

## Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración .....	2
[110000] Información general sobre estados financieros .....	16
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	19
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	21
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	22
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto .....	24
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	26
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior .....	29
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera .....	32
[700002] Datos informativos del estado de resultados .....	33
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	34
[800001] Anexo - Desglose de créditos .....	35
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera .....	39
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto.....	40
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados .....	41
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	50
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos .....	54
[800500] Notas - Lista de notas.....	55
[800600] Notas - Lista de políticas contables.....	137
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34 .....	158

## [105000] Comentarios y Análisis de la Administración

### Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

---

#### **Comentarios y Análisis de la Administración sobre los Resultados de Operación y Situación Financiera de la emisora.**

Nuestros estados financieros y notas se prepararon de conformidad con las NIIFs.

---

### Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

---

#### **Nuestra compañía.**

Somos una empresa líder en la industria del autotransporte y logística en México, ofrecemos una solución única e integral de (i) autotransporte de carga y logística y (ii) servicios de transporte escolar y de personal. A través de estos dos segmentos operativos complementarios, prestamos servicios de autotransporte terrestre doméstico e internacional en un mercado altamente fragmentado. Derivado de la estrategia de adquisiciones disciplinada y orientada que hemos implementado, junto con nuestro crecimiento orgánico, hemos creado la plataforma “Traxión”, que incluye siete marcas clave reconocidas por su liderazgo y calidad en los mercados en los que prestan servicios. A través de nuestra diversificada flota de camiones y autobuses, así como de nuestros rigurosos programas de mantenimiento y renovación, somos capaces de prestar servicios de alta calidad en la República Mexicana y de coordinar servicios continuos hacia los Estados Unidos.

#### **Segmento de Autotransporte de Carga y Logística**

Nuestro segmento de autotransporte de carga y logística provee servicios de autotransporte de carga a través de todo el país y al extranjero. Operamos una de las flotas de autotransporte terrestre más grandes en México, la cual, al cierre del 2019, estaba integrada en promedio por 2,812 unidades motrices, incluyendo la flota de última milla de Redpack. Contamos con una de las flotas más modernas de la industria, con una edad promedio de 4.8 años, comparado con el promedio de la industria de 16.8 años, de acuerdo con datos de la SCT. Operamos servicios a través de nuestras subsidiarias, incluyendo MyM, Egoba, Grupo SID, AFN, El Bisonte y Redpack. Mantenemos un grado de centralización entre nuestras diferentes subsidiarias al promover el uso compartido de terminales, talleres de mantenimiento y un sistema centralizado de abastecimiento, entre otros. Esta centralización nos ayuda a generar eficiencias que nos permiten mantener flexibilidad, ofrecer precios competitivos e impulsar rentabilidad.

#### **Segmento de Transporte Escolar y de Personal**

Prestamos servicios de transporte escolar y de personal y turismo a compañías y escuelas privadas principalmente bajo contratos por plazos preestablecidos. Operamos la flota de camiones y camionetas más grande en México: nuestra flota promedio es de 5,364 vehículos al cierre del 2019. Prestamos los servicios de este segmento a través de nuestra subsidiaria LIPU.

---

## Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

---

Nos proponemos aprovechar nuestra escala y nuestro sólido balance general para continuar expandiendo nuestra rentabilidad del negocio a través del crecimiento orgánico e inorgánico. Nuestra estrategia de crecimiento se basa en los siguientes pilares: (i) mantener nuestras operaciones como las mejores de su gama para impulsar nuestro crecimiento orgánico acelerado; (ii) ejecutar una estrategia de adquisiciones disciplinada; (iii) expansión en nuestros servicios comerciales; (iv) utilización estructurada de capital y financiamiento; y (v) capitalizar las dinámicas de la industria que nos sean favorables. Esperamos originar estas estrategias y al mismo tiempo mantener un enfoque en el desarrollo y fortalecimiento de las relaciones con nuestros clientes.

---

## Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

---

### Competencia

La industria de transporte está altamente fragmentada y es altamente competitiva. Nuestros principales competidores en los segmentos de carga y logística son compañías especializadas, flotas privadas de transporte y medios de transporte alternativos, primordialmente transporte de carga ferroviario. En el futuro, podríamos estar sujetos a competencia de empresas de carga estadounidenses, especialmente si se eliminan las restricciones de inversión extranjera en México. En nuestro segmento de transporte escolar y de personal nos enfrentamos a competencia de compañías de autobuses nacionales, regionales y locales, así como a otros medios de transporte, incluyendo transporte público urbano y suburbano y automóviles privados. Los efectos de un incremento en la competencia son inciertos y dependen de un número de factores, muchos de los cuales están fuera de nuestro control, incluyendo condiciones económicas, el marco regulatorio mexicano, el comportamiento de nuestros clientes y competidores, inversiones públicas o privadas en medios alternos de transporte (incluyendo infraestructura ferroviaria o transporte público urbano). Nuestros competidores podrían implementar planes de crecimiento en áreas donde tenemos mayor concentración de operaciones, estrategias de reducción de precios u otras estrategias comerciales enfocadas a clientes o sectores que atendemos.

### Industrias y clientes

Una afectación a los sectores o clientes que atienden cada uno de nuestros segmentos podrían impactar negativamente la demanda de nuestros servicios. Aunque nuestras operaciones en el sector de carga y logística proveen servicio a diferentes industrias, algunas de estas industrias han mostrado un mayor impacto en nuestras ventas e ingresos, los cuales podrían verse afectados por condiciones fuera de nuestro control.

### Regulación

Nuestras operaciones están sujetas a leyes, reglamentos y normas tanto, federales, estatales y municipales, que impactan nuestras actividades en diferentes maneras relacionadas a aspectos ambientales, medidas o peso para el uso de carreteras, entre otros.

La regulación vigente, requiere que obtengamos y conservemos permisos federales para proveer servicios de autotransporte de carga y, dependiendo del estado y ciudad en los que operamos, también necesitamos varios permisos. En nuestras operaciones internacionales, nos encontramos sujetos a la regulación y supervisión del Departamento de Transporte de Estados Unidos (U.S. Department of Transportation).

Nuestras operaciones relacionadas con el transporte de personal no se encuentran sujetas a regulación federal, sin embargo, algunas actividades de transporte de personal han sido reguladas en un ámbito local.

### **Costos y gastos de operación**

Una gran parte de nuestros costos se encuentran representados por insumos sobre los que no tenemos control, incluyendo el precio de combustible, primas de seguros y ciertos costos de mantenimiento de nuestra flota.

Algunos de nuestros contratos con clientes prevén aumentos automáticos de precios u otras formas de protección contra el costo de combustibles, seguros, y/o mantenimiento. El costo laboral de nuestro personal, principalmente relacionado con sueldos y prestaciones de los operadores podría verse impactado por la demanda de sus servicios.

### **Disponibilidad de petróleo y volatilidad de sus precios**

Nuestro negocio es afectado por la disponibilidad y los precios internacionales del petróleo, mismos que han presentado volatilidad en años recientes. Periodos de alta volatilidad en los precios del combustible, incrementos en precios del combustible y perturbaciones significativas en el suministro, podrían tener un efecto sobre nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación. Los costos de combustible representan el rubro más importante de nuestros gastos totales de operación.

### **Capacidad de fondeo para gastos de capital**

Con el fin de renovar y mantener nuestra flota y desarrollar nuestro negocio de acuerdo con nuestra estrategia, requerimos hacer importantes gastos de capital. En el pasado, hemos realizado dichas inversiones con recursos provenientes de financiamientos, arrendamientos operativos de equipo, o flujos operativos generados por nuestro negocio, incluyendo la venta de nuestros activos. Posterior a la reciente Oferta Pública, hemos destinado una cantidad relevante de los recursos a gastos de capital. La disponibilidad de financiamiento, de arrendamientos operativos o de acceso al mercado de capitales depende de diversos factores que se encuentran fuera de nuestro control, incluyendo factores macroeconómicos y consideraciones de los proveedores de dichos financiamientos acerca de la conveniencia de operar dichos productos financieros en México.

### **Adquisiciones**

Nuestra estrategia de negocios contempla la realización constante de adquisiciones. En octubre de 2018 realizamos la compra de activos de Transportes Roncalli Lolek y la adquisición de Autotransportes El Bisonte. En mayo de 2018 adquirimos Redpack. En 2016, realizamos las adquisiciones de Grupo SID, AFN y LIPU. Nuestro modelo operativo implementado en cada una de nuestras subsidiarias operativas contempla la existencia y funcionamiento de sistemas de controles internos eficaces respecto de nuestros procesos.

Las sinergias esperadas respecto a las adquisiciones que hemos completado recientemente pueden no materializarse en el plazo esperado o podrán requerir gastos mayores a los contemplados. Entre las sinergias se encuentran la posibilidad de realizar ventas cruzadas a nuestros clientes, sinergias de red, eficiencias en gastos de operación y administrativos y otras sinergias operativas.

Nuestra estrategia de crecimiento se centra en gran medida en las oportunidades de adquisición en las industrias de autotransporte de carga y transporte escolar y de personal cuando dichas oportunidades se presenten en condiciones favorables. Nuestra capacidad para realizar adquisiciones en dichas condiciones está sujeta a la competencia de otros adquirentes potenciales lo cual podría afectar el precio de compra o condiciones de mercado.

Hemos crecido rápida y significativamente durante los últimos años. Además del crecimiento resultado de la adquisición de negocios operativos, dichas adquisiciones han requerido la expansión de nuestros recursos internos. Hemos incursionado en mercados y sectores distintos a los sectores atendidos tradicionalmente por nosotros. Nuestra estrategia comercial comprende continuar sumando negocios operativos a la plataforma existente. Necesitaremos mejorar continuamente los procedimientos y controles existentes, así como implementar procedimientos para procesar nuevas transacciones, sistemas operativos y financieros, y procedimientos para expandir, capacitar y administrar nuestra base de empleados.

La legislación en materia de competencia económica y el establecimiento de otras barreras para la integración de adquisiciones podrían afectar oportunidades futuras para crecer a través de fusiones, adquisiciones o coinversiones. No existe ninguna garantía de que las adquisiciones que deseemos efectuar en el futuro serán autorizadas o no serán investigadas con base en argumentos relacionados con cuestiones de competencia económica. La capacidad de Traxión para crecer en forma exitosa a través de adquisiciones depende de nuestra capacidad para identificar, negociar, consumir e integrar adquisiciones idóneas y para obtener el financiamiento necesario.

### **Legislación Fiscal**

Estamos sujetos a leyes y reglamentos de carácter fiscal cuyas normas inciden de manera importante en nuestro negocio. Contamos con la posibilidad de realizar ciertos acreditamientos, deducciones de costos y gastos particulares a la industria del autotransporte que utilizamos de manera consistente y pueden ser significativas. Adicionalmente, nuestros clientes, en ciertos de nuestros segmentos de negocio, cuentan con beneficios de deducibilidad de nuestros servicios, particularmente en el segmento de transporte escolar y de personal.

### **Endeudamiento y costo financiero**

Podríamos contratar deuda adicional a medida que aumentemos nuestra flota o debamos realizar otros gastos de capital, de conformidad con nuestra estrategia de crecimiento.

Nuestra capacidad para realizar pagos programados respecto a nuestra deuda dependerá predominantemente de nuestro desempeño operativo en el futuro y de nuestro flujo de efectivo, lo que a su vez dependerá de las condiciones económicas y políticas prevalecientes y factores financieros, de competencia, regulatorios, de negocios y otros.

Hemos celebrado contratos de financiamiento los cuales nos imponen ciertas obligaciones durante su vigencia y debemos cumplir con dichas obligaciones.

### **Desastres naturales**

De tiempo en tiempo, diversas regiones en México y en los Estados Unidos experimentan fenómenos naturales (incluyendo lluvias torrenciales y huracanes y sismos). Este tipo de desastres naturales podría afectar las vías de comunicación por las que transita nuestra flota, dañar nuestras unidades motrices, talleres, centros de servicio o demanda por parte de nuestros clientes.

### **Estacionalidad**

Al igual que el resto de las empresas pertenecientes a la industria, nuestras operaciones se caracterizan por estar sujetas a fluctuaciones estacionales en los niveles de demanda. En particular, los resultados de nuestro primer trimestre reflejan un nivel ligeramente menor de operación comparado con el resto del año, y los resultados del último trimestre, reflejan que ciertos clientes requieren generación de inventario para la temporada de vacaciones.

### **Seguridad**

La presencia de violencia y actividades delictivas, tales como el robo de carga y de unidades de transporte, así como los conflictos entre las organizaciones delictivas y las fuerzas armadas impacta directamente a la industria. El cierre de carreteras complica el tránsito y la operación de nuestras unidades en las vías afectadas en tanto el robo de las mismas incrementan los costos de vigilancia, rotación de nuestro personal o daños a la percepción de nuestras operaciones.

Los aumentos de los costos de seguros podrían tener un impacto en nuestros resultados de operación. Actualmente mantenemos un seguro de responsabilidad civil conforme lo establece la legislación aplicable. Todas nuestras unidades motrices que operan rutas transfronterizas están aseguradas con pólizas de seguros tanto estadounidenses como mexicanas.

### **Accidentes**

La operación de nuestras unidades motrices nos expone a riesgos de accidentes que pudieran causar daños materiales o personales. Estamos expuestos a reclamaciones por lesiones personales o muerte, y daños a la propiedad como resultado de accidentes en los que se puedan ver involucrados nuestros operadores. Cualquier accidente o incidente que involucre a nuestras unidades motrices también podría requerir la reparación o reemplazo de la unidad motriz dañada y la pérdida temporal o permanente del servicio que la misma presta, así como un incremento en nuestros costos, incluyendo de aseguramiento.

### **Seguros**

Estamos expuestos a ciertos riesgos que pudieran no estar cubiertos por nuestras pólizas de seguros, y podríamos tener dificultad para obtener un seguro en términos comercialmente aceptables o en obtenerlo. La obtención y mantenimiento de seguros es fundamental para las operaciones de las empresas de transporte. De acuerdo con la práctica en la industria, existen ciertos riesgos de negocio que no es posible asegurar incluyendo entre otros, la interrupción de negocio, pérdida de ganancia o ingreso, pérdidas por mantenimiento.

### **Personal**

Aproximadamente el 80% de nuestros trabajadores están afiliados a diversos sindicatos. La existencia de conflictos laborales incluyendo huelgas, suspensiones de labores u otros trastornos, podrían afectar nuestras operaciones.

La escasez de operadores calificados de nuestras unidades, la existencia de otras presiones inflacionarias de carácter general y la reforma de las leyes y los reglamentos aplicables en materia laboral podrían incrementar los costos relacionados con nuestro personal.

Nuestro éxito depende en gran medida de los esfuerzos y capacidades de nuestro equipo administrativo de alto nivel y personal financiero, comercial, operativo y de mantenimiento clave. Nuestro éxito también depende de nuestra capacidad continua para identificar, reclutar, entrenar y retener personal con capacidades para llevar a cabo nuestras operaciones y administración. La competencia por dicho personal calificado es intensa.

### **Tecnología de la Información**

Confiamos en nuestros sistemas de tecnología de la información para manejar eficientemente nuestro negocio, y son un componente clave de nuestra estrategia de crecimiento. Para mantener el ritmo de las tecnologías cambiantes y las demandas de nuestros clientes, debemos interpretar y atender correctamente las tendencias del mercado y mejorar las características y funcionalidad de nuestra plataforma tecnológica.

Estamos sujetos a ataques cibernéticos, otros ataques intencionales, así como a riesgos de seguridad de diferente índole (virus, intentos de accesos no autorizados, entre otros).

En caso de que alguna de las instalaciones en donde se encuentren nuestros sistemas sea afectado por un desastre natural el servicio se vería afectado hasta el momento en que se restablezca el servicio en un sitio alternativo.

Estamos desarrollando tecnología de información para todos nuestros segmentos de negocio que requiere inversiones de tiempo y recursos. Podemos requerir capacitación adicional o personal diferente para implementar con éxito este sistema, todo lo cual puede resultar en gastos adicionales, demoras en la obtención de resultados o interrupciones en nuestras operaciones. Además, las compañías adquiridas tendrán que estar integradas a nuestra tecnología, lo que puede causar costos adicionales de formación o licencia.

### **Riesgos Relacionados con México**

Estamos sujetos a riesgos políticos, económicos, legales y reglamentarios específicos para México, incluyendo las condiciones generales de la economía mexicana, la devaluación del Peso en comparación con el Dólar, la inflación mexicana, las tasas de interés, reglamentos, impuestos y reglamentación confiscatorios, expropiación, inestabilidad social y política, desarrollos sociales y económicos en México.

En el pasado, México ha experimentado periodos prolongados de condiciones económicas débiles. No podemos asegurar que estas condiciones no regresarán o que estas condiciones no tendrán un efecto en nuestro negocio, posición financiera o en los resultados de operación.

Las disminuciones en la tasa de crecimiento de las economías regionales de México en donde llevamos a cabo nuestras operaciones, los periodos de crecimiento negativo y/o los aumentos en la inflación o tasas de interés pueden dar lugar a una disminución en la demanda por parte de nuestros clientes respecto a nuestros servicios.

### Riesgos Relacionados con otros países

En años recientes las condiciones económicas de México han estado altamente correlacionadas con las condiciones económicas en Estados Unidos como resultado del intercambio de bienes y servicios bajo el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (North American Free Trade Agreement) y un incremento en la actividad económica entre los dos países. La reciente renegociación y actualización del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (North American Free Trade Agreement) podría afectar negativamente la actividad comercial entre los dos países.

### Política de Dividendos

Actualmente no contamos con una política de dividendos; en caso de implementarla, generalmente, los pagos de dividendos y el monto de los mismos están sujetos a aprobación de la asamblea de accionistas de Traxión con base en una recomendación del Consejo de Administración. El pago de dividendos y la adopción de una política de dividendos dependerá de una serie de factores, incluyendo los resultados de operación, la situación financiera, los requerimientos de flujo de efectivo, la perspectiva de negocios, las implicaciones fiscales, los términos y condiciones de financiamientos entre otros factores.

---

## Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

---

### RESULTADOS DE OPERACIÓN.

La siguiente tabla incluye un resumen de nuestro estado de utilidad integral consolidado por los años terminados al 31 de diciembre de 2019 y 2018.

**Resultados por el año terminado el 31 de diciembre de 2019 comparados con el año terminado el 31 de diciembre de 2018.**

	Para el año terminado el 31 de diciembre de		Δ Ps.	Δ %
	2019	2018		
Ingresos por servicios:				

(Miles de Ps.)

Ingresos por fletes	5,644,468	4,103,200	1,541,268	37.56
Servicios de logística	855,362	814,172	41,190	5.06
Ingresos por mensajería y paquetería	632,823	532,559	100,264	18.83
Transporte de personal	5,019,200	3,912,900	1,106,300	28.27
Otros ingresos	2,407	40,269	(37,862)	(94.02)
Total de ingresos de operación	12,154,260	9,403,100	2,751,160	29.26
Costos totales	8,661,861	6,586,841	2,075,020	31.50
Utilidad bruta	3,492,399	2,816,259	676,140	24.01
Gastos generales	2,308,025	1,851,355	456,670	24.67
Estimación de cuentas incobrables	68,107	52,602	15,505	29.48
Otros ingresos	(139,036)	(74,131)	(64,905)	87.55
Otros Gastos	39,993	-	39,993	100.00
Utilidad de operación	1,215,310	986,433	228,877	23.20
(Costo) ingreso financiero:				
Gastos por intereses	(689,445)	(382,863)	(306,582)	80.08
Costo financiero del plan de beneficios definidos	(4,226)	(1,360)	(2,866)	210.74
Otros costos financieros	(31,822)	(44,415)	12,593	(28.35)
(Pérdida) utilidad en cambios, neta	(10,104)	(49,167)	39,063	(79.45)
Efecto de valuación de instrumentos financieros	20,236	(11,550)	31,786	(275.20)
Ingresos por intereses	26,920	55,454	(28,534)	(51.46)
Costo financiero, neto	(688,441)	(433,901)	(254,540)	58.66
Utilidad antes de impuesto a la utilidad	526,869	552,532	(25,663)	(4.64)
Impuesto a la utilidad:				
Total de impuestos a la utilidad	78,042	110,271	(32,229)	(29.23)
Utilidad neta consolidada	448,827	442,261	6,566	1.48

### ***Ingresos por Servicios***

Los ingresos totales aumentaron 29.26%, al pasar de Ps. 9,403 millones en 2018 a Ps. 12,154 millones en 2019. Dicho incremento de Ps. 2,751 millones se debe principalmente a: (i) un crecimiento de Ps. 1,650 millones en el segmento de carga y logística, derivado de una mayor productividad en las empresas de carga que resultó en un crecimiento de 34.0% en el volumen de kilómetros recorridos y un aumento de 1.7% en el ingreso promedio por kilómetro; a una asignación más eficiente de flota a clientes más rentables; a una expansión de más de 51,545 m<sup>2</sup> en las operaciones de logística, tanto de clientes nuevos como existentes; y a la contribución de El Bisonte, empresa adquirida en octubre de 2018 y que contribuyó por la totalidad de 2019 en comparación con 2018, año en el que solo contribuyó a los ingresos y operaciones del cuarto trimestre; y (ii) un crecimiento de Ps. 1,104 millones en el segmento de transporte escolar y de personal como resultado de los nuevos negocios iniciados en 2018 y que contribuyeron durante la totalidad de 2019, a la captación de clientes nuevos en respuesta a fuertes niveles de demanda principalmente en las zonas Centro, Norte y Bajío, y finalmente a la expansión de operaciones con clientes existentes con un incremento general en las tarifas.

### ***Costos Totales***

Los costos totales se incrementaron 31.50%, de Ps. 6,587 millones en 2018 a Ps. 8,662 millones en 2019. Este incremento se debe principalmente al incremento en las operaciones que resultó en un crecimiento de 29.26% en los

ingresos consolidados, y a un incremento en los precios del combustible que sobrepasaron las estimaciones del presupuesto de la Compañía. está en línea con el incremento en los ingresos consolidados, y muestra un aumento marginal e incluso mostraron eficiencias y algunas sinergias

La siguiente tabla establece un desglose de nuestros costos totales:

	Para el año terminado el 31 de diciembre de		2018	Δ Ps.	Δ %	
	2019					
	(Miles de Ps.)					
Diesel y gasolina	2,288,377	26.42%	1,732,721	26.31%	555,656	32.07
Costo Laboral	1,928,381	22.26%	1,432,831	21.75%	495,550	34.59
Autopistas	554,178	6.40%	432,198	6.56%	121,980	28.22
Mantenimiento de flota	684,463	7.90%	574,033	8.71%	110,430	19.24
Instalaciones, servicios y suministros <sup>(1)</sup>	2,181,251	25.18%	1,850,057	28.09%	331,194	17.90
Depreciación y amortización	1,025,211	11.84%	565,001	8.58%	460,210	81.45
Costos totales	8,661,861	100.00%	6,586,841	100.00%	2,075,020	31.50

(1) Durante 2019 este rubro cambio de nombre. Previamente se reportaba como otros costos excluyendo depreciación y amortización.

**Diésel y Gasolina.** El costo total de combustible alcanzó Ps. 2,288 millones, un incremento de 32.07%, y representó 26.42% de los ingresos. Este incremento se debe principalmente a: (i) un aumento en los kilómetros recorridos en ambos segmentos; (ii) un aumento generalizado de aproximadamente 9.7% durante el año en los precios del combustible, excediendo los estimados originales de la Compañía; y (iii) a la integración de Redpack, El Bisonte y los activos de Rocalli-Lolek que contribuyeron a las operaciones de la Compañía durante la totalidad de 2019. Finalmente, el total de incentivos fiscales al costo del diésel y otros combustibles aplicados durante el año 2019 ascendió a Ps. 634 millones. El costo total neto de diésel y gasolina representó 24.2% de nuestros costos totales en 2019.

**Costo Laboral.** El costo laboral mostró un incremento de 34.59%, al pasar de Ps. 1,433 millones en 2018 a Ps. 1,928 millones en 2019. Este aumento se explica por la expansión en las operaciones y el aumento en kilómetros recorridos. Como porcentaje de los ingresos, mostró un deterioro de aproximadamente 51 puntos base, representando 22.26% en 2019 comparado con 21.75% en 2018.

**Autopistas (Peajes).** El costo de peajes aumentó 28.22% para totalizar Ps. 554 millones en 2019, comparado con Ps. 432 millones en 2018. Este incremento se debe principalmente al aumento en los kilómetros recorridos y al aumento en la utilización de caminos de peaje. Este rubro representó 6.4% de los ingresos, comparado con 6.56% en 2018.

**Mantenimiento de Flota.** El costo por mantenimiento de unidades mostró un incremento de 19.24% para totalizar Ps. 684 millones, comparado con Ps. 574 millones en 2018. Este incremento se debe principalmente a: (i) un

crecimiento orgánico en la flota del segmento de transporte escolar y de personal; (ii) la integración de las flotas de Redpack y El Bisonte, cuyos costos de mantenimiento se reflejaron en una porción de 2018 y en la totalidad de 2019; y (iii) un aumento de 26.2% en los kilómetros recorridos.

**Depreciación y Amortización.** El costo por depreciación y amortización totalizó Ps. 1025 millones, un incremento de 81.45% comparado con 2018. Este incremento se debe al crecimiento orgánico de la flota y a la integración de las flotas de Redpack, El Bisonte y Roncalli y que contribuyeron a la depreciación durante la totalidad de 2019.

### **Utilidad Bruta**

Como resultado de los factores mencionados anteriormente, la utilidad bruta totalizó Ps. 3,492 millones en 2019, un incremento de 24.01% comparado con una utilidad bruta de Ps. 2,816 millones en 2018.

### **Gastos de Operación**

Los gastos de operación incluyen los gastos de ventas y administrativos. Este rubro mostró un incremento de Ps. 457 millones, equivalente a un 24.67%, para totalizar Ps. 2,308 millones, comparado con Ps. 1,851 millones en 2018. Este aumento se debe principalmente a: (i) la contribución de Redpack y El Bisonte a la estructura de gastos por la totalidad de 2019; (ii) gastos no recurrentes por reestructuras entre subsidiarias por Ps. 46 millones; (iii) un aumento en las operaciones de la Compañía que resultó en un crecimiento de 29.26% en los ingresos consolidados; y (iv) gastos preoperativos incurridos para poner en marcha unidades nuevas. La Compañía generó un mayor nivel de ingresos con un menor nivel de gastos, lo que implica un apalancamiento operativo que resulta en mejora de márgenes.

### **Utilidad de Operación**

Los factores anteriormente mencionados llevaron la utilidad de operación a totalizar Ps. 1,215 millones en 2019, un incremento de Ps. 229 millones comparado con la utilidad de operación de Ps. 986 millones registrada en 2018. Lo anterior representa un margen de 10.0% en 2019 comparado con 10.5% en 2018.

### **Resultado Integral de Financiamiento**

El resultado integral de financiamiento registró un gasto de Ps. 688 millones, comparado con un gasto de Ps. 434 millones en 2018. Este incremento se explica principalmente por: (i) un incremento en el gasto por interés como resultado del crecimiento en la deuda de la Compañía durante 2019; y (ii) un efecto en las coberturas derivado de los movimientos en las tasas de interés durante el año.

### **Impuesto a la Utilidad**

El total de impuestos a la utilidad en 2019 alcanzó Ps. 78 millones, comparado con Ps. 110 millones en 2018. Lo anterior se debe principalmente a la utilidad registrada en algunas de nuestras subsidiarias y a la activación de pérdidas fiscales.

### **Utilidad Neta**

Como resultado de los factores mencionados anteriormente, la utilidad neta registrada en el ejercicio 2019 alcanzó Ps. 449 millones, un incremento de 1.48% con respecto a los Ps. 442 millones registrados en el ejercicio 2018. Este incremento se explica por: (i) el crecimiento en los ingresos consolidados; (ii) la expansión en márgenes operativos; y (iii) menores costos por kilómetro. Lo anterior fue contrarrestado casi en su totalidad por un mayor costo por depreciación, así como un mayor gasto por interés como resultado del aumento de la deuda durante 2019.

## Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

---

### Situación financiera, liquidez y recursos de capital

#### Flujo de Efectivo

El flujo de efectivo generado por nuestras operaciones, incluyendo el flujo generado por nuestras subsidiarias, es manejado y controlado por dichas subsidiarias las cuales utilizan dicho flujo para cumplir con sus compromisos, incluyendo compromisos con sus proveedores. A nivel corporativo, tenemos políticas de tesorería designadas para gobernar y administrar el uso de flujo de efectivo.

Para el año 2019 el flujo de efectivo de las actividades operativas fue de Ps. 2,405 millones. Los elementos más importantes de las actividades operativas fueron los impuestos a la utilidad por Ps. (290) millones. Las cuentas por cobrar se redujeron Ps. 375 millones.

El flujo de efectivo neto de las actividades de inversión en 2019 fue de Ps. (1,375) millones, reflejando nuestra estrategia de crecimiento. Las principales inversiones fueron Ps. (1,738) millones en adquisiciones de equipo de transporte principalmente en el segmento de transporte escolar y de personal.

El flujo de efectivo neto obtenido en actividades de financiamiento en 2018 fue de Ps. (949) millones. Los elementos más relevantes derivaron del pago de deuda bancaria por Ps. (3,315) millones, el pago de arrendamientos capitalizables por Ps. (603) millones, recompra de acciones por Ps. (256) millones, y obtención de crédito por Ps. 3,858 millones.

Los importes mencionados anteriormente resultaron en un aumento en la posición de efectivo de Ps. 79 millones para el año 2019 y una caja al cierre del ejercicio equivalente a Ps. 580 millones.

#### Saldos de Efectivo

Al 31 de diciembre de 2019, nuestra posición en efectivo totalizó Ps. 581 millones, un incremento de 15.8% en comparación a nuestra posición en efectivo al 31 de diciembre de 2018.

#### Fuentes Internas y Externas de Fondeo

La liquidez con la que regularmente contamos está fundamentada en el flujo de efectivo generado por nuestra propia operación y la de nuestras subsidiarias, apoyado por las líneas de crédito comprometidas. Históricamente, hemos contado con niveles suficientes de capital y deuda para cubrir nuestras principales necesidades.

Las principales necesidades de liquidez son para cubrir capital de trabajo, pagar deuda y realizar inversiones de capital. Consideramos que el efectivo de nuestras operaciones, nuestras líneas de crédito actuales y financiamientos de largo plazo nos dan la liquidez suficiente para satisfacer nuestras necesidades de capital de trabajo, inversiones de capital, así como pagos de deuda. Crecimiento adicional requeriría de capital y deuda adicional para financiar inversiones de capital.

Contamos con diversas líneas de crédito otorgadas por varias instituciones financieras que, en algunos de los casos, no han sido utilizadas. Sin embargo, no podemos garantizar que en el futuro contemos con las mismas fuentes de capital antes mencionadas.

## Endeudamiento

El principal propósito de nuestro endeudamiento ha sido fondear nuestras necesidades de inversión en unidades de transporte, adquisiciones de empresas y capital de trabajo.

A lo largo del 2019 en adición al crédito sindicado se contrataron aproximadamente 1,500 millones de pesos adicionales en créditos y líneas de arrendamiento financiero para la adquisición de unidades nuevas en el segmento de transporte de carga y transporte de personal, quedando dichas unidades en garantía.

A continuación, se presenta una descripción de nuestros principales financiamientos al 31 de diciembre de 2019:

- Crédito bancario sindicado contratado con HSBC, Banorte y Santander de fecha 9 de abril de 2018, por un monto de 4,500 millones con una vigencia de 5 años a una tasa de TIIE a 28 días más un margen que oscilará entre 200 y 315 puntos básicos el cual se determina en función de la razón de deuda total sobre Ebitda con base trimestral destinado al pago anticipado del crédito sindicado anterior y al financiamiento de nuestro crecimiento orgánico e inorgánico. Dicho crédito cuenta con el aval de ciertas subsidiarias como obligados solidarios.
- Al 31 de diciembre de 2019 se tienen activos por derecho de uso adquiridos a través de arrendamientos anteriormente clasificados como financieros por Ps. 962,179, neto de depreciación acumulada, los cuales se conservan en garantía de pago de dichos financiamientos.

A la fecha del presente, hemos cumplido totalmente con las obligaciones contractuales de hacer y no hacer vigentes. Adicionalmente, nuestra deuda está sujeta a contratos o restricciones que requieren que la misma mantenga ciertos índices financieros

## Inversión en Activos

Durante 2019, nuestros desembolsos de capital fueron de Ps. 1,738 millones, representando Ps. 1,092 millones menos que el monto invertido en este rubro durante 2018. Este monto de inversión se debe a la adquisición de equipo de transporte principalmente para el segmento de transporte escolar y de personal.

Durante el 2018, nuestros desembolsos de capital fueron de Ps. 2,830 millones, representando un aumento de Ps. 1,470 millones comparado con 2017. El incremento se debe principalmente a la adquisición de equipo de transporte en su mayor parte en el segmento de transporte escolar y de personal durante 2018.

## Políticas de Tesorería

Nuestras políticas de tesorería son consistentes con nuestros compromisos financieros y necesidades de operación. Mantenemos nuestros fondos invertidos en instrumentos altamente líquidos, no especulativos de bajo riesgo. Mantenemos efectivo en distintas divisas, principalmente en Pesos y Dólares.

## Obligaciones Contractuales y Compromisos Comerciales

La siguiente tabla muestra el vencimiento contractual de los riesgos financieros, incluyendo pagos estimados de interés y excluyendo el impacto de acuerdos de compensación, al 31 de diciembre de 2019:

Valor en libros	Por el año terminado al 31 de diciembre de 2019				3er. Año en adelante
	Saldo total flujos	0-12 meses	1 a 2. años	(Miles de Ps.)	
Deuda	4,785,207	5,298,601	1,673,074	1,231,151	2,694,376
Obligaciones por arrendamiento (incluye \$983,193 de arrendamientos previamente clasificados como financieros)	1,364,945	1,470,493	420,210	472,072	578,211
Proveedores y provisiones	958,590	958,590	958,590	-	-
Acreedores	87,621	87,621	87,621	-	-
Instrumentos financieros derivados	52,213	58,896	22,625	30,739	5,532
Partes relacionadas	2,215	2,215	2,215	-	-
<b>Total</b>	<b>7,250,791</b>	<b>8,176,416</b>	<b>3,164,335</b>	<b>1,733,962</b>	<b>3,278,119</b>

### Transacciones Fuera del Balance

Al 31 de diciembre de 2019, no contábamos con transacciones fuera del balance.

### Amortización de Deuda

La siguiente gráfica muestra el calendario de amortizaciones de nuestra deuda vigente al 31 de diciembre de 2019:



Hemos adoptado políticas de gobierno corporativo, lineamientos de control interno y procedimientos diseñados para proporcionar claridad y facilidad en el flujo de información financiera para la preparación de nuestros estados financieros consolidados. Creemos que nuestra estructura organizacional y nuestra infraestructura tecnológica alineada a los procesos internos, nos proporcionan las herramientas necesarias para aplicar de forma precisa y efectiva dichas políticas y procedimientos de control interno.

Las políticas de gobierno corporativo y lineamientos de control interno son aplicadas de acuerdo a los niveles de autorización vigentes definidos y los responsables de los procesos de negocio encargados de cumplir con los fines organizacionales y de negocio de cada una de ellas. Dichas políticas y procedimientos promueven el flujo de información claro y correcto para la elaboración de la información financiera de cada una de las subsidiarias en lo individual y de forma consolidada, así mismo, facilitan la integración de nuevas compañías al proceso de reporte financiero.

La información financiera es sujeta a distintos filtros de revisión, pasando por áreas tales como Contraloría, Operaciones, Comité de Dirección y Comités auxiliares del Consejo de Administración.

Así mismo, nuestros distintos procesos operacionales están sujetos a auditorías internas periódicas. Nuestro responsable de auditoría interna reporta periódicamente a nuestros comités de auditoría, el estado que guarda el sistema de control interno implementado por la administración, lo que provee a la administración de una seguridad razonable de que nuestras operaciones están sujetas a, y en cumplimiento con, las reglas establecidas por nuestra administración y que nuestros estados financieros cumplen con las IFRS.

Entre las funciones del Comité de Auditoría se encuentra verificar que se observen los mecanismos establecidos a través del sistema de control interno para el control de los riesgos a los que está sujeta la sociedad; así como evaluar el desempeño de la función de auditoría interna, con el objetivo de identificar cualquier deficiencia de control interno significativa; dar seguimiento a las medidas correctivas o preventivas que se adopten en caso de que hubiera algún incumplimiento con los lineamientos y políticas operativas y de contabilidad; evaluar el desempeño de los auditores externos; describir y evaluar los servicios de los auditores externos, no relacionados con la auditoría; revisar nuestros estados financieros; evaluar los efectos que resulten de cualquier modificación a las políticas contables aprobadas durante el ejercicio fiscal; dar seguimiento a las medidas adoptadas en relación con las observaciones de accionistas, consejeros, directivos relevantes, empleados o terceras personas sobre contabilidad, sistemas de control interno y auditoría interna y externa, así como de cualquier reclamo relacionado con irregularidades en la administración, incluyendo métodos anónimos y confidenciales para el manejo de reportes expresados por empleados; vigilar el cumplimiento de los acuerdos de las asambleas generales de accionistas y del Consejo de Administración.

