

Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración	2
[110000] Información general sobre estados financieros	32
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	35
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	37
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	38
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto	40
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	42
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior	45
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera	48
[700002] Datos informativos del estado de resultados	49
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	50
[800001] Anexo - Desglose de créditos	51
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera	54
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto.....	55
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados	56
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	65
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos	69
[800500] Notas - Lista de notas.....	70
[800600] Notas - Lista de políticas contables.....	147
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34	168

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

A) COMENTARIOS Y ANÁLISIS DE LA ADMINISTRACIÓN SOBRE LOS RESULTADOS DE OPERACIÓN Y SITUACIÓN FINANCIERA

El siguiente análisis y comentarios de nuestra situación financiera y resultados de operación se debe leer junto con nuestros Estados Financieros anuales consolidados auditados al 31 de diciembre 2018, 2017 y 2016, las notas relacionadas y con el resto de la información financiera incluida en el presente reporte anual. El siguiente análisis contiene proyecciones que reflejan nuestros planes, estimaciones y consideraciones, y que conllevan riesgos, incertidumbres y suposiciones. Nuestros resultados reales podrían diferir sustancialmente de aquellos anticipados en nuestras declaraciones o estimaciones a futuro. Los factores que podrían hacer o contribuir a estas diferencias incluyen, entre otros, aquellos que se detallan más adelante y en otras secciones de este reporte anual, particularmente en la sección "Factores de Riesgo". Nuestros Estados Financieros y notas relacionadas son incluidas en el presente reporte anual y se prepararon de conformidad con las NIIFs.

Nuestra Compañía.

Somos una empresa líder en la industria del autotransporte y logística en México, ofrecemos una solución única e integral de (i) autotransporte de carga y logística y (ii) servicios de transporte escolar y de personal. A través de estos dos segmentos operativos complementarios, prestamos servicios de autotransporte terrestre doméstico e internacional en un mercado altamente fragmentado. Derivado de la estrategia de adquisiciones disciplinada y orientada que hemos implementado, junto con nuestro crecimiento orgánico, hemos creado una plataforma, Traxión, que incluye siete marcas clave reconocidas por su liderazgo y calidad en los mercados en los que prestan servicios. A través de nuestra flota diversa y flexible de camiones, semirremolques y autobuses, así como de nuestros rigurosos programas de mantenimiento y renovación somos capaces de prestar servicios de alta calidad en la República mexicana, y de coordinar servicios continuos hacia los Estados Unidos.

Consideramos que las industrias de autotransporte terrestre y logística en México ofrecen una gran oportunidad de crecimiento y rentabilidad. El transporte por carretera juega un papel clave en la economía mexicana, representando un 56.0% del total de las toneladas de carga y un 95.6% del total de personas transportadas vía terrestre durante el año 2018, de acuerdo con cifras de la SCT. Esperamos que el transporte de carga por carretera continúe siendo un elemento significativo en el impulso del crecimiento del PIB de México, siendo éste beneficiado por la significativa inversión en la infraestructura carretera, energética y manufacturera que actualmente se ha estado realizando. Adicionalmente, con base en las tendencias del desempeño de la industria, consideramos que el crecimiento en la industria automotriz, de turismo y educación privada ha causado un incremento en la demanda de servicios de transporte escolar y de personal. Dicha demanda, combinada con el crecimiento demográfico y una mayor necesidad de movilidad de personal, ha llevado a un incremento en el uso de autobuses privados. Esperamos que dicha tendencia continúe en el futuro para podernos beneficiar del incremento en la demanda por parte de las personas.

Durante el año 2018 operamos, a nivel nacional, una flota promedio compuesta por 1,543 unidades motrices, 3,513 semirremolques, 316 plataformas, 78 tolvas y 4,642 autobuses. Nuestros rigurosos programas de mantenimiento y monitoreo de unidades nos permiten llevar a cabo operaciones de manera eficiente, con lo cual podemos ofrecer a

los clientes soluciones confiables a gran escala. Nuestra capacidad para ofrecer estas soluciones confiables, nos convierte en la elección preferida de compañías de primera categoría y de instituciones educativas privadas.

La industria mexicana de autotransporte terrestre continúa altamente fragmentada y consideramos que esto nos provee con una amplia fuente de oportunidades de consolidación. Los compradores de servicios de transporte, se han vuelto cada vez más sofisticados, requieren de escala, confiabilidad y profesionalismo de sus proveedores de servicios de autotransporte. Lo anterior ha creado una tendencia hacia el crecimiento de escala con compañías de autotransporte de carga de mayor tamaño (con flotas de más de 100 unidades) las cuales han incrementado su flota aproximadamente en un 10.5% entre 2008 y 2018 mientras que la industria ha demostrado un crecimiento de 6.8%, de acuerdo con cifras de la SCT. Estas grandes compañías, que son líderes en su nicho de mercado o geográfico y tienen servicios o marcas que son complementarias a nuestra actual gama de servicios, que cuenten con una sólida gestión financiera y operativa, son las organizaciones que buscamos integrar a nuestra plataforma. Una vez que hemos adquirido un nuevo negocio, implementamos mejores prácticas y realizamos cambios operativos claramente definidos para sacar ventaja de las economías de escala, y llevamos a cabo sinergias para mejorar el flujo de efectivo rápidamente. Hemos logrado lo anterior, a través de procesos de fusiones y adquisiciones probados, eficientes y bien definidos, implementadas por un equipo profesional con experiencia y talento.

Las compañías que integran la plataforma Traxión, se remontan a más de 65 años, cuando la familia Lijtszain estableció el negocio de autotransporte de carga y logística con la empresa conocida como “Muebles y Mudanzas MyM”, posteriormente también incursionaron en el segmento de transporte escolar y de personal. En el 2006, los señores Bernardo y Aby Lijtszain unieron sus fuerzas con un grupo de inversionistas incluyendo Discovery Americas para expandir y desarrollar el negocio. Nos constituimos en 2011 con el objetivo de crear la plataforma más grande enfocada en el sector de autotransporte terrestre y de logística en México. Desde ese momento, hemos expandido nuestro negocio a través de una combinación de iniciativas de crecimiento orgánico e inorgánico. Estos esfuerzos se intensificaron en el 2014 con un compromiso de capital adicional de Discovery Americas y en 2016 con una inversión de Nexus Capital, la cual nos permitió aprovechar las oportunidades que se presentaron en la industria, según se refleja en nuestra inversión de Ps. 3.9 mil millones (incluyendo una compensación tanto en efectivo como en acciones) desde que Traxión se constituyó.

Desde nuestra constitución, hemos ejecutado una estrategia de adquisiciones e integraciones que resultó en una plataforma operativa conformada por diferentes empresas que prestan diferentes servicios en diversos nichos de negocio, lo que se traduce en una oferta de servicios especializada. Actualmente, nuestra plataforma nos permite crecer de forma orgánica y aprovechar las oportunidades de mercado que se presentan. De igual forma, la plataforma genera un apalancamiento operativo por lo que nuestra estrategia estará enfocada en capturar la demanda por nuestros servicios, crecer orgánicamente y rentabilizar las empresas adquiridas y mejorar su eficiencia.

Creemos que nuestros accionistas y equipo directivo han jugado un papel primordial en la ejecución de nuestro modelo de negocio y nuestra consolidación e institucionalización de estrategias. La experiencia significativa de nuestros fundadores, así como un exitoso historial combinado de más de 66 años nos han permitido integrar rentablemente cinco compañías y nuestro equipo de dirección 12 compañías o negocios de la industria a nuestra plataforma, de las cuales cinco fueron ejecutadas por el mismo equipo en el segmento de transporte escolar y de personal. Los principales ejecutivos cuentan con un promedio de más de 21 años de experiencia en la industria de autotransporte terrestre.

La combinación de un fuerte crecimiento orgánico y la exitosa ejecución de nuestra estrategia de adquisición ha impulsado nuestra rentabilidad y margen de utilidad entre 2015 y 2018. En este periodo, nuestros ingresos, utilidad neta consolidada y EBITDA Ajustado tuvieron el siguiente desempeño: nuestros ingresos incrementaron en un 437.9%, nuestra utilidad neta consolidada aumentó 490.2%, el EBITDA Ajustado aumentó 524.5%, mientras que nuestro margen de EBITDA Ajustado incrementó de un 16.3% en 2015 a 19.0% en 2018.

Principales factores que afectan nuestros resultados de operación

Condiciones macroeconómicas: Nuestros resultados son afectados por la situación general macroeconómica, social y política de México. Las tendencias clave incluyen crecimiento económico/aumento del PIB, dinámica demográfica, inversión gubernamental en infraestructura y los regímenes tributarios aplicables.

Combustible: El desabasto de combustible, el incremento de precios del combustible y el racionamiento de productos de petróleo podrían tener un efecto significativo adverso en nuestra operación y rentabilidad. En dichas circunstancias, nuestros acuerdos contractuales y/o negociaciones directas con nuestros clientes, generalmente nos permiten recuperar gran parte del impacto del aumento de precios en el combustible. Sin embargo, fluctuaciones rápidas en el costo de combustible pueden reducir la efectividad de estas disposiciones contractuales de costo de combustible y nuestras negociaciones directas.

Capacidad de conductores y salarios: Cambios en la composición demográfica de la fuerza de trabajo, alternativas en oportunidades de trabajo que se presenten en la economía y cambios en la preferencia de horarios de los conductores podrían afectar la disponibilidad de conductores experimentados o causar que incrementemos los sueldos de nuestros conductores. También podría no haber suficientes conductores disponibles para realizar nuestras operaciones. La escasez de conductores afecta nuestra habilidad en la prestación de servicios a nuestros clientes y de pagar sueldos para atraer y retener conductores y puede tener un efecto material adverso en nuestras operaciones y rentabilidad.

Base de Clientes: Nuestra diversidad de clientes, los cuales varían por segmento, región e industria, o cambios en la demanda de los productos de nuestros clientes afecta nuestra rentabilidad y operaciones. Adicionalmente, cambios en la demanda de nuestros productos (como transacciones de servicios por viaje vs. servicios dedicados) podrían tener un impacto en nuestra rentabilidad. Por ejemplo, el servicio dedicado generalmente es más rentable que los servicios por viaje, y ciertas industrias como la industria automotriz son más rentables que otras porque requieren envíos sobre mayores distancias. Variaciones en la mezcla de clientes pueden afectar, positiva o negativamente nuestros ingresos y márgenes.

Regulación: Nuevas regulaciones e interpretaciones y modificaciones a las mismas puede tener un impacto significativo en la industria y nuestro negocio al incrementar costos y reducir la disponibilidad de conductores. Para más información ver sección *"I. Información General – c) Factores de Riesgo - Factores relacionados a nuestro Negocio y la Industria - Estamos sujetos a regulación federal, estatal y local y a la supervisión de varias entidades gubernamentales"*.

Economía de los Estados Unidos: La economía mexicana se encuentra estrechamente ligada al desempeño de la economía de los Estados Unidos, sobre todo a través del Tratado de Libre Comercio de América del Norte. Varias de las industrias a las que atendemos tienen como destino de sus productos los Estados Unidos. Por lo que variaciones en la tasa de crecimiento del PIB de dicho país, o la terminación o renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte podrían afectar a estos negocios y consecuentemente afectarían, la demanda de nuestros servicios incluyendo el transporte de carga transfronterizo.

Estacionalidad: Nuestros resultados pueden variar significativamente de trimestre a trimestre, resultando una dificultad para comparar los periodos. Particularmente, nuestros resultados de primer semestre generalmente reflejan operaciones más lentas a comparación del resto del año, mientras que, en el cuarto trimestre, los resultados generalmente reflejan el hecho de que algunos clientes requieren de mayores inventarios por la temporada de fiestas, resultando en más operaciones.

Tipo de Cambio: Las fluctuaciones en los tipos de cambio pueden tener un efecto significativo en nuestros ingresos y rentabilidad. Dichas fluctuaciones pueden afectar nuestra capacidad de adquirir activos denominados en otras monedas y también pueden afectar adversamente el rendimiento de las inversiones en dichos activos. Además, el 17.9% de nuestros ingresos en nuestro segmento de transporte de carga y logística está denominado en Dólares. Dado que los activos pueden ser comprados en Pesos y los ingresos pueden ser recibidos en Pesos, el valor de dichos

activos en Dólares podría variar favorable o desfavorablemente debido a cambios en los tipos de cambio, costos de conversión y regulaciones de control de cambio. Por lo tanto, el valor denominado en Dólares de nuestras inversiones, incluidas las unidades motrices y las piezas de mantenimiento, podría verse afectado negativamente por las reducciones en el valor del peso mexicano en relación con el Dólar.

Nuevas políticas y estándares contables

Cambios en las políticas y estándares contables significativas

El Grupo ha aplicado inicialmente el NIIF 15 e NIIF 9 a partir del 1º de enero de 2018. Algunas otras nuevas normas también entraron en vigor a partir de esta misma fecha, pero no tienen un efecto significativo sobre los estados financieros del Grupo.

Debido a los métodos de transición escogidos por el Grupo al aplicar estas normas, la información comparativa incluida en estos estados financieros no ha sido reexpresada para reflejar los requerimientos de las nuevas normas.

El efecto de la aplicación inicial de estas normas se atribuye principalmente a lo siguiente:

- reconocimiento de la estimación de cuentas de cobro dudoso conforme a la tasa de pérdida esperada sobre las cuentas por cobrar comerciales y
- reconocimiento y valuación de instrumentos financieros derivados bajo la designación de cobertura contable y medición de la efectividad de la cobertura.

NIIF 9 - Instrumentos Financieros

Esta norma establece los requerimientos para el reconocimiento y la medición de los activos financieros, los pasivos financieros y algunos contratos de compra o venta de partidas no financieras. Esta norma reemplaza la Norma NIC 39 Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición.

i. Clasificación y medición

Este NIIF 9 incluye tres categorías de clasificación principales para los activos financieros: medidos al costo amortizado, al valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRCORI) y al valor razonable con cambios en resultados (VRCR). La clasificación de los activos financieros bajo este NIIF, por lo general se basa en el modelo de negocios en el que un activo financiero es gestionado y en sus características de flujo contractual. Con este NIIF se eliminan las categorías previas de la NIC 39. Bajo la norma NIIF 9, los derivados incorporados en contratos en los que el principal es un activo financiero dentro del alcance de la norma nunca se separan. En cambio, se evalúa la clasificación del instrumento financiero híbrido tomado como un todo.

La norma NIIF 9 en gran medida conserva los requerimientos existentes de la NIC 39 para la clasificación y medida de los pasivos financieros.

La adopción de la NIIF 9 no ha tenido un efecto significativo sobre las políticas contables del Grupo relacionadas con los pasivos financieros y los instrumentos financieros derivados (con excepción de los derivados que se usan como instrumentos de cobertura con los que anteriormente el Grupo no contaba).

ii. Deterioro de instrumentos financieros por cobrar

El NIIF 9 reemplaza el modelo de “pérdida incurrida” de la NIC 39 por un modelo de “pérdida crediticia esperada”. El nuevo modelo de deterioro aplica a los activos financieros medidos a costo amortizado.

Bajo este NIIF, las pérdidas crediticias se reconocen antes que bajo la Norma NIC 39.

Adicionalmente el nuevo modelo aplicado por el Grupo requiere el análisis del comportamiento histórico de los clientes, de la antigüedad de saldos y de la recuperación para obtener los parámetros de probabilidad de incumplimiento y la severidad de la pérdida para cada una de las carteras.

Las provisiones se calcularon de acuerdo con lo siguiente:

La tasa de pérdida aplicable para cada segmento de las cuentas por cobrar se determinó con base a los criterios de nivel de riesgo asignados para cada uno de ellos. Las compañías del Grupo cuentan con criterios de niveles de riesgo distintos entre ellas, por lo que las tasas de pérdida se distribuyen de la siguiente manera:

Cuentas por cobrar (1): 0.0042% al 3.0915%

Cuentas por cobrar irrecuperables: 100%

Rango de tasa de pérdida ponderada al 31 de diciembre de 2018.

La aplicación de los requerimientos de deterioro de este nuevo NIIF 9 al 1o. de enero de 2018 resulta en una provisión adicional para deterioro de la siguiente manera.

Así mismo el impacto neto total de la adopción del NIIF 9 reconocido al 1o. de enero de 2018 en comparación con la metodología bajo NIC 39 fue Ps. 65,755, afectando el capital contable (resultados acumulados). Este impacto se integró por el incremento a la estimación por deterioro por Ps. 93,936 y su respectivo efecto en el impuesto diferido activo por (Ps. 28,181).

Cabe señalar que el cambio en provisiones y aplicaciones reconocidas por el período de doce meses terminado el 31 de diciembre de 2018 se debe principalmente al cambio en la norma, no a un cambio en el comportamiento de la cartera.

iii. Contabilidad de coberturas

El Grupo ha escogido adoptar el nuevo modelo de contabilidad de coberturas del NIIF 9, con esta adopción se decidió utilizar un enfoque prospectivo en relación con clasificación, medición, deterioro y contabilidad de coberturas, por lo que la información al 31 de diciembre de 2017 no fue modificada.

El Grupo ha designado y documentado los instrumentos financieros derivados que ha contratado en el período de doce meses terminado el 31 de diciembre de 2018 bajo la contabilidad de coberturas por lo que, conforme a lo establecido en la NIIF 9, el nuevo modelo que requiere que el Grupo se asegure que las relaciones de contabilidad de coberturas existentes y a designar, estén alineadas con sus objetivos y estrategia de gestión de riesgos financieros, y que aplique un enfoque más cualitativo y orientado al futuro para evaluar la ineffectividad de las relaciones de cobertura.

El Grupo usa contratos del tipo: swaps de tasa de interés para cubrir la variabilidad en los flujos de efectivo derivados de cambios en las tasas de interés relacionados con su principal deuda bancaria. El valor razonable de los instrumentos derivados de cobertura se registra en el estado de situación financiera como un activo o pasivo, según corresponda. La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los instrumentos de cobertura se acumula en una cuenta por separado, en Otros Resultados Integrales (ORI) y únicamente cuando se presenten ineffectividades o existan intereses devengados serán llevados al RIF.

NIIF 15 Ingresos

El Grupo con la adopción del NIIF 15 “Ingresos de actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes”, el cual es efectivo para los períodos anuales que comienzan el 1o. de enero de 2018, optó por la aplicación de forma prospectiva considerando todos los contratos existentes que no estén terminados en la fecha de aplicación inicial y ha venido implementando acciones derivadas del nuevo marco conceptual y modelo de cinco pasos para reconocer los ingresos y cumplir con las revelaciones requeridas.

Por lo anterior, el Grupo ha adecuado la política contable significativa relativa al reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias y los procedimientos que de ella se derivan para la gestión de la administración de los contratos y el reconocimiento de los ingresos.

Bajo este NIIF 15, los ingresos se reconocen cuando el cliente obtenga el control de los bienes o servicios. La determinación de la oportunidad de la transferencia del control - en un momento determinado o a lo largo del tiempo - requiere juicio.

El Grupo ha adoptado esta norma usando el método del efecto acumulado (sin soluciones prácticas), reconociendo el efecto de la aplicación inicial de esta norma en la fecha de aplicación inicial (es decir, el 1 de enero de 2018). En consecuencia, la información presentada para 2017 no ha sido reexpresada - es decir, está presentada, como fue informada previamente, bajo las Normas NIC 18, NIC 11 y las interpretaciones relacionadas. Adicionalmente, los requerimientos de revelación de la Norma NIIF 15 por lo general no han sido aplicados a la información comparativa.

No hubo impacto material de la adopción del NIIF 15 sobre el estado de situación financiera del Grupo al 31 de diciembre de 2018 y su estado del resultado del período y otro resultado integral por el año terminado en esa fecha para cada una de las partidas afectadas.

NIIF 16 Arrendamientos

Con la adopción de la nueva norma NIIF 16, el Grupo reconocerá nuevos activos y pasivos principalmente por sus arrendamientos operativos de bodegas e instalaciones de puntos de venta al público en general relacionados con los servicios de mensajería y paquetería y otros tipos de activos. La naturaleza de los gastos relacionados con esos arrendamientos ahora cambiará porque el Grupo reconocerá un cargo por depreciación por activos por derecho de uso y gasto por interés sobre pasivos por arrendamiento.

Anteriormente, el Grupo reconocía el gasto por arrendamiento operacional sobre una base lineal durante el plazo del arrendamiento, y reconocía activos y pasivos solo en la medida que existía una diferencia temporal entre los pagos por arrendamiento reales y el gasto reconocido.

La Administración del Grupo se encuentra determinando las cifras finales correspondientes a los valores de activos y pasivos por derechos de uso de bienes en arrendamiento que se reconocerán efectivas al 1º de enero de 2019. El monto de dicho efecto se estima entre Ps. 350,000 – Ps. 450,000, asimismo no espera que, con esta adopción, se afecte la capacidad del Grupo para cumplir con sus obligaciones de hacer y no hacer relativas a las razones financieras de apalancamiento.

El Grupo no espera que la adopción del NIIF 16 afecte su capacidad para cumplir con sus obligaciones de hacer y no hacer relativas a las razones financieras de apalancamiento.

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

Nuestra compañía.

Somos una empresa líder en la industria del autotransporte y logística en México, ofrecemos una solución única e integral de (i) autotransporte de carga y logística y (ii) servicios de transporte escolar y de personal. A través de estos dos segmentos operativos complementarios, prestamos servicios de autotransporte terrestre doméstico e internacional en un mercado altamente fragmentado. Derivado de la estrategia de adquisiciones disciplinada y orientada que hemos implementado, junto con nuestro crecimiento orgánico, hemos creado la plataforma “Traxión”, que incluye siete marcas clave reconocidas por su liderazgo y calidad en los mercados en los que prestan servicios. A través de nuestra diversificada flota de camiones y autobuses, así como de nuestros rigurosos programas de mantenimiento y renovación, somos capaces de prestar servicios de alta calidad en la República Mexicana y de coordinar servicios continuos hacia los Estados Unidos.

Segmento de Autotransporte de Carga y Logística

Nuestro segmento de autotransporte de carga y logística provee servicios de autotransporte de carga a través de todo el país y al extranjero. Operamos una de las flotas de autotransporte terrestre más grandes en México, la cual, al cierre del 4T18, estaba integrada en promedio por 2,103 unidades motrices, incluyendo la flota de última milla de Redpack. Contamos con una de las flotas más modernas de la industria, con una edad promedio de 5.2 años, comparado con el promedio de la industria de 16.8 años, de acuerdo con datos de la SCT. Operamos servicios a través de nuestras subsidiarias, incluyendo MyM, Egoba, Grupo SID, AFN, El Bisonte y Redpack. Mantenemos un grado de centralización entre nuestras diferentes subsidiarias al promover el uso compartido de terminales, talleres de mantenimiento y un sistema centralizado de abastecimiento, entre otros. Esta centralización nos ayuda a generar eficiencias que nos permiten mantener flexibilidad, ofrecer precios competitivos e impulsar rentabilidad.

Segmento de Transporte Escolar y de Personal

Prestamos servicios de transporte escolar y de personal y turismo a compañías y escuelas privadas principalmente bajo contratos por plazos preestablecidos. Operamos la flota de camiones y camionetas más grande en México: nuestra flota promedio es de 5,178 vehículos al cierre del 4T18. Prestamos los servicios de este segmento a través de nuestra subsidiaria LIPU.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

Nos proponemos aprovechar nuestra escala y nuestro sólido balance general para continuar expandiendo nuestra rentabilidad del negocio a través del crecimiento orgánico e inorgánico. Nuestra estrategia de crecimiento se basa en los siguientes pilares: (i) mantener nuestras operaciones como las mejores de su gama para impulsar nuestro crecimiento orgánico acelerado; (ii) ejecutar una estrategia de adquisiciones disciplinada; (iii) expansión en nuestros servicios comerciales; (iv) utilización estructurada de capital y financiamiento; y (v) capitalizar las dinámicas de la industria que nos sean favorables. Esperamos originar estas estrategias y al mismo tiempo mantener un enfoque en el desarrollo y fortalecimiento de las relaciones con nuestros clientes.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

Competencia

La industria de transporte está altamente fragmentada y es altamente competitiva. Nuestros principales competidores en los segmentos de carga y logística son compañías especializadas, flotas privadas de transporte y medios de transporte alternativos, primordialmente transporte de carga ferroviario. En el futuro, podríamos estar sujetos a competencia de empresas de carga estadounidenses, especialmente si se eliminan las restricciones de inversión extranjera en México. En nuestro segmento de transporte escolar y de personal nos enfrentamos a competencia de compañías de autobuses nacionales, regionales y locales, así como a otros medios de transporte, incluyendo transporte público urbano y suburbano y automóviles privados. Los efectos de un incremento en la competencia son inciertos y dependen de un número de factores, muchos de los cuales están fuera de nuestro control, incluyendo condiciones económicas, el marco regulatorio mexicano, el comportamiento de nuestros clientes y competidores, inversiones públicas o privadas en medios alternos de transporte (incluyendo infraestructura ferroviaria o transporte público urbano). Nuestros competidores podrían implementar planes de crecimiento en áreas donde tenemos mayor concentración de operaciones, estrategias de reducción de precios u otras estrategias comerciales enfocadas a clientes o sectores que atendemos.

Industrias y clientes

Una afectación a los sectores o clientes que atienden cada uno de nuestros segmentos podrían impactar negativamente la demanda de nuestros servicios. Aunque nuestras operaciones en el sector de carga y logística proveen servicio a diferentes industrias, algunas de estas industrias han mostrado un mayor impacto en nuestras ventas e ingresos, los cuales podrían verse afectados por condiciones fuera de nuestro control.

Regulación

Nuestras operaciones están sujetas a leyes, reglamentos y normas tanto, federales, estatales y municipales, que impactan nuestras actividades en diferentes maneras relacionadas a aspectos ambientales, medidas o peso para el uso de carreteras, entre otros.

La regulación vigente, requiere que obtengamos y conservemos permisos federales para proveer servicios de autotransporte de carga y, dependiendo del estado y ciudad en los que operamos, también necesitamos varios permisos. En nuestras operaciones internacionales, nos encontramos sujetos a la regulación y supervisión del Departamento de Transporte de Estados Unidos (U.S. Department of Transportation).

Nuestras operaciones relacionadas con el transporte de personal no se encuentran sujetas a regulación federal, sin embargo, algunas actividades de transporte de personal han sido reguladas en un ámbito local.

Costos y gastos de operación

Una gran parte de nuestros costos se encuentran representados por insumos sobre los que no tenemos control, incluyendo el precio de combustible, primas de seguros y ciertos costos de mantenimiento de nuestra flota.

Algunos de nuestros contratos con clientes prevén aumentos automáticos de precios u otras formas de protección contra el costo de combustibles, seguros, y/o mantenimiento. El costo laboral de nuestro personal, principalmente relacionado con sueldos y prestaciones de los operadores podría verse impactado por la demanda de sus servicios.

Disponibilidad de petróleo y volatilidad de sus precios

Nuestro negocio es afectado por la disponibilidad y los precios internacionales del petróleo, mismos que han presentado volatilidad en años recientes. Periodos de alta volatilidad en los precios del combustible, incrementos en precios del combustible y perturbaciones significativas en el suministro, podrían tener un efecto sobre nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación. Los costos de combustible representan el rubro más importante de nuestros gastos totales de operación.

Capacidad de fondeo para gastos de capital

Con el fin de renovar y mantener nuestra flota y desarrollar nuestro negocio de acuerdo con nuestra estrategia, requerimos hacer importantes gastos de capital. En el pasado, hemos realizado dichas inversiones con recursos provenientes de financiamientos, arrendamientos operativos de equipo, o flujos operativos generados por nuestro negocio, incluyendo la venta de nuestros activos. Posterior a la reciente Oferta Pública, hemos destinado una cantidad relevante de los recursos a gastos de capital. La disponibilidad de financiamiento, de arrendamientos operativos o de acceso al mercado de capitales depende de diversos factores que se encuentran fuera de nuestro control, incluyendo factores macroeconómicos y consideraciones de los proveedores de dichos financiamientos acerca de la conveniencia de operar dichos productos financieros en México.

Adquisiciones

Nuestra estrategia de negocios contempla la realización constante de adquisiciones. En octubre de 2018 realizamos la compra de activos de Transportes Roncalli Lolek y la adquisición de Autotransportes El Bisonte. En mayo de 2018 adquirimos Redpack. En 2016, realizamos las adquisiciones de Grupo SID, AFN y LIPU. Nuestro modelo operativo implementado en cada una de nuestras subsidiarias operativas contempla la existencia y funcionamiento de sistemas de controles internos eficaces respecto de nuestros procesos.

Las sinergias esperadas respecto a las adquisiciones que hemos completado recientemente pueden no materializarse en el plazo esperado o podrán requerir gastos mayores a los contemplados. Entre las sinergias se encuentran la posibilidad de realizar ventas cruzadas a nuestros clientes, sinergias de red, eficiencias en gastos de operación y administrativos y otras sinergias operativas.

Nuestra estrategia de crecimiento se centra en gran medida en las oportunidades de adquisición en las industrias de autotransporte de carga y transporte escolar y de personal cuando dichas oportunidades se presenten en condiciones favorables. Nuestra capacidad para realizar adquisiciones en dichas condiciones está sujeta a la competencia de otros adquirentes potenciales lo cual podría afectar el precio de compra o condiciones de mercado.

Hemos crecido rápida y significativamente durante los últimos años. Además del crecimiento resultado de la adquisición de negocios operativos, dichas adquisiciones han requerido la expansión de nuestros recursos internos. Hemos incursionado en mercados y sectores distintos a los sectores atendidos tradicionalmente por nosotros. Nuestra estrategia comercial comprende continuar sumando negocios operativos a la plataforma existente. Necesitaremos mejorar continuamente los procedimientos y controles existentes, así como implementar procedimientos para procesar nuevas transacciones, sistemas operativos y financieros, y procedimientos para expandir, capacitar y administrar nuestra base de empleados.

La legislación en materia de competencia económica y el establecimiento de otras barreras para la integración de adquisiciones podrían afectar oportunidades futuras para crecer a través de fusiones, adquisiciones o coinversiones.

No existe ninguna garantía de que las adquisiciones que deseemos efectuar en el futuro serán autorizadas o no serán investigadas con base en argumentos relacionados con cuestiones de competencia económica. La capacidad de Traxión para crecer en forma exitosa a través de adquisiciones depende de nuestra capacidad para identificar, negociar, consumir e integrar adquisiciones idóneas y para obtener el financiamiento necesario.

Legislación Fiscal

Estamos sujetos a leyes y reglamentos de carácter fiscal cuyas normas inciden de manera importante en nuestro negocio. Contamos con la posibilidad de realizar ciertos acreditamientos, deducciones de costos y gastos particulares a la industria del autotransporte que utilizamos de manera consistente y pueden ser significativas. Adicionalmente, nuestros clientes, en ciertos de nuestros segmentos de negocio, cuentan con beneficios de deducibilidad de nuestros servicios, particularmente en el segmento de transporte escolar y de personal.

Endeudamiento y costo financiero

Podríamos contratar deuda adicional a medida que aumentemos nuestra flota o debamos realizar otros gastos de capital, de conformidad con nuestra estrategia de crecimiento.

Nuestra capacidad para realizar pagos programados respecto a nuestra deuda dependerá predominantemente de nuestro desempeño operativo en el futuro y de nuestro flujo de efectivo, lo que a su vez dependerá de las condiciones económicas y políticas prevalecientes y factores financieros, de competencia, regulatorios, de negocios y otros.

Hemos celebrado contratos de financiamiento los cuales nos imponen ciertas obligaciones durante su vigencia y debemos cumplir con dichas obligaciones.

Desastres naturales

De tiempo en tiempo, diversas regiones en México y en los Estados Unidos experimentan fenómenos naturales (incluyendo lluvias torrenciales y huracanes y sismos). Este tipo de desastres naturales podría afectar las vías de comunicación por las que transita nuestra flota, dañar nuestras unidades motrices, talleres, centros de servicio o demanda por parte de nuestros clientes.

Estacionalidad

Al igual que el resto de las empresas pertenecientes a la industria, nuestras operaciones se caracterizan por estar sujetas a fluctuaciones estacionales en los niveles de demanda. En particular, los resultados de nuestro primer trimestre reflejan un nivel ligeramente menor de operación comparado con el resto del año, y los resultados del último trimestre, reflejan que ciertos clientes requieren generación de inventario para la temporada de vacaciones.

Seguridad

La presencia de violencia y actividades delictivas, tales como el robo de carga y de unidades de transporte, así como los conflictos entre las organizaciones delictivas y las fuerzas armadas impacta directamente a la industria. El cierre de carreteras complica el tránsito y la operación de nuestras unidades en las vías afectadas en tanto el robo de las mismas incrementan los costos de vigilancia, rotación de nuestro personal o daños a la percepción de nuestras operaciones.

Los aumentos de los costos de seguros podrían tener un impacto en nuestros resultados de operación. Actualmente mantenemos un seguro de responsabilidad civil conforme lo establece la legislación aplicable. Todas nuestras unidades motrices que operan rutas transfronterizas están aseguradas con pólizas de seguros tanto estadounidenses como mexicanas.

Accidentes

La operación de nuestras unidades motrices nos expone a riesgos de accidentes que pudieran causar daños materiales o personales. Estamos expuestos a reclamaciones por lesiones personales o muerte, y daños a la propiedad como resultado de accidentes en los que se puedan ver involucrados nuestros operadores. Cualquier accidente o incidente que involucre a nuestras unidades motrices también podría requerir la reparación o reemplazo de la unidad motriz

dañada y la pérdida temporal o permanente del servicio que la misma presta, así como un incremento en nuestros costos, incluyendo de aseguramiento.

Seguros

Estamos expuestos a ciertos riesgos que pudieran no estar cubiertos por nuestras pólizas de seguros, y podríamos tener dificultad para obtener un seguro en términos comercialmente aceptables o en obtenerlo. La obtención y mantenimiento de seguros es fundamental para las operaciones de las empresas de transporte. De acuerdo con la práctica en la industria, existen ciertos riesgos de negocio que no es posible asegurar incluyendo entre otros, la interrupción de negocio, pérdida de ganancia o ingreso, pérdidas por mantenimiento.

Personal

Aproximadamente el 80% de nuestros trabajadores están afiliados a diversos sindicatos. La existencia de conflictos laborales incluyendo huelgas, suspensiones de labores u otros trastornos, podrían afectar nuestras operaciones.

La escasez de operadores calificados de nuestras unidades, la existencia de otras presiones inflacionarias de carácter general y la reforma de las leyes y los reglamentos aplicables en materia laboral podrían incrementar los costos relacionados con nuestro personal.

Nuestro éxito depende en gran medida de los esfuerzos y capacidades de nuestro equipo administrativo de alto nivel y personal financiero, comercial, operativo y de mantenimiento clave. Nuestro éxito también depende de nuestra capacidad continua para identificar, reclutar, entrenar y retener personal con capacidades para llevar a cabo nuestras operaciones y administración. La competencia por dicho personal calificado es intensa.

Tecnología de la Información

Confiamos en nuestros sistemas de tecnología de la información para manejar eficientemente nuestro negocio, y son un componente clave de nuestra estrategia de crecimiento. Para mantener el ritmo de las tecnologías cambiantes y las demandas de nuestros clientes, debemos interpretar y atender correctamente las tendencias del mercado y mejorar las características y funcionalidad de nuestra plataforma tecnológica.

Estamos sujetos a ataques cibernéticos, otros ataques intencionales, así como a riesgos de seguridad de diferente índole (virus, intentos de accesos no autorizados, entre otros).

En caso de que alguna de las instalaciones en donde se encuentren nuestros sistemas sea afectado por un desastre natural el servicio se vería afectado hasta el momento en que se restablezca el servicio en un sitio alternativo.

Estamos desarrollando tecnología de información para todos nuestros segmentos de negocio que requiere inversiones de tiempo y recursos. Podemos requerir capacitación adicional o personal diferente para implementar con éxito este sistema, todo lo cual puede resultar en gastos adicionales, demoras en la obtención de resultados o interrupciones en nuestras operaciones. Además, las compañías adquiridas tendrán que estar integradas a nuestra tecnología, lo que puede causar costos adicionales de formación o licencia.

Riesgos Relacionados con México

Estamos sujetos a riesgos políticos, económicos, legales y reglamentarios específicos para México, incluyendo las condiciones generales de la economía mexicana, la devaluación del Peso en comparación con el Dólar, la inflación mexicana, las tasas de interés, reglamentos, impuestos y reglamentación confiscatorios, expropiación, inestabilidad social y política, desarrollos sociales y económicos en México.

En el pasado, México ha experimentado periodos prolongados de condiciones económicas débiles. No podemos asegurar que estas condiciones no regresarán o que estas condiciones no tendrán un efecto en nuestro negocio, posición financiera o en los resultados de operación.

Las disminuciones en la tasa de crecimiento de las economías regionales de México en donde llevamos a cabo nuestras operaciones, los periodos de crecimiento negativo y/o los aumentos en la inflación o tasas de interés pueden dar lugar a una disminución en la demanda por parte de nuestros clientes respecto a nuestros servicios.

Riesgos Relacionados con otros países

En años recientes las condiciones económicas de México han estado altamente correlacionadas con las condiciones económicas en Estados Unidos como resultado del intercambio de bienes y servicios bajo el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (North American Free Trade Agreement) y un incremento en la actividad económica entre los dos países. La reciente renegociación y actualización del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (North American Free Trade Agreement) podría afectar negativamente la actividad comercial entre los dos países.

Política de Dividendos

Actualmente no contamos con una política de dividendos; en caso de implementarla, generalmente, los pagos de dividendos y el monto de los mismos están sujetos a aprobación de la asamblea de accionistas de Traxión con base en una recomendación del Consejo de Administración. El pago de dividendos y la adopción de una política de dividendos dependerá de una serie de factores, incluyendo los resultados de operación, la situación financiera, los requerimientos de flujo de efectivo, la perspectiva de negocios, las implicaciones fiscales, los términos y condiciones de financiamientos entre otros factores.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

(I) RESULTADOS DE OPERACIÓN

La siguiente tabla incluye un resumen de nuestro estado de utilidad integral consolidado por los años terminados al 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016. Este resumen se deriva de nuestros Estados Financieros incluidos en el presente reporte anual.

Resultados por el año terminado el 31 de diciembre de 2018 comparados con el año terminado el 31 de diciembre de 2017

	Para el año terminado el 31 de diciembre de		(Cambio en Ps.)	(Cambio en %)
	2018	2017		
	(en miles de Ps.)			
Ingresos por servicios:				
Ingresos por fletes	4,103,200	3,401,442	701,758	20.6%
Servicios de logística	814,172	627,282	186,890	29.8%
Ingresos por mensajería y paquetería	532,559	-	532,559	100.0%
Transporte de personal	3,912,900	2,985,732	927,168	31.1%

Otros ingresos	40,269	57,594	(17,325)	(30.1)%
Total de ingresos de operación	9,403,100	7,072,050	2,331,050	33.0%
Costos totales	6,586,841	5,036,093	1,550,748	30.8%
Utilidad bruta	2,816,259	2,035,957	780,302	38.3%
Gastos de generales	1,851,355	1,371,812	479,543	35.0%
Estimación de cuentas incobrables	52,602	36,789	15,813	43.0%
Otros (ingresos) gastos, neto	(74,131)	(152,874)	78,743	(51.5)%
Utilidad de operación	986,433	780,230	206,203	26.4%
(Costo) ingreso financiero:				
Gastos por intereses	(382,863)	(388,131)	5,268	(1.4)%
Costo financiero del plan de beneficios definidos	(1,360)	(1,527)	167	(10.9)%
Otros costos financieros	(44,415)	(8,866)	(35,549)	401.0%
(Pérdida) utilidad en cambios, neta	(49,167)	63,130	(112,297)	(177.9)%
Efecto de valuación de instrumentos financieros	(11,550)	13,971	(25,521)	(182.7)%
Ingresos por intereses	55,454	48,166	7,288	15.1%
Costo financiero, neto	(433,901)	(273,257)	(160,644)	58.8%
Utilidad antes de impuesto a la utilidad	552,532	506,973	45,559	9.0%
Impuesto a la utilidad:				
Total de impuestos a la utilidad	110,271	170,024	(59,753)	(35.1)%
Utilidad neta consolidada	442,261	336,949	105,312	31.3%

Ingresos por Servicios

Los ingresos totales aumentaron 33.0%, al pasar de Ps. 7,072 millones en 2017 a Ps. 9,403 millones en 2018. Dicho incremento de Ps. 2,331 millones se debe principalmente a: (i) un crecimiento de Ps. 1,461 millones en el segmento de carga y logística, derivado de una mayor productividad en las empresas de carga que resultó en un crecimiento de aproximadamente 16.5 millones de kilómetros recorridos y un aumento de 10.0% en el ingreso promedio por kilómetro; a una asignación más eficiente de flota a clientes más rentables; a una expansión de más de 71,210 m² en las operaciones de logística, tanto de clientes nuevos como existentes; y a la contribución de Redpack y El Bisonte, las dos empresas que adquirimos en 2018, por Ps. 533 millones y Ps. 307 millones, respectivamente; y (ii) un crecimiento de Ps. 927 millones en el segmento de transporte escolar y de personal como resultado de la captación de clientes nuevos en respuesta a fuertes niveles de demanda principalmente en las zonas Centro, Norte y Bajío; a expansión en operaciones con clientes existentes; y a un incremento general en las tarifas.

Costos Totales

Los costos totales se incrementaron 30.7%, de Ps. 5,036 millones en 2017 a Ps. 6,587 millones en 2018. Este incremento está en línea con el incremento en los ingresos consolidados, e incluso mostraron eficiencias y algunas sinergias.

