

Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración	2
[110000] Información general sobre estados financieros	16
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	19
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	21
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	22
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto	24
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	26
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior	29
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera	32
[700002] Datos informativos del estado de resultados	33
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	34
[800001] Anexo - Desglose de créditos	35
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera	38
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto.....	39
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados	40
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	47
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos	51
[800500] Notas - Lista de notas.....	52
[800600] Notas - Lista de políticas contables.....	130
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34	147

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

TRAXIÓN SUPERA SU GUÍA DE RESULTADOS DE 2020 Y REPORTA UN CRECIMIENTO EN LOS INGRESOS DE 17.6% EN 2020, UN AUMENTO DE 18.0% EN EL EBITDA, MIENTRAS QUE LA UTILIDAD NETA SE INCREMENTÓ 47.3%

Las cifras presentadas en este reporte fueron preparadas de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (International Financial Reporting Standards, o "IFRS"), y están expresadas en millones de pesos nominales (MXN) a menos que se especifique lo contrario.

- ✍ **Los ingresos consolidados totalizaron** Ps. 4,061 millones en el trimestre y Ps. 14,298 millones en el año, un crecimiento de 30.3% y 17.6%, respectivamente, comparado con los mismos periodos de 2019.
- ✍ **El EBITDA consolidado** totalizó Ps. 784 millones en el trimestre y Ps. 3,018 millones en el año, un crecimiento de 21.8% y 18.0% respectivamente.
- ✍ **El margen EBITDA** se ubicó en 19.3% en el trimestre y 21.1% en el año.
- ✍ **La proporción de costos totales a ingresos** fue de 71.6% en el trimestre y 71.1% en el año.
- ✍ **Los gastos generales** crecieron 17.6% en el trimestre y 7.8% en el año, mostrando eficiencias generadas por economías de escala.
- ✍ **El flujo neto de efectivo de actividades de operación** totalizó Ps. 726 millones y Ps 2,363 millones en el trimestre y el año, respectivamente.
- ✍ **La utilidad neta** totalizó Ps. 189 millones en el trimestre y Ps. 661 millones en el año, un crecimiento de 22.0% y 47.3%, respectivamente, comparado con el ejercicio anterior.
- ✍ **El CapEx en 2020** ascendió a Ps. 891 millones en el año y a Ps. 536 millones en el trimestre.
- ✍ **La deuda neta** alcanzó Ps. 4,777 millones al cierre de 2020, un decremento de Ps. 410 millones con respecto a 2019, mientras que la razón deuda neta / EBITDA se ubicó en 1.60x, comparado con 2.05x al cierre de 2019.
- ✍ **La flota promedio** en 2020 fue de 8,357 unidades motrices¹.
- ✍ **En octubre de 2020, TRAXIÓN se adhirió al Pacto Mundial de las Naciones Unidas.**
- ✍ **La Compañía superó su guía de resultados para 2020.**

Nota Respecto al COVID-19

Durante el cuarto trimestre de 2020, TRAXIÓN continuó ejecutando medidas rigurosas para contribuir a mantener la continuidad del negocio y las operaciones de manera oportuna, apegándose a los más estrictos lineamientos sanitarios y aplicando las medidas estipuladas en el protocolo

interno de manejo de contingencias. La Compañía se preocupa por la salud de sus colaboradores, clientes, proveedores y de la comunidad en general. Nuestro personal recibe información y capacitación continua y apropiada sobre los protocolos de salud y medidas de cautela ante esta situación, manteniendo la gestión del negocio. De igual forma, las oficinas, flota, centros operativos, y otras instalaciones están siendo sanitizadas continuamente, y parte del personal corporativo y de oficinas regionales se encuentra trabajando desde casa.

⁽¹⁾ Incluye 693 unidades de última milla que integran la flota de Redpack conformada por 62 camiones, 440 camiones ligeros, 43 autos y 148 motocicletas.

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

Nuestra compañía.

Somos una empresa líder en la industria del autotransporte y logística en México, ofrecemos una solución única e integral de (i) autotransporte de carga y logística y (ii) servicios de transporte escolar y de personal. A través de estos dos segmentos operativos complementarios, prestamos servicios de autotransporte terrestre doméstico e internacional en un mercado altamente fragmentado. Derivado de la estrategia de adquisiciones disciplinada y orientada que hemos implementado, junto con nuestro crecimiento orgánico, hemos creado la plataforma “Traxión”, que incluye siete marcas clave reconocidas por su liderazgo y calidad en los mercados en los que prestan servicios. A través de nuestra diversificada flota de camiones y autobuses, así como de nuestros rigurosos programas de mantenimiento y renovación, somos capaces de prestar servicios de alta calidad en la República Mexicana y de coordinar servicios continuos hacia los Estados Unidos.

Segmento de Autotransporte de Carga y Logística

Nuestro segmento de autotransporte de carga y logística provee servicios de autotransporte de carga a través de todo el país y al extranjero. Operamos una de las flotas de autotransporte terrestre más grandes en México, la cual, al cierre del cuarto trimestre de 2020, estaba integrada en promedio por 2,836 unidades motrices, incluyendo la flota de última milla de Redpack. Contamos con una de las flotas más modernas de la industria, con una edad promedio de 4.5 años, comparado con el promedio de la industria de 16.8 años, de acuerdo con datos de la SCT. Operamos servicios a través de nuestras subsidiarias, incluyendo MyM, Egoba, Grupo SID, AFN, El Bisonte y Redpack. Mantenemos un grado de centralización entre nuestras diferentes subsidiarias al promover el uso compartido de terminales, talleres de mantenimiento y un sistema centralizado de abastecimiento, entre otros. Esta centralización nos ayuda a generar eficiencias que nos permiten mantener flexibilidad, ofrecer precios competitivos e impulsar rentabilidad.

Segmento de Transporte Escolar y de Personal

Prestamos servicios de transporte escolar y de personal y turismo a compañías y escuelas privadas principalmente bajo contratos por plazos preestablecidos. Operamos la flota de camiones y camionetas más grande en México: nuestra flota promedio es de 5,502 vehículos, con una edad promedio de 4.2 años al cierre del cuarto trimestre de 2020. Prestamos los servicios de este segmento a través de nuestra subsidiaria LIPU.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

Nos proponemos aprovechar nuestra escala y nuestro sólido balance general para continuar expandiendo nuestra rentabilidad del negocio a través del crecimiento orgánico e inorgánico. Nuestra estrategia de crecimiento se basa en los siguientes pilares: (i) mantener nuestras operaciones como las mejores de su gama para impulsar nuestro crecimiento orgánico acelerado; (ii) ejecutar una estrategia de adquisiciones disciplinada; (iii) expansión en nuestros servicios comerciales; (iv) utilización estructurada de capital y financiamiento; y (v) capitalizar las dinámicas de la industria que nos sean favorables. Esperamos originar estas estrategias y al mismo tiempo mantener un enfoque en el desarrollo y fortalecimiento de las relaciones con nuestros clientes.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

Competencia

La industria de transporte está altamente fragmentada y es altamente competitiva. Nuestros principales competidores en los segmentos de carga y logística son compañías especializadas, flotas privadas de transporte y medios de transporte alternativos, primordialmente transporte de carga ferroviario. En el futuro, podríamos estar sujetos a competencia de empresas de carga estadounidenses, especialmente si se eliminan las restricciones de inversión extranjera en México. En nuestro segmento de transporte escolar y de personal nos enfrentamos a competencia de compañías de autobuses nacionales, regionales y locales, así como a otros medios de transporte, incluyendo transporte público urbano y suburbano y automóviles privados. Los efectos de un incremento en la competencia son inciertos y dependen de un número de factores, muchos de los cuales están fuera de nuestro control, incluyendo condiciones económicas, el marco regulatorio mexicano, el comportamiento de nuestros clientes y competidores, inversiones públicas o privadas en medios alternos de transporte (incluyendo infraestructura ferroviaria o transporte público urbano). Nuestros competidores podrían implementar planes de crecimiento en áreas donde tenemos mayor concentración de operaciones, estrategias de reducción de precios u otras estrategias comerciales enfocadas a clientes o sectores que atendemos.

Industrias y clientes

Una afectación a los sectores o clientes que atienden cada uno de nuestros segmentos podrían impactar negativamente la demanda de nuestros servicios. Aunque nuestras operaciones en el sector de carga y logística proveen servicio a diferentes industrias, algunas de estas industrias han mostrado un mayor impacto en nuestras ventas e ingresos, los cuales podrían verse afectados por condiciones fuera de nuestro control.

Regulación

Nuestras operaciones están sujetas a leyes, reglamentos y normas tanto, federales, estatales y municipales, que impactan nuestras actividades en diferentes maneras relacionadas a aspectos ambientales, medidas o peso para el uso de carreteras, entre otros.

La regulación vigente, requiere que obtengamos y conservemos permisos federales para proveer servicios de autotransporte de carga y, dependiendo del estado y ciudad en los que operamos, también necesitamos varios

permisos. En nuestras operaciones internacionales, nos encontramos sujetos a la regulación y supervisión del Departamento de Transporte de Estados Unidos (U.S. Department of Transportation).

Nuestras operaciones relacionadas con el transporte de personal no se encuentran sujetas a regulación federal, sin embargo, algunas actividades de transporte de personal han sido reguladas en un ámbito local.

Costos y gastos de operación

Una gran parte de nuestros costos se encuentran representados por insumos sobre los que no tenemos control, incluyendo el precio de combustible, primas de seguros y ciertos costos de mantenimiento de nuestra flota.

Algunos de nuestros contratos con clientes prevén aumentos automáticos de precios u otras formas de protección contra el costo de combustibles, seguros, y/o mantenimiento. El costo laboral de nuestro personal, principalmente relacionado con sueldos y prestaciones de los operadores podría verse impactado por la demanda de sus servicios.

Disponibilidad de petróleo y volatilidad de sus precios

Nuestro negocio es afectado por la disponibilidad y los precios internacionales del petróleo, mismos que han presentado volatilidad en años recientes. Periodos de alta volatilidad en los precios del combustible, incrementos en precios del combustible y perturbaciones significativas en el suministro, podrían tener un efecto sobre nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación. Los costos de combustible representan el rubro más importante de nuestros gastos totales de operación.

Capacidad de fondeo para gastos de capital

Con el fin de renovar y mantener nuestra flota y desarrollar nuestro negocio de acuerdo con nuestra estrategia, requerimos hacer importantes gastos de capital. En el pasado, hemos realizado dichas inversiones con recursos provenientes de financiamientos, arrendamientos operativos de equipo, o flujos operativos generados por nuestro negocio, incluyendo la venta de nuestros activos. Posterior a la reciente Oferta Pública, hemos destinado una cantidad relevante de los recursos a gastos de capital. La disponibilidad de financiamiento, de arrendamientos operativos o de acceso al mercado de capitales depende de diversos factores que se encuentran fuera de nuestro control, incluyendo factores macroeconómicos y consideraciones de los proveedores de dichos financiamientos acerca de la conveniencia de operar dichos productos financieros en México.

Adquisiciones

Nuestra estrategia de negocios ha contemplado la realización constante de adquisiciones. En octubre de 2018 realizamos la compra de activos de Transportes Roncalli Lolek y la adquisición de Autotransportes El Bisonte. En mayo de 2018 adquirimos Redpack. En 2016, realizamos las adquisiciones de Grupo SID, AFN y LIPU. Nuestro modelo operativo implementado en cada una de nuestras subsidiarias operativas contempla la existencia y funcionamiento de sistemas de controles internos eficaces respecto de nuestros procesos.

Las sinergias esperadas respecto a las adquisiciones que hemos completado recientemente pueden no materializarse en el plazo esperado o podrán requerir gastos mayores a los contemplados. Entre las sinergias se encuentran la posibilidad de realizar ventas cruzadas a nuestros clientes, sinergias de red, eficiencias en gastos de operación y administrativos y otras sinergias operativas.

Nuestra estrategia de crecimiento se centra en gran medida en las oportunidades de adquisición en las industrias de autotransporte de carga y transporte escolar y de personal cuando dichas oportunidades se presenten en condiciones favorables. Nuestra capacidad para realizar adquisiciones en dichas condiciones está sujeta a la competencia de otros adquirentes potenciales lo cual podría afectar el precio de compra o condiciones de mercado.

Hemos crecido rápida y significativamente durante los últimos años. Además del crecimiento resultado de la adquisición de negocios operativos, dichas adquisiciones han requerido la expansión de nuestros recursos internos. Hemos incursionado en mercados y sectores distintos a los sectores atendidos tradicionalmente por nosotros. Nuestra estrategia comercial comprende continuar sumando negocios operativos a la plataforma existente. Necesitaremos

mejorar continuamente los procedimientos y controles existentes, así como implementar procedimientos para procesar nuevas transacciones, sistemas operativos y financieros, y procedimientos para expandir, capacitar y administrar nuestra base de empleados.

La legislación en materia de competencia económica y el establecimiento de otras barreras para la integración de adquisiciones podrían afectar oportunidades futuras para crecer a través de fusiones, adquisiciones o coinversiones. No existe ninguna garantía de que las adquisiciones que deseamos efectuar en el futuro serán autorizadas o no serán investigadas con base en argumentos relacionados con cuestiones de competencia económica. La capacidad de Traxión para crecer en forma exitosa a través de adquisiciones depende de nuestra capacidad para identificar, negociar, consumir e integrar adquisiciones idóneas y para obtener el financiamiento necesario.

Legislación Fiscal

Estamos sujetos a leyes y reglamentos de carácter fiscal cuyas normas inciden de manera importante en nuestro negocio. Contamos con la posibilidad de realizar ciertos acreditamientos, deducciones de costos y gastos particulares a la industria del autotransporte que utilizamos de manera consistente y pueden ser significativas. Adicionalmente, nuestros clientes, en ciertos de nuestros segmentos de negocio, cuentan con beneficios de deducibilidad de nuestros servicios, particularmente en el segmento de transporte escolar y de personal.

Endeudamiento y costo financiero

Podríamos contratar deuda adicional a medida que aumentemos nuestra flota o debamos realizar otros gastos de capital, de conformidad con nuestra estrategia de crecimiento.

Nuestra capacidad para realizar pagos programados respecto a nuestra deuda dependerá predominantemente de nuestro desempeño operativo en el futuro y de nuestro flujo de efectivo, lo que a su vez dependerá de las condiciones económicas y políticas prevalecientes y factores financieros, de competencia, regulatorios, de negocios y otros.

Hemos celebrado contratos de financiamiento los cuales nos imponen ciertas obligaciones durante su vigencia y debemos cumplir con dichas obligaciones.

Desastres naturales

De tiempo en tiempo, diversas regiones en México y en los Estados Unidos experimentan fenómenos naturales (incluyendo lluvias torrenciales y huracanes y sismos). Este tipo de desastres naturales podría afectar las vías de comunicación por las que transita nuestra flota, dañar nuestras unidades motrices, talleres, centros de servicio o demanda por parte de nuestros clientes.

Estacionalidad

Al igual que el resto de las empresas pertenecientes a la industria, nuestras operaciones se caracterizan por estar sujetas a fluctuaciones estacionales en los niveles de demanda. En particular, los resultados de nuestro primer trimestre reflejan un nivel ligeramente menor de operación comparado con el resto del año, y los resultados del último trimestre, reflejan que ciertos clientes requieren generación de inventario para la temporada de vacaciones.

Seguridad

La presencia de violencia y actividades delictivas, tales como el robo de carga y de unidades de transporte, así como los conflictos entre las organizaciones delictivas y las fuerzas armadas impacta directamente a la industria. El cierre de carreteras complica el tránsito y la operación de nuestras unidades en las vías afectadas en tanto el robo de las mismas incrementan los costos de vigilancia, rotación de nuestro personal o daños a la percepción de nuestras operaciones.

Los aumentos de los costos de seguros podrían tener un impacto en nuestros resultados de operación. Actualmente mantenemos un seguro de responsabilidad civil conforme lo establece la legislación aplicable. Todas nuestras unidades motrices que operan rutas transfronterizas están aseguradas con pólizas de seguros tanto estadounidenses como mexicanas.

Accidentes

La operación de nuestras unidades motrices nos expone a riesgos de accidentes que pudieran causar daños materiales o personales. Estamos expuestos a reclamaciones por lesiones personales o muerte, y daños a la propiedad como resultado de accidentes en los que se puedan ver involucrados nuestros operadores. Cualquier accidente o incidente que involucre a nuestras unidades motrices también podría requerir la reparación o reemplazo de la unidad motriz dañada y la pérdida temporal o permanente del servicio que la misma presta, así como un incremento en nuestros costos, incluyendo de aseguramiento.

Seguros

Estamos expuestos a ciertos riesgos que pudieran no estar cubiertos por nuestras pólizas de seguros, y podríamos tener dificultad para obtener un seguro en términos comercialmente aceptables o en obtenerlo. La obtención y mantenimiento de seguros es fundamental para las operaciones de las empresas de transporte. De acuerdo con la práctica en la industria, existen ciertos riesgos de negocio que no es posible asegurar incluyendo entre otros, la interrupción de negocio, pérdida de ganancia o ingreso, pérdidas por mantenimiento.

Personal

Aproximadamente el 80% de nuestros trabajadores están afiliados a diversos sindicatos. La existencia de conflictos laborales incluyendo huelgas, suspensiones de labores u otros trastornos, podrían afectar nuestras operaciones.

La escasez de operadores calificados de nuestras unidades, la existencia de otras presiones inflacionarias de carácter general y la reforma de las leyes y los reglamentos aplicables en materia laboral podrían incrementar los costos relacionados con nuestro personal.

Nuestro éxito depende en gran medida de los esfuerzos y capacidades de nuestro equipo administrativo de alto nivel y personal financiero, comercial, operativo y de mantenimiento clave. Nuestro éxito también depende de nuestra capacidad continua para identificar, reclutar, entrenar y retener personal con capacidades para llevar a cabo nuestras operaciones y administración. La competencia por dicho personal calificado es intensa.

Tecnología de la Información

Confiamos en nuestros sistemas de tecnología de la información para manejar eficientemente nuestro negocio, y son un componente clave de nuestra estrategia de crecimiento. Para mantener el ritmo de las tecnologías cambiantes y las demandas de nuestros clientes, debemos interpretar y atender correctamente las tendencias del mercado y mejorar las características y funcionalidad de nuestra plataforma tecnológica.

Estamos sujetos a ataques cibernéticos, otros ataques intencionales, así como a riesgos de seguridad de diferente índole (virus, intentos de accesos no autorizados, entre otros).

En caso de que alguna de las instalaciones en donde se encuentren nuestros sistemas sea afectado por un desastre natural el servicio se vería afectado hasta el momento en que se restablezca el servicio en un sitio alternativo.

Estamos desarrollando tecnología de información para todos nuestros segmentos de negocio que requiere inversiones de tiempo y recursos. Podemos requerir capacitación adicional o personal diferente para implementar con éxito este sistema, todo lo cual puede resultar en gastos adicionales, demoras en la obtención de resultados o interrupciones en nuestras operaciones. Además, las compañías adquiridas tendrán que estar integradas a nuestra tecnología, lo que puede causar costos adicionales de formación o licencia.

Riesgos Relacionados con México

Estamos sujetos a riesgos políticos, económicos, legales y reglamentarios específicos para México, incluyendo las condiciones generales de la economía mexicana, la devaluación del Peso en comparación con el Dólar, la inflación mexicana, las tasas de interés, reglamentos, impuestos y reglamentación confiscatorios, expropiación, inestabilidad social y política, desarrollos sociales y económicos en México.

En el pasado, México ha experimentado periodos prolongados de condiciones económicas débiles. No podemos asegurar que estas condiciones no regresarán o que estas condiciones no tendrán un efecto en nuestro negocio, posición financiera o en los resultados de operación.

Las disminuciones en la tasa de crecimiento de las economías regionales de México en donde llevamos a cabo nuestras operaciones, los periodos de crecimiento negativo y/o los aumentos en la inflación o tasas de interés pueden dar lugar a una disminución en la demanda por parte de nuestros clientes respecto a nuestros servicios.

Riesgos Relacionados con otros países

En años recientes las condiciones económicas de México han estado altamente correlacionadas con las condiciones económicas en Estados Unidos como resultado del intercambio de bienes y servicios en décadas pasadas bajo el El Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) y un incremento en la actividad económica entre los dos países. Eventos geopolíticos adversos o condiciones económicas en Estados Unidos, la terminación o renegociación del TLCAN, así como la ratificación del tratado de libre comercio que lo sustituirá, es decir El Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC), u otros eventos relacionados podrían tener un efecto material adverso en la economía mexicana, así como a nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y el precio de mercado de nuestras acciones.

Política de Dividendos

Actualmente no contamos con una política de dividendos; en caso de implementarla, generalmente, los pagos de dividendos y el monto de los mismos están sujetos a aprobación de la asamblea de accionistas de Traxión con base en una recomendación del Consejo de Administración. El pago de dividendos y la adopción de una política de dividendos dependerá de una serie de factores, incluyendo los resultados de operación, la situación financiera, los requerimientos de flujo de efectivo, la perspectiva de negocios, las implicaciones fiscales, los términos y condiciones de financiamientos entre otros factores.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

Análisis de Resultados

En 2020, los **ingresos consolidados** crecieron Ps. 2,143 millones, un crecimiento de 17.6% comparado con 2019, para totalizar Ps. 14,298 millones. La contingencia por COVID-19, que estuvo vigente más de 9 meses del año, afectó a diversos sectores de la economía, y ocasionó el cierre de escuelas y el trabajo desde casa. Durante el año, varios clientes solicitaron incrementos en sus capacidades, principalmente en el segmento de transporte de personal para los servicios de transporte a parques industriales. Todo esto resultó en un rebalanceo de flota, cambios en la estructura operativa, y un enfoque en ahorros y eficiencias. De igual manera, se produjo un incremento significativo en la actividad de comercio electrónico durante el año, así como un aumento en la demanda de ciertos servicios logísticos relacionados a este canal.

En el 4T20, los ingresos consolidados crecieron 30.3% para alcanzar Ps. 4,061 millones, comparado con el mismo período de 2019, y se debe principalmente a un incremento de 38.8% en los ingresos del segmento de carga y logística, y de 18.8% en el segmento de transporte escolar y de personal.

El **segmento de carga y logística** reportó en 2020 un incremento de Ps. 1,607 millones en los ingresos, que representa un crecimiento de 22.5%, principalmente derivado de:

1. Un incremento de Ps. 1,086 millones en los ingresos del segmento de última milla, que representa un crecimiento de 171.5% con respecto a 2019, debido al aumento en la actividad de comercio electrónico;

- Un incremento de Ps. 212 millones en los ingresos de servicios logísticos de almacén 3PL, un crecimiento de 24.8%, como resultado de un aumento de más de 105,630 m² en espacio de almacén; y
- Un incremento de Ps. 295 millones en los servicios de carga, que representa un crecimiento de 5.2%.

TRAXIÓN considera que aproximadamente 12% de sus ingresos provienen del comercio electrónico, que representa un crecimiento estimado de 4.0x con respecto a 2019. Los servicios logísticos han cobrado mayor relevancia dentro de la base de ingresos de la compañía, en línea con la estrategia de TRAXIÓN de desarrollar un negocio más ligero en activos. Es importante mencionar que los negocios logísticos generan márgenes inferiores a los del transporte de carga, por lo que el incremento de estos servicios se tradujo en una compresión de 40 puntos base, en la división de carga, para alcanzar un margen de 18.4% en el 2020.

Particularmente, durante el 4T20, los ingresos del segmento de carga y logística crecieron 38.8%, como resultado principalmente de incrementos de 295.9% en los ingresos de última milla y de 56.0% en los servicios logísticos de almacén 3PL.

El segmento de transporte escolar y de personal registró un incremento de Ps. 536 millones, un crecimiento de 10.7% con respecto a 2019, debido principalmente al aumento en la capacidad de clientes existentes por medidas de sana distancia, particularmente en el sector industrial, y a esfuerzos comerciales implementados por la compañía, y que generaron captación de clientes nuevos.

Lo anterior resultó en un incremento en la demanda en este segmento, y que ha sido cubierta principalmente con la flota dedicada a escuelas, y con la renta de unidades de terceros.

El crecimiento en las operaciones del segmento junto con las iniciativas de ahorro de costos y gastos derivó en un crecimiento en la utilidad operativa de 45.1%, mientras que el EBITDA incrementó 22.8%. El margen se ubicó en 26.7%, lo que representa una expansión de 260 puntos base, comparado con el 2019.

En el 4T20, el segmento de transporte escolar y de personal registró un crecimiento de 19.3% en los ingresos para totalizar 1,568 millones. De igual manera se reporta un aumento de 19.4% en el volumen de kilómetros, como resultado de las iniciativas implementadas para cubrir las expansiones operativas solicitadas por algunos clientes. Es importante mencionar que los gastos generales del segmento mostraron una disminución de 10.8% comparado con el 4T19, principalmente por ahorros y eficiencias implementadas durante la contingencia por COVID-19.

A nivel consolidado, durante 2020, los resultados de TRAXIÓN muestran crecimientos de 38.4% y 18.0% en utilidad operativa y EBITDA, respectivamente, con un margen de 21.1%. Adicionalmente, la utilidad neta totalizó Ps. 661 millones, un incremento de 47.3% comparado con el 2019 y se debe principalmente al crecimiento en ventas por incremento en los volúmenes de operación en ambos segmentos, y a un estricto control de gastos.

Durante el 4T20, la utilidad operativa y el EBITDA crecieron 58.8% y 21.8%, respectivamente. El margen se ubicó en 19.3%, una reducción de 140 puntos base, como resultado del incremento en la contribución a los ingresos de los servicios logísticos, que típicamente registran márgenes inferiores a los de los servicios de carga y transporte escolar y de personal.

Costos Totales	4T20	4T19	Δ	2020	2019	Δ
Combustible	459	562	(18.3)%	1,812	2,316	(21.8)%
% de ingresos	11.3%	18.0%		12.7%	19.0%	
Costo laboral	529	385	37.5%	1,936	1,622	19.4%
% de ingresos	13.0%	12.4%		13.5%	13.3%	
Peajes (autopistas)	182	159	15.0%	615	554	10.9%
% de ingresos	4.5%	5.1%		4.3%	4.6%	
Mantenimiento de flota	236	168	40.1%	696	684	1.6%
% de ingresos	5.8%	5.4%		5.0%	5.6%	
Instalaciones, servicios y suministros ⁽¹⁾	1,235	732	68.7%	4,060	2,541	59.8%
% de ingresos	30.4%	23.5%		28.2%	20.8%	
Depreciación y amortización	268	231	15.7%	1,044	945	10.5%
% de ingresos	6.6%	7.4%		7.3%	7.8%	
Costos totales	2,909	2,237	30.0%	10,162	8,662	17.3%
% de ingresos	71.6%	71.8%		71.1%	71.3%	

Los costos totales crecieron 17.3% y 30.0% en el año y el trimestre, respectivamente, en línea con el incremento en los ingresos. Debido a la contingencia por COVID-19, la Compañía continuó ejecutando cambios operativos en ambos segmentos, lo que continuó alterando temporalmente la estructura de costos. Las principales variaciones en costos del período se explican de la siguiente manera:

- El costo por combustible se redujo 21.8% y 18.3%, en el año y el trimestre, respectivamente, como resultado principalmente de la tercerización de servicios relacionados a canales logísticos, y a una reducción de aproximadamente 10.2% y 7.4% en los precios generales del combustible, durante el trimestre y el año, respectivamente, comparado con el 2019.
- El costo laboral creció 19.4% y 37.5%, en el año y el trimestre, respectivamente, y se debe al aumento en operaciones logísticas y del segmento de transporte de personal.
- El costo por mantenimiento de flota creció 1.6% y 40.1%, en el año y el trimestre, respectivamente, como resultado del mantenimiento a unidades tercerizadas y de un programa de mantenimiento correctivo.
- El costo de instalaciones, servicios y suministros se incrementó 59.8% y 68.7%, en el año y el trimestre, respectivamente, derivado de que:
 - TRAXIÓN continuó gestionando operaciones logísticas con activos propios y de terceros mediante subcontrataciones;
 - Se incurrieron costos por el incremento de las operaciones logísticas de carga consolidada, última milla, almacenaje y aduanas; y
 - El costo de renta de unidades adicionales de transporte de personal, como resultado del incremento en la demanda de este tipo de servicios por la captación de clientes nuevos, y por las medidas de sana distancia con algunos clientes existentes.

Resultado Integral de Financiamiento	4T20	4T19	2020	2019
Gasto por interés	(154)	(153)	(636)	(689)
Utilidad (pérdida) cambiaria, neta	(47)	(11)	(0)	(10)
Efecto en instrumentos financieros	(33)	6	(54)	20
Ingresos por interés	10	(22)	60	27
Otros	(5)	(10)	(50)	(36)
Resultado integral de financiamiento	(230)	(191)	(680)	(688)

El resultado integral de financiamiento derivó en gastos de Ps. 680 millones para 2020, en línea con el año anterior, y de Ps. 230 millones en el 4T20, derivado principalmente por impactos en tipo de cambio y en la cobertura de tasa de interés.

Flujo de Efectivo por Actividades de Operación	4T20	4T19	Δ\$	2020	2019	Δ\$
Utilidad neta consolidada	189	155	34	661	449	212
Gasto por impuestos a la utilidad	37	(58)	95	341	78	263
Depreciación y amortización	327	356	(29)	1,337	1,296	41
Intereses a cargo	156	185	(29)	682	721	(40)
Otros costos financieros	23	16	7	(6)	(47)	41
Pérdida (utilidad) por venta de equipo	12	(37)	49	31	(36)	67
Pérdida (utilidad) cambiaria	4	1	3	0	1	(2)
Flujo Antes de Capital de Trabajo	752	621	131	3,049	2,506	543
Capital de Trabajo	(26)	615	(641)	(686)	(102)	(585)
Flujo neto de efectivo de actividades de operación	726	1,236	(510)	2,363	2,405	(42)

CapEx	4T20				2020			
	Expansión	Renovación	Total	%	Expansión	Renovación	Total	%
Carga y logística ^(a)	25	151	176	32.8%	39	307	346	38.8%
Transporte escolar y de personal	361	0	361	67.2%	525	20	545	61.2%
Total	386	151	536		564	327	891	

Capital Contable

El capital contable creció Ps. 459 millones, alcanzado Ps. 10,763 millones, comparado con Ps. 10,304 al 31 de diciembre de 2019, y se debe principalmente a la utilidad neta generada en el período menos el efecto de la recompra de acciones.

Resultados Financieros y Operativos por Segmento de Negocio

Las cifras por segmento que se presentan a continuación no incluyen eliminaciones por transacciones inter-compañías

Carga y Logística

Indicadores Financieros	4T20	4T19	Δ	2020	2019	Δ
Ingreso de carga y logística	2,493	1,802	38.8%	8,739	7,137	22.5%
Costos totales	1,914	1,341	42.7%	6,625	5,286	25.3%
Gastos generales ^(a)	401	362	10.8%	1,355	1,342	1.0%
Utilidad de operación	260	152	71.0%	864	622	38.9%
EBITDA	447	311	43.8%	1,608	1,348	19.3%
Margen EBITDA	17.9%	17.3%	60 pbs	18.4%	18.9%	(50) pbs

Indicadores Operativos	4T20	4T19	Δ	2020	2019	Δ
Kilómetros recorridos (millones)	66.7	64.5	3.5%	248.6	250.1	(0.6)%
Flota promedio (unidades motrices)	2,143	2,192	(2.2)%	2,191	2,191	-
Flota de última milla ^(a) (unidades)	693	618	12.1%	693	618	12.1%
Edad promedio de la flota (años)	4.5	4.5		4.8	4.8	
Ingreso promedio por km. ^(a) (Ps.)	20.59	21.41	(3.8)%	21.41	22.23	(3.7)%
Costo promedio por km. ^(a) (Ps.)	15.50	15.97	(3.0)%	15.90	16.20	(1.9)%
Espacio de almacén (m)	535,855	430,225	24.6%	535,855	419,727	27.7%
Ingreso promedio por m ² (Ps.)	171.66	175.84	(2.4)%	174.58	169.89	2.8%
Costo promedio por m ² (Ps.)	116.65	138.53	(15.8)%	121.66	133.57	(8.9)%

Transporte Escolar y de Personal

Indicadores Financieros	4T20	4T19	Δ	2020	2019	Δ
Ingreso de transporte escolar y de personal	1,568	1,314	19.3%	5,558	5,017	10.7%
Costos totales	993	896	10.8%	3,535	3,375	4.7%

Gastos generales ¹⁰¹	258	289	(10.8)%	1,012	975	3.7%
Utilidad de operación	263	136	93.5%	943	650	45.1%
EBITDA	390	320	22.0%	1,485	1,209	22.8%
Margen EBITDA	24.9%	24.3%	60 pbs	26.7%	24.1%	260 pbs

Indicadores Operativos	4T20	4T19	Δ	2020	2019	Δ
Kilómetros recorridos (miles)	90.6	75.8	19.4%	314.7	301.3	4.4%
Flota promedio (unidades motrices)	5,502	5,436	1.2%	5,473	5,436	0.7%
Edad promedio de la flota (años)	4.3	4.2		4.3	4.9	
Ingreso promedio por km. (Ps.)	17.31	17.33	(0.1)%	17.66	16.65	6.1%
Costo promedio por km. (Ps.)	10.96	11.82	(7.2)%	11.23	11.20	0.3%

¹⁰¹ Incluye costos como renta (unidades de terceros, terminales, patios, oficinas, talleres, puntos de venta, etc.), comunicaciones, servicios, suministros, maniobras, seguridad y sistemas, entre otros, así como otros costos operativos relacionados directamente el negocio.

¹⁰² Incluye inversión en unidades motrices y equipo de carga diverso como semirremolques, plataformas, tolvas, etc.

¹⁰³ Incluyen gastos generales y estimación de cuentas incobrables.

¹⁰⁴ Unidades de flota de última milla incluyen la flota de Redpack conformada por 62 camiones, 440 camiones ligeros, 43 autos y 148 motocicletas.

¹⁰⁵ Incluye solo carga; no incluye logística ni flota de última milla.

