TRAXIÓN
VIDA EN MOVIMIENTO

Reporte Trimestral

1T21

Ciudad de México, 26 de abril de 2021

Conferencia telefónica
Martes 27 de abril de 2021
10:00 a.m. hora de Ciudad de México
11:00 a.m. hora de Nueva York

Número de conferencia telefónica
Internacional: +1 (201) 689 8565
Estados Unidos: +1 (877) 407 0778

Grabación de la conferencia
(disponible 2 semanas)
Internacional: +1 (919) 882 2331
Estados Unidos: +1 (877) 481 4010
ID: 40783

Contacto
Antonio Tejedo
a.tejedo@traxion.global

Elba Salcedo
e.salcedo@traxion.global
ir@traxion.global
+52 55 5046 7900 ext. 3215

CON UN INCREMENTO EN UTILIDAD NETA DE 52.1%, TRAXIÓN REPORTA RESULTADOS DEL 1T21: LOS INGRESOS CRECIERON 25.4% Y EL EBITDA AUMENTÓ 24.7%

Las cifras presentadas en este reporte fueron preparadas de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (International Financial Reporting Standards, o "IFRS"), y están expresadas en millones de pesos nominales (MXN) a menos que se especifique lo contrario.

- **Los ingresos consolidados** totalizaron Ps. 3,993 millones, un crecimiento de 25.4% con respecto al 1T20. Esto se debe principalmente a incrementos de 116.2% y 18.3% en los ingresos de los segmentos de logística y tecnología y de movilidad de personas, respectivamente.

- **El EBITDA[1] consolidado** totalizó Ps. 801 millones, un crecimiento de 24.7% con respecto al mismo período de 2020.

- **El margen EBITDA** se ubicó en 20.1%, comparado con 20.2% en el 1T20.

- **La proporción de costos totales a ingresos** fue de 70.9%, mostrando una eficiencia de 30 puntos base.

- **Los gastos generales** crecieron 15.8%, mostrando una eficiencia de 150 puntos base, como porcentaje de los ingresos, comparado con 1T20.

- **La utilidad neta** totalizó Ps. 197 millones, un incremento de 52.1% con respecto al 1T20.

- **El flujo neto de efectivo de actividades de operación** totalizó Ps. 551 millones, un crecimiento de 15.1% comparado con el mismo período de 2020.

- **El CapEx** en 1T21 ascendió a Ps. 389 millones.

- **La razón deuda neta sobre EBITDA** se ubicó en 1.49x, comparado con 1.93x en el 1T21.

- **La flota promedio** en operación fue de 8,431 unidades motrices[2].

- **A partir del 1T21**, TRAXIÓN comienza a reportar el **segmento de Logística y Tecnología**, mostrando los negocios logísticos de forma independiente del segmento de carga.

NOTA RESPECTO AL COVID-19 – Durante el primer trimestre de 2021, TRAXIÓN continuó ejecutando medidas rigurosas para contribuir a mantener la continuidad del negocio y las operaciones de manera oportuna, apegándose a los más estrictos lineamientos sanitarios y aplicando las medidas estipuladas en el protocolo interno de manejo de contingencias. La Compañía se preocupa por la salud de sus colaboradores, clientes, proveedores y de la comunidad en general. Nuestro personal recibe información y capacitación continua y apropiada sobre los protocolos de salud y medidas de cautela ante esta situación, manteniendo la gestión del negocio. De igual forma, las oficinas, flota, centros operativos, y otras instalaciones están siendo sanitizadas continuamente, y parte del personal corporativo y de oficinas regionales se encuentra trabajando desde casa.

[1] EBITDA se calcula como utilidad de operación, más depreciación y amortización.
[2] Incluye la flota de última milla de Redpack integrada por 62 camiones, 496 camiones ligeros, 43 autos y 148 motocicletas.

MENSAJE DEL PRESIDENTE EJECUTIVO

Estimados inversionistas

Me enorgullece compartirles que TRAXIÓN entrega una vez más resultados financieros y operativos sobresalientes. Quizá lo más relevante de nuestros resultados financieros es que terminamos el trimestre con un crecimiento de 52.1% en utilidad neta que asciende a Ps. 197 millones. Por su parte, los ingresos totalizaron Ps. 3,993 millones, un crecimiento de 25.4% con respecto al mismo período de 2020, mientras que el EBITDA alcanzó Ps. 801 millones, lo que implica un incremento de 24.7% con respecto al 1T21, y un margen de 20.1%.

En este trimestre comenzamos a reportar nuestros negocios logísticos por separado, a través del segmento de **Logística y Tecnología**. Creo que es importante presentar de forma independiente esta división cuyos componentes han cobrado una gran relevancia en nuestras operaciones, y que además tienen un enorme potencial de desarrollo, penetración y crecimiento en México. Para TRAXIÓN estas líneas de negocio son trascendentales por su enfoque en tecnología y baja utilización de activos fijos, con menores requerimientos de CapEx que nuestros negocios tradicionales, lo que contribuye a incrementar la rentabilidad de la compañía.