La siguiente tabla establece un desglose de nuestros costos totales:

Para el año terminado el 31 de

	diciembre de				(Cambio en Ps.)	(Cambio en %)
	2018	2017	(miles de Ps.)			
Diesel y gasolina	1,732,721	26.3%	1,285,309	25.5%	447,412	34.8%
Costo Laboral	1,703,908	25.9%	1,298,377	25.8%	405,531	31.2%
Autopistas	432,198	6.6%	374,876	7.4%	57,322	15.3%
Mantenimiento unidades	574,033	8.7%	352,399	7.0%	221,633	62.9%
Otros gastos excluyendo depreciación y amortización	1,855,523	28.2%	1,328,873	26.4%	526,650	39.6%
Depreciación y amortización	565,001	8.6%	421,305	8.4%	143,696	34.1%
Costos totales	6,586,841	100.0%	5,036,093	100.0%	1,550,748	30.8%

Diésel y Gasolina. El costo total de combustible alcanzó Ps. 1,732 millones, un incremento de 34.8%, que va en línea con el crecimiento en los ingresos consolidados, y que representa 18.4% de los ingresos. Este incremento se debe principalmente a: un aumento en los kilómetros recorridos en ambos segmentos; (ii) un aumento generalizado de aproximadamente 20.3% durante el año en los precios del combustible, excediendo los estimados originales de la Compañía; y (iii) a la integración de Redpack, El Bisonte y los activos de Rocalli-Lolek. Finalmente, el total de incentivos fiscales al costo del diésel y otros combustibles aplicados durante el año 2018 ascendió a Ps. 476 millones. El costo total neto de diésel y gasolina representó 23.5% de nuestros costos totales en 2018.

Costo Laboral. El costo laboral mostró un incremento de 31.2%, al pasar de Ps. 1,298 millones en 2017 a Ps. 1,704 millones en 2018. Este aumento se explica por la expansión en las operaciones y el aumento en kilómetros recorridos. Así mismo, el aumento en el costo laboral es menor al crecimiento en los ingresos consolidados y se debe principalmente a eficiencias de aproximadamente Ps. 52 millones como resultado de la integración de las operaciones de carga entre algunas de nuestras subsidiarias, así como al avance del plan de sinergias de la Compañía, lo que derivó en una mejora de aproximadamente 280 puntos base como porcentaje de los ingresos, representando 15.2% en 2018 comparado con 18.0% en 2017.

Autopistas (Peajes). El costo de peajes aumentó 15.3% para totalizar Ps. 432 millones, comparado con Ps. 375 millones en 2017. Este incremento se debe principalmente al aumento en los kilómetros recorridos y al aumento en la utilización de caminos de peaje. Este rubro mostró una reducción de 50 puntos base como porcentaje de los ingresos, comparado con 2017.

Mantenimiento de Unidades. El costo por mantenimiento de unidades mostró un incremento de 17.2% para totalizar Ps. 413 millones, comparado con Ps. 352 millones en 2017. Este incremento se debe principalmente a: (i) un crecimiento orgánico de 23.5% en la flota del segmento de transporte escolar y de personal; (ii) la integración de las flotas de Redpack y El Bisonte, cuyos costos de mantenimiento no existían en 2017; y (iii) un aumento de 16.9% en los kilómetros recorridos.

Depreciación y Amortización. El costo por depreciación y amortización totalizó Ps. 565 millones, un incremento de 34.1% comparado con 2017. Este incremento se debe al crecimiento orgánico de la flota y a la integración de las flotas de Redpack y El Bisonte durante el año.

Utilidad Bruta

Como resultado de los factores mencionados anteriormente, la utilidad bruta totalizó Ps. 2,816 millones en 2018, un incremento de 38.3% comparado con una utilidad bruta de Ps. 2,036 millones en 2017. Este aumento es mayor al crecimiento en los ingresos consolidados.

Gastos de Operación

Los gastos de operación incluyen los gastos de ventas y administrativos. Este rubro mostro un incremento de Ps. 480 millones, equivalente a un 35.0%, para totalizar Ps. 1,851 millones, comparado con Ps. 1,372 millones en 2017. Este aumento se debe principalmente a: (i) la contribución de Redpack y El Bisonte a la estructura de gastos por Ps. 229 millones, y Ps. 20 millones, respectivamente; (ii) gastos no recurrentes por reestructuras entre subsidiarias por Ps. 97 millones; (iii) un aumento en las operaciones de la Compañía que resultó en un crecimiento de 33.0% en los ingresos consolidados, (iv) gastos preoperativos incurridos para poner en marcha unidades nuevas; y (v) gastos para fortalecer la estructura corporativa y que no existían en 2017. La Compañía generó un mayor nivel de ingresos con un menor nivel de gastos, lo que implica un apalancamiento operativo que resulta en mejora de márgenes.

Utilidad de Operación

Los factores anteriormente mencionados llevaron la utilidad de operación a totalizar Ps. 986 millones en 2018, un incremento de Ps. 205 millones comparado con la utilidad de operación de Ps. 780 millones registrada en 2017. Lo anterior representa un margen de 10.5% en 2018 comparado con 11.0% en 2017.

Resultado Integral de Financiamiento

El resultado integral de financiamiento registró un gasto de Ps. 434 millones, comparado con un gasto de Ps. 273 millones en 2017. Este incremento se explica principalmente por: (i) una pérdida cambiaria que resultó por las fluctuaciones en el tipo de cambio que impactaron la posición en Dólares mantenida en la tesorería para hacer frente a las necesidades de CapEx en dicha moneda durante el año; (ii) un efecto negativo en instrumentos financieros derivados contratados para cubrir el riesgo de aumento de tasas de interés; y (iii) un incremento en comisiones por financiamiento. Lo anterior fue parcialmente contrarrestado por un menor gasto por interés como resultado de un menor costo de deuda, comparado con 2017.

Impuesto a la Utilidad

El total de impuestos a la utilidad en 2018 alcanzó Ps. 110 millones, comparado con Ps. 170 millones en 2017. Lo anterior se debe principalmente a una menor tasa efectiva de impuestos, al pasar de 33.5% en 2017 a 20.0% en 2018 como resultado de la utilidad registrada en algunas de nuestras subsidiarias y a la activación de pérdidas fiscales.

Utilidad Neta

Como resultado de los factores mencionados anteriormente, la utilidad neta registrada en el ejercicio 2018 alcanzó Ps. 442 millones, un incremento de 31.3% millones con respecto a los Ps. 337 millones registrados en el ejercicio 2017. Este incremento se explica por: (i) el crecimiento en los ingresos consolidados; (ii) la expansión en márgenes operativos; (iii) menores costos por kilómetro; y (iv) una menor tasa efectiva de impuestos. Lo anterior fue parcialmente contrarrestado por el resultado inequal de financiamiento.

Resultados por el año terminado el 31 de diciembre de 2017 comparados con el año terminado el 31 de diciembre de 2016

	Para el año terminado el 31 de diciembre de		(Cambio en Ps.)	(Cambio en %)
	2017	2016		
	(en miles de Ps.)			
Ingresos por servicios:				
Ingresos por fletes	3,401,442	2,736,384	665,058	24.3%
Servicios de logística	627,282	513,013	114,269	22.3%
Transporte de personal	2,985,732	425,103	2,560,629	602.4%
Otros ingresos	57,594	27,893	29,701	106.5%
Total de ingresos de operación	7,072,050	3,702,393	3,369,657	91.0%
Costos totales	5,036,093	2,654,646	2,381,447	89.7%
Utilidad bruta	2,035,957	1,047,747	988,210	94.3%
Gastos de generales	1,371,812	712,890	658,922	92.4%
Estimación de cuentas incobrables	36,789	56,339	(19,550)	(34.7)%
Otros (ingresos) gastos, neto	(152,874)	(71,569)	(81,305)	113.6%
Utilidad de operación	780,230	350,087	430,143	122.9%
(Costo) ingreso financiero:				
Gastos por intereses	(388,131)	(113,157)	(274,974)	243.0%
Costo financiero del plan de beneficios definidos	(1,527)	(1,059)	(468)	44.2%
Comisiones por financiamiento	(8,866)	(520)	(8,346)	1605.0%
(Pérdida) utilidad en cambios, neta	63,130	(107,751)	170,881	(158.6)%
Efecto de valuación de instrumentos financieros	13,971	(4,112)	18,083	(439.8)%
Ingresos por intereses	48,166	31,401	16,765	53.4%
Costo financiero, neto	(273,257)	(195,198)	(78,059)	40.0%
Utilidad antes de impuesto a la utilidad	506,973	154,889	352,084	227.3%
Impuesto a la utilidad:				
Total de impuestos a la utilidad	170,024	121,344	48,680	40.1%
Utilidad neta consolidada	336,949	33,545	303,404	904.5%

Ingresos por Servicios

Los ingresos totales aumentaron 91.0%, al pasar de Ps. 3,702 millones durante el año 2016, a Ps. 7,072 millones en 2017. Dicho incremento de Ps. 3,370 millones se originaron principalmente por la incorporación de Grupo SID, AFN y LIPU a lo largo de 2016, cuyos resultados se consolidan totalmente en 2017, mientras que durante 2016 se consolidaron a partir de la fecha de cada adquisición. Dentro de estas adquisiciones, la que contribuyó de manera más importante a los ingresos fue LIPU, con ingresos de Ps. 2,986 millones al 31 de diciembre de 2017, lo que representó aproximadamente 76% del incremento en ingresos totales. El resto del incremento en los ingresos se explica por: (i) los ingresos de Grupo SID y AFN, empresas del segmento de carga y logística, adquiridas en 2016; (ii) el esfuerzo realizado a través de la aplicación de cláusulas contractuales y de negociación directa con nuestros clientes para reflejar los aumentos decretados en los precios del diésel y la gasolina durante el mes de enero de 2017; y (iii) los ingresos adicionales provenientes del incremento en la inversión en unidades motrices, particularmente en el segmento de transporte escolar y de personal.

Costos Totales

Los costos totales aumentaron 89.7%, pasando de Ps. 2,655 millones en el año concluido el 31 de diciembre de 2016 a Ps. 5,036 millones en el año 2017.

Las empresas adquiridas en 2016 tuvieron un impacto significativo en nuestros costos totales y en la estructura de costos en general, misma que anteriormente reflejada los costos propios de una empresa de carga y logística. Nuestros costos principales son diésel y gasolina, fuerza laboral, peajes, mantenimiento unidades, y depreciación y amortización. Estos rubros representaron en su conjunto el 75.7% de nuestros costos totales en 2016 y 77.0% de nuestros costos totales en 2017.

La siguiente tabla establece un desglose de nuestros costos totales:

	Para el año terminado el 31 de diciembre de				(Cambio en Ps.)	(Cambio en %)
	2017		2016			
			(miles de Ps.)			
Diesel y gasolina	1,285,309	25.5%	634,342	23.9%	650,967	102.6%
Costo Laboral	1,298,377	25.8%	719,184	27.1%	579,193	80.5%
Autopistas	374,876	7.4%	239,581	9.0%	135,296	56.5%
Mantenimiento unidades	352,399	7.0%	182,728	6.9%	169,671	92.9%
Otros gastos excluyendo depreciación y amortización	1,328,873	26.4%	644,644	24.3%	684,229	106.1%
Depreciación y amortización	421,305	8.4%	234,167	8.8%	187,138	79.9%
Costos totales	5,036,093	100.0%	2,654,647	100.0%	2,381,446	89.7%

Diésel y Gasolina. El costo total de diésel y gasolina alcanzó Ps. 1,285 millones en 2017, incrementándose Ps. 651 millones, un aumento de 102.6% con respecto a 2016, y representando 27.3% del incremento en los costos totales del año. El incremento en el costo de diésel y gasolina se explica principalmente por las adquisiciones de las tres empresas antes mencionadas durante 2016, así como el aumento en los precios de dichos combustibles de aproximadamente 16.5% durante el mes de enero de 2017. Durante 2016, el precio de los combustibles se reguló y fue subsidiado por el gobierno mexicano. Tras una propuesta del Gobierno Federal y posterior aprobación por el Congreso, se promulgó una reforma energética que incluye un marco regulatorio para liberar, entre otros temas, la distribución y el precio del diésel y otros combustibles. Dicha liberalización dio inicio a principio de 2017. Los precios del diésel y otros combustibles varían de acuerdo con las condiciones de mercado y regulaciones específicas a través del país. Las autoridades han indicado que continuará el proceso de ajuste en los precios para que en un futuro sean determinados por la oferta y la demanda. Finalmente, el total de incentivos fiscales al costo del diésel y otros combustibles aplicados durante el año 2017 ascendió a Ps. 389.0 millones. El costo total neto de diésel y gasolina representó 25.5% de nuestros costos totales en 2017.

Costo Laboral. El costo laboral tuvo un incremento de 80.5%, al pasar de Ps. 719 millones en 2016 a Ps. 1,298 millones en 2017. Este incremento se explica principalmente por la incorporación de LIPU, cuyos costos se reflejaron en la totalidad de 2017 y solo en dos meses de 2016. El incremento en el costo laboral también se explica parcialmente por la incorporación de Grupo SID y AFN, y por los aumentos anuales en los salarios. Los costos laborales representaron 27.1% de nuestros costos totales en 2016 y 28.6% de nuestros costos totales en 2017. La diferencia se explica por el cambio en la estructura de costos derivado de la incorporación del segmento de transporte escolar y de personal en 2017, que tiene una estructura de costos diferente al segmento de carga y logística.

Autopistas (Peajes). El costo de peajes mostró un incremento de Ps. 135 millones, al pasar de Ps. 240 millones en 2016 a Ps. 375 millones en 2017, un aumento de 56.5%. Este incremento se atribuye principalmente a los peajes incurridos en la operación de Grupo SID y AFN, que reflejaron este costo en la totalidad de 2017. Los peajes, como porcentaje de los costos totales, disminuyeron de 9.0% en 2016 a 7.4% en 2017, debido a que las unidades de LIPU transitan principalmente por vías libres de peaje.

Mantenimiento de Unidades. El costo por mantenimiento de unidades se incrementó Ps. 170 millones, un 92.9%, al pasar de Ps. 183 millones en 2016 a Ps. 352 millones en 2017. Este aumento se explica principalmente por la incorporación de LIPU, Grupo SID y AFN, cuyas flotas incurrieron en costos de mantenimiento durante todo 2017. Supervisamos continuamente el rendimiento de nuestras unidades motrices y contamos con talleres e instalaciones certificadas para el mantenimiento de la flota para obtener los más altos estándares de operación. Con las adiciones a la flota en 2017, el costo total de mantenimiento representó 7.0% en 2017 comparado con 6.9% en 2016.

Depreciación y Amortización. La depreciación y amortización tuvieron un incremento de Ps. 187 millones, al pasar de Ps. 234 millones en 2016 a Ps. 421 millones en 2017, un aumento de 79.9%. Este incremento se debe principalmente al incremento en unidades motrices derivado de las adquisiciones mencionadas anteriormente. Con dichas adiciones a la flota, la depreciación y amortización representó 8.4% de nuestros costos totales en 2017 comparado con 8.8% en 2016.

Utilidad Bruta

Como resultado de los factores mencionados anteriormente, la utilidad bruta totalizó Ps. 2,036 millones en 2017, un incremento de 94.3% comparado con una utilidad bruta de Ps. 1,048 millones en 2016.

Gastos de Operación

Los gastos de operación incluyen los gastos de ventas y administrativos. Los gastos totales de operación se incrementaron Ps. 659 millones, al pasar de Ps. 713 millones en 2016 a Ps. 1,372 millones en 2017, un aumento de 83.1%. Este aumento se explica principalmente por: (i) la incorporación de LIPU que incurrió en gastos generales durante la totalidad de 2017; y (ii) por el fortalecimiento de la estructura administrativa a nivel corporativo y a nivel subsidiarias, mismo que requirió inversiones significativas en infraestructura, procesos y capital humano.

Otros Ingresos (Gastos), Neto

Otros ingresos (gastos) incluyen principalmente la utilidad o pérdida en venta de maquinaria, equipo y otros. Como consecuencia de la venta de unidades motrices principalmente en el segmento de carga, los otros ingresos se incrementaron 113.6%, al pasar de Ps. 72 millones en 2016 a Ps. 153 millones en 2017.

Utilidad de Operación

Los factores anteriormente mencionados llevaron la utilidad de operación a totalizar Ps. 780 millones en 2017, un incremento de Ps. 430 millones comparado con la utilidad de operación de Ps. 350 millones registrada en 2016. Lo anterior representa un margen de 11.0% en 2017 comparado con 9.5% en 2016.

Costo Financiero, Neto

El costo financiero neto en 2017 resultó en un gasto de Ps. 273 millones, un incremento de Ps. 78 millones comparado con el gasto de Ps. 195 millones en 2016. Este incremento se explica principalmente por un aumento de Ps. 275 millones en el gasto por interés derivado de la consolidación de la deuda de LIPU durante el cuarto trimestre de 2016. El aumento resultó parcialmente contrarrestado por: (i) una ganancia cambiaria de Ps. 63 millones debido al efecto positivo de las inversiones de Tesorería en Dólares americanos; (ii) un ingreso por intereses de Ps. 48 millones por el saldo en caja de los recursos provenientes de la Oferta Pública Inicial durante el cuarto trimestre de 2017; y (iii) un efecto de valuación positivo por Ps. 14 millones en nuestros instrumentos financieros derivados para cubrir alzas en tasa de interés.

Impuesto a la Utilidad

El total de impuestos a la utilidad en 2017 alcanzó Ps. 170 millones, lo que representa un aumento de Ps. 49 millones con respecto a Ps. 121 millones en 2016. La tasa efectiva de impuestos para el ejercicio 2017 fue de 33.5%, comparada con una tasa efectiva de impuestos de 78.3% en 2016. La reducción en la tasa efectiva se debe principalmente a una menor cantidad de gastos no deducibles y a un cambio en los impuestos diferidos, ya que algunas subsidiarias mostraron utilidad, activando pérdidas fiscales.

Utilidad Neta

Como resultado de los factores mencionados anteriormente, la utilidad neta registrada en el ejercicio 2017 alcanzó Ps. 337 millones, un incremento de Ps. 303 millones con respecto a los Ps. 34 millones registrados en el ejercicio 2016. Este incremento se explica por un incremento de Ps. 352 millones en la utilidad antes de impuestos y un mejor resultado integral de financiamiento. La utilidad neta como porcentaje de ingresos totales en 2017 alcanzó 4.7%, mientras que en 2016 alcanzó 0.9%.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

(ii) SITUACIÓN FINANCIERA, LIQUIDEZ Y RECURSOS DE CAPITAL**Flujo de Efectivo**

La siguiente tabla establece nuestro flujo de efectivo por los años terminados el 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016:

	Por el año terminado al 31 de diciembre de		
	2018	2017	2016
	<i>(miles de Ps.)</i>		
Actividades de operación:			
Utilidad neta consolidada	442,261	336,949	33,545

Partidas relacionadas con actividades de operación:

Gasto por impuestos a la utilidad	110,271	170,024	121,344
Depreciación	572,154	425,351	238,450
Amortización	57,930	52,966	24,634
Amortización del plan de acciones	72,410	18,103	-
Utilidad en venta de equipo de transporte y maquinaria	(32,447)	(50,880)	(67,316)
Costo financiero del plan de beneficios definidos	1,360	1,527	1,059
Cancelación de inversión en subsidiarias	-	29	-
Intereses a favor	(55,454)	(48,166)	(31,401)
Utilidad en cambios no realizada	809	(100,386)	-

Partidas relacionadas con actividades de financiamiento:

(Utilidad) Pérdida en valuación de instrumentos financieros	11,550	(13,971)	4,112
Efecto de desincorporación de subsidiaria	-	-	7,240
Intereses a cargo	382,863	388,131	113,157
Subtotal	1,563,707	1,179,677	444,824
Cuentas por cobrar, neto	(374,457)	(375,227)	224,217
Cuentas por cobrar a partes relacionadas	28,325	8,427	14,781
Otras cuentas por cobrar, neto	(123,549)	154,964	(415,286)
Inventarios, neto	17,048	(24,510)	(2,857)
Pagos anticipados	(31,868)	(15,026)	186,789
Impuestos a la utilidad	(225,463)	(172,005)	(188,78)
Proveedores	(61,352)	(179,981)	(352,248)
Acreedores	115,236	(91,402)	2,509
Otros impuestos por pagar	115,127	(60,786)	251,032
Provisiones	73,275	(10,789)	64,545
Cuentas por pagar a partes relacionadas	(10,806)	(2,359)	10,325
Beneficios a los empleados	1,117	2,159	2,991
Anticipo de clientes	(22,414)	22,731	25,771
Participación de los trabajadores en las utilidades	(174)	(1,768)	20,077
Flujos netos de efectivo de actividades de operación	1,063,753	434,105	288,689

Actividades de inversión:

Adquisiciones de equipo de transporte y maquinaria	(2,829,654)	(1,360,310)	(612,085)
Pagos anticipados	(11,600)	-	(77,233)
Recursos provenientes de la venta de equipo de transporte y maquinaria	141,776	278,449	181,513
Activos intangibles y otros activos	(26,276)	(1,091)	(25,108)
Inversiones permanentes	-	-	(379)
Contraprestación por adquisición de negocios, neta de efectivo adquirido	(1,616,534)	(360)	(519,089)
Préstamos otorgados en efectivo a partes relacionadas	-	(20,385)	(5,877)
Préstamos en efectivo no relacionados con la operación otorgado a terceros	-	-	(100,837)

Pago anticipado para la compra de acciones	-	-	-
Depósitos en garantía	-	-	30,000
Pagos recibidos por préstamos a partes relacionadas	-	-	4,034
Intereses cobrados	55,457	46,956	36,426
Flujos netos de efectivo de actividades de inversión	(4,286,831)	(1,056,741)	(1,088,635)
Actividades de financiamiento:			
Recompra de acciones	(74,943)	-	(100,000)
Incrementos de capital social	-	4,028,223	1,783,683
Gastos por colocación de acciones	-	(256,573)	-
Compra de interes minoritario	-	(43,000)	-
Pago de dividendos	-	-	(11,000)
Pagos de deuda bancaria	(1,136,750)	(236,146)	(3,482,992)
Pagos de arrendamiento capitalizable	(174,006)	(56,082)	-
Liquidación de instrumentos financieros derivados	16,212	(13,792)	55,888
Devolución de aportaciones para futuros aumentos de capital	-	(12,748)	(17,494)
Pago de préstamos a partes relacionadas	-	-	(224,866)
Aportaciones para futuros aumentos de capital	-	-	-
Préstamos obtenidos de bancos	2,292,231	243,125	2,980,000
Intereses pagados	(469,889)	(326,290)	(107,853)
Flujos netos de efectivo de actividades de financiamiento	452,854	3,326,717	875,366
Variación neta de efectivo y equivalentes de efectivo	(2,770,223)	2,704,081	75,420
Efectivo y equivalentes de efectivo:			
Al principio del año	3,272,162	467,695	392,275
Efecto de revaluación sobre efectivo	(809)	100,386	-
Al fin del año	501,130	3,272,162	467,695

El flujo de efectivo generado por nuestras operaciones, incluyendo el flujo generado por nuestras subsidiarias, es manejado y controlado por dichas subsidiarias las cuales utilizan dicho flujo para cumplir con sus compromisos, incluyendo compromisos con sus proveedores. A nivel corporativo, tenemos políticas de tesorería designadas para gobernar y administrar el uso de flujo de efectivo.

Para el año 2018 el flujo de efectivo de las actividades operativas fue de Ps. 1,064 millones. Los elementos más importantes de las actividades operativas fueron cuentas por cobrar por Ps. 376 millones, impuestos a la utilidad por Ps. (228) millones, y otros impuestos por cobrar por Ps. 60.8 milones. Las cuentas por cobrar se mantuvieron virtualmente sin cambios.

El flujo de efectivo neto de las actividades de inversión en 2018 fue de Ps. (4,076) millones, reflejando nuestra estrategia de crecimiento. Las principales inversiones fueron Ps. (2,830) millones en adquisiciones de equipo de transporte principalmente en el segmento de transporte escolar y de personal.

El flujo de efectivo neto obtenido en actividades de financiamiento en 2018 fue de Ps. 453 millones. Las variaciones más relevantes derivaron del pago de deuda por Ps. (1,185) millones, el pago de arrendamientos capitalizables por Ps. (139) millones, y obtención de crédito por Ps. 2,292 millones.

Las variaciones mencionadas anteriormente resultaron en un aumento en la posición de efectivo de Ps. 2,764 millones para el año 2018 y una caja al cierre del ejercicio equivalente a Ps. 508 millones.

Saldos de Efectivo

Al 31 de diciembre de 2018, nuestra posición en efectivo totalizó Ps. 501.1 millones, un decrecimiento de 84.7% en comparación a nuestra posición en efectivo al 31 de diciembre de 2017. Al 31 de diciembre de 2017 nuestra posición en efectivo era de Ps. 3,272.1 millones, comparada con Ps. 467.6 millones al 31 de diciembre 2016.

	Por los años terminados al 31 de diciembre		
	2018	2017	2016
	(miles de Ps.)		
Caja y fondo fijo	2,290	1,714	1,569
Inversiones disponibles a la vista	223,304	3,052,028	224,443
Bancos	210,608	128,228	199,435
Efectivo restringido ⁽¹⁾	64,928	90,192	42,248
Efectivo y equivalentes de efectivo	501,130	3,272,162	467,695

⁽¹⁾Al 31 de diciembre de 2016 tuvimos efectivo restringido en bancos por un monto de Ps.42.2 millones, equivalente al 50% del principal y la cuenta por pagar de intereses.

Fuentes Internas y Externas de Fondeo

En el pasado hemos recurrido a fuentes internas y externas de recursos para fondeo. Las fuentes internas se basan en flujos de nuestra propia operación, mientras que las fuentes externas se concentran principalmente en el mercado burátil, bancario y las respectivas inyecciones de capital.

Durante el 2015 y 2016, Discovery Americas invirtió en nuestro capital social para llevar a cabo las adquisiciones de Grupo SID y AFN; asimismo, en el tercer trimestre de 2016, Nexxus Capital invirtió en nuestro capital social para realizar la adquisición de LIPU y el refinanciamiento de deuda.

La liquidez con la que regularmente contamos está fundamentada en el flujo de efectivo generado por nuestra propia operación y la de nuestras subsidiarias, apoyado por las líneas de crédito comprometidas. Históricamente, hemos contado con niveles suficientes de capital y deuda para cubrir nuestras principales necesidades.

Las principales necesidades de liquidez son para cubrir capital de trabajo, pagar deuda y realizar inversiones de capital. Consideramos que el efectivo de nuestras operaciones, nuestras líneas de crédito actuales y financiamientos de largo plazo nos dan la liquidez suficiente para satisfacer nuestras necesidades de capital de trabajo, inversiones de capital, así como pagos de deuda. Crecimiento adicional requeriría de capital y deuda adicional para financiar inversiones de capital.

Contamos con diversas líneas de crédito otorgadas por varias instituciones financieras que, en algunos de los casos, no han sido utilizadas. Sin embargo, no podemos garantizar que en el futuro contemos con las mismas fuentes de capital antes mencionadas.

Endeudamiento

El principal propósito de nuestro endeudamiento ha sido fondear nuestras necesidades de inversión en unidades de transporte, adquisiciones de empresas y capital de trabajo. La siguiente tabla muestra el nivel de endeudamiento al 31 de diciembre de 2018 comparado con el periodo terminado al 31 de diciembre de 2017:

	Al 31 de diciembre de 2018	Al 31 de diciembre de 2017
	(miles de Ps.)	
Crédito simple, que devenga intereses a una tasa anual TIIE más 4.00 puntos porcentuales, pagadero en 24 exhibiciones trimestrales, con fecha de vencimiento en diciembre de 2023.	-	2,926,076
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE trimestral compuesta más un margen variable con vencimiento en 2023.	1,895,104	-
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE trimestral compuesta más un margen variable con vencimiento en 2023.	1,500,000	
Crédito revolving contratado a una tasa anual TIIE más 1.90 puntos porcentuales con vencimiento en 2019.	90,000	
Crédito revolving contratado a una tasa anual TIIE más 2.00 puntos porcentuales con vencimiento en 2019.	49,014	
Crédito revolving contratado a una tasa anual TIIE más 2.00 puntos porcentuales con vencimiento en 2019.	97,929	
Crédito revolving contratado a una tasa anual TIIE más 1.70 puntos porcentuales con vencimiento en 2019.	100,000	
Crédito Prendario contratado a una tasa de 9.20% con vencimiento en 2021.	5,088	6,733
Crédito prendario contratado en USD, a una tasa de LIBOR más 2.00 puntos porcentuales, con vencimiento a 2018.	-	1,171
Línea de crédito contratado a una tasa del 8.81% con vencimiento en 2020.	953	1,901
Crédito simple contratado a una tasa de 10.70% con vencimiento en 2024.	100,344	-
Crédito simple contratado a una tasa de 10.21% con vencimiento en 2023.	195,272	
Crédito Simple a una tasa de 31.32% con vencimiento en 2022.	222	
Crédito Prendario contratado a una tasa de 29% con vencimiento en 2018	-	17
Crédito Prendario contratado a una tasa de 11.0% con vencimiento en 2021	8,043	9,051
Crédito Prendario contratado a una tasa de 10.0% con vencimiento en 2021	13,741	28,665
Crédito Prendario contratado a una tasa de 11.0% con vencimiento en 2022	21,394	
Crédito Prendario contratado a una tasa de 11.0% con vencimiento en 2022	24,573	
Crédito Prendario contratado a una tasa de 11.0% con vencimiento en 2022	9,402	
Crédito simple contratado a una tasa de 16.00% con vencimiento en 2020	1,778	
Crédito simple contratado a una tasa de 16.00% con vencimiento en 2020	1,778	
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más un margen variable con vencimiento en 2023.	18,214	
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más un margen variable con vencimiento en 2023.	19,092	
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más un margen variable con vencimiento en 2023.	19,067	
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más un margen variable con vencimiento en 2023.	13,642	
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más un margen variable con vencimiento en 2023.	30,700	
Intereses devengados por pagar	-	87,026
Total, deuda	4,215,350	3,060,640
Vencimientos circulantes	686,477	360,499
Deuda a largo plazo, excluyendo vencimientos circulantes	3,528,873	2,700,141

En abril de 2018 se celebró un contrato para obtener una línea de crédito por 4,500 millones de pesos con el objetivo de mejorar las condiciones de financiamiento y contar con recursos para adquisición de crecimiento orgánico e inorgánico. En mayo de 2018 se realizó una primer disposición de 2,000 millones de pesos para que, junto con 926 millones de recursos propios pagar la totalidad del crédito sindicado celebrado en 2016. En octubre se realizó una segunda disposición de 1,500 millones de pesos. El riesgo de la tasa variable de este crédito está cubierto a través de un swap de tasa de interés cubriendo 75% del préstamo y 75% del plazo.

A lo largo del 2018 en adición al crédito sindicado se contrataron aproximadamente 690 millones de pesos adicionales en créditos y líneas de arrendamiento financiero para la adquisición de unidades nuevas en el segmento de transporte de carga y transporte de personal, quedando dichas unidades en garantía.

A continuación, se presenta una descripción de nuestros principales financiamientos al 31 de diciembre de 2018:

- Crédito bancario sindicado contratado con HSBC, Banorte y Santander de fecha 9 de abril de 2018, por un monto de 4,500 millones con una vigencia de 5 años a una tasa de TIIE a 28 días más un margen que oscilará entre 200 y 315 puntos básicos el cual se determina en función de la razón de deuda total sobre Ebitda con base trimestral destinado al pago anticipado del crédito sindicado anterior y al financiamiento de nuestro crecimiento orgánico e inorgánico. Dicho crédito cuenta con el aval de ciertas subsidiarias como obligados solidarios.
- Adicionalmente, también contamos con un saldo vigente de 642.8 millones de pesos en arrendamientos financieros para adquirir equipo. El equipo se conservará como garantía del pago a la institución financiera.

A la fecha del presente, hemos cumplido totalmente con las obligaciones contractuales de hacer y no hacer vigentes. Adicionalmente, nuestra deuda está sujeta a contratos o restricciones que requieren que la misma mantenga ciertos índices financieros. Las principales obligaciones de dar, hacer y no hacer de nuestros créditos relevantes incluyen, entre otras:

- entregar información financiera;
- permitir al personal autorizado de nuestros acreedores efectuar inspecciones en los libros, registros contables o activos;
- notificar por escrito a nuestros acreedores en caso de que se presenten ciertos eventos;
- mantener seguros sobre nuestros activos fijos en términos razonablemente aceptados para nuestros acreedores;
- realizar sus operaciones con afiliadas en términos y condiciones de mercado;
- cumplir con ciertas obligaciones financieras;
- limitaciones a la contratación de deuda adicional;
- limitaciones en la constitución de gravámenes;
- no otorgar préstamos a terceros;
- no realizar consolidaciones, fusiones o escisiones con otras empresas (excepto afiliadas y subsidiarias siempre y cuando no se afecten las obligaciones derivadas de los créditos);

- no vender o de cualquier manera enajenar activos, excepto por ventas que sean en el curso ordinario del negocio o no excedan de determinado monto;
- no decretar, pagar o de cualquier forma repartir dividendos a los accionistas;
- abstenernos de restringir el decreto y pago de dividendos de nuestras subsidiarias hacia nosotros; y
- no disminuir nuestro capital social

Inversión en Activos

Nuestra estrategia de crecimiento requiere desembolsos de capital sustanciales. Nos esforzamos en mantener un capital adecuado para satisfacer nuestras necesidades operativas y estratégicas, así como para mantener la confianza del mercado en nuestro negocio, financiando desembolsos de capital con una combinación de capital y deuda. Esto se logra a través de un manejo eficiente del efectivo, monitoreando los ingresos y las utilidades, así como ejecutando planes de inversión a largo plazo que son primariamente responsables de financiar nuestro flujo operativo de efectivo.

Durante 2018, nuestros desembolsos de capital fueron de Ps. 2,830 millones, representando un incremento de 108.0% comparado con el 2017. Este aumento se debe a la adquisición de equipo de transporte principalmente para el segmento de transporte escolar y de personal.

Durante el 2017, nuestros desembolsos de capital fueron de Ps. 1,360 millones, representando un aumento de 122.2% comparado con el 2016. El incremento se debe principalmente a la adquisición de equipo de transporte en su mayor parte en cuarto trimestre de 2017.

Durante 2016, nuestros desembolsos de capital fueron de Ps. 612 millones.

Políticas de Tesorería.

Nuestras políticas de tesorería son consistentes con nuestros compromisos financieros y necesidades de operación. Mantenemos nuestros fondos invertidos en instrumentos altamente líquidos, no especulativos de bajo riesgo. Mantenemos efectivo en distintas divisas, principalmente en Pesos y Dólares.

Obligaciones Contractuales y Compromisos Comerciales

La siguiente tabla muestra el vencimiento contractual de los riesgos financieros, incluyendo pagos estimados de interés y excluyendo el impacto de acuerdos de compensación, al 31 de diciembre de 2017:

	Por el año terminado al 31 de diciembre de 2018				
	Valor en libros	Saldo total flujos	0-12 meses	1 a 2. años	3er. Año en adelante
	(en miles de Ps.)				
Deuda	4,215,350	4,898,241	952,764	822,083	3,123,394
Obligaciones por arrendamiento financiero	642,899	642,899	152,057	490,842	-
Proveedores y provisiones	954,378	954,378	590,106	-	-
Acreedores	286,546	286,546	41,389	-	-

Partes relacionadas	6,821	6,821	17,627		
Otros impuestos	474,461	474,461	294,992	-	-
Impuestos a la utilidad	26,599	26,599	64,634	-	-
Total	6,607,054	7,289,945	2,113,569	1,312,925	3,123,394

Transacciones Fuera del Balance

Al 31 de diciembre de 2018, no contábamos con transacciones fuera del balance.

Amortización de Deuda

La siguiente gráfica muestra el calendario de amortizaciones de nuestra deuda vigente al 31 de diciembre de 2018:



Control interno [bloque de texto]

Hemos adoptado políticas de control interno y procedimientos diseñados para proporcionar claridad y facilidad en el flujo de información financiera para la preparación de nuestros estados financieros consolidados. Creemos que nuestra estructura organizacional y nuestra infraestructura de procesos nos proporcionan las herramientas necesarias para aplicar de forma precisa y efectiva dichas políticas y procedimientos de control interno.

Las políticas de control interno y procedimientos de nuestras subsidiarias son autorizados de acuerdo a los niveles de autorización vigentes y los responsables de los procesos de negocio encargados de cumplir con los fines organizacionales y de negocio de cada una de ellas. Dichas políticas y procedimientos promueven el flujo de información claro y correcto para la elaboración de la información financiera de cada una de las subsidiarias en lo individual y de forma consolidada.

Nuestros distintos procesos operacionales están sujetos a auditorías internas periódicas. Nuestro responsable de auditoría interna reporta periódicamente a nuestros comités de auditoría y prácticas societarias, el estado que guarda el

sistema de control interno implementado por la administración a través del área de contraloría, lo que provee a la administración de una seguridad razonable de que nuestras operaciones están sujetas a, y en cumplimiento con, las reglas establecidas por nuestra administración y que nuestros estados financieros cumplen con las IFRS.

Administración del Riesgo

Estamos expuestos a variaciones cambiarias (particularmente el tipo de cambio Dólar / Peso) ya que los precios de las unidades motrices, autobuses y repuestos que adquirimos a veces están denominados en Dólares, y si hay una variación en tipo de cambio Dólar / Peso, el precio en Pesos se ajusta en conformidad. Nuestro segmento de autotransporte de carga y logística actualmente provee una cobertura natural contra la volatilidad en el tipo de cambio Dólar / Peso, ya que una porción significativa de nuestros ingresos está denominada en Dólares americanos: 17.6% para el año terminado el 31 de diciembre de 2017 y 13.5% para el año terminado el 31 de diciembre de 2018. Este ingreso denominado en Dólares nos da un suministro constante de Dólares de nuestras operaciones para ser utilizado como parte de nuestra administración de tesorería. No obstante, evaluamos periódicamente nuestra exposición a tipos de interés y monedas y determinamos si es necesario ajustar o cubrir nuestras posiciones. De tiempo en tiempo, podemos usar instrumentos derivados para cubrir o ajustar dicha exposición.

Instrumentos Financieros Derivados

El objetivo de nuestra estrategia de contratación de Instrumentos Financieros Derivados consiste en minimizar la exposición a los riesgos financieros de los pasivos y activos atribuibles a los movimientos de diversas variables macroeconómicas y no como instrumentos de especulación.

Estos instrumentos pueden ser cotizados con dos o más instituciones financieras de reconocido prestigio y solvencia en el mercado para asegurar las mejores condiciones de contratación. Las condiciones de los contratos deben cumplir con los requisitos establecidos en la legislación y sujetarse a las mejores prácticas de mercado. Este tipo de transacciones deben de estar alineadas con las políticas de tesorería corporativa, siendo estas últimas aprobadas por los órganos corporativos correspondientes.

Evaluamos y administramos nuestros riesgos alineados con la política de tesorería. Consideramos riesgo cualquier amenaza de que un evento, acción u omisión, pueda impedirnos lograr nuestros objetivos y ejecutar nuestras estrategias.

Monitoreamos a través de la política de niveles de autorización y la política de tesorería, los siguientes riesgos:

- Riesgo de tasas de interés
- Riesgo de tipo de cambio
- Riesgo de cobertura
- Riesgo de mercado
- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez

El Grupo mantiene instrumentos financieros derivados para cubrir la exposición de riesgo en tasas de interés proveniente de sus pasivos a largo plazo a la tasa de interés TIIE más un margen.

Los derivados se miden inicialmente a valor razonable. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son medidos a valor razonable, y sus cambios se reconocen en resultados, si no fueron designados de cobertura contable.

El Grupo designa Swaps de tasa de interés, los cuales cubren su exposición a la tasa de interés TIIE, como instrumentos de cobertura para cubrir la variabilidad en los flujos de efectivo asociados con transacciones

pronosticadas altamente probables que surgen de cambios en tasas de interés, por el pago de intereses de sus pasivos financieros a una tasa variable.

Al inicio de las relaciones de cobertura designadas, el Grupo documenta el objetivo y estrategia de gestión de riesgos para llevar a cabo la cobertura. El Grupo también documenta la relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura, incluyendo si se espera que los cambios en los flujos de efectivo de la partida cubierta y el instrumento de cobertura se compensen entre sí.

Valuación de cobertura de flujos de efectivo

La valuación de cobertura de flujos de efectivo incluye la porción efectiva del cambio acumulado neto en el valor razonable de los instrumentos de cobertura 2016a usados en coberturas de flujo de efectivo pendientes de reconocimiento posterior en resultados o directamente incluido en los costos iniciales de otros valores de activos o pasivos no financieros.

