

The background features a collage of images related to logistics and technology. At the top right, there's a perspective view of a large warehouse with high ceilings and numerous pallets stacked on racks. Below this, on the left, is a close-up of a cardboard box with a 'FRAGILE' label and various handling icons. To the right of the box is a network diagram showing a globe connected to various icons representing location, communication, and data. In the center, there's an aerial view of a large industrial facility with several semi-trailers parked in front of loading docks. The entire graphic is framed by dynamic, curved yellow-green shapes.

TRAXIÓN

VIDA EN MOVIMIENTO

Reporte Trimestral

3T21

Ciudad de México, 25 de octubre de 2021

Conferencia telefónica

Martes 26 de octubre de 2021
10:00 a.m. hora de Ciudad de México
11:00 a.m. hora de Nueva York

Número de conferencia telefónica

Internacional: +1 (973) 528 0011
Estados Unidos: +1 (888) 506 0062
Clave: 845371

Grabación de la conferencia

(disponible 2 semanas)
Internacional: +1 (919) 882 2331
Estados Unidos: +1 (877) 481 4010
ID: 43165

Contacto

Antonio Tejedo
a.tejedo@traxion.global

Elba Salcedo

e.salcedo@traxion.global
ir@traxion.global
+52 55 5046 7900 ext. 3215

CON UN INCREMENTO EN UTILIDAD NETA DE 45.0%, TRAXIÓN REPORTA RESULTADOS DEL 3T21: LOS INGRESOS CRECIERON 14.5% Y EL EBITDA AUMENTÓ 6.9%, CON UN CRECIMIENTO DE 14.3% ACUMULADO EN LOS 9 MESES DE 2021

Las cifras presentadas en este reporte fueron preparadas de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (International Financial Reporting Standards, o "IFRS"), y están expresadas en millones de pesos nominales (MXN) a menos que se especifique lo contrario.

- Los ingresos consolidados totalizaron Ps. 4,321 millones, un crecimiento de 14.5% con respecto al 3T20. Esto se debe principalmente a una expansión de 39.1% en los ingresos del segmento de logística y tecnología. En términos acumulados, los ingresos crecen 22.5% comparado con los primeros nueve meses de 2020.
- El EBITDA consolidado totalizó Ps. 902 millones, un crecimiento de 6.9% con respecto al mismo período de 2020. A nivel acumulado, el EBITDA crece 14.3% con respecto a 9M20.
- El margen EBITDA se ubicó en 20.9%, comparado con 22.4% en el 3T20.
- Los gastos generales disminuyeron 1.8%, mostrando una eficiencia de 220 puntos base, como porcentaje de los ingresos, comparado con 3T20.
- La utilidad neta totalizó Ps. 277 millones, un incremento de 45.0% con respecto al 3T20. Durante los primeros nueve meses de 2021, la utilidad neta acumula un crecimiento de 51.9% con respecto a 9M20.
- El flujo neto de efectivo de actividades de operación totalizó Ps. 531 millones, comparado con Ps. 566 en el mismo período de 2020.
- El costo integral de financiamiento mostró una mejora de Ps. 94 millones, una eficiencia de 45.9% con respecto al 3T20.
- El CapEx en 3T21 ascendió a Ps. 396 millones, comparado con Ps. 171 millones en el mismo período de 2020.
- La razón deuda neta sobre EBITDA se ubicó en 1.56x, comparado con 1.69x en el 3T20.
- La flota promedio en operación fue de 8,788 unidades motrices.
- El reporte integrado de TRAXIÓN, con información financiera y no financiera de 2020, está disponible en la siguiente liga: <https://traxion.global/docs/I120.pdf>

MENSAJE DEL PRESIDENTE EJECUTIVO

Estimados inversionistas,

Este trimestre TRAXIÓN entrega resultados sobresalientes una vez más. Los ingresos continuaron con tendencia positiva, y aumentaron Ps. 547 millones, lo que representa una expansión de 14.5% comparado con el mismo trimestre de 2020. Quizá lo más relevante es que la utilidad neta mostró un crecimiento de 45.0% en el período. Sin duda son métricas significativas y es el resultado de un gran esfuerzo de todo el equipo TRAXIÓN. El plan de CapEx está en línea y planeamos cumplir con lo establecido en la parte de inversiones para financiar el crecimiento orgánico de la compañía.

Nuestro segmento de Logística y Tecnología continuó con incrementos en volumen y actividad, que representa aproximadamente 26.8% de nuestros ingresos consolidados. Los servicios de 3PL y soluciones de última milla continúan con tendencia positiva, principalmente por la penetración del canal de comercio electrónico y todos los servicios logísticos que sirven a la cadena de suministro. Es importante mencionar que durante los primeros 9 meses de 2021, este segmento creció 48.9% comparado con el mismo período de 2020.

En términos operativos, el área de almacén 3PL creció más de 146,000 m², lo que representa una expansión de 32.4% comparado con el mismo período de 2020, como resultado de expansiones de clientes existentes, y de nuestra estrategia comercial que ha derivado en la captación de clientes nuevos. De igual forma nuestros negocios tradicionales de carga y movilidad de personas reportan crecimientos tanto en el volumen, como en el ingreso por kilómetro.

TRAXIÓN continúa fortaleciendo su estrategia ASG de forma consistente y en línea con los objetivos establecidos. En la parte ambiental, me da mucho gusto compartirles que en julio completamos el cuestionario CDP 2021, el sistema de información ambiental y de cambio climático más grande del mundo y una de las plataformas más reconocidas; y que TRAXIÓN, junto con otras 30 empresas latinoamericanas, es parte de la primera generación del Acelerador de Ambición Climática del Pacto Mundial de la ONU, programa que nos permitirá adquirir conocimientos y habilidades para la reducción de emisiones de GEI, de acuerdo a escenarios de calentamiento global y objetivos de reducción basados en la ciencia (SBTi).