¹⁰⁶ Incluyen gastos generales y estimación de cuentas incobrables.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

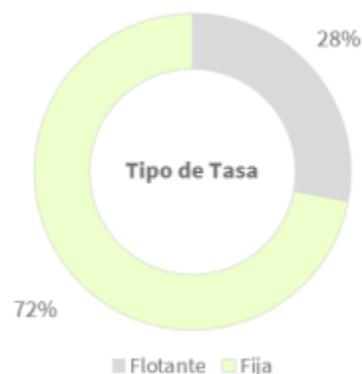
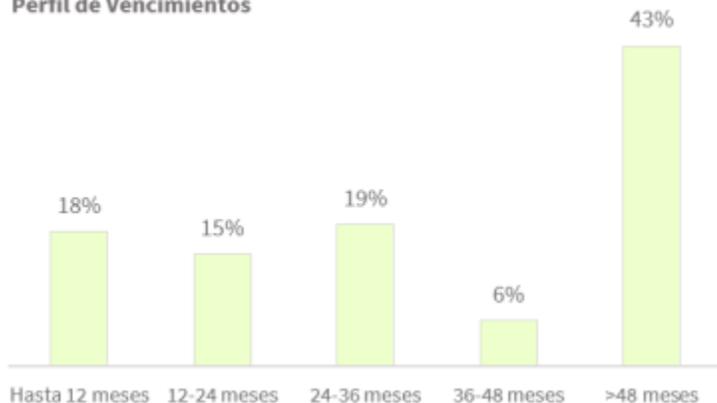
Perfil de la Deuda

En 2020, TRAXIÓN mantuvo un sano nivel de apalancamiento, en línea con su estrategia. La Compañía incrementó su deuda total en Ps.733 millones y cerró el año con una razón deuda neta / EBITDA de 1.60x, por debajo de 2.05x registrado al cierre de 2019.

Desglose de la Deuda	2020	2019	Δ\$	Δ%
Deuda a corto plazo	1,027	1,307	(280)	(21.4)%
Arrendamiento capitalizable a corto plazo	131	223	(92)	(41.4)%
Deuda a largo plazo	4,873	3,478	1,395	40.1%
Arrendamiento capitalizable a largo plazo	470	760	(290)	(38.1)%
Deuda total	6,501	5,768	733	12.7%
Efectivo ¹⁰¹	1,724	581	1,143	196.7%
Deuda neta	4,777	5,187	(410)	(7.9)%

Razones de Apalancamiento	2020
Deuda total / EBITDA UDM	2.17x
Deuda neta ¹⁰¹ / EBITDA UDM	1.60x
Deuda total / Capital contable	0.61x

Perfil de Vencimientos



⁽¹⁾ El efectivo incluye el efectivo, los equivalentes de efectivo, y las inversiones en acciones.

⁽²⁾ La deuda neta incluye el efecto de los instrumentos financieros derivados.

Control interno [bloque de texto]

Hemos adoptado políticas de gobierno corporativo, lineamientos de control interno y procedimientos diseñados para proporcionar claridad y facilidad en el flujo de información financiera para la preparación de nuestros estados financieros consolidados. Creemos que nuestra estructura organizacional y nuestra infraestructura tecnológica alineada a los procesos internos, nos proporcionan las herramientas necesarias para aplicar de forma precisa y efectiva dichas políticas y procedimientos de control interno.

Las políticas de gobierno corporativo y lineamientos de control interno son aplicadas de acuerdo a los niveles de autorización vigentes definidos y los responsables de los procesos de negocio encargados de cumplir con los fines organizacionales y de negocio de cada una de ellas. Dichas políticas y procedimientos promueven el flujo de información claro y correcto para la elaboración de la información financiera de cada una de las subsidiarias en lo individual y de forma consolidada, así mismo, facilitan la integración de nuevas compañías al proceso de reporte financiero.

La información financiera es sujeta a distintos filtros de revisión, pasando por áreas tales como Contraloría, Operaciones, Comité de Dirección y Comités auxiliares del Consejo de Administración.

Así mismo, nuestros distintos procesos operacionales están sujetos a auditorías internas periódicas. Nuestro responsable de auditoría interna reporta periódicamente a nuestros comités de auditoría, el estado que guarda el sistema de control interno implementado por la administración, lo que provee a la administración de una seguridad razonable de que nuestras operaciones están sujetas a, y en cumplimiento con, las reglas establecidas por nuestra administración y que nuestros estados financieros cumplen con las IFRS.

Entre las funciones del Comité de Auditoría se encuentra verificar que se observen los mecanismos establecidos a través del sistema de control interno para el control de los riesgos a los que está sujeta la sociedad; así como evaluar el

desempeño de la función de auditoría interna, con el objetivo de identificar cualquier deficiencia de control interno significativa; dar seguimiento a las medidas correctivas o preventivas que se adopten en caso de que hubiera algún incumplimiento con los lineamientos y políticas operativas y de contabilidad; evaluar el desempeño de los auditores externos; describir y evaluar los servicios de los auditores externos, no relacionados con la auditoría; revisar nuestros estados financieros; evaluar los efectos que resulten de cualquier modificación a las políticas contables aprobadas durante el ejercicio fiscal; dar seguimiento a las medidas adoptadas en relación con las observaciones de accionistas, consejeros, directivos relevantes, empleados o terceras personas sobre contabilidad, sistemas de control interno y auditoría interna y externa, así como de cualquier reclamo relacionado con irregularidades en la administración, incluyendo métodos anónimos y confidenciales para el manejo de reportes expresados por empleados; vigilar el cumplimiento de los acuerdos de las asambleas generales de accionistas y del Consejo de Administración.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

Indicadores Financieros y Operativos

Cifras en millones de MXN excepto información por acción y por kilómetro

Indicadores Financieros	4T20	4T19	Δ	2020	2019	Δ
Ingresos consolidados	4,061	3,116	30.3%	14,298	12,154	17.6%
Carga y logística	2,496	1,799	38.8%	8,742	7,135	22.5%
Transporte escolar y de personal	1,565	1,318	18.8%	5,556	5,019	10.7%
Costos totales	2,909	2,237	30.0%	10,162	8,662	17.3%
Gastos generales	696	592	17.6%	2,454	2,277	7.8%
Utilidad operativa consolidada	457	288	58.8%	1,682	1,215	38.4%
Depreciación y amortización	327	356	(8.1)%	1,337	1,296	3.1%
Gastos no recurrentes	-	-		-	46	
EBITDA consolidado	784	644	21.8%	3,018	2,558	18.0%
Margen EBITDA	19.3%	20.7%	(140) pbs	21.1%	21.0%	10 pbs
Utilidad neta consolidada	189	155	22.0%	661	449	47.3%
Utilidad por acción ^(a)	0.36	0.30	20.7%	1.23	0.84	46.5%

Indicadores Operativos ^(a)	4T20	4T19	Δ	2020	2019	Δ
Kilómetros recorridos (millones)	157.3	140.3	12.1%	563.3	551.4	2.2%
Carga	66.7	64.5	3.5%	248.6	250.1	(0.6)%

Transporte Escolar y de personal	90.6	75.8	19.4%	314.7	301.3	4.4%
Flota promedio (unidades motrices)	8,338	8,246	1.1%	8,357	8,245	1.4%
Carga	2,143	2,192	(2.2)%	2,191	2,191	-
Transporte Escolar y de personal	5,502	5,436	1.2%	5,473	5,436	0.7%
Última milla	693	618	12.1%	693	618	12.1%
Ingreso promedio por kilómetro^(a) (Ps./km.)						
Carga	20.59	21.41	(3.8)%	21.41	22.23	(3.7)%
Transporte Escolar y de personal	17.31	17.33	(0.1)%	17.66	16.65	6.1%
Costo promedio por kilómetro^(b) (Ps./km.)						
Carga	15.50	15.97	(3.0)%	15.90	16.20	(1.9)%
Transporte Escolar y de personal	10.96	11.82	(7.2)%	11.23	11.20	0.3%

^(a) Para calcular la utilidad por acción, se utilizó un promedio ponderado de acciones en circulación excluyendo recompras: 4T20: 530,632,738 acciones; 2020: 537,369,491; y para los períodos 2019: 4T19: 533,173,330; 2019: 537,431,806 acciones.

^(b) Incluye sólo carga; no incluye logística. Cifras no consolidadas que incluyen transacciones inter-compañías.

^(c) No incluye datos de la flota de última milla de Redpack (Última milla).

^(d) Significa los costos incurridos por kilómetro recorrido: salarios, mantenimiento, combustible neto, peajes, y otros costos, incluyendo depreciación y amortización; no incluye costos de almacenaje.

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	TRAXION
Periodo cubierto por los estados financieros:	2020-01-01 al 2020-12-31
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2020-12-31
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	TRAXION
Descripción de la moneda de presentación :	MXN
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	Miles de pesos
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	4D
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	No aplica
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	Estados Financieros Consolidados

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Nuestros estados financieros y notas se prepararon de conformidad con las NIIFs.

Nombre de proveedor de servicios de Auditoria externa [bloque de texto]

KPMG Cárdenas Dosal, S. C.

Nombre del socio que firma la opinión [bloque de texto]

L.C.C. Alejandro Lozano Rodríguez

Tipo de opinión a los estados financieros [bloque de texto]



KPMG Cárdenas Dosat, S.C.
Manuel Ávila Camacho 116 P1,
Reforma Social, Miguel Hidalgo,
C.P. 11850, Ciudad de México
Teléfono: +01 (55) 5246 8000
kpmg.com.mx

Informe de los Auditores Independientes

Al Consejo de Administración y a los Accionistas

Grupo Traxión, S. A. B. de C. V.

(Miles de pesos)

Opinión

Hemos auditado los estados financieros consolidados de Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias (el Grupo), que comprenden los estados consolidados de situación financiera al 31 de diciembre de 2020 y 2019, los estados consolidados de resultado integral, de cambios en el capital contable y de flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas, y notas que incluyen un resumen de las políticas contables significativas y otra información explicativa.

En nuestra opinión, los estados financieros consolidados adjuntos presentan razonablemente, en todos los aspectos materiales, la situación financiera consolidada de Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias, al 31 de diciembre de 2020 y 2019, así como sus resultados consolidados y sus flujos de efectivo consolidados por los años terminados en esas fechas, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Fecha de opinión sobre los estados financieros [bloque de texto]

Ciudad de México, a 28 de abril de 2021

Fecha de asamblea en que se aprobaron los estados financieros [bloque de texto]

Los estados financieros auditados de la sociedad fueron aprobados en la asamblea de accionistas celebrada el 29 de abril de 2021.

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

Cobertura de Analistas

Actinver	Ramón Ortiz	rortiz@actinver.com.mx
Barclays	Pablo Monsiváis	pablo.monsivais@barclays.com
Citi	Stephen Trent	stephen.trent@citi.com
Morgan Stanley	Josh Milberg, CFA	josh.milberg@morganstanley.com
Santander	Pedro Bruno, CFA	pbruno@santander.com.br
Miranda - Vector	Martín Lara	martin.lara@miranda-gr.com
UBS	Rogerio Araujo	rogerio.araujo@ubs.com

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	1,597,298,000	580,503,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	3,018,018,000	2,288,541,000
Impuestos por recuperar	844,183,000	783,600,000
Otros activos financieros	126,313,000	0
Inventarios	88,099,000	46,765,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	5,673,911,000	3,699,409,000
Activos mantenidos para la venta	0	0
Total de activos circulantes	5,673,911,000	3,699,409,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	121,730,000	128,152,000
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	0	0
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	3,017,000	3,017,000
Propiedades, planta y equipo	8,132,653,000	7,881,999,000
Propiedades de inversión	0	0
Activos por derechos de uso	1,199,323,000	1,330,428,000
Crédito mercantil	4,322,892,000	4,322,892,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	1,265,121,000	1,307,608,000
Activos por impuestos diferidos	251,278,000	369,876,000
Otros activos no financieros no circulantes	121,621,000	60,958,000
Total de activos no circulantes	15,417,635,000	15,404,930,000
Total de activos	21,091,546,000	19,104,339,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	1,131,918,000	704,911,000
Impuestos por pagar a corto plazo	780,010,000	632,212,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	1,157,449,000	1,530,825,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	181,043,000	174,278,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	80,792,000	66,698,000
Otras provisiones a corto plazo	576,960,000	407,392,000
Total provisiones circulantes	657,752,000	474,090,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	3,908,172,000	3,516,316,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	3,908,172,000	3,516,316,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Otros pasivos financieros a largo plazo	5,383,953,000	4,289,788,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	231,757,000	207,474,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	108,228,000	75,027,000
Otras provisiones a largo plazo	0	0
Total provisiones a largo plazo	108,228,000	75,027,000
Pasivo por impuestos diferidos	620,041,000	712,009,000
Total de pasivos a Largo plazo	6,343,979,000	5,284,298,000
Total pasivos	10,252,151,000	8,800,614,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	7,751,516,000	7,995,705,000
Prima en emisión de acciones	135,944,000	135,944,000
Acciones en tesorería	(603,544,000)	(603,544,000)
Utilidades acumuladas	2,264,559,000	1,603,539,000
Otros resultados integrales acumulados	83,832,000	(35,007,000)
Total de la participación controladora	10,839,395,000	10,303,725,000
Participación no controladora	0	0
Total de capital contable	10,839,395,000	10,303,725,000
Total de capital contable y pasivos	21,091,546,000	19,104,339,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-12-31	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Actual 2020-10-01 - 2020-12-31	Trimestre Año Anterior 2019-10-01 - 2019-12-31
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	14,297,706,000	12,154,260,000	4,061,268,000	3,116,180,000
Costo de ventas	10,162,109,000	8,661,861,000	2,908,660,000	2,236,884,000
Utilidad bruta	4,135,597,000	3,492,399,000	1,152,608,000	879,296,000
Gastos de venta	0	0	0	0
Gastos de administración	2,481,565,000	2,376,132,000	711,208,000	651,001,000
Otros ingresos	126,888,000	139,036,000	65,253,000	63,471,000
Otros gastos	99,386,000	39,993,000	50,108,000	4,161,000
Utilidad (pérdida) de operación	1,681,534,000	1,215,310,000	456,545,000	287,605,000
Ingresos financieros	116,622,000	67,095,000	44,337,000	(65,986,000)
Gastos financieros	796,361,000	755,536,000	273,989,000	124,642,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	1,001,795,000	526,869,000	226,893,000	96,977,000
Impuestos a la utilidad	340,775,000	78,042,000	37,496,000	(58,284,000)
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	661,020,000	448,827,000	189,397,000	155,261,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) neta	661,020,000	448,827,000	189,397,000	155,261,000
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	661,020,000	448,827,000	189,397,000	155,261,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	0	0	0	0
Utilidad por acción [bloque de texto]				
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	1.23	0.835	0.357	0.276
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	1.23	0.835	0.357	0.276
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	0	0	0	0

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-12-31	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Actual 2020-10-01 - 2020-12-31	Trimestre Año Anterior 2019-10-01 - 2019-12-31
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	661,020,000	448,827,000	189,397,000	155,261,000
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	(4,401,000)	708,000	(6,387,000)	(10,000)
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	(4,401,000)	708,000	(6,387,000)	(10,000)
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	8,102,000	(65,390,000)	35,498,000	36,558,000
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	8,102,000	(65,390,000)	35,498,000	36,558,000
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-12-31	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Actual 2020-10-01 - 2020-12-31	Trimestre Año Anterior 2019-10-01 - 2019-12-31
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	8,102,000	(65,390,000)	35,498,000	36,558,000
Total otro resultado integral	3,701,000	(64,682,000)	29,111,000	36,548,000
Resultado integral total	664,721,000	384,145,000	218,508,000	191,809,000
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	664,721,000	384,145,000	218,508,000	191,809,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	0	0	0	0

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-12-31	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-12-31
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	661,020,000	448,827,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
+ Operaciones discontinuas	0	0
+ Impuestos a la utilidad	60,416,000	(211,995,000)
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	678,027,000	679,464,000
+ Gastos de depreciación y amortización	1,336,700,000	1,296,488,000
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	87,714,000	0
+ Provisiones	317,130,000	119,506,000
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	0	0
+ Pagos basados en acciones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
- Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	31,066,000	(36,391,000)
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	0	0
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(41,334,000)	49,790,000
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	(675,495,000)	(41,584,000)
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	(248,470,000)	(23,856,000)
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	139,535,000	104,299,000
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	0	0
+ Otras partidas distintas al efectivo	0	0
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	0
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	15,166,000	20,308,000
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	1,700,455,000	1,956,029,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	2,361,475,000	2,404,856,000
- Dividendos pagados	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses recibidos	0	0
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	2,361,475,000	2,404,856,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	67,500,000
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	91,745,000	0
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	131,235,000	573,019,000
- Compras de propiedades, planta y equipo	890,314,000	1,738,347,000
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
- Compras de activos intangibles	44,248,000	95,207,000
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
- Compras de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual	Acumulado Año Anterior
	2020-01-01 - 2020-12-31	2019-01-01 - 2019-12-31
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses cobrados	60,439,000	26,920,000
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	(74,234,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(834,633,000)	(1,375,349,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	244,189,000	255,975,000
- Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
+ Importes procedentes de préstamos	6,573,658,000	3,857,654,000
- Reembolsos de préstamos	5,576,169,000	3,315,189,000
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	419,282,000	338,193,000
- Pagos de pasivos por arrendamientos	270,575,000	264,864,000
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Dividendos pagados	0	0
- Intereses pagados	526,872,000	652,675,000
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	(48,209,000)	20,235,000
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(511,638,000)	(949,007,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	1,015,204,000	80,500,000
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	1,591,000	(1,127,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	1,016,795,000	79,373,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	580,503,000	501,130,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	1,597,298,000	580,503,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	7,995,705,000	135,944,000	(603,544,000)	1,603,539,000	0	0	(36,549,000)	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	661,020,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	8,102,000	0	0
Resultado integral total	0	0	0	661,020,000	0	0	8,102,000	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	(244,189,000)	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	(244,189,000)	0	0	661,020,000	0	0	8,102,000	0	0
Capital contable al final del periodo	7,751,516,000	135,944,000	(603,544,000)	2,264,559,000	0	0	(28,447,000)	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(390,000)	1,932,000	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(4,401,000)	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	(4,401,000)	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	115,138,000	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	115,138,000	(4,401,000)	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	114,748,000	(2,469,000)	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(35,007,000)	10,303,725,000	0	10,303,725,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	661,020,000	0	661,020,000
Otro resultado integral	0	0	0	0	3,701,000	3,701,000	0	3,701,000
Resultado integral total	0	0	0	0	3,701,000	664,721,000	0	664,721,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	(244,189,000)	0	(244,189,000)
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	115,138,000	115,138,000	0	115,138,000
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	118,839,000	535,670,000	0	535,670,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	83,832,000	10,839,395,000	0	10,839,395,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	8,251,680,000	135,944,000	(603,544,000)	1,154,712,000	0	0	28,841,000	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	448,827,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	(65,390,000)	0	0
Resultado integral total	0	0	0	448,827,000	0	0	(65,390,000)	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	(255,975,000)	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	(255,975,000)	0	0	448,827,000	0	0	(65,390,000)	0	0
Capital contable al final del periodo	7,995,705,000	135,944,000	(603,544,000)	1,603,539,000	0	0	(36,549,000)	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(126,718,000)	1,224,000	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0		0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0		0	0	708,000	0	0	0
Resultado integral total	0	0		0	0	708,000	0	0	0
Aumento de capital social	0	0		0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0		0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0		0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0		0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0		0	53,918,000	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0		0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0		0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0		0	72,410,000	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0		0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0		0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0		0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0		0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0		0	126,328,000	708,000	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(390,000)	1,932,000	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(96,653,000)	10,049,227,000	0	10,049,227,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	448,827,000	0	448,827,000
Otro resultado integral	0	0	0	0	(64,682,000)	(64,682,000)	0	(64,682,000)
Resultado integral total	0	0	0	0	(64,682,000)	384,145,000	0	384,145,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	53,918,000	53,918,000	0	53,918,000
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	(255,975,000)	0	(255,975,000)
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	72,410,000	72,410,000	0	72,410,000
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	61,646,000	254,498,000	0	254,498,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(35,007,000)	10,303,725,000	0	10,303,725,000

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	7,751,516,000	7,995,705,000
Capital social por actualización	0	0
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	0	0
Numero de funcionarios	0	0
Numero de empleados	3,387	3,721
Numero de obreros	13,237	11,357
Numero de acciones en circulación	543,478,261	543,478,261
Numero de acciones recompradas	40,600,555	24,279,671
Efectivo restringido	71,941,000	69,291,000
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-12-31	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Actual 2020-10-01 - 2020-12-31	Trimestre Año Anterior 2019-10-01 - 2019-12-31
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	1,336,700,000	1,296,488,000	327,342,000	356,143,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2020-01-01 - 2020-12-31	Año Anterior 2019-01-01 - 2019-12-31
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	14,297,706,000	12,154,260,000
Utilidad (pérdida) de operación	1,681,534,000	1,215,310,000
Utilidad (pérdida) neta	661,020,000	448,827,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	661,020,000	448,827,000
Depreciación y amortización operativa	1,336,700,000	1,296,488,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]										
					Moneda nacional [miembro]					Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]										
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]
Bancarios [sinopsis]															
Comercio exterior (bancarios)															
Credito Simple / Element Fleet Management Corporation Mexico, S.A. de C.V.	NO	2020-01-07	2025-01-06	8.14%	0	35,272,000	38,253,000	41,485,000	33,399,000	57,771,000					
Daimler Financial C32833	NO	2023-12-15	2024-02-15	9.2%	0	0	0	0	2,784,000	0					
Daimler Financial C53694	NO	2017-03-15	2021-03-15	10%	0	780,000	0	0	0	0					
Daimler Financial C57164	NO	2018-10-01	2022-12-01	11%	0	7,798,000	696,000	0	0	0					
Daimler Financial C57165	NO	2018-10-01	2022-01-29	11%	0	8,577,000	765,000	0	0	0					
Crédito simple Element 4	NO	2020-06-01	2026-06-01	8.14%	0	24,357,000	26,416,000	28,649,000	31,070,000	79,235,000					
Crédito simple HSBC	NO	2019-06-04	2022-02-28	TIIE 28D+ 1.95%	0	42,858,000	42,858,000	42,858,000	103,565,000	0					
Crédito simple Element 1	NO	2019-07-30	2024-08-01	8.14%	0	16,252,000	19,164,000	20,783,000	22,540,000	25,254,000					
Crédito simple Element 3	NO	2020-06-01	2026-06-01	8.14%	0	3,395,000	3,682,000	3,993,000	4,331,000	12,496,000					
Crédito simple INTERCAM 2	NO	2019-03-28	2026-03-24	TIIE 28D+ 2.0%	0	25,885,000	25,885,000	25,885,000	25,885,000	32,356,000					
Credito simple sindicado Santander 3ra disposición	NO	2020-03-01	2025-03-01	TIIE 28D+ Margen Variable	0	143,581,000	211,149,000	253,378,000	0	0					
Crédito simple INTERCAM 1	NO	2019-03-28	2026-03-24	TIIE 28D+ 2.0%	0	17,281,000	17,281,000	17,281,000	17,281,000	21,601,000					
Credito simple sindicado Santander 2da disposición	NO	2018-10-01	2023-04-09	TIIE 28D+ Margen Variable	0	318,750,000	431,250,000	637,500,000	0	0					
Crédito simple Element 2	NO	2020-04-28	2025-04-25	8.14%	0	4,812,000	5,685,000	6,178,000	6,713,000	18,724,000					
Crédito Revolvente Sentir Comun	NO	2020-03-18	2023-02-28	TIIE 28D+ 1.50%	0	200,000,000	0	0	0	0					
Crédito Revolvente BanBajío 1	NO	2019-01-28	2024-01-28	TIIE 28D+ 1.70%	0	30,000,000	0	0	0	0					
Crédito Revolvente BanBajío 2	NO	2020-12-31	2021-06-30	TIIE 28D+ 1.70%	0	50,000,000	0	0	0	0					
Costos de transacción	NO	2018-04-09	2023-04-09		0	62,183,000	(6,211,000)	(3,731,000)	(3,095,000)	(10,095,000)					
Scotiabank	NO	2020-12-28	2021-01-27	TIIE 28D+ 1.8%	0	10,000,000	0	0	0	0					
BBVA	NO	2020-12-15	2021-01-14	TIIE 28D+ 1.7%	0	24,760,000	0	0	0	0					
TOTAL					0	1,026,541,000	816,873,000	1,074,259,000	244,473,000	237,342,000	0	0	0	0	0
Con garantía (bancarios)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banca comercial															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros bancarios															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bancarios															
TOTAL					0	1,026,541,000	816,873,000	1,074,259,000	244,473,000	237,342,000	0	0	0	0	0
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]															
Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)															
CEBUR TRAXION 20	NO	2020-10-09	2027-10-09	8.98%	0	0	0	0	0	2,500,000,000					
TOTAL					0	0	0	0	0	2,500,000,000	0	0	0	0	0
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (quirografarios)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (con garantía)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]										
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]				
					Intervalo de tiempo [eje]										
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	2,500,000,000	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]															
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo															
Arrendadora y Factor Banorte S.A. de C.V. 1	NO	2019-02-02	2024-01-08	7.95%	0	18,418,000	20,336,000	22,455,000	16,255,000	0					
Arrendadora y Factor Banorte S.A. de C.V. 2	NO	2019-07-31	2025-01-02	7.95%	0	17,656,000	19,495,000	21,526,000	23,768,000	4,195,000					
Arrendadora y Factor Banorte S.A. de C.V. 3	NO	2019-02-08	2025-01-02	7.95%	0	17,946,000	19,815,000	21,879,000	24,159,000	4,264,000					
Arrendadora y Factor Banorte S.A. de C.V. 4	NO	2020-04-12	2026-01-01	6.69%	0	10,424,000	11,176,000	11,984,000	12,849,000	28,832,000					
Arrendadora Actinver, S.A. de C.V. 1	NO	2017-07-31	2024-03-07	TIIE28D+3.5%	0	21,319,000	21,319,000	21,319,000	12,436,000	0					
AF-NAVISTAR 16729-5	NO	2017-01-20	2020-12-20	7.6%	0	147,000	0	0	0	0					
GF-134171514-13	NO	2017-01-03	2021-01-02	10.37%	0	752,000	0	0	0	0					
GF-134171514-14	NO	2017-01-04	2021-01-03	10.37%	0	753,000	0	0	0	0					
GF-134171514-15	NO	2017-01-06	2021-01-05	10.37%	0	329,000	0	0	0	0					
GF-134171514-16	NO	2017-01-12	2021-01-11	10.4%	0	969,000	0	0	0	0					
ELEMENT ANEXO 15	NO	2020-01-04	2027-01-04	8.14%	0	1,265,000	1,379,000	1,503,000	1,638,000	4,417,000					
ELEMENT ANEXO 16	NO	2020-01-08	2025-01-11	8.14%	0	20,059,000	21,754,000	23,593,000	25,586,000	25,349,000					
Arrendadora Actinver, S.A. de C.V. 2	NO	2019-02-27	2022-03-07	12.49%	0	692,000	359,000	0	0	0					
Daimler Financal C32833 1	NO	2018-12-15	2023-11-15	9.9%	0	12,661,000	9,765,000	839,000	0	0					
Daimler Financal C32833 2	NO	2018-12-15	2023-11-15	9.9%	0	1,594,000	3,208,000	3,550,000	1,588,000	0					
Daimler Financal C34035	NO	2019-07-06	2024-07-05	10.15%	0	143,000	70,000	0	0	0					
Arrendadora Actinver, S.A. de C.V. CPL2488/A1	NO	2019-03-05	2022-03-04	12.49%	0	59,000	29,000	0	0	0					
Arrendadora Actinver, S.A. de C.V. CPL2488/A2	NO	2019-03-05	2022-03-04	12.49%	0	0	0	0	0	0					
TIP CONTRATO CMAT/T-14946-1	NO	2016-01-09	2023-01-09	14.1%	0	2,876,000	2,465,000	17,201,000	0	0					
TIP CONTRATO CMAT/T-14946-2	NO	2016-01-09	2023-01-09	14.1%	0	817,000	700,000	4,887,000	0	0					
Actinver CPL 2353 anexo 01	NO	2020-01-07	2022-02-07	12.49%	0	1,563,000	1,473,000	64,000	0	0					
Arrendamiento financiero - Actinver - 2437 - 1	NO	2019-01-01	2021-01-12	12.49%	0	466,000	466,000	423,000	0	0					
TOTAL					0	130,908,000	133,809,000	151,223,000	118,279,000	67,057,000	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo															
TOTAL					0	130,908,000	133,809,000	151,223,000	118,279,000	67,057,000	0	0	0	0	0
Proveedores [sinopsis]															
Proveedores															
REFACCIONES	NO	2020-12-31	2020-12-31			137,421,000									
COMBUSTIBLE	NO	2020-12-31	2020-12-31			153,280,000									
RENTAS	NO	2020-12-31	2020-12-31			13,175,000									
SERVICIOS PROFESIONALES VARIOS	NO	2020-12-31	2020-12-31			87,793,000									
COMPRA DE ACTIVO FIJO	NO	2020-12-31	2020-12-31			108,635,000									
OTROS PROVEEDORES VARIOS	NO	2020-12-31	2020-12-31			439,168,000									
TOTAL					0	939,472,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total proveedores															
TOTAL					0	939,472,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]															
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo															

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total de créditos																
TOTAL					0	2,096,921,000	950,682,000	1,225,482,000	362,752,000	2,804,399,000	0	0	0	0	0	0

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

	Monedas [eje]				Total de pesos [miembro]
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	36,722,000	731,869,000	0	0	731,869,000
Activo monetario no circulante	0	0	0	0	0
Total activo monetario	36,722,000	731,869,000	0	0	731,869,000
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	16,134,000	321,551,000	0	0	321,551,000
Pasivo monetario no circulante	0	0	0	0	0
Total pasivo monetario	16,134,000	321,551,000	0	0	321,551,000
Monetario activo (pasivo) neto	20,588,000	410,318,000	0	0	410,318,000

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			Ingresos totales [miembro]
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	
Ingresos por transporte de carga				
Ingresos por transporte de carga	7,736,683,000	1,002,627,000		8,739,310,000
Ingresos por transporte de personas				
Ingresos por transporte de personas	5,558,396,000			5,558,396,000
TOTAL	13,295,079,000	1,002,627,000	0	14,297,706,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

ANTECEDENTES

El Grupo ha designado como instrumentos financieros derivados de cobertura a los Swaps de tasa de interés que actualmente tiene contratados, los cuales cubren su exposición al riesgo de tasa de interés de los principales créditos de la empresa contratados en tasa variable. Específicamente los principales instrumentos de cobertura cubren el 75% del monto, y 75% del plazo de la segunda disposición de nuestro principal crédito bancario a la fecha. Al momento de realizarse el prepago de la primera disposición del crédito sindicado, se realizó el vencimiento anticipado de la cobertura que cubría dicho tramo.

Al inicio de las relaciones de cobertura designadas de flujo de efectivo, el Grupo documenta el objetivo y estrategia de gestión de riesgos para llevar a cabo la cobertura. El Grupo también documenta la relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura, incluyendo si se espera que los cambios en los flujos de efectivo de la partida cubierta y el instrumento de cobertura se compensen entre sí. Posteriormente la porción efectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce en otros resultados integrales y se acumula en el rubro de valuación de cobertura de flujos de efectivo. Cualquier porción inefectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce de inmediato en resultados.

I. INFORMACIÓN CUALITATIVA.

A. Discusión sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados. (IFDs)

1. Políticas de uso de instrumentos financieros derivados.

El objetivo de nuestra estrategia de contratación de IFDs consiste en minimizar la exposición a los riesgos financieros de los pasivos y activos atribuibles a los movimientos de diversas variables macroeconómicas. La contratación de productos financieros derivados se hará exclusivamente para fines de cobertura de riesgo y no para fines especulativos.

2. Descripción general de los objetivos para utilizar derivados e identificación de los riesgos de los instrumentos utilizados.

La contratación de Instrumentos Financieros Derivados tiene como objetivo principal reducir el impacto de las variables de riesgo para dar certeza a los flujos de efectivo de las obligaciones de la empresa. Los Instrumentos Financieros Derivados contratados actualmente tienen como objetivo mitigar los efectos negativos de una posible alza en las tasas de interés.

Los riesgos identificados donde se pueden llegar a utilizar IFD son los siguientes:

- Riesgo de mercado.
- Riesgo de tasas de interés.
- Riesgo de tipo de cambio.
- Riesgo de crédito.
- Riesgo de liquidez.

3. Instrumentos utilizados y estrategias de cobertura o negociación implementadas.

Actualmente 3 de los IFDs contratados están vinculados con nuestro principal crédito bancario, estos y el resto de los instrumentos utilizados son del tipo de intercambio de tasa de interés (SWAP), que son de uso común en el mercado cubriendo unas posibles alzas en las tasas de interés.

La estrategia de contratación de IFD consiste en minimizar la exposición a los riesgos financieros de los pasivos y activos atribuibles a los movimientos de diversas variables macroeconómicas. La contratación de productos financieros derivados se hará principalmente para fines de cobertura de riesgo y no para fines de especulación.

4. Mercados de negociación permitidos y contrapartes elegibles.

En cumplimiento con las disposiciones y políticas de Grupo Traxión, sólo se podrán realizar operaciones de IFDs con instituciones financieras en el mercado privado, pudiendo ser cotizados con dos o más instituciones financieras para asegurar las mejores condiciones en la contratación. Las instituciones financieras y contrapartes con las que se contratan dichos instrumentos deberán contar con una alta calificación crediticia.

5. Políticas para la designación de agentes de cálculo y valuación.

Las valuaciones de IFDs que se llevan a cabo a través de las contrapartes bancarias, se revisan y evalúan mensualmente a su valor de mercado o valor razonable ("Fair Value").

6. Políticas de márgenes, colaterales y líneas de crédito, VAR.

Grupo Traxión como parte de sus políticas considera que no enfrentará ninguna obligación adicional con cada operación de cobertura (SWAP) por lo que no se tiene ningún tipo de colateral.

7. Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez.

Como medidas de control interno y en cumplimiento con la normatividad vigente, el Grupo se apoya en su política de instrumentos financieros derivados, por medio del área de Contraloría, encargada de administrar dicha exposición y con la supervisión del Comité Ejecutivo y del Comité de Prácticas Societarias.

8. Existencia de un tercero independiente que revise los procedimientos anteriores.

Grupo Traxión se apoya a través del Comité Ejecutivo y el Comité de Prácticas Societarias integrados por miembros con alta experiencia financiera, para verificar que se cumplan los procedimientos de control interno que su Administración ha implementado para la contratación y gestión de IFDs. Adicionalmente dentro del alcance de la revisión del auditor externo, se verifica la aplicación y cumplimiento de los procedimientos de cálculo y gestión de IFDs.

9. Información sobre la autorización del uso de derivados y si existe un Comité que lleve dicha Autorización y el manejo de los riesgos por derivados.

El Consejo de Administración del Grupo solo ha autorizado la contratación de IFD con fines de cobertura. La contratación de IFD se analiza, evalúa, acuerda y da seguimiento entre la Administración, el Comité Ejecutivo y el Comité de Prácticas Societarias.

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

B. Descripción de las Políticas y Técnicas de Valuación.

10. Descripción de los métodos y técnicas de valuación con las variables de referencia relevantes y los supuestos aplicados, así como la frecuencia de la valuación.

