

TRAXIÓN

VIDA EN MOVIMIENTO

Reporte Trimestral

4T21

Ciudad de México, 28 de febrero de 2022

Member of
**Dow Jones
Sustainability Indices**

Powered by the S&P Global CSA

Conferencia Telefónica

Tuesday, March 01, 2022
10:00 a.m. Mexico City
11:00 a.m. New York

Número para conferencia

Internacional: +1 (973) 528 0011
Estados Unidos: +1 (888) 506 0062
Código: 687628

Grabación de conferencia

(disponible dos semanas)
Internacional: +1 (919) 882 2331
Estados Unidos: +1 (877) 481 4010
ID: 44468

Contacto

Antonio Tejedo
a.tejedo@traxion.global

Elba Salcedo

e.salcedo@traxion.global
ir@traxion.global
+52 55 5046 7900 ext. 3215

TRAXIÓN SUPERA SU GUÍA DE RESULTADOS DE 2021. TERMINA EL AÑO CON UN INCREMENTO EN UTILIDAD NETA DE 30.7%. LOS INGRESOS CRECIERON 19.5% Y EL EBITDA 12.7%

Las cifras presentadas en este reporte fueron preparadas de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (International Financial Reporting Standards, o "IFRS"), y están expresadas en millones de pesos nominales (MXN) a menos que se especifique lo contrario.

- **Los ingresos consolidados** totalizaron Ps. 17,086 millones en el año y Ps. 4,550 millones en el trimestre, un crecimiento de 19.5% y 12.0%, respectivamente, con respecto a los períodos de 2020.
- **El EBITDA consolidado** totalizó Ps. 3,402 millones en el año y Ps. 849 millones en el trimestre, un crecimiento de 12.7% y 8.3%, respectivamente, con respecto a los mismos períodos de 2020.
- **El margen EBITDA** se ubicó en 19.9% en el año y 18.7% en el 4T21.
- **Los gastos generales** mostraron una eficiencia de 296 y 218 puntos base, en el trimestre y en el año, respectivamente, como porcentaje de los ingresos.
- **La utilidad neta** totalizó Ps. 864 millones en el año y Ps. 146 millones en el trimestre, una variación de 30.7% y (22.8)%, respectivamente, comparado con 2020.
- **El flujo neto de efectivo de actividades de operación** totalizó Ps. 2,595 millones en el año y Ps. 808 millones en el trimestre, un incremento de 9.9% y 11.6%, respectivamente, comparado con 2020.
- **El CapEx** ascendió a Ps. 1,935 millones en 2021 y Ps. 613 millones en el 4T21.
- **La razón deuda neta sobre EBITDA** se ubicó en 1.57x, al cierre de 2021, comparado con 1.60x en el 4T20.
- **La flota promedio** en operación durante el 4T21 fue de 8,992 unidades motrices.

MENSAJE DEL PRESIDENTE EJECUTIVO

Estimados inversionistas,

Me da mucho gusto entregarles, una vez más, resultados sobresalientes, y por encima de nuestras expectativas. Sin duda, 2021 fue un año sumamente retador, en el que vivimos dinámicas muy diversas en todos los frentes. Sin embargo, TRAXIÓN registró un crecimiento sano y rentable, principalmente gracias al gran esfuerzo de todos nuestros colaboradores, y a la flexibilidad y solidez de nuestro modelo de negocio.

En 2021 TRAXIÓN generó un crecimiento en utilidad neta de 30.7%, impulsado principalmente por un aumento de 19.5% en los ingresos, y un estricto control de gastos, que continúan mostrando eficiencias. Esto es prueba de que nuestro plan de sinergias es sostenible en el largo plazo. Por su parte, la utilidad de operación y el EBITDA consolidado del año se expandieron 14.0% y 12.7%, respectivamente, lo que implica un margen de 19.9%, en línea con nuestras expectativas.

Uno de los aspectos más relevantes de 2021 fue la contribución de nuestro segmento de logística y tecnología, que comenzamos a reportar de manera separada en el primer trimestre del año, y que sobrepasó nuestros estimados. De igual forma, es importante mencionar que el crecimiento en los ingresos de este segmento representó alrededor de 48.0% del incremento de los ingresos consolidados de la compañía. Sin duda es un gran logro.

En la parte operativa, el volumen total de kilómetros creció 11.6% en 2021, y la flota promedio se incrementó 4.5%, mientras que las métricas de ingreso por kilómetro crecieron tanto en carga como en movilidad de personas, lo que representa eficiencias en las operaciones. Por su parte, el negocio de soluciones de última milla se expandió más de 65%, en términos de ingresos, comparado con 2020, como resultado de la penetración del canal de comercio electrónico, que continuó mostrando dinámicas favorables. De igual forma, nuestro negocio de logística 3PL registró un crecimiento de 7.9% en el área de almacén.

Por cuarto año consecutivo TRAXIÓN superó su guía de resultados, preservó márgenes, mejoró su flujo de efectivo operativo, mantuvo niveles de apalancamiento sano, y cumplió con su plan de CapEx. En este sentido, para 2022, nuestra guía de resultados considera un crecimiento de alrededor de 13% en los ingresos consolidados, con un margen EBITDA en niveles de 19%, mientras que nuestro plan de CapEx considera aproximadamente Ps. 3,000 millones.

En el frente de sostenibilidad, TRAXIÓN alcanzó diversos hitos en 2021. Dentro de los más relevantes están la publicación de nuestro segundo reporte integrado, y el cumplimiento con los cuestionarios S&P- CSA y Carbon Disclosure Project, las dos plataformas líderes en términos de información internacional. De igual manera, hoy TRAXIÓN es, junto con otras 30 empresas, parte la primera generación del Acelerador de Ambición Climática de la Pacto Global de la ONU, lo que nos llevará a enriquecer nuestro conocimiento y capacidades para reducir emisiones de gases de efecto invernadero. Finalmente, durante 2021 TRAXIÓN obtuvo dos certificaciones: ISO-37000:2016 “Sistema de Gestión Antisoborno” y constancia de cumplimiento de ISO 19600:2014 en “Sistema de Gestión Compliance (cumplimiento normativo Fiscal/ Prevención de Lavado de Dinero)”.

