

## Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración .....	2
[110000] Información general sobre estados financieros .....	17
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	19
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	21
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	22
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto .....	24
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	26
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior .....	29
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera .....	32
[700002] Datos informativos del estado de resultados .....	33
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	34
[800001] Anexo - Desglose de créditos .....	35
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera .....	39
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto.....	40
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados .....	41
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	49
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos .....	53
[800500] Notas - Lista de notas.....	54
[800600] Notas - Lista de políticas contables.....	59
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34 .....	61

## [105000] Comentarios y Análisis de la Administración

### Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

#### Información Relevante del Trimestre

#### TRAXIÓN REPORTA RESULTADOS FINANCIEROS Y OPERATIVOS DEL PRIMER TRIMESTRE DE 2019

#### LOS INGRESOS CRECIERON 52.5% Y EL EBITDA AJUSTADO AUMENTÓ 102.6%

#### LA FLOTA PROMEDIO ALCANZÓ 8,002 UNIDADES MOTRICES

Las cifras presentadas en este reporte fueron preparadas de acuerdo con las Normas Internacionales de Reporteo Financiero (*International Financial Reporting Standards*, o "IFRS"), y están expresadas en millones de pesos nominales (MXN) a menos que se especifique lo contrario.

- ✂ **Los ingresos del trimestre totalizaron** Ps. 2,836 millones, un crecimiento de 52.5% con respecto al 1T18, principalmente debido a un incremento de 67.2% en los ingresos del segmento de carga y logística, y de 34.6% en los ingresos del segmento de transporte escolar y de personal.
- ✂ **El EBITDA<sup>(1)</sup> Ajustado consolidado totalizó** Ps. 572 millones, un crecimiento de 102.6% comparado con el 1T18. Este incremento se deriva del aumento en los ingresos consolidados, y de eficiencias en ciertos costos y en gastos, así como de mejoras operativas dentro de las subsidiarias, como parte del plan de sinergias de la Compañía.
- ✂ **El margen EBITDA** se ubicó en 20.2%, un crecimiento de 500 puntos base con respecto al 1T18.
- ✂ **La proporción de costos totales a ingresos** fue de 71.8%, una expansión de 30 puntos base comparado con el 1T18.
- ✂ **Los gastos generales** presentaron una contracción de 280 puntos base como porcentaje de los ingresos.
- ✂ **La utilidad neta** ascendió a Ps. 83 millones, comparado con una pérdida de Ps. 149 millones el mismo periodo del año anterior.
- ✂ **El flujo neto de efectivo de actividades de operación** totalizó Ps. 322 millones, comparado con Ps. 10 millones en 1T18.
- ✂ **La inversión en flota** y equipo durante el trimestre fue de Ps. 455 millones, comparado con Ps. 537 millones en el 1T18.
- ✂ **La deuda neta totalizó** Ps. 4,855 millones, mientras que la razón deuda neta / EBITDA de los últimos 12 meses se ubicó en 2.18x.
- ✂ **La flota promedio** durante el trimestre fue de 8,002 unidades motrices, que incluye 627 unidades de la flota de última milla<sup>(2)</sup>, esto representa un crecimiento de 37.6% comparado con el 1T18.
- ✂ **Los kilómetros recorridos** totalizaron 130.7 millones de kilómetros, un incremento de 38.0% comparado con el 1T18.

✂ **Los resultados financieros y operativos** del 1T18 están en línea con el presupuesto de la Compañía.

<sup>(1)</sup> EBITDA Ajustado significa la utilidad de operación, más gastos no recurrentes, más depreciación y amortización. El EBITDA incluye gastos relacionados con la reestructura e integración de MyM con las operaciones de carga de Grupo SID; incluye liquidaciones y penalidades por terminaciones anticipadas de contratos.

<sup>(2)</sup> Unidades de flota de última milla incluyen la flota de Redpack conformada por 86 camiones, 338 camiones ligeros/camionetas, 34 autos y 169 motocicletas.

---

## Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

---

Nuestra compañía.

Somos una empresa líder en la industria del autotransporte y logística en México, ofrecemos una solución única e integral de (i) autotransporte de carga y logística y (ii) servicios de transporte escolar y de personal. A través de estos dos segmentos operativos complementarios, prestamos servicios de autotransporte terrestre doméstico e internacional en un mercado altamente fragmentado. Derivado de la estrategia de adquisiciones disciplinada y orientada que hemos implementado, junto con nuestro crecimiento orgánico, hemos creado la plataforma “Traxión”, que incluye siete marcas clave reconocidas por su liderazgo y calidad en los mercados en los que prestan servicios. A través de nuestra diversificada flota de camiones y autobuses, así como de nuestros rigurosos programas de mantenimiento y renovación, somos capaces de prestar servicios de alta calidad en la República Mexicana y de coordinar servicios continuos hacia los Estados Unidos.

### **Segmento de Autotransporte de Carga y Logística**

Nuestro segmento de autotransporte de carga y logística provee servicios de autotransporte de carga a través de todo el país y al extranjero. Operamos una de las flotas de autotransporte terrestre más grandes en México, la cual, al cierre del 1T19, estaba integrada en promedio por 2,103 unidades motrices, incluyendo la flota de última milla de Redpack. Contamos con una de las flotas más modernas de la industria, con una edad promedio de 4.5 años, comparado con el promedio de la industria de 16.8 años, de acuerdo con datos de la SCT. Operamos servicios a través de nuestras subsidiarias, incluyendo MyM, Egoba, Grupo SID, AFN, El Bisonte y Redpack. Mantenemos un grado de centralización entre nuestras diferentes subsidiarias al promover el uso compartido de terminales, talleres de mantenimiento y un sistema centralizado de abastecimiento, entre otros. Esta centralización nos ayuda a generar eficiencias que nos permiten mantener flexibilidad, ofrecer precios competitivos e impulsar rentabilidad.

### **Segmento de Transporte Escolar y de Personal**

Prestamos servicios de transporte escolar y de personal y turismo a compañías y escuelas privadas principalmente bajo contratos por plazos preestablecidos. Operamos la flota de camiones y camionetas más grande en México: nuestra flota promedio es de 5,272 vehículos al cierre del 1T19. Prestamos los servicios de este segmento a través de nuestra subsidiaria LIPU.

---

## Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

---

Nos proponemos aprovechar nuestra escala y nuestro sólido balance general para continuar expandiendo nuestra rentabilidad del negocio a través del crecimiento orgánico e inorgánico. Nuestra estrategia de crecimiento se basa en los siguientes pilares: (i) mantener nuestras operaciones como las mejores de su gama para impulsar nuestro crecimiento orgánico acelerado; (ii) ejecutar una estrategia de adquisiciones disciplinada; (iii) expansión en nuestros

servicios comerciales; (iv) utilización estructurada de capital y financiamiento; y (v) capitalizar las dinámicas de la industria que nos sean favorables. Esperamos originar estas estrategias y al mismo tiempo mantener un enfoque en el desarrollo y fortalecimiento de las relaciones con nuestros clientes.

---

## Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

---

### Competencia

La industria de transporte está altamente fragmentada y es altamente competitiva. Nuestros principales competidores en los segmentos de carga y logística son compañías especializadas, flotas privadas de transporte y medios de transporte alternativos, primordialmente transporte de carga ferroviario. En el futuro, podríamos estar sujetos a competencia de empresas de carga estadounidenses, especialmente si se eliminan las restricciones de inversión extranjera en México. En nuestro segmento de transporte escolar y de personal nos enfrentamos a competencia de compañías de autobuses nacionales, regionales y locales, así como a otros medios de transporte, incluyendo transporte público urbano y suburbano y automóviles privados. Los efectos de un incremento en la competencia son inciertos y dependen de un número de factores, muchos de los cuales están fuera de nuestro control, incluyendo condiciones económicas, el marco regulatorio mexicano, el comportamiento de nuestros clientes y competidores, inversiones públicas o privadas en medios alternos de transporte (incluyendo infraestructura ferroviaria o transporte público urbano). Nuestros competidores podrían implementar planes de crecimiento en áreas donde tenemos mayor concentración de operaciones, estrategias de reducción de precios u otras estrategias comerciales enfocadas a clientes o sectores que atendemos.

### Industrias y clientes

Una afectación a los sectores o clientes que atienden cada uno de nuestros segmentos podrían impactar negativamente la demanda de nuestros servicios. Aunque nuestras operaciones en el sector de carga y logística proveen servicio a diferentes industrias, algunas de estas industrias han mostrado un mayor impacto en nuestras ventas e ingresos, los cuales podrían verse afectados por condiciones fuera de nuestro control.

### Regulación

Nuestras operaciones están sujetas a leyes, reglamentos y normas tanto, federales, estatales y municipales, que impactan nuestras actividades en diferentes maneras relacionadas a aspectos ambientales, medidas o peso para el uso de carreteras, entre otros.

La regulación vigente, requiere que obtengamos y conservemos permisos federales para proveer servicios de autotransporte de carga y, dependiendo del estado y ciudad en los que operamos, también necesitamos varios permisos. En nuestras operaciones internacionales, nos encontramos sujetos a la regulación y supervisión del Departamento de Transporte de Estados Unidos (U.S. Department of Transportation).

Nuestras operaciones relacionadas con el transporte de personal no se encuentran sujetas a regulación federal, sin embargo, algunas actividades de transporte de personal han sido reguladas en un ámbito local.

### Costos y gastos de operación

Una gran parte de nuestros costos se encuentran representados por insumos sobre los que no tenemos control, incluyendo el precio de combustible, primas de seguros y ciertos costos de mantenimiento de nuestra flota.

Algunos de nuestros contratos con clientes prevén aumentos automáticos de precios u otras formas de protección contra el costo de combustibles, seguros, y/o mantenimiento. El costo laboral de nuestro personal, principalmente relacionado con sueldos y prestaciones de los operadores podría verse impactado por la demanda de sus servicios.

### **Disponibilidad de petróleo y volatilidad de sus precios**

Nuestro negocio es afectado por la disponibilidad y los precios internacionales del petróleo, mismos que han presentado volatilidad en años recientes. Periodos de alta volatilidad en los precios del combustible, incrementos en precios del combustible y perturbaciones significativas en el suministro, podrían tener un efecto sobre nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación. Los costos de combustible representan el rubro más importante de nuestros gastos totales de operación.

### **Capacidad de fondeo para gastos de capital**

Con el fin de renovar y mantener nuestra flota y desarrollar nuestro negocio de acuerdo con nuestra estrategia, requerimos hacer importantes gastos de capital. En el pasado, hemos realizado dichas inversiones con recursos provenientes de financiamientos, arrendamientos operativos de equipo, o flujos operativos generados por nuestro negocio, incluyendo la venta de nuestros activos. Posterior a la reciente Oferta Pública, hemos destinado una cantidad relevante de los recursos a gastos de capital. La disponibilidad de financiamiento, de arrendamientos operativos o de acceso al mercado de capitales depende de diversos factores que se encuentran fuera de nuestro control, incluyendo factores macroeconómicos y consideraciones de los proveedores de dichos financiamientos acerca de la conveniencia de operar dichos productos financieros en México.

### **Adquisiciones**

Nuestra estrategia de negocios contempla la realización constante de adquisiciones. En octubre de 2018 realizamos la compra de activos de Transportes Roncalli Lolek y la adquisición de Autotransportes El Bisonte. En mayo de 2018 adquirimos Redpack. En 2016, realizamos las adquisiciones de Grupo SID, AFN y LIPU. Nuestro modelo operativo implementado en cada una de nuestras subsidiarias operativas contempla la existencia y funcionamiento de sistemas de controles internos eficaces respecto de nuestros procesos.

Las sinergias esperadas respecto a las adquisiciones que hemos completado recientemente pueden no materializarse en el plazo esperado o podrán requerir gastos mayores a los contemplados. Entre las sinergias se encuentran la posibilidad de realizar ventas cruzadas a nuestros clientes, sinergias de red, eficiencias en gastos de operación y administrativos y otras sinergias operativas.

Nuestra estrategia de crecimiento se centra en gran medida en las oportunidades de adquisición en las industrias de autotransporte de carga y transporte escolar y de personal cuando dichas oportunidades se presenten en condiciones favorables. Nuestra capacidad para realizar adquisiciones en dichas condiciones está sujeta a la competencia de otros adquirentes potenciales lo cual podría afectar el precio de compra o condiciones de mercado.

Hemos crecido rápida y significativamente durante los últimos años. Además del crecimiento resultado de la adquisición de negocios operativos, dichas adquisiciones han requerido la expansión de nuestros recursos internos. Hemos incursionado en mercados y sectores distintos a los sectores atendidos tradicionalmente por nosotros. Nuestra estrategia comercial comprende continuar sumando negocios operativos a la plataforma existente. Necesitaremos mejorar continuamente los procedimientos y controles existentes, así como implementar procedimientos para procesar nuevas transacciones, sistemas operativos y financieros, y procedimientos para expandir, capacitar y administrar nuestra base de empleados.

La legislación en materia de competencia económica y el establecimiento de otras barreras para la integración de adquisiciones podrían afectar oportunidades futuras para crecer a través de fusiones, adquisiciones o coinversiones. No existe ninguna garantía de que las adquisiciones que deseamos efectuar en el futuro serán autorizadas o no serán investigadas con base en argumentos relacionados con cuestiones de competencia económica. La capacidad de Traxión para crecer en forma exitosa a través de adquisiciones depende de nuestra capacidad para identificar, negociar, consumir e integrar adquisiciones idóneas y para obtener el financiamiento necesario.

**Legislación Fiscal**

Estamos sujetos a leyes y reglamentos de carácter fiscal cuyas normas inciden de manera importante en nuestro negocio. Contamos con la posibilidad de realizar ciertos acreditamientos, deducciones de costos y gastos particulares a la industria del autotransporte que utilizamos de manera consistente y pueden ser significativas. Adicionalmente, nuestros clientes, en ciertos de nuestros segmentos de negocio, cuentan con beneficios de deducibilidad de nuestros servicios, particularmente en el segmento de transporte escolar y de personal.

**Endeudamiento y costo financiero**

Podríamos contratar deuda adicional a medida que aumentemos nuestra flota o debamos realizar otros gastos de capital, de conformidad con nuestra estrategia de crecimiento.

Nuestra capacidad para realizar pagos programados respecto a nuestra deuda dependerá predominantemente de nuestro desempeño operativo en el futuro y de nuestro flujo de efectivo, lo que a su vez dependerá de las condiciones económicas y políticas prevalecientes y factores financieros, de competencia, regulatorios, de negocios y otros.

Hemos celebrado contratos de financiamiento los cuales nos imponen ciertas obligaciones durante su vigencia y debemos cumplir con dichas obligaciones.

**Desastres naturales**

De tiempo en tiempo, diversas regiones en México y en los Estados Unidos experimentan fenómenos naturales (incluyendo lluvias torrenciales y huracanes y sismos). Este tipo de desastres naturales podría afectar las vías de comunicación por las que transita nuestra flota, dañar nuestras unidades motrices, talleres, centros de servicio o demanda por parte de nuestros clientes.

**Estacionalidad**

Al igual que el resto de las empresas pertenecientes a la industria, nuestras operaciones se caracterizan por estar sujetas a fluctuaciones estacionales en los niveles de demanda. En particular, los resultados de nuestro primer trimestre reflejan un nivel ligeramente menor de operación comparado con el resto del año, y los resultados del último trimestre, reflejan que ciertos clientes requieren generación de inventario para la temporada de vacaciones.

**Seguridad**

La presencia de violencia y actividades delictivas, tales como el robo de carga y de unidades de transporte, así como los conflictos entre las organizaciones delictivas y las fuerzas armadas impacta directamente a la industria. El cierre de carreteras complica el tránsito y la operación de nuestras unidades en las vías afectadas en tanto el robo de las mismas incrementan los costos de vigilancia, rotación de nuestro personal o daños a la percepción de nuestras operaciones.

Los aumentos de los costos de seguros podrían tener un impacto en nuestros resultados de operación. Actualmente mantenemos un seguro de responsabilidad civil conforme lo establece la legislación aplicable. Todas nuestras unidades motrices que operan rutas transfronterizas están aseguradas con pólizas de seguros tanto estadounidenses como mexicanas.

**Accidentes**

La operación de nuestras unidades motrices nos expone a riesgos de accidentes que pudieran causar daños materiales o personales. Estamos expuestos a reclamaciones por lesiones personales o muerte, y daños a la propiedad como resultado de accidentes en los que se puedan ver involucrados nuestros operadores. Cualquier accidente o incidente que involucre a nuestras unidades motrices también podría requerir la reparación o reemplazo de la unidad motriz dañada y la pérdida temporal o permanente del servicio que la misma presta, así como un incremento en nuestros costos, incluyendo de aseguramiento.

**Seguros**

Estamos expuestos a ciertos riesgos que pudieran no estar cubiertos por nuestras pólizas de seguros, y podríamos tener dificultad para obtener un seguro en términos comercialmente aceptables o en obtenerlo. La obtención y mantenimiento de seguros es fundamental para las operaciones de las empresas de transporte. De acuerdo con la práctica en la industria, existen ciertos riesgos de negocio que no es posible asegurar incluyendo entre otros, la interrupción de negocio, pérdida de ganancia o ingreso, pérdidas por mantenimiento.

### **Personal**

Aproximadamente el 80% de nuestros trabajadores están afiliados a diversos sindicatos. La existencia de conflictos laborales incluyendo huelgas, suspensiones de labores u otros trastornos, podrían afectar nuestras operaciones.

La escasez de operadores calificados de nuestras unidades, la existencia de otras presiones inflacionarias de carácter general y la reforma de las leyes y los reglamentos aplicables en materia laboral podrían incrementar los costos relacionados con nuestro personal.

Nuestro éxito depende en gran medida de los esfuerzos y capacidades de nuestro equipo administrativo de alto nivel y personal financiero, comercial, operativo y de mantenimiento clave. Nuestro éxito también depende de nuestra capacidad continua para identificar, reclutar, entrenar y retener personal con capacidades para llevar a cabo nuestras operaciones y administración. La competencia por dicho personal calificado es intensa.

### **Tecnología de la Información**

Confiamos en nuestros sistemas de tecnología de la información para manejar eficientemente nuestro negocio, y son un componente clave de nuestra estrategia de crecimiento. Para mantener el ritmo de las tecnologías cambiantes y las demandas de nuestros clientes, debemos interpretar y atender correctamente las tendencias del mercado y mejorar las características y funcionalidad de nuestra plataforma tecnológica.

Estamos sujetos a ataques cibernéticos, otros ataques intencionales, así como a riesgos de seguridad de diferente índole (virus, intentos de accesos no autorizados, entre otros).

En caso de que alguna de las instalaciones en donde se encuentren nuestros sistemas sea afectado por un desastre natural el servicio se vería afectado hasta el momento en que se restablezca el servicio en un sitio alternativo.

Estamos desarrollando tecnología de información para todos nuestros segmentos de negocio que requiere inversiones de tiempo y recursos. Podemos requerir capacitación adicional o personal diferente para implementar con éxito este sistema, todo lo cual puede resultar en gastos adicionales, demoras en la obtención de resultados o interrupciones en nuestras operaciones. Además, las compañías adquiridas tendrán que estar integradas a nuestra tecnología, lo que puede causar costos adicionales de formación o licencia.

