calendario de las ventas, etc.

Las transferencias de activos financieros a terceros en transacciones que no califican para la baja en cuentas no se consideran ventas para este propósito, de acuerdo con el reconocimiento continuo del Grupo de Activos.

Los activos financieros que son mantenidos o gestionados para negociación, y cuyo rendimiento es evaluado sobre una base de valor razonable, son medidos al valor razonable con cambios en resultados.

(iv) Evaluación de los flujos de efectivo contractuales son solo los pagos del principal y los intereses –

Para propósitos de esta evaluación, el ‘principal’ se define como el valor razonable del activo financiero en el momento del reconocimiento inicial. El ‘interés’ se define como la contraprestación por el valor temporal del dinero por el riesgo crediticio asociado con el importe principal pendiente durante un periodo de tiempo concreto y por otros riesgos y costos de préstamo básicos (por ejemplo, el riesgo de liquidez y los costos administrativos), así como también un margen de utilidad.

Al evaluar si los flujos de efectivo contractuales son solo pagos del principal y los intereses, el Grupo considera los términos contractuales del instrumento. Esto incluye evaluar si un activo financiero contiene una condición contractual que pudiera cambiar el calendario o importe de los flujos de efectivo contractuales de manera que no cumpliría esta condición. Al hacer esta evaluación, el Grupo considera:

- hechos contingentes que cambiarían el importe o el calendario de los flujos de efectivo;
- términos que podrían ajustar la tasa contractual, incluyendo características de tasa variable;
- características de pago anticipado y prórroga; y
- términos que limitan el derecho del Grupo a los flujos de efectivo procedentes de activos específicos (por ejemplo, características sin recurso).

(v) Medición posterior y ganancias y pérdidas-

Activos financieros al valor razonable con cambios en resultados	Estos activos se miden posteriormente al valor razonable. Las ganancias y pérdidas netas, incluyendo cualquier ingreso por intereses o dividendos, se reconocen en resultados. No obstante, ver nota 25 en el caso de los instrumentos designados como instrumentos de cobertura.
Activos financieros al costo amortizado	Estos activos se miden posteriormente al costo amortizado usando el método del interés efectivo. El costo amortizado se reduce por las pérdidas por deterioro. El ingreso por intereses, las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera y el deterioro se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida en la baja en cuentas se reconoce en resultados.
Inversiones de deuda a VRCORI	Estos activos se miden posteriormente al valor razonable. El ingreso por intereses calculado bajo el método de interés efectivo, las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera y el deterioro se reconocen en resultados. Otras ganancias y pérdidas netas se reconocen en otro resultado integral. En el momento de la baja en cuentas, las ganancias y pérdidas acumuladas se registran en otro resultado integral y después se reclasifican en resultados.
Inversiones de patrimonio a VRCORI	Estos activos se miden posteriormente al valor razonable. Los dividendos se reconocen como ingresos en resultados a menos que el dividendo claramente represente una recuperación de parte del costo de la inversión. Otras ganancias y pérdidas netas se reconocen en otro resultado integral y nunca se reclasifican en resultados.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(vi) Pasivos financieros - Clasificación, medición posterior y ganancias y pérdidas-

Los pasivos financieros se clasifican como medidos al costo amortizado o al valor razonable con cambios en resultados.

Un pasivo financiero se clasifica a valor razonable con cambios en resultados si está clasificado como mantenido para negociación, es un derivado o es designado como tal en el reconocimiento inicial. En tal caso, las ganancias y pérdidas netas, incluyendo cualquier gasto por intereses, se reconocen en resultados.

Los otros pasivos financieros se miden posteriormente al costo amortizado usando el método de interés efectivo. El gasto por intereses y las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida en la baja en cuentas también se reconoce en resultados.

(vii) Baja en cuentas-

El Grupo da de baja en cuentas un activo financiero cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales en una transacción en que la se transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad del activo financiero, o no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad y no retiene control sobre los activos transferidos.

El reconocimiento de la baja de un pasivo financiero se genera cuando las obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o bien hayan expirado. El Grupo también da de baja en cuentas un pasivo financiero cuando se modifican sus condiciones y los flujos de efectivo del pasivo modificado son sustancialmente distintos. En este caso, se reconoce un nuevo pasivo financiero con base en las condiciones nuevas al valor razonable.

En el momento de la baja en cuentas de un pasivo financiero, la diferencia entre el importe en libros del pasivo financiero extinto y la contraprestación se reconoce en resultados.

(viii) Compensación-

Un activo y un pasivo financiero serán objeto de compensación, de manera que se presente en el estado de situación financiera su importe neto, cuando y solo cuando el Grupo tenga, en el momento actual, el derecho, exigible legalmente, de compensar los importes reconocidos y tenga la intención de liquidar por el importe neto, o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

(ix) Instrumentos financieros derivados y contabilidad de coberturas -

El Grupo mantiene instrumentos financieros derivados para cubrir la exposición de riesgo en tasas de interés proveniente de sus pasivos a largo plazo a la tasa de interés interbancaria de equilibrio (TIIE) más un spread. Así como para cubrir la exposición de riesgo de tipo de cambio sobre la paridad pesos/dólar, proveniente de sus compromisos en dólares.

Los derivados implícitos son separados del contrato principal y registrados de forma separada si el contrato principal no es un activo financiero y se cumplen ciertos criterios.

Los derivados se miden inicialmente a valor razonable. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son medidos a valor razonable, y sus cambios se reconocen en resultados, si no fueron designados de cobertura contable.

El Grupo designa swaps de tasa de interés, los cuales cubren su exposición a la tasa de interés TIIE, así como forwards de tipo de cambio, los cuales cubren su exposición a la paridad peso/dólar, como



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

instrumentos de cobertura para cubrir la variabilidad en los flujos de efectivo asociados con transacciones pronosticadas altamente probables que surgen de cambios en tasas de interés, y tipos de cambio por el pago de intereses de sus pasivos financieros a una tasa variable o de otros compromisos en moneda extranjera.

Al inicio de las relaciones de cobertura designadas, el Grupo documenta el objetivo y estrategia de gestión de riesgos para llevar a cabo la cobertura. El Grupo también documenta la relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura, incluyendo si se espera que los cambios en los flujos de efectivo de la partida cubierta y el instrumento de cobertura se compensen entre sí.

Coberturas afectadas directamente por la reforma de la tasa de interés de referencia.

Con el fin de evaluar si existe una relación económica entre las partidas cubiertas y los instrumentos de cobertura, el Grupo asume que la tasa de interés de referencia no se altera como resultado de la reforma de la tasa de interés de referencia.

Para una cobertura de flujos de efectivo de una transacción prevista, el Grupo supone que la tasa de interés de referencia no se verá alterada como resultado de la reforma de la tasa de interés de referencia para efectos de evaluar si la transacción prevista es altamente probable y presenta una exposición a variaciones en los flujos de efectivo que finalmente podrían afectar los resultados. Al determinar si una transacción prevista previamente designada en una cobertura de flujo de efectivo discontinuada aún se espera que ocurra, el Grupo supone que los flujos de efectivo de la tasa de interés de referencia designados como una cobertura no se verán alterados como resultado de la reforma de la tasa de interés de referencia.

Coberturas de flujos de efectivo

Cuando un instrumento derivado es designado como instrumento de cobertura de flujo de efectivo, la porción efectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce en otros resultados integrales y se acumula en el rubro de valuación de cobertura de flujos de efectivo. La porción efectiva de los cambios en el valor razonable del derivado que se reconoce en otros resultados integrales se limita al cambio acumulado en el valor razonable de la partida cubierta, determinado sobre una base del valor presente, desde el inicio de la cobertura. Cualquier porción inefectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce de inmediato en resultados.

Para todas las otras transacciones pronosticadas cubiertas, el importe acumulado en la valuación de cobertura de flujos de efectivo y el costo de cobertura es reclasificado a resultados en el mismo período o períodos durante los que los flujos de efectivo futuros esperados cubiertos afectarán el resultado.

Una relación de cobertura debe descontinuar prospectivamente cuando deja de cumplir con los criterios para reconocer una relación de cobertura, esto incluye cuando el instrumento de cobertura se vende, expira, se rescinde o se ejerce, así como después de que se ha considerado o llevado a cabo cualquier reequilibrio en la relación de cobertura y la relación de cobertura resulta ser no efectiva o no cumple con el objetivo de la administración de riesgo del Grupo.

Cuando se discontinúa la contabilidad de coberturas para las coberturas de flujos de efectivo, el importe que se ha acumulado en la valuación de cobertura de flujos de efectivo y el costo de cobertura permanece en el capital contable hasta que se reclasifica a resultados en el mismo período o períodos en los que los flujos de efectivo futuros esperados cubiertos afectan el resultado.

Si se deja de esperar que los flujos de efectivo futuros cubiertos ocurran, los importes que se han acumulado en la reserva de cobertura y el costo de la reserva de cobertura se reclasificarán inmediatamente al resultado.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(d) Equipo de transporte y maquinaria, neto-

(i) Reconocimiento y valuación-

En su reconocimiento inicial, el equipo de transporte y maquinaria se reconocen al costo. El costo incluye los gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo.

En su valuación posterior, las partidas de equipo de transporte y maquinaria se reconocen a su costo menos depreciación acumulada, menos pérdidas por deterioro.

Cuando las partes de una partida de equipo de transporte y maquinaria tienen diferentes vidas útiles, se registran como componentes separados (componentes mayores).

Las ganancias y pérdidas por la venta de una partida de equipo de transporte y maquinaria se determinan comparando los recursos provenientes de la venta contra el valor en libros de equipo de transporte y maquinaria, y se reconocen netos en el resultado del ejercicio.

(ii) Costos subsecuentes-

El costo de reemplazo de una partida de equipo de transporte y maquinaria se reconoce en el valor en libros si es probable que los beneficios económicos futuros, comprendidos en dicha parte, fluirán para el Grupo y su costo se puede determinar de manera confiable y/o incrementan la vida útil del bien. El valor en libros de la parte reemplazada se da de baja contra resultados. Los costos de reparación y mantenimiento se reconocen en resultados conforme se incurren.

(iii) Depreciación-

El equipo de transporte y maquinaria son depreciados desde la fecha en que están disponibles para su uso o, en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en que el activo ha sido completado y está listo para su uso.

La depreciación se calcula sobre el monto susceptible de depreciación, que corresponde al costo de un activo, u otro monto que sustituya al costo, menos su valor residual.

La depreciación se reconoce en resultados usando el método de unidades producidas (Kilómetros recorridos) para ciertos tractocamiones y para el resto de las propiedades y equipo se usa el método de línea recta de acuerdo con la vida útil estimada de cada componente toda vez que esto refleja de mejor manera el patrón de consumo esperado de los beneficios económicos futuros comprendidos en el activo.

Las tasas anuales de depreciación de los principales grupos de activos se mencionan a continuación:

• tractocamiones y equipo de transporte de personas	5% a 20%
• plataformas y cajas (para tractocamiones)	5% y 15%
• equipo de transporte	20% a 25%
• maquinaria y equipo	10% a 25%
• equipo de cómputo	30%
• equipo telefónico	10% y 25%



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

• edificio	5%
• equipo de almacenaje	10%
• mobiliario y equipo de oficina	10%
• equipo rastreo	10% a 50%
• equipo de seguridad	10%

Las mejoras a locales arrendados se amortizan durante el período útil de la mejora o el término del contrato, el que sea menor.

La Administración del Grupo realiza análisis económicos-financieros para determinar el valor residual que le corresponde a sus tractocamiones, y ha determinado que el valor residual se encuentra en un rango que va del 5.5% al 65% sobre el costo de adquisición, dependiendo del uso de los activos y del valor de disposición (venta) histórico reportado.

El equipo de transporte utilizado en la prestación de servicios de transporte de personas tiene un valor residual del 10%.

La Administración revisa al cierre de cada año: el método de depreciación, vidas útiles y valores residuales, y cuando es aplicable, estos valores se ajustan.

(e) Activos intangibles-

Los activos intangibles con vida útil definida se integran principalmente por relaciones de clientes reconocidas en una combinación de negocios, a su valor razonable a la fecha de dicha combinación, y se amortizan en línea recta durante la vida útil estimada de 10 y 15 años, la cual fue determinada con base en los hechos históricos de la permanencia que tienen los clientes con el Grupo.

Los activos intangibles con vida útil indefinida están representados, principalmente por marcas adquiridas en una combinación de negocios, reconocidas a su valor de razonable a la fecha de la combinación, menos pérdidas por deterioro acumuladas.

(f) Crédito mercantil-

El crédito mercantil se mide como el exceso de la suma de la contraprestación transferida en una combinación de negocios, sobre el neto de los montos de activos adquiridos identificables y pasivos asumidos a la fecha de adquisición.

(g) Inventario y costo de venta-

Los inventarios se valúan a su costo o al valor neto de realización, el menor. Los inventarios están representados principalmente por combustibles, lubricantes y refacciones. El costo de los inventarios se determina por el método de costos de adquisición.

Para la asignación del costo unitario de los inventarios se utiliza la fórmula de costos promedios.

El Grupo registra las estimaciones necesarias para reconocer disminuciones en el valor de sus inventarios por obsolescencia, lento movimiento y otras causas que indiquen que el aprovechamiento o realización de los artículos que forman parte del inventario resultará inferior al valor registrado.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(h) Deterioro-

(i) Activos financieros no derivados -

El Grupo reconoce estimaciones para pérdidas crediticias esperadas por:

- los activos financieros medidos al costo amortizado;
- las inversiones de deuda medidas al valor razonable con cambios en otro resultado integral; y
- activos del contrato.

El Grupo mide las correcciones de valor por un importe igual a las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo, excepto por lo siguiente, que se mide al importe de las pérdidas crediticias esperadas de doce meses:

- instrumentos de deuda que se determina que tienen un riesgo crediticio bajo a la fecha de presentación; y
- otros instrumentos de deuda y saldos bancarios para los que el riesgo crediticio (es decir, el riesgo de que ocurra incumplimiento durante la vida esperada del instrumento financiero) no ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial.

Las correcciones de valor por cuentas por cobrar comerciales y activos del contrato siempre se miden por un importe igual al de las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida.

Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial al estimar las pérdidas crediticias esperadas, el Grupo considera la información razonable y sustentable que sea relevante y esté disponible sin costos o esfuerzos indebidos. Esta incluye información y análisis cuantitativos y cualitativos, basada en la experiencia histórica del Grupo y una evaluación crediticia informada incluida aquella referida al futuro.

En el caso de las cuentas por cobrar comerciales sin un componente de financiación significativo, la entidad puede escoger como su política contable aplicar el modelo general para medir la corrección de valor o siempre medir la corrección de valor por un importe igual a la pérdida crediticia esperada durante el tiempo de vida. El Grupo ha escogido la última política.

El Grupo considera que un activo financiero está en incumplimiento cuando:

- no es probable que el prestatario pague sus obligaciones crediticias por completo al Grupo, sin recurso por parte del Grupo a acciones como la ejecución de la garantía (si existe alguna); o
- el activo financiero tiene una mora de 60, 90 o 120 días dependiendo de la cartera y el análisis sobre estado absorbente.

Las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida son las pérdidas crediticias que resultan de todos los posibles sucesos de incumplimiento durante la vida esperada de un instrumento financiero.

El período máximo considerado al estimar las pérdidas crediticias esperadas es el período contractual máximo durante el que el Grupo está expuesto al riesgo de crédito.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Medición de las pérdidas crediticias esperadas

Las pérdidas crediticias esperadas son el promedio ponderado por probabilidad de las pérdidas crediticias. Las pérdidas crediticias se miden como el valor presente de las insuficiencias de efectivo (es decir, la diferencia entre el flujo de efectivo adeudado a la entidad de acuerdo con el contrato y los flujos de efectivo que el Grupo espera recibir).

Conforme a la metodología de pérdida esperada seleccionada, las provisiones se calculan de acuerdo con lo siguiente:

La probabilidad de incumplimiento (PD) y la severidad de la pérdida (LGD) son el resultado de la aplicación del modelo estadístico bajo el método simplificado para la medición del deterioro de cuentas por cobrar durante el periodo de vida del instrumento (factura o cuenta por cobrar). Como resultado se obtiene la tasa de pérdida (PD*LGD), la cual debe utilizarse para el cálculo de provisiones/reservas aplicables para los eventos a partir del 1o. de enero de 2018.

Esta evaluación cuantitativa será continua y en caso de ser aplicable se realizarán ajustes a la tasa de pérdida esperada (deterioro) de manera semestral.

Presentación de la corrección de valor para pérdidas crediticias esperadas en el estado de situación financiera

Las correcciones de valor para los activos financieros medidos al costo amortizado se deducen del importe en libros bruto de los activos.

En el caso de los instrumentos de deuda al valor razonable con cambios en otro resultado integral, la corrección de valor se carga a resultados y se reconoce en otro resultado integral.

Castigo

El importe en libros bruto de un activo financiero se castiga cuando el Grupo no tiene expectativas razonables de recuperar un activo financiero en su totalidad o una porción de este. El Grupo hace una evaluación individual de la oportunidad y el alcance del castigo con base en si existe o no una expectativa razonable de recuperación. El Grupo no espera que exista una recuperación significativa del importe castigado. No obstante, los activos financieros que son castigados podrían estar sujetos a actividades a fin de cumplir con los procedimientos del Grupo para la recuperación de los importes adeudados.

(ii) Activos no financieros –

El valor en libros de los activos no financieros, distintos a inventarios, debe estar sujeto a análisis de indicios de deterioro elaborados por lo menos una vez al año durante el tercer trimestre del ejercicio en curso y/o cuando existan cambios en circunstancias internas y/o externas que afecten el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo. Cuando se identifiquen indicios, se realizará (en los casos aplicables) un estudio de deterioro, para estimar el valor de recuperación del activo.

El valor de recuperación de un activo o unidad generadora de efectivo es el que resulte mayor entre su valor en uso y su valor razonable menos costos de venta.

Al evaluar el valor en uso, los flujos futuros de efectivo estimados se descuentan a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones de mercado actual del valor del dinero atribuible al factor tiempo y los riesgos específicos al activo.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Para efectos de las pruebas de deterioro, los activos que no se pueden probar individualmente se integran en grupos más pequeños de activos que generan entradas de efectivo por uso continuo y que son en su mayoría independientes de las entradas de efectivo de otros activos o grupos de activos (la "unidad generadora de efectivo").

Para efectos de las pruebas de deterioro del crédito mercantil, éste se distribuye al grupo de las unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficien por las sinergias de la combinación de negocios que lo originó. Tal distribución está sujeta a una prueba de tope de segmento operativo y refleja el nivel más bajo al cual el crédito mercantil se monitorea para efectos de informes internos.

Los activos corporativos no generan entradas de efectivo por separado. Si hay alguna indicación de que un activo corporativo pudiera estar deteriorado, entonces se determina el valor de recuperación de la unidad generadora de efectivo a la cual pertenece el activo corporativo.

Se reconoce una pérdida por deterioro si el valor en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo es superior a su valor de recuperación. Las pérdidas por deterioro se reconocen en resultados.

(i) Beneficios a empleados-

(i) Planes de beneficios definidos-

Las obligaciones del Grupo respecto al plan de beneficios definidos se calculan estimando el monto del beneficio futuro devengado por los empleados a cambio de sus servicios en los periodos en curso y pasados; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente.

La tasa de descuento es el rendimiento a la fecha de reporte de los bonos gubernamentales que tienen fechas de vencimiento aproximadas a los vencimientos de las obligaciones del Grupo y que están denominados en la misma moneda en la cual se espera que se paguen los beneficios. El cálculo se realiza anualmente por un actuario calificado tercero utilizando el método de crédito unitario proyectado.

El Grupo reconoce las ganancias y pérdidas actuariales derivadas de los planes de beneficios definidos en la cuenta de utilidad integral, en el periodo en que ocurren.

(ii) Beneficios por terminación-

Los beneficios por terminación se reconocen como un gasto cuando el Grupo está comprometido de manera demostrable, sin posibilidad real de dar marcha atrás, con un plan formal detallado, ya sea para terminar la relación laboral antes de la fecha de retiro normal, o bien, a proporcionar beneficios por terminación como resultado de una oferta que se realice para estimular el retiro voluntario. Los beneficios por terminación para los casos de retiro voluntario se reconocen como un gasto sólo si el Grupo ha realizado una oferta de retiro voluntario, es probable que la oferta sea aceptada, y el número de aceptaciones se puede estimar de manera confiable. Si los beneficios son pagaderos a más de 12 meses después del periodo de reporte, entonces se descuentan a su valor presente.

(iii) Beneficios de los empleados a corto plazo-

Las obligaciones por beneficios a los empleados a corto plazo se valúan sobre una base sin descuento y se cargan a resultados conforme se prestan los servicios respectivos.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Se reconoce un pasivo por el monto que se espera pagar bajo los planes de bonos en efectivo a corto plazo o reparto de utilidades, si el Grupo tiene una obligación legal o asumida de pagar dichos montos como resultado de servicios anteriores prestados por el empleado, y la obligación se puede estimar de manera confiable.

Participación de los trabajadores en la utilidad ("PTU")-

La PTU causada en el año se determina de conformidad con las disposiciones fiscales vigentes. Conforme la legislación fiscal vigente, las empresas están obligadas a compartir el 10% de sus utilidades gravables a sus empleados y se registra como un gasto general.

(j) Provisiones-

El Grupo reconoce, con base en estimaciones de la Administración, provisiones de pasivo por aquellas obligaciones presentes las cuales surgen como consecuencia de eventos pasados y para liquidarse, el Grupo espera desprenderse de recursos que incorporan beneficios económicos.

(k) Resultado por conversión en moneda extranjera-

Representa la diferencia que resulta de convertir a las operaciones extranjeras, de su moneda funcional a la moneda de informe.

(l) Ingresos-

Los ingresos de actividades ordinarias se reconocerán cuando se satisfaga una obligación de desempeño mediante la transferencia de los bienes o servicios comprometidos al cliente, por lo tanto, las obligaciones de desempeño podrán ser satisfechas a lo largo del tiempo y el reconocimiento de su ingreso se hará también a lo largo del tiempo mediante el uso de métodos para medir el progreso hacia la satisfacción completa de la obligación de desempeño y se pueda medir este de manera razonable.

Sí la obligación de desempeño no se satisface a lo largo del tiempo, entonces se hará en un momento determinado. Por lo que la Administración determinará el momento concreto en que un cliente obtiene el control de un activo comprometido y por lo tanto se satisface una obligación de desempeño. Se deberán considerar los indicadores de la transferencia de control de los bienes y/o servicios.

Los anticipos de clientes corresponden principalmente a depósitos realizados por clientes para la prestación de servicios y por ende una obligación a futuro, el saldo inicial de la cuenta de anticipos de clientes se reconoce como ingreso en su totalidad durante el presente período.

Tipo de servicio	Naturaleza y oportunidad de la satisfacción de las obligaciones	Política de reconocimiento de ingresos
Ingresos por fletes	Consiste en la prestación de servicios de transporte terrestre de carga nacionales e internacionales y servicios relacionados a favor del cliente, tales como maniobras de carga y descarga, almacenaje y cualquier otro que sea previamente solicitado por el cliente. Las facturas se emiten conforme se prestan los servicios y son pagaderas en un plazo de 30 a 120 días	Los ingresos por servicios se reconocen a lo largo del tiempo, ya que el cliente simultáneamente recibe y consume los beneficios conforme el Grupo presta el servicio.
Servicios de logística	Consiste en la prestación de servicios de almacenaje, recolección, preparación y carga de mercancía para embarques, además del control de inventarios. Las facturas son emitidas mensualmente y pagaderas usualmente en un plazo de 120 días.	Los ingresos por servicios se reconocen, conforme se prestan.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Tipo de servicio	Naturaleza y oportunidad de la satisfacción de las obligaciones	Política de reconocimiento de ingresos
Ingresos por mensajería y paquetería	Estos servicios consisten en la entrega, recolección y distribución de mensajería y paquetería de personas físicas y morales a nivel nacional e internacional. Las facturas se emiten mensualmente y son pagaderas usualmente en un plazo de 30 días. Este tipo de ingresos forma parte del segmento de logística y tecnología.	Los ingresos por servicios se reconocen a través del tiempo, conforme se prestan.
Transporte de personal	Se refieren a la prestación de servicios de transporte escolar, de personal y transportación turística. Las facturas de servicio se emiten mensualmente y son pagaderos usualmente en un plazo de 30 a 90 días	Los ingresos por servicios de transporte se reconocen conforme estos se prestan

(m) Ingresos y costos financieros-

Los ingresos financieros representan ingresos por intereses sobre inversiones y de depósitos bancarios de alta liquidez y ganancias cambiarias. Los ingresos por intereses se reconocen en resultados conforme se devengan.

Los costos financieros comprenden gastos por intereses sobre deuda, así como los correspondientes a arrendamientos conforme a la IFRS 16, pérdidas cambiarias, efecto de valuación de instrumentos financieros, y el costo financiero del plan de beneficios definidos.

(n) Impuesto a la utilidad-

El impuesto a la utilidad causado y el impuesto a la utilidad diferido se reconocen en resultados excepto por partidas reconocidas directamente en la cuenta de utilidad integral o partidas adquiridas en una adquisición de negocios.

El impuesto a la utilidad a cargo del ejercicio se determina de acuerdo con los requerimientos legales y fiscales, aplicando las tasas de impuestos promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha del reporte, y cualquier ajuste al impuesto a cargo respecto a años anteriores. Estos requerimientos fiscales requieren calcular el resultado fiscal considerando los ingresos cobrados y deducciones pagadas en el ejercicio.

El impuesto a la utilidad diferido se registra de acuerdo con el método de activos y pasivos, el cual compara los valores contables y fiscales de los activos y pasivos del Grupo y se reconocen impuestos a la utilidad diferidos (activos o pasivos) respecto a las diferencias temporales entre dichos valores.

No se reconocen impuestos a la utilidad diferidos por el reconocimiento inicial de activos y pasivos en una transacción que no afecte al resultado contable ni fiscal, y diferencias relativas a inversiones en subsidiarias y asociadas en la medida en que el Grupo pueda controlar la fecha de reversión y es probable que no se revertirán en un futuro previsible.

Los impuestos a la utilidad diferidos se calculan utilizando las tasas que se espera se aplicarán a las diferencias temporales cuando se reviertan, con base en las leyes promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha de los estados financieros. Los activos y pasivos por impuestos a la utilidad diferidos se compensan si existe un derecho legalmente exigible para compensar los activos y pasivos fiscales causados, y corresponden a impuesto sobre la renta gravado por la misma autoridad fiscal y a la misma entidad fiscal, o sobre diferentes entidades fiscales, pero pretenden liquidar los activos y pasivos fiscales causados sobre una base neta o sus activos y pasivos fiscales se materializan simultáneamente.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Se reconoce un activo diferido por diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que en el futuro se disponga de utilidades gravables contra las cuales se puedan aplicar. Los activos diferidos se revisan a la fecha de reporte y se reducen en la medida en que la realización del correspondiente beneficio fiscal ya no sea probable.

(o) Pagos anticipados-

Incluyen principalmente seguros, fianzas y rentas pagadas por anticipado que se reciben con posterioridad a la fecha del estado de situación financiera y durante el transcurso normal de las operaciones. Cuando los plazos de las adquisiciones y servicios son mayores a doce meses, el importe que excede de dicho plazo se presenta en el activo no circulante en el estado de situación financiera.

(p) Incentivos gubernamentales-

Derivado de la actividad preponderante del Grupo, cuenta con incentivos gubernamentales tales como: estímulos por peajes y estímulos por combustibles. Dichos estímulos son transferidos al Grupo vía acreditamiento a los Impuestos Sobre la Renta (ISR) causados. Por su sustancia económica, el Grupo reconoce estos estímulos como una disminución de los costos totales cuando son aplicados en el ejercicio.

(q) Contingencias-

Las obligaciones o pérdidas importantes relacionadas con contingencias se reconocen cuando es probable que sus efectos se materialicen y existan elementos razonables para su cuantificación. Si no existen estos elementos razonables, se incluye su revelación en forma cualitativa en las notas a los estados financieros. Los ingresos, utilidades o activos contingentes se reconocen hasta el momento en que existe certeza de su realización.

(r) Plan de acciones-

El Grupo ha concedido beneficios liquidables mediante pagos basados en acciones a personal ejecutivo clave de la Administración, sujetos a ciertas condiciones de desempeño. El costo de los pagos otorgados se reconoce en el rubro de gastos generales dentro del concepto de costo laboral, con la correspondiente aplicación en el capital contable, en el periodo de adquisición de derechos (3 años). Las características de este plan se mencionan en la nota 21(d) (i).

(s) Utilidad básica por acción-

El Grupo presenta información sobre la utilidad básica correspondiente a sus acciones ordinarias. La utilidad básica por acción ("UPA") se calcula dividiendo la utilidad o pérdida atribuible a los accionistas poseedores de acciones ordinarias del Grupo entre el número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el periodo, ajustado por las acciones propias que se poseen.

(t) Información por segmentos-

Un segmento operativo es un componente del Grupo que se dedica a actividades de negocios por las cuales puede obtener ingresos e incurrir en gastos, lo que incluye ingresos y gastos relativos a transacciones con cualquiera de los otros componentes del Grupo. Las transacciones entre segmentos se determinan sobre la base de precios equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(u) Arrendamientos-

Al inicio de un contrato la entidad evaluará si un contrato es, o contiene un arrendamiento, el cuál será considerado como tal, si se transmite el derecho a controlar el uso de un activo identificado por un periodo de tiempo a cambio de una contraprestación. Para evaluar si un contrato conlleva el derecho a controlar el uso de un activo identificado, el Grupo usa la definición de arrendamiento incluida en la Norma NIIF 16.

i. Como arrendatario

i.1) Medición inicial

La medición inicial del activo por derecho de uso estará determinada por la medición inicial del pasivo por arrendamiento ajustado por los pagos por arrendamiento realizados antes o a partir de la fecha de comienzo, más cualquier costo directo inicial incurrido y una estimación de los costos a incurrir al desmantelar y eliminar el activo subyacente o el lugar en el que está ubicado, menos los incentivos de arrendamiento recibidos, en caso de ser aplicable conforme a lo establecido en el contrato de arrendamiento

El pasivo por arrendamiento se mide al costo amortizado usando el método de interés efectivo el cual corresponde al valor presente de los pagos por arrendamiento que no se hayan pagado en esa fecha y se descontarán utilizando una tasa de interés implícita en el arrendamiento, en caso de no poder determinarse fácilmente se utilizará la tasa incremental por préstamos del arrendatario.

La tasa de interés incremental se define como la tasa de interés que un arrendatario tendría que pagar por pedir prestado por un plazo similar, y con una seguridad semejante, los fondos necesarios para obtener un activo de valor similar al activo por derecho de uso en un entorno económico parecido. El Grupo determina su tasa incremental por préstamos obteniendo tasas de intereses de diversas fuentes y realiza ciertos ajustes para reflejar los plazos de arrendamiento y el tipo de activo arrendado

Entre los pagos por arrendamientos que deberán ser considerados están los pagos fijos menos cualquier incentivo, los importes que se esperan pagar como garantía del valor residual y los pagos por arrendamientos variables.

i.2) Mediciones posteriores

Después de la fecha de comienzo, un arrendatario medirá su activo por derecho de uso aplicando el modelo del costo, menos la depreciación usando el método en línea recta, a menos que el arrendamiento transfiera la propiedad del activo subyacente al Grupo al final del plazo. En este caso, el activo por derecho de uso se depreciará a lo largo de la vida útil del activo subyacente, que se determina sobre la misma base que la de propiedades y equipos (de acuerdo con la NIC 16) y las pérdidas acumuladas por deterioro (de acuerdo con la NIC 36), si las hubiere, y se ajusta por ciertas nuevas mediciones del pasivo por arrendamiento.

La medición posterior del pasivo por arrendamiento deberá incluir el interés determinado menos los pagos por arrendamientos realizados.

i.3) Modificaciones al contrato

Un cambio en el alcance de un arrendamiento, o la contraprestación de un arrendamiento, que no fue parte de los términos y condiciones originales (por ejemplo, añadir o terminar el derecho a usar uno o más activos subyacentes, o ampliar o acortar la duración contractual del arrendamiento).



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Un arrendatario medirá nuevamente el pasivo por arrendamiento descontando los pagos por arrendamiento modificados usando una tasa de descuento modificada y también en los casos en que:

- (a) se produce un cambio en el plazo del arrendamiento, o
- (b) se produce un cambio en la evaluación de una opción para comprar el activo

El ajuste se realizará contra el activo por derecho de uso.

i.4) Arrendamientos de corto plazo y arrendamientos de activos de bajo valor.

El Grupo ha escogido no reconocer activos por derechos de uso y pasivos por arrendamiento por los arrendamientos de activos de bajo valor y arrendamientos de corto plazo. El Grupo reconoce los pagos por estos arrendamientos como gasto sobre una base lineal durante el plazo del arrendamiento.

(v) Pronunciamientos normativos no adoptados-

Nuevos requerimientos actuales en los periodos anuales que comenzaron el 1º de enero de 2022:

Fecha efectiva 1 enero de 2022:

- Contratos onerosos – Costos de cumplimiento de un contrato (Modificaciones a la NIIF 37)
- Referencias al marco conceptual (Modificaciones a la Norma NIIF 3).
- Propiedades, planta y equipo- Ingresos antes del uso previsto (Modificaciones a la NIIF 16)
- Mejoras Anuales a las Normas NIIF 2018-2020.

Al 31 de diciembre de 2022, los nuevos requerimientos actuales no tienen impacto significativo en los estados financieros del Grupo.

Fecha efectiva 1 enero de 2023:

- Clasificación de pasivos como corriente o no corrientes (Modificaciones a la NIIF 1)
- Revelaciones de políticas contables (Modificaciones a la NIIF 1)
- Definición de Estimaciones Contables (Modificaciones al IAS 8)
- Impuestos Diferidos relativos a activos y pasivos que surjan de una sola transacción (Modificaciones al IAS 12)
- Contratos de Seguros (NIIF 17)

Al 31 de diciembre de 2022, la Compañía no ha adoptado estas normas anticipadamente y el efecto de su adopción no ha sido cuantificado.

(w) Cambios en políticas contables significativas-

Conforme a las disposiciones emitidas por el IFRS Interpretations Committee, en relación con los depósitos a la vista con restricciones de uso derivados de un contrato con un tercero que no impiden que el depósito siga siendo considerado efectivo, la compañía ha modificado la presentación del efectivo restringido (fondo de reserva) en el estado de situación financiera para el año 2022, mostrándolo como un componente adicional del efectivo y equivalentes de efectivo.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Además, se ha aplicado el tratamiento retrospectivo a las cifras presentadas en 2021 para efectos de comparabilidad como se muestra en la siguiente tabla:

Estado de situación financiera consolidado	2021 Previamente emitido	Reclasificaciones	2021 Reclasificado en 2022
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 1,260,738	74,317	1,335,055
Total del activo circulante	5,656,370	74,317	5,730,687
Efectivo restringido	74,317	(74,317)	-
Total del activo no circulante	16,346,751	(74,317)	16,272,434
Total del activo	\$ 22,003,121	-	22,003,121

Estado consolidado de flujos de efectivo	2021 Previamente emitido	Reclasificaciones	2021 Reclasificado en 2022
Efectivo restringido	\$ (74,317)	74,317	-
Flujos netos de efectivo de actividades de financiamiento	(1,307,152)	74,317	(1,232,835)
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del año	\$ 1,260,738	74,317	1,335,055

(5) Determinación de valores razonables-

El valor razonable es el precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participante del mercado en la fecha de la medición del mercado principal o, en su ausencia, en mercado más ventajoso al que el Grupo tiene acceso a esa fecha el valor razonable de un pasivo refleja su riesgo de incumplimiento.

Algunas políticas y revelaciones contables del Grupo requieren la determinación del valor razonable de los activos y pasivos tanto financieros como no financieros.

Cuando existe uno disponible el Grupo mide el valor razonable de un instrumento usando el precio cotizado en el mercado activo para ese instrumento. Un mercado se considera "activo" si las transacciones de los activos o pasivos tienen lugar con frecuencia y volumen suficiente para proporcionar información de precios sobre una base continua.

Si no existe un precio cotizado en un mercado activo, el Grupo usa técnicas de valoración que maximizan el uso de datos de entrada observables relevantes y minimizan el uso de datos de entrada no observables. La técnica de valoración escogida incorpora todos los factores que los participantes del mercado consideran al fijar el precio de una transacción.

Si un activo o un pasivo medido a valor razonable tiene un precio comprador y un precio vendedor, el Grupo mide los activos y las posiciones de largo plazo a un precio comprador y los pasivos y posiciones cortas a un precio vendedor.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

a) Inversiones disponibles a la vista-

El valor razonable de las inversiones disponibles a la vista con vencimientos originales de tres meses o menos desde la fecha de adquisición es similar al costo histórico derivado ya que están sujetas a riesgos insignificantes de cambios en su valor razonable y son utilizados conforme al modelo de negocios que el Grupo usa para la gestión de sus compromisos a corto plazo.

b) Inversiones en acciones-

Las inversiones en acciones están principalmente integradas por inversiones en valores de capital y fondos de inversión a valor razonable. Los montos se registran inicialmente a su valor razonable y los ajustes al valor razonable de las inversiones en acciones se registran en el estado de resultados, como parte del costo financiero, neto. Estas inversiones fueron clasificados como activos financieros al valor razonable con cambios en resultados (VRCCR).

c) Pasivos financieros no derivados-

El valor razonable de los pasivos financieros no derivados se calcula con base en el valor presente de los flujos futuros de efectivo del principal e intereses, descontados a la tasa de interés de mercado en la fecha del reporte.

d) Instrumentos financieros derivados-

En el caso de los instrumentos financieros derivados se miden a su valor razonable con metodologías e insumos de valuación aceptados en el ámbito financiero. El Grupo cuenta específicamente con swaps de tasa de interés, para los cuales el valor razonable se calcula como el valor presente de los flujos de efectivo netos futuros estimados. Las estimaciones de los flujos de efectivo de tasa flotante futuros de la tasa variable se basan en tasas swaps cotizadas, precios futuros o tasas deudoras interbancarias. Los flujos de efectivo son descontados usando una curva de rendimiento creada a partir de fuentes similares y que refleja la tasa interbancaria de referencia correspondiente usada por los participantes del mercado. La estimación del valor razonable está sujeta a un ajuste por riesgo de crédito que refleja el riesgo de crédito del Grupo o de la contraparte, según corresponda.

e) Pagos basados en acciones-

En las transacciones de pagos basados en acciones liquidadas en instrumentos de patrimonio el valor razonable se determina a la fecha de concesión, que es la fecha en la cual la entidad confiere a la contraparte el derecho a recibir efectivo, otros activos, o de la misma, sujeto al cumplimiento, en su caso, de determinadas de la concesión.

f) Activos adquiridos en combinación de negocios-

El valor razonable del activo intangible por relación con clientes se determinó a través del método “multi-period excess earnings” que consiste en exigir un retorno a cada uno de los activos tangibles e intangibles que contribuyen a la generación del ingreso por parte del activo intangible sujeto a la valuación.

Para la estimación del valor razonable de la marca, se utilizó la metodología de “relief from royalty”, que considera regalías de mercado comparables a la operación de negocios adquiridos.

Para las propiedades y equipo el valor razonable se determina con base en cotizaciones considerando el precio al que sería comprado el activo.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(6) Administración de riesgos financieros-

El Grupo se encuentra expuesto a los siguientes riesgos por el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado

Esta nota presenta información sobre la exposición del Grupo a cada uno de los riesgos anteriormente mencionados, los objetivos, políticas y procesos del Grupo para la medición y Administración de riesgos, así como la Administración de capital. En diversas secciones de estos estados financieros consolidados se incluyen más revelaciones cuantitativas.