Los instrumentos derivados utilizados y las posiciones al final del 31 de diciembre de 2018 fueron:

Tipo de derivado o valor de contrato	Fines de cobertura u otros fines tales como negociación	Monto nominal/valor nominal	Valor del activo subyacente/activo de referencia		Valor razonable		Montos de vencimiento por año			Colateral, líneas de crédito/valores en garantía
			Por el trimestre terminado al 30 de septiembre de 2018	Por el trimestre terminado al 31 de diciembre de 2018	Por el trimestre terminado al 30 de septiembre de 2018	Por el trimestre terminado al 31 de diciembre de 2018	2019	2018	2017	
Intercambio de tasa de interés (<i>swap</i>) Santander a 7.95% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	500,000	8.16% / TIIE 28 días	8.60% / TIIE 28 días	2	7,695				Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (<i>swap</i>) Banorte a 7.95% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	500,000	8.16% / TIIE 28 días	8.60% / TIIE 28 días	35	7,750				Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (<i>swap</i>) HSBC a 7.95% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	500,000	8.16% / TIIE 28 días	8.60% / TIIE 28 días	16	7,794				Obligados solidarios -
Intercambio de tasa de interés (<i>swap</i>) Santander a 8.035000% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	375,000	N/A	8.60% / TIIE 28 días	NA	5,935				Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (<i>swap</i>) Banorte a 8.035000% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	375,000	N/A	8.60% / TIIE 28 días	NA	5,992				Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (<i>swap</i>) HSBC a 8.035000% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	375,000	N/A	8.60% / TIIE 28 días	NA	6,035				Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (<i>swap</i>) HSBC a 7.820000% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	21,562	N/A	8.60% / TIIE 28 días	NA	17,401				
Intercambio de tasa de interés (<i>swap</i>) HSBC a 7.820000% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	22,326	N/A	8.60% / TIIE 28 días	NA	18,018				

Intercambio de tasa de interés (<i>swap</i>) HSBC a 7.650000% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	22,000	N/A	8.60% / TIIE 28 días	NA	24,398				
Intercambio de tasa de interés (<i>swap</i>) HSBC a 8.370000% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	34,111	N/A	8.60% / TIIE 28 días	NA	(19,532)				
Intercambio de tasa de interés (<i>swap</i>) HSBC a 7.610000% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	14,000	N/A	8.60% / TIIE 28 días	NA	18,590				

La tabla arriba representa la valuación de los instrumentos de cobertura de tasas (intercambio de tasas) del crédito sindicado y de un crédito simple. El instrumento que cubre el crédito sindicado abarca el 75% del interés pagadero del crédito por 75% del plazo del crédito. El instrumento que cubre el crédito simple abarca la totalidad de la línea.

Debido a la naturaleza y los montos de nuestros instrumentos financieros derivados, no consideramos que sean significativos para nuestro negocio o situación financiera.

Análisis de Riesgo

Estamos expuestos a los siguientes riesgos por el uso de instrumentos financieros.

Riesgo Crediticio

El riesgo crediticio se refiere al riesgo de pérdida financiera si un cliente o contraparte de un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales. El riesgo surge principalmente de nuestras cuentas por cobrar y nuestros instrumentos de inversión.

El servicio de transporte que se presta está sujeto a cláusulas señaladas por las leyes de materia reserva de dominio, de modo que, en caso de incumplimiento, podamos tener una reclamación con garantía. Normalmente, no requerimos garantías respecto de las cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar.

Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez representa la posibilidad de que tengamos dificultades para cumplir con nuestras obligaciones relacionadas con nuestros pasivos financieros que se liquidan mediante la entrega de efectivo u otro activo financiero. El enfoque para administrar la liquidez consiste en asegurar, en la medida de lo posible, que contará con la liquidez suficiente para solventar sus pasivos a la fecha de su vencimiento, tanto en situaciones normales como en condiciones extraordinarias, sin incurrir en pérdidas inaceptables o poner en riesgo nuestra reputación.

Utilizamos un control presupuestal con base en los centros de costos y actividades, lo cual nos ayuda a monitorear los requerimientos de flujos de efectivo y a optimizar el rendimiento en efectivo de sus inversiones. Normalmente, nos aseguramos de contar con suficiente efectivo disponible para cubrir los gastos de operación previstos para un periodo de 15 a 30 días, lo cual incluye el pago de nuestras obligaciones financieras; lo anterior excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no son razonablemente predecibles, como son los desastres naturales.

Riesgo de mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, tales como tipos de cambio y tasas de interés que pueden afectar nuestros ingresos. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables, a la vez que se optimizan los rendimientos.

Riesgo cambiario

Los intereses sobre préstamos se denominan en la moneda que concuerdan con los flujos de efectivo que generan nuestras operaciones subyacentes, principalmente en Pesos. Esto ofrece una cobertura económica y consecuentemente no se celebran contratos derivados.

Riesgo de tasa de interés

Las fluctuaciones en tasas de interés impactan principalmente a la deuda cambiando ya sea su valor razonable (deuda a tasa fija) o sus flujos de efectivo futuros (deuda a tasa variable). Contratamos una cobertura sobre la tasa variable del crédito simple de Ps. 2,980.0 millones con un *swap* de la tasa de interés cubriendo 75% del interés pagadero del crédito por 75% del plazo. Adicionalmente se contrataron coberturas de tasa de interés para las disposiciones del crédito simple contratado con HSBC.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	TRAXION
Periodo cubierto por los estados financieros:	2018-01-01 al 31-12-2018
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2018-12-31
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	TRAXION
Descripción de la moneda de presentación :	MXN
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	Miles de Pesos
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	4D
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	N/A
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	Estados Financieros Consolidados

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF").

El 17 de abril de 2019, los señores, Rodolfo Mercado Franco (Director General) y Wolf Silverstein Sandler (Vicepresidente de Finanzas y Administración) autorizaron la emisión de estos estados financieros consolidados y sus notas.

De conformidad con la Ley General de Sociedades Mercantiles (LGSM) y los estatutos de Traxión, los accionistas tienen las facultades para modificar los estados financieros después de su emisión. Los estados financieros consolidados adjuntos se someterán a aprobación durante la próxima asamblea de accionistas.

Este es el primer conjunto de estados financieros consolidados anuales del Grupo en los que se han aplicado la NIIF 9 Instrumentos financieros y la NIIF 15 Ingresos de actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes.

Nombre de proveedor de servicios de Auditoria externa [bloque de texto]

KPMG Cárdenas Dosal S. C.

Nombre del socio que firma la opinión [bloque de texto]

C.P.C. Manuel Jiménez Lara

Tipo de opinión a los estados financieros [bloque de texto]

Hemos auditado los estados financieros consolidados de Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias (el "Grupo"), que comprenden los estados consolidados de situación financiera al 31 de diciembre de 2018 y 2017, los estados consolidados de resultado integral, de cambios en el capital contable y de flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas, y notas que incluyen un resumen de las políticas contables significativas y otra información explicativa.

En nuestra opinión, los estados financieros consolidados adjuntos presentan razonablemente, en todos los aspectos materiales, la situación financiera consolidada de Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias, al 31 de diciembre de 2018 y 2017, así como sus resultados consolidados y sus flujos de efectivo consolidados por los años terminados en esas fechas, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Fecha de opinión sobre los estados financieros [bloque de texto]

Ciudad de México, a 17 de abril de 2019.

Fecha de asamblea en que se aprobaron los estados financieros [bloque de texto]

De conformidad con la Ley General de Sociedades Mercantiles (LGSM) y los estatutos de Traxión, los accionistas tienen las facultades para modificar los estados financieros después de su emisión. Los estados financieros consolidados adjuntos se someterán a aprobación durante la próxima asamblea de accionistas.

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

Cobertura de Analistas

Institución	Analista	e-mail
Morgan Stanley	Josh Milberg	josh.milberg@morganstanley.com
UBS	Rogério Araujo	rogerio.araujo@ubs.com
Barclays	Pablo Monsivais	pablo.monsivais@barclays.com
Citi	Stephen Trent	stephen.trent@citi.com
Santander	Pedro Bruno	pbruno@santander.com.mx
Actinver	Alejandro Chavelas	achavelas@actinver.com.mx

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2018-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	501,130,000	3,272,162,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	2,271,033,000	1,580,064,000
Impuestos por recuperar	805,911,000	572,586,000
Otros activos financieros	0	0
Inventarios	96,555,000	89,924,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	3,674,629,000	5,514,736,000
Activos mantenidos para la venta	0	0
Total de activos circulantes	3,674,629,000	5,514,736,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	11,600,000	0
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	41,201,000	27,763,000
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	3,365,000	3,365,000
Propiedades, planta y equipo	7,924,695,000	4,628,848,000
Propiedades de inversión	0	0
Crédito mercantil	4,289,608,000	3,370,456,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	1,380,146,000	1,149,883,000
Activos por impuestos diferidos	217,857,000	139,106,000
Otros activos no financieros no circulantes	127,132,000	62,882,000
Total de activos no circulantes	13,995,604,000	9,382,303,000
Total de activos	17,670,233,000	14,897,039,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	905,128,000	580,071,000
Impuestos por pagar a corto plazo	501,060,000	359,626,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	838,534,000	452,158,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	46,491,000	43,288,000
Otras provisiones a corto plazo	426,179,000	117,553,000
Total provisiones circulantes	472,670,000	160,841,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	2,717,392,000	1,552,696,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	2,717,392,000	1,552,696,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	4,019,715,000	3,044,194,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	921,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2018-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	60,886,000	40,880,000
Otras provisiones a largo plazo	0	0
Total provisiones a largo plazo	60,886,000	40,880,000
Pasivo por impuestos diferidos	823,013,000	615,805,000
Total de pasivos a Largo plazo	4,903,614,000	3,701,800,000
Total pasivos	7,621,006,000	5,254,496,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	8,251,680,000	8,326,623,000
Prima en emisión de acciones	135,944,000	135,944,000
Acciones en tesorería	(603,544,000)	(603,544,000)
Utilidades acumuladas	1,154,712,000	778,206,000
Otros resultados integrales acumulados	(96,653,000)	(201,774,000)
Total de la participación controladora	10,049,227,000	9,642,543,000
Participación no controladora	0	0
Total de capital contable	10,049,227,000	9,642,543,000
Total de capital contable y pasivos	17,670,233,000	14,897,039,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-12-31	Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-12-31	Trimestre Año Actual 2018-10-01 - 2018-12-31	Trimestre Año Anterior 2017-10-01 - 2017-12-31
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	9,403,100,000	7,072,050,000	2,893,209,000	1,861,512,000
Costo de ventas	6,586,841,000	5,036,093,000	2,032,439,000	1,289,450,000
Utilidad bruta	2,816,259,000	2,035,957,000	860,770,000	572,062,000
Gastos de venta	0	0	0	0
Gastos de administración	1,903,957,000	1,408,601,000	578,713,000	430,077,000
Otros ingresos	289,299,000	441,879,000	46,012,000	40,897,000
Otros gastos	215,168,000	289,004,000	26,992,000	2,153,000
Utilidad (pérdida) de operación	986,433,000	780,231,000	301,077,000	180,729,000
Ingresos financieros	147,323,000	188,666,000	57,702,000	158,346,000
Gastos financieros	581,224,000	461,924,000	167,273,000	93,247,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	552,532,000	506,973,000	191,506,000	245,828,000
Impuestos a la utilidad	110,271,000	170,024,000	(28,274,000)	22,322,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	442,261,000	336,949,000	219,780,000	223,506,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) neta	442,261,000	336,949,000	219,780,000	223,506,000
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	442,261,000	336,949,000	219,780,000	223,506,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	0	0	0	0
Utilidad por acción [bloque de texto]	0.815	0.925	0.406	0.411
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	0.815	0.925	0.406	0.411
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	0.815	0.925	0.406	0.411
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	0	0	0	0

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-12-31	Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-12-31	Trimestre Año Actual 2018-10-01 - 2018-12-31	Trimestre Año Anterior 2017-10-01 - 2017-12-31
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	442,261,000	336,949,000	219,780,000	223,506,000
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	3,870,000	222,000	3,180,000	(512,000)
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	3,870,000	222,000	3,180,000	(512,000)
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	28,841,000	0	28,788,000	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	28,841,000	0	28,788,000	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-12-31	Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-12-31	Trimestre Año Actual 2018-10-01 - 2018-12-31	Trimestre Año Anterior 2017-10-01 - 2017-12-31
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	28,841,000	0	28,788,000	0
Total otro resultado integral	32,711,000	222,000	31,968,000	(512,000)
Resultado integral total	474,972,000	337,171,000	251,748,000	222,994,000
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	474,972,000	337,171,000	251,748,000	222,994,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	0	0	0	0

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-12-31	Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-12-31
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	442,261,000	336,949,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
Operaciones discontinuas	0	0
Impuestos a la utilidad	(115,192,000)	(1,981,000)
Ingresos y gastos financieros, neto	341,128,000	327,550,000
Gastos de depreciación y amortización	630,084,000	496,420,000
Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	0	0
Provisiones	189,346,000	(71,184,000)
Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	0	0
Pagos basados en acciones	72,410,000	0
Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	(32,447,000)	(50,880,000)
Participación en asociadas y negocios conjuntos	0	0
Disminuciones (incrementos) en los inventarios	17,048,000	(24,510,000)
Disminución (incremento) de clientes	(378,000,000)	(381,826,000)
Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	(123,549,000)	154,964,000
Incremento (disminución) de proveedores	43,078,000	(273,742,000)
Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	0	0
Otras partidas distintas al efectivo	0	0
Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
Ajuste por valor de las propiedades	0	0
Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	(22,414,000)	(77,655,000)
Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	621,492,000	97,156,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	1,063,753,000	434,105,000
Dividendos pagados	0	0
Dividendos recibidos	0	0
Intereses pagados	0	0
Intereses recibidos	0	0
Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	0	0
Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	1,063,753,000	434,105,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	1,616,534,000	0
Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	360,000
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	141,776,000	278,449,000
Compras de propiedades, planta y equipo	2,829,654,000	1,360,310,000
Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
Compras de activos intangibles	26,276,000	1,091,000
Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
Compras de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual	Acumulado Año Anterior
	2018-01-01 - 2018-12-31	2017-01-01 - 2017-12-31
Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	(20,385,000)
Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
Dividendos recibidos	0	0
Intereses pagados	0	0
Intereses cobrados	55,457,000	46,956,000
Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
Otras entradas (salidas) de efectivo	(11,600,000)	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(4,286,831,000)	(1,056,741,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
Importes procedentes de la emisión de acciones	0	4,028,223,000
Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	(256,573,000)
Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	74,943,000	0
Pagos por otras aportaciones en el capital	0	43,000,000
Importes procedentes de préstamos	2,292,231,000	243,125,000
Reembolsos de préstamos	1,136,750,000	236,146,000
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	174,006,000	56,082,000
Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
Dividendos pagados	0	0
Intereses pagados	469,889,000	326,290,000
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
Otras entradas (salidas) de efectivo	16,212,000	(26,540,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	452,855,000	3,326,717,000
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(2,770,223,000)	2,704,081,000
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(809,000)	100,386,000
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	(2,771,032,000)	2,804,467,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	3,272,162,000	467,695,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	501,130,000	3,272,162,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	8,326,623,000	135,944,000	(603,544,000)	778,206,000	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	442,261,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	28,841,000	0	0
Resultado integral total	0	0	0	442,261,000	0	0	28,841,000	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	(65,755,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	(74,943,000)	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	(74,943,000)	0	0	376,506,000	0	0	28,841,000	0	0
Capital contable al final del periodo	8,251,680,000	135,944,000	(603,544,000)	1,154,712,000	0	0	28,841,000	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]	Reserva para catástrofes [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	(199,128,000)	(2,646,000)	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	3,870,000	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	3,870,000	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	72,410,000	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	72,410,000	3,870,000	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	(126,718,000)	1,224,000	0	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]						
	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]							
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	(201,774,000)	9,642,543,000	0	9,642,543,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]							
Resultado integral [sinopsis]							
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	442,261,000	0	442,261,000
Otro resultado integral	0	0	0	32,711,000	32,711,000	0	32,711,000
Resultado integral total	0	0	0	32,711,000	474,972,000	0	474,972,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	(65,755,000)	0	(65,755,000)
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	(74,943,000)	0	(74,943,000)
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	72,410,000	72,410,000	0	72,410,000
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	105,121,000	406,684,000	0	406,684,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	(96,653,000)	10,049,227,000	0	10,049,227,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	5,270,563,000	0	0	(261,449,000)	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	336,949,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	336,949,000	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	4,109,604,000	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	(450,000,000)	135,944,000	0	702,706,000	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	(603,544,000)	0	(603,544,000)	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	3,056,060,000	135,944,000	(603,544,000)	1,039,655,000	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	8,326,623,000	135,944,000	(603,544,000)	778,206,000	0	0	0	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]	Reserva para catástrofes [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(2,868,000)	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	222,000	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	222,000	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	(199,128,000)	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(199,128,000)	222,000	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	(199,128,000)	(2,646,000)	0	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]						Capital contable [miembro]
	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	
Estado de cambios en el capital contable [partidas]							
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	(2,868,000)	5,006,246,000	0	5,006,246,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]							
Resultado integral [sinopsis]							
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	336,949,000	0	336,949,000
Otro resultado integral	0	0	0	222,000	222,000	0	222,000
Resultado integral total	0	0	0	222,000	337,171,000	0	337,171,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	4,109,604,000	0	4,109,604,000
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	388,650,000	0	388,650,000
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	(199,128,000)	(199,128,000)	0	(199,128,000)
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(198,906,000)	4,636,297,000	0	4,636,297,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	(201,774,000)	9,642,543,000	0	9,642,543,000

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2018-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	8,251,680,000	8,326,623,000
Capital social por actualización	0	0
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	0	40,880,000
Numero de funcionarios	0	0
Numero de empleados	3,566	2,654
Numero de obreros	10,539	7,470
Numero de acciones en circulación	543,478,261	543,478,261
Numero de acciones recompradas	5,304,889	0
Efectivo restringido	64,928,000	90,192,000
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-12-31	Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-12-31	Trimestre Año Actual 2018-10-01 - 2018-12-31	Trimestre Año Anterior 2017-10-01 - 2017-12-31
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	702,494,000	478,317,000	225,303,000	106,701,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2018-01-01 - 2018-12-31	Año Anterior 2017-01-01 - 2017-12-31
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	9,403,100,000	7,072,050,000
Utilidad (pérdida) de operación	986,433,000	780,231,000
Utilidad (pérdida) neta	442,261,000	336,949,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	442,261,000	336,949,000
Depreciación y amortización operativa	702,494,000	478,317,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Sí/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]										
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]				
					Intervalo de tiempo [eje]										
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]
Bancarios [sinopsis]															
Comercio exterior (bancarios)															
Credito simple sindicado Santander disposición 1	NO	2018-09-04	2023-09-04	TIE 28d + 2.85%		237,500,000	375,000,000	475,000,000	687,500,000	187,500,000					
Credito simple sindicado Santander disposición 2	NO	2018-01-10	2023-09-04	TIE 28d + 2.85%		37,500,000	150,000,000	318,750,000	431,250,000	562,500,000					
HSBC México, S.A. Institución de Banca Múltiple, Grupo Financiero HSBC	NO	2018-09-13	2019-09-13	TIE 28d + 1.90%		90,000,000	0	0	0	0					
Banco Santander (México) S.A. Institución de Banca Multiple, Grupo Financiero Santander México 1	NO	2018-12-07	2019-12-07	TIE 28d + 2.00%		49,014,000	0	0	0	0					
Banco Santander (México) S.A. Institución de Banca Multiple, Grupo Financiero Santander México 2	NO	2018-07-25	2019-07-25	TIE 28d + 2.00%		97,929,000	0	0	0	0					
Banco del Bajío S.A.	NO	2018-12-26	2019-03-26	TIE 28d + 1.70%		100,000,000	0	0	0	0					
Comisiones por amortizar Credito simple sindicado Santander	NO	2018-01-01	2023-01-12			(24,677,000)	(17,510,000)	(15,302,000)	(8,858,000)	(1,050,000)					
Hewlett -Packard Operations México, S.de R.L. de C.V.	NO	2015-10-30	2020-03-30	8.81%		934,000	20,000	0	0	0					
Element Fleet Management Corporation México, S.A. de C.V. 1	NO	2018-11-29	2023-01-11	10.21%		33,635,000	35,672,000	39,490,000	43,716,000	42,759,000					
Element Fleet Management Corporation México, S.A. de C.V. 2	NO	2018-12-26	2024-01-01	10.70%		16,035,000	17,838,000	19,843,000	22,073,000	24,555,000					
Daimler Financial Services México, S. de R.L. de C.V. 1	NO	2016-08-11	2021-08-11	9.20%		1,570,000	1,746,000	1,772,000	0	0					
Daimler Financial Services México, S. de R.L. de C.V. 2	NO	2017-03-15	2021-03-15	10.00%		2,587,000	2,903,000	780,000	0	0					
Daimler Financial Services México, S. de R.L. de C.V. 3	NO	2017-07-25	2021-07-25	11.00%		2,840,000	2,816,000	1,817,000	0	0					
Daimler Financial Services México, S. de R.L. de C.V. 4	NO	2017-10-20	2021-10-20	11.00%		2,763,000	2,728,000	2,553,000	0	0					
Daimler Financial Services México, S. de R.L. de C.V. 5	NO	2018-06-07	2022-06-07	11.00%		2,278,000	2,485,000	2,821,000	1,819,000	0					
PG Autos del Valle, S.A. de C.V.	NO	2018-01-13	2022-01-15	31.32%		56,000	66,000	91,000	9,000	0					
Daimler Financial Services México, S. de R.L. de C.V. 6	NO	2018-12-01	2022-12-01	11.00%		6,032,000	6,868,000	7,798,000	696,000	0					
Daimler Financial Services México, S. de R.L. de C.V. 7	NO	2018-01-29	2022-01-29	11.00%		7,680,000	7,550,000	8,577,000	765,000	0					
Clear Leasing S.A de C.V 1	NO	2018-12-21	2020-10-21	16.00%		0	444,000	444,000	444,000	444,000					
Clear Leasing S.A de C.V 2	NO	2018-12-21	2020-10-21	16.00%		0	444,000	444,000	444,000	444,000					
HSBC Mexico S.A. 1	NO	2018-03-23	2023-03-23	10.07%		4,465,000	6,578,000	6,578,000	593,000	0					
HSBC Mexico S.A. 2	NO	2018-03-23	2023-03-23	10.07%		4,314,000	6,353,000	6,353,000	2,074,000	0					
HSBC Mexico S.A. 3	NO	2018-04-13	2023-04-13	9.90%		4,400,000	6,429,000	6,429,000	1,809,000	0					
HSBC Mexico S.A. 4	NO	2018-04-13	2023-04-13	9.86%		2,800,000	3,593,000	3,593,000	3,655,000	0					
HSBC Mexico S.A. 5	NO	2018-05-06	2023-05-06	10.10%		6,822,000	10,082,000	10,081,000	3,715,000	0					
TOTAL						0	686,477,000	622,105,000	897,912,000	1,191,704,000	817,152,000	0	0	0	0
Con garantía (bancarios)															
TOTAL						0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banca comercial															
TOTAL						0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros bancarios															
TOTAL						0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bancarios															
TOTAL						0	686,477,000	622,105,000	897,912,000	1,191,704,000	817,152,000	0	0	0	0
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]															
Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)															
TOTAL						0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)															
TOTAL						0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]										
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]				
					Intervalo de tiempo [eje]										
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]
Colocaciones privadas (quirografarios)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (con garantía)															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]															
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo															
TIP de México S.A.P.I. de C.V. 1	NO	2016-10-02	2020-01-09	14.10%		34,073,000	38,363,000	46,839,000	16,711,000	0					
TIP de México S.A.P.I. de C.V. 2	NO	2016-08-25	2023-01-09	14.10%		5,748,000	5,748,000	5,748,000	3,461,000	13,288,000					
TIP de México S.A.P.I. de C.V. 3	NO	2016-08-25	2023-01-09	14.10%		1,741,000	1,741,000	1,741,000	963,000	4,124,000					
Daimler Financial Services S.A. de C.V., S.O.F.O.M., E.N.R. 1	NO	2018-11-15	2023-11-15	9.90%		4,032,000	4,032,000	4,032,000	4,032,000	3,026,000					
Arrendadora Actinver, S.A. de C.V. 1	NO	2017-07-31	2024-03-07	TIE 28d + 3.50%		24,730,000	24,730,000	24,730,000	24,730,000	39,156,000					
Arrendadora Actinver, S.A. de C.V. 2	NO	2017-04-09	2024-03-08	TIE 28d + 3.50%		7,225,000	7,225,000	7,225,000	7,225,000	12,041,000					
Arrendadora Actinver, S.A. de C.V. 3	NO	2017-04-09	2024-03-08	TIE 28d + 3.50%		914,000	914,000	914,000	914,000	1,523,000					
Daimler Financial Services S.A. de C.V., S.O.F.O.M., E.N.R. 2	NO	2018-11-15	2023-11-15	9.90%		9,188,000	9,398,000	10,372,000	11,446,000	11,531,000					
Daimler Financial Services S.A. de C.V., S.O.F.O.M., E.N.R. 3	NO	2015-02-20	2019-02-20	7.40%		222,000	0	0	0	0					
Daimler Financial Services S.A. de C.V., S.O.F.O.M., E.N.R. 4	NO	2015-04-15	2019-04-15	7.40%		501,000	0	0	0	0					
Daimler Financial Services S.A. de C.V., S.O.F.O.M., E.N.R. 5	NO	2015-04-24	2019-04-24	7.40%		589,000	0	0	0	0					
Daimler Financial Services S.A. de C.V., S.O.F.O.M., E.N.R. 6	NO	2015-04-06	2019-04-06	8.30%		759,000	9,000	0	0	0					
Daimler Financial Services México, S. de R.L. de C.V. 1	NO	2015-06-30	2019-06-30	8.30%		1,196,000	0	0	0	0					
Daimler Financial Services S.A. de C.V., S.O.F.O.M., E.N.R. 7	NO	2015-05-13	2019-05-13	7.40%		38,000	0	0	0	0					
Daimler Financial Services S.A. de C.V., S.O.F.O.M., E.N.R. 8	NO	2015-07-31	2019-07-31	7.40%		142,000	24,000	0	0	0					
Daimler Financial Services S.A. de C.V., S.O.F.O.M., E.N.R. 9	NO	2015-09-09	2019-09-09	7.40%		762,000	0	0	0	0					
Daimler Financial Services S.A. de C.V., S.O.F.O.M., E.N.R. 10	NO	2015-12-30	2019-12-30	7.40%		1,513,000	91,000	0	0	0					
Daimler Financial Services S.A. de C.V., S.O.F.O.M., E.N.R. 11	NO	2016-04-20	2020-04-20	7.40%		1,377,000	492,000	0	0	0					
Daimler Financial Services S.A. de C.V., S.O.F.O.M., E.N.R. 12	NO	2016-09-14	2020-09-14	8.00%		150,000	122,000	0	0	0					
Daimler Financial Services S.A. de C.V., S.O.F.O.M., E.N.R. 13	NO	2018-12-26	2023-12-26	10.15%	-	4,958,000	5,486,000	6,069,000	6,715,000	7,429,000					
Navistar Financial S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 1	NO	2015-03-23	2019-04-20	7.10%		707,000	0	0	0	0					
Navistar Financial S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 2	NO	2015-03-23	2019-04-20	7.10%		748,000	0	0	0	0					
Navistar Financial S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 3	NO	2015-07-14	2019-07-20	7.10%		610,000	0	0	0	0					
Navistar Financial S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 4	NO	2015-08-17	2019-08-20	7.10%		1,225,000	0	0	0	0					
Navistar Financial S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 5	NO	2016-01-14	2020-02-20	7.55%		1,419,000	593,000	0	0	0					
Navistar Financial S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 6	NO	2016-02-18	2020-03-20	7.60%		1,925,000	1,009,000	0	0	0					
Navistar Financial S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 7	NO	2016-02-03	2020-03-20	7.60%		1,409,000	739,000	0	0	0					
Navistar Financial S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 8	NO	2016-04-22	2020-05-20	7.60%		661,000	1,811,000	0	0	0					
Navistar Financial S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 9	NO	2016-04-22	2020-05-20	7.60%		1,059,000	1,144,000	0	0	0					
Navistar Financial S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 10	NO	2016-01-06	2020-06-20	7.60%		1,687,000	1,432,000	0	0	0					
Navistar Financial S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 11	NO	2016-04-07	2020-08-20	7.60%		1,423,000	1,434,000	0	0	0					
Navistar Financial S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 12	NO	2016-11-11	2020-12-20	7.60%		330,000	498,000	0	0	0					
GE Financial México, S.A. de C.V., SOFOM E.N.R. 1	NO	2018-08-03	2023-03-20	10.45%		685,000	66,000	0	0	0					
GE Financial México, S.A. de C.V., SOFOM E.N.R. 2	NO	2015-06-29	2019-01-07	8.35%		701,000	0	0	0	0					
GE Financial México, S.A. de C.V., SOFOM E.N.R. 3	NO	2015-07-29	2019-01-08	8.35%		832,000	0	0	0	0					
GE Financial México, S.A. de C.V., SOFOM E.N.R. 4	NO	2015-09-15	2019-01-10	8.81%		1,009,000	0	0	0	0					
GE Financial México, S.A. de C.V., SOFOM E.N.R. 5	NO	2015-09-28	2019-01-10	8.81%		202,000	23,000	0	0	0					
GE Financial México, S.A. de C.V., SOFOM E.N.R. 6	NO	2015-12-10	2019-01-11	8.81%		1,691,000	(141,000)	0	0	0					
GE Financial México, S.A. de C.V., SOFOM E.N.R. 7	NO	2015-10-26	2019-01-11	8.35%		1,275,000	0	0	0	0					
GE Financial México, S.A. de C.V., SOFOM E.N.R. 8	NO	2015-09-11	2019-01-12	8.35%		1,507,000	(116,000)	0	0	0					

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
GE Financiam México, S.A. de C.V., SOFOM E.N.R. 9	NO	2015-11-17	2019-01-12	8.35%		2,342,000	0	0	0	0						
GE Financiam México, S.A. de C.V., SOFOM E.N.R. 10	NO	2016-12-02	2020-01-03	8.85%		750,000	188,000	0	0	0						
GE Financiam México, S.A. de C.V., SOFOM E.N.R. 11	NO	2016-06-14	2020-01-07	8.90%		1,030,000	601,000	0	0	0						
GE Financiam México, S.A. de C.V., SOFOM E.N.R. 12	NO	2016-11-24	2020-01-12	10.44%		2,770,000	2,770,000	0	0	0						
GE Financiam México, S.A. de C.V., SOFOM E.N.R. 13	NO	2017-01-19	2021-01-02	10.37%		4,509,000	4,668,000	817,000	0	0						
GE Financiam México, S.A. de C.V., SOFOM E.N.R. 14	NO	2017-02-23	2021-01-03	10.37%		3,012,000	3,012,000	753,000	0	0						
GE Financiam México, S.A. de C.V., SOFOM E.N.R. 15	NO	2017-07-04	2021-01-05	10.37%		855,000	789,000	263,000	0	0						
GE Financiam México, S.A. de C.V., SOFOM E.N.R. 16	NO	2017-10-26	2021-01-11	10.40%		1,058,000	1,057,000	969,000	0	0						
Navistar Financiam S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 13	NO	2018-08-03	2023-03-20	10.45%		1,320,000	1,929,000	2,140,000	2,375,000	1,283,000						
Navistar Financiam S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 14	NO	2018-08-03	2023-03-20	10.45%		933,000	1,364,000	1,514,000	1,679,000	907,000						
Navistar Financiam S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 15	NO	2018-09-03	2023-03-20	10.45%		1,328,000	1,940,000	2,153,000	2,390,000	1,291,000						
Navistar Financiam S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 16	NO	2018-04-05	2023-04-20	10.45%		1,326,000	1,936,000	2,149,000	2,384,000	1,510,000						
Navistar Financiam S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 17	NO	2018-04-05	2023-04-20	10.45%		1,178,000	1,920,000	2,130,000	2,358,000	1,718,000						
Navistar Financiam S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 18	NO	2018-04-05	2023-04-20	10.45%		1,304,000	1,904,000	2,113,000	2,345,000	1,484,000						
Navistar Financiam S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 19	NO	2018-04-05	2023-04-20	10.45%		1,488,000	2,174,000	2,412,000	2,677,000	1,695,000						
Navistar Financiam S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 20	NO	2018-05-30	2023-06-20	10.45%		1,092,000	1,594,000	1,770,000	1,964,000	1,613,000						
Navistar Financiam S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 21	NO	2018-05-30	2023-06-20	10.45%		1,103,000	1,610,000	1,787,000	1,983,000	1,628,000						
Navistar Financiam S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 22	NO	2018-05-30	2023-06-20	10.45%		911,000	1,331,000	1,477,000	1,639,000	1,346,000						
Navistar Financiam S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 23	NO	2018-05-29	2023-06-20	10.45%		1,102,000	1,610,000	1,787,000	1,983,000	1,628,000						
Navistar Financiam S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 24	NO	2018-10-08	2023-08-20	10.70%		890,000	1,302,000	1,449,000	1,610,000	1,636,000						
Navistar Financiam S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 25	NO	2018-05-09	2023-09-15	10.70%		222,000	328,000	365,000	432,000	412,000						
Navistar Financiam S.A. de C.V. SOFOM E.N.R. 26	NO	2018-05-10	2023-05-11	10.70%		571,000	842,000	937,000	1,108,000	1,058,000						
TOTAL					0	152,057,000	141,736,000	134,655,000	103,124,000	111,327,000	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL					0	152,057,000	141,736,000	134,655,000	103,124,000	111,327,000	0	0	0	0	0	0
Proveedores [sinopsis]																
Proveedores																
REFACCIONES	NO	2018-12-31	2018-12-31			153,783,000										
COMBUSTIBLE	NO	2018-12-31	2018-12-31			219,978,000										
RENTAS	NO	2018-12-31	2018-12-31			4,649,000										
SERVICIOS PROFESIONALES VARIOS	NO	2018-12-31	2018-12-31			7,368,000										
OTROS PROVEEDORES VARIOS	NO	2018-12-31	2018-12-31			142,421,000										
TOTAL					0	528,199,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total proveedores																
TOTAL					0	528,199,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total de créditos																
TOTAL					0	1,366,733,000	763,841,000	1,032,567,000	1,294,828,000	928,479,000	0	0	0	0	0	0

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

	Monedas [eje]				Total de pesos [miembro]
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	13,972,000	274,550,000	0	0	274,550,000
Activo monetario no circulante	0	0	0	0	0
Total activo monetario	13,972,000	274,550,000	0	0	274,550,000
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	3,743,000	73,550,000	0	0	73,550,000
Pasivo monetario no circulante	0	0	0	0	0
Total pasivo monetario	3,743,000	73,550,000	0	0	73,550,000
Monetario activo (pasivo) neto	10,229,000	201,000,000	0	0	201,000,000

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			Ingresos totales [miembro]
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	
Ingresos por transporte de carga				
Ingresos por transporte de carga	5,393,343,000	96,856,000	0	5,490,199,000
Ingresos por transporte de personas				
Ingresos por transporte de personas	3,912,901,000	0	0	3,912,901,000
TOTAL	9,306,244,000	96,856,000	0	9,403,100,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

ANTECEDENTES

El 9 de mayo de 2018 se realizó la reestructura del saldo de \$2,923 millones de un crédito sindicado de largo plazo, de los cuales se liquidaron con recursos propios \$923 millones y se reestructuraron \$2,000 millones con una vigencia a 5 años con pago de intereses trimestrales y amortizaciones crecientes. La tasa de dicho crédito es la tasa TIIE a 28 días más un margen variable a razón de deuda total a UAFIDA del trimestre, con una fecha de vencimiento del 9 de abril de 2023.

La estrategia de la administración es cubrir la exposición al riesgo que origina este crédito, por el cual el Grupo debe pagar intereses referenciados a tasa TIIE 28 (flotante); dicha exposición proviene de las fluctuaciones en el valor de esta tasa de referencia. Por lo anterior, el Grupo pactó el 9 de mayo de 2018, 3 instrumentos de intercambio de tasa de interés (SWAP) con HSBC, SANTANDER y BANORTE fija – flotante (TIIE 28).

Adicionalmente Grupo Traxión cuenta con una ampliación de la línea de crédito por \$2,500 millones más, los cuales podrán disponerse durante un período de 18 meses, con la tasa TIIE a 28 días, más un margen que oscilará entre 200 y 315 puntos básicos, y cuyo cálculo dependerá de la razón de deuda total sobre UAFIDA de la Compañía con base trimestral con fecha de vencimiento del 9 de abril de 2023. Al cierre del mes de diciembre el margen fue de 285 bps.

El 2 de Octubre de 2018, Grupo Traxión llevó a cabo la adquisición del 100% del capital de Potencia Logística Potosina y su subsidiaria la empresa Autotransportes el Bisonte, S.A. de C.V (“Bisonte”), la cual antes de la compra, como parte de su estrategia de administración de riesgos, contrató 5 instrumentos financieros derivados de intercambio de tasa de interés (SWAP) con HSBC para fijar el valor de la tasa TIIE 28 sobre \$114,000 de pesos de deuda bancaria contratada en dicho ejercicio.

I. INFORMACIÓN CUALITATIVA.

A. Discusión sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados. (IFDs)

Políticas de uso de instrumentos financieros derivados.

El objetivo de nuestra estrategia de contratación de IFDs consiste en minimizar la exposición a los riesgos financieros de los pasivos y activos atribuibles a los movimientos de diversas variables macroeconómicas. La contratación de productos financieros derivados se hará exclusivamente para fines de cobertura de riesgo y no para fines especulativos.

Descripción general de los objetivos para utilizar derivados e identificación de los riesgos de los instrumentos utilizados.

La contratación de Instrumentos Financieros Derivados tiene como objetivo principal reducir el impacto de las variables de riesgo para dar certeza a los flujos de efectivo de las obligaciones de la empresa. Los Instrumentos Financieros Derivados contratados actualmente tienen como objetivo mitigar los efectos negativos de una posible alza en las tasas de interés.

Los riesgos identificados donde se pueden llegar a utilizar IFD son los siguientes:

- Riesgo de mercado.
- Riesgo de tasas de interés.
- Riesgo de tipo de cambio.
- Riesgo de crédito.
- Riesgo de liquidez.

Instrumentos utilizados y estrategias de cobertura o negociación implementadas.

Actualmente 3 de los IFDs contratados están vinculados con nuestro principal crédito bancario, estos y el resto de los instrumentos utilizados son del tipo de intercambio de tasa de interés (SWAP), que son de uso común en el mercado cubriendo una posibles alzas en las tasas de interés.

La estrategia de contratación de IFD consiste en minimizar la exposición a los riesgos financieros de los pasivos y activos atribuibles a los movimientos de diversas variables macroeconómicas. La contratación de productos financieros derivados se hará exclusivamente para fines de cobertura de riesgo y no para fines de especulación.

Mercados de negociación permitidos y contrapartes elegibles.

En cumplimiento con las disposiciones y políticas de Grupo Traxión, sólo se podrán realizar operaciones de IFDs con instituciones financieras en el mercado privado, pudiendo ser cotizados con dos o más instituciones financieras para asegurar las mejores condiciones en la contratación. Las instituciones financieras y contrapartes con las que se contratan dichos instrumentos deberán contar con una alta calificación crediticia.

Políticas para la designación de agentes de cálculo y valuación.

Las valuaciones de IFDs que se llevan a cabo a través de las contrapartes bancarias, se revisan y evalúan mensualmente a su valor de mercado o valor razonable ("Fair Value").

Políticas de márgenes, colaterales y líneas de crédito, VAR.

Grupo Traxión como parte de sus políticas considera que no enfrentará ninguna obligación adicional con cada operación de cobertura (SWAP) por lo que no se tiene ningún tipo de colateral.

Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez.

Como medidas de control interno y en cumplimiento con la normatividad vigente, el Grupo se apoya en su política de instrumentos financieros derivados, , por medio del área de Contraloría, encargada de administrar dicha exposición y con la supervisión del Comité Ejecutivo y del Comité de Prácticas Societarias.

Existencia de un tercero independiente que revise los procedimientos anteriores.

Grupo Traxión se apoya a través del Comité Ejecutivo y el Comité de Prácticas Societarias integrados por miembros con alta experiencia financiera, para verificar que se cumplan los procedimientos de control interno que su Administración ha implementado para la contratación y gestión de IFDs.

Adicionalmente dentro del alcance de la revisión del auditor externo, se verifica la aplicación y cumplimiento de los procedimientos de cálculo y gestión de IFDs.

Información sobre la autorización del uso de derivados y si existe un Comité que lleve dicha Autorización y el manejo de los riesgos por derivados.

El Consejo de Administración del Grupo solo ha autorizado la contratación de IFD con fines de cobertura. La contratación de IFD se analiza, evalúa, acuerda y da seguimiento entre la Administración, el Comité Ejecutivo y el Comité de Prácticas Societarias.

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

Descripción de las Políticas y Técnicas de Valuación.

Descripción de los métodos y técnicas de valuación con las variables de referencia relevantes y los supuestos aplicados, así como la frecuencia de la valuación.

Los IFD con los que cuenta Grupo Traxión, se reconocen, valúan y se revelan sus efectos conforme a lo establecido en la normatividad aplicable (IFRS), por lo que sus operaciones son valuadas a su valor razonable, y esta valuación es realizada por las contrapartes de manera mensual, utilizando sus propios métodos de valuación y se recibe un estado de cuenta donde se muestra el valor de mercado o Mark to Market (MTM) de la posición correspondiente, esta valuación se compara con una valuación trimestral que se realiza internamente, donde los insumos de la valuación se obtienen del sistema de información Bloomberg y/o página web de Banco de México.

Aclaración sobre si la valuación es hecha por un tercero independiente o es valuada interna y en qué casos se emplea una u otra valuación. Si es por un tercero, mencionar que es estructurador, vendedor o contraparte del IFD.

Como se indicó anteriormente, la valuación es hecha por el agente valuador que es la contraparte de los IFD; ya que los instrumentos se emiten generalmente por la contraparte de la posición primaria.

