

TRAXIÓN
VIDA EN MOVIMIENTO



Reporte Trimestral 2T21

Ciudad de México, 26 de julio de 2021

Conferencia telefónica

Martes 27 de julio de 2021
10:00 a.m. hora de Ciudad de México
11:00 a.m. hora de Nueva York

Número de conferencia telefónica

Internacional: +1 (201) 689 8565
Estados Unidos: +1 (877) 407 0778

Grabación de la conferencia

(disponible 2 semanas)
Internacional: +1 (919) 882 2331
Estados Unidos: +1 (877) 481 4010
ID: 42012

Contacto

Antonio Tejedo
a.tejedo@traxion.global

Elba Salcedo

e.salcedo@traxion.global
ir@traxion.global
+52 55 5046 7900 ext. 3215

CON UN INCREMENTO EN UTILIDAD NETA DE 60.9%, TRAXIÓN REPORTA RESULTADOS DEL 2T21: LOS INGRESOS CRECIERON 28.8%, EL EBITDA AUMENTÓ 13.6%, Y EL FLUJO OPERATIVO SE INCREMENTÓ 19.1%

Las cifras presentadas en este reporte fueron preparadas de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (International Financial Reporting Standards, o "IFRS"), y están expresadas en millones de pesos nominales (MXN) a menos que se especifique lo contrario.

- Los **ingresos consolidados** totalizaron Ps. 4,222 millones, un crecimiento de 28.8% con respecto al 2T20. Esto se debe principalmente a incrementos en el volumen de operaciones regulares y de la expansión del segmento de logística y tecnología.
- El **EBITDA consolidado** totalizó Ps. 850 millones, un crecimiento de 13.6% con respecto al mismo período de 2020.
- El **margen EBITDA** se ubicó en 20.1%, comparado con 22.8% en el 2T20.
- Los **gastos generales** crecieron 13.2%, mostrando una eficiencia de 206 puntos base, como porcentaje de los ingresos, comparado con 2T20.
- La **utilidad neta** totalizó Ps. 243 millones, un incremento de 60.9% con respecto al 2T20.
- El **flujo neto de efectivo de actividades de operación** totalizó Ps. 705 millones, un crecimiento de 19.1% comparado con el mismo período de 2020.
- El **CapEx** en 2T21 ascendió a Ps. 537 millones, comparado con Ps. 62 millones en el mismo período de 2020.
- La **razón deuda neta sobre EBITDA** se ubicó en 1.5x, comparado con 1.8x en el 2T20.
- La **flota promedio** en operación fue de 8,704 unidades motrices.
- En junio TRAXIÓN dio a conocer su segundo **reporte integrado**, con información financiera y no financiera de 2020. Para consultar el reporte, favor de seguir la siguiente liga: <https://traxion.global/docs/II20.pdf>

MENSAJE DEL PRESIDENTE EJECUTIVO

Estimados inversionistas,

Me complace mucho compartirles otro trimestre de resultados sobresalientes. La métrica financiera más importante es el crecimiento en la utilidad neta de 60.9% para alcanzar Ps. 243 millones, con un aumento en la utilidad por acción de 62.2%. La compañía reportó ingresos por Ps. 4,222 millones, un incremento de 28.8% con respecto al mismo período de 2020, derivado de expansiones en cada uno de nuestros tres segmentos de negocio.

Es importante tener en mente que el 2T21 es un período con mayor estabilidad en términos operativos y comerciales, comparado con el mismo trimestre del año pasado. En el 2T20 TRAXIÓN reaccionó de manera ágil a los cambios en demanda derivados de la contingencia y puso en marcha planes de ahorro de costos y gastos, que llevaron los ingresos y el margen EBITDA a niveles sin precedentes. Habiendo mencionado lo anterior, en el 2T21 TRAXIÓN entrega resultados sobresalientes y sigue apalancando su modelo de negocio resiliente para operar de manera eficiente y rentable, en un entorno de negocio similar a los períodos previos a la pandemia.

Continuamos avanzando con nuestro plan de crecimiento en el segmento de Logística y Tecnología, que registra un crecimiento de 21.0%. En este sentido, nuestro negocio de almacén 3PL muestra un incremento significativo como resultado de inicio de operaciones y expansiones a capacidades existentes. Por su parte, el negocio de soluciones de última milla continúa mostrando niveles de crecimiento progresivos. TRAXIÓN está muy bien posicionada para continuar captando las oportunidades que se presenten de forma eficiente y rentable. En la primera mitad de 2021, la contribución de los ingresos de este segmento creció de 21% a 24% de los ingresos consolidados del grupo. Todo esto es resultado la fortaleza de nuestro equipo comercial, y de las capacidades superiores ejecución operativa.

En la parte operativa, TRAXIÓN registra una expansión de más de 144,000 m² en espacio de almacén 3PL en operación, lo que representa un crecimiento de 31.8%. Por otro lado, nuestros negocios tradicionales de carga y movilidad de personas registran incrementos en volúmenes operativos, con un aumento de 39.4% en el volumen de kilómetros, como parte de un proceso de regularización de actividades y del plan de crecimiento orgánico.

Durante el segundo trimestre, continuamos con nuestro plan de despliegue de CapEx, en línea con nuestra guía de resultados. Aproximadamente 77% del CapEx fue destinado a crecimiento orgánico en el segmento de movilidad de personas, donde seguimos detectando varias oportunidades de expansión rentables, y alrededor de 22% fue asignado al segmento de movilidad de carga, para avanzar con el programa de renovación de flota y el plan de crecimiento orgánico.