Durante 2020, y derivado de la contingencia sanitaria, el canal de comercio electrónico experimentó un crecimiento sin precedentes, lo que ocasionó que diversos servicios logísticos que sirven a este canal crecieran y se desarrollaran de forma acelerada. TRAXIÓN estaba muy bien posicionada para captar este crecimiento, especialmente en los servicios de entregas de última milla y almacén 3PL. Creemos que esta penetración y crecimiento no solo es sostenible en el largo plazo, sino que también nos presenta diversas avenidas de crecimiento. De igual forma, estamos en posición de continuar captando las oportunidades que se presenten de forma rentable y eficiente. Estamos frente a una situación con gran potencial de creación de valor.

El hito más relevante del trimestre es la contratación de una línea de crédito comprometida por Ps. 3,500 millones, con lo que prepagamos y refinanciamos el crédito sindicado actual. Con esta línea fortalecemos aún más nuestro balance y mejoramos el perfil de nuestra deuda, conforme a nuestra estrategia de financiamiento y compromiso de innovar y buscar las mejores alternativas para contar con una estructura financiera óptima.

Sin duda 2021 será un año retador, que continuará poniendo a prueba la solidez de nuestro modelo de negocio y las capacidades de ejecución de nuestro equipo. Estoy seguro de que continuaremos operando de forma eficiente y rentable, y seguiremos en contacto cercano con nuestros clientes y proveerles las mejores soluciones en movilidad integrada a lo largo de toda la cadena de suministro.

De igual manera planeamos seguir adelante con un balance fuerte, una estructura de capital sólida y la disciplina financiera que nos ha caracterizado desde nuestra fundación.

Finalmente quiero agradecer nuevamente a todos nuestros grupos de interés y reiterar nuestro compromiso de comunicación y transparencia con el mercado.

Sinceramente,

Aby Lijtszain Chernizky

Cofundador y Presidente Ejecutivo

INDICADORES FINANCIEROS Y OPERATIVOS

Indicadores Financieros	1T21	1T20	Δ
Ingresos consolidados	**3,993**	**3,184**	25.4%
Movilidad de carga	1,384	1,383	-
Logística y tecnología	1,059	490	116.2%
Movilidad de personas	1,550	1,310	18.3%
Costos totales	2,830	2,268	24.8%
Gastos generales	696	601	15.8%
Utilidad operativa consolidada	467	314	48.6%
Depreciación y amortización	334	328	1.8%
EBITDA consolidado	**801**	**642**	24.7%
Margen EBITDA	20.1%	20.2%	(10 pbs)
Utilidad neta consolidada	**197**	**130**	52.1%
Utilidad por acción[3]	0.37	0.24	53.0%

Indicadores Operativos[4]	1T21	1T20	Δ
Kilómetros recorridos (millones)	**151.0**	**136.7**	**10.5%**
Carga	64.8	62.0	4.6%
Transporte Escolar y de personal	86.2	74.7	15.4%
Flota promedio (unidades motrices)	**8,431**	**8,236**	**2.4%**
Carga	2,182	2,130	2.4%
Transporte Escolar y de personal	5,500	5,488	0.2%
Última milla	749	618	21.2%
Ingreso promedio por kilómetro[5] (Ps./km.)			
Carga	21.04	21.85	(3.7)%
Transporte Escolar y de personal	17.99	17.55	2.5%
Costo promedio por kilómetro[6] (Ps./km.)			
Carga	14.42	15.51	(7.0)%
Transporte Escolar y de personal	11.09	11.51	(3.6)%
Área de almacén 3PL (m^2)	532,389	424,932	25.3%
Ingreso por m^2	168.20	178.48	(5.8)%
Costo por m^2	116.34	126.35	(7.9)%

Cifras en millones de pesos excepto datos por acción y por kilómetro.

[3] Para calcular la utilidad por acción, se utilizó el siguiente promedio ponderado de acciones en circulación excluyendo recompras: 1T21: 537,338,399 ; y 1T20: 540,549,612 acciones.
[4] Incluye sólo carga; no incluye logística. Cifras no consolidadas que incluyen transacciones inter-compañías.
[5] No incluye datos de la flota de última milla de Redpack (Última milla).
[6] Significa los costos incurridos por kilómetro recorrido: salarios, mantenimiento, combustible neto, peajes, y otros costos, incluyendo depreciación y amortización; no incluye costos de almacenaje.

ANÁLISIS DE RESULTADOS

A partir del 1T21, TRAXIÓN comienza a reportar tres segmentos de negocio: (i) **Movilidad de Carga**, (ii) **Logística y Tecnología**, y (iii) **Movilidad de Personas**, separando así el negocio de carga de los negocios logísticos que están soportados en tecnología y que tienen un modelo *asset light*, ya que han cobrado una relevancia material en el negocio de TRAXIÓN. Hasta el 4T20, dichos negocios se incluían en el segmento de carga. En TRAXIÓN consideramos importante mostrar el desarrollo y desempeño de estos negocios, que tienen un gran potencial de penetración y crecimiento.