El 2021 fue otro gran año para TRAXIÓN. Quiero agradecer a nuestros clientes, colaboradores e inversionistas, ya que sin su esfuerzo, talento y confianza estos extraordinarios resultados no hubieran sido posibles.

Sinceramente,

Aby Lijtszain Chernizky

Cofundador y Presidente Ejecutivo

GUÍA DE RESULTADOS 2022

- En 2022, TRAXIÓN continuará impulsando los negocios ligeros en activos a través de su segmento de logística y tecnología; de igual forma, llevará a cabo las renovaciones de flota correspondientes, y capitalizará oportunidades de expansión seleccionadas en sus negocios tradicionales.
- TRAXIÓN planea invertir aproximadamente Ps. 3,000 millones en 2022; sin embargo, la temporalidad de estas inversiones se podrá ver afectada por las interrupciones en cadenas de suministro, lo que resultará en un crecimiento de alrededor de 13% en ingresos y un margen EBITDA en niveles de aproximadamente 19%.
- Estas cifras consideran crecimiento 100% orgánico, y no considera adquisiciones ni integraciones de empresas.
- La cifra de CapEx para 2022 considera inversiones en tecnología, renovaciones de flota, así como inversiones en equipo de transporte para crecimiento.



INDICADORES FINANCIEROS Y OPERATIVOS

Indicadores Financieros	4T21	4T20	Δ	2021	2020	Δ
Ingresos consolidados	4,550	4,061	12.0%	17,086	14,298	19.5%
Movilidad de carga	1,599	1,449	10.4%	6,112	5,480	11.5%
Logística y tecnología	1,309	1,045	25.3%	4,605	3,260	41.3%
Movilidad de personas	1,642	1,567	4.8%	6,369	5,558	14.6%
Costos totales	3,440	2,909	18.3%	12,607	10,162	24.1%
Gastos generales ¹	645	696	(7.3)%	2,561	2,454	4.4%
Utilidad operativa consolidada	464	457	1.5%	1,918	1,682	14.0%
Depreciación y amortización	385	327	17.7%	1,484	1,337	11.0%
EBITDA consolidado	849	784	8.3%	3,402	3,018	12.7%
Margen EBITDA	18.7%	19.3%	(60) pbs	19.9%	21.1%	(120) pbs
Utilidad neta consolidada	146	189	(22.8)%	864	661	30.7%
Utilidad por acción ²	0.28	0.36	(22.6)%	1.62	1.23	31.5%
CapEx total	613	536	14.4%	1,935	891	117.2%
Flujo neto operativo	808	724	11.6%	2,595	2,361	9.9%
Deuda Neta / EBITDA	1.57x	1.60x				
Indicadores Operativos	4T21	4T20	Δ	2021	2020	Δ
Kilómetros recorridos (millones)	158.0	157.3	0.5%	628.8	563.3	11.6%
Movilidad de carga	65.9	66.7	(1.2)%	269.8	248.6	8.5%
Movilidad de personas	92.1	90.6	1.7%	359.0	314.7	14.1%
Flota promedio (unidades motrices)	8,992	8,338	7.8%	8,729	8,357	4.5%
Movilidad de carga	2,244	2,143	4.7%	2,244	2,191	2.4%
Movilidad de personas	5,940	5,502	8.0%	5,694	5,473	4.0%
Última milla ³	808	693	16.6%	791	693	14.1%
Ingreso promedio por kilómetro (Ps./km.)						
Movilidad de carga	23.85	20.59	15.8%	22.31	21.41	4.2%
Movilidad de personas	17.83	17.31	3.0%	17.74	17.66	0.5%
Costo promedio por kilómetro⁴ (Ps./km.)						
Movilidad de carga	16.86	15.50	8.8%	15.99	15.90	0.5%
Movilidad de personas	12.59	10.96	14.9%	11.73	11.23	4.4%
Área de almacén 3PL (m²)	583,845	535,855	9.0%	578,360	535,855	7.9%
Ingreso por m ²	177.10	171.66	3.2%	172.90	174.58	(1.0)%
Costo por m ²	117.98	116.65	1.1%	118.56	121.66	(2.5)%

Cifras en millones de pesos excepto información por acción y por kilómetro

1 Incluyen gastos generales y estimación de cuentas incobrables.

2 Para calcular la utilidad por acción, se utilizó el siguiente promedio ponderado de acciones en circulación excluyendo recompras: 4T21: 529,475,170; y 4T20: 530,632,738 acciones; 2021: 534,129,490 acciones; 2020: 537,369,491 acciones.

3 Incluye la flota de última milla de Redpack integrada por 64 camiones, 540 camiones ligeros, 57 autos y 147 motocicletas.

4 Costos incurridos por kilómetro recorrido: salarios, mantenimiento, combustible neto, peajes, y otros costos, incluyendo depreciación y amortización.

ANÁLISIS DE RESULTADOS

En 2021, la **utilidad neta de TRAXIÓN** creció 30.7% comparado con 2020, para alcanzar Ps. 864 millones, la cifra más alta en la historia de la compañía, lo que implica un crecimiento de 31.5% en la utilidad por acción, que totalizó Ps. 1.62 por título. Por su parte, la utilidad neta del 4T21 muestra un decremento comparado con el mismo período de 2020, principalmente por un aumento en impuestos a la utilidad generados por la puesta en marcha de los nuevos negocios y un menor aprovechamiento de pérdidas fiscales, así como por un efecto en instrumentos financieros.

Los **ingresos consolidados se incrementaron** Ps. 2,788 millones en 2021 y Ps. 489 millones en 4T21 para ubicarse en Ps. 17,086 millones y Ps. 4,550 millones, respectivamente, y de igual forma, representan cifras históricas. Estos crecimientos se vieron impulsados por los tres segmentos de negocio, y particularmente por la expansión del segmento de logística y tecnología, que registró crecimientos de 41.3% en 2021 y 25.3% en 4T21.