En términos de sostenibilidad, en junio publicamos nuestro segundo informe integrado, en el cual muestra nuestros avances en diferentes frentes. Adicionalmente, TRAXIÓN finalizó la implementación de las normas internacionales ISO-37001 para prácticas anticorrupción e ISO-19600 en gestión del cumplimiento en materia de prevención de lavado de dinero y fiscal, generando un sistema de gestión mucho más robusto para prevenir, detectar y enfrentar situaciones de este tipo y estimular mejores prácticas de cumplimiento. TRAXIÓN espera obtener la certificación de la ISO 37001 y constancia de cumplimiento de la ISO 19600 durante 2021.

Como siempre, le agradezco a todos nuestros grupos de interés por la confianza depositada en nosotros, porque sin ustedes todo esto no hubiera sido posible. Estoy muy orgulloso de liderar este gran equipo.

Sinceramente,

Aby Lijtszain Chernizky

Cofundador y Presidente Ejecutivo

INDICADORES FINANCIEROS Y OPERATIVOS

Indicadores Financieros	2T21	2T20	Δ	6M21	6M20	Δ
Ingresos consolidados	4,222	3,279	28.8%	8,215	6,462	27.1%
Movilidad de carga	1,586	1,267	25.2%	2,970	2,650	12.1%
Logística y tecnología	1,077	890	21.0%	2,137	1,380	54.9%
Movilidad de personas	1,559	1,122	38.9%	3,108	2,432	27.8%
Costos totales	3,108	2,303	35.0%	5,938	4,571	29.9%
Gastos generales ¹	633	559	13.2%	1,329	1,160	14.6%
Utilidad operativa consolidada	481	416	15.6%	948	730	29.9%
Depreciación y amortización	369	332	11.1%	703	660	6.5%
EBITDA consolidado	850	748	13.6%	1,651	1,391	18.7%
Margen EBITDA	20.1%	22.8%	(270) pbs	20.1%	21.5%	(140) pbs
Utilidad neta consolidada	243	151	60.9%	440	281	56.6%
Utilidad por acción ²	0.46	0.28	62.2%	0.82	0.52	58.1%

Indicadores Operativos	2T21	2T20	Δ	6M21	6M20	Δ
Kilómetros recorridos (millones)	159.2	114.2	39.4%	310.3	250.9	23.7%
Movilidad de carga	70.1	55.6	26.0%	134.9	117.6	14.7%
Movilidad de personas	89.2	58.6	52.2%	175.4	133.3	31.6%
Flota promedio (unidades motrices)	8,704	8,206	6.1%	8,568	8,221	4.2%
Movilidad de carga	2,305	2,131	8.1%	2,244	2,131	5.3%
Movilidad de personas	5,600	5,457	2.6%	5,550	5,473	1.4%
Última milla ³	799	618	29.3%	774	618	25.2%
Ingreso promedio por kilómetro (Ps./km.)						
Movilidad de carga	22.25	22.38	(0.6)%	21.81	22.10	(1.3)%
Movilidad de personas	17.48	19.15	(8.7)%	17.72	18.25	(2.9)%
Costo promedio por kilómetro⁴ (Ps./km.)						
Movilidad de carga	16.20	16.18	0.1%	15.46	16.27	(5.0)%
Movilidad de personas	11.51	11.67	(1.4)%	11.30	11.59	(2.4)%
Área de almacén 3PL (m²)	600,593	455,735	31.8%	566,491	440,334	28.7%
Ingreso por m²	173.21	173.70	(0.3)%	170.86	176.00	(2.9)%
Costo por m²	120.06	121.01	(0.8)%	118.31	123.58	(4.3)%

Cifras en millones de pesos excepto información por acción y por kilómetro

1 Incluyen gastos generales y estimación de cuentas incobrables.

2 Para calcular la utilidad por acción, se utilizó el siguiente promedio ponderado de acciones en circulación excluyendo recompras: 2T21: 533,074,920; y 2T20: 537,442,451 acciones; 6M21: 535,194,882 acciones; 6M20: 539,431,609.

3 Incluye la flota de última milla de Redpack integrada por 64 camiones, 531 camiones ligeros, 57 autos y 147 motocicletas.

4 Significa los costos incurridos por kilómetro recorrido: salarios, mantenimiento, combustible neto, peajes, y otros costos, incluyendo depreciación y amortización.

ANÁLISIS DE RESULTADOS

En el 2T21, la **utilidad neta de TRAXIÓN** creció **60.9%** comparado con el mismo período del año anterior, para totalizar Ps. 243 millones, mostrando un incremento de 62.2% en la utilidad por acción. Los **ingresos consolidados** aumentaron Ps. 943 millones, un crecimiento de 28.8% comparado con el 2T20. De igual manera, el incremento en el volumen y actividad de comercio electrónico que comenzó durante el 2T20 se ha mantenido a lo largo de 2021, lo que se traduce en una expansión en la demanda de ciertos servicios logísticos relacionados a este canal.

El EBITDA consolidado crece 13.6% para alcanzar Ps. 850 millones, la cifra más alta en esta métrica en la historia de la compañía. Por su parte, el margen es similar al de trimestres anteriores, aun inclusive con el incremento en el precio de los combustibles y la contribución de los negocios logísticos y tecnológicos, que típicamente generan márgenes inferiores al 20.0%. Lo anterior ubicó el margen del 2T21 270 puntos base por debajo del 2T20.