En el 1T21, la utilidad neta de TRAXIÓN creció 52.1% comparado con el mismo período del año anterior, para totalizar Ps. 197 millones. Por su parte **los ingresos consolidados** crecieron Ps. 809 millones, un crecimiento de 25.4% comparado con el 1T20, para totalizar Ps. 3,993 millones. La contingencia por COVID-19, que estuvo vigente principalmente durante los últimos 9 meses de 2020 continuó en el primer trimestre de 2021. Durante este período, varios clientes solicitaron incrementos en sus capacidades, principalmente en el segmento de movilidad de personas para los servicios de transporte a parques industriales. De igual manera, el incremento en el volumen y actividad de comercio electrónico que hubo en 2020 se mantuvo durante el 1T21, lo que se traduce en un aumento en la demanda de ciertos servicios logísticos relacionados a este canal, comparado con el mismo período del año anterior.

El segmento movilidad de carga generó ingresos por Ps. 1,384 millones en línea con el mismo período de 2020. Nuestro segmento de carga ha mantenido un volumen estable durante los meses de la contingencia por COVID-19, situación que modificó los patrones de consumo en general, y que resultaron en reubicaciones constantes de flota entre clientes, sectores y geografías, comparado con trimestres pre-COVID. Sin embrago, una gran porción del crecimiento de este segmento se operó por nuestra plataforma de *brokerage* de carga denominada TRAXPORTA, por lo que no se refleja directamente en este segmento, y a través de la cual podemos crecer sin necesidad de invertir en activos. Las cifras del 1T21 mantienen la tendencia de los últimos trimestres. De igual manera, la utilidad de operación y el EBITDA se mantuvieron sin cambios con respecto al 1T20, mientras que el margen generó una expansión de 40 puntos base, comparado con el 1T20, debido a que los negocios logísticos generan márgenes mucho menores, y en este trimestre se reportan por separado.

Movilidad de Carga – Métricas Clave	1T21	1T20	Δ
Ingresos	1,384	1,383	-
Costos totales	951	985	(3.5)%
Gastos generales[7]	256	220	16.5%
Utilidad de operación	178	179	(0.5)%
EBITDA	313	312	0.2%
Margen EBITDA	22.6%	22.5%	40 pbs
Kilómetros recorridos (millones)	64.8	62.0	4.6%
Flota promedio (unidades motrices)	2,182	2,130	2.4%
Edad promedio de la flota (años)	4.7	4.4	
Ingreso promedio por km. (Ps.)	21.04	21.84	(3.7)%
Costo promedio por km. (Ps.)	14.42	15.51	(7.1)%

El segmento de logística y tecnología, como resultado de nuestra estrategia de desarrollo de negocios ligeros en activos, registró un incremento en ingresos de Ps. 569 millones, un crecimiento de 116.2% comparado con el 1T20, y se debe principalmente a:

- Un incremento de Ps. 403 millones en los ingresos de servicios y soluciones de última milla, debido principalmente al incremento en la actividad de comercio electrónico, comparado con el 1T20. Esta línea de negocio contribuyó aproximadamente 62.0% de los ingresos del segmento en el trimestre;
- Un crecimiento de Ps. 38 millones en los ingresos de servicios logísticos de almacén 3PL, un crecimiento de 12.4%, comparado con el 1T20, como resultado de un aumento de más de 107,000 m^2 en espacio de almacén, derivado de un incremento en volumen de servicios logísticos, así como el inicio de operaciones con clientes nuevos; y

[7] Incluyen gastos generales y estimación de cuentas incobrables.

- Un incremento de Ps. 128 millones en los ingresos relacionados a negocios y aplicaciones tecnológicas, como 4PL y *brokerage*. En el 1T20 estas líneas de negocio no tuvieron una contribución relevante en términos de ingresos.

TRAXIÓN considera que aproximadamente 17% de sus ingresos totales provienen del comercio electrónico, que representa un crecimiento estimado de 5.0x con respecto al 1T20. En términos de gastos, se observa una eficiencia, lo que se traduce en una mejora significativa en utilidad operativa, y en un crecimiento de 147.6% en el EBITDA, con una expansión de 111 puntos base en margen.

Logística y Tecnología – Métricas Clave	1T21	1T20	Δ
Ingresos	1,059	490	116.2%
Costos totales	923	424	117.1%
Gastos generales	84	65	29.2%
Utilidad de operación	52	1	-
EBITDA	104	42	147.6%
Margen EBITDA	9.8%	8.7%	111 pbs
Flota de última milla[8] (unidades)	749	618	21.2%
Espacio de almacén (m^2)	532,389	424,932	25.3%
Ingreso promedio por m^2 (Ps.)	168.20	178.48	(5.8)%
Costo promedio por m^2 (Ps.)	116.34	126.35	(7.9)%

El segmento de movilidad de personas registró un incremento de Ps. 239 millones, un crecimiento de 18.3% con respecto al 1T20 debido principalmente al aumento en la capacidad de clientes existentes por medidas de sana distancia, particularmente en el sector industrial, y a los esfuerzos comerciales implementados por la compañía, y que generaron captación de clientes nuevos. Lo anterior resultó en un incremento en la demanda en este segmento, y que ha sido cubierta principalmente con la flota dedicada a escuelas, y con la renta de unidades de terceros.