De igual forma, en el frente social, TRAXIÓN apoyó a diversos programas de ayuda con el transporte de voluntarios y de despensas a través de nuestra Fundación. Finalmente, en términos de gobernanza, durante el tercer trimestre, TRAXIÓN obtuvo las certificaciones ISO-37001 e ISO-19600, en materia de anticorrupción y de cumplimiento fiscal y prevención de lavado de dinero, respectivamente, lo que sin duda representa un hito relevante para la compañía.

Muchas gracias por su confianza. Tengan la seguridad de que continuaremos aprovechando las oportunidades de crecimiento de forma rentable y eficiente, apalancando nuestro músculo comercial y escala operativa para crear valor sostenible. Como siempre, quiero agradecer a todos nuestros grupos de interés por su confianza y a la familia TRAXIÓN por su esfuerzo y compromiso.

Sinceramente,

Aby Lijtszain Chernizky

Cofundador y Presidente Ejecutivo

INDICADORES FINANCIEROS Y OPERATIVOS

Indicadores Financieros	3T21	3T20	Δ	9M21	9M20	Δ
Ingresos consolidados	4,321	3,774	14.5%	12,537	10,236	22.5%
Movilidad de carga	1,543	1,381	11.7%	4,513	4,032	11.9%
Logística y tecnología	1,160	834	39.1%	3,297	2,214	48.9%
Movilidad de personas	1,618	1,559	3.8%	4,727	3,990	18.5%
Costos totales	3,229	2,682	20.4%	9,167	7,253	26.4%
Gastos generales ¹	587	598	(1.8)%	1,916	1,758	9.0%
Utilidad operativa consolidada	506	495	2.2%	1,454	1,225	18.7%
Depreciación y amortización	396	349	13.5%	1,099	1,009	8.9%
EBITDA consolidado	902	844	6.9%	2,553	2,234	14.3%
Margen EBITDA	20.9%	22.4%	(150) pbs	20.4%	21.8%	(140) pbs
Utilidad neta consolidada	277	191	45.0%	717	472	51.9%
Utilidad por acción ²	0.52	0.36	44.4%	1.34	0.88	52.3%
CapEx total	396	171	131.6%	1,322	354	273.4%
Flujo neto operativo	531	566	(6.2)%	1,787	1,637	9.2%
Deuda Neta / EBITDA	1.56x	1.69x				

Indicadores Operativos	3T21	3T20	Δ	9M21	9M20	Δ
Kilómetros recorridos (millones)	160.5	155.1	3.5%	470.8	406.0	15.9%
Movilidad de carga	69.0	64.2	7.4%	203.9	181.9	12.1%
Movilidad de personas	91.5	90.9	0.6%	266.9	224.2	19.0%
Flota promedio (unidades motrices)	8,788	8,158	7.7%	8,641	8,196	5.4%
Movilidad de carga	2,244	2,112	6.3%	2,244	2,122	5.7%
Movilidad de personas	5,736	5,443	5.4%	5,612	5,463	2.7%
Última milla ³	808	603	34.0%	785	611	28.5%
Ingreso promedio por kilómetro (Ps./km.)						
Movilidad de carga	21.94	21.00	4.5%	21.78	21.71	0.3%
Movilidad de personas	17.68	17.14	3.2%	17.71	17.80	(0.5)%
Costo promedio por kilómetro⁴ (Ps./km.)						
Movilidad de carga	16.41	15.65	4.8%	15.70	16.05	(2.2)%
Movilidad de personas	11.67	10.98	6.3%	11.43	11.34	0.8%
Área de almacén 3PL (m²)	596,615	450,475	32.4%	576,532	443,714	29.9%
Ingreso por m²	168.89	175.30	(3.7)%	170.18	175.76	(3.2)%
Costo por m²	115.60	123.84	(6.7)%	117.38	123.67	(5.1)%

Cifras en millones de pesos excepto información por acción y por kilómetro

1 Incluyen gastos generales y estimación de cuentas incobrables.

2 Para calcular la utilidad por acción, se utilizó el siguiente promedio ponderado de acciones en circulación excluyendo recompras: 3T21: 531,214,139; y 3T20: 533,290,967 acciones; 9M21: 534,567,806 acciones; 9M20: 538,037,680 acciones.

3 Incluye la flota de última milla de Redpack integrada por 64 camiones, 540 camiones ligeros, 57 autos y 147 motocicletas.

4 Costos incurridos por kilómetro recorrido: salarios, mantenimiento, combustible neto, peajes, y otros costos, incluyendo depreciación y amortización.

ANÁLISIS DE RESULTADOS

En el 3T21, la **utilidad neta de TRAXIÓN** mostró un **crecimiento significativo de 45.0%** comparado con el mismo período del año anterior, para alcanzar Ps. 277 millones, mostrando un incremento de 44.4% en la utilidad por acción. Los **ingresos consolidados** aumentaron Ps. 547 millones, un crecimiento de 14.5% comparado con el 3T20. De igual manera, el incremento en el volumen y **actividad de comercio electrónico** que comenzó durante el 2T20 se ha mantenido a lo largo de 2021, lo que se traduce en una expansión en la demanda de ciertos servicios logísticos relacionados a este canal. El EBITDA consolidado crece 6.9% para alcanzar Ps. 902 millones. Lo anterior, ubicó el margen en 20.9% para el 3T21, cifra que está en línea con la estrategia de largo plazo de la compañía, debido a que el segmento de Logística y Tecnología contribuye con márgenes inferiores al 20%. Es importante considerar que las cifras de ingresos consolidados, EBITDA y utilidad neta son las más altas en la historia de TRAXIÓN.