---

**Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]**

---



## [110000] Información general sobre estados financieros

<b>Clave de cotización:</b>	TRAXION
<b>Periodo cubierto por los estados financieros:</b>	2019-10-01 al 2019-12-31
<b>Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :</b>	2019-12-31
<b>Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:</b>	TRAXION
<b>Descripción de la moneda de presentación :</b>	MXN
<b>Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:</b>	Miles de pesos
<b>Consolidado:</b>	Si
<b>Número De Trimestre:</b>	4D
<b>Tipo de emisora:</b>	ICS
<b>Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:</b>	
<b>Descripción de la naturaleza de los estados financieros:</b>	Estados financieros consolidados

### Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”).

El 22 de abril de 2020, los señores, Rodolfo Mercado Franco (Director General) y Wolf Silverstein Sandler (Vicepresidente de Finanzas y Administración) autorizaron la emisión de estos estados financieros consolidados y sus notas.

De conformidad con la Ley General de Sociedades Mercantiles (LGSM) y los estatutos de Traxión, los accionistas tienen las facultades para modificar los estados financieros después de su emisión. Los estados financieros consolidados adjuntos se someterán a aprobación durante la próxima asamblea de accionistas.

---

**Nombre de proveedor de servicios de Auditoria externa [bloque de texto]**

---

KPMG Cárdenas Dosal S. C.

---

**Nombre del socio que firma la opinión [bloque de texto]**

---

L.C.C. Alejandro Lozano Rodríguez

---

**Tipo de opinión a los estados financieros [bloque de texto]**

---

Hemos auditado los estados financieros consolidados de Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias (el “Grupo”), que comprenden los estados consolidados de situación financiera al 31 de diciembre de 2019 y 2018, los estados consolidados de resultado integral, de cambios en el capital contable y de flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas, y notas que incluyen un resumen de las políticas contables significativas y otra información explicativa.

En nuestra opinión, los estados financieros consolidados adjuntos presentan razonablemente, en todos los aspectos materiales, la situación financiera consolidada de Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias, al 31 de diciembre de 2019 y 2018, así como sus resultados consolidados y sus flujos de efectivo consolidados por los años terminados en esas fechas, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

---

**Fecha de opinión sobre los estados financieros [bloque de texto]**

---

Ciudad de México, a 22 de abril de 2020.

---

## Fecha de asamblea en que se aprobaron los estados financieros [bloque de texto]

---

Los estados financieros auditados de la sociedad fueron aprobados en la asamblea de accionistas celebrada el 29 de abril de 2020.

---

## Seguimiento de análisis [bloque de texto]

---

---

### Cobertura de Analistas

Actinver	Ramón Ortiz	<a href="mailto:rortiz@actinver.com.mx">rortiz@actinver.com.mx</a>
Barclays	Pablo Monsiváis	<a href="mailto:pablo.monsivais@barclays.com">pablo.monsivais@barclays.com</a>
Citi	Stephen Trent	<a href="mailto:stephen.trent@citi.com">stephen.trent@citi.com</a>
Morgan Stanley	Josh Milberg, CFA	<a href="mailto:josh.milberg@morganstanley.com">josh.milberg@morganstanley.com</a>
Santander	Pedro Bruno	<a href="mailto:pbruno@santander.com.br">pbruno@santander.com.br</a>
Miranda - Vector	Martín Lara	<a href="mailto:martin.lara@miranda-gr.com">martin.lara@miranda-gr.com</a>
UBS	Rogério Araujo	<a href="mailto:rogerio.araujo@ubs.com">rogerio.araujo@ubs.com</a>

---

**[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante**

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
<b>Estado de situación financiera [sinopsis]</b>		
<b>Activos [sinopsis]</b>		
<b>Activos circulantes[sinopsis]</b>		
Efectivo y equivalentes de efectivo	580,503,000	501,130,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	2,288,541,000	2,271,033,000
Impuestos por recuperar	783,600,000	805,911,000
Otros activos financieros	0	0
Inventarios	46,765,000	96,555,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	3,699,409,000	3,674,629,000
Activos mantenidos para la venta	0	0
Total de activos circulantes	3,699,409,000	3,674,629,000
<b>Activos no circulantes [sinopsis]</b>		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	128,152,000	11,600,000
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	0	41,201,000
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	3,017,000	3,365,000
Propiedades, planta y equipo	7,881,999,000	7,924,695,000
Propiedades de inversión	0	0
Activos por derechos de uso	1,330,428,000	0
Crédito mercantil	4,322,892,000	4,289,608,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	1,307,608,000	1,380,146,000
Activos por impuestos diferidos	369,876,000	217,857,000
Otros activos no financieros no circulantes	60,958,000	127,132,000
Total de activos no circulantes	15,404,930,000	13,995,604,000
Total de activos	19,104,339,000	17,670,233,000
<b>Capital Contable y Pasivos [sinopsis]</b>		
<b>Pasivos [sinopsis]</b>		
<b>Pasivos Circulantes [sinopsis]</b>		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	704,911,000	905,128,000
Impuestos por pagar a corto plazo	632,212,000	501,060,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	1,530,825,000	838,534,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	174,278,000	0
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
<b>Provisiones circulantes [sinopsis]</b>		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	66,698,000	46,491,000
Otras provisiones a corto plazo	407,392,000	426,179,000
Total provisiones circulantes	474,090,000	472,670,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	3,516,316,000	2,717,392,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	3,516,316,000	2,717,392,000
<b>Pasivos a largo plazo [sinopsis]</b>		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Otros pasivos financieros a largo plazo	4,289,788,000	4,019,715,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	207,474,000	0
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0
<b>Provisiones a largo plazo [sinopsis]</b>		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	75,027,000	60,886,000
Otras provisiones a largo plazo	0	0
Total provisiones a largo plazo	75,027,000	60,886,000
Pasivo por impuestos diferidos	712,009,000	823,013,000
Total de pasivos a Largo plazo	5,284,298,000	4,903,614,000
Total pasivos	8,800,614,000	7,621,006,000
<b>Capital Contable [sinopsis]</b>		
Capital social	7,995,705,000	8,251,680,000
Prima en emisión de acciones	135,944,000	135,944,000
Acciones en tesorería	(603,544,000)	(603,544,000)
Utilidades acumuladas	1,603,539,000	1,154,712,000
Otros resultados integrales acumulados	(35,007,000)	(96,653,000)
Total de la participación controladora	10,303,725,000	10,049,227,000
Participación no controladora	0	0
Total de capital contable	10,303,725,000	10,049,227,000
Total de capital contable y pasivos	19,104,339,000	17,670,233,000

## [310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-12-31	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-12-31	Trimestre Año Actual 2019-10-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Anterior 2018-10-01 - 2018-12-31
<b>Resultado de periodo [sinopsis]</b>				
<b>Utilidad (pérdida) [sinopsis]</b>				
Ingresos	12,154,260,000	9,403,100,000	3,116,180,000	2,893,209,000
Costo de ventas	8,661,861,000	6,586,841,000	2,236,884,000	2,032,439,000
Utilidad bruta	3,492,399,000	2,816,259,000	879,296,000	860,770,000
Gastos de venta	0	0	0	0
Gastos de administración	2,376,132,000	1,903,957,000	651,001,000	578,713,000
Otros ingresos	139,036,000	289,299,000	63,471,000	46,012,000
Otros gastos	39,993,000	215,168,000	4,161,000	26,992,000
Utilidad (pérdida) de operación	1,215,310,000	986,433,000	287,605,000	301,077,000
Ingresos financieros	67,095,000	147,323,000	(65,986,000)	57,702,000
Gastos financieros	755,536,000	581,224,000	124,642,000	167,273,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	526,869,000	552,532,000	96,977,000	191,506,000
Impuestos a la utilidad	78,042,000	110,271,000	(58,284,000)	(28,274,000)
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	448,827,000	442,261,000	155,261,000	219,780,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) neta	448,827,000	442,261,000	155,261,000	219,780,000
<b>Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	448,827,000	442,261,000	155,261,000	219,780,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	0	0	0	0
Utilidad por acción [bloque de texto]		0.815		0.406
<b>Utilidad por acción [sinopsis]</b>				
<b>Utilidad por acción [partidas]</b>				
<b>Utilidad por acción básica [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	0.835	0.815	0.276	0.406
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	0.835	0.815	0.276	0.406
<b>Utilidad por acción diluida [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	0	0	0	0

## [410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-12-31	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-12-31	Trimestre Año Actual 2019-10-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Anterior 2018-10-01 - 2018-12-31
<b>Estado del resultado integral [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) neta	448,827,000	442,261,000	155,261,000	219,780,000
<b>Otro resultado integral [sinopsis]</b>				
<b>Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]</b>				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	28,732,000	3,870,000	28,014,000	3,180,000
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	28,732,000	3,870,000	28,014,000	3,180,000
<b>Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]</b>				
<b>Efecto por conversión [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
<b>Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
<b>Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	(93,414,000)	28,841,000	8,534,000	28,788,000
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	(93,414,000)	28,841,000	8,534,000	28,788,000
<b>Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
<b>Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
<b>Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-12-31	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-12-31	Trimestre Año Actual 2019-10-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Anterior 2018-10-01 - 2018-12-31
<b>Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
<b>Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]</b>				
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	(93,414,000)	28,841,000	8,534,000	28,788,000
Total otro resultado integral	(64,682,000)	32,711,000	36,548,000	31,968,000
Resultado integral total	384,145,000	474,972,000	191,809,000	251,748,000
<b>Resultado integral atribuible a [sinopsis]</b>				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	384,145,000	474,972,000	191,809,000	251,748,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	0	0	0	0

**[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto**

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-12-31	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-12-31
<b>Estado de flujos de efectivo [sinopsis]</b>		
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]</b>		
Utilidad (pérdida) neta	448,827,000	442,261,000
<b>Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]</b>		
+ Operaciones discontinuas	0	0
+ Impuestos a la utilidad	(211,995,000)	(115,192,000)
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	679,464,000	341,128,000
+ Gastos de depreciación y amortización	1,296,488,000	630,084,000
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	0	0
+ Provisiones	119,506,000	189,346,000
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	0	0
+ Pagos basados en acciones	0	72,410,000
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
- Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	(36,391,000)	(32,447,000)
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	0	0
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	49,790,000	17,048,000
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	(41,584,000)	(378,000,000)
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	(23,856,000)	(123,549,000)
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	104,299,000	43,078,000
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	0	0
+ Otras partidas distintas al efectivo	0	0
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	0
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	20,308,000	(22,414,000)
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	1,956,029,000	621,492,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	2,404,856,000	1,063,753,000
- Dividendos pagados	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses recibidos	0	0
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	2,404,856,000	1,063,753,000
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]</b>		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	67,500,000	1,616,534,000
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	573,019,000	141,776,000
- Compras de propiedades, planta y equipo	1,738,347,000	2,829,654,000
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
- Compras de activos intangibles	95,207,000	26,276,000
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
- Compras de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual	Acumulado Año Anterior
	2019-01-01 - 2019-12-31	2018-01-01 - 2018-12-31
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses cobrados	26,920,000	55,457,000
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	(74,234,000)	(11,600,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(1,375,349,000)	(4,286,831,000)
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]</b>		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	255,975,000	74,943,000
- Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
+ Importes procedentes de préstamos	3,857,654,000	2,292,231,000
- Reembolsos de préstamos	3,315,189,000	1,136,750,000
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	603,057,000	174,006,000
- Pagos de pasivos por arrendamientos	0	0
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Dividendos pagados	0	0
- Intereses pagados	652,675,000	469,889,000
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	20,235,000	16,212,000
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(949,007,000)	452,855,000
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	80,500,000	(2,770,223,000)
<b>Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]</b>		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(1,127,000)	(809,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	79,373,000	(2,771,032,000)
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	501,130,000	3,272,162,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	580,503,000	501,130,000

**[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual**

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>									
Capital contable al comienzo del periodo	8,251,680,000	135,944,000	(603,544,000)	1,154,712,000	0	0	28,841,000	0	0
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>									
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	448,827,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	(65,390,000)	0	0
Resultado integral total	0	0	0	448,827,000	0	0	(65,390,000)	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	(255,975,000)	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	(255,975,000)	0	0	448,827,000	0	0	(65,390,000)	0	0
Capital contable al final del periodo	7,995,705,000	135,944,000	(603,544,000)	1,603,539,000	0	0	(36,549,000)	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(126,718,000)	1,224,000	0	0	0
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>									
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	708,000	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	708,000	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	53,918,000	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	72,410,000	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	126,328,000	708,000	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(390,000)	1,932,000	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(96,653,000)	10,049,227,000	0	10,049,227,000
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>								
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	448,827,000	0	448,827,000
Otro resultado integral	0	0	0	0	(64,682,000)	(64,682,000)	0	(64,682,000)
Resultado integral total	0	0	0	0	(64,682,000)	384,145,000	0	384,145,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	53,918,000	53,918,000	0	53,918,000
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	(255,975,000)	0	(255,975,000)
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	72,410,000	72,410,000	0	72,410,000
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	61,646,000	254,498,000	0	254,498,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(35,007,000)	10,303,725,000	0	10,303,725,000

**[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior**

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>									
Capital contable al comienzo del periodo	8,326,623,000	135,944,000	(603,544,000)	778,206,000	0	0	0	0	0
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>									
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	442,261,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	28,841,000	0	0
Resultado integral total	0	0	0	442,261,000	0	0	28,841,000	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	(65,755,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	(74,943,000)	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	(74,943,000)	0	0	376,506,000	0	0	28,841,000	0	0
Capital contable al final del periodo	8,251,680,000	135,944,000	(603,544,000)	1,154,712,000	0	0	28,841,000	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(199,128,000)	(2,646,000)	0	0	0
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>									
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>									
Utilidad (pérdida) neta	0	0		0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0		0	0	3,870,000	0	0	0
Resultado integral total	0	0		0	0	3,870,000	0	0	0
Aumento de capital social	0	0		0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0		0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0		0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0		0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0		0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0		0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0		0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0		0	72,410,000	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0		0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0		0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0		0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0		0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0		0	72,410,000	3,870,000	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(126,718,000)	1,224,000	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(201,774,000)	9,642,543,000	0	9,642,543,000
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>								
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	442,261,000	0	442,261,000
Otro resultado integral	0	0	0	0	32,711,000	32,711,000	0	32,711,000
Resultado integral total	0	0	0	0	32,711,000	474,972,000	0	474,972,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	(65,755,000)	0	(65,755,000)
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	(74,943,000)	0	(74,943,000)
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	72,410,000	72,410,000	0	72,410,000
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	105,121,000	406,684,000	0	406,684,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(96,653,000)	10,049,227,000	0	10,049,227,000

**[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera**

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
<b>Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]</b>		
Capital social nominal	7,995,705,000	8,251,680,000
Capital social por actualización	0	0
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	0	0
Numero de funcionarios	0	0
Numero de empleados	3,721	3,566
Numero de obreros	11,357	10,539
Numero de acciones en circulación	543,478,261	543,478,261
Numero de acciones recompradas	24,279,671	5,304,889
Efectivo restringido	69,291,000	64,928,000
Deuda de asociadas garantizada	0	0

**[700002] Datos informativos del estado de resultados**

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-12-31	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-12-31	Trimestre Año Actual 2019-10-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Anterior 2018-10-01 - 2018-12-31
<b>Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]</b>				
Depreciación y amortización operativa	1,296,488,000	702,494,000	356,143,000	225,303,000

**[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses**

Concepto	Año Actual	Año Anterior
	2019-01-01 - 2019-12-31	2018-01-01 - 2018-12-31
<b>Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]</b>		
Ingresos	12,154,260,000	9,403,100,000
Utilidad (pérdida) de operación	1,215,310,000	986,433,000
Utilidad (pérdida) neta	448,827,000	442,261,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	448,827,000	442,261,000
Depreciación y amortización operativa	1,296,488,000	702,494,000

## [800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]										
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]				
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]				
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]
<b>Bancarios [sinopsis]</b>															
<b>Comercio exterior (bancarios)</b>															
Daimler Financial C52125-CD	NO	2016-08-11	2021-08-11	0.092	0	1,746,000	1,772,000	0	0	0					
Daimler Financial C53694-CD	NO	2017-03-15	2021-03-15	0.1	0	2,903,000	780,000	0	0	0					
Daimler Financial C55230-CD	NO	2017-07-25	2021-07-25	0.11	0	2,905,000	1,816,000	0	0	0					
Daimler Financial C56100-CD	NO	2017-10-20	2021-10-20	0.11	0	2,817,000	2,553,000	0	0	0					
Daimler Financial C59235-CD	NO	2018-12-01	2022-12-01	0.11	0	2,574,000	2,821,000	1,819,000	0	0					
Daimler Financial C57164-CD	NO	2018-01-29	2022-01-29	0.11	0	7,094,000	7,798,000	696,000	0	0					
Daimler Financial C57165-CD	NO	2018-06-07	2022-06-07	0.11	0	7,803,000	8,577,000	765,000	0	0					
Crédito revolvente/Hewlett Packard Operations México, S De RL de C.V.	NO	2015-10-30	2020-03-30	0.0881	0	20,000	0	0	0	0					
Credito Simple / Element Fleet Management Corporation Mexico, S.A. de C.V. 1	NO	2018-11-29	2023-01-11	0.1021	0	35,672,000	39,490,000	43,716,000	44,171,000	0					
Credito Simple / Element Fleet Management Corporation Mexico, S.A. de C.V. 2	NO	2018-12-26	2024-01-01	0.107	0	17,680,000	19,668,000	21,878,000	24,338,000	2,148,000					
HSBC MEXICO SA - 82275422	NO	2018-03-23	2023-03-23	0.1007	0	4,465,000	4,465,000	4,465,000	1,116,000	0					
HSBC MEXICO SA - 82275812	NO	2018-03-23	2023-03-23	0.1007	0	4,313,000	4,313,000	4,313,000	1,078,000	0					
HSBC MEXICO SA 82309508	NO	2018-04-13	2023-04-13	0.099	0	4,400,000	4,400,000	4,400,000	1,467,000	0					
HSBC MEXICO SA 82309912	NO	2018-04-13	2023-04-13	0.0986	0	2,800,000	2,150,000	2,150,000	2,150,000	2,240,000					
HSBC MEXICO SA - 82409044	NO	2018-05-06	2023-05-06	0.101	0	6,822,000	6,822,000	6,822,000	3,411,000	0					
VOLKSWAGEN FINANCIAL SERVICES 51964386	NO	2019-01-17	2020-03-16	0.0995	0	31,000	0	0	0	0					
Credito simple sindicado Santander 1ra disposición	NO	2018-09-04	2023-09-04	TIIE 28D+ 2.85%	0	375,000,000	475,000,000	687,500,000	187,500,000	0					
Credito simple sindicado Santander 2da disposición	NO	2018-01-10	2023-09-04	TIIE 28D+ 2.85%	0	150,000,000	318,750,000	431,250,000	562,500,000	0					
Crédito simple HSBC 1	NO	2018-09-13	2023-09-13	TIIE 28D + 1.9%	0	200,000,000	0	0	0	0					
Crédito simple HSBC 2	NO	2019-04-06	2022-02-28	TIIE 28D + 1.95%	0	42,858,000	42,858,000	42,858,000	42,858,000	103,565,000					
Crédito simple INTERCAM 1	NO	2019-03-28	2026-03-24	TIIE 28D + 2%	0	25,885,000	25,885,000	25,885,000	25,885,000	58,241,000					
Crédito simple INTERCAM 2	NO	2019-03-28	2026-03-24	12/31/1899	0	17,281,000	17,281,000	17,281,000	17,281,000	38,881,000					
Crédito simple Actinver	NO	2019-03-28	2020-01-15	TIIE 28D + 1.9%	0	190,000,000	0	0	0	0					
Crédito simple Element	NO	2019-07-30	2024-01-08	0.0995	0	21,771,000	24,049,000	26,565,000	29,343,000	21,248,000					
Crédito simple BanBajo	NO	2019-01-28	2024-01-28	TIIE 28D+ 1.7%	0	200,000,000	0	0	0	0					
Comisiones por amortizar Credito simple sindicado Santander	NO	2018-09-04	2023-09-04	TIIE 28D+ 2.85%	0	(19,455,000)	(15,302,000)	(8,858,000)	(1,050,000)	0					
<b>TOTAL</b>					0	1,307,385,000	995,946,000	1,313,505,000	942,048,000	226,323,000	0	0	0	0	0
<b>Con garantía (bancarios)</b>															
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Banca comercial</b>															
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Otros bancarios</b>															
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total bancarios</b>															
<b>TOTAL</b>					0	1,307,385,000	995,946,000	1,313,505,000	942,048,000	226,323,000	0	0	0	0	0
<b>Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]</b>															
<b>Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)</b>															
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)</b>															

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]												
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]						
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]						
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Colocaciones privadas (quirografarios)</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Colocaciones privadas (con garantía)</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]</b>																	
<b>Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo</b>																	
Daimler Financial C32833-AF	NO	2018-11-15	2023-11-15	0.099	0	8,563,000	10,372,000	11,446,000	11,531,000	0							
Daimler Financial C33213-AF	NO	2018-12-26	2023-12-26	0.1015	0	8,515,000	9,420,000	10,422,000	11,531,000	0							
Daimler Financial C33861-AF	NO	2019-12-04	2024-12-04	0.1015	0	3,066,000	3,392,000	3,753,000	4,152,000	1,480,000							
Daimler Financial C34035-AF	NO	2019-07-05	2024-07-05	0.1015	0	3,041,000	3,364,000	3,722,000	4,118,000	1,842,000							
Arrendadora Actinver,S.A.de C.V.CPL2488/A1	NO	2019-04-29	2022-03-18	0.1249	0	174,000	174,000	58,000	0	0							
Arrendadora Actinver, S.A.deC.V. CPL2488/A2	NO	2019-04-29	2022-03-18	0.1249	0	73,000	73,000	24,000	0	0							
Daimler Financial C34513-AF	NO	2019-08-07	2024-08-07	0.094	0	3,798,000	4,171,000	4,581,000	5,030,000	3,159,000							
Arrendamiento Financiero / Arrendadora Actinver, S.A. de C.V. (95 unidades)	NO	2017-07-31	2024-03-07	0.1154	0	24,730,000	24,730,000	24,730,000	24,730,000	14,426,000							
Arrendamiento Financiero / Arrendadora Daimler Financial Services, S.A. de C.V. (13 unidades)	NO	2019-01-08	2024-01-08	0.099	0	3,558,000	3,927,000	4,334,000	4,783,000	3,462,000							
DAIMLER AF-25792	NO	2015-12-30	2019-12-30	0.074	0	138,000	0	0	0	0							
DAIMLER AF-26521	NO	2016-04-20	2020-04-20	0.074	0	485,000	0	0	0	0							
DAIMLER AF-27569	NO	2016-09-14	2020-09-14	0.08	0	122,000	0	0	0	0							
AF-NAVISTAR 16484	NO	2016-01-14	2020-02-20	0.0755	0	298,000	0	0	0	0							
AF-NAVISTAR 16577	NO	2016-02-18	2020-03-20	0.076	0	609,000	0	0	0	0							
AF-NAVISTAR 16602	NO	2016-02-03	2020-03-20	0.076	0	446,000	0	0	0	0							
AF-NAVISTAR 16729-1	NO	2016-04-22	2020-05-20	0.076	0	755,000	0	0	0	0							
AF-NAVISTAR 16729-2	NO	2016-04-22	2020-05-20	0.076	0	673,000	0	0	0	0							
AF-NAVISTAR 16729-3	NO	2016-01-06	2020-06-20	0.076	0	1,079,000	0	0	0	0							
AF-NAVISTAR 16729-4	NO	2016-04-07	2020-08-20	0.076	0	1,186,000	0	0	0	0							
AF-NAVISTAR 16729-5	NO	2016-11-11	2020-12-20	0.076	0	356,000	74,000	0	0	0							
AF-NAVISTAR 18400-1	NO	2018-08-03	2023-03-20	0.1045	0	1,465,000	1,979,000	2,196,000	1,622,000	0							
AF-NAVISTAR 18400-2	NO	2018-05-30	2023-06-20	0.1045	0	1,036,000	1,399,000	1,553,000	1,147,000	0							
AF-NAVISTAR 18400-3	NO	2018-05-29	2023-06-20	0.1045	0	1,474,000	1,992,000	2,210,000	1,632,000	0							
AF-NAVISTAR 18400-4	NO	2018-10-08	2023-08-20	0.107	0	1,471,000	1,987,000	2,205,000	1,850,000	0							
AF-NAVISTAR 18400-5	NO	2018-05-09	2023-09-15	0.107	0	1,200,000	1,987,000	2,205,000	1,997,000	0							
AF-NAVISTAR 18400-6	NO	2018-05-10	2023-05-11	0.107	0	1,446,000	1,954,000	2,168,000	1,819,000	0							
AF-NAVISTAR 18400-7	NO	2018-08-03	2023-03-20	0.1045	0	1,651,000	2,231,000	2,476,000	2,077,000	0							
AF-NAVISTAR 18400-8	NO	2018-09-03	2023-03-20	0.1045	0	1,211,000	1,637,000	1,816,000	2,015,000	(122,000)							
AF-NAVISTAR 18400-9	NO	2018-04-05	2023-04-20	0.1045	0	1,223,000	1,653,000	1,834,000	1,911,000	0							
AF-NAVISTAR 18400-10	NO	2018-04-05	2023-04-20	0.1045	0	1,011,000	1,366,000	1,516,000	1,580,000	0							
AF-NAVISTAR 18400-11	NO	2018-04-05	2023-04-20	0.1045	0	1,347,000	1,653,000	1,834,000	1,911,000	0							
AF-NAVISTAR 18400-12	NO	2018-04-05	2023-04-20	0.1045	0	990,000	1,337,000	1,488,000	1,655,000	216,000							
AF-NAVISTAR 18400-13	NO	2018-05-30	2023-06-20	0.1045	0	247,000	337,000	375,000	417,000	83,000							
AF-NAVISTAR 18400-14	NO	2018-05-30	2023-06-20	0.1045	0	623,000	903,000	903,000	903,000	547,000							
GF-134171514-6	NO	2015-12-10	2019-01-11	0.0881	0	46,000	0	0	0	0							
GF-134171514-7	NO	2015-10-26	2019-01-11	0.0835	0	0	0	0	0	0							
GF-134171514-8	NO	2015-09-11	2019-01-12	0.0835	0	0	0	0	0	0							

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]												
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]						
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]						
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	
GF-134171514-9	NO	2015-11-17	2019-01-12	0.0835	0	0	0	0	0	0	0						
GF-134171514-10	NO	2016-12-02	2020-01-03	0.0885	0	188,000	0	0	0	0	0						
GF-134171514-11	NO	2016-06-14	2020-01-07	0.089	0	601,000	0	0	0	0	0						
GF-134171514-12	NO	2016-11-24	2020-01-12	0.1044	0	2,770,000	0	0	0	0	0						
GF-134171514-13	NO	2017-01-19	2021-01-02	0.1037	0	4,509,000	973,000	0	0	0	0						
GF-134171514-14	NO	2017-02-23	2021-01-03	0.1037	0	3,012,000	753,000	0	0	0	0						
GF-134171514-15	NO	2017-07-04	2021-01-05	0.1037	0	789,000	329,000	0	0	0	0						
GF-134171514-16	NO	2017-10-26	2021-01-11	0.104	0	1,057,000	969,000	0	0	0	0						
ELEMENT ANEXO 1	NO	2019-07-03	2024-01-04	0.105	0	887,000	1,081,000	1,081,000	1,081,000	1,081,000	478,000						
ELEMENT ANEXO 2	NO	2019-07-03	2024-01-04	0.105	0	1,780,000	2,170,000	2,170,000	2,170,000	2,170,000	963,000						
ELEMENT ANEXO 3	NO	2019-07-03	2024-01-04	0.105	0	1,788,000	2,181,000	2,181,000	2,181,000	2,181,000	968,000						
ELEMENT ANEXO 4	NO	2019-03-04	2024-01-04	0.105	0	528,000	650,000	650,000	650,000	650,000	335,000						
ELEMENT ANEXO 5	NO	2019-03-04	2024-01-04	0.105	0	787,000	968,000	968,000	968,000	968,000	499,000						
ELEMENT ANEXO 6	NO	2019-04-15	2024-01-05	0.105	0	1,835,000	2,152,000	2,152,000	2,152,000	2,152,000	1,483,000						
ELEMENT ANEXO 7	NO	2019-04-17	2024-01-05	0.105	0	1,586,000	1,859,000	1,859,000	1,859,000	1,859,000	1,281,000						
ELEMENT ANEXO 8	NO	2019-05-30	2022-01-02	0.105	0	465,000	577,000	577,000	577,000	577,000	338,000						
ELEMENT ANEXO 9	NO	2019-08-05	2022-01-03	0.105	0	433,000	537,000	537,000	537,000	537,000	315,000						
ELEMENT ANEXO 10	NO	2019-06-27	2024-01-07	0.105	0	5,881,000	7,805,000	7,805,000	7,805,000	7,805,000	3,509,000						
ELEMENT ANEXO 11	NO	2019-07-15	2024-01-08	0.105	0	2,056,000	2,596,000	2,596,000	2,596,000	2,596,000	1,887,000						
ELEMENT ANEXO 12	NO	2019-07-25	2024-01-08	0.105	0	3,604,000	4,551,000	4,551,000	4,551,000	4,551,000	3,307,000						
ELEMENT ANEXO 13	NO	2019-10-25	2024-01-08	0.0976	0	1,265,000	1,277,000	1,277,000	1,277,000	1,277,000	2,335,000						
ELEMENT ANEXO 14	NO	2019-09-12	2024-08-01	0.0951	0	2,260,000	2,304,000	2,304,000	2,304,000	2,304,000	4,608,000						
Arrendadora y Factor Banorte S.A. de C.V. 1	NO	2019-02-02	2024-01-02	0.0995	0	17,528,000	19,353,000	21,369,000	23,595,000	23,595,000	4,165,000						
Arrendadora y Factor Banorte S.A. de C.V. 2	NO	2019-07-31	2024-01-08	0.0995	0	16,803,000	18,553,000	20,485,000	22,619,000	22,619,000	16,374,000						
Arrendadora y Factor Banorte S.A. de C.V. 3	NO	2019-02-08	2024-01-08	0.0995	0	17,079,000	18,858,000	20,822,000	22,991,000	22,991,000	16,621,000						
ARRENDAMIENTO FINANCIERO/Daimler Financial Services, S.A. de C.V., SOFOM, E.N.R.	NO	2018-12-26	2023-12-26	0.1015	0	5,486,000	6,069,000	6,715,000	7,429,000	7,429,000	0						
TIP CONTRATO CMAT/T-14946-1	NO	2016-10-02	2020-01-09	0.141	0	38,313,000	46,839,000	17,146,000	0	0	0						
TIP CONTRATO CMAT/T-14946-2	NO	2016-08-25	2023-01-09	0.141	0	5,748,000	6,034,000	5,748,000	6,606,000	6,606,000	6,460,000						
TIP CONTRATO CMAT/T-14946-3	NO	2016-08-25	2023-01-09	0.141	0	1,741,000	1,822,000	1,741,000	1,858,000	1,858,000	2,180,000						
DAIMLER FINANCIAL SERVICES SA DE CV	NO	2018-11-15	2023-11-15	0.099	0	4,032,000	4,032,000	4,032,000	4,528,000	4,528,000	0						
A. Financiero / Arrendadora Actinver SA de CV 1	NO	2019-08-07	2022-03-02	0.1297	0	28,000	1,367,000	472,000	0	0	0						
A. Financiero / Arrendadora Actinver SA de CV 2	NO	2019-08-07	2022-03-07	0.1297	0	145,000	145,000	28,000	0	0	0						
ACTINVER 1	NO	2019-01-15	2021-12-16		0	95,000	563,000	0	0	0	0						
ACTINVER 2	NO	2019-02-15	2022-01-16		0	154,000	847,000	0	0	0	0						
ACTINVER 3	NO	2019-03-15	2022-02-16		0	101,000	368,000	0	0	0	0						
TOTAL					0	223,440,000	240,694,000	217,115,000	208,745,000	93,199,000	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo					0	223,440,000	240,694,000	217,115,000	208,745,000	93,199,000	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL					0	223,440,000	240,694,000	217,115,000	208,745,000	93,199,000	0	0	0	0	0	0	0
Proveedores [sinopsis]																	
Proveedores																	
REFACCIONES	NO	2019-12-31	2019-12-31			121,251,000											
COMBUSTIBLE	NO	2019-12-31	2019-12-31			241,676,000											
RENTAS	NO	2019-12-31	2019-12-31			6,949,000											
SERVICIOS PROFESIONALES VARIOS	NO	2019-12-31	2019-12-31			72,702,000											
OTROS PROVEEDORES VARIOS	NO	2019-12-31	2019-12-31			40,914,000											
COMPRA DE ACTIVO FIJO	NO	2019-12-31	2019-12-31			67,706,000											
TOTAL					0	551,198,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
<b>Total proveedores</b>																
<b>TOTAL</b>					0	551,198,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]</b>																
<b>Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo</b>																
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo</b>																
<b>TOTAL</b>					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total de créditos</b>																
<b>TOTAL</b>					0	2,082,023,000	1,236,640,000	1,530,620,000	1,150,793,000	319,522,000	0	0	0	0	0	0

**[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera**

	Monedas [eje]				Total de pesos [miembro]
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	
<b>Posición en moneda extranjera [sinopsis]</b>					
<b>Activo monetario [sinopsis]</b>					
Activo monetario circulante	16,947,000	319,835,000	0	0	319,835,000
Activo monetario no circulante	0	0	0	0	0
Total activo monetario	16,947,000	319,835,000	0	0	319,835,000
<b>Pasivo monetario [sinopsis]</b>					
Pasivo monetario circulante	649,000	12,255,000	0	0	12,255,000
Pasivo monetario no circulante	0	0	0	0	0
Total pasivo monetario	649,000	12,255,000	0	0	12,255,000
Monetario activo (pasivo) neto	16,298,000	307,580,000	0	0	307,580,000

**[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto**

	Tipo de ingresos [eje]			Ingresos totales [miembro]
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	
<b>Ingresos por transporte de carga</b>				
Ingresos por transporte de carga	6,955,205,000	182,155,000		7,137,360,000
<b>Ingresos por transporte de personas</b>				
Ingresos por transporte de personas	5,016,900,000			5,016,900,000
TOTAL	11,972,105,000	182,155,000	0	12,154,260,000

## [800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

### Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

#### ANTECEDENTES

El Grupo ha designado como instrumentos financieros derivados de cobertura a los Swaps de tasa de interés que actualmente tiene contratados, los cuales cubren su exposición al riesgo de tasa de interés sobre el 75% del monto, y 75% del plazo del crédito simple dispuesto a la fecha.

Al inicio de las relaciones de cobertura designadas de flujo de efectivo, el Grupo documenta el objetivo y estrategia de gestión de riesgos para llevar a cabo la cobertura. El Grupo también documenta la relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura, incluyendo si se espera que los cambios en los flujos de efectivo de la partida cubierta y el instrumento de cobertura se compensen entre sí.

Posteriormente la porción efectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce en otros resultados integrales y se acumula en el rubro de valuación de cobertura de flujos de efectivo. Cualquier porción inefectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce de inmediato en resultados.

Adicionalmente el Grupo cuenta con cinco instrumentos financieros derivados de intercambio de tasa de interés (SWAP) con HSBC usados para fijar el valor de la tasa TIIE sobre \$114 millones de pesos de deuda bancaria, que fueron contratados antes de la compra y como parte de la estrategia de administración de riesgos de Potencia Logística Potosina y su subsidiaria.

#### I. INFORMACIÓN CUALITATIVA.

##### A. Discusión sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados. (IFDs)

###### 1. Políticas de uso de instrumentos financieros derivados.

El objetivo de nuestra estrategia de contratación de IFDs consiste en minimizar la exposición a los riesgos financieros de los pasivos y activos atribuibles a los movimientos de diversas variables macroeconómicas. La contratación de productos financieros derivados se hará exclusivamente para fines de cobertura de riesgo y no para fines especulativos.

###### 2. Descripción general de los objetivos para utilizar derivados e identificación de los riesgos de los instrumentos utilizados.

La contratación de Instrumentos Financieros Derivados tiene como objetivo principal reducir el impacto de las variables de riesgo para dar certeza a los flujos de efectivo de las obligaciones de la empresa. Los Instrumentos Financieros Derivados contratados actualmente tienen como objetivo mitigar los efectos negativos de una posible alza en las tasas de interés.

Los riesgos identificados donde se pueden llegar a utilizar IFD son los siguientes:

- Riesgo de mercado.
- Riesgo de tasas de interés.
- Riesgo de tipo de cambio.
- Riesgo de crédito.
- Riesgo de liquidez.

### 3. Instrumentos utilizados y estrategias de cobertura o negociación implementadas.

Actualmente 3 de los IFDs contratados están vinculados con nuestro principal crédito bancario, estos y el resto de los instrumentos utilizados son del tipo de intercambio de tasa de interés (SWAP), que son de uso común en el mercado cubriendo unas posibles alzas en las tasas de interés.

La estrategia de contratación de IFD consiste en minimizar la exposición a los riesgos financieros de los pasivos y activos atribuibles a los movimientos de diversas variables macroeconómicas. La contratación de productos financieros derivados se hará exclusivamente para fines de cobertura de riesgo y no para fines de especulación.

### 4. Mercados de negociación permitidos y contrapartes elegibles.

En cumplimiento con las disposiciones y políticas de Grupo Traxión, sólo se podrán realizar operaciones de IFDs con instituciones financieras en el mercado privado, pudiendo ser cotizados con dos o más instituciones financieras para asegurar las mejores condiciones en la contratación. Las instituciones financieras y contrapartes con las que se contratan dichos instrumentos deberán contar con una alta calificación crediticia.