Marco de Administración de riesgos-

La Administración tiene la responsabilidad general del establecimiento y supervisión del marco de administración de riesgos y es responsable del desarrollo y monitoreo de las políticas de administración de riesgos, reportando sus actividades al Comité de auditoría y al Consejo de Administración en forma periódica.

Las políticas de administración de riesgos se establecen para identificar y analizar los riesgos que se enfrentan, establecer los límites y controles apropiados y para monitorear que se cumplan. Estas políticas se revisan periódicamente para reflejar los cambios en las condiciones del mercado y en las actividades del Grupo.

El marco de administración de riesgo aplicado y los riesgos identificados a los que el Grupo se encuentra expuesto a la fecha de preparación de estos estados financieros consolidados auditados es el mismo que se aplicó en la preparación de los estados financieros consolidados del Grupo por los años terminados al 31 de diciembre de 2022 y 20210.

Riesgo de crédito-

El riesgo de crédito representa el riesgo de pérdida financiera que enfrenta el Grupo, si un cliente o contraparte de un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de las cuentas por cobrar y los instrumentos de inversión con los que cuenta el Grupo.

El importe en libros de los activos financieros representa la máxima exposición al riesgo de crédito.

Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar-

La exposición del Grupo al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente. No obstante, la Administración también considera la demografía de la base de clientes del Grupo, que incluye el riesgo de incumplimiento de la industria en que operan los clientes, ya que estos factores pueden influir en el riesgo de crédito. Los ingresos del Grupo se atribuyen a operaciones de venta con diferentes clientes. A la fecha de estos estados financieros consolidados no existe una concentración importante de ventas y cuentas por cobrar en un solo cliente.

La Administración ha implementado una política crediticia bajo la cual cada cliente es analizado individualmente. La revisión del Grupo incluye valoraciones externas, cuando éstas son disponibles; y en algunos casos, referencias bancarias.

Al monitorear el riesgo de crédito de clientes, éstos son agrupados de acuerdo con sus características crediticias, que incluyen localidad geográfica, industria, antigüedad, etc.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Al 31 de diciembre de 2022, la máxima exposición al riesgo de crédito por instrumentos financieros derivados asciende a la valuación de los swaps de cobertura, que representan un activo para el Grupo por \$73,181, con un nocional vigente de \$980,000. Así como un pasivo por \$ 3,759 correspondiente a la valuación de los instrumentos tipo forward, con un nocional vigente de \$45,533

Pérdidas por deterioro-

A continuación, se incluye la clasificación de las cuentas por cobrar a clientes según la antigüedad a la fecha del estado consolidado de situación financiera:

	2022		2021	
	Bruto	Deterioro	Bruto	Deterioro
Al corriente	\$ 2,050,448	(6,503)	2,017,656	(30,287)
Vencido 0 a 90 días	1,128,628	(3,580)	894,443	(13,426)
Vencido de 91 a 120 días	67,187	(213)	27,786	(417)
Vencido a más de 121 días	118,081	(73,735)	58,246	(37,120)
	\$ 3,364,344	(84,031)	2,998,131	(81,250)

El Grupo determinó sus provisiones considerando los criterios de nivel de riesgo asignados para cada empresa o grupo de empresas y aplicando la tasa de pérdida que le corresponde, la cual se distribuye en rangos de 0.000858% al 10.9979% para cuentas por cobrar al corriente y 100% para cuentas por cobrar irrecuperables.

El movimiento en el deterioro para saldos de cobro dudoso se muestra en la tabla siguiente.

a) Cuentas por cobrar:

	2022	2021
Saldo al inicio del ejercicio	\$ 81,250	111,608
Incremento	28,467	53,099
Aplicaciones	(25,686)	(83,457)
Saldo al final del ejercicio	\$ 84,031	81,250

b) Otras cuentas por cobrar:

	2022	2021
Saldo al inicio del ejercicio	\$ 37,329	43,114
Incremento	2,287	-
Aplicaciones	-	(5,785)
Saldo al final del ejercicio	\$ 39,616	37,329

Inversiones-

El Grupo limita su exposición al riesgo de crédito invirtiendo únicamente en valores líquidos en instituciones financieras sólidas por lo que no anticipa que alguna contraparte incumpla sus obligaciones. El Grupo invierte principalmente en Sociedades de inversión, las cuales pueden tener como parte de su portafolio instrumentos de deuda y de renta variable (mercado accionario).



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Derivados-

El Grupo tiene como política contratar instrumentos financieros derivados únicamente para cubrir la exposición de riesgos. Actualmente se mantienen instrumentos financieros derivados para cubrir el riesgo de tasa de interés del crédito principal del Grupo, así como una cobertura de tipo de cambio, para cubrir los riesgos de un contrato de arrendamiento celebrado en moneda extranjera, por una de sus subsidiarias, dichos instrumentos han sido formalmente reconocidos como de cobertura desde el inicio de su contratación. Las mediciones subsecuentes son valorizadas a su valor razonable, y sus cambios se reconocen en otros resultados integrales. Los instrumentos financieros derivados están contratados con contrapartes que están calificadas Aaa mx según la calificadora Moody's.

Riesgo de liquidez-

El riesgo de liquidez representa la posibilidad de que el Grupo tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones relacionadas con sus pasivos financieros que se liquidan mediante la entrega de efectivo u otro activo financiero. El enfoque para administrar la liquidez consiste en asegurar, en la medida de lo posible, que contará con la liquidez suficiente para solventar sus pasivos a la fecha de su vencimiento.

El Grupo utiliza un control presupuestal con base en los centros de costos y actividades, lo cual le ayuda a monitorear los requerimientos de flujo de efectivo y a optimizar el rendimiento en efectivo de sus inversiones. Normalmente, el Grupo se asegura de contar con suficiente efectivo disponible para cubrir los gastos de operación previstos para un periodo de 15 a 30 días lo cual incluye el pago de sus obligaciones financieras; lo anterior excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no son razonablemente predecibles, como son los desastres naturales.

A continuación, se muestran los importes brutos sin descontar de los vencimientos de los pasivos financieros, incluyendo los pagos estimados de interés y excluyendo el impacto de los acuerdos de compensación, anticipos de clientes e impuestos a la utilidad.

2022		Valor en libros	Saldo total flujos	0-12 meses	1 a 2 años	3 años en adelante
Deuda	\$	7,106,494	8,808,724	1,910,765	2,239,986	4,657,973
Deuda bursátil		2,500,000	3,634,972	226,994	226,994	3,180,984
Obligaciones arrendamientos	por	1,222,665	1,419,617	634,110	387,923	397,584
Proveedores y provisiones		2,041,020	2,041,020	2,041,020	-	-
Acreedores		730,024	730,024	730,024	-	-
Partes relacionadas		338	338	338	-	-
	\$	13,600,541	16,634,357	5,543,251	2,854,903	8,236,540

2022		Valor en libros	Saldo total flujos	0-12 meses	1 a 2 años	3 años en adelante
Pasivos financieros derivados						
Contratos forward de tipo de cambio designados con fines de cobertura:	\$	3,759				
- Flujos de entrada (MXN)			(45,533)	(35,529)	(10,004)	-
- Flujos de salida (USD)			2,043	1,608	435	-



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

2021		Valor en libros	Saldo total flujos	0-12 meses	1 a 2 años	3 años en adelante
Deuda	\$	3,863,279	4,384,962	777,604	790,597	2,816,761
Deuda bursátil		2,500,000	3,861,967	226,994	226,994	3,407,979
Obligaciones por arrendamientos		947,674	1,328,291	506,128	419,255	402,908
Proveedores y provisiones		1,935,177	1,935,177	1,935,177	-	-
Acreedores		59,129	59,129	59,129	-	-
Instrumentos financieros		3,863	3,975	3,975	-	-
Partes relacionadas		737	737	737	-	-
	\$	9,309,859	11,574,238	3,509,744	1,436,846	6,627,648

Riesgo de mercado-

Es el riesgo generado por los cambios en los precios de mercado, tales como tipos de cambio y tasas de interés, y que puede afectar los ingresos del Grupo. El objetivo de la Administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables, a la vez que se optimizan los rendimientos.

El Grupo usa derivados para administrar los riesgos de mercado. Todas las transacciones se valorizan según las guías establecidas por el Comité de Administración de Riesgos. Por lo general, el Grupo busca aplicar la contabilidad de cobertura a fin de mitigar la volatilidad en resultados.

Administración de la reforma de la tasa de interés de referencia y los riesgos asociados-

Visión general.

Una reforma fundamental de la tasa de interés de referencia más significativa está en proceso a nivel global, incluyendo el reemplazo de algunas tasas interbancarias (las IBOR) con tasas alternativas casi libres de riesgo (a lo que se denomina la Reforma de IBOR). El Grupo tiene exposiciones a las IBOR en sus instrumentos financieros que serán reemplazadas o reformadas como parte de estas iniciativas a nivel de todo el mercado. Existe incertidumbre acerca de la oportunidad y los métodos de transición en algunas jurisdicciones en las que opera el Grupo. El Grupo anticipa que la reforma de IBOR tendrá efectos en su administración de riesgos y contabilidad de coberturas.

En el contexto internacional de transición a nuevas tasas de referencia, el Banco de Mexico empezó la publicación de la TIIE de Fondeo a un día hábil interbancario el 16 de enero de 2020.

Los principales avances durante 2022 referentes a la adopción de la TIIE de Fondeo se han llevado a cabo en el marco del Grupo de Trabajo de Tasas de Referencia Alternativas (GTTR) en los siguientes temas:

- Mercado de derivados
- Mercado de deuda
- Mercado de productos bancarios.

Siguiendo los pasos realizados en otros países, se inició el análisis para el cese de la TIIE a plazos mayores a un día hábil bancario para que los participantes del mercado puedan tomar sus previsiones ante este evento.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Para poder decidir cómo y en qué momento adoptar las nuevas tasas que sustituyen a las de las TIIE a plazo, es preciso tomar en cuenta la representatividad que estas tasas tienen en los distintos mercados, por lo que es importante destacar que el plazo de 28 días de la TIIE es por mucho el más utilizado, por lo anterior y con el objetivo de suavizar la transición, las tasas que sustituyen a los plazos de 91 y 182 días podrían ser las primeras en utilizarse.

Por lo anterior, se planteó un calendario tentativo con las siguientes acciones para comenzar a adoptar las tasas que sustituyen a la TIIE:

- Se iniciará la publicación de las tasas que sustituyen a la TIIE 28, 91 y 182 días con historia de al menos 10 años en el primer trimestre de 2022.
- Se cesará el uso de las TIIE 91 y 182 en nuevos contratos, después del último día hábil de 2022.
- Se cesará el uso de las TIIE 28 días en nuevos contratos, después del último día hábil de 2023.

Durante 2022, después de un análisis realizado con el apoyo de los participantes de los mercados financieros en México, el Banco de México ha considerado necesario que se prohíba el uso de la TIIE a plazos mayores a un día hábil bancario como referencia para nuevos contratos que se celebren por las entidades financieras sujetas a la regulación correspondiente emitida por el Banco de México.

Considerando lo anterior se llevarán a cabo las siguientes acciones:

- Se prohibirá el uso de la TIIE a plazos de 91 y 182 días para nuevos contratos que se celebren a partir del 1º de enero de 2024.
- Se prohibirá el uso de la TIIE a plazo de 28 días para nuevos contratos que se formalicen a partir del 1º de enero de 2025.
- A partir de las fechas señaladas, las entidades financieras referidas deberán abstenerse de utilizar las TIIE a plazos mayores a un día hábil bancario en nuevas operaciones, por lo que dichas entidades deberán utilizar como referencia la TIIE de fondeo.

El Comité de Administración de Riesgos monitorea y administra la transición del Grupo a las tasas alternativas. El Comité evalúa la medida a la que los contratos hacen referencia a flujos de efectivo de IBOR, si esos contratos necesitaran ser modificados como consecuencia de la Reforma de IBOR y como administrar la comunicación a cerca de la Reforma de IBOR con las contrapartes.

A continuación, se presenta la exposición al 31 de diciembre de 2022, del Grupo a estos cambios:

Tasa de referencia	Tipo de instrumento financiero	Nocional
TIIE28	Crédito sindicado	\$ 2,450,000
TIIE28	Créditos simples	2,205,061
TIIE28	Créditos revolventes	215,000
TIIE28	Pasivos por arrendamiento	54,689
TIIE28	SWAPs	980,000

Riesgos en el precio del diésel-

Efectivo al 1o. de enero 2017, el Gobierno Mexicano anunció la liberación del precio del diésel (y gasolina). Dicha liberación ha generado variaciones que se han reconocido en el costo del diésel durante los 12 meses terminados el 31 de diciembre del 2022 y 2021.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

El precio público promedio acumulado del diésel en el período de doce meses terminado al 31 de diciembre de 2022 fue de \$ 22.62 pesos por litro. El Grupo realiza un análisis de sensibilidad basado en los cambios que podría sufrir el precio del diésel bajo 2 escenarios (+/- cinco puntos porcentuales al precio del diésel).

El resultado del análisis indica que un aumento en el precio respecto al del 31 de diciembre de 2022 podría disminuir o aumentar las ganancias o pérdidas del período, respectivamente por \$199,082

La disminución en el precio del diésel al cierre del periodo habría tenido el mismo efecto, en la cantidad que se muestra, pero en sentido opuesto sobre las ganancias o pérdidas del periodo.

Adicional a éste, un cambio en el factor de acreditamiento del estímulo IEPS, podría generar un impacto directo en el costo del combustible y en la rentabilidad del Grupo.

A la fecha de los estados financieros se ha incrementado el precio de los combustibles de manera global debido al conflicto bélico entre Ucrania y Rusia, lo anterior, podría representar un impacto en los estados financieros de la compañía.

Otro riesgo de precio de mercado-

Las inversiones importantes dentro de la cartera se administran individualmente y todas las decisiones de compra, y venta son aprobadas por la Administración. El Grupo únicamente invierte en fondos líquidos con altas calificaciones crediticias.

Riesgo cambiario-

Exposición a los riesgos cambiarios -

El Grupo está expuesto al riesgo de moneda extranjera en sus transacciones en la medida en que exista una asimetría entre las monedas en que están denominadas las ventas, compras y cuentas por cobrar y cuentas por pagar.

A continuación, se presenta la exposición del Grupo a los riesgos cambiarios, derivados de sus operaciones en moneda extranjera con montos en miles de dólares americanos:

		2022	2021
Activos netos	\$	39,828	38,480
Pasivos netos		(25,054)	(29,451)
Posición activa, neta	\$	14,774	9,029
Contratos forward de tipo de cambio	\$	(2,043)	-
Exposición, neta	\$	12,731	9,029

Los siguientes tipos de cambio al cierre y tipo de cambio promedio han sido aplicados en la preparación de estos estados financieros consolidados auditados:



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

		Promedio	
		2022	2021
Dólar americano	\$	20.63	20.28
		Cierre de diciembre	
		2022	2021
Dólar americano	\$	19.36	20.51

Análisis de sensibilidad-

Un fortalecimiento del dólar americano frente al peso mexicano hubiera incrementado el capital y los resultados del período en los montos que se muestran más adelante. Este análisis se basa en las variaciones del tipo de cambio de divisas que el Grupo considera serán razonablemente posibles al cierre del período de los estados financieros consolidados.

El análisis supone que todas las demás variables, especialmente las tasas de interés permanecen constantes.

		Cierre de diciembre	
		2022	2021
Dólar (10%, variación)	\$	28,604	18,524

El debilitamiento del dólar americano frente al peso mexicano al 31 de diciembre de 2022 y 2021 habría tenido el mismo efecto, pero opuesto, en las monedas anteriores, en la cantidad que se muestra, sobre la base de que las demás variables permanecen constantes.

Análisis de sensibilidad de los forwards de tipo de cambio-

Un fortalecimiento del dólar americano frente al peso mexicano hubiera incrementado el capital y los en los montos que se muestran más adelante. El análisis supone que todas las demás variables permanecen constantes.

		Cierre de diciembre	
		2022	2021
Forwards de tipo de cambio	\$	3,569	-

Riesgo de tasa de interés-

El riesgo de tasa de interés se refiere al riesgo de que el valor razonable o los flujos de efectivo futuros de un instrumento financiero fluctúen debido a cambios en las tasas de interés de mercado.

Exposición al riesgo de tasa de interés-

La exposición al riesgo de tasa de interés del Grupo proviene principalmente a la fecha de reporte del crédito sindicado dispuesto por \$2,450,000 y otros créditos simples dispuestos con un saldo de \$2,420,061 al 31 de diciembre de 2022, en los cuales los flujos de efectivo de los intereses a pagar se encuentran referenciados a la tasa TIIE más un margen. El Grupo contrató instrumentos financieros derivados, específicamente swaps



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

de tasa de interés (IRS), algunos de los cuales han sido designados y documentados como instrumentos de cobertura contable de flujo de efectivo (cash flow hedge) con un nocional vigente al 31 de diciembre de 2022 de \$980,000 para mitigar el riesgo de la tasa variable. El Grupo aplica un índice de cobertura de 1:1.

Todas las relaciones de cobertura designadas al 31 de diciembre de 2022 y 2021 cumplen con los criterios para la contabilidad de coberturas.

El Grupo determina la existencia de una relación económica entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta con base en las tasas de interés de referencia, los plazos, las fechas de ajustes de intereses y vencimientos y los importes nominales o nominales. Si una relación se ve afectada directamente por la incertidumbre que surge de la Reforma de IBOR, el Grupo asume para este propósito que la tasa de interés de referencia no se ve alterada como resultado de la reforma de la tasa de interés de referencia.

El Grupo evalúa si se espera que el derivado designado en cada relación de cobertura sea eficaz en la compensación de los cambios en los flujos de efectivo de las partidas cubiertas usando el método de derivado hipotético.

El perfil de tasa de interés al 31 de diciembre de 2022 y 2021, de los instrumentos financieros que devengan intereses, fue como se muestra a continuación:

	2022	2021
Instrumentos a tasa fija:		
Pasivos financieros	\$ 6,003,027	4,999,073
Instrumentos financieros derivados	980,000	1,000,000
	\$ 6,983,027	5,999,073
Instrumentos a tasa variable:		
Pasivos financieros	\$ 3,932,963	1,814,485
Instrumentos financieros derivados	(980,000)	(1,000,000)
	\$ 2,952,963	814,485

El Grupo se encuentra expuesto al riesgo de tasa de interés en el corto y largo plazo de este crédito, por la parte no cubierta con los instrumentos financieros derivados contratados.

Análisis de sensibilidad sobre flujos de efectivo

La porción efectiva de las pérdidas y/o ganancias de los instrumentos financieros derivados de cobertura se reconocen directamente en Otros Resultados Integrales (ORI). La porción no efectiva de la cobertura se reconoce en el costo financiero.

Análisis de la sensibilidad de valor razonable para instrumentos a tasa variable-

Un aumento de la tasa de interés considerando que el resto de las variables permanecen constantes, al cierre del ejercicio, podría afectar la valuación de los instrumentos financieros derivados y la deuda a tasa variable y sus correspondientes efectos en Capital y Resultados conforme a lo siguiente:

	2022	2021
Tasa de interés variable (TIIE+ 50pbs) pasivos financieros.	\$ 7,873	55,565
Tasa de interés de los swaps	7,990	11,907



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Una disminución en la tasa de interés al 31 de diciembre de 2022 y 2021 habría tenido el mismo efecto, pero en sentido opuesto sobre la valuación de los instrumentos financieros derivados y la deuda a tasa variable y sus correspondientes efectos en Capital y Resultados.

Análisis de la sensibilidad de inversión en acciones (VRCR)-

Un aumento o disminución en el precio de las acciones considerando que el resto de las variables permanecen constantes, al cierre del ejercicio, podría afectar la valuación de los instrumentos financieros negociables afectando el Activo y Resultados como se muestra a continuación

	2022	2021
Sensibilidad VaR	\$ (2,933)	(3,133)

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 las acciones representan acciones sobre sociedades de inversión, se consideró la sensibilidad por cada instrumento medida a través de la metodología Valor en Riesgo (VaR), con un nivel de confianza de 97.5% y un horizonte de un día por lo que el efecto representa la pérdida máxima esperada.

A. Valores razonables versus valores en libros-

A continuación, se presentan los valores razonables de los activos y pasivos financieros, en conjunto con los valores en libros que se muestran en el estado de situación financiera.

Las tablas no incluyen la información para los activos y pasivos financieros no medidos a valor razonable si el importe en libros es una aproximación razonable del valor razonable.

	2022				Valor razonable			
	Designados a valor razonable	Efectivo y cuentas por cobrar	Otros activos financieros	Total	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Activos financieros a								
A valor razonable:								
Inversiones en acciones VRCR	128,468	-	-	128,468	-	128,468	-	128,468
Instrumentos financieros derivados	\$ -	-	73,181	73,181	-	73,181	-	73,181
	\$ 128,468	-	73,181	201,649	-	201,649	-	201,649
Activos financieros no medidos a valor razonable:								
Efectivo y equivalentes de efectivo.	\$ -	996,222	-	996,222	-	-	-	-
Cuentas por cobrar	-	3,280,313	-	3,280,313	-	-	-	-
Partes relacionadas.	-	1,945	-	1,945	-	-	-	-
Otras cuentas por cobrar,	-	365,682	-	365,682	-	-	-	-
	\$ -	4,644,162	-	4,644,162	-	-	-	-



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

		2022						
		Valor en libros			Valor razonable			
	Designados a valor razonable	Efectivo y cuentas por cobrar	Otros pasivos financieros	Total	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Pasivos financieros no medidos a valor razonable:								
Deuda a largo plazo	\$ -	-	9,606,494	9,606,494	-	11,624,457	-	11,624,457
Obligaciones por arrendamiento	-	-	1,222,665	1,222,665	-	-	-	-
Proveedores y provisiones	-	-	2,047,837	2,047,837	-	-	-	-
Acreedores	-	-	730,024	730,024	-	-	-	-
Partes relacionadas	-	-	338	338	-	-	-	-
	\$ -	-	13,607,358	13,607,358	-	11,624,457	-	11,624,457
Pasivos financieros a valor razonable:								
Instrumentos financieros derivados	\$ -	-	3,759	3,759	-	3,759	-	3,759
	\$ -	-	3,759	3,759	-	3,759	-	3,759
2021								
		Valor en libros			Valor razonable			
	Designados a valor razonable	Efectivo y cuentas por cobrar	Otros activos financieros	Total	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Activos financieros a A valor razonable:								
Inversiones en acciones VRCR	140,027	-	-	140,027	-	140,027	-	140,027
Instrumentos financieros derivados	\$ -	-	43,761	43,761	-	43,761	-	43,761
	\$ 140,027	-	43,761	183,788	-	183,788	-	183,788
Activos financieros no medidos a valor razonable:								
Efectivo y equivalentes de efectivo.	\$ -	1,335,055	-	1,335,055	-	-	-	-
Cuentas por cobrar, neto.	-	2,916,881	-	2,916,881	-	-	-	-
Partes relacionadas.	-	2,274	-	2,274	-	-	-	-
Otras cuentas por cobrar, neto.	-	286,597	-	286,597	-	-	-	-
	\$ -	4,540,807	-	4,540,807	-	-	-	-



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

		2021						
		Valor en libros			Valor razonable			
		Designados a valor razonable	Efectivo y cuentas por cobrar	Otros pasivos financieros	Total	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3
								Total
Pasivos financieros no medidos a valor razonable:								
Deuda a largo plazo	\$	-	-	6,363,279	6,363,279	-	6,299,308	-
Obligaciones por arrendamiento		-	-	947,674	947,674	-	-	-
Proveedores y provisiones		-	-	1,935,177	1,935,177	-	-	-
Acreedores		-	-	59,129	59,129	-	-	-
Partes relacionadas		-	-	737	737	-	-	-
	\$	-	-	9,305,996	9,305,996	-	6,299,308	6,299,308
Pasivos financieros a valor razonable:								
Instrumentos financieros derivados	\$	-	-	3,863	3,863	-	3,863	-
	\$	-	-	3,863	3,863	-	3,863	3,863

B. Medición de los valores razonables

i. Técnicas de valoración y datos de entrada no observables significativos.

La siguiente tabla muestra las técnicas de valoración usadas para medir los valores razonables de nivel 2 para los instrumentos financieros en el estado de situación financiera, así como también los datos de entrada no observables significativos usados.

Instrumentos Financieros medidos al valor razonable	
Tipo	Técnica de valoración
Instrumentos financieros derivados – swaps de tasa de interés	Modelos de swaps de tasa de interés: El valor razonable se calcula como el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados. Las estimaciones de los flujos de efectivo de tasa flotante futuros se basan en tasas de permuta financiera cotizadas, precios futuros y tasas deudoras interbancarias. Los flujos de efectivo son descontados usando una curva de rendimiento creada a partir de fuentes similares y que refleja la tasa interbancaria de referencia correspondiente usada para las participantes de/ mercado para este propósito cuando fijan los precios de los contratos de permuta financiera de tasa de interés. La estimación del valor razonable está sujeta a un ajuste para riesgo de crédito que refleja el riesgo de crédito del Grupo y de la contraparte; este ajuste se calcula con base en diferenciales de crédito derivados de precios de bonos o permutas de incumplimiento crediticio.
Datos de entrada no observables significativos	
No aplica	
Interrelación entre los datos de entrada no observables significativos y la medición del valor razonable	
No aplica	



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Instrumentos Financieros medidos al valor razonable

Tipo	Técnica de valoración
Contratos forward de tipo de cambio	Precios forward: El valor razonable se determina usando tipos de cambio forward cotizados o estimados a la fecha de los estados financieros y cálculos del valor presente con base en curvas de rendimiento con calidad crediticia en las respectivas monedas.
Datos de entrada no observables significativos	No aplica
Interrelación entre los datos de entrada no observables significativos y la medición del valor razonable	No aplica

Instrumentos Financieros no medidos al valor razonable

Tipo	Técnica de valoración
Préstamos bancarios y emisión de bonos	Flujos de efectivo descontados: El modelo de valoración considera al valor presente del pago esperado, descontado usando una tasa de descuento ajustada por el riesgo
Datos de entrada no observables significativos	No aplica
Interrelación entre los datos de entrada no observables significativos y la medición del valor razonable	No aplica

ii. Transferencia entre el Nivel 1 y el Nivel 2.

A fin de determinar el valor razonable de los instrumentos de deuda, la administración uso una técnica de valuación en la que todos los datos de entrada significativos se basaron en datos de mercados observables. No hubo transferencias entre estos 2 niveles en 2022.

Coberturas de flujos de efectivo-

Al 31 de diciembre de 2022, el Grupo tenía los siguientes instrumentos para cubrir las exposiciones a cambios en la tasa de interés.

Riesgo de tasa de interés	Vencimiento		
	1-6 meses	6-12 meses	Más de un año
Swaps de tasa de interés			
Exposición neta	\$ 23,580	18,795	30,806
Tasa de interés fija promedio	5.98%	5.98%	5.98%

Riesgo de tipo de cambio	Vencimiento		
	1-6 meses	6-12 meses	Más de un año
Exposición neta en USD	\$ 804	804	435
Tipo de cambio promedio	21.75	22.47	22.99



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

A la fecha de presentación los importes relacionados con partidas designadas como partidas cubiertas, eran los que se muestran a continuación:

		2022		
		Cambio en el valor usado para calcular la ineficacia de cobertura	Reserva de cobertura de flujos de efectivo	Costos de cubrir la reserva de cobertura
Riesgo de tasa de interés				
Instrumentos de tasa variable	\$	(29,420)	73,181	-
Riesgo de tipo de cambio				
Contratos forward de tipo de cambio		4,466	(3,759)	-

Los importes relacionados con partidas designadas como instrumentos de cobertura y eficacia de cobertura son los siguientes:

2022 (miles de pesos)									
Importe en libros				Línea en el estado de situación financiera en la que se incluye el instrumento de cobertura	Cambio en el valor del instrumento de cobertura reconocido en otro resultado integral	Ineficiencia de cobertura reconocida	Línea en el estado de resultados que incluye la ineficiencia de cobertura reconocida	Costos de cobertura reconocidos en ORI	Importe reclasificado de la reserva de cobertura a resultados
Importe nominal	Activos	Pasivos							Importe reclasificado de los costos de la reserva de cobertura a resultados
Riesgo de tasa de interés				Instrumentos					
Swaps de tasa de interés	980,000	73,181	-	Financieros			(Costo) Ingreso financiero	-	-
Riesgo de tipo de cambio				Derivados	(29,420)	-		-	-
Forwards de tipo de cambio	45,533	-	3,759	Instrumentos financieros forward	4,466	-	(Costo) ingreso financiero	-	-

2021 (miles de pesos)									
Importe en libros				Línea en el estado de situación financiera en la que se incluye el instrumento de cobertura	Cambio en el valor del instrumento de cobertura reconocido en otro resultado integral	Ineficiencia de cobertura reconocida	Línea en el estado de resultados que incluye la ineficiencia de cobertura reconocida	Costos de cobertura reconocidos en ORI	Importe reclasificado de la reserva de cobertura a resultados
Importe nominal	Activos	Pasivos							Importe reclasificado de los costos de la reserva de cobertura a resultados
Riesgo de tasa de interés				Instrumentos financieros derivados			(Costo) ingreso financiero	-	-
Swaps de tasa de interés	1,000,000	43,761	-		(84,400)	-		-	-

La tabla siguiente presenta una conciliación por categoría de riesgo de los componentes del capital y un análisis de las partidas del otro resultado integral, neto de impuestos, resultante de la contabilidad de coberturas de flujo de efectivo.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

	2022		2021	
	Reserva de cobertura	Costo de la reserva de cobertura	Reserva de cobertura	Costo de la reserva de cobertura
Saldo al 1o. de enero	\$ (30,633)		28,447	-
Coberturas de flujo de efectivo				
Cambios en el valor razonable				
<i>Riesgo de tasa de interés</i>	(29,420)		(84,400)	
<i>Riesgo de tipo de cambio</i>	4,466			
Importe reclasificado a Resultados				
<i>Liquidación anticipada</i>				-
Diferidos	7,487		25,320	
Saldo al 31 de diciembre	\$ (48,100)		(30,633)	

Administración del capital-

La política del Consejo de Administración es mantener una base de capital sólida a fin de mantener la confianza de los acreedores y del mercado financiero hacia el Grupo, y para sustentar el desarrollo futuro del negocio, por lo que el Consejo de Administración monitorea el rendimiento de capital.

De igual manera se da seguimiento al índice deuda neta a capital del Grupo. Al término de los períodos reportados, el resultado es como se muestra a continuación:

	2022	2021
Total, pasivo	\$ 15,936,981	10,897,125
Efectivo y equivalentes de efectivo	996,222	1,335,055
Pasivo menos efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 14,940,759	9,562,070
Capital contable	\$ 11,167,256	11,105,996
Razón de deuda a capital contable (Total pasivo menos efectivo y equivalentes de efectivo entre capital contable)	1.33	0.86

(7) Efectivo y equivalentes de efectivo-

El efectivo y equivalentes de efectivo se integra como se muestra a continuación:

	2022	2021
Caja y fondo fijo	\$ 2,963	2,910
Inversiones disponibles a la vista	152,192	451,666
Bancos	689,040	806,162
Efectivo restringido (1)	152,027	74,317
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 996,222	1,335,055



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

- (1) Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, el Grupo presenta efectivo restringido por \$152,027 y \$74,317, respectivamente. De conformidad con las obligaciones de hacer y no hacer que el Grupo tiene en relación con su principal crédito bancario, se debe de reconstruir, mantener y ampliar un fondo de reserva en efectivo (efectivo restringido), bajo ciertas condiciones.

En la nota 6 se revela la exposición del Grupo a los riesgos de crédito relacionados con efectivo y equivalentes de efectivo.

(8) Cuentas por cobrar-

		2022	2021
Cuentas por cobrar	\$	3,364,344	2,998,131
Menos deterioro para cuentas por cobrar		84,031	81,250
Total de cuentas por cobrar	\$	3,280,313	2,916,881

En la nota 6 se revela la exposición del Grupo a los riesgos de crédito, cambiario y a las pérdidas por deterioro relacionadas con cuentas por cobrar.

El Grupo ofrece principalmente servicios de transporte terrestre de carga (nacional e internacional), servicios de logística y tecnología, así como servicios de transporte de personas, por los que genera ingresos provenientes de contratos con clientes. Ver nota 29 para conocer el detalle de los ingresos por segmento.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, los activos relacionados con ingresos por contratos con clientes y que se encuentran pendientes de cobro, están incluidos principalmente en las cuentas por cobrar (neto) y ascienden a \$3,280,313 y \$2,916,881, respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, los pasivos del contrato relacionados con ingresos por contratos con clientes ascienden a \$38,112 y \$42,635, respectivamente y se integran por anticipos de clientes.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, se reconocieron ingresos por \$42,635 y \$79,043 provenientes de los pasivos del contrato, relacionados con contratos de clientes.

La Compañía ha llevado a cabo operaciones de factoraje financiero sin recurso (cesión de derechos de crédito) con instituciones bancarias durante los años 2022 y 2021. Estas operaciones involucran la venta de cuentas por cobrar seleccionadas a la entidad financiera (factor) sin tener la responsabilidad de reembolsar al factor en caso de incumplimiento del deudor.

La Compañía ha clasificado los flujos de efectivo resultantes de estas operaciones como actividades operativas, ya que representan cobranzas anticipadas de montos adeudados por los clientes. La Compañía da de baja las cuentas por cobrar del estado de situación financiera y reconoce los recursos recibidos como cobranza anticipada.

Estas cuentas por cobrar no están incluidas en el estado de situación financiera de la Compañía, ya que los riesgos y recompensas asociados con las cuentas por cobrar se han transferido al factor. A la fecha de emisión de los estados financieros, el total de las cuentas por cobrar cedidas al factor fue liquidado en su totalidad.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(9) Otras cuentas por cobrar-

	2022	2021
Deudores diversos	\$ 337,757	261,857
Operadores de unidades	31,527	21,272
Funcionarios y empleados	14,155	16,572
Otros	21,859	24,225
	405,298	323,926
Menos deterioro de otras cuentas por cobrar	39,616	37,329
Total de otras cuentas por cobrar	\$ 365,682	286,597

En la nota 6 se revela la exposición del Grupo a los riesgos de crédito, cambiario y a las pérdidas por deterioro relacionadas con otras cuentas por cobrar.

(10) Operaciones, préstamos y saldos con partes relacionadas-

(a) Remuneración por sueldos al personal clave de la Administración-

Los miembros clave de la Administración del Grupo recibieron las siguientes remuneraciones por sueldos y otros beneficios (plan de acciones), las cuales se incluyen en costos laborales (nota 22):

	2022	2021
Beneficios a los empleados a corto plazo	\$ 282,000	226,937
Plan de acciones (nota 21(d))	77,403	175,105

Operaciones con otras partes relacionadas-

Todas las partes relacionadas indicadas en esta nota corresponden a "otras partes relacionadas", ya que no son acuerdos conjuntos, subsidiarias, asociados o personal clave de la administración.

En el curso normal de sus actividades, Grupo Traxión realiza operaciones de tipo comercial con otras partes relacionadas, incluyendo operaciones para el suministro de materias primas y el arrendamiento de inmuebles.

Las operaciones realizadas con otras partes relacionadas, durante el periodo de doce meses terminado el 31 de diciembre de 2022 y 2021, fueron como se indica a continuación:

Compañía	Ingreso por la operación	2022	2021
Pública Entertainment, S. A. de C. V.	Ingreso por prestación de servicios	\$ -	2,003
Operadora Arrendadora de Vehículos Puli, S. A. de C. V.	Ingreso por transporte de personas	-	735



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Compañía	Gasto por la operación	2022	2021
Inmobiliaria Albali, S. A. de C. V.	Gasto renta de inmueble y otros \$	17,741	17,862
Tracto servicios Especializados de Querétaro, S. A. de C. V.	Gastos de mantenimiento	4,792	15,280
Inmobiliaria Eventus, S. A. de C. V.	Gasto renta de inmueble	9,262	9,262
Operadora y Arrendadora de Vehículos Puli, S. A. de C. V.	Gasto de transporte personal	-	32

Los saldos por cobrar y por pagar a partes relacionadas (otras partes relacionadas), al 31 de diciembre de 2022 y 2021, se integran como se muestra a continuación.

Cuentas por cobrar	2022	2021
Pública Entertainment, S. A. de C. V.	\$ 1,945	2,184
Otros	-	90
	\$ 1,945	2,274

Los saldos por cobrar corresponden a operaciones de cuenta corriente que tienen vencimiento en los próximos 12 meses.

Cuentas por pagar	2022	2021
Grupo Publica espectaculares y Vallas, S.A. de C.V.	\$ 76	-
Tracto Servicios Especializados de Querétaro, S. A. de C. V.	-	561
Partes relacionadas diversas	262	176
	\$ 338	737

Los saldos por pagar a partes relacionadas corresponden a operaciones de cuenta corriente que tienen vencimiento en los próximos 12 meses.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 las cuentas por cobrar y por pagar entre partes relacionadas no están garantizadas.

(11) Pagos anticipados-

	2022	2021
Anticipo a proveedores (1)	\$ 108,195	63,800
Seguros pagados por anticipado	67,137	59,163
Otros gastos pagados por anticipado (2)	83,076	55,794
	258,408	178,757
Anticipo a proveedores largo plazo (1)	33,600	7,380
	33,600	7,380
Total de gastos anticipados	\$ 292,008	186,137



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

- (1) Los anticipos a proveedores se clasifican de acuerdo con el destino de las adquisiciones.
 (2) Corresponde principalmente a gastos por publicidad, fianzas pagadas por anticipado, entre otros.