La utilidad de operación del segmento muestra un incremento de 75.7% como resultado de un mejor control de costos y gastos, lo que resultó en un crecimiento en el EBITDA de 38.3% y un margen de 26.8%, lo que representa una expansión de 380 puntos base con respecto al mismo período de 2020.

Movilidad de Personas – Métricas Clave	1T21	1T20	Δ
Ingresos	1,550	1,310	18.3%
Costos totales	956	859	11.3%
Gastos generales[9]	312	291	7.2%
Utilidad de operación	282	160	76.3%
EBITDA	416	301	38.2%
Margen EBITDA	26.8%	23.0%	389 pbs
Indicadores Operativos			
Kilómetros recorridos (millones)	86.2	74.7	15.4%
Flota promedio (unidades motrices)	5,500	5,488	0.22%
Edad promedio de la flota (años)	4.3	4.2	
Ingreso promedio por km. (Ps.)	17.99	17..55	2.5%
Costo promedio por km. (Ps.)	11.09	11.51	(3.6)%

[8] Unidades de flota de última milla incluyen la flota de Redpack integrada por 65 camiones, 355 camiones ligeros, 39 autos y 159 motocicletas.
[9] Incluyen gastos generales y estimación de cuentas incobrables.

Costos Totales	1T21	% Ingresos	1T20	% Ingresos	Δ
Combustible	507	12.7%	533	16.8%	(5.0)%
Costo laboral	478	12.0%	454	14.3%	5.3%
Peajes (autopistas)	158	4.0%	116	3.6%	36.6%
Mantenimiento de flota	215	5.4%	141	4.4%	52.1%
Instalaciones, servicios y suministros	1,198	30.0%	782	24.6%	53.3%
Depreciación y amortización	274	6.9%	243	7.6%	13.1%
Costos totales	**2,830**	70.9%	**2,268**	71.2%	**24.8%**

Las principales variaciones en los costos operativos se dieron en el rubro de combustible, mantenimiento de flota y de instalaciones, servicios y suministros. Esto se explica de la siguiente manera:

- A través del segmento de **Logística y Tecnología**, TRAXIÓN gestionó y ejecutó operaciones logísticas con activos propios y de terceros. Dichas operaciones se registraron en el rubro de costo de instalaciones, servicios y suministros, al igual que la renta de unidades temporales realizada en el segmento de **Movilidad de Personas**.
- El precio promedio del combustible presentó una reducción aproximada de 7.0% con respecto al 1T20. De igual forma, las operaciones de logística mencionadas en el punto anterior llevan implícito el costo de combustible en la tarifa contratada con terceros.
- El costo por mantenimiento de flota se incrementa 52.1%, principalmente debido al mantenimiento de las unidades de movilidad de personas que TRAXIÓN renta de manera temporal para satisfacer la sobre demanda en este segmento.

Resultado Integral de Financiamiento	1T21	1T20
Gasto por interés	(144)	(157)
Utilidad (pérdida) cambiaria, neta	(1)	57
Efecto en instrumentos financieros	3	(2)
Ingresos por interés	3	6
Otros	(11)	(6)
Resultado integral de financiamiento	**(150)**	**(102)**

Se observa una eficiencia en el gasto por intereses, la cual se ve contrarrestada por un beneficio cambiario registrado en el 1T20 derivado de una depreciación del Dólar americano contra el Peso mexicano durante el período.

Flujo de Efectivo por Actividades de Operación	1T21	1T20	Δ$	Δ%
Utilidad neta consolidada	197	130	67	51.5%
Gasto por impuestos a la utilidad	120	82	38	46.3%
Depreciación y amortización	334	328	6	1.8%
Deterioro de cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar	5	3	(8)	(66.7)%
Intereses a cargo	155	163	(8)	(4.9)%
Otros costos financieros	(6)	(3)	(3)	(100.0)%
Pérdida (utilidad) por venta de equipo	6	5	1	20.0%
Pérdida (utilidad) cambiaria no realizada	(4)	(7)	3	(42.9)%
Flujo Antes de Capital de Trabajo	**807**	**712**	**96**	**13.3%**
Capital de Trabajo	(257)	(233)	(24)	10.3%
Flujo neto de efectivo de actividades de operación	**550**	**478**	**72**	**15.1%**

CapEx	1T21			
Segmento	**Expansión**	**Renovación**	**Total**	**%**
Carga[10]	173	122	295	75.8%
Logística y Tecnología	52	-	52	13.4%
Transporte escolar y personal	42	-	42	10.8%
Total	**267**	**122**	**389**	

Un porcentaje importante de las inversiones en el segmento de carga fue destinado para inversión en cajas refrigeradas y equipo especializado de arrastre.

El **capital contable** totalizó Ps. 11,169 millones, un crecimiento de Ps. 330 millones comparado con el 31 de diciembre de 2020, y se debe principalmente a la utilidad neta generada en el período y el efecto de la operación del fondo de recompra de acciones de la compañía.

[10] Incluye inversión en flota y equipo de arrastre.