### 5. Políticas para la designación de agentes de cálculo y valuación.

Las valuaciones de IFDs que se llevan a cabo a través de las contrapartes bancarias, se revisan y evalúan mensualmente a su valor de mercado o valor razonable (“Fair Value”).

### 6. Políticas de márgenes, colaterales y líneas de crédito, VAR.

Grupo Traxión como parte de sus políticas considera que no enfrentará ninguna obligación adicional con cada operación de cobertura (SWAP) por lo que no se tiene ningún tipo de colateral.

### 7. Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez.

Como medidas de control interno y en cumplimiento con la normatividad vigente, el Grupo se apoya en su política de instrumentos financieros derivados, por medio del área de Contraloría, encargada de administrar dicha exposición y con la supervisión del Comité Ejecutivo y del Comité de Prácticas Societarias.

### 8. Existencia de un tercero independiente que revise los procedimientos anteriores.

Grupo Traxión se apoya a través del Comité Ejecutivo y el Comité de Prácticas Societarias integrados por miembros con alta experiencia financiera, para verificar que se cumplan los procedimientos de control interno que su Administración ha implementado para la contratación y gestión de IFDs. Adicionalmente dentro del

alcance de la revisión del auditor externo, se verifica la aplicación y cumplimiento de los procedimientos de cálculo y gestión de IFDs.

9. Información sobre la autorización del uso de derivados y si existe un Comité que lleve dicha Autorización y el manejo de los riesgos por derivados.

El Consejo de Administración del Grupo solo ha autorizado la contratación de IFD con fines de cobertura. La contratación de IFD se analiza, evalúa, acuerda y da seguimiento entre la Administración, el Comité Ejecutivo y el Comité de Prácticas Societarias.

---

### **Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]**

---

#### **B. Descripción de las Políticas y Técnicas de Valuación.**

10. Descripción de los métodos y técnicas de valuación con las variables de referencia relevantes y los supuestos aplicados, así como la frecuencia de la valuación.

Los IFD con los que cuenta Grupo Traxión han sido reconocidos y valuados como de cobertura al 31 de diciembre de 2019, cumplen con los criterios para la contabilidad de coberturas y; en consecuencia, se consideran relaciones de cobertura continuas. El Grupo revisa una valuación de los IFD, la cual es realizada por las contrapartes de manera mensual, utilizando sus propios métodos de valuación y se recibe un estado de cuenta donde se muestra el valor de mercado o Mark to Market (MTM) de la posición correspondiente, esta valuación se compara con una valuación trimestral que se realiza internamente, donde los insumos de la valuación se obtienen del sistema de información Bloomberg y/o página web de Banco de México.

11. Aclaración sobre si la valuación es hecha por un tercero independiente o es valuada interna y en qué casos se emplea una u otra valuación. Si es por un tercero, mencionar que es estructurador, vendedor o contraparte del IFD.

Como se indicó anteriormente, la valuación es hecha por el agente valuador que es la contraparte de los IFD; ya que los instrumentos se emiten generalmente por la contraparte de la posición primaria.

12. Para instrumentos de cobertura, explicación del método utilizado para determinar la efectividad de ésta, mencionando el nivel de cobertura de la posición global, así como el nivel de efectividad que con que se cuenta.

Grupo Traxión ha designado y documentado a sus IFD contratados como instrumentos derivados con fines de cobertura de flujo de efectivo (Cash flow Hedging), reconociendo que la naturaleza del riesgo a ser cubierto son los cambios en los flujos de efectivo a pagar por el crédito sindicado, los cuales son atribuibles a cambios en la tasa de referencia TIIIE.

Para dar cumplimiento con los requerimientos establecidos en el IFRS 9 (normatividad aplicada), entre ellos la determinación de la efectividad de la cobertura, Grupo Traxión ha considerado en la valuación de sus IFD lo siguiente:

1. Debido a que las características de la posición primaria (Crédito sindicado en la parte correspondiente a la primera disposición) y los 3 SWAPS (con las mismas contrapartes) son las mismas, y por tanto se encuentran alineados tanto en monto, tasa de referencia, periodicidad y calendario de pagos, por lo cual ya no se requiere realizar prueba de efectividad prospectiva alguna.
2. El Grupo se encuentra aplicando el concepto de “términos críticos” con base en lo establecido en el IFRS 9 párrafo B.6.4.14., de manera trimestral y adicionalmente seguirá analizando las características del crédito y de los swaps IRS, y en caso de que presentara diferencias se determinarán las ineffectividades asociadas para ser llevadas directamente al RIF (Resultado Integral de Financiamiento)
3. El Grupo vigila que los riesgos iniciales no hayan cambiado de los que originalmente quedaron cubiertos con la contratación de los IFD.
4. El Grupo podrá aplicar un Rebalanceo de la relación de cobertura, determinando formalmente que efectos seguirán siendo de cobertura y cuáles serán en adelante de negociación, cuando sea aplicable, ante algún prepago al crédito (posición primaria).
5. El Grupo tiene como política que una relación de cobertura debe discontinuarse prospectivamente cuando deja de cumplir con los criterios para reconocer una relación de cobertura, esto incluye cuando el instrumento de cobertura se vende, expira, se rescinde o se ejerce, así como después de que se ha considerado o llevado a cabo cualquier reequilibrio en la relación de cobertura y la relación de cobertura resulta ser no efectiva o no cumple con el objetivo de la administración de riesgo del Grupo
6. Cuando se discontinúa la contabilidad de coberturas para las coberturas de flujos de efectivo, el importe que se ha acumulado en la valuación de cobertura de flujos de efectivo y el costo de cobertura permanece en el capital contable hasta que se reclasifica a resultados en el mismo período o períodos en los que los flujos de efectivo futuros esperados cubiertos afectan el resultado.

---

## **Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]**

---

### C. Información de riesgos por el uso de derivados

13. Discusión sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender los requerimientos relacionados con el Instrumento Financiero Derivado.

En el pasado hemos recurrido a fuentes internas y externas de recursos para fondeo para diversos propósitos, incluyendo liquidez. Las fuentes internas se basan en flujos de nuestra propia operación, mientras que las fuentes externas se concentran principalmente en el mercado bancario, así como en inyecciones de capital.

La liquidez con la que regularmente contamos está fundamentada en el flujo de efectivo generado por nuestra propia operación y la de nuestras subsidiarias, apoyado por líneas de crédito.

---

### **Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]**

---

14. Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados, su administración y contingencias que puedan afectarse en futuros reportes.

Como se mencionó anteriormente la estrategia de administración es cubrir la exposición proveniente de las fluctuaciones en el valor de la tasa de referencia que se tiene con el crédito contratado, en donde se debe pagar intereses referenciados a tasa THIE 28 (flotante). Por lo anterior, no hay otro componente identificado que pudiera modificar los riesgos ya conocidos.

15. Revelación de eventualidades, tales como cambios en el valor del activo subyacente, que ocasionen que difiera con el que se contrató originalmente, que lo modifique, o que haya cambiado el nivel de cobertura, para lo cual requiere que la emisora asuma nuevas obligaciones o vea afectada su liquidez.

Los contratos que actualmente tiene celebrados el Grupo permiten fijar las tasas THIE, por lo que cualquier cambio en el valor del activo subyacente no cambia los términos con los cuales se contrataron los IFD.

El Grupo vigila que los riesgos iniciales no hayan cambiado respecto de los que originalmente quedaron cubiertos con la contratación de los IFD.

16. Presentar impacto en resultados o flujo de efectivo de las mencionadas operaciones de derivados.

El Grupo ha adoptado la contabilidad asociada a la relación de cobertura con base en su normatividad aplicable, por lo que el valor razonable de los instrumentos derivados de cobertura se registra en Balance como un activo o pasivo, según corresponda. La porción efectiva de las pérdidas y/o ganancias de los instrumentos se reconocen directamente en Otros Resultados Integrales (ORI). La porción inefectiva de la cobertura se reconoce en el RIF. Los efectos eficaces se reconocerán directamente en ORI, y únicamente cuando haya inefectividades o existan intereses devengados serán llevados al RIF.

El Grupo reconoció el valor razonable de los IFD al cierre del primer trimestre de 2020 generando un pasivo de \$ 79,876 miles de pesos, con lo cual también reconoció el efecto en los Otros Resultados Integrales (ORI) por un monto de \$ 27,663 miles de pesos debido a que la cobertura es 100% efectiva.

17. Descripción y número de Instrumentos Financieros Derivados que hayan vencido durante el trimestre y aquellos cuya posición haya sido cerrada.

En el trimestre no hay instrumentos financieros derivados vencidos o cuya posición haya sido cerrada.

18. Descripción y número de llamadas de margen que se hayan presentado durante el trimestre.  
No se realizan llamadas de margen con los IFD actualmente contratados.

19. Revelación de cualquier incumplimiento que se haya presentado a los contratos respectivos.  
A la fecha del presente, hemos cumplido totalmente con las obligaciones contractuales.

---

## Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

---

### II. Información Cuantitativa

A. Características de los instrumentos derivados a la fecha del reporte.

20. Identificar cada uno de los derivados por su nombre.  
Ver tabla mostrada en seguida del numeral 25

21. Identificar la clasificación de acuerdo con el objetivo del derivado (cobertura o negociación).  
Como se ha explicado a lo largo del documento, los instrumentos financieros derivados de Grupo Traxión contablemente reciben el tratamiento de instrumentos con fines de cobertura de flujo de efectivo (Cash Flow Hedge).  
Ver tabla mostrada en seguida del numeral 25

22. El monto del nocional se debe expresar en miles de pesos; el valor del activo subyacente y el valor razonable se deben desglosar en las unidades que están expresadas para cada tipo de derivado.  
Ver tabla mostrada en seguida del numeral 25

23. Se debe presentar claramente si la posición es corta o larga.  
El Grupo al emplear Instrumentos Financieros Derivados (SWAP) asociados a sus principales financiamientos a largo plazo, podría llegar a pagar el diferencial pactado entre la tasa TIIE variable y la tasa fija pactada en el instrumento.  
Ver tabla mostrada en seguida del numeral 25

24. Desglosar por año los montos de vencimientos para el ejercicio actual y los siguientes.  
Los IFD descritos en el numeral 20 tienen la misma fecha de vencimiento. (31 de marzo de 2022)  
Ver tabla mostrada en seguida del numeral 25

25. Especificar si se tienen líneas de crédito o garantía para llamar al margen. Ver tabla mostrada en seguida del numeral 25

Tipo de derivado o valor de contrato	Fines de cobertura u otros fines tales como negociación	Monto nominal (en miles de ps)	Valor del activo subyacente/activo de referencia		Valor razonable * (en miles de ps)		Montos de vencimiento por año			Colateral, líneas de crédito/valores en garantía
			Por el trimestre terminado al 31 de diciembre de 2019	Por el trimestre terminado al 31 de marzo de 2020	Por el trimestre terminado al 31 de diciembre de 2019	Por el trimestre terminado al 31 de marzo de 2020	2021	2020	2019	
Intercambio de tasa de interés (swap) Santander a 7.95% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	412,500	7.56 / TIE 28 días	6.74 / TIE 28 días	-8,494	-13,163	0	0	0	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) Banorte a 7.95% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	412,500	7.56 / TIE 28 días	6.74 / TIE 28 días	-8,437	-13,222	0	0	0	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 7.95% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	412,500	7.56 / TIE 28 días	6.74 / TIE 28 días	-8,537	-13,196	0	0	0	Obligados solidarios -
Intercambio de tasa de interés (swap) Santander a 8.035% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	365,625	7.56 / TIE 28 días	6.74 / TIE 28 días	-8,913	-13,393	0	0	0	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) Banorte a 8.035% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	365,625	7.56 / TIE 28 días	6.74 / TIE 28 días	-8,871	-13,472	0	0	0	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 8.035% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	365,625	7.56 / TIE 28 días	6.74 / TIE 28 días	-8,961	-13,431	0	0	0	Obligados solidarios -
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 7.82% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	21,562	7.56 / TIE 28 días	6.74 / TIE 28 días	-242	-376	0	0	0	NA
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 7.82% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	22,326	7.56 / TIE 28 días	6.74 / TIE 28 días	-252	-392	0	0	0	NA
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 7.65% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	22,000	7.56 / TIE 28 días	6.74 / TIE 28 días	-215	-368	0	0	0	NA
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 8.37% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	34,111	7.56 / TIE 28 días	6.74 / TIE 28 días	-656	-879	0	0	0	NA
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 7.61% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	14,000	7.56 / TIE 28 días	6.74 / TIE 28 días	-234	-387	0	0	0	NA

\*El signo positivo representa valor razonable a favor de la empresa

## B. Análisis de sensibilidad y cambios en el valor razonable

Debido a que los IFD que mantiene el Grupo se encuentran clasificados como cobertura contable, no se requiere un análisis de sensibilidad sobre los mismos. Con respecto a la parte no cubierta del principal crédito, el Grupo realizó el siguiente análisis de sensibilidad sobre flujos de efectivo para instrumentos a tasa variable, considerando que un aumento o disminución de la tasa de interés de referencia, al cierre del periodo, podría haber afectado las ganancias o pérdidas. Este análisis está basado en los cambios que podría sufrir la tasa de interés TIIIE (Tasa de interés bajo 2 diferentes escenarios (+/- un punto porcentual). Dicho análisis asume que todas las demás variables permanecen constantes.

El Grupo reconoce cinco instrumentos financieros derivados de intercambio de tasa de interés (SWAP).

26. Para los Instrumentos Financieros Derivados de negociación o aquellos de los cuales deba reconocerse la ineffectividad de la cobertura, descripción del método aplicado para la determinación de las pérdidas esperadas o la sensibilidad del precio de los derivados, incluyendo la volatilidad de dichas variables.

Para los IFDs asociados con el principal crédito de Grupo Traxión, no aplica este punto, porque tenemos cobertura contable.

Para los IFDs de la compañía adquirida, se asume que no presentarán efectos por ineffectividades dado que estos derivados tienen las mismas características que la posición primaria que está cubriendo, y asimismo fueron contratados con la misma contraparte.

27. Presentación de un análisis de sensibilidad para las operaciones mencionadas que muestre la pérdida potencial reflejada en el estado de resultados y en el flujo de efectivo, que contenga al menos lo siguiente:

Para los IFDs asociados con el principal crédito de Grupo Traxión, no aplica este punto, porque tenemos cobertura contable.

Para los IFDs de la compañía adquirida, se asume que no presentarán efectos por ineffectividades dado que estos derivados tienen las mismas características que la posición primaria que está cubriendo, y asimismo fueron contratados con la misma contraparte.

28. Presentación de 3 escenarios (probable, posible y remoto o de estrés) que puedan generar situaciones adversas para la emisora, describiendo los supuestos y parámetros que fueron empleados para llevarlos a cabo; así como la identificación de los riesgos que pueden generar las pérdidas en la Emisora por operaciones con IFD por cambios en las condiciones de mercado, incluyendo los instrumentos que originarían dichas pérdidas.

Para los IFDs asociados con el principal crédito de Grupo Traxión, no aplica este punto, porque tenemos cobertura contable.

Para los IFDs de la compañía adquirida, se asume que no presentarán efectos por ineffectividades dado que estos derivados tienen las mismas características que la posición primaria que está cubriendo, y asimismo fueron contratados con la misma contraparte.

29. El escenario posible implica una variación de por lo menos el 25% en el precio de los activos subyacentes, y el escenario remoto implica una variación de por lo menos 50%.

Para los IFDs asociados con el principal crédito de Grupo Traxión, no aplica este punto, porque tenemos cobertura contable.

Para los IFDs de la compañía adquirida, se asume que no presentarán efectos por ineffectividades dado que estos derivados tienen las mismas características que la posición primaria que está cubriendo, y asimismo fueron contratados con la misma contraparte.

30. Tratándose de Instrumentos Financieros de Cobertura, en caso de considerar que los resultados de las medidas de efectividad resultan suficientes, indicar cuál es el nivel de estrés o variación en los activos subyacentes o variables de referencia bajo el cual se llega a dicha conclusión.

El Grupo se encuentra aplicando el concepto de términos críticos, debido a que las características de la posición primaria (Crédito simple sindicado, (disposición inicial) y una disposición subsecuente) y los SWAPS, han sido contratados con la misma contraparte con la que se tiene el crédito, por tanto se encuentran alineados tanto en monto, tasa de referencia, periodicidad y calendario de pagos, por lo cual ya no requiere realizar prueba de efectividad prospectiva alguna.

Trimestralmente el Grupo continúa analizando las características del crédito y de los SWAPS, con la finalidad de corroborar que las características siguen siendo las mismas y por tanto continúa siendo 100% efectivo.

---

**[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable**

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
<b>Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]</b>		
<b>Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]</b>		
<b>Efectivo [sinopsis]</b>		
Efectivo en caja	2,151,000	2,290,000
Saldos en bancos	395,826,000	210,608,000
Total efectivo	397,977,000	212,898,000
<b>Equivalentes de efectivo [sinopsis]</b>		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	113,235,000	223,304,000
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	113,235,000	223,304,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	69,291,000	64,928,000
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	580,503,000	501,130,000
<b>Cientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]</b>		
Cientes	2,025,652,000	2,003,735,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	1,249,000	21,756,000
<b>Anticipos circulantes [sinopsis]</b>		
Anticipos circulantes a proveedores	39,583,000	39,631,000
Gastos anticipados circulantes	61,705,000	43,136,000
Total anticipos circulantes	101,288,000	82,767,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	783,600,000	805,911,000
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	160,352,000	162,775,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	2,288,541,000	2,271,033,000
<b>Clases de inventarios circulantes [sinopsis]</b>		
<b>Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]</b>		
Materias primas	0	0
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	0	0
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	0	0
Productos terminados circulantes	0	0
Piezas de repuesto circulantes	0	0
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	46,765,000	96,555,000
Total inventarios circulantes	46,765,000	96,555,000
<b>Activos mantenidos para la venta [sinopsis]</b>		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	0	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	0	0
<b>Cientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]</b>		
Cientes no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	128,152,000	11,600,000
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	128,152,000	11,600,000
<b>Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]</b>		
Inversiones en subsidiarias	3,017,000	3,365,000
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	0	0
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	3,017,000	3,365,000
<b>Propiedades, planta y equipo [sinopsis]</b>		
<b>Terrenos y construcciones [sinopsis]</b>		
Terrenos	0	0
Edificios	92,911,000	17,296,000
Total terrenos y edificios	92,911,000	17,296,000
Maquinaria	0	0
<b>Vehículos [sinopsis]</b>		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	7,546,731,000	7,731,187,000
Total vehículos	7,546,731,000	7,731,187,000
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	191,632,000	147,241,000
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	0	0
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	50,725,000	28,971,000
Total de propiedades, planta y equipo	7,881,999,000	7,924,695,000
<b>Propiedades de inversión [sinopsis]</b>		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
<b>Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]</b>		
<b>Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]</b>		
Marcas comerciales	866,706,000	866,706,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	0	0
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	0	0
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	440,902,000	513,440,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	1,307,608,000	1,380,146,000
Crédito mercantil	4,322,892,000	4,289,608,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	5,630,500,000	5,669,754,000
<b>Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]</b>		
Proveedores circulantes	551,198,000	528,199,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	2,215,000	6,821,000
<b>Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]</b>		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	63,877,000	83,562,000
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	0	0
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	66,698,000	46,491,000
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	63,877,000	83,562,000
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	0	0
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	87,621,000	286,546,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	704,911,000	905,128,000
<b>Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]</b>		
Créditos Bancarios a corto plazo	1,307,385,000	686,477,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	223,440,000	152,057,000
Otros créditos sin costo a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	1,530,825,000	838,534,000
<b>Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]</b>		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
<b>Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]</b>		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	0
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
<b>Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]</b>		
Créditos Bancarios a largo plazo	3,477,822,000	3,528,873,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	0	0
Otros créditos con costo a largo plazo	759,753,000	490,842,000
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	52,213,000	0
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	4,289,788,000	4,019,715,000
<b>Otras provisiones [sinopsis]</b>		
Otras provisiones a largo plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	407,392,000	426,179,000
Total de otras provisiones	407,392,000	426,179,000
<b>Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]</b>		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	0	0
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	(390,000)	(126,718,000)
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	1,932,000	1,224,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	(36,549,000)	28,841,000
Total otros resultados integrales acumulados	(35,007,000)	(96,653,000)
<b>Activos (pasivos) netos [sinopsis]</b>		
Activos	19,104,339,000	17,670,233,000
Pasivos	8,800,614,000	7,621,006,000
Activos (pasivos) netos	10,303,725,000	10,049,227,000
<b>Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]</b>		
Activos circulantes	3,699,409,000	3,674,629,000
Pasivos circulantes	3,516,316,000	2,717,392,000
Activos (pasivos) circulantes netos	183,093,000	957,237,000

**[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos**

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-12-31	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-12-31	Trimestre Año Actual 2019-10-01 - 2019-12-31	Trimestre Año Anterior 2018-10-01 - 2018-12-31
<b>Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]</b>				
<b>Ingresos [sinopsis]</b>				
Servicios	12,151,853,000	9,362,831,000	3,123,680,000	2,863,418,000
Venta de bienes	0	0	0	0
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	2,407,000	40,269,000	(7,500,000)	29,791,000
Total de ingresos	12,154,260,000	9,403,100,000	3,116,180,000	2,893,209,000
<b>Ingresos financieros [sinopsis]</b>				
Intereses ganados	26,920,000	55,454,000	(22,294,000)	15,846,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	19,143,000	74,052,000	(49,975,000)	40,016,000
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	21,032,000	17,817,000	6,283,000	1,840,000
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	0	0	0	0
Total de ingresos financieros	67,095,000	147,323,000	(65,986,000)	57,702,000
<b>Gastos financieros [sinopsis]</b>				
Intereses devengados a cargo	689,445,000	382,863,000	153,112,000	120,552,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	29,247,000	123,219,000	(38,913,000)	31,965,000
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	796,000	29,367,000	0	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros gastos financieros	36,048,000	45,775,000	10,443,000	14,756,000
Total de gastos financieros	755,536,000	581,224,000	124,642,000	167,273,000
<b>Impuestos a la utilidad [sinopsis]</b>				
Impuesto causado	284,844,000	183,373,000	(5,395,000)	38,798,000
Impuesto diferido	(206,802,000)	(73,102,000)	(52,889,000)	(67,072,000)
Total de Impuestos a la utilidad	78,042,000	110,271,000	(58,284,000)	(28,274,000)

## [800500] Notas - Lista de notas

### Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

---

Los estados financieros consolidados han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”).

El 22 de abril de 2020, los señores, Rodolfo Mercado Franco (Director General) y Wolf Silverstein Sandler (Vicepresidente de Finanzas y Administración) autorizaron la emisión de estos estados financieros consolidados y sus notas.

De conformidad con la Ley General de Sociedades Mercantiles (LGSM) y los estatutos de Traxión, los accionistas tienen las facultades para modificar los estados financieros después de su emisión. Los estados financieros consolidados adjuntos se someterán a aprobación durante la próxima asamblea de accionistas.

---

### Información a revelar sobre juicios y estimaciones contables [bloque de texto]

---

En la preparación de estos estados financieros consolidados, la administración del Grupo ha realizado juicios, estimaciones y suposiciones significativas que afectan la aplicación de las políticas contables del Grupo, y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas prospectivamente.

A. Juicios

- Determinación de la tasa de descuento base para el cálculo del activo y pasivo por derecho de uso.

B. Supuestos e incertidumbres de estimaciones

La información sobre supuestos e incertidumbres de estimaciones que tienen un riesgo significativo de dar por resultado en un ajuste material dentro del próximo ejercicio se incluye en las siguientes notas:

- Vidas útiles de equipo de transporte y maquinaria;
- Estimación para cuentas por cobrar a clientes;
- Deterioro de crédito mercantil;

- Medición de obligaciones por beneficios definidos: supuestos actuariales claves;
- Provisiones
- Momento del reconocimiento de los ingresos por servicios a través del tiempo
- Impuestos a la utilidad diferidos.
- Contingencias.

### Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

Las principales actividades de Grupo Traxión son participar como socio, accionista, o inversionista en toda clase de personas morales, mercantiles o de cualquier naturaleza, mexicanas o extranjeras; adquirir, enajenar y negociar todo tipo de acciones, partes sociales, certificados de participación o cualquier otro título de valor, ya sea de deuda o de capital; así como, obtener, otorgar, realizar, e intervenir en financiamientos de cualquier clase a corto, mediano y largo plazo, con o sin garantía específica, incluyendo prendas e hipotecas.

A través de las subsidiarias de Grupo Traxión, el Grupo tiene como actividades principales la prestación del servicio público de carga, transporte de muebles y mudanzas, almacenaje, servicios de carga refrigerada y transporte de materiales, carga especializada, servicios de mensajería y paquetería, servicios de logística y servicios de transporte de escolar, personal y turísticos en México.

Ninguna entidad o persona física ejerce control sobre el Grupo.

#### *Entidades del Grupo-*

Las subsidiarias sobre las que el Grupo tiene el control, así como su participación accionaria y actividad preponderante, son las que se mencionan a continuación:

<u>Subsidiaria</u>	<u>2019</u>	<u>2018</u>	<u>Actividad preponderante</u>
<b><u>GM:</u></b>			
Grupo Mudancero, S. A. de C. V	100	100	Transporte especializado de carga, fletes y mudanza
Transportes Muebleros MyM, S. A. de C. V. (ii)	-	100	Transporte especializado de carga y mudanza
Transportes Olímpicos, S. A. de C. V. (ii)	-	100	Transporte especializado de carga y mudanza
Transportes FL, S. A. de C. V. (ii)	-	100	Transporte especializado de carga y mudanza
MyM Internacional, S. A. de C. V.	100	100	Empaque de mercancía en general

Transporte de Carga Grupo MyM, S. A. de C. V.	100	100	Transporte especializado de carga
---	-----	-----	-----------------------------------

**Egoba:**

Transportadora Egoba, S. A. de C. V.	100	100	Transporte de carga
--------------------------------------	-----	-----	---------------------

**Servicios FTM:**

Servicios Corporativos FTM, S. C.	100	100	Prestación de servicios
-----------------------------------	-----	-----	-------------------------

**Grupo SID:**

Transportes Suvi, S. A. de C. V.	100	100	Transporte de carga
Almacenaje y Distribución Avior, S. A. de C. V. (vi)	100	100	Servicios de almacenaje
Tractocamiones Europeos, S. A. de C. V.	100	100	Mantenimiento de tracto

**AFN:**

Auto Express Frontera Norte, S. A. de C. V.	100	100	Transporte de carga
Inter Mexicana de Transportes S. A. de C. V.	100	100	Transferencias de cajas
AFN Logistics, LTD.	100	100	Logística internacional

**Subsidiaria****2019****2018****Actividad preponderante****Lipu:**

Transportes Lipu, S. A. de C. V.	100	100	Transporte escolar, de personal y corporativo
Corporación Lipu, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Arrendamiento de autobuses
Fastbus, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Arrendamiento de autobuses
Autotransportes Miguel Meza Sánchez, S. A. P. I. de C.V.	100	100	Transporte, escolar y de personal
Loxtel Asesores, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Transporte de personal
Grupo Settepi, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Transporte de personal
Settepi de Oriente, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Arrendadora de camiones
M&A Traxion, S. A. P. I. de C.V. (iv) Antes (Servitranportes Empresariales de Sahuaro, S. A. P. I. de C. V.)	100	100	Servicios de personal
Excelencia en Transporte Escolar y de Personal S. A. P. I. de C. V.	100	100	Servicios de transporte escolar
Publica Advertising, S. A. de C. V.	100	100	Servicios de publicidad

**Palex:**

PLX Servicios Internacionales de Carga Consolidada, S. A. de C. V.	100	100	Transporte de carga
--	-----	-----	---------------------

**SOFOM:**

Prosperity Factor, S. A. de C. V. SOFOM, E.N.R	100	100	Servicios financieros
--	-----	-----	-----------------------

**Comercializadora:**

Comercializadora Traxión, S. A. de C. V.	100	100	Servicios administrativos
--	-----	-----	---------------------------

**Redpack:**

Redpack, S. A. de C. V. (v)	100	100	Servicios de mensajería y paquetería
-----------------------------	-----	-----	--------------------------------------

Redpack U.S.A. Inc. (v)	100	100	Servicios de mensajería y paquetería
-------------------------	-----	-----	--------------------------------------

**Subsidiaria****2019****2018****Actividad preponderante****Bisonte:**

Potencia Logística Potosina, S. A. P. I. de C. V. (vii)	100	100	Transporte de carga refrigerada especializada
---	-----	-----	---

Autotransportes el Bisonte, S. A. de C. V. (vii)	100	100	Transporte de carga refrigerada especializada
--	-----	-----	---

**Traxión Logistics:**

Traxión Logistics, S. A. de C. V. (i)	100	-	Servicios Logísticos nacionales e internacionales.
---------------------------------------	-----	---	--

Traxión Technologies, S. A. de C.V. (i)	90	-	Servicios de intermediación a través de medios y plataformas tecnológicas.
---	----	---	--

Loadsapp Colombia, S.A.S. (i)	100	-	Servicios de intermediación a través de medios y plataformas tecnológicas.
-------------------------------	-----	---	--

Insoftel Logistics, Inc. (i)	100	-	Servicios de intermediación a través de medios y plataformas tecnológicas.
------------------------------	-----	---	--

Durante 2019, se reportaron los siguientes movimientos:

- i. Con fecha 25 de marzo de 2019, mediante un acta se protocolizó la constitución de Traxión Logistics, S. A. de C. V., cuyo objeto es proporcionar servicios logísticos nacionales e internacionales, a la cual se le denominará en adelante “Traxión Logistics” para futuros reportes y con fecha 24 de octubre de 2019, Traxión Technologies, S. A. de C. V., subsidiaria de Traxión

Logistics, llevó a cabo la adquisición del 100% de las acciones de Insoftel Logistics, Inc. y Loadsapp Colombia, S. A. S, el objetivo es el desarrollo de un nuevo esquema de negocios, que brindará servicios como distribución, x-border, ecommerce FC y Big Ticket principalmente, con un motor comercial, de ingeniería, operativo y tecnológico, empleando activos propios y/o de terceros.

- ii. Con fecha 1º de junio de 2019, el Grupo vendió la totalidad de las acciones representativas del capital social de Transportes Muebleros MyM, S. A. de C. V., Transportes Olímpicos, S. A. de C. V., y Transportes FL, S. A. de C. V., de las que era propietario a esa fecha, con lo cual se generó una pérdida en resultados de \$39,993, la cual se registró en los otros gastos del Grupo.
- iii. Con fecha 23 de septiembre de 2019, mediante un acta se protocolizó la constitución de Traxión Technologies, S. A. de C. V., cuyo objeto es proporcionar servicios de intermediación a través de medios y/o plataformas tecnológicas enfocadas en actividades de logística y administrativas, a la cual se le denominará en adelante “Traxión Technologies” para futuros reportes.

Durante 2018, se reportaron los siguientes movimientos:

- iv. Con fecha 31 de enero de 2018, mediante un acta se protocolizó el cambio de denominación social de Servitransportes Empresariales Sahuaro, S. A. P. I. de C. V., por M&A Traxión, S. A. P. I. de C. V., para futuros reportes.
- v. El 17 de mayo de 2018 se llevó a cabo la adquisición del 100% del capital de Tenedora 2017, S. A. P. I. de C. V. y sus subsidiarias, en adelante “Redpack” con parte de los recursos obtenidos en la Oferta Pública Inicial realizada en septiembre de 2017. Esta adquisición es estratégica para Grupo Traxión, ya que le permite ampliar sus servicios y participar de manera decidida en el mercado de e-commerce, un sector con gran crecimiento en México, a través de los servicios de paquetería y mensajería de Redpack. (nota 29 (a)).

El 31 de octubre de 2018, “Redpack” llevó a cabo la fusión de las sociedades denominadas Redpack S. A. de C. V.” Redpack” como sociedad fusionante y que por lo tanto subsistirá respecto a Tenedora 2017, S. A. P. I. de C. V., TNR México, S. A. de C. V., Dolapa, S. A. de C. V. y Transpomin S. A. de C. V., las cuales fueron sociedades fusionadas y que por lo tanto se han extinguido.

- vi. El 30 de septiembre de 2018, Grupo SID llevó a cabo la fusión de las sociedades denominadas “Almacenaje y Distribución Avior”, S. A. de C. V. como sociedad fusionante y que por lo tanto subsistirá , respecto a “Almacenadora y Distribuidora Aquarius”, S. A. de C. V. , “ Adara”, S. A. de C. V., “Almacenaje y Distribución Anthar”, S. A. de C. V., “Beaumont” S. A. de C. V., “Servicios Administrativos Cetus”, S. A. de C. V., “Almacenaje y Distribución Cygnus”, S. A. de C. V., “Almacenadora y Distribuidora Hesse”, S. A. de C. V, “Almacenaje y Distribución Naos”, S. A. de C. V.. y “Servicios Integrales SUVI” S. A. de C. V., fueron sociedades fusionadas y que por lo tanto se han extinguido.

- vii. Como parte de sus planes de expansión, el 2 de octubre de 2018, Grupo Traxión adquirió al 100% a la entidad denominada “Potencia Logística Potosina”, S. A. P. I. de C. V. y su subsidiaria la empresa Autotransportes el Bisonte, S. A. de C. V. (“Bisonte”), con lo cual expande su oferta hacia los segmentos de carga refrigerada y transporte de materiales, complementando su portafolio de servicios, y consolidando otras operaciones de carga dedicada, intermodal y especializada (nota 29 (b)).

Las entidades anteriores tienen su principal lugar de negocios en México excepto AFN Logistics, L. T. D., y Redpack U.S.A. cuyas operaciones son poco significativas y las cuales efectúan sus actividades en los Estados Unidos de América.

---

### Información a revelar sobre la autorización de los estados financieros [bloque de texto]

---

El 22 de abril de 2020, los señores, Rodolfo Mercado Franco (Director General) y Wolf Silverstein Sandler (Vicepresidente de Finanzas y Administración) autorizaron la emisión de estos estados financieros consolidados y sus notas.

---

### Información a revelar sobre criterios de consolidación [bloque de texto]

---

#### ***Bases de consolidación-***

##### *Entidades subsidiarias-*

Los estados financieros consolidados de Grupo Traxión incluyen la información financiera de las subsidiarias que se mencionan en la nota 1. Los estados financieros de las subsidiarias se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que inicia el control y hasta la fecha en que este cese.

##### *Transacciones eliminadas en la consolidación-*

Los saldos y operaciones entre las entidades consolidadas, así como los ingresos y gastos no realizados, se han eliminado en la preparación de estos estados financieros consolidados. Las pérdidas no realizadas se eliminan de igual manera que las utilidades no realizadas, pero solamente en la medida en que no exista evidencia de deterioro.

### *Combinaciones de negocios-*

Las adquisiciones de negocios se reconocen a través del método de adquisición. La contraprestación transferida en una adquisición de negocios se mide a valor razonable, el cual se calcula como la suma de los valores de los activos transferidos, menos los pasivos incurridos por los anteriores propietarios de la empresa adquirida a la fecha de adquisición.

A la fecha de adquisición, los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos se reconocen a valor razonable.

Los costos relacionados con la adquisición se reconocen en el estado de resultados conforme se incurren.

---

### **Información a revelar sobre criterios de elaboración de los estados financieros [bloque de texto]**

---

Los estados financieros consolidados han sido elaborados aplicando las mismas Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”) políticas contables, criterios de valuación y bases de costo histórico con excepción de los activos y pasivos que surgen de una adquisición de negocios y los instrumentos financieros derivados, los cuales son valuados a su valor razonable, así como los beneficios a empleados por plan de beneficios definidos, los cuales son valuados a su valor presente.

Este es el primer conjunto de estados financieros consolidados anuales del Grupo en el que se ha aplicado la Norma NIIF 16 *Arrendamientos*.

---

### **Información a revelar sobre préstamos [bloque de texto]**

---

#### **Deuda-**

La deuda a largo plazo al 31 de diciembre de 2019 y 2018 se muestra en la siguiente tabla.