Para instrumentos de cobertura, explicación del método utilizado para determinar la efectividad de ésta, mencionando el nivel de cobertura de la posición global, así como el nivel de efectividad que con que se cuenta.

Grupo Traxión ha designado y documentado a sus IFD contratados como instrumentos derivados con fines de cobertura de flujo de efectivo (Cash flow Hedging), reconociendo que la naturaleza del riesgo a ser cubierto son los cambios en los flujos de efectivo a pagar por el crédito sindicado, los cuales son atribuibles a cambios en la tasa de referencia TIIE 28.

Para dar cumplimiento con los requerimientos establecidos en el IFRS 9 (normatividad aplicada), entre ellos la determinación de la efectividad de la cobertura, Grupo Traxión ha considerado en la valuación de sus IFD lo siguiente:

- Debido a que las características de la posición primaria (Crédito sindicado en la parte correspondiente a la primera disposición) y los 3 SWAPS (con las mismas contrapartes) son las mismas, y por tanto se encuentran alineados tanto en monto, tasa de referencia, periodicidad y calendario de pagos, por lo cual ya no se requiere realizar prueba de efectividad prospectiva alguna.
- El Grupo se encuentra aplicando el concepto de “términos críticos” con base en lo establecido en el IFRS 9 párrafo B.6.4.14., de manera trimestral y adicionalmente seguirá analizando las características del crédito y de los swaps

IRS, y en caso de que presentara diferencias se determinarán las ineffectividades asociadas para ser llevadas directamente al RIF (Resultado Integral de Financiamiento)

- El Grupo vigila que los riesgos iniciales no hayan cambiado de los que originalmente quedaron cubiertos con la contratación de los IFD.
- El Grupo podrá aplicar un Rebalanceo de la relación de cobertura, determinando formalmente que efectos seguirán siendo de cobertura y cuáles serán en adelante de negociación, cuando sea aplicable, ante algún prepago al crédito (posición primaria).

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

Información de riesgos por el uso de derivados

Discusión sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender los requerimientos relacionados con el Instrumento Financiero Derivado.

En el pasado hemos recurrido a fuentes internas y externas de recursos para fondeo para diversos propósitos, incluyendo liquidez. Las fuentes internas se basan en flujos de nuestra propia operación, mientras que las fuentes externas se concentran principalmente en el mercado bancario, así como en inyecciones de capital.

La liquidez con la que regularmente contamos está fundamentada en el flujo de efectivo generado por nuestra propia operación y la de nuestras subsidiarias, apoyado por líneas de crédito.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados, su administración y contingencias que puedan afectarse en futuros reportes.

Como se mencionó anteriormente la estrategia de administración es cubrir la exposición proveniente de las fluctuaciones en el valor de la tasa de referencia que se tiene con el crédito contratado, en donde se debe pagar intereses referenciados a tasa TIIE 28 (flotante). Por lo anterior, no hay otro componente identificado que pudiera modificar los riesgos ya conocidos.

Revelación de eventualidades, tales como cambios en el valor del activo subyacente, que ocasionen que difiera con el que se contrató originalmente, que lo modifique, o que haya cambiado el nivel de cobertura, para lo cual requiere que la emisora asuma nuevas obligaciones o vea afectada su liquidez.

Los contratos que actualmente tiene celebrados el Grupo permiten fijar las tasas TIIE, por lo que cualquier cambio en el valor del activo subyacente no cambia los términos con los cuales se contrataron los IFD.

El Grupo vigila que los riesgos iniciales no hayan cambiado de los que originalmente quedaron cubiertos con la contratación de los IFD.

Presentar impacto en resultados o flujo de efectivo de las mencionadas operaciones de derivados.

El Grupo ha adoptado la contabilidad asociada a la relación de cobertura con base en su normatividad aplicable, por lo que el valor razonable de los instrumentos derivados de cobertura se registra en Balance como un activo o pasivo, según corresponda. La porción efectiva de las pérdidas y/o ganancias de los instrumentos se reconocen directamente en Otros Resultados Integrales (ORI). La porción inefectiva de la cobertura se reconoce en el RIF. Los efectos eficaces se reconocerán directamente en ORI, y únicamente cuando haya inefectividades o existan intereses devengados serán llevados al RIF.

El Grupo reconoció como efecto en el valor razonable de los IFD al cierre del cuarto trimestre de 2018 un monto de \$ 41,201 miles de pesos como activo y su respectivo reconocimiento en los Otros Resultados Integrales (ORI) debido a que la cobertura es 100% efectiva.

Descripción y número de Instrumentos Financieros Derivados que hayan vencido durante el trimestre y aquellos cuya posición haya sido cerrada.

En mayo 2018 se sustituyeron las coberturas de tasa de interés (intercambio de tasas) del crédito sindicado contratadas en diciembre de 2016 con tres coberturas apegadas a las nuevas condiciones de la restructura del crédito sindicado.

Descripción y número de llamadas de margen que se hayan presentado durante el trimestre.
No se realizan llamadas de margen con los IFD actualmente contratados.

Revelación de cualquier incumplimiento que se haya presentado a los contratos respectivos.
A la fecha del presente, hemos cumplido totalmente con las obligaciones contractuales.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

II. INFORMACIÓN CUANTITATIVA

A. Características de los instrumentos derivados a la fecha del reporte.

Identificar cada uno de los derivados por su nombre.

Ver tabla mostrada en seguida del numeral 25

Identificar la clasificación de acuerdo con el objetivo del derivado (cobertura o negociación).

Como se ha explicado a lo largo del documento, los instrumentos financieros derivados de Grupo Traxión contablemente reciben el tratamiento de instrumentos con fines de cobertura de flujo de efectivo (Cash Flow Hedge).

Ver tabla mostrada en seguida del numeral 25

El monto del nocional se debe expresar en miles de pesos; el valor del activo subyacente y el valor razonable se deben desglosar en las unidades que están expresadas para cada tipo de derivado.

Ver tabla mostrada en seguida del numeral 25

Se debe presentar claramente si la posición es corta o larga.

El Grupo al emplear Instrumentos Financieros Derivados (SWAP) asociados a sus principales financiamientos a largo plazo, podría llegar a pagar el diferencial pactado entre la tasa TIIE variable y la tasa fija pactada en el instrumento.

Ver tabla mostrada en seguida del numeral 25

Desglosar por año los montos de vencimientos para el ejercicio actual y los siguientes.

Los IFD descritos en el numeral 20 tienen la misma fecha de vencimiento. (31 de marzo de 2022)

Ver tabla mostrada en seguida del numeral 25

Especificar si se tienen líneas de crédito o garantía para llamar al margen.

Ver tabla mostrada en seguida del numeral 25

Tipo de derivado o valor de contrato	Fines de cobertura u otros fines tales como negociación	Monto nocional (en miles de ps)	Valor del activo subyacente/activo de referencia *		Valor razonable ** (en miles de ps)		Montos de vencimiento por año			Colateral, líneas de crédito/valores en garantía
			Por el trimestre terminado al 30 de septiembre de 2018	Por el trimestre terminado al 31 de diciembre de 2018	Por el trimestre terminado al 30 de septiembre de 2018	Por el trimestre terminado al 31 de diciembre de 2018	2019	2018	2017	
Intercambio de tasa de interés (swap) Santander a 7.95% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	500,000	8.16% / TIIE 28 días	8.60% / TIIE 28 días	2	7,695	0	0	0	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) Banorte a 7.95% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	500,000	8.16% / TIIE 28 días	8.60% / TIIE 28 días	35	7,750	0	0	0	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 7.95% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	500,000	8.16% / TIIE 28 días	8.60% / TIIE 28 días	16	7,794	0	0	0	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) Santander a 8.035000% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	375,000	N/A	8.60% / TIIE 28 días	NA	5,935	0	0	0	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) Banorte a	Cobertura de tasa									Obligados

8.035000% tasa fija	de interés	375,000	N/A	8.60% / TIE 28 días	NA	5,992	0	0	0	solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 8.035000% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	375,000	N/A	8.60% / TIE 28 días	NA	6,035	0	0	0	Obligados solidarios -
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 7.820000% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	21,562	N/A	8.60% / TIE 28 días	NA	17,401	0	0	0	
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 7.820000% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	22,326	N/A	8.60% / TIE 28 días	NA	18,018	0	0	0	
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 7.650000% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	22,000.00	N/A	8.60% / TIE 28 días	NA	24,398	0	0	0	
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 8.370000% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	34,111.00	N/A	8.60% / TIE 28 días	NA	-19,532	0	0	0	
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 7.610000% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	14,000	N/A	8.60% / TIE 28 días	NA	18,590	0	0	0	

* Tasa TIE trimestral compuesta

* El signo positivo representa valor razonable a favor de la empresa

B. Análisis de sensibilidad y cambios en el valor razonable

Debido a que los IFD que mantiene el Grupo se encuentran clasificados como cobertura contable, no se requiere un análisis de sensibilidad sobre los mismos. Con respecto a la parte no cubierta del principal crédito, el Grupo realizó el siguiente análisis de sensibilidad sobre flujos de efectivo para instrumentos a tasa variable, considerando que un aumento o disminución de la tasa de interés de referencia, al cierre del periodo, podría haber afectado las ganancias o pérdidas. Este análisis está basado en los cambios que podría sufrir la tasa de interés TIE (Tasa de interés bajo 2 diferentes escenarios (+/- un punto porcentual). Dicho análisis asume que todas las demás variables permanecen constantes.

Por la reciente toma de control con respecto a la compañía adquirida ("Bisonte"), Grupo Traxión reconoce cinco instrumentos financieros derivados de intercambio de tasa de interés (SWAP), los cuales se encuentran bajo análisis para su designación de cobertura contable.

Para los Instrumentos Financieros Derivados de negociación o aquellos de los cuales deba reconocerse la ineffectividad de la cobertura, descripción del método aplicado para la determinación de las pérdidas esperadas o la sensibilidad del precio de los derivados, incluyendo la volatilidad de dichas variables.

Para los IFDs asociados con el principal crédito de Grupo Traxión, no aplica este punto, porque tenemos cobertura contable.

Para los IFDs de la compañía adquirida que están bajo análisis para su designación como de cobertura contable, se asume que no presentarán efectos por ineffectividades dado que estos derivados tienen las mismas características que la posición primaria que está cubriendo, y asimismo fueron contratados con la misma contraparte.

Presentación de un análisis de sensibilidad para las operaciones mencionadas que muestre la pérdida potencial reflejada en el estado de resultados y en el flujo de efectivo, que contenga al menos lo siguiente:

Para los IFDs asociados con el principal crédito de Grupo Traxión, no aplica este punto, porque tenemos cobertura contable.

Para los IFDs de la compañía adquirida que están bajo análisis para su designación como de cobertura contable, se asume que no presentarán efectos por ineffectividades dado que estos derivados tienen las mismas características que la posición primaria que está cubriendo, y asimismo fueron contratados con la misma contraparte.

Presentación de 3 escenarios (probable, posible y remoto o de estrés) que puedan generar situaciones adversas para la emisora, describiendo los supuestos y parámetros que fueron empleados para llevarlos a cabo; así como la identificación de los riesgos que pueden generar las pérdidas en la Emisora por operaciones con IFD por cambios en las condiciones de mercado, incluyendo los instrumentos que originarían dichas pérdidas.

Para los IFDs asociados con el principal crédito de Grupo Traxión, no aplica este punto, porque tenemos cobertura contable.

Para los IFDs de la compañía adquirida que están bajo análisis para su designación como de cobertura contable, se asume que no presentarán efectos por ineffectividades dado que estos derivados tienen las mismas características que la posición primaria que está cubriendo, y asimismo fueron contratados con la misma contraparte.

El escenario posible implica una variación de por lo menos el 25% en el precio de los activos subyacentes, y el escenario remoto implica una variación de por lo menos 50%.

Para los IFDs asociados con el principal crédito de Grupo Traxión, no aplica este punto, porque tenemos cobertura contable.

Para los IFDs de la compañía adquirida que están bajo análisis para su designación como de cobertura contable, se asume que no presentarán efectos por ineffectividades dado que estos derivados tienen las mismas características que la posición primaria que está cubriendo, y asimismo fueron contratados con la misma contraparte.

Tratándose de Instrumentos Financieros de Cobertura, en caso de considerar que los resultados de las medidas de efectividad resultan suficientes, indicar cuál es el nivel de estrés o variación en los activos subyacentes o variables de referencia bajo el cual se llega a dicha conclusión.

El Grupo se encuentra aplicando el concepto de términos críticos, debido a que las características de la posición primaria (Crédito simple sindicado, (disposición inicial) y una disposición subsecuente) y los SWAPS , han sido contratados con la misma contraparte con la que se tiene el crédito, por tanto se encuentran alineados tanto en monto, tasa de referencia, periodicidad y calendario de pagos, por lo cual ya no requiere realizar prueba de efectividad prospectiva alguna.

Trimestralmente el Grupo continúa analizando las características del crédito y de los SWAPS, con la finalidad de corroborar que las características siguen siendo las mismas y por tanto continúa siendo 100% efectivo.

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2018-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	2,290,000	1,714,000
Saldos en bancos	210,608,000	119,881,000
Total efectivo	212,898,000	121,595,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	223,304,000	3,060,374,000
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	223,304,000	3,060,374,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	64,928,000	90,193,000
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	501,130,000	3,272,162,000
Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Clientes	2,003,735,000	1,412,940,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	21,756,000	50,081,000
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	39,631,000	16,324,000
Gastos anticipados circulantes	43,136,000	14,590,000
Total anticipos circulantes	82,767,000	30,914,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	805,911,000	346,914,000
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	162,775,000	86,129,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	2,271,033,000	1,580,064,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	0	0
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	0	0
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	0	0
Productos terminados circulantes	0	0
Piezas de repuesto circulantes	0	0
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	96,555,000	89,924,000
Total inventarios circulantes	96,555,000	89,924,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	0	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	0	0
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Clientes no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	11,600,000	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2018-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	11,600,000	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	3,365,000	3,365,000
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	0	0
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	3,365,000	3,365,000
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	0	1,857,000
Edificios	17,296,000	12,470,000
Total terrenos y edificios	17,296,000	14,327,000
Maquinaria	0	0
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	7,731,187,000	3,557,677,000
Total vehículos	7,731,187,000	3,557,677,000
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	147,241,000	69,455,000
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	0	0
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	28,971,000	987,389,000
Total de propiedades, planta y equipo	7,924,695,000	4,628,848,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	866,706,000	676,938,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	0	0
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	0	0
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	513,440,000	472,945,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	1,380,146,000	1,149,883,000
Crédito mercantil	4,289,608,000	3,370,456,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	5,669,754,000	4,520,339,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	528,199,000	472,553,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	6,821,000	17,627,000
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2018-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	83,562,000	48,502,000
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	0	0
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	46,491,000	43,288,000
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	83,562,000	48,502,000
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	0	0
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	286,546,000	41,389,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	905,128,000	580,071,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	686,477,000	360,499,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	152,057,000	91,659,000
Otros créditos sin costo a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	838,534,000	452,158,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	0
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	3,528,873,000	2,700,141,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	0	0
Otros créditos con costo a largo plazo	490,842,000	344,053,000
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	4,019,715,000	3,044,194,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	426,179,000	117,553,000
Total de otras provisiones	426,179,000	117,553,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	0	0
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	(126,718,000)	(199,128,000)
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	1,224,000	(2,646,000)
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2018-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31
activos para su disposición mantenidos para la venta		
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	28,841,000	0
Total otros resultados integrales acumulados	(96,653,000)	(201,774,000)
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	17,670,233,000	14,897,039,000
Pasivos	7,621,006,000	5,254,496,000
Activos (pasivos) netos	10,049,227,000	9,642,543,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	3,674,629,000	5,514,736,000
Pasivos circulantes	2,717,392,000	1,552,696,000
Activos (pasivos) circulantes netos	957,237,000	3,962,040,000

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-12-31	Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-12-31	Trimestre Año Actual 2018-10-01 - 2018-12-31	Trimestre Año Anterior 2017-10-01 - 2017-12-31
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	9,362,831,000	7,014,456,000	2,863,418,000	1,821,151,000
Venta de bienes	0	0	0	0
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	40,269,000	57,594,000	29,791,000	40,361,000
Total de ingresos	9,403,100,000	7,072,050,000	2,893,209,000	1,861,512,000
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	55,454,000	48,166,000	15,846,000	36,913,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	74,052,000	89,121,000	40,016,000	70,053,000
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	17,817,000	0	1,840,000	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	51,379,000	0	51,380,000
Otros ingresos financieros	0	0	0	0
Total de ingresos financieros	147,323,000	188,666,000	57,702,000	158,346,000
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	382,863,000	388,131,000	120,552,000	102,354,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	123,219,000	25,991,000	31,965,000	(12,548,000)
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	29,367,000	0	0	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	37,409,000	0	0
Otros gastos financieros	45,775,000	10,393,000	14,756,000	3,441,000
Total de gastos financieros	581,224,000	461,924,000	167,273,000	93,247,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	183,373,000	208,752,000	38,798,000	40,913,000
Impuesto diferido	(73,102,000)	(38,728,000)	(67,072,000)	(18,591,000)
Total de Impuestos a la utilidad	110,271,000	170,024,000	(28,274,000)	22,322,000

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF").

El 17 de abril de 2019, los señores, Rodolfo Mercado Franco (Director General) y Wolf Silverstein Sandler (Vicepresidente de Finanzas y Administración) autorizaron la emisión de estos estados financieros consolidados y sus notas.

De conformidad con la Ley General de Sociedades Mercantiles (LGSM) y los estatutos de Traxión, los accionistas tienen las facultades para modificar los estados financieros después de su emisión. Los estados financieros consolidados adjuntos se someterán a aprobación durante la próxima asamblea de accionistas.

Este es el primer conjunto de estados financieros consolidados anuales del Grupo en los que se han aplicado la NIIF 9 Instrumentos financieros y la NIIF 15 Ingresos de actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes.

Información a revelar sobre juicios y estimaciones contables [bloque de texto]

En la preparación de estos estados financieros consolidados, la administración del Grupo ha realizado juicios, estimaciones y suposiciones significativas que afectan la aplicación de las políticas contables del Grupo, y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas prospectivamente.

A. Juicios

- vidas útiles de equipo de transporte y maquinaria;
- estimación para cuentas por cobrar a clientes;
- provisiones;
- clasificación de arrendamiento;
- impuestos a la utilidad diferidos.

B. Supuestos e incertidumbres de estimaciones

La información sobre supuestos e incertidumbres de estimaciones que tienen un riesgo significativo de dar por resultado en un ajuste material dentro del próximo ejercicio se incluye en las siguientes notas:

- deterioro de crédito mercantil;
- Medición de obligaciones por beneficios definidos: supuestos actuariales claves;
- provisiones y

- contingencias.
- adquisición de subsidiarias: valor razonable de la contraprestación transferida (incluida la contraprestación contingente) y el valor razonable de los activos adquiridos y pasivos asumidos.

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

Las principales actividades de Grupo Traxión son participar como socio, accionista, o inversionista en toda clase de personas morales, mercantiles o de cualquier naturaleza, mexicanas o extranjeras; adquirir, enajenar y negociar todo tipo de acciones, partes sociales, certificados de participación o cualquier otro título de valor, ya sea de deuda o de capital; así como, obtener, otorgar, realizar, e intervenir en financiamientos de cualquier clase a corto, mediano y largo plazo, con o sin garantía específica, incluyendo prendas e hipotecas.

A través de las subsidiarias de Grupo Traxión, el Grupo tiene como actividades principales la prestación del servicio público de carga, transporte de muebles y mudanzas, almacenaje, servicios de carga refrigerada y transporte de materiales, carga especializada, servicios de mensajería y paquetería, servicios de logística y servicios de transporte de escolar, personal y turísticos en México.

Ninguna entidad o persona física ejerce control sobre el Grupo.

Entidades del Grupo-

Las subsidiarias sobre las que el Grupo tiene el control, así como su participación accionaria y actividad preponderante, son las que se mencionan a continuación:

<u>Subsidiaria</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>Actividad preponderante</u>
<u>GM:</u>			
Grupo Mudancero, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Transporte especializado de carga, fletes y mudanza
Transportes Muebleros MyM, S. A. de C. V.	100	100	Transporte especializado de carga y mudanza
Transportes Olímpicos, S. A. de C. V.	100	100	Transporte especializado de carga y mudanza
Transportes FL, S. A. de C. V.	100	100	Transporte especializado de carga y mudanza
MyM Internacional, S. A. de C. V.	100	100	Empaque de mercancía en general
Transporte de Carga Grupo MyM, S. A. de C. V.	100	100	Transporte especializado de carga
<u>Egoba:</u>			
Transportadora Egoba, S. A. de C. V.	100	100	Transporte de carga
<u>Servicios FTM:</u>			
Servicios Corporativos FTM, S. C.	100	100	Prestación de servicios
<u>Grupo SID:</u>			
Almacenadora y Distribuidora Aquarius, S. A. de C. V. (iii)	-	100	Servicios de almacenaje
Transportes Suvi, S. A. de C. V.(vii)	100	100	Transporte de carga
Almacenaje y Distribución Stellos, S. A. de C. V. (vii)	-	100	Servicios de almacenaje
Almacenaje y Distribución Anthar, S. A. de C. V. (iii)	-	100	Servicios de almacenaje

Subsidiaria	2018	2017	Actividad preponderante
Almacenaje y Distribución Avior, S. A. de C. V. (iii)	100	100	Servicios de almacenaje
Beaumont, S. A. de C. V. (iii)	-	100	Servicios de almacenaje
Almacenaje y Distribución Naos, S. A. de C. V. (iii)	-	100	Servicios de almacenaje
Adara, S. A. de C. V. (iii)	-	100	Servicios de almacenaje
Almacenaje y Distribución Cygnus, S. A. de C. V. (iii)	-	100	Servicios de almacenaje
Almacenaje y Distribución Polaris, S. A. de C. V. (vii)	-	100	Servicios de almacenaje
Almacenadora y Distribuidora Kentaurus, S. A. de C. V. (vi)	-	100	Servicios de almacenaje
Servicios Administrativos Cetus, S. A. de C. V. (iii)	-	100	Servicios de almacenaje
Tractocamiones Europeos, S. A. de C. V.	100	100	Mantenimiento de tracto
Servicios Integrales Suvi, S. A. de C. V. (iii)	-	100	Servicios administrativos
Almacenaje y Distribución Delphinus S. A. de C. V. (vii)	-	100	Servicios administrativos
Almacenadora y Distribuidora Hesse, S. A. de C. V. (iii)	-	100	Arrendamiento de montacargas
AFN:			
Auto Express Frontera Norte, S. A. de C. V. (xii)	100	100	Transporte de carga
Inter Mexicana de Transportes S. A. de C. V.	100	100	Transferencias de cajas
AFN Logistics, LTD.	100	100	Logística internacional

<u>Subsidiaria</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>	<u>Actividad preponderante</u>
<u>Lipu:</u>			
Transportes Lipu, S. A. de C. V.	100	100	Transporte escolar, de personal y corporativo
Corporación Lipu, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Arrendamiento de autobuses
Fastbus, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Arrendamiento de autobuses
Autotransportes Miguel Meza Sánchez, S. A. P. I. de C.V.	100	100	Transporte, escolar y de personal
Loxtel Asesores, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Transporte de personal
Grupo Settepi, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Transporte de personal
Settepi de Oriente, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Arrendadora de camiones
M&A Traxion, S. A. P. I. de C.V. (i) Antes (Servitransportes Empresariales de Sahuaró, S. A. P. I. de C. V.)	100	100	Servicios de personal
Excelencia en Transporte Escolar y de Personal S. A. P. I. de C. V.	100	100	Servicios de transporte escolar
Publica Advertising, S. A. de C. V. (v)	100	100	Servicios de publicidad
<u>Palex:</u>			
Palex Servicios Internacionales de Carga Consolidada, S. A. de C. V.	100	100	Transporte de carga
<u>SOFOM:</u>			
Prosperity Factor", S.A. de C.V., SOFOM, E.N.R. (x)	100	100	Servicios financieros
<u>Comercializadora:</u>			
Comercializadora Traxión, S.A. de C.V. (ix)	100	100	Servicios administrativos
<u>Redpack:</u>			
Redpack, S. A. de C. V. (ii)	100	-	Servicios de mensajería y paquetería
Redpack U.S.A. Inc. (ii)	100	-	Servicios de mensajería y paquetería
<u>Subsidiaria</u>			
<u>Bisonte:</u>			
Potencia Logística Potosina, S. A. P. I. de C. V. (iv)	100	-	Transporte de carga refrigerada especializada
Autotransportes el Bisonte, S. A. de C. V. (iv)	100	-	Transporte de carga refrigerada especializada

Durante 2018, se reportaron los siguientes movimientos:

- i. Con fecha 31 de enero de 2018, mediante un acta se protocolizó el cambio de denominación social de Servitranportes Empresariales Sahuaro, S. A. P. I. de C. V., por M&A Traxión, S. A. P. I. de C. V., para futuros reportes.
- ii. El 17 de mayo de 2018 se llevó a cabo la adquisición del 100% del capital de Tenedora 2017, S. A. P. I. de C. V. y sus subsidiarias, en adelante "Redpack" con parte de los recursos obtenidos en la Oferta Pública Inicial realizada en septiembre de 2017. Esta adquisición es estratégica para Grupo Traxión, ya que le permite ampliar sus servicios y participar de manera decidida en el mercado de e-commerce, un sector con gran crecimiento en México, a través de los servicios de paquetería y mensajería de Redpack. (Ver nota 29 (a))

El 31 de octubre de 2018, "Redpack" llevó a cabo la fusión de las sociedades denominadas Redpack S. A. de C. V." Redpack" como sociedad fusionante y que por lo tanto subsistirá respecto a Tenedora 2017, S. A. P. I. de C. V., TNR México, S. A. de C. V., Dolapa, S. A. de C. V. y Transpomin S. A. de C. V., las cuales fueron sociedades fusionadas y que por lo tanto se han extinguido.

- iii. El 30 de septiembre de 2018, Grupo SID llevó a cabo la fusión de las sociedades denominadas "Almacenaje y Distribución Avior", S. A. de C. V. como sociedad fusionante y que por lo tanto subsistirá , respecto a "Almacenadora y Distribuidora Aquarius", S. A. de C. V. , " Adara", S. A. de C. V., "Almacenaje y Distribución Anthar", S. A. de C. V., "Beaumont" S. A. de C. V., "Servicios Administrativos Cetus", S. A. de C. V., "Almacenaje y Distribución Cygnus", S. A. de C. V., "Almacenadora y Distribuidora Hesse", S. A. de C. V, "Almacenaje y Distribución Naos", S.A. de C.V. y "Servicios Integrales SUVI" S. A. de C. V. , fueron sociedades fusionadas y que por lo tanto se han extinguido.
- iv. Como parte de sus planes de expansión, el 2 de octubre de 2018, Grupo Traxión adquirió al 100% a la entidad denominada "Potencia Logística Potosina", S. A. P. I. de C. V. y su subsidiaria la empresa Autotransportes el Bisonte, S. A. de C. V. ("Bisonte"), con lo cual expande su oferta hacia los segmentos de carga refrigerada y transporte de materiales, complementando su portafolio de servicios, y consolidando otras operaciones de carga dedicada, intermodal y especializada. (Ver Nota 29 (b))

Durante 2017, se realizaron las siguientes transacciones:

- v. El 15 de mayo de 2017, LIPU y Grupo Mudancero, S. A. P. I. de C. V adquieren el 99% y 1% respectivamente de las acciones representativas del capital de Publica Advertising, S. A. de C. V. (Dicha compra equivalió a un total de 49,999 acciones para LIPU y 1 acción para Grupo Mudancero). La actividad de Publica Advertising es la prestación de servicios de publicidad. Esta operación no generó un efecto significativo para el Grupo.
- vi. Con fecha 22 de junio de 2017, LIPU perdió control sobre las siguientes compañías: Admical, S. A. P. I. de C. V., Lilka, S. A. P. I. de C. V., Admson, S. A. P. I. de C. V., Geluz, S. A. P. I. de C. V., Corporación de Nogales, S. A. P. I. de C. V., y Servioperativos, S. A. P. I. de C. V, al vender su participación accionaria. El impacto de estas operaciones generó una pérdida neta de \$13,003, la cual se presenta en el rubro de otros gastos, en el estado de resultados integrales.
- vii. El 26 de junio 2017, Grupo SID llevó a cabo la fusión de las sociedades denominadas "Transportes Suvi", S. A. de C. V. como sociedad fusionante y como sociedades fusionadas "Almacenadora y Distribuidora Kentaurus", S. A. de C. V., " Almacenaje y Distribución Delphinus", S. A. de C. V., "Almacenadora y Distribuidora Deneb", S. A. de C. V., " Almacenaje y Distribución Polaris", S. A. de C. V. y "Almacenaje y Distribución Stellos", S. A. de C. V.

- viii. El 20 de julio de 2017, LIPU llevó a cabo la fusión de las sociedades denominadas “Settepi de Oriente” S. A. P. I. de C. V. como sociedad fusionante y como sociedad fusionada “Operadora Settepi del Bajío” S. A. P. I. de C. V., “Operadora Settepi de Baja California” S. A. P. I. de C. V. y “Transportación Especializada de Personal de Saltillo” S. A. P. I. de C. V.
- ix. Como parte de los planes de expansión de Grupo Traxión, el 7 de agosto 2017 se constituyó la entidad Comercializadora Traxión, S. A. de C. V. “Comercializadora”, con una participación accionaria del 100%. La principal actividad de Comercializadora es la compra y venta de todo tipo de bienes y servicios relacionados con los negocios del Grupo.
- x. El 31 de agosto de 2017, el Grupo adquirió al 100% a la entidad denominada “Prosperity Factor”, S. A. de C. V., SOFOM, E.N.R. (“SOFOM”), esta operación no generó un efecto significativo para el Grupo.
- xi. El 10 de mayo de 2017, Traxión constituyó la entidad Palex, S. A. de C. V. (“Palex”) con una participación accionaria del 100%. La principal actividad de Palex es prestar servicios de carga consolidada.
- xii. En septiembre de 2017, se efectuó la adquisición del 40% restante de las acciones de AFN.

Las entidades anteriores tienen su principal lugar de negocios en México excepto AFN Logistics, L. T. D., y Redpack U.S.A. cuyas operaciones son poco significativas y las cuales efectúan sus actividades en los Estados Unidos de América.

Información a revelar sobre la autorización de los estados financieros [bloque de texto]

El 17 de abril de 2019, los señores, Rodolfo Mercado Franco (Director General) y Wolf Silverstein Sandler (Vicepresidente de Finanzas y Administración) autorizaron la emisión de estos estados financieros consolidados y sus notas.

Información a revelar sobre criterios de consolidación [bloque de texto]

Bases de consolidación

(i) Entidades subsidiarias

Los estados financieros consolidados de Grupo Traxión incluyen la información financiera de las subsidiarias que se mencionan anteriormente. Los estados financieros de las subsidiarias se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que inicia el control y hasta la fecha en que este cese.

(ii) Transacciones eliminadas en la consolidación

Los saldos y operaciones entre las entidades consolidadas, así como los ingresos y gastos no realizados, se han eliminado en la preparación de estos estados financieros consolidados. Las pérdidas no realizadas se eliminan de igual manera que las utilidades no realizadas, pero solamente en la medida en que no exista evidencia de deterioro.

(iii)Combinaciones de negocios

Las adquisiciones de negocios se reconocen a través del método de adquisición. La contraprestación transferida en una adquisición de negocios se mide a valor razonable, el cual se calcula como la suma de los valores de los activos transferidos, menos los pasivos incurridos por los anteriores propietarios de la empresa adquirida a la fecha de adquisición.

A la fecha de adquisición, los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos se reconocen a valor razonable.

Los costos relacionados con la adquisición se reconocen en el estado de resultados conforme se incurren.

Información a revelar sobre criterios de elaboración de los estados financieros [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados han sido elaborados aplicando las mismas Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF") políticas contables, criterios de valuación y bases de costo histórico con excepción de los activos y pasivos que surgen de una adquisición de negocios, los instrumentos financieros derivados y el plan de beneficios definidos, los cuales son valuados a su valor razonable.

Información a revelar sobre préstamos [bloque de texto]

Deuda

La deuda a largo plazo al 31 de diciembre de 2018 y 2017 se muestra a continuación:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Crédito simple, que devenga intereses a una tasa anual TIIE más 4.00 puntos porcentuales, pagadero en 24 exhibiciones trimestrales, con fecha de vencimiento en diciembre de 2023 (1)	\$ -	2,926,076
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE trimestral compuesta más un margen variable con vencimiento en 2023 (1).	1,895,104	-
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE trimestral compuesta más un margen variable con vencimiento en 2023. (1)	1,500,000	-
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 1.90 puntos porcentuales con vencimiento en 2019.	90,000	-
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 2.00 puntos porcentuales con vencimiento en 2019.	49,014	-
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 2.00 puntos porcentuales con vencimiento en 2019.	97,929	-
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 1.70 puntos porcentuales con vencimiento en 2019.	100,000	-
Crédito prendario, que devenga intereses una tasa anual del 9.20%, con vencimiento en 2021.	5,088	6,733
Crédito prendario contratado con Interbanco SA en USD, para la adquisición de 27 cajas a una tasa de LIBOR más 2.00 puntos porcentuales, con vencimiento a 2018.	-	1,171
Línea de crédito, que devenga intereses a una tasa del 8.81%. Con vencimiento en 2020	953	1,901
Crédito simple contratado a una tasa de 10.70% con vencimiento en 2024.	100,344	-
Crédito simple contratado a una tasa de 10.21% con vencimiento en 2023.	195,272	-
Crédito simple a una tasa de 31.32% con vencimiento en 2022.	222	-
Crédito por la adquisición de automóvil utilitario a una tasa de 29% con vencimiento en 2018.	-	17
Crédito prendario contratado a una tasa de 11.0% con vencimiento en 2021.	8,043	9,051
Crédito prendario contratado a una tasa de 10.0% con vencimiento en 2021.	13,741	28,665
Crédito Prendario contratado a una tasa de 11.0% con vencimiento en 2022.	21,394	-
A la hoja siguiente	<u>4,077,104</u>	<u>2,973,614</u>

	2018	2017
De la hoja anterior	4,077,104	2,973,614
Crédito Prendario contratado a una tasa de 11.0% con vencimiento en 2022.	24,573	-
Crédito Prendario contratado a una tasa de 11.0% con vencimiento en 2022.	9,402	-
Crédito simple contratado a una tasa de 16.00% con vencimiento en 2020.	1,778	-
Crédito simple contratado a una tasa de 16.00% con vencimiento en 2020.	1,778	-
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más un margen variable con vencimiento en 2023.	18,214	-
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más un margen variable con vencimiento en 2023.	19,092	-
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más un margen variable con vencimiento en 2023.	19,067	-
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más un margen variable con vencimiento en 2023.	13,642	-
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más un margen variable con vencimiento en 2023.	<u>30,700</u>	<u>-</u>
Intereses devengados por pagar	-	<u>87,026</u>
Total deuda	4,215,350	3,060,640
Vencimientos circulantes	<u>686,477</u>	<u>360,499</u>
Deuda a largo plazo, excluyendo vencimientos Circulantes	<u>\$ 3,528,873</u>	<u>2,700,141</u>

(1) El 9 de mayo de 2018 se realizó la reestructura del saldo de \$2,926,076 del crédito de largo plazo, de los cuales se liquidaron con recursos propios \$926,000 y se reestructuraron \$2,000,000 con una vigencia a 5 años con pago de intereses trimestrales y amortizaciones crecientes. La anterior reestructura no ocasiona la baja de los costos relacionados con el pasivo.

Adicionalmente Grupo Traxión cuenta con una ampliación de la línea de crédito por \$2,500,000, los cuales podrán disponerse durante un período de 18 meses, con la tasa TIIE a 28 días, más un margen que oscilará entre 200 y 315 puntos básicos, y cuyo cálculo trimestral dependerá de la razón de deuda total sobre utilidad antes de costos financieros, impuestos, depreciación y amortización (UAFIDA de los últimos doce meses) del Grupo. Los montos de crédito no dispuestos generan comisiones a razón del 30% del margen aplicable sobre el promedio diario del monto del crédito no dispuesto

	Saldo inicial	Préstamos recibidos	Pagos de principal	Intereses pagados	Total Transacciones en efectivo	Otros costos financieros	Intereses devengados	Adquisición de negocios	Saldo Final
Total deuda	3,060,640	2,292,231	(1,136,750)	(446,016)	3,770,105	-	339,173	106,072	4,215,350

Este crédito (el original y sus disposiciones subsecuentes) establece ciertas obligaciones de hacer y no hacer, entre las cuales se encuentran:

- limitaciones para enajenar sus activos (incluyendo, sin limitación, inmuebles o valores representativos de capital de cualquier subsidiaria o persona).
- limitaciones para participar en adquisiciones, escisiones o fusiones,
- no efectuar reducción del capital social del Grupo,
- mantener asegurada la propiedad y equipo,
- mantener ciertas razones financieras,

- no otorgar cualquier clase de préstamo o crédito, con o sin garantía, salvo por préstamos o créditos entre el Grupo Traxión y las obligadas solidarias.
- no pagar dividendos o realizar distribuciones en efectivo o en especie a sus accionistas,
- no contraer, ni permitir que alguna de sus subsidiarias contraiga, deuda (incluyendo el otorgamiento de gravámenes que la garanticen) por un monto total que implique el incumplimiento de cualquiera de las obligaciones financieras en el contrato y
- no asumir ni garantizar obligaciones de terceros, salvo por las obligaciones creadas al amparo de este contrato.

Asimismo, como se muestra en la nota 7, el Grupo debe reconstruir, mantener y ampliar un fondo de reserva en efectivo conforme lo establece su contrato del crédito.

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, las obligaciones de hacer y no hacer han sido cumplidas.

Información a revelar sobre combinaciones de negocios [bloque de texto]

Adquisiciones de negocios

a)Adquisición de RedPack

El 17 de mayo de 2018, Grupo Traxión llevo a cabo la adquisición del 100% del capital de Redpack. Con la toma de control de Redpack, el Grupo incursionó en el mercado de servicios de mensajería.

Por los siete meses terminados desde la fecha de adquisición al 31 de diciembre de 2018, Redpack contribuyó a los resultados del Grupo con un total de \$532,559 de ingresos y aportó una pérdida neta de \$(36,133).

De haberse producido la adquisición el 1o. de enero de 2018, la Administración estima que los ingresos hubieran sido de \$761,192 mientras que la pérdida del año hubiera ascendido a (\$94,642). Para determinar estas cantidades, la administración asumió que los ajustes al valor razonable que surgieron en la fecha de adquisición hubieran sido los mismos si la adquisición hubiera tenido lugar el 1o. de enero de 2018.

Contraprestación

La contraprestación pagada se integra de la siguiente forma:

Pago en efectivo y deuda	\$ 451,556
	=====

Costos relativos a la adquisición

En el año terminado el 31 de diciembre de 2018, Grupo Traxión incurrió en costos relacionados con la adquisición de Redpack por \$1,978, principalmente relacionados con auditorias de compra, honorarios legales y notariales, los cuales fueron reconocidos en resultados.

Activos y pasivos identificables adquiridos

La asignación del costo de adquisición de Redpack a los activos adquiridos y pasivos asumidos a esa fecha, con base en su valor razonable, se presenta en la hoja siguiente.

	<u>Valor razonable</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 6,214
Cuentas por cobrar	157,607
Otras cuentas por cobrar	93,392
Inventarios	17,403
Pagos anticipados	10,912
Propiedad y equipo	67,043
Intangibles y otros activos	16,883
Intangibles identificados en la adquisición:	
Marca	78,053
Software	23,893
Impuestos a la utilidad diferido	13,936
	<u>485,336</u>
Menos:	
Proveedores	125,151
Acreedores	94,300
Otros impuestos	23,876
Provisiones	57,419
Participación de los trabajadores en la utilidad	3,377
Beneficios a empleados	<u>9,749</u>
	<u>313,872</u>
Activos netos adquiridos	<u>171,464</u>
Contraprestación	<u>451,556</u>
Crédito mercantil	\$ 280,092

b) Adquisición de Bisonte

Grupo Traxión obtuvo todas las aprobaciones regulatorias necesarias para la adquisición de Potencia Logística Potosina, S. A. P. I. de C. V. y su subsidiaria Autotransportes el Bisonte, S. A. de C. V. (en adelante conjuntamente se les denomina "Bisonte"), empresas de servicios de carga refrigerada, especializada, transporte de materiales, así como de servicios integrales de logística, carga dedicada e intermodal. Esta adquisición estratégica se llevó a cabo el pasado 2 de octubre de 2018, con la cual, el Grupo expande su oferta hacia los segmentos de carga refrigerada y transporte de materiales, complementando su portafolio de servicios, y consolidando otras operaciones de carga dedicada, intermodal y especializada.

Contraprestación contingente.

Se reconoce como un pasivo por el precio adicional que Grupo Traxión acordó pagar a los antiguos accionistas por la adquisición de "Bisonte" derivado de su adquisición conforme a lo establecido en el contrato de compraventa de fecha 24 de agosto de 2018. Esta contraprestación contingente se determina con base en el cumplimiento de las condiciones previstas en el contrato de compraventa (con base en la utilidad antes de impuestos, depreciación, amortización e intereses de generado durante 2018 por la adquirida y está limitada hasta por una cantidad de \$180,000, en caso de ejercerse la contraprestación contingente, esta será liquidada conforme a lo que se estableció en el contrato.