Los IFD con los que cuenta Grupo Traxión han sido reconocidos y valuados como de cobertura al 31 de diciembre de 2020, cumplen con los criterios para la contabilidad de coberturas y; en consecuencia, se consideran relaciones de cobertura continuas. El Grupo revisa una valuación de los IFD, la cual es realizada por las contrapartes de manera mensual, utilizando sus propios métodos de valuación y se recibe un estado de cuenta donde se muestra el valor de mercado o Mark to Market (MTM) de la posición correspondiente, esta valuación se compara con una valuación trimestral que se realiza internamente, donde los insumos de la valuación se obtienen del sistema de información Bloomberg y/o página web de Banco de México.

11. Aclaración sobre si la valuación es hecha por un tercero independiente o es valuada interna y en qué casos se emplea una u otra valuación. Si es por un tercero, mencionar que es estructurador, vendedor o contraparte del IFD.

Como se indicó anteriormente, la valuación es hecha por el agente valuador que es la contraparte de los IFD; ya que los instrumentos se emiten generalmente por la contraparte de la posición primaria.

12. Para instrumentos de cobertura, explicación del método utilizado para determinar la efectividad de ésta, mencionando el nivel de cobertura de la posición global, así como el nivel de efectividad que con que se cuenta.

Grupo Traxión ha designado y documentado a sus IFD contratados como instrumentos derivados con fines de cobertura de flujo de efectivo (Cash flow Hedging), reconociendo que la naturaleza del riesgo a ser cubierto son los cambios en los flujos de efectivo a pagar por el crédito sindicado, los cuales son atribuibles a cambios en la tasa de referencia THIE.

Para dar cumplimiento con los requerimientos establecidos en el IFRS 9 (normatividad aplicada), entre ellos la determinación de la efectividad de la cobertura, Grupo Traxión ha considerado en la valuación de sus IFD lo siguiente:

1. Debido a que las características de la posición primaria (Crédito sindicado en la parte correspondiente a la segunda disposición) y los 3 SWAPS (con las mismas contrapartes) son las mismas, y por tanto se encuentran alineados tanto en monto, tasa de referencia, periodicidad y calendario de pagos, por lo cual ya no se requiere realizar prueba de efectividad prospectiva alguna.
2. El Grupo se encuentra aplicando el concepto de “términos críticos”, de manera trimestral y adicionalmente seguirá analizando las características del crédito y de los swaps IRS, y en caso de que presentara diferencias se determinarán las ineffectividades asociadas para ser llevadas directamente al RIF (Resultado Integral de Financiamiento)
3. El Grupo vigila que los riesgos iniciales no hayan cambiado de los que originalmente quedaron cubiertos con la contratación de los IFD.
4. El Grupo podrá aplicar un Rebalanceo de la relación de cobertura, determinando formalmente que efectos seguirán siendo de cobertura y cuáles serán en adelante de negociación, cuando sea aplicable, ante algún prepago al crédito (posición primaria).
5. El Grupo tiene como política que una relación de cobertura debe discontinuarse prospectivamente cuando deja de cumplir con los criterios para reconocer una relación de cobertura, esto incluye cuando el instrumento de cobertura se vende, expira, se rescinde o se ejerce, así como después de que se ha considerado o llevado a cabo cualquier reequilibrio en la relación de cobertura y la relación de cobertura resulta ser no efectiva o no cumple con el objetivo de la administración de riesgo del Grupo
6. Cuando se discontinúa la contabilidad de coberturas para las coberturas de flujos de efectivo, el importe que se ha acumulado en la valuación de cobertura de flujos de efectivo y el costo de cobertura permanece en el capital contable hasta que se reclasifica a resultados en el mismo período o períodos en los que los flujos de efectivo futuros esperados cubiertos afectan el resultado.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

C. Información de riesgos por el uso de derivados

13. Discusión sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender los requerimientos relacionados con el Instrumento Financiero Derivado.

En el pasado hemos recurrido a fuentes internas y externas de recursos para fondeo para diversos propósitos, incluyendo liquidez. Las fuentes internas se basan en flujos de nuestra propia operación, mientras que las fuentes externas se concentran principalmente en el mercado bancario, así como en inyecciones de capital.

La liquidez con la que regularmente contamos está fundamentada en el flujo de efectivo generado por nuestra propia operación y la de nuestras subsidiarias, apoyado por líneas de crédito.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o

esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

14. Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados, su administración y contingencias que puedan afectarse en futuros reportes.

Como se mencionó anteriormente la estrategia de administración es cubrir la exposición proveniente de las fluctuaciones en el valor de la tasa de referencia que se tiene con el crédito contratado, en donde se debe pagar intereses referenciados a tasa THIE 28 (flotante). Por lo anterior, no hay otro componente identificado que pudiera modificar los riesgos ya conocidos.

15. Revelación de eventualidades, tales como cambios en el valor del activo subyacente, que ocasionen que difiera con el que se contrató originalmente, que lo modifique, o que haya cambiado el nivel de cobertura, para lo cual requiere que la emisora asuma nuevas obligaciones o vea afectada su liquidez.

Los contratos que actualmente tiene celebrados el Grupo permiten fijar las tasas THIE, por lo que cualquier cambio en el valor del activo subyacente no cambia los términos con los cuales se contrataron los IFD.

El Grupo vigila que los riesgos iniciales no hayan cambiado respecto de los que originalmente quedaron cubiertos con la contratación de los IFD.

16. Presentar impacto en resultados o flujo de efectivo de las mencionadas operaciones de derivados.

El Grupo ha adoptado la contabilidad asociada a la relación de cobertura con base en su normatividad aplicable, por lo que el valor razonable de los instrumentos derivados de cobertura se registra en Balance como un activo o pasivo, según corresponda. La porción efectiva de las pérdidas y/o ganancias de los instrumentos se reconocen directamente en Otros Resultados Integrales (ORI). La porción inefectiva de la cobertura se reconoce en el RIF. Los efectos eficaces se reconocerán directamente en ORI, y únicamente cuando haya inefectividades o existan intereses devengados serán llevados al RIF.

El Grupo reconoció el valor razonable de los IFD al cierre del cuarto trimestre de 2020 generando un pasivo de \$40,638 miles de pesos, con lo cual también reconoció el efecto en los Otros Resultados Integrales (ORI) por un monto de \$ 8,102 miles de pesos debido a que la cobertura es 100% efectiva. Este efecto en el ORI incluye la cancelación y reconocimiento en el RIF de \$38,892 miles correspondientes al vencimiento anticipado de la cobertura de la primera disposición del crédito sindicado el cual fue prepagado en su totalidad.

17. Descripción y número de Instrumentos Financieros Derivados que hayan vencido durante el trimestre y aquellos cuya posición haya sido cerrada.

Durante el trimestre se realizó de manera anticipada el vencimiento de la cobertura que cubría el primer tramo del crédito sindicado.

18. Descripción y número de llamadas de margen que se hayan presentado durante el trimestre.

No se realizan llamadas de margen con los IFD actualmente contratados.

19. Revelación de cualquier incumplimiento que se haya presentado a los contratos respectivos.

A la fecha del presente, hemos cumplido totalmente con las obligaciones contractuales.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

II. Información Cuantitativa

A. Características de los instrumentos derivados a la fecha del reporte.

20. Identificar cada uno de los derivados por su nombre.

Ver tabla mostrada en seguida del numeral 25

21. Identificar la clasificación de acuerdo con el objetivo del derivado (cobertura o negociación).

Como se ha explicado a lo largo del documento, los instrumentos financieros derivados de Grupo Traxión contablemente reciben principalmente el tratamiento de instrumentos con fines de cobertura de flujo de efectivo (Cash Flow Hedge).

Ver tabla mostrada en seguida del numeral 25

22. El monto del nocional se debe expresar en miles de pesos; el valor del activo subyacente y el valor razonable se deben desglosar en las unidades que están expresadas para cada tipo de derivado.

Ver tabla mostrada en seguida del numeral 25

23. Se debe presentar claramente si la posición es corta o larga.

El Grupo al emplear Instrumentos Financieros Derivados (SWAP) asociados a sus principales financiamientos a largo plazo, podría llegar a pagar el diferencial pactado entre la tasa TIIE variable y la tasa fija pactada en el instrumento.

Ver tabla mostrada en seguida del numeral 25

24. Desglosar por año los montos de vencimientos para el ejercicio actual y los siguientes.

Los IFD descritos en el numeral 20 tienen la misma fecha de vencimiento. (31 de marzo de 2022)

Ver tabla mostrada en seguida del numeral 25

25. Especificar si se tienen líneas de crédito o garantía para llamar al margen.

Ver tabla mostrada en seguida del numeral 25

Tipo de derivado o valor de contrato	Fines de cobertura u otros fines tales como negociación	Monto nocional (en miles de ps)	Valor del activo subyacente/activo de referencia		Valor razonable * (en miles de ps)		Montos de vencimiento por año			Colateral, líneas de crédito/valores en garantía
			Por el trimestre terminado al 30 de Septiembre de 2020	Por el trimestre terminado al 31 de Diciembre de 2020	Por el trimestre terminado al 30 de Septiembre de 2020	Por el trimestre terminado al 31 de Diciembre de 2020	2021	2020	2019	
Intercambio de tasa de interés (swap) Santander a 7.95% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	500,000	4.55 / TIIE 28 días	-	-14,894	-	0	0	0	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) Banorte a 7.95% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	500,00	4.55 / TIIE 28 días	-	-14,866	-	0	0	0	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 7.95% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	500,000	4.55 / TIIE 28 días	-	-14,911	-	0	0	0	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) Santander a 8.035% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	375,000	4.55 / TIIE 28 días	4.48 / TIIE 28 días	-15,565	-13,494	0	0	0	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) Banorte a 8.035% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	375,000	4.55 / TIIE 28 días	4.48 / TIIE 28 días	-15,533	-13,454	0	0	0	Obligados solidarios

Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 8.035% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	375,000	4.55 / TIE 28 días	4.48 / TIE 28 días	-15,582	-13,690	0	0	0	Obligados solidarios -
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 7.82% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	21,562	4.55 / TIE 28 días	4.48 / TIE 28 días	-447	-393	0	0	0	NA
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 7.82% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	22,326	4.55 / TIE 28 días	4.48 / TIE 28 días	-466	-407	0	0	0	NA
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 7.65% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	22,000	4.55 / TIE 28 días	4.48 / TIE 28 días	-462	-409	0	0	0	NA
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 8.37% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	34,111	4.55 / TIE 28 días	4.48 / TIE 28 días	-990	-876	0	0	0	NA
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 7.61% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	14,000	4.55 / TIE 28 días	4.48 / TIE 28 días	-545	-518	0	0	0	NA

*El signo positivo representa valor razonable a favor de la empresa

B. Análisis de sensibilidad y cambios en el valor razonable Debido a que los IFD que mantiene el Grupo se encuentran clasificados como cobertura contable, no se requiere un análisis de sensibilidad sobre los mismos. Con respecto a la parte no cubierta del principal crédito, el Grupo realizó el siguiente análisis de sensibilidad sobre flujos de efectivo para instrumentos a tasa variable, considerando que un aumento o disminución de la tasa de interés de referencia, al cierre del periodo, podría haber

afectado las ganancias o pérdidas. Este análisis está basado en los cambios que podría sufrir la tasa de interés TIE (Tasa de interés bajo 2 diferentes escenarios (+/- un punto porcentual). Dicho análisis asume que todas las demás variables permanecen constantes.

El Grupo reconoce cinco instrumentos financieros derivados de intercambio de tasa de interés (SWAP).

26. Para los Instrumentos Financieros Derivados de negociación o aquellos de los cuales deba reconocerse la ineffectividad de la cobertura, descripción del método aplicado para la determinación de las pérdidas esperadas o la sensibilidad del precio de los derivados, incluyendo la volatilidad de dichas variables.

Para los IFDs asociados con el principal crédito de Grupo Traxión, no aplica este punto, porque tenemos cobertura contable.

Para los IFDs de la compañía adquirida, se asume que no presentarán efectos por ineffectividades dado que estos derivados tienen las mismas características que la posición primaria que está cubriendo, y asimismo fueron contratados con la misma contraparte.

27. Presentación de un análisis de sensibilidad para las operaciones mencionadas que muestre la pérdida potencial reflejada en el estado de resultados y en el flujo de efectivo, que contenga al menos lo siguiente:

Para los IFDs asociados con el principal crédito de Grupo Traxión, no aplica este punto, porque tenemos cobertura contable.

Para los IFDs de la compañía adquirida, se asume que no presentarán efectos por ineffectividades dado que estos derivados tienen las mismas características que la posición primaria que está cubriendo, y asimismo fueron contratados con la misma contraparte.

28. Presentación de 3 escenarios (probable, posible y remoto o de estrés) que puedan generar situaciones adversas para la emisora, describiendo los supuestos y parámetros que fueron empleados para llevarlos a cabo; así como la identificación de los riesgos que pueden generar las pérdidas en la Emisora por operaciones con IFD por cambios en las condiciones de mercado, incluyendo los instrumentos que originarían dichas pérdidas.

Para los IFDs asociados con el principal crédito de Grupo Traxión, no aplica este punto, porque tenemos cobertura contable.

Para los IFDs de la compañía adquirida, se asume que no presentarán efectos por inefectividades dado que estos derivados tienen las mismas características que la posición primaria que está cubriendo, y asimismo fueron contratados con la misma contraparte.

29. El escenario posible implica una variación de por lo menos el 25% en el precio de los activos subyacentes, y el escenario remoto implica una variación de por lo menos 50%.

Para los IFDs asociados con el principal crédito de Grupo Traxión, no aplica este punto, porque tenemos cobertura contable.

Para los IFDs de la compañía adquirida, se asume que no presentarán efectos por inefectividades dado que estos derivados tienen las mismas características que la posición primaria que está cubriendo, y asimismo fueron contratados con la misma contraparte.

30. Tratándose de Instrumentos Financieros de Cobertura, en caso de considerar que los resultados de las medidas de efectividad resultan suficientes, indicar cuál es el nivel de estrés o variación en los activos subyacentes o variables de referencia bajo el cual se llega a dicha conclusión.

El Grupo se encuentra aplicando el concepto de términos críticos, debido a que las características de la posición primaria (Crédito simple sindicado, (disposición inicial) y una disposición subsecuente) y los SWAPS, han sido contratados con la misma contraparte con la que se tiene el crédito, por tanto se encuentran alineados tanto en monto, tasa de referencia, periodicidad y calendario de pagos, por lo cual ya no requiere realizar prueba de efectividad prospectiva alguna.

Trimestralmente el Grupo continúa analizando las características del crédito y de los SWAPS, con la finalidad de corroborar que las características siguen siendo las mismas y por tanto continúa siendo 100% efectivo.

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	2,394,000	2,151,000
Saldos en bancos	945,263,000	395,826,000
Total efectivo	947,657,000	397,977,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	577,700,000	113,235,000
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	577,700,000	113,235,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	71,941,000	69,291,000
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	1,597,298,000	580,503,000
Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Clientes	2,617,881,000	2,025,652,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	2,762,000	1,249,000
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	47,405,000	39,583,000
Gastos anticipados circulantes	79,036,000	61,705,000
Total anticipos circulantes	126,441,000	101,288,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	844,183,000	783,600,000
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	270,934,000	160,352,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	3,018,018,000	2,288,541,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	0	0
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	0	0
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	0	0
Productos terminados circulantes	0	0
Piezas de repuesto circulantes	0	0
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	88,099,000	46,765,000
Total inventarios circulantes	88,099,000	46,765,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	0	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	0	0
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Clientes no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	121,730,000	128,152,000
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	121,730,000	128,152,000
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	3,017,000	3,017,000
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	0	0
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	3,017,000	3,017,000
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	0	0
Edificios	123,992,000	92,911,000
Total terrenos y edificios	123,992,000	92,911,000
Maquinaria	0	0
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	7,722,579,000	7,546,731,000
Total vehículos	7,722,579,000	7,546,731,000
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	230,751,000	191,632,000
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	0	0
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	55,331,000	50,725,000
Total de propiedades, planta y equipo	8,132,653,000	7,881,999,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	866,706,000	866,706,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	0	0
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	0	0
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	398,415,000	440,902,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	1,265,121,000	1,307,608,000
Crédito mercantil	4,322,892,000	4,322,892,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	5,588,013,000	5,630,500,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	939,472,000	551,198,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	5,100,000	2,215,000
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	79,043,000	63,877,000
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	0	0
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	80,792,000	66,698,000
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	79,043,000	63,877,000
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	0	0
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	108,303,000	87,621,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	1,131,918,000	704,911,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	1,026,541,000	1,307,385,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	130,908,000	223,440,000
Otros créditos sin costo a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	1,157,449,000	1,530,825,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	0
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	2,372,947,000	3,477,822,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	2,500,000,000	0
Otros créditos con costo a largo plazo	470,368,000	759,753,000
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	40,638,000	52,213,000
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	5,383,953,000	4,289,788,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	576,960,000	407,392,000
Total de otras provisiones	576,960,000	407,392,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	0	0
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	114,748,000	(390,000)
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	(2,469,000)	1,932,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	(28,447,000)	(36,549,000)
Total otros resultados integrales acumulados	83,832,000	(35,007,000)
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	21,091,546,000	19,104,339,000
Pasivos	10,252,151,000	8,800,614,000
Activos (pasivos) netos	10,839,395,000	10,303,725,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	5,673,911,000	3,699,409,000
Pasivos circulantes	3,908,172,000	3,516,316,000
Activos (pasivos) circulantes netos	1,765,739,000	183,093,000

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-12-31	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Actual 2020-10-01 - 2020-12-31	Trimestre Año Anterior 2019-10-01 - 2019-12-31
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	14,280,119,000	12,151,853,000	4,046,577,000	3,123,680,000
Venta de bienes	0	0	0	0
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	17,587,000	2,407,000	14,691,000	(7,500,000)
Total de ingresos	14,297,706,000	12,154,260,000	4,061,268,000	3,116,180,000
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	60,439,000	26,920,000	10,297,000	(22,294,000)
Utilidad por fluctuación cambiaria	23,698,000	19,143,000	9,625,000	(49,975,000)
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	1,667,000	21,032,000	0	6,283,000
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	30,818,000	0	24,415,000	0
Otros ingresos financieros	0	0	0	0
Total de ingresos financieros	116,622,000	67,095,000	44,337,000	(65,986,000)
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	635,569,000	689,445,000	154,219,000	153,112,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	23,820,000	29,247,000	56,941,000	(38,913,000)
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	86,685,000	796,000	57,453,000	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros gastos financieros	50,287,000	36,048,000	5,376,000	10,443,000
Total de gastos financieros	796,361,000	755,536,000	273,989,000	124,642,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	315,731,000	284,844,000	93,474,000	(5,395,000)
Impuesto diferido	25,044,000	(206,802,000)	(55,978,000)	(52,889,000)
Total de Impuestos a la utilidad	340,775,000	78,042,000	37,496,000	(58,284,000)

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

a) Declaración sobre cumplimiento

Los estados financieros consolidados han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”).

El 28 de abril de 2021, los señores, Rodolfo Mercado Franco (Director General) y Wolf Silverstein Sandler (Vicepresidente de Finanzas y Administración) autorizaron la emisión de estos estados financieros consolidados y sus notas.

De conformidad con la Ley General de Sociedades Mercantiles (LGSM) y los estatutos de Traxión, los accionistas tienen las facultades para modificar los estados financieros después de su emisión. Los estados financieros consolidados adjuntos se someterán a aprobación durante la próxima asamblea de accionistas.

La nota 4 incluye detalles de las políticas contables del Grupo.

b) Bases de medición

Los estados financieros consolidados han sido elaborados aplicando las mismas Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”) políticas contables, criterios de valuación y bases de costo histórico con excepción de los activos y pasivos que surgen de una adquisición de negocios y los instrumentos financieros derivados, los cuales son valuados a su valor razonable, así como los beneficios a empleados por plan de beneficios definidos, los cuales son valuados a su valor presente.

c) Moneda funcional y de informe

Los estados financieros consolidados adjuntos se presentan en miles de pesos mexicanos (miles de pesos), moneda nacional de México que es la moneda funcional del Grupo.

Para propósito de revelación en las notas a los estados financieros consolidados, cuando se hace referencia a pesos, se trata de pesos mexicanos, y cuando se hace referencia a dólares, se trata de miles de dólares de los Estados Unidos de América.

Información a revelar sobre juicios y estimaciones contables [bloque de texto]

a) Empleo de estimaciones y juicios

En la preparación de estos estados financieros consolidados, la administración del Grupo ha realizado juicios, estimaciones y suposiciones significativas que afectan la aplicación de las políticas contables del Grupo, y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas prospectivamente.

A. Juicios

La información sobre juicios realizados en la aplicación de políticas contables que tienen el efecto más importante sobre los importes reconocidos en los estados financieros se describe en las siguientes notas:

- Nota 4 (k) – reconocimiento de ingresos: determinación de si los ingresos se reconocen a lo largo del tiempo o en un momento determinado.
- Nota 4 (a) consolidación: determinación de si el Grupo tiene control de facto sobre una participada; y
- Nota 4 (t) – arrendamientos: determinación de si un acuerdo contiene un arrendamiento.

B. Supuestos e incertidumbres de estimaciones

La información sobre supuestos e incertidumbres de estimaciones que tienen un riesgo significativo de dar por resultado en un ajuste material dentro del próximo ejercicio se incluye en las siguientes notas:

- Nota 4(d)(iii) - vidas útiles de equipo de transporte y maquinaria;
- Nota 4(h)(i) - medición de la estimación para pérdidas crediticias esperadas por activos del contrato y otras cuentas por cobrar: supuestos clave para determinar la tasa de pérdida promedio ponderada;
- Nota 4 (h)(ii) - pruebas de deterioro del valor de activos intangibles y crédito mercantil: supuestos clave para el importe recuperable;
- Nota 4 (i) – medición de obligaciones por beneficios definidos: supuestos actuariales claves;
- Nota 4 (j) - provisiones
- Nota 4 (m) - reconocimiento de activos por impuestos diferidos: disponibilidad de futuras utilidades imponibles contra las que pueden utilizarse las diferencias temporales deducibles y las pérdidas compensadas obtenidas en períodos anteriores;
- Nota 4 (t) – determinación de la tasa de descuento base para el cálculo del activo y pasivo por derecho de uso; y
- Nota 4 (p) - contingencias.

C. Medición de los valores razonables

Algunas de las políticas y revelaciones contables del Grupo requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros.

El Grupo cuenta con un marco de control establecido en relación con la medición de los valores razonables.

Regularmente se revisan los datos de entrada no observables significativos y los ajustes de valorización. Si se usa información de terceros, como cotizaciones de corredores o servicios de fijación de precios, para medir los valores razonables, se evalúa la evidencia obtenida de los terceros para respaldar la conclusión de que esas valorizaciones satisfacen los requerimientos de las normas, incluyendo el nivel dentro de la jerarquía del valor razonable dentro del que deberían clasificarse esas valorizaciones.

Los asuntos de valoración significativos son informados al Comité de Auditoría del Grupo.

Cuando se mide el valor razonable de un activo o pasivo, el Grupo utiliza datos de mercado observables siempre que sea posible. Los valores razonables se clasifican en niveles distintos dentro de la jerarquía del valor razonable que se basa en los datos de entrada usados en las técnicas de valoración, como se muestra en la hoja siguiente.

–Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.

–Nivel 2: datos de entrada diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directa (es decir, precios) o indirectamente (es decir, derivados de los precios).

–Nivel 3: datos para el activo o pasivo que no se basan en datos de mercado observables (datos de entrada no observables).

Si los datos de entrada usados para medir el valor razonable de un activo o pasivo se clasifican en niveles distintos de la jerarquía del valor razonable, entonces la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad en el mismo nivel de la jerarquía del valor razonable que la variable de nivel más bajo que sea significativa para la medición total.

El Grupo reconoce las transferencias entre los niveles de la jerarquía del valor razonable al final del periodo sobre el que se informa durante el que ocurrió el cambio.

Las siguientes notas incluyen información adicional sobre los supuestos hechos al medir los valores razonables:

Nota 5 (g) – acuerdos de pagos basados en acciones; y

Nota 5 (b)– instrumentos financieros.

b) Presentación del estado de resultado integral.

El Grupo optó por presentar el resultado integral en un solo estado que presenta en un único documento todos los rubros que conforman la utilidad o pérdida neta, así como los Otros Resultados Integrales (ORI) y se denomina “Estado de resultado integral”.

Debido a que el Grupo es una empresa de servicios, presenta sus costos y gastos ordinarios con base en su naturaleza, ya que considera que la información así presentada es más clara.

Adicionalmente, se presenta el rubro de utilidad de bruta, que es el resultado de disminuir a los ingresos por servicios, los costos totales por considerar que este rubro contribuye a un mejor entendimiento del desempeño económico y financiero del Grupo.

c) Estado de flujo de efectivo-

El Grupo presenta su estado de flujos de efectivo utilizando el método indirecto. Los intereses pagados se clasifican como flujos de efectivo de actividades de financiamiento.

**Información a revelar sobre gastos acumulados (o devengados) y otros pasivos
[bloque de texto]**

(16) Otros impuestos por pagar-

	2020	2019
Impuestos y derechos	\$ 266,793	232,024
Impuesto al valor agregado	426,313	350,282
	\$ 693,106	582,306

Información a revelar sobre correcciones de valor por pérdidas crediticias [bloque de texto]

No aplica

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

No aplica

Información a revelar sobre la autorización de los estados financieros [bloque de texto]

El 28 de abril de 2021, los señores, Rodolfo Mercado Franco (Director General) y Wolf Silverstein Sandler (Vicepresidente de Finanzas y Administración) autorizaron la emisión de estos estados financieros consolidados y sus notas.

De conformidad con la Ley General de Sociedades Mercantiles (LGSM) y los estatutos de Traxión, los accionistas tienen las facultades para modificar los estados financieros después de su emisión. Los estados financieros consolidados adjuntos se someterán a aprobación durante la próxima asamblea de accionistas.

Información a revelar sobre activos disponibles para la venta [bloque de texto]

No aplica

Información a revelar sobre criterios de consolidación [bloque de texto]

(a) Bases de consolidación-

(i) *Entidades subsidiarias-*

Los estados financieros consolidados de Grupo Traxión incluyen la información financiera de las subsidiarias que se mencionan en la nota 1. Los estados financieros de las subsidiarias se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que inicia el control y hasta la fecha en que este cese.

(ii) *Transacciones eliminadas en la consolidación-*

Los saldos y operaciones entre las entidades consolidadas, así como los ingresos y gastos no realizados, se han eliminado en la preparación de estos estados financieros consolidados. Las pérdidas no realizadas se eliminan de igual manera que las utilidades no realizadas, pero solamente en la medida en que no exista evidencia de deterioro.

(iii) *Combinaciones de negocios-*

Las adquisiciones de negocios se reconocen a través del método de adquisición. La contraprestación transferida en una adquisición de negocios se mide a valor razonable, el cual se calcula como la suma de los valores de los activos transferidos, menos los pasivos incurridos por los anteriores propietarios de la empresa adquirida a la fecha de adquisición.

A la fecha de adquisición, los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos se reconocen a valor razonable.

Los costos relacionados con la adquisición se reconocen en el estado de resultados conforme se incurren.

(iv) *Pérdida de control-*

Cuando el Grupo pierde control sobre una subsidiaria, da de baja en cuentas los activos y pasivos de la subsidiaria, cualquier participación no controladora relacionada y otros componentes de patrimonio.

Cualquier ganancia o pérdida resultante se reconoce en resultados. Si el Grupo retiene alguna participación en la ex subsidiaria, esta será valorizada a su valor razonable a la fecha en la que se pierda el control

Información a revelar sobre criterios de elaboración de los estados financieros [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”).

a) Presentación del estado de resultado integral.

El Grupo optó por presentar el resultado integral en un solo estado que presenta en un único documento todos los rubros que conforman la utilidad o pérdida neta, así como los Otros Resultados Integrales (ORI) y se denomina “Estado de resultado integral”.

Debido a que el Grupo es una empresa de servicios, presenta sus costos y gastos ordinarios con base en su naturaleza, ya que considera que la información así presentada es más clara.

Adicionalmente, se presenta el rubro de utilidad de bruta, que es el resultado de disminuir a los ingresos por servicios, los costos totales por considerar que este rubro contribuye a un mejor entendimiento del desempeño económico y financiero del Grupo.

b) Estado de flujo de efectivo-

El Grupo presenta su estado de flujos de efectivo utilizando el método indirecto. Los intereses pagados se clasifican como flujos de efectivo de actividades de financiamiento.

Información a revelar sobre activos biológicos, productos agrícolas en el punto de la cosecha o recolección y subvenciones gubernamentales relacionadas con activos biológicos [bloque de texto]

No aplica

Información a revelar sobre préstamos [bloque de texto]

Deuda-

La deuda a largo plazo al 31 de diciembre de 2020 y 2019 se muestra en la siguiente tabla.

	2020	2019
Crédito bursátil emitido a una tasa fija anual de 8.98% con vencimiento en 2027 (2)	\$ 2,500,000	-
Crédito simple contratado a una tasa anual TIE trimestral compuesta más un margen variable con vencimiento en 2023.	1,382,655	1,462,500
Crédito simple contratado a una tasa anual TIE trimestral compuesta más un margen variable con vencimiento en 2023. (1)	602,991	-
Crédito simple contratado a una tasa anual TIE trimestral compuesta más un margen variable con vencimiento en 2023 (2)	-	1,680,333
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.14% con vencimiento en 2025.	248,292	-
Línea de crédito simple contratado a una tasa anual TIE más 1.95 puntos porcentuales con vencimiento en 2022.	232,142	275,000
Línea de crédito simple contratado a una tasa anual TIE más 2.0 puntos porcentuales con vencimiento en 2026.	226,618	269,783
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.14% con vencimiento en 2026.	217,624	-
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIE más 1.50 puntos porcentuales con vencimiento en 2023.	200,000	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.14% con vencimiento en 2024.	103,993	-
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIE más 1.70 puntos porcentuales con vencimiento en 2024.	80,000	200,000
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIE más 1.70 puntos porcentuales con vencimiento en 2021.	24,760	-
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIE más 1.80 puntos porcentuales con vencimiento en 2021.	10,000	-
Crédito Prendario contratado a una tasa de 11.0% con vencimiento en 2022.	9,343	17,145
Crédito Prendario contratado a una tasa de 11.0% con vencimiento en 2022.	8,493	15,587
Crédito simple contratado a una tasa de 9.2% con vencimiento en 2021.	2,784	-

Clave de Cotización:	TRAXION	Trimestre:	4D	Año:	2020
Crédito prendario contratado con una tasa de 10.0% con vencimiento en 2021		780		8,404	
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 1.90 puntos porcentuales con vencimiento en 2020		-		200,000	
Línea de crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.90 puntos porcentuales con vencimiento en 2020.		-		190,000	
Línea de crédito simple contratado a una tasa anual de 9.95% con vencimiento en 2024.		-		122,977	
Crédito simple contratado a una tasa de 10.21% con vencimiento en 2023.		-		163,048	
Crédito simple contratado a una tasa de 10.70% con vencimiento en 2024.		-		85,711	
Línea de crédito contratado a una tasa anual de 10.10% con vencimiento en 2023.		-		23,878	
Línea de crédito contratado a una tasa anual de 9.90% con vencimiento en 2023.		-		14,667	
Línea de crédito contratado a una tasa anual de 10.07% con vencimiento en 2023		-		14,512	
Línea de crédito contratado a una tasa anual de 10.07% con vencimiento en 2023		-		14,016	
Línea de crédito contratado a una tasa anual de 9.86% con vencimiento en 2023.		-		11,491	
Crédito prendario contratado a una tasa de 11.0% con vencimiento en 2022.		-		7,214	
Crédito prendario contratado con una tasa de 11.0% con vencimiento en 2021		-		5,371	
Crédito prendario, contratado con una tasa anual del 9.20%, con vencimiento en 2021		-		3,519	
Línea de crédito contratado a una tasa anual de 9.95% con vencimiento en 2020.		-		31	
Línea de crédito, que devenga intereses a una tasa del 8.1%. Con vencimiento en 2020		-		20	
Total, deuda, a la hoja siguiente	\$	5,850,475		4,785,207	

	2020	2019
Total, deuda, de la hoja anterior	\$ 5,850,475	4,785,207
Intereses devengados no pagados	69,844	-
Costos de la transacción	(20,831)	-
Valor en libros de la deuda	5,899,488	4,785,207
Vencimientos circulantes	1,026,541	1,307,385
Deuda bursátil a largo plazo	2,500,000	-
Deuda a largo plazo, excluyendo vencimientos circulantes y deuda bursátil	\$ 2,372,947	3,477,822

(1) La empresa realizó la disposición a finales de marzo de la línea de crédito comprometida de \$1,000 millones de pesos del crédito sindicado, con una tasa de interés de THIE a 28 días, más un margen que oscilará entre 200 y 315 puntos básicos, y cuyo cálculo trimestral dependerá de la razón de deuda total sobre utilidad antes de costos financieros, impuestos, depreciación y amortización (UAFIDA de los últimos doce meses) del Grupo.

(2) Con fecha 11 de septiembre de 2020, el Grupo emitió \$2,500 millones de pesos en certificados bursátiles quirografarios a un plazo de siete años, a una tasa de interés bruta anual del 8.98%, lo anterior con base en un programa por hasta 10 mil millones de pesos. Con estos recursos el Grupo realizó distintos prepagos de pasivos durante el 3er y 4to trimestre de 2020, entre ellos la primera disposición del crédito sindicado, dichas operaciones forman parte del plan de sustitución de pasivos.

A continuación, se muestra el detalle del saldo de la deuda al 31 de diciembre de 2020 y 2019, identificando las partidas que representan flujo de efectivo.

	Saldo 2019	Préstamos recibidos	Costos de emisión de la deuda	Pagos de principal	Intereses pagados	Total Transacciones en efectivo	Intereses devengados	Amortización de costos de deuda	Saldo 2020
Total deuda	4,785,207	6,596,764	(23,106)	(5,576,169)	(436,081)	5,346,615	506,830	46,043	5,899,488
	Saldo 2018	Préstamos recibidos	Pagos de principal	Intereses pagados	Total Transacciones en efectivo	Intereses devengados	Saldo 2019		
Total deuda	4,215,350	3,857,654	(3,315,189)	(506,155)	4,251,660	533,547	4,785,207		

Este crédito (el original y sus disposiciones subsecuentes) establece ciertas obligaciones de hacer y no hacer, entre las cuales se encuentran:

- limitaciones para enajenar sus activos (incluyendo, sin limitación, inmuebles o valores representativos de capital de cualquier subsidiaria o persona).
- limitaciones para participar en adquisiciones, escisiones o fusiones,
- no efectuar reducción del capital social del Grupo,
- mantener asegurada la propiedad y equipo,
- mantener ciertas razones financieras,
- no otorgar cualquier clase de préstamo o crédito, con o sin garantía, salvo por préstamos o créditos entre el Grupo Traxión y las obligadas solidarias.