	<b>2019</b>	<b>2018</b>
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE trimestral compuesta más un margen variable con vencimiento en 2023 (1). \$	1,680,333	1,895,104
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE trimestral compuesta más un margen variable con vencimiento en 2023. (1)	1,462,500	1,500,000
Línea de crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.95 puntos porcentuales con vencimiento en 2022.	275,000	-
Línea de crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 2.0 puntos porcentuales con vencimiento en 2026.	269,783	-
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 1.70 puntos porcentuales con vencimiento en 2024.	200,000	
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 1.90 puntos porcentuales con vencimiento en 2020.	200,000	90,000
Línea de crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.90 puntos porcentuales con vencimiento en 2020.	190,000	-
Línea de crédito simple contratado a una tasa anual de 9.95% con vencimiento en 2024.	122,977	-
Crédito simple contratado a una tasa de 10.21% con vencimiento en 2023.	163,048	195,272
Crédito simple contratado a una tasa de 10.70% con vencimiento en 2024.	85,711	100,344
Línea de crédito contratado a una tasa anual de 10.10% con vencimiento en 2023.	23,878	30,700
Crédito Prendario contratado a una tasa de 11.0% con vencimiento en 2022.	17,145	24,573
Crédito Prendario contratado a una tasa de 11.0% con vencimiento en 2022.	15,587	21,394
Línea de crédito contratado a una tasa anual de 9.90% con vencimiento en 2023.	14,667	19,067
Línea de crédito contratado a una tasa anual de 10.07% con vencimiento en 2023.	14,512	18,214
Línea de crédito contratado a una tasa anual de 10.07% con vencimiento en 2023.	14,016	19,092
Línea de crédito contratado a una tasa anual de 9.86% con vencimiento en 2023.	11,491	13,642
Crédito prendario contratado con Daimler Financial Services para a una tasa de 10.0% con vencimiento en 2021.	8,404	13,741
Crédito Prendario contratado a una tasa de 11.0% con vencimiento en 2022.	7,214	9,402
Crédito prendario contratado con Daimler Financial Services para a una tasa de 11.0% con vencimiento en 2021.	5,371	8,043
Crédito prendario, que devenga intereses una tasa anual del 9.20%, con vencimiento en 2021.	3,519	5,088
A la hoja siguiente	\$ <u>4,785,156</u>	<u>3,963,676</u>

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
De la hoja anterior	\$ 4,785,156	3,963,676
Línea de crédito contratado a una tasa anual de 9.95% con vencimiento en 2020.	31	-
Línea de crédito, que devenga intereses a una tasa del 8.1%. Con vencimiento en 2020	20	953
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 1.70 puntos porcentuales con vencimiento en 2019.	-	100,000
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 2.00 puntos porcentuales con vencimiento en 2019.	-	97,929
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 2.00 puntos porcentuales con vencimiento en 2019.	-	49,014
Crédito simple a una tasa de 31.32% con vencimiento en 2022.	-	222
Crédito simple contratado a una tasa de 16.00% con vencimiento en 2020.	-	1,778
Crédito simple contratado a una tasa de 16.00% con vencimiento en 2020.	-	1,778
<b>Total deuda</b>	<b>4,785,207</b>	<b>4,215,350</b>
Vencimientos circulantes	1,307,385	686,477
Deuda a largo plazo, excluyendo vencimientos Circulantes	<u>\$ 3,477,822</u>	<u>3,528,873</u>

(1)El 9 de mayo de 2018 se realizó la reestructura del saldo de \$2,926,076 del crédito de largo plazo, de los cuales se liquidaron con recursos propios \$926,000 y se reestructuraron \$2,000,000 con una vigencia a 5 años con pago de intereses trimestrales y amortizaciones crecientes. La anterior reestructura no ocasiona la baja de los costos relacionados con el pasivo.

Adicionalmente Grupo Traxión cuenta con una ampliación de la línea de crédito por \$2,500,000, los cuales podrán disponerse durante un período de 18 meses, con la tasa TIIE a 28 días, más un margen que oscilará entre 200 y 315 puntos básicos, y cuyo cálculo trimestral dependerá de la razón de deuda total sobre utilidad antes de costos financieros, impuestos, depreciación y amortización (UAFIDA de los últimos doce meses) del Grupo.

A continuación, se muestra el detalle del saldo de la deuda al 31 de diciembre de 2019 y 2018, identificando las partidas que representan flujo de efectivo:

	Saldo 2018	Préstamos recibidos	Pagos de principal	Intereses pagados	Total Transacciones en efectivo	Intereses devengados	Adquisición de negocios	Saldo 2019
<b>Total deuda</b>	4,215,350	3,857,654	(3,315,189)	(506,155)	4,251,660	533,547	-	4,785,207
	Saldo 2017	Préstamos recibidos	Pagos de principal	Intereses pagados	Total Transacciones en efectivo	Intereses devengados	Adquisición de negocios	Saldo 2018
<b>Total deuda</b>	3,060,640	2,292,231	(1,136,750)	(446,016)	3,770,105	339,173	106,072	4,215,350

(el original y sus disposiciones subsecuentes) establece ciertas obligaciones de hacer y no hacer, entre las cuales se encuentran:

- limitaciones para enajenar sus activos (incluyendo, sin limitación, inmuebles o valores representativos de capital de cualquier subsidiaria o persona).
- limitaciones para participar en adquisiciones, escisiones o fusiones,
- no efectuar reducción del capital social del Grupo,
- mantener asegurada la propiedad y equipo,
- mantener ciertas razones financieras,
- no otorgar cualquier clase de préstamo o crédito, con o sin garantía, salvo por préstamos o créditos entre el Grupo Traxión y las obligadas solidarias.
- no pagar dividendos o realizar distribuciones en efectivo o en especie a sus accionistas,
- no contraer, ni permitir que alguna de sus subsidiarias contraiga, deuda (incluyendo el otorgamiento de gravámenes que la garanticen) por un monto total que implique el incumplimiento de cualquiera de las obligaciones financieras en el contrato y
- no asumir ni garantizar obligaciones de terceros, salvo por las obligaciones creadas al amparo de este contrato.

Asimismo, como se muestra en la nota 7, el Grupo debe reconstruir, mantener y ampliar un fondo de reserva en efectivo conforme lo establece su contrato del crédito.

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, las obligaciones de hacer y no hacer han sido cumplidas.

---

## Información a revelar sobre combinaciones de negocios [bloque de texto]

---

### Adquisiciones de negocios-

#### *a) Adquisición de RedPack-*

El 17 de mayo de 2018, Grupo Traxión llevo a cabo la adquisición del 100% del capital de Redpack. Con la toma de control de Redpack, el Grupo incursionó en el mercado de servicios de mensajería.

Por los siete meses terminados desde la fecha de adquisición al 31 de diciembre de 2018, Redpack contribuyó a los resultados del Grupo con un total de \$532,559 de ingresos y aportó una pérdida neta de \$(36,133).

De haberse producido la adquisición el 1o. de enero de 2018, la Administración estima que los ingresos hubieran sido de \$761,192 mientras que la pérdida del año hubiera ascendido a (\$94,642). Para determinar estas cantidades, la administración asumió que los ajustes al valor razonable que surgieron en la fecha de adquisición hubieran sido los mismos si la adquisición hubiera tenido lugar el 1o. de enero de 2018.

### *Contraprestación-*

La contraprestación pagada se integra de la siguiente forma:

Pago en efectivo y deuda	\$	451,556
		=====

*Costos relativos a la adquisición*

En el año terminado el 31 de diciembre de 2018, Grupo Traxión incurrió en costos relacionados con la adquisición de Redpack por \$1,978, principalmente relacionados con auditorías de compra, honorarios legales y notariales, los cuales fueron reconocidos en resultados.

*Activos y pasivos identificables adquiridos*

La asignación del costo de adquisición de Redpack a los activos adquiridos y pasivos asumidos a esa fecha, con base en su valor razonable, se presenta en la hoja siguiente.

	<u>Valor razonable</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 6,214
Cuentas por cobrar	157,607
Otras cuentas por cobrar	93,392
Inventarios	17,403
Pagos anticipados	10,912
Propiedad y equipo	67,043
Intangibles y otros activos	16,883
Intangibles identificados en la adquisición:	
Marca	78,053
Software	23,893
Impuestos a la utilidad diferido	<u>13,936</u>
	<u>485,336</u>
Menos:	
Proveedores	125,151
Acreedores	94,300
Otros impuestos	23,876
Provisiones	58,107
Participación de los trabajadores en la utilidad	3,377
Beneficios a empleados	<u>9,749</u>
	<u>314,560</u>
Activos netos adquiridos	<u>170,776</u>
Contraprestación	<u>451,556</u>

Crédito mercantil	\$ 280,780
	=====

### ***b) Adquisición de Bisonte-***

Grupo Traxión obtuvo todas las aprobaciones regulatorias necesarias para la adquisición de Potencia Logística Potosina, S. A. P. I. de C. V. y su subsidiaria Autotransportes el Bisonte, S. A. de C. V (en adelante conjuntamente se les denomina “Bisonte”), empresas de servicios de carga refrigerada, especializada, transporte de materiales, así como de servicios integrales de logística, carga dedicada e intermodal. Esta adquisición estratégica se llevó a cabo el pasado 2 de octubre de 2018, con la cual, el Grupo expande su oferta hacia los segmentos de carga refrigerada y transporte de materiales, complementando su portafolio de servicios, y consolidando otras operaciones de carga dedicada, intermodal y especializada.

### ***Contraprestación contingente.***

Se reconoce como un pasivo por el precio adicional que Grupo Traxión acordó pagar a los antiguos accionistas por la adquisición de “Bisonte” derivado de su adquisición conforme a lo establecido en el contrato de compraventa de fecha 24 de agosto de 2018. Esta contraprestación contingente se determina con base en el cumplimiento de las condiciones previstas en el contrato de compraventa (con base en la utilidad antes de impuestos, depreciación, amortización e intereses de generado durante 2018 por la adquirida y está limitada hasta por una cantidad de \$180,000, en caso de ejercerse la contraprestación contingente, esta será liquidada conforme a lo que se estableció en el contrato. Esta contraprestación fue pagada en el primer semestre de 2019.

Por los tres meses terminados desde la fecha de adquisición al 31 de diciembre de 2018, Bisonte contribuyó a los resultados del Grupo con un total de \$306,905 de ingresos y aportó una utilidad neta de \$22,740. De haberse producido la adquisición el 1o. de enero de 2018, la administración estima que los ingresos consolidados hubieran sido de \$1,109,674, mientras que la pérdida consolidada del año hubiera ascendido a (\$22,815). Para determinar estas cantidades, la administración asumió que los ajustes al valor razonable que surgieron en la fecha de adquisición hubieran sido los mismos si la adquisición hubiera tenido lugar el 1o. de enero de 2018.

### ***Contraprestación-***

La contraprestación pagada se integra de la siguiente forma:

Pago en efectivo y deuda	\$ 978,900
	=====

### ***Costos relativos a la adquisición***

En el año terminado el 31 de diciembre de 2018, Grupo Traxión incurrió en costos relacionados con la adquisición de Bisonte por \$11,400, principalmente relacionados con auditorías de compra, honorarios legales y notariales, los cuales fueron reconocidos en resultados.

*Activos y pasivos identificables adquiridos*

La asignación del costo de adquisición de Bisonte a los activos adquiridos y pasivos asumidos a esa fecha, con base en su valor razonable, se presenta en la hoja siguiente.

	<u>Valor razonable</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 37,636
Cuentas por cobrar	152,666
Otras cuentas por cobrar	46,969
Inventarios	6,276
Pagos anticipados	9,074
Propiedad y equipo	875,616
Intangibles y otros activos	18,123
Intangibles identificados en la adquisición:	
Marca	<u>111,715</u>
	<u>1,258,075</u>
Menos:	
Proveedores	84,681
Acreedores	13,400
Vencimientos circulantes de la deuda a largo plazo	5,358
Vencimientos circulantes de arrendamientos capitalizables	14,525
Otros impuestos por pagar	40,464
Provisiones	55,351
Anticipo de clientes	55
Deuda a largo plazo	100,714
Arrendamiento capitalizable a largo plazo	176,665
Beneficios a empleado	13,269
Impuestos diferidos	<u>233,749</u>
	<u>738,231</u>
Activos netos adquiridos	<u>519,844</u>
Contraprestación contingente	180,000
Contraprestación	<u>978,900</u>
Crédito mercantil	\$ 639,056 =====

***c) Adquisición de Roncalli-***

El 24 de octubre 2018, el Grupo realizó una compra de activos a Transportes Roncalli Lolek, S.A. de C. V. una empresa regional de transporte refrigerado basada en el Bajío. Dichos activos incluyen activos tangibles e intangibles que constituyen una adquisición de un Negocio. Los activos tangibles adquiridos corresponden a una flota de 76 tractocamiones y 108 cajas refrigeradas. Los activos intangibles reconocen la relación con clientes.

Con la toma de control de los activos adquiridos, se incursionó en el mercado de carga especializada-refrigerada.

Por los dos meses terminados el 31 de diciembre de 2018, los activos de Roncalli adquiridos contribuyeron a los resultados del Grupo con un total de \$17,503 de ingresos y aportó una utilidad neta de \$146. De haberse producido la adquisición el 1o. de enero de 2018, la administración estima que los ingresos por este negocio hubieran aumentado los ingresos del Grupo en \$169,627 mientras que la utilidad sería de \$17,080. Para determinar estas cantidades, la administración asumió que los ajustes al valor razonable que surgieron en la fecha de adquisición hubieran sido los mismos si la adquisición hubiera tenido lugar el 1o. de enero de 2018.

***Contraprestación-***

La contraprestación pagada se integra de la siguiente forma:

Pago en efectivo y deuda	\$	295,000
		=====

***Costos relativos a la adquisición***

Al 31 de diciembre 2018, la compañía incurrió en costos relacionados con la adquisición de este negocio por \$ 150, principalmente relacionados con auditorías de compra, honorarios legales y notariales, los cuales fueron reconocidos en resultados.

***Activos y pasivos identificables adquiridos***

La asignación del costo de adquisición a los activos adquiridos y pasivos asumidos a esa fecha, con base en su valor razonable, se presenta en la hoja siguiente.

	<b><u>Valor razonable</u></b>
Propiedad y equipo	\$ 220,500
Relación con clientes	<u>41,900</u>
Total activo antes del crédito mercantil (1)	\$ 262,400

Total Pasivo (1)	-
Activos netos adquiridos (1)	\$ 262,400
Contraprestación pagada y por pagar (2)	295,000
Crédito mercantil	\$ 32,600

(1) Durante 2019 la administración de la compañía determinó las cifras finales correspondientes a los valores razonables de Activos y pasivos identificables adquiridos quedando como se muestran.

(2) Al 31 de diciembre de 2018 la contraprestación pagada fue por \$ 227,500 y pendiente de pago \$ 67,500, los cuales se pagaron durante 2019.

### Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

#### Efectivo y equivalentes de efectivo-

El efectivo y equivalentes de efectivo se integra como se muestra a continuación:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Caja y fondo fijo	\$ 2,151	2,290
Inversiones disponibles a la vista	113,235	223,304
Bancos	395,826	210,608
Efectivo restringido (1)	<u>69,291</u>	<u>64,928</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo	<u>\$ 580,503</u>	<u>501,130</u>

(1) Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, el Grupo presenta efectivo restringido por \$69,291 y \$64,928, respectivamente. De conformidad con las obligaciones de hacer y no hacer que el Grupo tiene en relación con su principal crédito bancario, se debe de reconstruir, mantener y ampliar un fondo de reserva en efectivo (efectivo restringido), bajo ciertas condiciones.

### Información a revelar sobre cambios en las políticas contables [bloque de texto]

El Grupo ha aplicado inicialmente la NIIF 16 a partir del 1o. de enero de 2019. Algunas otras normas también entraron en vigencia a partir de esa misma fecha, pero no tienen un efecto significativo sobre los estados financieros del Grupo.

Política aplicable antes del 1o. de enero de 2019.

Cuando el Grupo actuaba como arrendatario, determinaba al comienzo del arrendamiento si cada arrendamiento era un arrendamiento financiero o uno operativo. Para clasificar cada arrendamiento, el Grupo realizaba una evaluación general de si el arrendamiento transfería o no sustancialmente todos los riesgos y ventajas inherentes a la propiedad del activo subyacente. Si este era el caso, el arrendamiento era un arrendamiento financiero; si no era así, era un arrendamiento operativo. Como parte de esta evaluación, el Grupo consideraba ciertos indicadores como por ejemplo si el arrendamiento cubría la mayor parte de la vida económica del activo.

Los activos mantenidos bajo otros arrendamientos se clasificaban como arrendamientos operativos y no se reconocían en el estado de situación financiera del Grupo. Los pagos realizados bajo arrendamientos operativos se reconocen en forma lineal en el estado de resultados durante el plazo del arrendamiento.

Política aplicable a partir del 1o. de enero de 2019

### **i) NIIF 16 Arrendamientos-**

A partir del 1o. de enero de 2019 entró en vigor la NIIF 16, que sustituyó al IAS 17 y eliminó para el arrendatario la distinción entre arrendamiento operativo y financiero.

Al inicio de un contrato la entidad evaluará si un contrato es, o contiene un arrendamiento, el cuál será considerado como tal, si se transmite el derecho a controlar el uso de un activo identificado por un periodo de tiempo a cambio de una contraprestación. Para evaluar si un contrato conlleva el derecho a controlar el uso de un activo identificado, el Grupo usa la definición de arrendamiento incluida en la Norma NIIF 16.

Un arrendatario podrá optar por no aplicar la contabilidad establecida en la norma en los siguientes casos:

1. Arrendamientos a corto plazo.
2. Arrendamientos de bajo valor.

#### *i.1) Medición inicial*

La medición inicial del activo por derecho de uso estará determinada por la medición inicial del pasivo por arrendamiento ajustado por los pagos por arrendamiento realizados antes o a partir de la fecha de comienzo, más cualquier costo directo inicial incurrido y una estimación de los costos a incurrir al dismantelar y eliminar el activo subyacente o el lugar en el que está ubicado, menos los incentivos de arrendamiento recibidos, en caso de ser aplicable conforme a lo establecido en el contrato de arrendamiento

El pasivo por arrendamiento se mide al costo amortizado usando el método de interés efectivo el cual corresponde al valor presente de los pagos por arrendamiento que no se hayan pagado en esa fecha y se descontarán utilizando una tasa de interés implícita en el arrendamiento, en caso de no poder determinarse fácilmente se utilizará la tasa incremental por préstamos del arrendatario.

La tasa de interés incremental se define como la tasa de interés que un arrendatario tendría que pagar por pedir prestado por un plazo similar, y con una seguridad semejante, los fondos necesarios para obtener un activo de valor similar al activo por derecho de uso en un entorno económico parecido. El Grupo determina su tasa incremental por préstamos obteniendo tasas de intereses de diversas fuentes y realiza ciertos ajustes para reflejar los plazos de arrendamiento y el tipo de activo arrendado

Entre los pagos por arrendamientos que deberán ser considerados están los pagos fijos menos cualquier incentivo, los importes que se esperan pagar como garantía del valor residual y los pagos por arrendamientos variables.

#### *i.2) Mediciones posteriores*

Después de la fecha de comienzo, un arrendatario medirá su activo por derecho de uso aplicando el modelo del costo, menos la depreciación usando el método en línea recta, a menos que el arrendamiento transfiera la propiedad del activo subyacente al Grupo al final del plazo. En este caso, el activo por derecho de uso se depreciará a lo largo de la vida útil del activo subyacente, que se determina sobre la misma base que la de propiedades y equipos (de acuerdo con la NIC 16) y las pérdidas acumuladas por deterioro (de acuerdo con la NIC 36), si las hubiere, y se ajusta por ciertas nuevas mediciones del pasivo por arrendamiento.

La medición posterior del pasivo por arrendamiento deberá incluir el interés determinado menos los pagos por arrendamientos realizados.

#### *i.3) Modificaciones al contrato*

Un cambio en el alcance de un arrendamiento, o la contraprestación de un arrendamiento, que no fue parte de los términos y condiciones originales (por ejemplo, añadir o terminar el derecho a usar uno o más activos subyacentes, o ampliar o acortar la duración contractual del arrendamiento).

Un arrendatario medirá nuevamente el pasivo por arrendamiento descontando los pagos por arrendamiento modificados usando una tasa de descuento modificada y también en los casos en que:

- (a) se produce un cambio en el plazo del arrendamiento, o
- (b) se produce un cambio en la evaluación de una opción para comprar el activo

El ajuste se realizará contra el activo por derecho de uso.

#### *i.4) Arrendamientos de corto plazo y arrendamientos de activos de bajo valor.*

El Grupo ha escogido no reconocer activos por derechos de uso y pasivos por arrendamiento por los arrendamientos de activos de bajo valor y arrendamientos de corto plazo. El Grupo reconoce los pagos por estos arrendamientos como gasto sobre una base lineal durante el plazo del arrendamiento.

#### **ii) Arrendamientos clasificados como arrendamientos financieros bajo la norma NIC 17.**

El Grupo arrienda una serie de tracto camiones, cajas y equipo de transporte de personas. Estos arrendamientos estaban clasificados como arrendamientos financieros bajo la norma NIC 17. Para estos arrendamientos el importe en libros del activo por derecho de uso y el pasivo por arrendamiento al 1o. de enero de 2019 se determinaba al importe en libros del activo por arrendamiento y el pasivo por arrendamiento bajo la Norma NIC 17 inmediatamente antes de esa fecha.

#### **iii) INIIF 23-**

La política contable actual del Grupo para tratamientos inciertos de los impuestos a las ganancias es coherente con los requisitos de la INIIF 23 La Incertidumbre frente a los Tratamientos del Impuesto a las Ganancias, que entró en vigor el 1 de enero de 2019. La adopción de esta norma no tuvo impacto en los estados financieros consolidados.

#### **(i) Pronunciamientos normativos no adoptados-**

Las siguientes normas nuevas o sus modificaciones no han sido aplicadas anticipadamente por el Grupo en la preparación de estos estados financieros consolidados auditados.

No se espera que las siguientes normas e interpretaciones modificadas tengan un impacto significativo sobre los estados financieros consolidados del Grupo.

- Modificación al marco conceptual de las NIIF
- Definición de negocios (Modificaciones a la Norma NIIF 3).
- Definición de materialidad (Modificaciones a la NIIF 1 y NIIF 8)

---

### **Información a revelar sobre pasivos contingentes [bloque de texto]**

---

#### **Pasivos contingentes-**

##### **a) Seguros-**

El Grupo tiene contratadas coberturas de seguros por daños a terceros para sus tracto-camiones, así como diferentes coberturas de riesgos como las de responsabilidad civil, seguro de gastos

médicos mayores y seguros de vida, principalmente. La administración de riesgos del Grupo considera realizar evaluaciones de riesgos contra las coberturas de manera periódica con la finalidad de mantener un nivel de exposición a riesgos aceptable cuyo impacto no tenga un efecto adverso en las operaciones del Grupo.

**b) Litigios-**

El Grupo se encuentra involucrado en varios juicios y reclamaciones, derivados del curso normal de sus operaciones, que se espera no tengan un efecto importante en su situación financiera y resultados de operación futuros.

**c) Beneficios a los empleados-**

Existe un pasivo contingente derivado de los beneficios a los empleados, que se menciona en la nota 4(i).

**d) Contingencias fiscales-**

De acuerdo con la legislación fiscal vigente, las autoridades tienen la facultad de revisar hasta los cinco ejercicios fiscales anteriores a la última declaración del impuesto sobre la renta presentada.

De acuerdo con la Ley del ISR, las empresas que realicen operaciones con partes relacionadas están sujetas a limitaciones y obligaciones fiscales, en cuanto a la determinación de los precios pactados, ya que éstos deberán ser equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.

La compañía considera que su política de precios para operaciones con partes relacionadas es la correcta y por lo tanto su determinación de impuestos a la utilidad y PTU son adecuados conforme a la legislación fiscal vigente en los años aplicables.

---

**Información a revelar sobre costos de ventas [bloque de texto]**

---

**Costos totales-**

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Diésel y gasolina (1)	\$ 2,288,377	1,732,721
Costo laboral	1,928,381	1,432,831
Depreciación y amortización	1,025,211	565,001
Mantenimiento unidades	684,463	574,033
Servicios de logística	563,137	493,625

Autopistas (2)	554,178	432,198
Costos fijos	505,690	326,391
Transporte, fletes y maniobras y gastos en trayecto	386,393	255,317
Seguros	197,533	117,741
Comunicación y monitoreo GPS	46,700	23,509
Renta de inmuebles	16,506	261,243
Otros (3)	465,292	372,231
Total costos	\$ 8,661,861	6,586,841

(1) Incluyen \$637,305 y \$ 483,093 por estímulo fiscal para IEPS al 31 de diciembre de 2019 y 2018.

(1) Incluyen \$114,536 y \$ 42,111 por estímulos fiscales por autopistas al 31 de diciembre de 2019 y 2018. A partir del 1o. de enero de 2020 este estímulo fiscal solo será aplicable para las empresas cuyos ingresos sean inferiores a 300 millones de pesos.

(2) Incluye principalmente costos de tenencias y verificaciones, mantenimiento y servicios de instalaciones, protección y seguridad, etc.

### Información a revelar sobre riesgo de crédito [bloque de texto]

#### Riesgo de crédito-

El riesgo de crédito representa el riesgo de pérdida financiera que enfrenta el Grupo, si un cliente o contraparte de un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de las cuentas por cobrar y los instrumentos de inversión con los que cuenta el Grupo.

El importe en libros de los activos financieros representa la máxima exposición al riesgo de crédito.

#### Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar-

La exposición del Grupo al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente. No obstante, la Administración también considera la demografía de la base de clientes del Grupo, que incluye el riesgo de incumplimiento de la industria en que operan los clientes, ya que estos factores pueden influir en el riesgo de crédito. Los ingresos del Grupo se atribuyen a operaciones de venta con diferentes clientes. A la fecha de estos estados financieros consolidados no existe una concentración importante de ventas y cuentas por cobrar en un solo cliente.

La Administración ha implementado una política crediticia bajo la cual cada cliente es analizado individualmente. La revisión del Grupo incluye valoraciones externas, cuando éstas son disponibles; y en algunos casos, referencias bancarias.

Al monitorear el riesgo de crédito de clientes, éstos son agrupados de acuerdo con sus características crediticias, que incluyen localidad geográfica, industria, antigüedad, etc.

Así mismo como se menciona en la nota 31 los impactos económicos y financieros por la aparición del COVID-19 en los principales clientes del grupo, aún se desconocen, sin embargo, cualquier efecto desfavorable en el entorno económico general del país o en lo particular para cada uno de nuestros clientes, será incorporado en el modelo de la determinación de la pérdida esperada.

#### Inversiones-

El Grupo limita su exposición al riesgo de crédito invirtiendo únicamente en valores líquidos en instituciones financieras sólidas por lo que no anticipa que alguna contraparte incumpla sus obligaciones.

#### Derivados-

El Grupo tiene como política contratar instrumentos financieros derivados únicamente para cubrir la exposición de riesgos. Actualmente se mantienen instrumentos financieros derivados para cubrir el riesgo de tasa de interés del principal crédito del Grupo y han sido formalmente reconocidos como de cobertura a partir del 1o. de enero de 2018, por lo que su reconocimiento inicial es a valor razonable; cualquier costo de transacción directamente atribuible es reconocido en resultados cuando se incurre. Las mediciones subsecuentes son valorizadas a su valor razonable, y sus cambios se reconocen en otros resultados integrales. Los instrumentos financieros derivados están contratados con contrapartes que están calificadas entre el rango A2 a A3 según la calificadora Moody's

#### *Pérdidas por deterioro-*

A continuación, se incluye la clasificación de las cuentas por cobrar a clientes según la antigüedad a la fecha del estado de situación financiera:

	2019		2018	
	<u>Bruto</u>	<u>Deterioro</u>	<u>Bruto</u>	<u>Deterioro</u>
Al corriente	\$ 1,706,167	(20,071)	1,445,807	(15,422)
Vencido 0 a 90 días	284,515	(13,836)	491,596	(5,244)
Vencido de 91 a 120 días	27,046	(461)	11,905	(127)
Vencido a más de 121 días	84,855	(42,563)	147,345	(72,125)
	\$ 2,102,583	(76,931)	2,096,653	(92,918)
	=====	=====	=====	=====

El Grupo determinó sus provisiones considerando los criterios de nivel de riesgo asignados para cada empresa o grupo de empresas y aplicando la tasa de pérdida que le corresponde, la cual se distribuye en rangos de 0.0003% al 3.325% para cuentas por cobrar al corriente y 100% para cuentas por cobrar irre recuperables.

El movimiento en el deterioro para saldos de cobro dudoso se muestra en la tabla de la hoja siguiente.

		<b>2019</b>	<b>2018</b>
Saldo al inicio del ejercicio	\$	92,918	53,385
Efecto inicial de NIIF 9		-	93,936
Incremento		53,733	39,029
Aplicaciones		<u>(69,720)</u>	<u>(93,432)</u>
Saldo al final del ejercicio	\$	<u>76,931</u>	<u>92,918</u>

### Información a revelar sobre instrumentos de deuda [bloque de texto]

El perfil de tasa de interés al 31 de diciembre de 2019 y 2018, de los instrumentos financieros que devengan intereses, fue como se muestra a continuación:

		<b>31 de diciembre</b>	
		<b>2019</b>	<b>2018</b>
Instrumentos a tasa fija:			
Pasivos financieros	\$	1,490,782	1,025,488
Instrumentos financieros derivados		2,390,625	2,596,875
		<u>3,881,407</u>	<u>3,622,363</u>
Instrumentos a tasa variable:			
Pasivos financieros	\$	4,277,618	3,832,761
Instrumentos financieros derivados		(2,390,625)	(2,596,875)
		<u>1,886,993</u>	<u>1,235,886</u>

El Grupo se encuentra expuesto al riesgo de tasa de interés en el corto y largo plazo de este crédito, por la parte no cubierta con los instrumentos financieros derivados contratados, que es el 25% del monto dispuesto del crédito sindicado y por el 25% del plazo.

## Información a revelar sobre impuestos diferidos [bloque de texto]

### Activos y pasivos por impuestos diferidos-

Los activos y pasivos por impuestos a la utilidad diferidos se han presentado en el estado consolidado de situación financiera, con base en la agrupación de cada entidad legal que se incluye en la consolidación, debido a que los efectos impositivos no pueden netearse o compensarse entre las distintas entidades, por no existir ningún mecanismo legal que lo permita.

#### *a) Activos y (pasivos) por impuesto diferidos reconocidos-*

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Propiedades y equipo	\$ (649,292)	(401,962)
Activos intangibles	(469,645)	(532,139)
Activos por derecho de uso	(399,128)	-
Cuentas por cobrar y estimación cobro dudoso	(135,284)	(301,364)
Otras cuentas por cobrar	(39,650)	(36,433)
Inventarios	452	480
Pagos anticipados	7,076	3,288
Obligaciones laborales	12,905	5,715
Anticipo de clientes	18,266	2,571
Participación a los trabajadores en la utilidad	19,905	8,598
Otros activos	29,851	18,649
Otros pasivos	50,275	8,445
Provisiones	109,620	73,348
Proveedores	233,562	192,295
Obligaciones por arrendamiento	409,484	-
Pérdidas fiscales por amortizar	459,470	353,353
	<u>\$ (342,133)</u>	<u>(605,156)</u>

Al 31 de diciembre de 2019, se generó un pasivo por impuesto diferido por diferencias temporales relacionadas con inversiones en subsidiarias. No obstante, este pasivo no fue reconocido porque el Grupo controla la política de dividendos de sus subsidiarias, es decir, el Grupo controla la oportunidad de la reversión de las diferencias temporales imputadas correspondientes y la Administración se encuentra satisfecha de que no se revertirán en el futuro previsible.

**b) Movimientos en las diferencias temporales durante los ejercicios-**

	<u>2018</u>	<u>Reconocido en resultados</u>	<u>Desincorporación Negocios</u>	<u>Otro de resultado integral</u>	<u>2019</u>
Cuentas por cobrar y estimación de cobro dudoso	\$ (301,364)	166,080	-	-	(135,284)
Otras cuentas por cobrar	(36,433)	(9,266)	6,647	-	(39,052)
Inventarios	480	(28)	-	-	452
Pagos anticipados	3,288	3,788	-	-	7,076
Propiedades y equipo	(401,962)	(247,330)	-	-	(649,292)
Pérdidas fiscales por amortizar	353,353	106,117	-	-	459,470
Activos intangibles	(532,139)	62,494	-	-	(469,645)
Otros activos	18,649	11,203	-	-	29,852
Anticipo de clientes	2,571	15,695	-	-	18,266
Proveedores	192,295	41,267	-	-	233,562
Participación a los trabajadores en la utilidad	8,598	10,884	-	-	19,482
Provisiones	73,348	36,272	-	-	109,620
Obligaciones laborales	5,715	7,493	-	(303)	12,905
Otros pasivos	8,446	2,133	21,853	28,024	60,455
	<u>\$ (605,156)</u>	<u>206,802</u>	<u>28,500</u>	<u>27,721</u>	<u>(342,133)</u>

	<u>2017</u>	<u>Reconocido en resultados</u>	<u>Adquisición negocios</u>	<u>Otro resultado integral</u>	<u>2018</u>
Cuentas por cobrar y estimación de cobro dudoso	\$ (159,465)	(141,899)	-	-	(301,364)
Otras cuentas por cobrar	(3,147)	(33,286)	-	-	(36,433)
Inventarios	(2,041)	2,521	-	-	480
Comisiones por amortizar	21,302	4,111	-	-	25,413
Pagos anticipados	(36,825)	40,113	-	-	3,288
Propiedades y equipo	(315,296)	46,907	(133,573)	-	(401,962)
Pérdidas fiscales por amortizar	325,737	27,616	-	-	353,353
Activos intangibles	(462,707)	(69,432)	-	-	(532,139)
Otros activos	601	26,926	-	(12,360)	15,167
Anticipo de clientes	1	2,570	-	-	2,571
Comisiones pagadas por anticipados	(16,177)	(5,754)	-	-	(21,931)
Proveedores	106,067	86,228	-	-	192,295
Participación a los trabajadores en la utilidad	9,190	(592)	-	-	8,598
Pasivos acumulados	14,406	(14,406)	-	-	-
Provisiones	34,888	38,460	-	-	73,348
Obligaciones laborales	6,767	(1,052)	-	-	5,715
Otros pasivos	-	8,445	-	-	8,445
	\$ (476,699)	17,476	(133,573)	(12,360)	(605,156)

Para evaluar la recuperación de los activos por impuestos a la utilidad diferidos, la Administración considera la probabilidad de que una parte o el total de ellos no se recuperen.

La realización final de los activos por impuestos a la utilidad diferidos depende de la generación de utilidades gravables en los periodos en que serán deducibles las diferencias temporales.

Al llevar a cabo esta evaluación, la Administración considera la reversión esperada de los pasivos por impuestos diferidos, las utilidades gravables proyectadas y las estrategias de planeación. Ciertos activos por impuestos diferidos no han sido reconocidos con respecto a pérdidas fiscales, debido a que es probable que no se tengan las utilidades fiscales suficientes para aplicar dichas pérdidas.

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, el monto de las pérdidas fiscales es de \$1'788,975 y \$1,896,724, respectivamente con un impacto potencial en impuestos de \$536,692 y \$569,017 y su fecha de expiración tiene un rango que va del año 2019 al 2029.

## Información a revelar sobre instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

### Instrumentos financieros y operaciones de cobertura-

#### Derivados con fines de cobertura.

El Grupo ha implementado una política de uso de instrumentos financieros derivados, en donde se establece que el objetivo de la estrategia de contratación de dichos instrumentos consiste en minimizar la exposición a los riesgos financieros de los activos y pasivos, atribuibles a los movimientos de diversas variables macroeconómicas. Esta contratación se realiza exclusivamente para fines de cobertura de riesgo y no para fines especulativos.

Con la adopción del NIIF 9, el Grupo evalúa las relaciones de cobertura aplicando el concepto de términos críticos (NIIF 9 párrafo B.6.4.14), debido a que las características de la posición primaria (Crédito simple sindicado, (disposición inicial) y una disposición subsecuente) y los instrumentos financieros derivados (swaps), han sido contratados con la misma contraparte con la que se tiene el crédito, por tanto se encuentran alineados tanto en monto, tasa de referencia, periodicidad y calendario de pagos.

Al 31 de diciembre de 2019, los instrumentos financieros derivados con fines de cobertura que el Grupo sostenía se muestran en la tabla que se muestra en la hoja siguiente.

Tipo de derivado o valor de contrato	Monto nacional (en miles de ps)	Valor del activo subyacente/activo de referencia		Valor razonable *		Colateral, líneas de crédito/valores en garantía
				(en miles de ps)		
		Por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2019	Por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2018	Por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2019	Por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2018	
Intercambio de tasa de interés (swap) Santander a 7.95% tasa fija	412,500	7.56/ TIIE 28 días	8.60/ TIIE 28 días	(8,494)	7,695	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) Banorte a 7.95% tasa fija	412,500	7.56/ TIIE 28 días	8.60/ TIIE 28 días	(8,437)	7,750	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 7.95% tasa fija	412,500	7.56/ TIIE 28 días	8.60/ TIIE 28 días	(8,537)	7,794	Obligados solidarios -
Intercambio de tasa de interés (swap) Santander a 8.035% tasa fija	365,625	7.56/ TIIE 28 días	8.60/ TIIE 28 días	(8,913)	5,935	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) Banorte a 8.035% tasa fija	365,625	7.56/ TIIE 28 días	8.60/ TIIE 28 días	(8,871)	5,992	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 8.035000% tasa fija	365,625	7.56/ TIIE 28 días	8.60/ TIIE 28 días	(8,961)	6,035	Obligados solidarios -
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 7.82% tasa fija	21,562	7.56/ TIIE 28 días	8.60/ TIIE 28 días	(242)	17,401	NA
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 7.82% tasa fija	22,326	7.56/ TIIE 28 días	8.60/ TIIE 28 días	(252)	18,018	NA
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 7.65% tasa fija	22,000	7.56/ TIIE 28 días	8.60/ TIIE 28 días	(215)	24,398	NA
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 8.37% tasa fija	34,111	7.56/ TIIE 28 días	8.60/ TIIE 28 días	(656)	(19,532)	NA

Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 7.61% tasa fija	14,000	7.56/ TIIE 28 días	8.60/ TIIE 28 días	(234)	18,590	NA
	<u>2,448,374</u>		(53,812)	<u>(53,812)</u>	<u>100,076</u>	

---

### Información a revelar sobre ganancias por acción [bloque de texto]

---

#### Utilidad por acción-

La utilidad básica por acción por los periodos de 12 meses que terminaron el 31 de diciembre de 2019 y 2018, fue por \$ 0.835 pesos y \$ 0.815 pesos, respectivamente.