La **utilidad operativa** crece 14.0% en 2021, mientras que el **EBITDA consolidado** se expandió 12.7% en el año, y 8.3% en el trimestre, lo que resulta en un margen de 19.9% y 18.7%, respectivamente, principalmente derivado de una mayor contribución de los negocios de logística y tecnología que típicamente registran márgenes inferiores que los negocios tradicionales de movilidad de carga y de personal.

Un aspecto relevante es el estricto control de gastos, que muestran una eficiencia, como porcentaje de los ingresos, de 296 puntos base en el trimestre, y 217 puntos base en el año, lo que refleja que nuestro plan de eficiencias, sinergias y economías de escala es sostenible en el largo plazo. Es importante resaltar que el crecimiento de métricas operativas como la flota total fue significativamente menor que el crecimiento en ingresos, lo que representa eficiencias importantes.

Otro aspecto importante es la comparabilidad entre trimestres. Durante el 4T20, TRAXIÓN operó con niveles de demanda extraordinarios debido a los cambios en los patrones de consumo como consecuencia de la contingencia sanitaria y que resultaron en rebalances operativos dentro de TRAXIÓN. Durante 2021, particularmente en el segundo semestre, las operaciones de la compañía se fueron normalizando.

El 4T21 es el cuarto trimestre en que TRAXIÓN reporta tres segmentos de negocio: (i) **Movilidad de Carga**, (ii) **Logística y Tecnología**, y (iii) **Movilidad de Personas**, separando así el negocio de carga de las operaciones logísticas que están soportados en tecnología y que tienen un modelo *asset light*. Hasta el 4T20, dichos negocios se incluían en el segmento de carga. En TRAXIÓN consideramos importante mostrar el desarrollo y desempeño de estos negocios, que tienen un gran potencial de penetración y crecimiento.

El **segmento movilidad de carga** registró un incremento en ingresos por Ps. 632 millones en el año, y de Ps. 150 millones en el trimestre, un crecimiento de 11.5% y 10.4%, respectivamente, comparado con 2020, derivado principalmente de una expansión en los servicios de carga especializada y refrigerada, que resultó en un incremento en el ingreso por kilómetro de 15.8% en el trimestre y de 4.2% en el año. El margen EBITDA de la división para el 4T21 es el más alto de los cuatro trimestres; sin embargo, comparado con el mismo período del año anterior refleja una compresión, principalmente por la demanda atípica generada como resultado de la contingencia sanitaria.

Movilidad de Carga	4T21	4T20	Δ	2021	2020	Δ
Ingresos	1,599	1,449	10.4%	6,112	5,480	11.5%
Costos totales	1,130	1,105	2.3%	4,387	3,927	11.7%
Gastos generales	233	78	198.7%	988	780	26.7%
Utilidad de operación	236	266	(11.3)%	737	773	(4.7)%
EBITDA	384	404	(5.0)%	1,364	1,339	1.9%
Margen EBITDA	24.0%	27.9%	(387) pbs	22.3%	24.4%	(212) pbs
Kilómetros recorridos (millones)	65.9	66.7	(1.2)%	269.8	248.6	8.5%
Flota promedio (unidades motrices)	2,244	2,143	4.7%	2,244	2,191	2.4%
Ingreso promedio por km. (Ps.)	23.85	20.59	15.8%	22.31	21.41	4.2%
Costo promedio por km. (Ps.)	16.86	15.50	8.8%	15.99	15.90	0.5%

El **segmento de logística y tecnología** mostró crecimientos de 41.3% en 2021 y 25.3% en 4T21, como resultado principalmente de nuestra estrategia de desarrollo de negocios ligeros en activos, que resultó en una expansión tanto en el área de almacén 3PL, como en el volumen de actividad y entregas de última milla. De igual manera, TRAXIÓN continuó ganando exposición al canal de comercio electrónico. Los ingresos de este segmento representaron aproximadamente 27.0% de los ingresos consolidados de la compañía en 2021, comparado con alrededor de 22.0% en 2020, lo que representa un crecimiento de Ps. 1,345 millones de pesos, comparado con 2020, y equivale a aproximadamente 48.0% del crecimiento de ingresos consolidados de TRAXIÓN.

Este segmento muestra expansiones en el margen EBITDA en ambos períodos y se debe principalmente a que la división se encuentra en período de maduración y consolidación, y que se ha generado una expansión sana a través de mejor ejecución de negocio, lo que se traduce en mejores márgenes.

En el 4T21, los servicios de última milla y de almacenaje 3PL contribuyeron con aproximadamente 60.0% y 23.0% de los ingresos de este segmento, respectivamente, mientras que los servicios derivados de aplicaciones tecnológicas generaron alrededor de 17% de las ventas. Particularmente, durante 2021 los ingresos por servicios de última milla se incrementaron 65.0%, como resultado de una mayor actividad de comercio electrónico y de la evolución de los servicios relacionados a este canal.

Logística y Tecnología	4T21	4T20	Δ	2021	2020	Δ
Ingresos	1,309	1,045	25.3%	4,606	3,259	41.3%
Costos totales	1,151	811	41.9%	4,010	2,701	48.5%
Gastos generales	116	240	(51.7)%	379	468	(19.0)%
Utilidad de operación	42	(6)	-	217	90	141.1%
EBITDA	96	43	123.3%	439	268	63.8%
Margen EBITDA	7.3%	4.1%	322 pbs	9.5%	8.2%	131 pbs
Flota de última milla (unidades)	808	693	16.6%	791	693	14.1%
Espacio de almacén (m ²)	583,845	535,855	9.0%	578,360	535,855	7.9%
Ingreso promedio por m ² (Ps.)	177.10	171.66	3.2%	172.90	174.58	(1.0)%
Costo promedio por m ² (Ps.)	117.98	116.65	1.1%	118.56	121.66	(2.5)%

El segmento de movilidad de personas registró un incremento en ingresos de Ps. 811 millones en 2021 y de Ps. 74 millones en el trimestre, un crecimiento de 14.6% y 4.7% con respecto a los períodos de 2020. Los resultados trimestrales de ingresos son los más altos históricamente en este segmento, y están en línea con cifras de trimestres previos. Sin embargo, durante la segunda mitad de 2021 hubo cambios en la estructura de demanda, principalmente por la normalización de los servicios adicionales de clientes que operaban con capacidad incremental por la contingencia, así como la reapertura de escuelas. Lo anterior generó un rebalanceo en nuestras operaciones, y resultó en costos y gastos preoperativos durante dicho período.