### **Riesgos Relacionados con México**

Estamos sujetos a riesgos políticos, económicos, legales y reglamentarios específicos para México, incluyendo las condiciones generales de la economía mexicana, la devaluación del Peso en comparación con el Dólar, la inflación mexicana, las tasas de interés, reglamentos, impuestos y reglamentación confiscatorios, expropiación, inestabilidad social y política, desarrollos sociales y económicos en México.

En el pasado, México ha experimentado periodos prolongados de condiciones económicas débiles. No podemos asegurar que estas condiciones no regresarán o que estas condiciones no tendrán un efecto en nuestro negocio, posición financiera o en los resultados de operación.

Las disminuciones en la tasa de crecimiento de las economías regionales de México en donde llevamos a cabo nuestras operaciones, los periodos de crecimiento negativo y/o los aumentos en la inflación o tasas de interés pueden dar lugar a una disminución en la demanda por parte de nuestros clientes respecto a nuestros servicios.

### **Riesgos Relacionados con otros países**

En años recientes las condiciones económicas de México han estado altamente correlacionadas con las condiciones económicas en Estados Unidos como resultado del intercambio de bienes y servicios bajo el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (North American Free Trade Agreement) y un incremento en la actividad económica entre los dos países. La reciente renegociación y actualización del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (North American Free Trade Agreement) podría afectar negativamente la actividad comercial entre los dos países.

### Política de Dividendos

Actualmente no contamos con una política de dividendos; en caso de implementarla, generalmente, los pagos de dividendos y el monto de los mismos están sujetos a aprobación de la asamblea de accionistas de Traxión con base en una recomendación del Consejo de Administración. El pago de dividendos y la adopción de una política de dividendos dependerá de una serie de factores, incluyendo los resultados de operación, la situación financiera, los requerimientos de flujo de efectivo, la perspectiva de negocios, las implicaciones fiscales, los términos y condiciones de financiamientos entre otros factores.

## Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

### Análisis de Resultados

Cifras en millones de MXN

#### Ingresos Consolidados

	1T19	1T18	Δ
Carga y logística	1,709	1,022	67.2%
Transporte escolar y de personal	1,126	837	34.6%
<b>Total de ingresos consolidados</b>	<b>2,836</b>	<b>1,859</b>	<b>52.5%</b>

Los ingresos consolidados del trimestre totalizaron Ps. 2,836 millones, un crecimiento de 52.5% comparado con el 1T18. Este aumento se debe a:

- Un crecimiento de Ps. 687 millones en el segmento de carga y logística, lo que representa un aumento de 67.2% comparado con el 1T18.
- Un crecimiento de Ps. 290 millones en el segmento de transporte escolar y de personal, lo que representa un incremento de 34.6% con respecto al 1T18.

Los ingresos del segmento de carga y logística representaron 60.3% de los ingresos consolidados, mientras que los ingresos del segmento de transporte escolar y de personal representaron 39.7%.

Excluyendo la contribución de las adquisiciones de 2018, el crecimiento orgánico de los ingresos consolidados es de 26.6%.

#### Costos Totales

	1T19	1T18	Δ
Combustible (diésel y gasolina)	581	363	59.9%
% de ingresos	20.5%	19.5%	

Costo laboral	399	296	34.6%
% de ingresos	14.1%	15.9%	
Peajes (autopistas)	126	88	43.4%
% de ingresos	4.4%	4.7%	
Mantenimiento de flota	156	128	21.7%
% de ingresos	5.5%	6.9%	
Otros costos (ex D&A)	567	345	64.3%
% de ingresos	20.0%	18.5%	
Depreciación y amortización	208	110	88.9%
% de ingresos	7.3%	5.9%	
<b>Costos totales</b>	<b>2,036</b>	<b>1,330</b>	<b>53.1%</b>
% de ingresos	71.8%	71.5%	

Los costos totales ascendieron a Ps. 2,036 millones, un aumento de 53.1%, que es marginalmente mayor al incremento en los ingresos consolidados, comparado con el 1T18. Los principales costos operativos de la Compañía se comportaron de la siguiente manera:

- El costo de combustible totalizó Ps. 581 millones, un incremento de 59.9%, que se debe principalmente al crecimiento en los ingresos consolidados de 52.5% y al aumento de 38.0% en los kilómetros recorridos. Adicionalmente, este incremento refleja un aumento generalizado en los precios del combustible de aproximadamente 17% con respecto al 1T18.
- El costo laboral alcanzó Ps. 399 millones, un incremento de 34.6% con respecto al 1T18, y que resulta en una contracción de 180 puntos base como porcentaje de los ingresos, debido a la integración de operaciones entre subsidiarias.
- El costo de peajes totalizó Ps. 126 millones, un incremento de 43.4% debido principalmente al aumento en el volumen de kilómetros recorridos. Como porcentaje de los ingresos, este rubro mostro una contracción de 30 puntos base.
- El costo de mantenimiento de flota alcanzó Ps. 156 millones, un aumento de 21.7%, que se explica por el incremento de 37.6% en la flota promedio como resultado del crecimiento orgánico. El costo de mantenimiento por kilómetro recorrido decreció 11.8%, debido a que un gran número de unidades han sido adicionadas desde el 1T18 y requieren un menor nivel de mantenimiento.
- Los otros costos (excluyendo depreciación y amortización) totalizaron Ps. 567 millones, un aumento de 64.3%. Este incremento se explica principalmente por el aumento en las operaciones de la Compañía e incluye, entre otros: aumento en costos de operación, mantenimiento y seguridad en terminales y patios, sistemas, maniobras, comunicaciones, y puntos de venta, así como costos relacionados directamente con el aumento en la flota y el crecimiento general del negocio. Esta línea incluye algunos costos que se han incurrido por expansiones y adquisiciones y que no estaban reflejados en el 1T18.
- La depreciación y amortización creció 88.9% con respecto al 1T18, y se debe principalmente a la adición de un promedio de 2,185 unidades motrices, comparado con el 1T18, y al efecto por la adopción de la norma IFRS 16. Adicionalmente este costo representó 7.3% de los ingresos en 1T19, mientras que en el 1T18 fue 5.9%, este cambio se debe de igual forma a la adopción de IFRS 16.

### Gastos Generales<sup>(1)</sup>

	1T19	1T18	Δ
Gastos generales	538	406	32.5%

% de ingresos	19.0%	21.8%
---------------	-------	-------

Los gastos generales totalizaron Ps. 538 millones, un crecimiento de 32.5%, que muestra una contracción de 280 puntos base como porcentaje de los ingresos, comparado con el 1T18. La compañía continúa generando un apalancamiento operativo al generar más ingresos con un nivel relativamente menor de gastos. Esto se explica principalmente por la integración de las operaciones entre algunas de nuestras subsidiarias.

### Reconciliación del EBITDA

	1T19	1T18	Δ
Utilidad de operación	275	136	102.3%
Depreciación y amortización	291	146	99.0%
Gastos no recurrentes <sup>(2)</sup>	6	-	
EBITDA Ajustado	572	282	102.6%
Margen EBITDA	20.2%	15.2%	500 pbs

El EBITDA ajustado totalizó Ps. 572 millones, un crecimiento de 102.6%, y que implica un margen de 20.2%, una expansión de 500 puntos base, comparado con el 1T18. Este incremento se debe principalmente a un aumento de 52.5% en los ingresos consolidados y a un apalancamiento operativo por un menor nivel de gastos, en línea con los últimos tres trimestres, y que resulta en mejoras de margen. Excluyendo la contribución de las adquisiciones de 2018, el EBITDA orgánico creció 77.4%.

Es importante resaltar que el desempeño de la Compañía en términos de EBITDA en el 1T18 se vio afectado por la puesta en marcha de más de 500 unidades durante el trimestre, lo que generó costos y gastos preoperativos, y que no generaron ingresos en el período.

### Resultado Integral de Financiamiento

	1T19	1T18
Gasto por interés	(146)	(108)
Utilidad (pérdida) cambiaria, neta	(3)	(136)
Efecto en instrumentos financieros	9	(29)
Ingresos por interés	3	22
Otros	(9)	(3)
Resultado integral de financiamiento	(146)	(254)

El resultado integral de financiamiento registró un gasto de Ps. 146 millones, comparado con un gasto de Ps. 254 millones en el 1T18, y que se debe principalmente a un incremento en el gasto por interés debido a un mayor nivel de endeudamiento de la Compañía, una menor pérdida cambiaria por la posición en Dólares que existía en el 1T18, y un efecto positivo en los instrumentos financieros derivados.

### Utilidad Neta

	1T19	1T18
Utilidad neta	83	(149)

La utilidad neta totalizó Ps. 83 millones, comparado con una pérdida de Ps. 149 millones en el 1T18. Este crecimiento se debe principalmente al crecimiento en los ingresos consolidados, a la expansión en los márgenes operativos, y a un menor gasto como resultado integral de financiamiento.

### Flujo Efectivo por Actividades de Operación

	1T19	1T18	Δ\$	Δ%
Utilidad neta consolidada	83	(149)	233	
Gasto por impuestos a la utilidad	46	31	14	46.9%
Depreciación y amortización	291	146	145	99.0%
Intereses a cargo	146	108	38	35.4%
Otros costos financieros	(12)	8	(20)	
Pérdida (utilidad) en venta de equipo de transporte y maquinaria	(4)	4	(7)	
Pérdida cambiaria no realizada	0	124	(124)	
<b>Flujo Antes de Capital de Trabajo</b>	<b>551</b>	<b>271</b>	<b>279</b>	<b>103.9%</b>
Capital de Trabajo	(229)	(261)	33	(13.5)%
<b>Flujos netos de efectivo de actividades de operación</b>	<b>322</b>	<b>10</b>	<b>312</b>	<b>3,114.3%</b>

El flujo neto de actividades de operación totalizó Ps. 322 millones, un crecimiento de Ps. 312 millones debido principalmente al crecimiento en EBITDA y a un mejor manejo de capital de trabajo.

### Capital Contable

El capital contable totalizó Ps. 10,072 millones, un incremento de Ps. 23 millones comparado con respecto al final de 2018, principalmente por la utilidad neta generada en el 1T19.

### CapEx

Segmento	Expansión	Renovación	CapEx Total	%
Carga y Logística <sup>(3)</sup>	13	63	75	16.7%
Transporte Escolar y de Personal	349	30	379	83.3%
<b>Total</b>	<b>392</b>	<b>63</b>	<b>455</b>	<b>%</b>

## Resultados Operativos por Segmento de Negocio

Las cifras por segmento que se presentan a continuación no incluyen eliminaciones por transacciones inter-compañías

### Carga y Logística

Indicadores Financieros	1T19	1T18	Δ
Ingreso de carga y logística	1,709	1,022	67.2%
Ingresos excluyendo adquisiciones	1,228	1,022	20.1%
Costos totales	1,273	763	66.8%
Gastos generales <sup>(4)</sup>	300	209	43.6%
Utilidad de operación	157	52	203.9%
EBITDA	330	127	159.6%
Margen EBITDA	19.3%	12.4%	690 pbs
Indicadores Operativos	1T19	1T18	Δ
Kilómetros recorridos (millones)	59.5	41.1	44.9%
Flota promedio (unidades motrices)	2,103	1,642	28.1%

Flota de última milla <sup>(6)</sup> (unidades)	627	-	
Edad promedio de la flota (años)	4.6	5.3	
Ingreso promedio por km. <sup>(6)</sup> (Ps.)	21.88	19.94	9.7%
Costo promedio por km. <sup>14</sup> (Ps.)	16.94	15.68	8.0%
Espacio de almacén (m <sup>2</sup> )	394,015	310,275	27.0%
Ingreso promedio por m <sup>2</sup> (Ps.)	166.98	166.48	0.3%
Costo promedio por m <sup>2</sup> (Ps.)	129.09	129.71	(0.5)%

- Los ingresos del segmento de carga y logística alcanzaron Ps. 1,709 millones, un crecimiento de 67.2% comparado con el 1T18, principalmente por:
  - Una mayor productividad en las operaciones de carga como resultado de una mejor asignación de flota a clientes más rentables, generando mayor eficiencia y un incremento de 45.0% en los kilómetros recorridos con un 28.1% de incremento en la flota promedio;
  - Un crecimiento de 9.7% en el ingreso por kilómetro comparado con el 1T18;
  - Un incremento de 10.6% en los ingresos de logística, como resultado de expansiones en operaciones con clientes nuevos y existentes que resultó en un crecimiento de 83,740 m<sup>2</sup> de espacio de almacén, un crecimiento de 27.0% comparado con el 1T18; y
  - La contribución de las empresas adquiridas en 2018 por Ps. 482 millones, y que no tuvieron contribución alguna en el 1T18. Excluyendo esta contribución, los ingresos del segmento de carga y logística crecieron Ps. 205 millones, un aumento de 20.1%.
- Los costos totales alcanzaron Ps. 1,273 millones, un incremento de 66.8% comparado con el 1T18, en línea con el crecimiento en los ingresos del segmento, y que resultó en un incremento de 8.0% en el costo por kilómetro, debido principalmente al aumento en los precios del combustible.
- Los gastos generales totalizaron Ps. 300 millones, un incremento de 43.6% comparado con el 1T18, y que es significativamente menor que el crecimiento en los ingresos consolidados, mostrando eficiencias por integración de operaciones.
- El EBITDA del segmento totalizó Ps. 330 millones, un crecimiento de 159.6% comparado con el 1T18, como resultado del apalancamiento operativo, a través del cual se generan mejores resultados operativos por mayores ingresos y menores gastos, y que resultó en un margen de 19.3%, una expansión de 690 puntos base. Las empresas adquiridas en 2018 contribuyeron Ps. 71 millones al EBITDA en 1T19.

## Transporte Escolar y de Personal

Indicadores Financieros	1T19	1T18	Δ
Ingreso de transporte escolar y de personal	1,127	837	34.6%
Costos totales	762	559	36.3%
Gastos generales <sup>(7)</sup>	202	179	13.1%
Utilidad de operación	152	109	39.2%
EBITDA	257	169	51.7%
Margen EBITDA	22.8%	20.2%	260 pbs
Indicadores Operativos	1T19	1T18	Δ
Kilómetros recorridos (miles)	71.2	53.7	32.7%
Flota promedio (unidades motrices)	5,272	4,175	26.3%
Edad promedio de la flota (años)	4.5	5.6	
Ingreso promedio por km. (Ps.)	15.82	15.60	1.4%

Costo promedio por km. (Ps.)	10.70	10.42	2.7%
------------------------------	-------	-------	------

Los resultados del segmento de transporte escolar y de personal en el 1T19 reflejan la continuidad de nuevos negocios generados durante 2018 y en el inicio de 2019, y que requirieron inversión en flota incremental.

- Los ingresos del segmento de transporte escolar y de personal totalizaron Ps. 1,127 millones, in crecimiento de 34.7% comparado con el 1T18. Este incremento se debe principalmente a:
  - La contribución de los contratos y unidades que entraron en operación durante los tres últimos trimestres de 2018 y que no contribuyeron durante el 1T18; y
  - La captación de nuevos clientes y la expansión de clientes existentes, principalmente en las regiones Norte, Bajío y en el Área Metropolitana de la Ciudad de México.
- Los costos totales alcanzaron Ps. 762 millones, un incremento de 36.3% con respecto al 1T18, y que se debe principalmente al aumento en el costo de combustible y a costos preoperativos incurridos por la puesta en operación de unidades nuevas.
- Los gastos generales totalizaron Ps. 202 millones, un sano aumento de 13.1% con respecto al 1T18, y que es materialmente menor al crecimiento de los ingresos del segmento, como resultado de la eficiencia en las operaciones de este segmento.
- El EBITDA del segmento totalizó Ps. 257 millones, un sólido crecimiento de 51.7% comparado con el 1T18, y que es significativamente mayor al incremento en los ingresos.

<sup>[1]</sup> Incluyen gastos generales netos de otros ingresos, otros gastos y estimación de cuentas incobrables.

<sup>[2]</sup> Gastos relacionados con la reestructura e integración de MyM con las operaciones de carga de Grupo SID; incluye liquidaciones y penalidades por terminaciones anticipadas de contratos.

<sup>[3]</sup> Incluye inversión en unidades motrices y equipo de carga diverso como semirremolques, plataformas, tolvas, etc.

<sup>[4]</sup> Incluyen gastos generales y estimación de cuentas incobrables.

<sup>[5]</sup> Unidades de flota de última milla incluyen la flota de Redpack conformada por 86 camiones, 338 camiones ligeros/camionetas, 34 autos y 169 motocicletas.

<sup>[6]</sup> Incluye solo carga; no incluye logística ni flota de última milla.

<sup>[7]</sup> Incluyen gastos generales y estimación de cuentas incobrables.

## Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

### Perfil de la Deuda

Desglose de la Deuda	1T19	1T18	Δ\$	Δ%
Deuda a corto plazo	1,087	317	770	243.0%
Arrendamiento capitalizable a corto plazo	173	92	81	87.8%
Deuda a largo plazo	3,499	2,682	817	30.5%
Arrendamiento capitalizable a largo plazo	600	339	261	76.8%
Deuda total	5,359	3,430	1,929	56.2%
Efectivo	504	2,483	(1,979)	(79.7)%
Deuda neta	4,855	947	3,908	412.6%

### Razones de Apalancamiento 1T19

Deuda total / EBITDA UDM	2.41x
--------------------------	-------

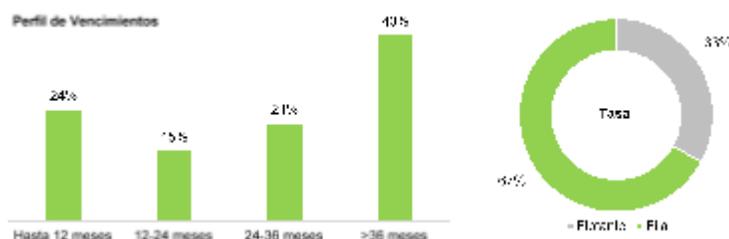
---

Deuda neta / EBITDA UDM 2.18x

---

Deuda total / Capital contable 0.93x

---




---

## Control interno [bloque de texto]

---

Hemos adoptado políticas de gobierno corporativo, lineamientos de control interno y procedimientos diseñados para proporcionar claridad y facilidad en el flujo de información financiera para la preparación de nuestros estados financieros consolidados. Creemos que nuestra estructura organizacional y nuestra infraestructura tecnológica alineada a los procesos internos, nos proporcionan las herramientas necesarias para aplicar de forma precisa y efectiva dichas políticas y procedimientos de control interno.

Las políticas de gobierno corporativo y lineamientos de control interno son aplicadas de acuerdo a los niveles de autorización vigentes definidos y los responsables de los procesos de negocio encargados de cumplir con los fines organizacionales y de negocio de cada una de ellas. Dichas políticas y procedimientos promueven el flujo de información claro y correcto para la elaboración de la información financiera de cada una de las subsidiarias en lo individual y de forma consolidada, así mismo, facilitan la integración de nuevas compañías al proceso de reporte financiero.

La información financiera es sujeta a distintos filtros de revisión, pasando por áreas tales como Contraloría, Operaciones, Comité de Dirección y Comités auxiliares del Consejo de Administración.

Así mismo, nuestros distintos procesos operacionales están sujetos a auditorías internas periódicas. Nuestro responsable de auditoría interna reporta periódicamente a nuestros comités de auditoría, el estado que guarda el sistema de control interno implementado por la administración, lo que provee a la administración de una seguridad razonable de que nuestras operaciones están sujetas a, y en cumplimiento con, las reglas establecidas por nuestra administración y que nuestros estados financieros cumplen con las IFRS.