Por los tres meses terminados desde la fecha de adquisición al 31 de diciembre de 2018, Bisonte contribuyó a los resultados del Grupo con un total de \$306,905 de ingresos y aportó una utilidad neta de \$22,740. De haberse producido la adquisición el 1o. de enero de 2018, la administración estima que los ingresos consolidados hubieran sido de \$1,109,674, mientras que la pérdida consolidada del año hubiera ascendido a (\$22,815). Para determinar estas cantidades, la administración asumió que los ajustes al valor razonable que surgieron en la fecha de adquisición hubieran sido los mismos si la adquisición hubiera tenido lugar el 1o. de enero de 2018.

Contraprestación

La contraprestación pagada se integra de la siguiente forma:

Pago en efectivo y deuda	\$	<u>978,900</u>
--------------------------	----	----------------

Costos relativos a la adquisición

En el año terminado el 31 de diciembre de 2018, Grupo Traxión incurrió en costos relacionados con la adquisición de Bisonte por \$11,400, principalmente relacionados con auditorías de compra, honorarios legales y notariales, los cuales fueron reconocidos en resultados.

Activos y pasivos identificables adquiridos

La asignación del costo de adquisición de Bisonte a los activos adquiridos y pasivos asumidos a esa fecha, con base en su valor razonable, se presenta en la hoja siguiente:

	<u>Valor razonable</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 37,636
Cuentas por cobrar	152,666
Otras cuentas por cobrar	46,969
Inventarios	6,276
Pagos anticipados	9,074
Propiedad y equipo	875,616
Intangibles y otros activos	18,123
Intangibles identificados en la adquisición:	
Marca	<u>111,715</u>
	<u>1,258,075</u>
Menos:	
Proveedores	84,681
Acreeedores	13,400
Vencimientos circulantes de la deuda a largo plazo	5,358
Vencimientos circulantes de arrendamientos capitalizables	14,525
Otros impuestos por pagar	40,464
Provisiones	55,351
Anticipo de clientes	55
Deuda a largo plazo	100,714
Arrendamiento capitalizable a largo plazo	176,665
Beneficios a empleado	13,269
Impuestos diferidos	<u>233,749</u>
	738,231
Activos netos adquiridos	<u>519,844</u>
Contraprestación contingente	180,000
Contraprestación	978,900
Crédito mercantil	\$ <u>639,056</u>

c) Adquisición de Roncalli

El 24 de octubre 2018, el Grupo realizó una compra de activos a Transportes Roncalli Lolek, S.A. de C. V. una empresa regional de transporte refrigerado basada en el Bajío. Dichos activos incluyen activos tangibles e intangibles que constituyen una adquisición de un Negocio. Los activos tangibles adquiridos corresponden a una flota de 76 tractocamiones y 108 cajas refrigeradas. Los activos intangibles reconocen la relación con clientes.

Con la toma de control de los activos adquiridos, se incursionó en el mercado de carga especializada- refrigerada.

Por los dos meses terminados el 31 de diciembre de 2018, los activos de Roncalli adquiridos contribuyeron a los resultados del Grupo con un total de \$17,503 de ingresos y aportó una utilidad neta de \$146. De haberse producido la adquisición el 1o. de enero de 2018, la administración estima que los ingresos por este negocio hubieran aumentado los ingresos del Grupo en \$169,627 mientras que la utilidad sería de \$17,080. Para determinar estas cantidades, la administración asumió que los ajustes al valor razonable que surgieron en la fecha de adquisición hubieran sido los mismos si la adquisición hubiera tenido lugar el 1o. de enero de 2018.

Contraprestación

La contraprestación pagada se integra de la siguiente forma:

Pago en efectivo y deuda \$ 295,000

Costos relativos a la adquisición

Al 31 de diciembre 2018, EGOBA incurrió en costos relacionados con la adquisición de este negocio por \$ 150, principalmente relacionados con auditorías de compra, honorarios legales y notariales, los cuales fueron reconocidos en resultados.

Activos y pasivos identificables adquiridos

La asignación del costo de adquisición a los activos adquiridos y pasivos asumidos a esa fecha, con base en su valor razonable, se presenta en la hoja siguiente:

	<u>Valor razonable</u>
Total activo antes del crédito mercantil (1)	\$ 295,000
Total Pasivo (1)	-
Activos netos adquiridos(1)	295,000
Contraprestación pagada y por pagar(2)	295,000
Crédito mercantil	\$ -

(1)La administración de EGOBA se encuentra determinando las cifras finales correspondientes a los valores razonables de Activos y pasivos identificables adquiridos.

(2)Cantidad pagada \$ 227,500 y pendiente de pago \$ 67,500

Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

Efectivo y equivalentes de efectivo-

El efectivo y equivalentes de efectivo se integra como se muestra a continuación:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Caja y fondo fijo	\$ 2,290	1,714
Inversiones disponibles a la vista	223,304	3,052,028
Bancos	210,608	128,228
Efectivo restringido (1)	<u>64,928</u>	<u>90,192</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 501,130	3,272,162

(1)Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, el Grupo presenta efectivo restringido por \$64,928 y \$90,192, respectivamente. De conformidad con las obligaciones de hacer y no hacer que el Grupo tiene en relación

con su principal crédito bancario, se debe de reconstruir, mantener y ampliar un fondo de reserva en efectivo (efectivo restringido), únicamente cuando se cumplen ciertas condiciones.

Información a revelar sobre cambios en las políticas contables [bloque de texto]

El Grupo ha aplicado inicialmente el NIIF 15 e NIIF 9 a partir del 1º de enero de 2018. Algunas otras nuevas normas también entraron en vigencia a partir de esta misma fecha, pero no tienen un efecto significativo sobre los estados financieros del Grupo.

Debido a los métodos de transición escogidos por el Grupo al aplicar estas normas, la información comparativa incluida en estos estados financieros no ha sido reexpresada para reflejar los requerimientos de las nuevas normas.

El efecto de la aplicación inicial de estas normas se atribuye principalmente a lo siguiente:

- reconocimiento de la estimación de cuentas de cobro dudoso conforme a la tasa de perdida esperada sobre las cuentas por cobrar comerciales y
- reconocimiento y valuación de instrumentos financieros derivados bajo la designación de cobertura contable y medición de la efectividad de la cobertura.

(i)NIIF 9 - Instrumentos Financieros

Esta norma establece los requerimientos para el reconocimiento y la medición de los activos financieros, los pasivos financieros y algunos contratos de compra o venta de partidas no financieras. Esta norma reemplaza la Norma NIC 39 Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición.

Clasificación y medición

Este NIIF 9 incluye tres categorías de clasificación principales para los activos financieros: medidos al costo amortizado, al valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRCORI) y al valor razonable con cambios en resultados (VRCR). La clasificación de los activos financieros bajo este NIIF, por lo general se basa en el modelo de negocios en el que un activo financiero es gestionado y en sus características de flujo contractual. Con este NIIF se eliminan las categorías previas de la NIC 39. Bajo la norma NIIF 9, los derivados incorporados en contratos en los que el principal es un activo financiero dentro del alcance de la norma nunca se separan. En cambio, se evalúa la clasificación del instrumento financiero híbrido tomado como un todo.

La norma NIIF 9 en gran medida conserva los requerimientos existentes de la NIC 39 para la clasificación y medida de los pasivos financieros.

La adopción de la NIIF 9 no ha tenido un efecto significativo sobre las políticas contables del Grupo relacionadas con los pasivos financieros y los instrumentos financieros derivados (con excepción de los derivados que se usan como instrumentos de cobertura con los que anteriormente el Grupo no contaba).

Deterioro de instrumentos financieros por cobrar

El NIIF 9 reemplaza el modelo de “pérdida incurrida” de la NIC 39 por un modelo de “pérdida crediticia esperada”. El nuevo modelo de deterioro aplica a los activos financieros medidos a costo amortizado.

Bajo este NIIF, las pérdidas crediticias se reconocen antes que bajo la Norma NIC 39.

Adicionalmente el nuevo modelo aplicado por el Grupo, requiere el análisis del comportamiento histórico de los clientes, de la antigüedad de saldos y de la recuperación para obtener los parámetros de probabilidad de incumplimiento y la severidad de la pérdida para cada una de las carteras.

Las provisiones se calcularon de acuerdo con lo siguiente:

La tasa de pérdida aplicable para cada segmento de las cuentas por cobrar se determinó con base a los criterios de nivel de riesgo asignados para cada uno de ellos. Las compañías del Grupo cuentan con criterios de niveles de riesgo distintos entre ellas, por lo que las tasas de pérdida se distribuyen de la siguiente manera:

Cuentas por cobrar (1): 0.0042% al 3.0915%

Cuentas por cobrar irrecuperables: 100%

(1)Rango de tasa de pérdida ponderada al 31 de diciembre de 2018.

La aplicación de los requerimientos de deterioro de este nuevo NIIF 9 al 1o. de enero de 2018 resulta en una provisión adicional para deterioro de la siguiente manera.

Así mismo el impacto neto total de la adopción del NIIF 9 reconocido al 1o. de enero de 2018 en comparación con la metodología bajo NIC 39 fue \$65,755, afectando el capital contable (resultados acumulados). Este impacto se integró por el incremento a la estimación por deterioro por \$93,936 y su respectivo efecto en el impuesto diferido activo por (\$28,181).

Cabe señalar que el cambio en provisiones y aplicaciones reconocidas por el período de doce meses terminado el 31 de diciembre de 2018 se debe principalmente al cambio en la norma, no a un cambio en el comportamiento de la cartera.

Contabilidad de coberturas

El Grupo ha escogido adoptar el nuevo modelo de contabilidad de coberturas del NIIF 9, con esta adopción se decidió utilizar un enfoque prospectivo en relación con clasificación, medición, deterioro y contabilidad de coberturas, por lo que la información al 31 de diciembre de 2017 no fue modificada.

El Grupo ha designado y documentado los instrumentos financieros derivados que ha contratado en el período de doce meses terminado el 31 de diciembre de 2018 bajo la contabilidad de coberturas por lo que, conforme a lo establecido en la NIIF 9, el nuevo modelo que requiere que el Grupo se asegure que las relaciones de contabilidad de coberturas existentes y a designar, estén alineadas con sus objetivos y estrategia de gestión de riesgos financieros, y que aplique un enfoque más cualitativo y orientado al futuro para evaluar la ineffectividad de las relaciones de cobertura.

El Grupo usa contratos del tipo: swaps de tasa de interés para cubrir la variabilidad en los flujos de efectivo derivados de cambios en las tasas de interés relacionados con su principal deuda bancaria. El valor razonable de los instrumentos derivados de cobertura se registra en el estado de situación financiera como un activo o pasivo, según corresponda. La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los instrumentos de cobertura se acumula en una cuenta por separado, en Otros Resultados Integrales (ORI) y únicamente cuando se presenten ineffectividades o existan intereses devengados serán llevados al RIF.

(ii)NIIF 15 Ingresos

La Norma NIIF 15 establece un marco conceptual completo para determinar si deben reconocerse ingresos de actividades ordinarias, cuándo se reconocen y en qué monto. La NIIF 15 reemplazó a la NIC 18 "Ingresos de Actividades Ordinarias" la NIC 11 "Contratos de Construcción" y las interpretaciones relacionadas.

Bajo este NIIF 15, los ingresos se reconocen cuando el cliente obtenga el control de los bienes o servicios. La determinación de la oportunidad de la transferencia del control - en un momento determinado o a lo largo del tiempo - requiere juicio.

El Grupo ha adoptado esta norma usando el método del efecto acumulado (sin soluciones prácticas), reconociendo el efecto de la aplicación inicial de esta norma en la fecha de aplicación inicial (es decir, el 1 de enero de 2018). En consecuencia, la información presentada para 2017 no ha sido reexpresada - es decir, está presentada, como fue informada previamente, bajo las Normas NIC 18, NIC 11 y las interpretaciones relacionadas. Adicionalmente, los requerimientos de revelación de la Norma NIIF 15 por lo general no han sido aplicados a la información comparativa.

No hubo impacto material de la adopción del NIIF 15 sobre el estado de situación financiera del Grupo al 31 de diciembre de 2018 y su estado del resultado del período y otro resultado integral por el año terminado en esa fecha para cada una de las partidas afectadas.

Grupo Traxión ofrece principalmente servicios de transporte terrestre de carga y logística (nacional e internacional) así como servicios de transporte de personas. A continuación, se detalla una descripción de los servicios principales a través de las cuales el Grupo genera ingresos provenientes de contratos con clientes:

a) Autotransporte de carga y logística

(i) Ingresos por fletes

Se prestan principalmente servicios por: a) transportación de bienes y mercancías a destinos nacionales e internacionales (principalmente en Estados Unidos), b) mudanza doméstica e internacional, c) "less than truckload" (carga consolidada), servicios de última milla y d) servicio carga intermodal. Los ingresos se reconocen conforme se prestan los servicios.

(ii) Servicios de logística

Se prestan principalmente servicios por: almacenaje empaquetado, etiquetado, distribución, transporte y servicios de corretaje (brokerage).

b) Servicios de transporte de personas.

Se prestan principalmente servicios por transporte de: a) personal, b) escolar y c) transporte turístico. El plazo promedio de crédito otorgado a los clientes oscila entre 30-120 días.

Política contable de reconocimiento de ingresos aplicable a partir del 1 de enero de 2018

Con la entrada en vigor de la NIIF 15, los ingresos provenientes de los servicios que presta el Grupo se reconocen con base en un modelo de cinco pasos establecido en la norma. Los contratos con clientes, generalmente, incluyen una obligación de desempeño que surge cuando se recibe una orden de servicios, por lo anterior no es necesario asignar el precio de la transacción en diferentes obligaciones de desempeño. El reconocimiento del ingreso puede ser a) en un punto en el tiempo o b) a lo largo del tiempo, dependiendo del tipo de servicio, cuando se transfiere el control sobre el servicio a un cliente, en la medida que es probable que los beneficios económicos fluyan hacia el grupo y si es posible medir de forma confiable los ingresos y costos, en caso de que los haya.

Reconocimiento de ingreso hasta antes del 1 de enero de 2018

La administración del Grupo determinó que el impacto en la política contable de ingresos con la entrada en vigor de la NIIF 15 no fue significativo.

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, los activos relacionados con ingresos por contratos con clientes, están incluidos principalmente en las cuentas por cobrar (neto) y ascienden a \$2,003,735 y \$1,412,940, respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, los pasivos del contrato relacionados con ingresos por contratos con clientes ascienden a \$83,562 y \$ 48,502, respectivamente y se integran por anticipos de clientes recibidos por los servicios que presta el Grupo por los cuales el ingreso se reconoce a lo largo del tiempo y, por ende existe una obligación a futuro de transferir el control sobre los servicios. Este importe se reconocerá como ingreso durante 2019.

(iii) Pronunciamientos normativos no adoptados

Las siguientes normas nuevas o sus modificaciones no han sido aplicadas anticipadamente por el Grupo en la preparación de estos estados financieros consolidados auditados.

NIIF 16 – Arrendamientos

Fecha de vigencia: 1o. de enero de 2019

Esta norma introduce un modelo de contabilidad único de arrendamientos para los arrendatarios, donde se reconoce un activo de derecho de uso que representa su derecho a utilizar el activo subyacente y un pasivo de arrendamiento que representa su obligación de hacer pagos de arrendamiento. Existen exenciones opcionales para arrendamientos a corto plazo y arrendamientos de artículos de bajo valor. La contabilidad de los arrendadores sigue siendo similar a la norma actual, es decir, los arrendadores siguen clasificando los arrendamientos como arrendamientos operativos o financieros.

Al 31 de diciembre de 2018, el Grupo ha evaluado el impacto por la aplicación inicial de esta NIIF, como se describe a continuación.

El Grupo reconocerá nuevos activos y pasivos principalmente por sus arrendamientos operativos de bodegas e instalaciones de puntos de venta al público en general relacionados con los servicios de mensajería y paquetería y otros tipos de activos. La naturaleza de los gastos relacionados con esos arrendamientos ahora cambiará porque el Grupo reconocerá un cargo por depreciación por activos por derecho de uso y gasto por interés sobre pasivos por arrendamiento.

Anteriormente, el Grupo reconocía el gasto por arrendamiento operacional sobre una base lineal durante el plazo del arrendamiento, y reconocía activos y pasivos solo en la medida que existía una diferencia temporal entre los pagos por arrendamiento reales y el gasto reconocido.

La administración del Grupo se encuentra determinando las cifras finales correspondientes a los valores de activos y pasivos por derechos de uso de bienes en arrendamiento que se reconocerán efectivas al 1º de enero de 2019. El monto de dicho efecto se estima entre \$350,000 - \$450,000.

El Grupo no espera que la adopción del NIIF 16 afecte su capacidad para cumplir con sus obligaciones de hacer y no hacer relativas a las razones financieras de apalancamiento.

ii. Transición

El Grupo empezará a aplicar el NIIF 16 inicialmente el 1 de enero de 2019, usando el enfoque retrospectivo modificado. En consecuencia, el efecto acumulado de esta adopción se reconocerá como ajuste al saldo inicial de los resultados

acumulados al 1 de enero de 2019, sin reexpresar la información comparativa. Asimismo, se aplicará la solución práctica para adoptar la definición de arrendamiento en el momento de la transición. Esto significa que aplicará el NIIF 16 a todos los contratos suscritos antes del 1 de enero de 2019 e identificados como arrendamientos en conformidad con las Normas NIC 17 y CINIIF 4.

Otras normas

No se espera que las siguientes normas e interpretaciones modificadas tengan un impacto significativo sobre los estados financieros consolidados del Grupo.

- CINIIF 23 Incertidumbre sobre Tratamientos de Impuesto a las Ganancias.
- Características de Pago Anticipado con Compensación Negativa (Modificaciones a la Norma NIIF 9).
- Modificación, Reducción o Liquidación de un Plan (Modificaciones a la Norma NIC 19).
- Mejoras Anuales a las Normas NIIF, Ciclo 2015-2017 - diversas normas.
- Modificaciones a Referencias al Marco Conceptual en las Normas NIIF.

Información a revelar sobre pasivos contingentes [bloque de texto]

Pasivos contingentes

a) Seguros

El Grupo tiene contratadas coberturas de seguros por daños a terceros para sus tracto-camiones, así como diferentes coberturas de riesgos como las de responsabilidad civil, seguro de gastos médicos mayores y seguros de vida, principalmente. La administración de riesgos del Grupo considera realizar evaluaciones de riesgos contra las coberturas de manera periódica con la finalidad de mantener un nivel de exposición a riesgos aceptable cuyo impacto no tenga un efecto adverso en las operaciones del Grupo.

b) Litigios

El Grupo se encuentra involucrado en varios juicios y reclamaciones, derivados del curso normal de sus operaciones, que se espera no tengan un efecto importante en su situación financiera y resultados de operación futuros.

c) Beneficios a los empleados

Existe un pasivo contingente derivado de los beneficios a los empleados, que se menciona en la nota 4(i).

d) Contingencias fiscales

De acuerdo con la legislación fiscal vigente, las autoridades tienen la facultad de revisar hasta los cinco ejercicios fiscales anteriores a la última declaración del impuesto sobre la renta presentada.

De acuerdo con la Ley del ISR, las empresas que realicen operaciones con partes relacionadas están sujetas a limitaciones y obligaciones fiscales, en cuanto a la determinación de los precios pactados, ya que éstos deberán ser equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.

En caso de que las autoridades fiscales revisaran los precios y rechazaran los montos determinados, podrían exigir, además del cobro del impuesto y accesorios que correspondan (actualización y recargos), multas sobre las contribuciones omitidas, las cuales podrían llegar a ser hasta de 100% sobre el monto actualizado de las contribuciones.

Información a revelar sobre costos de ventas [bloque de texto]

Costos totales

	<u>31 de diciembre de</u>	
	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Diésel y gasolina (1)	\$ 1,732,721	1,285,309
Costo laboral	1,703,908	1,298,377
Depreciación y amortización	565,001	421,305
Autopistas (2)	432,198	374,876
Mantenimiento unidades	413,046	352,399
Costos fijos	326,391	215,162
Arrendamientos	261,243	212,505
Transporte, fletes, maniobras y gastos en trayecto	255,317	161,562
Costo obligaciones laborales	205,321	143,216
Servicio de logística	178,214	105,605
Seguros	117,741	83,032
Otros	<u>395,740</u>	<u>382,745</u>
	\$ 6,586,841	5,036,093

(1) Incluyen \$(483,093) y \$(388,960) por estímulo fiscal para IEPS al 31 de diciembre de 2018 y 2017.

(2) Incluyen \$(42,111) y \$(40,440) por estímulos fiscales por autopistas al 31 de diciembre de 2018 y 2017.

Información a revelar sobre riesgo de crédito [bloque de texto]

Riesgo de crédito

El riesgo de crédito representa el riesgo de pérdida financiera que enfrenta el Grupo, si un cliente o contraparte de un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de las cuentas por cobrar y los instrumentos de inversión con los que cuenta el Grupo.

El importe en libros de los activos financieros representa la máxima exposición al riesgo de crédito.

Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar

La exposición del Grupo al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente. No obstante, la Administración también considera la demografía de la base de clientes del Grupo, que incluye el riesgo de incumplimiento de la industria en que operan los clientes, ya que estos factores pueden influir en el riesgo de crédito. Los ingresos del Grupo se atribuyen a operaciones de venta con diferentes clientes. A la fecha de estos estados financieros consolidados no existe una concentración importante de ventas y cuentas por cobrar en un solo cliente.

La Administración ha implementado una política crediticia bajo la cual cada nuevo cliente es analizado individualmente en cuanto a su solvencia antes de ofrecerle los términos y condiciones estándar de pago y entrega. La revisión del Grupo incluye valoraciones externas, cuando éstas son disponibles; y en algunos casos, referencias bancarias. Para cada cliente se establecen días de crédito y en los casos aplicables límites de compra, que representan el monto abierto máximo; estos límites se revisan semestralmente. Los clientes que no satisfacen las referencias de crédito sólo pueden llevar a cabo operaciones con el Grupo, mediante pago anticipado.

Al monitorear el riesgo de crédito de clientes, éstos son agrupados de acuerdo con sus características crediticias, que incluyen localidad geográfica, industria, antigüedad, etc.

Inversiones

El Grupo limita su exposición al riesgo de crédito invirtiendo únicamente en valores líquidos en instituciones financieras sólidas por lo que no anticipa que alguna contraparte incumpla sus obligaciones.

Derivados

El Grupo tiene como política contratar instrumentos financieros derivados únicamente para cubrir la exposición de riesgos. Actualmente se mantienen instrumentos financieros derivados para cubrir el riesgo de tasa de interés del principal crédito del Grupo y han sido formalmente reconocidos como de cobertura a partir del 1º de enero de 2018, por lo que su reconocimiento inicial es a valor razonable; cualquier costo de transacción directamente atribuible es reconocido en resultados cuando se incurre. Las mediciones subsecuentes son valorizadas a su valor razonable, y sus cambios se reconocen en otros resultados integrales.

Exposición al riesgo crediticio

El valor en libros de los activos financieros representa la máxima exposición crediticia y se indica a continuación:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo (1)	\$ 501,130	3,272,162
Cuentas por cobrar, neto	2,003,735	1,412,940
Partes relacionadas	21,756	50,081
Otras cuentas por cobrar, neto	968,686	658,715
	<u>\$ 3,495,307</u>	<u>5,393,898</u>

(1)El saldo de la cuenta de efectivo y equivalentes de efectivo al 31 de diciembre de 2017 considera los recursos de la colocación disponibles sobre los cuales, la Administración ha tomado decisiones de inversión temporal con disponibilidad diaria.

Pérdidas por deterioro

En la siguiente hoja, se incluye la clasificación de las cuentas por cobrar a clientes según la antigüedad a la fecha del estado de situación financiera:

	<u>2018</u>		<u>2017</u>	
	<u>Bruto</u>	<u>Deterioro</u>	<u>Bruto</u>	<u>Deterioro</u>
Al corriente	\$ 1,445,807	-	751,722	-
Vencido 0 a 90 días	491,596	-	476,207	-
Vencido de 91 a 120 días	11,905	-	43,723	-
Vencido a más de 121 días	<u>147,345</u>	<u>(92,918)</u>	<u>194,673</u>	<u>(53,385)</u>
	<u>\$ 2,096,653</u>	<u>(92,918)</u>	<u>1,466,325</u>	<u>(53,385)</u>

Derivado de la adopción de NIIF 9, se modificó la gestión de riesgos al establecer el modelo de pérdida crediticia esperada para las cuentas por cobrar comerciales, basado en el análisis del comportamiento histórico de los clientes y de la antigüedad de saldos para obtener la probabilidad de pago, la probabilidad de incumplimiento y la severidad de la pérdida.

El Grupo determinó sus provisiones considerando los criterios de nivel de riesgo asignados para cada empresa o grupo de empresas y aplicando la tasa de pérdida que le corresponde, la cual se distribuye en rangos de 0.0003% al 3.325% para cuentas por cobrar al corriente y 100% para cuentas por cobrar irre recuperables.

El movimiento en la estimación para saldos de cobro dudoso se muestra en la siguiente hoja:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Saldo al inicio del ejercicio	\$ 53,385	109,728
Efecto inicial de NIIF 9	93,936	-
Incremento	39,029	36,789
Aplicaciones	<u>(93,432)</u>	<u>(93,132)</u>
Saldo al final del ejercicio	<u>\$ 92,918</u>	<u>53,385</u>

Información a revelar sobre instrumentos de deuda [bloque de texto]

El perfil de tasa de interés al 31 de diciembre de 2018 y 2017, de los instrumentos financieros que devengan intereses, fue como se muestra a continuación:

	31 de diciembre	
	2018	2017
Instrumentos a tasa fija:		
Pasivos financieros	\$ 1,025,488	483,250
	=====	=====
Instrumentos a tasa variable:		
Pasivos financieros	\$ 3,832,761	2,926,076
	=====	=====

Información a revelar sobre impuestos diferidos [bloque de texto]

Activos y pasivos por impuestos diferidos-

a) Activos y (pasivos) por impuesto diferidos reconocidos-

	2018	2017
Cuentas por cobrar y estimación cobro dudoso	(301,364)	(159,465)
Otras cuentas por cobrar	(36,433)	(3,147)
Inventarios	480	(2,041)
Comisiones por amortizar	25,413	21,302
Pagos anticipados	3,288	(36,825)
Propiedades y equipo	(401,962)	(315,296)
Pérdidas fiscales por amortizar	353,353	325,737
Activos intangibles	(532,139)	(462,707)
Otros activos	15,167	601
Anticipo de clients	2,571	1
Comisiones pagadas por anticipados	(21,931)	(16,177)
Proveedores	192,295	106,067
Participación a los trabajadores en la utilidad	8,598	9,190
Pasivos acumulados	-	14,406
Provisiones	73,348	34,888
Obligaciones laborales	5,715	6,767
Otros pasivos	8,445	-
	(605,156)	(476,699)
	=====	=====

b) Movimientos en las diferencias temporales durante los ejercicios-

	2017	Reconocido en resultados	Adquisición negocios	Otro de resultado integral	2018
Cuentas por cobrar y estimación de cobro dudoso	(159,465)	(141,899)			(301,364)
Otras cuentas por cobrar	(3,147)	(33,286)			(36,433)
Inventarios	(2,041)	2,521			480
Comisiones por amortizar	21,302	4,111			25,413
Pagos anticipados	(36,825)	40,113			3,288
Propiedades y equipo	(315,296)	46,907	(133,573)		(401,962)
Pérdidas fiscales por amortizar	325,737	27,616			353,353
Activos intangibles	(462,707)	(69,432)			(532,139)
Otros activos	601	26,926		(12,360)	15,167
Anticipo de clientes	1	2,570			2,571
Comisiones pagadas por anticipados	(16,177)	(5,754)			(21,931)
Proveedores	106,067	86,228			192,295
Participación a los trabajadores en la utilidad	9,190	(592)			8,598
Pasivos acumulados	14,406	(14,406)			-
Provisiones	34,888	38,460			73,348
Obligaciones laborales	6,767	(1,052)			5,715
Otros pasivos	-	8,448			8,448
	(476,699)	17,479	(133,573)	(12,360)	(605,156)

	2016	Reconocido en resultados	Otro resultado integral	2017
Cuentas por cobrar y estimación de cobro dudoso	\$ (117,961)	(41,504)	-	(159,465)
Otras cuentas por cobrar	(12,459)	9,312	-	(3,147)
Inventarios	(1,970)	(71)	-	(2,041)
Comisiones por amortizar	-	21,302	-	21,302
Pagos anticipados	(24,763)	(12,062)	-	(36,825)
Propiedades y equipo	(490,554)	175,258	-	(315,296)
Pérdidas fiscales por amortizar	209,560	116,177	-	325,737
Costos de contratación de deuda	(1,826)	1,826	-	-
Activos intangibles	(322,665)	(140,042)	-	(462,707)
Otros activos	18,466	(17,865)	-	601
Comisiones pagadas por anticipado	-	(16,177)	-	(16,177)
Proveedores	129,836	(23,769)	-	106,067
Participación a los trabajadores en la utilidad	9,108	82	-	9,190
Pasivos acumulados	(330)	14,736	-	14,406
Provisiones	17,618	(5,567)	22,837	34,888
Créditos fiscales	1,261	(1,261)	-	-
Anticipo de clientes	(2,344)	2,345	-	1
Obligaciones laborales	11,854	(4,992)	(95)	6,767
	\$ (577,169)	77,728	22,742	(476,699)

Para evaluar la recuperación de los activos por impuestos a la utilidad diferidos, la Administración considera la probabilidad de que una parte o el total de ellos no se recuperen.

La realización final de los activos por impuestos a la utilidad diferidos depende de la generación de utilidades gravables en los periodos en que serán deducibles las diferencias temporales.

Al llevar a cabo esta evaluación, la Administración considera la reversión esperada de los pasivos por impuestos diferidos, las utilidades gravables proyectadas y las estrategias de planeación. Ciertos activos por impuestos diferidos no han sido reconocidos con respecto a pérdidas fiscales, debido a que es probable que no se tengan las utilidades fiscales suficientes para aplicar dichas pérdidas.

Al 31 de diciembre de 2018, el monto de las pérdidas fiscales es de \$1'896,724 con un impacto potencial en impuestos de \$569,017 y su fecha de expiración tiene un rango que va del año 2018 al 2028.

Información a revelar sobre instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

Derivados con fines de cobertura.

El Grupo ha implementado una política de uso de instrumentos financieros derivados, en donde se establece que el objetivo de la estrategia de contratación de dichos instrumentos consiste en minimizar la exposición a los riesgos financieros de los activos y pasivos, atribuibles a los movimientos de diversas variables macroeconómicas. Esta contratación se realiza exclusivamente para fines de cobertura de riesgo y no para fines especulativos.

Con la adopción del NIIF 9, el Grupo evalúa las relaciones de cobertura aplicando el concepto de términos críticos (NIIF 9 párrafo B.6.4.14), debido a que las características de la posición primaria (Crédito simple sindicado, (disposición inicial) y una disposición subsecuente) y los instrumentos financieros derivados (swaps), han sido contratados con la misma contraparte con la que se tiene el crédito, por tanto se encuentran alineados tanto en monto, tasa de referencia, periodicidad y calendario de pagos.

Información a revelar sobre ganancias por acción [bloque de texto]

Utilidad por acción

La utilidad básica por acción por los periodos de 12 meses que terminaron el 31 de diciembre de 2018 y al 31 de diciembre de 2017, fue por \$ 0.815 pesos y \$ 0.925 pesos, respectivamente.

El cálculo al 31 de diciembre de 2018 se basó en la utilidad atribuible a los accionistas ordinarios por la cantidad de \$ 442,261 pesos y el número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación de 542,523,447 acciones. El promedio ponderado de acciones ordinarias se determinó considerando, las recompras de acciones del período con base diaria.

El cálculo al 31 de diciembre de 2017 se basó en la utilidad atribuible a los accionistas ordinarios por la cantidad de \$ 336,949 pesos y el número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación de 364,130,435 acciones.

El Grupo no tiene acciones ordinarias con efectos potenciales dilusivos.

Información a revelar sobre el efecto de las variaciones en las tasas de cambio de la moneda extranjera [bloque de texto]

Riesgo cambiario-

Exposición a los riesgos cambiarios -

Los intereses sobre préstamos se denominan en la moneda que concuerdan con los flujos de efectivo que generan las operaciones subyacentes del Grupo, principalmente peso mexicano. Esto ofrece una cobertura económica y consecuentemente no se celebran contratos derivados.

A continuación, se presenta la exposición del Grupo a los riesgos cambiarios, con montos en miles de dólares americanos:

		<u>2018</u>	<u>2017</u>
Activos netos (1)	\$	13,972	92,040
Pasivos netos		<u>(3,743)</u>	<u>(666)</u>
Posición activa, neta	\$	<u>10,229</u>	<u>91,374</u>

Los siguientes tipos de cambio al cierre y tipo de cambio promedio han sido aplicados en la preparación de estos estados financieros consolidados auditados:

		<u>Promedio</u>	
		<u>2018</u>	<u>2017</u>
Dólar americano	\$	<u>19.23</u>	<u>18.91</u>
		=====	=====
		<u>Cierre de diciembre</u>	
		<u>2018</u>	<u>2017</u>
Dólar americano	\$	<u>19.65</u>	<u>19.73</u>
		=====	=====

Análisis de sensibilidad-

Un fortalecimiento del dólar americano frente al peso mexicano hubiera incrementado el capital y los resultados del período en los montos que se muestran más adelante. Este análisis se basa en las variaciones del tipo de cambio de divisas que el Grupo considera serán razonablemente posibles al cierre del período de los estados financieros consolidados.

El análisis supone que todas las demás variables, especialmente las tasas de interés permanecen constantes.

		<u>Resultados</u>	
		<u>2018</u>	<u>2017</u>
Dólar (10% variación)	\$	<u>92,535</u>	<u>250,818</u>
		=====	=====

El fortalecimiento del dólar americano frente al peso mexicano al 31 de diciembre de 2018 habría tenido el mismo efecto, pero opuesto, en las monedas anteriores, en la cantidad que se muestra, sobre la base de que las demás variables permanecen constantes.

Información a revelar sobre beneficios a los empleados [bloque de texto]

Beneficios a empleados

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Valor presente de las obligaciones sin fondear	60,886	40,880
Pasivo reconocido de obligaciones por beneficios definidos	<u>60,886</u>	<u>40,880</u>

Movimientos en el valor presente de las obligaciones por beneficios definidos ("OBD")

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
OBD al 1o. de enero	\$ 40,880	37,512
Adquisición de negocios (ver nota 29)	23,018	-
Costo laboral del servicio actual	6,449	9,155
Costo financiero	1,360	1,527
(Ganancias) pérdidas actuariales	(5,490)	(317)
Pagos durante el periodo	<u>(5,331)</u>	<u>(6,997)</u>
OBD al 31 de diciembre	\$ <u>60,886</u>	<u>40,880</u>

Gasto reconocido en resultados

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Costo laboral del servicio actual	\$ 6,449	9,155
Costo financiero	<u>1,360</u>	<u>1,527</u>
	\$ 7,809	10,682

Pérdidas actuariales reconocidas en la cuenta de utilidad integral-

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Monto acumulado al 1o. de enero	\$ 2,646	2,868
Reconocidas durante el ejercicio	(5,490)	(317)
Impuesto a la utilidad diferido	<u>1,620</u>	<u>95</u>
Monto acumulado al 31 de diciembre	\$ <u>1,224</u>	<u>2,646</u>

Supuestos actuariales

Los supuestos actuariales a las fechas de los estados financieros consolidados se muestran en la siguiente hoja.

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Tasa de descuento	9.16% a 9.50%	4.66% a 7.80%
Incremento de salarios	4.09% a 5.50%	2.91% a 6.50%
Incremento de salario mínimo	4.00% a 4.50%	2.35% a 6.50%
Tasa de inflación	4.28%	6.67%

Los supuestos sobre mortalidad futura se basan en estadísticas publicadas y en tablas de mortalidad. En la actualidad, la edad de retiro en México es de 65 años.

El cálculo de la obligación por beneficios definidos es sensible a los supuestos de mortalidad que se indicaron anteriormente.

Análisis de sensibilidad-

Las variaciones razonablemente posibles, en uno de los supuestos actuariales más significativos, y asumiendo que el resto de las variables hubieran permanecido constantes, habrían afectado las obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2018 y 2017 en las cantidades que se muestran a continuación.

		<u>Incremento</u>	<u>Disminución</u>
<u>2018</u>			
Tasa de descuento (1% variación)	\$	(2,264)	2,542
		=====	=====
<u>2017</u>			
Tasa de descuento (1% variación)	\$	(1,621)	1,814
		=====	=====

Información a revelar sobre los segmentos de operación de la entidad [bloque de texto]

Información por segmentos

a) Bases de segmentación

El Grupo cuenta con dos segmentos operativos, los cuales se clasifican por tipo de servicio y debido a la similitud de sus características económicas:

- Transporte de carga y
- Transporte de personas.

El segmento de Transporte de carga integra los servicios de transporte de carga dedicado, consolidado, paquetería y especializado; mientras que el segmento de transporte de personas integra los servicios de traslado de personal empresarial, educativo y de turismo.

Los precios que se establecen entre operaciones inter-segmentos se determinan sobre la base de precios equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables. Las políticas contables de los segmentos operativos son las mismas que se describen.

b) Información financiera de los segmentos operativos

El desempeño de los segmentos operativos se mide basado en la utilidad operativa y la utilidad neta, de cada segmento operativo, ya que la administración considera que dicha información es la más adecuada para la evaluación de los resultados.

La información financiera relativa a cada uno de los segmentos operativos se detalla a continuación:

<u>2018</u>	<u>Transporte De carga</u>	<u>Transporte de personas</u>	<u>Segmentos Reportables total</u>
Ingresos por servicios:			
Clientes externos	\$ 5,490,057	3,905,247	9,395,304
Inter-segmento	142	7,654	7,796
	<u>5,490,199</u>	<u>3,912,901</u>	<u>9,403,100</u>
 <u>2017</u>			
Ingresos por servicios:			
Clientes externos	\$ 4,035,857	3,030,630	7,066,487
Inter-segmento	<u>1,188</u>	<u>4,375</u>	<u>5,563</u>
	<u>\$ 4,037,045</u>	<u>3,035,005</u>	<u>7,072,050</u>
Depreciación y amortización	\$ 282,812	154,790	437,602
Utilidad operativa	362,082	450,624	812,706
Utilidad neta	<u>212,646</u>	<u>404,947</u>	<u>617,593</u>
 Total de activos	<u>3,424,909</u>	<u>3,938,156</u>	<u>7,363,065</u>
 Total de pasivos	<u>\$ 971,456</u>	<u>676,597</u>	<u>1,648,053</u>

c) Conciliación de ingresos por segmento operativo

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
<u>Utilidad neta consolidada</u>		
Utilidad neta por segmentos reportables	\$ 526,416	617,593
Gastos corporativos, netos	(84,155)	(280,644)
Utilidad neta consolidada	<u>\$ 442,261</u>	<u>336,949</u>

Activo

Activos totales por segmentos operativos	\$ 11,791,089	7,363,065
Activos corporativos (principalmente crédito mercantil y marcas)	<u>5,879,144</u>	<u>7,533,974</u>
Activos consolidados	\$ 17,670,233	14,897,039

Pasivos

Total, de pasivos por segmentos reportables	\$ 3,117,129	1,648,053
Pasivos corporativos	<u>4,503,877</u>	<u>3,606,443</u>
Pasivos consolidados	\$ 7,621,006	5,254,496

d) Información por área geográfica

<u>2018</u>	<u>México</u>	<u>Estados Unidos de América</u>	<u>Total</u>
Ingresos por transporte de carga	\$ 5,393,678	96,856	5,490,534
Ingresos por transporte de personas	<u>3,912,900</u>	-	<u>3,912,900</u>
	<u>\$ 9,306,578</u>	<u>96,856</u>	<u>9,403,434</u>

<u>2017</u>	<u>México</u>	<u>Estados Unidos de América</u>	<u>Total</u>
Ingresos por transporte de carga	\$ 3,938,113	98,932	4,037,045
Ingresos por transporte de personas	<u>3,035,005</u>	-	<u>3,035,005</u>

Debido a que la mayor parte de las operaciones del Grupo se realizan en México, los activos no circulantes ubicados fuera México no son significativos.

e) Principales clientes

Debido a que el Grupo provee servicios a un diverso número de clientes, no existe dependencia significativa de algún cliente principal.

Información a revelar sobre hechos ocurridos después del periodo sobre el que se informa [bloque de texto]

Eventos subsecuentes

A la fecha de emisión de los estados financieros consolidados al 31 de diciembre 2018.

Adquisiciones de negocios – Compensación adicional

La adquisición de Autotransportes el Bisonte, S. A. de C. V., por Grupo Traxión, tuvo un valor de transacción de \$978,900. Adicionalmente el precio de la transacción está sujeto a una compensación adicional con base al EBITDA generado durante 2018 por la adquirida, dicha compensación está limitada hasta una cantidad de \$180,000. Al 31 de diciembre de 2018, la determinación del EBITDA está sujeta a revisión, por lo que, en caso de resultar una compensación adicional, esta será liquidada conforme lo que se estableció en el contrato.