(12) Equipo de transporte y maquinaria-

Durante el año terminado el 31 de diciembre de 2022, el Grupo tuvo las siguientes transacciones relevantes relacionadas a equipo de transporte y maquinaria, como se muestra a continuación

Adiciones y bajas-

Costo	2021	Adiciones	Adquisición de negocios	Bajas	2022
Equipo de transporte de personal	\$ 6,734,892	1,943,324	-	80,716	8,597,500
Tractocamiones	2,717,326	882,108	27,473	264,396	3,362,511
Plataformas y cajas	1,319,292	623,104	-	28,154	1,914,242
Equipo de transporte	553,484	35,025	2,667	12,875	578,301
Maquinaria y equipo	193,026	131,596	20,857	2,301	343,178
Mejoras a locales arrendados	268,131	82,542	26,341	36	376,978
Equipo de cómputo	248,406	64,970	6,057	3,371	316,062
Equipo de rastreo	64,437	10,396	-	-	74,833
Mobiliario y equipo de oficina	64,445	90,471	-	550	154,366
Equipo de almacenaje	10,963	7,262	-	4,192	14,033
Equipo telefónico	5,320	-	-	-	5,320
Equipo de Seguridad	1,374	398	-	-	1,772
Otros activos	22,559	1,044	4,568	7,406	20,765
	\$ 12,203,655	3,872,240	87,963	403,997	15,759,861

Depreciación-

Depreciación acumulada

Equipo de transporte de personal	\$ 1,280,385	632,191	-	5,898	1,906,678
Tractocamiones	500,057	292,766	-	165,803	627,020
Plataformas y cajas	582,480	159,623	-	37,455	704,648
Equipo de transporte	161,423	17,770	-	11,072	168,121
Maquinaria y equipo	76,299	24,263	-	647	99,915
Mejoras a locales arrendados	91,924	42,495	-	211	134,208
Equipo de cómputo	147,843	58,638	-	2,999	203,482
Equipo de rastreo	16,722	8,911	-	-	25,633
Mobiliario y equipo de oficina	20,929	6,589	-	237	27,281
Equipo de almacenaje	4,535	469	-	-	5,004
Equipo telefónico	3,203	-	-	-	3,203
Equipo de seguridad	726	46	-	-	772
Otros activos	23,866	399	-	5,473	18,792
	2,910,392	1,244,160	-	229,795	3,924,757
Valor neto en libros	\$ 9,293,263	2,623,324	92,719	174,202	11,835,104



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Durante el año terminado el 31 de diciembre de 2021, el Grupo tuvo las siguientes transacciones relevantes relacionadas a equipo de transporte y maquinaria:

Adiciones y bajas-

Costo	2020	Adiciones	Bajas	2021
Equipo de transporte de personal	\$ 5,925,083	925,404	115,595	6,734,892
Tractocamiones	2,169,645	887,736	340,055	2,717,326
Plataformas y cajas	1,023,033	326,151	29,892	1,319,292
Equipo de transporte	547,645	12,958	7,119	553,484
Maquinaria y equipo	174,423	18,611	8	193,026
Mejoras a locales arrendados	186,246	81,892	7	268,131
Equipo de cómputo	175,609	74,187	1,390	248,406
Equipo de rastreo	50,981	13,456	-	64,437
Mobiliario y equipo de oficina	49,275	15,327	157	64,445
Equipo de almacenaje	10,468	1,776	1,281	10,963
Equipo telefónico	5,320	-	-	5,320
Equipo de seguridad	1,374	-	-	1,374
Otros activos	27,822	2,505	7,768	22,559
	\$ 10,346,924	2,360,003	503,272	12,203,655

Depreciación-

Depreciación acumulada

Equipo de transporte de personal	\$ 929,791	448,153	97,559	1,280,385
Tractocamiones	380,344	357,107	237,394	500,057
Plataformas y cajas	484,022	129,789	31,331	582,480
Equipo de transporte	148,670	17,696	4,943	161,423
Maquinaria y equipo	61,050	15,250	1	76,299
Mejoras a locales arrendados	62,254	29,672	2	91,924
Equipo de cómputo	95,185	53,095	437	147,843
Equipo de rastreo	9,907	6,815	-	16,722
Mobiliario y equipo de oficina	14,438	6,777	286	20,929
Equipo de almacenaje	4,241	294	-	4,535
Equipo telefónico	3,203	-	-	3,203
Equipo de seguridad	2,001	6	1,281	726
Otros activos	19,165	5,999	1,298	23,866
	\$ 2,214,271	1,070,653	374,532	2,910,392

Valor neto en libros	\$ 8,132,653	1,289,350	128,740	9,293,263

Deterioro-

Durante los períodos terminados al 31 de diciembre de 2022 y 2021, el Grupo no reconoció deterioro alguno con relación al equipo de transporte y maquinaria.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(13) Crédito mercantil, activos intangibles y otros activos-

Al 31 de diciembre 2022 y 2021 el crédito mercantil se deriva de las adquisiciones de las entidades que se muestran a continuación:

Entidad		2022	2021
LIPU	\$	2,229,351	2,229,351
Medistik		756,122	-
Bisonte		639,056	639,056
Grupo SID		509,599	509,599
Egoba		368,588	368,588
AFN		295,518	295,518
Redpack		280,780	280,780
V-Modal		61,807	-
	\$	5,140,821	4,322,892

Intangibles y otros activos-

El movimiento en la cuenta de intangibles y otros activos al 31 de diciembre de 2022 se muestra a continuación:

Costo	2021	Adiciones	Adquisición de negocios	Bajas	2022
Marcas	866,706	-	160,210	-	1,026,916
Relación con clientes	589,184	-	768,308	-	1,357,492
Licencias y software	188,140	-	15,306	15,054	188,392
Otros intangibles	-	-	12,455	-	12,455
	1,644,030	-	956,279	15,054	2,585,255

Amortización

Relación con clientes	230,767	39,749	-	-	270,516
Licencias y software	78,873	19,264	-	1,157	96,980
	309,640	59,013	-	1,157	367,496

Valor neto en libros	1,334,390	(59,013)	956,279	13,897	2,217,759

El movimiento en la cuenta de intangibles y otros activos al 31 de diciembre de 2021 se muestra en la hoja siguiente.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Costo	2020	Adiciones	Bajas	2021
Marcas	\$ 866,706	-	-	866,706
Relación con clientes	589,184	-	-	589,184
Licencias y software	116,078	72,062		188,140
	\$ 1,571,968	72,062	-	1,644,030
Amortización				
Relación con clientes	\$ 190,769	39,998	-	230,767
Licencias y software	61,346	17,527	-	78,873
	\$ 252,115	57,525	-	309,640
Valor neto en libros	\$ 1,319,853	14,537	-	1,334,390

El crédito mercantil y otros activos intangibles con vidas útiles indefinidas se revisan para determinar si existen deterioros cuando menos una vez al año. Cuando se realiza una prueba de deterioro, el monto recuperable se determina con referencia al valor presente neto de los flujos de efectivo futuros esperados (valor de uso) de la unidad generadora de efectivo correspondiente y al valor razonable menos el costo para su venta, el que resulte mayor.

El monto recuperable de las unidades generadoras de efectivo ha sido determinado con base en cálculos de valor razonable menos costos de disposición. Estos cálculos requieren la utilización de estimaciones, incluyendo las expectativas de la administración del crecimiento futuro de ingresos, costos de operación, márgenes de utilidad y flujos de efectivo operativos por cada unidad generadora de efectivo.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 no se reconocieron deterioros de crédito mercantil y la variable más sensitiva de los cálculos es la tasa de descuento.

Si al 31 de diciembre de 2022 y 2021, la tasa de descuento estimada usada en el cálculo del valor en uso para cada una de las Unidades Generadoras de Efectivo (UGE's) hubiera sido un 0.5% mayor y/o menor que los estimados por la Administración, el Grupo tampoco habría tenido la necesidad de reducir los valores del crédito mercantil, por concepto de deterioro.

Los supuestos claves usados en la determinación del importe recuperable se señalan a continuación. Los valores asignados a los supuestos claves representan la evaluación de la gerencia de las futuras tendencias en las industrias correspondientes y se basan en fuentes externas como en internas.

En porcentaje	2022	2021
Tasa de descuento	11.41%	10.81%
Tasa de crecimiento de valor terminal	2.0%	2.0%
Tasa de crecimiento presupuestada de crecimiento del EBITDA (promedio para los próximos cinco años)	10.0%	10.0%

(14) Deuda-

La deuda a largo plazo al 31 de diciembre de 2022 y 2021 se muestra en la tabla de la hoja siguiente.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

	2022	2021
Crédito bursátil emitido a una tasa fija anual de 8.98% con vencimiento en 2027 (3)	\$ 2,500,000	2,500,000
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE trimestral compuesta más un margen variable con vencimiento en 2026. (2)	2,450,000	2,000,000
Crédito simple contratado a una tasa TIIE más 1.88 puntos con vencimiento en 2029. (1)	1,000,000	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 11.35% con vencimiento en 2028	402,305	-
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.85 puntos porcentuales con vencimiento en 2024. (1)	300,000	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.45% con vencimiento en 2027. (1)	297,878	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.15% con vencimiento en 2027.	273,712	312,363
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.70 puntos con vencimiento en 2025. (1)	250,000	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.14% con vencimiento en 2026.	241,585	185,596
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.80% con vencimiento en 2027. (1)	197,338	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.99% con vencimiento en 2028. (1)	186,997	-
Línea de crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.95 puntos porcentuales con vencimiento en 2023.	175,924	189,283
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 2.0 puntos porcentuales con vencimiento en 2028.	153,767	134,698
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.95 puntos porcentuales con vencimiento en 2024. (1)	146,426	-
Línea de crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 2.0 puntos porcentuales con vencimiento en 2026.	140,287	183,453
Crédito simple contratado a una tasa anual de 9.40% con vencimiento en 2028. (1)	126,292	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.14% con vencimiento en 2025.	123,307	204,723
Crédito simple contratado a una tasa anual de 6.90% con vencimiento en 2025.	122,868	143,338
Crédito simple contratado a una tasa anual de 7.40% con vencimiento en 2026.	105,734	123,307
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 1.15 puntos porcentuales con vencimiento en 2023.	100,000	-
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 1.70 puntos porcentuales con vencimiento en 2023.	95,000	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 9.15% con vencimiento en 2027.	80,388	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 9.25% con vencimiento en 2027.	52,480	-
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.90 puntos porcentuales con vencimiento en 2027.	38,657	-
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 1.50 puntos porcentuales con vencimiento en 2023.	20,000	150,000
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 1.50 puntos porcentuales con vencimiento en 2023.	-	46,250
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.14% con vencimiento en 2024.	-	86,102
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 1.70 puntos porcentuales con vencimiento en 2022.	-	45,498
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 2.0 puntos porcentuales con vencimiento en 2022.	-	32,262
Total, deuda	\$ 9,580,945	6,336,873
Intereses devengados no pagados	71,092	70,468
Costos de la transacción	(45,543)	(44,062)
Valor en libros de la deuda	9,606,494	6,363,279
Vencimientos circulantes	1,092,316	566,006
Deuda bursátil a largo plazo	2,500,000	2,500,000
Deuda a largo plazo, excluyendo vencimientos circulantes y deuda bursátil	\$ 6,014,178	3,297,273



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

- (1) Durante 2022 se firmaron y realizaron disposiciones de líneas de crédito, que, junto con recursos propios, fueron destinados al pago de inversiones en capital y adquisiciones de empresas
- (2) En marzo de 2021 el Grupo celebró un contrato para una línea de crédito comprometida por \$3,500 millones de pesos, dicho crédito está compuesto por \$3,000 millones a largo plazo, con amortizaciones crecientes y vencimiento en 2026 y margen entre 175 y 285 puntos base, que dependerá de nuestra razón de deuda neta sobre Utilidad antes de costos financieros, impuestos, depreciación y amortización (UAFIDA), así como una línea revolvente por \$500 millones de pesos con vencimiento en 2024 y margen de 200 puntos base. Ambos componentes del crédito son quirografarios.
- (3) Con fecha 11 de septiembre de 2020, el Grupo emitió \$2,500 millones de pesos en certificados bursátiles quirografarios a un plazo de siete años, a una tasa de interés bruta anual del 8.98%, lo anterior con base en un programa por hasta 10 mil millones de pesos. Con estos recursos el Grupo realizó distintos prepagos de pasivos durante el 3er y 4to trimestre de 2020, entre ellos la primera disposición del crédito sindicado, dichas operaciones forman parte del plan de sustitución de pasivos.

A continuación, se muestra el detalle del saldo de la deuda al 31 de diciembre de 2022 y 2021, identificando las partidas que representan flujo de efectivo.

Total deuda	Saldo 2021	Préstamos recibidos	Pagos de principal	Intereses pagados	Total Transacciones en efectivo	Intereses devengados	Amortización de costos de deuda	Saldo 2022
	6,363,279	3,706,766	475,907	788,131	8,806,007	771,115	29,372	9,606,494
Total deuda	Saldo 2020	Préstamos recibidos	Pagos de principal	Intereses pagados	Total Transacciones en efectivo	Intereses devengados	Amortización de costos de deuda	Saldo 2021
	5,899,488	6,232,389	5,792,774	472,157	5,866,946	472,780	23,553	6,363,279

Nuestro principal crédito simple contratado, (ver numeral 2 de esta nota) (el original y sus disposiciones subsecuentes) establece ciertas obligaciones de hacer y no hacer, entre las cuales se encuentran:

- limitaciones para enajenar sus activos (incluyendo, sin limitación, inmuebles o valores representativos de capital de cualquier subsidiaria o persona).
- limitaciones para participar en adquisiciones, escisiones o fusiones,
- no efectuar reducción del capital social del Grupo,
- mantener asegurada la propiedad y equipo,
- mantener ciertas razones financieras,
- no otorgar cualquier clase de préstamo o crédito, con o sin garantía, salvo por préstamos o créditos entre el Grupo Traxión y las obligadas solidarias.
- no pagar dividendos o realizar distribuciones en efectivo o en especie a sus accionistas,
- no contraer, ni permitir que alguna de sus subsidiarias contraiga, deuda (incluyendo el otorgamiento de gravámenes que la garanticen) por un monto total que implique el incumplimiento de cualquiera de las obligaciones financieras en el contrato y
- no asumir ni garantizar obligaciones de terceros, salvo por las obligaciones creadas al amparo de este contrato.

Asimismo, el Grupo debe reconstruir, mantener y ampliar un fondo de reserva en efectivo conforme lo establece su contrato del crédito.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, las obligaciones de hacer y no hacer han sido cumplidas.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 las entidades Egoba, Transporte de Carga Grupo MyM, S. A. de C. V.(TCGM), Avior, AFN, Lipu, Bisonte y Redpack son garantes del principal crédito bancario que tiene el Grupo.

(15) Proveedores-

El principal insumo del Grupo corresponde a diésel y gasolina que representa el 23.35% y 18.93% de los costos totales por los periodos terminados el 31 de diciembre de 2022 y 2021, respectivamente. El resto de los insumos son proporcionados por diversos proveedores.

En la nota 6 se revela la exposición del Grupo al riesgo cambiario y de liquidez relacionado con proveedores.

(16) Otros impuestos por pagar-

	2022	2021
Impuestos y derechos	\$ 382,651	241,737
Impuesto al valor agregado	382,337	294,375
	\$ 764,988	536,112

(17) Beneficios a empleados-

El Grupo cuenta con un plan de beneficios definidos por prima de antigüedad que será pagadera en el caso de muerte, invalidez o incapacidad, despido y separación voluntaria de algún trabajador, el importe consiste en doce días del último salario del trabajador por año de servicio, sin que este exceda el doble del salario mínimo de la zona económica en donde el trabajador preste sus servicios.

En caso de separación voluntaria, se establece el requisito de haber cumplido quince años de servicio.

	2022	2021
Valor presente de las obligaciones sin fondear	\$ 109,894	98,370
Pasivo reconocido de obligaciones por beneficios definidos	\$ 109,894	98,370

Movimientos en el valor presente de las obligaciones por beneficios definidos ("OBD")

	2022	2021
OBD al 1o. de enero	\$ 98,370	108,228
En adquisición de negocios	3,133	-
Costo laboral (disminución) del servicio actual	17,850	(2,549)
Costo financiero	4,311	2,724
(Ganancias) pérdidas actuariales	(68)	1,500
Pagos durante el período	(13,702)	(11,533)
OBD al 31 de diciembre	\$ 109,894	98,370



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Los pagos esperados por beneficios definidos en los próximos años se muestran en la siguiente tabla:

2023	\$	15,309
2024		14,778
2025		15,249
2026		17,739
2027 a 2032		128,317
	\$	191,392

a) Gasto reconocido en resultados-

	2022	2021
Costo laboral del servicio actual	\$ 17,850	(2,549)
Costo financiero	4,311	2,724
	\$ 22,161	175

(Ganancias) (Pérdidas actuariales reconocidas en la cuenta de utilidad integral-

	2022	2021
Monto acumulado al 1o. de enero	\$ (3,519)	(2,469)
Reconocidas durante el ejercicio	68	(1,500)
Impuesto a la utilidad diferido	(20)	450
Monto acumulado al 31 de diciembre	\$ (3,471)	(3,519)

b) Supuestos actuariales-

Los supuestos actuariales a las fechas de los estados financieros consolidados se muestran a continuación:

	2022	2021
Tasa de descuento	9.20% a 9.30%	7.40% a 8.50%
Incremento de salarios	4.45% a 5.58%	4.50% a 5.50%
Incremento de salario mínimo	15% a 20%	15.00%
Tasa de inflación	7.82%	7.36%

Los supuestos sobre mortalidad futura se basan en estadísticas publicadas y en tablas de mortalidad. En la actualidad, la edad de retiro en México es de 65 años.

El cálculo de la obligación por beneficios definidos es sensible a los supuestos de mortalidad que se indicaron anteriormente.

c) Análisis de sensibilidad-

Las variaciones razonablemente posibles, en uno de los supuestos actuariales más significativos, y asumiendo que el resto de las variables hubieran permanecido constantes, habrían afectado las obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2022 y 2021 en las cantidades que se muestran en la hoja siguiente.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

2022	Incremento	Disminución
Tasa de descuento (1% variación)	\$ (2,463)	2,590

2021	Incremento	Disminución
Tasa de descuento (1% variación)	\$ (3,126)	3,297

(18) Provisiones y Participación de los Trabajadores en la Utilidad (PTU)-

2022	Sueldos y salarios	Costos de servicios	Otras provisiones	Total provisiones	PTU
Saldos iniciales	\$ 129,240	338,217	106,605	574,062	85,138
Adquisición de negocios	4,353	24,957	28,683	57,993	1,481
Incrementos	621,138	2,190,021	57,969	2,869,128	13,568
Pagos	669,798	2,098,102	107,073	2,874,973	76,695
Saldos finales	\$ 84,933	455,093	86,184	626,210	23,492

El Grupo espera que se realice la liquidación de estas obligaciones durante el próximo año.

2021	Sueldos y salarios	Costos de servicios	Otras provisiones	Total provisiones	PTU
Saldos iniciales	\$ 178,189	323,703	75,068	576,960	80,792
Incrementos	332,796	1,358,839	125,463	1,817,098	77,681
Pagos	381,745	1,344,325	93,926	1,819,996	73,335
Saldos finales	\$ 129,240	338,217	106,605	574,062	85,138

(19) Arrendamiento-

El Grupo arrienda bodegas, patios e instalaciones de puntos de venta al público en general, estos últimos relacionados con los servicios de mensajería y paquetería, así como otros tipos de activos, y reconoce los efectos de la amortización de los derechos de uso y el componente financiero en los resultados del periodo. Para el cálculo de los arrendamientos el Grupo utilizó una tasa incremental promedio ponderada de 9.50% anual. Los arrendamientos normalmente son por el período de dos años, con la opción de renovar el arrendamiento después de esa fecha.

Así mismo el Grupo como parte de su operación arrienda, inmuebles, tractocamiones, tortons, cajas y otros activos, el plazo promedio de los arrendamientos es de 3 años, algunos de los contratos establecen incrementos anuales basados en el INPC y en algunas ocasiones cuentan con restricciones para la cancelación de estos.

El grupo decidió no reconocer el activo por derecho de uso y el pasivo por arrendamiento correspondiente por aquellos contratos de arrendamiento menores de un año o de poco valor de acuerdo con las políticas del Grupo.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

A continuación, se muestra la composición del activo por derecho de uso y el pasivo por arrendamiento:

i. Activo por derecho de uso.

2022		Inmuebles	Equipo de transporte	Tractos y cajas	Otros activos	Total
Balance al 1o. de enero	\$	422,657	159,069	414,456	21,560	1,017,742
Depreciación		383,368	122,388	76,660	27,323	609,739
Adquisición de negocios		276,210	-	45,871	-	322,081
Adiciones		483,781	121,819	-	29,153	634,753
Bajas		36,531	-	-	570	37,101
Balance al 31 de diciembre	\$	762,749	158,500	383,667	22,820	1,327,736

2021		Inmuebles	Equipo de transporte	Tractos y cajas	Otros activos	Total
Balance al 1o. de enero	\$	382,932	156,914	656,763	2,714	1,199,323
Depreciación		274,907	14,992	76,164	8,857	374,920
Adiciones		357,602	17,147	8,981	29,927	413,657
Bajas		42,970	-	175,124	2,224	220,318
Balance al 31 de diciembre	\$	422,657	159,069	414,456	21,560	1,017,742

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 se tienen activos por derecho de uso adquiridos a través de arrendamientos que anteriormente eran clasificados como arrendamiento financiero antes de la entrada en vigor de la IFRS 16 por \$462,422 y \$604,760, respectivamente, neto de depreciación acumulada, los cuales se conservan en garantía de pago de dichos financiamientos.

ii. Pasivo por arrendamiento

2022		Inmuebles	Equipo de transporte	Tractos y cajas	Otros activos	Total
Pasivo por arrendamiento CP	\$	381,350	36,220	106,753	37,829	562,152
Pasivo por arrendamiento LP		411,915	30,232	195,431	22,935	660,513
Total pasivo por arrendamiento	\$	793,265	66,452	302,184	60,764	1,222,665

2021		Inmuebles	Equipo de transporte	Tractos y cajas	Total
Pasivo por arrendamiento CP	\$	254,960	28,352	101,970	385,282
Pasivo por arrendamiento LP		215,755	43,414	303,223	562,392
Total pasivo por arrendamiento	\$	470,715	71,766	405,193	947,674



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 se tienen pasivos por arrendamiento a corto plazo adquiridos a través de arrendamientos que eran clasificados como arrendamiento financiero antes de la entrada en vigor de la IFRS 16 por \$126,358 y \$120,851, respectivamente, así mismo se tienen pasivos por arrendamiento a largo plazo adquiridos a través de arrendamientos que eran clasificados como arrendamiento financiero antes de la entrada en vigor de la IFRS 16 por \$203,137 y \$329,429.

Pasivo por arrendamientos	Saldo al 1ro de enero 2021	Pagos de arrendamiento	Intereses pagados	Total Transacciones en efectivo	Intereses devengados	Efecto de revaluación	Adquisición de negocios	Nuevos arrendamientos celebrados	Cancelación anticipada de arrendamientos	Saldo 2022
	947,674	(692,875)	(38,006)	216,792	91,335	(1,540)	322,081	634,753	(40,755)	1,222,665
Pasivo por arrendamientos	Saldo al 1ro de enero 2020	Pagos de arrendamiento	Intereses pagados	Total Transacciones en efectivo	Intereses devengados	Efecto de revaluación	Nuevos arrendamientos celebrados	Cancelación anticipada de arrendamientos	Saldo 2021	
	1,014,076	(475,823)	(62,561)	475,692	103,519	1,627	413,657	(46,821)	947,674	

iii. Importes reconocidos en el estado de resultados

	2022	2021
Intereses de los pasivos por arrendamiento	\$ 91,335	103,519
Gasto relacionado con los arrendamientos menores a un año y/o de poco valor	15,942	5,874

iv. Importes reconocidos en estado de flujos de efectivo

	2022	2021
Salidas de efectivo por concepto de arrendamiento. (1)	\$ 708,817	481,697

(1) Incluye pagos por contratos de arrendamiento financiero, antes presentados como arrendamientos que eran clasificados como arrendamiento financiero antes de la entrada en vigor de la IFRS 16 por \$120,785, y \$150,996 en 2022 y 2021, respectivamente. Y pagos por arrendamientos menores a un año y/o de poco valor.

v. Opciones de ampliación

Algunos arrendamientos de propiedades contienen opciones de ampliación ejercibles por el Grupo hasta un año antes del término del periodo no cancelable del contrato. Cuando es practicable, el Grupo busca incluir opciones de ampliación en los arrendamientos nuevos a fin de proporcionar flexibilidad operacional.

Las opciones de ampliación mantenidas son ejercibles solo por el Grupo y no por los arrendadores. El Grupo evalúa en la fecha de inicio del arrendamiento si existe razonable certeza de ejercer las opciones de ampliación. El Grupo revalúa si tiene certeza razonable de ejercer una opción de ampliación si existe un suceso o un cambio significativos en las circunstancias dentro de su entorno

La medición inicial del activo por derecho de uso se determina por la medición inicial del pasivo por arrendamiento.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

En la transición a la nueva norma, el Grupo optó por aplicar la nueva definición de arrendamientos a todos sus contratos.

El activo por derecho de uso se deprecia considerando el plazo del arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento corresponde al valor presente de los pagos por arrendamiento que no se hayan pagado en esa fecha y se descuenta utilizando una tasa de interés implícita en el arrendamiento, en caso de no poder determinarse fácilmente la entidad utiliza la tasa de interés incremental.

Entre los pagos por arrendamientos que la entidad considera están, los pagos fijos menos cualquier incentivo, así como los importes que se esperan pagar como garantía del valor residual.

(20) Impuestos a la utilidad (impuesto sobre la renta (ISR))-

Los activos y pasivos por impuestos a la utilidad diferidos se han presentado en el estado consolidado de situación financiera, con base en la agrupación de cada entidad legal que se incluye en la consolidación, debido a que los efectos impositivos no pueden netearse o compensarse entre las distintas entidades por no existir ningún mecanismo legal que lo permita.

a) Activos y (pasivos) por impuesto diferidos reconocidos-

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, se generó un pasivo por impuesto diferido por diferencias temporales relacionadas con inversiones en subsidiarias. No obstante, este pasivo no fue reconocido porque el Grupo controla la política de dividendos de sus subsidiarias, es decir, el Grupo controla la oportunidad de la reversión de las diferencias temporales imputadas correspondientes y la Administración se encuentra satisfecha de que no se revertirán en el futuro previsible.

	2022	2021
Cuentas por cobrar y estimación cobro dudoso	\$ (1,319,024)	(1,140,500)
Propiedades y equipo	(682,305)	(511,985)
Activos intangibles	(660,650)	(401,756)
Activos por derecho de uso	(603,023)	(417,434)
Otros activos	(60,174)	(60,494)
Proveedores	1,002,886	930,374
Obligaciones por arrendamiento	558,941	366,972
Pérdidas fiscales por amortizar	380,505	360,023
Provisiones	258,103	188,847
Otros pasivos	144,702	129,611
Otras cuentas por cobrar	(29,538)	(40,843)
Anticipo de clientes	23,706	22,675
Obligaciones laborales	22,061	20,094
Participación a los trabajadores en la utilidad	14,987	23,931
Pagos anticipados	14,926	1,676
Inventarios	1,667	3,097
	\$ (932,230)	(525,712)



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

b) Movimientos en las diferencias temporales durante los ejercicios-

	2021	Reconocido en resultados	Adquisición de negocios	Otro resultado integral	2022
Cuentas por cobrar y estimación cobro dudoso	\$ (1,140,500)	(190,168)	11,644	-	(1,319,024)
Propiedades y equipo	(511,985)	(170,442)	122	-	(682,305)
Activos por derecho de uso	(417,434)	(104,627)	(80,962)	-	(603,023)
Activos intangibles	(401,756)	19,575	(278,469)	-	(660,650)
Otras cuentas por cobrar	(40,843)	9,303	2,002	-	(29,538)
Inventarios	3,097	(1,430)	-	-	1,667
Pagos anticipados	1,676	14,036	(786)	-	14,926
Obligaciones laborales	20,094	(638)	2,624	-	22,080
Anticipo de clientes	22,675	128	902	-	23,705
Participación a los trabajadores en la utilidad	23,931	(11,427)	2,483	-	14,987
Otros activos	(60,494)	8,247	(440)	(7,487)	(60,174)
Otros pasivos	129,611	15,093	-	-	144,704
Provisiones	188,847	65,367	3,889	-	258,103
Proveedores	930,374	72,512	-	-	1,002,886
Obligaciones por arrendamiento	366,972	102,999	88,970	(20)	558,921
Pérdidas fiscales por amortizar	360,023	20,482	-	-	380,505
	\$ (525,712)	(150,990)	(248,021)	(7,507)	(932,230)

	2020	Reconocido en resultados	Otros resultados integrales	2021
Propiedades y equipo	\$ (722,783)	210,798	-	(511,985)
Activos intangibles	(400,027)	(1,729)	-	(401,756)
Activos por derecho de uso	(359,797)	(57,637)	-	(417,434)
Cuentas por cobrar y deterioro de cuentas por cobrar	(617,560)	(522,940)	-	(1,140,500)
Otras cuentas por cobrar	(30,379)	(10,464)	-	(40,843)
Inventarios	1,327	1,770	-	3,097
Pagos anticipados	32,518	(30,842)	-	1,676
Obligaciones laborales	26,531	(6,887)	450	20,094
Anticipo de clientes	41,299	(18,624)	-	22,675
Participación a los trabajadores en la utilidad	6,964	16,967	-	23,931
Otros activos	(29,265)	(18,101)	(13,128)	(60,494)
Otros pasivos	161,588	(19,785)	(12,192)	129,611
Provisiones	186,432	2,415	-	188,847
Proveedores	591,544	338,830	-	930,374
Pasivos por arrendamiento	304,223	62,749	-	366,972
Pérdidas fiscales	438,622	(78,599)	-	360,023
	\$ (368,763)	(132,079)	(24,870)	(525,712)

Para evaluar la recuperación de los activos por impuestos a la utilidad diferidos, la Administración considera la probabilidad de que una parte o el total de ellos no se recuperen.

La realización final de los activos por impuestos a la utilidad diferidos depende de la generación de utilidades gravables en los periodos en que serán deducibles las diferencias temporales.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Al llevar a cabo esta evaluación, la Administración considera la reversión esperada de los pasivos por impuestos diferidos, las utilidades gravables proyectadas y las estrategias de planeación. Ciertos activos por impuestos diferidos no han sido reconocidos con respecto a pérdidas fiscales, debido a que es probable que no se tengan las utilidades fiscales suficientes para aplicar dichas pérdidas.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, el monto de las pérdidas fiscales es de \$1,527,492 y \$1,720,712, respectivamente con un impacto potencial en impuestos de \$458,248 y \$516,214 y su fecha de expiración tiene un rango que va del año 2023 al 2033 (incluyendo las pérdidas fiscales no reconocidas).

Los activos por impuestos diferidos que no han sido reconocidos en los estados financieros consolidados del Grupo se muestran en la siguiente tabla y su fecha de expiración tiene un rango que va del año 2025 a 2032:

		Diciembre 31	
		2022	2021
Pérdidas fiscales por amortizar	\$	77,743	156,191

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, algunas subsidiarias están sujetas al pago de ISR bajo las disposiciones del régimen de coordinados vigente, el cual, al igual que el régimen simplificado vigente al 31 de diciembre de 2013, es aplicable a personas morales dedicadas al autotransporte de carga y transporte de personal. Se establece en la ley que son actividades exclusivas cuando no más del 10% de sus ingresos totales provengan de ingresos que no correspondan a su propia actividad. El régimen de coordinados establece que la base gravable para impuesto sobre la renta se determina sobre ingresos cobrados menos deducciones pagadas al igual que el régimen simplificado.

Conforme a la Ley del ISR vigente, se establece una tasa del 30% para 2014 y años posteriores.

c) Impuestos a la utilidad reconocidos en resultados

		Diciembre 31	
		2022	2021
ISR sobre base fiscal	\$	87,327	300,035
ISR diferido		150,990	132,079
	\$	238,317	432,114

ISR reconocido directamente en la cuenta de utilidad integral-

		2022		
		Antes de impuesto	Impuesto	Neto de impuesto
Pérdidas actuariales	\$	68	(20)	48
Instrumentos financieros derivados		24,954	(7,487)	17,467
		2021		
		Antes de impuesto	Impuesto	Neto de impuesto
Pérdidas actuariales	\$	(1,500)	450	(1,050)
Instrumentos financieros derivados		84,400	(25,320)	59,080



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

d) Conciliación de la tasa efectiva de impuesto-

	2022	2021
Utilidad antes de impuestos a la utilidad	\$ 744,381	1,281,868
Gasto “esperado”	223,314	384,560
Efecto fiscal de inflación neto	(19,086)	(3,274)
Gastos no deducibles	87,683	42,269
Reconocimiento de activos diferidos previamente no reconocidos	(35,222)	(11,000)
Otros, neto	(18,372)	19,559
	\$ 238,317	432,114

(21) Capital contable-

A continuación, se describen las principales características de las cuentas que integran el capital contable del Grupo, así como su estructura.

Estructura del capital social-

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, el capital social suscrito y pagado era por la cantidad de \$8,930,167 representado por 543,478,261 acciones de la Serie “A”, Clase “I” en circulación, las cuales son ordinarias sin expresión de valor nominal, íntegramente suscritas y pagadas. Adicionalmente, a esa misma fecha existían 64’836,956 acciones en tesorería, sin incluir el efecto de la recompra de acciones realizada por el Grupo que al 31 de diciembre de 2022 y 2021 corresponde a 67,286,385 y 53,677,378 títulos, respectivamente

Las acciones del Grupo comenzaron a cotizar en la Bolsa Mexicana de Valores (“BMV”) el 29 de septiembre de 2017 y pueden ser suscritas o adquiridas únicamente por inversionistas de nacionalidad o sociedades mexicanas en cuyos estatutos sociales se contenga la cláusula de exclusión de extranjeros.

a) Naturaleza y propósito de las reservas –

De conformidad con la LGSM, la utilidad neta del ejercicio está sujeta a la separación de un 5%, para constituir la reserva legal, hasta que ésta alcance la quinta parte del capital social. Al 31 de diciembre de 2022 la reserva legal asciende a \$82,117, cifra que no ha alcanzado el monto requerido por la LGSM.

b) Recompra de acciones-

En la asamblea de accionistas del pasado 27 de abril de 2018, se aprobó el monto máximo que Grupo Traxión, podrá destinar para la recompra de acciones representativas de su capital social a través de la bolsa de valores en que opere y al precio corriente en el mercado. Por el periodo comprendido del 1o. de enero y hasta el 31 de diciembre de 2022 y 2021, el monto operado para la recompra de acciones requirió salidas de flujo de efectivo por \$386,220 y \$470,907 correspondiente a 13,609,027 y 12,420,211 títulos, respectivamente.

Otras cuentas de capital-

(i) Plan de acciones-

Durante el 2019, el Grupo les ofreció a algunos de sus miembros directivos clave una compensación basada en acciones de la sociedad.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

En las transacciones de pagos basados en acciones liquidadas en instrumentos de patrimonio el valor razonable se determina a la fecha de concesión, que es la fecha en la cual la entidad confiere a la contraparte el derecho a recibir efectivo, otros activos, o instrumentos de patrimonio de la misma, sujeto al cumplimiento, en su caso, de determinadas condiciones para la irrevocabilidad de la concesión.

El valor razonable de las acciones a la fecha de la concesión del plan fue de \$14.37 pesos. El mismo plan contempla la posibilidad para los ejecutivos del grupo de participar en el programa de compensación de acciones de la sociedad en el cual una porción de la compensación variable podrá ser liquidado en acciones.

El programa considera un total de 27,173,912 acciones, distribuidas en tres planes distintos. La irrevocabilidad de cada plan está condicionada a que se cumplan dos requisitos: que el precio de la acción alcance una cotización específica durante un periodo determinado y que el ejecutivo de la sociedad haya permanecido en la compañía por al menos tres años consecutivos a partir de la fecha de la oferta pública inicial. Al 31 de diciembre de 2022 la totalidad de las acciones del plan, han cumplido con los requisitos para su otorgamiento, así como reconocido el monto total del plan en los resultados de la compañía...

Al 31 de diciembre 2021 fue reconocido el remanente del gasto en resultados por un monto de \$175,105

c) **Pérdidas y ganancias actuariales-**

Esta cuenta representa el monto acumulado, neto de impuestos a la utilidad diferidos, proveniente de cambios en hipótesis actuariales utilizadas en el cálculo de las obligaciones laborales (nota 18).

d) **Efecto de valuación de instrumentos financieros derivados-**

Esta cuenta representa el monto acumulado, neto de impuestos a la utilidad diferidos, proveniente de la valuación del periodo de los instrumentos financieros derivados designados como cobertura contable (nota 25).

(22) **Costos totales-**

		2022	2021
Diésel y gasolina (1)	\$	3,751,070	2,386,869
Costo laboral		3,007,602	2,240,201
Costo de paquetería y Logística		2,033,010	1,790,505
Servicios de logística		1,772,459	1,192,400
Depreciación y amortización		1,685,591	1,315,890
Mantenimiento unidades		1,019,131	869,607
Autopistas (2)		870,311	777,135
Transporte, fletes y maniobras		609,031	668,156
Seguros		158,895	191,549
Comunicación y monitoreo GPS		72,690	64,675
Renta y mantenimiento de inmuebles y servicios generales		46,723	36,718
Seguridad privada		44,642	40,406
Otros (3)		992,596	1,052,209
Total costos	\$	16,063,751	12,626,320

(1) Incluyen \$125,404 y \$748,085 por estímulo fiscal para IEPS al 31 de diciembre de 2022 y 2021.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

- (2) En relación con el beneficio por estímulo carretero, al 31 de diciembre de 2022, no se obtuvo dicho beneficio y se incluyen \$22,249 correspondientes al 31 de diciembre de 2021.
- (3) Incluye principalmente costos de tenencias y verificaciones, seguridad de instalaciones, servicios generales como teléfono, luz, mantenimiento de instalaciones operativas, etc.

(23) Gastos generales-

	2022	2021
Costo laboral	\$ 1,634,862	1,657,568
Honorarios y servicios administrativos	315,472	222,793
Depreciación y amortización	228,902	187,207
Gastos de Informática	87,016	59,856
Gastos de viaje, pasajes y transportes locales	71,074	45,720
Comisiones bancarias	25,323	21,735
Publicidad, propaganda y eventos	23,308	17,601
Mantenimiento de oficinas y equipo	21,158	18,095
Seguridad	16,152	17,930
Papelería y artículos de oficina	11,732	11,220
Impuestos y derechos	9,893	9,449
Cuotas y suscripciones	7,917	13,058
Seguros	6,206	4,781
Arrendamientos	286	5,297
Otros (1)	252,334	311,998
Gastos totales	\$ 2,711,635	2,604,308

- (1) Incluye gastos como reclutamiento y selección de personal, capacitación, gastos de comedor, teléfono, suministros de oficinas, seguros y reclamaciones, entre otros.

(24) Otros ingresos-

Los otros ingresos y otros gastos por los años terminados el 31 de diciembre de 2022 y 2021 se integran como se muestra en la siguiente tabla:

	2022	2021
Utilidad en venta de maquinaria y equipo	\$ 40,283	37,529
Otros ingresos diversos (1)	125,460	59,884
Total de otros ingresos.	\$ 165,743	97,413

- (1) Incluye principalmente recuperación de seguros, recuperación de comedor e ingresos por recuperación de daños.

(25) Instrumentos financieros y operaciones de cobertura-

a) Derivados con fines de cobertura.

El Grupo ha implementado una política de uso de instrumentos financieros derivados, en donde se establece que el objetivo de la estrategia de contratación de dichos instrumentos consiste en minimizar la exposición a los riesgos financieros de los activos y pasivos, atribuibles a los movimientos de diversas variables macroeconómicas. Esta contratación se realiza exclusivamente para fines de cobertura de riesgo y no para fines especulativos.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Durante 2021 la posición primaria de los instrumentos financieros derivados de cobertura dejó de existir por lo que fue necesario llevar sus efectos directamente a los resultados del ejercicio.

El Grupo evalúa las relaciones de cobertura sobre tasas de interés aplicando el concepto de términos críticos, debido a que las características de la posición primaria (Crédito simple sindicado) y los instrumentos financieros derivados (swaps), han sido contratados con la misma contraparte con la que se tiene el crédito, por tanto, se encuentran alineados tanto en monto, tasa de referencia, periodicidad y calendario de pagos.