- no pagar dividendos o realizar distribuciones en efectivo o en especie a sus accionistas,
- no contraer, ni permitir que alguna de sus subsidiarias contraiga, deuda (incluyendo el otorgamiento de gravámenes que la garanticen) por un monto total que implique el incumplimiento de cualquiera de las obligaciones financieras en el contrato y
- no asumir ni garantizar obligaciones de terceros, salvo por las obligaciones creadas al amparo de este contrato.

Asimismo, como se muestra en la nota 7, el Grupo debe reconstruir, mantener y ampliar un fondo de reserva en efectivo conforme lo establece su contrato del crédito.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, las obligaciones de hacer y no hacer han sido cumplidas.

Al 31 de diciembre de 2020 las entidades Egoba, GM, Grupo SID, AFN, Lipu y Bisonte son garantes del principal crédito bancario que tiene el Grupo.

Información a revelar sobre combinaciones de negocios [bloque de texto]

No aplica

Información a revelar sobre saldos bancarios y de efectivo en bancos centrales [bloque de texto]

No aplica

Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

Efectivo y equivalentes de efectivo-

El efectivo y equivalentes de efectivo se integra como se muestra a continuación:

		2020	2019
Caja y fondo fijo	\$	2,394	2,151
Inversiones disponibles a la vista		577,700	113,235
Bancos		945,263	395,826
Efectivo restringido (1)		71,941	69,291

Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 1,597,298	580,503
--	---------------------	----------------

(1) Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el Grupo presenta efectivo restringido por \$71,941 y \$69,291, respectivamente. De conformidad con las obligaciones de hacer y no hacer que el Grupo tiene en relación con su principal crédito bancario, se debe de reconstruir, mantener y ampliar un fondo de reserva en efectivo (efectivo restringido), bajo ciertas condiciones.

En la nota 6 se revela la exposición del Grupo a los riesgos de crédito relacionados con efectivo y equivalentes de efectivo.

Información a revelar sobre el estado de flujos de efectivo [bloque de texto]

a) Estado de flujo de efectivo-

El Grupo presenta su estado de flujos de efectivo utilizando el método indirecto. Los intereses pagados se clasifican como flujos de efectivo de actividades de financiamiento.

Información a revelar sobre pasivos contingentes [bloque de texto]

Pasivos contingentes-

a) Seguros-

El Grupo tiene contratadas coberturas de seguros por daños a terceros para sus tracto-camiones, así como diferentes coberturas de riesgos como las de responsabilidad civil, seguro de gastos médicos mayores y seguros de vida, principalmente. La administración de riesgos del Grupo considera realizar evaluaciones de riesgos contra las coberturas de manera periódica con la finalidad de mantener un nivel de exposición a riesgos aceptable cuyo impacto no tenga un efecto adverso en las operaciones del Grupo.

b) Litigios-

El Grupo se encuentra involucrado en varios juicios y reclamaciones, derivados del curso normal de sus operaciones, que se espera no tengan un efecto importante en su situación financiera y resultados de operación futuros.

c) Beneficios a los empleados-

Existe un pasivo contingente derivado de los beneficios a los empleados, que se menciona en la nota 4(i).

d) Contingencias fiscales-

De acuerdo con la legislación fiscal vigente, las autoridades tienen la facultad de revisar hasta los cinco ejercicios fiscales anteriores a la última declaración del impuesto sobre la renta presentada. En caso de que las autoridades revisaran los precios y rechazaran los

montos determinados, podrán exigir, además del cobro del impuesto, multas sobre las contribuciones omitidas, las cuales podrían llegar a ser hasta del 100% sobre el monto actualizado de las contribuciones.

De acuerdo con la Ley del ISR, las empresas que realicen operaciones con partes relacionadas están sujetas a limitaciones y obligaciones fiscales, en cuanto a la determinación de los precios pactados, ya que éstos deberán ser equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.

El Grupo considera que su política de precios para operaciones con partes relacionadas es la correcta y por lo tanto su determinación de impuestos a la utilidad y PTU son adecuados conforme a la legislación fiscal vigente en los años aplicables.

Información a revelar sobre costos de ventas [bloque de texto]

Costos totales-

	2020	2019
Costo laboral	\$ 1,936,406	1,928,381
Diésel y gasolina (1)	1,811,912	2,288,377
Depreciación y amortización	1,060,499	1,025,211
Servicios de logística	1,038,808	563,137
Costos de paquetería y logística	1,035,252	161,514
Mantenimiento unidades	695,554	684,463
Transporte, fletes y maniobras y gastos en trayecto	658,613	386,393
Autopistas (2)	614,654	554,178
Costos fijos	534,948	505,690
Seguros	176,904	197,533
Comunicación y monitoreo GPS	50,409	46,700
Renta de inmuebles	11,454	16,506
Otros (3)	536,696	303,778
Total costos	\$ 10,162,109	8,661,861

(1)Incluyen \$714,272 y \$637,305 por estímulo fiscal para IEPS al 31 de diciembre de 2020 y 2019.

(2)Incluyen \$43,543 y \$114,536 por estímulos fiscales por autopistas al 31 de diciembre de 2020 y 2019. A partir del 1º de enero de 2020 este estímulo fiscal solo será aplicable para las empresas cuyos ingresos sean inferiores a 300 millones de pesos.

Información a revelar sobre riesgo de crédito [bloque de texto]

Riesgo de crédito-

El riesgo de crédito representa el riesgo de pérdida financiera que enfrenta el Grupo, si un cliente o contraparte de un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de las cuentas por cobrar y los instrumentos de inversión con los que cuenta el Grupo.

El importe en libros de los activos financieros representa la máxima exposición al riesgo de crédito.

Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar-

La exposición del Grupo al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente. No obstante, la Administración también considera la demografía de la base de clientes del Grupo, que incluye el riesgo de incumplimiento de la industria en que operan los clientes, ya que estos factores pueden influir en el riesgo de crédito. Los ingresos del Grupo se atribuyen a operaciones de venta con diferentes clientes. A la fecha de estos estados financieros consolidados no existe una concentración importante de ventas y cuentas por cobrar en un solo cliente.

La Administración ha implementado una política crediticia bajo la cual cada cliente es analizado individualmente. La revisión del Grupo incluye valoraciones externas, cuando éstas son disponibles; y en algunos casos, referencias bancarias.

Al monitorear el riesgo de crédito de clientes, éstos son agrupados de acuerdo con sus características crediticias, que incluyen localidad geográfica, industria, antigüedad, etc.

Así mismo como se menciona en la nota 2 los impactos económicos y financieros por la aparición del COVID-19 en los principales clientes del grupo, no se conocen en su totalidad, sin embargo, cualquier efecto desfavorable en el entorno económico general del país o en lo particular para cada uno de nuestros clientes, es incorporado en el modelo de la determinación de la pérdida esperada, a la fecha de los estados financieros, los efectos del COVID-19 no son materiales.

Inversiones-

El Grupo limita su exposición al riesgo de crédito invirtiendo únicamente en valores líquidos en instituciones financieras sólidas por lo que no anticipa que alguna contraparte incumpla sus obligaciones. Las inversiones en acciones son activos que se pueden liquidar en efectivo rápidamente. Estos valores líquidos a corto plazo se pueden comprar o vender en una bolsa de valores pública o en una bolsa de bonos pública. Estos valores tienden a vencer en un año o menos y pueden ser deuda o acciones.

Derivados-

El Grupo tiene como política contratar instrumentos financieros derivados únicamente para cubrir la exposición de riesgos. Actualmente se mantienen instrumentos financieros derivados para cubrir el riesgo de tasa de interés del principal crédito del Grupo y han sido formalmente reconocidos como de cobertura a partir del 1o. de enero de 2018, por lo que su reconocimiento inicial es a valor razonable; cualquier costo de transacción directamente atribuible es reconocido en resultados cuando se incurre. Las mediciones subsecuentes son valorizadas a su valor razonable, y sus cambios se reconocen en otros resultados integrales. Los instrumentos financieros derivados están contratados con contrapartes que están calificadas Aaa según la calificadora Moody's.

Pérdidas por deterioro-

A continuación, se incluye la clasificación de las cuentas por cobrar a clientes según la antigüedad a la fecha del estado consolidado de situación financiera:

		2020		2019	
		Bruto	Deterioro	Bruto	Deterioro
Al corriente	\$	2,141,474	(10,233)	1,706,167	(20,071)
Vencido 0 a 90 días		418,894	(2,002)	284,515	(13,836)
Vencido de 91 a 120 días		27,239	(130)	27,046	(461)
Vencido a más de 121 días		141,882	(99,243)	84,855	(42,563)

\$ 2,729,489 (111,608) 2,102,583 (76,931)

El Grupo determinó sus provisiones considerando los criterios de nivel de riesgo asignados para cada empresa o grupo de empresas y aplicando la tasa de pérdida que le corresponde, la cual se distribuye en rangos de 0.000270% al 14.2030% para cuentas por cobrar al corriente y 100% para cuentas por cobrar irre recuperables.

El movimiento en el deterioro para saldos de cobro dudoso se muestra en la siguiente tabla:

		2020	2019
Saldo al inicio del ejercicio	\$	76,931	92,918
Incremento		56,600	53,733
Aplicaciones		(21,923)	(69,720)
Saldo al final del ejercicio	\$	111,608	76,931

Información a revelar sobre impuestos diferidos [bloque de texto]

Activos y pasivos por impuestos diferidos-

Los activos y pasivos por impuestos a la utilidad diferidos se han presentado en el estado consolidado de situación financiera, con base en la agrupación de cada entidad legal que se incluye en la consolidación, debido a que los efectos impositivos no pueden netearse o compensarse entre las distintas entidades por no existir ningún mecanismo legal que lo permita.

a) Activos y (pasivos) por impuesto diferidos reconocidos-

		2020	2019
Propiedades y equipo	\$	(722,783)	(649,292)
Activos intangibles		(400,027)	(469,645)
Activos por derecho de uso		(359,797)	(399,128)
Cuentas por cobrar y estimación cobro dudoso		(617,560)	(135,284)
Otras cuentas por cobrar		(30,379)	(39,650)
Inventarios		1,327	452
Pagos anticipados		32,518	7,076
Obligaciones laborales		26,531	12,905
Anticipo de clients		41,299	18,266
Participación a los trabajadores en la utilidad		6,964	19,905
Otros activos		(29,265)	29,851
Otros pasivos		161,588	50,275
Provisiones		186,432	109,620
Proveedores		591,544	233,562

TRAXION**Consolidado**Clave de Cotización: **TRAXION** Trimestre: **4D** Año: **2020**

Obligaciones por arrendamiento	304,223	409,484
Pérdidas fiscales por amortizar	438,622	459,470
	\$ (368,763)	(342,133)

Al 31 de diciembre de 2020, se generó un pasivo por impuesto diferido por diferencias temporales relacionadas con inversiones en subsidiarias. No obstante, este pasivo no fue reconocido porque el Grupo controla la política de dividendos de sus subsidiarias, es decir, el Grupo controla la oportunidad de la reversión de las diferencias temporales imputadas correspondientes y la Administración se encuentra satisfecha de que no se revertirán en el futuro previsible.

b) *Movimientos en las diferencias temporales durante los ejercicios-*

	2019	Reconocido en resultados	Otro Resultado Integral	2020
Propiedades y equipo	\$ (649,292)	(73,491)		(722,783)
Activos intangibles	(469,645)	69,618		(400,027)
Activos por derecho de uso	(399,128)	39,331		(359,797)
Cuentas por cobrar y deterioro de cuentas por cobrar	(135,284)	(482,276)		(617,560)
Otras cuentas por cobrar	(39,650)	9,271		(30,379)
Inventarios	452	875		1,327
Pagos anticipados	7,076	25,442		32,518
Obligaciones laborales	12,905	11,740	1,886	26,531
Anticipo de clientes	18,266	23,033		41,299
Participación a los trabajadores en la utilidad	19,905	(12,941)		6,964
Otros activos	29,851	(59,116)		(29,265)
Otros pasivos	50,275	114,785	(3,472)	161,588
Provisiones	109,620	76,812		186,432
Proveedores	233,562	357,982		591,544
Pasivos por arrendamiento	409,484	(105,261)		304,223
Pérdidas fiscales	459,470	(20,848)		438,622
	\$ (342,133)	(25,044)	(1,586)	(368,763)

	2018	Reconocido en resultados	Desincorporación Negocios	Otro resultado integral	2019
Cuentas por cobrar y deterioro de cuentas por cobrar	\$ (301,364)	166,080	-	-	(135,284)
Otras cuentas por cobrar	(36,433)	(9,266)	6,647	-	(39,052)
Inventarios	480	(28)	-	-	452
Pagos anticipados	3,288	3,788	-	-	7,076
Propiedades y equipo	(401,962)	(247,330)	-	-	(649,292)
Pérdidas fiscales por amortizar	353,353	106,117	-	-	459,470
Activos intangibles	(532,139)	62,494	-	-	(469,645)
Otros activos	18,649	11,203	-	-	29,852
Anticipo de clientes	2,571	15,695	-	-	18,266
Proveedores	192,295	41,267	-	-	233,562
Participación a los trabajadores en la utilidad	8,598	10,884	-	-	19,482
Provisiones	73,348	36,272	-	-	109,620
Obligaciones laborales	5,715	7,493	-	(303)	12,905
Otros pasivos	8,445	2,133	21,853	28,024	60,455
	\$ (605,156)	206,802	28,500	27,721	(342,133)

Para evaluar la recuperación de los activos por impuestos a la utilidad diferidos, la Administración considera la probabilidad de que una parte o el total de ellos no se recuperen.

La realización final de los activos por impuestos a la utilidad diferidos depende de la generación de utilidades gravables en los periodos en que serán deducibles las diferencias temporales.

Al llevar a cabo esta evaluación, la Administración considera la reversión esperada de los pasivos por impuestos diferidos, las utilidades gravables proyectadas y las estrategias de planeación. Ciertos activos por impuestos diferidos no han sido reconocidos con respecto a pérdidas fiscales, debido a que es probable que no se tengan las utilidades fiscales suficientes para aplicar dichas pérdidas.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el monto de las pérdidas fiscales es de \$1,618,660 y \$1,788,975, respectivamente con un impacto potencial en impuestos de \$485,598 y \$536,692 y su fecha de expiración tiene un rango que va del año 2021 al 2030 (incluyendo las pérdidas fiscales no reconocidas).

Los activos por impuestos diferidos que no han sido reconocidos en los estados financieros consolidados del Grupo se muestran a continuación:

	Diciembre 31	
	2020	2019
Pérdidas fiscales por amortizar	\$ 46,976	77,222

Información a revelar sobre instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

Instrumentos financieros y operaciones de cobertura-

a) Derivados con fines de cobertura.

El Grupo ha implementado una política de uso de instrumentos financieros derivados, en donde se establece que el objetivo de la estrategia de contratación de dichos instrumentos consiste en minimizar la exposición a los riesgos financieros de los activos y pasivos, atribuibles a los movimientos de diversas variables macroeconómicas. Esta contratación se realiza exclusivamente para fines de cobertura de riesgo y no para fines especulativos.

El Grupo evalúa las relaciones de cobertura aplicando el concepto de términos críticos, debido a que las características de la posición primaria (Crédito simple sindicado) y los instrumentos financieros derivados (swaps), han sido contratados con la misma contraparte con la que se tiene el crédito, por tanto, se encuentran alineados tanto en monto, tasa de referencia, periodicidad y calendario de pagos.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, los instrumentos financieros derivados con fines de cobertura contable que el Grupo sostenía se muestran en la tabla que se muestra a continuación:

Tipo de derivado o valor de contrato	Monto nominal (en miles de ps)	Valor del activo subyacente/activo de referencia		Valor razonable * (en miles de ps)		Colateral, líneas de crédito/valores en garantía
		Por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2020	Por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2019	Por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2020	Por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2019	
Intercambio de tasa de interés (swap)						
Santander a 7.95% tasa fija	-	7.56/ THIE 28 días	8.60/ THIE 28 días	-	(8,494)	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap)						
Banorte a 7.95% tasa fija	-	7.56/ THIE 28 días	8.60/ THIE 28 días	-	(8,437)	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap)						
HSBC a 7.95% tasa fija	-	7.56/ THIE 28 días	8.60/ THIE 28 días	-	(8,537)	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap)						
Santander a 8.035% tasa fija	328,125	7.56/ THIE 28 días	8.60/ THIE 28 días	(13,494)	(8,913)	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap)						
Banorte a 8.035% tasa fija	328,125	7.56/ THIE 28 días	8.60/ THIE 28 días	(13,454)	(8,871)	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap)						
HSBC a 8.035000% tasa fija	328,125	7.56/ THIE 28 días	8.60/ THIE 28 días	(13,690)	(8,961)	Obligados solidarios
	984,375			(40,638)	(52,213)	

	Saldo 2018	Cobros por liquidación de IFD	Total Transacciones en efectivo	Cambios en el valor razonable reconocido en ORI	Importe reclasificado de la reserva de cobertura a resultados	Saldo 2019
Total IFD	41,201	20,236	61,437	(93,414)	(20,236)	(52,213)
	Saldo 2019	Pagos por Liquidación de IFD	Total Transacciones en efectivo	Cambio en el valor razonable reconocido en ORI	Importe reclasificado de la reserva de cobertura a resultados	Saldo 2020
Total IFD	(52,213)	(48,209)	(100,422)	(27,147)	86,931	(40,638)

Información a revelar sobre operaciones discontinuadas [bloque de texto]

No aplica

Información a revelar sobre dividendos [bloque de texto]

No aplica

Información a revelar sobre ganancias por acción [bloque de texto]

Utilidad por acción-

La utilidad básica por acción por los periodos que terminaron el 31 de diciembre de 2020 y 2019, fue por \$ 1.230 pesos y \$ 0.835 pesos, respectivamente.

El cálculo al 31 de diciembre de 2020 se basó en la utilidad atribuible a los accionistas ordinarios por la cantidad de \$ 661,020 pesos y el número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación de 537,369,491 acciones. El promedio ponderado de acciones ordinarias se determinó considerando, las recompras de acciones del período con base diaria.

El cálculo al 31 de diciembre de 2019 se basó en la utilidad atribuible a los accionistas ordinarios por la cantidad de \$ 448,827 pesos y el número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación de 537,431,806 acciones. El promedio ponderado de acciones ordinarias se determinó considerando, las recompras de acciones del período con base diaria.

El Grupo no tiene acciones ordinarias con efectos potenciales dilutivos.

Información a revelar sobre el efecto de las variaciones en las tasas de cambio de la moneda extranjera [bloque de texto]

Riesgo cambiario-

Exposición a los riesgos cambiarios -

El Grupo esta expuesto al riesgo de moneda extranjera en sus transacciones en la medida en que exista una asimetría entre las monedas en que están denominadas las ventas, compras y cuentas por cobrar y cuentas por pagar.

A continuación, se presenta la exposición del Grupo a los riesgos cambiarios, derivados de sus operaciones en moneda extranjera con montos en miles de dólares americanos:

		2020	2019
Activos netos (1)	\$	36,722	16,947
Pasivos netos		(16,134)	(649)
Posición activa, neta	\$	20,588	16,298

Los siguientes tipos de cambio al cierre y tipo de cambio promedio han sido aplicados en la preparación de estos estados financieros consolidados auditados:

		Promedio	
		2020	2019
Dólar americano	\$	21.49	19.26
		Cierre de diciembre	
		2020	2019
Dólar americano	\$	19.93	18.87

Análisis de sensibilidad-

Un fortalecimiento del dólar americano frente al peso mexicano hubiera incrementado el capital y los resultados del período en los montos que se muestran más adelante. Este análisis se basa en las variaciones del tipo de cambio de divisas que el Grupo considera serán razonablemente posibles al cierre del período de los estados financieros consolidados.

El análisis supone que todas las demás variables, especialmente las tasas de interés permanecen constantes.

		Cierre de diciembre	
		2020	2019
Dólar (10% y 30% variación, respectivamente) (1)	\$	41,042	92,274

El fortalecimiento del dólar americano frente al peso mexicano al 31 de diciembre de 2020 habría tenido el mismo efecto, pero opuesto, en las monedas anteriores, en la cantidad que se muestra, sobre la base de que las demás variables permanecen constantes.

(1) Durante los primeros meses de 2020, el peso tuvo una depreciación de alrededor del 30%, por lo cual el análisis de sensibilidad para 2019 se realizó considerando ese efecto en la variación.

Información a revelar sobre beneficios a los empleados [bloque de texto]

Beneficios a empleados-

	2020	2019
Valor presente de las obligaciones sin fundear	\$ 108,228	75,027
Pasivo reconocido de obligaciones por beneficios definidos	\$ 108,228	75,027

Movimientos en el valor presente de las obligaciones por beneficios definidos ("OBD")

	2020	2019
OBD al 1o. de enero	\$ 75,027	60,886
Costo laboral del servicio actual	32,204	28,414
Costo financiero	4,245	4,226
Pérdidas (ganancias) actuariales	6,287	(1,011)
Pagos durante el período	(9,535)	(17,488)
OBD al 31 de diciembre	\$ 108,228	75,027

a) Gasto reconocido en resultados-

		2020	2019
Costo laboral del servicio actual	\$	32,204	28,414
Costo financiero		4,245	4,226
	\$	36,449	32,640

Pérdidas actuariales reconocidas en la cuenta de utilidad integral-

		2020	2019
Monto acumulado al 1o. de enero	\$	1,932	1,224
Reconocidas durante el ejercicio		(6,287)	1,011
Impuesto a la utilidad diferido		1,886	(303)
Monto acumulado al 31 de diciembre	\$	(2,469)	1,932

b) Supuestos actuariales-

Los supuestos actuariales a las fechas de los estados financieros consolidados se muestran a continuación:

	2020	2019
Tasa de descuento	6.50%	7.20% to 7.39%
Incremento de salarios	5.50% a 5.80%	4.0% to 6.50%
Incremento de salario mínimo	5.00% a 5.20%	3.86% to 6.50%
Tasa de inflación	3.15%	2.83%

Los supuestos sobre mortalidad futura se basan en estadísticas publicadas y en tablas de mortalidad. En la actualidad, la edad de retiro en México es de 65 años.

El cálculo de la obligación por beneficios definidos es sensible a los supuestos de mortalidad que se indicaron anteriormente.

c) Análisis de sensibilidad-

Las variaciones razonablemente posibles, en uno de los supuestos actuariales más significativos, y asumiendo que el resto de las variables hubieran permanecido constantes, habrían afectado las obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2020 y 2019 en las cantidades que se muestran a continuación:

2020		Incremento	Disminución
Tasa de descuento (1% variación)	\$	(4,601)	4,944

2019		Incremento	Disminución
Tasa de descuento (1% variación)	\$	(3,654)	3,601

Información a revelar sobre los segmentos de operación de la entidad [bloque de texto]

Información por segmentos-

a) Bases de segmentación-

El Grupo cuenta con dos segmentos operativos, los cuales se clasifican por tipo de servicio y debido a la similitud de sus características económicas:

- Transporte de carga y logística, y
- Transporte de personas.

El segmento de Transporte de carga integra los servicios de transporte de carga dedicado, consolidado, almacenaje, paquetería, transporte especializado, etc.; mientras que el segmento de transporte de personas integra los servicios de traslado de personal empresarial, educativo y de turismo.

Los precios que se establecen entre operaciones inter-segmentos se determinan sobre la base de precios equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables. Las políticas contables de los segmentos operativos son las mismas que se describen.

b) Información financiera de los segmentos operativos-

El desempeño de los segmentos operativos se mide basado en la utilidad operativa y la utilidad neta, de cada segmento operativo, ya que la administración considera que dicha información es la más adecuada para la evaluación de los resultados.

La información financiera relativa a cada uno de los segmentos operativos se detalla a continuación:

2020		Transporte de carga	Transporte de personas	Segmentos reportables total
Ingresos por servicios:				
Clientes externos	\$	8,731,092	5,523,433	14,254,525
Inter-segmento		8,218	34,963	43,181
	\$	8,739,310	5,558,396	14,297,706
Depreciación y Amortización	\$	743,773	541,679	1,285,452
Utilidad operativa		863,878	942,882	1,806,760
Utilidad neta		463,417	317,616	781,032
Total, de activos	\$	7,498,666	7,259,090	14,757,756
Total, de pasivos	\$	5,029,019	4,185,029	9,214,048
2019				
Ingresos por servicios:				
Clientes externos	\$	7,137,360	4,991,051	12,128,411
Inter-segmento		-	25,849	25,849
	\$	7,137,360	5,016,900	12,154,260
Depreciación y Amortización	\$	685,801	558,596	1,244,397
Utilidad operativa		621,811	650,563	1,272,374
Utilidad neta		231,440	190,911	422,351
Total, de activos	\$	6,293,585	6,882,225	13,175,810
Total, de pasivos	\$	3,794,208	4,294,902	8,089,110

c) *Conciliación de ingresos por segmento operativo***Utilidad neta consolidada**

		2020	2019
Utilidad neta por segmentos reportables	\$	781,032	422,351
Gastos corporativos, netos		(120,012)	26,476
Utilidad neta consolidada	\$	661,020	448,827

		2020	2019
Activo			
Activos totales por segmentos operativos	\$	14,757,756	13,175,810
Activos corporativos (principalmente crédito mercantil y marcas)		6,333,790	5,928,529
Activos consolidados	\$	21,091,546	19,104,339

Pasivos

Total, de pasivos por segmentos reportables	\$	9,214,048	8,089,110
Pasivos corporativos		1,038,103	711,504
Pasivos consolidados	\$	10,252,151	8,800,614

d) *Información por área geográfica-*

2020		México	Estados Unidos de América	Total
Ingresos por transporte de carga	\$	7,736,683	1,002,627	8,739,310
Ingresos por transporte de personas		5,558,396	-	5,558,396
	\$	13,295,079	1,002,627	14,297,706
2019				
Ingresos por transporte de carga	\$	6,955,205	182,155	7,137,360
Ingresos por transporte de personas		5,016,900	-	5,016,900
	\$	11,972,105	182,155	12,154,260

Debido a que la mayor parte de las operaciones del Grupo se realizan en México, los activos no circulantes ubicados fuera México no son significativos.

e) *Principales clientes-*

Debido a que el Grupo provee servicios a un diverso número de clientes, no existe dependencia significativa de algún cliente principal.

Información a revelar sobre hechos ocurridos después del periodo sobre el que se informa [bloque de texto]

Eventos subsecuentes-

A la fecha de emisión de los estados financieros consolidados al 31 de diciembre 2020 se tienen los siguientes eventos.

En marzo de 2021 el Grupo celebró un contrato para una línea de crédito comprometida por \$3,500 millones de pesos, dicho crédito está compuesto por \$3,000 millones a largo plazo, con amortizaciones crecientes y vencimiento en 2026 y margen entre 175 y 285 puntos base, que dependerá de nuestra razón de deuda neta sobre Utilidad antes de costos financieros, impuestos, depreciación y amortización (UAFIDA), así como una línea revolviente por \$500 millones de pesos con vencimiento en 2024 y margen de 200 puntos base. Ambos componentes del crédito son quirografarios.

Información a revelar sobre gastos por naturaleza [bloque de texto]

Gastos generales-

	2020	2019
Costo laboral	\$ 1,443,160	1,297,182
Depreciación y amortización	276,201	271,277
Honorarios y servicios administrativos	188,612	177,690
Gastos de Informática	48,601	54,860
Gastos de viaje, pasajes y transportes locales	40,670	57,427
No deducibles	39,751	12,190
Cuotas y suscripciones	19,932	23,287
Mantenimiento de oficinas y equipo	16,814	12,228
Seguridad	14,795	21,689
Comisiones bancarias	13,767	5,215
Publicidad, propaganda y eventos	11,956	30,970
Papelería y artículos de oficina	9,092	8,756
Seguros	8,694	14,274
Impuestos y derechos	5,675	11,308
Arrendamientos	3,257	21,336
Otros (1)	252,874	288,336
Gastos totales	\$ 2,393,851	2,308,025

(1) Incluye gastos como reclutamiento y selección de personal, capacitación, gastos de comedor, teléfono, suministros de oficinas, seguros y reclamaciones, entre otros.

Información a revelar sobre activos para exploración y evaluación [bloque de texto]

No aplica

Información a revelar sobre medición del valor razonable [bloque de texto]

Determinación de valores razonables-

El valor razonable es el precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participante del mercado en la fecha de la medición del mercado principal o, en su ausencia, en mercado más ventajoso al que el Grupo tiene acceso a esa fecha El valor razonable de un pasivo refleja su riesgo de incumplimiento.

Algunas políticas y revelaciones contables del Grupo requieren la determinación del valor razonable de los activos y pasivos tanto financieros como no financieros.

Cuando existe uno disponible el Grupo mide el valor razonable de un instrumento usando el precio cotizado en el mercado activo para ese instrumento, Un mercado se considera “activo” si las transacciones de los activos o pasivos tienen lugar con frecuencia y volumen suficiente para proporcionar información de precios sobre una base continua.

Si no existe si no existe un precio cotizado en un mercado activo, el Grupo usa técnicas de valoración que maximizan el uso de datos de entrada observables relevantes y minimizan el uso de datos de entrada no observables. La técnica de valoración escogida incorpora todos los factores que los participantes del mercado consideran al fijar el precio de una transacción.

Si un activo o un pasivo medido a valor razonable tiene un precio comprador y un precio vendedor, el Grupo mide los activos y las posiciones de largo plazo a un precio comprador y los pasivos y posiciones cortas a un precio vendedor.

a) *Inversiones disponibles a la vista-*

El valor razonable de las inversiones disponibles a la vista con vencimientos originales de tres meses o menos desde la fecha de adquisición es similar al costo histórico derivado ya que están sujetas a riesgos insignificantes de cambios en su valor razonable y son utilizados conforme al modelo de negocios que el Grupo usa para la gestión de sus compromisos a corto plazo.

b) *Inversiones en acciones-*

Las inversiones en acciones están principalmente integradas por inversiones en valores de capital a valor razonable. Los montos se registran inicialmente a su valor razonable y los ajustes al valor razonable de las inversiones en acciones se registran en el estado de resultados, como parte del resultado integral de financiamiento. Estas inversiones fueron clasificados como instrumentos financieros negociables (IFN).

c) *Pasivos financieros no derivados-*

El valor razonable de los pasivos financieros no derivados se calcula con base en el valor presente de los flujos futuros de efectivo del principal e intereses, descontados a la tasa de interés de mercado en la fecha del reporte.

d) Activos adquiridos en combinaciones de negocios-

El valor razonable del activo intangible por relación con clientes se determinó a través del método “multi-period excess earnings” que consiste en exigir un retorno a cada uno de los activos, tangibles e intangibles que contribuyen a la generación del ingreso por parte del activo intangible sujeto de la valuación.

Para la estimación del valor razonable de la marca, se utilizó la metodología “relief from royalty”, que considera regalías de mercado comparables a la operación de negocios adquiridos.

Para las propiedades y equipo el valor razonable se determina con base en cotizaciones considerado el precio al que sería comprado el activo (“exit price”).

Conforme a la jerarquía de niveles de valores razonables estos activos corresponden al nivel 3.

e) Instrumentos financieros derivados-

En el caso de los instrumentos financieros derivados se miden a su valor razonable con metodologías e insumos de valuación aceptados en el ámbito financiero. El Grupo cuenta específicamente con swaps de tasa de interés, para los cuales el valor razonable se calcula como el valor presente de los flujos de efectivo netos futuros estimados. Las estimaciones de los flujos de efectivo de tasa flotante futuros se basan en tasas swaps cotizadas, precios futuros o tasas deudoras interbancarias. Los flujos de efectivo son descontados usando una curva de rendimiento creada a partir de fuentes similares y que refleja la tasa interbancaria de referencia correspondiente usada por los participantes del mercado. La estimación del valor razonable está sujeta a un ajuste por riesgo de crédito que refleja el riesgo de crédito del Grupo o de la contraparte, según corresponda.

f) Pagos basados en acciones-

En las transacciones de pagos basados en acciones liquidadas en instrumentos de patrimonio el valor razonable se determina a la fecha de concesión, que es la fecha en la cual la entidad confiere a la contraparte el derecho a recibir efectivo, otros activos, o de la misma, sujeto al cumplimiento, en su caso, de determinadas condiciones para la irrevocabilidad de la concesión.

Información a revelar sobre el valor razonable de instrumentos financieros [bloque de texto]

A. Valores razonables versus valores en libros-

A continuación, se presentan los valores razonables de los activos y pasivos financieros, en conjunto con los valores en libros que se muestran en el estado de situación financiera:

		2020							
		Valor en libros			Valor razonable				
		Designados a valor razonable	Efectivo y cuentas por cobrar	Otros pasivos financieros	Total	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Activos financieros a valor razonable:									
Inversión en acciones VRCR.	\$	126,313	-	-	126,313	126,313	-	-	126,313
	\$	126,313	-	-	126,313	126,313	-	-	126,313

Activos financieros no medidos a valor razonable:									
Efectivo y equivalentes de efectivo.	\$	-	1,597,298	-	1,597,298	-	-	-	-

TRAXION**Consolidado**Clave de Cotización: **TRAXION** Trimestre: **4D** Año: **2020**

Cuentas por cobrar, neto.	-	2,617,881	-	2,617,881	-	-	-	-
Partes relacionadas.	-	2,762	-	2,762	-	-	-	-
Otras cuentas por cobrar, neto.		1,261,525	-	1,261,525	-	-	-	-
Activos por impuestos corrientes	-							
	\$	-	5,479,466	-	5,479,466	-	-	-

		2020							
		Valor en libros			Valor razonable				
		Designados a valor razonable	Efectivo y cuentas por cobrar	Otros pasivos financieros	Total	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Pasivos financieros no medidos a valor razonable:									
Deuda a largo plazo	\$	-	-	5,899,488	5,899,488	-	6,066,391	-	6,066,391
Obligaciones por arrendamiento		-	-	1,014,076	1,014,076	-	-	-	-
Proveedores y provisiones		-	-	1,516,432	1,516,432	-	-	-	-
Acreeedores		-	-	108,303	108,303	-	-	-	-
Partes relacionadas		-	-	5,100	5,100	-	-	-	-
	\$	-	-	8,543,399	8,543,399	-	6,066,391	-	6,066,391
Pasivos financieros a valor razonable:									
Instrumentos financieros derivados	\$	-	-	40,638	40,638	-	40,638	-	40,638
	\$	-	-	40,638	40,638	-	40,638	-	40,638
		2019							
		Valor en libros			Valor razonable				
		Designados a valor razonable	Efectivo y cuentas por cobrar	Otros pasivos financieros	Total	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Activos financieros no medidos a valor razonable:									
Efectivo y equivalentes de efectivo.	\$	-	580,503	-	580,503	-	-	-	-
Cuentas por cobrar, neto.		-	2,025,652	-	2,025,652	-	-	-	-
Partes relacionadas.		-	1,249	-	1,249	-	-	-	-
Otras cuentas por cobrar, neto.		-	943,052	-	943,052	-	-	-	-
	\$	-	3,550,456	-	3,551,356	-	-	-	-
Pasivos financieros no medidos a valor razonable:									
Deuda a largo plazo	\$	-	-	4,785,207	4,785,207	-	4,948,613	-	4,948,613
Obligaciones por arrendamiento		-	-	1,364,945	1,364,945	-	-	-	-
Proveedores y provisiones		-	-	958,590	958,590	-	-	-	-

Acreedores	-	-	87,621	87,621	-	-	-	-	
Partes relacionadas	-	-	2,215	2,215	-	-	-	-	
	\$	-	-	7,198,578	7,198,578	-	4,948,613	-	4,948,613

2019								
Valor en libros				Valor razonable				
Designados a valor razonable	Efectivo y cuentas por cobrar	Otros pasivos financieros	Total	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total	
Pasivos financieros a valor razonable:								
Instrumentos financieros derivados								
\$	-	-	52,213	52,213	-	52,213	-	52,213
\$	-	-	52,213	52,213	-	52,213	-	52,213

B. Medición de los valores razonables

i. Técnicas de valoración y datos de entrada no observables significativos.