Es importante mencionar que el 2T20 fue un período complejo, sumamente retador, y durante el cual se vivió una gran incertidumbre por la contingencia sanitaria, que en TRAXIÓN resultó en rebalances operativos y una actividad comercial intensiva. Derivado de lo anterior, se materializaron diversas oportunidades de negocio que provocaron cambios temporales en la demanda de servicios, y en la estructura de costos y gastos. Como consecuencia, el 2T21 es un trimestre que está mucho más en línea con los trimestres anteriores y no directamente con el 2T20 por todo lo mencionado anteriormente,

El 2T21 es el segundo trimestre en que TRAXIÓN reporta tres segmentos de negocio: (i) **Movilidad de Carga**, (ii) **Logística y Tecnología**, y (iii) **Movilidad de Personas**, separando así el negocio de carga de los negocios logísticos que están soportados en tecnología y que tienen un modelo *asset light*, ya que han cobrado una relevancia material en el negocio de TRAXIÓN. Hasta el 4T20, dichos negocios se incluían en el segmento de carga. En TRAXIÓN consideramos importante mostrar el desarrollo y desempeño de estos negocios, que tienen un gran potencial de penetración y crecimiento.

El **segmento movilidad de carga** generó ingresos por Ps. 1,586 millones, un crecimiento de 25.2% comparado con el mismo período de 2020, derivado principalmente de un incremento de 26.0% en el volumen de kilómetros como resultado de la expansión de la flota para formatos dedicados en servicios de carga especializada. El margen EBITDA se ve afectado principalmente por un incremento en el costo de combustible y por un efecto en las tarifas de servicio denominadas en dólares americanos, que en el 2T20 se operaron con un tipo de cambio promedio significativamente más alto que en el 2T21. Sin embargo, tanto el ingreso como el costo por kilómetro no sufren alteraciones materiales, comparado con el 2T20.

Movilidad de Carga	2T21	2T20	Δ	6M21	6M20	Δ
Ingresos	1,586	1,267	25.2%	2,970	2,650	12.1%
Costos totales	1,153	865	33.3%	2,104	1,850	13.7%
Gastos generales	260	213	22.1%	516	432	19.4%
Utilidad de operación	173	189	(8.5)%	350	368	(4.9)%
EBITDA	336	330	1.8%	649	642	1.1%
Margen EBITDA	21.2%	26.1%	(488) pbs	21.8%	24.2%	(239) pbs
Kilómetros recorridos (millones)	70.1	55.6	26.0%	134.9	117.6	14.7%
Flota promedio (unidades motrices)	2,305	2,131	8.1%	2,244	2,131	5.3%
Edad promedio de la flota (años)	4.9	4.5		4.8	4.5	
Ingreso promedio por km. (Ps.)	22.25	22.38	(0.6)%	21.81	22.10	(1.3)%
Costo promedio por km. (Ps.)	16.20	16.18	0.1%	15.46	16.27	(5.0)%

El **segmento de logística y tecnología** muestra un crecimiento de 25.5% y 24.6% en EBITDA y utilidad operativa, respectivamente. De igual manera, se registró un aumento en ingresos de Ps. 187 millones, que representa un incremento de 21.0% comparado con el 2T20. Todo esto como resultado de nuestra estrategia de desarrollo de negocios ligeros en activos, que resultó en una expansión de más de 144,000 m² de área de almacén 3PL, y una mayor exposición al canal de comercio electrónico, que TRAXIÓN estima en aproximadamente 17% de los ingresos. Adicionalmente, se observan eficiencias en gastos que resultan en una expansión en el margen.

Los servicios de última milla y de almacenaje 3PL contribuyeron con aproximadamente 59.0% y 27.0 % de los ingresos de este segmento, respectivamente, mientras que los servicios derivados de aplicaciones tecnológicas generaron el 14.0% restante de las ventas. Es importante considerar la comparabilidad entre trimestres, principalmente por los niveles de demanda que se dieron entre ambos, la evolución de la situación en general, y la etapa de maduración y desarrollo de estos negocios dentro de la plataforma de TRAXIÓN.

Logística y Tecnología	2T21	2T20	Δ	6M21	6M20	Δ
Ingresos	1,077	890	21.0%	2,137	1,380	54.9%
Costos totales	928	754	23.1%	1,852	1,177	57.3%
Gastos generales	78	79	(1.3)%	162	144	12.5%
Utilidad de operación	71	57	24.6%	123	59	108.5%
EBITDA	123	98	25.5%	227	141	61.0%
Margen EBITDA	11.4%	11.1%	36 pbs	10.6%	10.2%	40 pbs
Flota de última milla ⁵ (unidades)	799	618	29.3%	774	618	25.2%
Espacio de almacén (m ²)	600,593	455,735	31.8%	566,491	440,334	28.7%
Ingreso promedio por m ² (Ps.)	173.21	173.70	(0.3)%	170.86	176.00	(2.9)%
Costo promedio por m ² (Ps.)	120.06	121.01	(0.8)%	118.31	123.58	(4.3)%

El segmento de movilidad de personas registró un incremento en ingresos de Ps. 437 millones, un crecimiento de 38.9% con respecto al 2T20 debido principalmente a la puesta en operación de unidades nuevas por crecimiento orgánico, y al aumento en la demanda de clientes existentes por medidas de sana distancia, particularmente en el sector industrial, y a los esfuerzos comerciales implementados por la compañía para captar clientes nuevos. Lo anterior ha generado una sobre demanda en los servicios de este segmento que ha sido cubierta, hasta el momento, con flota propia y con la renta de unidades de terceros.