En términos acumulados, en los primeros nueve meses de 2021, TRAXIÓN reporta crecimientos de 22.5%, 14.3% y 51.9% en ingresos consolidados, EBITDA y utilidad neta, respectivamente, mientras que el margen EBITDA se normaliza en 20.4%. Uno de los aspectos financieros más importantes a resaltar es el estricto control de gastos, que muestra eficiencias, tanto en el trimestre como en el acumulado, como porcentaje de los ingresos, y es prueba de que el plan de sinergias y economías de escala de TRAXIÓN es sostenible en el largo plazo.

El 3T21 es el tercer trimestre en que TRAXIÓN reporta tres segmentos de negocio: (i) **Movilidad de Carga**, (ii) **Logística y Tecnología**, y (iii) **Movilidad de Personas**, separando así el negocio de carga de las operaciones logísticas que están soportados en tecnología y que tienen un modelo *asset light*, ya que han cobrado una relevancia material en las actividades de TRAXIÓN. Hasta el 4T20, dichos negocios se incluían en el segmento de carga. En TRAXIÓN consideramos importante mostrar el desarrollo y desempeño de estos negocios, que tienen un gran potencial de penetración y crecimiento.

El **segmento movilidad de carga** generó ingresos por Ps. 1,543 millones, un crecimiento de 11.7% comparado con el mismo período de 2020, derivado principalmente de una expansión en los servicios de carga especializada y refrigerada, que resultó en un incremento de 7.4% en el volumen de kilómetros recorridos. El margen EBITDA de la división se ubicó en 21.5%, que representa una expansión de 30 puntos base comparado con el 3T20.

Movilidad de Carga	3T21	3T20	Δ	9M21	9M20	Δ
Ingresos	1,543	1,381	11.7%	4,513	4,032	11.9%
Costos totales	1,153	972	18.6%	3,257	2,822	15.4%
Gastos generales	239	270	(11.5)%	755	702	7.5%
Utilidad de operación	151	139	8.6%	501	508	(1.4)%
EBITDA	332	293	13.3%	981	936	4.8%
Margen EBITDA	21.5%	21.2%	30 pbs	21.7%	23.2%	(148) pbs
Kilómetros recorridos (millones)	69.0	64.2	7.4%	203.9	181.9	12.1%
Flota promedio (unidades motrices)	2,244	2,112	6.3%	2,244	2,122	5.7%
Ingreso promedio por km. (Ps.)	21.94	21.00	4.5%	21.78	21.71	0.3%
Costo promedio por km. (Ps.)	16.41	15.65	4.8%	15.70	16.05	(2.2)%

El **segmento de logística y tecnología** muestra un crecimiento de 39.1% en los ingresos, principalmente como resultado de nuestra estrategia de desarrollo de negocios ligeros en activos, que resultó en una expansión de más de 146,000 m² de área de almacén 3PL, y a una **mayor exposición al canal de comercio electrónico**, que TRAXIÓN estima en aproximadamente 17% de los ingresos consolidados.

Los servicios de última milla y de almacenaje 3PL contribuyeron con aproximadamente 59% y 24% de los ingresos de este segmento, respectivamente, mientras que los servicios derivados de aplicaciones tecnológicas generaron alrededor de 17% de las ventas. Particularmente, los ingresos por servicios de última milla se incrementaron 45.8%, como resultado de una mayor actividad de comercio electrónico y de la evolución de los servicios relacionados a este canal, comparado con el 3T20.

Logística y Tecnología	3T21	3T20	Δ	9M21	9M20	Δ
Ingresos	1,160	834	39.1%	3,297	2,214	48.9%
Costos totales	1,008	712	41.6%	2,859	1,889	51.3%
Gastos generales	100	84	19.0%	263	228	15.4%
Utilidad de operación	52	38	36.8%	175	97	80.4%
EBITDA	116	84	38.1%	343	225	52.4%
Margen EBITDA	10.0%	10.1%	(7) pbs	10.4%	10.2%	24 pbs
Flota de última milla (unidades)	808	603	34.0%	785	611	28.5%
Espacio de almacén (m²)	596,615	450,475	32.4%	576,532	443,714	29.9%
Ingreso promedio por m² (Ps.)	168.89	175.30	(3.7)%	170.18	175.76	(3.2)%
Costo promedio por m² (Ps.)	115.60	123.84	(6.7)%	117.38	123.67	(5.1)%

El segmento de movilidad de personas registró un incremento en ingresos de Ps. 59 millones, un crecimiento de 3.8% con respecto al 3T20. Los resultados tanto de ingresos como de EBITDA son los más altos históricamente en este segmento, y están en línea con cifras de trimestres previos. Sin embargo, durante el 3T21 hubo cambios en la estructura de demanda, principalmente por la normalización de los servicios adicionales de clientes que operaban con capacidad incremental por la contingencia, así como la reapertura de escuelas. Lo anterior generó un rebalanceo en nuestras operaciones, y resultó en costos y gastos preoperativos durante todo el trimestre.

Es importante mencionar que durante el 3T20 este segmento mostró una demanda inusualmente alta, derivada de la contingencia sanitaria, misma que se ha ido normalizando a lo largo de 2021. Considerando lo anterior, la compañía ha mantenido su crecimiento orgánico, en línea con sus planes, mostrando un crecimiento, en términos acumulados, de 18.5% y 19.6% en ingresos y EBITDA del segmento, respectivamente, con márgenes similares.