Entre las funciones del Comité de Auditoría se encuentra verificar que se observen los mecanismos establecidos a través del sistema de control interno para el control de los riesgos a los que está sujeta la sociedad; así como evaluar el

desempeño de la función de auditoría interna, con el objetivo de identificar cualquier deficiencia de control interno significativa; dar seguimiento a las medidas correctivas o preventivas que se adopten en caso de que hubiera algún incumplimiento con los lineamientos y políticas operativas y de contabilidad; evaluar el desempeño de los auditores externos; describir y evaluar los servicios de los auditores externos, no relacionados con la auditoría; revisar nuestros estados financieros; evaluar los efectos que resulten de cualquier modificación a las políticas contables aprobadas durante el ejercicio fiscal; dar seguimiento a las medidas adoptadas en relación con las observaciones de accionistas, consejeros, directivos relevantes, empleados o terceras personas sobre contabilidad, sistemas de control interno y auditoría interna y externa, así como de cualquier reclamo relacionado con irregularidades en la administración, incluyendo métodos anónimos y confidenciales para el manejo de reportes expresados por empleados; vigilar el cumplimiento de los acuerdos de las asambleas generales de accionistas y del Consejo de Administración.

## Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

### Indicadores Financieros y Operativos

Cifras en millones de MXN excepto información por acción y por kilómetro

Indicadores Financieros	1T19	1T18	Δ
Ingresos consolidados	2,836	1,859	52.5%
Utilidad operativa consolidada	275	136	102.3%
EBITDA ajustado consolidado	572	282	102.6%
Margen EBITDA	20.2%	15.2%	500 pbs
Utilidad neta consolidada	83	(149)	
Utilidad por acción <sup>(1)</sup>	0.15	(0.28)	
<b>Indicadores Operativos<sup>(2)</sup></b>			
Kilómetros recorridos (millones)	130.7	94.7	38.0%
Carga	59.5	41.1	44.9%
Transporte escolar y de personal	71.2	53.7	32.7%
Flota promedio (unidades motrices)	8,002	5,817	37.6%
Carga	2,103	1,642	28.1%
Transporte escolar y de personal	5,272	4,175	26.3%
Última milla <sup>(3)</sup>	627	-	
Ingreso promedio por kilómetro <sup>(4)</sup> (Ps./km.)			
Carga	21.88	19.94	9.7%
Transporte escolar y de personal	15.82	15.60	1.4%
Costo promedio por kilómetro <sup>(5)</sup> (Ps./km.)			
Carga	16.94	15.68	8.0%

Transporte escolar y de personal	10.70	10.42	2.7%
----------------------------------	-------	-------	------

<sup>[1]</sup> Para calcular la utilidad por acción, se utilizó un promedio ponderado de acciones en circulación que excluye las recompras en el 1T19 de 539,994,243 acciones, que considera las recompras. Para el 1T18 se utilizó el total de acciones en circulación de 543,478,261 acciones.

<sup>[2]</sup> Incluye sólo carga; no incluye logística ni flota de última milla. Cifras no consolidadas que incluyen transacciones inter-compañías.

<sup>[3]</sup> Unidades de flota de última milla incluyen la flota de Redpack conformada por 86 camiones, 338 camiones ligeros/camionetas, 34 autos y 169 motocicletas.

<sup>[4]</sup> No incluye datos de la flota de última milla de Redpack (Última milla).

<sup>[5]</sup> Significa los costos incurridos por kilómetro recorrido: salarios, mantenimiento, combustible neto, peajes, y otros costos, incluyendo depreciación y amortización; no incluye costos de almacenaje.

---

## [110000] Información general sobre estados financieros

<b>Clave de cotización:</b>	TRAXION
<b>Periodo cubierto por los estados financieros:</b>	2019-01-01 al 2019-03-01
<b>Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :</b>	2019-03-31
<b>Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:</b>	TRAXION
<b>Descripción de la moneda de presentación :</b>	MXN
<b>Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:</b>	Miles de pesos
<b>Consolidado:</b>	Si
<b>Número De Trimestre:</b>	1
<b>Tipo de emisora:</b>	ICS
<b>Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:</b>	
<b>Descripción de la naturaleza de los estados financieros:</b>	Estados Financieros Consolidados

### Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Los estados financieros intermedios consolidados condensados no auditados adjuntos (en adelante, "estados financieros consolidados") se presentan de acuerdo con la NIC 34 Información Financiera Intermedia ("NIC 34"), emitida por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés).

De acuerdo con lo establecido por la NIC 34, la información financiera intermedia se prepara únicamente con la intención de actualizar el contenido de los últimos estados financieros anuales consolidados auditados, poniendo énfasis en las nuevas actividades, sucesos y circunstancias ocurridas durante el periodo y no duplicando la información publicada previamente en los estados financieros anuales consolidados, por lo que, para una adecuada comprensión de la información incluida en los mismos, deben ser leídos en conjunto con los estados financieros consolidados auditados del Grupo por los años terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017.

Los señores, Rodolfo Mercado Franco (Director General) y Wolf Silverstein Sandler (Vicepresidente de Finanzas y Administración), autorizaron la emisión de estos estados financieros intermedios consolidados condensados no auditados.

---

## Seguimiento de análisis [bloque de texto]

---

### Cobertura de Analistas

Institución	Analista	e-mail
Morgan Stanley	Josh Milberg	<a href="mailto:josh.milberg@morganstanley.com">josh.milberg@morganstanley.com</a>
UBS	Rogério Araujo	<a href="mailto:rogerio.araujo@ubs.com">rogerio.araujo@ubs.com</a>
Barclays	Pablo Monsivais	<a href="mailto:pablo.monsivais@barclays.com">pablo.monsivais@barclays.com</a>
Citi	Stephen Trent	<a href="mailto:stephen.trent@citi.com">stephen.trent@citi.com</a>
Santander	Pedro Bruno	<a href="mailto:pbruno@santander.com.mx">pbruno@santander.com.mx</a>
Actinver	Alejandro Chavelas	<a href="mailto:achavelas@actinver.com.mx">achavelas@actinver.com.mx</a>

---

**[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante**

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
<b>Estado de situación financiera [sinopsis]</b>		
<b>Activos [sinopsis]</b>		
<b>Activos circulantes[sinopsis]</b>		
Efectivo y equivalentes de efectivo	503,851,000	501,130,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	2,580,240,000	2,271,033,000
Impuestos por recuperar	817,214,000	805,911,000
Otros activos financieros	0	0
Inventarios	108,646,000	96,555,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	4,009,951,000	3,674,629,000
Activos mantenidos para la venta	0	0
Total de activos circulantes	4,009,951,000	3,674,629,000
<b>Activos no circulantes [sinopsis]</b>		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	11,600,000
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	0	41,201,000
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	3,365,000	3,365,000
Propiedades, planta y equipo	8,353,403,000	7,924,695,000
Propiedades de inversión	0	0
Activos por derechos de uso	464,460,000	0
Crédito mercantil	4,289,608,000	4,289,608,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	1,370,895,000	1,380,146,000
Activos por impuestos diferidos	250,254,000	217,857,000
Otros activos no financieros no circulantes	109,405,000	127,132,000
Total de activos no circulantes	14,841,390,000	13,995,604,000
Total de activos	18,851,341,000	17,670,233,000
<b>Capital Contable y Pasivos [sinopsis]</b>		
<b>Pasivos [sinopsis]</b>		
<b>Pasivos Circulantes [sinopsis]</b>		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	1,039,811,000	905,128,000
Impuestos por pagar a corto plazo	485,583,000	501,060,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	1,259,970,000	838,534,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	141,792,000	0
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
<b>Provisiones circulantes [sinopsis]</b>		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	77,942,000	46,491,000
Otras provisiones a corto plazo	554,671,000	426,179,000
Total provisiones circulantes	632,613,000	472,670,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	3,559,769,000	2,717,392,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	3,559,769,000	2,717,392,000
<b>Pasivos a largo plazo [sinopsis]</b>		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Otros pasivos financieros a largo plazo	4,099,489,000	4,019,715,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	227,796,000	0
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0
<b>Provisiones a largo plazo [sinopsis]</b>		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	62,363,000	60,886,000
Otras provisiones a largo plazo	0	0
Total provisiones a largo plazo	62,363,000	60,886,000
Pasivo por impuestos diferidos	829,909,000	823,013,000
Total de pasivos a Largo plazo	5,219,557,000	4,903,614,000
Total pasivos	8,779,326,000	7,621,006,000
<b>Capital Contable [sinopsis]</b>		
Capital social	8,206,362,000	8,251,680,000
Prima en emisión de acciones	135,944,000	135,944,000
Acciones en tesorería	(603,544,000)	(603,544,000)
Utilidades acumuladas	1,238,104,000	1,154,712,000
Otros resultados integrales acumulados	(111,939,000)	(96,653,000)
Total de la participación controladora	10,072,015,000	10,049,227,000
Participación no controladora	0	0
Total de capital contable	10,072,015,000	10,049,227,000
Total de capital contable y pasivos	18,851,341,000	17,670,233,000

## [310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-03-31	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-03-31
<b>Resultado de periodo [sinopsis]</b>		
<b>Utilidad (pérdida) [sinopsis]</b>		
Ingresos	2,835,631,000	1,859,199,000
Costo de ventas	2,035,556,000	1,329,889,000
Utilidad bruta	800,075,000	529,310,000
Gastos de venta	0	0
Gastos de administración	537,701,000	405,817,000
Otros ingresos	32,512,000	26,684,000
Otros gastos	19,920,000	14,266,000
Utilidad (pérdida) de operación	274,966,000	135,911,000
Ingresos financieros	13,412,000	26,652,000
Gastos financieros	159,411,000	280,606,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	0	0
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	128,967,000	(118,043,000)
Impuestos a la utilidad	45,575,000	31,243,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	83,392,000	(149,286,000)
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0
Utilidad (pérdida) neta	83,392,000	(149,286,000)
<b>Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]</b>		
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	83,392,000	(149,286,000)
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	0	0
Utilidad por acción [bloque de texto]	0.154	0.275
<b>Utilidad por acción [sinopsis]</b>		
<b>Utilidad por acción [partidas]</b>		
<b>Utilidad por acción básica [sinopsis]</b>		
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	0.154	0.028
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	0.154	0.028
<b>Utilidad por acción diluida [sinopsis]</b>		
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	0	0
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	0	0

## [410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-03-31	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-03-31
<b>Estado del resultado integral [sinopsis]</b>		
Utilidad (pérdida) neta	83,392,000	(149,286,000)
<b>Otro resultado integral [sinopsis]</b>		
<b>Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]</b>		
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	359,000	230,000
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	359,000	230,000
<b>Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]</b>		
<b>Efecto por conversión [sinopsis]</b>		
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	0	0
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	0	0
<b>Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]</b>		
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0
<b>Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]</b>		
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	(33,749,000)	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	(33,749,000)	0
<b>Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]</b>		
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0
<b>Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]</b>		
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0
<b>Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]</b>		
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0
<b>Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]</b>		
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0
<b>Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]</b>		
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-03-31	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-03-31
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	(33,749,000)	0
Total otro resultado integral	(33,390,000)	230,000
Resultado integral total	50,002,000	(149,056,000)
<b>Resultado integral atribuible a [sinopsis]</b>		
Resultado integral atribuible a la participación controladora	50,002,000	(149,056,000)
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	0	0

**[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto**

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-03-31	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-03-31
<b>Estado de flujos de efectivo [sinopsis]</b>		
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]</b>		
Utilidad (pérdida) neta	83,392,000	(149,286,000)
<b>Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]</b>		
+ Operaciones discontinuas	0	0
+ Impuestos a la utilidad	(25,725,000)	(38,368,000)
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	134,061,000	239,319,000
+ Gastos de depreciación y amortización	291,363,000	128,344,000
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	0	0
+ Provisiones	146,271,000	113,919,000
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	0	0
+ Pagos basados en acciones	0	18,103,000
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
- Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	(3,627,000)	3,662,000
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	0	0
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(12,091,000)	939,000
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	(268,346,000)	(198,893,000)
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	(17,851,000)	(11,512,000)
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	9,610,000	(96,206,000)
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	0	0
+ Otras partidas distintas al efectivo	0	0
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	0
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	(14,918,000)	0
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	238,747,000	159,307,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	322,139,000	10,021,000
- Dividendos pagados	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses recibidos	0	0
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	322,139,000	10,021,000
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]</b>		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	109,368,000	7,065,000
- Compras de propiedades, planta y equipo	454,705,000	537,023,000
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
- Compras de activos intangibles	(9,610,000)	(929,000)
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
- Compras de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual	Acumulado Año Anterior
	2019-01-01 - 2019-03-31	2018-01-01 - 2018-03-31
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses cobrados	3,157,000	13,638,000
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(332,570,000)	(515,391,000)
<b>Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]</b>		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	45,318,000	0
- Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
+ Importes procedentes de préstamos	1,082,908,000	53,900,000
- Reembolsos de préstamos	721,147,000	62,235,000
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	37,995,000	19,984,000
- Pagos de pasivos por arrendamientos	141,792,000	0
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Dividendos pagados	0	0
- Intereses pagados	140,603,000	145,632,000
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	17,099,000	13,754,000
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	13,152,000	(160,197,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	2,721,000	(665,567,000)
<b>Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]</b>		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	0	(123,829,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	2,721,000	(789,396,000)
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	501,130,000	3,272,162,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	503,851,000	2,482,766,000

**[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual**

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>									
Capital contable al comienzo del periodo	8,251,680,000	135,944,000	(603,544,000)	1,154,712,000	0	0	28,841,000	0	0
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>									
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	83,392,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	(33,749,000)	0	0
Resultado integral total	0	0	0	83,392,000	0	0	(33,749,000)	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	(45,318,000)	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	(45,318,000)	0	0	83,392,000	0	0	(33,749,000)	0	0
Capital contable al final del periodo	8,206,362,000	135,944,000	(603,544,000)	1,238,104,000	0	0	(4,908,000)	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(126,718,000)	1,224,000	0	0	0
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>									
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	359,000	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	359,000	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	18,104,000	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	18,104,000	359,000	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(108,614,000)	1,583,000	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(96,653,000)	10,049,227,000	0	10,049,227,000
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>								
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	83,392,000	0	83,392,000
Otro resultado integral	0	0	0	0	(33,390,000)	(33,390,000)	0	(33,390,000)
Resultado integral total	0	0	0	0	(33,390,000)	50,002,000	0	50,002,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	(45,318,000)	0	(45,318,000)
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	18,104,000	18,104,000	0	18,104,000
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	(15,286,000)	22,788,000	0	22,788,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(111,939,000)	10,072,015,000	0	10,072,015,000

**[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior**

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>									
Capital contable al comienzo del periodo	8,326,623,000	135,944,000	(603,544,000)	778,206,000	0	0	0	0	0
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>									
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	(149,286,000)	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	(149,286,000)	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	(65,755,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(215,041,000)	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	8,326,623,000	135,944,000	(603,544,000)	563,165,000	0	0	0	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(199,128,000)	(2,646,000)	0	0	0
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>									
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>									
Utilidad (pérdida) neta	0	0		0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0		0	0	230,000	0	0	0
Resultado integral total	0	0		0	0	230,000	0	0	0
Aumento de capital social	0	0		0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0		0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0		0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0		0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0		0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0		0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0		0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0		0	18,103,000	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0		0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0		0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0		0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0		0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0		0	18,103,000	230,000	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(181,025,000)	(2,416,000)	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
<b>Estado de cambios en el capital contable [partidas]</b>								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(201,774,000)	9,642,543,000	0	9,642,543,000
<b>Cambios en el capital contable [sinopsis]</b>								
<b>Resultado integral [sinopsis]</b>								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	(149,286,000)	0	(149,286,000)
Otro resultado integral	0	0	0	0	230,000	230,000	0	230,000
Resultado integral total	0	0	0	0	230,000	(149,056,000)	0	(149,056,000)
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	(65,755,000)	0	(65,755,000)
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	18,103,000	18,103,000	0	18,103,000
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	18,333,000	(196,708,000)	0	(196,708,000)
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(183,441,000)	9,445,835,000	0	9,445,835,000

**[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera**

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
<b>Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]</b>		
Capital social nominal	8,206,362,000	8,326,623,000
Capital social por actualización	0	0
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	0	0
Numero de funcionarios	0	0
Numero de empleados	3,585	3,566
Numero de obreros	10,859	10,539
Numero de acciones en circulación	543,478,261	543,478,261
Numero de acciones recompradas	3,584,616	5,304,889
Efectivo restringido	65,926,000	0
Deuda de asociadas garantizada	0	0

**[700002] Datos informativos del estado de resultados**

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-03-31	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-03-31
<b>Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]</b>		
Depreciación y amortización operativa	291,362,000	128,344