La utilidad de operación del segmento muestra un incremento de 48.2% como resultado del crecimiento en el volumen de operaciones, y de un mejor control de gastos, a pesar del incremento en los precios del combustible, lo que resultó en un crecimiento en el EBITDA de 29.7% y un margen de 27.2%. Aun cuando el margen presenta una compresión de 200 puntos base, comparado con el 2T20, que se debe principalmente a la comparabilidad entre trimestres, la métrica está en línea con trimestres anteriores.

Movilidad de Personas	2T21	2T20	Δ	6M21	6M20	Δ
Ingresos	1,559	1,122	38.9%	3,108	2,432	27.8%
Costos totales	1,026	684	50.0%	1,982	1,544	28.4%
Gastos generales	250	247	1.2%	562	537	4.7%
Utilidad de operación	283	191	48.2%	564	351	60.7%
EBITDA	424	327	29.7%	840	628	33.8%
Margen EBITDA	27.2%	29.2%	(200) pbs	27.0%	25.8%	119 pbs
Kilómetros recorridos (millones)	89.2	58.6	52.2%	175.4	133.3	31.6%
Flota promedio (unidades motrices)	5,600	5,457	2.6%	5,550	5,473	1.4%
Edad promedio de la flota (años)	4.6	4.18		4.45	4.17	
Ingreso promedio por km. (Ps.)	17.48	19.15	(8.7)%	17.72	18.25	(2.9)%
Costo promedio por km. (Ps.)	11.51	11.67	(1.4)%	11.30	11.59	(2.4)%

Costos Totales	2T21	% ⁶	2T20	%	Δ	6M21	%	6M20	%	Δ
Combustible	619	14.7%	317	9.7%	95.4%	1,126	13.7%	850	13.2%	32.4%
Costo laboral	500	11.8%	455	13.9%	9.7%	977	11.9%	909	14.1%	7.5%
Peajes (autopistas)	207	4.9%	150	4.6%	37.7%	365	4.4%	266	4.1%	37.2%
Mantenimiento de flota	217	5.1%	116	3.5%	87.8%	432	5.3%	257	4.0%	68.2%
Instalaciones, servicios y suministros	1,249	29.6%	1,007	30.7%	24.1%	2,448	29.8%	1,789	27.7%	36.8%
Depreciación y amortización	316	7.5%	258	7.9%	22.7%	591	7.2%	500	7.7%	18.0%
Costos totales	3,109	73.6%	2,303	70.2%	35.0%	5,939	72.3%	4,571	70.7%	29.9%

5 Unidades de flota de última milla incluyen la flota de Redpack integrada por 64 camiones, 531 camiones ligeros, 57 autos y 147 motocicletas.

6 Como porcentaje de los ingresos totales consolidados.

Las principales variaciones en los costos operativos se dieron en el rubro de combustible y mantenimiento de flota. Esto se explica de la siguiente manera:

El costo de combustible registra un incremento de 95.4% comparado con el 2T20 y se debe principalmente a una expansión de 39.4% en el volumen consolidado de kilómetros recorridos, y a un incremento de 11.9% en el precio del combustible comparado con el 2T20. Adicionalmente, se registró una disrupción temporal en la cadena de importación de combustible que afectó de manera breve los precios. Esperamos que esta situación se normalice en los próximos meses.

El costo por mantenimiento de flota se incrementa 87.8%, que se explica principalmente por los programas de mantenimiento que fueron diferidos en el 2T20 y que se fueron regularizando progresivamente, y al mantenimiento de las unidades de movilidad de personas que TRAXIÓN renta de manera temporal para satisfacer la sobre demanda en este segmento.

Es importante mencionar que, a pesar de los incrementos del costo de combustible y mantenimiento de flota, las cifras están en línea con trimestres anteriores, en términos absolutos.

Resultado integral de financiamiento	2T21	2T20	6M21	6M20
Gasto por interés	(144)	(173)	(288)	(330)
Utilidad (pérdida) cambiaria, neta	(23)	15	(24)	73
Efecto en instrumentos financieros	28	(9)	31	(11)
Ingresos por interés	5	27	9	32
Otros	(4)	(3)	(15)	(9)
Resultado integral de financiamiento	(138)	(143)	(287)	(245)

Se observa una eficiencia en el gasto por intereses. De igual manera existe una pérdida en cambios que se contrarresta por un beneficio en los instrumentos financieros derivados.

Flujo de Efectivo por Actividades de Operación	2T21	2T20	Δ\$		6M21	6M20	Δ\$	
Utilidad neta consolidada	243	151	92		440	281	159	
Gasto por impuestos a la utilidad	100	122	(22)		220	204	16	
Depreciación y amortización	369	332	37		703	660	43	
Deterioro de cuentas por cobrar y otras cuentas	(1)	50	(51)		5	63	(58)	
Intereses a cargo	148	176	(28)		303	339	(36)	
Otros costos financieros	(33)	(17)	(16)		(39)	(21)	(18)	
Pérdida (utilidad) por venta de equipo	1	7	(6)		7	13	(6)	
Pérdida (utilidad) cambiaria no realizada	4	1	3		-	(5)	5	
Flujo Antes de Capital de Trabajo	831	822	9	1.1%	1,639	1,534	105	6.8%
Capital de Trabajo	(126)	(230)	104		(383)	(463)	80	
Flujo neto de efectivo de actividades de operación	705	592	113	19.1%	1,256	1,071	185	17.3%

CapEx		2T21				6M21			
Segmento	Expansión	Renovación	Total	%		Expansión	Renovación	Total	%
Movilidad de carga ⁷	75	46	121	22.6%		248	169	417	45.0%
Logística y tecnología ⁸	-	1	1	0.2%		52	1	53	5.7%
Movilidad de personas	414	-	414	77.2%		456	-	456	49.3%
Total	489	47	537			756	170	926	

Finalmente, el **capital contable** totalizó Ps. 11,156 millones, un crecimiento de Ps. 316 millones comparado con el 31 de diciembre de 2020, y se debe principalmente a la utilidad neta generada en el período y el efecto de la operación del fondo de recompra de acciones de la compañía.