Información a revelar sobre gastos [bloque de texto]

Gastos generales

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Costo laboral	\$ 1,078,869	704,394
Honorarios y servicios administrativos	160,778	162,251
Arrendamientos	91,595	75,876
Gastos de viaje, pasajes y transportes locales	68,615	78,174
Depreciación y amortización	65,082	57,012
No deducibles (1)	48,149	29,375
Mantenimiento de oficinas y equipo	27,807	21,318
Impuestos y derechos	25,874	8,854
Gastos de informática	21,392	15,137
Seguridad	15,498	18,810
Publicidad, propaganda y eventos	13,752	13,676
Seguros	12,807	28,913
Papelería y artículos de oficina	19,510	6,988
Comisiones bancarias	9,599	9,949
Otros (2)	<u>192,028</u>	<u>141,085</u>
Gastos totales	\$ <u>1,851,355</u>	<u>1,371,812</u>

(1) Incluye gastos no deducibles por naturaleza del sector, además de no deducibles por prestaciones exentas a trabajadores conforme a la LISR, no deducibles por la naturaleza de los gastos.

(2) Incluye gastos como mantenimiento y suministro de oficinas, gastos de TI, seguros y reclamaciones, entre otros.

Información a revelar sobre medición del valor razonable [bloque de texto]

Determinación de valores razonables

Algunas políticas y revelaciones contables del Grupo requieren la determinación del valor razonable de los activos y pasivos tanto financieros como no financieros. Los valores razonables para efectos de medición y de revelación se han determinado con base en las nuevas categorías y criterios establecidos en la NIIF 9. Cuando procede, se revela en las notas a los estados financieros consolidados más información sobre los supuestos realizados en la determinación de los valores razonables específicos de ese activo o pasivo.

a) Inversiones disponibles a la vista

El valor razonable de las inversiones disponibles a la vista con vencimientos originales de tres meses o menos desde la fecha de adquisición es similar al costo histórico derivado ya que están sujetas a riesgos insignificantes de cambios en su valor razonable y son utilizados conforme al modelo de negocios que el Grupo usa para la gestión de sus compromisos a corto plazo.

b) Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar

El valor razonable de las cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar, se estima al valor presente de los flujos futuros de efectivo, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha de reporte.

c) Pasivos financieros no derivados

El valor razonable de los pasivos financieros no derivados se calcula con base en el valor presente de los flujos futuros de efectivo del principal e intereses, descontados a la tasa de interés de mercado en la fecha del reporte. El importe así calculado no difiere sustancialmente del valor en libros registrado por estos activos.

d) Activos adquiridos en combinaciones de negocios

El valor razonable del activo intangible por relación con clientes se determinó a través del método “multi-period excess earnings” que consiste en exigir un retorno a cada uno de los activos, tangibles e intangibles que contribuyen a la generación del ingreso por parte del activo intangible sujeto de la valuación.

Para la estimación del valor razonable de la marca, se utilizó la metodología “relief from royalty”, que considera regalías de mercado comparables a la operación de negocios adquiridos.

Para las propiedades y equipo el valor razonable se determina con base en cotizaciones considerado el precio al que sería comprado el activo (“exit price”).

e) Instrumentos financieros derivados

En el caso de los instrumentos financieros derivados se miden a su valor razonable con metodologías e insumos de valuación aceptados en el ámbito financiero. El Grupo cuenta específicamente con swaps de tasa de interés, para los cuales el valor razonable se calcula como el valor presente de los flujos de efectivo netos futuros estimados. Las estimaciones de los flujos de efectivo de tasa flotante futuros se basan en tasas swaps cotizadas, precios futuros o tasas deudoras interbancarias. Los flujos de efectivo son descontados usando una curva de rendimiento creada a partir de fuentes similares y que refleja la tasa interbancaria de referencia correspondiente usada por los participantes del mercado. La estimación del valor razonable está sujeta a un ajuste por riesgo de crédito que refleja el riesgo de crédito del Grupo o de la contraparte, según corresponda.

Información a revelar sobre el valor razonable de instrumentos financieros [bloque de texto]

Análisis de la sensibilidad de valor razonable para instrumentos a tasa variable

Un aumento o disminución de la tasa de interés, al cierre del ejercicio, podría afectar la valuación de los instrumentos financieros derivados, por lo que el Grupo para la determinación de la efectividad de cobertura ha considerado aplicar el concepto de “términos críticos” con base a lo establecido en el NIIF 9 párrafo B.6.4.14.

Este concepto considera:

- i) las características de la posición primaria y de los Instrumentos Financieros Derivados (IFD) y
- ii) que están contratados con las mismas contrapartes, por lo que define que están alineados tanto en monto, tasa de referencia, periodicidad y calendario de pagos, y por lo tanto ya no se requiere realizar ninguna prueba de efectividad prospectiva y no se requiere un análisis de sensibilidad sobre los Instrumentos Financieros Derivados (IFD), ya que estos han sido designados como de cobertura contable.

Adicionalmente se seguirán analizando las características del crédito y de los Instrumentos Financieros Derivados (swaps), y en caso de que presentaran diferencias, se determinarán las ineffectividades asociadas para ser llevadas directamente al Resultado Integral de Financiamiento (RIF).

Valores razonables versus valores en libros

En la hoja siguiente, se presentan los valores razonables de los activos y pasivos financieros, en conjunto con los valores en libros que se muestran en el estado de situación financiera.

	2018		2017	
	Valor en libros	Valor razonable	Valor en libros	Valor razonables
Activos financieros a valor razonable:				
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 501,130	501,130	3,272,162	3,272,162
Cuentas por cobrar, neto	2,003,735	2,003,735	1,412,940	1,412,940
Partes relacionadas	21,756	21,756	50,081	50,081
Otras cuentas por cobrar, neto	968,686	968,686	658,715	658,715
	<u>\$ 3,495,307</u>	<u>3,495,307</u>	<u>5,393,898</u>	<u>5,393,898</u>
Pasivos financieros a valor razonable:				
Obligaciones por arrendamiento financiero	\$ 642,899	642,899	435,712	435,712
Proveedores y provisiones	954,378	954,378	590,106	590,106
Acreedores	286,546	286,546	41,389	41,389
Partes relacionadas	6,821	6,821	17,627	17,627
Otros impuestos	474,461	474,461	294,992	294,992
Impuestos a la utilidad	26,599	26,599	64,634	64,634
	<u>\$ 2,391,704</u>	<u>2,391,704</u>	<u>1,444,460</u>	<u>1,444,460</u>
Pasivos registrados a costo amortizado:				
Deuda	\$ 4,215,350	2,678,728	3,060,640	2,108,630

Jerarquía de valor razonable

Todos los instrumentos financieros registrados a valor razonable del Grupo se definen dentro del Nivel 2. Por lo tanto, el grupo no cuenta con ningún instrumento financiero dentro de los niveles 1 y 3. Los niveles mencionados anteriormente se definen como:

- Nivel 1: precios cotizados (sin ajustar) en los mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2: insumos distintos a precios cotizados que se incluyen dentro del Nivel 1 que sean observables para el activo o pasivo, sea directa (es decir, como precios) o indirectamente (es decir, que se deriven de los precios).
- Nivel 3: insumos para el activo o pasivo que no se basen en datos de mercado observable para (insumos inobservables).

Información a revelar sobre gastos financieros [bloque de texto]

Los costos financieros comprenden gastos por intereses sobre deuda, pérdidas cambiarias, efecto de valuación de instrumentos financieros y el costo financiero del plan de beneficios definidos.

Información a revelar sobre ingresos financieros [bloque de texto]

Los ingresos financieros representan ingresos por intereses sobre inversiones y de depósitos bancarios de alta liquidez y ganancias cambiarias. Los ingresos por intereses se reconocen en resultados conforme se devengan.

Información a revelar sobre gestión del riesgo financiero [bloque de texto]

Administración de riesgos financieros

El Grupo se encuentra expuesto a los siguientes riesgos por el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado

Esta nota presenta información sobre la exposición del Grupo a cada uno de los riesgos anteriormente mencionados, los objetivos, políticas y procesos del Grupo para la medición y Administración de riesgos, así como la Administración de capital. En diversas secciones de estos estados financieros consolidados se incluyen más revelaciones cuantitativas.

Marco de Administración de riesgos

La Administración tiene la responsabilidad general del establecimiento y supervisión del marco de administración de riesgos y es responsable del desarrollo y monitoreo de las políticas de administración de riesgos y le reporta sus actividades al Comité de auditoría y al Consejo de Administración en forma periódica.

Las políticas de administración de riesgos se establecen para identificar y analizar los riesgos que se enfrentan, establecer los límites y controles apropiados y para monitorear los riesgos y para que se respeten los límites. Estas políticas se revisan periódicamente para reflejar los cambios en las condiciones del mercado y en las actividades del Grupo.

El marco de administración de riesgo aplicado y los riesgos identificados a los que el Grupo se encuentra expuesto a la fecha de preparación de estos estados financieros consolidados auditados es el mismo que se aplicó en la preparación de los estados financieros consolidados del Grupo por los años terminados al 31 de diciembre de 2018 y 2017.

Riesgo de crédito

El riesgo de crédito representa el riesgo de pérdida financiera que enfrenta el Grupo, si un cliente o contraparte de un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de las cuentas por cobrar y los instrumentos de inversión con los que cuenta el Grupo.

El importe en libros de los activos financieros representa la máxima exposición al riesgo de crédito.

Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar

La exposición del Grupo al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente. No obstante, la Administración también considera la demografía de la base de clientes del Grupo, que incluye el riesgo de incumplimiento de la industria en que operan los clientes, ya que estos factores pueden influir en el riesgo de crédito. Los ingresos del Grupo se atribuyen a operaciones de venta con diferentes clientes. A la fecha de estos estados financieros consolidados no existe una concentración importante de ventas y cuentas por cobrar en un solo cliente.

La Administración ha implementado una política crediticia bajo la cual cada nuevo cliente es analizado individualmente en cuanto a su solvencia antes de ofrecerle los términos y condiciones estándar de pago y entrega. La revisión del Grupo incluye valoraciones externas, cuando éstas son disponibles; y en algunos casos, referencias bancarias. Para cada cliente se establecen días de crédito y en los casos aplicables límites de compra, que representan el monto abierto máximo; estos límites se revisan semestralmente. Los clientes que no satisfacen las referencias de crédito sólo pueden llevar a cabo operaciones con el Grupo, mediante pago anticipado.

Al monitorear el riesgo de crédito de clientes, éstos son agrupados de acuerdo con sus características crediticias, que incluyen localidad geográfica, industria, antigüedad, etc.

Inversiones

El Grupo limita su exposición al riesgo de crédito invirtiendo únicamente en valores líquidos en instituciones financieras sólidas por lo que no anticipa que alguna contraparte incumpla sus obligaciones.

Derivados

El Grupo tiene como política contratar instrumentos financieros derivados únicamente para cubrir la exposición de riesgos. Actualmente se mantienen instrumentos financieros derivados para cubrir el riesgo de tasa de interés del principal crédito del Grupo y han sido formalmente reconocidos como de cobertura a partir del 1º de enero de 2018, por lo que su reconocimiento inicial es a valor razonable; cualquier costo de transacción directamente atribuible es reconocido en resultados cuando se incurre. Las mediciones subsecuentes son valorizadas a su valor razonable, y sus cambios se reconocen en otros resultados integrales.

Riesgo de liquidez-

El riesgo de liquidez representa la posibilidad de que el Grupo tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones relacionadas con sus pasivos financieros que se liquidan mediante la entrega de efectivo u otro activo financiero. El enfoque para administrar la liquidez consiste en asegurar, en la medida de lo posible, que contará con la liquidez suficiente para solventar sus pasivos a la fecha de su vencimiento, tanto en situaciones normales como en condiciones extraordinarias, sin incurrir en pérdidas inaceptables o poner en riesgo la reputación del Grupo.

El Grupo utiliza un control presupuestal con base en los centros de costos y actividades, lo cual le ayuda a monitorear los requerimientos de flujo de efectivo y a optimizar el rendimiento en efectivo de sus inversiones. Normalmente, el Grupo se asegura de contar con suficiente efectivo disponible para cubrir los gastos de operación previstos para un periodo de 15 a 30 días lo cual incluye el pago de sus obligaciones financieras; lo anterior excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no son razonablemente predecibles, como son los desastres naturales.

A continuación, se muestran los vencimientos de los pasivos financieros, incluyendo los pagos estimados de interés y excluyendo el impacto de los acuerdos de compensación, anticipos de clientes e impuestos a la utilidad.

<u>2018</u>	<u>Valor en libros</u>	<u>Saldo total flujos</u>	<u>0-12 meses</u>	<u>1 a 2 Años</u>	<u>3er. año en adelante</u>
Deuda	\$ 4,215,350	4,898,241	952,764	822,083	3,123,394
Obligaciones por arrendamiento financiero	642,899	642,899	152,057	490,842	-
Proveedores y provisiones	954,378	954,378	954,378	-	-
Acreedores	286,546	286,546	286,546	-	-
Partes relacionadas	6,821	6,821	6,821	-	-
Otros impuestos	474,461	474,461	474,461	-	-
Impuestos a la utilidad	<u>26,599</u>	<u>26,599</u>	<u>26,599</u>	<u>-</u>	<u>-</u>
	\$ <u>6,607,054</u>	<u>7,289,945</u>	<u>2,853,626</u>	<u>1,312,925</u>	<u>3,123,394</u>
<u>2017</u>					
Deuda	\$ 3,060,640	4,320,661	587,189	1,142,362	2,591,110
Obligaciones por arrendamiento financiero	435,712	435,712	91,659	344,053	-
Proveedores y provisiones	590,106	590,106	590,106	-	-
Acreedores	41,389	41,389	41,389	-	-
Partes relacionadas	17,627	17,627	17,627	-	-
Otros impuestos	294,992	294,992	294,992	-	-
Impuestos a la utilidad	<u>64,634</u>	<u>64,634</u>	<u>64,634</u>	<u>-</u>	<u>-</u>
	\$ <u>4,505,100</u>	<u>5,765,121</u>	<u>1,687,596</u>	<u>1,486,415</u>	<u>2,591,110</u>

Riesgo de mercado

Es el riesgo generado por los cambios en los precios de mercado, tales como tipos de cambio y tasas de interés, y que puede afectar los ingresos del Grupo. El objetivo de la Administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables, a la vez que se optimizan los rendimientos.

Riesgo de tasa de interés

El riesgo de tasa de interés se refiere al riesgo de que el valor razonable o los flujos de efectivo futuros de un instrumento financiero fluctúen debido a cambios en las tasas de interés de mercado.

Exposición al riesgo de tasa de interés

La exposición al riesgo de tasa de interés del Grupo proviene principalmente del monto dispuesto a la fecha de reporte de la línea de crédito de \$4,500,000 en el cual los flujos de efectivo de los intereses a pagar se encuentran referenciados a la tasa TIIE más un margen. El Grupo contrató instrumentos financieros derivados, específicamente swaps de tasa de interés (IRS), los cuales han sido designados y documentados como instrumentos de cobertura contable de flujo de efectivo (cash flow hedge) para mitigar el riesgo de la tasa variable, cubriéndose el 75% de la tasa, y 75% del plazo del crédito simple dispuesto a la fecha.

Todas las relaciones de cobertura designadas al 31 de diciembre de 2018 cumplen con los criterios para la contabilidad de coberturas bajo la nueva normatividad al 1o. de enero de 2018 y, en consecuencia, se consideran relaciones de cobertura continuas. El Grupo realizó un análisis para validar que en efecto se mantienen en cumplimiento con la nueva NIIF 9.

Por la reciente toma de control con respecto a la compañía adquirida ("Bisonte"), Grupo Traxión reconoce cinco instrumentos financieros derivados de intercambio de tasa de interés (SWAP), los cuales se encuentra bajo análisis para su designación de cobertura contable.

Para los instrumentos financieros derivados de la compañía adquirida que están bajo análisis para su designación como de cobertura contable, se asume que no presentarán efectos por ineffectividades dado que estos derivados tienen las mismas características que la posición primaria que está cubriendo, y asimismo fueron contratados con la misma contraparte.

El Grupo se encuentra expuesto al riesgo de tasa de interés en el corto y largo plazo de este crédito, por la parte no cubierta con los instrumentos financieros derivados contratados, que es el 25% del monto dispuesto del crédito sindicado y por el 25% del plazo.

Análisis de sensibilidad sobre flujos de efectivo

La porción efectiva de las pérdidas y/o ganancias de los instrumentos se reconocen directamente en Otros Resultados Integrales (ORI). La porción no efectiva de la cobertura se reconoce en el Resultado Integral de Financiamiento (RIF).

Administración del capital

La política del Consejo de Administración es mantener una base de capital sólida a fin de mantener la confianza de los acreedores y del mercado financiero hacia el Grupo, y para sustentar el desarrollo futuro del negocio, por lo que el Consejo de Administración monitorea el rendimiento de capital.

De igual manera se da seguimiento al índice deuda neta a capital del Grupo. Al término de los períodos reportados, el resultado es como se muestra a continuación:

	<u>31 de diciembre</u>	
	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Total, pasivo	\$ 7,621,006	5,254,496
Efectivo y equivalentes de efectivo	<u>501,130</u>	<u>3,272,162</u>
Pasivo menos efectivo y equivalentes de efectivo	\$ <u>7,119,876</u>	<u>1,982,334</u>
Capital contable	\$ <u>10,049,227</u>	<u>9,642,543</u>
Razón de deuda a capital contable	<u>\$ 0.71</u>	<u>0.21</u>

Riesgos en el precio del diésel

Efectivo al 1o. de enero 2017, el Gobierno Mexicano anunció la liberación del precio del diésel (y gasolina). Dicha liberación ha generado variaciones que se han reconocido en el costo del diésel durante los 12 meses terminados el 31 de diciembre del 2018 y 2017.

El precio público promedio acumulado del diésel en el período de doce meses terminado al 31 de diciembre de 2018 fue de \$ 19.29 pesos por litro. El Grupo realiza un análisis de sensibilidad basado en los cambios que podría sufrir el precio del diésel bajo 2 escenarios (+/- cinco puntos porcentuales al precio del diésel).

El resultado del análisis indica que un aumento o disminución en el precio podría afectar las ganancias o pérdidas del período por \$114,355.

Adicional a éste, un cambio en el factor de acreditamiento del estímulo IEPS, podría generar un impacto directo en el costo del combustible y en la rentabilidad del Grupo.

Otro riesgo de precio de mercado

Las inversiones importantes dentro de la cartera se administran individualmente y todas las decisiones de compra, y venta son aprobadas la Administración. El Grupo únicamente invierte en fondos líquidos con altas calificaciones crediticias.

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF").

El 17 de abril de 2019, los señores, Rodolfo Mercado Franco (Director General) y Wolf Silverstein Sandler (Vicepresidente de Finanzas y Administración) autorizaron la emisión de estos estados financieros consolidados y sus notas.

De conformidad con la Ley General de Sociedades Mercantiles (LGSM) y los estatutos de Traxión, los accionistas tienen las facultades para modificar los estados financieros después de su emisión. Los estados financieros consolidados adjuntos se someterán a aprobación durante la próxima asamblea de accionistas.

Este es el primer conjunto de estados financieros consolidados anuales del Grupo en los que se han aplicado la NIIF 9 Instrumentos financieros y la NIIF 15 Ingresos de actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes.

Información a revelar sobre el crédito mercantil [bloque de texto]

Al 31 de diciembre 2018 y 2017 el crédito mercantil se deriva de las adquisiciones de Egoba por \$335,988, Grupo SID por \$509,599, AFN por \$295,518, LIPU por \$2,229,351, Redpack por \$280,092 y Bisonte por \$639,060.

Información a revelar sobre deterioro de valor de activos [bloque de texto]

Durante los períodos terminados al 31 de diciembre de 2018 y 2017, el Grupo no reconoció deterioro alguno con relación al equipo de transporte y maquinaria.

El NIIF 9 reemplaza el modelo de “pérdida incurrida” de la NIC 39 por un modelo de “pérdida crediticia esperada”. El nuevo modelo de deterioro aplica a los activos financieros medidos a costo amortizado.

Bajo este NIIF, las pérdidas crediticias se reconocen antes que bajo la Norma NIC 39.

Adicionalmente el nuevo modelo aplicado por el Grupo, requiere el análisis del comportamiento histórico de los clientes, de la antigüedad de saldos y de la recuperación para obtener los parámetros de probabilidad de incumplimiento y la severidad de la pérdida para cada una de las carteras.

Las provisiones se calcularon de acuerdo con lo siguiente:

La tasa de pérdida aplicable para cada segmento de las cuentas por cobrar se determinó con base a los criterios de nivel de riesgo asignados para cada uno de ellos. Las compañías del Grupo cuentan con criterios de niveles de riesgo distintos entre ellas, por lo que las tasas de pérdida se distribuyen de la siguiente manera:

Cuentas por cobrar (1): 0.0042% al 3.0915%

Cuentas por cobrar irrecuperables: 100%

(1)Rango de tasa de pérdida ponderada al 31 de diciembre de 2018.

La aplicación de los requerimientos de deterioro de este nuevo NIIF 9 al 1o. de enero de 2018 resulta en una provisión adicional para deterioro de la siguiente manera.

Así mismo el impacto neto total de la adopción del NIIF 9 reconocido al 1o. de enero de 2018 en comparación con la metodología bajo NIC 39 fue \$65,755, afectando el capital contable (resultados acumulados). Este impacto se integró por el incremento a la estimación por deterioro por \$93,936 y su respectivo efecto en el impuesto diferido activo por (\$28,181).

Cabe señalar que el cambio en provisiones y aplicaciones reconocidas por el período de doce meses terminado el 31 de diciembre de 2018 se debe principalmente al cambio en la norma, no a un cambio en el comportamiento de la cartera.

Información a revelar sobre impuestos a las ganancias [bloque de texto]

Impuestos a la utilidad (impuesto sobre la renta (ISR))

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, algunas subsidiarias están sujetas al pago de ISR bajo las disposiciones del régimen de coordinados vigente, el cual, al igual que el régimen simplificado vigente al 31 de diciembre de 2013, es aplicable a personas morales dedicadas al autotransporte de carga. Se establece en la ley que son actividades exclusivas cuando no más del 10% de sus ingresos totales provengan de ingresos que no correspondan a su propia actividad. El régimen de coordinados establece que la base gravable para impuesto sobre la renta se determina sobre ingresos cobrados menos deducciones pagadas al igual que el régimen simplificado.

Conforme a la Ley del ISR vigente, se establece una tasa del 30% para 2014 y años posteriores.

a)Impuestos a la utilidad reconocidos en resultados

		31 de diciembre	
		<u>2018</u>	<u>2017</u>
ISR sobre base fiscal	\$	183,373	247,752
ISR diferido		(73,102)	(77,728)
	\$	<u>110,271</u>	<u>170,024</u>

ISR reconocido directamente en la cuenta de utilidad integral

		2018		
		<u>Antes de impuesto</u>	<u>Impuesto</u>	<u>Neto de impuesto</u>
Pérdidas actuariales	\$	5,399	(1,620)	3,779
Instrumentos financieros derivados		41,201	(12,360)	28,841
		<u>46,599</u>	<u>(13,980)</u>	<u>32,619</u>
		2017		
		<u>Antes de impuesto</u>	<u>Impuesto</u>	<u>Neto de impuesto</u>
Pérdidas actuariales	\$	317	(95)	222
		<u>317</u>	<u>(95)</u>	<u>222</u>

b) Conciliación de la tasa efectiva de impuesto

La tasa efectiva en relación con el ejercicio de 2017 disminuyó del 34% al 19.86% de acuerdo con los siguientes efectos en 2018:

1. Se reactivaron pérdidas fiscales, que con las nuevas proyecciones podemos aprovechar en el futuro.
2. Se amortizaron pérdidas fiscales en algunas empresas del Grupo
3. Se obtuvo a nivel grupo un ajuste anual por inflación neto deducible por 35 millones de pesos.

		<u>2018</u>	<u>2017</u>
Utilidad antes de impuestos a la utilidad	\$	<u>552,532</u>	<u>506,973</u>
Gasto "esperado"		165,760	152,091
Efecto fiscal de inflación neto		35,701	(28,494)
Gastos no deducibles		69,913	71,522
Reconocimiento de activos diferidos previamente no reconocidos		(131,351)	(21,093)
Otros, neto		<u>(29,752)</u>	<u>(4,002)</u>
	\$	<u>110,271</u>	<u>170,024</u>

Información a revelar sobre activos intangibles [bloque de texto]

Intangibles y otros activos

El movimiento en la cuenta de intangibles y otros activos al 31 de diciembre de 2018 y 2017 se muestra a continuación

<u>Costo</u>	<u>Adquisición</u>				<u>2018</u>
	<u>2017</u>	<u>de negocios</u>	<u>Adiciones</u>	<u>Bajas</u>	
Marcas	\$ 676,938	189,768		-	866,706
Relaciones con clientes	544,284	77,500			621,784
Mejoras a locales arrendados	63,449	1,090	32,416	-	96,954
Depósitos en garantía	12,443	8,460	7,833	4,610	24,126
Otros activos	27,856	49,349	9,169	18,531	67,843
	<u>\$ 1,324,970</u>	<u>326,167</u>	<u>49,418</u>	<u>23,141</u>	<u>1,677,413</u>
<i>Amortización-</i>					
	<u>Adquisición</u>				
	<u>2017</u>	<u>de negocios</u>	<u>Adiciones</u>	<u>Bajas</u>	<u>2018</u>
Relaciones con clientes	\$ 71,339	-	37,005	-	108,344
Mejoras a locales arrendados	29,377	-	7,816	-	37,193
Otros activos	<u>11,489</u>	<u>-</u>	<u>13,109</u>	<u>-</u>	<u>24,598</u>
Total	<u>112,205</u>	<u>-</u>	<u>57,930</u>	<u>-</u>	<u>170,135</u>
Activos intangibles neto	<u>\$ 1,212,765</u>	<u>326,167</u>	<u>(8,512)</u>	<u>23,141</u>	<u>1,507,278</u>

A continuación, se muestran los movimientos de las partidas que componen los activos intangibles y otros activos por el ejercicio 2017:

Adiciones y bajas

<u>Costo</u>	<u>2016</u>	<u>Adiciones</u>	<u>Bajas</u>	<u>2017</u>
Marcas	\$ 676,938	-	-	676,938
Relaciones con clientes	544,284	-	-	544,284
Mejoras a locales arrendados	51,625	11,824	-	63,449
Depósitos en garantía	31,777	2,514	21,848	12,443
Otros activos	23,432	6,382	1,958	27,856
	\$ 1,328,056	20,720	23,806	1,324,970

Amortización-

<u>Costo</u>	<u>2016</u>	<u>Amortización del año</u>	<u>Bajas</u>	<u>2017</u>
Relaciones con clientes	\$ 34,334	37,005	-	71,339
Mejoras a locales arrendados	19,314	10,063	-	29,377
Otros activos	5,591	5,898	-	11,489
Total	59,239	52,966	-	112,205
Activos intangibles y otros activos, neto	\$ 1,268,817	(32,246)	23,806	1,212,765

Información a revelar sobre inventarios [bloque de texto]

Los inventarios se valúan a su costo o al valor neto de realización, el menor. Los inventarios están representados principalmente por combustibles, lubricantes y refacciones. El costo de los inventarios se determina por el método de costos de adquisición.

Para la asignación del costo unitario de los inventarios se utiliza la fórmula de costos promedios.

El Grupo registra las estimaciones necesarias para reconocer disminuciones en el valor de sus inventarios por obsolescencia, lento movimiento y otras causas que indiquen que el aprovechamiento o realización de los artículos que forman parte del inventario resultará inferior al valor registrado.

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

Capital contable

A continuación, se describen las principales características de las cuentas que integran el capital contable de la Compañía, así como su estructura:

a) Estructura del capital social

Al 31 de diciembre de 2018, el capital social suscrito y pagado era por la cantidad de \$8,930,167.19 representado por 543,478,261 acciones de la Serie "A", Clase "I" en circulación, las cuales son ordinarias sin expresión de valor nominal, íntegramente suscritas y pagadas. Adicionalmente, a esa misma fecha existían 36,730,910 acciones en tesorería, que representaban un 6.8% de nuestro capital social.

Las acciones del Grupo comenzaron a cotizar en la Bolsa Mexicana de Valores ("BMV") el 29 de septiembre de 2017 y pueden ser suscritas o adquiridas únicamente por inversionistas de nacionalidad mexicana o sociedades mexicanas en cuyos estatutos sociales se contenga la cláusula de exclusión de extranjeros.

b) Movimientos de capital social

Con fecha 28 de septiembre de 2017, el Grupo llevó a cabo la publicación de la OPI consistente en una oferta primaria de suscripción y pago de 267,236,481 acciones (incluyendo 28,106,046 acciones objeto de la opción de sobreasignación) ordinarias serie "A" Clase "I" sin expresión nominal. Como parte de los recursos recibidos en la oferta global por \$4,065,217 se incluyó una prima en suscripción de acciones por \$135,944.

El 14 de septiembre de 2017, en asamblea extraordinaria nuestros accionistas, para llevar a cabo la OPI, entre otros, se aprobó (i) reclasificar nuestro capital social unificando el capital social fijo y variable en únicamente capital social fijo; (ii) consolidar (split inverso) las acciones representativas de nuestro capital social, mediante la emisión de acciones nuevas por cada una de las acciones en circulación, (iii) reclasificar la totalidad de las acciones representativas de nuestro capital social a fin de unificar las acciones representativas del capital social en una serie única de acciones nominativas, ordinarias, sin expresión de valor nominal, identificada como Serie "A", Clase "I"; y (iv) aumentar nuestro capital social en su parte fija, sin derecho a retiro, en la cantidad de hasta \$4,994,642.68 para que nuestro capital mínimo fijo sin derecho a retiro autorizado, quede en la cantidad total de hasta \$9,995,536.48.

El 4 de septiembre de 2017, mediante asamblea general de accionistas se aprobaron diversos actos corporativos, incluyendo un aumento de la parte variable de nuestro capital social de \$180,286.87. En consecuencia, nuestro capital social, íntegramente suscrito y pagado a dicha fecha ascendió a la cantidad de \$5,000,893.79.

c) Capitalización de gastos de la colocación de acciones en IPO 2017

Corresponde a los gastos inherentes a la colocación de acciones que inicialmente se reconocieron en el estado consolidado de situación financiera como otros activos circulantes, y que posteriormente se reconocieron en otras cuentas de capital contable al momento de la OPI. Estos gastos se registran netos de impuestos corrientes por un total de \$196,606.

d) Cancelación automática de acciones Clase "1" Serie "A" (capital fijo) 2017

El día 30 de octubre de 2017, concluyó el período de estabilización iniciado el día de la OPI, sin sobreasignación definitiva de las 28,106,046 acciones destinadas para este fin en la oferta global.

e) Naturaleza y propósito de las reservas

De conformidad con la LGSM, la utilidad neta del ejercicio está sujeta a la separación de un 5%, para constituir la reserva legal, hasta que ésta alcance la quinta parte del capital social. Al 31 de diciembre de 2018 la reserva legal asciende a \$34,169, cifra que no ha alcanzado el monto requerido por la LGSM.

f) Recompra de acciones

En la asamblea de accionistas del pasado 27 de abril de 2018, se aprobó el monto máximo que Grupo Traxión, podrá destinar para la recompra de acciones representativas de su capital social a través de la bolsa de valores en que opere y al precio corriente en el mercado. Por el periodo comprendido desde la autorización de recompra y hasta el cierre del

31 de diciembre de 2018, el monto que se ha operado para la recompra de acciones es por \$ 74,943 correspondiente a 5,304,889 títulos.

g)Otras cuentas de capital

(i)Plan de acciones

El 4 de septiembre de 2017, en asamblea general ordinaria de accionistas se aprobó, entre otros asuntos, un aumento en la parte variable del capital social mediante la emisión de acciones, las cuales se consideraron para los planes de pagos basados en acciones de su capital, otorgados a ciertos ejecutivos del Grupo por un total de \$217,231 (equivalente a un total de 51,518,076 acciones valuadas a la fecha de otorgamiento). Estos planes están sujetos a un período de adjudicación de 36 (treinta y seis) meses contados a partir de que las acciones fueron asignadas.

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017 se reconoció como parte de costo laboral (gastos generales) un total de \$ 72,410 y \$18,103, respectivamente.

h)Pérdidas y ganancias actuariales

Esta cuenta representa el monto acumulado, neto de impuestos a la utilidad diferidos, proveniente de cambios en hipótesis actuariales utilizadas en el cálculo de las obligaciones laborales.

Información a revelar sobre arrendamientos [bloque de texto]

Arrendamiento capitalizable y operativo

a) Arrendamiento capitalizable

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, el Grupo tiene equipo de transporte y maquinaria (cajas) bajo el esquema de arrendamiento capitalizable por un valor neto en libros de \$708,484 (\$956,027 menos depreciación acumulada \$247,543) y \$424,211 (\$476,269 menos depreciación acumulada \$52,058), respectivamente. Los arrendamientos financieros tienen una vigencia promedio de 60 meses a partir de la fecha de firma, por lo que su vencimiento será en el año 2024.

El pasivo por arrendamiento capitalizable es pagadero como se muestra a continuación:

	Pagos mínimos futuros	Interés de los pagos mínimos	Valor presente futuros
Menos de un año	\$ 210,742	58,685	152,057
Más de un año	<u>595,670</u>	<u>104,828</u>	<u>490,842</u>
	<u>\$ 806,412</u>	<u>163,513</u>	<u>642,899</u>

b) Arrendamientos operativos

Las rentas por arrendamientos operativos no sujetos a cancelación son como se muestran

		<u>2018</u>	<u>2017</u>
Menores a un año	\$	36,118	18,979
Entre uno y cinco años		<u>86,854</u>	<u>1,833</u>
	\$	<u>122,972</u>	<u>20,812</u>

Durante los períodos terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017, el Grupo reconoció la cantidad de \$77,401 y \$83,572, respectivamente, como gasto en resultados respecto de arrendamientos operativos.

Al 31 de diciembre de 2017, los arrendamientos operativos correspondientes a LIPU fueron pagados en su totalidad.

Información a revelar sobre riesgo de liquidez [bloque de texto]

Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez representa la posibilidad de que el Grupo tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones relacionadas con sus pasivos financieros que se liquidan mediante la entrega de efectivo u otro activo financiero. El enfoque para administrar la liquidez consiste en asegurar, en la medida de lo posible, que contará con la liquidez suficiente para solventar sus pasivos a la fecha de su vencimiento, tanto en situaciones normales como en condiciones extraordinarias, sin incurrir en pérdidas inaceptables o poner en riesgo la reputación del Grupo.

El Grupo utiliza un control presupuestal con base en los centros de costos y actividades, lo cual le ayuda a monitorear los requerimientos de flujo de efectivo y a optimizar el rendimiento en efectivo de sus inversiones. Normalmente, el Grupo se asegura de contar con suficiente efectivo disponible para cubrir los gastos de operación previstos para un periodo de 15 a 30 días lo cual incluye el pago de sus obligaciones financieras; lo anterior excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no son razonablemente predecibles, como son los desastres naturales.

A continuación, se muestran los vencimientos de los pasivos financieros, incluyendo los pagos estimados de interés y excluyendo el impacto de los acuerdos de compensación, anticipos de clientes e impuestos a la utilidad.

<u>2018</u>	<u>Valor en libros</u>	<u>Saldo total flujos</u>	<u>0-12 meses</u>	<u>1 a 2 Años</u>	<u>3er. año en adelante</u>
Deuda	\$ 4,215,350	4,898,241	952,764	822,083	3,123,394
Obligaciones por arrendamiento financiero	642,899	642,899	152,057	490,842	-
Proveedores y provisiones	954,378	954,378	954,378	-	-
Acreeedores	286,546	286,546	286,546	-	-
Partes relacionadas	6,821	6,821	6,821	-	-
Otros impuestos	474,461	474,461	474,461	-	-
Impuestos a la utilidad	26,599	26,599	26,599	-	-
	\$ <u>6,607,054</u>	<u>7,289,945</u>	<u>2,853,626</u>	<u>1,312,925</u>	<u>3,123,394</u>
<u>2017</u>					
Deuda	\$ 3,060,640	4,320,661	587,189	1,142,362	2,591,110
Obligaciones por arrendamiento financiero	435,712	435,712	91,659	344,053	-
Proveedores y provisiones	590,106	590,106	590,106	-	-
Acreeedores	41,389	41,389	41,389	-	-
Partes relacionadas	17,627	17,627	17,627	-	-
Otros impuestos	294,992	294,992	294,992	-	-
Impuestos a la utilidad	64,634	64,634	64,634	-	-
	\$ <u>4,505,100</u>	<u>5,765,121</u>	<u>1,687,596</u>	<u>1,486,415</u>	<u>2,591,110</u>

Información a revelar sobre otros ingresos (gastos) de operación [bloque de texto]

Otros ingresos, neto-

Los otros ingresos y otros gastos por los años terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017 se integran como se muestra en la tabla en la hoja siguiente.

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Utilidad en venta de maquinaria y equipo	\$ 32,447	50,880
Otros ingresos diversos	41,684	121,621
Pérdida de participación accionaria (ver nota I(ii))	-	(13,003)
Gastos misceláneos y pérdida en recompra de acciones	-	<u>(6,624)</u>
Total de otros ingresos, neto	\$ <u>74,131</u>	<u>152,874</u>

Información a revelar sobre propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Equipo de transporte y maquinaria-

Durante el año terminado el 31 de diciembre de 2018, el Grupo tuvo las siguientes transacciones relevantes relacionadas a equipo de transporte y maquinaria:

Adiciones y bajas-

<u>Costo</u>	<u>2017</u>	<u>Adquisición de negocios</u>	<u>Adiciones</u>	<u>Bajas</u>	<u>2018</u>
Tractocamiones	\$ 1,660,239	873,797	556,712	278,275	2,812,473
Plataformas y cajas (1)	531,366	202,489	212,238	13,438	932,655
Equipo de transporte	401,066	53,889	50,365	9,644	495,676
Equipo de transporte de personal	2,656,743	-	1,936,511	17,675	4,575,578
Maquinaria y equipo	81,528	8,712	36,504	2,856	123,888
Equipo de cómputo	50,612	5,712	28,242	2,127	82,439
Equipo telefónico	4,436	-	884	-	5,320
Edificio	17,305	2,799	421	-	20,525
Equipo de almacenaje	12,748	-	-	-	12,748
Mobiliario y equipo de oficina	15,068	4,210	6,406	718	24,966
Equipo de rastreo	12,678	8,073	5,153	451	25,453
Equipo de seguridad	1,037	-	-	-	1,037
Otros activos	<u>3,112</u>	<u>477</u>	<u>17,370</u>	<u>5,702</u>	<u>15,257</u>
	\$ <u>5,447,938</u>	<u>1,160,158</u>	<u>2,850,806</u>	<u>330,886</u>	<u>9,128,015</u>

Depreciación-

<u>Depreciación acumulada</u>	<u>2017</u>	<u>Adquisición de negocios</u>	<u>Adiciones</u>	<u>Bajas</u>	<u>2018</u>
Tractocamiones	\$ 328,822	-	188,370	161,918	355,274
Plataformas y cajas	257,112	-	96,449	7,596	345,965
Equipo de transporte	86,214	-	26,351	5,082	107,483
Equipo de transporte de personal	68,733	-	216,568	8,827	276,474
Maquinaria y equipo	34,887	-	6,913	2,856	38,944
Equipo de cómputo	25,235	-	16,990	1,028	41,197
Equipo telefónico	3,130	-	73	-	3,203
Edificio	1,983	-	1,246	-	3,229
Equipo de almacenaje	4,241	-	-	-	4,241
Mobiliario y equipo de oficina	3,759	-	2,623	354	6,028
Equipo de rastreo	3,722	-	2,909	264	6,369
Equipo de seguridad	1,247	-	-	-	1,247
Otros activos	<u>5</u>	<u>-</u>	<u>13,662</u>	<u>-</u>	<u>13,667</u>
	<u>819,090</u>	<u>-</u>	<u>572,154</u>	<u>187,925</u>	<u>1,203,320</u>
Valor neto en libros	\$ <u>4,628,848</u>	<u>1,160,158</u>	<u>2,278,652</u>	<u>142,961</u>	<u>7,924,695</u>

A continuación, se muestran los movimientos de las partidas que componen el equipo de transporte y maquinaria por el ejercicio de 2017:

<u>Costo</u>	<u>2016</u>	<u>Adiciones</u>	<u>Bajas</u>	<u>2017</u>
Tractocamiones	\$ 1,469,859	334,005	143,625	1,660,239
Plataformas y cajas (1)	461,331	73,959	3,924	531,366
Equipo de transporte	373,948	32,284	5,166	401,066
Equipo de transporte de personal	1,624,209	1,376,808	344,274	2,656,743
Maquinaria y equipo	62,515	21,541	2,528	81,528
Equipo de cómputo	38,381	13,722	1,491	50,612
Equipo telefónico	4,424	12	-	4,436
Edificio	15,448	1,857	-	17,305
Equipo de almacenaje	12,748	-	-	12,748
Mobiliario y equipo de oficina	13,941	3,442	2,315	15,068
Equipo de rastreo	10,783	2,180	285	12,678
Equipo de seguridad	1,037	-	-	1,037
Otros activos	<u>3,112</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>3,112</u>
	<u>\$ 4,091,736</u>	<u>1,859,810</u>	<u>503,608</u>	<u>5,447,938</u>

Depreciación-

<u>Depreciación acumulada</u>	<u>2016</u>	<u>Depreciación del ejercicio</u>	<u>Bajas</u>	<u>2017</u>
Tractocamiones	\$ 224,868	185,106	81,152	328,822
Plataformas y cajas	185,488	73,159	1,535	257,112
Equipo de transporte	79,745	10,773	4,304	86,214
Equipo de transporte de personal	17,438	133,949	82,654	68,733
Maquinaria y equipo	29,950	5,610	673	34,887
Equipo de cómputo	14,970	10,966	701	25,235
Equipo telefónico	3,038	92	-	3,130
Edificio	663	1,320	-	1,983
Equipo de almacenaje	4,241	-	-	4,241
Mobiliario y equipo de oficina	1,960	1,799	-	3,759
Equipo de rastreo	1,374	2,577	229	3,722
Equipo de seguridad	1,247	-	-	1,247
Otros activos	5	-	-	5
	<u>564,987</u>	<u>425,351</u>	<u>171,248</u>	<u>819,090</u>
Valor neto en libros	<u>\$ 3,526,749</u>	<u>1,434,459</u>	<u>332,360</u>	<u>4,628,848</u>

Deterioro

Durante los períodos terminados al 31 de diciembre de 2018 y 2017, el Grupo no reconoció deterioro alguno con relación al equipo de transporte y maquinaria.