El cálculo al 31 de diciembre de 2019 se basó en la utilidad atribuible a los accionistas ordinarios por la cantidad de \$ 448,827 pesos y el número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación de 537,431,806 acciones. El promedio ponderado de acciones ordinarias se determinó considerando, las recompras de acciones del período con base diaria.

El cálculo al 31 de diciembre de 2018 se basó en la utilidad atribuible a los accionistas ordinarios por la cantidad de \$ 442,261 pesos y el número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación de 542,523,447 acciones. El promedio ponderado de acciones ordinarias se determinó considerando, las recompras de acciones del período con base diaria.

El Grupo no tiene acciones ordinarias con efectos potenciales dilutivos.

---

### Información a revelar sobre el efecto de las variaciones en las tasas de cambio de la moneda extranjera [bloque de texto]

---

#### *Riesgo cambiario-*

##### *Exposición a los riesgos cambiarios -*

A continuación, se presenta la exposición del Grupo a los riesgos cambiarios, derivados de sus operaciones en moneda extranjera con montos en miles de dólares americanos:

		<b><u>2019</u></b>	<b><u>2018</u></b>
Activos netos (1)	\$	16,947	13,972
Pasivos netos		<u>(649)</u>	<u>(3,743)</u>
Posición activa, neta	\$	<u>16,298</u>	<u>10,229</u>

Los siguientes tipos de cambio al cierre y tipo de cambio promedio han sido aplicados en la preparación de estos estados financieros consolidados auditados:

		<b><u>Promedio</u></b>	
		<b><u>2019</u></b>	<b><u>2018</u></b>
Dólar americano	\$	19.26	19.23
		<u>=====</u>	<u>=====</u>
		<b><u>Cierre de diciembre</u></b>	
		<b><u>2019</u></b>	<b><u>2018</u></b>
Dólar americano	\$	18.87	19.65
		<u>=====</u>	<u>=====</u>

#### *Análisis de sensibilidad-*

Un fortalecimiento del dólar americano frente al peso mexicano hubiera incrementado el capital y los resultados del período en los montos que se muestran más adelante. Este análisis se basa en las variaciones del tipo de cambio de divisas que el Grupo considera serán razonablemente posibles al cierre del período de los estados financieros consolidados.

El análisis supone que todas las demás variables, especialmente las tasas de interés permanecen constantes.

		<b><u>Resultados</u></b>	
		<b><u>2019</u></b>	<b><u>2018</u></b>
Dólar (30% variación) (1)	\$	92,274	60,300
		<u>=====</u>	<u>=====</u>

El fortalecimiento del dólar americano frente al peso mexicano al 31 de diciembre de 2019 habría tenido el mismo efecto, pero opuesto, en las monedas anteriores, en la cantidad que se muestra, sobre la base de que las demás variables permanecen constantes.

(1) A la fecha de emisión de los estados financieros el peso ha tenido una depreciación del 30%, por lo cual el análisis de sensibilidad para 2019 se realizó considerando ese efecto en la variación ver (nota 31).

### Información a revelar sobre beneficios a los empleados [bloque de texto]

#### Beneficios a empleados-

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Valor presente de las obligaciones sin fundear	75,027	60,886
Pasivo reconocido de obligaciones por beneficios definidos	<u>75,027</u>	<u>60,886</u>

#### *Movimientos en el valor presente de las obligaciones por beneficios definidos (“OBD”)*

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
OBD al 1o. de enero	\$ 60,886	40,880
Adquisición de negocios (nota 29)	-	23,019
Costo laboral del servicio actual	28,414	7,534
Costo financiero	4,226	3,790
Ganancias actuariales	(1,011)	(9,006)
Pagos durante el periodo	<u>(17,488)</u>	<u>(5,331)</u>
OBD al 31 de diciembre	<u>\$ 75,027</u>	<u>60,886</u>

#### *a) Gasto reconocido en resultados-*

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Costo laboral del servicio actual	\$ 28,414	7,534
Costo financiero	<u>4,226</u>	<u>3,790</u>
	<u>\$ 32,640</u>	<u>11,324</u>

**b) Pérdidas actuariales reconocidas en la cuenta de utilidad integral-**

		<u>2019</u>	<u>2018</u>
Monto acumulado al 1o. de enero	\$	1,224	2,646
Reconocidas durante el ejercicio		1,011	(5,490)
Impuesto a la utilidad diferido		(303)	<u>1,620</u>
Monto acumulado al 31 de diciembre	\$	<u>1,932</u>	<u>1,224</u>

**c) Supuestos actuariales-**

Los supuestos actuariales a las fechas de los estados financieros consolidados se muestran a continuación:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Tasa de descuento	7.20% a 7.39%	9.16% a 9.50%
Incremento de salarios	4.0% al 6.50%	4.09% a 5.50%
Incremento de salario mínimo	3.86% al 6.50%	4.00% a 4.50%
Tasa de inflación	2.83%	4.28%

Los supuestos sobre mortalidad futura se basan en estadísticas publicadas y en tablas de mortalidad. En la actualidad, la edad de retiro en México es de 65 años.

El cálculo de la obligación por beneficios definidos es sensible a los supuestos de mortalidad que se indicaron anteriormente.

**d) Análisis de sensibilidad-**

Las variaciones razonablemente posibles, en uno de los supuestos actuariales más significativos, y asumiendo que el resto de las variables hubieran permanecido constantes, habrían afectado las obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2019 y 2018 en las cantidades que se muestran a continuación:

		<u>Incremento</u>	<u>Disminución</u>
<b><u>2019</u></b>			
Tasa de descuento (1% variación)	\$	<u>(3,654)</u>	<u>3,601</u>
<b><u>2018</u></b>			
Tasa de descuento (1% variación)	\$	<u>(2,264)</u>	<u>2,542</u>

---

## Información a revelar sobre los segmentos de operación de la entidad [bloque de texto]

---

### Información por segmentos-

#### *a) Bases de segmentación-*

El Grupo cuenta con dos segmentos operativos, los cuales se clasifican por tipo de servicio y debido a la similitud de sus características económicas:

- Transporte de carga y logística, y
- Transporte de personas.

El segmento de Transporte de carga integra los servicios de transporte de carga dedicado, consolidado, almacenaje, paquetería, transporte especializado, etc.; mientras que el segmento de transporte de personas integra los servicios de traslado de personal empresarial, educativo y de turismo.

Los precios que se establecen entre operaciones inter-segmentos se determinan sobre la base de precios equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables. Las políticas contables de los segmentos operativos son las mismas que se describen.

#### *b) Información financiera de los segmentos operativos-*

El desempeño de los segmentos operativos se mide basado en la utilidad operativa y la utilidad neta, de cada segmento operativo, ya que la administración considera que dicha información es la más adecuada para la evaluación de los resultados.

La información financiera relativa a cada uno de los segmentos operativos se detalla a continuación:

		<b>Transporte De carga</b>	<b>Transporte de personas</b>	<b>Segmentos reportables total</b>
<b>2019</b>				
Ingresos por servicios:				
Clientes externos	\$	7,137,360	4,991,051	12,128,411
Inter-segmento		-	25,849	25,849
		<u>7,137,360</u>	<u>5,016,900</u>	<u>12,154,260</u>
Depreciación y Amortización	\$	685,801	558,596	1,244,397
Utilidad operativa		621,811	650,563	1,272,374
Utilidad neta		<u>231,440</u>	<u>190,911</u>	<u>422,351</u>
Total, de activos	\$	<u>6,293,585</u>	<u>6,882,225</u>	<u>13,175,810</u>
Total, de pasivos	\$	<u>3,794,208</u>	<u>4,294,902</u>	<u>8,089,110</u>
<b>2018</b>				
Ingresos por servicios:				
Clientes externos	\$	5,490,057	3,905,247	9,395,304
Inter-segmento		142	7,654	7,796
	\$	<u>5,490,199</u>	<u>3,912,901</u>	<u>9,403,100</u>
<b>2018</b>				
Depreciación y amortización	\$	376,070	285,473	661,543
Utilidad operativa		499,538	568,403	1,067,942
Utilidad neta		<u>287,033</u>	<u>239,383</u>	<u>526,416</u>
Total, de activos	\$	<u>5,938,127</u>	<u>5,852,962</u>	<u>11,791,089</u>
Total, de pasivos	\$	<u>2,036,886</u>	<u>1,080,243</u>	<u>3,117,129</u>

*c) Conciliación de ingresos por segmento operativo*

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
<b><u>Utilidad neta consolidada</u></b>		
Utilidad neta por segmentos reportables	\$ 422,351	526,416
Gastos corporativos, netos	26,476	(84,155)
<b>Utilidad neta consolidada</b>	<b>\$ 448,827</b>	<b>442,261</b>
<b><u>Activo</u></b>		
Activos totales por segmentos operativos	\$ 13,175,810	11,791,089
Activos corporativos (principalmente crédito mercantil y marcas)	5,928,529	5,879,144
<b>Activos consolidados</b>	<b>\$ 19,104,339</b>	<b>17,670,233</b>
<b><u>Pasivos</u></b>		
Total, de pasivos por segmentos reportables	\$ 8,089,110	3,117,129
Pasivos corporativos	711,504	4,503,877
<b>Pasivos consolidados</b>	<b>\$ 8,800,614</b>	<b>7,621,006</b>

**d) Información por área geográfica-**

<u>2019</u>	<u>México</u>	<u>Estados Unidos de América</u>	<u>Total</u>
Ingresos por transporte de carga	\$ 6,955,205	182,155	7,137,360
Ingresos por transporte de personas	5,016,900	-	5,016,900
	<b>\$ 11,972,105</b>	<b>182,155</b>	<b>12,154,260</b>
<u>2018</u>	<u>México</u>	<u>Estados Unidos de América</u>	<u>Total</u>
Ingresos por transporte de carga	\$ 5,393,344	96,856	5,490,200
Ingresos por transporte de personas	3,912,900	-	3,912,900
	<b>\$ 9,306,244</b>	<b>96,856</b>	<b>9,403,100</b>

Debido a que la mayor parte de las operaciones del Grupo se realizan en México, los activos no circulantes ubicados fuera México no son significativos.

***e) Principales clientes-***

Debido a que el Grupo provee servicios a un diverso número de clientes, no existe dependencia significativa de algún cliente principal.

---

**Información a revelar sobre hechos ocurridos después del periodo sobre el que se informa [bloque de texto]**

---

**Eventos subsecuentes-**

A la fecha de emisión de los estados financieros consolidados al 31 de diciembre 2019.

**a) Contingencia Sanitaria por COVID-19.**

La aparición y propagación del brote de coronavirus (COVID-19) a principios de 2020 ha afectado la actividad comercial y económica en China así como a nivel internacional. Si bien el alcance y el impacto final de dicho virus aún se desconoce, la condición financiera y los resultados de las operaciones de la compañía podrían verse afectados por la contracción de la industria automotriz, los servicios que funcionan bajo demanda, la disminución de los clientes de artículos no esenciales o en el caso de nuestras operaciones en el norte del país por un cierre de la frontera como resultado de que las condiciones empeoren; sin embargo, estos impactos pudieran ser compensados parcialmente, con mayor movimiento de nuestros autotransportes del segmento de carga en el interior del país para garantizar el abasto, el incremento de la demanda de los clientes de logística de artículos esenciales, así como el mayor uso de los servicios de mensajería derivado del incremento de las compras en línea.

**b) Efectos en indicadores financieros.**

Como consecuencias económicas de la contingencia sanitaria por COVID-19 distintos indicadores financieros han presentado movimientos atípicos e inesperados como es el caso del tipo de cambio del peso contra dólar, el cual ha representado una depreciación para el peso de aproximadamente el 30% a la fecha de emisión de los estados financieros.

Así mismo las tasas de interés de los bancos centrales a nivel mundial se han visto reducidas con la finalidad de facilitar el crédito e impulsar la economía. En México, el Banco de México efectuó la disminución de 7.0% a 6.5% de la Tasa de Interés Interbancaria a un día.

Adicional a los puntos anteriores también el precio de los combustibles se ha visto afectado por los acontecimientos de la contingencia sanitaria del COVID-19, teniendo un efecto de precios a la baja, siendo el más representativo en la gasolina con un 20%, mientras que el diésel ha presentado una disminución promedio del precio del 9%.

## c)Otros eventos

En el mes de marzo de 2020 se efectuó la tercera disposición del crédito a largo plazo correspondiente a la línea de crédito disponible por un monto de \$1,000,000 con una tasa TIIE a 28 días, más un margen que oscilará entre 200 y 315 puntos base con vencimiento en 2023.

---

**Información a revelar sobre gastos [bloque de texto]**


---

**Gastos generales-**

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Costo laboral	\$ 1,297,182	1,078,869
Depreciación y amortización	271,277	65,082
Honorarios y servicios administrativos	177,690	160,778
Gastos de viaje, pasajes y transportes locales	57,427	68,615
Gastos de Informática	21,689	21,392
Publicidad, propaganda y eventos	21,336	13,752
Cuotas y suscripciones	23,287	6,094
Seguridad	12,190	15,498
Arrendamientos	8,756	91,595
Seguros	5,215	12,807
Mantenimiento de oficinas y equipo	30,970	27,807
No deducibles	54,860	48,149
Impuestos y derechos	11,308	25,874
Papelería y artículos de oficina	12,228	19,510
Comisiones bancarias	14,274	9,599
Otros (1)	288,336	185,934
Gastos totales	\$ <u>2,308,025</u>	<u>1,851,355</u>

(1) Incluye gastos como mantenimiento y suministro de oficinas, gastos de TI, seguros y reclamaciones, entre otros.

---

**Información a revelar sobre medición del valor razonable [bloque de texto]**


---

**Determinación de valores razonables-**

Algunas políticas y revelaciones contables del Grupo requieren la determinación del valor razonable de los activos y pasivos tanto financieros como no financieros. Los valores razonables para efectos de medición y de revelación se han determinado con base en las nuevas categorías y criterios establecidos en la NIIF. Cuando procede, se revela en las notas a los estados financieros consolidados más información sobre los supuestos realizados en la determinación de los valores razonables específicos de ese activo o pasivo.

***a) Inversiones disponibles a la vista-***

El valor razonable de las inversiones disponibles a la vista con vencimientos originales de tres meses o menos desde la fecha de adquisición es similar al costo histórico derivado ya que están sujetas a riesgos insignificantes de cambios en su valor razonable y son utilizados conforme al modelo de negocios que el Grupo usa para la gestión de sus compromisos a corto plazo.

***b) Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar-***

El valor razonable de las cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar, se estima al valor presente de los flujos futuros de efectivo, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha de reporte.

***c) Pasivos financieros no derivados-***

El valor razonable de los pasivos financieros no derivados se calcula con base en el valor presente de los flujos futuros de efectivo del principal e intereses, descontados a la tasa de interés de mercado en la fecha del reporte.

***d) Activos adquiridos en combinaciones de negocios-***

El valor razonable del activo intangible por relación con clientes se determinó a través del método “multi-period excess earnings” que consiste en exigir un retorno a cada uno de los activos, tangibles e intangibles que contribuyen a la generación del ingreso por parte del activo intangible sujeto de la valuación.

Para la estimación del valor razonable de la marca, se utilizó la metodología “relief from royalty”, que considera regalías de mercado comparables a la operación de negocios adquiridos.

Para las propiedades y equipo el valor razonable se determina con base en cotizaciones considerado el precio al que sería comprado el activo (“exit price”).

Conforme a la jerarquía de niveles de valores razonables estos activos corresponden al nivel 3.

***e) Instrumentos financieros derivados-***

En el caso de los instrumentos financieros derivados se miden a su valor razonable con metodologías e insumos de valuación aceptados en el ámbito financiero. El Grupo cuenta específicamente con swaps de tasa de interés, para los cuales el valor razonable se calcula como el valor presente de los flujos de efectivo netos futuros estimados. Las estimaciones de los flujos de efectivo de tasa flotante futuros se basan en tasas swaps cotizadas, precios futuros o tasas deudoras interbancarias. Los flujos de efectivo son descontados usando una curva de rendimiento creada a partir de fuentes similares y que refleja la tasa interbancaria de referencia correspondiente usada por los participantes del mercado. La estimación del valor razonable está sujeta a un ajuste por riesgo de crédito que refleja el riesgo de crédito del Grupo o de la contraparte, según corresponda.

### Información a revelar sobre el valor razonable de instrumentos financieros [bloque de texto]

#### *Análisis de la sensibilidad de valor razonable para instrumentos a tasa variable-*

Un aumento o disminución de la tasa de interés, al cierre del ejercicio, podría afectar la valuación de los instrumentos financieros derivados y la deuda a tasa variable conforme a lo siguiente:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Tasa de interés variable (TIIIE + 50pbs)	\$ 20,722	9,285
Tasa de interés de los swaps	1,207	-
	=====	=====

#### *Valores razonables versus valores en libros-*

A continuación, se presentan los valores razonables de los activos y pasivos financieros, en conjunto con los valores en libros que se muestran en el estado de situación financiera:

	<u>2019</u>		<u>2018</u>	
	<u>Valor en libros</u>	<u>Valor razonable</u>	<u>Valor en libros</u>	<u>Valor razonables</u>
Activos financieros a costo amortizado:				
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 580,503	580,503	501,130	501,130
Cuentas por cobrar, neto	2,025,652	2,025,652	2,003,735	2,003,735
Partes relacionadas	1,249	1,249	21,756	21,756
Otras cuentas por cobrar, neto	<u>943,952</u>	<u>943,952</u>	<u>968,686</u>	<u>968,686</u>
	<u>\$ 3,551,356</u>	<u>3,551,356</u>	<u>3,495,307</u>	<u>3,495,307</u>
	=====	=====	=====	=====

		<u>2019</u>		<u>2018</u>
	<u>Valor en libros</u>	<u>Valor razonable</u>	<u>Valor en libros</u>	<u>Valor razonables</u>
Activos financieros a valor razonable:				
Instrumentos financieros derivados	\$ -	-	41,201	41,201
Pasivos financieros a costo amortizado:				
Deuda	\$ 4,785,207	4,948,613	4,215,350	3,479,487
Obligaciones por arrendamiento financiero	1,364,945	1,364,945	642,899	642,899
Proveedores y provisiones	958,590	958,590	954,378	954,378
Acreedores	87,621	87,621	286,546	286,546
Otros impuestos	582,306	582,306	474,461	474,461
Impuestos a la utilidad	49,906	49,906	26,599	26,599
Partes relacionadas	2,215	2,215	6,821	6,821
	\$ 7,830,790	7,994,196	6,607,054	5,871,191
Pasivos financieros a valor razonable:				
Instrumentos financieros derivados	\$ 52,213	52,213	-	-

Al 31 de diciembre de 2019, el Grupo tenía los siguientes instrumentos para cubrir las exposiciones a cambios en la tasa de interés.

Riesgo de tasa de interés	Vencimiento		
	1-6 meses	6-12 meses	Más de un año
<i>Swaps de tasa de interés</i>			
Exposición neta	\$ 412,856	700,000	467,188
Tasa de interés fija promedio	8%	8%	5%

A la fecha de presentación los importes relacionados con partidas designadas como partidas cubiertas, eran los siguientes:

		2019			
		Cambio en el valor usado para calcular la ineficacia de cobertura	Reserva de cobertura de flujos de efectivo	Costos de cubrir la reserva de cobertura	Saldos que permanecen en la reserva de cobertura de relaciones de cobertura para las que ya no se aplica contabilidad de coberturas
<b>Riesgo de tasa de interés</b>					
Instrumentos de tasa	\$		52,213	-	-

variable (93,414)

Los importes relacionados con partidas designadas como instrumentos de cobertura y eficacia de cobertura son los siguientes:

	2019								
	Importe en libras		Línea es el estado de la posición financiera en la que se incluye el instrumento de cobertura	Cambio en el valor de los instrumentos de cobertura reconocido en el resultado integral	Eficacia de cobertura reconocida	Línea es el estado de resultados que refleja el efecto de cobertura	Costos de cobertura reconocidos en OI	Importe reclasificado de la reserva de cobertura a resultados	Importe reclasificado de los costos de cobertura a resultados
Importe nominal	Activos	Pasivos							
Riesgo de tasa de interés									
Swaps de tasa de interés	2,390,423	-	(52,213)	93,414	-	-	-	-	-
			Instrumentos financieros derivados		(Costo) ingreso financiero				(Costo) ingreso financiero

La siguiente tabla a continuación presenta una conciliación por categoría de riesgo de los componentes del capital y un análisis de las partidas del otro resultado integral, neto de impuestos, resultante de la contabilidad de coberturas de flujo de efectivo.

		2019	
		Reserva de cobertura	Costo de la reserva de cobertura
Saldo al 1 de enero de 2019	\$	(28,841)	-
Coberturas de flujo de efectivo			
Cambios en el valor razonable			
<i>Riesgo de tasa de interés</i>		93,414	-
Importe reclasificado a Resultados			
<i>Riesgo de tasa de interés</i>		-	-
Diferidos		(28,024)	-
Saldo al 31 de diciembre de 2019	\$	36,549	-

### Información a revelar sobre gastos financieros [bloque de texto]

Los costos financieros comprenden gastos por intereses sobre deuda, así como los correspondientes a arrendamientos conforme a la IFRS 16, pérdidas cambiarias, efecto de valuación de instrumentos financieros, y el costo financiero del plan de beneficios definidos.

### Información a revelar sobre ingresos financieros [bloque de texto]

Los ingresos financieros representan ingresos por intereses sobre inversiones y de depósitos bancarios de alta liquidez y ganancias cambiarias. Los ingresos por intereses se reconocen en resultados conforme se devengan.

---

## Información a revelar sobre gestión del riesgo financiero [bloque de texto]

---

### Administración de riesgos financieros-

El Grupo se encuentra expuesto a los siguientes riesgos por el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado

Esta nota presenta información sobre la exposición del Grupo a cada uno de los riesgos anteriormente mencionados, los objetivos, políticas y procesos del Grupo para la medición y Administración de riesgos, así como la Administración de capital. En diversas secciones de estos estados financieros consolidados se incluyen más revelaciones cuantitativas.

### Marco de Administración de riesgos-

La Administración tiene la responsabilidad general del establecimiento y supervisión del marco de administración de riesgos y es responsable del desarrollo y monitoreo de las políticas de administración de riesgos, reportando sus actividades al Comité de auditoría y al Consejo de Administración en forma periódica.

Las políticas de administración de riesgos se establecen para identificar y analizar los riesgos que se enfrentan, establecer los límites y controles apropiados y para monitorear que se cumplan. Estas políticas se revisan periódicamente para reflejar los cambios en las condiciones del mercado y en las actividades del Grupo.

El marco de administración de riesgo aplicado y los riesgos identificados a los que el Grupo se encuentra expuesto a la fecha de preparación de estos estados financieros consolidados auditados es el mismo que se aplicó en la preparación de los estados financieros consolidados del Grupo por los años terminados al 31 de diciembre de 2019 y 2018.

### Riesgo de crédito-

El riesgo de crédito representa el riesgo de pérdida financiera que enfrenta el Grupo, si un cliente o contraparte de un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de las cuentas por cobrar y los instrumentos de inversión con los que cuenta el Grupo.

El importe en libros de los activos financieros representa la máxima exposición al riesgo de crédito.

Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar-

La exposición del Grupo al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente. No obstante, la Administración también considera la demografía de la base de clientes del Grupo, que incluye el riesgo de incumplimiento de la industria en que operan los clientes, ya que estos factores pueden influir en el riesgo de crédito. Los ingresos del Grupo se atribuyen a operaciones de venta con diferentes clientes. A la fecha de estos estados financieros consolidados no existe una concentración importante de ventas y cuentas por cobrar en un solo cliente.

La Administración ha implementado una política crediticia bajo la cual cada cliente es analizado individualmente. La revisión del Grupo incluye valoraciones externas, cuando éstas son disponibles; y en algunos casos, referencias bancarias.

Al monitorear el riesgo de crédito de clientes, éstos son agrupados de acuerdo con sus características crediticias, que incluyen localidad geográfica, industria, antigüedad, etc.

Así mismo como se menciona en la nota 31 los impactos económicos y financieros por la aparición del COVID-19 en los principales clientes del grupo, aún se desconocen, sin embargo, cualquier efecto desfavorable en el entorno económico general del país o en lo particular para cada uno de nuestros clientes, será incorporado en el modelo de la determinación de la pérdida esperada.

Inversiones-

El Grupo limita su exposición al riesgo de crédito invirtiendo únicamente en valores líquidos en instituciones financieras sólidas por lo que no anticipa que alguna contraparte incumpla sus obligaciones.

Derivados-

El Grupo tiene como política contratar instrumentos financieros derivados únicamente para cubrir la exposición de riesgos. Actualmente se mantienen instrumentos financieros derivados para cubrir el riesgo de tasa de interés del principal crédito del Grupo y han sido formalmente reconocidos como de cobertura a partir del 1o. de enero de 2018, por lo que su reconocimiento inicial es a valor razonable; cualquier costo de transacción directamente atribuible es reconocido en resultados cuando se incurre. Las mediciones subsecuentes son valorizadas a su valor razonable, y sus cambios se reconocen en otros resultados integrales. Los instrumentos financieros derivados están contratados con contrapartes que están calificadas entre el rango A2 a A3 según la calificadora Moody's

### ***Riesgo de liquidez-***

El riesgo de liquidez representa la posibilidad de que el Grupo tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones relacionadas con sus pasivos financieros que se liquidan mediante la entrega de efectivo u otro activo financiero. El enfoque para administrar la liquidez consiste en asegurar, en la medida de lo posible, que contará con la liquidez suficiente para solventar sus pasivos a la fecha de su vencimiento.

El Grupo utiliza un control presupuestal con base en los centros de costos y actividades, lo cual le ayuda a monitorear los requerimientos de flujo de efectivo y a optimizar el rendimiento en efectivo de sus inversiones. Normalmente, el Grupo se asegura de contar con suficiente efectivo disponible para cubrir los gastos de operación previstos para un periodo de 15 a 30 días lo cual incluye el pago de sus obligaciones financieras; lo anterior excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no son razonablemente predecibles, como son los desastres naturales.

Los impactos económicos y financieros por la aparición del COVID-19 aún se desconocen y no se espera que pudieran afectar significativamente los derechos y obligaciones de la compañía de corto plazo ya que cuenta con los recursos para hacer frente a las mismas, adicionalmente el Grupo cuenta con líneas de crédito disponibles que pueden ayudar a mitigar el riesgo de corto plazo.

### ***Riesgo de mercado-***

Es el riesgo generado por los cambios en los precios de mercado, tales como tipos de cambio y tasas de interés, y que puede afectar los ingresos del Grupo. El objetivo de la Administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables, a la vez que se optimizan los rendimientos.

### ***Riesgo de tasa de interés-***

El riesgo de tasa de interés se refiere al riesgo de que el valor razonable o los flujos de efectivo futuros de un instrumento financiero fluctúen debido a cambios en las tasas de interés de mercado.

El Grupo se encuentra expuesto al riesgo de tasa de interés en el corto y largo plazo de este crédito, por la parte no cubierta con los instrumentos financieros derivados contratados, que es el 25% del monto dispuesto del crédito sindicado y por el 25% del plazo.

### ***Análisis de sensibilidad sobre flujos de efectivo***

La porción efectiva de las pérdidas y/o ganancias de los instrumentos se reconocen directamente en Otros Resultados Integrales (ORI). La porción no efectiva de la cobertura se reconoce en el Resultado Integral de Financiamiento (RIF).

***Administración del capital-***

La política del Consejo de Administración es mantener una base de capital sólida a fin de mantener la confianza de los acreedores y del mercado financiero hacia el Grupo, y para sustentar el desarrollo futuro del negocio, por lo que el Consejo de Administración monitorea el rendimiento de capital.

De igual manera se da seguimiento al índice deuda neta a capital del Grupo. Al término de los períodos reportados, el resultado es como se muestra a continuación:

	<b>31 de diciembre</b>	
	<b>2019</b>	<b>2018</b>
Total pasivo	\$ 8,800,614	7,621,006
Efectivo y equivalentes de efectivo	<u>580,503</u>	<u>501,130</u>
Pasivo menos efectivo y equivalentes de efectivo	<u>\$ 8,220,111</u>	<u>7,119,876</u>
Capital contable	<u>\$ 10,303,725</u>	<u>10,049,227</u>
Razón de deuda a capital contable	<u>\$ 0.80</u>	<u>0.71</u>

***Riesgos en el precio del diésel-***

Efectivo al 1o. de enero 2017, el Gobierno Mexicano anunció la liberación del precio del diésel (y gasolina). Dicha liberación ha generado variaciones que se han reconocido en el costo del diésel durante los 12 meses terminados el 31 de diciembre del 2019 y 2018.

El precio público promedio acumulado del diésel en el período de doce meses terminado al 31 de diciembre de 2019 fue de \$ 21.26 pesos por litro. El Grupo realiza un análisis de sensibilidad basado en los cambios que podría sufrir el precio del diésel bajo 2 escenarios (+/- doce puntos porcentuales al precio del diésel).

El resultado del análisis indica que un aumento o disminución en el precio podría afectar las ganancias o pérdidas del período por \$381,343.

Adicional a éste, un cambio en el factor de acreditamiento del estímulo IEPS, podría generar un impacto directo en el costo del combustible y en la rentabilidad del Grupo.

***Otro riesgo de precio de mercado-***

Las inversiones importantes dentro de la cartera se administran individualmente y todas las decisiones de compra, y venta son aprobadas la Administración. El Grupo únicamente invierte en fondos líquidos con altas calificaciones crediticias.

---

### Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

---

Los estados financieros consolidados han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”).

El 22 de abril de 2020, los señores, Rodolfo Mercado Franco (Director General) y Wolf Silverstein Sandler (Vicepresidente de Finanzas y Administración) autorizaron la emisión de estos estados financieros consolidados y sus notas.

De conformidad con la Ley General de Sociedades Mercantiles (LGSM) y los estatutos de Traxión, los accionistas tienen las facultades para modificar los estados financieros después de su emisión. Los estados financieros consolidados adjuntos se someterán a aprobación durante la próxima asamblea de accionistas.

---

### Información a revelar sobre el crédito mercantil [bloque de texto]

---

#### Crédito mercantil, activos intangibles y otros activos-

Al 31 de diciembre 2019 y 2018 el crédito mercantil se deriva de las adquisiciones de las entidades:

<b><u>Entidad</u></b>		<b><u>2019</u></b>	<b><u>2018</u></b>
Egoba	\$	335,988	335,988
Grupo SID		509,599	509,599
AFN		295,518	295,518
LIPU		2,229,351	2,229,351
Redpack		280,780	280,096
Bisonte		639,056	639,056
Roncalli		32,600	-
	\$	<u>4,322,892</u>	<u>4,289,608</u>

### Información a revelar sobre deterioro de valor de activos [bloque de texto]

Durante los períodos terminados al 31 de diciembre de 2019 y 2018, el Grupo no reconoció deterioro alguno con relación al equipo de transporte y maquinaria.

#### *Pérdidas por deterioro-*

A continuación, se incluye la clasificación de las cuentas por cobrar a clientes según la antigüedad a la fecha del estado de situación financiera:

	2019		2018	
	<u>Bruto</u>	<u>Deterioro</u>	<u>Bruto</u>	<u>Deterioro</u>
Al corriente	\$ 1,706,167	(20,071)	1,445,807	(15,422)
Vencido 0 a 90 días	284,515	(13,836)	491,596	(5,244)
Vencido de 91 a 120 días	27,046	(461)	11,905	(127)
Vencido a más de 121 días	84,855	(42,563)	147,345	(72,125)
	\$ 2,102,583	(76,931)	2,096,653	(92,918)

El Grupo determinó sus provisiones considerando los criterios de nivel de riesgo asignados para cada empresa o grupo de empresas y aplicando la tasa de pérdida que le corresponde, la cual se distribuye en rangos de 0.0003% al 3.325% para cuentas por cobrar al corriente y 100% para cuentas por cobrar irre recuperables.

El movimiento en el deterioro para saldos de cobro dudoso se muestra en la tabla de la hoja siguiente.

	2019	2018
Saldo al inicio del ejercicio	\$ 92,918	53,385
Efecto inicial de NIIF 9	-	93,936
Incremento	53,733	39,029
Aplicaciones	(69,720)	(93,432)
Saldo al final del ejercicio	\$ 76,931	92,918

### Información a revelar sobre impuestos a las ganancias [bloque de texto]

#### **Impuestos a la utilidad (impuesto sobre la renta (ISR))-**

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, algunas subsidiarias están sujetas al pago de ISR bajo las disposiciones del régimen de coordinados vigente, el cual, al igual que el régimen simplificado vigente al 31 de diciembre de 2013, es aplicable a personas morales dedicadas al autotransporte de carga. Se establece en la ley que son actividades exclusivas cuando no más del 10% de sus ingresos totales provengan de ingresos que no correspondan a su propia actividad. El régimen de coordinados establece que la base gravable para impuesto sobre la renta se determina sobre ingresos cobrados menos deducciones pagadas al igual que el régimen simplificado.

Conforme a la Ley del ISR vigente, se establece una tasa del 30% para 2014 y años posteriores.

***a) Impuestos a la utilidad reconocidos en resultados***

		<u>31 de diciembre</u>	
		<u>2019</u>	<u>2018</u>
ISR sobre base fiscal	\$	284,844	183,373
ISR diferido		<u>(206,802)</u>	<u>(73,102)</u>
	\$	<u>78,042</u>	<u>110,271</u>

***ISR reconocido directamente en la cuenta de utilidad integral-***

		<u>2019</u>		
		<u>Antes de impuesto</u>	<u>Impuesto</u>	<u>Neto de impuesto</u>
Pérdidas actuariales	\$	1,011	(303)	708
Instrumentos financieros derivados		93,414	(28,024)	65,390
		<u>=====</u>	<u>=====</u>	<u>=====</u>
		<u>2018</u>		
		<u>Antes de impuesto</u>	<u>Impuesto</u>	<u>Neto de impuesto</u>
Pérdidas actuariales	\$	5,399	(1,620)	3,779
Instrumentos financieros derivados		41,201	(12,360)	28,841
		<u>=====</u>	<u>=====</u>	<u>=====</u>

***b) Conciliación de la tasa efectiva de impuesto-***

La tasa efectiva en relación con el ejercicio de 2018 disminuyó del 19.96% al 14.8% de acuerdo con los siguientes efectos en 2019:

1. Se reactivaron pérdidas fiscales, que con las nuevas proyecciones podemos aprovechar en el futuro.
2. Se amortizaron pérdidas fiscales en algunas empresas del Grupo

		<u>2019</u>	<u>2018</u>
Utilidad antes de impuestos a la utilidad	\$	526,869	552,532
Gasto "esperado"	\$	158,061	165,760
Efecto fiscal de inflación neto		18,694	35,701
Gastos no deducibles		67,725	69,913
Reconocimiento de activos diferidos previamente no reconocidos		(138,442)	(131,351)
Otros, neto		(27,996)	(29,752)
	\$	78,042	110,271

### Información a revelar sobre activos intangibles [bloque de texto]

#### Intangibles y otros activos-

El movimiento en la cuenta de intangibles y otros activos al 31 de diciembre de 2019 se muestran a continuación:

<u>Costo</u>		<u>2018</u>	<u>Adiciones</u>	<u>Bajas</u>	<u>Reclasificaciones</u>	<u>2019</u>
Marcas	\$	866,706	-	-	-	866,706
Relación con clientes		621,784	-	-	32,600	589,184
Depósitos en garantía		24,126	5,620	3,314	-	26,432
Otros activos		67,843	20,505	-	-	88,348
	\$	<u>1,580,459</u>	<u>26,125</u>	<u>3,314</u>	<u>32,600</u>	<u>1,570,670</u>

#### Amortización-

<u>Amortización</u>		<u>2018</u>	<u>Adiciones</u>	<u>Bajas</u>	<u>Reclasificaciones</u>	<u>2019</u>
Relación con clientes	\$	108,344	39,938	-	-	148,282
Otros activos		24,598	29,224	-	-	53,822

		<u>132,942</u>	<u>69,162</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>202,104</u>
Valor neto en libros	\$	<u>1,447,517</u>	<u>(43,037)</u>	<u>3,314</u>	<u>(32,600)</u>	<u>1,368,566</u>

El movimiento en la cuenta de intangibles y otros activos al 31 de diciembre de 2018 se muestra a continuación:

<u>Costo</u>		<u>2017</u>	<u>Adquisición de negocios</u>	<u>Adiciones</u>	<u>Bajas</u>	<u>2018</u>
Marcas	\$	676,938	189,768	-	-	866,706
Relación con clientes		544,284	77,500	-	-	621,784
Depósitos en garantía		12,443	8,460	7,833	4,610	24,126
Otros activos		<u>27,856</u>	<u>49,349</u>	<u>9,169</u>	<u>18,531</u>	<u>67,843</u>
	\$	<u>1,261,521</u>	<u>325,077</u>	<u>17,002</u>	<u>23,141</u>	<u>1,580,459</u>

*Amortización-*

<u>Amortización</u>		<u>2017</u>	<u>Adquisición de negocios</u>	<u>Adiciones</u>	<u>Bajas</u>	<u>2018</u>
Relación con clientes	\$	71,339	-	37,005	-	108,344
Otros activos		<u>11,489</u>	<u>-</u>	<u>13,109</u>	<u>-</u>	<u>24,598</u>
		<u>82,828</u>	<u>-</u>	<u>50,114</u>	<u>-</u>	<u>132,942</u>
Valor neto en libros	\$	<u>1,178,693</u>	<u>325,077</u>	<u>(33,112)</u>	<u>23,141</u>	<u>1,447,517</u>

### Información a revelar sobre inventarios [bloque de texto]

Los inventarios se valúan a su costo o al valor neto de realización, el menor. Los inventarios están representados principalmente por combustibles, lubricantes y refacciones. El costo de los inventarios se determina por el método de costos de adquisición.