⁷ Incluye inversión en flota y equipo de arrastre.

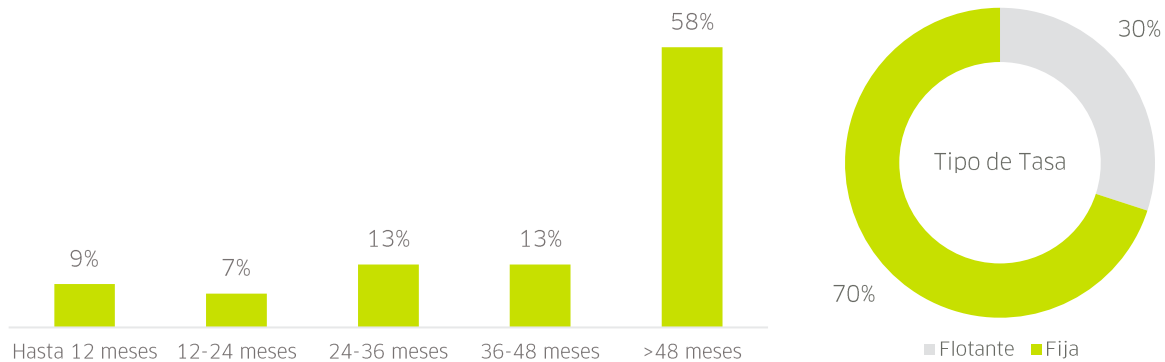
⁸ El aumento en la flota de última milla se debe a la puesta en operación de unidades rentadas a terceros, por lo que no están reflejadas en el CapEx del segmento.

PERFIL DE LA DEUDA

Desglose de la Deuda	2T21	2T20	Δ\$	Δ%
Deuda a corto plazo	532	1,473	(941)	(63.9)%
Arrendamiento capitalizable a corto plazo	119	244	(125)	(51.2)%
Deuda a largo plazo	5,455	4,371	1,084	24.8%
Arrendamiento capitalizable a largo plazo	391	618	(227)	(36.7)%
Deuda total	6,497	6,705	(208)	(3.1)%
Efectivo ⁹	1,450	1,913	(463)	(24.2)%
Deuda neta	5,047	4,792	255	5.3%

Razones de Apalancamiento	2T21
Deuda total / EBITDA UDM ¹⁰	1.98x
Deuda neta ¹¹ / EBITDA UDM	1.54x
Deuda total / Capital contable	0.58x

Perfil de Vencimientos



⁹ Incluye efectivo, equivalentes, e inversiones en acciones.

¹⁰ EBITDA últimos 12 meses/deuda como lo determina el crédito sindicado.

¹¹ Incluye el efecto de los instrumentos financieros derivados.

ASG - SOSTENIBILIDAD

En TRAXIÓN buscamos mitigar nuestro impacto al medio ambiente y nuestra contribución al cambio climático ofreciendo soluciones de transporte y logística eficientes en el uso de los recursos. En términos de estrategia ASG, TRAXIÓN puso en marcha diversas iniciativas durante 2020, como la creación de la Fundación TRAXIÓN, entre otras. Respecto a las métricas principales a las que hemos dado seguimiento y tienen mayor relevancia son aquellas relacionadas con el consumo y utilización de combustible y sus emisiones. Para ello:

- Renovamos constantemente nuestra flota y realizamos exhaustivos programas de mantenimiento, para disponer siempre de unidades motrices en óptimas condiciones.
- Potenciamos el uso de tecnología de vanguardia en los procesos, flota y almacenes (propios y aquellos que gestionamos de terceros). Todo esto incluye sistemas avanzados de telemetría, que permiten monitorear el consumo de combustible de nuestras unidades motrices y los hábitos de manejo de nuestros operadores, los cuales afectan directa y significativamente el rendimiento de combustible.
- Capacitamos constantemente a nuestros operadores en manejo ecoeficiente y su compensación cuenta con un componente variable ligado al buen rendimiento de combustible.
- Colaboramos con proveedores para pruebas de motores, tecnologías y combustibles más amigables con el medio ambiente.

La implementación de esta serie de estrategias tiene como resultado una constante mejora en el rendimiento de combustible de nuestras unidades motrices, lo cual implica una menor emisión de dióxido de carbono, el principal Gas de Efecto Invernadero (GEI) que contribuye al calentamiento global y al cambio climático. Aunado a esto, nuestra flota cuenta con motores de última generación, lo que contribuye a una menor emisión de gases contaminantes.