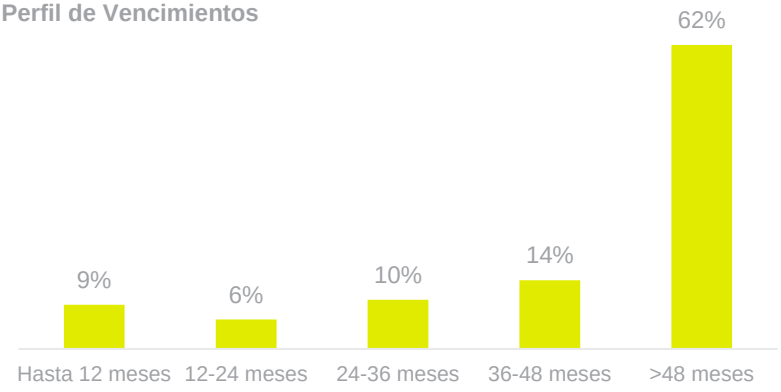
PERFIL DE LA DEUDA

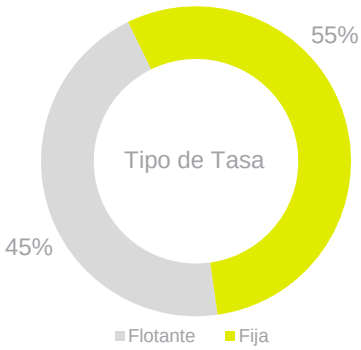
En marzo de 2021 TRAXIÓN contrató una línea de crédito comprometida con un sindicato de bancos por Ps. 3,500 millones. La línea está compuesta por un crédito simple por Ps. 3,000 millones a largo plazo, con amortizaciones crecientes y vencimiento a 2026, y una línea revolvente por Ps. 500 millones, con vencimiento en 2024. Ambos componentes son quirografarios. TRAXIÓN pretende fijar una porción de la tasa variable de esta línea durante el segundo trimestre del año. De igual manera, y como parte de su estrategia de optimización de financiamiento, TRAXIÓN cuenta con certificados bursátiles quirografarios emitidos en septiembre de 2020 por Ps. 2,500 millones, con lo que se logró una mejora en los vencimientos y en la tasa.

Desglose de la Deuda	1T21	1T20	Δ$	Δ%
Deuda a corto plazo	430	1,630	(1,199)	(73.6)%
Arrendamiento capitalizable a corto plazo	127	269	(143)	(53.0)%
Deuda a largo plazo	5,400	4,161	1,239	29.8%
Arrendamiento capitalizable a largo plazo	446	667	(222)	(33.2)%
Deuda total	6,403	6,727	(324)	(4.8)%
Efectivo[11]	1,690	1,744	(53)	(3.0)%
Deuda neta	4,713	4,984	(271)	(5.4)%

Razones de Apalancamiento	1T21
Deuda total / EBITDA UDM[12]	2.02x
Deuda neta[13] / EBITDA UDM	1.49x
Deuda total / Capital contable	0.57x

Perfil de Vencimientos



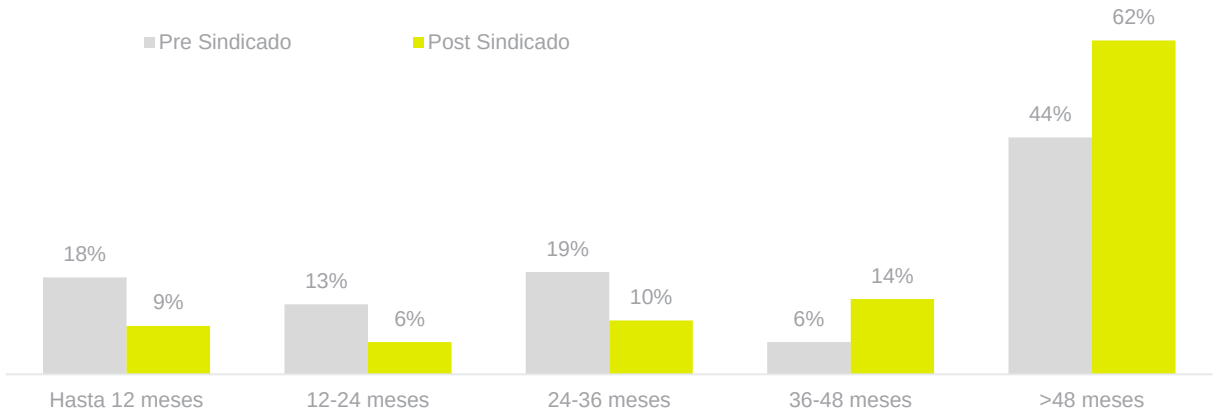


A continuación, se muestra un comparativo entre el perfil de vencimientos antes y después del cierre de la línea de crédito contratada en marzo de 2021.

[11] Incluye efectivo, equivalentes, e inversiones en acciones.

[12] EBITDA últimos 12 meses, Basado en la definición de deuda como lo determina el crédito sindicado.

[13] Incluye el efecto de los instrumentos financieros derivados.