La siguiente tabla muestra las técnicas de valoración usadas para medir los valores razonables de nivel 2 para los instrumentos financieros en el estado de situación financiera, así como también los datos de entrada no observables significativos usados.

Tipo	Técnica de valoración
Instrumentos financieros derivados – swaps de tasa de interés	Modelos de permuta financiera: El valor razonable se calcula como el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados. Las estimaciones de los flujos de efectivo de tasa flotante futuros se basan en tasas de permuta financiera cotizadas, precios futuros y tasas deudoras interbancarias. Los flujos de efectivo son descontados usando una curva de rendimiento creada a partir de fuentes similares y que refleja la tasa interbancaria de referencia correspondiente usada para las participantes de/ mercado para este propósito cuando fijan los precios de las con tratos de permuta financiera de tasa de interés. La estimación del valor razonable está sujeta a un ajuste por riesgo de crédito que refleja el riesgo de crédito del Grupo y de la contraparte; este ajuste se calcula con base en diferenciales de crédito derivados de precios de bonos o permutas de incumplimiento crediticio.
Datos de entrada no observables significativos	No aplica
Interrelación entre los datos de entrada no observables significativos y la medición del valor razonable	No aplica
Instrumentos Financieros no medidos al valor razonable	
Tipo	Técnica de valoración
Préstamos bancarios y emisión de bonos	Flujos de efectivo descontados: El modelo de valoración considera al valor presente del pago esperado, descontado usando una tasa de descuento ajustada por el riesgo

Información a revelar sobre gestión del riesgo financiero [bloque de texto]

El Grupo se encuentra expuesto a los siguientes riesgos por el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado

Esta nota presenta información sobre la exposición del Grupo a cada uno de los riesgos anteriormente mencionados, los objetivos, políticas y procesos del Grupo para la medición y Administración de riesgos, así como la Administración de capital. En diversas secciones de estos estados financieros consolidados se incluyen más revelaciones cuantitativas.

Marco de Administración de riesgos-

La Administración tiene la responsabilidad general del establecimiento y supervisión del marco de administración de riesgos y es responsable del desarrollo y monitoreo de las políticas de administración de riesgos, reportando sus actividades al Comité de auditoría y al Consejo de Administración en forma periódica.

Las políticas de administración de riesgos se establecen para identificar y analizar los riesgos que se enfrentan, establecer los límites y controles apropiados y para monitorear que se cumplan. Estas políticas se revisan periódicamente para reflejar los cambios en las condiciones del mercado y en las actividades del Grupo.

El marco de administración de riesgo aplicado y los riesgos identificados a los que el Grupo se encuentra expuesto a la fecha de preparación de estos estados financieros consolidados auditados es el mismo que se aplicó en la preparación de los estados financieros consolidados del Grupo por los años terminados al 31 de diciembre de 2020 y 2019.

Riesgo de tasa de interés-

El riesgo de tasa de interés se refiere al riesgo de que el valor razonable o los flujos de efectivo futuros de un instrumento financiero fluctúen debido a cambios en las tasas de interés de mercado.

Exposición al riesgo de tasa de interés-

La exposición al riesgo de tasa de interés del Grupo proviene principalmente a la fecha de reporte del monto remanente del crédito sindicado por \$1,995,608 en el cual los flujos de efectivo de los intereses a pagar se encuentran referenciados a la tasa TIIE más un margen. El Grupo contrató instrumentos financieros derivados, específicamente swaps de tasa de interés (IRS), algunos de los cuales han sido designados y documentados como instrumentos de cobertura contable de flujo de efectivo (cash flow hedge) para mitigar el riesgo de la tasa variable. El Grupo aplica un índice de cobertura de 1:1.

Todas las relaciones de cobertura designadas al 31 de diciembre de 2020 y 2019 cumplen con los criterios para la contabilidad de coberturas.

El Grupo determina la existencia de una relación económica entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta con base en las tasas de interés de referencia, los plazos, las fechas de ajustes de intereses y vencimientos y los importes nominales o nominales. Si una relación se ve afectada directamente por la incertidumbre que surge de la Reforma de IBOR, el Grupo asume para este propósito que la tasa de interés de referencia no se ve alterada como resultado de la reforma de la tasa de interés de referencia.

El Grupo evalúa si se espera que el derivado designado en cada relación de cobertura sea eficaz en la compensación de los cambios en los flujos de efectivo de las partidas cubiertas usando el método de derivados hipotéticos.

El perfil de tasa de interés al 31 de diciembre de 2020 y 2019, de los instrumentos financieros que devengan intereses, fue como se muestra a continuación:

	2020	2019
Instrumentos a tasa fija:		
Pasivos financieros	\$ 3,696,192	1,490,782
Instrumentos financieros derivados	(984,375)	(2,390,625)
	\$ 2,711,817	(899,843)
Instrumentos a tasa variable:		
Pasivos financieros	\$ 2,804,572	4,277,618
Instrumentos financieros derivados	984,375	2,390,625
	\$ 3,788,947	6,668,243

El Grupo se encuentra expuesto al riesgo de tasa de interés en el corto y largo plazo de este crédito, por la parte no cubierta con los instrumentos financieros derivados contratados.

Análisis de sensibilidad sobre flujos de efectivo

La porción efectiva de las pérdidas y/o ganancias de los instrumentos financieros derivados de cobertura se reconocen directamente en Otros Resultados Integrales (ORI). La porción no efectiva de la cobertura se reconoce en el costo financiero.

Análisis de la sensibilidad de valor razonable para instrumentos a tasa variable-

Un aumento o disminución de la tasa de interés considerando que el resto de las tasas variables permanecen constantes, al cierre del ejercicio, podría afectar la valuación de los instrumentos financieros derivados y la deuda a tasa variable y sus correspondientes efectos en Capital y Resultados conforme a lo siguiente:

		2020	2019
Tasa de interés variable (TIIE+ 50pbs)	\$	12,036	20,722
Tasa de interés de los swaps		10,308	1,207

Coberturas de flujos de efectivo-

Al 31 de diciembre de 2020, el Grupo tenía los siguientes instrumentos para cubrir las exposiciones a cambios en la tasa de interés.

Riesgo de tasa de interés		Vencimiento 6- 1-6 meses	Más de un 12 meses	Más de un año
Swaps de tasa de interés				
Exposición neta	\$	19,683	17,546	5,655
Tasa de interés fija promedio		8.035%	8.035%	8.035%

A la fecha de presentación los importes relacionados con partidas designadas como partidas cubiertas, eran los que se muestran a continuación.

	2020			
	Cambio en el valor usado para calcular la ineficacia de cobertura	Reserva de cobertura de flujos de efectivo	Costos de cubrir la reserva de cobertura	Saldos que permanecen en la reserva de cobertura de relaciones de cobertura para las que ya no se aplica contabilidad de coberturas
Riesgo de tasa de interés				
Instrumentos de tasa variable	\$ (27,147)	40,638	-	-

Los importes relacionados con partidas designadas como instrumentos de cobertura y eficacia de cobertura son los siguientes:

	2020 (miles de pesos)									
	Importe en Libros		Línea en el estado de situación financiera en la que se incluye el instrumento de cobertura	Cambio en el valor del instrumento de cobertura reconocida en otro resultado integral	Ineficiencia de cobertura reconocida	Línea en el estado de resultados que incluye la ineficiencia de cobertura reconocida	Costos de cobertura reconocidos en ORI	Importe reclasificado de la reserva de cobertura a resultados	Importe reclasificado de los costos de la reserva de cobertura a resultados	Partida en resultados afectada por la reclasificación
Riesgo de tasa de interés	Importe nominal	Activos	Pasivos	Instrumentos financieros derivados						
Swaps de tasa de interés	894,375	-	(40,638)		(27,147)	-	(Costo) ingreso financiera	(39,721)	-	(Costo) ingreso financiera

La tabla de la hoja siguiente presenta una conciliación por categoría de riesgo de los componentes del capital y un análisis de las partidas del otro resultado integral, neto de impuestos, resultante de la contabilidad de coberturas de flujo de efectivo.

2020

2019

		Reserva de cobertura	Costo de la reserva de cobertura	Reserva de cobertura	Costo de la reserva de cobertura
Saldo al 1o. de enero	\$	36,549	-	(28,841)	-
Coberturas de flujo de efectivo					
Cambios en el valor razonable					
<i>Riesgo de tasa de interés</i>		27,147	-	93,414	-
Importe reclasificado a Resultados					
<i>Liquidación anticipada</i>		(38,721)	-	-	-
Diferidos		3,472	-	(28,024)	-
Saldo al 31 de diciembre	\$	28,447	-	36,549	-

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Nuestros estados financieros y notas se prepararon de conformidad con las NIIFs.

Información a revelar sobre el crédito mercantil [bloque de texto]

Crédito mercantil, activos intangibles y otros activos-

Al 31 de diciembre 2020 y 2019 el crédito mercantil se deriva de las adquisiciones de las entidades que se muestran a continuación:

Información a revelar sobre impuestos a las ganancias [bloque de texto]

Impuestos a la utilidad (impuesto sobre la renta (ISR))-

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, algunas subsidiarias están sujetas al pago de ISR bajo las disposiciones del régimen de coordinados vigente, el cual, al igual que el régimen simplificado vigente al 31 de diciembre de 2013, es aplicable a personas morales dedicadas al autotransporte de carga. Se establece en la ley que son actividades exclusivas cuando no más del 10% de sus ingresos totales provengan de ingresos que no correspondan a su propia actividad. El régimen de coordinados establece que la base gravable para impuesto sobre la renta se determina sobre ingresos cobrados menos deducciones pagadas al igual que el régimen simplificado.

Conforme a la Ley del ISR vigente, se establece una tasa del 30% para 2014 y años posteriores.

a) Impuestos a la utilidad reconocidos en resultados

	Diciembre 31	
	2020	2019
ISR sobre base fiscal	\$ 315,731	284,844
ISR diferido	25,044	(206,802)
	\$ 340,775	78,042

ISR reconocido directamente en la cuenta de utilidad integral-

	2020		
	Antes de impuesto	Impuesto	Neto de impuesto
Pérdidas actuariales	\$ (6,287)	1,886	(4,401)
Instrumentos financieros derivados	11,574	(3,472)	8,102
	2019		
	Antes de impuesto	Impuesto	Neto de impuesto
Pérdidas actuariales	\$ 1,011	(303)	708
Instrumentos financieros derivados	93,414	(28,024)	65,390

b) Conciliación de la tasa efectiva de impuesto-

		2020	2019
Utilidad antes de impuestos a la utilidad	\$	1,001,795	526,869
Gasto "esperado"		300,539	158,061
Efecto fiscal de inflación neto		(17,716)	18,694
Gastos no deducibles		87,922	67,725
Reconocimiento de activos diferidos previamente no reconocidos		(45,192)	(138,442)
Otros, neto		15,222	(27,996)
	\$	340,775	78,042

Información a revelar sobre activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]**Crédito mercantil, activos intangibles y otros activos-**

Al 31 de diciembre 2020 y 2019 el crédito mercantil se deriva de las adquisiciones de las entidades que se muestran a continuación:

Entidad		2020	2019
LIPU	\$	2,229,351	2,229,351
Bisonte		639,056	639,056
Grupo SID		509,599	509,599
Egoba		368,588	368,588
AFN		295,518	295,518
Redpack		280,780	280,780
	\$	4,322,892	4,322,892

Intangibles y otros activos-

El movimiento en la cuenta de intangibles y otros activos al 31 de diciembre de 2020 se muestran a continuación.

Costo		2019	Adiciones	Bajas	2020
Marcas	\$	866,706	-	-	866,706
Relación con clientes		589,184	-	-	589,184
Depósitos en garantía		26,432	45,468	5,011	66,889
Otros activos (1)		88,348	27,730	-	116,078
	\$	1,570,670	73,198	5,011	1,638,857

Amortización

Relación con clientes	\$	148,282	42,487	-	190,769
Otros activos (1)		53,822	7,524	-	61,346

TRAXION**Consolidado**Clave de Cotización: **TRAXION** Trimestre: **4D** Año: **2020**

	\$	202,104	50,011	-	252,115
Valor neto en libros	\$	1,368,566	23,187	5,011	1,386,742

El movimiento en la cuenta de intangibles y otros activos al 31 de diciembre de 2019 se muestra en la hoja siguiente.

Costo		2018	Adiciones	Bajas	Reclasificaciones	2019
Marcas	\$	866,706	-	-	-	866,706
Relación con clientes		621,784	-	-	32,600	589,184
Depósitos en garantía		24,126	5,620	3,314	-	26,432
Otros activos (1)		67,843	20,505	-	-	88,348
	\$	1,580,459	26,125	3,314	32,600	1,570,670
Amortización						
Relación con clientes	\$	108,344	39,938	-	-	148,282
Otros activos (1)		24,598	29,224	-	-	53,822
	\$	132,942	69,162	-	-	202,104
Valor neto en libros	\$	1,447,517	(43,037)	3,314	(32,600)	1,368,566

(1) Incluye principalmente licencias de software

El crédito mercantil y otros activos intangibles con vidas útiles indefinidas se revisan para determinar si existen deterioros cuando menos una vez al año. Cuando se realiza una prueba de deterioro, el monto recuperable se determina con referencia al valor presente neto de los flujos de efectivo futuros esperados (valor de uso) de la unidad generadora de efectivo correspondiente y al valor razonable menos el costo para su venta, el que resulte mayor.

El monto recuperable de las unidades generadoras de efectivo ha sido determinado con base en cálculos de valor razonable menos costos de disposición. Estos cálculos requieren la utilización de estimaciones, incluyendo las expectativas de la administración del crecimiento futuro de ingresos, costos de operación, márgenes de utilidad y flujos de efectivo operativos por cada unidad generadora de efectivo.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 no se reconocieron deterioros de crédito mercantil y la variable más sensitiva de los cálculos es la tasa de descuento.

Si al 31 de diciembre de 2020 y 2019, la tasa de descuento estimada usada en el cálculo del valor en uso para cada una de las Unidades Generadoras de Efectivo (UGE's) hubiera sido un 0.5% mayor y/o menor que los estimados por la Administración, el Grupo tampoco habría tenido la necesidad de reducir los valores del crédito mercantil, por concepto de deterioro.

Los supuestos claves usados en la determinación del importe recuperable se señalan a continuación. Los valores asignados a los supuestos claves representan la evaluación de la gerencia de las futuras tendencias en las industrias correspondientes y se basan en fuentes externas como en internas.

<i>En porcentaje</i>	2020	2019
Tasa de descuento	11.2%	10.8%
Tasa de crecimiento de valor terminal	2.0%	1.5%
Tasa de crecimiento presupuestada de crecimiento del EBITDA (promedio para los próximos cinco años)	9.0%	7.0%

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

Capital contable-

A continuación, se describen las principales características de las cuentas que integran el capital contable del Grupo, así como su estructura:

a) Estructura del capital social-

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el capital social suscrito y pagado era por la cantidad de \$8,930,167 representado por 543,478,261 acciones de la Serie “A”, Clase “I” en circulación, las cuales son ordinarias sin expresión de valor nominal, íntegramente suscritas y pagadas. Adicionalmente, a esa misma fecha existían 36,730,910 acciones en tesorería, sin incluir el efecto de la recompra de acciones realizada por el Grupo a la misma fecha y que corresponde a 41,257,267 títulos.

Las acciones del Grupo comenzaron a cotizar en la Bolsa Mexicana de Valores (“BMV”) el 29 de septiembre de 2017 y pueden ser suscritas o adquiridas únicamente por inversionistas de nacionalidad o sociedades mexicanas en cuyos estatutos sociales se contenga la cláusula de exclusión de extranjeros.

b) Naturaleza y propósito de las reservas –

De conformidad con la LGSM, la utilidad neta del ejercicio está sujeta a la separación de un 5%, para constituir la reserva legal, hasta que ésta alcance la quinta parte del capital social. Al 31 de diciembre de 2020 la reserva legal asciende a \$67,272, cifra que no ha alcanzado el monto requerido por la LGSM.

c) Recompra de acciones-

En la asamblea de accionistas del pasado 27 de abril de 2018, se aprobó el monto máximo que Grupo Traxión, podrá destinar para la recompra de acciones representativas de su capital social a través de la bolsa de valores en que opere y al precio corriente en el mercado. Por el periodo comprendido del 1o. de enero y hasta el 31 de diciembre de 2020 y 2019, el monto operado para la recompra de acciones requirió salidas de flujo de efectivo por \$244,189 y \$255,955 correspondiente a 17,401,638 y 18,550,740 títulos, respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, las acciones en tesorería provenientes de las recompras de acciones ascienden a 41,257,267 y 23,855,629 acciones, respectivamente.

d) Otras cuentas de capital-**(i) Plan de acciones-**

Durante el 2019, el Grupo les ofreció a algunos de sus miembros directivos clave una compensación basada en acciones de la sociedad, cuyo monto está sujeto a la cotización de la acción y a la permanencia como directivo o ejecutivo de la sociedad por al menos 3 años consecutivos, contados a partir de la fecha en que se llevó a cabo la oferta pública inicial.

El valor razonable de las acciones a la fecha de la concesión del plan fue de \$14.37 pesos. El mismo plan contempla la posibilidad para los ejecutivos del grupo de participar en el programa de compensación de acciones de la sociedad en el cual una porción de la compensación variable podrá ser liquidado en acciones.

Los términos y condiciones clave para las concesiones del programa se muestran a continuación:

En el plan general existen condiciones de asignación con períodos de servicio de hasta 3 años y cumpliendo con condiciones de mercado en cuanto al valor de la acción.

El gasto reconocido en resultados por los años terminados al 31 de diciembre 2020 y 2019 fue de \$125,384 y \$90,000 respectivamente.

El 4 de septiembre de 2017, en asamblea general ordinaria de accionistas se aprobó, entre otros asuntos, un aumento en la parte variable del capital social mediante la emisión de acciones, las cuales se consideraron para los planes de pagos basados en acciones de su capital, otorgados a ciertos ejecutivos del Grupo. Estos planes están sujetos a un período de adjudicación de 36 (treinta y seis) meses contados a partir de que las acciones fueron asignadas.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 se reconoció en resultados un total de \$54,308 y \$72,410, respectivamente. El Grupo adquirió 3'866,699 acciones en 2020 y 3'777,389 acciones en 2019 por un monto de \$60'432 y 53'918 respectivamente.

El Grupo adquirió 3'866,699 acciones en 2020 y 3'777,389 acciones en 2019 por un monto de \$60'431,573 y 53'918,495 respectivamente. Que no fueron liberados a los empleados a esas fechas.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el efecto reconocido en otras cuentas de capital es de \$490,173 y \$375,035 respectivamente.

e) Pérdidas y ganancias actuariales-

Esta cuenta representa el monto acumulado, neto de impuestos a la utilidad diferidos, proveniente de cambios en hipótesis actuariales utilizadas en el cálculo de las obligaciones laborales (nota 18).

f) Efecto de valuación de instrumentos financieros derivados-

Esta cuenta representa el monto acumulado, neto de impuestos a la utilidad diferidos, proveniente de la valuación del periodo de los instrumentos financieros derivados designados como cobertura contable (nota 26).

Información a revelar sobre negocios conjuntos [bloque de texto]

No aplica

Información a revelar anticipos por arrendamientos [bloque de texto]

No aplica

Información a revelar sobre arrendamientos [bloque de texto]

Arrendamiento-

El Grupo arrienda bodegas, patios e instalaciones de puntos de venta al público en general, estos últimos relacionados con los servicios de mensajería y paquetería, así como otros tipos de activos, y reconoce los efectos de la amortización de los derechos de uso y el componente financiero en los resultados del periodo. Para el cálculo de los arrendamientos el Grupo utilizó una tasa incremental promedio ponderada de 10.78% anual. Los arrendamientos normalmente son por el período de dos años, con la opción de renovar el arrendamiento después de esa fecha.

Así mismo el Grupo como parte de su operación arrienda, inmuebles, tractocamiones, tortons, cajas y otros activos, el plazo promedio de los arrendamientos es de 3 años, algunos de los contratos establecen incrementos anuales basados en el INPC y en algunas ocasiones cuentan con restricciones para la cancelación de estos.

El grupo decidió no reconocer el activo por derecho de uso y el pasivo por arrendamiento correspondiente por aquellos contratos de arrendamiento menores de un año o de poco valor de acuerdo con las políticas del Grupo.

A continuación, se muestra la composición del activo por derecho de uso y el pasivo por arrendamiento:

i. Activo por derecho de uso.

2020		Inmuebles	Equipo de transporte	Tractos y cajas	Otros activos	Total
Balance al 1 de enero	\$	360,730	159,140	810,558	-	1,330,428
Depreciación		240,747	2,916	125,474	247	369,384
Adiciones		290,411	690	75,262	2,961	369,324
Bajas		27,462	-	103,583	-	131,045
Balance al 31 de diciembre	\$	382,932	156,914	656,763	2,714	1,199,323

2019		Inmuebles	Equipo de transporte	Tractos y cajas	Total
Balance al 1 de enero	\$	414,787	192,525	519,879	1,127,191
Depreciación		230,784	11,167	54,324	296,275
Adiciones		249,770	4,080	345,003	598,853
Bajas		73,043	26,298	-	99,341
Balance al 31 de diciembre	\$	360,730	159,140	810,558	1,330,428

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 se tienen activos por derecho de uso adquiridos a través de arrendamientos que anteriormente eran clasificados como arrendamiento financiero antes de la entrada en vigor de la IFRS 16 por \$806,337 y \$962,179, respectivamente, neto de depreciación acumulada, los cuales se conservan en garantía de pago de dichos financiamientos.

ii. Pasivo por arrendamiento

2020		Inmuebles	Equipo de transporte	Tractos y cajas	Total
Pasivo por arrendamiento CP	\$	178,885	26,268	106,798	311,951
Pasivo por arrendamiento LP		230,420	58,918	412,787	702,125
Total pasivo por arrendamiento	\$	409,305	85,186	519,585	1,014,076

2019		Inmuebles	Equipo de transporte	Tractos y cajas	Total
Pasivo por arrendamiento CP	\$	169,525	33,041	195,152	397,718
Pasivo por arrendamiento LP		199,817	112,778	654,632	967,227
Total pasivo por arrendamiento	\$	369,342	145,819	849,784	1,364,945

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 se tienen pasivos por arrendamiento a corto plazo adquiridos a través de arrendamientos que eran clasificados como arrendamiento financiero antes de la entrada en vigor de la IFRS 16 por \$130,908 y \$223,440, respectivamente, así mismo se tienen pasivos por arrendamiento a largo plazo adquiridos a través de arrendamientos que eran clasificados como arrendamiento financiero antes de la entrada en vigor de la IFRS 16 por \$470,368 y \$759,753.

	Saldo al 1ro de enero 2019	Pagos de arrendamiento	Intereses pagados	Total Transacciones en efectivo	Intereses devengados	Nuevos arrendamientos celebrados	Cancelación anticipada de arrendamientos	Saldo 2020
Pasivo por arrendamientos	1,364,945	(689,857)	(90,791)	584,298	128,739	369,325	(68,285)	1,014,076
	Saldo al 1ro de enero de 2018	Pagos de arrendamiento	Intereses pagados	Total Transacciones en efectivo	Intereses devengados	Nuevos arrendamientos celebrados	Cancelación anticipada de arrendamientos	Saldo 2019
Pasivo por arrendamientos	1,459,112	(603,057)	(146,520)	709,535	155,898	598,853	(99,341)	1,364,945

iii. Importes reconocidos en el estado de resultados

	2020	2019
Intereses de los pasivos por arrendamiento	\$ 128,739	155,898
Gasto relacionado con los arrendamientos menores a un año y/o de poco valor	3,257	5,153
Utilidad por operación de "sale & leaseback"	20,256	6,278

iv. Importes reconocidos en estado de flujos de efectivo

	2020	2019
Salidas de efectivo por concepto de arrendamiento. (1)	\$ 693,114	608,210

(1) Incluye pagos por contratos de arrendamiento financiero, antes presentados como arrendamientos que eran clasificados como arrendamiento financiero antes de la entrada en vigor de la IFRS 16 por \$419,282 y \$338,193 en 2020 y 2019, respectivamente. Y pagos por arrendamientos menores a un año y/o de poco valor.

v. Opciones de ampliación

Algunos arrendamientos de propiedades contienen opciones de ampliación ejercibles por el Grupo hasta un año antes del término del periodo no cancelable del contrato. Cuando es practicable, el Grupo busca incluir opciones de ampliación en los arrendamientos nuevos a fin de proporcionar flexibilidad operacional.

Las opciones de ampliación mantenidas son ejercibles solo por el Grupo y no por los arrendadores. El Grupo evalúa en la fecha de inicio del arrendamiento si existe razonable certeza de ejercer las opciones de ampliación. El Grupo reevalúa si tiene certeza razonable de ejercer una opción de ampliación si existe un suceso o un cambio significativos en las circunstancias dentro de su entorno

La medición inicial del activo por derecho de uso se determina por la medición inicial del pasivo por arrendamiento.

En la transición a la nueva norma, el Grupo optó por aplicar la nueva definición de arrendamientos a todos sus contratos.

El activo por derecho de uso se deprecia considerando el plazo del arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento corresponde al valor presente de los pagos por arrendamiento que no se hayan pagado en esa fecha y se descuenta utilizando una tasa de interés implícita en el arrendamiento, en caso de no poder determinarse fácilmente la entidad utiliza la tasa de interés incremental.

Bajo el contexto de la crisis económica y sanitaria derivada del COVID-19 la administración ha renegociado las condiciones de algunos arrendamientos y en consecuencia los pasivos han sido recalculados.

Entre los pagos por arrendamientos que la entidad considera están, los pagos fijos menos cualquier incentivo, así como los importes que se esperan pagar como garantía del valor residual.

Durante los años de 2020 y 2019 la (subsidiaria Transportadora Egoba, S. A. de C. V.), realizó una operación de “sale & leaseback” que consistió en la venta de 136 cajas en 2020 y 104 tractocamiones y 170 cajas, durante 2019 para su posterior arrendamiento con un plazo promedio de 5 años, el monto del activo por derecho de uso y de pasivo por arrendamiento inicial reconocido por esta transacción fue de \$ 75,262 y \$301,139, respectivamente.

Información a revelar sobre riesgo de liquidez [bloque de texto]

Riesgo de liquidez-

El riesgo de liquidez representa la posibilidad de que el Grupo tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones relacionadas con sus pasivos financieros que se liquidan mediante la entrega de efectivo u otro activo financiero. El enfoque para administrar la liquidez consiste en asegurar, en la medida de lo posible, que contará con la liquidez suficiente para solventar sus pasivos a la fecha de su vencimiento.

El Grupo utiliza un control presupuestal con base en los centros de costos y actividades, lo cual le ayuda a monitorear los requerimientos de flujo de efectivo y a optimizar el rendimiento en efectivo de sus inversiones. Normalmente, el Grupo se asegura de contar con suficiente efectivo disponible para cubrir los gastos de operación previstos para un periodo de 15 a 30 días lo cual incluye el pago de sus obligaciones financieras; lo anterior excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no son razonablemente predecibles, como son los desastres naturales.

En la hoja siguiente, se muestran los vencimientos de los pasivos financieros, incluyendo los pagos estimados de interés y excluyendo el impacto de los acuerdos de compensación, anticipos de clientes e impuestos a la utilidad.

2020	Valor en libros	Saldo total flujos	0-12 meses	1 a 2 años	3r. años en adelante
Deuda	\$ 3,399,488	3,856,585	1,062,255	2,265,806	528,524
Deuda bursátil	2,500,000	4,088,961	226,994	226,994	3,634,972
Obligaciones por arrendamientos	1,014,076	1,196,357	389,721	296,667	509,970
Proveedores y provisiones	1,516,432	1,516,432	1,516,432	-	-
Acreedores	108,303	108,303	108,303	-	-
Instrumentos financieros	40,638	41,738	26,703	15,035	-
Partes relacionadas	5,100	5,100	5,100	-	-
	\$ 8,584,037	10,813,476	3,335,508	2,804,502	4,673,466

2019	Valor en libros	Saldo total flujos	0-12 meses	1 a 2 años	3 años en adelante
Deuda	\$ 4,785,207	5,598,601	1,673,074	1,231,151	2,694,376
Obligaciones por arrendamientos	1,364,945	1,470,493	420,210	472,072	578,211
Proveedores y provisiones	958,590	958,590	958,590	-	-
Acreedores	87,621	87,621	87,621	-	-
Instrumentos financieros	52,213	58,896	22,625	30,739	5,532
Partes relacionadas	2,215	2,215	2,215	-	-
	\$ 7,250,791	8,176,416	3,164,335	1,733,962	3,278,119

Así mismo como se menciona en la nota 2 los impactos económicos y financieros por la aparición del COVID-19 no se conocen en su totalidad a la fecha de los estados financieros el Grupo ha cumplido con sus obligaciones y no se espera que en un futuro la pandemia del COVID-19 pudiera afectar significativamente los derechos y obligaciones del Grupo de corto plazo ya que cuenta con los recursos para hacer frente a las mismas, adicionalmente el Grupo cuenta con líneas de crédito disponibles que pueden ayudar a mitigar el riesgo de corto plazo.

Información a revelar sobre riesgo de mercado [bloque de texto]

Riesgo de mercado-

Es el riesgo generado por los cambios en los precios de mercado, tales como tipos de cambio y tasas de interés, y que puede afectar los ingresos del Grupo. El objetivo de la Administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables, a la vez que se optimizan los rendimientos.

El Grupo usa derivados para administrar los riesgos de mercado, Todas las transacciones se valorizan según las guías establecidas por el comité de administración de riesgos. Por lo general, el Grupo busca aplicar la contabilidad de cobertura a fin de mitigar la volatilidad en resultados.

Administración de la reforma de la tasa de interés de referencia y los riesgos asociados.

Visión general.

Una reforma fundamental de la tasa de interés de referencia más significativa esta en proceso a nivel global, incluyendo el reemplazo de algunas tasas ofrecidas interbancarias (las IBOR) con tasas alternativas casi libres de riesgo (a lo que se denomina la Reforma de IBOR). El Grupo tiene exposiciones a las IBOR en sus instrumentos financieros que serán reemplazadas o reformadas

como parte de estas iniciativas a nivel de todo el mercado. Existe incertidumbre a cerca de la oportunidad y los métodos de transición en algunas jurisdicciones en las que opera el Grupo. El Grupo anticipa que la reforma de IBOR tendrá un efecto en su administración de riesgos y contabilidad de coberturas.

El comité de Administración de Riesgos monitorea y administra la transición del Grupo a las tasas alternativas. El comité evalúa la medida a la que los contratos hacen referencia a flujos de efectivo de IBOR, si esos contratos necesitaran ser modificados como consecuencia de la Reforma de IBOR y como administrar la comunicación a cerca de la Reforma de IBOR con las contrapartes.

Riesgos en el precio del diésel-

Efectivo al 1o. de enero 2017, el Gobierno Mexicano anunció la liberación del precio del diésel (y gasolina). Dicha liberación ha generado variaciones que se han reconocido en el costo del diésel durante los 12 meses terminados el 31 de diciembre del 2020 y 2019.

El precio público promedio acumulado del diésel en el período de doce meses terminado al 31 de diciembre de 2020 fue de \$ 19.60 pesos por litro. El Grupo realiza un análisis de sensibilidad basado en los cambios que podría sufrir el precio del diésel bajo 2 escenarios (+/- cinco puntos porcentuales al precio del diésel).

El resultado del análisis indica que un aumento o disminución en el precio podría afectar las ganancias o pérdidas del período por \$121,743

Adicional a éste, un cambio en el factor de acreditamiento del estímulo IEPS, podría generar un impacto directo en el costo del combustible y en la rentabilidad del Grupo.

Otro riesgo de precio de mercado-

Las inversiones importantes dentro de la cartera se administran individualmente y todas las decisiones de compra, y venta son aprobadas la Administración. El Grupo únicamente invierte en fondos líquidos con altas calificaciones crediticias.

u

Información a revelar sobre el valor de los activos netos atribuibles a los tenedores de las unidades de inversión [bloque de texto]

No aplica

Información a revelar sobre participaciones no controladoras [bloque de texto]

No aplica

Información a revelar sobre activos no circulantes mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas [bloque de texto]

No aplica

Información a revelar sobre objetivos, políticas y procesos para la gestión del capital [bloque de texto]

Administración del capital-

La política del Consejo de Administración es mantener una base de capital sólida a fin de mantener la confianza de los acreedores y del mercado financiero hacia el Grupo, y para sustentar el desarrollo futuro del negocio, por lo que el Consejo de Administración monitorea el rendimiento de capital.

De igual manera se da seguimiento al índice deuda neta a capital del Grupo. Al término de los períodos reportados, el resultado es como se muestra a continuación:

	2020	2019
Total, pasivo	\$ 10,252,151	8,800,614
Efectivo y equivalentes de efectivo	1,597,298	580,503
Pasivo menos efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 8,654,853	8,220,111
Capital contable	\$ 10,839,395	10,303,725
Razón de deuda a capital contable	\$ 0.80	0.80

Información a revelar sobre otros ingresos (gastos) de operación [bloque de texto]**Otros ingresos-**

Los otros ingresos y otros gastos por los años terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019 se integran como se muestra en la siguiente tabla:

	2020	2019
(Pérdida) utilidad en venta de maquinaria y equipo	\$ (31,066)	36,391
Otros ingresos diversos (1)	58,568	102,645
Total de otros ingresos.	\$ 27,502	139,036

(1) Incluye principalmente recuperación de seguros, recuperación de comedor e ingresos por recuperación de daños.