Para la asignación del costo unitario de los inventarios se utiliza la fórmula de costos promedios.

El Grupo registra las estimaciones necesarias para reconocer disminuciones en el valor de sus inventarios por obsolescencia, lento movimiento y otras causas que indiquen que el aprovechamiento o realización de los artículos que forman parte del inventario resultará inferior al valor registrado.

---

## Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

---

### **Capital contable-**

A continuación, se describen las principales características de las cuentas que integran el capital contable de la Compañía, así como su estructura:

#### ***a) Estructura del capital social-***

Al 31 de diciembre de 2019, el capital social suscrito y pagado era por la cantidad de \$8,930,167.19 representado por 543,478,261 acciones de la Serie “A”, Clase “I” en circulación, las cuales son ordinarias sin expresión de valor nominal, íntegramente suscritas y pagadas. Adicionalmente, a esa misma fecha existían 36,730,910 acciones en tesorería, que representaban un 6.8% de nuestro capital social.

Las acciones del Grupo comenzaron a cotizar en la Bolsa Mexicana de Valores (“BMV”) el 29 de septiembre de 2017 y pueden ser suscritas o adquiridas únicamente por inversionistas de nacionalidad o sociedades mexicanas en cuyos estatutos sociales se contenga la cláusula de exclusión de extranjeros.

#### ***b) Naturaleza y propósito de las reservas –***

De conformidad con la LGSM, la utilidad neta del ejercicio está sujeta a la separación de un 5%, para constituir la reserva legal, hasta que ésta alcance la quinta parte del capital social. Al 31 de diciembre de 2019 la reserva legal asciende a \$39,200, cifra que no ha alcanzado el monto requerido por la LGSM.

#### ***c) Recompra de acciones-***

En la asamblea de accionistas del pasado 27 de abril de 2018, se aprobó el monto máximo que Grupo Traxión, podrá destinar para la recompra de acciones representativas de su capital social a través de la bolsa de valores en que opere y al precio corriente en el mercado. Por el periodo comprendido del 1o. de enero y hasta el 31 de diciembre de 2019, el monto operado para la recompra de acciones fue \$255,955 correspondiente a 18,550,740 títulos y desde la autorización de recompra y hasta el cierre del 31 de diciembre de 2018, el monto que se operó para la recompra de acciones fue \$ 74,943 correspondiente a 5,304,889 títulos.

#### ***d) Otras cuentas de capital-***

**(i) Plan de acciones-**

Durante el 2019, el Grupo les ofreció a algunos de sus miembros directivos clave una compensación basada en acciones de la sociedad, cuyo monto está sujeto a la cotización de la acción y a la permanencia como directivo o ejecutivo de la sociedad por al menos 3 años consecutivos, contados a partir de la fecha en que se llevó a cabo la oferta pública inicial.

El mismo plan contempla la posibilidad para los ejecutivos del grupo de participar en el programa de compensación de acciones de la sociedad en el cual una porción de la compensación variable podrá ser liquidado en acciones.

El 4 de septiembre de 2017, en asamblea general ordinaria de accionistas se aprobó, entre otros asuntos, un aumento en la parte variable del capital social mediante la emisión de acciones, las cuales se consideraron para los planes de pagos basados en acciones de su capital, otorgados a ciertos ejecutivos del Grupo. Estos planes están sujetos a un período de adjudicación de 36 (treinta y seis) meses contados a partir de que las acciones fueron asignadas.

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018 se reconoció en resultados un total de \$72,410 por cada periodo.

***e) Pérdidas y ganancias actuariales-***

Esta cuenta representa el monto acumulado, neto de impuestos a la utilidad diferidos, proveniente de cambios en hipótesis actuariales utilizadas en el cálculo de las obligaciones laborales.

***f) Efecto de valuación de instrumentos financieros derivados-***

Esta cuenta representa el monto acumulado, neto de impuestos a la utilidad diferidos, proveniente de la valuación del periodo de los instrumentos financieros derivados designados como cobertura contable.

---

**Información a revelar sobre arrendamientos [bloque de texto]**

---

**Arrendamiento-**

El Grupo aplicó esta norma con un enfoque retrospectivo modificado a partir del 1o. de enero 2019, y en consecuencia, la información comparativa no ha sido reexpresada y continúa informándose en conformidad con la Norma NIC 17 y la CINIIF 4, reconociendo nuevos activos y pasivos principalmente por sus arrendamientos operativos de bodegas, patios e instalaciones de puntos de venta al público en general, estos últimos relacionados con los servicios de mensajería y paquetería, así como otros tipos de activos, y se están reconociendo los efectos de la amortización de los derechos de uso y el componente financiero en los resultados del periodo. Para el cálculo de los arrendamientos que se clasificaron dentro de esta norma el Grupo

utilizó una tasa incremental promedio ponderada de 10.78% anual. Los arrendamientos normalmente son por el período de dos años, con la opción de renovar el arrendamiento después de esa fecha.

### *Impactos en la transición -*

En la transición al IFRS 16, el Grupo reconoció los valores de activos y pasivos, que clasificaron bajo esta norma, como derechos de uso de bienes en arrendamiento al 1o. de enero de 2019. El impacto se presenta en la siguiente tabla:

Arrendamiento operativo al 31 diciembre de 2018	\$	122,972	
Arrendamientos clasificados IFRS 16 (1)		503,563	
Total arrendamientos		<u>626,535</u>	
Arrendamientos a valor presente		423,860	
Mas: arrendamientos previamente clasificados como arrendamientos financieros aplicando la nueva definición.		708,484	
Menos: exclusión de rentas variables y de bajo valor		<u>(5,153)</u>	
Arrendamientos a valor presente al 1o. de enero 2019		<u>1,127,191</u>	(1) Contratos identificados y clasificados bajo el modelo de IFRS 16 para el cálculo de activos por derechos de uso en el momento de la transición.

El grupo como parte de su operación arrenda, inmuebles, tractocamiones, tortons, cajas y otros activos, el plazo promedio de los arrendamientos es de 3 años, algunos de los contratos establecen incrementos anuales basados en el INPC y en algunas ocasiones cuentan con restricciones para la cancelación de estos.

El grupo decidió no reconocer el activo por derecho de uso y el pasivo por arrendamiento correspondiente por aquellos contratos de arrendamiento menores de un año o de poco valor de acuerdo con las políticas de la compañía.

A continuación, se muestra la composición del activo por derecho de uso y el pasivo por arrendamiento:

#### i. Activo por derecho de uso.

<u>2019</u>	<u>Inmuebles</u>	<u>Equipo de transporte</u>	<u>Tractos y cajas</u>	<u>Total</u>
Balance al 1 de enero	\$ 414,787	192,525	519,879	1,127,191
Depreciación	230,784	11,167	54,324	296,275
Adiciones	249,770	4,080	345,003	598,853
Bajas	<u>73,043</u>	<u>26,298</u>	<u>-</u>	<u>99,341</u>
<b>Balance al 31 de diciembre</b>	<b>\$ 360,730</b>	<b>159,140</b>	<b>810,558</b>	<b>1,330,428</b>

Al 31 de diciembre de 2019 se tienen activos por derecho de uso adquiridos a través de arrendamientos anteriormente clasificados como financieros por \$962,179, neto de depreciación acumulada, los cuales se conservan en garantía de pago de dichos financiamientos.

ii. Pasivo por arrendamiento

<u>2019</u>	<u>Inmuebles</u>	<u>Equipo de transporte</u>	<u>Tractos y cajas</u>	<u>Total</u>
Pasivo por arrendamiento CP	\$ 169,525	33,041	195,152	397,718
Pasivo por arrendamiento LP	199,817	112,778	654,632	967,227
<b>Total pasivo por arrendamiento</b>	<b>\$ 369,342</b>	<b>145,819</b>	<b>849,784</b>	<b>1,364,945</b>

En los años anteriores el grupo solo reconocía el activo y el pasivo por arrendamiento relacionados con los anteriormente clasificados como arrendamientos financieros bajo la norma IAS 17. Los activos eran presentados dentro del rubro de Equipo de transporte y maquinaria neto y el pasivo, como parte de los financiamientos en el rubro de obligaciones por arrendamiento capitalizable. El monto del pasivo por arrendamiento para 2019 y 2018 bajo la clasificación anterior fue de \$983,193 y \$642,899 respectivamente.

iii. Importes reconocidos en el estado de resultados

2019

Intereses de los pasivos por arrendamiento	\$ 40,663
Gasto relacionado con los arrendamientos menores a un año	\$ 3,714
Gasto relacionado con los arrendamientos de poco valor	\$ 1,439
Utilidad por operación de "sale & leaseback"	\$ 6,278

2018 Bajo IAS 17

Gasto por arrendamiento	\$ 352,838
-------------------------	------------

iv. Importes reconocidos en estado de flujos de efectivo

2019

Salidas de efectivo por concepto de arrendamiento (1)	\$608,210
---	-----------

(1) Incluye pagos por contratos de arrendamiento financiero, presentados como arrendamientos capitalizables hasta el 31 de diciembre de 2018 por \$338,193

#### v. Opciones de ampliación

Algunos arrendamientos de propiedades contienen opciones de ampliación ejercibles por el Grupo hasta un año antes del término del periodo no cancelable del contrato. Cuando es practicable, el Grupo busca incluir opciones de ampliación en los arrendamientos nuevos a fin de proporcionar flexibilidad operacional.

Las opciones de ampliación mantenidas son ejercibles solo por el Grupo y no por los arrendadores. El Grupo evalúa en la fecha de inicio del arrendamiento si existe razonable certeza de ejercer las opciones de ampliación. El Grupo reevalúa si tiene certeza razonable de ejercer una opción de ampliación si existe un suceso o un cambio significativos en las circunstancias dentro de su entorno

La medición inicial del activo por derecho de uso se determina por la medición inicial del pasivo por arrendamiento.

En la transición a la nueva norma, el Grupo optó por aplicar la nueva definición de arrendamientos a todos sus contratos.

El activo por derecho de uso se deprecia considerando el plazo del arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento corresponde al valor presente de los pagos por arrendamiento que no se hayan pagado en esa fecha y se descuenta utilizando una tasa de interés implícita en el arrendamiento, en caso de no poder determinarse fácilmente la entidad utiliza la tasa de interés incremental.

Entre los pagos por arrendamientos que la entidad considera están, los pagos fijos menos cualquier incentivo, así como los importes que se esperan pagar como garantía del valor residual.

Durante el año 2019 la (subsidiaria Transportadora Egoba, S. A. de C. V.), realizó una operación de “sale & leaseback” que consistió en la venta de 104 tractocamiones y 170 cajas para su posterior arrendamiento con un plazo promedio de 5 años, el monto del activo por derecho de uso y de pasivo por arrendamiento inicial reconocido por esta transacción fue de \$301,139.

---

### Información a revelar sobre riesgo de liquidez [bloque de texto]

---

#### *Riesgo de liquidez-*

El riesgo de liquidez representa la posibilidad de que el Grupo tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones relacionadas con sus pasivos financieros que se liquidan mediante la entrega de efectivo u otro activo financiero. El enfoque para administrar la liquidez consiste en asegurar, en la medida de lo posible, que contará con la liquidez suficiente para solventar sus pasivos a la fecha de su vencimiento.

El Grupo utiliza un control presupuestal con base en los centros de costos y actividades, lo cual le ayuda a monitorear los requerimientos de flujo de efectivo y a optimizar el rendimiento en efectivo de sus inversiones. Normalmente, el Grupo se asegura de contar con suficiente efectivo disponible para cubrir los gastos de operación previstos para un periodo de 15 a 30 días lo cual incluye el pago de sus obligaciones financieras; lo anterior excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no son razonablemente predecibles, como son los desastres naturales.

A continuación, se muestran los vencimientos de los pasivos financieros, incluyendo los pagos estimados de interés y excluyendo el impacto de los acuerdos de compensación, anticipos de clientes e impuestos a la utilidad.

<u>2019</u>		<u>Valor en libros</u>	<u>Saldo total flujos</u>	<u>0-12 meses</u>	<u>1 a 2 Años</u>	<u>3er. año en adelante</u>
Deuda	\$	4,785,207	5,598,601	1,673,074	1,231,151	2,694,376
Obligaciones por arrendamiento		1,364,945	1,470,493	420,210	472,072	578,211
Proveedores y provisiones		958,590	958,590	958,590	-	-
Acreedores		87,621	87,621	87,621	-	-
Instrumentos financieros derivados		52,213	58,896	22,625	30,739	5,532
Partes relacionadas		<u>2,215</u>	<u>2,215</u>	<u>2,215</u>	<u>-</u>	<u>-</u>
	\$	<u>7,250,791</u>	<u>8,176,416</u>	<u>3,164,335</u>	<u>1,733,962</u>	<u>3,278,119</u>

  

<u>2018</u>		<u>Valor en libros</u>	<u>Saldo total flujos</u>	<u>0-12 meses</u>	<u>1 a 2 Años</u>	<u>3er. año en adelante</u>
Deuda	\$	4,215,350	4,898,241	952,764	822,083	3,123,394
Obligaciones por arrendamiento financiero		642,899	642,899	152,057	490,842	-
Proveedores y provisiones		954,378	954,378	954,378	-	-
Acreedores		286,546	286,546	286,546	-	-
Partes relacionadas		6,821	6,821	6,821	-	-
	\$	<u>6,105,994</u>	<u>6,788,885</u>	<u>2,352,566</u>	<u>1,312,925</u>	<u>3,123,394</u>

Así mismo como se menciona en la nota 31 los impactos económicos y financieros por la aparición del COVID-19 aún se desconocen y no se espera que pudieran afectar significativamente los derechos y obligaciones de la compañía de corto plazo ya que cuenta con los recursos para hacer frente a las mismas, adicionalmente el Grupo cuenta con líneas de crédito disponibles que pueden ayudar a mitigar el riesgo de corto plazo.

### Información a revelar sobre otros ingresos (gastos) de operación [bloque de texto]

#### Otros ingresos-

Los otros ingresos y otros gastos por los años terminados el 31 de diciembre de 2019 y 2018 se integran como se muestra en la siguiente tabla.

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Utilidad en venta de maquinaria y equipo	\$ 36,391	32,447
Otros ingresos diversos (1)	<u>102,645</u>	<u>41,684</u>
Total de otros ingresos.	\$ 139,036	74,131

(1) Incluye principalmente gastos por recuperación de seguros, recuperación de comedor e ingresos por recuperación de daños.

### Información a revelar sobre propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

#### Equipo de transporte y maquinaria-

Durante el año terminado el 31 de diciembre de 2019, el Grupo tuvo las siguientes transacciones relevantes relacionadas a equipo de transporte y maquinaria, como se muestra en la hoja siguiente.

#### Adiciones y bajas-

<u>Costo</u>	<u>2018</u>	<u>Adiciones</u>	<u>Bajas</u>	<u>Reclasificaciones</u>	<u>2019</u>
Equipo de transporte de personal	\$ 4,575,578	1,148,113	48,458	(172,050)	5,503,183
Tractocamiones	2,812,473	471,799	519,463	(796,390)	1,968,419
Plataformas y cajas	932,655	178,661	204,056	-	907,260
Equipo de transporte	495,676	51,186	17,782	(747)	528,333
Maquinaria y equipo	123,888	32,409	503	-	155,794
Mejoras a locales arrendados	96,954	21,078	-	-	118,032
Equipo de cómputo	82,439	34,838	5,815	-	111,462
Equipo de rastreo	25,453	15,003	2,376	-	38,080
Mobiliario y equipo de	24,966	17,188	1,040	-	41,114

oficina					
Edificio	20,525	135	151	-	20,509
Equipo de almacenaje	12,748	-	-	-	12,748
Equipo telefónico	5,320	-	-	-	5,320
Equipo de seguridad	1,037	275	-	-	1,312
Otros activos	15,257	11,135	-	-	26,392
	<u>9,224,969</u>	<u>1,981,820</u>	<u>799,644</u>	<u>(969,187)</u>	<u>9,437,958</u>

*Depreciación-*

<b>Depreciación acumulada</b>	<b>2018</b>	<b>Adiciones</b>	<b>Bajas</b>	<b>Reclasificaciones</b>	<b>2019</b>
Equipo de transporte de personal	\$ 276,474	421,145	67,959	(21,207)	608,453
Tractocamiones	355,274	258,106	167,274	(265,691)	180,415
Plataformas y cajas	345,965	108,178	29,465	-	424,678
Equipo de transporte	107,483	60,166	20,482	(249)	146,918
Maquinaria y equipo	38,944	10,067	321	-	48,690
Mejoras a locales arrendados	37,193	3,527	-	-	40,720
Equipo de cómputo	41,197	24,595	5,091	-	60,701
Equipo de rastreo	6,369	4,510	2,047	-	8,832
Mobiliario y equipo de oficina	6,028	3,858	422	-	9,464
Edificio	3,229	1,681	-	-	4,910
Equipo de almacenaje	4,241	-	-	-	4,241
Equipo telefónico	3,203	-	-	-	3,203
Equipo de seguridad	1,247	232	553	-	926
Otros activos	13,666	142	-	-	13,808
	<u>\$ 1,240,513</u>	<u>896,207</u>	<u>293,614</u>	<u>(287,147)</u>	<u>1,555,959</u>
Valor neto en libros	<u>\$ 7,984,456</u>	<u>1,085,613</u>	<u>506,030</u>	<u>(682,040)</u>	<u>7,881,999</u>

Durante el año terminado el 31 de diciembre de 2018, el Grupo tuvo las siguientes transacciones relevantes relacionadas a equipo de transporte y maquinaria:

*Adiciones y bajas-*

<u>Costo</u>	<u>2017</u>	<u>Adquisición de negocios</u>	<u>Adiciones</u>	<u>Bajas</u>	<u>2018</u>
Equipo de transporte de personal	\$ 2,656,743	0	1,936,510	17,675	4,575,578
Tractocamiones	1,660,239	873,797	556,712	278,275	2,812,473
Plataformas y cajas	531,366	202,489	212,238	13,438	932,655
Equipo de transporte	401,066	53,889	50,365	9,644	495,676
Mejoras a locales arrendados	63,449	1,090	32,415	-	96,954
Maquinaria y equipo	81,528	8,712	36,504	2,856	123,888
Equipo de cómputo	50,612	5,712	28,242	2,127	82,439
Edificio	17,305	2,799	421	-	20,525
Mobiliario y equipo de oficina	15,068	4,210	6,406	718	24,966
Equipo de almacenaje	12,748	-	-	-	12,748
Equipo de rastreo	12,678	8,073	5,153	451	25,453
Equipo telefónico	4,436	-	884	-	5,320
Equipo de seguridad	1,037	-	-	-	1,037
Otros activos	3,112	477	17,370	5,703	15,256
	<u>\$ 5,511,387</u>	<u>1,161,248</u>	<u>2,883,220</u>	<u>330,887</u>	<u>9,224,968</u>

*Depreciación-*

<u>Depreciación acumulada</u>	<u>2017</u>	<u>Adquisición de negocios</u>	<u>Adiciones</u>	<u>Bajas</u>	<u>2018</u>
Equipo de transporte de personal	\$ 68,733	-	216,568	8,827	276,474
Tractocamiones	328,822	-	188,370	161,918	355,274
Plataformas y cajas	257,112	-	96,449	7,596	345,965
Equipo de transporte	86,214	-	26,351	5,082	107,483
Mejoras a locales arrendados	29,377	-	7,816	-	37,193
Maquinaria y equipo	34,887	-	6,913	2,856	38,944
Equipo de cómputo	25,235	-	16,990	1,028	41,197
Edificio	1,983	-	1,246	-	3,229
Mobiliario y equipo de oficina	3,759	-	2,623	354	6,028
Equipo de almacenaje	4,241	-	-	-	4241
Equipo de rastreo	3,722	-	2,909	264	6,367
Equipo telefónico	3,130	-	73	-	3203

Equipo de seguridad	1,247	-	-	-	1247
Otros activos	5	-	13,662	-	13,667
	<u>848,467</u>	<u>-</u>	<u>579,970</u>	<u>187,925</u>	<u>1,240,512</u>
Valor neto en libros	\$ <u>4,662,920</u>	<u>1,161,248</u>	<u>2,303,250</u>	<u>142,962</u>	<u>7,984,456</u>

*Deterioro-*

Durante los períodos terminados al 31 de diciembre de 2019 y 2018, el Grupo no reconoció deterioro alguno con relación al equipo de transporte y maquinaria.

---

**Información a revelar sobre provisiones [bloque de texto]**


---

**Provisiones y Participación de los trabajadores en la utilidad**

	<u>Sueldos y salarios</u>	<u>Costos de servicios</u>	<u>Otras provisiones</u>	<u>Contraprestación contingente</u>	<u>Total provisiones</u>	<u>PTU</u>
Saldos iniciales	\$ 71,969	149,556	24,654	180,000	426,179	46,491
Incrementos	1,183,880	321,169	41,193	-	1,546,242	72,508
Pagos	1,136,959	198,808	37,262	159,807	1,532,836	52,301
Cancelaciones	-	-	12,000	20,193	32,193	-
Saldos finales	\$ <u>118,890</u>	<u>271,917</u>	<u>16,585</u>	<u>-</u>	<u>407,392</u>	<u>66,698</u>

El Grupo espera se realizará la liquidación de estas obligaciones durante el próximo año.

---

**Información a revelar sobre partes relacionadas [bloque de texto]**


---

**Operaciones, préstamos y saldos con partes relacionadas-***(a) Remuneración por sueldos al personal clave de la Administración-*

Los miembros clave de la Administración del Grupo recibieron las siguientes remuneraciones por sueldos y otros beneficios (plan de acciones), las cuales se incluyen en costos laborales:

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Beneficios a los empleados a corto plazo	\$ 185,577	140,467
Plan de acciones (nota 22(d))	<u>72,410</u>	<u>72,410</u>

***(b) Operaciones con otras partes relacionadas-***

Todas las partes relacionadas indicadas en esta nota corresponden a “otras partes relacionadas”, ya que no son acuerdos conjuntos, subsidiarias, asociados o personal clave de la administración.

En el curso normal de sus actividades, Grupo Traxión realiza operaciones de tipo comercial con otras partes relacionadas, incluyendo operaciones para el suministro de materias primas y el arrendamiento de inmuebles.

Las operaciones realizadas con otras partes relacionadas, durante el periodo de doce meses terminado el 31 de diciembre de 2019 y 2018, fueron como se indica a continuación:

<u>Compañía</u>	<u>Ingreso por la operación:</u>	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Operadora Arrendadora de Vehículos Puli, S. A. de C. V.	Ingresos por transporte de personas	\$ 840	2,651
Pública Entertainment, S. A. de C. V.	Ingresos por prestación de servicios	431	17,873
Soluciones Integrales de Transporte SISA, S. A. de C. V.	Ingresos por recuperación de gasto	-	66
		<u>=====</u>	<u>=====</u>

<u>Compañía</u>	<u>Gasto por la operación:</u>	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Inmobiliaria Albali, S. A. de C.V.	Gasto renta de inmueble y otros gastos	15,688	13,920
Tracto servicios Especializados de Querétaro, S. A. de C. V.	Gastos de mantenimiento	11,030	11,841
Inmobiliaria Eventus, S. A. de C. V.	Gasto renta de inmueble	9,609	9,587
Operadora y Arrendadora de Vehículos Puli, S. A. de C.V.	Gastos de transporte de personal	143	5,692
Publica Entertainment, S.A C.V.	Gastos administrativos / gastos de etiquetado	-	16,374
		<u>=====</u>	<u>=====</u>

Los saldos por cobrar y por pagar a partes relacionadas (otras partes relacionadas), al 31 de diciembre de 2019 y 2018, se integran a continuación:

<b><u>Cuentas por cobrar a corto plazo</u></b>	<b><u>2019</u></b>	<b><u>2018</u></b>
Empaques MYM, S. A. de C. V. (1)	-	6,035
Muebles y Mudanzas, S. A. de C. V. (2)	-	4,300
Empresas Coordinadas, MYM, S. A. de C. V. (2)	-	4,721
Operadora y Arrendadora de Vehículos Puli, S. A. de C. V. (1)	34	1,984
Otros (2)	<u>1,215</u>	<u>4,716</u>
	\$ <u>1,249</u>	<u>21,756</u>

(1) Los saldos por cobrar corresponden a cuentas corrientes que no tienen vencimiento específico, ni causan intereses.

(2) Las cuentas por cobrar corresponden a transacciones por servicios otorgados que no tienen vencimiento específico, ni intereses.

<b><u>Cuentas por pagar</u></b>	<b><u>2019</u></b>	<b><u>2018</u></b>
Tracto Servicios Especializados de Querétaro, S. A. de C. V.	\$ 1,782	2,057
Inmobiliaria Terminal Carga Oriente, S. A. de C. V.	-	1,510
Operadora y Arrendadora de vehículos Puli, S. A. de C. V.	324	1,505
Partes relacionadas diversas	<u>109</u>	<u>1,749</u>
	\$ <u>2,215</u>	<u>6,821</u>

Los saldos por pagar a partes relacionadas y accionistas corresponden a préstamos otorgados de cuenta corriente que no tienen vencimiento específico, ni causan intereses.

---

### Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo restringidos [bloque de texto]

---

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018, el Grupo presenta efectivo restringido por \$69,291 y \$64,928, respectivamente. De conformidad con las obligaciones de hacer y no hacer que el Grupo tiene en relación con su principal crédito bancario, se debe de reconstruir, mantener y ampliar un fondo de reserva en efectivo (efectivo restringido), bajo ciertas condiciones.

---

## Información a revelar sobre acuerdos con pagos basados en acciones [bloque de texto]

---

### Plan de acciones-

Durante el 2019, el Grupo les ofreció a algunos de sus miembros directivos clave una compensación basada en acciones de la sociedad, cuyo monto está sujeto a la cotización de la acción y a la permanencia como directivo o ejecutivo de la sociedad por al menos 3 años consecutivos, contados a partir de la fecha en que se llevó a cabo la oferta pública inicial.

El mismo plan contempla la posibilidad para los ejecutivos del grupo de participar en el programa de compensación de acciones de la sociedad en el cual una porción de la compensación variable podrá ser liquidado en acciones.

El 4 de septiembre de 2017, en asamblea general ordinaria de accionistas se aprobó, entre otros asuntos, un aumento en la parte variable del capital social mediante la emisión de acciones, las cuales se consideraron para los planes de pagos basados en acciones de su capital, otorgados a ciertos ejecutivos del Grupo. Estos planes están sujetos a un período de adjudicación de 36 (treinta y seis) meses contados a partir de que las acciones fueron asignadas.

Al 31 de diciembre de 2019 y 2018 se reconoció en resultados un total de \$72,410 por cada periodo.

---

## Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

---

### Principales políticas contables-

Las políticas contables indicadas a continuación se han aplicado de manera consistente en los períodos presentados en estos estados financieros consolidados, a menos que se indique lo contrario.

#### *(a) Bases de consolidación-*

##### *(i) Entidades subsidiarias-*

Los estados financieros consolidados de Grupo Traxión incluyen la información financiera de las subsidiarias que se mencionan en la nota 1. Los estados financieros de las subsidiarias se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que inicia el control y hasta la fecha en que este cese.

##### *(ii) Transacciones eliminadas en la consolidación-*

Los saldos y operaciones entre las entidades consolidadas, así como los ingresos y gastos no realizados, se han eliminado en la preparación de estos estados financieros consolidados. Las pérdidas no realizadas se eliminan de igual manera que las utilidades no realizadas, pero solamente en la medida en que no exista evidencia de deterioro.

*(iii) Combinaciones de negocios-*

Las adquisiciones de negocios se reconocen a través del método de adquisición. La contraprestación transferida en una adquisición de negocios se mide a valor razonable, el cual se calcula como la suma de los valores de los activos transferidos, menos los pasivos incurridos por los anteriores propietarios de la empresa adquirida a la fecha de adquisición.

A la fecha de adquisición, los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos se reconocen a valor razonable.

Los costos relacionados con la adquisición se reconocen en el estado de resultados conforme se incurren.

*(b) Transacciones en moneda extranjera-*

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a las respectivas monedas funcionales de las entidades del Grupo al tipo de cambio vigente en las fechas de las transacciones. La ganancia o pérdida cambiaria de partidas monetarias es la diferencia entre el costo amortizado en la moneda funcional al principio del período, ajustado por pagos e intereses efectivos durante el período y el costo amortizado en la moneda extranjera convertida al tipo de cambio final del período que se reporta. Las diferencias cambiarias derivadas de esta reconversión se reconocen en resultados como parte del costo o ingreso financiero.

*(c) Instrumentos financieros-*

*(i) Capital social-*

Las acciones ordinarias se clasifican en el capital contable. Los costos incrementales que sean directamente atribuibles a la emisión de acciones ordinarias se reconocen como una deducción del capital contable, neto de efectos de impuestos. El Grupo tiene un único tipo de acción ordinaria, que es la Clase I Serie A, las cuales son representativas de la porción fija sin valor nominal. Dicha serie A tiene derechos de voto totales.

Cuando las acciones previamente reconocidas como parte del capital contable son recompradas (acciones en tesorería), el monto de la contraprestación pagada se reconoce como una reducción de capital. Las acciones recompradas se clasifican como parte del capital social.

*(ii) Clasificación y medición de activos financieros y pasivos financieros -*

La NIIF 9 incluye tres categorías de clasificación principales para los activos financieros: medidos al costo amortizado, al valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRCORI), y al valor razonable con cambios en resultados (VRCCR). La clasificación de los activos financieros bajo esta norma se basa en el modelo de negocios en el que un activo financiero es gestionado y en sus características de flujo de efectivo contractual.

*(iii) Reconocimiento y medición inicial -*

Todos los otros activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente cuando el Grupo se hace parte de las disposiciones contractuales del instrumento. Las cuentas por cobrar comerciales e instrumentos de deuda emitidos se reconocen cuando estos se originan.

Un activo financiero (a menos que sea un deudor comercial sin un componente de financiamiento significativo) o pasivo financiero se mide inicialmente al valor razonable más los costos de transacción directamente atribuibles a su adquisición o emisión, con excepción de una transacción no medida al valor razonable con cambios en resultados. Una cuenta por cobrar comercial sin un componente de financiamiento significativo se mide inicialmente al precio de la transacción.

*(iv) Clasificación y medición posterior -*

Activos financieros.

En el reconocimiento inicial, un activo financiero se clasifica como medido a: costo amortizado, a valor razonable con cambios en otro resultado integral- inversión en deuda, a valor razonable con cambios en otro resultado integral- inversión en patrimonio, o a valor razonable con cambios en resultados.

Los activos financieros no se reclasifican después de su reconocimiento inicial, excepto si el Grupo cambia su modelo de negocio por uno para gestionar los activos financieros, en cuyo caso todos los activos financieros afectados son reclasificados el primer día del primer período sobre el que se informa posterior al cambio en el modelo de negocio.

Un activo financiero deberá medirse al costo amortizado si se cumplen las dos condiciones siguientes y no está medido a valor razonable con cambios en resultados como se muestra:

a) el activo financiero se conserva dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros para obtener flujos de efectivo contractuales; y

b) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente

Una inversión en deuda deberá medirse al valor razonable con cambios en otro resultado integral si se cumplen las dos condiciones siguientes y no está medido a valor razonable con cambios en resultados:

a) El activo financiero se conserva dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se logra tanto obteniendo los flujos de efectivo contractuales como vendiendo los activos financieros; y

b) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

En el reconocimiento inicial de una inversión de patrimonio que no es mantenida para negociación, el Grupo puede realizar una elección irrevocable en el momento del reconocimiento inicial de presentar los cambios posteriores en el valor razonable en otro resultado integral. Esta elección se hace individualmente para cada inversión.

Todos los activos financieros no clasificados como medidos al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otro resultado integral, son medidos al valor razonable con cambios en resultados. Esto incluye todos los activos financieros derivados.

En el reconocimiento inicial, el Grupo puede designar irrevocablemente un activo financiero que de alguna otra manera cumple con el requerimiento de estar medido al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otro resultado integral como al valor razonable con cambios en resultados si haciéndolo elimina o reduce significativamente una incongruencia de medición o reconocimiento que surgiría en otro caso.

*(v) Evaluación del modelo de negocio-*

El Grupo realiza una evaluación del objetivo del modelo de negocio en el que se mantiene un activo financiero a nivel de cartera, ya que este activo es el que mejor refleja la manera en que se gestiona el negocio. La información considerada incluye: las políticas aplicables a la gestión de las cuentas por cobrar comerciales (cartera), el modelo de evaluación del rendimiento de la cartera y cómo este se informa al personal clave de la gerencia del Grupo; la gestión de los riesgos que afectan al rendimiento del modelo de negocio (y los activos financieros mantenidos en el modelo de negocio) y se considera la frecuencia, el valor y el calendario de las ventas, etc.

*(vi) Evaluación de los flujos de efectivo contractuales son solo los pagos del principal y los intereses –*

Para propósitos de esta evaluación, el ‘principal’ se define como el valor razonable del activo financiero en el momento del reconocimiento inicial. El ‘interés’ se define como la contraprestación por el valor temporal del dinero por el riesgo crediticio asociado con el importe principal pendiente durante un periodo de tiempo concreto y por otros riesgos y costos de préstamo básicos (por ejemplo, el riesgo de liquidez y los costos administrativos), así como también un margen de utilidad.

Al evaluar si los flujos de efectivo contractuales son solo pagos del principal y los intereses, el Grupo considera los términos contractuales del instrumento. Esto incluye evaluar si un activo financiero contiene una condición contractual que pudiera cambiar el calendario o importe de los flujos de efectivo contractuales de manera que no cumpliría esta condición. Al hacer esta evaluación, el Grupo considera:

- hechos contingentes que cambiarían el importe o el calendario de los flujos de efectivo;
- términos que podrían ajustar la tasa contractual, incluyendo características de tasa variable;
- características de pago anticipado y prórroga; y

*(vii) Medición posterior y ganancias y pérdidas-*

<b>Activos financieros al valor razonable con cambios en resultados</b>	Estos activos se miden posteriormente al valor razonable. Las ganancias y pérdidas netas, incluyendo cualquier ingreso por intereses o dividendos, se reconocen en resultados.
<b>Activos financieros al costo amortizado</b>	Estos activos se miden posteriormente al costo amortizado usando el método del interés efectivo. El costo amortizado se reduce por las pérdidas por deterioro. El ingreso por intereses, las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera y el deterioro se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida en la baja en cuentas se reconoce en resultados.
<b>Inversiones de deuda a VRCORI</b>	Estos activos se miden posteriormente al valor razonable. El ingreso por intereses calculado bajo el método de interés efectivo, las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera y el deterioro se reconocen en resultados. Otras ganancias y pérdidas netas se reconocen en otro resultado integral. En el momento de la baja en cuentas, las ganancias y pérdidas acumuladas se registran en otro resultado integral y después se reclasifican en resultados.
<b>Inversiones de patrimonio a VRCORI</b>	Estos activos se miden posteriormente al valor razonable. Los dividendos se reconocen como ingresos en resultados a menos que el dividendo claramente represente una recuperación de parte del costo de la inversión. Otras ganancias y pérdidas netas se reconocen en otro resultado integral y nunca se reclasifican en resultados.

*(viii) Pasivos financieros - Clasificación, medición posterior y ganancias y pérdidas-*

Los pasivos financieros se clasifican como medidos al costo amortizado o al valor razonable con cambios en resultados.

Un pasivo financiero se clasifica a valor razonable con cambios en resultados si está clasificado como mantenido para negociación, es un derivado o es designado como tal en el reconocimiento inicial. Las ganancias y pérdidas netas, incluyendo cualquier gasto por intereses, se reconocen en resultados.

Los otros pasivos financieros se miden posteriormente al costo amortizado usando el método de interés efectivo. El ingreso por intereses y las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida en la baja en cuentas también se reconoce en resultados.

*(ix) Baja en cuentas-*

El Grupo da de baja en cuentas un activo financiero cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales en una transacción en que la se transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad del activo financiero, o no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad y no retiene control sobre los activos transferidos.

El reconocimiento de la baja de un pasivo financiero se genera cuando las obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o bien hayan expirado. El Grupo también da de baja en cuentas un pasivo financiero cuando se modifican sus condiciones y los flujos de efectivo del pasivo modificado son sustancialmente distintos. En este caso, se reconoce un nuevo pasivo financiero con base en las condiciones nuevas al valor razonable.

En el momento de la baja en cuentas de un pasivo financiero, la diferencia entre el importe en libros del pasivo financiero extinto y la contraprestación se reconoce en resultados.

*(x) Compensación-*

Un activo y un pasivo financiero serán objeto de compensación, de manera que se presente en el estado de situación financiera su importe neto, cuando y solo cuando el Grupo tenga, en el momento actual, el derecho, exigible legalmente, de compensar los importes reconocidos y tenga la intención de liquidar por el importe neto, o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

*(xi) Instrumentos financieros derivados y contabilidad de coberturas -*

El Grupo mantiene instrumentos financieros derivados para cubrir la exposición de riesgo en tasas de interés proveniente de sus pasivos a largo plazo a la tasa de interés interbancaria de equilibrio (TIIE) más un spread.

Los derivados se miden inicialmente a valor razonable. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son medidos a valor razonable, y sus cambios se reconocen en resultados, si no fueron designados de cobertura contable.