Considerando la normalización de actividades durante 2021, la compañía mantuvo su crecimiento orgánico, en línea con sus planes, lo que resultó en expansión tanto en métricas financieras, como en indicadores operativos como flota promedio y volumen de kilómetros.

Movilidad de Personas	4T21	4T20	Δ	2021	2020	Δ
Ingresos	1,642	1,568	4.7%	6,369	5,558	14.6%
Costos totales	1,160	993	16.8%	4,210	3,535	19.1%
Gastos generales	219	313	(30.0)%	1,009	1,081	(6.7)%
Utilidad de operación	263	262	0.4%	1,150	942	22.1%
EBITDA	422	390	8.2%	1,730	1,485	16.5%
Margen EBITDA	25.7%	24.9%	83 pbs	27.2%	26.7%	45 pbs
Kilómetros recorridos (millones)	92.1	90.6	1.7%	359.0	314.7	14.1%
Flota promedio (unidades motrices)	5,940	5,502	8.0%	5,694	5,473	4.0%
Ingreso promedio por km. (Ps.)	17.83	17.31	3.0%	17.74	17.66	0.5%
Costo promedio por km. (Ps.)	12.59	10.96	14.9%	11.73	11.23	4.4%

Costos Totales	4T21	% ⁵	4T20	%	Δ	2021	%	2020	%	Δ
Combustible	645	14.2%	459	11.3%	40.5%	2,387	14.0%	1,812	12.7%	31.7%
Costo laboral	670	14.7%	529	13.0%	26.7%	2,240	13.1%	1,936	13.5%	15.7%
Peajes (autopistas)	208	4.6%	182	4.5%	14.3%	777	4.5%	615	4.3%	26.3%
Mantenimiento de flota	219	4.8%	236	5.8%	(7.2)%	870	5.1%	696	4.9%	25.0%
Instalaciones, servicios y suministros	1,352	29.7%	1,235	30.4%	9.5%	5,036	29.5%	4,059	28.4%	24.1%
Depreciación y amortización	346	7.6%	268	6.6%	29.1%	1,297	7.6%	1,044	7.3%	24.2%
Costos totales	3,440	75.6%	2,909	71.6%	18.3%	12,607	73.8%	10,162	71.1%	24.1%

Las principales variaciones en los costos operativos se explican de la siguiente manera:

El costo de combustible se incrementa por la expansión natural del negocio, y por un aumento de 13.9% en los precios generales del combustible durante el 4T21. Es importante resaltar que el efecto de los incrementos en los ingresos derivados del incremento en el precio del combustible se verá reflejado durante 2022.

El costo laboral crece principalmente por fortalecimiento de la plantilla para hacer frente al crecimiento natural del negocio, y al incremento en reservas por demanda temporal derivado de la contingencia; sin embargo, esto tiene un efecto marginal como porcentaje de los ingresos, particularmente en la cifra anual.

El costo de instalaciones, servicios y suministros muestra incrementos mixtos derivados del crecimiento natural de la subcontratación de procesos logísticos y arrendamiento de almacén, pero no muestran cambios significativos como porcentaje de los ingresos.

Resultado integral de financiamiento	4T21	4T20	2021	2020
Gasto por interés	(146)	(154)	(576)	(636)
Pérdida cambiaria, neta	(10)	(47)	(23)	-
Efecto en instrumentos financieros	(63)	(33)	(15)	(54)
Ingresos por interés	7	10	22	60
Otros	(8)	(6)	(26)	(50)
Resultado integral de financiamiento	(220)	(230)	(618)	(680)

Flujo de Efectivo por Actividades de Operación	4T21	4T20	Δ\$	2021	2020	Δ\$
Utilidad neta consolidada	146	189	(43)	864	661	203
Gasto por impuestos a la utilidad	98	37	61	436	341	95
Depreciación y amortización	385	327	58	1,484	1,337	147
Deterioro de cuentas por cobrar y otras cuentas	22	9	13	33	88	(55)
Intereses a cargo	152	156	(4)	600	682	(82)
Otros costos financieros	58	26	32	(5)	(3)	(2)
Pérdida (utilidad) por venta de equipo	(39)	12	(51)	(38)	31	(69)
Pérdida (utilidad) cambiaria no realizada		3	(3)		(2)	2
Flujo Antes de Capital de Trabajo	822	759	63	3,374	3,135	239
Capital de Trabajo	(14)	(35)	21	(779)	(774)	(5)
Flujo neto de efectivo de actividades de operación	808	724	84	2,595	2,361	234

⁵ Como porcentaje de los ingresos totales consolidados.

CapEx Segmento	4T21				2021			
	Expansión	Renovación	Total	%	Expansión	Renovación	Total	%
Movilidad de carga ⁶	143	23	166	27.1%	524	340	864	44.7%
Logística y tecnología ⁷	75	-	75	12.2%	127	7	134	6.9%
Movilidad de personas	372	-	372	60.7%	937	-	937	48.4%
Total	590	23	613		1,588	347	1,935	