ASG - SOSTENIBILIDAD

En TRAXIÓN buscamos mitigar nuestro impacto al medio ambiente y nuestra contribución al cambio climático ofreciendo soluciones de transporte y logística eficientes en el uso de los recursos. En términos de estrategia ASG, TRAXIÓN puso en marcha diversas iniciativas durante 2020, como la creación de la Fundación TRAXIÓN, entre otras. En términos de métricas, principales a las que hemos dado seguimiento y tienen mayor relevancia son aquellas relacionadas con el consumo y utilización de combustible y sus emisiones. Para ello:

- Renovamos constantemente nuestra flota y realizamos exhaustivos programas de mantenimiento, para disponer siempre de unidades motrices en óptimas condiciones.
- Potenciamos el uso de tecnología de vanguardia en los procesos, flota y almacenes (propios y aquellos que gestionamos de terceros). Todo esto incluye sistemas avanzados de telemetría, que permiten monitorear el consumo de combustible de nuestras unidades motrices y los hábitos de manejo de nuestros operadores, los cuales afectan directa y significativamente el rendimiento de combustible.
- Capacitamos constantemente a nuestros operadores en manejo ecoeficiente y su compensación cuenta con un componente variable ligado al buen rendimiento de combustible.
- Colaboramos con proveedores para pruebas de motores, tecnologías y combustibles más amigables con el medio ambiente.

La implementación de esta serie de estrategias tiene como resultado una constante mejora en el rendimiento de combustible de nuestras unidades motrices, lo cual implica una menor emisión de dióxido de carbono, el principal Gas de Efecto Invernadero (GEI) que contribuye al calentamiento global y al cambio climático. Aunado a esto, nuestra flota cuenta con motores de última generación, lo que contribuye a una menor emisión de gases contaminantes.

Métricas	Unidad de Medida	2018	2019	2020	1T21
Rendimiento de Combustible	Km/Lt	3.45	3.57	3.70	3.45
Intensidad en el Consumo de Combustible	Lt/Km	0.29	0.28	0.27	0.29
Intensidad de Emisiones de Alcance	tCO2Eq/1,000 Km	0.84	0.83	0.80	0.79

Los indicadores de rendimiento e intensidad están basados en nuestro consumo de diésel, ya que anualmente este representa un 97-98% de nuestro consumo energético total. Asimismo, nuestras estrategias de eficiencia se centran en el consumo de este combustible.

Alineamos nuestro Informe Integrado a los marcos y estándares líder en materia de divulgación de información ASG:

- Sustainability Accounting Standards Board (SASB)
  Desde 2020
- Task Force on Climate-Related Financial Disclosures (TCFD)
  Desde 2020
- Global Reporting Initiative (GRI)
  Desde 2019
- International Integrated Reporting Council (IIRC)
  Desde 2019

Buscamos maximizar nuestra contribución a los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS), y estamos comprometidos con la implementación de los 10 Principios del Pacto Global de las Naciones Unidas, al que nos sumamos en 2020.

OBJETIVOS DE DESARROLLO SOSTENIBLE

UN GLOBAL COMPACT
APOYAMOS EL PACTO MUNDIAL

Estamos respondiendo y divulgando información ASG a través de dos de las plataformas de información líder internacionales:

- Corporate Sustainability Assessment (CSA) de S&P
  En 2020 de manera voluntaria y en 2021 tras haber sido invitados
- Carbon Disclosure Project (CDP)
  En 2020 internamente y en 2021 tras haber sido invitados

En el 2020 nos integramos al Consejo Consultivo de Finanzas Verdes, foro empresarial que tiene como objetivo promover prácticas de mercado, regulaciones y mandatos de inversión para movilizar capitales hacia activos y proyectos verdes.

CCFV
CONSEJO CONSULTIVO DE FINANZAS VERDES

COBERTURA DE ANALISTAS

Institución	Analista	Contacto
Actinver	Ramón Ortiz	rortiz@actinver.com.mx
Barclays	Pablo Monsiváis	pablo.monsivais@barclays.com
Citi	Stephen Trent	stephen.trent@citi.com
NAU Securities	Alejandro Demichelis	alejandrodemichelis@nau-securities.com
Morgan Stanley	Josh Milberg, CFA	josh.milberg@morganstanley.com
Santander	Rubén López, CFA	pbruno@santander.com.br
Miranda – Vector	Martín Lara	martin.lara@miranda-gr.com
UBS	Rogerio Araujo	rogerio.araujo@ubs.com

SOBRE TRAXIÓN

TRAXIÓN es la empresa líder de transporte y logística en México. Ofrece soluciones integrales a través del portafolio de servicios más amplio y diverso del país. La plataforma de TRAXIÓN opera tres segmentos de negocio: **movilidad de carga, logística y tecnología, y movilidad de personas**. La Compañía cuenta con 7 marcas reconocidas por su liderazgo en los diferentes nichos de negocio en los que participa. TRAXIÓN se estableció en 2011 y cerró el 1T21 con una flota promedio de 8,431 unidades motrices, 532,389 metros cuadrados de espacio de almacén logístico 3PL, presencia nacional, una cartera de más de 1,000 clientes, y más de 16,600 colaboradores. Entre las ventajas competitivas más importantes de TRAXIÓN destacan: un equipo administrativo experimentado y comprometido, único consolidador en un sector altamente fragmentado, única empresa institucional dentro de una industria dominada por empresas familiares, portafolio de servicios *premium* diversificado, relaciones de largo plazo con clientes y proveedores, y visión anticipada de mercado.