Métricas	Unidad de Medida	2018	2019	2020	1T21	2T21
Rendimiento de Combustible	km/l	3.45	3.57	3.70	3.45	3.42
Intensidad en el Consumo de Combustible ¹²	l/km	0.29	0.28	0.27	0.29	0.29
Intensidad de Emisiones de GEI (Alcance 1) ^{**13}	tCO ₂ eq/1,000 km	0.84	0.83	0.80	0.79	0.81

Alineamos nuestro Informe Integrado a los marcos y estándares líder en materia de divulgación de información ASG. Buscamos maximizar nuestra contribución a los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS), y estamos comprometidos con la implementación de los 10 Principios del Pacto Global de las Naciones Unidas, al que nos sumamos en 2020. Estamos respondiendo y divulgando información ASG a través de dos de las plataformas de información líder internacionales: S&P-CSA (Corporate Sustainability Assessment) y CDP (Carbon Disclosure Project).

Adicionalmente, TRAXIÓN finalizó la implementación de las normas internacionales ISO-37001 para prácticas anticorrupción e ISO-19600 en gestión del cumplimiento en materia de prevención de lavado de dinero y fiscal, generando un sistema de gestión mucho más robusto para prevenir, detectar y enfrentar situaciones de este tipo y estimular mejores prácticas de cumplimiento. Esperamos obtener la certificación de la ISO 37001 y constancia de cumplimiento de la ISO 19600 dentro del tercer trimestre de 2021.

En junio TRAXIÓN dio a conocer su segundo **informe integrado**, con información financiera y no financiera de 2020. Para consultar el informe, favor de seguir las siguientes ligas:

Informe Completo: <https://traxion.global/docs/II20.pdf>
 Versión Ejecutiva: https://traxion.global/docs/II20_EJECUTIVO.pdf

Así mismo, en julio TRAXIÓN completo el cuestionario S&P-CSA 2021 (reporte del 2020), el cual permite comparar el desempeño de la empresa en una amplia gama de criterios ASG relevantes para el creciente número de inversores enfocados en la sostenibilidad, con base en la base de datos de sostenibilidad más reconocida en el mundo de los índices (Dow Jones Sustainability Indices). Cada año, más de 3,500 de las empresas públicas más grandes del mundo son invitados a participar en el S&P-CSA, por petición de sus inversionistas. Le invitamos a conocer un breve video al respecto en la siguiente liga:

<https://www.spglobal.com/esg/csa/insights/2021-thank-you-video>

¹² Los indicadores de rendimiento e intensidad están basados en nuestro consumo de diésel, ya que anualmente este representa un 97-98% de nuestro consumo energético total. Asimismo, nuestras estrategias de eficiencia se centran en el consumo de este combustible.

¹³ Diésel, gasolina y gas natural, con base en poderes caloríficos de 2020.

De igual modo, con orgullo informamos que en el transcurso del segundo trimestre, nuestras unidades de negocio del segmento de carga, Auto Express Frontera Norte (AFN), Grupo SID Carga (SUVI) y Transportadora Egoba participaron en el programa voluntario Transporte Limpio de la Secretaría de Medio Ambiente y Recursos Naturales (SEMARNAT) siendo galardonadas con los distintivos "Buen Desempeño Ambiental" (AFN) y Excelente Desempeño Ambiental (SUVI y Egoba), por haber reducido en conjunto 69,540 toneladas de dióxido de carbono (CO₂), equivalentes al 15% de las emisiones totales de TRAXIÓN en el 2020, como resultado de las estrategias y acciones de eficiencia implementadas en el transporte de carga.

COBERTURA DE ANALISTAS

Institución	Analista	Contacto
Actinver	Ramón Ortiz	rortiz@actinver.com.mx
Barclays	Pablo Monsiváis	pablo.monsivais@barclays.com
Citi	Stephen Trent	stephen.trent@citi.com
NAU Securities	Alejandro Demichelis	alejandrodemichelis@nau-securities.com
Morgan Stanley	Josh Milberg, CFA	josh.milberg@morganstanley.com
Santander	Rubén López, CFA	pbruno@santander.com.br
Miranda – Vector	Martín Lara	martin.lara@miranda-gr.com
UBS	Rogerio Araujo	rogerio.araujo@ubs.com

SOBRE TRAXIÓN

TRAXIÓN es la empresa líder de transporte y logística en México. Ofrece soluciones integrales a través del portafolio de servicios más amplio y diverso del país. La plataforma de TRAXIÓN opera tres segmentos de negocio: **movilidad de carga, logística y tecnología, y movilidad de personas**. La Compañía cuenta con 7 marcas reconocidas por su liderazgo en los diferentes nichos de negocio en los que participa. TRAXIÓN se estableció en 2011 y cerró el 2T21 con una flota promedio de 8,704 unidades motrices, 600,593 metros cuadrados de espacio de almacén logístico 3PL, presencia nacional, una cartera de más de 1,000 clientes, y más de 17,000 colaboradores. Entre las ventajas competitivas más importantes de TRAXIÓN destacan: un equipo administrativo experimentado y comprometido, único consolidador en un sector altamente fragmentado, única empresa institucional dentro de una industria dominada por empresas familiares, portafolio de servicios *premium* diversificado, relaciones de largo plazo con clientes y proveedores, y visión anticipada de mercado.

Movilidad de Carga

El segmento de movilidad de carga provee soluciones integrales de carga. Entre los servicios que presta la Compañía destacan: carga dedicada, carga consolidada (LTL), carga intermodal, carga refrigerada, carga internacional y cruces fronterizos, transporte de petroquímicos, mudanza, y transporte especializado. Operamos una plataforma de 6 marcas de alto reconocimiento como Transportadora EGOBA, Muebles y Mudanzas MYM, Grupo SID, Auto Express Frontera Norte, Autotransportes El Bisonte, y Redpack. TRAXIÓN cuenta con una de las flotas más modernas, diversas y flexibles de la industria, con una edad promedio de 4.9 años, compuesta por un promedio de 2,305 unidades motrices al cierre de 2T21.