Movilidad de Personas	3T21	3T20	Δ	9M21	9M20	Δ
Ingresos	1,618	1,559	3.8%	4,727	3,990	18.5%
Costos totales	1,068	998	7.0%	3,050	2,542	20.0%
Gastos generales	228	231	(1.3)%	790	768	2.9%
Utilidad de operación	322	330	(2.4)%	887	680	30.4%
EBITDA	468	466	0.4%	1,308	1,094	19.6%
Margen EBITDA	28.9%	29.9%	(97) pbs	27.7%	27.4%	25 pbs
Kilómetros recorridos (millones)	91.5	90.9	0.6%	266.9	224.2	19.0%
Flota promedio (unidades motrices)	5,736	5,443	5.4%	5,612	5,463	2.7%
Ingreso promedio por km. (Ps.)	17.68	17.14	3.2%	17.71	17.80	(0.5)%
Costo promedio por km. (Ps.)	11.67	10.98	6.3%	11.43	11.34	0.8%

Costos Totales	3T21	% ⁵	3T20	%	Δ	9M21	%	9M20	%	Δ
Combustible	616	14.3%	502	13.3%	22.6%	1,742	13.9%	1,353	13.2%	28.8%
Costo laboral	593	13.7%	498	13.2%	19.1%	1,571	12.5%	1,407	13.7%	11.6%
Peajes (autopistas)	204	4.7%	166	4.4%	22.9%	569	4.5%	432	4.2%	31.7%
Mantenimiento de flota	219	5.1%	203	5.4%	7.7%	650	5.2%	460	4.5%	41.5%
Instalaciones, servicios y suministros	1,236	28.6%	1,036	27.5%	19.3%	3,684	29.4%	2,825	27.6%	30.4%
Depreciación y amortización	361	8.3%	276	7.3%	30.6%	951	7.6%	776	7.6%	22.5%
Costos totales	3,229	74.7%	2,682	71.1%	20.4%	9,167	73.1%	7,253	70.9%	26.4%

⁵ Como porcentaje de los ingresos totales consolidados.

La mayoría de los costos operativos están en línea con el incremento en el volumen de operaciones de la compañía y como porcentaje de los ingresos. Sin embargo, las principales variaciones en los costos operativos se explican de la siguiente manera:

El costo de combustible se incrementa por: (i) el incremento en el volumen de kilómetros del segmento de carga; (ii) un aumento de 11.5% en los precios generales del combustible, comparado con el 3T20; y (iii) kilómetros vacíos recorridos en el segmento de movilidad de personas como resultado del rebalanceo operativo derivado de la normalización de la demanda temporal que resultó de la contingencia sanitaria, así como por la reapertura de escuelas.

El costo laboral crece por encima de los ingresos y se debe principalmente al fortalecimiento de la plantilla para hacer frente al crecimiento natural del negocio; sin embargo, esto tiene un efecto marginal como porcentaje de los ingresos.

El costo de instalaciones, servicios y suministros se incrementa por el crecimiento natural de la subcontratación de procesos logísticos que por su naturaleza se reportan en este rubro.

Resultado integral de financiamiento	3T21	3T20	9M21	9M20
Gasto por interés	(142)	(152)	(431)	(481)
Utilidad (pérdida) cambiaria, neta	11	(25)	(13)	47
Efecto en instrumentos financieros	17	(10)	48	(21)
Ingresos por interés	6	18	15	50
Otros	(3)	(36)	(18)	(45)
Resultado integral de financiamiento	(111)	(205)	(399)	(450)

Flujo de Efectivo por Actividades de Operación	3T21	3T20	Δ\$		9M21	9M20	Δ\$	
Utilidad neta consolidada	277	191	86		717	472	245	
Gasto por impuestos a la utilidad	118	99	19		338	303	35	
Depreciación y amortización	396	349	47		1,099	1,009	90	
Deterioro de cuentas por cobrar y otras cuentas	6	16	(10)		11	79	(68)	
Intereses a cargo	145	187	(42)		448	526	(78)	
Otros costos financieros	(23)	(8)	(15)		(62)	(28)	(34)	
Pérdida (utilidad) por venta de equipo	(6)	7	(13)		1	19	(18)	
Pérdida (utilidad) cambiaria no realizada	-	1	(1)		-	(4)	4	
Flujo Antes de Capital de Trabajo	913	842	71	8.4%	2,552	2,376	176	7.4%
Capital de Trabajo	(382)	(276)	(106)		(765)	(739)	(26)	
Flujo neto de efectivo de actividades de operación	531	566	(35)	(6.2)%	1,787	1,637	150	9.2%

CapEx	3T21				9M21			
Segmento	Expansión	Renovación	Total	%	Expansión	Renovación	Total	%
Movilidad de carga ⁶	133	149	282	71.2%	381	318	699	52.9%
Logística y tecnología ⁷	-	6	6	1.5%	52	7	59	4.5%
Movilidad de personas	108	-	108	27.3%	564	-	564	42.7%
Total	241	155	396		997	325	1,322	

Finalmente, el **capital contable** totalizó Ps. 11,338 millones, un crecimiento de Ps. 498 millones comparado con el 31 de diciembre de 2020, y se debe principalmente a la utilidad neta generada en el período y el efecto de la operación del fondo de recompra de acciones de la compañía.

⁶ Incluye inversión en flota y equipo de arrastre.

⁷ El aumento en la flota de última milla se debe a la puesta en operación de unidades rentadas a terceros, y no están reflejadas en el CapEx del segmento.