**[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses**

Concepto	Año Actual 2018-04-01 - 2019-03-31	Año Anterior 2017-04-01 - 2018-03-31
<b>Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]</b>		
Ingresos	10,379,867,000	9,403,435,000
Utilidad (pérdida) de operación	1,125,488,000	986,433,000
Utilidad (pérdida) neta	674,939,000	442,261,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	674,939,000	442,261,000
Depreciación y amortización operativa	436,277,000	291,362,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Sí/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]										
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]				
					Intervalo de tiempo [eje]										
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]
<b>Bancarios [sinopsis]</b>															
<b>Comercio exterior (bancarios)</b>															
Credito simple sindicado Santander disposición 1	NO	2018-09-04	2023-09-04	TIEE 28d + 2.85%	225,000,000	75,000,000	400,000,000	500,000,000	750,000,000						
Credito simple sindicado Santander disposición 2	NO	2018-01-10	2023-09-04	TIEE 28d + 2.85%	37,500,000	37,500,000	150,000,000	375,000,000	450,000,000	450,000,000					
HSBC México, S.A. Institución de Banca Múltiple, Grupo Financiero HSBC	NO	2018-09-13	2019-09-13	TIEE 28d + 1.90%	54,783,000	0									
HSBC México, S.A. Institución de Banca Múltiple, Grupo Financiero HSBC 2	NO	2019-03-28	2019-04-26	TIEE 28d + 1.95%	170,000,000										
Banco Santander (México) S.A. Institución de Banca Multiple, Grupo Financiero Santander México 1	NO	2018-12-07	2019-12-07	TIEE 28d + 2.00%	14,000	0									
Intercom Banco, S.A. 1	NO	2019-03-28	2026-03-24	TIEE 28d + 2.00%	12,960,000	4,320,000	17,281,000	17,281,000	17,281,000	51,842,000					
Banco Actinver, S.A. 1	NO	2019-03-28	2020-03-28	TIEE 28d + 1.90%	190,000,000	0									
Banco del Bajío S.A. 1	NO	2018-12-26	2019-03-26	TIEE 28d + 1.70%	200,000,000										
Comisiones por amortizar Credito simple sindicado Santander	NO	2018-01-01	2023-01-12		(16,665,000)	(5,203,000)	(18,608,000)	(13,899,000)	(6,712,000)	(243,000)					
Hewlett -Packard Operations México, S.de R.L. de C.V.	NO	2015-10-30	2020-03-30	0.0881	704,000										
Element Fleet Management Corporation México, S.A. de C.V. 1	NO	2018-11-29	2023-01-11	0.1021	24,472,000	8,581,000	36,590,000	40,506,000	44,841,000	32,529,000					
Element Fleet Management Corporation México, S.A. de C.V. 2	NO	2018-12-26	2024-01-01	0.107	12,077,000	4,245,000	17,020,000	20,198,000	22,469,000	21,779,000					
Daimler Financial Services México, S. de R.L. de C.V. 1	NO	2016-08-11	2021-08-11	0.092	1,193,000	419,000	1,793,000	1,306,000							
Daimler Financial Services México, S. de R.L. de C.V. 2	NO	2017-03-15	2021-03-15	0.1	1,968,000	695,000	2,988,000								
Daimler Financial Services México, S. de R.L. de C.V. 3	NO	2017-07-25	2021-07-25	0.11	1,979,000	671,000	2,907,000	1,054,000							
Daimler Financial Services México, S. de R.L. de C.V. 4	NO	2017-10-20	2021-10-20	0.11	1,919,000	650,000	2,816,000	1,816,000							
Daimler Financial Services México, S. de R.L. de C.V. 5	NO	2018-06-07	2022-06-07	0.11	1,756,000	592,000	2,565,000	2,912,000	1,055,000						
Daimler Financial Services México, S. de R.L. de C.V. 6	NO	2018-12-01	2022-12-01	0.11	4,591,000	1,636,000	7,090,000	6,636,000							
Daimler Financial Services México, S. de R.L. de C.V. 7	NO	2018-01-29	2022-01-29	0.11	6,090,000	1,800,000	7,799,000	7,299,000							
Clear Leasing S.A de C.V 1	NO	2018-12-21	2020-10-21	0.16	1,107,000	368,000	769,000								
Clear Leasing S.A de C.V 2	NO	2018-12-21	2020-10-21	0.16	1,107,000	368,000	769,000								
HSBC Mexico S.A. 1	NO	2018-03-23	2023-03-23	0.1007		4,465,000	4,465,000	4,465,000	3,702,000	0					
HSBC Mexico S.A. 2	NO	2018-03-23	2023-03-23	0.1007		4,313,000	4,313,000	4,313,000	4,313,000	764,000					
HSBC Mexico S.A. 3	NO	2018-04-13	2023-04-13	0.099		4,400,000	4,400,000	4,400,000	4,400,000	367,000					
HSBC Mexico S.A. 4	NO	2018-04-13	2023-04-13	0.0986		2,800,000	2,150,000	2,150,000	2,150,000	3,853,000					
HSBC Mexico S.A. 5	NO	2018-05-06	2023-05-06	0.101		6,823,000	6,822,000	6,822,000	6,822,000	1,704,000					
Volkswagen Leasing S.A. de C.V. 1	NO	2019-01-17	2020-03-16	0.0995	157,000										
<b>TOTAL</b>					<b>932,712,000</b>	<b>154,443,000</b>	<b>653,929,000</b>	<b>982,259,000</b>	<b>1,300,321,000</b>	<b>562,595,000</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Con garantía (bancarios)</b>															
<b>TOTAL</b>					<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Banca comercial</b>															
<b>TOTAL</b>					<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Otros bancarios</b>															
<b>TOTAL</b>					<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Total bancarios</b>															
<b>TOTAL</b>					<b>932,712,000</b>	<b>154,443,000</b>	<b>653,929,000</b>	<b>982,259,000</b>	<b>1,300,321,000</b>	<b>562,595,000</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]</b>															
<b>Bursátiles listadas en bolsa (quiérogafarios)</b>															
<b>TOTAL</b>					<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]											
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
<b>Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)</b>																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Colocaciones privadas (quirografarios)</b>																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Colocaciones privadas (con garantía)</b>																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas</b>																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
<b>Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]</b>																
<b>Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo</b>																
TIP de México S.A.P.I. de C.V. 1	NO	2016-10-02	2020-01-09	0.141	8,518,000	25,555,000	41,541,000	46,839,000	5,283,000	0						
TIP de México S.A.P.I. de C.V. 2	NO	2016-08-25	2023-01-09	0.141	1,437,000	4,311,000	5,748,000	5,748,000	4,319,000	11,580,000						
TIP de México S.A.P.I. de C.V. 3	NO	2016-08-25	2023-01-09	0.141	435,000	1,305,000	1,741,000	1,741,000	1,207,000	3,638,000						
Daimler Financial Services S.A. de C.V., S.O.F.O.M., E.N.R. 1	NO	2018-11-15	2023-11-15	0.099	1,008,000	3,024,000	4,032,000	4,032,000	4,032,000	2,933,000						
Daimler Financial Services S.A. de C.V., S.O.F.O.M., E.N.R. 14	NO	2018-12-26	2023-12-26	0.1015	3,765,000	1,320,000	5,626,000	6,224,000	6,886,000	5,642,000						
Arrendadora y Factor Banorte S.A. de C.V. 1	NO	2019-02-02	2024-01-02	0.0995	12,052,000	2,802,000	17,819,000	19,676,000	21,725,000	23,988,000						
Daimler Financial Services S.A. de C.V., S.O.F.O.M., E.N.R. 2	NO	2018-11-15	2023-11-15	0.099	7,163,000	2,283,000	9,631,000	10,491,000	11,441,000	8,203,000						
Daimler Financial Services S.A. de C.V., S.O.F.O.M., E.N.R. 13	NO	2018-12-26	2023-12-26	0.1015	6,141,000	2,134,000	8,999,000	9,800,000	10,685,000	8,652,000						
Arrendadora Actinver, S.A. de C.V. 1	NO	2017-07-31	2024-03-07	TIE 28d + 3.50%	18,548,000	6,183,000	24,730,000	24,730,000	24,730,000	32,974,000						
Arrendadora Actinver, S.A. de C.V. 2	NO	2017-04-09	2024-03-08	TIE 28d + 3.50%	5,418,000	1,806,000	7,225,000	7,225,000	7,225,000	10,235,000						
Arrendadora Actinver, S.A. de C.V. 3	NO	2017-04-09	2024-03-08	TIE 28d + 3.50%	686,000	229,000	914,000	914,000	914,000	1,294,000						
Daimler Financial Services S.A. de C.V., S.O.F.O.M., E.N.R. 4	NO	2015-04-15	2019-04-15	0.074	127,000	0	0	0	0	0						
Daimler Financial Services S.A. de C.V., S.O.F.O.M., E.N.R. 5	NO	2015-04-24	2019-04-24	0.074	149,000	0	0	0	0	0						
Daimler Financial Services S.A. de C.V., S.O.F.O.M., E.N.R. 6	NO	2015-04-06	2019-04-06	0.083	388,000	0	0	0	0	0						
Daimler Financial Services México, S. de R.L. de C.V. 8	NO	2015-06-30	2019-06-30	0.083	605,000	0	0	0	0	0						
Daimler Financial Services S.A. de C.V., S.O.F.O.M., E.N.R. 7	NO	2015-05-13	2019-05-13	0.074	16,000	0	0	0	0	0						
Daimler Financial Services S.A. de C.V., S.O.F.O.M., E.N.R. 8	NO	2015-07-31	2019-07-31	0.074	96,000	0	0	0	0	0						
Daimler Financial Services S.A. de C.V., S.O.F.O.M., E.N.R. 9	NO	2015-09-09	2019-09-09	0.074	512,000	0	0	0	0	0						
Daimler Financial Services S.A. de C.V., S.O.F.O.M., E.N.R. 10	NO	2015-12-30	2019-12-30	0.074	1,214,000	0	0	0	0	0						
Daimler Financial Services S.A. de C.V., S.O.F.O.M., E.N.R. 11	NO	2016-04-20	2020-04-20	0.074	1,048,000	355,000	129,000	0	0	0						
Daimler Financial Services S.A. de C.V., S.O.F.O.M., E.N.R. 12	NO	2016-09-14	2020-09-14	0.08	117,000	37,000	83,000	0	0	0						
Navistar Financial S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 1	NO	2015-03-23	2019-04-20	0.071	178,000	0	0	0	0	0						
Navistar Financial S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 2	NO	2015-03-23	2019-04-20	0.071	189,000	0	0	0	0	0						
Navistar Financial S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 3	NO	2015-07-14	2019-07-20	0.071	352,000	0	0	0	0	0						
Navistar Financial S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 4	NO	2015-08-17	2019-08-20	0.071	773,000	0	0	0	0	0						
Navistar Financial S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 5	NO	2016-01-14	2020-02-20	0.0755	1,297,000	149,000	150,000	0	0	0						
Navistar Financial S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 6	NO	2016-02-18	2020-03-20	0.076	1,760,000	202,000	407,000	0	0	0						
Navistar Financial S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 7	NO	2016-02-03	2020-03-20	0.076	1,228,000	208,000	298,000	0	0	0						
Navistar Financial S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 8	NO	2016-04-22	2020-05-20	0.076	511,000	271,000	1,273,000	0	0	0						
Navistar Financial S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 9	NO	2016-04-22	2020-05-20	0.076	878,000	293,000	660,000	0	0	0						
Navistar Financial S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 10	NO	2016-01-06	2020-06-20	0.076	1,289,000	430,000	904,000	0	0	0						
Navistar Financial S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 11	NO	2016-04-07	2020-08-20	0.076	1,087,000	362,000	1,002,000	0	0	0						
Navistar Financial S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 12	NO	2016-11-11	2020-12-20	0.076	252,000	84,000	396,000	0	0	0						
GE Financial México, S.A. de C.V., SOFOM ENR 1	NO	2018-08-03	2023-03-20	0.1045	310,000	0	0	0	0	0						
GE Financial México, S.A. de C.V., SOFOM ENR 2	NO	2015-06-29	2019-01-07	0.0835	400,000	0	0	0	0	0						
GE Financial México, S.A. de C.V., SOFOM ENR 3	NO	2015-07-29	2019-01-08	0.0835	520,000	0	0	0	0	0						
GE Financial México, S.A. de C.V., SOFOM ENR 4	NO	2015-09-15	2019-01-10	0.0881	706,000	0	0	0	0	0						
GE Financial México, S.A. de C.V., SOFOM ENR 5	NO	2015-09-28	2019-01-10	0.0881	157,000	0	0	0	0	0						

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]												
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]						
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]						
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	
GE Financiam México, S.A. de C.V., SOFOM ENR 6	NO	2015-12-10	2019-01-11	0.0881	1,127,000	0	0	0	0	0	0						
GE Financiam México, S.A. de C.V., SOFOM ENR 7	NO	2015-10-26	2019-01-11	0.0835	811,000	0	0	0	0	0							
GE Financiam México, S.A. de C.V., SOFOM ENR 8	NO	2015-09-11	2019-01-12	0.0835	1,159,000	0	0	0	0	0							
GE Financiam México, S.A. de C.V., SOFOM ENR 9	NO	2015-11-17	2019-01-12	0.0835	1,756,000	0	0	0	0	0							
GE Financiam México, S.A. de C.V., SOFOM ENR 10	NO	2016-12-02	2020-01-03	0.0885	563,000	188,000	0	0	0	0							
GE Financiam México, S.A. de C.V., SOFOM ENR 11	NO	2016-06-14	2020-01-07	0.089	772,000	257,000	343,000	0	0	0							
GE Financiam México, S.A. de C.V., SOFOM ENR 12	NO	2016-11-24	2020-01-12	0.1044	2,078,000	693,000	2,078,000	0	0	0							
GE Financiam México, S.A. de C.V., SOFOM ENR 13	NO	2017-01-19	2021-01-02	0.1037	3,382,000	1,127,000	4,357,000	0	0	0							
GE Financiam México, S.A. de C.V., SOFOM ENR 14	NO	2017-02-23	2021-01-03	0.1037	2,259,000	753,000	3,012,000	0	0	0							
GE Financiam México, S.A. de C.V., SOFOM ENR 15	NO	2017-07-04	2021-01-05	0.1037	641,000	214,000	789,000	131,000	0	0							
GE Financiam México, S.A. de C.V., SOFOM ENR 16	NO	2017-10-26	2021-01-11	0.104	793,000	264,000	1,057,000	705,000	0	0							
Navistar Financiam S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 13	NO	2018-08-03	2023-03-20	0.1045	1,016,000	339,000	1,979,000	2,196,000	2,437,000	650,000							
Navistar Financiam S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 14	NO	2018-08-03	2023-03-20	0.1045	719,000	240,000	1,399,000	1,553,000	1,723,000	460,000							
Navistar Financiam S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 15	NO	2018-09-03	2023-03-20	0.1045	1,023,000	341,000	1,992,000	2,210,000	2,452,000	654,000							
Navistar Financiam S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 16	NO	2018-04-05	2023-04-20	0.1045	1,020,000	340,000	1,987,000	2,205,000	2,447,000	874,000							
Navistar Financiam S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 17	NO	2018-04-05	2023-04-20	0.1045	910,000	303,000	1,987,000	2,205,000	2,447,000	1,021,000							
Navistar Financiam S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 18	NO	2018-04-05	2023-04-20	0.1045	1,003,000	334,000	1,954,000	2,168,000	2,406,000	859,000							
Navistar Financiam S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 19	NO	2018-04-05	2023-04-20	0.1045	1,145,000	382,000	2,231,000	2,476,000	2,747,000	981,000							
Navistar Financiam S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 20	NO	2018-05-30	2023-06-20	0.1045	840,000	280,000	1,637,000	1,816,000	2,015,000	1,089,000							
Navistar Financiam S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 21	NO	2018-05-30	2023-06-20	0.1045	849,000	283,000	1,653,000	1,834,000	2,035,000	1,100,000							
Navistar Financiam S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 22	NO	2018-05-30	2023-06-20	0.1045	702,000	234,000	1,366,000	1,516,000	1,682,000	909,000							
Navistar Financiam S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 23	NO	2018-05-29	2023-06-20	0.1045	849,000	283,000	1,653,000	1,834,000	2,035,000	1,100,000							
Navistar Financiam S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 24	NO	2018-10-08	2023-08-20	0.107	685,000	228,000	1,337,000	1,488,000	1,655,000	1,205,000							
Navistar Financiam S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 25	NO	2018-05-09	2023-09-15	0.107	171,000	57,000	337,000	375,000	417,000	330,000							
Navistar Financiam S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 26	NO	2018-05-10	2023-05-11	0.107	432,000	144,000	903,000	903,000	903,000	1,170,000							
Element Fleet Management Corporation México, S.A. de C.V. 3	NO	2019-07-03	2024-01-04	0.105	541,000	285,000	918,000	1,019,000	1,131,000	1,256,000							
Element Fleet Management Corporation México, S.A. de C.V. 4	NO	2019-07-03	2024-01-04	0.105	808,000	851,000	1,843,000	2,046,000	2,271,000	2,522,000							
Element Fleet Management Corporation México, S.A. de C.V. 5	NO	2019-07-03	2024-01-04	0.105	1,092,000	576,000	1,852,000	2,056,000	2,282,000	2,533,000							
<b>TOTAL</b>					<b>110,476,000</b>	<b>62,339,000</b>	<b>171,972,000</b>	<b>168,156,000</b>	<b>131,532,000</b>	<b>127,852,000</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo</b>																	
<b>TOTAL</b>					<b>110,476,000</b>	<b>62,339,000</b>	<b>171,972,000</b>	<b>168,156,000</b>	<b>131,532,000</b>	<b>127,852,000</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Proveedores [sinopsis]</b>																	
<b>Proveedores</b>																	
REFACCIONES	NO	2019-03-31	2019-03-31		133,257,000												
COMBUSTIBLE	NO	2019-03-31	2019-03-31		319,269,000												
RENTAS	NO	2019-03-31	2019-03-31		9,459,000												
SERVICIOS PROFESIONALES VARIOS	NO	2019-03-31	2019-03-31		18,497,000												
OTROS PROVEEDORES VARIOS	NO	2019-03-31	2019-03-31		189,428,000												
COMPRA DE ACTIVO FIJO	NO	2019-03-31	2019-03-31		124,594,000												
<b>TOTAL</b>					<b>794,504,000</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Total proveedores</b>																	
<b>TOTAL</b>					<b>794,504,000</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]</b>																	
<b>Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo</b>																	
<b>TOTAL</b>					<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo</b>																	
<b>TOTAL</b>					<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Total de créditos</b>																	

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]					Moneda extranjera [miembro]						
					Intervalo de tiempo [eje]					Intervalo de tiempo [eje]						
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
<b>TOTAL</b>					<b>1,837,692,000</b>	<b>216,782,000</b>	<b>825,901,000</b>	<b>1,150,415,000</b>	<b>1,431,853,000</b>	<b>690,447,000</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

**[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera**

	Monedas [eje]				Total de pesos [miembro]
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	
<b>Posición en moneda extranjera [sinopsis]</b>					
<b>Activo monetario [sinopsis]</b>					
Activo monetario circulante	15,896,000	307,906,000	0	0	307,906,000
Activo monetario no circulante	0	0	0	0	0
Total activo monetario	15,896,000	307,906,000	0	0	307,906,000
<b>Pasivo monetario [sinopsis]</b>					
Pasivo monetario circulante	3,152,000	61,054,000	0	0	61,054,000
Pasivo monetario no circulante	0	0	0	0	0
Total pasivo monetario	3,152,000	61,054,000	0	0	61,054,000
Monetario activo (pasivo) neto	12,744,000	246,852,000	0	0	246,852,000

**[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto**

	Tipo de ingresos [eje]			Ingresos totales [miembro]
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	
<b>Ingresos por transporte de carga</b>				
Ingresos por transporte de carga	1,686,018,000	22,839,000		1,708,857,000
<b>Ingresos por transporte de personas</b>				
Ingresos por transporte de personas	1,126,774,000			1,126,774,000
TOTAL	2,812,792,000	22,839,000	0	2,835,631,000

## [800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

### Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

#### ANTECEDENTES

El Grupo mantiene instrumentos financieros derivados para cubrir la exposición de riesgo en tasas de interés proveniente de sus pasivos en el corto y largo plazo por la parte no cubierta con los instrumentos financieros derivados contratados, que es el 25% del monto dispuesto de 3,500 millones de pesos de la línea de crédito de \$4,500 millones de pesos (crédito sindicado) y por el 25% del plazo,

El Grupo designa de cobertura a los IFD contratados que son Swaps de tasa de interés, los cuales cubren su exposición a la tasa de interés TIIE sobre el 75% de la tasa, y 75% del plazo del crédito simple dispuesto a la fecha.

Al inicio de las relaciones de cobertura designadas de flujo de efectivo, el Grupo documenta el objetivo y estrategia de gestión de riesgos para llevar a cabo la cobertura. El Grupo también documenta la relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura, incluyendo si se espera que los cambios en los flujos de efectivo de la partida cubierta y el instrumento de cobertura se compensen entre sí.

Posteriormente la porción efectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce en otros resultados integrales y se acumula en el rubro de valuación de cobertura de flujos de efectivo. Cualquier porción inefectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce de inmediato en resultados.

El 2 de Octubre de 2018, Grupo Traxión llevó a cabo la adquisición del 100% del capital de Potencia Logística Potosina y su subsidiaria la empresa Autotransportes el Bisonte, S.A. de C.V (“Bisonte”), la cual antes de la compra, como parte de su estrategia de administración de riesgos, contrató 5 instrumentos financieros derivados de intercambio de tasa de interés (SWAP) con HSBC para fijar el valor de la tasa TIIE sobre \$114 millones de pesos de deuda bancaria contratada en dicho ejercicio.