Logística y Tecnología

En este segmento, TRAXIÓN provee soluciones logísticas a lo largo de toda la cadena de suministro a través de plataformas digitales y aplicaciones tecnológicas. Entre los servicios que ofrece están: soluciones logísticas integrales 4PL, manejo de almacenes 3PL, servicios de última milla, paquetería y mensajería, y brokerage de carga, entre otros. Al 2T21 operaba más de 600,593 metros cuadrados de almacén 3PL y una flota de última milla integrada por 799 unidades.

Movilidad de Personas

El segmento de transporte escolar y de personal provee servicios de transporte de personal a corporativos, parques industriales y hoteles, así como transporte de estudiantes a escuelas y universidades, y servicios de turismo a grupos. A través de su subsidiaria LIPU, TRAXIÓN opera una plataforma centralizada bajo contratos dedicados o servicio spot y la flota más grande y moderna de México compuesta por un promedio de 5,600 unidades motrices al cierre de 2T21.

Aviso Legal

La información presentada en este comunicado puede contener declaraciones con ciertas estimaciones respecto al futuro relacionadas a Grupo Traxión, S.A.B. de C.V. y sus subsidiarias (en conjunto "Traxión" o la "Compañía"), las cuales no son hechos históricos y representan la visión actual de la administración de Traxión, basada en la información disponible para la Compañía. Tales declaraciones están sujetas a ciertos riesgos y factores hechos a base de presunciones. Las palabras "anticipada", "cree", "estima", "espera", "planea", y otras expresiones similares, relacionadas o no con la Compañía, buscan dar estimaciones o previsiones. Distintos factores pueden causar que los resultados implícitos en las declaraciones sean materialmente diferentes a cualquier resultado futuro o evento de, o relacionado con, Traxión que pudiera ser incluido, en forma expresa o implícita dentro de dichas declaraciones. Asimismo, si los supuestos utilizados en las declaraciones resultan ser incorrectos, los resultados reales podrían variar materialmente de aquellos descritos en el presente como anticipados, creídos, estimados o esperados. Traxión no asume ninguna obligación de actualizar las declaraciones o información presentada dentro de este comunicado.

ESTADOS FINANCIEROS – BALANCE GENERAL (miles de pesos MXN)

ACTIVO	2021	2020	PASIVO Y CAPITAL CONTABLE	2021	2020
Activo circulante:			Pasivo circulante:		
Efectivo y equivalentes de efectivo	1,450,252	1,597,298	Venc. circulante de deuda a largo plazo	532,338	1,026,541
Inversión en acciones	-	126,313	Obligaciones por arrendamiento capitalizable	118,919	130,908
Cuentas por cobrar, neto	2,969,901	2,617,881	Obligaciones por arrendamiento IFRS 16 a corto plazo	266,262	181,043
Partes relacionadas	2,533	2,762	Proveedores	1,242,256	939,472
Activos por impuestos corrientes	784,407	844,183	Acreedores	147,193	108,303
Otras cuentas por cobrar, neto	266,016	270,934	Otros impuestos por pagar	492,297	693,106
Inventarios, neto	138,216	88,099	Provisiones	774,322	576,960
Pagos anticipados	124,866	126,441	Impuesto a la utilidad	67,207	86,904
Total de activo circulante	5,736,191	5,673,911	Participación de trabajadores en utilidad	50,365	80,792
Activo no circulante:			Partes relacionadas	1,439	5,100
Pagos anticipados a largo plazo	143,281	121,730	Anticipos de clientes	49,941	79,043
Equipo de transporte y maquinaria	8,837,149	8,132,653	Total del pasivo circulante	3,742,539	3,908,172
Activo por derecho de uso, neto	1,123,237	1,199,323	Pasivo no circulante:		
Inversiones permanentes	3,017	3,017	Deuda bancaria a largo plazo ¹⁴	2,954,594	2,372,947
Crédito mercantil	4,322,892	4,322,892	Deuda bursátil a largo plazo ¹	2,500,000	2,500,000
Activos intangibles y otros activos, netos	1,398,321	1,386,742	Obligaciones por arrendamiento capitalizable a largo plazo	391,139	470,368
Instrumentos financieros derivados	989	-	Obligaciones por arrendamiento IFRS 16 a largo plazo	256,527	231,757
Impuestos a la utilidad diferidos	192,928	251,278	Instrumentos financieros derivados	-	40,638
Total de activos no circulantes	16,021,814	15,417,635	Beneficios a empleados	114,372	108,228
			Impuestos a la utilidad diferidos	643,048	620,041
			Total del pasivo no circulante	6,859,680	6,343,979
			Total del pasivo	10,602,219	10,252,151
			Capital contable:		
			Capital social	8,188,964	8,355,060
			Prima en suscripción de acciones	135,944	135,944
			Reserva legal	77,533	67,272
			Pérdidas actuariales	(1,701)	(2,469)
			Pérdidas por instrumentos financieros derivados	13,180	(28,447)
			Otras cuentas de capital	490,173	490,173
			Resultados acumulados	2,251,693	1,821,862
			Total del capital contable	11,155,786	10,839,395
Total de activo	21,758,005	21,091,546	Total del pasivo y capital contable	21,758,005	21,091,546

¹⁴ Excluye vencimientos circulantes

ESTADOS FINANCIEROS – ESTADO DE RESULTADOS (miles de pesos MXN)