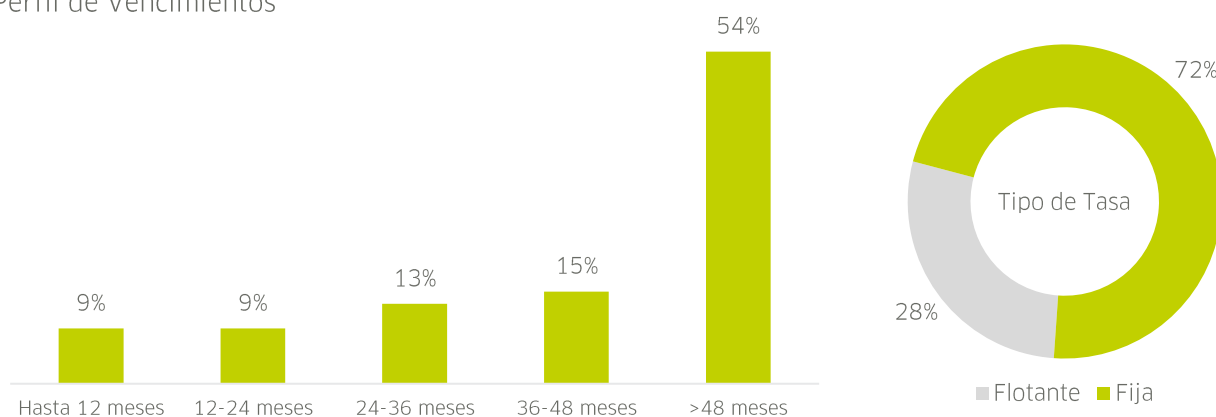
PERFIL DE LA DEUDA

HR Ratings revisó al alza la calificación de HR AA- a HR AA con perspectiva estable para TRAXIÓN y la emisión TRAXION 20. Asimismo, ratificó la calificación de HR1 para TRAXIÓN y su Programa Dual de Corto Plazo. Por su parte, PCR Verum incrementó las calificaciones corporativas de TRAXIÓN a 'AA/M' desde 'AA-/M' para el largo plazo y a '1+/M' desde '1/M' para el corto plazo. Adicionalmente, PCR Verum incrementó a 'AA/M' desde 'AA-/M' la calificación de la emisión de TRAXION 20, además aumentó a '1+/M' desde '1/M' la calificación de la porción de corto plazo de dicho programa. El aumento de las calificaciones se fundamenta en la evolución favorable del perfil financiero de la compañía.

Desglose de la Deuda	3T21	3T20	Δ\$	Δ%
Deuda a corto plazo	456	710	(254)	(35.8)%
Arrendamiento capitalizable a corto plazo	120	178	(58)	(32.6)%
Deuda a largo plazo	5,562	5,054	508	10.1%
Arrendamiento capitalizable a largo plazo	361	444	(83)	(18.7)%
Deuda total	6,499	6,386	113	1.8%
Efectivo ⁸	1,295	1,600	(305)	(19.1)%
Deuda neta	5,204	4,785	419	8.8%

Razones de Apalancamiento	3T21
Deuda total / EBITDA UDM ⁹	1.95x
Deuda neta ¹⁰ / EBITDA UDM	1.56x
Deuda total / Capital contable	0.57x

Perfil de Vencimientos



⁸ Incluye efectivo, equivalentes, e inversiones en acciones.

⁹ EBITDA últimos 12 meses/deuda como lo determina el crédito sindicado.

¹⁰ Incluye el efecto de los instrumentos financieros derivados.

ASG - SOSTENIBILIDAD

En TRAXIÓN buscamos mitigar nuestro impacto al medio ambiente y nuestra contribución al cambio climático ofreciendo soluciones de MOVILIDAD y logística eficientes en el uso de los recursos. En términos de estrategia ASG, TRAXIÓN puso en marcha diversas iniciativas durante 2020, como la creación de la Fundación TRAXIÓN, entre otras. Respecto a las métricas principales a las que hemos dado seguimiento y tienen mayor relevancia son aquellas relacionadas con el consumo y utilización de combustible y sus emisiones. Para ello:

- Renovamos constantemente nuestra flota y realizamos exhaustivos programas de mantenimiento, para disponer siempre de unidades motrices en óptimas condiciones.
- Potenciamos el uso de tecnología de vanguardia en los procesos, flota y almacenes (propios y aquellos que gestionamos de terceros). Todo esto incluye sistemas avanzados de telemetría, que permiten monitorear el consumo de combustible de nuestras unidades motrices y los hábitos de manejo de nuestros operadores, los cuales afectan directa y significativamente el rendimiento de combustible.
- Capacitamos constantemente a nuestros operadores en manejo ecoeficiente y su compensación cuenta con un componente variable ligado al buen rendimiento de combustible.
- Colaboramos con proveedores para pruebas de motores, tecnologías y combustibles más amigables con el medio ambiente.

La implementación de esta serie de estrategias tiene como resultado una constante mejora en el rendimiento de combustible de nuestras unidades motrices, lo cual implica una menor emisión de dióxido de carbono, el principal Gas de Efecto Invernadero (GEI) que contribuye al calentamiento global y al cambio climático. Aunado a esto, nuestra flota cuenta con motores de última generación, lo que contribuye a una menor emisión de gases contaminantes.

Métricas	Unidad de Medida	2018	2019	2020	1T21	2T21	3T21
Rendimiento de Combustible ¹¹	km/l	3.45	3.57	3.70	3.45	3.42	3.45
Intensidad en el Consumo de Combustible	l/km	0.29	0.28	0.27	0.29	0.29	0.29
Intensidad de Emisiones de GEI ¹² (Alcance 1)	tCO ₂ eq/1,000 km	0.84	0.83	0.80	0.79	0.81	0.80

Alineamos nuestro Informe Integrado a los marcos y estándares líder en materia de divulgación de información ASG. Buscamos maximizar nuestra contribución a los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS), y estamos comprometidos con la implementación de los 10 Principios del Pacto Mundial de las Naciones Unidas, al que nos sumamos en 2020.