#### I. INFORMACIÓN CUALITATIVA.

##### A. Discusión sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados. (IFDs)

###### 1. Políticas de uso de instrumentos financieros derivados.

El objetivo de nuestra estrategia de contratación de IFDs consiste en minimizar la exposición a los riesgos financieros de los pasivos y activos atribuibles a los movimientos de diversas variables macroeconómicas. La contratación de productos financieros derivados se hará exclusivamente para fines de cobertura de riesgo y no para fines especulativos.

###### 2. Descripción general de los objetivos para utilizar derivados e identificación de los riesgos de los instrumentos utilizados.

La contratación de Instrumentos Financieros Derivados tiene como objetivo principal reducir el impacto de las variables de riesgo para dar certeza a los flujos de efectivo de las obligaciones de la empresa. Los Instrumentos Financieros Derivados contratados actualmente tienen como objetivo mitigar los efectos negativos de una posible alza en las tasas de interés.

Los riesgos identificados donde se pueden llegar a utilizar IFD son los siguientes:

- Riesgo de mercado.
- Riesgo de tasas de interés.
- Riesgo de tipo de cambio.
- Riesgo de crédito.
- Riesgo de liquidez.

### 3. Instrumentos utilizados y estrategias de cobertura o negociación implementadas.

Actualmente 3 de los IFDs contratados están vinculados con nuestro principal crédito bancario, estos y el resto de los instrumentos utilizados son del tipo de intercambio de tasa de interés (SWAP), que son de uso común en el mercado cubriendo una posibles alzas en las tasas de interés.

La estrategia de contratación de IFD consiste en minimizar la exposición a los riesgos financieros de los pasivos y activos atribuibles a los movimientos de diversas variables macroeconómicas. La contratación de productos financieros derivados se hará exclusivamente para fines de cobertura de riesgo y no para fines de especulación.

### 4. Mercados de negociación permitidos y contrapartes elegibles.

En cumplimiento con las disposiciones y políticas de Grupo Traxión, sólo se podrán realizar operaciones de IFDs con instituciones financieras en el mercado privado, pudiendo ser cotizados con dos o más instituciones financieras para asegurar las mejores condiciones en la contratación. Las instituciones financieras y contrapartes con las que se contratan dichos instrumentos deberán contar con una alta calificación crediticia.

### 5. Políticas para la designación de agentes de cálculo y valuación.

Las valuaciones de IFDs que se llevan a cabo a través de las contrapartes bancarias, se revisan y evalúan mensualmente a su valor de mercado o valor razonable ("Fair Value").

### 6. Políticas de márgenes, colaterales y líneas de crédito, VAR.

Grupo Traxión como parte de sus políticas considera que no enfrentará ninguna obligación adicional con cada operación de cobertura (SWAP) por lo que no se tiene ningún tipo de colateral.

### 7. Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez.

Como medidas de control interno y en cumplimiento con la normatividad vigente, el Grupo se apoya en su política de instrumentos financieros derivados, , por medio del área de Contraloría, encargada de administrar dicha exposición y con la supervisión del Comité Ejecutivo y del Comité de Prácticas Societarias.

### 8. Existencia de un tercero independiente que revise los procedimientos anteriores.

Grupo Traxión se apoya a través del Comité Ejecutivo y el Comité de Prácticas Societarias integrados por miembros con alta experiencia financiera, para verificar que se cumplan los procedimientos de control interno que su Administración ha implementado para la contratación y gestión de IFDs. Adicionalmente dentro del alcance de la revisión del auditor externo, se verifica la aplicación y cumplimiento de los procedimientos de cálculo y gestión de IFDs.

### 9. Información sobre la autorización del uso de derivados y si existe un Comité que lleve dicha Autorización y el manejo de los riesgos por derivados.

El Consejo de Administración del Grupo solo ha autorizado la contratación de IFD con fines de cobertura. La contratación de IFD se analiza, evalúa, acuerda y da seguimiento entre la Administración, el Comité Ejecutivo y el Comité de Prácticas Societarias.

---

**Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]**

---

#### Descripción de las Políticas y Técnicas de Valuación.

10. Descripción de los métodos y técnicas de valuación con las variables de referencia relevantes y los supuestos aplicados, así como la frecuencia de la valuación.

Los IFD con los que cuenta Grupo Traxión han sido reconocidos y valuados como de cobertura al 31 de diciembre de 2018, cumplen con los criterios para la contabilidad de coberturas bajo la nueva normatividad al 1o. de enero de 2018 y; en consecuencia, se consideran relaciones de cobertura continuas. El Grupo revisa una valuación de los IFD, la cual es realizada por las contrapartes de manera mensual, utilizando sus propios métodos de valuación y se recibe un estado de cuenta donde se muestra el valor de mercado o Mark to Market (MTM) de la posición correspondiente, esta valuación se compara con una valuación trimestral que se realiza internamente, donde los insumos de la valuación se obtienen del sistema de información Bloomberg y/o página web de Banco de México.

11. Aclaración sobre si la valuación es hecha por un tercero independiente o es valuada interna y en qué casos se emplea una u otra valuación. Si es por un tercero, mencionar que es estructurador, vendedor o contraparte del IFD.

Como se indicó anteriormente, la valuación es hecha por el agente valuador que es la contraparte de los IFD; ya que los instrumentos se emiten generalmente por la contraparte de la posición primaria.

12. Para instrumentos de cobertura, explicación del método utilizado para determinar la efectividad de ésta, mencionando el nivel de cobertura de la posición global, así como el nivel de efectividad que con que se cuenta.

Grupo Traxión ha designado y documentado a sus IFD contratados como instrumentos derivados con fines de cobertura de flujo de efectivo (Cash flow Hedging), reconociendo que la naturaleza del riesgo a ser cubierto son los cambios en los flujos de efectivo a pagar por el crédito sindicado, los cuales son atribuibles a cambios en la tasa de referencia TIIE.

Para dar cumplimiento con los requerimientos establecidos en el IFRS 9 (normatividad aplicada), entre ellos la determinación de la efectividad de la cobertura, Grupo Traxión ha considerado en la valuación de sus IFD lo siguiente:

1. Debido a que las características de la posición primaria (Crédito sindicado en la parte correspondiente a la primera disposición) y los 3 SWAPS (con las mismas contrapartes) son las mismas, y por tanto se encuentran alineados tanto en monto, tasa de referencia, periodicidad y calendario de pagos, por lo cual ya no se requiere realizar prueba de efectividad prospectiva alguna.
2. El Grupo se encuentra aplicando el concepto de "términos críticos" con base en lo establecido en el IFRS 9 párrafo B.6.4.14., de manera trimestral y adicionalmente seguirá analizando las características del crédito y de los swaps IRS, y en caso de que presentara diferencias se determinarán las ineffectividades asociadas para ser llevadas directamente al RIF (Resultado Integral de Financiamiento)
3. El Grupo vigila que los riesgos iniciales no hayan cambiado de los que originalmente quedaron cubiertos con la contratación de los IFD.
4. El Grupo podrá aplicar un Rebalanceo de la relación de cobertura, determinando formalmente que efectos seguirán siendo de cobertura y cuáles serán en adelante de negociación, cuando sea aplicable, ante algún prepago al crédito (posición primaria).
5. El Grupo tiene como política que una relación de cobertura debe descontinuar prospectivamente cuando deja de cumplir con los criterios para reconocer una relación de cobertura, esto incluye cuando el instrumento de cobertura se vende, expira, se rescinde o se ejerce, así como después de que se ha considerado o llevado a cabo cualquier reequilibrio en la relación de cobertura y la relación de cobertura resulta ser no efectiva o no cumple con el objetivo de la administración de riesgo del Grupo
6. Cuando se discontinúa la contabilidad de coberturas para las coberturas de flujos de efectivo, el importe que se ha acumulado en la valuación de cobertura de flujos de efectivo y el costo de cobertura permanece en el capital contable hasta que se reclasifica a resultados en el mismo período o períodos en los que los flujos de efectivo futuros esperados cubiertos afectan el resultado.

## **Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]**

---

### C. Información de riesgos por el uso de derivados

13. Discusión sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender los requerimientos relacionados con el Instrumento Financiero Derivado.

En el pasado hemos recurrido a fuentes internas y externas de recursos para fondeo para diversos propósitos, incluyendo liquidez. Las fuentes internas se basan en flujos de nuestra propia operación, mientras que las fuentes externas se concentran principalmente en el mercado bancario, así como en inyecciones de capital.

La liquidez con la que regularmente contamos está fundamentada en el flujo de efectivo generado por nuestra propia operación y la de nuestras subsidiarias, apoyado por líneas de crédito.

---

## **Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]**

---

14. Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados, su administración y contingencias que puedan afectarse en futuros reportes.

Como se mencionó anteriormente la estrategia de administración es cubrir la exposición proveniente de las fluctuaciones en el valor de la tasa de referencia que se tiene con el crédito contratado, en donde se debe pagar intereses referenciados a tasa TIIE 28 (flotante). Por lo anterior, no hay otro componente identificado que pudiera modificar los riesgos ya conocidos.

15. Revelación de eventualidades, tales como cambios en el valor del activo subyacente, que ocasionen que difiera con el que se contrató originalmente, que lo modifique, o que haya cambiado el nivel de cobertura, para lo cual requiere que la emisora asuma nuevas obligaciones o vea afectada su liquidez.

Los contratos que actualmente tiene celebrados el Grupo permiten fijar las tasas TIIE, por lo que cualquier cambio en el valor del activo subyacente no cambia los términos con los cuales se contrataron los IFD.

El Grupo vigila que los riesgos iniciales no hayan cambiado de los que originalmente quedaron cubiertos con la contratación de los IFD.

16. Presentar impacto en resultados o flujo de efectivo de las mencionadas operaciones de derivados.

El Grupo ha adoptado la contabilidad asociada a la relación de cobertura con base en su normatividad aplicable, por lo que el valor razonable de los instrumentos derivados de cobertura se registra en Balance como un activo o pasivo, según corresponda. La porción efectiva de las pérdidas y/o ganancias de los instrumentos se reconocen directamente en Otros Resultados Integrales (ORI). La porción inefectiva de la cobertura se reconoce en el RIF. Los efectos eficaces se reconocerán directamente en ORI, y únicamente cuando haya inefectividades o existan intereses devengados serán llevados al RIF.

El Grupo reconoció como efecto en el valor razonable de los IFD al cierre del cuarto trimestre de 2018 un monto de \$ 41,201 miles de pesos como activo y su respectivo reconocimiento en los Otros Resultados Integrales (ORI) debido a que la cobertura es 100% efectiva.

17. Descripción y número de Instrumentos Financieros Derivados que hayan vencido durante el trimestre y aquellos cuya posición haya sido cerrada.

En mayo 2018 se sustituyeron las coberturas de tasa de interés (intercambio de tasas) del crédito sindicado contratadas en diciembre de 2016

con tres coberturas apegadas a las nuevas condiciones de la reestructura del crédito sindicado.

18. Descripción y número de llamadas de margen que se hayan presentado durante el trimestre.

No se realizan llamadas de margen con los IFD actualmente contratados.

19. Revelación de cualquier incumplimiento que se haya presentado a los contratos respectivos.

A la fecha del presente, hemos cumplido totalmente con las obligaciones contractuales.

---

### Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

---

A. Características de los instrumentos derivados a la fecha del reporte.

20. Identificar cada uno de los derivados por su nombre.

Ver tabla mostrada en seguida del numeral 25

21. Identificar la clasificación de acuerdo con el objetivo del derivado (cobertura o negociación).

Como se ha explicado a lo largo del documento, los instrumentos financieros derivados de Grupo Traxión contablemente reciben el tratamiento de instrumentos con fines de cobertura de flujo de efectivo (Cash Flow Hedge).

Ver tabla mostrada en seguida del numeral 25

22. El monto del notional se debe expresar en miles de pesos; el valor del activo subyacente y el valor razonable se deben desglosar en las unidades que están expresadas para cada tipo de derivado.

Ver tabla mostrada en seguida del numeral 25

23. Se debe presentar claramente si la posición es corta o larga.

El Grupo al emplear Instrumentos Financieros Derivados (SWAP) asociados a sus principales financiamientos a largo plazo, podría llegar a pagar el diferencial pactado entre la tasa TIIE variable y la tasa fija pactada en el instrumento.

Ver tabla mostrada en seguida del numeral 25

24. Desglosar por año los montos de vencimientos para el ejercicio actual y los siguientes.

Los IFD descritos en el numeral 20 tienen la misma fecha de vencimiento. (31 de marzo de 2022)

Ver tabla mostrada en seguida del numeral 25

25. Especificar si se tienen líneas de crédito o garantía para llamar al margen.

Ver tabla mostrada en seguida del numeral 25

Tipo de derivado o valor de contrato	Fines de cobertura u otros fines tales como negociación	Monto nominal (en miles de ps)	Valor del activo subyacente/activo de referencia		Valor razonable * (en miles de ps)		Montos de vencimiento por año			Colateral, líneas de crédito/valores en garantía
			Por el trimestre terminado al 31 de diciembre de 2018	Por el trimestre terminado al 31 de marzo de 2019	Por el trimestre terminado al 31 de diciembre de 2018	Por el trimestre terminado al 31 de marzo de 2019	2021	2020	2019	
Intercambio de tasa de interés (swap) Santander a 7.95% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	500,000	8.60% / TIE 28 días	8.51% / TIE 28 días	7,695	447	0	0	0	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) Banorte a 7.95% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	500,000	8.60% / TIE 28 días	8.51% / TIE 28 días	7,750	466	0	0	0	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 7.95% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	500,000	8.60% / TIE 28 días	8.51% / TIE 28 días	7,794	436	0	0	0	Obligados solidarios -
Intercambio de tasa de interés (swap) Santander a 8.035000% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	375,000	8.60% / TIE 28 días	8.51% / TIE 28 días	5,935	739	0	0	0	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) Banorte a 8.035000% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	375,000	8.60% / TIE 28 días	8.51% / TIE 28 días	5,992	735	0	0	0	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 8.035000% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	375,000	8.60% / TIE 28 días	8.51% / TIE 28 días	6,035	748	0	0	0	Obligados solidarios -
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 7.82% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	21,562	8.60% / TIE 28 días	8.51% / TIE 28 días	17	33	0	0	0	NA
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 7.82% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	22,326	8.60% / TIE 28 días	8.51% / TIE 28 días	18	35	0	0	0	NA

Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 7.65% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	22,000	8.60% / TIE 28 días	8.51% / TIE 28 días	24	39	0	0	0	NA
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 8.37% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	34,111	8.60% / TIE 28 días	8.51% / TIE 28 días	-19	9	0	0	0	NA
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 7.61% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	14,000	8.60% / TIE 28 días	8.51% / TIE 28 días	18	29	0	0	0	NA

\* Tasa TIE trimestral compuesta

\*\*El signo positivo representa valor razonable a favor de la empresa

#### B. Análisis de sensibilidad y cambios en el valor razonable

Debido a que los IFD que mantiene el Grupo se encuentran clasificados como cobertura contable, no se requiere un análisis de sensibilidad sobre los mismos. Con respecto a la parte no cubierta del principal crédito, el Grupo realizó el siguiente análisis de sensibilidad sobre flujos de efectivo para instrumentos a tasa variable, considerando que un aumento o disminución de la tasa de interés de referencia, al cierre del periodo, podría haber afectado las ganancias o pérdidas. Este análisis está basado en los cambios que podría sufrir la tasa de interés TIE (Tasa de interés bajo 2 diferentes escenarios (+/- un punto porcentual). Dicho análisis asume que todas las demás variables permanecen constantes.

Por la reciente toma de control con respecto a la compañía adquirida ("Bisonte"), Grupo Traxión reconoce cinco instrumentos financieros derivados de intercambio de tasa de interés (SWAP), los cuales se encuentran bajo análisis para su designación de cobertura contable.

26. Para los Instrumentos Financieros Derivados de negociación o aquellos de los cuales deba reconocerse la ineffectividad de la cobertura, descripción del método aplicado para la determinación de las pérdidas esperadas o la sensibilidad del precio de los derivados, incluyendo la volatilidad de dichas variables.

Para los IFDs asociados con el principal crédito de Grupo Traxión, no aplica este punto, porque tenemos cobertura contable.

Para los IFDs de la compañía adquirida que están bajo análisis para su designación como de cobertura contable, se asume que no presentarán efectos por ineffectividades dado que estos derivados tienen las mismas características que la posición primaria que está cubriendo, y asimismo fueron contratados con la misma contraparte.

27. Presentación de un análisis de sensibilidad para las operaciones mencionadas que muestre la pérdida potencial reflejada en el estado de resultados y en el flujo de efectivo, que contenga al menos lo siguiente:

Para los IFDs asociados con el principal crédito de Grupo Traxión, no aplica este punto, porque tenemos cobertura contable.

Para los IFDs de la compañía adquirida que están bajo análisis para su designación como de cobertura contable, se asume que no presentarán efectos por ineffectividades dado que estos derivados tienen las mismas características que la posición primaria que está cubriendo, y asimismo fueron contratados con la misma contraparte.

28. Presentación de 3 escenarios (probable, posible y remoto o de estrés) que puedan generar situaciones adversas para la emisora, describiendo los supuestos y parámetros que fueron empleados para llevarlos a cabo; así como la identificación de los riesgos que pueden generar las pérdidas en la Emisora por operaciones con IFD por cambios en las condiciones de mercado, incluyendo los instrumentos que originarían dichas pérdidas.

Para los IFDs asociados con el principal crédito de Grupo Traxión, no aplica este punto, porque tenemos cobertura contable.

Para los IFDs de la compañía adquirida que están bajo análisis para su designación como de cobertura contable, se asume que no presentarán efectos por ineffectividades dado que estos derivados tienen las mismas características que la posición primaria que está cubriendo, y asimismo fueron contratados con la misma contraparte.

29. El escenario posible implica una variación de por lo menos el 25% en el precio de los activos subyacentes, y el escenario remoto implica una variación de por lo menos 50%.

Para los IFDs asociados con el principal crédito de Grupo Traxión, no aplica este punto, porque tenemos cobertura contable.

Para los IFDs de la compañía adquirida que están bajo análisis para su designación como de cobertura contable, se asume que no presentarán efectos por ineffectividades dado que estos derivados tienen las mismas características que la posición primaria que está cubriendo, y asimismo fueron contratados con la misma contraparte.

30. Tratándose de Instrumentos Financieros de Cobertura, en caso de considerar que los resultados de las medidas de efectividad resultan suficientes, indicar cuál es el nivel de estrés o variación en los activos subyacentes o variables de referencia bajo el cual se llega a dicha conclusión.

El Grupo se encuentra aplicando el concepto de términos críticos, debido a que las características de la posición primaria (Crédito simple sindicado, (disposición inicial) y una disposición subsecuente) y los SWAPS, han sido contratados con la misma contraparte con la que se tiene el crédito, por tanto se encuentran alineados tanto en monto, tasa de referencia, periodicidad y calendario de pagos, por lo cual ya no requiere realizar prueba de efectividad prospectiva alguna.

Trimestralmente el Grupo continúa analizando las características del crédito y de los SWAPS, con la finalidad de corroborar que las características siguen siendo las mismas y por tanto continúa siendo 100% efectivo.