Para las relaciones de cobertura sobre tipos de cambio (instrumentos tipo forward) la compañía evalúa la efectividad de su relación de cobertura a través del método de mínimos cuadrados, que permite analizar la relación de cambio entre el valor razonable y el instrumento de cobertura.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, los instrumentos financieros derivados con fines de cobertura contable y económica que el Grupo sostenía se muestran a continuación:

po de derivado o valor del contrato	Monto nocional (en miles de ps.)	Valor del activo subyacente / activo de referencia. Por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2022	Valor razonable (en miles de ps.) al 31 de diciembre de 2022	Colateral/Líneas de crédito / valores en garantía.
Intercambio de tasa de interés (swap) Santander a 5.98% tasa fija	294,000	10.76/TIIE 28 días	21,923	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) Banorte a 5.98% tasa fija	294,000	10.76/TIIE 28 días	22,162	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 5.98% tasa fija	392,000	10.76/TIIE 28 días	29,096	Obligados solidarios
	980,000		73,181	

Tipo de derivado o valor del contrato	Monto nocional (en miles de USD.)	Valor del activo subyacente / activo de referencia. Por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2022	Valor razonable (en miles de ps.) al 31 de diciembre de 2022	Colateral/Líneas de crédito / valores en garantía.
Forward divisas BBVA a T.C. 22.19 pesos por dólar	2,043	22.29 pesos por dólar	(3,759)	No aplica
	45,533		(3,759)	

Tipo de derivado o valor del contrato	Monto nocional (en miles de ps.)	Valor del activo subyacente / activo de referencia. Por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2021.	Valor razonable (en miles de ps.) al 31 de diciembre de 2021	Colateral/Líneas de crédito / valores en garantía.
Intercambio de tasa de interés (swap) Santander a 5.98% tasa fija	300,000	5.71/TIIE 28 días	13,061	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) Banorte a 5.98% tasa fija	300,000	5.71/TIIE 28 días	13,304	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 5.98% tasa fija	400,000	5.71/TIIE 28 días	17,396	Obligados solidarios
	1,000,000		43,761	

Tipo de derivado o valor del contrato	Monto nocional (en miles de ps.)	Valor del activo subyacente / activo de referencia. Por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2021.	Valor razonable (en miles de ps.) al 31 de diciembre de 2021
Intercambio de tasa de interés (swap) Santander a 8.035% tasa fija	248,437	5.71/ TIIE 28 días	(1,291)
Intercambio de tasa de interés (swap) Banorte a 8.035% tasa fija	248,437	5.71/ TIIE 28 días	(1,290)
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 8.035% tasa fija	248,437	5.71/ TIIE 28 días	(1,282)
	745,311		(3,863)



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

	Saldo 2021	Pagos por Liquidación de IFD	Total Transacciones en efectivo	Cambio en el valor razonable reconocido en ORI	Instrumentos financieros por adquisición de negocios	Importe reclasificado de la reserva de cobertura a resultados	Saldo 2022
Total IFD	43,761	-	-	24,954	707	-	69,422

	Saldo 2020	Pagos por Liquidación de IFD	Total Transacciones en efectivo	Cambio en el valor razonable reconocido en ORI	Importe reclasificado de la reserva de cobertura a resultados	Saldo 2021
Total IFD	(40,638)	(40,832)	(81,470)	84,399	40,832	43,761

b) Inversiones circulantes-

	2022	2021
Instrumentos financieros negociables (IFN)		
Inversiones en acciones (VRCR)	\$ 128,468	140,027
Total instrumentos financieros negociables	\$ 128,468	140,027

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 el portafolio estaba compuesto por cuatro fondos de inversión de deuda y de renta variable, las operaciones son contratadas y liquidadas a través de una Operadora de Fondos de inversión, institución que a través de los estados de cuenta mensuales proporcionan el precio de mercado de cada uno de los fondos de inversión, así como el valor razonable de la inversión total al cierre del mes.

(26) Pasivos contingentes-

a) Seguros-

El Grupo tiene contratadas coberturas de seguros por daños a terceros para sus tracto-camiones, así como diferentes coberturas de riesgos como las de responsabilidad civil, seguro de gastos médicos mayores y seguros de vida, principalmente. La administración de riesgos del Grupo considera realizar evaluaciones de riesgos contra las coberturas de manera periódica con la finalidad de mantener un nivel de exposición a riesgos aceptable cuyo impacto no tenga un efecto adverso en las operaciones del Grupo.

b) Litigios-

El Grupo se encuentra involucrado en varios juicios y reclamaciones, derivados del curso normal de sus operaciones, que se espera no tengan un efecto importante en su situación financiera y resultados de operación futuros.

c) Beneficios a los empleados-

Existe un pasivo contingente derivado de los beneficios a los empleados, que se menciona en la nota 4(i).

d) Contingencias fiscales-

De acuerdo con la legislación fiscal vigente, las autoridades tienen la facultad de revisar hasta los cinco ejercicios fiscales anteriores a la última declaración del impuesto sobre la renta presentada. En caso de que las autoridades revisaran los precios y rechazaran los montos determinados, podrán exigir, además del cobro del impuesto, multas sobre las contribuciones omitidas, las cuales podrían llegar a ser hasta del 100% sobre el monto actualizado de las contribuciones.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

De acuerdo con la Ley del ISR, las empresas que realicen operaciones con partes relacionadas están sujetas a limitaciones y obligaciones fiscales, en cuanto a la determinación de los precios pactados, ya que éstos deberán ser equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.

El Grupo considera que su política de precios para operaciones con partes relacionadas es la correcta y por lo tanto su determinación de impuestos a la utilidad y PTU son adecuados conforme a la legislación fiscal vigente en los años aplicables.

(27) Adquisición de negocios-

a) Adquisición de Medistik-

El 24 de agosto de 2022, Grupo Traxión llevo a cabo la adquisición del 100% de las acciones con derecho a voto de Medistik. Con la toma de control de Medistik, el Grupo incursionó en el mercado de servicios 4PL que provee soluciones logísticas para medicamentos y accesorios médicos, a través de un enfoque ligero en activos.

Por los cinco meses terminados desde la fecha de adquisición al 31 de diciembre de 2022, Medistik contribuyó a los resultados del Grupo con un total de \$233,928 de ingresos y aportó una utilidad neta de \$35,318

De haberse producido la adquisición el 1o. de enero de 2022, la Administración estima que los ingresos consolidados hubieran sido de \$ 20,638,368 mientras que la utilidad consolidada del año hubiera ascendido a \$498,745. Para determinar estas cantidades, la administración asumió que los ajustes al valor razonable que surgieron en la fecha de adquisición hubieran sido los mismos si la adquisición hubiera tenido lugar el 1o. de enero de 2022.

Contraprestación-

La contraprestación pagada se integra de la siguiente forma:

Pago en efectivo	\$	1,556,767

Costos relativos a la adquisición

En el año terminado el 31 de diciembre de 2022, Grupo Traxión incurrió en costos relacionados con la adquisición de Medistik por \$10,500, principalmente relacionados con auditorías de compra, honorarios legales y notariales, los cuales fueron reconocidos en gastos generales.

Activos y pasivos identificables adquiridos

La asignación del costo de adquisición de Medistik a los activos adquiridos y pasivos asumidos a esa fecha, con base en su valor razonable, se presenta en la hoja siguiente.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

	Valor razonable
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 25,110
Cuentas por cobrar	113,303
Otras cuentas por cobrar	12,238
Inventarios	5,369
Pagos anticipados	9,567
Equipo de transporte y maquinaria	87,365
Activos intangibles	15,306
Activos por derecho de uso	276,210
Depósitos en garantía	4,539
Instrumentos financieros derivados	1,083
Intangibles identificados en la adquisición:	
Marca	160,210
Relación con clientes	768,308
Cláusula de no competencia	12,455
Impuestos a la utilidad diferidos	43,684
	1,534,747
Menos:	
Obligaciones por arrendamiento circulantes	276,210
Proveedores	47,854
Acreedores	17,305
Otros impuestos	31,296
Provisiones	57,993
Participación de los trabajadores en la utilidad	1,481
Anticipos de clientes	1,289
Impuestos a la utilidad	5,897
Instrumentos financieros derivados	377
Impuestos diferidos por la adquisición	291,267
Beneficios a empleados	3,133
Activos netos adquiridos	800,645
Contraprestación pagada	1,556,767
Crédito mercantil	\$ 756,122

El crédito mercantil se atribuye principalmente a las sinergias esperadas por la incorporación de la vertical farmacéutica a los servicios de 4PL y última milla, además de los de consumo y comercio electrónico de Grupo Traxión.

b) Adquisición de V-Modal-

El 19 de septiembre de 2022, Grupo Traxión llevo a cabo la adquisición del 90% de las acciones con derecho a voto de V-Modal. Con la toma de control de V-Modal, el Grupo incursionó en el mercado de servicios de coordinación logística ferroviaria, siendo uno de los principales competidores en el segmento de servicios de carga intermodal y carga general en ferrocarril, con un enfoque ligero en activos.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Por los cuatro meses terminados desde la fecha de adquisición al 31 de diciembre de 2022, V-Modal contribuyó a los resultados del Grupo con un total de \$177,065 de ingresos y aportó una pérdida neta de \$9,723

De haberse producido la adquisición el 1o. de enero de 2022, la Administración estima que los ingresos consolidados hubieran sido de \$20,687,437 mientras que la utilidad consolidada del año hubiera ascendido a \$519,494. Para determinar estas cantidades, la administración asumió que los ajustes al valor razonable que surgieron en la fecha de adquisición hubieran sido los mismos si la adquisición hubiera tenido lugar el 1o. de enero de 2022.

Contraprestación-

La contraprestación pagada se integra de la siguiente forma:

Pago en efectivo \$ 102,550

Costos relativos a la adquisición

En el año terminado el 31 de diciembre de 2022, Grupo Traxión incurrió en costos relacionados con la adquisición de V-Modal por \$1,500 principalmente relacionados con auditorías de compra, honorarios legales y notariales, los cuales fueron reconocidos en gastos generales.

Activos y pasivos identificables adquiridos

La asignación del costo de adquisición de V-Modal a los activos adquiridos y pasivos asumidos a esa fecha, con base en su valor razonable, se presenta a continuación:

	Valor razonable
-	
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 720
Cuentas por cobrar	46,531
Otras cuentas por cobrar	707
Pagos anticipados	3,912
Equipo de transporte y maquinaria	598
Activos por derecho de uso	45,871
	98,339
Menos:	
Proveedores y acreedores	827
Otros impuestos y derechos	10,898
Obligaciones por arrendamiento	45,871
Activos netos adquiridos	40,743
Contraprestación pagada	102,550
Crédito mercantil	\$ 61,807

El crédito mercantil se atribuye principalmente a las sinergias y eficiencias esperadas en la parte comercial, así como la optimización de los gastos en la cadena de suministro del Grupo. Esta adquisición fortalece significativamente la participación en el segmento ferroviario, lo que representa un complemento para su portafolio de servicios.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(28) Utilidad por acción-

La utilidad básica por acción por los periodos que terminaron el 31 de diciembre de 2022 y 2021, fue por \$0.956 pesos y \$ 1.591 pesos, respectivamente. Los supuestos empleados en el cálculo son los siguientes:

i. Utilidad atribuible a los accionistas ordinarios:

	2022	2021
Utilidad neta consolidada atribuible a los accionistas ordinarios	\$ 506,064	849,754

ii. Promedio ponderado de acciones ordinarias:

	2022	2021
Acciones ordinarias al 1o de enero de	543,951,430	543,951,430
Efecto promedio de acciones recompradas	(14,511,634)	(9,821,940)
Promedio ponderado de acciones ordinarias al 31 de diciembre de	529,439,796	534,129,490

El Grupo no tiene acciones ordinarias con efectos potenciales dilutivos.

(29) Información por segmentos-

a) Bases de segmentación-

A partir del 1º de enero de 2021, el Grupo analiza su información financiera a través de tres segmentos operativos, los cuales se clasifican por tipo de servicio y debido a la similitud de sus características económicas:

- Movilidad de Carga
- Logística y Tecnología, y
- Movilidad de personas.

El segmento de movilidad de carga integra los servicios de transporte de carga dedicado, consolidado, transporte especializado, entre otros.; mientras que el segmento de logística y tecnología provee servicios de almacenaje, paquetería, última milla, entre otros., y por último el segmento de movilidad de personas que integra los servicios de traslado de personal tanto empresas, escuelas, y de turismo, entre otras.

Los precios que se establecen entre operaciones inter-segmentos se determinan sobre la base de precios equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.

Las políticas contables de los segmentos operativos son las mismas que se describen en la nota 4.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

b) Información financiera de los segmentos operativos-

El desempeño de los segmentos operativos se mide basado en la utilidad operativa y la utilidad neta, de cada segmento operativo, ya que la administración considera que dicha información es la más adecuada para la evaluación de los resultados.

La información financiera relativa a cada uno de los segmentos operativos se detalla a continuación:

2022	Movilidad de carga	Logística y tecnología	Movilidad de personas	Segmentos reportables total
Ingresos por servicios:				
Clientes externos	\$ 6,738,803	5,326,080	7,346,139	19,411,022
Inter segmentos	441,342	398,874	73,805	914,021
	\$ 7,180,145	5,724,954	7,419,944	20,325,043
Depreciación y Amortización	\$ 701,766	397,921	757,179	1,856,866
Utilidad operativa	546,016	156,906	1,083,163	1,786,087
Utilidad neta	91,217	(29,074)	533,053	595,196
Total, de activos	\$ 8,302,412	6,297,116	12,163,391	26,762,918
Total, de pasivos	\$ 4,709,398	5,379,183	4,871,030	14,959,611
2021				
Ingresos por servicios:				
Clientes externos	\$ 5,478,966	4,515,094	6,341,964	16,336,024
Inter-segmento	633,326	90,493	26,628	750,447
	\$ 6,112,292	4,605,587	6,368,592	17,086,471
Depreciación y Amortización	\$ 645,887	222,508	579,269	1,447,664
Utilidad operativa	719,185	216,604	1,150,286	2,086,075
Utilidad neta	291,745	101,106	714,736	1,107,587
Total, de activos	\$ 7,538,355	3,263,227	10,571,169	21,372,751
Total, de pasivos	\$ 3,977,170	2,093,464	4,127,624	10,198,258

c) Conciliación de ingresos por segmento operativo

Utilidad neta consolidada

	2022	2021
Utilidad neta por segmentos reportables	\$ 595,196	1,107,587
Gastos corporativos, netos	(89,132)	(257,833)
Utilidad neta consolidada	\$ 506,064	849,754



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

	2022	2021
Activo		
Activos totales por segmentos operativos	\$ 26,762,918	21,372,751
Activos corporativos (principalmente efectivo y equivalentes)	344,270	630,371
Activos consolidados	\$ 27,107,188	22,003,121
Pasivos		
Total, de pasivos por segmentos reportables	\$ 14,959,611	10,198,258
Pasivos corporativos	980,321	698,867
Pasivos consolidados	\$ 15,939,932	10,897,125

Información por área geográfica-

2022	México	Estados Unidos de América	Total
Ingresos por fletes (o de carga)	\$ 6,431,899	748,246	7,180,145
Ingresos de logística	3,596,664	2,128,290	5,724,954
Ingresos de personal	7,419,944	-	7,419,944
	\$ 17,448,507	2,876,536	20,325,043

2021	México	Estados Unidos de América	Total
Ingresos por fletes (o de carga)	\$ 5,338,689	773,603	6,112,292
Ingresos de logística	2,962,543	1,643,044	4,605,587
Ingresos de personal	6,368,592	-	6,368,592
	\$ 14,669,824	2,416,647	17,086,471

Debido a que la mayor parte de las operaciones del Grupo se realizan en México, los activos no circulantes ubicados fuera México no son significativos.

d) Principales clientes-

Debido a que el Grupo provee servicios a un diverso número de clientes, no existe dependencia significativa de algún cliente principal.

(30) Eventos subsecuentes-

El 9 de febrero de 2023, la administración de Traxión recomendó al Consejo de Administración de la Compañía, que apruebe y presente en la Asamblea General Ordinaria a celebrarse el próximo 28 de abril, la cancelación de hasta 35,000,000 de acciones TRAXION serie A (clave de pizarra BMV: TRAXIONA), que representan 6.44% de la totalidad de las acciones emitidas, con lo que después de la cancelación propuesta, quedaría 508,478,261 acciones autorizadas.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Con fecha 23 de marzo de 2023, el Grupo celebró un contrato para una línea de crédito con un sindicato de bancos por hasta \$6,000 millones, de los cuales \$2,000 millones son una línea comprometida. El objetivo de esta línea de crédito es refinanciar y prepagar el saldo del crédito sindicado actual a finales de marzo de 2023, así como fortalecer la estrategia de financiamiento de la compañía.

El crédito está compuesto por una línea simple de \$5,500 millones a largo plazo, con amortizaciones crecientes y vencimiento a 2028 y un margen entre 175 y 215 puntos base, que representa 50 puntos base menos en promedio que el crédito actual. Adicionalmente, incluye una línea revolving de \$500 millones, con vencimiento en 2026 y margen de 180 puntos base, ambos componentes del crédito son quirografarios.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Estados financieros consolidados

31 de diciembre de 2021 y 2020

(Con el Informe de los Auditores Independientes)



Informe de los Auditores Independientes

Al Consejo de Administración y a los Accionistas

Grupo Traxión, S. A. B. de C. V.

(Miles de pesos)

Opinión

Hemos auditado los estados financieros consolidados de Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias (el Grupo), que comprenden los estados consolidados de situación financiera al 31 de diciembre de 2021 y 2020, los estados consolidados de resultado integral, de cambios en el capital contable y de flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas, y notas que incluyen un resumen de las políticas contables significativas y otra información explicativa.

En nuestra opinión, los estados financieros consolidados adjuntos presentan razonablemente, en todos los aspectos materiales, la situación financiera consolidada de Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias, al 31 de diciembre de 2021 y 2020, así como sus resultados consolidados y sus flujos de efectivo consolidados por los años terminados en esas fechas, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría (NIA). Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección Responsabilidades de los auditores en la auditoría de los estados financieros consolidados de nuestro informe. Somos independientes del Grupo de conformidad con los requerimientos de ética que son aplicables a nuestra auditoría de los estados financieros consolidados en México y hemos cumplido las demás responsabilidades de ética de conformidad con esos requerimientos. Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

Cuestiones clave de la auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son aquellas cuestiones que, según nuestro juicio profesional, han sido de la mayor relevancia en nuestra auditoría de los estados financieros consolidados del periodo actual. Estas cuestiones han sido tratadas en el contexto de nuestra auditoría de los estados financieros consolidados en su conjunto y en la formación de nuestra opinión sobre estos, y no expresamos una opinión por separado sobre esas cuestiones.



Prueba de deterioro del crédito mercantil y activos intangibles (\$5,189,598)

Ver nota 13 a los estados financieros consolidados.

La cuestión clave de auditoría

El crédito mercantil y los activos intangibles provienen principalmente de la adquisición, en años anteriores, de las siguientes Unidades Generadoras de Efectivo ("UGE"): Transportadora Egoba, S. A. de C. V., Corporación Lipu, S. A. P. I. de C. V., Almacenadora y Distribuidora Aquarius, S. A. de C. V., Auto Express Frontera Norte, S. A. de C. V., Potencia Logística Potosina, S. A. P. I. de C. V. y Redpack, S. A. de C. V.

La evaluación de deterioro mediante pruebas anuales al crédito mercantil y activos intangibles se considera una cuestión clave de auditoría debido a la complejidad de los requerimientos contables y al juicio significativo requerido para determinar los supuestos que se utilizarán para estimar el monto recuperable.

El monto recuperable de las UGE's, el cual se basa en el mayor entre el valor de uso y el valor razonable menos los costos de disposición, se deriva de los modelos de flujos de efectivo descontados. Estos modelos utilizan supuestos clave, incluyendo estimaciones de volúmenes de ventas futuras y precios, costos de operación, tasas de crecimiento del valor terminal y el costo de capital promedio ponderado (tasa de descuento).

De qué manera se trató la cuestión clave en nuestra auditoría

Los principales procedimientos que realizamos para abordar esta cuestión clave de la auditoría incluyeron los siguientes:

Comparamos las proyecciones históricas del Grupo sobre flujos de efectivo con los resultados actuales, para evaluar la habilidad del Grupo en la realización de proyecciones razonables. En adición, involucramos a nuestros especialistas de valuación, quienes nos asistieron en:

- Comparar las tasas de crecimiento de largo plazo proyectadas por el Grupo para estas UGEs, comparando los supuestos de crecimiento con información pública disponible.
- Evaluar la tasa de descuento utilizada en la valuación, al compararla con un rango de tasas de descuento que fue determinado de manera independiente utilizando información pública disponible para entidades comparables; y
- Calcular el valor razonable de las UGEs, usando las proyecciones de flujos de efectivo del Grupo y determinando una tasa de descuento de manera independiente, y comparar los resultados de nuestros estimados con las estimaciones de valor de recuperación determinadas por el Grupo.

Evaluamos la suficiencia de las revelaciones contenidas en las notas a los estados financieros consolidados.

Otra información

La Administración es responsable de la otra información. La otra información comprende la información incluida en el Reporte Anual correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2021, que deberá presentarse ante la Comisión Nacional Bancaria y de Valores y ante la Bolsa Mexicana de Valores (el Reporte Anual), pero no incluye los estados financieros consolidados y nuestro informe de los auditores sobre los mismos. El Reporte Anual se estima que estará disponible para nosotros después de la fecha de este informe de los auditores.

Nuestra opinión sobre los estados financieros consolidados no cubre la otra información y no expresaremos ningún tipo de conclusión de aseguramiento sobre la misma.



En relación con nuestra auditoría de los estados financieros consolidados, nuestra responsabilidad es leer la otra información cuando esté disponible y, al hacerlo, considerar si la otra información es materialmente inconsistente con los estados financieros consolidados o con nuestro conocimiento obtenido durante la auditoría, o si parece ser materialmente incorrecta.

Cuando leamos el Reporte Anual, si concluimos que existe un error material en esa otra información, estamos requeridos a reportar ese hecho a los responsables del gobierno de la entidad.

Responsabilidades de la Administración y de los responsables del gobierno de la entidad en relación con los estados financieros consolidados

La Administración es responsable de la preparación y presentación razonable de los estados financieros consolidados adjuntos de conformidad con las NIIF, y del control interno que la Administración considere necesario para permitir la preparación de estados financieros consolidados libres de desviación material, debida a fraude o error.

En la preparación de los estados financieros consolidados, la Administración es responsable de la evaluación de la capacidad del Grupo para continuar como negocio en marcha, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con negocio en marcha y utilizando la base contable de negocio en marcha, excepto si la Administración tiene intención de liquidar al Grupo o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

Los responsables del gobierno de la entidad son responsables de la supervisión del proceso de información financiera del Grupo.

Responsabilidades de los auditores en la auditoría de los estados financieros consolidados

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de si los estados financieros consolidados en su conjunto están libres de desviación material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contenga nuestra opinión. Seguridad razonable es un alto grado de seguridad pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con las NIA siempre detecte una desviación material cuando existe. Las desviaciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en los estados financieros consolidados.

Como parte de una auditoría de conformidad con las NIA, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y evaluamos los riesgos de desviación material en los estados financieros consolidados, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una desviación material debida a fraude es más elevado que en el caso de una desviación material debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas o la elusión del control interno.
- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno del Grupo.
- Evaluamos lo adecuado de las políticas contables aplicadas, la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por la Administración.





- Concluimos sobre lo adecuado de la utilización, por la Administración, de la base contable de negocio en marcha y, basados en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como negocio en marcha. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en los estados financieros consolidados o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, hechos o condiciones futuros pueden ser causa de que el Grupo deje de ser un negocio en marcha.
- Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de los estados financieros consolidados, incluida la información revelada, y si los estados financieros consolidados representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran la presentación razonable.
- Obtenemos suficiente y apropiada evidencia de auditoría con respecto a la información financiera de las entidades o líneas de negocio dentro del Grupo para expresar una opinión sobre los estados financieros consolidados. Somos responsables de la administración, supervisión y desarrollo de la auditoría de grupo. Somos exclusivamente responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con los responsables del gobierno de la entidad en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planeados y los hallazgos significativos de la auditoría, incluyendo cualquier deficiencia significativa del control interno que identificamos en el transcurso de nuestra auditoría.

También proporcionamos a los responsables del gobierno de la entidad una declaración de que hemos cumplido los requerimientos de ética aplicables en relación con la independencia y de que les hemos comunicado todas las relaciones y demás cuestiones de las que se puede esperar razonablemente que pueden afectar a nuestra independencia y, en donde sea aplicable, las acciones tomadas para eliminar amenazas o las salvaguardas aplicadas.

Entre las cuestiones que han sido objeto de comunicación con los responsables del gobierno de la entidad, determinamos las que han sido de la mayor relevancia en la auditoría de los estados financieros consolidados del periodo actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de la auditoría. Describimos esas cuestiones en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión o, en circunstancias extremadamente poco frecuentes, determinemos que una cuestión no se debería comunicar en nuestro informe porque cabe razonablemente esperar que las consecuencias adversas de hacerlo superarían los beneficios de interés público de la misma.

KPMG Cárdenas Dosal S. C.

L. C. C. Alejandro Lozano Rodríguez

Ciudad de México, a 25 de abril de 2022.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Estados de situación financiera consolidados

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020

(Miles de pesos)

Activo	Nota	2021	2020	Pasivo y capital contable	Nota	2021	2020
Activo circulante:				Pasivo circulante:			
Efectivo y equivalentes de efectivo	7	\$ 1,260,738	1,597,298	Vencimiento circulante de deuda a largo plazo	14	\$ 566,006	1,026,541
Inversión en acciones	5(b)	140,027	126,313	Obligaciones por arrendamiento circulantes	19	385,282	311,951
Cuentas por cobrar	8	2,916,881	2,617,881	Proveedores	15	1,361,115	939,472
Partes relacionadas	10	2,274	2,762	Acreedores		59,129	108,303
Activos por impuestos a la utilidad		332,196	231,768	Otros impuestos por pagar	16	536,112	693,106
Otros activos por impuestos		422,203	612,415	Provisiones	18	574,062	576,960
Otras cuentas por cobrar	9	286,597	270,934	Impuesto a la utilidad		126,913	86,904
Inventarios (principalmente refacciones)		116,697	88,099	Participación de los trabajadores en la utilidad	18	85,138	80,792
Pagos anticipados	11	178,757	126,441	Partes relacionadas	10	737	5,100
				Anticipos de clientes	8	42,635	79,043
Total del activo circulante		5,656,370	5,673,911	Total del pasivo circulante		3,737,129	3,908,172
Activo no circulante:				Pasivo no circulante:			
Efectivo restringido	7	74,317	-	Deuda a largo plazo, excluyendo			
Pagos anticipados a largo plazo	11	7,380	121,730	vencimientos circulantes	14	3,297,273	2,372,947
Equipo de transporte y maquinaria	12	9,293,263	8,132,653	Deuda bursátil a largo plazo, excluyendo vencimientos circulantes	14	2,500,000	2,500,000
Activos por derecho de uso	19	1,017,742	1,199,323	Obligaciones por arrendamiento a largo plazo	19	562,392	702,125
Inversiones permanentes		3,017	3,017	Instrumentos financieros derivados	25	3,863	40,638
Crédito mercantil	13	4,322,892	4,322,892	Beneficios a empleados a largo plazo	17	98,370	108,228
Activos intangibles	13	1,334,390	1,319,853	Impuestos a la utilidad diferidos	20	698,098	620,041
Depósitos en garantía		77,603	66,889				
Impuestos a la utilidad diferidos	20	172,386	251,278	Total del pasivo no circulante		7,159,996	6,343,979
Instrumentos financieros derivados	25	43,761	-				
Total del activo no circulante		16,346,751	15,417,635	Total del pasivo		10,897,125	10,252,151
				Capital contable:			
				Capital social	22	7,801,710	8,355,060
				Prima en suscripción de acciones		135,944	135,944
				Reserva legal		77,533	67,272
				(Pérdidas) ganancias actuariales	17	(3,519)	(2,469)
				Pérdidas por instrumentos financieros derivados		30,633	(28,447)
				Otras cuentas de capital		402,340	490,173
				Resultados acumulados		2,661,355	1,821,862
				Total del capital contable		11,105,996	10,839,395
Total del activo		\$ 22,003,121	21,091,546	Total del pasivo y capital contable		\$ 22,003,121	21,091,546

Ver notas adjuntas a los estados financieros consolidados.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Estados consolidados de resultados integrales

Años terminados el 31 de diciembre de 2021 y 2020

(Miles de pesos)

	<u>Nota</u>	<u>2021</u>	<u>2020</u>
Ingresos por fletes	4(k)	\$ 6,112,292	5,480,197
Ingresos de logística	4(k)	4,605,587	3,259,113
Ingresos de transporte de personal	4(k)	<u>6,368,592</u>	<u>5,558,396</u>
Total de ingresos de operación		17,086,471	14,297,706
Costos totales	10 y 22	<u>12,626,320</u>	<u>10,162,109</u>
Utilidad bruta		4,460,151	4,135,597
Gastos generales	10 y 23	2,604,308	2,393,851
Deterioro de cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar		53,099	87,714
Otros ingresos	24	<u>(97,413)</u>	<u>(27,502)</u>
Utilidad de operación		<u>1,900,157</u>	<u>1,681,534</u>
(Costo) ingreso financiero:			
Gastos por intereses		(576,300)	(635,569)
Costo financiero del plan de beneficios definidos		(2,724)	(4,245)
Otros costos financieros		(23,553)	(46,043)
Pérdida en cambios, neta		(23,358)	(121)
Efecto de valuación de instrumentos financieros		(14,548)	(54,200)
Ingresos por intereses		<u>22,194</u>	<u>60,439</u>
Costo financiero, neto		<u>(618,289)</u>	<u>(679,739)</u>
Utilidad antes de impuestos a la utilidad		<u>1,281,868</u>	<u>1,001,795</u>
Impuestos a la utilidad:	20		
Sobre base fiscal		300,035	315,731
Diferidos		<u>132,079</u>	<u>25,044</u>
Total de impuestos a la utilidad		<u>432,114</u>	<u>340,775</u>
Utilidad neta consolidada		<u>\$ 849,754</u>	<u>661,020</u>
Otros resultados integrales:			
Partidas que no se reclasificarán posteriormente al resultado del periodo:			
(Pérdidas) ganancias actuariales del plan de beneficios definidos	17	\$ (1,500)	(6,287)
Impuesto sobre la renta diferido		450	1,886
Partidas que pueden reclasificarse posteriormente al resultado del periodo:			
Efecto de valuación de instrumentos financieros derivados	20 a	84,400	11,574
Impuesto sobre la renta diferido		<u>(25,320)</u>	<u>(3,472)</u>
Otros resultados integrales		<u>58,030</u>	<u>3,701</u>
Resultado integral		<u>\$ 907,784</u>	<u>664,721</u>
Utilidad básica por acción (en pesos)	27	<u>\$ 1.591</u>	<u>1.230</u>

Ver notas adjuntas a los estados financieros consolidados.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Estados consolidados de cambios en el capital contable

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020

(Miles de pesos)

			Prima en suscripción de acciones	Reserva legal	(Pérdidas) ganancias actuariales, netas	Efecto de valuación de instrumentos financieros derivados	Otras cuentas de capital	Resultados acumulados	Total capital contable
	<u>Nota</u>	<u>Capital social</u>							
Saldos al 1o. de enero de 2020	\$	8,599,249	135,944	39,200	1,932	(36,549)	375,035	1,188,914	10,303,725
Reserva legal	21(b)	-	-	28,072	-	-	-	(28,072)	-
Plan de acciones	21(d)(i)	-	-	-	-	-	115,138	-	115,138
Recompra de acciones	21(c)	(244,189)	-	-	-	-	-	-	(244,189)
Utilidad integral	21	-	-	-	(4,401)	8,102	-	661,020	664,721
Saldos al 31 de diciembre de 2020		8,355,060	135,944	67,272	(2,469)	(28,447)	490,173	1,821,862	10,839,395
Reserva legal	21(b)	-	-	10,261	-	-	-	(10,261)	-
Plan de acciones	21(d)(i)	(82,443)	-	-	-	-	(87,833)	-	(170,276)
Recompra de acciones	21(c)	(470,907)	-	-	-	-	-	-	(470,907)
Utilidad integral	21	-	-	-	(1,050)	59,080	-	849,754	907,784
Saldos al 31 de diciembre de 2021	\$	7,801,710	135,944	77,533	(3,519)	30,633	402,340	2,661,355	11,105,996

Ver notas adjuntas a los estados financieros consolidados.



Grupo Traxión, S. A. B de C. V. y subsidiarias

Estados consolidados de flujos de efectivo

Años terminados el 31 de diciembre de 2021 y 2020

(Miles de pesos)

	<u>2021</u>	<u>2020</u>
Actividades de operación:		
Utilidad neta consolidada	\$ 849,754	661,020
Ajustes por:		
Gasto por impuestos a la utilidad	432,114	340,775
Depreciación y amortización	1,503,097	1,336,700
Deterioro de cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar	53,099	87,714
(Utilidad) pérdida en venta de equipo de transporte y maquinaria	(37,529)	31,066
Costo financiero del plan de beneficios definidos	2,724	4,245
Intereses a favor	(22,194)	(60,439)
(Utilidad) pérdida en cambios no realizada	(811)	(1,591)
Pérdida (utilidad) en valuación de instrumentos financieros	14,548	54,200
Plan de acciones	175,105	-
Intereses a cargo y otros costos financieros	<u>599,853</u>	<u>681,612</u>
Subtotal	3,569,760	3,135,302
Cambios en:		
Cuentas por cobrar	(352,099)	(648,829)
Cuentas por cobrar a partes relacionadas	488	(1,513)
Otras cuentas por cobrar	(52,917)	(187,887)
Activos por impuestos corrientes	8,923	(60,583)
Inventarios	(28,598)	(41,334)
Pagos anticipados	(52,316)	(25,153)
Impuesto a la utilidad pagado	(260,026)	(280,359)
Proveedores	171,507	217,302
Acreedores	(49,174)	(80,652)
Otros impuestos por pagar	(156,994)	110,799
Provisiones	(2,897)	169,568
Cuentas por pagar a partes relacionadas	(4,363)	2,885
Beneficios a los empleados	(14,083)	22,669
Anticipo de clientes	(36,409)	15,166
Participación de los trabajadores en las utilidades	<u>4,346</u>	<u>14,094</u>
Flujos netos de efectivo de actividades de operación	<u>2,745,148</u>	<u>2,361,475</u>
Actividades de inversión:		
Adquisiciones de equipo de transporte y maquinaria	(1,934,743)	(890,314)
Recursos provenientes de la venta de equipo de transporte y maquinaria	203,523	131,235
Activos intangibles	(72,062)	(3,791)
Depósitos en garantía	(10,714)	(40,457)
Otros pagos para adquirir instrumentos de capital de otras entidades	(710,459)	(91,745)
Otros cobros por venta de instrumentos de capital de otras entidades	726,894	-
Intereses cobrados	<u>22,194</u>	<u>60,439</u>
Flujos netos de efectivo de actividades de inversión	<u>(1,775,367)</u>	<u>(834,633)</u>
Efectivo excedente para aplicar en activades de financiamiento	969,781	1,526,842
Actividades de financiamiento:		
Recompra de acciones	(621,076)	(244,189)
Pagos de deuda bancaria	(5,792,774)	(5,576,169)
Pagos de arrendamiento	(475,823)	(689,857)
Liquidación de instrumentos financieros derivados	(40,833)	(48,209)
Préstamos obtenidos de bancos	6,232,389	4,096,764
Préstamos bursátiles	-	2,500,000
Costos por emision de deuda	-	(23,106)
Efectivo restringido	(74,317)	-
Intereses pagados (1)	<u>(534,718)</u>	<u>(526,872)</u>
Flujos netos de efectivo de actividades de financiamiento	<u>(1,307,152)</u>	<u>(511,638)</u>
(Disminución) aumento neto	(337,371)	1,015,204
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del año	1,597,298	580,503
Efecto de revaluación sobre el efectivo	<u>811</u>	<u>1,591</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo al fin del año	\$ <u><u>1,260,738</u></u>	<u><u>1,597,298</u></u>

(1) El Grupo ha elegido clasificar los flujos de efectivo por pagos de intereses como actividades de financiamiento.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2021 y 2020

(Miles de pesos)

(1) Entidad que reporta-

Los estados financieros consolidados de Grupo Traxión S. A. B. de C. V. en lo sucesivo, "Grupo Traxión" o "el Grupo" incluyen la información financiera de la tenedora Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. ("Traxión") y las subsidiarias que se indican más adelante.

Grupo Traxión se constituyó en los Estados Unidos Mexicanos ("México") el 27 de julio de 2011, bajo la denominación de Fondo de Transporte México, como sociedad anónima promotora de inversión de capital variable, y el pasado 14 de septiembre de 2017, mediante un acta se protocolizó el cambio de denominación a Grupo Traxión, Sociedad Anónima Bursátil de Capital Variable o su abreviatura S. A. B. de C. V.

El domicilio de Grupo Traxión es Paseo de la Reforma 115 Pisos 17 y 18, Colonia Lomas de Chapultepec, Ciudad de México, México.

Las principales actividades de Grupo Traxión son participar como socio, accionista, o inversionista en toda clase de personas morales, mercantiles o de cualquier naturaleza, mexicanas o extranjeras; adquirir, enajenar y negociar todo tipo de acciones, partes sociales, certificados de participación o cualquier otro título de valor, ya sea de deuda o de capital; así como, obtener, otorgar, realizar, e intervenir en financiamientos de cualquier clase a corto, mediano y largo plazo, con o sin garantía específica, incluyendo prendas e hipotecas.

A través de las subsidiarias de Grupo Traxión, el Grupo tiene como actividades principales la prestación del servicio público de carga, transporte de muebles y mudanzas, almacenaje, servicios de carga refrigerada y transporte de materiales, carga especializada, servicios de mensajería y paquetería, servicios de logística y servicios de transporte de escolar, personal y turísticos en México.

Ninguna entidad o persona física ejerce control sobre el Grupo.

Entidades del Grupo-

Las subsidiarias sobre las que el Grupo tiene el control, así como su participación accionaria y actividad preponderante, son las que se mencionan en la siguiente hoja.

Subsidiaria	2021	2020	Actividad preponderante
GM:			
Grupo Mudancero, S. A. de C. V.	100	100	Transporte especializado de carga, fletes y mudanza
MyM Internacional, S. A. de C. V.	100	100	Empaque de mercancía en general
Transporte de Carga Grupo MyM, S. A. de C. V.	100	100	Transporte especializado de carga



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Subsidiaria	2021	2020	Actividad preponderante
<u>Egoba:</u>			
Transportadora Egoba, S. A. de C. V.	100	100	Transporte de carga
<u>Servicios FTM:</u>			
Servicios Corporativos FTM, S. C.	100	100	Prestación de servicios
<u>Grupo SID:</u>			
Transportes Suvi, S. A. de C. V.	100	100	Transporte de carga
Almacenaje y Distribución Avior, S. A. de C. V.	100	100	Servicios de almacenaje
Tractocamiones Europeos, S. A. de C. V.	100	100	Mantenimiento de tracto
Traxion Solutions, S. A. de C. V. (antes Autotransportes Suvi, S. A. de C. V.) (ii)	100	100	Servicios de almacenaje
<u>AFN:</u>			
Auto Express Frontera Norte, S. A. de C. V.	100	100	Transporte de carga
Inter Mexicana de Transportes S. A. de C. V.	100	100	Transferencias de cajas
AFN Logistics, LTD.	100	100	Logística internacional
<u>SOFOM:</u>			
Prosperity Factor, S. A. de C. V. SOFOM, E.N.R	100	100	Servicios financieros
<u>Comercializadora:</u>			
Comercializadora Traxión, S. A. de C. V.	100	100	Servicios administrativos
<u>Lipu:</u>			
Corporación Lipu, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Arrendamiento de autobuses
Fastbus, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Arrendamiento de autobuses
Autotransportes Miguel Meza Sánchez, S. A. P. I. de C.V.	100	100	Transporte escolar y de personal.
Transportes Lipu, S. A. de C. V.	100	100	Transporte escolar, de personal y corporativo.
Loxtel Asesores, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Transporte de personal
Grupo Settepi, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Transporte de personal
M&A Traxion, S. A. P. I. de C.V.	100	100	Servicios de personal
Excelencia en Transporte Escolar y de Personal, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Servicios de transporte escolar
Publica Advertising, S. A. de C. V.	100	100	Servicios de publicidad
<u>Redpack:</u>			
Redpack, S. A. de C. V.	100	100	Servicios de mensajería y paquetería
Redpack U.S.A. Inc.	100	100	Servicios de mensajería y paquetería



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Subsidiaria	2021	2020	Actividad preponderante
<u>Bisonte:</u>			
Potencia Logística Potosina, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Transporte de carga refrigerada especializada
Autotransportes el Bisonte, S. A. de C. V.	100	100	Transporte de carga refrigerada especializada
<u>Logistics:</u>			
Traxión Logistics, S. A. de C. V.	100	100	Servicios Logísticos nacionales e internacionales.
Traxión Technologies, S. A. de C.V.	90	90	Servicios de intermediación a través de medios y plataformas tecnológicas.
Loadsapp Colombia, S.A.S.	100	100	Servicios de intermediación a través de medios y plataformas tecnológicas.
Traxion Logistics, USA (antes Insoftel Logistics, Inc.)	100	100	Servicios de intermediación a través de medios y plataformas tecnológicas.
Trx Ride On S. A. de C. V. (iii)	100	100	Establecer, organizar y administrar un club privado de transportación.
<u>Fundación:</u>			
Fundación Traxión, A. C. (iv)	100	100	Asociación sin fines de lucro, con actividades asistenciales a personas y/o grupos de escasos recursos, comunidades indígenas y grupos vulnerables.
<u>Prediamas:</u>			
Prediamas, S. A. de C. V. SOFOM, E. N. R. (i)	100	-	Servicios financieros.