Movilidad de Carga

El segmento de movilidad de carga provee soluciones integrales de carga. Entre los servicios que presta la Compañía destacan: carga dedicada, carga consolidada (LTL), carga intermodal, carga refrigerada, carga internacional y cruces fronterizos, transporte de petroquímicos, mudanza, y transporte especializado. Operamos una plataforma de 6 marcas de alto reconocimiento como Transportadora EGOBA, Muebles y Mudanzas MYM, Grupo SID, Auto Express Frontera Norte, Autotransportes El Bisonte, y Redpack. TRAXIÓN cuenta con una de las flotas más modernas, diversas y flexibles de la industria, con una edad promedio de 4.8 años, compuesta por un promedio de 2,182 unidades motrices al cierre de 1T21.

Logística y Tecnología

En este segmento, TRAXIÓN provee soluciones logísticas a lo largo de toda la cadena de suministro a través de plataformas digitales y aplicaciones tecnológicas. Entre los servicios que ofrece están: soluciones logísticas integrales 4PL, manejo de almacenes 3PL, servicios de última milla, paquetería y mensajería, y brokerage de carga, entre otros. Al 1T21 operaba más de 532,389 metros cuadrados de almacén 3PL y una flota de última milla integrada por 749 unidades.

Movilidad de Personas

El segmento de transporte escolar y de personal provee servicios de transporte de personal a corporativos, parques industriales y hoteles, así como transporte de estudiantes a escuelas y universidades, y servicios de turismo a grupos. A través de su subsidiaria LIPU, TRAXIÓN opera una plataforma centralizada bajo contratos dedicados o servicio spot y las flota más grande y moderna de México compuesta por un promedio de 5,500 unidades motrices al cierre de 1T21.

Aviso Legal

La información presentada en este comunicado puede contener declaraciones con ciertas estimaciones respecto al futuro relacionadas a Grupo Traxión, S.A.B. de C.V. y sus subsidiarias (en conjunto "Traxión" o la "Compañía"), las cuales no son hechos históricos y representan la visión actual de la administración de Traxión, basada en la información disponible para la Compañía. Tales declaraciones están sujetas a ciertos riesgos y factores hechos a base de presunciones. Las palabras "anticipada", "cree", "estima", "espera", "planea", y otras expresiones similares, relacionadas o no con la Compañía, buscan dar estimaciones o previsiones. Distintos factores pueden causar que los resultados implícitos en las declaraciones sean materialmente diferentes a cualquier resultado futuro o evento de, o relacionado con, Traxión que pudiera ser incluido, en forma expresa o implícita dentro de dichas declaraciones. Asimismo, si los supuestos utilizados en las declaraciones resultan ser incorrectos, los resultados reales podrían variar materialmente de aquellos descritos en el presente como anticipados, creídos, estimados o esperados. Traxión no asume ninguna obligación de actualizar las declaraciones o información presentada dentro de este comunicado

ESTADOS FINANCIEROS – BALANCE GENERAL (miles de pesos MXN)

ACTIVO	2021	2020
Activo circulante:		
Efectivo y equivalentes de efectivo	1,548,621	1,597,298
Inversión en acciones	141,856	126,313
Cuentas por cobrar, neto	2,885,933	2,617,881
Partes relacionadas	2,911	2,762
Activos por impuestos corrientes	1,137,058	844,183
Otras cuentas por cobrar, neto	245,424	270,934
Inventarios, neto	128,953	88,099
Pagos anticipados	156,346	126,441
Total de activo circulante	**6,247,102**	**5,673,911**
Activo no circulante:		
Pagos anticipados a largo plazo	121,730	121,730
Equipo de transporte y maquinaria	8,139,144	8,132,653
Activo por derecho de uso, neto	1,414,472	1,199,323
Inversiones permanentes	3,017	3,017
Crédito mercantil	4,322,892	4,322,892
Activos intangibles y otros activos, netos	1,380,245	1,386,742
Impuestos a la utilidad diferidos	235,129	251,278
Total de activos no circulantes	**15,616,629**	**15,417,635**
Total de activo	**21,863,731**	**21,091,546**