Información a revelar sobre anticipos y otros activos [bloque de texto]**Pagos anticipados-**

	2020	2019
Anticipo a proveedores (1)	\$ 47,405	39,583
Seguros pagados por anticipado	44,297	45,496

Otros gastos pagados por anticipado (2)	34,739	16,209
	126,441	101,288
Anticipo a proveedores largo plazo (1)	7,380	74,234
Pagos anticipados	114,350	53,918
	121,730	128,152
Total de gastos anticipados	\$ 248,171	229,440

(1) Los anticipos a proveedores se clasifican de acuerdo con el destino de las adquisiciones.

(2) Corresponde principalmente a gastos por publicidad, fianzas pagadas por anticipado, entre otros.

Información a revelar sobre propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Equipo de transporte y maquinaria-

Durante el año terminado el 31 de diciembre de 2020, el Grupo tuvo las siguientes transacciones relevantes relacionadas a equipo de transporte y maquinaria, como se muestra a continuación.

Adiciones y bajas-

Costo	2019	Adiciones	Bajas	2020
Equipo de transporte de personal	\$ 5,503,183	539,890	117,990	5,925,083
Tractocamiones	1,968,419	365,797	164,571	2,169,645
Plataformas y cajas	907,260	185,084	69,311	1,023,033
Equipo de transporte	528,333	44,195	24,883	547,645
Maquinaria y equipo	155,794	19,484	855	174,423
Mejoras a locales arrendados	118,032	47,726	21	165,737
Equipo de cómputo	111,462	65,143	996	175,609
Equipo de rastreo	38,080	12,901	-	50,981
Mobiliario y equipo de oficina	41,114	8,196	35	49,275
Edificio	20,509	-	-	20,509
Equipo de almacenaje	12,748	68	2,348	10,468
Equipo telefónico	5,320	-	-	5,320
Equipo de seguridad	1,312	62	-	1,374
Otros activos	26,392	14,918	13,488	27,822
	\$ 9,437,958	1,303,464	394,498	10,346,924

Depreciación-

Depreciación acumulada	2019	Adiciones	Bajas	2020
------------------------	------	-----------	-------	------

TRAXION

Consolidado

Clave de Cotización: TRAXION Trimestre: 4D Año: 2020

Equipo de transporte de personal	\$	608,453	417,748	96,410	929,791
Tractocamiones		180,415	269,893	69,964	380,344
Plataformas y cajas		424,678	110,966	51,622	484,022
Equipo de transporte		146,918	21,873	20,121	148,670
Maquinaria y equipo		48,690	12,360	-	61,050
Mejoras a locales arrendados		40,720	14,952	9	55,663
Equipo de cómputo		60,701	34,760	276	95,185
Equipo de rastreo		8,832	1,075	-	9,907
Mobiliario y equipo de oficina		9,464	4,974	-	14,438
Edificio		4,910	1,681	-	6,591
Equipo de almacenaje		4,241	-	-	4,241
Equipo telefónico		3,203	-	-	3,203
Equipo de seguridad		926	1,075	-	2,001
Otros activos		13,808	5,594	237	19,165
	\$	1,555,959	896,951	238,639	2,214,271
Valor neto en libros	\$	7,881,999	406,513	155,859	8,132,653

Durante el año terminado el 31 de diciembre de 2019, el Grupo tuvo las siguientes transacciones relevantes relacionadas a equipo de transporte y maquinaria:

Adiciones y bajas-

Costo	2018	Adiciones	Bajas	Reclasificaciones	2019
Equipo de transporte de personal	\$ 4,575,578	1,148,113	48,458	(172,050)	5,503,183
Tractocamiones	2,812,473	471,799	519,463	(796,390)	1,968,419
Plataformas y cajas	932,655	178,661	204,056	-	907,260
Equipo de transporte	495,676	51,186	17,782	(747)	528,333
Maquinaria y equipo	123,888	32,409	503	-	155,794
Mejoras a locales arrendados	96,954	21,078	-	-	118,032
Equipo de cómputo	82,439	34,838	5,815	-	111,462
Equipo de rastreo	25,453	15,003	2,376	-	38,080
Mobiliario y equipo de oficina	24,966	17,188	1,040	-	41,114
Edificio	20,525	135	151	-	20,509
Equipo de almacenaje	12,748	-	-	-	12,748
Equipo telefónico	5,320	-	-	-	5,320
Equipo de seguridad	1,037	275	-	-	1,312
Otros activos	15,257	11,135	-	-	26,392
	\$ 9,224,969	1,981,820	799,644	(969,187)	9,437,958

Depreciación-

Depreciación acumulada	2018	Adiciones	Bajas	Reclasificaciones	2019
Equipo de transporte de personal	\$ 276,474	421,145	67,959	(21,207)	608,453
Tractocamiones	355,274	258,106	167,274	(265,691)	180,415
Plataformas y cajas	345,965	108,178	29,465	-	424,678
Equipo de transporte	107,483	60,166	20,482	(249)	146,918
Maquinaria y equipo	38,944	10,067	321	-	48,690
Mejoras a locales arrendados	37,193	3,527	-	-	40,720
Equipo de cómputo	41,197	24,595	5,091	-	60,701
Equipo de rastreo	6,369	4,510	2,047	-	8,832
Mobiliario y equipo de oficina	6,028	3,858	422	-	9,464
Edificio	3,229	1,681	-	-	4,910
Equipo de almacenaje	4,241	-	-	-	4,241
Equipo telefónico	3,203	-	-	-	3,203
Equipo de seguridad	1,247	232	553	-	926
Otros activos	13,666	142	-	-	13,808
	\$ 1,240,513	896,207	293,614	(287,147)	1,555,959

Valor neto en libros	\$ 7,984,456	1,085,613	506,030	(682,040)	7,881,999
----------------------	--------------	-----------	---------	-----------	-----------

Deterioro-

Durante los períodos terminados al 31 de diciembre de 2020 y 2019, el Grupo no reconoció deterioro alguno con relación al equipo de transporte y maquinaria.

Información a revelar sobre provisiones [bloque de texto]

Provisiones y Participación de los Trabajadores en la Utilidad (PTU)-

2020		Sueldos y salarios	Costos de servicios	Otras provisiones	Total provisiones	PTU
Saldos iniciales	\$	118,890	271,917	16,585	407,392	66,698
Incrementos		526,579	977,413	224,420	1,728,412	69,392
Pagos		467,280	925,627	165,937	1,558,844	55,298
Saldos finales	\$	178,189	323,703	75,068	576,960	80,792

El Grupo espera se realizará la liquidación de estas obligaciones durante el próximo año.

2019		Sueldos y salarios	Costos de servicios	Otras provisiones	Contraprestación contingente	Total Provisiones	PTU
Saldos iniciales	\$	71,969	149,556	24,654	180,000	426,179	46,491
Incrementos		1,183,880	321,169	41,193	-	1,546,242	72,508
Pagos		1,136,959	198,808	37,262	159,807	1,532,836	52,301
Cancelaciones		-	-	12,000	20,193	32,193	-
Saldos finales	\$	118,890	271,917	16,585	-	407,392	66,698

Información a revelar sobre partes relacionadas [bloque de texto]

Operaciones, préstamos y saldos con partes relacionadas-

(a) Remuneración por sueldos al personal clave de la Administración-

Los miembros clave de la Administración del Grupo recibieron las siguientes remuneraciones por sueldos y otros beneficios (plan de acciones), las cuales se incluyen en costos laborales (nota 22):

		2020	2019
Beneficios a los empleados a corto plazo	\$	200,352	185,577
Plan de acciones (nota 22(d))		179,692	162,410

Operaciones con otras partes relacionadas-

Todas las partes relacionadas indicadas en esta nota corresponden a “otras partes relacionadas”, ya que no son acuerdos conjuntos, subsidiarias, asociados o personal clave de la administración.

En el curso normal de sus actividades, Grupo Traxión realiza operaciones de tipo comercial con otras partes relacionadas, incluyendo operaciones para el suministro de materias primas y el arrendamiento de inmuebles.

Las operaciones realizadas con otras partes relacionadas, durante el periodo de doce meses terminado el 31 de diciembre de 2020 y 2019, fueron como se indica a continuación:

Compañía	Ingreso por la operación	2020	2019
Operadora Arrendadora de Vehículos Puli, S. A. de C. V.	Ingreso por transporte de personas	\$ -	840
Pública Entertainment, S. A. de C. V.	Ingreso por prestación de servicios	1,623	431

Compañía	Gasto por la operación	2020	2019
Inmobiliaria Albalí, S. A. de C. V.	Gasto renta de inmueble y otros gastos	\$ 13,498	15,688
Tracto servicios Especializados de Querétaro, S. A. de C. V.	Gastos de mantenimiento	11,317	11,030
Inmobiliaria Eventus, S. A. de C. V.	Gasto renta de inmueble	9,714	9,609
Operadora y Arrendadora de Vehículos Puli, S. A. de C. V.	Gasto de transporte personal	102	143

Los saldos por cobrar y por pagar a partes relacionadas (otras partes relacionadas), al 31 de diciembre de 2020 y 2019, se integran como se muestra a continuación.

Cuentas por cobrar	2020	2019
Pública Entertainment, S. A. de C. V. (1)	\$ 2,184	805
Operadora y Arrendadora de Vehículos Puli, S. A. de C. V. (1)	477	34
Otros (2)	101	410
	\$ 2,762	1,249

(1) Los saldos por cobrar corresponden a cuentas corrientes que no tienen vencimiento específico, ni causan intereses.

(2) Las cuentas por cobrar corresponden a transacciones por servicios otorgados que no tienen vencimiento específico, ni intereses.

Cuentas por Pagar	2020	2019
Tracto Servicios Especializados de Querétaro, S. A. de C. V.	\$ 4,289	1,782
Operadora y Arrendadora de vehículos Puli, S. A. de C. V.	601	324
Partes relacionadas diversas	210	109
	\$ 5,100	2,215

Los saldos por pagar a partes relacionadas corresponden a préstamos otorgados de cuenta corriente que no tienen vencimiento específico, ni causan intereses.

Al 31 de diciembre de 2020 las cuentas por cobrar y por pagar entre partes relacionadas no están garantizadas.

Información a revelar sobre acuerdos con pagos basados en acciones [bloque de texto]

(i) Plan de acciones-

Durante el 2019, el Grupo les ofreció a algunos de sus miembros directivos clave una compensación basada en acciones de la sociedad, cuyo monto está sujeto a la cotización de la acción y a la permanencia como directivo o ejecutivo de la sociedad por al menos 3 años consecutivos, contados a partir de la fecha en que se llevó a cabo la oferta pública inicial.

El valor razonable de las acciones a la fecha de la concesión del plan fue de \$14.37 pesos. El mismo plan contempla la posibilidad para los ejecutivos del grupo de participar en el programa de compensación de acciones de la sociedad en el cual una porción de la compensación variable podrá ser liquidado en acciones.

Los términos y condiciones clave para las concesiones del programa se muestran a continuación:

En el plan general existen condiciones de asignación con períodos de servicio de hasta 3 años y cumpliendo con condiciones de mercado en cuanto al valor de la acción.

El gasto reconocido en resultados por los años terminados al 31 de diciembre 2020 y 2019 fue de \$125,384 y \$90,000 respectivamente.

El 4 de septiembre de 2017, en asamblea general ordinaria de accionistas se aprobó, entre otros asuntos, un aumento en la parte variable del capital social mediante la emisión de acciones, las cuales se consideraron para los planes de pagos basados en acciones de su capital, otorgados a ciertos ejecutivos del Grupo. Estos planes están sujetos a un período de adjudicación de 36 (treinta y seis) meses contados a partir de que las acciones fueron asignadas.

Al 31 de diciembre de 2020 y 2019 se reconoció en resultados un total de \$54,308 y \$72,410, respectivamente. El Grupo adquirió 3'866,699 acciones en 2020 y 3'777,389 acciones en 2019 por un monto de \$60'432 y 53'918 respectivamente.

Información a revelar sobre subsidiarias [bloque de texto]

Entidad que reporta-

Los estados financieros consolidados de Grupo Traxión S. A. B. de C. V. en lo sucesivo, “Grupo Traxión” o “el Grupo”, incluyen la información financiera de la tenedora Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. (“Traxión”) y las siguientes subsidiarias: Transportadora Egoba, S. A. de C. V. (en adelante, “Egoba”), Grupo Mudancero, S. A. P. I. de C. V. y subsidiarias (en adelante, “GM”), Almacenaje y Distribución Avior, S. A. de C. V. y subsidiarias (antes Almacenadora y Distribuidora Aquarius, S. A. de C. V.) (en adelante, “Grupo SID”), Auto Express Frontera Norte, S. A. de C. V. y subsidiarias (en adelante, “AFN”), Corporación Lipu, S. A. P. I. de C. V. y subsidiarias (en adelante, “Lipu”), Servicios Corporativos FTM, S. C. (en adelante, “Servicios FTM”), Palex Servicios Internacionales de Carga Consolidada, S. A. de C. V. (en adelante, “Palex”), Comercializadora Traxión, S. A. de C. V. (en adelante, “Comercializadora”), Prosperity Factor, S. A. de C. V. SOFOM, E.N.R. (en adelante, “SOFOM”), Redpack, S. A. de C. V., (en adelante “Redpack”) y Potencia Logística Potosina, S. A. P. I. de C. V. y su subsidiaria (en adelante “Bisonte”), Traxión Logistics, S. A. de C. V. y subsidiarias (en adelante “Traxión Logistics”), y a partir de 2020 Fundación Traxión, A.C., conjuntamente y en adelante, el “Grupo” o “Grupo Traxión”.

Grupo Traxión se constituyó en los Estados Unidos Mexicanos (“México”) el 27 de julio de 2011, bajo la denominación de Fondo de Transporte México, como sociedad anónima promotora de inversión de capital variable, y el pasado 14 de septiembre de 2017, mediante un acta se protocolizó el cambio de denominación a Grupo Traxión, Sociedad Anónima Bursátil de Capital Variable o su abreviatura S. A. B. de C. V.

El domicilio de Grupo Traxión es Paseo de la Reforma 115 Pisos 17 y 18, Colonia Lomas de Chapultepec, Ciudad de México, México.

Las principales actividades de Grupo Traxión son participar como socio, accionista, o inversionista en toda clase de personas morales, mercantiles o de cualquier naturaleza, mexicanas o extranjeras; adquirir, enajenar y negociar todo tipo de acciones, partes sociales, certificados de participación o cualquier otro título de valor, ya sea de deuda o de capital; así como, obtener, otorgar, realizar, e intervenir en financiamientos de cualquier clase a corto, mediano y largo plazo, con o sin garantía específica, incluyendo prendas e hipotecas.

A través de las subsidiarias de Grupo Traxión, el Grupo tiene como actividades principales la prestación del servicio público de carga, transporte de muebles y mudanzas, almacenaje, servicios de carga refrigerada y transporte de materiales, carga especializada, servicios de mensajería y paquetería, servicios de logística y servicios de transporte de escolar, personal y turísticos en México.

Ninguna entidad o persona física ejerce control sobre el Grupo.

Entidades del Grupo-

Las subsidiarias sobre las que el Grupo tiene el control, así como su participación accionaria y actividad preponderante, son las que se mencionan en la siguiente hoja.

Subsidiaria	2020	2019	Actividad preponderante
<u>GM:</u>			
Grupo Mudancero, S. A. de C. V (iv)	100	100	Transporte especializado de carga, fletes y mudanza
MyM Internacional, S. A. de C. V.	100	100	Empaque de mercancía en general
Transporte de Carga Grupo MyM, S. A. de C. V.	100	100	Transporte especializado de carga
<u>Egoba:</u>			
Transportadora Egoba, S. A. de C. V.	100	100	Transporte de carga
<u>Servicios FTM:</u>			
Servicios Corporativos FTM, S. C.	100	100	Prestación de servicios
<u>Grupo SID:</u>			
Transportes Suvi, S. A. de C. V.	100	100	Transporte de carga
Almacenaje y Distribución Avior, S. A. de C. V.	100	100	Servicios de almacenaje
Tractocamiones Europeos, S. A. de C. V.	100	100	Mantenimiento de tracto
<u>AFN:</u>			
Auto Express Frontera Norte, S. A. de C. V.	100	100	Transporte de carga
Inter Mexicana de Transportes S. A. de C. V.	100	100	Transferencias de cajas
AFN Logistics, LTD.	100	100	Logística internacional
<u>Palex:</u>			
Autotransportes Suvi, S. A. de C. V. (antes PLX Servicios Internacionales de Carga Consolidada, S. A. de C. V.)	100	100	Transporte de carga
<u>SOFOM:</u>			
Prosperity Factor, S. A. de C. V. SOFOM, E.N.R	100	100	Servicios financieros
<u>Comercializadora:</u>			
Comercializadora Traxión, S. A. de C. V.	100	100	Servicios administrativos
<u>Lipu:</u>			
Corporación Lipu, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Arrendamiento de autobuses
Fastbus, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Arrendamiento de autobuses
Autotransportes Miguel Meza Sánchez, S. A. P. I. de	100	100	Transporte escolar y de

C.V.			personal.
Transportes Lipu, S. A. de C. V.	100	100	Transporte escolar, de personal y corporativo.
Loxtel Asesores, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Transporte de personal
Grupo Settepi, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Transporte de personal
M&A Traxion, S. A. P. I. de C.V.	100	100	Servicios de personal

Subsidiaria	2020	2019	Actividad preponderante
Excelencia en Transporte Escolar y de Personal, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Servicios de transporte escolar
Publica Advertising, S. A. de C. V.	100	100	Servicios de publicidad
<u>Redpack:</u>			
Redpack, S. A. de C. V.	100	100	Servicios de mensajería y paquetería
Redpack U.S.A. Inc.	100	100	Servicios de mensajería y paquetería
<u>Bisonte:</u>			
Potencia Logística Potosina, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Transporte de carga refrigerada especializada
Autotransportes el Bisonte, S. A. de C. V.	100	100	Transporte de carga refrigerada especializada
<u>Logistics:</u>			
Traxión Logistics, S. A. de C. V. (iii)	100	100	Servicios Logísticos nacionales e internacionales.
Traxión Technologies, S. A. de C.V. (iii) (v)	90	90	Servicios de intermediación a través de medios y plataformas tecnológicas.
Loadsapp Colombia, S.A.S. (iii)	100	100	Servicios de intermediación a través de medios y plataformas tecnológicas.
Traxion Logistics, USA (antes Insoftel Logistics, Inc.) (iii)	100	100	Servicios de intermediación a través de medios y plataformas tecnológicas.
Trx Ride On S. A. de C. V. (i)	100	-	Establecer, organizar y administrar un club privado de transportación.
<u>Fundación:</u>			
Fundación Traxión, A. C. (ii)	100	-	Asociación sin fines de lucro, con actividades asistenciales a personas y/o grupos de escasos recursos, comunidades indígenas y grupos vulnerables.

Durante 2020, se reportaron los siguientes movimientos:

- i. Con fecha 4 de marzo de 2020, mediante un acta se protocolizó la constitución de TRX Ride On, S.A. de C. V., cuyo objeto es establecer, organizar y administrar un club privado de transportación segura de pasajeros mediante la celebración de contratos de membresías y/o por conducto de los instrumentos legales idóneos para esos efectos, a la cual se le denominará en adelante “TRX Ride” para futuros reportes.
- ii. El 6 de agosto de 2020, mediante un acta se protocolizó la constitución de Fundación Traxion, A. C., cuyo objeto es ser una asociación sin fines de lucro que tiene como beneficiarios en todas y cada una de sus actividades asistenciales que realiza a personas, sectores y regiones de escasos recursos, comunidades indígenas y grupos vulnerables por edad, sexo o problemas de discapacidad entre otros.

Durante 2019, se reportaron los siguientes movimientos:

- iii. Con fecha 25 de marzo de 2019, mediante un acta se protocolizó la constitución de Traxión Logistics, S. A. de C. V., cuyo objeto es proporcionar servicios logísticos nacionales e internacionales, a la cual se le denominará en adelante “Traxión Logistics” para futuros reportes y con fecha 24 de octubre de 2019, Traxión Technologies, S. A. de C. V., subsidiaria de Traxión Logistics, llevó a cabo la adquisición del 100% de las acciones de Insoftel Logistics, Inc. y Loadsapp Colombia, S. A. S, el objetivo es el desarrollo de un nuevo esquema de negocios, que brindará servicios como distribución, x-border, ecommerce FC y Big Ticket principalmente, con un motor comercial, de ingeniería, operativo y tecnológico, empleando activos propios y/o de terceros.
- iv. Con fecha 1º de junio de 2019, el Grupo vendió la totalidad de las acciones representativas del capital social de Transportes Muebleros MyM, S. A. de C. V., Transportes Olímpicos, S. A. de C. V., y Transportes FL, S. A. de C. V., de las que era propietario a esa fecha, con lo cual se generó una pérdida en resultados de \$39,993, la cual se registró en los otros gastos del Grupo.
- v. Con fecha 23 de septiembre de 2019, mediante un acta se protocolizó la constitución de Traxión Technologies, S. A. de C. V., cuyo objeto es proporcionar servicios de intermediación a través de medios y/o plataformas tecnológicas enfocadas en actividades de logística y administrativas, a la cual se le denominará en adelante “Traxión Technologies” para futuros reportes.

Las entidades anteriores tienen su principal lugar de negocios en México excepto AFN Logistics, L. T. D., Redpack U.S.A. y Traxion Logistics, USA, cuyas operaciones son poco significativas y las cuales efectúan sus actividades en los Estados Unidos de América.

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Principales políticas contables-

Las políticas contables indicadas a continuación se han aplicado de manera consistente en los períodos presentados en estos estados financieros consolidados, a menos que se indique lo contrario.

(a) Bases de consolidación-

(i) Entidades subsidiarias-

Los estados financieros consolidados de Grupo Traxión incluyen la información financiera de las subsidiarias que se mencionan en la nota 1. Los estados financieros de las subsidiarias se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que inicia el control y hasta la fecha en que este cese.

(ii) Transacciones eliminadas en la consolidación-

Los saldos y operaciones entre las entidades consolidadas, así como los ingresos y gastos no realizados, se han eliminado en la preparación de estos estados financieros consolidados. Las pérdidas no realizadas se eliminan de igual manera que las utilidades no realizadas, pero solamente en la medida en que no exista evidencia de deterioro.

(iii) Combinaciones de negocios-

Las adquisiciones de negocios se reconocen a través del método de adquisición. La contraprestación transferida en una adquisición de negocios se mide a valor razonable, el cual se calcula como la suma de los valores de los activos transferidos, menos los pasivos incurridos por los anteriores propietarios de la empresa adquirida a la fecha de adquisición.

A la fecha de adquisición, los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos se reconocen a valor razonable.

Los costos relacionados con la adquisición se reconocen en el estado de resultados conforme se incurren.

(iv) Pérdida de control-

Cuando el Grupo pierde control sobre una subsidiaria, da de baja en cuentas los activos y pasivos de la subsidiaria, cualquier participación no controladora relacionada y otros componentes de patrimonio.

Cualquier ganancia o pérdida resultante se reconoce en resultados. Si el Grupo retiene alguna participación en la ex subsidiaria, esta será valorizada a su valor razonable a la fecha en la que se pierda el control

(b) Transacciones en moneda extranjera-

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a las respectivas monedas funcionales de las entidades del Grupo al tipo de cambio vigente en las fechas de las transacciones. La ganancia o pérdida cambiaria de partidas monetarias es la diferencia entre el costo amortizado en la moneda funcional al principio del período, ajustado por pagos e intereses efectivos durante el período y el costo amortizado en la moneda extranjera convertida al tipo de cambio final del período que se reporta. Las diferencias cambiarias derivadas de esta reconversión se reconocen en resultados como parte del costo o ingreso financiero.

*(c) Instrumentos financieros-**(i) Reconocimiento y medición inicial -*

Todos los otros activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente cuando el Grupo se hace parte de las disposiciones contractuales del instrumento. Las cuentas por cobrar comerciales e instrumentos de deuda emitidos se reconocen cuando estos se originan.

Un activo financiero (a menos que sea un deudor comercial sin un componente de financiamiento significativo) o pasivo financiero se mide inicialmente al valor razonable más los costos de transacción directamente atribuibles a su adquisición o emisión, con excepción de una transacción no medida al valor razonable con cambios en resultados. Una cuenta por cobrar comercial sin un componente de financiamiento significativo se mide inicialmente al precio de la transacción.

(ii) Clasificación y medición posterior-

Activos financieros.

En el reconocimiento inicial, un activo financiero se clasifica como medido a: costo amortizado, a valor razonable con cambios en otro resultado integral- inversión en deuda, a valor razonable con cambios en otro resultado integral- inversión en patrimonio, o a

valor razonable con cambios en resultados. La clasificación de los activos financieros bajo esta norma se basa en el modelo de negocios en el que un activo financiero es gestionado y en sus características de flujo de efectivo contractual.

Los activos financieros no se reclasifican después de su reconocimiento inicial, excepto si el Grupo cambia su modelo de negocio por uno para gestionar los activos financieros, en cuyo caso todos los activos financieros afectados son reclasificados el primer día del primer período sobre el que se informa posterior al cambio en el modelo de negocio.

Un activo financiero deberá medirse al costo amortizado si se cumplen las dos condiciones siguientes y no está medido a valor razonable con cambios en resultados como se muestra a continuación:

- a) el activo financiero se conserva dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros para obtener flujos de efectivo contractuales; y
- b) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente

Una inversión en deuda deberá medirse al valor razonable con cambios en otro resultado integral si se cumplen las dos condiciones siguientes y no está medido a valor razonable con cambios en resultados:

- a) El activo financiero se conserva dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se logra tanto obteniendo los flujos de efectivo contractuales como vendiendo los activos financieros; y
- b) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

En el reconocimiento inicial de una inversión de patrimonio que no es mantenida para negociación, el Grupo puede realizar una elección irrevocable en el momento del reconocimiento inicial de presentar los cambios posteriores en el valor razonable en otro resultado integral. Esta elección se hace individualmente para cada inversión.

Todos los activos financieros no clasificados como medidos al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otro resultado integral, son medidos al valor razonable con cambios en resultados. Esto incluye todos los activos financieros derivados.

En el reconocimiento inicial, el Grupo puede designar irrevocablemente un activo financiero que de alguna otra manera cumple con el requerimiento de estar medido al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otro resultado integral como al valor razonable con cambios en resultados si haciéndolo elimina o reduce significativamente una incongruencia de medición o reconocimiento que surgiría en otro caso.

(iii)Evaluación del modelo de negocio-

El Grupo realiza una evaluación del objetivo del modelo de negocio en el que se mantiene un activo financiero a nivel de cartera, ya que este activo es el que mejor refleja la manera en que se gestiona el negocio. La información considerada incluye: las políticas aplicables a la gestión de las cuentas por cobrar comerciales (cartera), el modelo de evaluación del rendimiento de la cartera y cómo este se informa al personal clave de la gerencia del Grupo; la gestión de los riesgos que afectan al rendimiento del modelo de negocio (y los activos financieros mantenidos en el modelo de negocio) y se considera la frecuencia, el valor y el calendario de las ventas, etc.

Las transferencias de activos financieros a terceros en transacciones que no califican para la baja en cuentas no se consideran ventas para este propósito, de acuerdo con el reconocimiento continuo del Grupo de Activos.

Los activos financieros que son mantenidos o gestionados para negociación, y cuyo rendimiento es evaluado sobre una base de valor razonable, son medidos al valor razonable con cambios en resultados.

(iv)Evaluación de los flujos de efectivo contractuales son solo los pagos del principal y los intereses –

Para propósitos de esta evaluación, el ‘principal’ se define como el valor razonable del activo financiero en el momento del reconocimiento inicial. El ‘interés’ se define como la contraprestación por el valor temporal del dinero por el riesgo crediticio asociado con el importe principal pendiente durante un periodo de tiempo concreto y por otros riesgos y costos de préstamo básicos (por ejemplo, el riesgo de liquidez y los costos administrativos), así como también un margen de utilidad.

Al evaluar si los flujos de efectivo contractuales son solo pagos del principal y los intereses, el Grupo considera los términos contractuales del instrumento. Esto incluye evaluar si un activo financiero contiene una condición contractual que pudiera cambiar el calendario o importe de los flujos de efectivo contractuales de manera que no cumpliría esta condición. Al hacer esta evaluación, el Grupo considera:

- hechos contingentes que cambiarían el importe o el calendario de los flujos de efectivo;
- términos que podrían ajustar la tasa contractual, incluyendo características de tasa variable;
- características de pago anticipado y prórroga; y
- términos que limitan el derecho del Grupo a los flujos de efectivo procedentes de activos específicos (por ejemplo, características sin recurso).

(v)Medición posterior y ganancias y pérdidas-

Activos financieros al valor razonable con cambios en resultados	Estos activos se miden posteriormente al valor razonable. Las ganancias y pérdidas netas, incluyendo cualquier ingreso por intereses o dividendos, se reconocen en resultados.
Activos financieros al costo amortizado	Estos activos se miden posteriormente al costo amortizado usando el método del interés efectivo. El costo amortizado se reduce por las pérdidas por deterioro. El ingreso por intereses, las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera y el deterioro se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida en la baja en cuentas se reconoce en resultados.
Inversiones de deuda a VRCORI	Estos activos se miden posteriormente al valor razonable. El ingreso por intereses calculado bajo el método de interés efectivo, las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera y el deterioro se reconocen en resultados. Otras ganancias y pérdidas netas se reconocen en otro resultado integral. En el momento de la baja en cuentas, las ganancias y pérdidas acumuladas se registran en otro resultado integral y después se reclasifican en resultados.
Inversiones de patrimonio a VRCORI	Estos activos se miden posteriormente al valor razonable. Los dividendos se reconocen como ingresos en resultados a menos que el dividendo claramente represente una recuperación de parte del costo de la inversión. Otras ganancias y pérdidas netas se reconocen en otro resultado integral y nunca se reclasifican en resultados.

(vi) Pasivos financieros - Clasificación, medición posterior y ganancias y pérdidas-

Los pasivos financieros se clasifican como medidos al costo amortizado o al valor razonable con cambios en resultados.

Un pasivo financiero se clasifica a valor razonable con cambios en resultados si está clasificado como mantenido para negociación, es un derivado o es designado como tal en el reconocimiento inicial. En tal caso, las ganancias y pérdidas netas, incluyendo cualquier gasto por intereses, se reconocen en resultados.

Los otros pasivos financieros se miden posteriormente al costo amortizado usando el método de interés efectivo. El gasto por intereses y las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida en la baja en cuentas también se reconoce en resultados.

(vii) Baja en cuentas-

El Grupo da de baja en cuentas un activo financiero cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales en una transacción en que la se transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad del activo financiero, o no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad y no retiene control sobre los activos transferidos.

El reconocimiento de la baja de un pasivo financiero se genera cuando las obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o bien hayan expirado. El Grupo también da de baja en cuentas un pasivo financiero cuando se modifican sus condiciones y los flujos de efectivo del pasivo modificado son sustancialmente distintos. En este caso, se reconoce un nuevo pasivo financiero con base en las condiciones nuevas al valor razonable.

En el momento de la baja en cuentas de un pasivo financiero, la diferencia entre el importe en libros del pasivo financiero extinto y la contraprestación se reconoce en resultados.

(viii) Compensación-

Un activo y un pasivo financiero serán objeto de compensación, de manera que se presente en el estado de situación financiera su importe neto, cuando y solo cuando el Grupo tenga, en el momento actual, el derecho, exigible legalmente, de compensar los importes reconocidos y tenga la intención de liquidar por el importe neto, o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

(ix) Instrumentos financieros derivados y contabilidad de coberturas -

El Grupo mantiene instrumentos financieros derivados para cubrir la exposición de riesgo en tasas de interés proveniente de sus pasivos a largo plazo a la tasa de interés interbancaria de equilibrio (TIIE) más un spread.

Los derivados implícitos son separados del contrato principal y registrados de forma separada si el contrato principal no es un activo financiero y se cumplen ciertos criterios.

Los derivados se miden inicialmente a valor razonable. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son medidos a valor razonable, y sus cambios se reconocen en resultados, si no fueron designados de cobertura contable.

El Grupo designa swaps de tasa de interés, los cuales cubren su exposición a la tasa de interés TIIE, como instrumentos de cobertura para cubrir la variabilidad en los flujos de efectivo asociados con transacciones pronosticadas altamente probables que surgen de cambios en tasas de interés, por el pago de intereses de sus pasivos financieros a una tasa variable.

Al inicio de las relaciones de cobertura designadas, el Grupo documenta el objetivo y estrategia de gestión de riesgos para llevar a cabo la cobertura. El Grupo también documenta la relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura, incluyendo si se espera que los cambios en los flujos de efectivo de la partida cubierta y el instrumento de cobertura se compensen entre sí.

Coberturas afectadas directamente por la reforma de la tasa de interés de referencia.

Con el fin de evaluar si existe una relación económica entre las partidas cubiertas y los instrumentos de cobertura, el Grupo asume que la tasa de interés de referencia no se altera como resultado de la reforma de la tasa de interés de referencia.

Para una cobertura de flujos de efectivo de una transacción prevista, el Grupo supone que la tasa de interés de referencia no se verá alterada como resultado de la reforma de la tasa de interés de referencia para efectos de evaluar si la transacción prevista es altamente probable y presenta una exposición a variaciones en los flujos de efectivo que finalmente podrían afectar los resultados. Al determinar si una transacción prevista previamente designada en una cobertura de flujo de efectivo discontinuada aún se espera que ocurra, el Grupo supone que los flujos de efectivo de la tasa de interés de referencia designados como una cobertura no se verán alterados como resultado de la reforma de la tasa de interés de referencia.

Coberturas de flujos de efectivo

Cuando un instrumento derivado es designado como instrumento de cobertura de flujo de efectivo, la porción efectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce en otros resultados integrales y se acumula en el rubro de valuación de cobertura de flujos de efectivo. La porción efectiva de los cambios en el valor razonable del derivado que se reconoce en otros resultados integrales se limita al cambio acumulado en el valor razonable de la partida cubierta, determinado sobre una base del valor presente, desde el inicio de la cobertura. Cualquier porción inefectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce de inmediato en resultados.

Para todas las otras transacciones pronosticadas cubiertas, el importe acumulado en la valuación de cobertura de flujos de efectivo y el costo de cobertura es reclasificado a resultados en el mismo período o períodos durante los que los flujos de efectivo futuros esperados cubiertos afectarán el resultado.