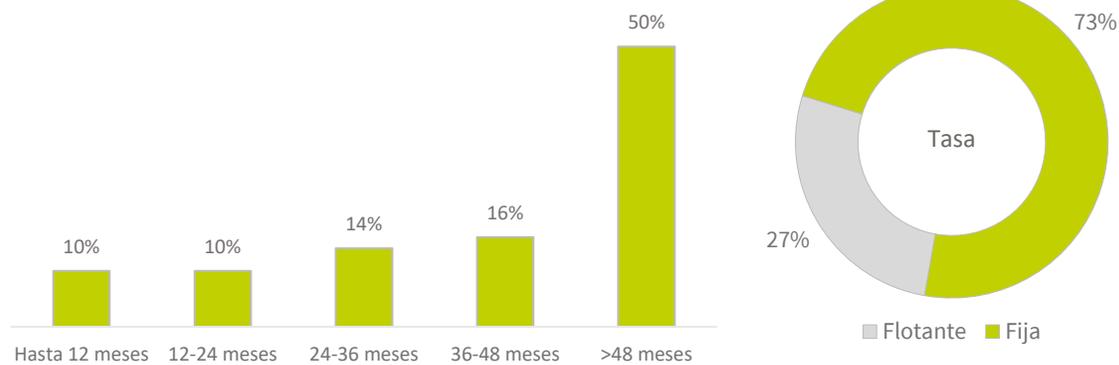
Finalmente, el **capital contable** totalizó Ps. 11,290 millones, un crecimiento de Ps. 451 millones comparado con el 31 de diciembre de 2020, y se debe principalmente a la utilidad neta generada en el período y el efecto de la operación del fondo de recompra de acciones de la compañía.

PERFIL DE LA DEUDA

Desglose de la Deuda	4T21	4T20	Δ\$	Δ%
Deuda a corto plazo	566	1,027	(461)	(44.9)%
Arrendamiento capitalizable a corto plazo	121	131	(10)	(7.6)%
Deuda a largo plazo	5,797	4,873	924	19.0%
Arrendamiento capitalizable a largo plazo	329	470	(141)	(30.0)%
Deuda total	6,813	6,501	312	4.8%
Efectivo ⁸	1,475	1,724	(249)	(14.4)%
Deuda neta	5,338	4,777	561	11.7%

Razones de Apalancamiento	4T21
Deuda total / EBITDA UDM ⁹	2.00x
Deuda neta ¹⁰ / EBITDA UDM	1.57x
Deuda total / Capital contable	0.60x

Perfil de Vencimientos



⁶ Incluye inversión en flota y equipo de arrastre.

⁷ El aumento en la flota de última milla se debe a la puesta en operación de unidades rentadas a terceros, y no están reflejadas en el CapEx del segmento.

⁸ Incluye efectivo, equivalentes, e inversiones en acciones.

⁹ EBITDA últimos 12 meses/deuda como lo determina el crédito sindicado.

¹⁰ Incluye el efecto de los instrumentos financieros derivados.

ASG - SOSTENIBILIDAD

En TRAXIÓN buscamos mitigar nuestro impacto al medio ambiente y nuestra contribución al cambio climático ofreciendo soluciones de transporte y logística eficientes en el uso de los recursos. En términos de estrategia ASG, TRAXIÓN puso en marcha diversas iniciativas durante el 2020, como la creación de la Fundación TRAXIÓN, entre otras. Respecto a las métricas principales a las que hemos dado seguimiento y tienen mayor relevancia son aquellas relacionadas con el consumo y utilización de combustible y sus emisiones. Para ello:

- Renovamos constantemente nuestra flota y realizamos exhaustivos programas de mantenimiento, para disponer siempre de unidades motrices en óptimas condiciones.
- Potenciamos el uso de tecnología de vanguardia en los procesos, flota y almacenes (propios y aquellos que gestionamos de terceros). Todo esto incluye sistemas avanzados de telemetría, que permiten monitorear el consumo de combustible de nuestras unidades motrices y los hábitos de manejo de nuestros operadores, los cuales afectan directa y significativamente el rendimiento de combustible.
- Capacitamos constantemente a nuestros operadores en manejo ecoeficiente y su compensación cuenta con un componente variable ligado al buen rendimiento de combustible.
- Colaboramos con proveedores para pruebas de motores, tecnologías y combustibles más amigables con el medio ambiente.

La implementación de esta serie de estrategias tiene como resultado una constante mejora en el rendimiento de combustible de nuestras unidades motrices, lo cual implica una menor emisión de dióxido de carbono, el principal Gas de Efecto Invernadero (GEI) que contribuye al calentamiento global y al cambio climático. Aunado a esto, nuestra flota cuenta con motores de última generación, lo que contribuye a una menor emisión de gases contaminantes.

Métricas	Unidad de Medida	2018	2019	2020	1T21	2T21	3T21	4T21
Rendimiento de Combustible ¹¹	km/l	3.45	3.57	3.70	3.45	3.42	3.45	3.60
Intensidad en el Consumo de Combustible ¹¹	l/km	0.29	0.28	0.27	0.29	0.29	0.29	0.28
Intensidad de Emisiones de GEI (Alcance 1) ¹²	tCO ₂ eq/1,000 km	0.84	0.83	0.80	0.79	0.81	0.80	0.77

Alineamos nuestro Informe Integrado a los marcos y estándares líder en materia de divulgación de información ASG: **Sustainability Accounting Standards Board (SASB), Task Force on Climate-related Financial Disclosures (TCFD) y Global Reporting Initiative (GRI)**. Buscamos maximizar nuestra contribución a los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS), y estamos comprometidos con la implementación de los 10 Principios del Pacto Mundial de las Naciones Unidas, al que nos sumamos en 2020. Estamos respondiendo y divulgando información ASG a través de dos de las plataformas de información líder internacionales: **Corporate Sustainability Assessment de Standard & Poor’s (S&P-CSA) y Carbon Disclosure Project (CDP)**.

En junio TRAXIÓN dio a conocer su segundo **informe integrado**, con información financiera y no financiera de 2020. Para consultar el informe, favor de seguir las siguientes ligas:

Informe completo: <https://traxion.global/docs/II20.pdf>
 Versión ejecutiva: https://traxion.global/docs/II20_EJECUTIVO.pdf

En el último trimestre de 2021 TRAXIÓN obtuvo la Certificación de la **Norma ISO 37001** “Sistema de Gestión Anticorrupción” y la Constancia de Cumplimiento por la **Norma ISO 19600** “Sistema de Gestión del Cumplimiento en materia Fiscal y de Prevención de Lavado de Dinero (PLD)”, demostrando su compromiso en materia de cumplimiento. Continuaremos actualizándonos, manteniendo los más altos estándares y exigencias requeridas para seguir fortaleciendo la confianza con nuestros clientes, socios, inversionistas, proveedores y colaboradores.