Durante 2021, se reportaron los siguientes movimientos:

- i. Con fecha 14 de enero de 2021, mediante un acta se constituyó Prediamas, S.A. de C. V. SOFOM, E.N.R, cuyo objeto es la realización de actividades de otorgamiento de crédito, arrendamiento y factoraje financieros, así como el arrendamiento de bienes muebles e inmuebles.
- ii. Con fecha 29 de julio de 2021, se llevó a cabo el cambio de denominación social de Autotransportes SUVI. S.A. de C.V. a Traxion Solutions, S.A. de C.V, y se reforma el objeto social estableciendo que, prestara servicios especializados en mantenimiento, resguardo y manejo de materiales entre otros.

Durante 2020, se reportaron los siguientes movimientos:

- iii. Con fecha 4 de marzo de 2020, mediante un acta se protocolizó la constitución de TRX Ride On, S.A. de C. V., cuyo objeto es establecer, organizar y administrar un club privado de transportación segura de pasajeros mediante la celebración de contratos de membresías y/o por conducto de los instrumentos legales idóneos para esos efectos, a la cual se le denominará en adelante "TRX Ride" para futuros reportes.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

- iv. El 6 de agosto de 2020, mediante un acta se protocolizó la constitución de Fundación Traxion, A. C., cuyo objeto es ser una asociación sin fines de lucro que tiene como beneficiarios en todas y cada una de sus actividades asistenciales que realiza a personas, sectores y regiones de escasos recursos, comunidades indígenas y grupos vulnerables por edad, sexo o problemas de discapacidad entre otros.

Las entidades anteriores tienen su principal lugar de negocios en México excepto AFN Logistics, L. T. D., Redpack U.S.A., Loadsapp Colombia, S.A.S. y Traxion Logistics, USA, cuyas operaciones son poco significativas y las cuales efectúan sus actividades en los Estados Unidos de América.

(2) Eventos relevantes-

- a) El 9 de marzo de 2021, se celebró un contrato para una línea de crédito comprometida con un sindicato de bancos por \$3,500 millones de pesos, como parte de su estrategia de financiamiento y en línea con el compromiso de optimizar su estructura financiera. El crédito está compuesto por una línea simple por \$3,000 millones de pesos a largo plazo con amortizaciones crecientes y vencimiento en 2026, y margen entre 175 y 285 puntos base, que dependerá del cálculo de nuestra razón de deuda neta sobre EBITDA, así como una línea revolvente por \$500 millones, con vencimiento en 2024 y margen de 200 puntos base. Ambos componentes del crédito son quirografarios.
- b) El 10 de septiembre de 2020, se llevó a cabo una emisión de certificados bursátiles quirografarios por \$2,500 millones de pesos, a un plazo de 7 años, y con un cupón a tasa fija de 8.98%. La emisión se realizó al amparo de un programa por 10,000 millones de pesos autorizados por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores. Los bonos se listaron en Bolsa Institucional de Valores. Esta transacción no modificó las razones de apalancamiento de Grupo Traxión.
- c) A principios de 2020 la aparición y propagación del brote de coronavirus (COVID-19) ha afectado la actividad comercial y económica a nivel mundial.

Durante 2020, la contingencia por la pandemia del COVID-19, afectó a diversos sectores de la economía lo que ocasionó el cierre de escuelas y de otras actividades esenciales, dichos efectos fueron compensados con el incremento de las capacidades de transporte requeridas por los clientes del segmento de transporte de personas a parques industriales y de igual manera se generó un incremento en la utilización del comercio electrónico y de todos los canales logísticos que sirven a este medio.

(3) Bases de presentación-

a) Declaración sobre cumplimiento

Los estados financieros consolidados han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF").

El 25 de abril de 2022, los señores, Rodolfo Mercado Franco (Director General) y Wolf Silverstein Sandler (Vicepresidente de Finanzas y Administración) autorizaron la emisión de estos estados financieros consolidados y sus notas.

De conformidad con la Ley General de Sociedades Mercantiles (LGSM) y los estatutos de Traxión, los accionistas tienen las facultades para modificar los estados financieros después de su emisión. Los estados financieros consolidados adjuntos se someterán a aprobación durante la próxima asamblea de accionistas. La nota 4 incluye detalles de las políticas contables del Grupo.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

b) Bases de medición

Los estados financieros consolidados han sido elaborados aplicando las mismas Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF") políticas contables, criterios de valuación y bases de costo histórico con excepción de los activos y pasivos que surgen de una adquisición de negocios, las inversiones en acciones y los instrumentos financieros derivados, los cuales son valuados a su valor razonable, así como los beneficios a empleados por plan de beneficios definidos, los cuales son valuados a su valor presente.

c) Moneda funcional y de informe

Los estados financieros consolidados adjuntos se presentan en miles de pesos mexicanos (miles de pesos), moneda nacional de México que es la moneda funcional del Grupo.

Para propósito de revelación en las notas a los estados financieros consolidados, cuando se hace referencia a pesos, se trata de pesos mexicanos, y cuando se hace referencia a dólares, se trata de miles de dólares de los Estados Unidos de América.

d) Empleo de estimaciones y juicios

En la preparación de estos estados financieros consolidados, la administración del Grupo ha realizado juicios, estimaciones y suposiciones significativas que afectan la aplicación de las políticas contables del Grupo, y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas prospectivamente.

A. Juicios

La información sobre juicios realizados en la aplicación de políticas contables que tienen el efecto más importante sobre los importes reconocidos en los estados financieros se describe en las siguientes notas:

- Nota 4 (k) – reconocimiento de ingresos: determinación de si los ingresos se reconocen a lo largo del tiempo o en un momento determinado.
- Nota 4 (a) consolidación: determinación de si el Grupo tiene control de facto sobre una participada; y
- Nota 4 (t) – arrendamientos: determinación de si un acuerdo contiene un arrendamiento.

B. Supuestos e incertidumbres de estimaciones

La información sobre supuestos e incertidumbres de estimaciones que tienen un riesgo significativo de dar por resultado en un ajuste material dentro del próximo ejercicio se incluye en las siguientes notas:

- Nota 4(d)(iii) - vidas útiles de equipo de transporte y maquinaria;
- Nota 4(h)(i) - medición de la estimación para pérdidas crediticias esperadas por activos del contrato y otras cuentas por cobrar: supuestos clave para determinar la tasa de pérdida promedio ponderada;
- Nota 4 (h)(ii) - pruebas de deterioro del valor de activos intangibles y crédito mercantil: supuestos clave para el importe recuperable;
- Nota 4 (i) – medición de obligaciones por beneficios definidos: supuestos actuariales claves;



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

- Nota 4 (j) - provisiones
- Nota 4 (m) - reconocimiento de activos por impuestos diferidos: disponibilidad de futuras utilidades imponibles contra las que pueden utilizarse las diferencias temporales deducibles y las pérdidas compensadas obtenidas en periodos anteriores;
- Nota 4 (t) – determinación de la tasa de descuento base para el cálculo del activo y pasivo por derecho de uso; y
- Nota 4 (p) - contingencias.

C. Medición de los valores razonables

Algunas de las políticas y revelaciones contables del Grupo requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros.

El Grupo cuenta con un marco de control establecido en relación con la medición de los valores razonables.

Regularmente se revisan los datos de entrada no observables significativos y los ajustes de valorización. Si se usa información de terceros, como cotizaciones de corredores o servicios de fijación de precios, para medir los valores razonables, se evalúa la evidencia obtenida de los terceros para respaldar la conclusión de que esas valorizaciones satisfacen los requerimientos de las normas, incluyendo el nivel dentro de la jerarquía del valor razonable dentro del que deberían clasificarse esas valorizaciones.

Los asuntos de valoración significativos son informados al Comité de Auditoría del Grupo.

Cuando se mide el valor razonable de un activo o pasivo, el Grupo utiliza datos de mercado observables siempre que sea posible. Los valores razonables se clasifican en niveles distintos dentro de la jerarquía del valor razonable que se basa en los datos de entrada usados en las técnicas de valoración, como se muestra a continuación:

- Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2: datos de entrada diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directa (es decir, precios) o indirectamente (es decir, derivados de los precios).
- Nivel 3: datos para el activo o pasivo que no se basan en datos de mercado observables (datos de entrada no observables).

Si los datos de entrada usados para medir el valor razonable de un activo o pasivo se clasifican en niveles distintos de la jerarquía del valor razonable, entonces la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad en el mismo nivel de la jerarquía del valor razonable que la variable de nivel más bajo que sea significativa para la medición total.

El Grupo reconoce las transferencias entre los niveles de la jerarquía del valor razonable al final del periodo sobre el que se informa durante el que ocurrió el cambio.

Las siguientes notas incluyen información adicional sobre los supuestos hechos al medir los valores razonables:

Nota 5 (g) – acuerdos de pagos basados en acciones; y

Nota 5 (d)– instrumentos financieros derivados.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

e) Presentación del estado de resultado integral.

El Grupo optó por presentar el resultado integral en un solo estado que presenta en un único documento todos los rubros que conforman la utilidad o pérdida neta, así como los Otros Resultados Integrales (ORI) y se denomina "Estado de resultado integral".

Debido a que el Grupo es una empresa de servicios, presenta sus costos y gastos ordinarios con base en su función, ya que considera que la información así presentada es más clara.

Adicionalmente, se presenta el rubro de utilidad de bruta, que es el resultado de disminuir a los ingresos de operación, los costos totales por considerar que este rubro contribuye a un mejor entendimiento del desempeño económico y financiero del Grupo.

Así mismo se presenta el rubro de utilidad de operación, que es el resultado de disminuir a la utilidad bruta los gastos de operación por considerar que este rubro contribuye a un mejor entendimiento del desempeño económico y financiero del Grupo.

f) Estado de flujo de efectivo-

El Grupo presenta su estado de flujos de efectivo utilizando el método indirecto. Los intereses pagados se clasifican como flujos de efectivo de actividades de financiamiento.

(4) Principales políticas contables-

Las políticas contables indicadas a continuación se han aplicado de manera consistente en los períodos presentados en estos estados financieros consolidados, a menos que se indique lo contrario.

(a) Bases de consolidación-

(i) Entidades subsidiarias-

Los estados financieros consolidados de Grupo Traxión incluyen la información financiera de las subsidiarias que se mencionan en la nota 1. Los estados financieros de las subsidiarias se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que inicia el control y hasta la fecha en que este cese.

(ii) Transacciones eliminadas en la consolidación-

Los saldos y operaciones entre las entidades consolidadas, así como los ingresos y gastos no realizados, se han eliminado en la preparación de estos estados financieros consolidados. Las pérdidas no realizadas se eliminan de igual manera que las utilidades no realizadas, pero solamente en la medida en que no exista evidencia de deterioro.

(iii) Combinaciones de negocios-

Las adquisiciones de negocios se reconocen a través del método de adquisición. La contraprestación transferida en una adquisición de negocios se mide a valor razonable, el cual se calcula como la suma de los valores de los activos transferidos, menos los pasivos incurridos por los anteriores propietarios de la empresa adquirida a la fecha de adquisición.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

A la fecha de adquisición, los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos se reconocen a valor razonable.

Los costos relacionados con la adquisición se reconocen en el estado de resultados conforme se incurren.

(iv) Pérdida de control-

Cuando el Grupo pierde control sobre una subsidiaria, da de baja en cuentas los activos y pasivos de la subsidiaria, cualquier participación no controladora relacionada y otros componentes de patrimonio.

Cualquier ganancia o pérdida resultante se reconoce en resultados. Si el Grupo retiene alguna participación en la ex subsidiaria, esta será valorizada a su valor razonable a la fecha en la que se pierda el control

(b) Transacciones en moneda extranjera-

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a las respectivas monedas funcionales de las entidades del Grupo al tipo de cambio vigente en las fechas de las transacciones. La ganancia o pérdida cambiaria de partidas monetarias es la diferencia entre el costo amortizado en la moneda funcional al principio del período, ajustado por pagos e intereses efectivos durante el período y el costo amortizado en la moneda extranjera convertida al tipo de cambio final del período que se reporta. Las diferencias cambiarias derivadas de esta reconversión se reconocen en resultados como parte del costo o ingreso financiero.

(c) Instrumentos financieros-

(i) Reconocimiento y medición inicial -

Los activos y pasivos financieros incluyendo cuentas por cobrar y por pagar, se reconocen inicialmente cuando estos activos se originan o se adquieren, o cuando estos activos o pasivos se emiten o se asumen, ambos contractualmente.

Un activo financiero (a menos que sea un deudor comercial sin un componente de financiamiento significativo) o pasivo financiero se mide inicialmente al valor razonable más los costos de transacción directamente atribuibles a su adquisición o emisión, y de forma subsecuente se miden a costo amortizado, con excepción de una transacción no medida al valor razonable con cambios en resultados. Una cuenta por cobrar comercial sin un componente de financiamiento significativo se mide inicialmente al precio de la transacción.

(ii) Clasificación y medición posterior-

Activos financieros.

En el reconocimiento inicial, un activo financiero se clasifica como medido a: costo amortizado, a valor razonable con cambios en otro resultado integral- inversión en deuda, a valor razonable con cambios en otro resultado integral- inversión en patrimonio, o a valor razonable con cambios en resultados. La clasificación de los activos financieros bajo esta norma se basa en el modelo de negocios en el que un activo financiero es gestionado y en sus características de flujo de efectivo contractual.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Los activos financieros no se reclasifican después de su reconocimiento inicial, excepto si el Grupo cambia su modelo de negocio por uno para gestionar los activos financieros, en cuyo caso todos los activos financieros afectados son reclasificados el primer día del primer período sobre el que se informa posterior al cambio en el modelo de negocio.

Un activo financiero deberá medirse al costo amortizado si se cumplen las dos condiciones siguientes y no está medido a valor razonable con cambios en resultados como se muestra a continuación:

- a) el activo financiero se conserva dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros para obtener flujos de efectivo contractuales; y
- b) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente

Una inversión en deuda deberá medirse al valor razonable con cambios en otro resultado integral si se cumplen las dos condiciones siguientes y no está medido a valor razonable con cambios en resultados:

- a) El activo financiero se conserva dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se logra tanto obteniendo los flujos de efectivo contractuales como vendiendo los activos financieros; y
- b) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

En el reconocimiento inicial de una inversión de patrimonio que no es mantenida para negociación, el Grupo puede realizar una elección irrevocable en el momento del reconocimiento inicial de presentar los cambios posteriores en el valor razonable en otro resultado integral. Esta elección se hace individualmente para cada inversión.

Todos los activos financieros no clasificados como medidos al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otro resultado integral, son medidos al valor razonable con cambios en resultados. Esto incluye todos los activos financieros derivados.

En el reconocimiento inicial, el Grupo puede designar irrevocablemente un activo financiero que de alguna otra manera cumple con el requerimiento de estar medido al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otro resultado integral como al valor razonable con cambios en resultados si haciéndolo elimina o reduce significativamente una incongruencia de medición o reconocimiento que surgiría en otro caso.

(iii) Evaluación del modelo de negocio-

El Grupo realiza una evaluación del objetivo del modelo de negocio en el que se mantiene un activo financiero a nivel de cartera, ya que este activo es el que mejor refleja la manera en que se gestiona el negocio. La información considerada incluye: las políticas aplicables a la gestión de las cuentas por cobrar comerciales (cartera), el modelo de evaluación del rendimiento de la cartera y cómo este se informa al personal clave de la gerencia del Grupo; la gestión de los riesgos que afectan al rendimiento del modelo de negocio (y los activos financieros mantenidos en el modelo de negocio) y se considera la frecuencia, el valor y el calendario de las ventas, etc.

Las transferencias de activos financieros a terceros en transacciones que no califican para la baja en cuentas no se consideran ventas para este propósito, de acuerdo con el reconocimiento continuo del Grupo de Activos.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Los activos financieros que son mantenidos o gestionados para negociación, y cuyo rendimiento es evaluado sobre una base de valor razonable, son medidos al valor razonable con cambios en resultados.

(iv) Evaluación de los flujos de efectivo contractuales son solo los pagos del principal y los intereses –

Para propósitos de esta evaluación, el ‘principal’ se define como el valor razonable del activo financiero en el momento del reconocimiento inicial. El ‘interés’ se define como la contraprestación por el valor temporal del dinero por el riesgo crediticio asociado con el importe principal pendiente durante un periodo de tiempo concreto y por otros riesgos y costos de préstamo básicos (por ejemplo, el riesgo de liquidez y los costos administrativos), así como también un margen de utilidad.

Al evaluar si los flujos de efectivo contractuales son solo pagos del principal y los intereses, el Grupo considera los términos contractuales del instrumento. Esto incluye evaluar si un activo financiero contiene una condición contractual que pudiera cambiar el calendario o importe de los flujos de efectivo contractuales de manera que no cumpliría esta condición. Al hacer esta evaluación, el Grupo considera:

- hechos contingentes que cambiarían el importe o el calendario de los flujos de efectivo;
- términos que podrían ajustar la tasa contractual, incluyendo características de tasa variable;
- características de pago anticipado y prórroga; y
- términos que limitan el derecho del Grupo a los flujos de efectivo procedentes de activos específicos (por ejemplo, características sin recurso).

(v) Medición posterior y ganancias y pérdidas-

Activos financieros al valor razonable con cambios en resultados	Estos activos se miden posteriormente al valor razonable. Las ganancias y pérdidas netas, incluyendo cualquier ingreso por intereses o dividendos, se reconocen en resultados.
Activos financieros al costo amortizado	Estos activos se miden posteriormente al costo amortizado usando el método del interés efectivo. El costo amortizado se reduce por las pérdidas por deterioro. El ingreso por intereses, las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera y el deterioro se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida en la baja en cuentas se reconoce en resultados.
Inversiones de deuda a VRCORI	Estos activos se miden posteriormente al valor razonable. El ingreso por intereses calculado bajo el método de interés efectivo, las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera y el deterioro se reconocen en resultados. Otras ganancias y pérdidas netas se reconocen en otro resultado integral. En el momento de la baja en cuentas, las ganancias y pérdidas acumuladas se registran en otro resultado integral y después se reclasifican en resultados.
Inversiones de patrimonio a VRCORI	Estos activos se miden posteriormente al valor razonable. Los dividendos se reconocen como ingresos en resultados a menos que el dividendo claramente represente una recuperación de parte del costo de la inversión. Otras ganancias y pérdidas netas se reconocen en otro resultado integral y nunca se reclasifican en resultados.

(vi) Pasivos financieros - Clasificación, medición posterior y ganancias y pérdidas-

Los pasivos financieros se clasifican como medidos al costo amortizado o al valor razonable con cambios en resultados.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Un pasivo financiero se clasifica a valor razonable con cambios en resultados si está clasificado como mantenido para negociación, es un derivado o es designado como tal en el reconocimiento inicial. En tal caso, las ganancias y pérdidas netas, incluyendo cualquier gasto por intereses, se reconocen en resultados.

Los otros pasivos financieros se miden posteriormente al costo amortizado usando el método de interés efectivo. El gasto por intereses y las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida en la baja en cuentas también se reconoce en resultados.

(vii) Baja en cuentas-

El Grupo da de baja en cuentas un activo financiero cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales en una transacción en que la se transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad del activo financiero, o no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad y no retiene control sobre los activos transferidos.

El reconocimiento de la baja de un pasivo financiero se genera cuando las obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o bien hayan expirado. El Grupo también da de baja en cuentas un pasivo financiero cuando se modifican sus condiciones y los flujos de efectivo del pasivo modificado son sustancialmente distintos. En este caso, se reconoce un nuevo pasivo financiero con base en las condiciones nuevas al valor razonable.

En el momento de la baja en cuentas de un pasivo financiero, la diferencia entre el importe en libros del pasivo financiero extinto y la contraprestación se reconoce en resultados.

(viii) Compensación-

Un activo y un pasivo financiero serán objeto de compensación, de manera que se presente en el estado de situación financiera su importe neto, cuando y solo cuando el Grupo tenga, en el momento actual, el derecho, exigible legalmente, de compensar los importes reconocidos y tenga la intención de liquidar por el importe neto, o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

(ix) Instrumentos financieros derivados y contabilidad de coberturas -

El Grupo mantiene instrumentos financieros derivados para cubrir la exposición de riesgo en tasas de interés proveniente de sus pasivos a largo plazo a la tasa de interés interbancaria de equilibrio (TIIE) más un spread.

Los derivados implícitos son separados del contrato principal y registrados de forma separada si el contrato principal no es un activo financiero y se cumplen ciertos criterios.

Los derivados se miden inicialmente a valor razonable. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son medidos a valor razonable, y sus cambios se reconocen en resultados, si no fueron designados de cobertura contable.

El Grupo designa swaps de tasa de interés, los cuales cubren su exposición a la tasa de interés TIIE, como instrumentos de cobertura para cubrir la variabilidad en los flujos de efectivo asociados con transacciones pronosticadas altamente probables que surgen de cambios en tasas de interés, por el pago de intereses de sus pasivos financieros a una tasa variable.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Al inicio de las relaciones de cobertura designadas, el Grupo documenta el objetivo y estrategia de gestión de riesgos para llevar a cabo la cobertura. El Grupo también documenta la relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura, incluyendo si se espera que los cambios en los flujos de efectivo de la partida cubierta y el instrumento de cobertura se compensen entre sí.

Coberturas afectadas directamente por la reforma de la tasa de interés de referencia.

Con el fin de evaluar si existe una relación económica entre las partidas cubiertas y los instrumentos de cobertura, el Grupo asume que la tasa de interés de referencia no se altera como resultado de la reforma de la tasa de interés de referencia.

Para una cobertura de flujos de efectivo de una transacción prevista, el Grupo supone que la tasa de interés de referencia no se verá alterada como resultado de la reforma de la tasa de interés de referencia para efectos de evaluar si la transacción prevista es altamente probable y presenta una exposición a variaciones en los flujos de efectivo que finalmente podrían afectar los resultados. Al determinar si una transacción prevista previamente designada en una cobertura de flujo de efectivo discontinuada aún se espera que ocurra, el Grupo supone que los flujos de efectivo de la tasa de interés de referencia designados como una cobertura no se verán alterados como resultado de la reforma de la tasa de interés de referencia.

Coberturas de flujos de efectivo

Cuando un instrumento derivado es designado como instrumento de cobertura de flujo de efectivo, la porción efectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce en otros resultados integrales y se acumula en el rubro de valuación de cobertura de flujos de efectivo. La porción efectiva de los cambios en el valor razonable del derivado que se reconoce en otros resultados integrales se limita al cambio acumulado en el valor razonable de la partida cubierta, determinado sobre una base del valor presente, desde el inicio de la cobertura. Cualquier porción inefectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce de inmediato en resultados.

Para todas las otras transacciones pronosticadas cubiertas, el importe acumulado en la valuación de cobertura de flujos de efectivo y el costo de cobertura es reclasificado a resultados en el mismo período o períodos durante los que los flujos de efectivo futuros esperados cubiertos afectarán el resultado.

Una relación de cobertura debe discontinuarse prospectivamente cuando deja de cumplir con los criterios para reconocer una relación de cobertura, esto incluye cuando el instrumento de cobertura se vende, expira, se rescinde o se ejerce, así como después de que se ha considerado o llevado a cabo cualquier reequilibrio en la relación de cobertura y la relación de cobertura resulta ser no efectiva o no cumple con el objetivo de la administración de riesgo del Grupo.

Cuando se discontinúa la contabilidad de coberturas para las coberturas de flujos de efectivo, el importe que se ha acumulado en la valuación de cobertura de flujos de efectivo y el costo de cobertura permanece en el capital contable hasta que se reclasifica a resultados en el mismo período o períodos en los que los flujos de efectivo futuros esperados cubiertos afectan el resultado.

Si se deja de esperar que los flujos de efectivo futuros cubiertos ocurran, los importes que se han acumulado en la reserva de cobertura y el costo de la reserva de cobertura se reclasificarán inmediatamente al resultado.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(d) Equipo de transporte y maquinaria, neto-

(i) Reconocimiento y valuación-

En su reconocimiento inicial, el equipo de transporte y maquinaria se reconocen al costo. El costo incluye los gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo. Los programas de cómputo adquiridos que sean parte integral de la funcionalidad del equipo de cómputo correspondiente se capitalizan como parte de ese equipo.

En su valuación posterior, las partidas de equipo de transporte y maquinaria se reconocen a su costo menos depreciación acumulada, menos pérdidas por deterioro.

Cuando las partes de una partida de equipo de transporte y maquinaria tienen diferentes vidas útiles, se registran como componentes separados (componentes mayores).

Las ganancias y pérdidas por la venta de una partida de equipo de transporte y maquinaria se determinan comparando los recursos provenientes de la venta contra el valor en libros de equipo de transporte y maquinaria, y se reconocen netos en el resultado del ejercicio.

(ii) Costos subsecuentes-

El costo de reemplazo de una partida de equipo de transporte y maquinaria se reconoce en el valor en libros si es probable que los beneficios económicos futuros, comprendidos en dicha parte, fluirán para el Grupo y su costo se puede determinar de manera confiable y/o incrementan la vida útil del bien. El valor en libros de la parte reemplazada se da de baja contra resultados. Los costos de reparación y mantenimiento se reconocen en resultados conforme se incurren.

(iii) Depreciación-

El equipo de transporte y maquinaria son depreciados desde la fecha en que están disponibles para su uso o, en el caso de los activos contruidos internamente, desde la fecha en que el activo ha sido completado y está listo para su uso.

La depreciación se calcula sobre el monto susceptible de depreciación, que corresponde al costo de un activo, u otro monto que substituya al costo, menos su valor residual.

La depreciación se reconoce en resultados usando el método de unidades producidas (Kilómetros recorridos) para ciertos tractocamiones y para el resto de las propiedades y equipo se usa el método de línea recta de acuerdo con la vida útil estimada de cada componente toda vez que esto refleja de mejor manera el patrón de consumo esperado de los beneficios económicos futuros comprendidos en el activo.

Las tasas anuales de depreciación de los principales grupos de activos se mencionan en la siguiente hoja.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

• tractocamiones y equipo de transporte de personas	5% a 20%
• plataformas y cajas (para tractocamiones)	5% y 15%
• equipo de transporte	20% a 25%
• maquinaria y equipo	10% a 25%
• equipo de cómputo	30%
• equipo telefónico	10% y 25%
• edificio	5%
• equipo de almacenaje	10%
• mobiliario y equipo de oficina	10%
• equipo rastreo	10% a 50%
• equipo de seguridad	10%

Las mejoras a locales arrendados se amortizan durante el período útil de la mejora o el término del contrato, el que sea menor.

La Administración del Grupo realiza análisis económicos-financieros para determinar el valor residual que le corresponde a su equipo de transporte, y ha determinado que el valor residual se encuentra en un rango que va del 5.5% al 65% sobre el costo de adquisición, dependiendo del uso de los activos y del valor de disposición (venta) histórico reportado. El grupo actualiza su análisis de valor residual al menos una vez al año.

El equipo de transporte utilizado en la prestación de servicios de transporte de personas tiene un valor residual del 10%.

La Administración revisa al cierre de cada año: el método de depreciación, vidas útiles y valores residuales, y cuando es aplicable, estos valores se ajustan.

(e) Activos intangibles-

Los activos intangibles con vida útil definida se integran principalmente por relaciones de clientes reconocidas en una combinación de negocios, a su valor razonable a la fecha de dicha combinación, y se amortizan en línea recta durante la vida útil estimada de 10 y 15 años, la cual fue determinada con base en los hechos históricos de la permanencia que tienen los clientes con el Grupo.

Los activos intangibles con vida útil indefinida están representados, principalmente por marcas adquiridas en una combinación de negocios, reconocidas a su valor de razonable a la fecha de la combinación, menos pérdidas por deterioro acumuladas.

(f) Crédito mercantil-

El crédito mercantil se mide como el exceso de la suma de la contraprestación transferida en una combinación de negocios, sobre el neto de los montos de activos adquiridos identificables y pasivos asumidos a la fecha de adquisición.

(g) Inventario y costo de venta-

Los inventarios se valúan a su costo o al valor neto de realización, el menor. Los inventarios están representados principalmente por combustibles, lubricantes y refacciones. El costo de los inventarios se determina por el método de costos de adquisición.

Para la asignación del costo unitario de los inventarios se utiliza la fórmula de costos promedios.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

El Grupo registra las estimaciones necesarias para reconocer disminuciones en el valor de sus inventarios por obsolescencia, lento movimiento y otras causas que indiquen que el aprovechamiento o realización de los artículos que forman parte del inventario resultará inferior al valor registrado.

(h) Deterioro-

(i) Activos financieros no derivados -

El Grupo reconoce estimaciones para pérdidas crediticias esperadas por:

- los activos financieros medidos al costo amortizado;
- las inversiones de deuda medidas al valor razonable con cambios en otro resultado integral; y
- activos del contrato.

El Grupo mide las correcciones de valor por un importe igual a las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo, excepto por lo siguiente, que se mide al importe de las pérdidas crediticias esperadas de doce meses:

- instrumentos de deuda que se determina que tienen un riesgo crediticio bajo a la fecha de presentación; y
- otros instrumentos de deuda y saldos bancarios para los que el riesgo crediticio (es decir, el riesgo de que ocurra incumplimiento durante la vida esperada del instrumento financiero) no ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial.

Las correcciones de valor por cuentas por cobrar comerciales y activos del contrato siempre se miden por un importe igual al de las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida.

Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial al estimar las pérdidas crediticias esperadas, el Grupo considera la información razonable y sustentable que sea relevante y esté disponible sin costos o esfuerzos indebidos. Esta incluye información y análisis cuantitativos y cualitativos, basada en la experiencia histórica del Grupo y una evaluación crediticia informada incluida aquella referida al futuro.

En el caso de las cuentas por cobrar comerciales sin un componente de financiación significativo, la entidad puede escoger como su política contable aplicar el modelo general para medir la corrección de valor o siempre medir la corrección de valor por un importe igual a la pérdida crediticia esperada durante el tiempo de vida. El Grupo ha escogido la última política.

El Grupo considera que un activo financiero está en incumplimiento cuando:

- no es probable que el prestatario pague sus obligaciones crediticias por completo al Grupo, sin recurso por parte del Grupo a acciones como la ejecución de la garantía (si existe alguna); o
- el activo financiero tiene una mora de 60, 90 o 120 días dependiendo de la cartera y el análisis sobre estado absorbente.

Las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida son las pérdidas crediticias que resultan de todos los posibles sucesos de incumplimiento durante la vida esperada de un instrumento financiero.

El período máximo considerado al estimar las pérdidas crediticias esperadas es el período contractual máximo durante el que el Grupo está expuesto al riesgo de crédito.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Medición de las pérdidas crediticias esperadas

Las pérdidas crediticias esperadas son el promedio ponderado por probabilidad de las pérdidas crediticias. Las pérdidas crediticias se miden como el valor presente de las insuficiencias de efectivo (es decir, la diferencia entre el flujo de efectivo adeudado a la entidad de acuerdo con el contrato y los flujos de efectivo que el Grupo espera recibir).

Conforme a la metodología de pérdida esperada seleccionada, las provisiones se calculan de acuerdo con lo siguiente:

La probabilidad de incumplimiento (PD) y la severidad de la pérdida (LGD) son el resultado de la aplicación del modelo estadístico bajo el método simplificado para la medición del deterioro de cuentas por cobrar durante el periodo de vida del instrumento (factura o cuenta por cobrar). Como resultado se obtiene la tasa de pérdida ($PD \times LGD$), la cual debe utilizarse para el cálculo de provisiones/reservas aplicables para los eventos del a partir del 1o. de enero de 2018.

Esta evaluación cuantitativa será continua y en caso de ser aplicable se realizarán ajustes a la tasa de pérdida esperada (deterioro) de manera semestral.

Presentación de la corrección de valor para pérdidas crediticias esperadas en el estado de situación financiera

Las correcciones de valor para los activos financieros medidos al costo amortizado se deducen del importe en libros bruto de los activos.

En el caso de los instrumentos de deuda al valor razonable con cambios en otro resultado integral, la corrección de valor se carga a resultados y se reconoce en otro resultado integral.

Castigo

El importe en libros bruto de un activo financiero se castiga cuando el Grupo no tiene expectativas razonables de recuperar un activo financiero en su totalidad o una porción de este. El Grupo hace una evaluación individual de la oportunidad y el alcance del castigo con base en si existe o no una expectativa razonable de recuperación. El Grupo no espera que exista una recuperación significativa del importe castigado. No obstante, los activos financieros que son castigados podrían estar sujetos a actividades a fin de cumplir con los procedimientos del Grupo para la recuperación de los importes adeudados.

(ii) Activos no financieros –

El valor en libros de los activos no financieros, distintos a inventarios, debe estar sujeto a análisis de indicios de deterioro elaborados por lo menos una vez al año durante el tercer trimestre del ejercicio en curso y/o cuando existan cambios en circunstancias internas y/o externas que afecten el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo. Cuando se identifiquen indicios, se realizará (en los casos aplicables) un estudio de deterioro, para estimar el valor de recuperación del activo.

El valor de recuperación de un activo o unidad generadora de efectivo es el que resulte mayor entre su valor en uso y su valor razonable menos costos de venta.

Al evaluar el valor en uso, los flujos futuros de efectivo estimados se descuentan a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones de mercado actual del valor del dinero atribuible al factor tiempo y los riesgos específicos al activo.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Para efectos de las pruebas de deterioro, los activos que no se pueden probar individualmente se integran en grupos más pequeños de activos que generan entradas de efectivo por uso continuo y que son en su mayoría independientes de las entradas de efectivo de otros activos o grupos de activos (la "unidad generadora de efectivo").

Para efectos de las pruebas de deterioro del crédito mercantil, éste se distribuye al grupo de las unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficien por las sinergias de la combinación de negocios que lo originó. Tal distribución está sujeta a una prueba de tope de segmento operativo y refleja el nivel más bajo al cual el crédito mercantil se monitorea para efectos de informes internos.

Los activos corporativos no generan entradas de efectivo por separado. Si hay alguna indicación de que un activo corporativo pudiera estar deteriorado, entonces se determina el valor de recuperación de la unidad generadora de efectivo a la cual pertenece el activo corporativo.

Se reconoce una pérdida por deterioro si el valor en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo es superior a su valor de recuperación. Las pérdidas por deterioro se reconocen en resultados.

(i) Beneficios a empleados-

(i) Planes de beneficios definidos-

Las obligaciones del Grupo respecto al plan de beneficios definidos se calculan estimando el monto del beneficio futuro devengado por los empleados a cambio de sus servicios en los periodos en curso y pasados; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente.

La tasa de descuento es el rendimiento a la fecha de reporte de los bonos gubernamentales que tienen fechas de vencimiento aproximadas a los vencimientos de las obligaciones del Grupo y que están denominados en la misma moneda en la cual se espera que se paguen los beneficios. El cálculo se realiza anualmente por un actuario calificado tercero utilizando el método de crédito unitario proyectado.

El Grupo reconoce las ganancias y pérdidas actuariales derivadas de los planes de beneficios definidos en la cuenta de utilidad integral, en el periodo en que ocurren.

(ii) Beneficios por terminación-

Los beneficios por terminación se reconocen como un gasto cuando el Grupo está comprometido de manera demostrable, sin posibilidad real de dar marcha atrás, con un plan formal detallado, ya sea para terminar la relación laboral antes de la fecha de retiro normal, o bien, a proporcionar beneficios por terminación como resultado de una oferta que se realice para estimular el retiro voluntario. Los beneficios por terminación para los casos de retiro voluntario se reconocen como un gasto sólo si el Grupo ha realizado una oferta de retiro voluntario, es probable que la oferta sea aceptada, y el número de aceptaciones se puede estimar de manera confiable. Si los beneficios son pagaderos a más de 12 meses después del periodo de reporte, entonces se descuentan a su valor presente.

(iii) Beneficios de los empleados a corto plazo-

Las obligaciones por beneficios a los empleados a corto plazo se valúan sobre una base sin descuento y se cargan a resultados conforme se prestan los servicios respectivos.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Se reconoce un pasivo por el monto que se espera pagar bajo los planes de bonos en efectivo a corto plazo o reparto de utilidades, si el Grupo tiene una obligación legal o asumida de pagar dichos montos como resultado de servicios anteriores prestados por el empleado, y la obligación se puede estimar de manera confiable.

Participación de los trabajadores en la utilidad ("PTU")-

La PTU causada en el año se determina de conformidad con las disposiciones fiscales vigentes. Conforme la legislación fiscal vigente, las empresas están obligadas a compartir el 10% de sus utilidades gravables a sus empleados y se registra como un gasto general.

(j) Provisiones-

El Grupo reconoce, con base en estimaciones de la Administración, provisiones de pasivo por aquellas obligaciones presentes las cuales surgen como consecuencia de eventos pasados y para liquidarse, el Grupo espera desprenderse de recursos que incorporan beneficios económicos.

(k) Ingresos-

Los ingresos de actividades ordinarias se reconocerán cuando se satisfaga una obligación de desempeño mediante la transferencia de los bienes o servicios comprometidos al cliente, por lo tanto, las obligaciones de desempeño podrán ser satisfechas a lo largo del tiempo y el reconocimiento de su ingreso se hará también a lo largo del tiempo mediante el uso de métodos para medir el progreso hacia la satisfacción completa de la obligación de desempeño y se pueda medir este de manera razonable.

Sí la obligación de desempeño no se satisface a lo largo del tiempo, entonces se hará en un momento determinado. Por lo que la Administración determinará el momento concreto en que un cliente obtiene el control de un activo comprometido y por lo tanto se satisface una obligación de desempeño. Se deberán considerar los indicadores de la transferencia de control de los bienes y/o servicios.

Los anticipos de clientes corresponden principalmente a depósitos realizados por clientes para la prestación de servicios y por ende una obligación a futuro, el saldo inicial de la cuenta de anticipos de clientes se reconoce como ingreso en su totalidad durante el presente período.