**[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable**

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
<b>Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]</b>		
<b>Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]</b>		
<b>Efectivo [sinopsis]</b>		
Efectivo en caja	2,132,000	2,290,000
Saldos en bancos	221,554,000	210,608,000
Total efectivo	223,686,000	212,898,000
<b>Equivalentes de efectivo [sinopsis]</b>		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	214,239,000	223,304,000
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	214,239,000	223,304,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	65,926,000	64,928,000
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	503,851,000	501,130,000
<b>Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]</b>		
Clientes	2,249,456,000	2,003,735,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	21,640,000	21,756,000
<b>Anticipos circulantes [sinopsis]</b>		
Anticipos circulantes a proveedores	47,397,000	39,631,000
Gastos anticipados circulantes	58,111,000	43,136,000
Total anticipos circulantes	105,508,000	82,767,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	817,214,000	805,911,000
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	203,636,000	162,775,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	2,580,240,000	2,271,033,000
<b>Clases de inventarios circulantes [sinopsis]</b>		
<b>Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]</b>		
Materias primas	0	0
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	0	0
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	0	0
Productos terminados circulantes	0	0
Piezas de repuesto circulantes	0	0
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	108,646,000	96,555,000
Total inventarios circulantes	108,646,000	96,555,000
<b>Activos mantenidos para la venta [sinopsis]</b>		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	0	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	0	0
<b>Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]</b>		
Clientes no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	11,600,000
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	11,600,000
<b>Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]</b>		
Inversiones en subsidiarias	3,365,000	3,365,000
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	0	0
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	3,365,000	3,365,000
<b>Propiedades, planta y equipo [sinopsis]</b>		
<b>Terrenos y construcciones [sinopsis]</b>		
Terrenos	0	0
Edificios	17,092,000	17,296,000
Total terrenos y edificios	17,092,000	17,296,000
Maquinaria	0	0
<b>Vehículos [sinopsis]</b>		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	8,146,040,000	7,731,187,000
Total vehículos	8,146,040,000	7,731,187,000
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	153,655,000	147,241,000
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	0	0
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	36,616,000	28,971,000
Total de propiedades, planta y equipo	8,353,403,000	7,924,695,000
<b>Propiedades de inversión [sinopsis]</b>		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
<b>Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]</b>		
<b>Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]</b>		
Marcas comerciales	866,706,000	866,706,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	0	0
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	0	0
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	504,189,000	513,440,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	1,370,895,000	1,380,146,000
Crédito mercantil	4,289,608,000	4,289,608,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	5,660,503,000	5,669,754,000
<b>Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]</b>		
Proveedores circulantes	794,504,000	528,199,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	5,177,000	6,821,000
<b>Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]</b>		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	68,644,000	83,562,000
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	0	0
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	77,942,000	46,491,000
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	68,644,000	83,562,000
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	0	0
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	171,486,000	286,546,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	1,039,811,000	905,128,000
<b>Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]</b>		
Créditos Bancarios a corto plazo	1,087,155,000	686,477,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	172,815,000	152,057,000
Otros créditos sin costo a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	1,259,970,000	838,534,000
<b>Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]</b>		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
<b>Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]</b>		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	0
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
<b>Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]</b>		
Créditos Bancarios a largo plazo	3,499,104,000	3,528,873,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	0	0
Otros créditos con costo a largo plazo	599,512,000	490,842,000
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	873,000	0
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	4,099,489,000	4,019,715,000
<b>Otras provisiones [sinopsis]</b>		
Otras provisiones a largo plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	554,671,000	426,179,000
Total de otras provisiones	554,671,000	426,179,000
<b>Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]</b>		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	0	0
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	(108,614,000)	(126,718,000)
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	1,583,000	1,224,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2019-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2018-12-31
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	(4,908,000)	28,841,000
Total otros resultados integrales acumulados	(111,939,000)	(96,653,000)
<b>Activos (pasivos) netos [sinopsis]</b>		
Activos	18,851,341,000	17,670,233,000
Pasivos	8,779,326,000	7,621,006,000
Activos (pasivos) netos	10,072,015,000	10,049,227,000
<b>Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]</b>		
Activos circulantes	4,009,951,000	3,674,629,000
Pasivos circulantes	3,559,769,000	2,717,392,000
Activos (pasivos) circulantes netos	450,182,000	957,237,000

**[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos**

Concepto	Acumulado Año Actual 2019-01-01 - 2019-03-31	Acumulado Año Anterior 2018-01-01 - 2018-03-31
<b>Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]</b>		
<b>Ingresos [sinopsis]</b>		
Servicios	2,833,260,000	1,857,450,000
Venta de bienes	0	0
Intereses	0	0
Regalías	0	0
Dividendos	0	0
Arrendamiento	0	0
Construcción	0	0
Otros ingresos	2,371,000	1,749,000
Total de ingresos	2,835,631,000	1,859,199,000
<b>Ingresos financieros [sinopsis]</b>		
Intereses ganados	3,157,000	21,697,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	685,000	4,955,000
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	9,570,000	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0
Otros ingresos financieros	0	0
Total de ingresos financieros	13,412,000	26,652,000
<b>Gastos financieros [sinopsis]</b>		
Intereses devengados a cargo	145,738,000	107,616,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	3,563,000	140,800,000
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	796,000	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	29,367,000
Otros gastos financieros	9,314,000	2,823,000
Total de gastos financieros	159,411,000	280,606,000
<b>Impuestos a la utilidad [sinopsis]</b>		
Impuesto causado	72,983,000	34,699,000
Impuesto diferido	(27,408,000)	(3,456,000)
Total de Impuestos a la utilidad	45,575,000	31,243,000

## [800500] Notas - Lista de notas

### Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Los estados financieros intermedios consolidados condensados no auditados adjuntos (en adelante, “estados financieros consolidados”) se presentan de acuerdo con la NIC 34 Información Financiera Intermedia (“NIC 34”), emitida por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad (“IASB” por sus siglas en inglés).

De acuerdo con lo establecido por la NIC 34, la información financiera intermedia se prepara únicamente con la intención de actualizar el contenido de los últimos estados financieros anuales consolidados auditados, poniendo énfasis en las nuevas actividades, sucesos y circunstancias ocurridas durante el periodo y no duplicando la información publicada previamente en los estados financieros anuales consolidados, por lo que, para una adecuada comprensión de la información incluida en los mismos, deben ser leídos en conjunto con los estados financieros consolidados auditados del Grupo por los años terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017.

Los señores, Rodolfo Mercado Franco (Director General) y Wolf Silverstein Sandler (Vicepresidente de Finanzas y Administración), autorizaron la emisión de estos estados financieros intermedios consolidados condensados no auditados.

### Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

Los estados financieros intermedios consolidados condensados no auditados de Grupo Traxión S.A.B. de C.V. en lo sucesivo, “Grupo Traxión” o “el Grupo”, incluyen la información financiera de las siguientes subsidiarias, Transportadora Egoba, S. A. de C. V. (en adelante, “Egoba”), Grupo Mudancero, S. A. P. I. de C. V. y subsidiarias (en adelante, “GM”), Almacenaje y Distribución Avior, S. A. de C. V. y subsidiarias (en adelante, “Grupo SID”), Auto Express Frontera Norte, S. A. de C. V. y subsidiarias (en adelante, “AFN”), Corporación Lipu, S. A. P. I. de C. V. y subsidiarias (en adelante, “Lipu”), Palex Servicios Internacionales de Carga Consolidada, S. A. de C. V. (en adelante, “Palex”), Servicios Corporativos FTM, S. C. (en adelante, “Servicios FTM”), Comercializadora Traxión, S.A. de C.V. (en adelante, “Comercializadora”), Prosperity Factor, S.A. de C.V. SOFOM, E.N.R. (en adelante, “SOFOM”), Redpack, S.A. de C.V., (en adelante “Redpack”), Potencia Logística Potosina, S.A.P.I. de C.V. y subsidiaria (en adelante “Bisonte”), y Traxión Logistics, S.A. de C.V. (en adelante “Traxión Logistics”) conjuntamente y en adelante, el “Grupo”.

Grupo Traxión se constituyó en los Estados Unidos Mexicanos (“México”) el 27 de julio de 2011, bajo la denominación de Fondo de Transporte México, como sociedad anónima promotora de inversión de capital variable, y el pasado 14 de septiembre de 2017, mediante un acta se protocolizaron, el cambio de denominación social a Grupo Traxión S.A.P.I. de C.V y la adopción de la modalidad de sociedad anónima bursátil de capital variable.

El domicilio de Grupo Traxión es Paseo de la Reforma 115 Piso 17 y 18, Colonia Lomas de Chapultepec, Ciudad de México, México.

Las principales actividades de Grupo Traxión son participar como socio, accionista, o inversionista en toda clase de personas morales, mercantiles o de cualquier naturaleza, mexicanas o extranjeras; adquirir, enajenar y negociar todo tipo de acciones, partes sociales, certificados de participación o cualquier otro título de valor, ya sea de deuda o de capital; así como, obtener, otorgar, realizar, e intervenir en financiamientos de cualquier clase a corto, mediano y largo plazo, con o sin garantía específica, incluyendo prendas e hipotecas.

A través de las subsidiarias de Grupo Traxión, el Grupo tiene como actividades principales la prestación del servicio público de carga, transporte de muebles y mudanzas, almacenaje, servicios de carga refrigerada y transporte de materiales, carga especializada, servicios de mensajería y paquetería, servicios de logística y servicios de transporte de escolar, personal y turísticos en México.

Ninguna entidad o persona física ejerce control sobre el Grupo.

#### *Entidades del Grupo-*

Las entidades del Grupo son las mismas que se mencionan en los estados financieros anuales consolidados auditados del Grupo al 31 de diciembre de 2018 y 2017, excepto por:

i) Con fecha 25 de marzo de 2019, mediante un acta se protocolizó la constitución de Traxión Logistics, S.A. de C.V., cuyo objeto es proporcionar servicios logísticos nacionales e internacionales, a la cual se le denominará en adelante "Traxión Logistics" para futuros reportes.

---

### Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

---

Los estados financieros intermedios consolidados condensados no auditados adjuntos (en adelante, "estados financieros consolidados") se presentan de acuerdo con la NIC 34 Información Financiera Intermedia ("NIC 34"), emitida por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés).

De acuerdo con lo establecido por la NIC 34, la información financiera intermedia se prepara únicamente con la intención de actualizar el contenido de los últimos estados financieros anuales consolidados auditados, poniendo énfasis en las nuevas actividades, sucesos y circunstancias ocurridas durante el periodo y no duplicando la información publicada previamente en los estados financieros anuales consolidados, por lo que, para una adecuada comprensión de la información incluida en los mismos, deben ser leídos en conjunto con los estados financieros consolidados auditados del Grupo por los años terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017.

Los señores, Rodolfo Mercado Franco (Director General) y Wolf Silverstein Sandler (Vicepresidente de Finanzas y Administración), autorizaron la emisión de estos estados financieros intermedios consolidados condensados no auditados.

---

### Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

---

#### **Capital contable-**

A continuación, se describen las principales características de las cuentas que integran el capital contable de la Compañía, así como su estructura:

#### **a) Estructura del capital social-**

El capital social de Grupo Traxión al 31 de marzo de 2019 se mantiene sin cambios con relación a los movimientos que se mencionaron en los estados financieros anuales consolidados auditados del Grupo al 31 de diciembre de 2018 y 2017.

A esa fecha existían 45,620,415 acciones en tesorería, de las cuales, la cantidad de 8,889,505 son acciones provenientes de las recompras realizadas durante el periodo comprendido desde la autorización de recompra otorgada al Grupo el pasado 27 de abril de 2018 y hasta el cierre del 31 de marzo de 2019.

#### **b) Naturaleza y propósito de las reservas –**

**Reserva legal:** De conformidad con la LGSM, la utilidad neta del ejercicio está sujeta a la separación de un 5%, para constituir la reserva legal, hasta que ésta alcance la quinta parte del capital social. Al 31 de marzo de 2019 la reserva legal asciende a \$34,169. Esta cuenta representa el monto acumulado, neto de impuestos a la utilidad diferidos.

#### **c) Recompra de acciones --**

En la asamblea de accionistas del pasado 27 de abril, se aprobó el monto máximo que Grupo Traxión, podrá destinar para la recompra de acciones representativas de su capital social a través de la bolsa de valores en que opere y al precio corriente en el mercado.

El Grupo decidió reconocer las recompras de acciones propias, en conformidad con la norma NIC 32.33, la cual establece que el costo de los instrumentos de patrimonio propios que una entidad ha readquirido se deduce del patrimonio.

Desde la fecha de aprobación y hasta el cierre del 31 de marzo 2019 el monto que se ha operado para la recompra de acciones es por \$ 120,261 correspondiente a 8,889,505 títulos, cuyo costo se ha deducido del patrimonio y no se reconoce ni ganancia ni pérdida en la compra.

En las cantidades antes mostradas, se incluyen las recompras realizadas sólo en el periodo de tres meses terminado al 31 de marzo de 2019, las cuales fueron por un valor de \$ 43,318 representado 3,584,616 títulos.

#### **d) Pérdidas y ganancias actuariales-**

Esta cuenta representa el monto acumulado, neto de impuestos a la utilidad diferidos, proveniente de cambios en hipótesis actuariales utilizadas en el cálculo de las obligaciones laborales (nota 17).

#### **e) Otras cuentas de capital-**

##### **Plan de acciones.**

El 4 de septiembre de 2017, en asamblea general ordinaria de accionistas se aprobó, entre otros asuntos, un aumento en la parte variable del capital social mediante la emisión de acciones, las cuales se consideraron para los planes de pagos basados en acciones de su capital, otorgados a ciertos ejecutivos del Grupo por un total de \$217,231 (equivalente a un total de 51,518,076 acciones valuadas a la fecha de otorgamiento). Estos planes están sujetos a un período de adjudicación de 36 (treinta y seis) meses contados a partir de que las acciones fueron asignadas.

Por cada uno de los periodos de tres meses terminados al 31 de marzo de 2019 y 2018 se reconoció la misma cantidad de \$ 18,103 como parte de costo laboral (gastos generales).

---

## Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

---

### Principales políticas contables-

Las políticas contables aplicadas en estos estados financieros intermedios consolidados condensados no auditados son las mismas que se aplicaron en la preparación y revelación de los estados financieros consolidados auditados del Grupo por los años terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017, excepto por las normas e interpretaciones descritas a continuación:

### Aplicación de las nuevas Normas Internacionales de Información Financiera-

El Grupo adoptó las siguientes IFRS e interpretaciones a las IFRS en los estados financieros consolidados que entraron en vigor a partir del 1º de enero de 2019.

#### a) **NIIF 16 – Arrendamientos-**

Esta norma introduce un modelo de arrendamiento contable único donde se reconoce un activo de derecho de uso sobre un activo subyacente y un pasivo de arrendamiento que representa su obligación de hacer pagos de arrendamiento.

El Grupo con la adopción de esta NIIF 16 además de haber evaluado sus impactos al 1º de enero de 2019, está implementando acciones para determinar los efectos mensuales derivados de la misma, que se reconocen en el estado de situación financiera y estado de resultados.

La implementación de esta norma considera:

- Elaboración de la política contable respectiva
- definición de lineamientos,
- identificación de los contratos de arrendamientos que satisfacen los criterios para poder ser contabilizados de acuerdo con el modelo, y
- la aplicación de exenciones opcionales para arrendamientos a corto plazo, arrendamientos de artículos de bajo valor y arrendamientos de renta variable

El Grupo aplicó esta norma con un enfoque retrospectivo modificado a partir del 1º de enero 2019, reconociendo nuevos activos y pasivos principalmente por sus arrendamientos operativos de bodegas, patios e instalaciones de puntos de venta al público en general, esto últimos relacionados con los servicios de mensajería y paquetería, así como otros tipos de activos, y se están reconociendo los efectos de la amortización de los derechos de uso y el componente financiero en los resultados del periodo. Para el cálculo de los arrendamientos que se clasificaron dentro de esta norma el Grupo utilizó una tasa ponderada de descuento del 10.96%

### **Impactos en la transición -**

En la transición al IFRS 16, el Grupo reconoció los valores de activos y pasivos, que clasificaron bajo esta norma, como derechos de uso de bienes en arrendamiento al 1º de enero de 2019. El impacto se presenta en la siguiente tabla:

Arrendamiento operativo al 31 diciembre de 2018	\$	122,971
Arrendamientos clasificados IFRS 16 (1)		477,642
Exclusión de rentas variables y de bajo valor		(144,356)
Arrendamientos a valor presente al 1° de enero 2019		386,714

(1) Contratos identificados y clasificados bajo el modelo de IFRS 16 para el cálculo de activos por derechos de uso en el momento de la transición.

**Impactos en el periodo -**

Como resultado de la aplicación inicial del IFRS 16, en relación con los arrendamientos clasificados como arrendamientos base de este cálculo, el Grupo reconoció como gasto por amortización sobre derechos de uso por arrendamientos, \$46,923, y un gasto por intereses de \$ 7,127, al 31 de marzo de 2019.

**b) Otras normas-**

- CINIIF 23 Incertidumbre sobre Tratamientos de Impuesto a las Ganancias.
- Características de Pago Anticipado con Compensación Negativa (Modificaciones a la Norma NIIF 9).
- Modificación, Reducción o Liquidación de un Plan (Modificaciones a la Norma NIC 19).
- Mejoras Anuales a las Normas NIIF, Ciclo 2015-2017 - diversas normas.
- Modificaciones a Referencias al Marco Conceptual en las Normas NIIF.

## [800600] Notas - Lista de políticas contables

### Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

#### Principales políticas contables-

Las políticas contables aplicadas en estos estados financieros intermedios consolidados condensados no auditados son las mismas que se aplicaron en la preparación y revelación de los estados financieros consolidados auditados del Grupo por los años terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017, excepto por las normas e interpretaciones descritas a continuación:

#### Aplicación de las nuevas Normas Internacionales de Información Financiera-

El Grupo adoptó las siguientes IFRS e interpretaciones a las IFRS en los estados financieros consolidados que entraron en vigor a partir del 1º de enero de 2019.

##### a) **NIIF 16 – Arrendamientos-**

Esta norma introduce un modelo de arrendamiento contable único donde se reconoce un activo de derecho de uso sobre un activo subyacente y un pasivo de arrendamiento que representa su obligación de hacer pagos de arrendamiento.

El Grupo con la adopción de esta NIIF 16 además de haber evaluado sus impactos al 1º de enero de 2019, está implementando acciones para determinar los efectos mensuales derivados de la misma, que se reconocen en el estado de situación financiera y estado de resultados.

La implementación de esta norma considera:

- Elaboración de la política contable respectiva
- definición de lineamientos,
- identificación de los contratos de arrendamientos que satisfacen los criterios para poder ser contabilizados de acuerdo con el modelo, y
- la aplicación de exenciones opcionales para arrendamientos a corto plazo, arrendamientos de artículos de bajo valor y arrendamientos de renta variable

El Grupo aplicó esta norma con un enfoque retrospectivo modificado a partir del 1º de enero 2019, reconociendo nuevos activos y pasivos principalmente por sus arrendamientos operativos de bodegas, patios e instalaciones de puntos de venta al público en general, esto últimos relacionados con los servicios de mensajería y paquetería, así como otros tipos de activos, y se están reconociendo los efectos de la amortización de los derechos de uso y el componente financiero en los resultados del periodo. Para el cálculo de los arrendamientos que se clasificaron dentro de esta norma el Grupo utilizó una tasa ponderada de descuento del 10.96%

#### **Impactos en la transición -**

En la transición al IFRS 16, el Grupo reconoció los valores de activos y pasivos, que clasificaron bajo esta norma, como derechos de uso de bienes en arrendamiento al 1º de enero de 2019. El impacto se presenta en la siguiente tabla:

Arrendamiento operativo al 31 diciembre de 2018	\$	122,971
Arrendamientos clasificados IFRS 16 (1)		477,642
Exclusión de rentas variables y de bajo valor		(144,356)
Arrendamientos a valor presente al 1º de enero 2019		386,714

(1) Contratos identificados y clasificados bajo el modelo de IFRS 16 para el cálculo de activos por derechos de uso en el momento de la transición.