Una relación de cobertura debe discontinuarse prospectivamente cuando deja de cumplir con los criterios para reconocer una relación de cobertura, esto incluye cuando el instrumento de cobertura se vende, expira, se rescinde o se ejerce, así como después de que se ha considerado o llevado a cabo cualquier reequilibrio en la relación de cobertura y la relación de cobertura resulta ser no efectiva o no cumple con el objetivo de la administración de riesgo del Grupo.

Cuando se discontinúa la contabilidad de coberturas para las coberturas de flujos de efectivo, el importe que se ha acumulado en la valuación de cobertura de flujos de efectivo y el costo de cobertura permanece en el capital contable hasta que se reclasifica a resultados en el mismo período o períodos en los que los flujos de efectivo futuros esperados cubiertos afectan el resultado.

Si se deja de esperar que los flujos de efectivo futuros cubiertos ocurran, los importes que se han acumulado en la reserva de cobertura y el costo de la reserva de cobertura se reclasificarán inmediatamente al resultado.

(d)Equipo de transporte y maquinaria, neto-**(i) Reconocimiento y valuación-**

En su reconocimiento inicial, el equipo de transporte y maquinaria se reconocen al costo. El costo incluye los gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo. Los programas de cómputo adquiridos que sean parte integral de la funcionalidad del equipo de cómputo correspondiente se capitalizan como parte de ese equipo.

En su valuación posterior, las partidas de equipo de transporte y maquinaria se reconocen a su costo menos depreciación acumulada, menos pérdidas por deterioro.

Cuando las partes de una partida de equipo de transporte y maquinaria tienen diferentes vidas útiles, se registran como componentes separados (componentes mayores).

Las ganancias y pérdidas por la venta de una partida de equipo de transporte y maquinaria se determinan comparando los recursos provenientes de la venta contra el valor en libros de equipo de transporte y maquinaria, y se reconocen netos en el resultado del ejercicio.

(ii)Costos subsecuentes-

El costo de reemplazo de una partida de equipo de transporte y maquinaria se reconoce en el valor en libros si es probable que los beneficios económicos futuros, comprendidos en dicha parte, fluirán para el Grupo y su costo se puede determinar de manera confiable y/o incrementan la vida útil del bien. El valor en libros de la parte reemplazada se da de baja contra resultados. Los costos de reparación y mantenimiento se reconocen en resultados conforme se incurren.

(iii)Depreciación-

El equipo de transporte y maquinaria son depreciados desde la fecha en que están disponibles para su uso o, en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en que el activo ha sido completado y está listo para su uso.

La depreciación se calcula sobre el monto susceptible de depreciación, que corresponde al costo de un activo, u otro monto que substituya al costo, menos su valor residual.

La depreciación se reconoce en resultados usando el método de unidades producidas (Kilómetros recorridos) para ciertos tractocamiones y para el resto de las propiedades y equipo se usa el método de línea recta de acuerdo con la vida útil estimada de cada componente toda vez que esto refleja de mejor manera el patrón de consumo esperado de los beneficios económicos futuros comprendidos en el activo.

Las tasas anuales de depreciación de los principales grupos de activos se mencionan a continuación:

• tractocamiones y equipo de transporte de personas	5% a 20%
• plataformas y cajas (para tractocamiones)	5% y 15%
• equipo de transporte	20% a 25%
• maquinaria y equipo	10% a 25%
• equipo de cómputo	30%
• equipo telefónico	10% y 25%

• edificio	5%
• equipo de almacenaje	10%
• mobiliario y equipo de oficina	10%
• equipo rastreo	10% a 50%
• equipo de seguridad	10%

Las mejoras a locales arrendados se amortizan durante el período útil de la mejora o el término del contrato, el que sea menor.

La Administración del Grupo realiza análisis económicos-financieros para determinar el valor residual que le corresponde a su equipo de transporte, y ha determinado que el valor residual se encuentra en un rango que va del 5.5% al 75% sobre el costo de adquisición, dependiendo del uso de los activos y del valor de disposición (venta) histórico reportado. El grupo actualiza su análisis de valor residual al menos una vez al año.

El equipo de transporte utilizado en la prestación de servicios de transporte de personas tiene un valor residual del 10%.

La Administración revisa al cierre de cada año: el método de depreciación, vidas útiles y valores residuales, y cuando es aplicable, estos valores se ajustan.

(e) Activos intangibles-

Los activos intangibles con vida útil definida se integran principalmente por relaciones de clientes reconocidas en una combinación de negocios, a su valor de razonable a la fecha de dicha combinación, y se amortizan en línea recta durante la vida útil estimada de 10 y 15 años, la cual fue determinada con base en los hechos históricos de la permanencia que tienen los clientes con el Grupo.

Los activos intangibles con vida útil indefinida están representados, principalmente por marcas adquiridas en una combinación de negocios, reconocidas a su valor de razonable a la fecha de la combinación, menos pérdidas por deterioro acumuladas.

(f) Crédito mercantil-

El crédito mercantil se mide como el exceso de la suma de la contraprestación transferida en una combinación de negocios, sobre el neto de los montos de activos adquiridos identificables y pasivos asumidos a la fecha de adquisición.

(g) Inventario y costo de venta-

Los inventarios se valúan a su costo o al valor neto de realización, el menor. Los inventarios están representados principalmente por combustibles, lubricantes y refacciones. El costo de los inventarios se determina por el método de costos de adquisición.

Para la asignación del costo unitario de los inventarios se utiliza la fórmula de costos promedios.

El Grupo registra las estimaciones necesarias para reconocer disminuciones en el valor de sus inventarios por obsolescencia, lento movimiento y otras causas que indiquen que el aprovechamiento o realización de los artículos que forman parte del inventario resultará inferior al valor registrado.

(h) Deterioro-**(i) Activos financieros no derivados -**

El Grupo reconoce estimaciones para pérdidas crediticias esperadas por:

- los activos financieros medidos al costo amortizado;
- las inversiones de deuda medidas al valor razonable con cambios en otro resultado integral; y
- activos del contrato.

El Grupo mide las correcciones de valor por un importe igual a las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo, excepto por lo siguiente, que se mide al importe de las pérdidas crediticias esperadas de doce meses:

- instrumentos de deuda que se determina que tienen un riesgo crediticio bajo a la fecha de presentación; y
- otros instrumentos de deuda y saldos bancarios para los que el riesgo crediticio (es decir, el riesgo de que ocurra incumplimiento durante la vida esperada del instrumento financiero) no ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial.

Las correcciones de valor por cuentas por cobrar comerciales y activos del contrato siempre se miden por un importe igual al de las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida.

Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial al estimar las pérdidas crediticias esperadas, el Grupo considera la información razonable y sustentable que sea relevante y esté disponible sin costos o esfuerzos indebidos. Esta incluye información y análisis cuantitativos y cualitativos, basada en la experiencia histórica del Grupo y una evaluación crediticia informada incluida aquella referida al futuro.

En el caso de las cuentas por cobrar comerciales sin un componente de financiación significativo, la entidad puede escoger como su política contable aplicar el modelo general para medir la corrección de valor o siempre medir la corrección de valor por un importe igual a la pérdida crediticia esperada durante el tiempo de vida. El Grupo ha escogido la última política.

El Grupo considera que un activo financiero está en incumplimiento cuando:

- no es probable que el prestatario pague sus obligaciones crediticias por completo al Grupo, sin recurso por parte del Grupo a acciones como la ejecución de la garantía (si existe alguna); o
- el activo financiero tiene una mora de 60, 90 o 120 días dependiendo de la cartera y el análisis sobre estado absorbente.

Las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida son las pérdidas crediticias que resultan de todos los posibles sucesos de incumplimiento durante la vida esperada de un instrumento financiero.

El período máximo considerado al estimar las pérdidas crediticias esperadas es el período contractual máximo durante el que el Grupo está expuesto al riesgo de crédito.

Medición de las pérdidas crediticias esperadas

Las pérdidas crediticias esperadas son el promedio ponderado por probabilidad de las pérdidas crediticias. Las pérdidas crediticias se miden como el valor presente de las insuficiencias de efectivo (es decir, la diferencia entre el flujo de efectivo adeudado a la entidad de acuerdo con el contrato y los flujos de efectivo que el Grupo espera recibir).

Conforme a la metodología de pérdida esperada seleccionada, las provisiones se calculan de acuerdo con lo siguiente:

La probabilidad de incumplimiento (PD) y la severidad de la pérdida (LGD) son el resultado de la aplicación del modelo estadístico bajo el método simplificado para la medición del deterioro de cuentas por cobrar durante el periodo de vida del instrumento (factura o cuenta por cobrar). Como resultado se obtiene la tasa de pérdida (PD*LGD), la cual debe utilizarse para el cálculo de provisiones/reservas aplicables para los eventos del a partir del 1o. de enero de 2018.

Esta evaluación cuantitativa será continua y en caso de ser aplicable se realizarán ajustes a la tasa de pérdida esperada (deterioro) de manera semestral.

Presentación de la corrección de valor para pérdidas crediticias esperadas en el estado de situación financiera

Las correcciones de valor para los activos financieros medidos al costo amortizado se deducen del importe en libros bruto de los activos.

En el caso de los instrumentos de deuda al valor razonable con cambios en otro resultado integral, la corrección de valor se carga a resultados y se reconoce en otro resultado integral.

Castigo

El importe en libros bruto de un activo financiero se castiga cuando el Grupo no tiene expectativas razonables de recuperar un activo financiero en su totalidad o una porción de este. El Grupo hace una evaluación individual de la oportunidad y el alcance del castigo con base en si existe o no una expectativa razonable de recuperación. El Grupo no espera que exista una recuperación significativa del importe castigado. No obstante, los activos financieros que son castigados podrían estar sujetos a actividades a fin de cumplir con los procedimientos del Grupo para la recuperación de los importes adeudados.

(ii) Activos no financieros –

El valor en libros de los activos no financieros, distintos a inventarios, debe estar sujeto a análisis de indicios de deterioro elaborados por lo menos una vez al año durante el tercer trimestre del ejercicio en curso y/o cuando existan cambios en circunstancias internas y/o externas que afecten el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo. Cuando se identifiquen indicios, se realizará (en los casos aplicables) un estudio de deterioro, para estimar el valor de recuperación del activo.

El valor de recuperación de un activo o unidad generadora de efectivo es el que resulte mayor entre su valor en uso y su valor razonable menos costos de venta.

Al evaluar el valor en uso, los flujos futuros de efectivo estimados se descuentan a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones de mercado actual del valor del dinero atribuible al factor tiempo y los riesgos específicos al activo.

Para efectos de las pruebas de deterioro, los activos que no se pueden probar individualmente se integran en grupos más pequeños de activos que generan entradas de efectivo por uso continuo y que son en su mayoría independientes de las entradas de efectivo de otros activos o grupos de activos (la “unidad generadora de efectivo”).

Para efectos de las pruebas de deterioro del crédito mercantil, éste se distribuye al grupo de las unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficien por las sinergias de la combinación de negocios que lo originó. Tal distribución está sujeta a una prueba de tope de segmento operativo y refleja el nivel más bajo al cual el crédito mercantil se monitorea para efectos de informes internos.

Los activos corporativos no generan entradas de efectivo por separado. Si hay alguna indicación de que un activo corporativo pudiera estar deteriorado, entonces se determina el valor de recuperación de la unidad generadora de efectivo a la cual pertenece el activo corporativo.

Se reconoce una pérdida por deterioro si el valor en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo es superior a su valor de recuperación. Las pérdidas por deterioro se reconocen en resultados.

(i) Beneficios a empleados-

(i) Planes de beneficios definidos-

Las obligaciones del Grupo respecto al plan de beneficios definidos se calculan estimando el monto del beneficio futuro devengado por los empleados a cambio de sus servicios en los periodos en curso y pasados; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente.

La tasa de descuento es el rendimiento a la fecha de reporte de los bonos gubernamentales que tienen fechas de vencimiento aproximadas a los vencimientos de las obligaciones del Grupo y que están denominados en la misma moneda en la cual se espera que se paguen los beneficios. El cálculo se realiza anualmente por un actuario calificado tercero utilizando el método de crédito unitario proyectado.

El Grupo reconoce las ganancias y pérdidas actuariales derivadas de los planes de beneficios definidos en la cuenta de utilidad integral, en el periodo en que ocurren.

(ii) Beneficios por terminación-

Los beneficios por terminación se reconocen como un gasto cuando el Grupo está comprometido de manera demostrable, sin posibilidad real de dar marcha atrás, con un plan formal detallado, ya sea para terminar la relación laboral antes de la fecha de retiro normal, o bien, a proporcionar beneficios por terminación como resultado de una oferta que se realice para estimular el retiro voluntario. Los beneficios por terminación para los casos de retiro voluntario se reconocen como un gasto sólo si el Grupo ha realizado una oferta de retiro voluntario, es probable que la oferta sea aceptada, y el número de aceptaciones se puede estimar de manera confiable. Si los beneficios son pagaderos a más de 12 meses después del periodo de reporte, entonces se descuentan a su valor presente.

(iii) Beneficios de los empleados a corto plazo-

Las obligaciones por beneficios a los empleados a corto plazo se valúan sobre una base sin descuento y se cargan a resultados conforme se prestan los servicios respectivos.

Se reconoce un pasivo por el monto que se espera pagar bajo los planes de bonos en efectivo a corto plazo o reparto de utilidades, si el Grupo tiene una obligación legal o asumida de pagar dichos montos como resultado de servicios anteriores prestados por el empleado, y la obligación se puede estimar de manera confiable.

Participación de los trabajadores en la utilidad ("PTU")-

La PTU causada en el año se determina de conformidad con las disposiciones fiscales vigentes. Conforme la legislación fiscal vigente, las empresas están obligadas a compartir el 10% de sus utilidades gravables a sus empleados y se registra como un gasto general.

(j) Provisiones-

El Grupo reconoce, con base en estimaciones de la Administración, provisiones de pasivo por aquellas obligaciones presentes las cuales surgen como consecuencia de eventos pasados y para liquidarse, el Grupo espera desprenderse de recursos que incorporan beneficios económicos.

(k) Ingresos-

Los ingresos de actividades ordinarias se reconocerán cuando se satisfaga una obligación de desempeño mediante la transferencia de los bienes o servicios comprometidos al cliente, por lo tanto, las obligaciones de desempeño podrán ser satisfechas a lo largo del tiempo y el reconocimiento de su ingreso se hará también a lo largo del tiempo mediante el uso de métodos para medir el progreso hacia la satisfacción completa de la obligación de desempeño y se pueda medir este de manera razonable.

Sí la obligación de desempeño no se satisface a lo largo del tiempo, entonces se hará en un momento determinado. Por lo que la Administración determinará el momento concreto en que un cliente obtiene el control de un activo comprometido y por lo tanto se satisface una obligación de desempeño. Se deberán considerar los indicadores de la transferencia de control de los bienes y/o servicios.

Los anticipos de clientes corresponden principalmente a depósitos realizados por clientes para la prestación de servicios y por ende una obligación a futuro, el saldo inicial de la cuenta de anticipos de clientes se reconoce como ingreso en su totalidad durante el presente período.

Tipo de servicio	Naturaleza y oportunidad de la satisfacción de las obligaciones	Política de reconocimiento de ingresos
Ingresos por fletes	Consiste en la prestación de servicios de transporte terrestre de carga nacionales e internacionales y servicios relacionados a favor del cliente, tales como maniobras de carga y descarga, almacenaje y cualquier otro que sea previamente solicitado por el cliente. Las facturas se emiten conforme se prestan los servicios y son pagaderas en un plazo de 30 a 120 días	Los ingresos por servicios se reconocen a lo largo del tiempo, ya que el cliente simultáneamente recibe y consume los beneficios conforme el Grupo presta el servicio.
Servicios de logística	Consiste en la prestación de servicios de almacenaje, recolección, preparación y carga de mercancía para embarques, además del control de inventarios. Las facturas son emitidas mensualmente y pagaderas usualmente en un plazo de 120 días.	Los ingresos por servicios se reconocen, conforme se prestan.
Tipo de servicio	Naturaleza y oportunidad de la satisfacción de las obligaciones	Política de reconocimiento de ingresos

Ingresos por mensajería y paquetería	Estos servicios consisten en la entrega, recolección y distribución de mensajería y paquetería de personas físicas y morales a nivel nacional e internacional. Las facturas se emiten mensualmente y son pagaderas usualmente en un plazo de 30 días	Los ingresos por servicios se reconocen a través del tiempo, conforme se prestan.
Transporte de personal	Se refieren a la prestación de servicios de transporte escolar, de personal y transportación turística. Las facturas de servicio se emiten mensualmente y son pagaderos usualmente en un plazo de 30 a 90 días	Los ingresos por servicios de transporte se reconocen conforme estos se prestan

(l) Ingresos y costos financieros-

Los ingresos financieros representan ingresos por intereses sobre inversiones y de depósitos bancarios de alta liquidez y ganancias cambiarias. Los ingresos por intereses se reconocen en resultados conforme se devengan.

Los costos financieros comprenden gastos por intereses sobre deuda, así como los correspondientes a arrendamientos conforme a la IFRS 16, pérdidas cambiarias, efecto de valuación de instrumentos financieros, y el costo financiero del plan de beneficios definidos.

(m) Impuesto a la utilidad-

El impuesto a la utilidad causado y el impuesto a la utilidad diferido se reconocen en resultados excepto por partidas reconocidas directamente en la cuenta de utilidad integral o partidas adquiridas en una adquisición de negocios.

El impuesto a la utilidad a cargo del ejercicio se determina de acuerdo con los requerimientos legales y fiscales, aplicando las tasas de impuestos promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha del reporte, y cualquier ajuste al impuesto a cargo respecto a años anteriores. Estos requerimientos fiscales requieren calcular el resultado fiscal considerando los ingresos cobrados y deducciones pagadas en el ejercicio.

El impuesto a la utilidad diferido se registra de acuerdo con el método de activos y pasivos, el cual compara los valores contables y fiscales de los activos y pasivos del Grupo y se reconocen impuestos a la utilidad diferidos (activos o pasivos) respecto a las diferencias temporales entre dichos valores.

No se reconocen impuestos a la utilidad diferidos por el reconocimiento inicial de activos y pasivos en una transacción que no afecte al resultado contable ni fiscal, y diferencias relativas a inversiones en subsidiarias y asociadas en la medida en que el Grupo pueda controlar la fecha de reversión y es probable que no se revertirán en un futuro previsible.

Los impuestos a la utilidad diferidos se calculan utilizando las tasas que se espera se aplicarán a las diferencias temporales cuando se reviertan, con base en las leyes promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha de los estados financieros. Los activos y pasivos por impuestos a la utilidad diferidos se compensan si existe un derecho legalmente exigible para compensar los activos y pasivos fiscales causados, y corresponden a impuesto sobre la renta gravado por la misma autoridad fiscal y a la misma entidad fiscal, o sobre diferentes entidades fiscales, pero pretenden liquidar los activos y pasivos fiscales causados sobre una base neta o sus activos y pasivos fiscales se materializan simultáneamente.

Se reconoce un activo diferido por diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que en el futuro se disponga de utilidades gravables contra las cuales se puedan aplicar. Los activos diferidos se revisan a la fecha de reporte y se reducen en la medida en que la realización del correspondiente beneficio fiscal ya no sea probable.

(n) Pagos anticipados-

Incluyen principalmente seguros, fianzas y rentas pagadas por anticipado que se reciben con posterioridad a la fecha del estado de situación financiera y durante el transcurso normal de las operaciones. Cuando los plazos de las adquisiciones y servicios son

mayores a doce meses, el importe que excede de dicho plazo se presenta en el activo no circulante en el estado de situación financiera.

(o) Incentivos gubernamentales-

Derivado de la actividad preponderante del Grupo, cuenta con incentivos gubernamentales tales como: estímulos por peajes y estímulos por combustibles. Dichos estímulos son transferidos al Grupo vía acreditamiento a los Impuestos Sobre la Renta (ISR) causados. Por su sustancia económica, el Grupo reconoce estos estímulos como una disminución de los costos totales cuando son aplicados en el ejercicio.

(p) Contingencias-

Las obligaciones o pérdidas importantes relacionadas con contingencias se reconocen cuando es probable que sus efectos se materialicen y existan elementos razonables para su cuantificación. Si no existen estos elementos razonables, se incluye su revelación en forma cualitativa en las notas a los estados financieros. Los ingresos, utilidades o activos contingentes se reconocen hasta el momento en que existe certeza de su realización.

(q) Plan de acciones-

El Grupo ha concedido beneficios liquidables mediante pagos basados en acciones a personal ejecutivo clave de la Administración, sujetos a ciertas condiciones de desempeño. El costo de los pagos otorgados se reconoce en el rubro de gastos generales dentro del concepto de costo laboral, con la correspondiente aplicación en el capital contable, en el periodo de adquisición de derechos (3 años). Las características de este plan se mencionan en la nota 22(d) (i).

(r) Utilidad básica por acción-

El Grupo presenta información sobre la utilidad básica correspondiente a sus acciones ordinarias. La utilidad básica por acción (“UPA”) se calcula dividiendo la utilidad o pérdida atribuible a los accionistas poseedores de acciones ordinarias del Grupo entre el número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el periodo, ajustado por las acciones propias que se poseen.

(s) Información por segmentos-

Un segmento operativo es un componente del Grupo que se dedica a actividades de negocios por las cuales puede obtener ingresos e incurrir en gastos, lo que incluye ingresos y gastos relativos a transacciones con cualquiera de los otros componentes del Grupo. Las transacciones entre segmentos se determinan sobre la base de precios equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.

(t)Arrendamientos-

Al inicio de un contrato la entidad evaluará si un contrato es, o contiene un arrendamiento, el cuál será considerado como tal, si se transmite el derecho a controlar el uso de un activo identificado por un periodo de tiempo a cambio de una contraprestación. Para evaluar si un contrato conlleva el derecho a controlar el uso de un activo identificado, el Grupo usa la definición de arrendamiento incluida en la Norma NIIF 16.

i. Como arrendatario

i.1) Medición inicial

La medición inicial del activo por derecho de uso estará determinada por la medición inicial del pasivo por arrendamiento ajustado por los pagos por arrendamiento realizados antes o a partir de la fecha de comienzo, más cualquier costo directo inicial incurrido y una estimación de los costos a incurrir al dismantelar y eliminar el activo subyacente o el lugar en el que está ubicado, menos los incentivos de arrendamiento recibidos, en caso de ser aplicable conforme a lo establecido en el contrato de arrendamiento

El pasivo por arrendamiento se mide al costo amortizado usando el método de interés efectivo el cual corresponde al valor presente de los pagos por arrendamiento que no se hayan pagado en esa fecha y se descontarán utilizando una tasa de interés implícita en el arrendamiento, en caso de no poder determinarse fácilmente se utilizará la tasa incremental por préstamos del arrendatario.

La tasa de interés incremental se define como la tasa de interés que un arrendatario tendría que pagar por pedir prestado por un plazo similar, y con una seguridad semejante, los fondos necesarios para obtener un activo de valor similar al activo por derecho de uso en un entorno económico parecido. El Grupo determina su tasa incremental por préstamos obteniendo tasas de intereses de diversas fuentes y realiza ciertos ajustes para reflejar los plazos de arrendamiento y el tipo de activo arrendado

Entre los pagos por arrendamientos que deberán ser considerados están los pagos fijos menos cualquier incentivo, los importes que se esperan pagar como garantía del valor residual y los pagos por arrendamientos variables.

i.2) Mediciones posteriores

Después de la fecha de comienzo, un arrendatario medirá su activo por derecho de uso aplicando el modelo del costo, menos la depreciación usando el método en línea recta, a menos que el arrendamiento transfiera la propiedad del activo subyacente al Grupo al final del plazo. En este caso, el activo por derecho de uso se depreciará a lo largo de la vida útil del activo subyacente, que se determina sobre la misma base que la de propiedades y equipos (de acuerdo con la NIC 16) y las pérdidas acumuladas por deterioro (de acuerdo con la NIC 36), si las hubiere, y se ajusta por ciertas nuevas mediciones del pasivo por arrendamiento.

La medición posterior del pasivo por arrendamiento deberá incluir el interés determinado menos los pagos por arrendamientos realizados.

i.3) Modificaciones al contrato

Un cambio en el alcance de un arrendamiento, o la contraprestación de un arrendamiento, que no fue parte de los términos y condiciones originales (por ejemplo, añadir o terminar el derecho a usar uno o más activos subyacentes, o ampliar o acortar la duración contractual del arrendamiento).

Un arrendatario medirá nuevamente el pasivo por arrendamiento descontando los pagos por arrendamiento modificados usando una tasa de descuento modificada y también en los casos en que:

- (a) se produce un cambio en el plazo del arrendamiento, o
- (b) se produce un cambio en la evaluación de una opción para comprar el activo

El ajuste se realizará contra el activo por derecho de uso.

i.4) Arrendamientos de corto plazo y arrendamientos de activos de bajo valor.

El Grupo ha escogido no reconocer activos por derechos de uso y pasivos por arrendamiento por los arrendamientos de activos de bajo valor y arrendamientos de corto plazo. El Grupo reconoce los pagos por estos arrendamientos como gasto sobre una base lineal durante el plazo del arrendamiento.

(u) Pronunciamientos normativos no adoptados-

Nuevos requerimientos actuales en los periodos anuales que comenzaron el 1 de enero de 2020:

- Modificaciones referentes al marco conceptual en normas IFRS
- Definición de negocio (Modificaciones a IAS y IAS 8)
- Definición de materialidad (Modificaciones a IAS 1 and IAS 8) Reforma de la tasa de interés de referencia (modificaciones a la NIIF 9, la NIC 39 y la NIIF 7)

Al 31 de diciembre de 2020, los nuevos requerimientos actuales no tienen impacto significativo en los estados financieros consolidados del Grupo.

Algunas normas son efectivas para los periodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2021 y se permite la aplicación anticipada; sin embargo, no han sido aplicadas anticipadamente por el Grupo en la preparación de estos estados financieros consolidados auditados.

No se espera que las siguientes normas e interpretaciones modificadas tengan un impacto significativo sobre los estados financieros consolidados del Grupo.

Fecha efectiva 1 enero de 2021:

- Reforma de la tasa de interés de referencia - Fase 2 (Enmiendas a las NIIF 9, NIC 39, NIIF 7, NIIF 4 y NIIF 16)

Fecha efectiva 1 enero de 2022:

- Contratos onerosos – Costos de cumplimiento de un contrato (Modificaciones a la NIIF 37)
- Referencias al marco conceptual (Modificaciones a la Norma NIIF 3).
- Mejoras Anuales a las Normas NIIF (Modificaciones a la NIIF 1)

Fecha efectiva 1 enero de 2023:

- Clasificación de pasivos como corriente o no corrientes (Modificaciones a la NIIF 1)

Información a revelar sobre proveedores y otras cuentas por pagar [bloque de texto]

Proveedores-

El principal insumo del Grupo corresponde a diésel y gasolina que representa el 17.83% y 26.42% de los costos totales por los períodos terminados el 31 de diciembre de 2020 y 2019, respectivamente. El resto de los insumos son proporcionados por diversos proveedores.

En la nota 6 se revela la exposición del Grupo al riesgo cambiario y de liquidez relacionado con proveedores.

Información a revelar sobre clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

Cuentas por cobrar-

		2020	2019
Cuentas por cobrar	\$	2,729,489	2,102,583
Menos deterioro para cuentas por cobrar		111,608	76,931
Total de cuentas por cobrar	\$	2,617,881	2,025,652

En la nota 6 se revela la exposición del Grupo a los riesgos de crédito, cambiario y a las pérdidas por deterioro relacionadas con cuentas por cobrar.

Otras cuentas por cobrar-

		2020	2019
Deudores diversos	\$	272,596	134,772
Operadores de unidades		15,213	19,998
Funcionarios y empleados		12,561	10,869
Otros		13,678	14,386
		314,048	180,025
Menos deterioro de otras cuentas por cobrar		43,114	19,673

Total de otras Cuentas por cobrar	\$	270,934	160,352
--	----	----------------	----------------

En la nota 6 se revela la exposición del Grupo a los riesgos de crédito, cambiario y a las pérdidas por deterioro relacionadas con otras cuentas por cobrar.

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Principales políticas contables-

Las políticas contables indicadas a continuación se han aplicado de manera consistente en los períodos presentados en estos estados financieros consolidados, a menos que se indique lo contrario.

(a) Bases de consolidación-

(i) Entidades subsidiarias-

Los estados financieros consolidados de Grupo Traxión incluyen la información financiera de las subsidiarias que se mencionan en la nota 1. Los estados financieros de las subsidiarias se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que inicia el control y hasta la fecha en que este cese.

(ii) Transacciones eliminadas en la consolidación-

Los saldos y operaciones entre las entidades consolidadas, así como los ingresos y gastos no realizados, se han eliminado en la preparación de estos estados financieros consolidados. Las pérdidas no realizadas se eliminan de igual manera que las utilidades no realizadas, pero solamente en la medida en que no exista evidencia de deterioro.

(iii) Combinaciones de negocios-

Las adquisiciones de negocios se reconocen a través del método de adquisición. La contraprestación transferida en una adquisición de negocios se mide a valor razonable, el cual se calcula como la suma de los valores de los activos transferidos, menos los pasivos incurridos por los anteriores propietarios de la empresa adquirida a la fecha de adquisición.

A la fecha de adquisición, los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos se reconocen a valor razonable.

Los costos relacionados con la adquisición se reconocen en el estado de resultados conforme se incurren.

(iv) Pérdida de control-

Cuando el Grupo pierde control sobre una subsidiaria, da de baja en cuentas los activos y pasivos de la subsidiaria, cualquier participación no controladora relacionada y otros componentes de patrimonio.

Cualquier ganancia o pérdida resultante se reconoce en resultados. Si el Grupo retiene alguna participación en la ex subsidiaria, esta será valorizada a su valor razonable a la fecha en la que se pierda el control

(b) Transacciones en moneda extranjera-

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a las respectivas monedas funcionales de las entidades del Grupo al tipo de cambio vigente en las fechas de las transacciones. La ganancia o pérdida cambiaria de partidas monetarias es la diferencia entre el costo amortizado en la moneda funcional al principio del período, ajustado por pagos e intereses efectivos durante el período y el costo amortizado en la moneda extranjera convertida al tipo de cambio final del período que se reporta. Las diferencias cambiarias derivadas de esta reconversión se reconocen en resultados como parte del costo o ingreso financiero.

*(c) Instrumentos financieros-**(i) Reconocimiento y medición inicial -*

Todos los otros activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente cuando el Grupo se hace parte de las disposiciones contractuales del instrumento. Las cuentas por cobrar comerciales e instrumentos de deuda emitidos se reconocen cuando estos se originan.

Un activo financiero (a menos que sea un deudor comercial sin un componente de financiamiento significativo) o pasivo financiero se mide inicialmente al valor razonable más los costos de transacción directamente atribuibles a su adquisición o emisión, con excepción de una transacción no medida al valor razonable con cambios en resultados. Una cuenta por cobrar comercial sin un componente de financiamiento significativo se mide inicialmente al precio de la transacción.

(ii) Clasificación y medición posterior-

Activos financieros.

En el reconocimiento inicial, un activo financiero se clasifica como medido a: costo amortizado, a valor razonable con cambios en otro resultado integral- inversión en deuda, a valor razonable con cambios en otro resultado integral- inversión en patrimonio, o a

valor razonable con cambios en resultados. La clasificación de los activos financieros bajo esta norma se basa en el modelo de negocios en el que un activo financiero es gestionado y en sus características de flujo de efectivo contractual.

Los activos financieros no se reclasifican después de su reconocimiento inicial, excepto si el Grupo cambia su modelo de negocio por uno para gestionar los activos financieros, en cuyo caso todos los activos financieros afectados son reclasificados el primer día del primer período sobre el que se informa posterior al cambio en el modelo de negocio.

Un activo financiero deberá medirse al costo amortizado si se cumplen las dos condiciones siguientes y no está medido a valor razonable con cambios en resultados como se muestra a continuación:

- a) el activo financiero se conserva dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros para obtener flujos de efectivo contractuales; y
- b) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente

Una inversión en deuda deberá medirse al valor razonable con cambios en otro resultado integral si se cumplen las dos condiciones siguientes y no está medido a valor razonable con cambios en resultados:

- a) El activo financiero se conserva dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se logra tanto obteniendo los flujos de efectivo contractuales como vendiendo los activos financieros; y
- b) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

En el reconocimiento inicial de una inversión de patrimonio que no es mantenida para negociación, el Grupo puede realizar una elección irrevocable en el momento del reconocimiento inicial de presentar los cambios posteriores en el valor razonable en otro resultado integral. Esta elección se hace individualmente para cada inversión.

Todos los activos financieros no clasificados como medidos al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otro resultado integral, son medidos al valor razonable con cambios en resultados. Esto incluye todos los activos financieros derivados.

En el reconocimiento inicial, el Grupo puede designar irrevocablemente un activo financiero que de alguna otra manera cumple con el requerimiento de estar medido al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otro resultado integral como al valor razonable con cambios en resultados si haciéndolo elimina o reduce significativamente una incongruencia de medición o reconocimiento que surgiría en otro caso.

(iii)Evaluación del modelo de negocio-

El Grupo realiza una evaluación del objetivo del modelo de negocio en el que se mantiene un activo financiero a nivel de cartera, ya que este activo es el que mejor refleja la manera en que se gestiona el negocio. La información considerada incluye: las políticas aplicables a la gestión de las cuentas por cobrar comerciales (cartera), el modelo de evaluación del rendimiento de la cartera y cómo este se informa al personal clave de la gerencia del Grupo; la gestión de los riesgos que afectan al rendimiento del modelo de negocio (y los activos financieros mantenidos en el modelo de negocio) y se considera la frecuencia, el valor y el calendario de las ventas, etc.

Las transferencias de activos financieros a terceros en transacciones que no califican para la baja en cuentas no se consideran ventas para este propósito, de acuerdo con el reconocimiento continuo del Grupo de Activos.

Los activos financieros que son mantenidos o gestionados para negociación, y cuyo rendimiento es evaluado sobre una base de valor razonable, son medidos al valor razonable con cambios en resultados.

(iv)Evaluación de los flujos de efectivo contractuales son solo los pagos del principal y los intereses –

Para propósitos de esta evaluación, el ‘principal’ se define como el valor razonable del activo financiero en el momento del reconocimiento inicial. El ‘interés’ se define como la contraprestación por el valor temporal del dinero por el riesgo crediticio asociado con el importe principal pendiente durante un periodo de tiempo concreto y por otros riesgos y costos de préstamo básicos (por ejemplo, el riesgo de liquidez y los costos administrativos), así como también un margen de utilidad.