Tipo de servicio	Naturaleza y oportunidad de la satisfacción de las obligaciones	Política de reconocimiento de ingresos
Ingresos por fletes	Consiste en la prestación de servicios de transporte terrestre de carga nacionales e internacionales y servicios relacionados a favor del cliente, tales como maniobras de carga y descarga, almacenaje y cualquier otro que sea previamente solicitado por el cliente. Las facturas se emiten conforme se prestan los servicios y son pagaderas en un plazo de 30 a 120 días	Los ingresos por servicios se reconocen a lo largo del tiempo, ya que el cliente simultáneamente recibe y consume los beneficios conforme el Grupo presta el servicio.
Servicios de logística	Consiste en la prestación de servicios de almacenaje, recolección, preparación y carga de mercancía para embarques, además del control de inventarios. Las facturas son emitidas mensualmente y pagaderas usualmente en un plazo de 120 días.	Los ingresos por servicios se reconocen, conforme se prestan.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Tipo de servicio	Naturaleza y oportunidad de la satisfacción de las obligaciones	Política de reconocimiento de ingresos
Ingresos por mensajería y paquetería	Estos servicios consisten en la entrega, recolección y distribución de mensajería y paquetería de personas físicas y morales a nivel nacional e internacional. Las facturas se emiten mensualmente y son pagaderas usualmente en un plazo de 30 días. Este tipo de ingresos forma parte del segmento de logística y tecnología.	Los ingresos por servicios se reconocen a través del tiempo, conforme se prestan.
Transporte de personal	Se refieren a la prestación de servicios de transporte escolar, de personal y transportación turística. Las facturas de servicio se emiten mensualmente y son pagaderos usualmente en un plazo de 30 a 90 días	Los ingresos por servicios de transporte se reconocen conforme estos se prestan

(l) Ingresos y costos financieros-

Los ingresos financieros representan ingresos por intereses sobre inversiones y de depósitos bancarios de alta liquidez y ganancias cambiarias. Los ingresos por intereses se reconocen en resultados conforme se devengan.

Los costos financieros comprenden gastos por intereses sobre deuda, así como los correspondientes a arrendamientos conforme a la IFRS 16, pérdidas cambiarias, efecto de valuación de instrumentos financieros, y el costo financiero del plan de beneficios definidos.

(m) Impuesto a la utilidad-

El impuesto a la utilidad causado y el impuesto a la utilidad diferido se reconocen en resultados excepto por partidas reconocidas directamente en la cuenta de utilidad integral o partidas adquiridas en una adquisición de negocios.

El impuesto a la utilidad a cargo del ejercicio se determina de acuerdo con los requerimientos legales y fiscales, aplicando las tasas de impuestos promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha del reporte, y cualquier ajuste al impuesto a cargo respecto a años anteriores. Estos requerimientos fiscales requieren calcular el resultado fiscal considerando los ingresos cobrados y deducciones pagadas en el ejercicio.

El impuesto a la utilidad diferido se registra de acuerdo con el método de activos y pasivos, el cual compara los valores contables y fiscales de los activos y pasivos del Grupo y se reconocen impuestos a la utilidad diferidos (activos o pasivos) respecto a las diferencias temporales entre dichos valores.

No se reconocen impuestos a la utilidad diferidos por el reconocimiento inicial de activos y pasivos en una transacción que no afecte al resultado contable ni fiscal, y diferencias relativas a inversiones en subsidiarias y asociadas en la medida en que el Grupo pueda controlar la fecha de reversión y es probable que no se revertirán en un futuro previsible.

Los impuestos a la utilidad diferidos se calculan utilizando las tasas que se espera se aplicarán a las diferencias temporales cuando se reviertan, con base en las leyes promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha de los estados financieros. Los activos y pasivos por impuestos a la utilidad diferidos se compensan si existe un derecho legalmente exigible para compensar los activos y pasivos fiscales causados, y corresponden a impuesto sobre la renta gravado por la misma autoridad fiscal y a la misma entidad fiscal, o sobre diferentes entidades fiscales, pero pretenden liquidar los activos y pasivos fiscales causados sobre una base neta o sus activos y pasivos fiscales se materializan simultáneamente.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Se reconoce un activo diferido por diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que en el futuro se disponga de utilidades gravables contra las cuales se puedan aplicar. Los activos diferidos se revisan a la fecha de reporte y se reducen en la medida en que la realización del correspondiente beneficio fiscal ya no sea probable.

(n) Pagos anticipados-

Incluyen principalmente seguros, fianzas y rentas pagadas por anticipado que se reciben con posterioridad a la fecha del estado de situación financiera y durante el transcurso normal de las operaciones. Cuando los plazos de las adquisiciones y servicios son mayores a doce meses, el importe que excede de dicho plazo se presenta en el activo no circulante en el estado de situación financiera.

(o) Incentivos gubernamentales-

Derivado de la actividad preponderante del Grupo, cuenta con incentivos gubernamentales tales como: estímulos por peajes y estímulos por combustibles. Dichos estímulos son transferidos al Grupo vía acreditamiento a los Impuestos Sobre la Renta (ISR) causados. Por su sustancia económica, el Grupo reconoce estos estímulos como una disminución de los costos totales cuando son aplicados en el ejercicio.

(p) Contingencias-

Las obligaciones o pérdidas importantes relacionadas con contingencias se reconocen cuando es probable que sus efectos se materialicen y existan elementos razonables para su cuantificación. Si no existen estos elementos razonables, se incluye su revelación en forma cualitativa en las notas a los estados financieros. Los ingresos, utilidades o activos contingentes se reconocen hasta el momento en que existe certeza de su realización.

(q) Plan de acciones-

El Grupo ha concedido beneficios liquidables mediante pagos basados en acciones a personal ejecutivo clave de la Administración, sujetos a ciertas condiciones de desempeño. El costo de los pagos otorgados se reconoce en el rubro de gastos generales dentro del concepto de costo laboral, con la correspondiente aplicación en el capital contable, en el periodo de adquisición de derechos (3 años). Las características de este plan se mencionan en la nota 21(d) (i).

(r) Utilidad básica por acción-

El Grupo presenta información sobre la utilidad básica correspondiente a sus acciones ordinarias. La utilidad básica por acción ("UPA") se calcula dividiendo la utilidad o pérdida atribuible a los accionistas poseedores de acciones ordinarias del Grupo entre el número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el periodo, ajustado por las acciones propias que se poseen.

(s) Información por segmentos-

Un segmento operativo es un componente del Grupo que se dedica a actividades de negocios por las cuales puede obtener ingresos e incurrir en gastos, lo que incluye ingresos y gastos relativos a transacciones con cualquiera de los otros componentes del Grupo. Las transacciones entre segmentos se determinan sobre la base de precios equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(t) Arrendamientos-

Al inicio de un contrato la entidad evaluará si un contrato es, o contiene un arrendamiento, el cuál será considerado como tal, si se transmite el derecho a controlar el uso de un activo identificado por un periodo de tiempo a cambio de una contraprestación. Para evaluar si un contrato conlleva el derecho a controlar el uso de un activo identificado, el Grupo usa la definición de arrendamiento incluida en la Norma NIIF 16.

i. Como arrendatario

i.1) Medición inicial

La medición inicial del activo por derecho de uso estará determinada por la medición inicial del pasivo por arrendamiento ajustado por los pagos por arrendamiento realizados antes o a partir de la fecha de comienzo, más cualquier costo directo inicial incurrido y una estimación de los costos a incurrir al desmantelar y eliminar el activo subyacente o el lugar en el que está ubicado, menos los incentivos de arrendamiento recibidos, en caso de ser aplicable conforme a lo establecido en el contrato de arrendamiento

El pasivo por arrendamiento se mide al costo amortizado usando el método de interés efectivo el cual corresponde al valor presente de los pagos por arrendamiento que no se hayan pagado en esa fecha y se descontarán utilizando una tasa de interés implícita en el arrendamiento, en caso de no poder determinarse fácilmente se utilizará la tasa incremental por préstamos del arrendatario.

La tasa de interés incremental se define como la tasa de interés que un arrendatario tendría que pagar por pedir prestado por un plazo similar, y con una seguridad semejante, los fondos necesarios para obtener un activo de valor similar al activo por derecho de uso en un entorno económico parecido. El Grupo determina su tasa incremental por préstamos obteniendo tasas de intereses de diversas fuentes y realiza ciertos ajustes para reflejar los plazos de arrendamiento y el tipo de activo arrendado

Entre los pagos por arrendamientos que deberán ser considerados están los pagos fijos menos cualquier incentivo, los importes que se esperan pagar como garantía del valor residual y los pagos por arrendamientos variables.

i.2) Mediciones posteriores

Después de la fecha de comienzo, un arrendatario medirá su activo por derecho de uso aplicando el modelo del costo, menos la depreciación usando el método en línea recta, a menos que el arrendamiento transfiera la propiedad del activo subyacente al Grupo al final del plazo. En este caso, el activo por derecho de uso se depreciará a lo largo de la vida útil del activo subyacente, que se determina sobre la misma base que la de propiedades y equipos (de acuerdo con la NIC 16) y las pérdidas acumuladas por deterioro (de acuerdo con la NIC 36), si las hubiere, y se ajusta por ciertas nuevas mediciones del pasivo por arrendamiento.

La medición posterior del pasivo por arrendamiento deberá incluir el interés determinado menos los pagos por arrendamientos realizados.

i.3) Modificaciones al contrato

Un cambio en el alcance de un arrendamiento, o la contraprestación de un arrendamiento, que no fue parte de los términos y condiciones originales (por ejemplo, añadir o terminar el derecho a usar uno o más activos subyacentes, o ampliar o acortar la duración contractual del arrendamiento).



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Un arrendatario medirá nuevamente el pasivo por arrendamiento descontando los pagos por arrendamiento modificados usando una tasa de descuento modificada y también en los casos en que:

- (a) se produce un cambio en el plazo del arrendamiento, o
- (b) se produce un cambio en la evaluación de una opción para comprar el activo

El ajuste se realizará contra el activo por derecho de uso.

i.4) Arrendamientos de corto plazo y arrendamientos de activos de bajo valor.

El Grupo ha escogido no reconocer activos por derechos de uso y pasivos por arrendamiento por los arrendamientos de activos de bajo valor y arrendamientos de corto plazo. El Grupo reconoce los pagos por estos arrendamientos como gasto sobre una base lineal durante el plazo del arrendamiento.

(u) Pronunciamientos normativos no adoptados-

Nuevos requerimientos actuales en los periodos anuales que comenzaron el 1° de enero de 2021:

- Reforma de la tasa de interés de referencia - Fase 2 (Enmiendas a las NIIF 9, NIC 39, NIIF 7, NIIF 4 y NIIF 16)

Al 31 de diciembre de 2021, los nuevos requerimientos actuales no tienen impacto significativo en los estados financieros del Grupo.

Algunas normas son efectivas para los periodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2022 y se permite la aplicación anticipada; sin embargo, no han sido aplicadas anticipadamente por el Grupo en la preparación de estos estados financieros consolidados auditados.

No se espera que las siguientes normas e interpretaciones modificadas tengan un impacto significativo sobre los estados financieros consolidados del Grupo.

Fecha efectiva 1 enero de 2022:

- Contratos onerosos – Costos de cumplimiento de un contrato (Modificaciones a la NIIF 37)
- Referencias al marco conceptual (Modificaciones a la Norma NIIF 3).
- Mejoras Anuales a las Normas NIIF (Modificaciones a la NIIF 1)

Fecha efectiva 1 enero de 2023:

- Clasificación de pasivos como corriente o no corrientes (Modificaciones a la NIIF 1)

(5) Determinación de valores razonables-

El valor razonable es el precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participante del mercado en la fecha de la medición del mercado principal o, en su ausencia, en mercado más ventajoso al que el Grupo tiene acceso a esa fecha el valor razonable de un pasivo refleja su riesgo de incumplimiento.

Algunas políticas y revelaciones contables del Grupo requieren la determinación del valor razonable de los activos y pasivos tanto financieros como no financieros.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Cuando existe uno disponible el Grupo mide el valor razonable de un instrumento usando el precio cotizado en el mercado activo para ese instrumento, Un mercado se considera “activo” si las transacciones de los activos o pasivos tienen lugar con frecuencia y volumen suficiente para proporcionar información de precios sobre una base continua.

Si no existe un precio cotizado en un mercado activo, el Grupo usa técnicas de valoración que maximizan el uso de datos de entrada observables relevantes y minimizan el uso de datos de entrada no observables. La técnica de valoración escogida incorpora todos los factores que los participantes del mercado consideran al fijar el precio de una transacción.

Si un activo o un pasivo medido a valor razonable tiene un precio comprador y un precio vendedor, el Grupo mide los activos y las posiciones de largo plazo a un precio comprador y los pasivos y posiciones cortas a un precio vendedor.

a) *Inversiones disponibles a la vista-*

El valor razonable de las inversiones disponibles a la vista con vencimientos originales de tres meses o menos desde la fecha de adquisición es similar al costo histórico derivado ya que están sujetas a riesgos insignificantes de cambios en su valor razonable y son utilizados conforme al modelo de negocios que el Grupo usa para la gestión de sus compromisos a corto plazo.

b) *Inversiones en acciones-*

Las inversiones en acciones están principalmente integradas por inversiones en valores de capital y fondos de inversión a valor razonable. Los montos se registran inicialmente a su valor razonable y los ajustes al valor razonable de las inversiones en acciones se registran en el estado de resultados, como parte del resultado integral de financiamiento. Estas inversiones fueron clasificados como instrumentos financieros negociables (IFN).

c) *Pasivos financieros no derivados-*

El valor razonable de los pasivos financieros no derivados se calcula con base en el valor presente de los flujos futuros de efectivo del principal e intereses, descontados a la tasa de interés de mercado en la fecha del reporte.

d) *Instrumentos financieros derivados-*

En el caso de los instrumentos financieros derivados se miden a su valor razonable con metodologías e insumos de valuación aceptados en el ámbito financiero. El Grupo cuenta específicamente con swaps de tasa de interés, para los cuales el valor razonable se calcula como el valor presente de los flujos de efectivo netos futuros estimados. Las estimaciones de los flujos de efectivo de tasa flotante futuros de la tasa variable se basan en tasas swaps cotizadas, precios futuros o tasas deudoras interbancarias. Los flujos de efectivo son descontados usando una curva de rendimiento creada a partir de fuentes similares y que refleja la tasa interbancaria de referencia correspondiente usada por los participantes del mercado. La estimación del valor razonable está sujeta a un ajuste por riesgo de crédito que refleja el riesgo de crédito del Grupo o de la contraparte, según corresponda.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

e) Pagos basados en acciones-

En las transacciones de pagos basados en acciones liquidadas en instrumentos de patrimonio el valor razonable se determina a la fecha de concesión, que es la fecha en la cual la entidad confiere a la contraparte el derecho a recibir efectivo, otros activos, o de la misma, sujeto al cumplimiento, en su caso, de determinadas de la concesión.

(6) Administración de riesgos financieros-

El Grupo se encuentra expuesto a los siguientes riesgos por el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado

Esta nota presenta información sobre la exposición del Grupo a cada uno de los riesgos anteriormente mencionados, los objetivos, políticas y procesos del Grupo para la medición y Administración de riesgos, así como la Administración de capital. En diversas secciones de estos estados financieros consolidados se incluyen más revelaciones cuantitativas.

Marco de Administración de riesgos-

La Administración tiene la responsabilidad general del establecimiento y supervisión del marco de administración de riesgos y es responsable del desarrollo y monitoreo de las políticas de administración de riesgos, reportando sus actividades al Comité de auditoría y al Consejo de Administración en forma periódica.

Las políticas de administración de riesgos se establecen para identificar y analizar los riesgos que se enfrentan, establecer los límites y controles apropiados y para monitorear que se cumplan. Estas políticas se revisan periódicamente para reflejar los cambios en las condiciones del mercado y en las actividades del Grupo.

El marco de administración de riesgo aplicado y los riesgos identificados a los que el Grupo se encuentra expuesto a la fecha de preparación de estos estados financieros consolidados auditados es el mismo que se aplicó en la preparación de los estados financieros consolidados del Grupo por los años terminados al 31 de diciembre de 2021 y 2020.

Riesgo de crédito-

El riesgo de crédito representa el riesgo de pérdida financiera que enfrenta el Grupo, si un cliente o contraparte de un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de las cuentas por cobrar y los instrumentos de inversión con los que cuenta el Grupo.

El importe en libros de los activos financieros representa la máxima exposición al riesgo de crédito.

Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar-

La exposición del Grupo al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente. No obstante, la Administración también considera la demografía de la base de clientes del Grupo, que incluye el riesgo de incumplimiento de la industria en que operan los clientes, ya que estos factores pueden influir en el riesgo de crédito. Los ingresos del Grupo se atribuyen a operaciones de venta con diferentes clientes. A la fecha de estos estados financieros consolidados no existe una concentración importante de ventas y cuentas por cobrar en un solo cliente.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

La Administración ha implementado una política crediticia bajo la cual cada cliente es analizado individualmente. La revisión del Grupo incluye valoraciones externas, cuando éstas son disponibles; y en algunos casos, referencias bancarias.

Al monitorear el riesgo de crédito de clientes, éstos son agrupados de acuerdo con sus características crediticias, que incluyen localidad geográfica, industria, antigüedad, etc.

Así mismo como se menciona en la nota 2 los impactos económicos y financieros por la aparición del COVID-19 en los principales clientes del grupo, fueron incorporados en el modelo de la determinación de la pérdida esperada, a la fecha de los estados financieros, los efectos del COVID-19 no son materiales.

Inversiones-

El Grupo limita su exposición al riesgo de crédito invirtiendo únicamente en valores líquidos en instituciones financieras sólidas por lo que no anticipa que alguna contraparte incumpla sus obligaciones. Las inversiones en acciones son activos que se pueden liquidar en efectivo rápidamente. Estos valores líquidos a corto plazo se pueden comprar o vender en una bolsa de valores pública o en una bolsa de bonos pública. Estos valores tienden a vencer en un año o menos y pueden ser deuda o acciones.

Derivados-

El Grupo tiene como política contratar instrumentos financieros derivados únicamente para cubrir la exposición de riesgos. Actualmente se mantienen instrumentos financieros derivados para cubrir el riesgo de tasa de interés del crédito principal del Grupo y han sido formalmente reconocidos como de cobertura desde el inicio de su contratación. Las mediciones subsecuentes son valorizadas a su valor razonable, y sus cambios se reconocen en otros resultados integrales. Los instrumentos financieros derivados están contratados con contrapartes que están calificadas Aaa mx según la calificadora Moody's.

Al 31 de diciembre de 2021, la máxima exposición al riesgo de crédito por instrumentos financieros derivados asciende a la valuación de los swaps de cobertura, que representan un activo para el Grupo por \$43,761, con un nocional vigente de \$1,000,000.

Pérdidas por deterioro-

A continuación, se incluye la clasificación de las cuentas por cobrar a clientes según la antigüedad a la fecha del estado consolidado de situación financiera:

	2021		2020	
	Bruto	Deterioro	Bruto	Deterioro
Al corriente	\$ 2,017,656	(30,287)	2,141,474	(10,233)
Vencido 0 a 90 días	894,443	(13,426)	418,894	(2,002)
Vencido de 91 a 120 días	27,786	(417)	27,239	(130)
Vencido a más de 121 días	58,246	(37,120)	141,882	(99,243)
	\$ 2,998,131	81,250	2,729,489	(111,608)



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

El Grupo determinó sus provisiones considerando los criterios de nivel de riesgo asignados para cada empresa o grupo de empresas y aplicando la tasa de pérdida que le corresponde, la cual se distribuye en rangos de 0.000858% al 10.9979% para cuentas por cobrar al corriente y 100% para cuentas por cobrar irre recuperables.

El movimiento en el deterioro para saldos de cobro dudoso se muestra en la siguiente tabla:

		2021	2020
Saldo al inicio del ejercicio	\$	111,608	76,931
Incremento		53,099	56,600
Aplicaciones		(83,457)	(21,923)
Saldo al final del ejercicio	\$	81,250	111,608

Riesgo de liquidez-

El riesgo de liquidez representa la posibilidad de que el Grupo tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones relacionadas con sus pasivos financieros que se liquidan mediante la entrega de efectivo u otro activo financiero. El enfoque para administrar la liquidez consiste en asegurar, en la medida de lo posible, que contará con la liquidez suficiente para solventar sus pasivos a la fecha de su vencimiento.

El Grupo utiliza un control presupuestal con base en los centros de costos y actividades, lo cual le ayuda a monitorear los requerimientos de flujo de efectivo y a optimizar el rendimiento en efectivo de sus inversiones. Normalmente, el Grupo se asegura de contar con suficiente efectivo disponible para cubrir los gastos de operación previstos para un periodo de 15 a 30 días lo cual incluye el pago de sus obligaciones financieras; lo anterior excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no son razonablemente predecibles, como son los desastres naturales.

A continuación, se muestran los importes brutos sin descontar de los vencimientos de los pasivos financieros, incluyendo los pagos estimados de interés y excluyendo el impacto de los acuerdos de compensación, anticipos de clientes e impuestos a la utilidad.

2021		Valor en libros	Saldo total flujos	0-12 meses	1 a 2 años	3 años en adelante
Deuda	\$	3,863,279	4,384,962	777,604	790,597	2,816,761
Deuda bursátil		2,500,000	3,861,967	226,994	226,994	3,407,979
Obligaciones por arrendamientos		947,674	1,328,291	506,128	419,255	402,908
Proveedores y provisiones		1,935,177	1,935,177	1,935,177	-	-
Acreedores		59,129	59,129	59,129	-	-
Instrumentos financieros		3,863	3,975	3,975	-	-
Partes relacionadas		737	737	737	-	-
	\$	9,309,859	11,574,238	3,509,744	1,436,846	6,627,648



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

2020		Valor en libros	Saldo total flujos	0-12 meses	1 a 2 años	3 años en adelante
Deuda	\$	3,399,488	3,856,585	1,062,255	2,265,806	528,524
Deuda bursátil		2,500,000	4,088,961	226,994	226,994	3,634,972
Obligaciones por arrendamientos		1,014,076	1,196,357	389,721	296,667	509,970
Proveedores y provisiones		1,516,432	1,516,432	1,516,432	-	-
Acreedores		108,303	108,303	108,303	-	-
Instrumentos financieros		40,638	41,738	26,703	15,035	-
Partes relacionadas		5,100	5,100	5,100	-	-
	\$	8,584,037	10,813,476	3,335,508	2,804,502	4,673,466

Así mismo como se menciona en la nota 2 los impactos económicos y financieros por la aparición del COVID-19 en el Grupo no fueron materiales, por lo que ha cumplido con sus obligaciones y a la fecha de los estados financieros no se tuvieron afectaciones significativas derivadas de la pandemia del COVID-19, adicionalmente el Grupo cuenta con líneas de crédito disponibles que pueden ayudar a mitigar el riesgo de corto plazo.

Riesgo de mercado-

Es el riesgo generado por los cambios en los precios de mercado, tales como tipos de cambio y tasas de interés, y que puede afectar los ingresos del Grupo. El objetivo de la Administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables, a la vez que se optimizan los rendimientos.

El Grupo usa derivados para administrar los riesgos de mercado, Todas las transacciones se valorizan según las guías establecidas por el Comité de Administración de Riesgos. Por lo general, el Grupo busca aplicar la contabilidad de cobertura a fin de mitigar la volatilidad en resultados.

Administración de la reforma de la tasa de interés de referencia y los riesgos asociados.

Visión general.

Una reforma fundamental de la tasa de interés de referencia más significativa está en proceso a nivel global, incluyendo el reemplazo de algunas tasas interbancarias (las IBOR) con tasas alternativas casi libres de riesgo (a lo que se denomina la Reforma de IBOR). El Grupo tiene exposiciones a las IBOR en sus instrumentos financieros que serán reemplazadas o reformadas como parte de estas iniciativas a nivel de todo el mercado. Existe incertidumbre acerca de la oportunidad y los métodos de transición en algunas jurisdicciones en las que opera el Grupo. El Grupo anticipa que la reforma de IBOR tendrá efectos en su administración de riesgos y contabilidad de coberturas.

En el contexto internacional de transición a nuevas tasas de referencia, el Banco de Mexico empezó la publicación de la TIIE de Fondeo a un día hábil interbancario el 16 de enero de 2020.

Los principales avances durante 2021 referentes a la adopción de la TIIE de Fondeo se han llevado a cabo en el marco del Grupo de Trabajo de Tasas de Referencia Alternativas (GTTR) en los siguientes temas:

- Mercado de derivados
- Mercado de deuda
- Mercado de productos bancarios.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Siguiendo los pasos realizados en otros países, se inició el análisis para el cese de la TIIE a plazos mayores a un día hábil bancario para que los participantes del mercado puedan tomar sus previsiones ante este evento. Para poder decidir cómo y en qué momento adoptar las nuevas tasas que sustituyen a las de las TIIE a plazo, es preciso tomar en cuenta la representatividad que estas tasas tienen en los distintos mercados, por lo que es importante destacar que el plazo de 28 días de la TIIE es por mucho el más utilizado, por lo anterior y con el objetivo de suavizar la transición, las tasas que sustituyen a los plazos de 91 y 182 días podrían ser las primeras en utilizarse.

Por lo anterior, se planteó un calendario tentativo con las siguientes acciones para comenzar a adoptar las tasas que sustituyen a la TIIE:

- Se iniciará la publicación de las tasas que sustituyen a la TIIE 28, 91 y 182 días con historia de al menos 10 años en el primer trimestre de 2022.
- Se cesará el uso de las TIIE 91 y 182 en nuevos contratos, después del último día hábil de 2022.
- Se cesará el uso de las TIIE 28 días en nuevos contratos, después del último día hábil de 2023.

El Comité de Administración de Riesgos monitorea y administra la transición del Grupo a las tasas alternativas. El Comité evalúa la medida a la que los contratos hacen referencia a flujos de efectivo de IBOR, si esos contratos necesitaran ser modificados como consecuencia de la Reforma de IBOR y como administrar la comunicación a cerca de la Reforma de IBOR con las contrapartes.

A continuación, se presenta la exposición del Grupo a estos cambios:

Tasa de referencia	Tipo de instrumento financiero	Nocional
TIIE28	Crédito sindicado	\$ 2,000,000
TIIE28	Créditos simples	781,442
TIIE28	Pasivos por arrendamiento	55,075
TIIE28	SWAPs	1,000,000

Riesgo cambiario-

Exposición a los riesgos cambiarios -

El Grupo está expuesto al riesgo de moneda extranjera en sus transacciones en la medida en que exista una asimetría entre las monedas en que están denominadas las ventas, compras y cuentas por cobrar y cuentas por pagar.

A continuación, se presenta la exposición del Grupo a los riesgos cambiarios, derivados de sus operaciones en moneda extranjera con montos en miles de dólares americanos:

	2021	2020
Activos netos	\$ 38,480	36,722
Pasivos netos	(29,451)	(16,134)
Posición activa, neta	\$ 9,029	20,588



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Los siguientes tipos de cambio al cierre y tipo de cambio promedio han sido aplicados en la preparación de estos estados financieros consolidados auditados:

		Promedio	
		2021	2020
Dólar americano	\$	20.28	21.49

		Cierre de diciembre	
		2021	2020
Dólar americano	\$	20.51	19.93

Análisis de sensibilidad-

Un fortalecimiento del dólar americano frente al peso mexicano hubiera incrementado el capital y los resultados del período en los montos que se muestran más adelante. Este análisis se basa en las variaciones del tipo de cambio de divisas que el Grupo considera serán razonablemente posibles al cierre del período de los estados financieros consolidados.

El análisis supone que todas las demás variables, especialmente las tasas de interés permanecen constantes.

		Cierre de diciembre	
		2021	2020
Dólar (10%, variación)	\$	18,524	41,042

El debilitamiento del dólar americano frente al peso mexicano al 31 de diciembre de 2021 y 2020 habría tenido el mismo efecto, pero opuesto, en las monedas anteriores, en la cantidad que se muestra, sobre la base de que las demás variables permanecen constantes.

Riesgo de tasa de interés-

El riesgo de tasa de interés se refiere al riesgo de que el valor razonable o los flujos de efectivo futuros de un instrumento financiero fluctúen debido a cambios en las tasas de interés de mercado.

Exposición al riesgo de tasa de interés-

La exposición al riesgo de tasa de interés del Grupo proviene principalmente a la fecha de reporte del crédito sindicado dispuesto por \$2,000,000 en el cual los flujos de efectivo de los intereses a pagar se encuentran referenciados a la tasa TIIE más un margen. El Grupo contrató instrumentos financieros derivados, específicamente swaps de tasa de interés (IRS), algunos de los cuales han sido designados y documentados como instrumentos de cobertura contable de flujo de efectivo (cash flow hedge) con un notional de \$1,000,000 para mitigar el riesgo de la tasa variable. El Grupo aplica un índice de cobertura de 1:1.

Todas las relaciones de cobertura designadas al 31 de diciembre de 2021 y 2020 cumplen con los criterios para la contabilidad de coberturas.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

El Grupo determina la existencia de una relación económica entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta con base en las tasas de interés de referencia, los plazos, las fechas de ajustes de intereses y vencimientos y los importes nominales o nominales. Si una relación se ve afectada directamente por la incertidumbre que surge de la Reforma de IBOR, el Grupo asume para este propósito que la tasa de interés de referencia no se ve alterada como resultado de la reforma de la tasa de interés de referencia.

El Grupo evalúa si se espera que el derivado designado en cada relación de cobertura sea eficaz en la compensación de los cambios en los flujos de efectivo de las partidas cubiertas usando el método de derivado hipotético.

El perfil de tasa de interés al 31 de diciembre de 2021 y 2020, de los instrumentos financieros que devengan intereses, fue como se muestra a continuación:

	2021	2020
Instrumentos a tasa fija:		
Pasivos financieros	\$ 4,999,073	3,696,192
Instrumentos financieros derivados	1,000,000	984,375
	\$ 5,999,073	4,680,567
Instrumentos a tasa variable:		
Pasivos financieros	\$ 1,814,485	2,804,572
Instrumentos financieros derivados	(1,000,000)	(984,375)
	\$ 814,485	1,820,197

El Grupo se encuentra expuesto al riesgo de tasa de interés en el corto y largo plazo de este crédito, por la parte no cubierta con los instrumentos financieros derivados contratados.

Análisis de sensibilidad sobre flujos de efectivo

La porción efectiva de las pérdidas y/o ganancias de los instrumentos financieros derivados de cobertura se reconocen directamente en Otros Resultados Integrales (ORI). La porción no efectiva de la cobertura se reconoce en el costo financiero.

Análisis de la sensibilidad de valor razonable para instrumentos a tasa variable-

Un aumento de la tasa de interés considerando que el resto de las tasas variables permanecen constantes, al cierre del ejercicio, podría afectar la valuación de los instrumentos financieros derivados y la deuda a tasa variable y sus correspondientes efectos en Capital y Resultados conforme a lo siguiente:

	2021	2020
Tasa de interés variable (TIIE+ 50pbs) pasivos financieros.	\$ 55,565	12,036
Tasa de interés de los swaps	11,907	10,308

Una disminución en la tasa de interés al 31 de diciembre de 2021 y 2020 habría tenido el mismo efecto, pero en sentido opuesto sobre la valuación de los instrumentos financieros derivados y la deuda a tasa variable y sus correspondientes efectos en Capital y Resultados.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

A. Valores razonables versus valores en libros-

A continuación, se presentan los valores razonables de los activos y pasivos financieros, en conjunto con los valores en libros que se muestran en el estado de situación financiera

Las tablas no incluyen la información para los activos y pasivos financieros no medidos a valor razonable si el importe en libros es una aproximación razonable del valor razonable.

	2021							
	Valor en libros				Valor razonable			
	Designados a valor razonable	Efectivo y cuentas por cobrar	Otros activos financieros	Total	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Activos financieros a A valor razonable:								
Inversiones en acciones VRCR	140,027	-	-	140,027	-	140,027	-	140,027
Instrumentos financieros derivados	\$ -	-	43,761	43,761	-	43,761	-	43,761
	\$ 140.027	-	43.761	183.788	-	183.788	-	183.788

Activos financieros no medidos a valor razonable:								
Efectivo y equivalentes de efectivo.	\$ -	1,260,738	-	1,260,738	-	-	-	-
Cuentas por cobrar, neto.	-	2,916,881	-	2,916,881	-	-	-	-
Partes relacionadas.	-	2,274	-	2,274	-	-	-	-
Otras cuentas por cobrar, neto.	-	286,597	-	286,597	-	-	-	-
	\$ -	4,466,490	-	4,466,490	-	-	-	-

		2021							
		Valor en libros			Valor razonable				
		Designados a valor razonable	Efectivo y cuentas por cobrar	Otros pasivos financieros	Total	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Pasivos financieros no medidos a valor razonable:									
Deuda a largo plazo	\$	-	-	6,363,279	6,363,279	-	6,299,308	-	6,299,308
Obligaciones por arrendamiento		-	-	947,674	947,674	-	-	-	-
Proveedores y provisiones		-	-	1,935,177	1,935,177	-	-	-	-
Acreedores		-	-	59,129	59,129	-	-	-	-
Partes relacionadas		-	-	737	737	-	-	-	-
	\$	-	-	9,305,996	9,305,996	-	6,299,308	-	6,299,308

Pasivos financieros a valor razonable:								
Instrumentos financieros derivados	\$ -	-	3,863	3,863	-	3,863	-	3,863
	\$ -	-	3,863	3,863	-	3,863	-	3,863



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

2020								
	Valor en libros			Valor razonable				
	Designados a valor razonable	Efectivo y cuentas por cobrar	Otros pasivos financieros	Total	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Activos financieros a valor razonable:								
Inversión en acciones VRCR.	\$ 126,313	-	-	126,313	126,313	-	-	126,313
	\$ 126,313	-	-	126,313	126,313	-	-	126,313
Activos financieros no medidos a valor razonable:								
Efectivo y equivalentes de efectivo.	\$ -	1,597,298	-	1,597,298	-	-	-	-
Cuentas por cobrar, neto.	-	2,617,881	-	2,617,881	-	-	-	-
Partes relacionadas.	-	2,762	-	2,762	-	-	-	-
Otras cuentas por cobrar, neto.	-	1,261,525	-	1,261,525	-	-	-	-
Activos por impuestos corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-
	\$ -	5,479,466	-	5,479,466	-	-	-	-
Pasivos financieros no medidos a valor razonable:								
Deuda a largo plazo	\$ -	-	5,899,488	5,899,488	-	6,066,391	-	6,066,391
Obligaciones por arrendamiento	-	-	1,014,076	1,014,076	-	-	-	-
Proveedores y provisiones	-	-	1,516,432	1,516,432	-	-	-	-
Acreedores	-	-	108,303	108,303	-	-	-	-
Partes relacionadas	-	-	5,100	5,100	-	-	-	-
	\$ -	-	8,543,399	8,543,399	-	6,066,391	-	6,066,391
Pasivos financieros a valor razonable:								
Instrumentos financieros derivados	\$ -	-	40,638	40,638	-	40,638	-	40,638
	\$ -	-	40,638	40,638	-	40,638	-	40,638

B. Medición de los valores razonables

i. Técnicas de valoración y datos de entrada no observables significativos.

La siguiente tabla muestra las técnicas de valoración usadas para medir los valores razonables de nivel 2 para los instrumentos financieros en el estado de situación financiera, así como también los datos de entrada no observables significativos usados.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Instrumentos Financieros medidos al valor razonable

Tipo	Técnica de valoración
Instrumentos financieros derivados – swaps de tasa de interés	Modelos de swaps de tasa de interés: El valor razonable se calcula como el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados. Las estimaciones de los flujos de efectivo de tasa flotante futuros se basan en tasas de permuta financiera cotizadas, precios futuros y tasas deudoras interbancarias. Los flujos de efectivo son descontados usando una curva de rendimiento creada a partir de fuentes similares y que refleja la tasa interbancaria de referencia correspondiente usada para las participantes de/ mercado para este propósito cuando fijan los precios de los contratos de permuta financiera de tasa de interés. La estimación del valor razonable está sujeta a un ajuste para riesgo de crédito que refleja el riesgo de crédito del Grupo y de la contraparte; este ajuste se calcula con base en diferenciales de crédito derivados de precios de bonos o permutas de incumplimiento crediticio.

Datos de entrada no observables significativos

No aplica

Interrelación entre los datos de entrada no observables significativos y la medición del valor razonable

No aplica

Instrumentos Financieros medidos al valor razonable

Tipo	Técnica de valoración
Préstamos bancarios y emisión de bonos	Flujos de efectivo descontados: El modelo de valoración considera al valor presente del pago esperado, descontado usando una tasa de descuento ajustada por el riesgo

Datos de entrada no observables significativos

No aplica

Interrelación entre los datos de entrada no observables significativos y la medición del valor razonable

No aplica

Análisis de la sensibilidad de inversión en acciones (VRCR)-

Un aumento o disminución en el precio de las acciones considerando que el resto de las variables permanecen constantes, al cierre del ejercicio, podría afectar la valuación de los instrumentos financieros negociables afectando el Activo y Resultados como se muestra a continuación

	2021	2020
Escenario favorable	\$ -	12,631
Escenario desfavorable	(3,133)	(12,631)

Al 31 de diciembre de 2021 las acciones representan acciones sobre sociedades de inversión, se consideró la sensibilidad por cada instrumento medida a través de la metodología Valor en Riesgo (VaR), con un nivel de confianza de 97.5% y un horizonte de un día por lo que el efecto representa la pérdida máxima esperada.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Al 31 de diciembre de 2020 el análisis de sensibilidad se efectuó considerando un aumento o disminución en el precio de las acciones de +/- 10%.

Coberturas de flujos de efectivo-

Al 31 de diciembre de 2021, el Grupo tenía los siguientes instrumentos para cubrir las exposiciones a cambios en la tasa de interés.

Riesgo de tasa de interés	1-6 meses	Vencimiento 6-12 meses	Más de un año
Swaps de tasa de interés			
Exposición neta	\$ 3,223	9,633	30,906
Tasa de interés fija promedio	5.97%	5.97%	5.97%

A la fecha de presentación los importes relacionados con partidas designadas como partidas cubiertas, eran los que se muestran a continuación.

2021				
	Cambio en el valor usado para calcular la ineficacia de cobertura	Reserva de cobertura de flujos de efectivo	Costos de cubrir la reserva de cobertura	Saldos que permanecen en la reserva de cobertura de relaciones de cobertura para las que ya no se aplica contabilidad de coberturas
Riesgo de tasa de interés				
Instrumentos de tasa variable	\$ (84,400)	43,761	-	-

Los importes relacionados con partidas designadas como instrumentos de cobertura y eficacia de cobertura son los siguientes:

2021 (miles de pesos)										
Importe en libros										
Importe nominal	Activos	Pasivos	Línea en el estado de situación financiera en la que se incluye el instrumento de cobertura	Cambio en el valor del instrumento de cobertura reconocido en otro resultado integral	Ineficiencia de cobertura reconocida	Línea en el estado de resultados que incluye la ineficiencia de cobertura reconocida	Costos de cobertura reconocidos en ORI	Importe reclasificado de la reserva de cobertura a resultados	Importe reclasificado de los costos de la reserva de cobertura a resultados	Partida en resultados afectada por la reclasificación
Riesgo de tasa de interés										
Swaps de tasa de interés	1,000,000	43,761	-	Instrumentos financieros derivados	(84,400)	-	(Costo) ingreso financiero	-	-	(Costo) ingreso financiero



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

2020 (miles de pesos)											
<u>Importe en Libros</u>											
			Línea en el estado de situación financiera en la que se incluye el instrumento de cobertura	Cambio en el valor del instrumento de cobertura reconocido en otro resultado integral	Ineficiencia de cobertura reconocida	Línea en el estado de resultados que incluye la ineficiencia de cobertura reconocida	Costos de cobertura reconocidos en ORI	Importe reclasificado de la reserva de cobertura a resultados	Importe reclasificado de los costos de la reserva de cobertura a resultados	Partida en resultados afectada por la reclasificación	
	Importe nominal	Activos	Pasivos								
Riesgo de tasa de interés											
Swaps de tasa de interés	984,375	-	(40,638)	Instrumentos financieros derivados	(27,147)	-	(Costo) ingreso financiero	-	(38,721)	-	(Costo) ingreso financiero

La tabla siguiente presenta una conciliación por categoría de riesgo de los componentes del capital y un análisis de las partidas del otro resultado integral, neto de impuestos, resultante de la contabilidad de coberturas de flujo de efectivo.