En noviembre de 2021 recibimos la calificación por nuestra participación en el cuestionario **S&P-CSA 2021** (reporte del 2020), el cual permite comparar el desempeño de la empresa en una amplia gama de criterios ASG relevantes para el creciente número de inversores enfocados en la sostenibilidad, de acuerdo con la base de datos de sostenibilidad más reconocida en el mundo de los índices (Dow Jones Sustainability Indices). TRAXIÓN obtuvo una calificación de 47, lo cual representa un gran logro, incrementando 21 puntos porcentuales con respecto al resultado del año anterior y posicionándonos en el percentil 77 de la industria, 19 puntos por encima del promedio. Lo invitamos a conocer más detalles al respecto en la siguiente liga:

¹¹ Los indicadores de rendimiento e intensidad están basados en nuestro consumo de diésel, ya que anualmente este representa un 97-98% de nuestro consumo energético total. Asimismo, nuestras estrategias de eficiencia se centran en el consumo de este combustible.
¹² Diésel, gasolina y gas natural, con base en poderes caloríficos de 2020.

<https://www.spglobal.com/esg/scores/results?cid=7695969>

El resultado del S&P-CSA permitió que TRAXIÓN sea incluido en el **Dow Jones Sustainability MILA Pacific Alliance Index**, que califica el desempeño de empresas líderes de Chile, Colombia, México y Perú en materia ASG, y que brinda al público inversionista información comparable para la gestión de inversiones sostenibles en la región. TRAXIÓN es una de solo cuatro compañías del sector transporte incluidas en el índice, y nos posiciona en línea con las más reconocidas y grandes empresas de México. Más información acerca del índice, así como la lista de sus miembros en:

<https://www.spglobal.com/spdji/en/indices/esg/dow-jones-sustainability-mila-pacific-alliance-index/#overview>
https://portal.csa.spglobal.com/survey/documents/DJSIComponentsMILA_2021.pdf

En diciembre de 2021, se publicaron los resultados de nuestra primera participación en el cuestionario de **CDP 2021** (reporte del 2020) en materia de Cambio Climático, en la cual obtuvimos una calificación de “C”. Esta calificación se encuentra en el nivel de Conciencia (Awareness), en el mismo nivel que el promedio regional de Norteamérica, y por encima de la media del sector de transporte a nivel mundial. CDP es la plataforma internacional de divulgación ambiental más reconocida en el mundo, al proporcionar información relevante a inversionistas, empresas y gobiernos.

También en diciembre, junto con 29 empresas mexicanas más, TRAXIÓN celebró el cierre de la primera generación del programa **Acelerador de Ambición Climática de Pacto Mundial de las Naciones Unidas**, cuyo propósito es avanzar hacia el establecimiento de objetivos de reducción de emisiones de gases de efecto invernadero basados en la ciencia. De esta manera, continuamos nuestro trabajo para reducir nuestras emisiones, y contribuir a la mitigación del calentamiento global. Mas información en la siguiente liga:

<https://www.pactomundial.org.mx/30-empresas-mexicanas-concluyen-el-programa-acelerador-de-ambicion-climatica/>

Como prueba de ello, con orgullo informamos que en el transcurso del segundo trimestre, nuestras unidades de negocio del segmento de carga, Auto Express Frontera Norte (AFN), Grupo SID Carga (SUVI) y Transportadora Egoba, participaron en el programa voluntario **Transporte Limpio de la Secretaría de Medio Ambiente y Recursos Naturales (SEMARNAT)**, siendo galardonadas con los distintivos de “Buen Desempeño Ambiental” (AFN) y “Excelente Desempeño Ambiental” (SUVI y Egoba), por haber reducido en conjunto 72,540 toneladas de dióxido de carbono (CO₂), equivalentes al 15% de las emisiones totales de TRAXIÓN en el 2020, como resultado de las estrategias y acciones de eficiencia implementadas en el transporte de carga.

Finalmente, TRAXIÓN obtuvo el premio especial de sostenibilidad otorgado por la revista T21, una de las publicaciones con mayor prestigio del sector.

COBERTURA DE ANALISTAS

Institución	Analista	Contacto
Actinver	Ramón Ortiz	rortiz@actinver.com.mx
Arrowhead	Aditya Ahluwalia	aditya.ahluwalia@arrowheadbid.com
Barclays	Pablo Monsiváis	pablo.monsivais@barclays.com
Citi	Stephen Trent	stephen.trent@citi.com
NAU Securities	Alejandro Demichelis	alejandrodemichelis@nau-securities.com
Morgan Stanley	Josh Milberg, CFA	josh.milberg@morganstanley.com
Santander	Pedro Bruno	pbruno@santander.com.br
Miranda – Vector	Martín Lara	martin.lara@miranda-gr.com
UBS	Rogério Araujo	rogerio.araujo@ubs.com

SOBRE TRAXIÓN

TRAXIÓN es la empresa líder de transporte y logística en México. Ofrece soluciones integrales a través del portafolio de servicios más amplio y diverso del país. La plataforma de TRAXIÓN opera tres segmentos de negocio: **movilidad de carga, logística y tecnología, y movilidad de personas**. La Compañía cuenta con 7 marcas reconocidas por su liderazgo en los diferentes nichos de negocio en los que participa. TRAXIÓN se estableció en 2011 y cerró el 2021 con una flota promedio de 8,992 unidades motrices, 578,360 metros cuadrados de espacio de almacén logístico 3PL, presencia nacional, una cartera de más de 1,000 clientes, y más de 17,400 colaboradores. Entre las ventajas competitivas más importantes de TRAXIÓN destacan: un equipo administrativo experimentado y comprometido, único consolidador en un sector altamente fragmentado, única empresa institucional dentro de una industria dominada por empresas familiares, portafolio de servicios *premium* diversificado, relaciones de largo plazo con clientes y proveedores, y visión anticipada de mercado.