El Grupo designa Swaps de tasa de interés, los cuales cubren su exposición a la tasa de interés TIIE, como instrumentos de cobertura para cubrir la variabilidad en los flujos de efectivo asociados con transacciones pronosticadas altamente probables que surgen de cambios en tasas de interés, por el pago de intereses de sus pasivos financieros a una tasa variable.

Al inicio de las relaciones de cobertura designadas, el Grupo documenta el objetivo y estrategia de gestión de riesgos para llevar a cabo la cobertura. El Grupo también documenta la relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura, incluyendo si se espera que los cambios en los flujos de efectivo de la partida cubierta y el instrumento de cobertura se compensen entre sí.

#### Coberturas de flujos de efectivo

Cuando un instrumento derivado es designado como instrumento de cobertura de flujo de efectivo, la porción efectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce en otros resultados integrales y se acumula en el rubro de valuación de cobertura de flujos de efectivo. La porción efectiva de los cambios en el valor razonable del derivado que se reconoce en otros resultados integrales se limita al cambio acumulado en el valor razonable de la partida cubierta, determinado sobre una base del valor presente, desde el inicio de la cobertura. Cualquier porción inefectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce de inmediato en resultados.

El Grupo designa solo el cambio en el valor razonable del elemento spot de los swaps de tasa de interés, como el instrumento de cobertura en las relaciones de cobertura de flujo de efectivo. El cambio en el valor razonable del elemento forward, como lo es el spread de la tasa de interés en los swaps, se contabiliza por separado como un costo de la cobertura y se reconoce en un rubro denominado costos de cobertura dentro del capital contable.

Para todas las otras transacciones pronosticadas cubiertas, el importe acumulado en la valuación de cobertura de flujos de efectivo y el costo de cobertura es reclasificado a resultados en el mismo período o períodos durante los que los flujos de efectivo futuros esperados cubiertos afectarán el resultado.

Una relación de cobertura debe discontinuarse prospectivamente cuando deja de cumplir con los criterios para reconocer una relación de cobertura, esto incluye cuando el instrumento de

cobertura se vende, expira, se rescinde o se ejerce, así como después de que se ha considerado o llevado a cabo cualquier reequilibrio en la relación de cobertura y la relación de cobertura resulta ser no efectiva o no cumple con el objetivo de la administración de riesgo del Grupo.

Cuando se discontinúa la contabilidad de coberturas para las coberturas de flujos de efectivo, el importe que se ha acumulado en la valuación de cobertura de flujos de efectivo y el costo de cobertura permanece en el capital contable hasta que se reclasifica a resultados en el mismo período o períodos en los que los flujos de efectivo futuros esperados cubiertos afectan el resultado.

#### ***(d)Equipo de transporte y maquinaria, neto-***

##### *(i)Reconocimiento y valuación-*

En su reconocimiento inicial, el equipo de transporte y maquinaria se reconocen al costo. El costo incluye los gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo. Los programas de cómputo adquiridos que sean parte integral de la funcionalidad del equipo de cómputo correspondiente se capitalizan como parte de ese equipo.

En su valuación posterior, las partidas de equipo de transporte y maquinaria se reconocen a su costo menos depreciación acumulada, menos pérdidas por deterioro.

Cuando las partes de una partida de equipo de transporte y maquinaria tienen diferentes vidas útiles, se registran como componentes separados (componentes mayores).

Las ganancias y pérdidas por la venta de una partida de equipo de transporte y maquinaria se determinan comparando los recursos provenientes de la venta contra el valor en libros de equipo de transporte y maquinaria, y se reconocen netos en el resultado del ejercicio.

##### *(ii)Costos subsecuentes-*

El costo de reemplazo de una partida de equipo de transporte y maquinaria se reconoce en el valor en libros si es probable que los beneficios económicos futuros, comprendidos en dicha parte, fluirán para el Grupo y su costo se puede determinar de manera confiable y/o incrementan la vida útil del bien. El valor en libros de la parte reemplazada se da de baja contra resultados. Los costos de reparación y mantenimiento se reconocen en resultados conforme se incurren.

##### *(iii)Depreciación-*

El equipo de transporte y maquinaria son depreciados desde la fecha en que están disponibles para su uso o, en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en que el activo ha sido completado y está listo para su uso.

La depreciación se calcula sobre el monto susceptible de depreciación, que corresponde al costo de un activo, u otro monto que substituya al costo, menos su valor residual.

La depreciación se reconoce en resultados usando el método de unidades producidas (Kilómetros recorridos) para ciertos tracto-camiones y para el resto de las propiedades y equipo se usa el método de línea recta de acuerdo con la vida útil estimada de cada componente toda vez que esto refleja de mejor manera el patrón de consumo esperado de los beneficios económicos futuros comprendidos en el activo.

Las tasas anuales de depreciación de los principales grupos de activos se mencionan:

tracto-camiones y equipo de transporte de personas	5% a 20%
plataformas y cajas (para tracto-camiones)	5% y 15%
equipo de transporte	20% a 25%
maquinaria y equipo	10% a 25%
equipo de cómputo	30%
equipo telefónico	10% y 25%
edificio	5%
equipo de almacenaje	10%
mobiliario y equipo de oficina	10%
equipo rastreo	10% a 50%
equipo de seguridad	10%

Las mejoras a locales arrendados se amortizan durante el período útil de la mejora o el término del contrato, el que sea menor.

La Administración del Grupo realiza análisis económicos-financieros para determinar el valor residual que le corresponde a su equipo de transporte, y ha determinado que el valor residual se encuentra en un rango que va del 5.5% al 75% sobre el costo de adquisición, dependiendo del uso de los activos y del valor de disposición (venta) histórico reportado. El grupo actualiza su análisis de valor residual al menos una vez al año.

El equipo de transporte utilizado en la prestación de servicios de transporte de personas tiene un valor residual del 10%.

La Administración revisa al cierre de cada año: el método de depreciación, vidas útiles y valores residuales, y cuando es aplicable, estos valores se ajustan.

#### ***(e) Activos intangibles-***

Los activos intangibles con vida útil definida se integran principalmente por relaciones de clientes reconocidas en una combinación de negocios, a su valor de razonable a la fecha de dicha combinación, y se amortizan en línea recta durante la vida útil estimada de 10 y 15 años, la cual

fue determinada con base en los hechos históricos de la permanencia que tienen los clientes con el Grupo.

Los activos intangibles con vida útil indefinida están representados, principalmente por marcas adquiridas en una combinación de negocios, reconocidas a su valor de razonable a la fecha de la combinación, menos pérdidas por deterioro acumuladas.

***(f) Crédito mercantil-***

El crédito mercantil se mide como el exceso de la suma de la contraprestación transferida en una combinación de negocios, sobre el neto de los montos de activos adquiridos identificables y pasivos asumidos a la fecha de adquisición.

***(g) Inventario y costo de venta-***

Los inventarios se valúan a su costo o al valor neto de realización, el menor. Los inventarios están representados principalmente por combustibles, lubricantes y refacciones. El costo de los inventarios se determina por el método de costos de adquisición.

Para la asignación del costo unitario de los inventarios se utiliza la fórmula de costos promedios.

El Grupo registra las estimaciones necesarias para reconocer disminuciones en el valor de sus inventarios por obsolescencia, lento movimiento y otras causas que indiquen que el aprovechamiento o realización de los artículos que forman parte del inventario resultará inferior al valor registrado.

***(h) Deterioro-***

***(i) Activos financieros no derivados -***

El Grupo reconoce estimaciones para pérdidas crediticias esperadas por:

-los activos financieros medidos al costo amortizado;

-las inversiones de deuda medidas al valor razonable con cambios en otro resultado integral;

y

-activos del contrato.

El Grupo mide las correcciones de valor por un importe igual a las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo, excepto por lo siguiente, que se mide al importe de las pérdidas crediticias esperadas de doce meses:

-instrumentos de deuda que se determina que tienen un riesgo crediticio bajo a la fecha de presentación; y

-otros instrumentos de deuda y saldos bancarios para los que el riesgo crediticio (es decir, el riesgo de que ocurra incumplimiento durante la vida esperada del instrumento financiero) no ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial.

Las correcciones de valor por cuentas por cobrar comerciales y activos del contrato siempre se miden por un importe igual al de las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida.

Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial al estimar las pérdidas crediticias esperadas, el Grupo considera la información razonable y sustentable que sea relevante y esté disponible sin costos o esfuerzos indebidos. Esta incluye información y análisis cuantitativos y cualitativos, basada en la experiencia histórica del Grupo y una evaluación crediticia informada incluida aquella referida al futuro.

En el caso de las cuentas por cobrar comerciales sin un componente de financiación significativo, la entidad puede escoger como su política contable aplicar el modelo general para medir la corrección de valor o siempre medir la corrección de valor por un importe igual a la pérdida crediticia esperada durante el tiempo de vida. El Grupo ha escogido la última política.

El Grupo considera que un activo financiero está en incumplimiento cuando:

- no es probable que el prestatario pague sus obligaciones crediticias por completo al Grupo, sin recurso por parte del Grupo a acciones como la ejecución de la garantía (si existe alguna); o
- el activo financiero tiene una mora de 60, 90 o 120 días dependiendo de la cartera y el análisis sobre estado absorbente.

Las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida son las pérdidas crediticias que resultan de todos los posibles sucesos de incumplimiento durante la vida esperada de un instrumento financiero.

El período máximo considerado al estimar las pérdidas crediticias esperadas es el período contractual máximo durante el que el Grupo está expuesto al riesgo de crédito.

### **Medición de las pérdidas crediticias esperadas**

Las pérdidas crediticias esperadas son el promedio ponderado por probabilidad de las pérdidas crediticias. Las pérdidas crediticias se miden como el valor presente de las insuficiencias de efectivo (es decir, la diferencia entre el flujo de efectivo adeudado a la entidad de acuerdo con el contrato y los flujos de efectivo que el Grupo espera recibir).

Conforme a la metodología de pérdida esperada seleccionada, las provisiones se calculan de acuerdo con lo siguiente:

La probabilidad de incumplimiento (PD) y la severidad de la pérdida (LGD) son el resultado de la aplicación del modelo estadístico bajo el método simplificado para la medición del deterioro de cuentas por cobrar durante el periodo de vida del instrumento (factura o cuenta por cobrar). Como resultado se obtiene la tasa de pérdida (PD\*LGD), la cual debe utilizarse para el cálculo de provisiones/reservas aplicables para los eventos del a partir del 1o. de enero de 2018.

Esta evaluación cuantitativa será continúa y en caso de ser aplicable se realizarán ajustes a la tasa de pérdida esperada (deterioro) de manera semestral.

### **Presentación de la corrección de valor para pérdidas crediticias esperadas en el estado de situación financiera**

Las correcciones de valor para los activos financieros medidos al costo amortizado se deducen del importe en libros bruto de los activos.

En el caso de los instrumentos de deuda al valor razonable con cambios en otro resultado integral, la corrección de valor se carga a resultados y se reconoce en otro resultado integral.

### **Castigo**

El importe en libros bruto de un activo financiero se castiga cuando el Grupo no tiene expectativas razonables de recuperar un activo financiero en su totalidad o una porción de este. El Grupo hace una evaluación individual de la oportunidad y el alcance del castigo con base en si existe o no una expectativa razonable de recuperación. El Grupo no espera que exista una recuperación significativa del importe castigado. No obstante, los activos financieros que son castigados podrían estar sujetos a actividades a fin de cumplir con los procedimientos del Grupo para la recuperación de los importes adeudados.

#### *(ii) Activos no financieros –*

El valor en libros de los activos no financieros, distintos a inventarios, debe estar sujeto a análisis de indicios de deterioro elaborados por lo menos una vez al año durante el tercer trimestre del ejercicio en curso y/o cuando existan cambios en circunstancias internas y/o externas que afecten el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo. Cuando se identifiquen indicios, se realizará (en los casos aplicables) un estudio de deterioro, para estimar el valor de recuperación del activo.

El valor de recuperación de un activo o unidad generadora de efectivo es el que resulte mayor entre su valor en uso y su valor razonable menos costos de venta.

Al evaluar el valor en uso, los flujos futuros de efectivo estimados se descuentan a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones de mercado actual del valor del dinero atribuible al factor tiempo y los riesgos específicos al activo.

Para efectos de las pruebas de deterioro, los activos que no se pueden probar individualmente se integran en grupos más pequeños de activos que generan entradas de efectivo por uso continuo y que son en su mayoría independientes de las entradas de efectivo de otros activos o grupos de activos (la “unidad generadora de efectivo”).

Para efectos de las pruebas de deterioro del crédito mercantil, éste se distribuye al grupo de las unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficien por las sinergias de la combinación de negocios que lo originó. Tal distribución está sujeta a una prueba de tope de segmento operativo y refleja el nivel más bajo al cual el crédito mercantil se monitorea para efectos de informes internos.

Los activos corporativos no generan entradas de efectivo por separado. Si hay alguna indicación de que un activo corporativo pudiera estar deteriorado, entonces se determina el valor de recuperación de la unidad generadora de efectivo a la cual pertenece el activo corporativo.

Se reconoce una pérdida por deterioro si el valor en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo es superior a su valor de recuperación. Las pérdidas por deterioro se reconocen en resultados.

### ***(i) Beneficios a empleados-***

#### *(i) Planes de beneficios definidos-*

Las obligaciones del Grupo respecto al plan de beneficios definidos se calculan estimando el monto del beneficio futuro devengado por los empleados a cambio de sus servicios en los periodos en curso y pasados; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente.

La tasa de descuento es el rendimiento a la fecha de reporte de los bonos gubernamentales que tienen fechas de vencimiento aproximadas a los vencimientos de las obligaciones del Grupo y que están denominados en la misma moneda en la cual se espera que se paguen los beneficios. El cálculo se realiza anualmente por un actuario calificado tercero utilizando el método de crédito unitario proyectado.

El Grupo reconoce las ganancias y pérdidas actuariales derivadas de los planes de beneficios definidos en la cuenta de utilidad integral, en el periodo en que ocurren.

#### *(ii) Beneficios por terminación-*

Los beneficios por terminación se reconocen como un gasto cuando el Grupo está comprometido de manera demostrable, sin posibilidad real de dar marcha atrás, con un plan formal detallado, ya sea para terminar la relación laboral antes de la fecha de retiro normal, o bien, a proporcionar beneficios por terminación como resultado de una oferta que se realice para estimular el retiro voluntario. Los beneficios por terminación para los casos de retiro voluntario se reconocen como un gasto sólo si el Grupo ha realizado una oferta de retiro voluntario, es probable que la oferta sea aceptada, y el número de aceptaciones se puede estimar de manera confiable. Si los beneficios son pagaderos a más de 12 meses después del periodo de reporte, entonces se descuentan a su valor presente.

*(iii) Beneficios de los empleados a corto plazo-*

Las obligaciones por beneficios a los empleados a corto plazo se valúan sobre una base sin descuento y se cargan a resultados conforme se prestan los servicios respectivos.

Se reconoce un pasivo por el monto que se espera pagar bajo los planes de bonos en efectivo a corto plazo o reparto de utilidades, si el Grupo tiene una obligación legal o asumida de pagar dichos montos como resultado de servicios anteriores prestados por el empleado, y la obligación se puede estimar de manera confiable.

*(iv) Participación de los trabajadores en la utilidad ("PTU")-*

La PTU causada en el año se determina de conformidad con las disposiciones fiscales vigentes. Conforme la legislación fiscal vigente, las empresas están obligadas a compartir el 10% de sus utilidades gravables a sus empleados y se registra como un gasto general.

***(j) Provisiones-***

El Grupo reconoce, con base en estimaciones de la Administración, provisiones de pasivo por aquellas obligaciones presentes las cuales surgen como consecuencia de eventos pasados y para liquidarse, el Grupo espera desprenderse de recursos que incorporan beneficios económicos.

**(k) Ingresos-**

Los ingresos de actividades ordinarias se reconocerán cuando se satisfaga una obligación de desempeño mediante la transferencia de los bienes o servicios comprometidos al cliente, por lo tanto, las obligaciones de desempeño podrán ser satisfechas a lo largo del tiempo y el reconocimiento de su ingreso se hará también a lo largo del tiempo mediante el uso de métodos para medir el progreso hacia la satisfacción completa de la obligación de desempeño y se pueda medir este de manera razonable.

Sí la obligación de desempeño no se satisface a lo largo del tiempo, entonces se hará en un momento determinado. Por lo que la Administración determinará el momento concreto en que un cliente obtiene el control de un activo comprometido y por lo tanto se satisface una obligación de desempeño. Se deberán considerar los indicadores de la transferencia de control de los bienes y/o servicios.

<b>Tipo de servicio</b>	<b>Naturaleza y oportunidad de la satisfacción de las obligaciones</b>	<b>Política de reconocimiento de ingresos</b>
Ingresos por fletes	Consiste en la prestación de servicios de transporte terrestre de carga nacionales e internacionales y servicios relacionados a favor del cliente, tales como maniobras de carga y descarga, almacenaje y cualquier otro que sea previamente solicitado por el cliente. Las facturas se emiten conforme se prestan los servicios y son pagaderas en un plazo de 30 a 120 días	Los ingresos por servicios se reconocen a lo largo del tiempo, ya que el cliente simultáneamente recibe y consume los beneficios conforme la compañía presta el servicio.
Servicios de logística	Consiste en la prestación de servicios de almacenaje, recolección, preparación y carga de mercancía para embarques, además del control de inventarios. Las facturas son emitidas mensualmente y pagaderas usualmente en un plazo de 120 días.	Los ingresos por servicios se reconocen, conforme se prestan.
Ingresos por mensajería y paquetería	Estos servicios consisten en la entrega, recolección y distribución de mensajería y paquetería de personas físicas y morales a nivel nacional e internacional. Las facturas se emiten mensualmente y son pagaderas usualmente en un plazo de 30 días	Los ingresos por servicios se reconocen a través del tiempo, conforme se prestan.
Transporte de personal	Se refieren a la prestación de servicios de transporte escolar, de personal y transportación turística. Las facturas de servicio se emiten mensualmente y son pagaderos usualmente en un plazo de 30 a 90 días	Los ingresos por servicios de transporte se reconocen conforme estos se prestan

***(l) Ingresos y costos financieros-***

Los ingresos financieros representan ingresos por intereses sobre inversiones y de depósitos bancarios de alta liquidez y ganancias cambiarias. Los ingresos por intereses se reconocen en resultados conforme se devengan.

Los costos financieros comprenden gastos por intereses sobre deuda, así como los correspondientes a arrendamientos conforme a la IFRS 16, pérdidas cambiarias, efecto de valuación de instrumentos financieros, y el costo financiero del plan de beneficios definidos.

***(m) Impuesto a la utilidad-***

El impuesto a la utilidad causado y el impuesto a la utilidad diferido se reconocen en resultados excepto por partidas reconocidas directamente en la cuenta de utilidad integral o partidas adquiridas en una adquisición de negocios.

El impuesto a la utilidad a cargo del ejercicio se determina de acuerdo con los requerimientos legales y fiscales, aplicando las tasas de impuestos promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha del reporte, y cualquier ajuste al impuesto a cargo respecto a años anteriores. Estos requerimientos fiscales requieren calcular el resultado fiscal considerando los ingresos cobrados y deducciones pagadas en el ejercicio.

El impuesto a la utilidad diferido se registra de acuerdo con el método de activos y pasivos, el cual compara los valores contables y fiscales de los activos y pasivos del Grupo y se reconocen impuestos a la utilidad diferidos (activos o pasivos) respecto a las diferencias temporales entre dichos valores.

No se reconocen impuestos a la utilidad diferidos por el reconocimiento inicial de activos y pasivos en una transacción que no afecte al resultado contable ni fiscal, y diferencias relativas a inversiones en subsidiarias y asociadas en la medida en que el Grupo pueda controlar la fecha de reversión y es probable que no se revertirán en un futuro previsible.

Los impuestos a la utilidad diferidos se calculan utilizando las tasas que se espera se aplicarán a las diferencias temporales cuando se reviertan, con base en las leyes promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha de los estados financieros. Los activos y pasivos por impuestos a la utilidad diferidos se compensan si existe un derecho legalmente exigible para compensar los activos y pasivos fiscales causados, y corresponden a impuesto sobre la renta gravado por la misma autoridad fiscal y a la misma entidad fiscal, o sobre diferentes entidades fiscales, pero pretenden liquidar los activos y pasivos fiscales causados sobre una base neta o sus activos y pasivos fiscales se materializan simultáneamente.

Se reconoce un activo diferido por diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que en el futuro se disponga de utilidades gravables contra las cuales se puedan aplicar.

Los activos diferidos se revisan a la fecha de reporte y se reducen en la medida en que la realización del correspondiente beneficio fiscal ya no sea probable.

***(n) Pagos anticipados-***

Incluyen principalmente seguros, fianzas y rentas pagadas por anticipado que se reciben con posterioridad a la fecha del estado de situación financiera y durante el transcurso normal de las operaciones. Cuando los plazos de las adquisiciones y servicios son mayores a doce meses, el importe que excede de dicho plazo se presenta en el activo no circulante en el estado de situación financiera.

***(o) Incentivos gubernamentales-***

Derivado de la actividad preponderante del Grupo, cuenta con incentivos gubernamentales tales como: estímulos por peajes y estímulos por combustibles. Dichos estímulos son transferidos al Grupo vía acreditamiento a los Impuestos Sobre la Renta (ISR) causados. Por su sustancia económica, el Grupo reconoce estos estímulos como una disminución de los costos totales.

***(p) Contingencias-***

Las obligaciones o pérdidas importantes relacionadas con contingencias se reconocen cuando es probable que sus efectos se materialicen y existan elementos razonables para su cuantificación. Si no existen estos elementos razonables, se incluye su revelación en forma cualitativa en las notas a los estados financieros. Los ingresos, utilidades o activos contingentes se reconocen hasta el momento en que existe certeza de su realización.

***(q) Plan de acciones-***

El Grupo ha concedido beneficios liquidables mediante pagos basados en acciones a cierto personal ejecutivo clave de la Administración, sujetos a ciertas condiciones de desempeño. El costo de los pagos otorgados se reconoce en el rubro de gastos generales dentro del concepto de costo laboral, con la correspondiente aplicación en el capital contable, en el periodo de adquisición de derechos (3 años). Las características de este plan se mencionan en la nota 22 (d) (i).

***(r) Utilidad básica por acción-***

El Grupo presenta información sobre la utilidad básica correspondiente a sus acciones ordinarias. La utilidad básica por acción (“UPA”) se calcula dividiendo la utilidad o pérdida atribuible a los accionistas poseedores de acciones ordinarias del Grupo entre el número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el periodo, ajustado por las acciones propias que se poseen.

***(s) Información por segmentos-***

Un segmento operativo es un componente del Grupo que se dedica a actividades de negocios por las cuales puede obtener ingresos e incurrir en gastos, lo que incluye ingresos y gastos relativos a

transacciones con cualquiera de los otros componentes del Grupo. Las transacciones entre segmentos se determinan sobre la base de precios equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.

#### **(t)Cambios en las políticas contables significativas-**

El Grupo ha aplicado inicialmente la NIIF 16 a partir del 1o. de enero de 2019. Algunas otras normas también entraron en vigencia a partir de esa misma fecha, pero no tienen un efecto significativo sobre los estados financieros del Grupo.

Política aplicable antes del 1o. de enero de 2019.

Cuando el Grupo actuaba como arrendatario, determinaba al comienzo del arrendamiento si cada arrendamiento era un arrendamiento financiero o uno operativo. Para clasificar cada arrendamiento, el Grupo realizaba una evaluación general de si el arrendamiento transfería o no sustancialmente todos los riesgos y ventajas inherentes a la propiedad del activo subyacente. Si este era el caso, el arrendamiento era un arrendamiento financiero; si no era así, era un arrendamiento operativo. Como parte de esta evaluación, el Grupo consideraba ciertos indicadores como por ejemplo si el arrendamiento cubría la mayor parte de la vida económica del activo.

Los activos mantenidos bajo otros arrendamientos se clasificaban como arrendamientos operativos y no se reconocían en el estado de situación financiera del Grupo. Los pagos realizados bajo arrendamientos operativos se reconocen en forma lineal en el estado de resultados durante el plazo del arrendamiento.

Política aplicable a partir del 1o. de enero de 2019

#### **i)NIIF 16 Arrendamientos-**

A partir del 1o. de enero de 2019 entró en vigor la NIIF 16, que sustituyó al IAS 17 y eliminó para el arrendatario la distinción entre arrendamiento operativo y financiero.

Al inicio de un contrato la entidad evaluará si un contrato es, o contiene un arrendamiento, el cuál será considerado como tal, si se transmite el derecho a controlar el uso de un activo identificado por un periodo de tiempo a cambio de una contraprestación. Para evaluar si un contrato conlleva el derecho a controlar el uso de un activo identificado, el Grupo usa la definición de arrendamiento incluida en la Norma NIIF 16.

Un arrendatario podrá optar por no aplicar la contabilidad establecida en la norma en los siguientes casos:

1. Arrendamientos a corto plazo.
2. Arrendamientos de bajo valor.

*i.1) Medición inicial*

La medición inicial del activo por derecho de uso estará determinada por la medición inicial del pasivo por arrendamiento ajustado por los pagos por arrendamiento realizados antes o a partir de la fecha de comienzo, más cualquier costo directo inicial incurrido y una estimación de los costos a incurrir al desmantelar y eliminar el activo subyacente o el lugar en el que está ubicado, menos los incentivos de arrendamiento recibidos, en caso de ser aplicable conforme a lo establecido en el contrato de arrendamiento

El pasivo por arrendamiento se mide al costo amortizado usando el método de interés efectivo el cual corresponde al valor presente de los pagos por arrendamiento que no se hayan pagado en esa fecha y se descontarán utilizando una tasa de interés implícita en el arrendamiento, en caso de no poder determinarse fácilmente se utilizará la tasa incremental por préstamos del arrendatario.

La tasa de interés incremental se define como la tasa de interés que un arrendatario tendría que pagar por pedir prestado por un plazo similar, y con una seguridad semejante, los fondos necesarios para obtener un activo de valor similar al activo por derecho de uso en un entorno económico parecido. El Grupo determina su tasa incremental por préstamos obteniendo tasas de intereses de diversas fuentes y realiza ciertos ajustes para reflejar los plazos de arrendamiento y el tipo de activo arrendado

Entre los pagos por arrendamientos que deberán ser considerados están los pagos fijos menos cualquier incentivo, los importes que se esperan pagar como garantía del valor residual y los pagos por arrendamientos variables.

*i.2) Mediciones posteriores*

Después de la fecha de comienzo, un arrendatario medirá su activo por derecho de uso aplicando el modelo del costo, menos la depreciación usando el método en línea recta, a menos que el arrendamiento transfiera la propiedad del activo subyacente al Grupo al final del plazo. En este caso, el activo por derecho de uso se depreciará a lo largo de la vida útil del activo subyacente, que se determina sobre la misma base que la de propiedades y equipos (de acuerdo con la NIC 16) y las pérdidas acumuladas por deterioro (de acuerdo con la NIC 36), si las hubiere, y se ajusta por ciertas nuevas mediciones del pasivo por arrendamiento.

La medición posterior del pasivo por arrendamiento deberá incluir el interés determinado menos los pagos por arrendamientos realizados.

*i.3) Modificaciones al contrato*

Un cambio en el alcance de un arrendamiento, o la contraprestación de un arrendamiento, que no fue parte de los términos y condiciones originales (por ejemplo, añadir o terminar el derecho a

usar uno o más activos subyacentes, o ampliar o acortar la duración contractual del arrendamiento).

Un arrendatario medirá nuevamente el pasivo por arrendamiento descontando los pagos por arrendamiento modificados usando una tasa de descuento modificada y también en los casos en que:

- (a) se produce un cambio en el plazo del arrendamiento, o
- (b) se produce un cambio en la evaluación de una opción para comprar el activo

El ajuste se realizará contra el activo por derecho de uso.

*i.4) Arrendamientos de corto plazo y arrendamientos de activos de bajo valor.*

El Grupo ha escogido no reconocer activos por derechos de uso y pasivos por arrendamiento por los arrendamientos de activos de bajo valor y arrendamientos de corto plazo. El Grupo reconoce los pagos por estos arrendamientos como gasto sobre una base lineal durante el plazo del arrendamiento.

**ii) Arrendamientos clasificados como arrendamientos financieros bajo la norma NIC 17.**

El Grupo arrienda una serie de tracto camiones, cajas y equipo de transporte de personas. Estos arrendamientos estaban clasificados como arrendamientos financieros bajo la norma NIC 17. Para estos arrendamientos el importe en libros del activo por derecho de uso y el pasivo por arrendamiento al 1o. de enero de 2019 se determinaba al importe en libros del activo por arrendamiento y el pasivo por arrendamiento bajo la Norma NIC 17 inmediatamente antes de esa fecha.

**iii) INIIF 23-**

La política contable actual del Grupo para tratamientos inciertos de los impuestos a las ganancias es coherente con los requisitos de la INIIF 23 La Incertidumbre frente a los Tratamientos del Impuesto a las Ganancias, que entró en vigor el 1 de enero de 2019. La adopción de esta norma no tuvo impacto en los estados financieros consolidados.

**(i) Pronunciamientos normativos no adoptados-**

Las siguientes normas nuevas o sus modificaciones no han sido aplicadas anticipadamente por el Grupo en la preparación de estos estados financieros consolidados auditados.

No se espera que las siguientes normas e interpretaciones modificadas tengan un impacto significativo sobre los estados financieros consolidados del Grupo.

- Modificación al marco conceptual de las NIIF
- Definición de negocios (Modificaciones a la Norma NIIF 3).
- Definición de materialidad (Modificaciones a la NIIF 1 y NIIF 8)

---

### Información a revelar sobre cuentas por cobrar y por pagar por impuestos [bloque de texto]

---

#### Otros impuestos por pagar –

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Impuestos y derechos	\$ 232,024	318,249
Impuesto al valor agregado	<u>350,282</u>	<u>156,212</u>
	<u>\$ 582,306</u>	<u>474,461</u>

---

### Información a revelar sobre proveedores y otras cuentas por pagar [bloque de texto]

---

#### Proveedores-

El principal insumo del Grupo corresponde a diésel y gasolina que representa el 26.42% y 26.31% de los costos totales por los períodos terminados el 31 de diciembre de 2019 y 2018, respectivamente. El resto de los insumos son proporcionados por diversos proveedores.

---

### Información a revelar sobre clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

---

#### Cuentas por cobrar-

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Cuentas por cobrar	\$ 2,102,583	2,096,653
Menos deterioro para cuentas por cobrar	<u>76,931</u>	<u>92,918</u>
Total de cuentas por cobrar	<u>\$ 2,025,652</u>	<u>2,003,735</u>

**Otras cuentas por cobrar-**

	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Impuestos por acreditar, principalmente IVA	\$ 783,600	805,911
Deudores diversos	134,772	103,862
Operadores de unidades	19,998	37,081
Funcionarios y empleados	10,869	17,349
Otros	<u>14,386</u>	<u>15,782</u>
	963,625	979,985
Menos deterioro de otras cuentas por cobrar	19,673	11,299
	<u>\$ 943,952</u>	<u>968,686</u>

---

**Información a revelar sobre acciones propias [bloque de texto]**


---

**Recompra de acciones-**

En la asamblea de accionistas del pasado 27 de abril de 2018, se aprobó el monto máximo que Grupo Traxión, podrá destinar para la recompra de acciones representativas de su capital social a través de la bolsa de valores en que opere y al precio corriente en el mercado. Por el periodo comprendido del 1o. de enero y hasta el 31 de diciembre de 2019, el monto operado para la recompra de acciones fue \$255,955 correspondiente a 18,550,740 títulos y desde la autorización de recompra y hasta el cierre del 31 de diciembre de 2018, el monto que se operó para la recompra de acciones fue \$ 74,943 correspondiente a 5,304,889 títulos.

---

## [800600] Notas - Lista de políticas contables

### Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

#### Principales políticas contables-

Las políticas contables indicadas a continuación se han aplicado de manera consistente en los períodos presentados en estos estados financieros consolidados, a menos que se indique lo contrario.

#### *(a) Bases de consolidación-*

##### *(i) Entidades subsidiarias-*

Los estados financieros consolidados de Grupo Traxión incluyen la información financiera de las subsidiarias que se mencionan en la nota 1. Los estados financieros de las subsidiarias se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que inicia el control y hasta la fecha en que este cese.

##### *(ii) Transacciones eliminadas en la consolidación-*

Los saldos y operaciones entre las entidades consolidadas, así como los ingresos y gastos no realizados, se han eliminado en la preparación de estos estados financieros consolidados. Las pérdidas no realizadas se eliminan de igual manera que las utilidades no realizadas, pero solamente en la medida en que no exista evidencia de deterioro.

##### *(iii) Combinaciones de negocios-*

Las adquisiciones de negocios se reconocen a través del método de adquisición. La contraprestación transferida en una adquisición de negocios se mide a valor razonable, el cual se calcula como la suma de los valores de los activos transferidos, menos los pasivos incurridos por los anteriores propietarios de la empresa adquirida a la fecha de adquisición.

A la fecha de adquisición, los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos se reconocen a valor razonable.

Los costos relacionados con la adquisición se reconocen en el estado de resultados conforme se incurren.

#### *(b) Transacciones en moneda extranjera-*

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a las respectivas monedas funcionales de las entidades del Grupo al tipo de cambio vigente en las fechas de las transacciones. La ganancia o

pérdida cambiaria de partidas monetarias es la diferencia entre el costo amortizado en la moneda funcional al principio del período, ajustado por pagos e intereses efectivos durante el período y el costo amortizado en la moneda extranjera convertida al tipo de cambio final del período que se reporta. Las diferencias cambiarias derivadas de esta reconversión se reconocen en resultados como parte del costo o ingreso financiero.

***(c) Instrumentos financieros-***

*(i) Capital social-*

Las acciones ordinarias se clasifican en el capital contable. Los costos incrementales que sean directamente atribuibles a la emisión de acciones ordinarias se reconocen como una deducción del capital contable, neto de efectos de impuestos. El Grupo tiene un único tipo de acción ordinaria, que es la Clase I Serie A, las cuales son representativas de la porción fija sin valor nominal. Dicha serie A tiene derechos de voto totales.

Cuando las acciones previamente reconocidas como parte del capital contable son recompradas (acciones en tesorería), el monto de la contraprestación pagada se reconoce como una reducción de capital. Las acciones recompradas se clasifican como parte del capital social.

*(ii) Clasificación y medición de activos financieros y pasivos financieros -*

La NIIF 9 incluye tres categorías de clasificación principales para los activos financieros: medidos al costo amortizado, al valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRCORI), y al valor razonable con cambios en resultados (VRCR). La clasificación de los activos financieros bajo esta norma se basa en el modelo de negocios en el que un activo financiero es gestionado y en sus características de flujo de efectivo contractual.

*(iii) Reconocimiento y medición inicial -*

Todos los otros activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente cuando el Grupo se hace parte de las disposiciones contractuales del instrumento. Las cuentas por cobrar comerciales e instrumentos de deuda emitidos se reconocen cuando estos se originan.

Un activo financiero (a menos que sea un deudor comercial sin un componente de financiamiento significativo) o pasivo financiero se mide inicialmente al valor razonable más los costos de transacción directamente atribuibles a su adquisición o emisión, con excepción de una transacción no medida al valor razonable con cambios en resultados. Una cuenta por cobrar comercial sin un componente de financiamiento significativo se mide inicialmente al precio de la transacción.

*(iv) Clasificación y medición posterior-*

Activos financieros.

En el reconocimiento inicial, un activo financiero se clasifica como medido a: costo amortizado, a valor razonable con cambios en otro resultado integral- inversión en deuda, a valor razonable con cambios en otro resultado integral- inversión en patrimonio, o a valor razonable con cambios en resultados.

Los activos financieros no se reclasifican después de su reconocimiento inicial, excepto si el Grupo cambia su modelo de negocio por uno para gestionar los activos financieros, en cuyo caso todos los activos financieros afectados son reclasificados el primer día del primer período sobre el que se informa posterior al cambio en el modelo de negocio.

Un activo financiero deberá medirse al costo amortizado si se cumplen las dos condiciones siguientes y no está medido a valor razonable con cambios en resultados como se muestra:

- a) el activo financiero se conserva dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros para obtener flujos de efectivo contractuales; y
- b) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente

Una inversión en deuda deberá medirse al valor razonable con cambios en otro resultado integral si se cumplen las dos condiciones siguientes y no está medido a valor razonable con cambios en resultados:

- a) El activo financiero se conserva dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se logra tanto obteniendo los flujos de efectivo contractuales como vendiendo los activos financieros; y
- b) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

En el reconocimiento inicial de una inversión de patrimonio que no es mantenida para negociación, el Grupo puede realizar una elección irrevocable en el momento del reconocimiento inicial de presentar los cambios posteriores en el valor razonable en otro resultado integral. Esta elección se hace individualmente para cada inversión.

Todos los activos financieros no clasificados como medidos al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otro resultado integral, son medidos al valor razonable con cambios en resultados. Esto incluye todos los activos financieros derivados.

En el reconocimiento inicial, el Grupo puede designar irrevocablemente un activo financiero que de alguna otra manera cumple con el requerimiento de estar medido al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otro resultado integral como al valor razonable con cambios en resultados si haciéndolo elimina o reduce significativamente una incongruencia de medición o reconocimiento que surgiría en otro caso.