	2021		2020	
	Reserva de cobertura	Costo de la reserva de cobertura	Reserva de cobertura	Costo de la reserva de cobertura
Saldo al 1o. de enero	\$ 28,447		36,549	-
Coberturas de flujo de efectivo				
Cambios en el valor razonable				
Riesgo de tasa de interés	(84,400)		27,147	-
Importe reclasificado a Resultados				
Liquidación anticipada	-		(38,721)	-
Diferidos	25,320		3,472	-
Saldo al 31 de diciembre	\$ (30,633)		28,447	-

Administración del capital-

La política del Consejo de Administración es mantener una base de capital sólida a fin de mantener la confianza de los acreedores y del mercado financiero hacia el Grupo, y para sustentar el desarrollo futuro del negocio, por lo que el Consejo de Administración monitorea el rendimiento de capital.

De igual manera se da seguimiento al índice deuda neta a capital del Grupo. Al término de los períodos reportados, el resultado es como se muestra a continuación:

	2021	2020
Total, pasivo	\$ 10,897,125	10,252,151
Efectivo y equivalentes de efectivo	1,260,738	1,597,298
Pasivo menos efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 9,636,387	8,654,853
Capital contable	\$ 11,105,996	10,839,395
Razón de deuda a capital contable	\$ 0.87	0.80



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Riesgos en el precio del diésel-

Efectivo al 1o. de enero 2017, el Gobierno Mexicano anunció la liberación del precio del diésel (y gasolina). Dicha liberación ha generado variaciones que se han reconocido en el costo del diésel durante los 12 meses terminados el 31 de diciembre del 2021 y 2020.

El precio público promedio acumulado del diésel en el período de doce meses terminado al 31 de diciembre de 2021 fue de \$ 20.95 pesos por litro. El Grupo realiza un análisis de sensibilidad basado en los cambios que podría sufrir el precio del diésel bajo 2 escenarios (+/- cinco puntos porcentuales al precio del diésel).

El resultado del análisis indica que un aumento en el precio respecto al del 31 de diciembre de 2021 podría disminuir o aumentar las ganancias o pérdidas del período, respectivamente por \$152,891

La disminución en el precio del diésel al cierre del periodo habría tenido el mismo efecto, en la cantidad que se muestra, pero en sentido opuesto sobre las ganancias o pérdidas del periodo.

Adicional a éste, un cambio en el factor de acreditamiento del estímulo IEPS, podría generar un impacto directo en el costo del combustible y en la rentabilidad del Grupo.

A la fecha de los estados financieros se ha incrementado el precio de los combustibles de manera global debido al conflicto bélico entre Ucrania y Rusia, , lo anterior, podría representar un impacto en los estados financieros de la compañía.

Otro riesgo de precio de mercado-

Las inversiones importantes dentro de la cartera se administran individualmente y todas las decisiones de compra, y venta son aprobadas por la Administración. El Grupo únicamente invierte en fondos líquidos con altas calificaciones crediticias.

(7) Efectivo y equivalentes de efectivo-

El efectivo y equivalentes de efectivo se integra como se muestra a continuación:

	2021	2020
Caja y fondo fijo	\$ 2,910	2,394
Inversiones disponibles a la vista	451,666	577,700
Bancos	806,162	945,263
Efectivo restringido (1)	-	71,941
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 1,260,738	1,597,298

- (1) Al 31 de diciembre de 2020, el Grupo presenta efectivo restringido por \$71,941. De conformidad con las obligaciones de hacer y no hacer que el Grupo tiene en relación con su principal crédito bancario, se debe de reconstruir, mantener y ampliar un fondo de reserva en efectivo (efectivo restringido), bajo ciertas condiciones.

En la nota 6 se revela la exposición del Grupo a los riesgos de crédito relacionados con efectivo y equivalentes de efectivo.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(8) Cuentas por cobrar-

		2021	2020
Cuentas por cobrar	\$	2,998,131	2,729,489
Menos deterioro para cuentas por cobrar		81,250	111,608
Total de cuentas por cobrar	\$	2,916,881	2,617,881

En la nota 6 se revela la exposición del Grupo a los riesgos de crédito, cambiario y a las pérdidas por deterioro relacionadas con cuentas por cobrar.

El Grupo ofrece principalmente servicios de transporte terrestre de carga (nacional e internacional), servicios de logística y tecnología, así como servicios de transporte de personas, por los que genera ingresos provenientes de contratos con clientes. Ver nota 28 para conocer el detalle de los ingresos por segmento.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, los activos relacionados con ingresos por contratos con clientes y que se encuentran pendientes de cobro, están incluidos principalmente en las cuentas por cobrar (neto) y ascienden a \$2,916,881 y \$2,617,881 respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, los pasivos del contrato relacionados con ingresos por contratos con clientes ascienden a \$42,635 y \$79,043, respectivamente y se integran por anticipos de clientes

(9) Otras cuentas por cobrar-

		2021	2020
Deudores diversos	\$	261,857	272,596
Operadores de unidades		21,272	15,213
Funcionarios y empleados		16,572	12,561
Otros		24,225	13,678
		323,926	314,048
Menos deterioro de otras cuentas por cobrar		37,329	43,114
Total de otras cuentas por cobrar	\$	286,597	270,934

En la nota 6 se revela la exposición del Grupo a los riesgos de crédito, cambiario y a las pérdidas por deterioro relacionadas con otras cuentas por cobrar.

(10) Operaciones, préstamos y saldos con partes relacionadas-**(a) Remuneración por sueldos al personal clave de la Administración-**

Los miembros clave de la Administración del Grupo recibieron las siguientes remuneraciones por sueldos y otros beneficios (plan de acciones), las cuales se incluyen en costos laborales (nota 22):

		2021	2020
Beneficios a los empleados a corto plazo	\$	226,937	200,352
Plan de acciones (nota 21(d))		175,105	179,692



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Operaciones con otras partes relacionadas-

Todas las partes relacionadas indicadas en esta nota corresponden a “otras partes relacionadas”, ya que no son acuerdos conjuntos, subsidiarias, asociados o personal clave de la administración.

En el curso normal de sus actividades, Grupo Traxión realiza operaciones de tipo comercial con otras partes relacionadas, incluyendo operaciones para el suministro de materias primas y el arrendamiento de inmuebles.

Las operaciones realizadas con otras partes relacionadas, durante el periodo de doce meses terminado el 31 de diciembre de 2021 y 2020, fueron como se indica a continuación:

Compañía	Ingreso por la operación	2021	2020
Pública Entertainment, S. A. de C. V.	Ingreso por prestación de servicios	\$ 2,003	1,623
Operadora Arrendadora de Vehículos Puli, S. A. de C. V.	Ingreso por transporte de personas	735	-

Compañía	Gasto por la operación	2021	2020
Inmobiliaria Albali, S. A. de C. V.	Gasto renta de inmueble y otros	\$ 17,862	13,498
Tracto servicios Especializados de Querétaro, S. A. de C. V.	Gastos de mantenimiento	15,280	11,317
Inmobiliaria Eventus, S. A. de C. V.	Gasto renta de inmueble	9,262	9,714
Operadora y Arrendadora de Vehículos Puli, S. A. de C. V.	Gasto de transporte personal	32	102

Los saldos por cobrar y por pagar a partes relacionadas (otras partes relacionadas), al 31 de diciembre de 2021 y 2020, se integran como se muestra a continuación.

Cuentas por cobrar	2021	2020
Pública Entertainment, S. A. de C. V. (1)	\$ 2,184	2,184
Operadora y Arrendadora de Vehículos Puli, S. A. de C. V. (1)	-	477
Otros (2)	90	101
	\$ 2,274	2,762

(1) Los saldos por cobrar corresponden a cuentas corrientes que no tienen vencimiento específico, ni causan intereses.

(2) Las cuentas por cobrar corresponden a transacciones por servicios otorgados que no tienen vencimiento específico, ni intereses.

Cuentas por pagar	2021	2020
Tracto Servicios Especializados de Querétaro, S. A. de C. V.	\$ 561	4,289
Operadora y Arrendadora de vehículos Puli, S. A. de C. V.	-	601
Partes relacionadas diversas	176	210
	\$ 737	5,100



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Los saldos por pagar a partes relacionadas corresponden a préstamos otorgados de cuenta corriente que no tienen vencimiento específico, ni causan intereses.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 las cuentas por cobrar y por pagar entre partes relacionadas no están garantizadas.

(11) Pagos anticipados-

		2021	2020
Anticipo a proveedores (1)	\$	63,800	47,405
Seguros pagados por anticipado		59,163	44,297
Otros gastos pagados por anticipado (2)		55,794	34,739
		178,757	126,441
Anticipo a proveedores largo plazo (1)		7,380	7,380
Pagos anticipados		-	114,350
		7,380	121,730
Total de gastos anticipados	\$	186,137	248,171

(1) Los anticipos a proveedores se clasifican de acuerdo con el destino de las adquisiciones.

(2) Corresponde principalmente a gastos por publicidad, fianzas pagadas por anticipado, entre otros.

(12) Equipo de transporte y maquinaria-

Durante el año terminado el 31 de diciembre de 2021, el Grupo tuvo las siguientes transacciones relevantes relacionadas a equipo de transporte y maquinaria, como se muestra a continuación

Adiciones y bajas-

Costo	2020	Adiciones	Bajas	2021
Equipo de transporte de personal	\$ 5,925,083	925,404	115,595	6,734,892
Tractocamiones	2,169,645	887,736	340,055	2,717,326
Plataformas y cajas	1,023,033	326,151	29,892	1,319,292
Equipo de transporte	547,645	12,958	7,119	553,484
Maquinaria y equipo	174,423	18,611	8	193,026
Mejoras a locales arrendados	186,246	81,892	7	268,131
Equipo de cómputo	175,609	74,187	1,390	248,406
Equipo de rastreo	50,981	13,456	-	64,437
Mobiliario y equipo de oficina	49,275	15,327	157	64,445
Equipo de almacenaje	10,468	1,776	1,281	10,963
Equipo telefónico	5,320	-	-	5,320
Equipo de seguridad	1,374	-	-	1,374
Otros activos	27,822	2,505	7,768	22,559
	\$ 10,346,924	2,360,003	503,272	12,203,655



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Depreciación-

Depreciación acumulada		2020	Adiciones	Bajas	2021
Equipo de transporte de personal	\$	929,791	448,153	97,559	1,280,385
Tractocamiones		380,344	357,107	237,394	500,057
Plataformas y cajas		484,022	129,789	31,331	582,480
Equipo de transporte		148,670	17,696	4,943	161,423
Maquinaria y equipo		61,050	15,250	1	76,299
Mejoras a locales arrendados		62,254	29,672	2	91,924
Equipo de cómputo		95,185	53,095	437	147,843
Equipo de rastreo		9,907	6,815	-	16,722
Mobiliario y equipo de oficina		14,438	6,777	286	20,929
Equipo de almacenaje		4,241	294	-	4,535
Equipo telefónico		3,203	-	-	3,203
Equipo de seguridad		2,001	6	1,281	726
Otros activos		19,165	5,999	1,298	23,866
	\$	2,214,271	1,070,653	374,532	2,910,392
Valor neto en libros	\$	8,132,653	1,289,350	128,740	9,293,263

Durante el año terminado el 31 de diciembre de 2020, el Grupo tuvo las siguientes transacciones relevantes relacionadas a equipo de transporte y maquinaria:

Adiciones y bajas-

Costo		2019	Adiciones	Bajas	2020
Equipo de transporte de personal	\$	5,503,183	539,890	117,990	5,925,083
Tractocamiones		1,968,419	365,797	164,571	2,169,645
Plataformas y cajas		907,260	185,084	69,311	1,023,033
Equipo de transporte		528,333	44,195	24,883	547,645
Maquinaria y equipo		155,794	19,484	855	174,423
Mejoras a locales arrendados		118,032	47,726	21	165,737
Equipo de cómputo		111,462	65,143	996	175,609
Equipo de rastreo		38,080	12,901	-	50,981
Mobiliario y equipo de oficina		41,114	8,196	35	49,275
Edificio		20,509	-	-	20,509
Equipo de almacenaje		12,748	68	2,348	10,468
Equipo telefónico		5,320	-	-	5,320
Equipo de seguridad		1,312	62	-	1,374
Otros activos		26,392	14,918	13,488	27,822
	\$	9,437,958	1,303,464	394,498	10,346,924



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Depreciación-

Depreciación acumulada	2019	Adiciones	Bajas	2020
Equipo de transporte de personal	\$ 608,453	417,748	96,410	929,791
Tractocamiones	180,415	269,893	69,964	380,344
Plataformas y cajas	424,678	110,966	51,622	484,022
Equipo de transporte	146,918	21,873	20,121	148,670
Maquinaria y equipo	48,690	12,360	-	61,050
Mejoras a locales arrendados	40,720	14,952	9	55,663
Equipo de cómputo	60,701	34,760	276	95,185
Equipo de rastreo	8,832	1,075	-	9,907
Mobiliario y equipo de oficina	9,464	4,974	-	14,438
Edificio	4,910	1,681	-	6,591
Equipo de almacenaje	4,241	-	-	4,241
Equipo telefónico	3,203	-	-	3,203
Equipo de seguridad	926	1,075	-	2,001
Otros activos	13,808	5,594	237	19,165
	\$ 1,555,959	896,951	238,639	2,214,271
Valor neto en libros	\$ 7,881,999	406,513	155,859	8,132,653

Deterioro-

Durante los períodos terminados al 31 de diciembre de 2021 y 2020, el Grupo no reconoció deterioro alguno con relación al equipo de transporte y maquinaria.

(13) Crédito mercantil, activos intangibles y otros activos-

Al 31 de diciembre 2021 y 2020 el crédito mercantil se deriva de las adquisiciones de las entidades que se muestran a continuación:

Entidad	2021	2020
LIPU	\$ 2,229,351	2,229,351
Bisonte	639,056	639,056
Grupo SID	509,599	509,599
Egoba	368,588	368,588
AFN	295,518	295,518
Redpack	280,780	280,780
	\$ 4,322,892	4,322,892

Intangibles y otros activos-

El movimiento en la cuenta de intangibles y otros activos al 31 de diciembre de 2021 se muestran en la siguiente hoja:



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Costo	2020	Adiciones	Bajas	2021
Marcas	\$ 866,706	-	-	866,706
Relación con clientes	589,184	-	-	589,184
Licencias y software	116,078	72,062	-	188,140
	\$ 1,571,968	72,062	-	1,644,030

Amortización

Relación con clientes	\$ 190,769	39,998	-	230,767
Licencias y software	61,346	17,527	-	78,873
	\$ 252,115	57,525	-	309,640

Valor neto en libros	\$ 1,319,853	14,537	-	1,334,390

El movimiento en la cuenta de intangibles y otros activos al 31 de diciembre de 2020 se muestra a continuación:

Costo	2019	Adiciones	Bajas	2020
Marcas	\$ 866,706	-	-	866,706
Relación con clientes	589,184	-	-	589,184
Licencias y software	88,348	27,730	-	116,078
	\$ 1,544,238	27,730	-	1,571,968

Amortización

Relación con clientes	\$ 148,282	42,487	-	190,769
Licencias y software	53,822	7,524	-	61,346
	\$ 202,104	50,011	-	252,115

Valor neto en libros	\$ 1,342,134	(22,281)	-	1,319,853

El crédito mercantil y otros activos intangibles con vidas útiles indefinidas se revisan para determinar si existen deterioros cuando menos una vez al año. Cuando se realiza una prueba de deterioro, el monto recuperable se determina con referencia al valor presente neto de los flujos de efectivo futuros esperados (valor de uso) de la unidad generadora de efectivo correspondiente y al valor razonable menos el costo para su venta, el que resulte mayor.

El monto recuperable de las unidades generadoras de efectivo ha sido determinado con base en cálculos de valor razonable menos costos de disposición. Estos cálculos requieren la utilización de estimaciones, incluyendo las expectativas de la administración del crecimiento futuro de ingresos, costos de operación, márgenes de utilidad y flujos de efectivo operativos por cada unidad generadora de efectivo.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 no se reconocieron deterioros de crédito mercantil y la variable más sensitiva de los cálculos es la tasa de descuento.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Si al 31 de diciembre de 2021 y 2020, la tasa de descuento estimada usada en el cálculo del valor en uso para cada una de las Unidades Generadoras de Efectivo (UGE's) hubiera sido un 0.5% mayor y/o menor que los estimados por la Administración, el Grupo tampoco habría tenido la necesidad de reducir los valores del crédito mercantil, por concepto de deterioro.

Los supuestos claves usados en la determinación del importe recuperable se señalan a continuación. Los valores asignados a los supuestos claves representan la evaluación de la gerencia de las futuras tendencias en las industrias correspondientes y se basan en fuentes externas como en internas.

<i>En porcentaje</i>	2021	2020
Tasa de descuento	10.81%	11.2%
Tasa de crecimiento de valor terminal	2.0%	2.0%
Tasa de crecimiento presupuestada de crecimiento del EBITDA (promedio para los próximos cinco años)	10.0%	9.0%

(14) Deuda-

La deuda a largo plazo al 31 de diciembre de 2021 y 2020 se muestra en la siguiente tabla.

	2021	2020
Crédito bursátil emitido a una tasa fija anual de 8.98% con vencimiento en 2027 (3)	\$ 2,500,000	2,500,000
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE trimestral compuesta más un margen variable con vencimiento en 2026. (1)	2,000,000	-
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE trimestral compuesta más un margen variable con vencimiento en 2023.	-	1,382,655
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE trimestral compuesta más un margen variable con vencimiento en 2023. (2)	-	602,991
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.15% con vencimiento en 2027.	312,363	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.14% con vencimiento en 2025.	204,723	248,292
Línea de crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.95 puntos porcentuales con vencimiento en 2022.	189,283	232,142
Línea de crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 2.0 puntos porcentuales con vencimiento en 2026.	183,453	226,618
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.14% con vencimiento en 2026.	185,596	217,624
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.5 puntos porcentuales con vencimiento en 2022.	150,000	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 6.90% con vencimiento en 2025.	143,338	-
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 2.0 puntos porcentuales con vencimiento en 2028.	134,698	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 7.40% con vencimiento en 2026.	123,307	-
Crédito revolving contratado a una tasa anual TIIE más 1.50 puntos porcentuales con vencimiento en 2023.	46,250	200,000
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.14% con vencimiento en 2024.	86,102	103,993
Crédito revolving contratado a una tasa anual TIIE más 1.70 puntos porcentuales con vencimiento en 2024.	-	80,000
Crédito revolving contratado a una tasa anual TIIE más 1.70 puntos porcentuales con vencimiento en 2022.	45,498	24,760
A la hoja siguiente	\$ 6,304,611	5,819,075

	2021	2020
De la hoja anterior	\$ 6,304,611	5,819,075



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 2.0 puntos porcentuales con vencimiento en 2022.	32,262	-
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 1.80 puntos porcentuales con vencimiento en 2021.	-	10,000
Crédito Prendario contratado a una tasa de 11.0% con vencimiento en 2022.	-	9,343
Crédito Prendario contratado a una tasa de 11.0% con vencimiento en 2022.	-	8,493
Crédito simple contratado a una tasa de 9.2% con vencimiento en 2021.	-	2,784
Crédito prendario contratado con una tasa de 10.0% con vencimiento en 2021	-	780
Total, deuda	\$ 6,336,873	5,850,475
Intereses devengados no pagados	70,468	69,844
Costos de la transacción	(44,062)	(20,831)
Valor en libros de la deuda	6,363,279	5,899,488
Vencimientos circulantes	566,006	1,026,541
Deuda bursátil a largo plazo	2,500,000	2,500,000
Deuda a largo plazo, excluyendo vencimientos circulantes y deuda bursátil	\$ 3,297,273	2,372,947

- (1) En marzo de 2021 el Grupo celebró un contrato para una línea de crédito comprometida por \$3,500 millones de pesos, dicho crédito está compuesto por \$3,000 millones a largo plazo, con amortizaciones crecientes y vencimiento en 2026 y margen entre 175 y 285 puntos base, que dependerá de nuestra razón de deuda neta sobre Utilidad antes de costos financieros, impuestos, depreciación y amortización (UAFIDA), así como una línea revolvente por \$500 millones de pesos con vencimiento en 2024 y margen de 200 puntos base. Ambos componentes del crédito son quirografarios.
- (2) La empresa realizó la disposición a finales de marzo de 2020 de la línea de crédito comprometida de \$1,000 millones de pesos del crédito sindicado, con una tasa de interés de TIIE a 28 días, más un margen que oscilará entre 200 y 315 puntos básicos, y cuyo cálculo trimestral dependerá de la razón de deuda total sobre utilidad antes de costos financieros, impuestos, depreciación y amortización (UAFIDA de los últimos doce meses) del Grupo.
- (3) Con fecha 11 de septiembre de 2020, el Grupo emitió \$2,500 millones de pesos en certificados bursátiles quirografarios a un plazo de siete años, a una tasa de interés bruta anual del 8.98%, lo anterior con base en un programa por hasta 10 mil millones de pesos. Con estos recursos el Grupo realizó distintos prepagos de pasivos durante el 3er y 4to trimestre de 2020, entre ellos la primera disposición del crédito sindicado, dichas operaciones forman parte del plan de sustitución de pasivos.

A continuación, se muestra el detalle del saldo de la deuda al 31 de diciembre de 2021 y 2020, identificando las partidas que representan flujo de efectivo.

	Saldo 2020	Préstamos recibidos	Costos de emisión de la deuda	Pagos de principal	Intereses pagados	Total Transacciones en efectivo	Intereses devengados	Amortización de costos de deuda	Saldo 2021
Total deuda	5,899,488	6,232,389	-	5,792,774	472,157	5,866,946	472,780	23,553	6,363,279
	Saldo 2019	Préstamos recibidos	Costos de emisión de la deuda	Pagos de principal	Intereses pagados	Total Transacciones en efectivo	Intereses devengados	Amortización de costos de deuda	Saldo 2020
Total deuda	4,785,207	6,596,764	(23,106)	(5,576,169)	(436,081)	5,346,615	506,830	46,043	5,899,488

Este crédito (el original y sus disposiciones subsecuentes) establece ciertas obligaciones de hacer y no hacer, entre las cuales se encuentran:



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

- limitaciones para enajenar sus activos (incluyendo, sin limitación, inmuebles o valores representativos de capital de cualquier subsidiaria o persona).
- limitaciones para participar en adquisiciones, escisiones o fusiones,
- no efectuar reducción del capital social del Grupo,
- mantener asegurada la propiedad y equipo,
- mantener ciertas razones financieras,
- no otorgar cualquier clase de préstamo o crédito, con o sin garantía, salvo por préstamos o créditos entre el Grupo Traxión y las obligadas solidarias.
- no pagar dividendos o realizar distribuciones en efectivo o en especie a sus accionistas,
- no contraer, ni permitir que alguna de sus subsidiarias contraiga, deuda (incluyendo el otorgamiento de gravámenes que la garanticen) por un monto total que implique el incumplimiento de cualquiera de las obligaciones financieras en el contrato y
- no asumir ni garantizar obligaciones de terceros, salvo por las obligaciones creadas al amparo de este contrato.

Asimismo, el Grupo debe reconstruir, mantener y ampliar un fondo de reserva en efectivo conforme lo establece su contrato del crédito.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, las obligaciones de hacer y no hacer han sido cumplidas.

Al 31 de diciembre de 2021 las entidades Egoba, GM, Grupo SID, AFN, Lipu, Bisonte y Redpack son garantes del principal crédito bancario que tiene el Grupo.

(15) Proveedores-

El principal insumo del Grupo corresponde a diésel y gasolina que representa el 18.93% y 17.83% de los costos totales por los períodos terminados el 31 de diciembre de 2021 y 2020, respectivamente. El resto de los insumos son proporcionados por diversos proveedores.

En la nota 6 se revela la exposición del Grupo al riesgo cambiario y de liquidez relacionado con proveedores.

(16) Otros impuestos por pagar-

	2021	2020
Impuestos y derechos	\$ 241,737	266,793
Impuesto al valor agregado	294,375	426,313
	\$ 536,112	693,106



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(17) Beneficios a empleados-

El Grupo cuenta con un plan de beneficios definidos por prima de antigüedad que será pagadera en el caso de muerte, invalidez o incapacidad, despido y separación voluntaria de algún trabajador, el importe consiste en doce días del último salario del trabajador por año de servicio, sin que este exceda el doble del salario mínimo de la zona económica en donde el trabajador preste sus servicios.

En caso de separación voluntaria, se establece el requisito de haber cumplido quince años de servicio.

	2021	2020
Valor presente de las obligaciones sin fondear	\$ 98,370	108,228
Pasivo reconocido de obligaciones por beneficios definidos	\$ 98,370	108,228

Movimientos en el valor presente de las obligaciones por beneficios definidos ("OBD")

	2021	2020
OBD al 1o. de enero	\$ 108,228	75,027
Costo laboral (disminución) del servicio actual	(2,549)	32,204
Costo financiero	2,724	4,245
Pérdidas actuariales	1,500	6,287
Pagos durante el período	(11,533)	(9,535)
OBD al 31 de diciembre	\$ 98,370	108,228

Los pagos esperados por beneficios definidos en los próximos años se muestran en la siguiente tabla:

2022	\$ 70,222
2023	13,658
2024	11,463
2025	11,493
2026 a 2031	24,865
	\$ 131,701

a) Gasto reconocido en resultados-

	2021	2020
Costo laboral del servicio actual	\$ (2,549)	32,204
Costo financiero	2,724	4,245
	\$ 175	36,449



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Pérdidas actuariales reconocidas en la cuenta de utilidad integral-

	2021	2020
Monto acumulado al 1o. de enero	\$ (2,469)	1,932
Reconocidas durante el ejercicio	(1,500)	(6,287)
Impuesto a la utilidad diferido	450	1,886
Monto acumulado al 31 de diciembre	\$ (3,519)	(2,469)

b) Supuestos actuariales-

Los supuestos actuariales a las fechas de los estados financieros consolidados se muestran a continuación:

	2021	2020
Tasa de descuento	7.40% a 8.50%	6.50%
Incremento de salarios	4.50% a 5.50%	5.50% a 5.80%
Incremento de salario mínimo	15.00%	5.00% a 5.20%
Tasa de inflación	7.36%	3.15%

Los supuestos sobre mortalidad futura se basan en estadísticas publicadas y en tablas de mortalidad. En la actualidad, la edad de retiro en México es de 65 años.

El cálculo de la obligación por beneficios definidos es sensible a los supuestos de mortalidad que se indicaron anteriormente.

c) Análisis de sensibilidad-

Las variaciones razonablemente posibles, en uno de los supuestos actuariales más significativos, y asumiendo que el resto de las variables hubieran permanecido constantes, habrían afectado las obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2021 y 2020 en las cantidades que se muestran a continuación:

2021	Incremento	Disminución
Tasa de descuento (1% variación)	\$ (3,126)	3,297
2020	Incremento	Disminución
Tasa de descuento (1% variación)	\$ (4,601)	4,944

(18) Provisiones y Participación de los Trabajadores en la Utilidad (PTU)-

2021	Sueldos y salarios	Costos de servicios	Otras provisiones	Total provisiones	PTU
Saldos iniciales	\$ 178,189	323,703	75,068	576,960	80,792
Incrementos	332,796	1,358,839	125,463	1,817,098	77,681
Pagos	381,745	1,344,325	93,926	1,819,996	73,335
Saldos finales	\$ 129,240	338,217	106,605	574,062	85,138



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

El Grupo espera se realizará la liquidación de estas obligaciones durante el próximo año.

2020		Sueldos y salarios	Costos de servicios	Otras provisiones	Total provisiones	PTU
Saldos iniciales	\$	118,890	271,917	16,585	407,392	66,698
Incrementos		526,579	977,413	224,420	1,728,412	69,392
Pagos		467,280	925,627	165,937	1,558,844	55,298
Saldos finales	\$	178,189	323,703	75,068	576,960	80,792

(19) Arrendamiento-

El Grupo arrienda bodegas, patios e instalaciones de puntos de venta al público en general, estos últimos relacionados con los servicios de mensajería y paquetería, así como otros tipos de activos, y reconoce los efectos de la amortización de los derechos de uso y el componente financiero en los resultados del periodo. Para el cálculo de los arrendamientos el Grupo utilizó una tasa incremental promedio ponderada de 10.78% anual. Los arrendamientos normalmente son por el periodo de dos años, con la opción de renovar el arrendamiento después de esa fecha.

Así mismo el Grupo como parte de su operación arrienda, inmuebles, tractocamiones, tortons, cajas y otros activos, el plazo promedio de los arrendamientos es de 3 años, algunos de los contratos establecen incrementos anuales basados en el INPC y en algunas ocasiones cuentan con restricciones para la cancelación de estos.

El grupo decidió no reconocer el activo por derecho de uso y el pasivo por arrendamiento correspondiente por aquellos contratos de arrendamiento menores de un año o de poco valor de acuerdo con las políticas del Grupo.

A continuación, se muestra la composición del activo por derecho de uso y el pasivo por arrendamiento:

i. Activo por derecho de uso.

2021		Inmuebles	Equipo de transporte	Tractos y cajas	Otros activos	Total
Balance al 1o. de enero	\$	382,932	156,914	656,763	2,714	1,199,323
Depreciación		274,907	14,992	76,164	8,857	374,920
Adiciones		357,602	17,147	8,981	29,927	413,657
Bajas		42,970	-	175,124	2,224	220,318
Balance al 31 de diciembre	\$	422,657	159,069	414,456	21,560	1,017,742

2020		Inmuebles	Equipo de transporte	Tractos y cajas	Otros activos	Total
Balance al 1o. de enero	\$	360,730	159,140	810,558	-	1,330,428
Depreciación		240,747	2,916	125,474	247	369,384
Adiciones		290,411	690	75,262	2,961	369,324
Bajas		27,462	-	103,583	-	131,045
Balance al 31 de diciembre	\$	382,932	156,914	656,763	2,714	1,199,323



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 se tienen activos por derecho de uso adquiridos a través de arrendamientos que anteriormente eran clasificados como arrendamiento financiero antes de la entrada en vigor de la IFRS 16 por \$604,760 y \$806,337, respectivamente, neto de depreciación acumulada, los cuales se conservan en garantía de pago de dichos financiamientos.

ii. Pasivo por arrendamiento

2021	Inmuebles	Equipo de transporte	Tractos y cajas	Total
Pasivo por arrendamiento CP	\$ 254,960	28,352	101,970	385,282
Pasivo por arrendamiento LP	215,755	43,414	303,223	562,392
Total pasivo por arrendamiento	\$ 470,715	71,766	405,193	947,674

2020	Inmuebles	Equipo de transporte	Tractos y cajas	Total
Pasivo por arrendamiento CP	\$ 178,885	26,268	106,798	311,951
Pasivo por arrendamiento LP	230,420	58,918	412,787	702,125
Total pasivo por arrendamiento	\$ 409,305	85,186	519,585	1,014,076

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020 se tienen pasivos por arrendamiento a corto plazo adquiridos a través de arrendamientos que eran clasificados como arrendamiento financiero antes de la entrada en vigor de la IFRS 16 por \$120,851 y \$130,908, respectivamente, así mismo se tienen pasivos por arrendamiento a largo plazo adquiridos a través de arrendamientos que eran clasificados como arrendamiento financiero antes de la entrada en vigor de la IFRS 16 por \$329,429 y \$470,368.

	Saldo al 1ro de enero 2020	Pagos de arrendamiento	Intereses pagados	Total Transacciones en efectivo	Intereses devengados	Efecto de revaluación	Nuevos arrendamientos celebrados	Cancelación anticipada de arrendamientos	Saldo 2021
Pasivo por arrendamientos	1,014,076	(475,823)	(62,561)	475,692	103,519	1,627	413,657	(46,821)	947,674

	Saldo al 1ro de enero 2019	Pagos de arrendamiento	Intereses pagados	Total Transacciones en efectivo	Intereses devengados	Nuevos arrendamientos celebrados	Cancelación anticipada de arrendamientos	Saldo 2020
Pasivo por arrendamientos	1,364,945	(689,857)	(90,791)	584,298	128,739	369,325	(68,285)	1,014,076

iii. Importes reconocidos en el estado de resultados

	2021	2020
Intereses de los pasivos por arrendamiento	\$ 103,519	128,739
Gasto relacionado con los arrendamientos menores a un año y/o de poco valor	5,874	3,257
Utilidad por operación de "sale & leaseback"	-	20,256



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

iv. Importes reconocidos en estado de flujos de efectivo

	2021	2020
Salidas de efectivo por concepto de arrendamiento. (1)	\$ 481,697	693,114

- (1) Incluye pagos por contratos de arrendamiento financiero, antes presentados como arrendamientos que eran clasificados como arrendamiento financiero antes de la entrada en vigor de la IFRS 16 por \$150,996 y \$419,282 en 2021 y 2020, respectivamente. Y pagos por arrendamientos menores a un año y/o de poco valor.

v. Opciones de ampliación

Algunos arrendamientos de propiedades contienen opciones de ampliación ejercibles por el Grupo hasta un año antes del término del período no cancelable del contrato. Cuando es practicable, el Grupo busca incluir opciones de ampliación en los arrendamientos nuevos a fin de proporcionar flexibilidad operacional.

Las opciones de ampliación mantenidas son ejercibles solo por el Grupo y no por los arrendadores. El Grupo evalúa en la fecha de inicio del arrendamiento si existe razonable certeza de ejercer las opciones de ampliación. El Grupo revalúa si tiene certeza razonable de ejercer una opción de ampliación si existe un suceso o un cambio significativos en las circunstancias dentro de su entorno

La medición inicial del activo por derecho de uso se determina por la medición inicial del pasivo por arrendamiento.

En la transición a la nueva norma, el Grupo optó por aplicar la nueva definición de arrendamientos a todos sus contratos.

El activo por derecho de uso se deprecia considerando el plazo del arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento corresponde al valor presente de los pagos por arrendamiento que no se hayan pagado en esa fecha y se descuenta utilizando una tasa de interés implícita en el arrendamiento, en caso de no poder determinarse fácilmente la entidad utiliza la tasa de interés incremental.

Durante 2020, bajo el contexto de la crisis económica y sanitaria derivada del COVID-19 la administración renegoció las condiciones de algunos arrendamientos y en consecuencia los pasivos han sido recalculados.

Entre los pagos por arrendamientos que la entidad considera están, los pagos fijos menos cualquier incentivo, así como los importes que se esperan pagar como garantía del valor residual.

Durante 2020 la (subsidiaria Transportadora Egoba, S. A. de C. V.), realizó una operación de "sale & leaseback" que consistió en la venta de 136 cajas para su posterior arrendamiento con un plazo promedio de 5 años, el monto del activo por derecho de uso y de pasivo por arrendamiento inicial reconocido por esta transacción fue de \$75,262

(20) Impuestos a la utilidad (impuesto sobre la renta (ISR))-

Los activos y pasivos por impuestos a la utilidad diferidos se han presentado en el estado consolidado de situación financiera, con base en la agrupación de cada entidad legal que se incluye en la consolidación, debido a que los efectos impositivos no pueden netearse o compensarse entre las distintas entidades por no existir ningún mecanismo legal que lo permita.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

a) Activos y (pasivos) por impuesto diferidos reconocidos-

	2021	2020
Cuentas por cobrar y estimación cobro dudoso	\$ (1,140,500)	(617,560)
Propiedades y equipo	(511,985)	(722,783)
Activos por derecho de uso	(417,434)	(359,797)
Activos intangibles	(401,756)	(400,027)
Otras cuentas por cobrar	(40,843)	(30,379)
Inventarios	3,097	1,327
Pagos anticipados	1,676	32,518
Obligaciones laborales	20,094	26,531
Anticipo de clientes	22,675	41,299
Participación a los trabajadores en la utilidad	23,931	6,964
Otros activos	(60,494)	(29,265)
Otros pasivos	129,611	161,588
Provisiones	188,847	186,432
Proveedores	930,374	591,544
Obligaciones por arrendamiento	366,972	304,223
Pérdidas fiscales por amortizar	360,023	438,622
	\$ (525,712)	(368,763)

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, se generó un pasivo por impuesto diferido por diferencias temporales relacionadas con inversiones en subsidiarias. No obstante, este pasivo no fue reconocido porque el Grupo controla la política de dividendos de sus subsidiarias, es decir, el Grupo controla la oportunidad de la reversión de las diferencias temporales imputadas correspondientes y la Administración se encuentra satisfecha de que no se revertirán en el futuro previsible.

b) Movimientos en las diferencias temporales durante los ejercicios-

	2020	Reconocido en resultados	Otro Resultado Integral	2021
Propiedades y equipo	\$ (722,783)	210,798	-	(511,985)
Activos intangibles	(400,027)	(1,729)	-	(401,756)
Activos por derecho de uso	(359,797)	(57,637)	-	(417,434)
Cuentas por cobrar y deterioro de cuentas por cobrar	(617,560)	(522,940)	-	(1,140,500)
Otras cuentas por cobrar	(30,379)	(10,464)	-	(40,843)
Inventarios	1,327	1,770	-	3,097
Pagos anticipados	32,518	(30,842)	-	1,676
Obligaciones laborales	26,531	(6,887)	450	20,094
Anticipo de clientes	41,299	(18,624)	-	22,675
Participación a los trabajadores en la utilidad	6,964	16,967	-	23,931
Otros activos	(29,265)	(18,101)	(13,128)	(60,494)
Otros pasivos	161,588	(19,785)	(12,192)	129,611
Provisiones	186,432	2,415	-	188,847
Proveedores	591,544	338,830	-	930,374
Pasivos por arrendamiento	304,223	62,749	-	366,972
Pérdidas fiscales	438,622	(78,599)	-	360,023
	\$ (368,763)	(132,079)	(24,870)	(525,712)



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

	2019	Reconocido en resultados	Otro Resultado Integral	2020
Propiedades y equipo	\$ (649,292)	(73,491)	-	(722,783)
Activos intangibles	(469,645)	69,618	-	(400,027)
Activos por derecho de uso	(399,128)	39,331	-	(359,797)
Cuentas por cobrar y deterioro de cuentas por cobrar	(135,284)	(482,276)	-	(617,560)
Otras cuentas por cobrar	(39,650)	9,271	-	(30,379)
Inventarios	452	875	-	1,327
Pagos anticipados	7,076	25,442	-	32,518
Obligaciones laborales	12,905	11,740	1,886	26,531
Anticipo de clientes	18,266	23,033	-	41,299
Participación a los trabajadores en la utilidad	19,905	(12,941)	-	6,964
Otros activos	29,851	(59,116)	-	(29,265)
Otros pasivos	50,275	114,785	(3,472)	161,588
Provisiones	109,620	76,812	-	186,432
Proveedores	233,562	357,982	-	591,544
Pasivos por arrendamiento	409,484	(105,261)	-	304,223
Pérdidas fiscales	459,470	(20,848)	-	438,622
	\$ (342,133)	(25,044)	(1,586)	(368,763)

Para evaluar la recuperación de los activos por impuestos a la utilidad diferidos, la Administración considera la probabilidad de que una parte o el total de ellos no se recuperen.

La realización final de los activos por impuestos a la utilidad diferidos depende de la generación de utilidades gravables en los periodos en que serán deducibles las diferencias temporales.

Al llevar a cabo esta evaluación, la Administración considera la reversión esperada de los pasivos por impuestos diferidos, las utilidades gravables proyectadas y las estrategias de planeación. Ciertos activos por impuestos diferidos no han sido reconocidos con respecto a pérdidas fiscales, debido a que es probable que no se tengan las utilidades fiscales suficientes para aplicar dichas pérdidas.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, el monto de las pérdidas fiscales es de \$1,720,712 y \$1,618,660, respectivamente con un impacto potencial en impuestos de \$ 516,214 y \$485,598 y su fecha de expiración tiene un rango que va del año 2022 al 2032 (incluyendo las pérdidas fiscales no reconocidas).