Nuestro equipo de Sostenibilidad, junto con otras 30 empresas latinoamericanas, es parte de la primera generación del Acelerador de Ambición Climática (Climate Ambition Accelerator), un programa de aprendizaje dirigido a las empresas que participan en el Pacto Mundial de las Naciones Unidas para que amplíen sus conocimientos y habilidades para la implementación de estrategias que permitan reducir sus emisiones de Gases GEI, de acuerdo a escenarios de calentamiento global y objetivos de reducción basados en la ciencia (SBTi). Con ello, reafirmamos nuestro compromiso para enfrentar la emergencia climática y reducir nuestras emisiones de GEI.

Para consultar el **informe integrado de TRAXIÓN 2020**, favor de seguir las siguientes ligas:

Informe Completo: <https://traxion.global/docs/II20.pdf>

Versión Ejecutiva: https://traxion.global/docs/II20_EJECUTIVO.pdf

En **julio** TRAXIÓN completó el cuestionario S&P-CSA 2021 (S&P Corporate Sustainability Assessment, reporte del 2020), el cual permite comparar el desempeño de la empresa en una amplia gama de criterios ASG relevantes para el creciente número de inversores enfocados en la sostenibilidad, con base en la base de datos de sostenibilidad más reconocida en el mundo de los índices (Dow Jones Sustainability Indices). Cada año, más de 3,500 de las empresas públicas más grandes del mundo son invitados a participar en el S&P-CSA, por petición de sus inversionistas. Le invitamos a conocer un breve video al respecto en la siguiente liga:

<https://www.spglobal.com/esg/csa/insights/2021-thank-you-video>

Así mismo, a finales del mismo mes completamos el cuestionario CDP 2021 (Carbon Disclosure Project, reporte del 2020), el sistema de información ambiental y de cambio climático más grande del mundo y una de las plataformas más reconocidas. Sus cuestionarios

¹¹ Los indicadores de rendimiento e intensidad están basados en nuestro consumo de diésel, ya que anualmente este representa un 97-98% de nuestro consumo energético total. Asimismo, nuestras estrategias de eficiencia se centran en el consumo de este combustible.

¹² Diésel, gasolina y gas natural, con base en poderes caloríficos de 2020.

promueven la transparencia y promoción de mejores prácticas en ámbitos de responsabilidad ambiental a nivel global. Los datos reportados vía CDP son compartidos con más de 500 inversionistas globales, con más de 100 billones de USD bajo su gestión.

Con mucho orgullo comunicamos que tras una intensa labor desde principios del año, en **septiembre** Grupo Traxión S.A.B. de C.V. obtuvo la certificación internacional de conformidad con las Normas ISO 37001:2016 "Sistema de Gestión Antisoborno" y constancia de cumplimiento de ISO 19600:2014 en "Sistema de Gestión Compliance (cumplimiento normativo Fiscal/ Prevención de Lavado de Dinero)", lo que avala nuestra correcta administración bajo valores de transparencia, ética empresarial, gobernanza, honestidad y estimula mejores prácticas de cumplimiento. Continuaremos trabajando para robustecer nuestras certificaciones y ofrecer a nuestros clientes, proveedores, inversionistas y terceros, confianza en nuestros productos y servicios.

COBERTURA DE ANALISTAS

Institución	Analista	Contacto
Actinver	Ramón Ortiz	rortiz@actinver.com.mx
Barclays	Pablo Monsiváis	pablo.monsivais@barclays.com
Citi	Stephen Trent	stephen.trent@citi.com
NAU Securities	Alejandro Demichelis	alejandrodemichelis@nau-securities.com
Morgan Stanley	Josh Milberg, CFA	josh.milberg@morganstanley.com
Santander	Pedro Bruno	pbruno@santander.com.br
Miranda – Vector	Martín Lara	martin.lara@miranda-gr.com
UBS	Rogerio Araujo	rogerio.araujo@ubs.com

SOBRE TRAXIÓN

TRAXIÓN es la empresa líder de transporte y logística en México. Ofrece soluciones integrales a través del portafolio de servicios más amplio y diverso del país. La plataforma de TRAXIÓN opera tres segmentos de negocio: **movilidad de carga**, **logística y tecnología**, y **movilidad de personas**. La Compañía cuenta con 7 marcas reconocidas por su liderazgo en los diferentes nichos de negocio en los que participa. TRAXIÓN se estableció en 2011 y cerró el 3T21 con una flota promedio de 8,788 unidades motrices, 596,615 metros cuadrados de espacio de almacén logístico 3PL, presencia nacional, una cartera de más de 1,000 clientes, y más de 17,000 colaboradores. Entre las ventajas competitivas más importantes de TRAXIÓN destacan: un equipo administrativo experimentado y comprometido, único consolidador en un sector altamente fragmentado, única empresa institucional dentro de una industria dominada por empresas familiares, portafolio de servicios *premium* diversificado, relaciones de largo plazo con clientes y proveedores, y visión anticipada de mercado.

Movilidad de Carga

El segmento de movilidad de carga provee soluciones integrales de carga. Entre los servicios que presta la Compañía destacan: carga dedicada, carga consolidada (LTL), carga intermodal, carga refrigerada, carga internacional y cruces fronterizos, transporte de petroquímicos, mudanza, y transporte especializado. Operamos una plataforma de 6 marcas de alto reconocimiento como Transportadora EGOBA, Muebles y Mudanzas MYM, Grupo SID, Auto Express Frontera Norte, Autotransportes El Bisonte, y Redpack. TRAXIÓN cuenta con una de las flotas más modernas, diversas y flexibles de la industria, con una edad promedio de 4.9 años, compuesta por un promedio de 2,244 unidades motrices al cierre de 3T21.