Movilidad de Carga

El segmento de movilidad de carga provee soluciones integrales de carga. Entre los servicios que presta la Compañía destacan: carga dedicada, carga consolidada (LTL), carga intermodal, carga refrigerada, carga internacional y cruces fronterizos, transporte de petroquímicos, mudanza, y transporte especializado. Operamos una plataforma de 6 marcas de alto reconocimiento como Transportadora EGOBA, Muebles y Mudanzas MYM, Grupo SID, Auto Express Frontera Norte, y Auto transportes El Bidente. TRAXIÓN cuenta con una de las flotas más modernas, diversas y flexibles de la industria, con una edad promedio de 4.8 años, compuesta por un promedio de 2,244 unidades motrices al cierre de 2021.

Logística y Tecnología

En este segmento, TRAXIÓN provee soluciones logísticas a lo largo de toda la cadena de suministro a través de plataformas digitales y aplicaciones tecnológicas. Entre los servicios que ofrece están: soluciones logísticas integrales 4PL, manejo de almacenes 3PL, servicios de última milla, paquetería y mensajería, y brokerage de carga, entre otros. Al cierre de 2021 operaba más de 578,360 metros cuadrados de almacén 3PL y una flota de última milla integrada por 808 unidades.

Movilidad de Personas

El segmento de transporte escolar y de personal provee servicios de transporte de personal a corporativos, parques industriales y hoteles, así como transporte de estudiantes a escuelas y universidades, y servicios de turismo a grupos. A través de su subsidiaria LIPU, TRAXIÓN opera una plataforma centralizada bajo contratos dedicados o servicio spot y la flota más grande y moderna de México compuesta por un promedio de 5,940 unidades motrices al cierre del 4T21.

Aviso Legal

La información presentada en este comunicado puede contener declaraciones con ciertas estimaciones respecto al futuro relacionadas a Grupo Traxión, S.A.B. de C.V. y sus subsidiarias (en conjunto "Traxión" o la "Compañía"), las cuales no son hechos históricos y representan la visión actual de la administración de Traxión, basada en la información disponible para la Compañía. Tales declaraciones están sujetas a ciertos riesgos y factores hechos a base de presunciones. Las palabras "anticipada", "cree", "estima", "espera", "planea", y otras expresiones similares, relacionadas o no con la Compañía, buscan dar estimaciones o previsiones. Distintos factores pueden causar que los resultados implícitos en las declaraciones sean materialmente diferentes a cualquier resultado futuro o evento de, o relacionado con, Traxión que pudiera ser incluido, en forma expresa o implícita dentro de dichas declaraciones. Asimismo, si los supuestos utilizados en las declaraciones resultan ser incorrectos, los resultados reales podrían variar materialmente de aquellos descritos en el presente como anticipados, creídos, estimados o esperados. Traxión no asume ninguna obligación de actualizar las declaraciones o información presentada dentro de este comunicado.

ESTADOS FINANCIEROS – BALANCE GENERAL (miles de pesos MXN)

ACTIVO	2021	2020	PASIVO Y CAPITAL CONTABLE	2021	2020
Activo circulante:			Pasivo circulante:		
Efectivo y equivalentes de efectivo	1,475,082	1,597,298	Venc. circulante de deuda a largo plazo	566,006	1,026,541
Inversión en acciones	-	126,313	Obligaciones por arrendamiento capitalizable	120,851	130,908
Cuentas por cobrar, neto	2,936,881	2,617,881	Obligaciones por arrendamiento IFRS 16 a corto plazo	264,431	181,043
Partes relacionadas	2,274	2,762	Proveedores	1,361,115	939,472
Activos por impuestos corrientes	754,399	844,183	Acreedores	59,129	108,303
Otras cuentas por cobrar, neto	286,597	270,934	Otros impuestos por pagar	536,112	693,106
Inventarios, neto	116,697	88,099	Provisiones	548,216	576,960
Pagos anticipados	178,757	126,441	Impuesto a la utilidad	126,913	86,904
Total de activo circulante	5,750,687	5,673,911	Participación de trabajadores en utilidad	85,138	80,792
Activo no circulante:			Partes relacionadas	737	5,100
Pagos anticipados a largo plazo	121,729	121,730	Anticipos de clientes	42,634	79,043
Equipo de transporte y maquinaria	9,251,983	8,132,653	Total del pasivo circulante	3,711,282	3,908,172
Activo por derecho de uso, neto	1,078,022	1,199,323	Pasivo no circulante:		
Inversiones permanentes	3,017	3,017	Deuda bancaria a largo plazo ¹³	3,297,273	2,372,947
Crédito mercantil	4,322,892	4,322,892	Deuda bursátil a largo plazo ¹	2,500,000	2,500,000
Activos intangibles y otros activos, netos	1,411,993	1,386,742	Obligaciones por arrendamiento capitalizable a largo plazo	329,429	470,368
Instrumentos financieros derivados	43,761	-	Obligaciones por arrendamiento IFRS 16 a largo plazo	232,963	231,757
Impuestos a la utilidad diferidos	172,386	251,278	Instrumentos financieros derivados	3,863	40,638
Total de activos no circulantes	16,405,783	15,417,635	Beneficios a empleados	89,216	108,228
			Impuestos a la utilidad diferidos	702,097	620,041
			Total del pasivo no circulante	7,154,841	6,343,979
			Total del pasivo	10,866,123	10,252,151
			Capital contable:		
			Capital social	7,884,154	8,355,060
			Prima en suscripción de acciones	135,944	135,944
			Reserva legal	77,533	67,272
			Pérdidas actuariales	(3,519)	(2,469)
			Utilidad (pérdida) por instrumentos financieros derivados	30,633	(28,447)
			Otras cuentas de capital	490,173	490,173
			Resultados acumulados	2,675,429	1,821,862
			Total del capital contable	11,290,347	10,839,395
Total de activo	22,156,470	21,091,546	Total del pasivo y capital contable	22,156,470	21,091,546