**Impactos en el periodo -**

Como resultado de la aplicación inicial del IFRS 16, en relación con los arrendamientos clasificados como arrendamientos base de este cálculo, el Grupo reconoció como gasto por amortización sobre derechos de uso por arrendamientos, \$46,923, y un gasto por intereses de \$ 7,127, al 31 de marzo de 2019.

**b) Otras normas-**

- CINIIF 23 Incertidumbre sobre Tratamientos de Impuesto a las Ganancias.
- Características de Pago Anticipado con Compensación Negativa (Modificaciones a la Norma NIIF 9).
- Modificación, Reducción o Liquidación de un Plan (Modificaciones a la Norma NIC 19).
- Mejoras Anuales a las Normas NIIF, Ciclo 2015-2017 - diversas normas.
- Modificaciones a Referencias al Marco Conceptual en las Normas NIIF.

## [813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

### Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

#### Administración de riesgos financieros-

El marco de Administración de riesgos aplicado y los riesgos identificados a los que el Grupo se encuentra expuesto a la fecha de preparación de estos estados financieros intermedios consolidados condensados no auditados es el mismo que se aplicó en la preparación de los estados financieros consolidados auditados del Grupo por los años terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017, excepto por:

#### **Riesgo de crédito-**

##### *Pérdidas por deterioro*

Derivado de la adopción de IFRS 9, se modificó la gestión de riesgos al establecer el modelo de pérdida esperada para las cuentas por cobrar comerciales, basado en el análisis del comportamiento histórico de los clientes y de la antigüedad de saldos para obtener la probabilidad de pago, la probabilidad de incumplimiento y la severidad de la pérdida, el Grupo determinó sus provisiones considerando los criterios de nivel de riesgo asignados para cada empresa o grupo de empresas y aplicando la tasa de pérdida que le corresponde, la cual se distribuye en rangos de 0.0003% al 3.325% para cuentas por cobrar al corriente y 100% para cuentas por cobrar irrecuperables: 100%

El movimiento en la estimación para saldos de cobro dudoso se muestra a continuación:

	<u>31 de marzo</u> <u>2019</u>	<u>31 de diciembre</u> <u>2018</u>
Saldo al inicio del ejercicio	\$ 92,918	53,385
Efecto inicial de IFRS 9	-	93,936
Incremento	7,109	39,029
Aplicaciones	<u>(14,377)</u>	<u>(93,432)</u>
Saldo al final del ejercicio	<u>\$ 85,650</u>	<u>92,918</u>

#### **Riesgo de mercado-**

##### **a) Riesgo cambiario-**

##### *Exposición a los riesgos cambiarios-*

A continuación, se presenta la exposición del Grupo a los riesgos cambiarios, con base en montos en miles de dólares americanos:

<u>31 de</u> <u>marzo</u> <u>2019</u>	<u>31 de</u> <u>diciembre</u> <u>2018</u>
---	---

Activos netos	\$	15,896	13,972
Pasivos netos		<u>(3,152)</u>	<u>(3,743)</u>
Posición activa, neta	\$	<u>12,745</u>	<u>10,229</u>

Los tipos de cambio al cierre y tipo de cambio promedio han sido aplicados en la preparación de estos estados financieros intermedios consolidados condensados no auditados, se indican a continuación:

		<u>Promedio</u> <u>31 de</u> <u>Marzo</u> <u>2019</u>	<u>31 de</u> <u>diciembre</u> <u>2018</u>
Dólar americano	\$	<u>19.24</u>	<u>19.23</u>
		<u>Cierre</u> <u>31 de</u> <u>marzo</u> <u>2019</u>	<u>31 de</u> <u>Diciembre</u> <u>2018</u>
Dólar americano	\$	<u>19.37</u>	<u>19.65</u>

*Análisis de sensibilidad-*

Un debilitamiento del dólar americano frente al peso mexicano hubiera disminuido el capital y los resultados del período en los montos que se muestran más adelante. Este análisis se basa en las variaciones del tipo de cambio de divisas que el Grupo considera serán razonablemente posibles al cierre del período de los estados financieros intermedios consolidados condensados no auditados:

El análisis supone que todas las demás variables, especialmente las tasas de interés permanecen constantes.

		<u>Resultados</u> <u>31 de marzo</u> <u>2019</u>	<u>31 de marzo</u> <u>2018</u>
	\$		
Dólar (10% variación)		<u>27,037</u>	<u>182,160</u>

El fortalecimiento del dólar americano frente al peso mexicano al 31 de marzo de 2019 habría tenido el mismo efecto, pero opuesto, en las monedas anteriores, en la cantidad que se muestra, sobre la base de que las demás variables permanecen constantes.

***b) Riesgo de tasa de interés-***

El riesgo de tasa de interés se refiere al riesgo de que el valor razonable o los flujos de efectivo futuros de un instrumento financiero fluctúen debido a cambios en las tasas de interés de mercado.

*Exposición al riesgo de tasa de interés -*

El Grupo se encuentra expuesto al riesgo de tasa de interés en el corto y largo plazo principalmente por el monto dispuesto de su principal línea de crédito, por la parte no cubierta con los instrumentos financieros derivados contratados, específicamente swaps de tasa de interés (IRS), que es el 25% del monto dispuesto del crédito sindicado y por el 25% del plazo.

Las relaciones de cobertura relacionadas con la principal deuda del Grupo, cumplen con los criterios para la contabilidad de coberturas al 31 de marzo de 2019. Adicionalmente, se reconocen cinco instrumentos financieros derivados de intercambio de tasa de interés (SWAP) contratadas por "Bisonte", los cuales se encuentran bajo análisis para su designación de cobertura contable.

El Grupo realizó un análisis para validar que en efecto se mantienen en cumplimiento con el nuevo IFRS 9, del cual se obtiene la siguiente información:

*Perfil-*

El perfil de tasa de interés al 31 de marzo de 2019 y al 31 de diciembre de 2018, de los instrumentos financieros que devengan intereses, fue como se muestra a continuación:

	<u><b>31 de marzo 2019</b></u>	<u><b>31 de diciembre 2018</b></u>
Instrumentos a tasa fija:		
Pasivos financieros	\$ <u>1,508,566</u>	<u>1,025,488</u>
Instrumentos a tasa variable:		
Pasivos financieros	\$ <u>4,219,608</u>	<u>3,832,761</u>

*Análisis de la sensibilidad de valor razonable para instrumentos a tasa fija-*

El Grupo ha designado sus derivados (permuta financiera de tasas de interés) como instrumentos de cobertura según un modelo de contabilización de cobertura de valor razonable. Por lo tanto, el valor razonable de los instrumentos derivados de cobertura se registra en el estado de situación financiera como un activo o pasivo, según corresponda.

La porción efectiva de las pérdidas y/o ganancias de los instrumentos se reconocen directamente en Otros Resultados Integrales (ORI). La porción no efectiva de la cobertura se reconoce en el Resultado Integral de Financiamiento (RIF).

*Análisis de la sensibilidad de valor razonable para instrumentos a tasa variable-*

El Grupo trimestralmente para la determinación de la efectividad de la cobertura ha considerado aplicar el concepto de "términos críticos" en base a lo establecido en el IFRS 9 párrafo B.6.4.14., el cual considera:

- i) las características de la posición primaria y de los Instrumentos Financieros Derivados (IFD) y

- ii) que están contratados con las mismas contrapartes, por lo que define que están alineados tanto en monto, tasa de referencia, periodicidad y calendario de pagos, y por lo tanto ya no se requiere realizar ninguna prueba de efectividad prospectiva y no se requiere un análisis de sensibilidad sobre los Instrumentos Financieros Derivados (IFD), ya que estos han sido designados como de cobertura contable.

Adicionalmente se seguirán analizando las características del crédito y de los Instrumentos Financieros Derivados (swaps), y en caso de que presentaran diferencias, se determinarán las ineffectividades asociadas para ser llevadas directamente al Resultado Integral de Financiamiento (RIF).

#### **c) Riesgos en el precio del diésel-**

Desde la liberación de precios de los combustibles en 2017, el Grupo ha reconocido en el costo del diésel las variaciones en los precios derivadas de esta medida. El precio ponderado acumulado en el periodo de 3 meses terminado al 31 de marzo de 2019 fue de \$ 21.03 pesos por litro. El Grupo realiza un análisis de sensibilidad basado en los cambios que podría sufrir el precio del diésel bajo 2 escenarios (+/- cinco puntos porcentuales al precio del diésel).

El resultado del análisis indica que un aumento o disminución en el precio podría afectar las ganancias o pérdidas del periodo por \$35,959 (impacto neto considerando estímulo de IEPS)

#### **d) Administración del capital-**

La política del Consejo de Administración es mantener una base de capital sólida a fin de mantener la confianza de los acreedores y del mercado financiero hacia el Grupo, y para sustentar el desarrollo futuro del negocio, por lo que el Consejo de Administración monitorea el rendimiento de capital.

#### **Efectivo y equivalentes de efectivo-**

El efectivo y equivalentes de efectivo se integra como se muestra a continuación:

	<u>31 de</u> <u>marzo de</u> <u>2019</u>	<u>31 de</u> <u>diciembre</u> <u>de 2018</u>
Caja y fondo fijo	\$ 2,132	2,290
Inversiones disponibles a la vista	214,239	223,304
Bancos	221,554	217,382
Efectivo restringido (1)	65,926	64,928
Efectivo y equivalentes de efectivo	<u>\$ 503,851</u>	<u>507,904</u>

(1) Al 31 de marzo de 2019 y al 31 de diciembre de 2018, el Grupo presenta efectivo restringido por \$ 65,926 y \$ 64,928, respectivamente. De conformidad con las obligaciones de hacer y no hacer que el Grupo tiene en relación con su principal crédito bancario, se debe de reconstruir, mantener y ampliar un fondo de reserva en efectivo (efectivo restringido), únicamente cuando se cumplen ciertas condiciones.

#### **Cuentas por cobrar-**

31 de

31 de

	<u>marzo</u> <u>2019</u>	<u>diciembre</u> <u>2018</u>
Cuentas por cobrar	\$ 2,335,106	2,096,653
Menos estimación para saldos de cobro dudoso	85,650	92,918
Total, de cuentas por cobrar	<u>\$ 2,249,456</u>	<u>2,003,735</u>

En la nota 6 se revela la exposición del Grupo a los riesgos de crédito, cambiario y a las pérdidas por deterioro relacionadas con cuentas por cobrar.

#### Otras cuentas por cobrar-

	<u>31 de</u> <u>marzo</u> <u>2019</u>	<u>31 de</u> <u>diciembre</u> <u>2018</u>
Impuestos por acreditar	\$ 817,214	805,911
Deudores diversos	94,522	103,862
Operadores de unidades	39,611	37,081
Funcionarios y empleados	18,565	17,349
Otros	61,498	15,782
	<u>1,031,410</u>	<u>979,990</u>
Menos estimación para saldos de cobro dudoso	10,560	11,299
	<u>\$ 1,020,850</u>	<u>968,686</u>

En la nota 6 se revela la exposición del Grupo a los riesgos de crédito, cambiario y a las pérdidas por deterioro relacionadas con otras cuentas por cobrar.

#### Operaciones, préstamos y saldos con partes relacionadas-

##### (a) Operaciones con otras partes relacionadas-

Las operaciones realizadas con partes relacionadas, durante los períodos de tres meses terminados el 31 de marzo de 2019 y 2018, fueron como se indican en la siguiente página.

<u>Compañía</u>	<u>Ingresos por la</u> <u>operación</u>	<u>31 de marzo</u>	
		<u>2019</u>	<u>2018</u>
Operadora y Arrendadora de Vehículos Pulli, S.A. de C.V.	Ingresos por transporte de personas	277	567
		<u>                    </u>	<u>                    </u>
<u>Compañía</u>	<u>Gastos por la</u> <u>operación</u>	<u>31 de marzo</u>	
		<u>2019</u>	<u>2018</u>

Miembro clave de la gerencia	Gastos por servicios administrativos	-	1,166
Operadora y Arrendadora de Vehículos Puli, S. A. de C. V.	Gastos por transporte de personas	24	616
Tractoservicios Especializados de Querétaro, S. A. de C. V.	Gastos por mantenimiento	2,698	2,524
Inmobiliaria Albali, S. A. de C. V.	Gastos por renta de inmueble	3,784	3,711
Inmobiliaria Eventus, S. A. de C. V.	Gastos por renta de inmueble	-	2,381
Otros	Otros gastos	3,297	-

Los saldos por cobrar y pagar a partes relacionadas (todas ellas compañías afiliadas, excepto miembros clave de la gerencia), al 31 de marzo de 2019 y al 31 de diciembre de 2018, se integran a continuación:

<b><u>Cuentas por cobrar a corto plazo</u></b>	<b><u>31 de marzo 2019</u></b>	<b><u>31 de diciembre 2018</u></b>
Muebles y Mudanzas, S. A. de C. V. (1)	4,288	4,300
Empresas Coordinadas, MYM, S. A. de C. V. (1)	4,742	4,721
Empaques MYM, S. A. de C. V. (1)	6,035	6,035
Arrendadora de Vehículos Puli, S. A. de C. V. (1)	709	1,984
Otros (1)	5,866	4,716
	<u>21,640</u>	<u>21,756</u>

(1) Los saldos por cobrar corresponden a cuentas corrientes que no tienen vencimiento específico, ni causan intereses.

<b><u>Cuentas por pagar</u></b>	<b><u>31 de marzo 2019</u></b>	<b><u>31 de diciembre 2018</u></b>
Tracto servicios Especializados de Querétaro, S.A. de C.V. \$	1,777	2,057
Operadora y Arrendadora de Vehículos Puli, S.A. de C.V.	121	1,505
Inmobiliaria Terminal Carga Oriente, S. A. de C. V.	1,510	1,510
Partes Relacionadas diversas	1,769	1,749
	<u>\$ 5,177</u>	<u>6,821</u>

Los saldos por pagar a partes relacionadas corresponden a operaciones de cuenta corriente que no tienen vencimiento específico, ni causan intereses.

#### Pagos anticipados-

<b><u>31 de marzo 2019</u></b>	<b><u>31 de diciembre 2018</u></b>
--------------------------------	------------------------------------

Anticipo a proveedores	\$ 47,397	39,631
Seguros pagados por anticipado	30,267	35,271
Otros gastos pagados por anticipado	27,844	7,865
	<u>105,508</u>	<u>82,767</u>
Anticipo a proveedores a largo plazo	-	11,600
Total de gastos anticipados	\$ <u>105,508</u>	<u>94,367</u>

### Equipo de transporte y maquinaria-

Durante el período de tres meses terminados al 31 de marzo de 2019, el Grupo tuvo las siguientes transacciones relevantes relacionadas a equipo de transporte y maquinaria:

#### Adiciones y bajas-

Durante el período de tres meses terminados el 31 de marzo de 2019, el Grupo adquirió equipo de transporte y maquinaria por \$ 777,732 (en el período de tres meses terminados el 31 de marzo de 2018 tuvo adiciones por \$ 722,331).

Las adquisiciones al 31 de marzo de 2019 y 2018 se integran principalmente por la compra de tracto-camiones, cajas y equipo de transporte de personal.

Durante el período de tres meses terminados 31 de marzo de 2019 y 2018, el Grupo efectuó bajas de equipo de transporte y maquinaria por \$ 253,590 y \$ 73,745 respectivamente. En 2018, las bajas se realizaron principalmente por tracto-camiones, plataformas y cajas, y equipo de transporte de personal

#### Deterioro -

Durante el período de tres meses terminados al 31 de marzo de 2019 y 2018, el Grupo no reconoció deterioro alguno con relación al equipo de transporte y maquinaria.

#### Depreciación-

Por los períodos de tres meses terminados el 31 de marzo de 2019 y 2018, el importe por depreciación ascendió a \$ 208,970 y \$ 116,996, respectivamente.

#### Activo por derecho de uso-

Al 31 de marzo de 2019, el Grupo tiene reconocido dentro del Equipo de Transporte y Maquinaria, activos por derecho de uso por un valor neto en libros de \$1,199,405, que incluye la renta de equipo de transporte, cajas, bodegas, patios e instalaciones de punto de venta.

### Crédito mercantil, activos intangibles y otros activos-

Al 31 de marzo de 2019 el crédito mercantil se integra por las adquisiciones de Egoba por \$335,988, Grupo SID por \$509,599, AFN por \$295,518, LIPU por \$2,229,351, Redpack por \$280,092 y Bisonte por \$639,060.

### Intangibles y otros activos-

*Adiciones y bajas-*

Durante el período de tres meses terminados el 31 de marzo de 2019, el Grupo adquirió activos intangibles y otros activos por \$3,732 (en el período de tres meses terminados el 31 de marzo de 2018 por \$ 15,912), estas adquisiciones se realizaron principalmente por mejoras a locales arrendados, otros activos y depósitos en garantía.

Durante el período de tres meses terminados el 31 de marzo de 2019, el Grupo efectuó bajas de activos intangibles y otros activos por \$ 13,343 (en el período de tres meses terminados el 31 de marzo de 2018 por \$ 0). Las bajas corresponden principalmente por otros activos

*Amortización-*

Por los períodos de tres meses terminados el 31 de marzo de 2019 y 2018, el importe por amortización ascendió a \$ 17,367 y \$ 11,348 respectivamente.