Logística y Tecnología

En este segmento, TRAXIÓN provee soluciones logísticas a lo largo de toda la cadena de suministro a través de plataformas digitales y aplicaciones tecnológicas. Entre los servicios que ofrece están: soluciones logísticas integrales 4PL, manejo de almacenes 3PL, servicios de última milla, paquetería y mensajería, y brokerage de carga, entre otros. Al 3T21 operaba más de 596,615 metros cuadrados de almacén 3PL y una flota de última milla integrada por 808 unidades.

Movilidad de Personas

El segmento de transporte escolar y de personal provee servicios de transporte de personal a corporativos, parques industriales y hoteles, así como transporte de estudiantes a escuelas y universidades, y servicios de turismo a grupos. A través de su subsidiaria LIPU, TRAXIÓN opera una plataforma centralizada bajo contratos dedicados o servicio spot y la flota más grande y moderna de México compuesta por un promedio de 5,736 unidades motrices al cierre de 3T21.

Aviso Legal

La información presentada en este comunicado puede contener declaraciones con ciertas estimaciones respecto al futuro relacionadas a Grupo Traxión, S.A.B. de C.V. y sus subsidiarias (en conjunto "Traxión" o la "Compañía"), las cuales no son hechos históricos y representan la visión actual de la administración de Traxión, basada en la información disponible para la Compañía. Tales declaraciones están sujetas a ciertos riesgos y factores hechos a base de presunciones. Las palabras "anticipada", "cree", "estima", "espera", "planea", y otras expresiones similares, relacionadas o no con la Compañía, buscan dar estimaciones o previsiones. Distintos factores pueden causar que los resultados implícitos en las declaraciones sean materialmente diferentes a cualquier resultado futuro o evento de, o relacionado con, Traxión que pudiera ser incluido, en forma expresa o implícita dentro de dichas declaraciones. Asimismo, si los supuestos utilizados en las declaraciones resultan ser incorrectos, los resultados reales podrían variar materialmente de aquellos descritos en el presente como anticipados, creídos, estimados o esperados. Traxión no asume ninguna obligación de actualizar las declaraciones o información presentada dentro de este comunicado.

ESTADOS FINANCIEROS – BALANCE GENERAL (miles de pesos MXN)

ACTIVO	2021	2020	PASIVO Y CAPITAL CONTABLE	2021	2020
Activo circulante:			Pasivo circulante:		
Efectivo y equivalentes de efectivo	1,295,237	1,597,298	Venc. circulante de deuda a largo plazo	455,749	1,026,541
Inversión en acciones	-	126,313	Obligaciones por arrendamiento capitalizable	119,909	130,908
Cuentas por cobrar, neto	3,153,463	2,617,881	Obligaciones por arrendamiento IFRS 16 a corto plazo	278,979	181,043
Partes relacionadas	8,696	2,762	Proveedores	1,222,351	939,472
Activos por impuestos corrientes	826,604	844,183	Acreedores	64,403	108,303
Otras cuentas por cobrar, neto	239,635	270,934	Otros impuestos por pagar	459,114	693,106
Inventarios, neto	143,221	88,099	Provisiones	768,589	576,960
Pagos anticipados	186,653	126,441	Impuesto a la utilidad	70,436	86,904
Total de activo circulante	5,853,509	5,673,911	Participación de trabajadores en utilidad	70,812	80,792
Activo no circulante:			Partes relacionadas	1,330	5,100
Pagos anticipados a largo plazo	212,246	121,730	Anticipos de clientes	36,592	79,043
Equipo de transporte y maquinaria	8,774,906	8,132,653	Total del pasivo circulante	3,548,264	3,908,172
Activo por derecho de uso, neto	1,115,923	1,199,323	Pasivo no circulante:		
Inversiones permanentes	3,017	3,017	Deuda bancaria a largo plazo ¹³	3,062,145	2,372,947
Crédito mercantil	4,322,892	4,322,892	Deuda bursátil a largo plazo	2,500,000	2,500,000
Activos intangibles y otros activos	1,385,898	1,386,742	Obligaciones por arrendamiento capitalizable a largo plazo	360,658	470,368
Instrumentos financieros derivados	19,515	-	Obligaciones por arrendamiento IFRS 16 a largo plazo	253,645	231,757
Impuestos a la utilidad diferidos	175,888	251,278	Instrumentos financieros derivados	-	40,638
Total de activos no circulantes	16,010,285	15,417,635	Beneficios a empleados	112,820	108,228
			Impuestos a la utilidad diferidos	688,717	620,041
			Total del pasivo no circulante	6,977,985	6,343,979
			Total del pasivo	10,526,249	10,252,151
			Capital contable:		
			Capital social	8,088,620	8,355,060
			Prima en suscripción de acciones	135,944	135,944
			Reserva legal	77,533	67,272
			Pérdidas actuariales	2,545	(2,469)
			Pérdidas por instrumentos financieros derivados	13,661	(28,447)
			Otras cuentas de capital	490,173	490,173
			Resultados acumulados	2,529,069	1,821,862
			Total del capital contable	11,337,545	10,839,395
Total de activo	21,863,794	21,091,546	Total del pasivo y capital contable	21,863,794	21,091,546

¹³ Excluye vencimientos circulantes.