Los activos por impuestos diferidos que no han sido reconocidos en los estados financieros consolidados del Grupo se muestran en la siguiente tabla y su fecha de expiración tiene un rango que va del año 2024 a 2032:

	Diciembre 31	
	2021	2020
Pérdidas fiscales por amortizar	\$ 156,191	46,976

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, algunas subsidiarias están sujetas al pago de ISR bajo las disposiciones del régimen de coordinados vigente, el cual, al igual que el régimen simplificado vigente al 31 de diciembre de 2013, es aplicable a personas morales dedicadas al autotransporte de carga y transporte de personal. Se establece en la ley que son actividades exclusivas cuando no más del 10% de sus ingresos totales provengan de ingresos que no correspondan a su propia actividad. El régimen de coordinados establece que la base gravable para impuesto sobre la renta se determina sobre ingresos cobrados menos deducciones pagadas al igual que el régimen simplificado.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Conforme a la Ley del ISR vigente, se establece una tasa del 30% para 2014 y años posteriores.

c) Impuestos a la utilidad reconocidos en resultados

		Diciembre 31	
		2021	2020
ISR sobre base fiscal	\$	300,035	315,731
ISR diferido		132,079	25,044
	\$	432,114	340,775

ISR reconocido directamente en la cuenta de utilidad integral-

		2021		
		Antes de impuesto	Impuesto	Neto de impuesto
Pérdidas actuariales	\$	(1,500)	450	(1,050)
Instrumentos financieros derivados		84,400	(25,320)	59,080

		2020		
		Antes de impuesto	Impuesto	Neto de impuesto
Pérdidas actuariales	\$	(6,287)	1,886	(4,401)
Instrumentos financieros derivados		11,574	(3,472)	8,102

d) Conciliación de la tasa efectiva de impuesto-

		2021	2020
Utilidad antes de impuestos a la utilidad	\$	1,281,868	1,001,795
Gasto "esperado"		384,560	300,539
Efecto fiscal de inflación neto		(3,274)	(17,716)
Gastos no deducibles		42,269	87,922
Reconocimiento de activos diferidos previamente no reconocidos		(11,000)	(45,192)
Otros, neto		19,559	15,222
	\$	432,114	340,775

(21) Capital contable-

En la hoja siguiente, se describen las principales características de las cuentas que integran el capital contable del Grupo, así como su estructura.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

a) Estructura del capital social-

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, el capital social suscrito y pagado era por la cantidad de \$8,930,167 representado por 543,478,261 acciones de la Serie "A", Clase "I" en circulación, las cuales son ordinarias sin expresión de valor nominal, íntegramente suscritas y pagadas. Adicionalmente, a esa misma fecha existían 36,730,910 acciones en tesorería, sin incluir el efecto de la recompra de acciones realizada por el Grupo que al 31 de diciembre de 2021 y 2020 corresponde a 53,677,378 y 41,257,267 títulos, respectivamente. Así como el efecto de las acciones correspondientes a los pagos basados en acciones otorgados a empleados del Grupo que corresponden a 3,777,389 y 7,644,088 títulos al 31 de diciembre de 2021 y 2020, respectivamente.

Las acciones del Grupo comenzaron a cotizar en la Bolsa Mexicana de Valores ("BMV") el 29 de septiembre de 2017 y pueden ser suscritas o adquiridas únicamente por inversionistas de nacionalidad o sociedades mexicanas en cuyos estatutos sociales se contenga la cláusula de exclusión de extranjeros.

b) Naturaleza y propósito de las reservas –

De conformidad con la LGSM, la utilidad neta del ejercicio está sujeta a la separación de un 5%, para constituir la reserva legal, hasta que ésta alcance la quinta parte del capital social. Al 31 de diciembre de 2021 la reserva legal asciende a \$77,533, cifra que no ha alcanzado el monto requerido por la LGSM.

c) Recompra de acciones-

En la asamblea de accionistas del pasado 27 de abril de 2018, se aprobó el monto máximo que Grupo Traxión, podrá destinar para la recompra de acciones representativas de su capital social a través de la bolsa de valores en que opere y al precio corriente en el mercado. Por el periodo comprendido del 1o. de enero y hasta el 31 de diciembre de 2021 y 2020, el monto operado para la recompra de acciones requirió salidas de flujo de efectivo por \$470,907 y \$244,189 correspondiente a 12,420,211 y 17,401,638 títulos, respectivamente.

Otras cuentas de capital-

(i) Plan de acciones-

Durante el 2019, el Grupo les ofreció a algunos de sus miembros directivos clave una compensación basada en acciones de la sociedad, cuyo monto está sujeto a la cotización de la acción y a la permanencia como directivo o ejecutivo de la sociedad por al menos 3 años consecutivos, contados a partir de la fecha en que se llevó a cabo la oferta pública inicial. El total de las acciones de este plan es de 27,173,912.

El valor razonable de las acciones a la fecha de la concesión del plan fue de \$14.37 pesos. El mismo plan contempla la posibilidad para los ejecutivos del grupo de participar en el programa de compensación de acciones de la sociedad en el cual una porción de la compensación variable podrá ser liquidado en acciones.

Los términos y condiciones clave para las concesiones del programa se muestran a continuación:

En el plan general existen condiciones de asignación con períodos de servicio de hasta 3 años y cumpliendo con condiciones de mercado en cuanto al valor de la acción.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

El gasto reconocido en resultados dentro del rubro de gastos generales, por los años terminados al 31 de diciembre 2021 y 2020 fue de \$175,105 y \$125,384 respectivamente.

El Grupo adquirió 6,329,165 y 3'866,699 acciones en 2021 y 2020, respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, el efecto reconocido en otras cuentas de capital es de \$87,833 y \$114,350 respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2021 fueron liberadas 10,869,665 acciones, quedando pendientes de liberación a esa fecha 3,103,588 de acciones

El 4 de septiembre de 2017, en asamblea general ordinaria de accionistas se aprobó, entre otros asuntos, un aumento en la parte variable del capital social mediante la emisión de acciones, las cuales se consideraron para los planes de pagos basados en acciones de su capital, otorgados a ciertos ejecutivos del Grupo. Estos planes están sujetos a un período de pago de 36 (treinta y seis) meses contados a partir de que las acciones fueron asignadas.

d) Pérdidas y ganancias actuariales-

Esta cuenta representa el monto acumulado, neto de impuestos a la utilidad diferidos, proveniente de cambios en hipótesis actuariales utilizadas en el cálculo de las obligaciones laborales (nota 18).

e) Efecto de valuación de instrumentos financieros derivados-

Esta cuenta representa el monto acumulado, neto de impuestos a la utilidad diferidos, proveniente de la valuación del periodo de los instrumentos financieros derivados designados como cobertura contable (nota 25).

(22) Costos totales-

		2021	2020
Costo laboral	\$	2,240,201	1,936,406
Diésel y gasolina (1)		2,386,869	1,811,912
Depreciación y amortización		1,315,890	1,060,499
Servicios de logística		1,192,400	1,038,808
Costos de paquetería y logística		1,790,505	1,035,252
Mantenimiento unidades		869,607	695,554
Transporte, fletes y maniobras y gastos en trayecto		668,156	658,613
Autopistas (2)		777,135	614,654
Seguros		191,549	176,904
Comunicación y monitoreo GPS		64,675	50,409
Seguridad privada		40,406	28,697
Arrendamiento, mantenimiento y servicios generales de inmuebles		36,718	31,277
Otros (3)		1,052,209	1,023,124
Total costos	\$	12,626,320	10,162,109



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

- (1) Incluyen \$748,085 y \$714,272 por estímulo fiscal para IEPS al 31 de diciembre de 2021 y 2020.
- (2) Incluyen \$22,249 y \$43,543 por estímulos fiscales por autopistas al 31 de diciembre de 2021 y 2020. A partir del 1° de enero de 2020 este estímulo fiscal solo será aplicable para las empresas cuyos ingresos sean inferiores a 300 millones de pesos.
- (3) Incluye principalmente costos de tenencias y verificaciones, seguridad de instalaciones, servicios generales como teléfono, luz, mantenimiento de instalaciones operativas, etc.

(23) Gastos generales-

	2021	2020
Costo laboral	\$ 1,657,568	1,443,160
Depreciación y amortización	187,207	276,201
Honorarios y servicios administrativos	222,793	188,612
Gastos de Informática	59,856	48,601
Gastos de viaje, pasajes y transportes locales	45,720	40,670
No deducibles	37,382	39,751
Cuotas y suscripciones	13,058	19,932
Mantenimiento de oficinas y equipo	18,095	16,814
Seguridad	17,930	14,795
Comisiones bancarias	21,735	13,767
Publicidad, propaganda y eventos	17,601	11,956
Papelería y artículos de oficina	11,220	9,092
Seguros	4,781	8,694
Impuestos y derechos	9,449	5,675
Arrendamientos	5,297	3,257
Otros (1)	274,616	252,874
Gastos totales	\$ 2,604,308	2,393,851

- (1) Incluye gastos como reclutamiento y selección de personal, capacitación, gastos de comedor, teléfono, suministros de oficinas, seguros y reclamaciones, entre otros.

(24) Otros ingresos-

Los otros ingresos y otros gastos por los años terminados el 31 de diciembre de 2021 y 2020 se integran como se muestra en la siguiente tabla:

	2021	2020
Utilidad (pérdida) en venta de maquinaria y equipo	\$ 37,529	(31,066)
Otros ingresos diversos (1)	59,884	58,568
Total de otros ingresos.	\$ 97,413	27,502

- (1) Incluye principalmente recuperación de seguros, recuperación de comedor e ingresos por recuperación de daños.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(25) Instrumentos financieros y operaciones de cobertura-

a) Derivados con fines de cobertura.

El Grupo ha implementado una política de uso de instrumentos financieros derivados, en donde se establece que el objetivo de la estrategia de contratación de dichos instrumentos consiste en minimizar la exposición a los riesgos financieros de los activos y pasivos, atribuibles a los movimientos de diversas variables macroeconómicas. Esta contratación se realiza exclusivamente para fines de cobertura de riesgo y no para fines especulativos.

Durante 2021 la posición primaria de los instrumentos financieros derivados de cobertura dejó de existir por lo que fue necesario llevar sus efectos directamente a los resultados del ejercicio.

El Grupo evalúa las relaciones de cobertura aplicando el concepto de términos críticos, debido a que las características de la posición primaria (Crédito simple sindicado) y los instrumentos financieros derivados (swaps), han sido contratados con la misma contraparte con la que se tiene el crédito, por tanto, se encuentran alineados tanto en monto, tasa de referencia, periodicidad y calendario de pagos.

Al 31 de diciembre de 2021 y 2020, los instrumentos financieros derivados con fines de cobertura contable y económica que el Grupo sostenía se muestran a continuación:

Tipo de derivado o valor del contrato	Monto nocional (en miles de ps.)	Valor del activo subyacente / activo de referencia. Por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2021.	Valor razonable (en miles de ps.) al 31 de diciembre de 2021	Colateral/Líneas de crédito / valores en garantía.
Intercambio de tasa de interés (swap) Santander a 5.98% tasa fija	300,000	5.71/TIIE 28 días	13,061	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) Banorte a 5.98% tasa fija	300,000	5.71/TIIE 28 días	13,304	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 5.98% tasa fija	400,000	5.71/TIIE 28 días	17,396	Obligados solidarios
	1000,000		43,761	

Tipo de derivado o valor del contrato	Monto nocional (en miles de ps.)	Valor del activo subyacente / activo de referencia. Por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2021.	Valor razonable (en miles de ps.) al 31 de diciembre de 2021
Intercambio de tasa de interés (swap) Santander a 8.035% tasa fija	248,437	5.71/ TIIE 28 días	(1,291)
Intercambio de tasa de interés (swap) Banorte a 8.035% tasa fija	248,437	5.71/ TIIE 28 días	(1,290)
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 8.035% tasa fija	248,437	5.71/ TIIE 28 días	(1,282)
	745,311		(3,863)



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Tipo de derivado o valor del contrato	Monto nocional (en miles de ps.)	Valor del activo subyacente / activo de referencia. Por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2020	Valor razonable (en miles de ps.) al 31 de diciembre de 2020	Colateral/Líneas de crédito / valores en garantía.
Intercambio de tasa de interés (swap) Santander a 8.035% tasa fija	328,125	7.56/ TIIE 28 días	(13,494)	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) Banorte a 8.035% tasa fija	328,125	7.56/ TIIE 28 días	(13,454)	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 8.035% tasa fija	328,125	7.56/ TIIE 28 días	(13,690)	Obligados solidarios
	984,375		(40,638)	

	Saldo 2020	Pagos por Liquidación de IFD	Total Transaccione s en efectivo	Cambio en el valor razonable reconocido en ORI	Importe reclasificado de la reserva de cobertura a resultados	Saldo 2021
Total IFD	(40,638)	(40,832)	(81,470)	84,399	40,832	43,761

	Saldo 2019	Pagos por Liquidación de IFD	Total Transaccione s en efectivo	Cambio en el valor razonable reconocido en ORI	Importe reclasificado de la reserva de cobertura a resultados	Saldo 2020
Total IFD	(52,213)	(48,209)	(100,422)	(27,147)	86,931	(40,638)

b) Inversiones circulantes.

	2021	2020
Instrumentos financieros negociables (IFN)		
Inversiones en acciones (VRCR)	\$ 140,027	126,313
Total instrumentos financieros negociables	\$ 140,027	126,313

Al 31 de diciembre de 2021 el portafolio estaba compuesto por cuatro fondos de inversión de deuda y de renta variable, las operaciones son contratadas y liquidadas a través de una Operadora de Fondos de inversión, institución que a través de los estados de cuenta mensuales proporcionan el precio de mercado de cada uno de los fondos de inversión, así como el valor razonable de la inversión total al cierre del mes.

Al 31 de diciembre de 2020 el portafolio estaba compuesto por acciones de dos emisoras en mercados de valores extranjeros. Las operaciones son contratadas y liquidadas a través de instituciones financieras, quienes, además, a través de los estados de cuenta mensuales proporcionan el precio de mercado de las acciones y el valor razonable de la inversión.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(26) Pasivos contingentes-

a) Seguros-

El Grupo tiene contratadas coberturas de seguros por daños a terceros para sus tracto-camiones, así como diferentes coberturas de riesgos como las de responsabilidad civil, seguro de gastos médicos mayores y seguros de vida, principalmente. La administración de riesgos del Grupo considera realizar evaluaciones de riesgos contra las coberturas de manera periódica con la finalidad de mantener un nivel de exposición a riesgos aceptable cuyo impacto no tenga un efecto adverso en las operaciones del Grupo.

b) Litigios-

El Grupo se encuentra involucrado en varios juicios y reclamaciones, derivados del curso normal de sus operaciones, que se espera no tengan un efecto importante en su situación financiera y resultados de operación futuros.

c) Beneficios a los empleados-

Existe un pasivo contingente derivado de los beneficios a los empleados, que se menciona en la nota 4(i).

d) Contingencias fiscales-

De acuerdo con la legislación fiscal vigente, las autoridades tienen la facultad de revisar hasta los cinco ejercicios fiscales anteriores a la última declaración del impuesto sobre la renta presentada. En caso de que las autoridades revisaran los precios y rechazaran los montos determinados, podrán exigir, además del cobro del impuesto, multas sobre las contribuciones omitidas, las cuales podrían llegar a ser hasta del 100% sobre el monto actualizado de las contribuciones.

De acuerdo con la Ley del ISR, las empresas que realicen operaciones con partes relacionadas están sujetas a limitaciones y obligaciones fiscales, en cuanto a la determinación de los precios pactados, ya que éstos deberán ser equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.

El Grupo considera que su política de precios para operaciones con partes relacionadas es la correcta y por lo tanto su determinación de impuestos a la utilidad y PTU son adecuados conforme a la legislación fiscal vigente en los años aplicables.

(27) Utilidad por acción-

La utilidad básica por acción por los periodos que terminaron el 31 de diciembre de 2021 y 2020, fue por \$ 1.591 pesos y \$ 1.230 pesos, respectivamente.

El cálculo al 31 de diciembre de 2021 se basó en la utilidad atribuible a los accionistas ordinarios por la cantidad de \$ 849,754 pesos y el número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación de 534,129,490 acciones. El promedio ponderado de acciones ordinarias se determinó considerando, las recompras de acciones del período con base diaria.

El cálculo al 31 de diciembre de 2020 se basó en la utilidad atribuible a los accionistas ordinarios por la cantidad de \$ 661,020 pesos y el número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación de 537,369,491 acciones. El promedio ponderado de acciones ordinarias se determinó considerando, las recompras de acciones del período con base diaria.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

El Grupo no tiene acciones ordinarias con efectos potenciales dilutivos.

(28) Información por segmentos-

a) Bases de segmentación-

A partir del 1º de enero de 2021, el Grupo analiza su información financiera a través de tres segmentos operativos, los cuales se clasifican por tipo de servicio y debido a la similitud de sus características económicas:

- Movilidad de Carga
- Logística y Tecnología, y
- Movilidad de personas.

El segmento de movilidad de carga integra los servicios de transporte de carga dedicado, consolidado, transporte especializado, entre otros.; mientras que el segmento de logística y tecnología provee servicios de almacenaje, paquetería, última milla, entre otros., y por último el segmento de movilidad de personas que integra los servicios de traslado de personal tanto empresas, escuelas, y de turismo, entre otras.

Los precios que se establecen entre operaciones inter-segmentos se determinan sobre la base de precios equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.

Las políticas contables de los segmentos operativos son las mismas que se describen.

b) Información financiera de los segmentos operativos-

El desempeño de los segmentos operativos se mide basado en la utilidad operativa y la utilidad neta, de cada segmento operativo, ya que la administración considera que dicha información es la más adecuada para la evaluación de los resultados.

Por lo anterior la información financiera correspondiente a los segmentos operativos al 31 de diciembre de 2020 ha sido preparada bajo las mismas bases para efectos comparativos

La información financiera relativa a cada uno de los segmentos operativos se detalla a continuación:

		Movilidad de carga	Logística y tecnología	Movilidad de personas	Segmentos reportables total
2021					
Ingresos por servicios:					
Clientes externos	\$	5,478,966	4,515,094	6,341,964	16,336,024
Inter-segmento		633,326	90,493	26,628	750,447
	\$	6,112,292	4,605,587	6,368,592	17,086,471
Depreciación y Amortización	\$	645,887	222,508	579,269	1,447,664
Utilidad operativa		719,185	216,604	1,150,286	2,086,075
Utilidad neta		291,745	101,106	714,736	1,107,587
Total, de activos	\$	6,273,362	2,201,587	7,697,938	16,442,887
Total, de pasivos	\$	3,977,170	2,093,464	4,127,624	10,198,258



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

2020		Movilidad de carga	Logística y tecnología	Movilidad de personas	Segmentos reportables total
Ingresos por servicios:					
Clientes externos	\$	5,198,318	2,806,134	5,523,433	13,527,885
Inter-segmento		281,879	452,979	34,963	769,821
	\$	5,480,197	3,259,113	5,558,396	14,297,706
Depreciación y Amortización	\$	565,807	177,966	541,679	1,285,452
Utilidad operativa		773,412	90,465	942,882	1,806,759
Utilidad neta		430,519	32,898	317,616	781,032
Total, de activos	\$	5,661,915	1,836,751	7,259,090	14,757,756
Total, de pasivos	\$	3,362,499	1,666,520	4,185,029	9,214,048

c) Conciliación de ingresos por segmento operativo

Utilidad neta consolidada

	2021	2020
Utilidad neta por segmentos reportables	\$ 1,107,587	781,032
Gastos corporativos, netos	(257,833)	(120,012)
Utilidad neta consolidada	\$ 849,754	661,020

	2021	2020
Activo		
Activos totales por segmentos operativos	\$ 16,442,887	14,757,756
Activos corporativos (principalmente crédito mercantil y marcas)	5,560,234	6,333,790
Activos consolidados	\$ 22,003,121	21,091,546

Pasivos

Total, de pasivos por segmentos reportables	\$ 10,198,258	9,214,048
Pasivos corporativos	698,867	1,038,103
Pasivos consolidados	\$ 10,897,125	10,252,151



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Información por área geográfica-

2021		México	Estados Unidos de América	Total
Ingresos por fletes (o de carga)	\$	5,338,689	773,603	6,112,292
Ingresos de logística		2,962,543	1,643,044	4,605,587
Ingresos de personal		6,368,592	-	6,368,592
	\$	14,669,824	2,416,647	17,086,471

2020		México	Estados Unidos de América	Total
Ingresos por fletes (o de carga)	\$	4,962,859	517,338	5,480,197
Ingresos de logística		2,365,534	893,579	3,259,113
Ingresos de personal		5,558,396	-	5,558,396
	\$	12,886,789	1,410,917	14,297,706

Debido a que la mayor parte de las operaciones del Grupo se realizan en México, los activos no circulantes ubicados fuera México no son significativos.

d) Principales clientes-

Debido a que el Grupo provee servicios a un diverso número de clientes, no existe dependencia significativa de algún cliente principal.

(29) Eventos subsecuentes-

Con fecha 17 de marzo de 2022, el Grupo llevo a cabo la firma de un acuerdo para adquirir Medistik, empresa de servicios 4PL que provee soluciones logísticas para medicamentos y accesorios médicos, a través de un enfoque ligero en activos. La transacción está sujeta a la obtención de aprobaciones regulatorias mismas que se espera obtener próximamente.





Ciudad de México a 24 de febrero de 2023.

**Informe Anual del Comité de Auditoría al Consejo de Administración de Grupo
Traxión, S.A.B. de C.V.**

En cumplimiento a lo dispuesto en los Artículos 42 y 43 de la Ley del Mercado de Valores, el Reglamento del Comité de Auditoría y considerando las recomendaciones establecidas en el Código de Mejores Prácticas Corporativas, informo a ustedes sobre las actividades que llevamos a cabo durante el año terminado el 31 de diciembre de 2022:

1. Revisamos con la Administración y los auditores externos e internos, los factores críticos de riesgo que puedan afectar las operaciones de Grupo Traxión y su patrimonio.
2. En ese sentido validamos los avances en materia de administración de riesgos considerando aquellos más relevantes para el Grupo en términos estratégicos, financieros, operativos y de cumplimiento para el 2022, así como las medidas de mitigación de riesgos a través del Modelo Traxión.
3. Verificamos de manera sistemática el estado que guarda el sistema de control interno y auditoría interna de la Sociedad, validando que la Administración haya establecido los procesos necesarios para su aplicación y cumplimiento, considerando los aspectos que requieren mejora y tomando en cuenta las opiniones del auditor externo. El Comité reconoció la necesidad de fortalecer el área de Auditoría Interna y procedió con las recomendaciones correspondientes.
4. A lo largo del ejercicio, el Comité fue informado de la implementación de reporte mediante plataformas tecnológicas, así como a través del Centro de Servicios Compartidos bajo el modelo Traxión.
5. Se tomó nota de las modificaciones más importantes a las políticas contables de la Sociedad para el 2022 y se recomendó al Consejo de Administración su aprobación.
6. El Comité, con base en la evidencia disponible, verificó respecto de la independencia del auditor externo y el cumplimiento de los requerimientos establecidos en la Ley aplicable, revisando su plan de trabajo y su coordinación con la dirección de auditoría interna e información financiera.

Asimismo, el Comité de Auditoría mantuvo una comunicación directa y constante con el auditor externo, dando seguimiento a los avances de su trabajo y las observaciones que tuvieran, validando que la Administración atendiera y resolviera dichas observaciones de manera puntual.

7. Se dio seguimiento a los comentarios y observaciones realizados por el auditor externo en el desempeño de su trabajo, con el objeto de garantizar que la Administración los atienda de forma oportuna y eficaz.
8. El Comité fue informado del resultado favorable en la evaluación de los auditores externos por la auditoría 2021, considerando que deben tener mayor atención sobre



los temas de riesgos, calidad, enfoque más centrado al servicio y mayor retroalimentación.

En ese contexto, después de haber revisado el plan de trabajo del auditor externo para la auditoría 2022, el Comité acordó recomendar al Consejo de Administración la contratación de KPMG para la auditoría de dicho ejercicio.

9. El Comité dio seguimiento constante al avance en la implementación de SAP y la habilitación del Modelo Traxión a través de la tecnología.
10. Fue revisado y aprobado el plan de trabajo de auditoría interna para 2023, su estructura y presupuesto anual de actividades.
11. De manera mensual, se recibieron informes del avance del plan de trabajo de auditoría interna, las variaciones y hallazgos que se presentaron y las causas que las originaron, dando seguimiento y atención a las observaciones realizadas con el objeto de que la Administración las corrija oportunamente.
12. Revisamos con la Administración los estados financieros trimestrales y anuales de Grupo Traxión y recomendamos al Consejo de Administración su aprobación y autorización para ser publicados. Como parte de este proceso, se tomó en consideración la opinión y observaciones del auditor externo y nos cercioramos de que los criterios, políticas contables y de información utilizados por la Administración para preparar la información financiera, sean adecuados y suficientes; de igual manera en lo que se refiere a la conformación y reportes de indicadores financieros.
13. Validamos la existencia y confiabilidad de los controles establecidos por la Administración, para asegurar el cumplimiento de las diferentes disposiciones legales a que está sujeta, asegurándonos que estuviesen adecuadamente reveladas en la información financiera.
14. Nos cercioramos del cumplimiento a lo establecido en las Disposiciones de carácter general aplicables a las entidades y emisoras supervisadas por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores que contraten servicios de auditoría externa de estados financieros básicos ("Circular Única de Auditores Externos").
15. El Comité fue informado y dio seguimiento a las actividades realizadas por la Administración en materia de anticorrupción, cumplimiento fiscal y prevención de lavado de dinero, así como en el proceso de recertificación ISO 37001.
16. Se revisaron periódicamente las denuncias recibidas en el sistema que para este fin se estableció, para dar seguimiento a su correcta y oportuna atención, así como a la aplicación de medidas correctivas aplicables.
17. Se celebraron reuniones fuera de sesión con el auditor externo e interno, para dar seguimiento al avance de sus planes de trabajo y atender cualquier observación que hayan tenido.
18. Se revisaron y dio seguimiento a los posibles riesgos regulatorios, fiscales y laborales para el año 2022 derivado de las reformas legislativas que impactan al



sector de autotransporte, incluyendo los cambios asociados al Complemento de la Carta Porte, a fin de realizar las labores de prevención y mitigación respectivas, así como para darle cumplimiento oportuno a las nuevas obligaciones que sean aplicables.

19. El Comité fue informado acerca de las actividades y diagnósticos que realiza la Administración en materia de ciberseguridad, solicitando un plan de implementación de medidas en ese sentido.
20. Se reportaron al Consejo de Administración en cada sesión las actividades y los principales acuerdos adoptados por el propio Comité. Adicionalmente, los acuerdos del Comité realizados en sesión quedaron debidamente documentados en actas, las cuales fueron revisadas y aprobadas oportunamente por el Comité.
21. Se dio seguimiento a los acuerdos de la Asamblea de Accionistas y del Consejo de Administración.
22. Se revisaron con la Administración temas estratégicos, operativos y financieros relevantes para Grupo Traxión, con el objetivo de implementar mejores prácticas y procesos más eficientes buscando mitigar los posibles riesgos. En este sentido, se recomendó la presentación sistemática de indicadores operativos.
23. Fue acordado invitar al señor Arturo José Saval Pérez para formar parte del Comité de Auditoría, a ser aprobado dicho nombramiento por el Consejo de Administración.
24. Conforme a la resolución del Consejo de Administración celebrado el pasado 20 de abril de 2022, el Comité dio la bienvenida al Sr. Arturo Saval como miembro del Comité de Auditoría y reconoció la salida del Sr. Iker Paullada como miembro del mismo, agradeciéndole por el servicio prestado y conocimiento aportado, aprobando su cabal labor y liberándolo de toda responsabilidad en que pudiera haber incurrido en el legal ejercicio de su cargo.

Atentamente



Aarón Dychter Poltolarek
Presidente del Comité de Auditoría



Ciudad de México a 25 de febrero de 2022.

Informe Anual del Comité de Auditoría al Consejo de Administración de Grupo Traxión, S.A.B. de C.V.

En cumplimiento a lo dispuesto en los Artículos 42 y 43 de la Ley del Mercado de Valores, el Reglamento del Comité de Auditoría y considerando las recomendaciones establecidas en el Código de Mejores Prácticas Corporativas, informo a ustedes sobre las actividades que llevamos a cabo durante el año terminado el 31 de diciembre de 2021:

1. Revisamos con la Administración y los auditores externos e internos, los factores críticos de riesgo que puedan afectar las operaciones de Grupo Traxión y su patrimonio.
2. En ese sentido validamos los avances en materia de administración de riesgos considerando aquellos más relevantes para el Grupo en términos estratégicos, financieros, operativos y de cumplimiento para el 2021, así como las medidas de mitigación de riesgos a través del Modelo Traxión.
3. Verificamos de manera sistemática el estado que guarda el sistema de control interno y auditoría interna de la Sociedad, validando que la Administración haya establecido los procesos necesarios para su aplicación y cumplimiento, considerando los aspectos que requieren mejoría y tomando en cuenta las opiniones del auditor externo.
4. A lo largo del ejercicio, el Comité fue informado de la implementación de reporte mediante plataformas tecnológicas, así como a través del Centro de Servicios Compartidos bajo el modelo Traxión.
5. Se tomó nota de las modificaciones más importantes a las políticas contables de la Sociedad para el 2021 y se recomendó al Consejo de Administración su aprobación.
6. El Comité, con base en la evidencia disponible, verificó respecto de la independencia del auditor externo y el cumplimiento de los requerimientos establecidos en la Ley aplicable, revisando su plan de trabajo y su coordinación con la dirección de auditoría interna e información financiera.

Asimismo, el Comité de Auditoría mantuvo una comunicación directa y constante con el auditor externo, dando seguimiento a los avances de su trabajo y las observaciones que tuvieran, validando que la Administración atendiera y resolviera dichas observaciones de manera puntual.

7. Se dio seguimiento a los comentarios y observaciones realizados por el auditor externo en el desempeño de su trabajo, con el objeto de garantizar que la Administración los atiende de forma oportuna y eficaz.
8. El Comité fue informado del resultado favorable en la evaluación de los auditores externos por la auditoría 2020 y fue determinado que deben centrar mayor atención



sobre los temas de riesgos, calidad, enfoque más centrado al servicio y mayor retroalimentación.

9. El Comité dio seguimiento constante al avance en la implementación de SAP y la habilitación del Modelo Traxión a través de la tecnología.
10. Revisamos y aprobamos el plan de trabajo de auditoría interna, su estructura, línea y manera de reporte, así como su presupuesto anual de actividades.
11. De manera mensual, se recibieron informes del avance del plan de trabajo de auditoría interna, las variaciones y hallazgos que se presentaron y las causas que las originaron, dando seguimiento y atención a las observaciones realizadas con el objeto de que la Administración las corrija oportunamente.
12. Revisamos con la Administración los estados financieros trimestrales y anuales de Grupo Traxión y recomendamos al Consejo de Administración su aprobación y autorización para ser publicados. Como parte de este proceso, se tomó en consideración la opinión y observaciones del auditor externo y nos cercioramos de que los criterios, políticas contables y de información utilizados por la Administración para preparar la información financiera, sean adecuados y suficientes; de igual manera en lo que se refiere a la conformación y reportes de indicadores financieros.
13. Validamos la existencia y confiabilidad de los controles establecidos por la Administración, para asegurar el cumplimiento de las diferentes disposiciones legales a que está sujeta, asegurándonos que estuviesen adecuadamente reveladas en la información financiera.
14. Nos cercioramos del cumplimiento a lo establecido en las Disposiciones de carácter general aplicables a las entidades y emisoras supervisadas por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores que contraten servicios de auditoría externa de estados financieros básicos ("Circular Única de Auditores Externos").
15. El Comité fue informado y dio seguimiento a las actividades realizadas por la Administración en materia de anticorrupción y en el proceso de certificación ISO 37001, destacando la obtención del certificado correspondiente, así como de la Constancia de Cumplimiento en ISO 19600 "Cumplimiento/ Fiscal/ Prevención de Lavado de Dinero".
16. Se revisaron periódicamente las denuncias recibidas en el sistema que para este fin se estableció, para dar seguimiento a su correcta y oportuna atención, así como a la aplicación de medidas correctivas aplicables.
17. Se celebraron reuniones fuera de sesión con el auditor externo e interno, para dar seguimiento al avance de sus planes de trabajo y atender cualquier observación que hayan tenido.
18. Se revisaron y dio seguimiento a los posibles riesgos regulatorios, fiscales y laborales para el año 2021 derivado de las reformas legislativas que impactan al sector de autotransporte, incluyendo los cambios asociados al Complemento de la Carta Porte, a fin de realizar las labores de prevención y mitigación respectivas, así



como para darle cumplimiento oportuno a las nuevas obligaciones que sean aplicables.

19. El Comité fue informado acerca de las actividades y diagnósticos que realiza la Administración en materia de ciberseguridad, incluyendo la determinación del nivel de madurez del Grupo en ese sentido.
20. Se reportaron al Consejo de Administración en cada sesión las actividades y los principales acuerdos adoptados por el propio Comité. Adicionalmente, los acuerdos del Comité realizados en sesión quedaron debidamente documentados en actas, las cuales fueron revisadas y aprobadas oportunamente por el Comité.
21. Se dio seguimiento a los acuerdos de la Asamblea de Accionistas y del Consejo de Administración.
22. Se revisaron con la Administración temas estratégicos, operativos y financieros relevantes para Grupo Traxión, con el objetivo de implementar mejores prácticas y procesos más eficientes buscando mitigar los posibles riesgos.

Atentamente



Aarón Dychter Poltolarek
Presidente del Comité de Auditoría



Ciudad de México a 24 de febrero de 2021.

**Informe Anual del Comité de Auditoría al Consejo de Administración de Grupo
Traxión, S.A.B. de C.V.**

En cumplimiento a lo dispuesto en los Artículos 42 y 43 de la Ley del Mercado de Valores, el Reglamento del Comité de Auditoría y considerando las recomendaciones establecidas en el Código de Mejores Prácticas Corporativas, informo a ustedes sobre las actividades que llevamos a cabo durante el año terminado el 31 de diciembre de 2020:

1. Revisamos con la Administración y los auditores externos e internos, los factores críticos de riesgo que puedan afectar las operaciones de Grupo Traxión y su patrimonio.
2. Verificamos el estado que guarda el sistema de control interno y auditoría interna de la Sociedad, validando que la Administración haya establecido los procesos necesarios para su aplicación y cumplimiento, considerando los aspectos que requieren mejora y tomando en cuenta las opiniones del auditor externo.
3. A lo largo del ejercicio, el Comité fue informado periódicamente de la implementación de reporte mediante plataformas tecnológicas, así como a través del Centro de Servicios Compartidos bajo el modelo Traxión.
4. Revisamos los avances en materia de administración de riesgos considerando aquellos más relevantes para el Grupo en términos estratégicos, financieros, operativos y de cumplimiento, así como los riesgos derivados del COVID-19 y las medidas de implementación para mitigar dichos riesgos.
5. Se tomó nota de las modificaciones más importantes a las políticas contables de la Sociedad para el 2020 y se recomendó al Consejo de Administración su aprobación.
6. El Comité fue informado y dio seguimiento periódico a los planes de acción para Redpack, así como a los proyectos para mejoras en servicio y tecnología, incremento en ventas e iniciativas de eficiencia.
7. El Comité fue enterado acerca de los cambios en la política de depreciación, con la finalidad de alinear las vidas útiles y valor residual para las empresas de Traxión, tomando en cuenta las consideraciones específicas de cada tipo de unidad.
8. El Comité, con base en la evidencia disponible, tomo nota de la independencia del auditor externo y el cumplimiento de los requerimientos establecidos en la Ley aplicable, revisando su plan de trabajo y su coordinación con la dirección de auditoría interna e información financiera.

Asimismo, el Comité e mantuvo una comunicación constante con el auditor externo, dando seguimiento a los avances de su trabajo y las observaciones que



tuvieran, validando que la Administración atendiera y resolviera dichas observaciones de manera puntual.

9. Se dio seguimiento a los comentarios y observaciones realizados por el auditor externo en el desempeño de su trabajo, con el objeto de garantizar que la Administración los atienda de forma oportuna y eficaz.
10. Revisamos y autorizamos la prestación de servicios adicionales a los de auditoría externa realizados por el auditor externo.
11. Revisamos y aprobamos el plan de trabajo de auditoría interna, su estructura, línea y manera de reporte, así como su presupuesto anual de actividades.

En ese sentido, el Comité solicitó al área de auditoría interna ajustar dicho plan considerando los esfuerzos conjuntos del Grupo para mitigar los efectos del COVID-19, así como revisar las vulnerabilidades en TI por el aumento en el uso de herramientas tecnológicas para trabajo vía remota.

12. De manera sistemática, se recibieron informes del avance del plan de trabajo de auditoría interna, las variaciones que se presentaron y las causas que las originaron, dando seguimiento y atención a las observaciones realizadas con el objeto de que la Administración las corrija oportunamente.
13. Revisamos con la Administración los estados financieros trimestrales y anuales de Grupo Traxión y recomendamos al Consejo de Administración su aprobación y autorización para ser publicados. Como parte de este proceso, se tomó en consideración la opinión y observaciones del auditor externo y nos cercioramos de que los criterios, políticas contables y de información utilizados por la Administración para preparar la información financiera, sean adecuados y suficientes.
14. Validamos la existencia y confiabilidad de los controles establecidos por la Administración, para asegurar el cumplimiento de las diferentes disposiciones legales a que está sujeta, asegurándonos que estuviesen adecuadamente reveladas en la información financiera.
15. Nos cercioramos del cumplimiento a lo establecido en las Disposiciones de carácter general aplicables a las entidades y emisoras supervisadas por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores que contraten servicios de auditoría externa de estados financieros básicos ("Circular Única de Auditores Externos").
16. El Comité fue informado de la propuesta de actualización al Código de Ética de Traxión y recomendó al Consejo de Administración su aprobación.
17. Con el apoyo del área de auditoría interna, revisamos el cumplimiento del Código de Ética por parte del personal, verificando que existan procesos adecuados para su actualización y difusión al personal, así como de la aplicación de las sanciones correspondientes en los casos de violaciones detectadas.



18. Se revisaron periódicamente las denuncias recibidas en el sistema que para este fin se estableció, para dar seguimiento a su correcta y oportuna atención, así como a la aplicación de medidas correctivas aplicables.
19. Se celebraron reuniones fuera de sesión con el auditor externo e interno, para dar seguimiento al avance de sus planes de trabajo y atender cualquier observación que hayan tenido.
20. Se revisaron los posibles riesgos fiscales que puedan derivarse para el año 2021, a fin de realizar las labores de prevención y mitigación respectivas, así como para darle cumplimiento oportuno a las nuevas obligaciones en la materia que correspondan.
21. El Comité fue informado acerca de las actividades en materia de ciberseguridad que realiza el Grupo.
22. Se reportaron al Consejo de Administración en cada sesión las actividades y los principales acuerdos adoptados por el propio Comité. Adicionalmente, los acuerdos del Comité realizados en sesión quedaron debidamente documentados en actas, las cuales fueron revisadas y aprobadas oportunamente por el Comité.
23. Se dio seguimiento a los acuerdos de la Asamblea de Accionistas y del Consejo de Administración.
24. Se revisaron con la Administración temas estratégicos, operativos y financieros relevantes para Grupo Traxión, con el objetivo de implementar mejores prácticas y procesos más eficientes buscando mitigar los posibles riesgos.

Atentamente



Aarón Dychter Poltolarek
Presidente del Comité de Auditoría