**Deuda a largo plazo-**

La deuda a largo plazo al 31 de marzo de 2019 y al 31 de diciembre de 2018 se muestra a continuación:

	<u>31 de marzo</u>	<u>31 de</u> <u>diciembre</u>
	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE trimestral compuesta más un margen variable con vencimiento en 2023 (1)	\$ 1,888,670	1,895,104
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE trimestral compuesta más un margen variable con vencimiento en 2023. (1)	1,500,000	1,500,000
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 1.90 puntos porcentuales con vencimiento en 2019.	224,783	90,000
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 2.00 puntos porcentuales con vencimiento en 2019.	14	49,014
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 2.00 puntos porcentuales con vencimiento en 2019.	-	97,929
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 1.70 puntos porcentuales con vencimiento en 2019.	200,000	100,000
Línea de crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 2.00 puntos porcentuales con vencimiento en 2026	120,964	-

Línea de crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 2.00 puntos porcentuales con vencimiento en 2020	190,000	-
Crédito Prendario contratado a una tasa de 9.20% con vencimiento en 2021	4,712	5,088
Línea de crédito contratado a una tasa del 8.81% con vencimiento en 2020	704	953
Crédito simple contratado a una tasa de 10.70% con vencimiento en 2024	97,789	100,344
Crédito simple contratado a una tasa de 10.21% con vencimiento en 2023	187,520	195,272
Crédito Simple a una tasa de 31.32% con vencimiento en 2022	-	222
Crédito Prendario contratado a una tasa de 11.0% con vencimiento en 2021	7,201	8,043
Crédito Prendario contratado a una tasa de 10.0% con vencimiento en 2021	12,260	13,741
Crédito Prendario contratado a una tasa de 11.0% con vencimiento en 2022	19,953	21,394
Crédito Prendario contratado a una tasa de 11.0% con vencimiento en 2022	22,987	24,573
Crédito Prendario contratado a una tasa de 11.0% con vencimiento en 2022	8,880	9,402
Crédito simple contratado a una tasa de 16.00% con vencimiento en 2020	2,244	1,778
Crédito simple contratado a una tasa de 16.00% con vencimiento en 2020	2,244	1,778
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más un margen variable con vencimiento en 2023.	17,097	18,214
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más un margen variable con vencimiento en 2023.	18,014	19,092
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más un margen variable con vencimiento en 2023.	17,967	19,067
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más un margen variable con vencimiento en 2023.	13,104	13,642

Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más un margen variable con vencimiento en 2023.	28,995	30,700
Crédito Prendario contratado a una tasa de 10% con vencimiento en 2020	157	-
Total deuda	4,586,259	4,215,350
Vencimientos circulantes	1,087,155	686,477
Deuda a largo plazo, excluyendo vencimientos circulantes	3,499,104	3,528,873

(1) En 2018 se realizó la reestructura del saldo de este crédito, en donde se reestructuraron \$ 2,000,000 con vigencia de 5 años con pago de intereses trimestrales y amortizaciones crecientes y se contrató una ampliación de la línea de crédito por \$2,500,000, los cuales podrán disponerse durante un período de 18 meses, con la tasa TIIE a 28 días, más un margen que oscilará entre 200 y 315 puntos básicos, y cuyo cálculo trimestral dependerá de la razón de deuda total sobre utilidad antes de costos financieros, impuestos, depreciación y amortización (UAFIDA de los últimos doce meses) del Grupo. Los montos de crédito no dispuestos generan comisiones a razón del 30% del margen aplicable sobre el promedio diario del monto del crédito no dispuesto.

Este crédito establece ciertas obligaciones de hacer y no hacer, entre las cuales se encuentran:

- limitaciones para enajenar sus activos (incluyendo, sin limitación, inmuebles o valores representativos de capital de cualquier subsidiaria o persona).
- limitaciones para participar en adquisiciones, escisiones o fusiones,
- no efectuar reducción del capital social del Grupo,
- mantener asegurada la propiedad y equipo,
- mantener ciertas razones financieras,
- no otorgar cualquier clase de préstamo o crédito, con o sin garantía, salvo por préstamos o créditos entre el Grupo Traxión y las obligadas solidarias.
- no pagar dividendos o realizar distribuciones en efectivo o en especie a sus accionistas,
- no contraer, ni permitir que alguna de sus subsidiarias contraiga, deuda (incluyendo el otorgamiento de gravámenes que la garanticen) por un monto total que implique el incumplimiento de cualquiera de las obligaciones financieras en el contrato y
- no asumir ni garantizar obligaciones de terceros, salvo por las obligaciones creadas al amparo de este contrato.

Asimismo, como se muestra en la nota 7, el Grupo debe reconstruir, mantener y ampliar un fondo de reserva en efectivo conforme lo establece su contrato del crédito.

Al 31 de marzo de 2019 y al 31 de diciembre de 2018, las obligaciones de hacer y no hacer han sido cumplidas.

#### Proveedores-

El Grupo no cuenta con una concentración importante de compras a un proveedor en específico ya que su principal insumo corresponde a diésel y gasolina que representa el 28.52 % y 26.56% de los costos totales por

los períodos de tres meses terminados el 31 de marzo de 2019 y 2018, respectivamente. Dicho insumo es proporcionado por diversos proveedores.

En la nota 6 se revela la exposición del Grupo al riesgo cambiario relacionado con proveedores.

#### Otros impuestos por pagar-

	<u>31 de</u> <u>marzo</u> <u>2019</u>	<u>31 de</u> <u>diciembre</u> <u>2018</u>
Impuestos y derechos	\$ 191,888	318,249
Impuesto al valor agregado	267,166	156,212
	<u>\$ 459,054</u>	<u>474,461</u>

#### Beneficios a empleados-

Por el período de tres meses terminados el 31 de marzo de 2019, la obligación de los beneficios definidos del Grupo incremento en \$ 2,329 por concepto de costo neto del período, y los pagos efectuados contra la provisión fueron \$ (852). Así mismo los movimientos por el período de tres meses terminados el 31 de marzo de 2018 fueron, un incremento de \$5,958 por concepto de costo neto del período y pagos efectuados contra la provisión por \$(4,951).

#### Provisiones-

Por los períodos de tres meses terminados el 31 de marzo de 2019 y 2018, los incrementos netos reconocidos en el pasivo por concepto de provisiones fueron por \$ 128,492 y \$ 94,938 respectivamente.

#### Arrendamientos-

El Grupo ha aplicado la nueva norma NIIF 16 usando un enfoque retrospectivo modificado a partir del 1º de enero 2019. En consecuencia, la información presentada del ejercicio 2018 para fines comparativos no será reexpresada - es decir, estará presentada, como fue informada previamente.

Como resultado de la aplicación inicial de esta norma, el Grupo analizó y clasificó los contratos de arrendamiento existentes a esa fecha para determinar la base de cálculo de activos por derecho de uso considerando arrendamientos que si califican conforme a esta norma y aplicando excepciones autorizadas.

Por el periodo de tres meses terminado el 31 de marzo de 2019, el Grupo reconoció como gasto por amortización sobre derechos de uso por arrendamientos un total de \$46,923, y reconoció un gasto por intereses de \$ 7,127 y \$ 16,944 como gasto de arrendamiento en línea recta derivado de las exclusiones aplicables para la NIIF 16.

#### Impuestos a la utilidad-

El gasto por impuesto a la utilidad se reconoce basado en la mejor estimación de la Administración de la tasa esperada promedio ponderada de impuesto a la utilidad para el año completo aplicada al resultado antes de impuestos a la utilidad del período intermedio. La tasa de impuestos efectiva consolidada del Grupo respecto de las operaciones para el período de tres meses terminado el 31 de marzo de 2019 y 2018, fue de 35.34 % y de (26.47) %, respectivamente.

Dicha variación en la tasa efectiva para 2019, se debió principalmente a que las empresas del grupo generaron utilidades contables, por lo que se reactivaron pérdidas fiscales esto en comparación con el primer trimestre del año anterior, el cual se vio afectado principalmente por gastos extraordinarios de Grupo Mudancero, pérdidas cambiarias en la valuación de monedas extranjeras, provocando una tasa efectiva negativa en el primer trimestre de 2018.

### Ingresos procedentes de contratos de clientes -

Grupo Traxión ofrece principalmente servicios de transporte terrestre de carga y logística (nacional e internacional) así como servicios de transporte de personas, por los que genera ingresos provenientes de contratos con clientes. Ver nota 29 para conocer el detalle de los ingresos por segmento

Al 31 de marzo de 2019 y 2018, los activos relacionados con ingresos por contratos con clientes están incluidos principalmente en las cuentas por cobrar (neto) y ascienden a \$2,249,456 y \$1,491,646, respectivamente.

Al 31 de marzo de 2019 y 2018, los pasivos del contrato relacionados con ingresos por contratos con clientes ascienden a \$68,64 y \$ 29,181, respectivamente y se integran por anticipos de clientes recibidos por los servicios que presta el Grupo por los cuales el ingreso se reconoce a lo largo del tiempo y, por ende, existe una obligación a futuro de transferir el control sobre los servicios.

### Costos totales-

		<u>31 de marzo de</u>	
		<u>2019</u>	<u>2018</u>
Diésel y gasolina (1)	\$	580,550	363,992
Costo laboral		398,789	296,222
Autopistas (1)		125,909	87,932
Depreciación y amortización		207,709	109,931
Mantenimiento unidades		156,073	128,201
Servicios de logística		126,962	107,107
Transporte, fletes y maniobras		86,071	18,347
Seguros		48,390	21,608
Renta de inmuebles		9,504	24,759
Comunicación y monitoreo GPS		9,943	13,089
Otros		285,656	158,701
Total, Costos	\$	<u>2,035,556</u>	<u>1,329,889</u>

(1) Incluyen \$157,974 y \$72,355 por estímulo fiscal para IEPS al 31 de marzo de 2019 y 2018, respectivamente, en el que se incluyen \$31,225 y \$10,778 por estímulos fiscales por autopistas por los mismos periodos.

### Gastos generales-

	<u>31 de marzo de</u>	
	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Costo laboral	\$ 279,136	253,075
Arrendamientos	5,968	15,199
Honorarios y servicios administrativos	43,895	25,407
Depreciación y amortización	83,653	14,769
Gastos de viaje	12,453	9,734
Seguridad	3,115	3,057
Publicidad, propaganda y eventos	4,633	2,297
Gastos de informática	4,721	3,565
Seguros	1,214	2,524
Cuotas y suscripciones	8,426	843
Otros (1)	83,379	73,101
Gastos totales	\$ <u>530,593</u>	<u>403,571</u>

(1) Incluye gastos como papelería y artículos de oficina, gastos de automóviles, capacitación, y reclutamiento y selección de personal.

### Otros ingresos, neto-

Los otros ingresos y otros gastos por el período de nueve meses terminados el 31 de marzo de 2019 y 2018, se integran como se muestra a continuación:

	<u>31 de marzo de</u>	
	<u>2019</u>	<u>2018</u>
Utilidad (Pérdida) en venta de maquinaria y equipo	\$ 3,627	(3,662)
Otros ingresos	8,965	16,080
Total, de otros ingresos, neto	\$ <u>12,592</u>	<u>12,418</u>

### Instrumentos financieros y operaciones de cobertura-

#### Derivados con fines de cobertura.

El Grupo ha implementado una política de uso de instrumentos financieros derivados, en donde se establece que el objetivo de la estrategia de contratación de dichos instrumentos consiste en minimizar la exposición a los riesgos financieros de los activos y pasivos, atribuibles a los movimientos de diversas variables macroeconómicas. Esta contratación se realiza exclusivamente para fines de cobertura de riesgo y no para fines especulativos.

Con la adopción del NIIF 9, el Grupo evalúa las relaciones de cobertura aplicando el concepto de términos críticos (NIIF 9 párrafo B.6.4.14), debido a que las características de la posición primaria (Crédito simple sindicado, (disposición inicial) y una disposición subsecuente) y los instrumentos financieros derivados (swaps), han sido contratados con la misma contraparte con la que se tiene el crédito, por tanto se encuentran alineados tanto en monto, tasa de referencia, periodicidad y calendario de pagos.

Al 31 de marzo de 2019 los instrumentos financieros derivados relacionados con el crédito sindicado han sido designados y documentados formalmente con fines de cobertura y han sido valuados bajo los requisitos de la IFRS 9, por lo tanto, el valor razonable fue reconocido en los otros resultados integrales debido a que su cobertura es 100% efectiva.

Otros instrumentos financieros derivados que el Grupo mantiene han sido reconocidos a valor razonable y sus cambios se reconocen en resultados.

### **Pasivos contingentes-**

#### **a) Seguros-**

El Grupo tiene contratadas coberturas de seguros por daños a terceros para sus tracto-camiones, así como diferentes coberturas de riesgos como las de responsabilidad civil, seguro de gastos médicos mayores y seguros de vida, principalmente. La administración de riesgos del Grupo considera realizar evaluaciones de riesgos contra las coberturas de manera periódica con la finalidad de mantener un nivel de exposición a riesgos aceptable cuyo impacto no tenga un efecto adverso en las operaciones del Grupo.

#### **b) Litigios-**

El Grupo se encuentra involucrada en varios juicios y reclamaciones, derivados del curso normal de sus operaciones, que se espera no tengan un efecto importante en su situación financiera y resultados de operación futuros.

#### **c) Beneficios a los empleados-**

Existe un pasivo contingente derivado de los beneficios a los empleados.

#### **d) Contingencias fiscales-**

De acuerdo con la legislación fiscal vigente, las autoridades tienen la facultad de revisar hasta los cinco ejercicios fiscales anteriores a la última declaración del impuesto sobre la renta presentada.

De acuerdo con la Ley del ISR, las empresas que realicen operaciones con partes relacionadas están sujetas a limitaciones y obligaciones fiscales, en cuanto a la determinación de los precios pactados, ya que éstos deberán ser equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.

En caso de que las autoridades fiscales revisaran los precios y rechazaran los montos determinados, podrían exigir, además del cobro del impuesto y accesorios que correspondan (actualización y recargos), multas sobre las contribuciones omitidas, las cuales podrían llegar a ser hasta de 100% sobre el monto actualizado de las contribuciones.

### **Utilidad por acción-**

La utilidad o (pérdida) básica por acción por los periodos de 3 meses que terminaron el 31 de marzo de 2019 y al 31 de marzo de 2018, fue por \$ 0.154 pesos y \$ (0.275) pesos, respectivamente.

El cálculo al 31 de marzo de 2019 se basó en la utilidad atribuible a los accionistas ordinarios por la cantidad de \$ 83,392 y el número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación de 539,994,243 acciones. El promedio ponderado de acciones ordinarias se determinó considerando, las recompras de acciones del período con base diaria.

El cálculo al 31 de marzo de 2018 se basó en la pérdida atribuible a los accionistas ordinarios por la cantidad de \$ (149,286) pesos y el número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación de 543,478,261 acciones.

El Grupo no tiene acciones ordinarias con efectos potenciales dilutivos.

### Información por segmentos-

#### a) Bases de segmentación-

El Grupo cuenta con dos segmentos operativos, los cuales se clasifican por tipo de servicio y debido a la similitud de sus características económicas:

- Transporte de carga y
- Transporte de personas.

El segmento de Transporte de carga integra los servicios de transporte de carga dedicado, consolidado, paquetería y especializado; mientras que el segmento de transporte de personas integra los servicios de traslado de personal empresarial, educativo y de turismo.

Los precios que se establecen entre operaciones inter-segmentos se determinan sobre la base de precios equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables. Las políticas contables de los segmentos operativos son las mismas que se describen.

#### b) Información financiera de los segmentos operativos-

El desempeño de los segmentos operativos se mide basado en la utilidad operativa y la utilidad neta, de cada segmento operativo, ya que la administración considera que dicha información es la más adecuada para la evaluación de los resultados.

La información financiera relativa a cada uno de los segmentos operativos se detalla a continuación:

31 de marzo de 2019	Transporte de carga	Transporte de personas	Total
Ingresos por servicios:			
Clientes externos	\$ 1,708,697	1,122,266	2,830,963
Inter-segmento	\$ 0 <sup>16</sup>	4,508	4,668
	<u>1,708,857</u>	<u>1,126,774</u>	<u>2,835,631</u>
Depreciación y Amortización	\$ 173,772	104,848	278,621

Utilidad operativa	\$	156,552	151,906	308,458
Utilidad neta	\$	<u>72,507</u>	<u>57,624</u>	<u>130,130</u>
Total, de activos	\$	6,221,349	6,494,052	12,715,401
Total, de pasivos	\$	<u>2,232,194</u>	<u>1,143,430</u>	<u>3,375,624</u>

**31 de marzo de 2018**

		<b>Transporte de carga</b>	<b>Transporte de personas</b>	<b>Total</b>
Ingresos por servicios:				
Clientes externos	\$	1,022,436	834,247	1,856,683
Inter-segmento			2,516	2,516
	\$	<u>1,022,436</u>	<u>836,763</u>	<u>1,859,199</u>
Depreciación y Amortización	\$	75,742	60,083	135,825
Utilidad operativa	\$	51,513	109,119	160,632
Utilidad neta	\$	<u>(5,579)</u>	<u>22,832</u>	<u>17,253</u>
Total, de activos	\$	3,210,020	4,370,409	7,580,429
Total, de pasivos	\$	<u>1,057,485</u>	<u>794,045</u>	<u>1,851,530</u>

**c) Información por área geográfica-**

La siguiente información analiza los ingresos por área geográfica respecto a la ubicación de los clientes que solicitan los servicios.

<b>31 de marzo de 2019</b>	<b>México</b>	<b>Estados Unidos</b>	<b>Total</b>
Ingresos por transporte de carga	\$ 1,686,017	22,840	1,708,857
Ingresos por transporte de personas	\$ <u>1,126,774</u>		<u>1,126,774</u>

**31 de marzo de 2018**

	<b>México</b>	<b>Estados Unidos</b>	<b>Total</b>
Ingresos por transporte de carga	1,001,338	21,098	1,022,436
Ingresos por transporte de personas	\$ 836,763	-	836,763

Debido a que la mayor parte de las operaciones del Grupo se realizan en México, los activos no circulantes ubicados fuera México no son significativos.

**d) Principales clientes-**

Debido a que el Grupo provee servicios a un diverso número de clientes, no existe dependencia significativa de algún cliente principal.

---

## Descripción de sucesos y transacciones significativas

---

No aplica en este trimestre

---

## Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

---

### **Bases de medición-**

Los estados financieros intermedios consolidados condensados no auditados han sido elaborados aplicando las mismas Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"), políticas contables, criterios de valuación y bases de costo histórico con excepción de los activos y pasivos que surgen de una adquisición de negocios y los instrumentos financieros derivados, con relación a lo aplicado en la preparación de los estados financieros consolidados auditados del Grupo por los años terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017.

### **c) Moneda funcional y de informe-**

Los estados financieros intermedios consolidados condensados no auditados adjuntos se presentan en pesos mexicanos (miles de pesos), moneda nacional de México que es la moneda funcional del Grupo.

Para propósito de revelación en las notas a los estados financieros intermedios consolidados condensados no auditados, cuando se hace referencia a pesos, se trata de pesos mexicanos, y cuando se hace referencia a dólares, se trata de dólares de los Estados Unidos de América.

### **d) Empleo de estimaciones y juicios-**

En la preparación de estos estados financieros intermedios consolidados condensados no auditados, los juicios, estimaciones y suposiciones significativos en la aplicación de las políticas contables del Grupo y las fuentes clave de incertidumbre de la información fueron las mismas que las aplicadas a los estados financieros consolidados auditados del Grupo por los años terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017.

### **Determinación de valores razonables-**

Los valores razonables para efectos de medición y de revelación se han determinado con base en los mismos métodos utilizados en la preparación de los estados financieros consolidados auditados del Grupo por los años terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017.

---

## Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

---

### Estacionalidad-

Es importante considerar que el negocio de Grupo Traxión es estacional. Típicamente el cuarto trimestre del año registra mayor actividad en todos los negocios por tratarse de una época del año donde se muestra una mayor actividad económica en el consumo general, tanto en México como en Estados Unidos, lo que impulsa nuestros negocios de forma diferente. En consecuencia, el primer trimestre del año muestra un desempeño menos dinámico que el resto del año, ya que los primeros meses muestran una caída en el consumo. Por su parte, el segundo y tercer trimestre del año tienen un comportamiento similar, y muestran niveles de actividad y operación más cercanos al promedio.

---

<b>Dividendos pagados, acciones ordinarias:</b>	0
<b>Dividendos pagados, otras acciones:</b>	0
<b>Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:</b>	0
<b>Dividendos pagados, otras acciones por acción:</b>	0

---