ESTADOS FINANCIEROS – ESTADO DE RESULTADOS (miles de pesos MXN)

	<u>3T21</u>	<u>3T20</u>	<u>Δ%</u>	<u>9M21</u>	<u>9M20</u>	<u>Δ%</u>
Ingresos por servicios:						
Ingresos por fletes (carga)	1,542,654	1,381,367	11.7%	4,512,950	4,031,557	11.9%
Servicios de logística	1,160,291	834,418	39.1%	3,296,861	2,214,452	48.9%
Ingresos de personal	1,618,482	1,558,530	3.8%	4,726,665	3,990,429	18.5%
Total de ingresos de operación	4,321,427	3,774,315	14.5%	12,536,476	10,236,438	22.5%
 Costos totales	 3,228,901	 2,681,969		 9,166,960	 7,253,449	
Utilidad bruta	1,092,526	1,092,346	-	3,369,516	2,982,989	13.0%
 Gastos generales	 605,924	 577,862		 1,932,326	 1,691,466	
Estimación de cuentas incobrables	6,283	15,751		10,944	78,891	
Otros (ingresos) gastos, neto	(25,622)	4,142		(27,609)	(12,357)	
Utilidad de operación	505,941	494,591	2.3%	1,453,855	1,224,989	18.7%
 (Costo) ingreso financiero:						
Gastos por intereses	(142,481)	(151,684)		(430,621)	(481,350)	
Costo financiero del plan de beneficios definidos	(311)	(223)		(934)	(670)	
Otros costos financieros	(2,318)	(35,294)		(17,107)	(44,241)	
(Pérdida) utilidad en cambios, neta	10,963	(25,438)		(12,949)	47,194	
Efecto de valuación de instrumentos financieros	17,269	(9,815)		48,230	(21,162)	
Ingresos por intereses	6,170	17,767		15,062	50,142	
Costo financiero, neto	(110,708)	(204,687)		(398,319)	(450,087)	
(Pérdida) utilidad antes de impuesto a la utilidad	395,233	289,904	36.3%	1,055,536	774,902	36.2%
 Impuesto a la utilidad:						
Sobre base fiscal	73,347	18,651		230,322	222,257	
Diferidos	44,510	80,261		107,746	81,022	
Total de impuesto a la utilidad	117,857	98,912		338,068	303,279	
Utilidad (pérdida) neta consolidada	277,376	190,992	45.2%	717,468	471,623	52.1%

ESTADOS FINANCIEROS – ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO (miles de pesos MXN)

	3T21	3T20	9M21	9M20
Flujo de efectivo de actividades de operación:				
Utilidad neta consolidada	277,376	190,992	717,468	471,623
Depreciación y amortización	395,684	349,162	1,099,053	1,009,360
Deterioro de cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar	6,283	15,751	10,944	78,891
Impuestos a la utilidad	117,857	98,912	338,068	303,279
Pérdidas (utilidad) en cambios no realizada	(4)	765	-	(4,167)
Gasto por intereses, neto	138,629	169,211	432,666	475,449
Pérdida (utilidad) en venta de equipo de transporte y maquinaria	(5,596)	6,548	1,009	19,380
Otras partidas virtuales	(16,958)	10,038	(47,296)	21,832
Flujo antes de variaciones al capital de trabajo	913,271	841,379	2,551,912	2,375,647
Cuentas por cobrar a clientes	(189,845)	(176,479)	(546,526)	(794,128)
Cuentas por cobrar a partes relacionadas	(6,163)	(1,113)	(5,934)	(1,037)
Otros activos circulantes	(87,450)	(113,889)	(72,195)	12,159
Impuestos por pagar	(71,785)	(47,494)	(230,665)	(232,599)
Proveedores	(19,905)	(46,303)	282,879	133,663
Pasivos acumulados	40,008	67,629	87,969	278,708
Cuentas por pagar a partes relacionadas	(109)	412	(3,770)	2,270
Anticipo de clientes	(13,349)	5,266	(42,451)	(13,647)
Otros impuestos por pagar	(33,184)	35,977	(233,993)	(124,512)
Flujos netos de efectivo de actividades de operación	531,489	565,385	1,787,226	1,636,524
Adquisiciones de equipo de transporte y maquinaria	(395,582)	(170,917)	(1,321,890)	(353,878)
Otros activos y pasivos netos	(1,518)	(28,576)	(38,863)	(66,540)
Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	28,482	38,785	206,647	(205,750)
Intereses ganados	6,170	17,767	15,062	50,142
Flujos netos de efectivo generados de actividades de inversión	(362,448)	(142,941)	(1,139,044)	(576,026)
Flujos netos de efectivo de actividades de financiamiento:				
Pagos de deuda bancaria	(567,212)	(2,862,145)	(4,281,892)	(5,359,262)
Recompra de acciones	(100,344)	(126,884)	(266,440)	(194,317)
Pagos de arrendamiento capitalizable	(29,490)	(234,780)	(120,708)	(320,734)
Liquidación de instrumentos financieros derivados	(11,212)	(16,216)	(32,103)	(27,565)
Préstamos obtenidos de bancos	651,980	261,717	4,441,441	3,816,764
Préstamos bursátiles	-	2,476,894	-	2,476,894
Pagos de arrendamiento	(78,181)	(68,917)	(234,857)	(194,924)
Intereses pagados	(189,601)	(131,765)	(455,684)	(454,008)
Flujos netos de efectivo utilizado en actividades de financiamiento	(324,060)	(702,096)	(950,243)	(257,152)
(Disminución neta) incremento neto de efectivo y equivalentes	(155,019)	(279,652)	(302,061)	803,346
Efectivo y equivalentes al inicio del período	1,450,252	1,668,433	1,597,298	580,503
Efecto de revaluación sobre el efectivo	4	(765)	-	4,167
Efectivo y equivalentes al final del período	1,295,237	1,388,016	1,295,237	1,388,016