(1)Arrendamiento financiero

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, el Grupo tiene reconocidas cajas y equipo de transporte bajo el esquema de arrendamiento financiero por un valor neto en libros de \$ 677,828 y \$ 424,211, respectivamente.

Información a revelar sobre provisiones [bloque de texto]

Provisiones

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Saldos iniciales	\$ 117,553	128,342
Adquisición de negocios (1)	237,255	-
Incrementos cargados a resultados (2)	1,592,109	933,828
Pagos y cancelaciones	(1,520,738)	(944,617)
Saldos finales	\$ 426,179	117,553
	=====	=====

(1) Incluye la contraprestación contingente por \$180,000.

(2) Las provisiones incluyen principalmente costos por servicios que representan los costos estimados por servicios prestados y sobre los cuales no se cuentan con los comprobantes (facturas) de dichos costos. Esta provisión se ajusta de forma mensual, disminuyéndola por aquellos costos por los que ya se cuenta con comprobantes, y aumentándola por los costos estimados de nuevos servicios prestados y sobre los cuales aún no se cuenta con comprobantes correspondientes.

Información a revelar sobre partes relacionadas [bloque de texto]

Operaciones, préstamos y saldos con partes relacionadas-

(a) Remuneración por sueldos al personal clave de la Administración

Los miembros clave de la Administración del Grupo recibieron las siguientes remuneraciones por sueldos y otros beneficios (plan de acciones), las cuales se incluyen en costos laborales:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Beneficios a los empleados a corto plazo	\$ 140,467	98,257
Plan de acciones	72,410	18,103
	=====	=====

(b) Operaciones con otras partes relacionadas-

Todas las partes relacionadas indicadas en esta nota corresponden a "otras partes relacionadas", ya que no son acuerdos conjuntos, subsidiarias, asociados o personal clave de la administración, excepto por lo indicado en el saldo mostrado en las cuentas por cobrar por la cantidad de \$21,601 y el saldo mostrado en las cuentas por pagar por la cantidad de \$10,472, al 31 de diciembre de 2017, Dichos saldos no pueden ser compensados entre ellos.

En el curso normal de sus actividades, Grupo Traxión realiza operaciones de tipo comercial con otras partes relacionadas, incluyendo refacciones y el arrendamiento de inmuebles.

Las operaciones realizadas con otras partes relacionadas, durante el periodo de doce meses terminado el 31 de diciembre de 2018 y 2017, fueron como se indica a continuación:

<u>Compañía</u>	<u>Ingreso por la operación:</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Operadora Arrendadora de Vehículos Puli, S. A. de C. V.	Ingresos por transporte de personas	\$ 2,651	2,610
Pública Entertainment, S. A. de C. V.	Ingresos por carga/Ingresos SC	17,873	273
Soluciones Integrales de Transporte SISA, S. A. de C. V.	Ingresos por recuperación de gastos	66	-
		=====	=====
<u>Compañía</u>	<u>Gasto por la operación:</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Inmobiliaria Albali, S. A. de C.V.	Gasto renta de inmueble y otros gastos	13,920	14,186
Tracto servicios Especializados de Querétaro, S. A. de C. V.	Gastos de mantenimiento	11,841	11,054
Inmobiliaria Eventus, S. A. de C. V.	Gasto renta de inmueble	9,587	9,108
Operadora y Arrendadora de Vehículos Puli, S. A. de C. V.	Gastos de transporte de personal	5,692	5,083
Miembro clave de la administración	Gastos por servicios administrativos	-	4,559
Publica Entertainment, S.A de C.V.	Gastos administrativos / gastos de etiquetado	16,374	166
Otros	Otros gastos	-	-
246		=====	=====

Los préstamos con partes relacionadas por cobrar y por pagar a corto plazo se integran como se muestra a continuación:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
<u>Préstamos por cobrar a corto plazo:</u>		
Publica Entertainment, S. A. de C. V.	\$ -	8,000
Remanente de préstamo otorgado a Inmobiliaria Albali, S. A. de C. V.	-	3,000
Publica Below the line, S. A. de C. V.	-	1,397
Total, de préstamos por cobrar a corto plazo	\$ -	12,397
	=====	=====

Los saldos por cobrar y por pagar a partes relacionadas (otras partes relacionadas), al 31 de diciembre de 2018 y 2017, se integran a continuación:

<u>Cuentas por cobrar a corto plazo</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Miembro clave de la gerencia (2)	\$ -	21,601
Empaques MYM, S. A. de C. V. (1)	6,035	3,606
Muebles y Mudanzas, S. A. de C. V. (2)	4,300	3,587
Empresas Coordinadas, MYM, S. A. de C. V. (2)	4,721	2,165
Operadora y Arrendadora de Vehículos Puli, S. A. de C. V. (1)	1,984	1,188
Otros (2)	<u>4,716</u>	<u>5,537</u>
	\$ 21,756	37,684
	=====	=====

(1) Los saldos por cobrar corresponden a cuentas corrientes que no tienen vencimiento específico, ni causan intereses.

(2) Las cuentas por cobrar corresponden a transacciones por servicios otorgados que no tienen vencimiento específico, ni intereses.

<u>Cuentas por pagar</u>	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Miembros clave de la gerencia	\$ -	10,472
Tracto Servicios Especializados de Querétaro, S. A. de C. V.	2,057	1,601
Inmobiliaria Terminal Carga Oriente, S. A. de C. V.	1,510	1,510
Operadora y Arrendadora de vehículos Puli, S. A. de C. V.	1,505	115
Partes relacionadas diversas	<u>1,749</u>	<u>3,929</u>
	\$ 6,821	17,627
	=====	=====

Los saldos por pagar a partes relacionadas y accionistas corresponden a préstamos otorgados de cuenta corriente que no tienen vencimiento específico, ni causan intereses.

Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo restringidos [bloque de texto]

Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo se integra como se muestra a continuación:

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Caja y fondo fijo	\$ 2,290	1,714
Inversiones disponibles a la vista	223,304	3,052,028
Bancos	210,608	128,228
Efectivo restringido (1)	<u>64,928</u>	<u>90,192</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 501,130	3,272,162

(1) Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, el Grupo presenta efectivo restringido por \$64,928 y \$90,192, respectivamente. De conformidad con las obligaciones de hacer y no hacer que el Grupo tiene en relación con su principal crédito bancario, se debe de reconstruir, mantener y ampliar un fondo de reserva en efectivo (efectivo restringido), únicamente cuando se cumplen ciertas condiciones.

Información a revelar sobre acuerdos con pagos basados en acciones [bloque de texto]

(i) Plan de acciones

El 4 de septiembre de 2017, en asamblea general ordinaria de accionistas se aprobó, entre otros asuntos, un aumento en la parte variable del capital social mediante la emisión de acciones, las cuales se consideraron para los planes de pagos basados en acciones de su capital, otorgados a ciertos ejecutivos del Grupo por un total de \$217,231 (equivalente a un total de 51,518,076 acciones valuadas a la fecha de otorgamiento). Estos planes están sujetos a un período de adjudicación de 36 (treinta y seis) meses contados a partir de que las acciones fueron asignadas.

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017 se reconoció como parte de costo laboral (gastos generales) un total de \$ 72,410 y \$18,103, respectivamente.

Información a revelar sobre un resumen de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Principales políticas contables-

Las políticas contables indicadas a continuación se han aplicado de manera consistente en los períodos presentados en estos estados financieros consolidados, a menos que se indique lo contrario.

(a) Bases de consolidación-

(i) Entidades subsidiarias-

Los estados financieros consolidados de Grupo Traxión incluyen la información financiera de las subsidiarias que se mencionan en la nota 1. Los estados financieros de las subsidiarias se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que inicia el control y hasta la fecha en que este cese.

(ii) Transacciones eliminadas en la consolidación-

Los saldos y operaciones entre las entidades consolidadas, así como los ingresos y gastos no realizados, se han eliminado en la preparación de estos estados financieros consolidados. Las pérdidas no realizadas se eliminan de igual manera que las utilidades no realizadas, pero solamente en la medida en que no exista evidencia de deterioro.

(iii) Combinaciones de negocios-

Las adquisiciones de negocios se reconocen a través del método de adquisición. La contraprestación transferida en una adquisición de negocios se mide a valor razonable, el cual se calcula como la suma de los valores de los activos transferidos, menos los pasivos incurridos por los anteriores propietarios de la empresa adquirida a la fecha de adquisición.

A la fecha de adquisición, los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos se reconocen a valor razonable.

Los costos relacionados con la adquisición se reconocen en el estado de resultados conforme se incurren.

(b) Transacciones en moneda extranjera-

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a las respectivas monedas funcionales de las entidades del Grupo al tipo de cambio vigente en las fechas de las transacciones. La ganancia o pérdida cambiaria de partidas monetarias es la diferencia entre el costo amortizado en la moneda funcional al principio del período, ajustado por pagos e intereses efectivos durante el período y el costo amortizado en la moneda extranjera convertida al tipo de cambio final del período que se reporta. Las diferencias cambiarias derivadas de esta reconversión se reconocen en resultados como parte del costo o ingreso financiero.

(c) Instrumentos financieros-

Política aplicable antes del 1o. de enero de 2018.

(i) Activos financieros no derivados-

Los activos financieros no derivados incluyen efectivo y equivalentes de efectivo, cuentas por cobrar a clientes, a partes relacionadas y otras cuentas por cobrar.

El Grupo reconoce inicialmente los depósitos de efectivo, las cuentas por cobrar a clientes, a partes relacionadas y las otras cuentas por cobrar en la fecha en que se originan.

El Grupo elimina un activo financiero cuando expiran los derechos contractuales a los flujos de efectivo provenientes del activo o transfiere derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la que se transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la titularidad sobre el activo financiero.

Los activos y pasivos financieros se deben compensar y el monto neto se presenta en el estado consolidado de situación financiera sólo si el Grupo tiene el derecho legal de compensar los montos y pretende, ya sea liquidar sobre una base neta de activos y pasivos financieros o bien realizar el activo y liquidar el pasivo en forma simultánea.

Efectivo y equivalentes de efectivo-

El efectivo y equivalentes de efectivo comprende los saldos de efectivo (incluyendo efectivo restringido) e inversiones temporales de alta liquidez.

Cuentas por cobrar a clientes, a partes relacionadas y otras cuentas por cobrar-

Las cuentas por cobrar a clientes, a partes relacionadas y otras cuentas por cobrar son activos financieros con pagos fijos o determinables que no cotizan en un mercado activo. Dichos activos se reconocen inicialmente a su valor razonable más los costos directamente atribuibles a la transacción. Con posterioridad al reconocimiento inicial, las cuentas por cobrar, préstamos a partes relacionadas y otras cuentas por cobrar se miden a su costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, menos pérdidas por deterioro.

(ii) Pasivos financieros no derivados-

Los pasivos financieros no derivados se reconocen inicialmente en la fecha en que el Grupo se convierte en parte de las disposiciones contractuales del instrumento.

El Grupo elimina un pasivo financiero cuando se satisfacen, cancelan o expiran sus obligaciones contractuales.

El Grupo cuenta con los siguientes pasivos financieros no derivados: deuda, proveedores, acreedores, préstamos con partes relacionadas, etc. Dichos pasivos financieros se reconocen inicialmente a valor razonable más los costos directamente atribuibles a la transacción. Con posterioridad al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valúan a su costo amortizado utilizando el método de interés efectivo.

(iii) Instrumentos financieros derivados-

El Grupo mantiene instrumentos financieros derivados para cubrir la exposición de riesgo en tasa de interés.

Los instrumentos financieros derivados son reconocidos inicialmente al valor razonable; cualquier costo de transacción directamente atribuible es reconocido en resultados cuando se incurre. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son valorizados a su valor razonable, y sus cambios se reconocen en resultados.

(iv) Capital social-

Las acciones ordinarias se clasifican en el capital contable. Los costos incrementales que sean directamente atribuibles a la emisión de acciones ordinarias se reconocen como una deducción del capital contable, neto de efectos de impuestos. El Grupo tiene un único tipo de acción ordinaria, que es la Clase I Serie A, las cuales son representativas de la porción fija sin valor nominal. Dicha serie A tiene derechos de voto totales.

Cuando las acciones previamente reconocidas como parte del capital contable son recompradas (acciones en tesorería), el monto de la contraprestación pagada se reconoce como una reducción de capital. Las acciones recompradas se clasifican como parte del capital social.

Política aplicable a partir del 1o. de enero de 2018.

(v) Clasificación y medición de activos financieros y pasivos financieros -

La nueva NIIF 9 incluye tres categorías de clasificación principales para los activos financieros: medidos al costo amortizado, al valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRCORI), y al valor razonable con cambios en resultados (VRCR). La clasificación de los activos financieros bajo esta norma se basa en el modelo de negocios en el que un activo financiero es gestionado y en sus características de flujo de efectivo contractual.

La NIIF 9 conserva la mayoría de los requerimientos existentes de la NIC 39 para la clasificación y medición de los pasivos financieros.

La adopción de esta norma no ha tenido un efecto significativo sobre las políticas contables del Grupo relacionadas con los pasivos financieros y los instrumentos financieros derivados.

(vi) Reconocimiento y medición inicial -

Todos los otros activos financieros y pasivos financieros se reconocen inicialmente cuando el Grupo se hace parte de las disposiciones contractuales del instrumento. Las cuentas por cobrar comerciales e instrumentos de deuda emitidos se reconocen cuando estos se originan. Todos los otros activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente cuando el Grupo se hace parte de las disposiciones contractuales del instrumento

Un activo financiero (a menos que sea un deudor comercial sin un componente de financiamiento significativo) o pasivo financiero se mide inicialmente al valor razonable más los costos de transacción directamente atribuibles a su adquisición o emisión, con excepción de una transacción no medida al valor razonable con cambios en resultados. Una cuenta por cobrar comercial sin un componente de financiamiento significativo se mide inicialmente al precio de la transacción.

(vii) Clasificación y medición posterior-

Activos financieros – Política aplicable a partir del 1 de enero de 2018

En el reconocimiento inicial, un activo financiero se clasifica como medido a: costo amortizado, a valor razonable con cambios en otro resultado integral- inversión en deuda, a valor razonable con cambios en otro resultado integral- inversión en patrimonio, o a valor razonable con cambios en resultados.

Los activos financieros no se reclasifican después de su reconocimiento inicial, excepto si el Grupo cambia su modelo de negocio por uno para gestionar los activos financieros, en cuyo caso todos los activos financieros afectados son reclasificados el primer día del primer período sobre el que se informa posterior al cambio en el modelo de negocio.

Un activo financiero deberá medirse al costo amortizado si se cumplen las dos condiciones siguientes y no está medido a valor razonable con cambios en resultados:

- a) el activo financiero se conserva dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros para obtener flujos de efectivo contractuales; y
- b) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente

Una inversión en deuda deberá medirse al valor razonable con cambios en otro resultado integral si se cumplen las dos condiciones siguientes y no está medido a valor razonable con cambios en resultados:

- a) El activo financiero se conserva dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se logra tanto obteniendo los flujos de efectivo contractuales como vendiendo los activos financieros; y
- b) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

En el reconocimiento inicial de una inversión de patrimonio que no es mantenida para negociación, el Grupo puede realizar una elección irrevocable en el momento del reconocimiento inicial de presentar los cambios posteriores en el valor razonable en otro resultado integral. Esta elección se hace individualmente para cada inversión.

Todos los activos financieros no clasificados como medidos al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otro resultado integral, son medidos al valor razonable con cambios en resultados. Esto incluye todos los activos financieros derivados.

En el reconocimiento inicial, el Grupo puede designar irrevocablemente un activo financiero que de alguna otra manera cumple con el requerimiento de estar medido al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otro resultado integral como al valor razonable con cambios en resultados si haciéndolo elimina o reduce significativamente una incongruencia de medición o reconocimiento que surgiría en otro caso.

(viii) Evaluación del modelo de negocio-

Política aplicable a partir del 1o. de enero de 2018.

El Grupo realiza una evaluación del objetivo del modelo de negocio en el que se mantiene un activo financiero a nivel de cartera, ya que este activo es el que mejor refleja la manera en que se gestiona el negocio. La información considerada incluye: las políticas aplicables a la gestión de las cuentas por cobrar comerciales (cartera), el modelo de evaluación del rendimiento de la cartera y cómo este se informa al personal clave de la gerencia del Grupo; la gestión de los riesgos que afectan al rendimiento del modelo de negocio (y los activos financieros mantenidos en el modelo de negocio) y se considera la frecuencia, el valor y el calendario de las ventas, etc.

(ix) Activos financieros - Medición posterior y ganancias y pérdidas-

Política aplicable a partir del 1o. de enero de 2018

Activos financieros al valor razonable con cambios en resultados	Estos activos se miden posteriormente al valor razonable. Las ganancias y pérdidas netas, incluyendo cualquier ingreso por intereses o dividendos, se reconocen en resultados.
Activos financieros al costo amortizado	Estos activos se miden posteriormente al costo amortizado usando el método del interés efectivo. El costo amortizado se reduce por las pérdidas por deterioro. El ingreso por intereses, las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera y el deterioro se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida en la baja en cuentas se reconoce en resultados.
Inversiones de deuda a VRCORI	Estos activos se miden posteriormente al valor razonable. El ingreso por intereses calculado bajo el método de interés efectivo, las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera y el deterioro se reconocen en resultados. Otras ganancias y pérdidas netas se reconocen en otro resultado integral. En el momento de la baja en cuentas, las ganancias y pérdidas acumuladas se registran en otro resultado integral y después se reclasifican en resultados.
Inversiones de patrimonio a VRCORI	Estos activos se miden posteriormente al valor razonable. Los dividendos se reconocen como ingresos en resultados a menos que el dividendo claramente represente una recuperación de parte del costo de la inversión. Otras ganancias y pérdidas netas se reconocen en otro resultado integral y nunca se reclasifican en resultados.

(x) Pasivos financieros - Clasificación, medición posterior y ganancias y pérdidas-

Política aplicable a partir del 1o. de enero de 2018

Los pasivos financieros se clasifican como medidos al costo amortizado o al valor razonable con cambios en resultados.

Un pasivo financiero se clasifica al valor razonable con cambios en resultados si está clasificado como mantenido para negociación, es un derivado o es designado como tal en el reconocimiento inicial. Las ganancias y pérdidas netas, incluyendo cualquier gasto por intereses, se reconocen en resultados.

Los otros pasivos financieros se miden posteriormente al costo amortizado usando el método de interés efectivo. El ingreso por intereses y las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida en la baja en cuentas también se reconoce en resultados.

(xi) Baja en cuentas-

Política aplicable a partir del 1o. de enero de 2018

El Grupo da de baja en cuentas un activo financiero cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales en una transacción en que la se transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad del activo financiero, o no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad y no retiene control sobre los activos transferidos.

El reconocimiento de la baja de un pasivo financiero, se genera cuando las obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o bien hayan expirado. El Grupo también da de baja en cuentas un pasivo financiero cuando se modifican sus condiciones y los flujos de efectivo del pasivo modificado son sustancialmente distintos. En este caso, se reconoce un nuevo pasivo financiero con base en las condiciones nuevas al valor razonable.

En el momento de la baja en cuentas de un pasivo financiero, la diferencia entre el importe en libros del pasivo financiero extinto y la contraprestación se reconoce en resultados.

(xii) Compensación-

Política aplicable a partir del 1o. de enero de 2018.

Un activo y un pasivo financiero serán objeto de compensación, de manera que se presente en el estado de situación financiera su importe neto, cuando y solo cuando el Grupo tenga, en el momento actual, el derecho, exigible legalmente, de compensar los importes reconocidos y tenga la intención de liquidar por el importe neto, o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

(xiii) Instrumentos financieros derivados y contabilidad de coberturas -

El Grupo mantiene instrumentos financieros derivados para cubrir la exposición de riesgo en tasas de interés proveniente de sus pasivos a largo plazo a la tasa de interés TIIE más un spread.

Los derivados se miden inicialmente a valor razonable. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son medidos a valor razonable, y sus cambios se reconocen en resultados, si no fueron designados de cobertura contable.

El Grupo designa Swaps de tasa de interés, los cuales cubren su exposición a la tasa de interés TIIE, como instrumentos de cobertura para cubrir la variabilidad en los flujos de efectivo asociados con transacciones pronosticadas altamente probables que surgen de cambios en tasas de interés, por el pago de intereses de sus pasivos financieros a una tasa variable.

Al inicio de las relaciones de cobertura designadas, el Grupo documenta el objetivo y estrategia de gestión de riesgos para llevar a cabo la cobertura. El Grupo también documenta la relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura, incluyendo si se espera que los cambios en los flujos de efectivo de la partida cubierta y el instrumento de cobertura se compensen entre sí.

Valuación de cobertura de flujos de efectivo

La valuación de cobertura de flujos de efectivo incluye la porción efectiva del cambio acumulado neto en el valor razonable de los instrumentos de cobertura usados en coberturas de flujo de efectivo pendientes de reconocimiento posterior en resultados o directamente incluido en los costos iniciales de otros valores de activos o pasivos no financieros.

Costo de cobertura

El costo de cobertura refleja la ganancia o pérdida en la parte excluida del instrumento de cobertura designado que se relaciona con los swaps de tasas de interés que el Grupo tiene contratados. Se reconoce inicialmente en otros resultados integrales y se contabiliza de manera similar a las ganancias o pérdidas en la valuación de cobertura de flujos de efectivo.

Coberturas de flujos de efectivo

Cuando un instrumento derivado es designado como instrumento de cobertura de flujo de efectivo, la porción efectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce en otros resultados integrales y se acumula en el rubro de valuación de cobertura de flujos de efectivo. La porción efectiva de los cambios en el valor razonable del derivado que se reconoce en otros resultados integrales se limita al cambio acumulado en el valor razonable de la partida cubierta, determinado sobre una base del valor presente, desde el inicio de la cobertura. Cualquier porción inefectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce de inmediato en resultados.

El Grupo designa solo el cambio en el valor razonable del elemento spot de los swaps de tasa de interés, como el instrumento de cobertura en las relaciones de cobertura de flujo de efectivo. El cambio en el valor razonable del elemento forward, como lo es el spread de la tasa de interés en los swaps, se contabiliza por separado como un costo de la cobertura y se reconoce en un rubro denominado costos de cobertura dentro del capital contable.

Para todas las otras transacciones pronosticadas cubiertas, el importe acumulado en la valuación de cobertura de flujos de efectivo y el costo de cobertura es reclasificado a resultados en el mismo período o períodos durante los que los flujos de efectivo futuros esperados cubiertos afectarán el resultado.

Una relación de cobertura debe discontinuarse prospectivamente cuando deja de cumplir con los criterios para reconocer una relación de cobertura, esto incluye cuando el instrumento de cobertura se vende, expira, se rescinde o se ejerce, así como después de que se ha considerado o llevado a cabo cualquier reequilibrio en la relación de cobertura y la relación de cobertura resulta ser no efectiva o no cumple con el objetivo de la administración de riesgo del Grupo.

Cuando se discontinúa la contabilidad de coberturas para las coberturas de flujos de efectivo, el importe que se ha acumulado en la valuación de cobertura de flujos de efectivo y el costo de cobertura permanece en el capital contable hasta que se reclasifica a resultados en el mismo período o períodos en los que los flujos de efectivo futuros esperados cubiertos afectan el resultado.

(d) Equipo de transporte y maquinaria, neto-

(i) Reconocimiento y valuación-

En su reconocimiento inicial, el equipo de transporte y maquinaria se reconocen al costo. El costo incluye los gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo. Los programas de cómputo adquiridos que sean parte integral de la funcionalidad del equipo de cómputo correspondiente se capitalizan como parte de ese equipo.

En su valuación posterior, las partidas de equipo de transporte y maquinaria se reconocen a su costo menos depreciación acumulada, menos pérdidas por deterioro.

Cuando las partes de una partida de equipo de transporte y maquinaria tienen diferentes vidas útiles, se registran como componentes separados (componentes mayores).

Las ganancias y pérdidas por la venta de una partida de equipo de transporte y maquinaria se determinan comparando los recursos provenientes de la venta contra el valor en libros de equipo de transporte y maquinaria, y se reconocen netos en el resultado del ejercicio.

(ii) Costos subsecuentes-

El costo de reemplazo de una partida de equipo de transporte y maquinaria se reconoce en el valor en libros si es probable que los beneficios económicos futuros, comprendidos en dicha parte, fluirán para el Grupo y su costo se puede determinar de manera confiable. El valor en libros de la parte reemplazada se da de baja contra resultados. Los costos de reparación y mantenimiento se reconocen en resultados conforme se incurren.

(iii) Depreciación-

El equipo de transporte y maquinaria son depreciados desde la fecha en que están disponibles para su uso o, en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en que el activo ha sido completado y está listo para su uso.

La depreciación se calcula sobre el monto susceptible de depreciación, que corresponde al costo de un activo, u otro monto que sustituya al costo, menos su valor residual.

La depreciación se reconoce en resultados usando el método de unidades producidas (Kilómetros recorridos) para ciertos tracto-camiones y para el resto de las propiedades y equipo se usa el método de línea recta de acuerdo con la vida útil estimada de cada componente toda vez que esto refleja de mejor manera el patrón de consumo esperado de los beneficios económicos futuros comprendidos en el activo.

Las tasas anuales de depreciación de los principales grupos de activos se mencionan a continuación:

- tracto-camiones y equipo de transporte de personas 5% a 20%
- plataformas y cajas (para tracto-camiones) 5% y 15%
- equipo de transporte 20% a 25%
- maquinaria y equipo 10% a 25%

- equipo de cómputo 30%
- equipo telefónico 10% y 25%
- edificio 5%
- equipo de almacenaje 10%
- mobiliario y equipo de oficina 10%
- equipo rastreo 10% a 50%
- equipo de seguridad 10%

Las mejoras a locales arrendados se amortizan durante el período útil de la mejora o el término del contrato, el que sea menor.

Administración del Grupo realizó análisis económicos-financieros para determinar el valor residual que le corresponde a su equipo de transporte, y a partir del 1o. de enero de 2017 se modificó el valor residual para los tractocamiones de algunas de sus subsidiarias, dejando el valor residual en un rango que va del 5.5% al 75% sobre el costo de adquisición, dependiendo del uso de los activos y del valor de disposición (venta) histórico reportado. El efecto total de las modificaciones antes mencionadas (al 31 de diciembre de 2017) fue reconocido como un cargo en resultados por la cantidad de \$38,754. La mejor estimación del Grupo respecto a este impacto en periodos futuros indica que se tendrá una disminución anual del gasto de depreciación, hasta por la cantidad de \$38,754, la cual irá reduciéndose en función de la vida útil de los activos que se utilizaron para la determinación de este cambio en los valores residuales a utilizar. La determinación del monto a depreciar de los activos adquiridos posteriormente a la fecha del cambio, reconocerán el valor residual conforme a lo indicado anteriormente. El grupo actualiza su análisis de valor residual al menos una vez al año.

El equipo de transporte utilizado en la prestación de servicios de transporte de personas tiene un valor residual del 10%.

La Administración revisa al cierre de cada año: el método de depreciación, vidas útiles y valores residuales, y cuando es aplicable, estos valores se ajustan.

(e) Activos intangibles-

Los activos intangibles con vida útil definida se integran principalmente por relaciones de clientes reconocidas en una combinación de negocios, a su valor de razonable a la fecha de dicha combinación, y se amortizan en línea recta durante la vida útil estimada de 10 y 15 años, la cual fue determinada con base en los hechos históricos de la permanencia que tienen los clientes con el Grupo.

Los activos intangibles con vida útil indefinida están representados, principalmente por marcas adquiridas en una combinación de negocios, reconocidas a su valor de razonable a la fecha de la combinación, menos pérdidas por deterioro acumuladas.

(f) Crédito mercantil-

El crédito mercantil se mide como el exceso de la suma de la contraprestación transferida en una combinación de negocios, sobre el neto de los montos de activos adquiridos identificables y pasivos asumidos a la fecha de adquisición.

(g) Inventario y costo de venta-

Los inventarios se valúan a su costo o al valor neto de realización, el menor. Los inventarios están representados principalmente por combustibles, lubricantes y refacciones. El costo de los inventarios se determina por el método de costos de adquisición.

Para la asignación del costo unitario de los inventarios se utiliza la fórmula de costos promedios.

El Grupo registra las estimaciones necesarias para reconocer disminuciones en el valor de sus inventarios por obsolescencia, lento movimiento y otras causas que indiquen que el aprovechamiento o realización de los artículos que forman parte del inventario resultará inferior al valor registrado.

(h) Deterioro-

Política aplicable antes del 1o. de enero de 2018.

(i) Activos financieros no derivados-

Los activos financieros se evalúan en cada fecha de reporte para determinar si existe alguna evidencia objetiva de deterioro.

Un activo financiero se encuentra deteriorado si hay evidencia objetiva que indique que ha ocurrido un evento de pérdida después del reconocimiento inicial del activo, y que dicho evento tuvo un efecto negativo en los flujos de efectivo futuros estimados de ese activo y que se pueda estimar de manera confiable.

La evidencia objetiva de que los activos financieros se han deteriorado incluye la falta de pago o morosidad de un deudor, reestructuración de un monto adeudado al Grupo en términos que, de otra manera, no se detecten indicios de que dicho deudor caerá en bancarrota.

El Grupo considera evidencia de deterioro para cuentas por cobrar, otras cuentas por cobrar y préstamos a partes relacionadas tanto a nivel de activo específico como colectivo. Todas las partidas que individualmente son significativas se evalúan para un posible deterioro específico. Todas las cuentas por cobrar, otras cuentas por cobrar y préstamos a partes relacionadas por las que se evalúe que no están específicamente deterioradas se evalúan posteriormente en forma colectiva para identificar cualquier deterioro que haya ocurrido pero que todavía no se haya identificado.

Las cuentas por cobrar, otras cuentas por cobrar y préstamos a partes relacionadas que no sean individualmente significativas se evalúan colectivamente para un posible deterioro agrupando las partidas que tengan características de riesgo similares.

Al evaluar el deterioro colectivo, el Grupo utiliza las tendencias históricas de la probabilidad de incumplimiento, tiempos de las recuperaciones y el monto de pérdidas incurridas, ajustadas por el análisis hecho por la Administración en cuanto a si las condiciones económicas y crediticias actuales son de tal índole, que es probable que las pérdidas reales sean mayores o menores de lo que sugieren las tendencias históricas.

(ii) Activos no financieros-

El valor en libros de los activos no financieros, distintos a inventarios y activos por impuestos a la utilidad diferidos, se revisa en cada fecha de reporte para determinar si existe algún indicio de posible deterioro. Si se identifican indicios de deterioro, entonces se estima el valor de recuperación del activo.

El monto registrado en el rubro de crédito mercantil y en activos intangibles de vida útil indefinida, está sujeto a pruebas de deterioro por lo menos una vez al año.

El valor de recuperación de un activo o unidad generadora de efectivo es el que resulte mayor entre su valor en uso y su valor razonable menos costos de venta.

Al evaluar el valor en uso, los futuros flujos de efectivo estimados se descuentan a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones de mercado actual del valor del dinero atribuible al factor tiempo y los riesgos específicos al activo. Para efectos de las pruebas de deterioro, los activos que no se pueden probar individualmente se integran en grupos más pequeños de activos que generan entradas de efectivo por uso continuo y que son en su mayoría independientes de las entradas de efectivo de otros activos o grupos de activos (la "unidad generadora de efectivo"). Para efectos de las pruebas de deterioro del crédito mercantil, éste se distribuye al grupo de las unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficien por las sinergias de la combinación de negocios que lo originó. Tal distribución está sujeta a una prueba de tope de segmento operativo y refleja el nivel más bajo al cual el crédito mercantil se monitorea para efectos de informes internos.

Los activos corporativos no generan entradas de efectivo por separado. Si hay alguna indicación de que un activo corporativo pudiera estar deteriorado, entonces se determina el valor de recuperación de la unidad generadora de efectivo a la cual pertenece el activo corporativo.

Se reconoce una pérdida por deterioro si el valor en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo es superior a su valor de recuperación. Las pérdidas por deterioro se reconocen en resultados. A la fecha, no hay pérdidas por deterioro que deban ser reconocidas.

(iii) Activos financieros no derivados -

Política aplicable a partir del 1o. de enero de 2018

El Grupo reconoce estimaciones para pérdidas crediticias esperadas por:

- los activos financieros medidos al costo amortizado;
- las inversiones de deuda medidas al valor razonable con cambios en otro resultado integral; y
- activos del contrato.

El Grupo mide las correcciones de valor por un importe igual a las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo, excepto por lo siguiente, que se mide al importe de las pérdidas crediticias esperadas de doce meses:

- instrumentos de deuda que se determina que tienen un riesgo crediticio bajo a la fecha de presentación; y
- otros instrumentos de deuda y saldos bancarios para los que el riesgo crediticio (es decir, el riesgo de que ocurra incumplimiento durante la vida esperada del instrumento financiero) no ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial.

Las correcciones de valor por cuentas por cobrar comerciales y activos del contrato siempre se miden por un importe igual al de las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida.

Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial al estimar las pérdidas crediticias esperadas, el Grupo considera la información razonable y sustentable que sea relevante y esté disponible sin costos o esfuerzos indebidos. Esta incluye información y análisis cuantitativos y cualitativos, basada en la experiencia histórica del Grupo y una evaluación crediticia informada incluida aquella referida al futuro.

En el caso de las cuentas por cobrar comerciales sin un componente de financiación significativo, la entidad puede escoger como su política contable aplicar el modelo general para medir la corrección de valor o siempre medir la

corrección de valor por un importe igual a la pérdida crediticia esperada durante el tiempo de vida. El Grupo ha escogido la última política.

El Grupo considera que un activo financiero está en incumplimiento cuando:

- no es probable que el prestatario pague sus obligaciones crediticias por completo al Grupo, sin recurso por parte del Grupo a acciones como la ejecución de la garantía (si existe alguna); o
- el activo financiero tiene una mora de 60, 90 o 120 días dependiendo de la cartera y el análisis sobre estado absorbente.

Las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida son las pérdidas crediticias que resultan de todos los posibles sucesos de incumplimiento durante la vida esperada de un instrumento financiero.

El período máximo considerado al estimar las pérdidas crediticias esperadas es el período contractual máximo durante el que el Grupo está expuesto al riesgo de crédito.

Medición de las pérdidas crediticias esperadas

Las pérdidas crediticias esperadas son el promedio ponderado por probabilidad de las pérdidas crediticias. Las pérdidas crediticias se miden como el valor presente de las insuficiencias de efectivo (es decir, la diferencia entre el flujo de efectivo adeudado a la entidad de acuerdo con el contrato y los flujos de efectivo que el Grupo espera recibir).

Conforme a la metodología de pérdida esperada seleccionada, las provisiones se calculan de acuerdo con lo siguiente:

La probabilidad de incumplimiento (PD) y la severidad de la pérdida (LGD) son el resultado de la aplicación del modelo estadístico bajo el método simplificado para la medición del deterioro de cuentas por cobrar durante el periodo de vida del instrumento (factura o cuenta por cobrar). Como resultado se obtiene la tasa de pérdida ($PD \cdot LGD$), la cual debe utilizarse para el cálculo de provisiones/reservas aplicables para los eventos del a partir del 1º de enero de 2018.

Esta evaluación cuantitativa será continua y en caso de ser aplicable se realizarán ajustes a la tasa de pérdida esperada (deterioro) de manera semestral.

Presentación de la corrección de valor para pérdidas crediticias esperadas en el estado de situación financiera

Las correcciones de valor para los activos financieros medidos al costo amortizado se deducen del importe en libros bruto de los activos.

En el caso de los instrumentos de deuda al valor razonable con cambios en otro resultado integral, la corrección de valor se carga a resultados y se reconoce en otro resultado integral.

Castigo

El importe en libros bruto de un activo financiero se castiga cuando el Grupo no tiene expectativas razonables de recuperar un activo financiero en su totalidad o una porción del mismo. El Grupo hace una evaluación individual de la oportunidad y el alcance del castigo con base en si existe o no una expectativa razonable de recuperación. El Grupo no espera que exista una recuperación significativa del importe castigado. No obstante, los activos financieros que son castigados podrían estar sujetos a actividades a fin de cumplir con los procedimientos del Grupo para la recuperación de los importes adeudados.

(iv) Activos no financieros –

El valor en libros de los activos no financieros, distintos a inventarios, debe estar sujeto a análisis de indicios de deterioro elaborados por lo menos una vez al año durante el tercer trimestre del ejercicio en curso y/o cuando existan cambios en circunstancias internas y/o externas que afecten el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo. Cuando se identifiquen indicios, se realizará (en los casos aplicables) un estudio de deterioro, para estimar el valor de recuperación del activo.

El valor de recuperación de un activo o unidad generadora de efectivo es el que resulte mayor entre su valor en uso y su valor razonable menos costos de venta.

Al evaluar el valor en uso, los flujos futuros de efectivo estimados se descuentan a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones de mercado actual del valor del dinero atribuible al factor tiempo y los riesgos específicos al activo.

Para efectos de las pruebas de deterioro, los activos que no se pueden probar individualmente se integran en grupos más pequeños de activos que generan entradas de efectivo por uso continuo y que son en su mayoría independientes de las entradas de efectivo de otros activos o grupos de activos (la “unidad generadora de efectivo”).

Para efectos de las pruebas de deterioro del crédito mercantil, éste se distribuye al grupo de las unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficien por las sinergias de la combinación de negocios que lo originó. Tal distribución está sujeta a una prueba de tope de segmento operativo y refleja el nivel más bajo al cual el crédito mercantil se monitorea para efectos de informes internos.

Los activos corporativos no generan entradas de efectivo por separado. Si hay alguna indicación de que un activo corporativo pudiera estar deteriorado, entonces se determina el valor de recuperación de la unidad generadora de efectivo a la cual pertenece el activo corporativo.

Se reconoce una pérdida por deterioro si el valor en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo es superior a su valor de recuperación. Las pérdidas por deterioro se reconocen en resultados.

(i) Beneficios a empleados-

(i) Planes de beneficios definidos-

Las obligaciones del Grupo respecto al plan de beneficios definidos se calculan estimando el monto del beneficio futuro devengado por los empleados a cambio de sus servicios en los periodos en curso y pasados; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente.

La tasa de descuento es el rendimiento a la fecha de reporte de los bonos gubernamentales que tienen fechas de vencimiento aproximadas a los vencimientos de las obligaciones del Grupo y que están denominados en la misma moneda en la cual se espera que se paguen los beneficios. El cálculo se realiza anualmente por un actuario calificado tercero utilizando el método de crédito unitario proyectado.

El Grupo reconoce las ganancias y pérdidas actuariales derivadas de los planes de beneficios definidos en la cuenta de utilidad integral, en el periodo en que ocurren.

(ii) Beneficios por terminación-

Los beneficios por terminación se reconocen como un gasto cuando el Grupo está comprometido de manera demostrable, sin posibilidad real de dar marcha atrás, con un plan formal detallado, ya sea para terminar la relación laboral antes de la fecha de retiro normal, o bien, a proporcionar beneficios por terminación como resultado de una oferta que se realice para estimular el retiro voluntario. Los beneficios por terminación para los casos de retiro voluntario se reconocen como un gasto sólo si el Grupo ha realizado una oferta de retiro voluntario, es probable que la oferta sea aceptada, y el número de aceptaciones se puede estimar de manera confiable. Si los beneficios son pagaderos a más de 12 meses después del periodo de reporte, entonces se descuentan a su valor presente.

(iii) Beneficios de los empleados a corto plazo-

Las obligaciones por beneficios a los empleados a corto plazo se valúan sobre una base sin descuento y se cargan a resultados conforme se prestan los servicios respectivos.

Se reconoce un pasivo por el monto que se espera pagar bajo los planes de bonos en efectivo a corto plazo o reparto de utilidades, si el Grupo tiene una obligación legal o asumida de pagar dichos montos como resultado de servicios anteriores prestados por el empleado, y la obligación se puede estimar de manera confiable.

(iv) Participación de los trabajadores en la utilidad ("PTU")-

La PTU causada en el año se determina de conformidad con las disposiciones fiscales vigentes. Conforme la legislación fiscal vigente, las empresas están obligadas a compartir el 10% de sus utilidades gravables a sus empleados y se registra como un gasto general.

(j) Provisiones-

El Grupo reconoce, con base en estimaciones de la Administración, provisiones de pasivo por aquellas obligaciones presentes las cuales surgen como consecuencia de eventos pasados y para liquidarse, el Grupo espera desprenderse de recursos que incorporan beneficios económicos.

(k) Ingresos-

Inicialmente el Grupo ha aplicado la norma NIIF 15 al 1o. de enero de 2018. En la nota 4 (v) se presenta información sobre las políticas contables del Grupo para los contratos con clientes y el análisis efectuado por la administración en cuanto a la aplicación inicial de la norma NIIF 15.