	2T21	2T20	Δ%	1S21	1S20	Δ%
Ingresos por servicios:						
Ingresos por fletes (carga)	1,586,308	1,266,863	25.2%	2,970,296	2,650,190	12.1%
Servicios de logística	1,077,155	889,999	21.0%	2,136,570	1,380,034	54.8%
Ingresos de personal	1,558,599	1,121,670	39.0%	3,108,183	2,431,899	27.8%
Total de ingresos de operación	4,222,062	3,278,532	28.8%	8,215,049	6,462,123	27.1%
Costos totales	3,108,071	2,303,266		5,938,059	4,571,480	
Utilidad bruta	1,113,991	975,266	14.2%	2,276,990	1,890,643	20.4%
Gastos generales	637,113	522,738		1,326,402	1,113,604	
Estimación de cuentas incobrables	(813)	49,826		4,661	63,140	
Otros (ingresos) gastos, neto	(3,257)	(13,406)		(1,987)	(16,499)	
Utilidad de operación	480,948	416,108	15.6%	947,914	730,398	29.8%
(Costo) ingreso financiero:						
Gastos por intereses	(144,167)	(172,537)		(288,140)	(329,666)	
Costo financiero del plan de beneficios definidos	(312)	(224)		(623)	(447)	
Otros costos financieros	(3,767)	(3,128)		(14,789)	(8,947)	
(Pérdida) utilidad en cambios, neta	(23,171)	15,299		(23,912)	72,632	
Efecto de valuación de instrumentos financieros	28,156	(9,164)		30,961	(11,347)	
Ingresos por intereses	5,436	26,504		8,892	32,375	
Costo financiero, neto	(137,825)	(143,250)		(287,611)	(245,400)	
(Pérdida) utilidad antes de impuesto a la utilidad	343,123	272,858	25.8%	660,303	484,998	36.1%
Impuesto a la utilidad:						
Sobre base fiscal	63,040	104,891		156,975	203,606	
Diferidos	37,238	17,008		63,236	761	
Total de impuesto a la utilidad	100,278	121,899		220,211	204,367	
Utilidad (pérdida) neta consolidada	242,845	150,959	60.9%	440,092	280,631	56.8%

ESTADOS FINANCIEROS – ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO (miles de pesos MXN)

	2T21	2T20	1S21	1S20
Flujo de efectivo de actividades de operación:				
Utilidad neta consolidada	242,845	150,959	440,092	280,631
Depreciación y amortización	369,417	332,100	703,369	660,198
Deterioro de cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar	(813)	49,826	4,661	63,140
Impuestos a la utilidad	100,278	121,899	220,211	204,367
Pérdidas (utilidad) en cambios no realizada	4,184	1,713	4	(4,932)
Gasto por intereses, neto	142,498	149,161	294,037	306,238
Pérdida (utilidad) en venta de equipo de transporte y maquinaria	864	7,651	6,605	12,832
Otras partidas virtuales	(27,844)	9,388	(30,338)	11,794
Flujo antes de variaciones al capital de trabajo	831,429	822,697	1,638,641	1,534,268
Cuentas por cobrar a clientes	(89,927)	(284,998)	(356,681)	(617,649)
Cuentas por cobrar a partes relacionadas	10,183	221	229	76
Otros activos circulantes	(16,484)	57,091	15,255	126,048
Impuestos por pagar	(56,009)	(175,614)	(158,880)	(185,105)
Proveedores	212,182	63,462	302,784	179,966
Pasivos acumulados	(126,912)	10,252	47,961	211,079
Cuentas por pagar a partes relacionadas	(7,555)	537	(3,661)	1,858
Anticipo de clientes	(7,998)	(11,455)	(29,102)	(18,913)
Otros impuestos por pagar	(43,855)	110,521	(200,809)	(160,489)
Flujos netos de efectivo de actividades de operación	705,054	592,714	1,255,737	1,071,139
Adquisiciones de equipo de transporte y maquinaria	(536,972)	(61,506)	(926,308)	(182,961)
Otros activos y pasivos netos	(30,780)	(67,152)	(37,345)	(37,964)
Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	178,165	(244,535)	178,165	(244,535)
Intereses ganados	5,436	26,504	8,892	32,375
Flujos netos de efectivo generados de actividades de inversión	(384,151)	(346,689)	(776,596)	(433,085)
Flujos netos de efectivo de actividades de financiamiento:				
Pagos de deuda bancaria	(908,357)	(1,104,507)	(3,714,680)	(2,497,117)
Recompra de acciones	(283,701)	(97,448)	(166,096)	(67,433)
Pagos de arrendamiento capitalizable	(62,314)	(40,158)	(91,218)	(85,954)
Liquidación de instrumentos financieros derivados	(8,153)	(9,165)	(20,891)	(11,349)
Préstamos obtenidos de bancos	1,005,099	1,155,697	3,789,461	3,555,047
Pagos de arrendamiento	(81,575)	(57,137)	(156,676)	(126,007)
Intereses pagados	(76,087)	(166,748)	(266,083)	(322,243)
Flujos netos de efectivo utilizado en actividades de financiamiento	(415,088)	(319,466)	(626,183)	444,944
(Disminución neta) incremento neto de efectivo y equivalentes	(94,185)	(73,441)	(147,042)	1,082,998
Efectivo y equivalentes al inicio del período	1,548,621	1,743,587	1,597,298	580,503
Efecto de revaluación sobre el efectivo	(4,184)	(1,713)	(4)	4,932
Efectivo y equivalentes al final del período	1,450,252	1,668,433	1,450,252	1,668,433