PASIVO Y CAPITAL CONTABLE	2021	2020
Pasivo circulante:		
Venc. circulante de deuda a largo plazo	430,429	1,026,541
Obligaciones por arrendamiento capitalizable	126,557	130,908
Obligaciones por arrendamiento IFRS 16 a corto plazo	245,384	181,043
Proveedores	1,030,074	939,472
Acreedores	100,560	108,303
Otros impuestos por pagar	886,946	693,106
Provisiones	736,286	576,960
Impuesto a la utilidad	70,319	86,904
Participación de trabajadores en utilidad	105,345	80,792
Partes relacionadas	5,961	5,100
Anticipos de clientes	57,939	79,043
Total del pasivo circulante	**3,795,800**	**3,908,172**
Pasivo no circulante:		
Deuda bancaria a largo plazo[14]	2,900,251	2,372,947
Deuda bursátil a largo plazo[16]	2,500,000	2,500,000
Obligaciones por arrendamiento capitalizable a largo plazo	445,815	470,368
Obligaciones por arrendamiento IFRS 16 a largo plazo	255,366	231,757
Instrumentos financieros derivados	29,083	40,638
Beneficios a empleados	114,139	108,228
Impuestos a la utilidad diferidos	654,289	620,041
Total del pasivo no circulante	**6,898,943**	**6,343,979**
Total del pasivo	**10,694,743**	**10,252,151**
Capital contable:		
Capital social	8,472,665	8,355,060
Prima en suscripción de acciones	135,944	135,944
Reserva legal	67,272	67,272
Pérdidas actuariales	717	(2,469)
Pérdidas por instrumentos financieros derivados	(16,892)	(28,447)
Otras cuentas de capital	490,173	490,173
Resultados acumulados	2,019,109	1,821,862
Total del capital contable	**11,168,988**	**10,839,395**
Total del pasivo y capital contable	**21,863,731**	**21,091,546**

[14] Excluye vencimientos circulantes

ESTADOS FINANCIEROS – ESTADO DE RESULTADOS (miles de pesos MXN)

	1T21	1T20	Δ%
Ingresos por servicios:			
Ingresos por fletes (carga)	1,383,988	1,383,327	*0.0%*
Servicios de logística	1,059,415	490,035	*116.2%*
Ingresos de personal	1,549,584	1,310,229	*18.3%*
Total de ingresos de operación	**3,992,987**	**3,183,591**	***25.4%***
Costos totales	2,829,988	2,268,214	
Utilidad bruta	**1,162,999**	**915,377**	***27.1%***
Gastos generales	689,289	590,866	
Estimación de cuentas incobrables	5,474	13,314	
Otros (ingresos) gastos, neto	1,270	(3,093)	
Utilidad de operación	**466,966**	**314,290**	***48.6%***
(Costo) ingreso financiero:			
Gastos por intereses	(143,973)	(157,129)	
Costo financiero del plan de beneficios definidos	(311)	(223)	
Otros costos financieros	(11,022)	(5,819)	
(Pérdida) utilidad en cambios, neta	(741)	57,333	
Efecto de valuación de instrumentos financieros	2,805	(2,183)	
Ingresos por intereses	3,456	5,871	
Costo financiero, neto	(149,786)	(102,150)	
(Pérdida) utilidad antes de impuesto a la utilidad	**317,180**	**212,140**	***49.5%***
Impuesto a la utilidad:			
Sobre base fiscal	93,935	98,715	
Diferidos	25,998	(16,247)	
Total de impuesto a la utilidad	119,933	82,468	
Utilidad (pérdida) neta consolidada	**197,247**	**129,672**	***52.1%***

ESTADOS FINANCIEROS – ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO (miles de pesos MXN)

	1T21	1T20
Flujo de efectivo de actividades de operación:		
Utilidad neta consolidada	197,247	129,672
Depreciación y amortización	333,952	328,098
Deterioro de cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar	5,474	13,314
Impuestos a la utilidad	119,933	82,468
Pérdidas (utilidad) en cambios no realizada	(4,180)	(6,645)
Gasto por intereses, neto	151,539	157,077
Pérdida (utilidad) en venta de equipo de transporte y maquinaria	5,741	5,181
Otras partidas virtuales	(2,494)	2,406
Flujo antes de variaciones al capital de trabajo	**807,212**	**711,571**
Cuentas por cobrar a clientes	(266,754)	(332,651)
Cuentas por cobrar a partes relacionadas	(9,954)	(145)
Otros activos circulantes	(282,883)	(199,976)
Impuestos por pagar	(5,083)	(3,007)
Proveedores	90,602	116,504
Pasivos acumulados	174,873	200,827
Cuentas por pagar a partes relacionadas	3,894	1,321
Anticipo de clientes	(21,104)	(7,458)
Otros impuestos por pagar	59,881	(8,561)
Flujos netos de efectivo de actividades de operación	**550,684**	**478,425**
Adquisiciones de equipo de transporte y maquinaria	(389,336)	(121,455)
Otros activos y pasivos netos	(6,566)	29,189
Intereses ganados	3,456	5,871
Flujos netos de efectivo generados de actividades de inversión	**(392,446)**	**(86,395)**
Flujos netos de efectivo de actividades de financiamiento:		
Pagos de deuda bancaria	(2,806,323)	(1,392,609)
Recompra de acciones	117,605	30,015
Pagos de arrendamiento capitalizable	(28,904)	(45,796)
Liquidación de instrumentos financieros derivados	(12,738)	(2,184)
Préstamos obtenidos de bancos	2,784,362	2,399,350
Pagos de arrendamiento	(75,101)	(68,872)
Intereses pagados	(189,996)	(155,495)
Flujos netos de efectivo utilizado en actividades de financiamiento	**(211,095)**	**764,409**
(Disminución neta) incremento neto de efectivo y equivalentes	**(52,857)**	**1,156,439**
Efectivo y equivalentes al inicio del período	1,597,298	580,503
Efecto de revaluación sobre el efectivo	4,180	6,645
Efectivo y equivalentes al final del período	**1,548,621**	**1,743,587**