Al evaluar si los flujos de efectivo contractuales son solo pagos del principal y los intereses, el Grupo considera los términos contractuales del instrumento. Esto incluye evaluar si un activo financiero contiene una condición contractual que pudiera cambiar el calendario o importe de los flujos de efectivo contractuales de manera que no cumpliría esta condición. Al hacer esta evaluación, el Grupo considera:

- hechos contingentes que cambiarían el importe o el calendario de los flujos de efectivo;
- términos que podrían ajustar la tasa contractual, incluyendo características de tasa variable;
- características de pago anticipado y prórroga; y
- términos que limitan el derecho del Grupo a los flujos de efectivo procedentes de activos específicos (por ejemplo, características sin recurso).

(v)Medición posterior y ganancias y pérdidas-

Activos financieros al valor razonable con cambios en resultados	Estos activos se miden posteriormente al valor razonable. Las ganancias y pérdidas netas, incluyendo cualquier ingreso por intereses o dividendos, se reconocen en resultados.
Activos financieros al costo amortizado	Estos activos se miden posteriormente al costo amortizado usando el método del interés efectivo. El costo amortizado se reduce por las pérdidas por deterioro. El ingreso por intereses, las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera y el deterioro se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida en la baja en cuentas se reconoce en resultados.
Inversiones de deuda a VRCORI	Estos activos se miden posteriormente al valor razonable. El ingreso por intereses calculado bajo el método de interés efectivo, las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera y el deterioro se reconocen en resultados. Otras ganancias y pérdidas netas se reconocen en otro resultado integral. En el momento de la baja en cuentas, las ganancias y pérdidas acumuladas se registran en otro resultado integral y después se reclasifican en resultados.
Inversiones de patrimonio a VRCORI	Estos activos se miden posteriormente al valor razonable. Los dividendos se reconocen como ingresos en resultados a menos que el dividendo claramente represente una recuperación de parte del costo de la inversión. Otras ganancias y pérdidas netas se reconocen en otro resultado integral y nunca se reclasifican en resultados.

(vi) Pasivos financieros - Clasificación, medición posterior y ganancias y pérdidas-

Los pasivos financieros se clasifican como medidos al costo amortizado o al valor razonable con cambios en resultados.

Un pasivo financiero se clasifica a valor razonable con cambios en resultados si está clasificado como mantenido para negociación, es un derivado o es designado como tal en el reconocimiento inicial. En tal caso, las ganancias y pérdidas netas, incluyendo cualquier gasto por intereses, se reconocen en resultados.

Los otros pasivos financieros se miden posteriormente al costo amortizado usando el método de interés efectivo. El gasto por intereses y las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida en la baja en cuentas también se reconoce en resultados.

(vii) Baja en cuentas-

El Grupo da de baja en cuentas un activo financiero cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales en una transacción en que la se transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad del activo financiero, o no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad y no retiene control sobre los activos transferidos.

El reconocimiento de la baja de un pasivo financiero se genera cuando las obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o bien hayan expirado. El Grupo también da de baja en cuentas un pasivo financiero cuando se modifican sus condiciones y los flujos de efectivo del pasivo modificado son sustancialmente distintos. En este caso, se reconoce un nuevo pasivo financiero con base en las condiciones nuevas al valor razonable.

En el momento de la baja en cuentas de un pasivo financiero, la diferencia entre el importe en libros del pasivo financiero extinto y la contraprestación se reconoce en resultados.

(viii) Compensación-

Un activo y un pasivo financiero serán objeto de compensación, de manera que se presente en el estado de situación financiera su importe neto, cuando y solo cuando el Grupo tenga, en el momento actual, el derecho, exigible legalmente, de compensar los importes reconocidos y tenga la intención de liquidar por el importe neto, o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

(ix) Instrumentos financieros derivados y contabilidad de coberturas -

El Grupo mantiene instrumentos financieros derivados para cubrir la exposición de riesgo en tasas de interés proveniente de sus pasivos a largo plazo a la tasa de interés interbancaria de equilibrio (TIIE) más un spread.

Los derivados implícitos son separados del contrato principal y registrados de forma separada si el contrato principal no es un activo financiero y se cumplen ciertos criterios.

Los derivados se miden inicialmente a valor razonable. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son medidos a valor razonable, y sus cambios se reconocen en resultados, si no fueron designados de cobertura contable.

El Grupo designa swaps de tasa de interés, los cuales cubren su exposición a la tasa de interés TIIE, como instrumentos de cobertura para cubrir la variabilidad en los flujos de efectivo asociados con transacciones pronosticadas altamente probables que surgen de cambios en tasas de interés, por el pago de intereses de sus pasivos financieros a una tasa variable.

Al inicio de las relaciones de cobertura designadas, el Grupo documenta el objetivo y estrategia de gestión de riesgos para llevar a cabo la cobertura. El Grupo también documenta la relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura, incluyendo si se espera que los cambios en los flujos de efectivo de la partida cubierta y el instrumento de cobertura se compensen entre sí.

Coberturas afectadas directamente por la reforma de la tasa de interés de referencia.

Con el fin de evaluar si existe una relación económica entre las partidas cubiertas y los instrumentos de cobertura, el Grupo asume que la tasa de interés de referencia no se altera como resultado de la reforma de la tasa de interés de referencia.

Para una cobertura de flujos de efectivo de una transacción prevista, el Grupo supone que la tasa de interés de referencia no se verá alterada como resultado de la reforma de la tasa de interés de referencia para efectos de evaluar si la transacción prevista es altamente probable y presenta una exposición a variaciones en los flujos de efectivo que finalmente podrían afectar los resultados. Al determinar si una transacción prevista previamente designada en una cobertura de flujo de efectivo discontinuada aún se espera que ocurra, el Grupo supone que los flujos de efectivo de la tasa de interés de referencia designados como una cobertura no se verán alterados como resultado de la reforma de la tasa de interés de referencia.

Coberturas de flujos de efectivo

Cuando un instrumento derivado es designado como instrumento de cobertura de flujo de efectivo, la porción efectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce en otros resultados integrales y se acumula en el rubro de valuación de cobertura de flujos de efectivo. La porción efectiva de los cambios en el valor razonable del derivado que se reconoce en otros resultados integrales se limita al cambio acumulado en el valor razonable de la partida cubierta, determinado sobre una base del valor presente, desde el inicio de la cobertura. Cualquier porción inefectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce de inmediato en resultados.

Para todas las otras transacciones pronosticadas cubiertas, el importe acumulado en la valuación de cobertura de flujos de efectivo y el costo de cobertura es reclasificado a resultados en el mismo período o períodos durante los que los flujos de efectivo futuros esperados cubiertos afectarán el resultado.

Una relación de cobertura debe discontinuarse prospectivamente cuando deja de cumplir con los criterios para reconocer una relación de cobertura, esto incluye cuando el instrumento de cobertura se vende, expira, se rescinde o se ejerce, así como después de que se ha considerado o llevado a cabo cualquier reequilibrio en la relación de cobertura y la relación de cobertura resulta ser no efectiva o no cumple con el objetivo de la administración de riesgo del Grupo.

Cuando se discontinúa la contabilidad de coberturas para las coberturas de flujos de efectivo, el importe que se ha acumulado en la valuación de cobertura de flujos de efectivo y el costo de cobertura permanece en el capital contable hasta que se reclasifica a resultados en el mismo período o períodos en los que los flujos de efectivo futuros esperados cubiertos afectan el resultado.

Si se deja de esperar que los flujos de efectivo futuros cubiertos ocurran, los importes que se han acumulado en la reserva de cobertura y el costo de la reserva de cobertura se reclasificarán inmediatamente al resultado.

(d)Equipo de transporte y maquinaria, neto-**(i) Reconocimiento y valuación-**

En su reconocimiento inicial, el equipo de transporte y maquinaria se reconocen al costo. El costo incluye los gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo. Los programas de cómputo adquiridos que sean parte integral de la funcionalidad del equipo de cómputo correspondiente se capitalizan como parte de ese equipo.

En su valuación posterior, las partidas de equipo de transporte y maquinaria se reconocen a su costo menos depreciación acumulada, menos pérdidas por deterioro.

Cuando las partes de una partida de equipo de transporte y maquinaria tienen diferentes vidas útiles, se registran como componentes separados (componentes mayores).

Las ganancias y pérdidas por la venta de una partida de equipo de transporte y maquinaria se determinan comparando los recursos provenientes de la venta contra el valor en libros de equipo de transporte y maquinaria, y se reconocen netos en el resultado del ejercicio.

(ii)Costos subsecuentes-

El costo de reemplazo de una partida de equipo de transporte y maquinaria se reconoce en el valor en libros si es probable que los beneficios económicos futuros, comprendidos en dicha parte, fluirán para el Grupo y su costo se puede determinar de manera confiable y/o incrementan la vida útil del bien. El valor en libros de la parte reemplazada se da de baja contra resultados. Los costos de reparación y mantenimiento se reconocen en resultados conforme se incurren.

(iii)Depreciación-

El equipo de transporte y maquinaria son depreciados desde la fecha en que están disponibles para su uso o, en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en que el activo ha sido completado y está listo para su uso.

La depreciación se calcula sobre el monto susceptible de depreciación, que corresponde al costo de un activo, u otro monto que substituya al costo, menos su valor residual.

La depreciación se reconoce en resultados usando el método de unidades producidas (Kilómetros recorridos) para ciertos tractocamiones y para el resto de las propiedades y equipo se usa el método de línea recta de acuerdo con la vida útil estimada de cada componente toda vez que esto refleja de mejor manera el patrón de consumo esperado de los beneficios económicos futuros comprendidos en el activo.

Las tasas anuales de depreciación de los principales grupos de activos se mencionan a continuación:

• tractocamiones y equipo de transporte de personas	5% a 20%
• plataformas y cajas (para tractocamiones)	5% y 15%
• equipo de transporte	20% a 25%
• maquinaria y equipo	10% a 25%
• equipo de cómputo	30%
• equipo telefónico	10% y 25%

• edificio	5%
• equipo de almacenaje	10%
• mobiliario y equipo de oficina	10%
• equipo rastreo	10% a 50%
• equipo de seguridad	10%

Las mejoras a locales arrendados se amortizan durante el período útil de la mejora o el término del contrato, el que sea menor.

La Administración del Grupo realiza análisis económicos-financieros para determinar el valor residual que le corresponde a su equipo de transporte, y ha determinado que el valor residual se encuentra en un rango que va del 5.5% al 75% sobre el costo de adquisición, dependiendo del uso de los activos y del valor de disposición (venta) histórico reportado. El grupo actualiza su análisis de valor residual al menos una vez al año.

El equipo de transporte utilizado en la prestación de servicios de transporte de personas tiene un valor residual del 10%.

La Administración revisa al cierre de cada año: el método de depreciación, vidas útiles y valores residuales, y cuando es aplicable, estos valores se ajustan.

(e) Activos intangibles-

Los activos intangibles con vida útil definida se integran principalmente por relaciones de clientes reconocidas en una combinación de negocios, a su valor de razonable a la fecha de dicha combinación, y se amortizan en línea recta durante la vida útil estimada de 10 y 15 años, la cual fue determinada con base en los hechos históricos de la permanencia que tienen los clientes con el Grupo.

Los activos intangibles con vida útil indefinida están representados, principalmente por marcas adquiridas en una combinación de negocios, reconocidas a su valor de razonable a la fecha de la combinación, menos pérdidas por deterioro acumuladas.

(f) Crédito mercantil-

El crédito mercantil se mide como el exceso de la suma de la contraprestación transferida en una combinación de negocios, sobre el neto de los montos de activos adquiridos identificables y pasivos asumidos a la fecha de adquisición.

(g) Inventario y costo de venta-

Los inventarios se valúan a su costo o al valor neto de realización, el menor. Los inventarios están representados principalmente por combustibles, lubricantes y refacciones. El costo de los inventarios se determina por el método de costos de adquisición.

Para la asignación del costo unitario de los inventarios se utiliza la fórmula de costos promedios.

El Grupo registra las estimaciones necesarias para reconocer disminuciones en el valor de sus inventarios por obsolescencia, lento movimiento y otras causas que indiquen que el aprovechamiento o realización de los artículos que forman parte del inventario resultará inferior al valor registrado.

(h) Deterioro-**(i) Activos financieros no derivados -**

El Grupo reconoce estimaciones para pérdidas crediticias esperadas por:

- los activos financieros medidos al costo amortizado;
- las inversiones de deuda medidas al valor razonable con cambios en otro resultado integral; y
- activos del contrato.

El Grupo mide las correcciones de valor por un importe igual a las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo, excepto por lo siguiente, que se mide al importe de las pérdidas crediticias esperadas de doce meses:

- instrumentos de deuda que se determina que tienen un riesgo crediticio bajo a la fecha de presentación; y
- otros instrumentos de deuda y saldos bancarios para los que el riesgo crediticio (es decir, el riesgo de que ocurra incumplimiento durante la vida esperada del instrumento financiero) no ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial.

Las correcciones de valor por cuentas por cobrar comerciales y activos del contrato siempre se miden por un importe igual al de las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida.

Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial al estimar las pérdidas crediticias esperadas, el Grupo considera la información razonable y sustentable que sea relevante y esté disponible sin costos o esfuerzos indebidos. Esta incluye información y análisis cuantitativos y cualitativos, basada en la experiencia histórica del Grupo y una evaluación crediticia informada incluida aquella referida al futuro.

En el caso de las cuentas por cobrar comerciales sin un componente de financiación significativo, la entidad puede escoger como su política contable aplicar el modelo general para medir la corrección de valor o siempre medir la corrección de valor por un importe igual a la pérdida crediticia esperada durante el tiempo de vida. El Grupo ha escogido la última política.

El Grupo considera que un activo financiero está en incumplimiento cuando:

- no es probable que el prestatario pague sus obligaciones crediticias por completo al Grupo, sin recurso por parte del Grupo a acciones como la ejecución de la garantía (si existe alguna); o
- el activo financiero tiene una mora de 60, 90 o 120 días dependiendo de la cartera y el análisis sobre estado absorbente.

Las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida son las pérdidas crediticias que resultan de todos los posibles sucesos de incumplimiento durante la vida esperada de un instrumento financiero.

El período máximo considerado al estimar las pérdidas crediticias esperadas es el período contractual máximo durante el que el Grupo está expuesto al riesgo de crédito.

Medición de las pérdidas crediticias esperadas

Las pérdidas crediticias esperadas son el promedio ponderado por probabilidad de las pérdidas crediticias. Las pérdidas crediticias se miden como el valor presente de las insuficiencias de efectivo (es decir, la diferencia entre el flujo de efectivo adeudado a la entidad de acuerdo con el contrato y los flujos de efectivo que el Grupo espera recibir).

Conforme a la metodología de pérdida esperada seleccionada, las provisiones se calculan de acuerdo con lo siguiente:

La probabilidad de incumplimiento (PD) y la severidad de la pérdida (LGD) son el resultado de la aplicación del modelo estadístico bajo el método simplificado para la medición del deterioro de cuentas por cobrar durante el periodo de vida del instrumento (factura o cuenta por cobrar). Como resultado se obtiene la tasa de pérdida (PD*LGD), la cual debe utilizarse para el cálculo de provisiones/reservas aplicables para los eventos del a partir del 1o. de enero de 2018.

Esta evaluación cuantitativa será continua y en caso de ser aplicable se realizarán ajustes a la tasa de pérdida esperada (deterioro) de manera semestral.

Presentación de la corrección de valor para pérdidas crediticias esperadas en el estado de situación financiera

Las correcciones de valor para los activos financieros medidos al costo amortizado se deducen del importe en libros bruto de los activos.

En el caso de los instrumentos de deuda al valor razonable con cambios en otro resultado integral, la corrección de valor se carga a resultados y se reconoce en otro resultado integral.

Castigo

El importe en libros bruto de un activo financiero se castiga cuando el Grupo no tiene expectativas razonables de recuperar un activo financiero en su totalidad o una porción de este. El Grupo hace una evaluación individual de la oportunidad y el alcance del castigo con base en si existe o no una expectativa razonable de recuperación. El Grupo no espera que exista una recuperación significativa del importe castigado. No obstante, los activos financieros que son castigados podrían estar sujetos a actividades a fin de cumplir con los procedimientos del Grupo para la recuperación de los importes adeudados.

(ii) Activos no financieros –

El valor en libros de los activos no financieros, distintos a inventarios, debe estar sujeto a análisis de indicios de deterioro elaborados por lo menos una vez al año durante el tercer trimestre del ejercicio en curso y/o cuando existan cambios en circunstancias internas y/o externas que afecten el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo. Cuando se identifiquen indicios, se realizará (en los casos aplicables) un estudio de deterioro, para estimar el valor de recuperación del activo.

El valor de recuperación de un activo o unidad generadora de efectivo es el que resulte mayor entre su valor en uso y su valor razonable menos costos de venta.

Al evaluar el valor en uso, los flujos futuros de efectivo estimados se descuentan a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones de mercado actual del valor del dinero atribuible al factor tiempo y los riesgos específicos al activo.

Para efectos de las pruebas de deterioro, los activos que no se pueden probar individualmente se integran en grupos más pequeños de activos que generan entradas de efectivo por uso continuo y que son en su mayoría independientes de las entradas de efectivo de otros activos o grupos de activos (la “unidad generadora de efectivo”).

Para efectos de las pruebas de deterioro del crédito mercantil, éste se distribuye al grupo de las unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficien por las sinergias de la combinación de negocios que lo originó. Tal distribución está sujeta a una prueba de tope de segmento operativo y refleja el nivel más bajo al cual el crédito mercantil se monitorea para efectos de informes internos.

Los activos corporativos no generan entradas de efectivo por separado. Si hay alguna indicación de que un activo corporativo pudiera estar deteriorado, entonces se determina el valor de recuperación de la unidad generadora de efectivo a la cual pertenece el activo corporativo.

Se reconoce una pérdida por deterioro si el valor en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo es superior a su valor de recuperación. Las pérdidas por deterioro se reconocen en resultados.

(i) Beneficios a empleados-

(i) Planes de beneficios definidos-

Las obligaciones del Grupo respecto al plan de beneficios definidos se calculan estimando el monto del beneficio futuro devengado por los empleados a cambio de sus servicios en los periodos en curso y pasados; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente.

La tasa de descuento es el rendimiento a la fecha de reporte de los bonos gubernamentales que tienen fechas de vencimiento aproximadas a los vencimientos de las obligaciones del Grupo y que están denominados en la misma moneda en la cual se espera que se paguen los beneficios. El cálculo se realiza anualmente por un actuario calificado tercero utilizando el método de crédito unitario proyectado.

El Grupo reconoce las ganancias y pérdidas actuariales derivadas de los planes de beneficios definidos en la cuenta de utilidad integral, en el periodo en que ocurren.

(ii) Beneficios por terminación-

Los beneficios por terminación se reconocen como un gasto cuando el Grupo está comprometido de manera demostrable, sin posibilidad real de dar marcha atrás, con un plan formal detallado, ya sea para terminar la relación laboral antes de la fecha de retiro normal, o bien, a proporcionar beneficios por terminación como resultado de una oferta que se realice para estimular el retiro voluntario. Los beneficios por terminación para los casos de retiro voluntario se reconocen como un gasto sólo si el Grupo ha realizado una oferta de retiro voluntario, es probable que la oferta sea aceptada, y el número de aceptaciones se puede estimar de manera confiable. Si los beneficios son pagaderos a más de 12 meses después del periodo de reporte, entonces se descuentan a su valor presente.

(iii) Beneficios de los empleados a corto plazo-

Las obligaciones por beneficios a los empleados a corto plazo se valúan sobre una base sin descuento y se cargan a resultados conforme se prestan los servicios respectivos.

Se reconoce un pasivo por el monto que se espera pagar bajo los planes de bonos en efectivo a corto plazo o reparto de utilidades, si el Grupo tiene una obligación legal o asumida de pagar dichos montos como resultado de servicios anteriores prestados por el empleado, y la obligación se puede estimar de manera confiable.

Participación de los trabajadores en la utilidad ("PTU")-

La PTU causada en el año se determina de conformidad con las disposiciones fiscales vigentes. Conforme la legislación fiscal vigente, las empresas están obligadas a compartir el 10% de sus utilidades gravables a sus empleados y se registra como un gasto general.

(j) Provisiones-

El Grupo reconoce, con base en estimaciones de la Administración, provisiones de pasivo por aquellas obligaciones presentes las cuales surgen como consecuencia de eventos pasados y para liquidarse, el Grupo espera desprenderse de recursos que incorporan beneficios económicos.

(k) Ingresos-

Los ingresos de actividades ordinarias se reconocerán cuando se satisfaga una obligación de desempeño mediante la transferencia de los bienes o servicios comprometidos al cliente, por lo tanto, las obligaciones de desempeño podrán ser satisfechas a lo largo del tiempo y el reconocimiento de su ingreso se hará también a lo largo del tiempo mediante el uso de métodos para medir el progreso hacia la satisfacción completa de la obligación de desempeño y se pueda medir este de manera razonable.

Sí la obligación de desempeño no se satisface a lo largo del tiempo, entonces se hará en un momento determinado. Por lo que la Administración determinará el momento concreto en que un cliente obtiene el control de un activo comprometido y por lo tanto se satisface una obligación de desempeño. Se deberán considerar los indicadores de la transferencia de control de los bienes y/o servicios.

Los anticipos de clientes corresponden principalmente a depósitos realizados por clientes para la prestación de servicios y por ende una obligación a futuro, el saldo inicial de la cuenta de anticipos de clientes se reconoce como ingreso en su totalidad durante el presente período.

Tipo de servicio	Naturaleza y oportunidad de la satisfacción de las obligaciones	Política de reconocimiento de ingresos
Ingresos por fletes	Consiste en la prestación de servicios de transporte terrestre de carga nacionales e internacionales y servicios relacionados a favor del cliente, tales como maniobras de carga y descarga, almacenaje y cualquier otro que sea previamente solicitado por el cliente. Las facturas se emiten conforme se prestan los servicios y son pagaderas en un plazo de 30 a 120 días	Los ingresos por servicios se reconocen a lo largo del tiempo, ya que el cliente simultáneamente recibe y consume los beneficios conforme el Grupo presta el servicio.
Servicios de logística	Consiste en la prestación de servicios de almacenaje, recolección, preparación y carga de mercancía para embarques, además del control de inventarios. Las facturas son emitidas mensualmente y pagaderas usualmente en un plazo de 120 días.	Los ingresos por servicios se reconocen, conforme se prestan.
Tipo de servicio	Naturaleza y oportunidad de la satisfacción de las obligaciones	Política de reconocimiento de ingresos

Ingresos por mensajería y paquetería	Estos servicios consisten en la entrega, recolección y distribución de mensajería y paquetería de personas físicas y morales a nivel nacional e internacional. Las facturas se emiten mensualmente y son pagaderas usualmente en un plazo de 30 días	Los ingresos por servicios se reconocen a través del tiempo, conforme se prestan.
Transporte de personal	Se refieren a la prestación de servicios de transporte escolar, de personal y transportación turística. Las facturas de servicio se emiten mensualmente y son pagaderos usualmente en un plazo de 30 a 90 días	Los ingresos por servicios de transporte se reconocen conforme estos se prestan

(l) Ingresos y costos financieros-

Los ingresos financieros representan ingresos por intereses sobre inversiones y de depósitos bancarios de alta liquidez y ganancias cambiarias. Los ingresos por intereses se reconocen en resultados conforme se devengan.

Los costos financieros comprenden gastos por intereses sobre deuda, así como los correspondientes a arrendamientos conforme a la IFRS 16, pérdidas cambiarias, efecto de valuación de instrumentos financieros, y el costo financiero del plan de beneficios definidos.

(m) Impuesto a la utilidad-

El impuesto a la utilidad causado y el impuesto a la utilidad diferido se reconocen en resultados excepto por partidas reconocidas directamente en la cuenta de utilidad integral o partidas adquiridas en una adquisición de negocios.

El impuesto a la utilidad a cargo del ejercicio se determina de acuerdo con los requerimientos legales y fiscales, aplicando las tasas de impuestos promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha del reporte, y cualquier ajuste al impuesto a cargo respecto a años anteriores. Estos requerimientos fiscales requieren calcular el resultado fiscal considerando los ingresos cobrados y deducciones pagadas en el ejercicio.

El impuesto a la utilidad diferido se registra de acuerdo con el método de activos y pasivos, el cual compara los valores contables y fiscales de los activos y pasivos del Grupo y se reconocen impuestos a la utilidad diferidos (activos o pasivos) respecto a las diferencias temporales entre dichos valores.

No se reconocen impuestos a la utilidad diferidos por el reconocimiento inicial de activos y pasivos en una transacción que no afecte al resultado contable ni fiscal, y diferencias relativas a inversiones en subsidiarias y asociadas en la medida en que el Grupo pueda controlar la fecha de reversión y es probable que no se revertirán en un futuro previsible.

Los impuestos a la utilidad diferidos se calculan utilizando las tasas que se espera se aplicarán a las diferencias temporales cuando se revertan, con base en las leyes promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha de los estados financieros. Los activos y pasivos por impuestos a la utilidad diferidos se compensan si existe un derecho legalmente exigible para compensar los activos y pasivos fiscales causados, y corresponden a impuesto sobre la renta gravado por la misma autoridad fiscal y a la misma entidad fiscal, o sobre diferentes entidades fiscales, pero pretenden liquidar los activos y pasivos fiscales causados sobre una base neta o sus activos y pasivos fiscales se materializan simultáneamente.

Se reconoce un activo diferido por diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que en el futuro se disponga de utilidades gravables contra las cuales se puedan aplicar. Los activos diferidos se revisan a la fecha de reporte y se reducen en la medida en que la realización del correspondiente beneficio fiscal ya no sea probable.

(n) Pagos anticipados-

Incluyen principalmente seguros, fianzas y rentas pagadas por anticipado que se reciben con posterioridad a la fecha del estado de situación financiera y durante el transcurso normal de las operaciones. Cuando los plazos de las adquisiciones y servicios son

mayores a doce meses, el importe que excede de dicho plazo se presenta en el activo no circulante en el estado de situación financiera.

(o) Incentivos gubernamentales-

Derivado de la actividad preponderante del Grupo, cuenta con incentivos gubernamentales tales como: estímulos por peajes y estímulos por combustibles. Dichos estímulos son transferidos al Grupo vía acreditamiento a los Impuestos Sobre la Renta (ISR) causados. Por su sustancia económica, el Grupo reconoce estos estímulos como una disminución de los costos totales cuando son aplicados en el ejercicio.

(p) Contingencias-

Las obligaciones o pérdidas importantes relacionadas con contingencias se reconocen cuando es probable que sus efectos se materialicen y existan elementos razonables para su cuantificación. Si no existen estos elementos razonables, se incluye su revelación en forma cualitativa en las notas a los estados financieros. Los ingresos, utilidades o activos contingentes se reconocen hasta el momento en que existe certeza de su realización.

(q) Plan de acciones-

El Grupo ha concedido beneficios liquidables mediante pagos basados en acciones a personal ejecutivo clave de la Administración, sujetos a ciertas condiciones de desempeño. El costo de los pagos otorgados se reconoce en el rubro de gastos generales dentro del concepto de costo laboral, con la correspondiente aplicación en el capital contable, en el periodo de adquisición de derechos (3 años). Las características de este plan se mencionan en la nota 22(d) (i).

(r) Utilidad básica por acción-

El Grupo presenta información sobre la utilidad básica correspondiente a sus acciones ordinarias. La utilidad básica por acción (“UPA”) se calcula dividiendo la utilidad o pérdida atribuible a los accionistas poseedores de acciones ordinarias del Grupo entre el número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el periodo, ajustado por las acciones propias que se poseen.

(s) Información por segmentos-

Un segmento operativo es un componente del Grupo que se dedica a actividades de negocios por las cuales puede obtener ingresos e incurrir en gastos, lo que incluye ingresos y gastos relativos a transacciones con cualquiera de los otros componentes del Grupo. Las transacciones entre segmentos se determinan sobre la base de precios equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.

(t)Arrendamientos-

Al inicio de un contrato la entidad evaluará si un contrato es, o contiene un arrendamiento, el cuál será considerado como tal, si se transmite el derecho a controlar el uso de un activo identificado por un periodo de tiempo a cambio de una contraprestación. Para evaluar si un contrato conlleva el derecho a controlar el uso de un activo identificado, el Grupo usa la definición de arrendamiento incluida en la Norma NIIF 16.

i. Como arrendatario***i.1) Medición inicial***

La medición inicial del activo por derecho de uso estará determinada por la medición inicial del pasivo por arrendamiento ajustado por los pagos por arrendamiento realizados antes o a partir de la fecha de comienzo, más cualquier costo directo inicial incurrido y una estimación de los costos a incurrir al dismantelar y eliminar el activo subyacente o el lugar en el que está ubicado, menos los incentivos de arrendamiento recibidos, en caso de ser aplicable conforme a lo establecido en el contrato de arrendamiento

El pasivo por arrendamiento se mide al costo amortizado usando el método de interés efectivo el cual corresponde al valor presente de los pagos por arrendamiento que no se hayan pagado en esa fecha y se descontarán utilizando una tasa de interés implícita en el arrendamiento, en caso de no poder determinarse fácilmente se utilizará la tasa incremental por préstamos del arrendatario.

La tasa de interés incremental se define como la tasa de interés que un arrendatario tendría que pagar por pedir prestado por un plazo similar, y con una seguridad semejante, los fondos necesarios para obtener un activo de valor similar al activo por derecho de uso en un entorno económico parecido. El Grupo determina su tasa incremental por préstamos obteniendo tasas de intereses de diversas fuentes y realiza ciertos ajustes para reflejar los plazos de arrendamiento y el tipo de activo arrendado

Entre los pagos por arrendamientos que deberán ser considerados están los pagos fijos menos cualquier incentivo, los importes que se esperan pagar como garantía del valor residual y los pagos por arrendamientos variables.

i.2) Mediciones posteriores

Después de la fecha de comienzo, un arrendatario medirá su activo por derecho de uso aplicando el modelo del costo, menos la depreciación usando el método en línea recta, a menos que el arrendamiento transfiera la propiedad del activo subyacente al Grupo al final del plazo. En este caso, el activo por derecho de uso se depreciará a lo largo de la vida útil del activo subyacente, que se determina sobre la misma base que la de propiedades y equipos (de acuerdo con la NIC 16) y las pérdidas acumuladas por deterioro (de acuerdo con la NIC 36), si las hubiere, y se ajusta por ciertas nuevas mediciones del pasivo por arrendamiento.

La medición posterior del pasivo por arrendamiento deberá incluir el interés determinado menos los pagos por arrendamientos realizados.

i.3) Modificaciones al contrato

Un cambio en el alcance de un arrendamiento, o la contraprestación de un arrendamiento, que no fue parte de los términos y condiciones originales (por ejemplo, añadir o terminar el derecho a usar uno o más activos subyacentes, o ampliar o acortar la duración contractual del arrendamiento).

Un arrendatario medirá nuevamente el pasivo por arrendamiento descontando los pagos por arrendamiento modificados usando una tasa de descuento modificada y también en los casos en que:

- (a) se produce un cambio en el plazo del arrendamiento, o
- (b) se produce un cambio en la evaluación de una opción para comprar el activo

El ajuste se realizará contra el activo por derecho de uso.

i.4) Arrendamientos de corto plazo y arrendamientos de activos de bajo valor.

El Grupo ha escogido no reconocer activos por derechos de uso y pasivos por arrendamiento por los arrendamientos de activos de bajo valor y arrendamientos de corto plazo. El Grupo reconoce los pagos por estos arrendamientos como gasto sobre una base lineal durante el plazo del arrendamiento.

(u) Pronunciamientos normativos no adoptados-

Nuevos requerimientos actuales en los periodos anuales que comenzaron el 1 de enero de 2020:

- Modificaciones referentes al marco conceptual en normas IFRS
- Definición de negocio (Modificaciones a IAS y IAS 8)
- Definición de materialidad (Modificaciones a IAS 1 and IAS 8) Reforma de la tasa de interés de referencia (modificaciones a la NIIF 9, la NIC 39 y la NIIF 7)

Al 31 de diciembre de 2020, los nuevos requerimientos actuales no tienen impacto significativo en los estados financieros consolidados del Grupo.

Algunas normas son efectivas para los periodos anuales que comienzan después del 1 de enero de 2021 y se permite la aplicación anticipada; sin embargo, no han sido aplicadas anticipadamente por el Grupo en la preparación de estos estados financieros consolidados auditados.

No se espera que las siguientes normas e interpretaciones modificadas tengan un impacto significativo sobre los estados financieros consolidados del Grupo.

Fecha efectiva 1 enero de 2021:

- Reforma de la tasa de interés de referencia - Fase 2 (Enmiendas a las NIIF 9, NIC 39, NIIF 7, NIIF 4 y NIIF 16)

Fecha efectiva 1 enero de 2022:

- Contratos onerosos – Costos de cumplimiento de un contrato (Modificaciones a la NIIF 37)
- Referencias al marco conceptual (Modificaciones a la Norma NIIF 3).
- Mejoras Anuales a las Normas NIIF (Modificaciones a la NIIF 1)

Fecha efectiva 1 enero de 2023:

- Clasificación de pasivos como corriente o no corrientes (Modificaciones a la NIIF 1)

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Descripción de sucesos y transacciones significativas

Eventos relevantes-

- a. El 10 de septiembre de 2020, se llevó a cabo una emisión de certificados bursátiles quirografarios por \$2,500 millones de pesos, a un plazo de 7 años, y con un cupón a tasa fija de 8.98%. La emisión se realizó al amparo de un programa por 10,000 millones de pesos autorizados por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores. Los bonos se listaron en Bolsa Institucional de Valores. Esta transacción no modificó las razones de apalancamiento de Grupo Traxión.
- b. La aparición y propagación del brote de coronavirus (COVID-19) a principios de 2020 ha afectado la actividad comercial y económica a nivel mundial. Si bien el alcance y el impacto final de dicho virus aún se desconoce, la condición financiera y los resultados de las operaciones del Grupo podrían todavía verse afectados.

A la fecha de los estados financieros, la contingencia por la pandemia del COVID-19, ha afectado a diversos sectores de la economía lo que ocasionó el cierre de escuelas y de otras actividades esenciales, dichos efectos fueron compensados con el incremento de las capacidades de transporte requeridas por los clientes del segmento de transporte de personas a parques industriales y de igual manera se generó un incremento en la utilización del comercio electrónico y de todos los canales logísticos que sirven a este medio.

- c. Durante el mes de marzo de 2019, Grupo Traxión adquirió 100 autobuses de pasajeros con funcionamiento a base de gas natural, la cual forma parte del plan y estrategia del Grupo con el objetivo de fortalecer el crecimiento del segmento de transporte de personas y expansión de su flota, dicha inversión fue por \$350,000 aproximadamente.

Dividendos pagados, acciones ordinarias:	0
---	---

Dividendos pagados, otras acciones:	0
--	---

Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:	0
--	---

Dividendos pagados, otras acciones por acción:	0
---	---