¹³ Excluye vencimientos circulantes

ESTADOS FINANCIEROS – ESTADO DE RESULTADOS (miles de pesos MXN)

	4T21	4T20	Δ%	2021	2020	Δ%
Ingresos por servicios:						
Ingresos por fletes (carga)	1,599,342	1,448,640	10.4%	6,112,292	5,480,197	11.5%
Servicios de logística	1,308,726	1,044,661	25.3%	4,605,587	3,259,113	41.3%
Ingresos de personal	1,641,927	1,567,967	4.7%	6,368,592	5,558,396	14.6%
Total de ingresos de operación	4,549,995	4,061,268	12.0%	17,086,471	14,297,706	19.5%
Costos totales	3,440,360	2,908,660		12,607,320	10,162,109	
Utilidad bruta	1,109,635	1,152,608	(3.7)%	4,479,151	4,135,597	8.3%
Gastos generales	692,908	702,385		2,625,234	2,393,851	
Estimación de cuentas incobrables	22,155	8,823		33,099	87,714	
Ingresos, neto	(69,804)	(15,145)		(97,413)	(27,502)	
Utilidad de operación	464,376	456,545	1.7%	1,918,231	1,681,534	14.1%
(Costo) ingreso financiero:						
Gastos por intereses	(145,679)	(154,219)		(576,300)	(635,569)	
Costo financiero del plan de beneficios definidos	(1,790)	(3,575)		(2,724)	(4,245)	
Otros costos financieros	(6,446)	(1,802)		(23,553)	(46,043)	
Pérdida en cambios, neta	(10,409)	(47,315)		(23,358)	(121)	
Efecto de valuación de instrumentos financieros	(62,778)	(33,038)		(14,548)	(54,200)	
Ingresos por intereses	7,132	10,297		22,194	60,439	
Costo financiero, neto	(219,970)	(229,652)		(618,289)	(679,739)	
Utilidad antes de impuesto a la utilidad	244,406	226,893	7.7%	1,299,942	1,001,795	29.8%
Impuesto a la utilidad:						
Sobre base fiscal	70,164	93,474		300,486	315,731	
Diferidos	27,882	(55,978)		135,628	25,044	
Total de impuesto a la utilidad	98,046	37,496		436,114	340,775	
Utilidad neta consolidada	146,360	189,397	(22.7)%	863,828	661,020	30.7%

ESTADOS FINANCIEROS – ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO (miles de pesos MXN)

	4T21	4T20	2021	2020
Flujo de efectivo de actividades de operación:				
Utilidad neta consolidada	146,360	189,397	863,828	661,020
Depreciación y amortización	385,044	327,340	1,484,097	1,336,700
Deterioro de cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar	22,155	8,823	33,099	87,714
Impuestos a la utilidad	98,046	37,496	436,114	340,775
Pérdidas (utilidad) en cambios no realizada	-	2,576	-	(1,591)
Gasto por intereses, neto	144,993	145,724	577,659	621,173
Pérdida (utilidad) en venta de equipo de transporte y maquinaria	(38,538)	11,686	(37,529)	31,066
Otras partidas virtuales	64,568	36,613	17,272	58,445
Flujo antes de variaciones al capital de trabajo	822,628	759,655	3,374,540	3,135,302
Cuentas por cobrar a clientes	194,427	145,299	(352,099)	(648,829)
Cuentas por cobrar a partes relacionadas	6,422	(476)	488	(1,513)
Otros activos circulantes	28,148	(327,116)	(44,047)	(314,957)
Impuestos por pagar	(29,812)	(47,760)	(260,477)	(280,359)
Proveedores	(111,372)	83,639	171,507	217,302
Pasivos acumulados	(184,327)	(153,031)	(96,358)	125,679
Cuentas por pagar a partes relacionadas	(593)	615	(4,363)	2,885
Anticipo de clientes	6,042	28,813	(36,409)	15,166
Otros impuestos por pagar	76,999	235,311	(156,994)	110,799
Flujos netos de efectivo de actividades de operación	808,562	724,949	2,595,788	2,361,475
Flujos netos de efectivo de actividades de inversión:				
Adquisiciones de equipo de transporte y maquinaria	(612,853)	(536,436)	(1,934,743)	(890,314)
Otros activos y pasivos netos	159,611	153,527	120,748	86,987
Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	(50,185)	114,005	156,462	(91,745)
Intereses ganados	7,132	10,297	22,194	60,439
Flujos netos de efectivo generados de actividades de inversión	(496,295)	(258,607)	(1,635,339)	(834,633)
Flujos netos de efectivo de actividades de financiamiento:				
Pagos de deuda bancaria	(1,510,882)	(216,907)	(5,792,774)	(5,576,169)
Recompra de acciones	(204,466)	(49,872)	(470,906)	(244,189)
Pagos de arrendamiento capitalizable	(30,288)	(98,548)	(150,996)	(419,282)
Liquidación de instrumentos financieros derivados	(8,730)	(20,644)	(40,833)	(48,209)
Préstamos obtenidos de bancos	1,790,948	280,000	6,232,389	4,096,764
Préstamos bursátiles	-	-	-	2,500,000
Pagos de arrendamiento	(89,970)	(75,649)	(324,827)	(270,575)
Costos por emisión de deuda	-	-	-	(23,106)
Intereses pagados	(79,034)	(72,864)	(534,718)	(526,872)
Flujos netos de efectivo utilizado en actividades de financiamiento	(132,422)	(254,484)	(1,082,665)	(511,638)
(Disminución neta) incremento neto de efectivo y equivalentes	179,845	211,858	(122,216)	1,015,204
Efectivo y equivalentes al inicio del período	1,295,237	1,388,016	1,597,298	580,503
Efecto de revaluación sobre el efectivo	-	(2,576)	-	1,591
Efectivo y equivalentes al final del período	1,475,082	1,597,298	1,475,082	1,597,298