*(v) Evaluación del modelo de negocio-*

El Grupo realiza una evaluación del objetivo del modelo de negocio en el que se mantiene un activo financiero a nivel de cartera, ya que este activo es el que mejor refleja la manera en que se gestiona el negocio. La información considerada incluye: las políticas aplicables a la gestión de las cuentas por cobrar comerciales (cartera), el modelo de evaluación del rendimiento de la cartera y cómo este se informa al personal clave de la gerencia del Grupo; la gestión de los riesgos que afectan al rendimiento del modelo de negocio (y los activos financieros mantenidos en el modelo de negocio) y se considera la frecuencia, el valor y el calendario de las ventas, etc.

*(vi) Evaluación de los flujos de efectivo contractuales son solo los pagos del principal y los intereses –*

Para propósitos de esta evaluación, el ‘principal’ se define como el valor razonable del activo financiero en el momento del reconocimiento inicial. El ‘interés’ se define como la contraprestación por el valor temporal del dinero por el riesgo crediticio asociado con el importe principal pendiente durante un periodo de tiempo concreto y por otros riesgos y costos de préstamo básicos (por ejemplo, el riesgo de liquidez y los costos administrativos), así como también un margen de utilidad.

Al evaluar si los flujos de efectivo contractuales son solo pagos del principal y los intereses, el Grupo considera los términos contractuales del instrumento. Esto incluye evaluar si un activo financiero contiene una condición contractual que pudiera cambiar el calendario o importe de los flujos de efectivo contractuales de manera que no cumpliría esta condición. Al hacer esta evaluación, el Grupo considera:

- hechos contingentes que cambiarían el importe o el calendario de los flujos de efectivo;
- términos que podrían ajustar la tasa contractual, incluyendo características de tasa variable;
- características de pago anticipado y prórroga; y

*(vii) Medición posterior y ganancias y pérdidas-*

<b>Activos financieros al valor razonable con cambios en resultados</b>	Estos activos se miden posteriormente al valor razonable. Las ganancias y pérdidas netas, incluyendo cualquier ingreso por intereses o dividendos, se reconocen en resultados.
<b>Activos financieros al costo amortizado</b>	Estos activos se miden posteriormente al costo amortizado usando el método del interés efectivo. El costo amortizado se

	reduce por las pérdidas por deterioro. El ingreso por intereses, las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera y el deterioro se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida en la baja en cuentas se reconoce en resultados.
<b>Inversiones de deuda a VRCORI</b>	Estos activos se miden posteriormente al valor razonable. El ingreso por intereses calculado bajo el método de interés efectivo, las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera y el deterioro se reconocen en resultados. Otras ganancias y pérdidas netas se reconocen en otro resultado integral. En el momento de la baja en cuentas, las ganancias y pérdidas acumuladas se registran en otro resultado integral y después se reclasifican en resultados.
<b>Inversiones de patrimonio a VRCORI</b>	Estos activos se miden posteriormente al valor razonable. Los dividendos se reconocen como ingresos en resultados a menos que el dividendo claramente represente una recuperación de parte del costo de la inversión. Otras ganancias y pérdidas netas se reconocen en otro resultado integral y nunca se reclasifican en resultados.

*(viii) Pasivos financieros - Clasificación, medición posterior y ganancias y pérdidas-*

Los pasivos financieros se clasifican como medidos al costo amortizado o al valor razonable con cambios en resultados.

Un pasivo financiero se clasifica a valor razonable con cambios en resultados si está clasificado como mantenido para negociación, es un derivado o es designado como tal en el reconocimiento inicial. Las ganancias y pérdidas netas, incluyendo cualquier gasto por intereses, se reconocen en resultados.

Los otros pasivos financieros se miden posteriormente al costo amortizado usando el método de interés efectivo. El ingreso por intereses y las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida en la baja en cuentas también se reconoce en resultados.

*(ix) Baja en cuentas-*

El Grupo da de baja en cuentas un activo financiero cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales en una transacción en que la se transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad del activo financiero, o no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad y no retiene control sobre los activos transferidos.

El reconocimiento de la baja de un pasivo financiero se genera cuando las obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o bien hayan expirado. El Grupo también da de baja en cuentas un pasivo financiero cuando se modifican sus condiciones y los flujos de efectivo del pasivo modificado son sustancialmente distintos. En este caso, se reconoce un nuevo pasivo financiero con base en las condiciones nuevas al valor razonable.

En el momento de la baja en cuentas de un pasivo financiero, la diferencia entre el importe en libros del pasivo financiero extinto y la contraprestación se reconoce en resultados.

*(x)Compensación-*

Un activo y un pasivo financiero serán objeto de compensación, de manera que se presente en el estado de situación financiera su importe neto, cuando y solo cuando el Grupo tenga, en el momento actual, el derecho, exigible legalmente, de compensar los importes reconocidos y tenga la intención de liquidar por el importe neto, o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

*(xi)Instrumentos financieros derivados y contabilidad de coberturas -*

El Grupo mantiene instrumentos financieros derivados para cubrir la exposición de riesgo en tasas de interés proveniente de sus pasivos a largo plazo a la tasa de interés interbancaria de equilibrio (TIIE) más un spread.

Los derivados se miden inicialmente a valor razonable. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son medidos a valor razonable, y sus cambios se reconocen en resultados, si no fueron designados de cobertura contable.

El Grupo designa Swaps de tasa de interés, los cuales cubren su exposición a la tasa de interés TIIE, como instrumentos de cobertura para cubrir la variabilidad en los flujos de efectivo asociados con transacciones pronosticadas altamente probables que surgen de cambios en tasas de interés, por el pago de intereses de sus pasivos financieros a una tasa variable.

Al inicio de las relaciones de cobertura designadas, el Grupo documenta el objetivo y estrategia de gestión de riesgos para llevar a cabo la cobertura. El Grupo también documenta la relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura, incluyendo si se espera que los cambios en los flujos de efectivo de la partida cubierta y el instrumento de cobertura se compensen entre sí.

**Coberturas de flujos de efectivo**

Cuando un instrumento derivado es designado como instrumento de cobertura de flujo de efectivo, la porción efectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce en otros resultados integrales y se acumula en el rubro de valuación de cobertura de flujos de

efectivo. La porción efectiva de los cambios en el valor razonable del derivado que se reconoce en otros resultados integrales se limita al cambio acumulado en el valor razonable de la partida cubierta, determinado sobre una base del valor presente, desde el inicio de la cobertura. Cualquier porción inefectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce de inmediato en resultados.

El Grupo designa solo el cambio en el valor razonable del elemento spot de los swaps de tasa de interés, como el instrumento de cobertura en las relaciones de cobertura de flujo de efectivo. El cambio en el valor razonable del elemento forward, como lo es el spread de la tasa de interés en los swaps, se contabiliza por separado como un costo de la cobertura y se reconoce en un rubro denominado costos de cobertura dentro del capital contable.

Para todas las otras transacciones pronosticadas cubiertas, el importe acumulado en la valuación de cobertura de flujos de efectivo y el costo de cobertura es reclasificado a resultados en el mismo período o períodos durante los que los flujos de efectivo futuros esperados cubiertos afectarán el resultado.

Una relación de cobertura debe discontinuarse prospectivamente cuando deja de cumplir con los criterios para reconocer una relación de cobertura, esto incluye cuando el instrumento de cobertura se vende, expira, se rescinde o se ejerce, así como después de que se ha considerado o llevado a cabo cualquier reequilibrio en la relación de cobertura y la relación de cobertura resulta ser no efectiva o no cumple con el objetivo de la administración de riesgo del Grupo.

Cuando se discontinúa la contabilidad de coberturas para las coberturas de flujos de efectivo, el importe que se ha acumulado en la valuación de cobertura de flujos de efectivo y el costo de cobertura permanece en el capital contable hasta que se reclasifica a resultados en el mismo período o períodos en los que los flujos de efectivo futuros esperados cubiertos afectan el resultado.

#### ***(d)Equipo de transporte y maquinaria, neto-***

##### *(i)Reconocimiento y valuación-*

En su reconocimiento inicial, el equipo de transporte y maquinaria se reconocen al costo. El costo incluye los gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo. Los programas de cómputo adquiridos que sean parte integral de la funcionalidad del equipo de cómputo correspondiente se capitalizan como parte de ese equipo.

En su valuación posterior, las partidas de equipo de transporte y maquinaria se reconocen a su costo menos depreciación acumulada, menos pérdidas por deterioro.

Cuando las partes de una partida de equipo de transporte y maquinaria tienen diferentes vidas útiles, se registran como componentes separados (componentes mayores).

Las ganancias y pérdidas por la venta de una partida de equipo de transporte y maquinaria se determinan comparando los recursos provenientes de la venta contra el valor en libros de equipo de transporte y maquinaria, y se reconocen netos en el resultado del ejercicio.

*(ii) Costos subsecuentes-*

El costo de reemplazo de una partida de equipo de transporte y maquinaria se reconoce en el valor en libros si es probable que los beneficios económicos futuros, comprendidos en dicha parte, fluirán para el Grupo y su costo se puede determinar de manera confiable y/o incrementan la vida útil del bien. El valor en libros de la parte reemplazada se da de baja contra resultados. Los costos de reparación y mantenimiento se reconocen en resultados conforme se incurren.

*(iii) Depreciación-*

El equipo de transporte y maquinaria son depreciados desde la fecha en que están disponibles para su uso o, en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en que el activo ha sido completado y está listo para su uso.

La depreciación se calcula sobre el monto susceptible de depreciación, que corresponde al costo de un activo, u otro monto que substituya al costo, menos su valor residual.

La depreciación se reconoce en resultados usando el método de unidades producidas (Kilómetros recorridos) para ciertos tracto-camiones y para el resto de las propiedades y equipo se usa el método de línea recta de acuerdo con la vida útil estimada de cada componente toda vez que esto refleja de mejor manera el patrón de consumo esperado de los beneficios económicos futuros comprendidos en el activo.

Las tasas anuales de depreciación de los principales grupos de activos se mencionan:

tracto-camiones y equipo de transporte de personas	5% a 20%
plataformas y cajas (para tracto-camiones)	5% y 15%
equipo de transporte	20% a 25%
maquinaria y equipo	10% a 25%
equipo de cómputo	30%
equipo telefónico	10% y 25%
edificio	5%
equipo de almacenaje	10%
mobiliario y equipo de oficina	10%
equipo rastreo	10% a 50%
equipo de seguridad	10%

Las mejoras a locales arrendados se amortizan durante el período útil de la mejora o el término del contrato, el que sea menor.

La Administración del Grupo realiza análisis económicos-financieros para determinar el valor residual que le corresponde a su equipo de transporte, y ha determinado que el valor residual se encuentra en un rango que va del 5.5% al 75% sobre el costo de adquisición, dependiendo del uso de los activos y del valor de disposición (venta) histórico reportado. El grupo actualiza su análisis de valor residual al menos una vez al año.

El equipo de transporte utilizado en la prestación de servicios de transporte de personas tiene un valor residual del 10%.

La Administración revisa al cierre de cada año: el método de depreciación, vidas útiles y valores residuales, y cuando es aplicable, estos valores se ajustan.

#### ***(e) Activos intangibles-***

Los activos intangibles con vida útil definida se integran principalmente por relaciones de clientes reconocidas en una combinación de negocios, a su valor de razonable a la fecha de dicha combinación, y se amortizan en línea recta durante la vida útil estimada de 10 y 15 años, la cual fue determinada con base en los hechos históricos de la permanencia que tienen los clientes con el Grupo.

Los activos intangibles con vida útil indefinida están representados, principalmente por marcas adquiridas en una combinación de negocios, reconocidas a su valor de razonable a la fecha de la combinación, menos pérdidas por deterioro acumuladas.

#### ***(f) Crédito mercantil-***

El crédito mercantil se mide como el exceso de la suma de la contraprestación transferida en una combinación de negocios, sobre el neto de los montos de activos adquiridos identificables y pasivos asumidos a la fecha de adquisición.

#### ***(g) Inventario y costo de venta-***

Los inventarios se valúan a su costo o al valor neto de realización, el menor. Los inventarios están representados principalmente por combustibles, lubricantes y refacciones. El costo de los inventarios se determina por el método de costos de adquisición.

Para la asignación del costo unitario de los inventarios se utiliza la fórmula de costos promedios.

El Grupo registra las estimaciones necesarias para reconocer disminuciones en el valor de sus inventarios por obsolescencia, lento movimiento y otras causas que indiquen que el

aprovechamiento o realización de los artículos que forman parte del inventario resultará inferior al valor registrado.

**(h) Deterioro-**

*(i) Activos financieros no derivados -*

El Grupo reconoce estimaciones para pérdidas crediticias esperadas por:

- los activos financieros medidos al costo amortizado;
- las inversiones de deuda medidas al valor razonable con cambios en otro resultado integral;
- y
- activos del contrato.

El Grupo mide las correcciones de valor por un importe igual a las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo, excepto por lo siguiente, que se mide al importe de las pérdidas crediticias esperadas de doce meses:

- instrumentos de deuda que se determina que tienen un riesgo crediticio bajo a la fecha de presentación; y
- otros instrumentos de deuda y saldos bancarios para los que el riesgo crediticio (es decir, el riesgo de que ocurra incumplimiento durante la vida esperada del instrumento financiero) no ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial.

Las correcciones de valor por cuentas por cobrar comerciales y activos del contrato siempre se miden por un importe igual al de las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida.

Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial al estimar las pérdidas crediticias esperadas, el Grupo considera la información razonable y sustentable que sea relevante y esté disponible sin costos o esfuerzos indebidos. Esta incluye información y análisis cuantitativos y cualitativos, basada en la experiencia histórica del Grupo y una evaluación crediticia informada incluida aquella referida al futuro.

En el caso de las cuentas por cobrar comerciales sin un componente de financiación significativo, la entidad puede escoger como su política contable aplicar el modelo general para medir la corrección de valor o siempre medir la corrección de valor por un importe igual a la pérdida crediticia esperada durante el tiempo de vida. El Grupo ha escogido la última política.

El Grupo considera que un activo financiero está en incumplimiento cuando:

- no es probable que el prestatario pague sus obligaciones crediticias por completo al Grupo, sin recurso por parte del Grupo a acciones como la ejecución de la garantía (si existe alguna); o

-el activo financiero tiene una mora de 60, 90 o 120 días dependiendo de la cartera y el análisis sobre estado absorbente.

Las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida son las pérdidas crediticias que resultan de todos los posibles sucesos de incumplimiento durante la vida esperada de un instrumento financiero.

El período máximo considerado al estimar las pérdidas crediticias esperadas es el período contractual máximo durante el que el Grupo está expuesto al riesgo de crédito.

### **Medición de las pérdidas crediticias esperadas**

Las pérdidas crediticias esperadas son el promedio ponderado por probabilidad de las pérdidas crediticias. Las pérdidas crediticias se miden como el valor presente de las insuficiencias de efectivo (es decir, la diferencia entre el flujo de efectivo adeudado a la entidad de acuerdo con el contrato y los flujos de efectivo que el Grupo espera recibir).

Conforme a la metodología de pérdida esperada seleccionada, las provisiones se calculan de acuerdo con lo siguiente:

La probabilidad de incumplimiento (PD) y la severidad de la pérdida (LGD) son el resultado de la aplicación del modelo estadístico bajo el método simplificado para la medición del deterioro de cuentas por cobrar durante el periodo de vida del instrumento (factura o cuenta por cobrar). Como resultado se obtiene la tasa de pérdida (PD\*LGD), la cual debe utilizarse para el cálculo de provisiones/reservas aplicables para los eventos del a partir del 1o. de enero de 2018.

Esta evaluación cuantitativa será continúa y en caso de ser aplicable se realizarán ajustes a la tasa de pérdida esperada (deterioro) de manera semestral.

### **Presentación de la corrección de valor para pérdidas crediticias esperadas en el estado de situación financiera**

Las correcciones de valor para los activos financieros medidos al costo amortizado se deducen del importe en libros bruto de los activos.

En el caso de los instrumentos de deuda al valor razonable con cambios en otro resultado integral, la corrección de valor se carga a resultados y se reconoce en otro resultado integral.

### **Castigo**

El importe en libros bruto de un activo financiero se castiga cuando el Grupo no tiene expectativas razonables de recuperar un activo financiero en su totalidad o una porción de

este. El Grupo hace una evaluación individual de la oportunidad y el alcance del castigo con base en si existe o no una expectativa razonable de recuperación. El Grupo no espera que exista una recuperación significativa del importe castigado. No obstante, los activos financieros que son castigados podrían estar sujetos a actividades a fin de cumplir con los procedimientos del Grupo para la recuperación de los importes adeudados.

*(ii) Activos no financieros –*

El valor en libros de los activos no financieros, distintos a inventarios, debe estar sujeto a análisis de indicios de deterioro elaborados por lo menos una vez al año durante el tercer trimestre del ejercicio en curso y/o cuando existan cambios en circunstancias internas y/o externas que afecten el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo. Cuando se identifiquen indicios, se realizará (en los casos aplicables) un estudio de deterioro, para estimar el valor de recuperación del activo.

El valor de recuperación de un activo o unidad generadora de efectivo es el que resulte mayor entre su valor en uso y su valor razonable menos costos de venta.

Al evaluar el valor en uso, los flujos futuros de efectivo estimados se descuentan a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones de mercado actual del valor del dinero atribuible al factor tiempo y los riesgos específicos al activo.

Para efectos de las pruebas de deterioro, los activos que no se pueden probar individualmente se integran en grupos más pequeños de activos que generan entradas de efectivo por uso continuo y que son en su mayoría independientes de las entradas de efectivo de otros activos o grupos de activos (la “unidad generadora de efectivo”).

Para efectos de las pruebas de deterioro del crédito mercantil, éste se distribuye al grupo de las unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficien por las sinergias de la combinación de negocios que lo originó. Tal distribución está sujeta a una prueba de tope de segmento operativo y refleja el nivel más bajo al cual el crédito mercantil se monitorea para efectos de informes internos.

Los activos corporativos no generan entradas de efectivo por separado. Si hay alguna indicación de que un activo corporativo pudiera estar deteriorado, entonces se determina el valor de recuperación de la unidad generadora de efectivo a la cual pertenece el activo corporativo.

Se reconoce una pérdida por deterioro si el valor en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo es superior a su valor de recuperación. Las pérdidas por deterioro se reconocen en resultados.

***(i) Beneficios a empleados-******(i) Planes de beneficios definidos-***

Las obligaciones del Grupo respecto al plan de beneficios definidos se calculan estimando el monto del beneficio futuro devengado por los empleados a cambio de sus servicios en los periodos en curso y pasados; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente.

La tasa de descuento es el rendimiento a la fecha de reporte de los bonos gubernamentales que tienen fechas de vencimiento aproximadas a los vencimientos de las obligaciones del Grupo y que están denominados en la misma moneda en la cual se espera que se paguen los beneficios. El cálculo se realiza anualmente por un actuario calificado tercero utilizando el método de crédito unitario proyectado.

El Grupo reconoce las ganancias y pérdidas actuariales derivadas de los planes de beneficios definidos en la cuenta de utilidad integral, en el periodo en que ocurren.

***(ii) Beneficios por terminación-***

Los beneficios por terminación se reconocen como un gasto cuando el Grupo está comprometido de manera demostrable, sin posibilidad real de dar marcha atrás, con un plan formal detallado, ya sea para terminar la relación laboral antes de la fecha de retiro normal, o bien, a proporcionar beneficios por terminación como resultado de una oferta que se realice para estimular el retiro voluntario. Los beneficios por terminación para los casos de retiro voluntario se reconocen como un gasto sólo si el Grupo ha realizado una oferta de retiro voluntario, es probable que la oferta sea aceptada, y el número de aceptaciones se puede estimar de manera confiable. Si los beneficios son pagaderos a más de 12 meses después del periodo de reporte, entonces se descuentan a su valor presente.

***(iii) Beneficios de los empleados a corto plazo-***

Las obligaciones por beneficios a los empleados a corto plazo se valúan sobre una base sin descuento y se cargan a resultados conforme se prestan los servicios respectivos.

Se reconoce un pasivo por el monto que se espera pagar bajo los planes de bonos en efectivo a corto plazo o reparto de utilidades, si el Grupo tiene una obligación legal o asumida de pagar dichos montos como resultado de servicios anteriores prestados por el empleado, y la obligación se puede estimar de manera confiable.

***(iv) Participación de los trabajadores en la utilidad (“PTU”)-***

La PTU causada en el año se determina de conformidad con las disposiciones fiscales vigentes. Conforme la legislación fiscal vigente, las empresas están obligadas a compartir el 10% de sus utilidades gravables a sus empleados y se registra como un gasto general.

***(j) Provisiones-***

El Grupo reconoce, con base en estimaciones de la Administración, provisiones de pasivo por aquellas obligaciones presentes las cuales surgen como consecuencia de eventos pasados y para liquidarse, el Grupo espera desprenderse de recursos que incorporan beneficios económicos.

**(k) Ingresos-**

Los ingresos de actividades ordinarias se reconocerán cuando se satisfaga una obligación de desempeño mediante la transferencia de los bienes o servicios comprometidos al cliente, por lo tanto, las obligaciones de desempeño podrán ser satisfechas a lo largo del tiempo y el reconocimiento de su ingreso se hará también a lo largo del tiempo mediante el uso de métodos para medir el progreso hacia la satisfacción completa de la obligación de desempeño y se pueda medir este de manera razonable.

Sí la obligación de desempeño no se satisface a lo largo del tiempo, entonces se hará en un momento determinado. Por lo que la Administración determinará el momento concreto en que un cliente obtiene el control de un activo comprometido y por lo tanto se satisface una obligación de desempeño. Se deberán considerar los indicadores de la transferencia de control de los bienes y/o servicios.

<b>Tipo de servicio</b>	<b>Naturaleza y oportunidad de la satisfacción de las obligaciones</b>	<b>Política de reconocimiento de ingresos</b>
Ingresos por fletes	Consiste en la prestación de servicios de transporte terrestre de carga nacionales e internacionales y servicios relacionados a favor del cliente, tales como maniobras de carga y descarga, almacenaje y cualquier otro que sea previamente solicitado por el cliente. Las facturas se emiten conforme se prestan los servicios y son pagaderas en un plazo de 30 a 120 días	Los ingresos por servicios se reconocen a lo largo del tiempo, ya que el cliente simultáneamente recibe y consume los beneficios conforme la compañía presta el servicio.
Servicios de logística	Consiste en la prestación de servicios de almacenaje, recolección, preparación y carga de mercancía para embarques, además del control de inventarios. Las facturas son emitidas mensualmente y pagaderas usualmente en un plazo de 120 días.	Los ingresos por servicios se reconocen, conforme se prestan.
Ingresos por mensajería y paquetería	Estos servicios consisten en la entrega, recolección y distribución de mensajería y paquetería de personas físicas y morales a nivel nacional e internacional. Las facturas se emiten mensualmente y son pagaderas usualmente en un plazo de 30 días	Los ingresos por servicios se reconocen a través del tiempo, conforme se prestan.
Transporte de personal	Se refieren a la prestación de servicios de transporte escolar, de personal y transportación turística. Las facturas de servicio se emiten mensualmente y son pagaderos usualmente en un plazo de 30 a 90 días	Los ingresos por servicios de transporte se reconocen conforme estos se prestan

***(l) Ingresos y costos financieros-***

Los ingresos financieros representan ingresos por intereses sobre inversiones y de depósitos bancarios de alta liquidez y ganancias cambiarias. Los ingresos por intereses se reconocen en resultados conforme se devengan.

Los costos financieros comprenden gastos por intereses sobre deuda, así como los correspondientes a arrendamientos conforme a la IFRS 16, pérdidas cambiarias, efecto de valuación de instrumentos financieros, y el costo financiero del plan de beneficios definidos.

***(m) Impuesto a la utilidad-***

El impuesto a la utilidad causado y el impuesto a la utilidad diferido se reconocen en resultados excepto por partidas reconocidas directamente en la cuenta de utilidad integral o partidas adquiridas en una adquisición de negocios.

El impuesto a la utilidad a cargo del ejercicio se determina de acuerdo con los requerimientos legales y fiscales, aplicando las tasas de impuestos promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha del reporte, y cualquier ajuste al impuesto a cargo respecto a años anteriores. Estos requerimientos fiscales requieren calcular el resultado fiscal considerando los ingresos cobrados y deducciones pagadas en el ejercicio.

El impuesto a la utilidad diferido se registra de acuerdo con el método de activos y pasivos, el cual compara los valores contables y fiscales de los activos y pasivos del Grupo y se reconocen impuestos a la utilidad diferidos (activos o pasivos) respecto a las diferencias temporales entre dichos valores.

No se reconocen impuestos a la utilidad diferidos por el reconocimiento inicial de activos y pasivos en una transacción que no afecte al resultado contable ni fiscal, y diferencias relativas a inversiones en subsidiarias y asociadas en la medida en que el Grupo pueda controlar la fecha de reversión y es probable que no se revertirán en un futuro previsible.

Los impuestos a la utilidad diferidos se calculan utilizando las tasas que se espera se aplicarán a las diferencias temporales cuando se reviertan, con base en las leyes promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha de los estados financieros. Los activos y pasivos por impuestos a la utilidad diferidos se compensan si existe un derecho legalmente exigible para compensar los activos y pasivos fiscales causados, y corresponden a impuesto sobre la renta gravado por la misma autoridad fiscal y a la misma entidad fiscal, o sobre diferentes entidades fiscales, pero pretenden liquidar los activos y pasivos fiscales causados sobre una base neta o sus activos y pasivos fiscales se materializan simultáneamente.

Se reconoce un activo diferido por diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que en el futuro se disponga de utilidades gravables contra las cuales se puedan aplicar.

Los activos diferidos se revisan a la fecha de reporte y se reducen en la medida en que la realización del correspondiente beneficio fiscal ya no sea probable.

***(n) Pagos anticipados-***

Incluyen principalmente seguros, fianzas y rentas pagadas por anticipado que se reciben con posterioridad a la fecha del estado de situación financiera y durante el transcurso normal de las operaciones. Cuando los plazos de las adquisiciones y servicios son mayores a doce meses, el importe que excede de dicho plazo se presenta en el activo no circulante en el estado de situación financiera.

***(o) Incentivos gubernamentales-***

Derivado de la actividad preponderante del Grupo, cuenta con incentivos gubernamentales tales como: estímulos por peajes y estímulos por combustibles. Dichos estímulos son transferidos al Grupo vía acreditamiento a los Impuestos Sobre la Renta (ISR) causados. Por su sustancia económica, el Grupo reconoce estos estímulos como una disminución de los costos totales.

***(p) Contingencias-***

Las obligaciones o pérdidas importantes relacionadas con contingencias se reconocen cuando es probable que sus efectos se materialicen y existan elementos razonables para su cuantificación. Si no existen estos elementos razonables, se incluye su revelación en forma cualitativa en las notas a los estados financieros. Los ingresos, utilidades o activos contingentes se reconocen hasta el momento en que existe certeza de su realización.

***(q) Plan de acciones-***

El Grupo ha concedido beneficios liquidables mediante pagos basados en acciones a cierto personal ejecutivo clave de la Administración, sujetos a ciertas condiciones de desempeño. El costo de los pagos otorgados se reconoce en el rubro de gastos generales dentro del concepto de costo laboral, con la correspondiente aplicación en el capital contable, en el periodo de adquisición de derechos (3 años). Las características de este plan se mencionan en la nota 22 (d) (i).

***(r) Utilidad básica por acción-***

El Grupo presenta información sobre la utilidad básica correspondiente a sus acciones ordinarias. La utilidad básica por acción (“UPA”) se calcula dividiendo la utilidad o pérdida atribuible a los accionistas poseedores de acciones ordinarias del Grupo entre el número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el periodo, ajustado por las acciones propias que se poseen.

***(s) Información por segmentos-***

Un segmento operativo es un componente del Grupo que se dedica a actividades de negocios por las cuales puede obtener ingresos e incurrir en gastos, lo que incluye ingresos y gastos relativos a

transacciones con cualquiera de los otros componentes del Grupo. Las transacciones entre segmentos se determinan sobre la base de precios equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.

#### **(t)Cambios en las políticas contables significativas-**

El Grupo ha aplicado inicialmente la NIIF 16 a partir del 1o. de enero de 2019. Algunas otras normas también entraron en vigencia a partir de esa misma fecha, pero no tienen un efecto significativo sobre los estados financieros del Grupo.

Política aplicable antes del 1o. de enero de 2019.

Cuando el Grupo actuaba como arrendatario, determinaba al comienzo del arrendamiento si cada arrendamiento era un arrendamiento financiero o uno operativo. Para clasificar cada arrendamiento, el Grupo realizaba una evaluación general de si el arrendamiento transfería o no sustancialmente todos los riesgos y ventajas inherentes a la propiedad del activo subyacente. Si este era el caso, el arrendamiento era un arrendamiento financiero; si no era así, era un arrendamiento operativo. Como parte de esta evaluación, el Grupo consideraba ciertos indicadores como por ejemplo si el arrendamiento cubría la mayor parte de la vida económica del activo.

Los activos mantenidos bajo otros arrendamientos se clasificaban como arrendamientos operativos y no se reconocían en el estado de situación financiera del Grupo. Los pagos realizados bajo arrendamientos operativos se reconocen en forma lineal en el estado de resultados durante el plazo del arrendamiento.

Política aplicable a partir del 1o. de enero de 2019

#### **i)NIIF 16 Arrendamientos-**

A partir del 1o. de enero de 2019 entró en vigor la NIIF 16, que sustituyó al IAS 17 y eliminó para el arrendatario la distinción entre arrendamiento operativo y financiero.

Al inicio de un contrato la entidad evaluará si un contrato es, o contiene un arrendamiento, el cuál será considerado como tal, si se transmite el derecho a controlar el uso de un activo identificado por un periodo de tiempo a cambio de una contraprestación. Para evaluar si un contrato conlleva el derecho a controlar el uso de un activo identificado, el Grupo usa la definición de arrendamiento incluida en la Norma NIIF 16.

Un arrendatario podrá optar por no aplicar la contabilidad establecida en la norma en los siguientes casos:

1. Arrendamientos a corto plazo.
2. Arrendamientos de bajo valor.

*i.1) Medición inicial*

La medición inicial del activo por derecho de uso estará determinada por la medición inicial del pasivo por arrendamiento ajustado por los pagos por arrendamiento realizados antes o a partir de la fecha de comienzo, más cualquier costo directo inicial incurrido y una estimación de los costos a incurrir al desmantelar y eliminar el activo subyacente o el lugar en el que está ubicado, menos los incentivos de arrendamiento recibidos, en caso de ser aplicable conforme a lo establecido en el contrato de arrendamiento

El pasivo por arrendamiento se mide al costo amortizado usando el método de interés efectivo el cual corresponde al valor presente de los pagos por arrendamiento que no se hayan pagado en esa fecha y se descontarán utilizando una tasa de interés implícita en el arrendamiento, en caso de no poder determinarse fácilmente se utilizará la tasa incremental por préstamos del arrendatario.

La tasa de interés incremental se define como la tasa de interés que un arrendatario tendría que pagar por pedir prestado por un plazo similar, y con una seguridad semejante, los fondos necesarios para obtener un activo de valor similar al activo por derecho de uso en un entorno económico parecido. El Grupo determina su tasa incremental por préstamos obteniendo tasas de intereses de diversas fuentes y realiza ciertos ajustes para reflejar los plazos de arrendamiento y el tipo de activo arrendado

Entre los pagos por arrendamientos que deberán ser considerados están los pagos fijos menos cualquier incentivo, los importes que se esperan pagar como garantía del valor residual y los pagos por arrendamientos variables.

*i.2) Mediciones posteriores*

Después de la fecha de comienzo, un arrendatario medirá su activo por derecho de uso aplicando el modelo del costo, menos la depreciación usando el método en línea recta, a menos que el arrendamiento transfiera la propiedad del activo subyacente al Grupo al final del plazo. En este caso, el activo por derecho de uso se depreciará a lo largo de la vida útil del activo subyacente, que se determina sobre la misma base que la de propiedades y equipos (de acuerdo con la NIC 16) y las pérdidas acumuladas por deterioro (de acuerdo con la NIC 36), si las hubiere, y se ajusta por ciertas nuevas mediciones del pasivo por arrendamiento.

La medición posterior del pasivo por arrendamiento deberá incluir el interés determinado menos los pagos por arrendamientos realizados.

*i.3) Modificaciones al contrato*

Un cambio en el alcance de un arrendamiento, o la contraprestación de un arrendamiento, que no fue parte de los términos y condiciones originales (por ejemplo, añadir o terminar el derecho a

usar uno o más activos subyacentes, o ampliar o acortar la duración contractual del arrendamiento).

Un arrendatario medirá nuevamente el pasivo por arrendamiento descontando los pagos por arrendamiento modificados usando una tasa de descuento modificada y también en los casos en que:

- (a) se produce un cambio en el plazo del arrendamiento, o
- (b) se produce un cambio en la evaluación de una opción para comprar el activo

El ajuste se realizará contra el activo por derecho de uso.

*i.4) Arrendamientos de corto plazo y arrendamientos de activos de bajo valor.*

El Grupo ha escogido no reconocer activos por derechos de uso y pasivos por arrendamiento por los arrendamientos de activos de bajo valor y arrendamientos de corto plazo. El Grupo reconoce los pagos por estos arrendamientos como gasto sobre una base lineal durante el plazo del arrendamiento.

**ii) Arrendamientos clasificados como arrendamientos financieros bajo la norma NIC 17.**

El Grupo arrienda una serie de tracto camiones, cajas y equipo de transporte de personas. Estos arrendamientos estaban clasificados como arrendamientos financieros bajo la norma NIC 17. Para estos arrendamientos el importe en libros del activo por derecho de uso y el pasivo por arrendamiento al 1o. de enero de 2019 se determinaba al importe en libros del activo por arrendamiento y el pasivo por arrendamiento bajo la Norma NIC 17 inmediatamente antes de esa fecha.

**iii) INIIF 23-**

La política contable actual del Grupo para tratamientos inciertos de los impuestos a las ganancias es coherente con los requisitos de la INIIF 23 La Incertidumbre frente a los Tratamientos del Impuesto a las Ganancias, que entró en vigor el 1 de enero de 2019. La adopción de esta norma no tuvo impacto en los estados financieros consolidados.

**(i) Pronunciamientos normativos no adoptados-**

Las siguientes normas nuevas o sus modificaciones no han sido aplicadas anticipadamente por el Grupo en la preparación de estos estados financieros consolidados auditados.

No se espera que las siguientes normas e interpretaciones modificadas tengan un impacto significativo sobre los estados financieros consolidados del Grupo.

- Modificación al marco conceptual de las NIIF
  - Definición de negocios (Modificaciones a la Norma NIIF 3).
  - Definición de materialidad (Modificaciones a la NIIF 1 y NIIF 8)
-

## **[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34**

### **Descripción de sucesos y transacciones significativas**

A la fecha de emisión de los estados financieros consolidados al 31 de diciembre 2019.

#### a)Contingencia Sanitaria por COVID-19.

La aparición y propagación del brote de coronavirus (COVID-19) a principios de 2020 ha afectado la actividad comercial y económica en China así como a nivel internacional. Si bien el alcance y el impacto final de dicho virus aún se desconoce, la condición financiera y los resultados de las operaciones de la compañía podrían verse afectados por la contracción de la industria automotriz, los servicios que funcionan bajo demanda, la disminución de los clientes de artículos no esenciales o en el caso de nuestras operaciones en el norte del país por un cierre de la frontera como resultado de que las condiciones empeoren; sin embargo, estos impactos pudieran ser compensados parcialmente, con mayor movimiento de nuestros autotransportes del segmento de carga en el interior del país para garantizar el abasto, el incremento de la demanda de los clientes de logística de artículos esenciales, así como el mayor uso de los servicios de mensajería derivado del incremento de las compras en línea.

#### b)Efectos en indicadores financieros.

Como consecuencias económicas de la contingencia sanitaria por COVID- 19 distintos indicadores financieros han presentado movimientos atípicos e inesperados como es el caso del tipo de cambio del peso contra dólar, el cual ha representado una depreciación para el peso de aproximadamente el 30% a la fecha de emisión de los estados financieros.

Así mismo las tasas de interés de los bancos centrales a nivel mundial se han visto reducidas con la finalidad de facilitar el crédito e impulsar la economía. En México, el Banco de México efectuó la disminución de 7.0% a 6.5% de la Tasa de Interés Interbancaria a un día.

Adicional a los puntos anteriores también el precio de los combustibles se ha visto afectado por los acontecimientos de la contingencia sanitaria del COVID-19, teniendo un efecto de precios a la baja, siendo el más representativo en la gasolina con un 20%, mientras que el diésel ha presentado una disminución promedio del precio del 9%.

#### c)Otros eventos

En el mes de marzo de 2020 se efectuó la tercera disposición del crédito a largo plazo correspondiente a la línea de crédito disponible por un monto de \$1,000,000 con una tasa TIIE a 28 días, más un margen que oscilará entre 200 y 315 puntos base con vencimiento en 2023.

---

## Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

---

### Estacionalidad-

Es importante considerar que el negocio de Grupo Traxión es estacional. Típicamente el segundo semestre del año registra un mayor dinamismo en todos los negocios por tratarse de una época del año donde se muestra mayor actividad económica en el consumo general, tanto en México como en Estados Unidos. Dicha temporalidad pudiera verse afectada por el efecto del COVID-19

---

<b>Dividendos pagados, acciones ordinarias:</b>	0
---	---

---

<b>Dividendos pagados, otras acciones:</b>	0
--	---

---

<b>Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:</b>	0
--	---

---

<b>Dividendos pagados, otras acciones por acción:</b>	0
---	---

---