(l) Ingresos y costos financieros-

Los ingresos financieros representan ingresos por intereses sobre inversiones y de depósitos bancarios de alta liquidez y ganancias cambiarias. Los ingresos por intereses se reconocen en resultados conforme se devengan.

Los costos financieros comprenden gastos por intereses sobre deuda, pérdidas cambiarias, efecto de valuación de instrumentos financieros y el costo financiero del plan de beneficios definidos.

(m) Activos arrendados-

Las rentas que paga el Grupo por concepto de arrendamientos operativos se reconocen en el resultado del ejercicio por el método de línea recta de acuerdo con la vigencia del contrato de arrendamiento aun cuando los pagos no se realicen sobre la misma base.

Los arrendamientos en los que de acuerdo con sus términos el Grupo asume sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la titularidad se clasifican como arrendamientos capitalizables. En su reconocimiento inicial, el activo arrendado se registra a su valor razonable o al valor presente de los pagos mínimos de arrendamiento, el que sea menor. Posterior al reconocimiento inicial, el activo es registrado de acuerdo con la política contable aplicable.

(n) Impuesto a la utilidad-

El impuesto a la utilidad causado y el impuesto a la utilidad diferido se reconocen en resultados excepto por partidas reconocidas directamente en la cuenta de utilidad integral o partidas adquiridas en una adquisición de negocios.

El impuesto a la utilidad a cargo del ejercicio se determina de acuerdo con los requerimientos legales y fiscales, aplicando las tasas de impuestos promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha del reporte, y cualquier ajuste al impuesto a cargo respecto a años anteriores. Estos requerimientos fiscales requieren calcular el resultado fiscal considerando los ingresos cobrados y deducciones pagadas en el ejercicio.

El impuesto a la utilidad diferido se registra de acuerdo con el método de activos y pasivos, el cual compara los valores contables y fiscales de los activos y pasivos del Grupo y se reconocen impuestos a la utilidad diferidos (activos o pasivos) respecto a las diferencias temporales entre dichos valores.

No se reconocen impuestos a la utilidad diferidos por el reconocimiento inicial de activos y pasivos en una transacción que no afecte al resultado contable ni fiscal, y diferencias relativas a inversiones en subsidiarias y asociadas en la medida en que el Grupo pueda controlar la fecha de reversión y es probable que no se revertirán en un futuro previsible.

Los impuestos a la utilidad diferidos se calculan utilizando las tasas que se espera se aplicarán a las diferencias temporales cuando se reviertan, con base en las leyes promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha de los estados financieros. Los activos y pasivos por impuestos a la utilidad diferidos se compensan si existe un derecho legalmente exigible para compensar los activos y pasivos fiscales causados, y corresponden a impuesto sobre la renta gravado por la misma autoridad fiscal y a la misma entidad fiscal, o sobre diferentes entidades fiscales, pero pretenden liquidar los activos y pasivos fiscales causados sobre una base neta o sus activos y pasivos fiscales se materializan simultáneamente.

Se reconoce un activo diferido por diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que en el futuro se disponga de utilidades gravables contra las cuales se puedan aplicar. Los activos diferidos se revisan a la fecha de reporte y se reducen en la medida en que la realización del correspondiente beneficio fiscal ya no sea probable.

(o) Pagos anticipados-

Incluyen principalmente seguros, fianzas y rentas pagadas por anticipado que se reciben con posterioridad a la fecha del estado de situación financiera y durante el transcurso normal de las operaciones. Cuando los plazos de las adquisiciones y servicios son mayores a doce meses, el importe que excede de dicho plazo se presenta en el activo no circulante en el estado de situación financiera.

(p) Incentivos gubernamentales-

Derivado de la actividad preponderante del Grupo, cuenta con incentivos gubernamentales tales como: estímulos por peajes y estímulos por combustibles. Dichos estímulos son transferidos al Grupo vía acreditamiento a los Impuestos

Sobre la Renta (ISR) causados. Por su sustancia económica, el Grupo reconoce estos estímulos como una disminución de los costos totales.

(q) Otros activos-

Representan, principalmente, mejoras a locales arrendados las cuales se registran a su costo de adquisición.

(r) Contingencias-

Las obligaciones o pérdidas importantes relacionadas con contingencias se reconocen cuando es probable que sus efectos se materialicen y existan elementos razonables para su cuantificación. Si no existen estos elementos razonables, se incluye su revelación en forma cualitativa en las notas a los estados financieros. Los ingresos, utilidades o activos contingentes se reconocen hasta el momento en que existe certeza de su realización.

(s) Plan de acciones-

El Grupo ha concedido beneficios liquidables mediante pagos basados en acciones a cierto personal ejecutivo clave de la Administración, sujetos a ciertas condiciones de desempeño. El costo de los pagos otorgados se reconoce en el rubro de gastos generales dentro del concepto de costo laboral, con la correspondiente aplicación en el capital contable, en el periodo de adquisición de derechos (3 años). Las características de este plan se mencionan en la nota 22 (g) (i).

(t) Utilidad básica por acción-

El Grupo presenta información sobre la utilidad básica correspondiente a sus acciones ordinarias. La utilidad básica por acción ("UPA") se calcula dividiendo la utilidad o pérdida atribuible a los accionistas poseedores de acciones ordinarias del Grupo entre el número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el periodo, ajustado por las acciones propias que se poseen.

(u) Información por segmentos-

Un segmento operativo es un componente del Grupo que se dedica a actividades de negocios por las cuales puede obtener ingresos e incurrir en gastos, lo que incluye ingresos y gastos relativos a transacciones con cualquiera de los otros componentes del Grupo. Las transacciones entre segmentos se determinan sobre la base de precios equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.

(v) Cambios en las políticas contables significativas-

El Grupo ha aplicado inicialmente las normas NIIF 15 y NIIF 9 (ver nota 4(w)) a partir del 1º de enero de 2018. Algunas otras normas también entraron en vigencia a partir de esa fecha, pero no tienen un efecto significativo sobre los estados financieros del Grupo.

Debido a los métodos de transición escogidos por el Grupo al aplicar estas normas, la información comparativa incluida en estos estados financieros no ha sido reexpresada para reflejar los requerimientos de las nuevas normas.

(w) Cambios en las políticas y estándares contables significativas-

El Grupo ha aplicado inicialmente el NIIF 15 e NIIF 9 a partir del 1º de enero de 2018. Algunas otras nuevas normas también entraron en vigencia a partir de esta misma fecha, pero no tienen un efecto significativo sobre los estados financieros del Grupo.

Debido a los métodos de transición escogidos por el Grupo al aplicar estas normas, la información comparativa incluida en estos estados financieros no ha sido reexpresada para reflejar los requerimientos de las nuevas normas.

El efecto de la aplicación inicial de estas normas se atribuye principalmente a lo siguiente:

- ? reconocimiento de la estimación de cuentas de cobro dudoso conforme a la tasa de pérdida esperada sobre las cuentas por cobrar comerciales y
- ? reconocimiento y valuación de instrumentos financieros derivados bajo la designación de cobertura contable y medición de la efectividad de la cobertura.

(i) NIIF 9 - Instrumentos Financieros-

Esta norma establece los requerimientos para el reconocimiento y la medición de los activos financieros, los pasivos financieros y algunos contratos de compra o venta de partidas no financieras. Esta norma reemplaza la Norma NIC 39 Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición.

Clasificación y medición-

Este NIIF 9 incluye tres categorías de clasificación principales para los activos financieros: medidos al costo amortizado, al valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRCORI) y al valor razonable con cambios en resultados (VRCR). La clasificación de los activos financieros bajo este NIIF, por lo general se basa en el modelo de negocios en el que un activo financiero es gestionado y en sus características de flujo contractual. Con este NIIF se eliminan las categorías previas de la NIC 39. Bajo la norma NIIF 9, los derivados incorporados en contratos en los que el principal es un activo financiero dentro del alcance de la norma nunca se separan. En cambio, se evalúa la clasificación del instrumento financiero híbrido tomado como un todo.

La norma NIIF 9 en gran medida conserva los requerimientos existentes de la NIC 39 para la clasificación y medida de los pasivos financieros.

La adopción de la NIIF 9 no ha tenido un efecto significativo sobre las políticas contables del Grupo relacionadas con los pasivos financieros y los instrumentos financieros derivados (con excepción de los derivados que se usan como instrumentos de cobertura con los que anteriormente el Grupo no contaba).

Deterioro de instrumentos financieros por cobrar –

El NIIF 9 reemplaza el modelo de “pérdida incurrida” de la NIC 39 por un modelo de “pérdida crediticia esperada”. El nuevo modelo de deterioro aplica a los activos financieros medidos a costo amortizado.

Bajo este NIIF, las pérdidas crediticias se reconocen antes que bajo la Norma NIC 39.

Adicionalmente el nuevo modelo aplicado por el Grupo, requiere el análisis del comportamiento histórico de los clientes, de la antigüedad de saldos y de la recuperación para obtener los parámetros de probabilidad de incumplimiento y la severidad de la pérdida para cada una de las carteras.

Las provisiones se calcularon de acuerdo con lo siguiente:

La tasa de pérdida aplicable para cada segmento de las cuentas por cobrar se determinó con base a los criterios de nivel de riesgo asignados para cada uno de ellos. Las compañías del Grupo cuentan con criterios de niveles de riesgo distintos entre ellas, por lo que las tasas de pérdida se distribuyen de la siguiente manera:

Cuentas por cobrar (1): 0.0042% al 3.0915%

Cuentas por cobrar irrecuperables: 100%

(1) Rango de tasa de pérdida ponderada al 31 de diciembre de 2018.

La aplicación de los requerimientos de deterioro de este nuevo NIIF 9 al 1o. de enero de 2018 resulta en una provisión adicional para deterioro de la siguiente manera.

Así mismo el impacto neto total de la adopción del NIIF 9 reconocido al 1o. de enero de 2018 en comparación con la metodología bajo NIC 39 fue \$65,755, afectando el capital contable (resultados acumulados). Este impacto se integró por el incremento a la estimación por deterioro por \$93,936 y su respectivo efecto en el impuesto diferido activo por (\$28,181).

Cabe señalar que el cambio en provisiones y aplicaciones reconocidas por el período de doce meses terminado el 31 de diciembre de 2018 se debe principalmente al cambio en la norma, no a un cambio en el comportamiento de la cartera.

Contabilidad de coberturas –

El Grupo ha escogido adoptar el nuevo modelo de contabilidad de coberturas del NIIF 9, con esta adopción se decidió utilizar un enfoque prospectivo en relación con clasificación, medición, deterioro y contabilidad de coberturas, por lo que la información al 31 de diciembre de 2017 no fue modificada.

El Grupo ha designado y documentado los instrumentos financieros derivados que ha contratado en el período de doce meses terminado el 31 de diciembre de 2018 bajo la contabilidad de coberturas por lo que, conforme a lo establecido en la NIIF 9, el nuevo modelo que requiere que el Grupo se asegure que las relaciones de contabilidad de coberturas existentes y a designar, estén alineadas con sus objetivos y estrategia de gestión de riesgos financieros, y que aplique un enfoque más cualitativo y orientado al futuro para evaluar la ineffectividad de las relaciones de cobertura.

El Grupo usa contratos del tipo: swaps de tasa de interés para cubrir la variabilidad en los flujos de efectivo derivados de cambios en las tasas de interés relacionados con su principal deuda bancaria. El valor razonable de los instrumentos derivados de cobertura se registra en el estado de situación financiera como un activo o pasivo, según corresponda. La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los instrumentos de cobertura se acumula en una cuenta por separado, en Otros Resultados Integrales (ORI) y únicamente cuando se presenten ineffectividades o existan intereses devengados serán llevados al RIF.

(ii) NIIF 15 Ingresos-

La Norma NIIF 15 establece un marco conceptual completo para determinar si deben reconocerse ingresos de actividades ordinarias, cuándo se reconocen y en qué monto. La NIIF 15 reemplazó a la NIC 18 "Ingresos de Actividades Ordinarias" la NIC 11 "Contratos de Construcción" y las interpretaciones relacionadas.

Bajo este NIIF 15, los ingresos se reconocen cuando el cliente obtenga el control de los bienes o servicios. La determinación de la oportunidad de la transferencia del control - en un momento determinado o a lo largo del tiempo - requiere juicio.

El Grupo ha adoptado esta norma usando el método del efecto acumulado (sin soluciones prácticas), reconociendo el efecto de la aplicación inicial de esta norma en la fecha de aplicación inicial (es decir, el 1 de enero de 2018). En consecuencia, la información presentada para 2017 no ha sido reexpresada - es decir, está presentada, como fue informada previamente, bajo las Normas NIC 18, NIC 11 y las interpretaciones relacionadas. Adicionalmente, los requerimientos de revelación de la Norma NIIF 15 por lo general no han sido aplicados a la información comparativa.

No hubo impacto material de la adopción del NIIF 15 sobre el estado de situación financiera del Grupo al 31 de diciembre de 2018 y su estado del resultado del período y otro resultado integral por el año terminado en esa fecha para cada una de las partidas afectadas.

Grupo Traxión ofrece principalmente servicios de transporte terrestre de carga y logística (nacional e internacional) así como servicios de transporte de personas. A continuación, se detalla una descripción de los servicios principales a través de las cuales el Grupo genera ingresos provenientes de contratos con clientes:

a) Autotransporte de carga y logística –

(i) Ingresos por fletes-

Se prestan principalmente servicios por: a) transportación de bienes y mercancías a destinos nacionales o internacionales (principalmente en Estados Unidos), b) mudanza doméstica e internacional, c) “less than truckload” (carga consolidada), servicios de última milla y d) servicio carga intermodal. Los ingresos se reconocen conforme se prestan los servicios.

(ii) Servicios de logística-

Se prestan principalmente servicios por: almacenaje empaquetado, etiquetado, distribución, transporte y servicios de corretaje (brokerage).

b) Servicios de transporte de personas.

Se prestan principalmente servicios por transporte de: a) personal, b) escolar y c) transporte turístico.

El plazo promedio de crédito otorgado a los clientes oscila entre 30-120 días.

Política contable de reconocimiento de ingresos aplicable a partir del 1 de enero de 2018-

Con la entrada en vigor de la NIIF 15, los ingresos provenientes de los servicios que presta el Grupo se reconocen con base en un modelo de cinco pasos establecido en la norma. Los contratos con clientes, generalmente, incluyen una obligación de desempeño que surge cuando se recibe una orden de servicios, por lo anterior no es necesario asignar el precio de la transacción en diferentes obligaciones de desempeño. El reconocimiento del ingreso puede ser a) en un punto en el tiempo o b) a lo largo del tiempo, dependiendo del tipo de servicio, cuando se transfiere el control sobre el servicio a un cliente, en la medida que es probable que los beneficios económicos fluyan hacia el grupo y si es posible medir de forma confiable los ingresos y costos, en caso de que los haya.

Reconocimiento de ingreso hasta antes del 1 de enero de 2018-

La administración del Grupo determinó que el impacto en la política contable de ingresos con la entrada en vigor de la NIIF 15 no fue significativo.

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, los activos relacionados con ingresos por contratos con clientes, están incluidos principalmente en las cuentas por cobrar (neto) y ascienden a \$2,003,735 y \$1,412,940, respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, los pasivos del contrato relacionados con ingresos por contratos con clientes ascienden a \$83,562 y \$ 48,502, respectivamente y se integran por anticipos de clientes recibidos por los servicios que presta el Grupo por los cuales el ingreso se reconoce a lo largo del tiempo y, por ende existe una obligación a futuro de transferir el control sobre los servicios. Este importe se reconocerá como ingreso durante 2019.

(iii) Pronunciamientos normativos no adoptados-

Las siguientes normas nuevas o sus modificaciones no han sido aplicadas anticipadamente por el Grupo en la preparación de estos estados financieros consolidados auditados.

NIIF 16 – Arrendamientos-

Fecha de vigencia: 1o. de enero de 2019-

Esta norma introduce un modelo de contabilidad único de arrendamientos para los arrendatarios, donde se reconoce un activo de derecho de uso que representa su derecho a utilizar el activo subyacente y un pasivo de arrendamiento que representa su obligación de hacer pagos de arrendamiento. Existen exenciones opcionales para arrendamientos a corto plazo y arrendamientos de artículos de bajo valor. La contabilidad de los arrendadores sigue siendo similar a la norma actual, es decir, los arrendadores siguen clasificando los arrendamientos como arrendamientos operativos o financieros.

Al 31 de diciembre de 2018, el Grupo ha evaluado el impacto por la aplicación inicial de esta NIIF, como se describe a continuación.

El Grupo reconocerá nuevos activos y pasivos principalmente por sus arrendamientos operativos de bodegas e instalaciones de puntos de venta al público en general relacionados con los servicios de mensajería y paquetería y otros tipos de activos. La naturaleza de los gastos relacionados con esos arrendamientos ahora cambiará porque el Grupo reconocerá un cargo por depreciación por activos por derecho de uso y gasto por interés sobre pasivos por arrendamiento.

Anteriormente, el Grupo reconocía el gasto por arrendamiento operacional sobre una base lineal durante el plazo del arrendamiento, y reconocía activos y pasivos solo en la medida que existía una diferencia temporal entre los pagos por arrendamiento reales y el gasto reconocido.

La administración del Grupo se encuentra determinando las cifras finales correspondientes a los valores de activos y pasivos por derechos de uso de bienes en arrendamiento que se reconocerán efectivas al 1º de enero de 2019. El monto de dicho efecto se estima entre \$350,000 - \$450,000.

El Grupo no espera que la adopción del NIIF 16 afecte su capacidad para cumplir con sus obligaciones de hacer y no hacer relativas a las razones financieras de apalancamiento.

ii. Transición

El Grupo empezará a aplicar el NIIF 16 inicialmente el 1 de enero de 2019, usando el enfoque retrospectivo modificado. En consecuencia, el efecto acumulado de esta adopción se reconocerá como ajuste al saldo inicial de los resultados acumulados al 1 de enero de 2019, sin reexpresar la información comparativa. Asimismo, se aplicará la solución práctica para adoptar la definición de arrendamiento en el momento de la transición. Esto significa que aplicará el NIIF 16 a todos los contratos suscritos antes del 1 de enero de 2019 e identificados como arrendamientos en conformidad con las Normas NIC 17 y CINIIF 4.

Otras normas-

No se espera que las siguientes normas e interpretaciones modificadas tengan un impacto significativo sobre los estados financieros consolidados del Grupo.

– CINIIF 23 Incertidumbre sobre Tratamientos de Impuesto a las Ganancias.

– Características de Pago Anticipado con Compensación Negativa (Modificaciones a la Norma NIIF 9).

– Modificación, Reducción o Liquidación de un Plan (Modificaciones a la Norma NIC 19).

– Mejoras Anuales a las Normas NIIF, Ciclo 2015-2017 - diversas normas.

– Modificaciones a Referencias al Marco Conceptual en las Normas NIIF.

Determinación de valores razonables

Algunas políticas y revelaciones contables del Grupo requieren la determinación del valor razonable de los activos y pasivos tanto financieros como no financieros. Los valores razonables para efectos de medición y de revelación se han determinado con base en las nuevas categorías y criterios establecidos en la NIIF 9. Cuando procede, se revela en las notas a los estados financieros consolidados más información sobre los supuestos realizados en la determinación de los valores razonables específicos de ese activo o pasivo.

Inversiones disponibles a la vista

El valor razonable de las inversiones disponibles a la vista con vencimientos originales de tres meses o menos desde la fecha de adquisición es similar al costo histórico derivado ya que están sujetas a riesgos insignificantes de cambios en su valor razonable y son utilizados conforme al modelo de negocios que el Grupo usa para la gestión de sus compromisos a corto plazo.

Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar

El valor razonable de las cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar, se estima al valor presente de los flujos futuros de efectivo, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha de reporte.

Pasivos financieros no derivados

El valor razonable de los pasivos financieros no derivados se calcula con base en el valor presente de los flujos futuros de efectivo del principal e intereses, descontados a la tasa de interés de mercado en la fecha del reporte. El importe así calculado no difiere sustancialmente del valor en libros registrado por estos activos.

Activos adquiridos en combinaciones de negocios

El valor razonable del activo intangible por relación con clientes se determinó a través del método “multi-period excess earnings” que consiste en exigir un retorno a cada uno de los activos, tangibles e intangibles que contribuyen a la generación del ingreso por parte del activo intangible sujeto de la valuación.

Para la estimación del valor razonable de la marca, se utilizó la metodología “relief from royalty”, que considera regalías de mercado comparables a la operación de negocios adquiridos.

Para las propiedades y equipo el valor razonable se determina con base en cotizaciones considerado el precio al que sería comprado el activo (“exit price”).

Instrumentos financieros derivados

En el caso de los instrumentos financieros derivados se miden a su valor razonable con metodologías e insumos de valuación aceptados en el ámbito financiero. El Grupo cuenta específicamente con swaps de tasa de interés, para los cuales el valor razonable se calcula como el valor presente de los flujos de efectivo netos futuros estimados. Las estimaciones de los flujos de efectivo de tasa flotante futuros se basan en tasas swaps cotizadas, precios futuros o tasas deudoras interbancarias. Los flujos de efectivo son descontados usando una curva de rendimiento creada a partir de fuentes similares y que refleja la tasa interbancaria de referencia correspondiente usada por los participantes del

mercado. La estimación del valor razonable está sujeta a un ajuste por riesgo de crédito que refleja el riesgo de crédito del Grupo o de la contraparte, según corresponda.

Información a revelar sobre cuentas por cobrar y por pagar por impuestos [bloque de texto]

Otros impuestos por pagar

		<u>2018</u>	<u>2017</u>
Impuestos y derechos	\$	318,249	241,259
Impuesto al valor agregado		<u>156,212</u>	<u>53,733</u>
	\$	<u>474,461</u>	<u>294,992</u>

Información a revelar sobre proveedores y otras cuentas por pagar [bloque de texto]

El principal insumo del Grupo corresponde a diésel y gasolina que representa el 26.15% y 25.52% de los costos totales por los períodos terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017, respectivamente. El resto de los insumos son proporcionados por diversos proveedores.

Información a revelar sobre clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

Cuentas por cobrar

		<u>31 de diciembre</u>	
		<u>2018</u>	<u>2017</u>
Cuentas por cobrar	\$	2,096,653	1,466,325
Menos estimación para saldos de cobro dudoso		<u>92,918</u>	<u>53,385</u>
Total de cuentas por cobrar	\$	<u>2,003,735</u>	<u>1,412,940</u>

Otras cuentas por cobrar

	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Impuestos por acreditar	\$ 805,911	572,585
Deudores diversos	103,862	57,113
Operadores de unidades	37,081	14,955
Funcionarios y empleados	17,349	8,267
Otros	<u>15,782</u>	<u>6,090</u>
	979,985	659,010
Menos estimación para saldos de cobro dudoso	<u>11,299</u>	<u>295</u>
	\$ <u>968,686</u>	<u>658,715</u>

Información a revelar sobre acciones propias [bloque de texto]

Recompra de acciones

En la asamblea de accionistas del pasado 27 de abril de 2018, se aprobó el monto máximo que Grupo Traxión, podrá destinar para la recompra de acciones representativas de su capital social a través de la bolsa de valores en que opere y al precio corriente en el mercado. Por el periodo comprendido desde la autorización de recompra y hasta el cierre del 31 de diciembre de 2018, el monto que se ha operado para la recompra de acciones es por \$ 74,943 correspondiente a 5,304,889 títulos.

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar sobre un resumen de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Principales políticas contables-

Las políticas contables indicadas a continuación se han aplicado de manera consistente en los períodos presentados en estos estados financieros consolidados, a menos que se indique lo contrario.

(a) Bases de consolidación-

(i) Entidades subsidiarias-

Los estados financieros consolidados de Grupo Traxión incluyen la información financiera de las subsidiarias que se mencionan en la nota 1. Los estados financieros de las subsidiarias se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que inicia el control y hasta la fecha en que este cese.

(ii) Transacciones eliminadas en la consolidación-

Los saldos y operaciones entre las entidades consolidadas, así como los ingresos y gastos no realizados, se han eliminado en la preparación de estos estados financieros consolidados. Las pérdidas no realizadas se eliminan de igual manera que las utilidades no realizadas, pero solamente en la medida en que no exista evidencia de deterioro.

(iii) Combinaciones de negocios-

Las adquisiciones de negocios se reconocen a través del método de adquisición. La contraprestación transferida en una adquisición de negocios se mide a valor razonable, el cual se calcula como la suma de los valores de los activos transferidos, menos los pasivos incurridos por los anteriores propietarios de la empresa adquirida a la fecha de adquisición.

A la fecha de adquisición, los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos se reconocen a valor razonable.

Los costos relacionados con la adquisición se reconocen en el estado de resultados conforme se incurren.

(b) Transacciones en moneda extranjera-

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a las respectivas monedas funcionales de las entidades del Grupo al tipo de cambio vigente en las fechas de las transacciones. La ganancia o pérdida cambiaria de partidas monetarias es la diferencia entre el costo amortizado en la moneda funcional al principio del período, ajustado por pagos e intereses efectivos durante el período y el costo amortizado en la moneda extranjera convertida al tipo de cambio final del período que se reporta. Las diferencias cambiarias derivadas de esta reconversión se reconocen en resultados como parte del costo o ingreso financiero.

(c) Instrumentos financieros-

Política aplicable antes del 1o. de enero de 2018.

(i) Activos financieros no derivados-

Los activos financieros no derivados incluyen efectivo y equivalentes de efectivo, cuentas por cobrar a clientes, a partes relacionadas y otras cuentas por cobrar.

El Grupo reconoce inicialmente los depósitos de efectivo, las cuentas por cobrar a clientes, a partes relacionadas y las otras cuentas por cobrar en la fecha en que se originan.

El Grupo elimina un activo financiero cuando expiran los derechos contractuales a los flujos de efectivo provenientes del activo o transfiere derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales del activo financiero en una transacción en la que se transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la titularidad sobre el activo financiero.

Los activos y pasivos financieros se deben compensar y el monto neto se presenta en el estado consolidado de situación financiera sólo si el Grupo tiene el derecho legal de compensar los montos y pretende, ya sea liquidar sobre una base neta de activos y pasivos financieros o bien realizar el activo y liquidar el pasivo en forma simultánea.

Efectivo y equivalentes de efectivo-

El efectivo y equivalentes de efectivo comprende los saldos de efectivo (incluyendo efectivo restringido) e inversiones temporales de alta liquidez.

Cuentas por cobrar a clientes, a partes relacionadas y otras cuentas por cobrar-

Las cuentas por cobrar a clientes, a partes relacionadas y otras cuentas por cobrar son activos financieros con pagos fijos o determinables que no cotizan en un mercado activo. Dichos activos se reconocen inicialmente a su valor razonable más los costos directamente atribuibles a la transacción. Con posterioridad al reconocimiento inicial, las cuentas por cobrar, préstamos a partes relacionadas y otras cuentas por cobrar se miden a su costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, menos pérdidas por deterioro.

(ii) Pasivos financieros no derivados-

Los pasivos financieros no derivados se reconocen inicialmente en la fecha en que el Grupo se convierte en parte de las disposiciones contractuales del instrumento.

El Grupo elimina un pasivo financiero cuando se satisfacen, cancelan o expiran sus obligaciones contractuales.

El Grupo cuenta con los siguientes pasivos financieros no derivados: deuda, proveedores, acreedores, préstamos con partes relacionadas, etc. Dichos pasivos financieros se reconocen inicialmente a valor razonable más los costos directamente atribuibles a la transacción. Con posterioridad al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valúan a su costo amortizado utilizando el método de interés efectivo.

(iii) Instrumentos financieros derivados-

El Grupo mantiene instrumentos financieros derivados para cubrir la exposición de riesgo en tasa de interés.

Los instrumentos financieros derivados son reconocidos inicialmente al valor razonable; cualquier costo de transacción directamente atribuible es reconocido en resultados cuando se incurre. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son valorizados a su valor razonable, y sus cambios se reconocen en resultados.

(iv) Capital social-

Las acciones ordinarias se clasifican en el capital contable. Los costos incrementales que sean directamente atribuibles a la emisión de acciones ordinarias se reconocen como una deducción del capital contable, neto de efectos de impuestos. El Grupo tiene un único tipo de acción ordinaria, que es la Clase I Serie A, las cuales son representativas de la porción fija sin valor nominal. Dicha serie A tiene derechos de voto totales.

Cuando las acciones previamente reconocidas como parte del capital contable son recompradas (acciones en tesorería), el monto de la contraprestación pagada se reconoce como una reducción de capital. Las acciones recompradas se clasifican como parte del capital social.

Política aplicable a partir del 1o. de enero de 2018.

(v) Clasificación y medición de activos financieros y pasivos financieros -

La nueva NIIF 9 incluye tres categorías de clasificación principales para los activos financieros: medidos al costo amortizado, al valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRCORI), y al valor razonable con cambios en resultados (VRCCR). La clasificación de los activos financieros bajo esta norma se basa en el modelo de negocios en el que un activo financiero es gestionado y en sus características de flujo de efectivo contractual.

La NIIF 9 conserva la mayoría de los requerimientos existentes de la NIC 39 para la clasificación y medición de los pasivos financieros.

La adopción de esta norma no ha tenido un efecto significativo sobre las políticas contables del Grupo relacionadas con los pasivos financieros y los instrumentos financieros derivados.

(vi) Reconocimiento y medición inicial -

Todos los otros activos financieros y pasivos financieros se reconocen inicialmente cuando el Grupo se hace parte de las disposiciones contractuales del instrumento. Las cuentas por cobrar comerciales e instrumentos de deuda emitidos se reconocen cuando estos se originan. Todos los otros activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente cuando el Grupo se hace parte de las disposiciones contractuales del instrumento

Un activo financiero (a menos que sea un deudor comercial sin un componente de financiamiento significativo) o pasivo financiero se mide inicialmente al valor razonable más los costos de transacción directamente atribuibles a su adquisición o emisión, con excepción de una transacción no medida al valor razonable con cambios en resultados. Una cuenta por cobrar comercial sin un componente de financiamiento significativo se mide inicialmente al precio de la transacción.

(vii) Clasificación y medición posterior-

Activos financieros – Política aplicable a partir del 1 de enero de 2018

En el reconocimiento inicial, un activo financiero se clasifica como medido a: costo amortizado, a valor razonable con cambios en otro resultado integral- inversión en deuda, a valor razonable con cambios en otro resultado integral- inversión en patrimonio, o a valor razonable con cambios en resultados.

Los activos financieros no se reclasifican después de su reconocimiento inicial, excepto si el Grupo cambia su modelo de negocio por uno para gestionar los activos financieros, en cuyo caso todos los activos financieros afectados son reclasificados el primer día del primer período sobre el que se informa posterior al cambio en el modelo de negocio.

Un activo financiero deberá medirse al costo amortizado si se cumplen las dos condiciones siguientes y no está medido a valor razonable con cambios en resultados:

a) el activo financiero se conserva dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros para obtener flujos de efectivo contractuales; y

b) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente

Una inversión en deuda deberá medirse al valor razonable con cambios en otro resultado integral si se cumplen las dos condiciones siguientes y no está medido a valor razonable con cambios en resultados:

a) El activo financiero se conserva dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se logra tanto obteniendo los flujos de efectivo contractuales como vendiendo los activos financieros; y

b) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

En el reconocimiento inicial de una inversión de patrimonio que no es mantenida para negociación, el Grupo puede realizar una elección irrevocable en el momento del reconocimiento inicial de presentar los cambios posteriores en el valor razonable en otro resultado integral. Esta elección se hace individualmente para cada inversión.

Todos los activos financieros no clasificados como medidos al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otro resultado integral, son medidos al valor razonable con cambios en resultados. Esto incluye todos los activos financieros derivados.

En el reconocimiento inicial, el Grupo puede designar irrevocablemente un activo financiero que de alguna otra manera cumple con el requerimiento de estar medido al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otro resultado integral como al valor razonable con cambios en resultados si haciéndolo elimina o reduce significativamente una incongruencia de medición o reconocimiento que surgiría en otro caso.

(viii) Evaluación del modelo de negocio-

Política aplicable a partir del 1o. de enero de 2018.

El Grupo realiza una evaluación del objetivo del modelo de negocio en el que se mantiene un activo financiero a nivel de cartera, ya que este activo es el que mejor refleja la manera en que se gestiona el negocio. La información considerada incluye: las políticas aplicables a la gestión de las cuentas por cobrar comerciales (cartera), el modelo de evaluación del rendimiento de la cartera y cómo este se informa al personal clave de la gerencia del Grupo; la gestión de los riesgos que afectan al rendimiento del modelo de negocio (y los activos financieros mantenidos en el modelo de negocio) y se considera la frecuencia, el valor y el calendario de las ventas, etc.

(ix) Activos financieros - Medición posterior y ganancias y pérdidas-

Política aplicable a partir del 1o. de enero de 2018

Activos financieros al valor razonable con cambios en resultados	Estos activos se miden posteriormente al valor razonable. Las ganancias y pérdidas netas, incluyendo cualquier ingreso por intereses o dividendos, se reconocen en resultados.
Activos financieros al costo amortizado	Estos activos se miden posteriormente al costo amortizado usando el método del interés efectivo. El costo amortizado se reduce por las pérdidas por deterioro. El ingreso por intereses, las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera y el deterioro se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida en la baja en cuentas se reconoce en resultados.
Inversiones de deuda a VRCORI	Estos activos se miden posteriormente al valor razonable. El ingreso por intereses calculado bajo el método de interés efectivo, las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera y el deterioro se reconocen en resultados. Otras ganancias y pérdidas netas se reconocen en otro resultado integral. En el momento de la baja en cuentas, las ganancias y pérdidas acumuladas se registran en otro resultado integral y después se reclasifican en resultados.
Inversiones de patrimonio a VRCORI	Estos activos se miden posteriormente al valor razonable. Los dividendos se reconocen como ingresos en resultados a menos que el dividendo claramente represente una recuperación de parte del costo de la inversión. Otras ganancias y pérdidas netas se reconocen en otro resultado integral y nunca se reclasifican en resultados.

(x) Pasivos financieros - Clasificación, medición posterior y ganancias y pérdidas-

Política aplicable a partir del 1o. de enero de 2018

Los pasivos financieros se clasifican como medidos al costo amortizado o al valor razonable con cambios en resultados.

Un pasivo financiero se clasifica al valor razonable con cambios en resultados si está clasificado como mantenido para negociación, es un derivado o es designado como tal en el reconocimiento inicial. Las ganancias y pérdidas netas, incluyendo cualquier gasto por intereses, se reconocen en resultados.

Los otros pasivos financieros se miden posteriormente al costo amortizado usando el método de interés efectivo. El ingreso por intereses y las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida en la baja en cuentas también se reconoce en resultados.

(xi) Baja en cuentas-

Política aplicable a partir del 1o. de enero de 2018

El Grupo da de baja en cuentas un activo financiero cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales en una transacción en que la se transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad del activo financiero, o no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad y no retiene control sobre los activos transferidos.

El reconocimiento de la baja de un pasivo financiero, se genera cuando las obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o bien hayan expirado. El Grupo también da de baja en cuentas un pasivo financiero cuando se modifican sus condiciones y los flujos de efectivo del pasivo modificado son sustancialmente distintos. En este caso, se reconoce un nuevo pasivo financiero con base en las condiciones nuevas al valor razonable.

En el momento de la baja en cuentas de un pasivo financiero, la diferencia entre el importe en libros del pasivo financiero extinto y la contraprestación se reconoce en resultados.

(xii) Compensación-

Política aplicable a partir del 1o. de enero de 2018.

Un activo y un pasivo financiero serán objeto de compensación, de manera que se presente en el estado de situación financiera su importe neto, cuando y solo cuando el Grupo tenga, en el momento actual, el derecho, exigible legalmente, de compensar los importes reconocidos y tenga la intención de liquidar por el importe neto, o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

(xiii) Instrumentos financieros derivados y contabilidad de coberturas -

El Grupo mantiene instrumentos financieros derivados para cubrir la exposición de riesgo en tasas de interés proveniente de sus pasivos a largo plazo a la tasa de interés TIIE más un spread.

Los derivados se miden inicialmente a valor razonable. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son medidos a valor razonable, y sus cambios se reconocen en resultados, si no fueron designados de cobertura contable.

El Grupo designa Swaps de tasa de interés, los cuales cubren su exposición a la tasa de interés TIIE, como instrumentos de cobertura para cubrir la variabilidad en los flujos de efectivo asociados con transacciones pronosticadas altamente probables que surgen de cambios en tasas de interés, por el pago de intereses de sus pasivos financieros a una tasa variable.

Al inicio de las relaciones de cobertura designadas, el Grupo documenta el objetivo y estrategia de gestión de riesgos para llevar a cabo la cobertura. El Grupo también documenta la relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura, incluyendo si se espera que los cambios en los flujos de efectivo de la partida cubierta y el instrumento de cobertura se compensen entre sí.

Valuación de cobertura de flujos de efectivo

La valuación de cobertura de flujos de efectivo incluye la porción efectiva del cambio acumulado neto en el valor razonable de los instrumentos de cobertura usados en coberturas de flujo de efectivo pendientes de reconocimiento posterior en resultados o directamente incluido en los costos iniciales de otros valores de activos o pasivos no financieros.

Costo de cobertura

El costo de cobertura refleja la ganancia o pérdida en la parte excluida del instrumento de cobertura designado que se relaciona con los swaps de tasas de interés que el Grupo tiene contratados. Se reconoce inicialmente en otros

resultados integrales y se contabiliza de manera similar a las ganancias o pérdidas en la valuación de cobertura de flujos de efectivo.

Coberturas de flujos de efectivo

Cuando un instrumento derivado es designado como instrumento de cobertura de flujo de efectivo, la porción efectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce en otros resultados integrales y se acumula en el rubro de valuación de cobertura de flujos de efectivo. La porción efectiva de los cambios en el valor razonable del derivado que se reconoce en otros resultados integrales se limita al cambio acumulado en el valor razonable de la partida cubierta, determinado sobre una base del valor presente, desde el inicio de la cobertura. Cualquier porción inefectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce de inmediato en resultados.

El Grupo designa solo el cambio en el valor razonable del elemento spot de los swaps de tasa de interés, como el instrumento de cobertura en las relaciones de cobertura de flujo de efectivo. El cambio en el valor razonable del elemento forward, como lo es el spread de la tasa de interés en los swaps, se contabiliza por separado como un costo de la cobertura y se reconoce en un rubro denominado costos de cobertura dentro del capital contable.

Para todas las otras transacciones pronosticadas cubiertas, el importe acumulado en la valuación de cobertura de flujos de efectivo y el costo de cobertura es reclasificado a resultados en el mismo período o períodos durante los que los flujos de efectivo futuros esperados cubiertos afectarán el resultado.

Una relación de cobertura debe discontinuarse prospectivamente cuando deja de cumplir con los criterios para reconocer una relación de cobertura, esto incluye cuando el instrumento de cobertura se vende, expira, se rescinde o se ejerce, así como después de que se ha considerado o llevado a cabo cualquier reequilibrio en la relación de cobertura y la relación de cobertura resulta ser no efectiva o no cumple con el objetivo de la administración de riesgo del Grupo.

Cuando se discontinúa la contabilidad de coberturas para las coberturas de flujos de efectivo, el importe que se ha acumulado en la valuación de cobertura de flujos de efectivo y el costo de cobertura permanece en el capital contable hasta que se reclasifica a resultados en el mismo período o períodos en los que los flujos de efectivo futuros esperados cubiertos afectan el resultado.

(d) Equipo de transporte y maquinaria, neto-

(i) Reconocimiento y valuación-

En su reconocimiento inicial, el equipo de transporte y maquinaria se reconocen al costo. El costo incluye los gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo. Los programas de cómputo adquiridos que sean parte integral de la funcionalidad del equipo de cómputo correspondiente se capitalizan como parte de ese equipo.

En su valuación posterior, las partidas de equipo de transporte y maquinaria se reconocen a su costo menos depreciación acumulada, menos pérdidas por deterioro.

Cuando las partes de una partida de equipo de transporte y maquinaria tienen diferentes vidas útiles, se registran como componentes separados (componentes mayores).

Las ganancias y pérdidas por la venta de una partida de equipo de transporte y maquinaria se determinan comparando los recursos provenientes de la venta contra el valor en libros de equipo de transporte y maquinaria, y se reconocen netos en el resultado del ejercicio.

(ii) Costos subsecuentes-

El costo de reemplazo de una partida de equipo de transporte y maquinaria se reconoce en el valor en libros si es probable que los beneficios económicos futuros, comprendidos en dicha parte, fluirán para el Grupo y su costo se puede determinar de manera confiable. El valor en libros de la parte reemplazada se da de baja contra resultados. Los costos de reparación y mantenimiento se reconocen en resultados conforme se incurren.

(iii) Depreciación-

El equipo de transporte y maquinaria son depreciados desde la fecha en que están disponibles para su uso o, en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en que el activo ha sido completado y está listo para su uso.

La depreciación se calcula sobre el monto susceptible de depreciación, que corresponde al costo de un activo, u otro monto que sustituya al costo, menos su valor residual.

La depreciación se reconoce en resultados usando el método de unidades producidas (Kilómetros recorridos) para ciertos tracto-camiones y para el resto de las propiedades y equipo se usa el método de línea recta de acuerdo con la vida útil estimada de cada componente toda vez que esto refleja de mejor manera el patrón de consumo esperado de los beneficios económicos futuros comprendidos en el activo.

Las tasas anuales de depreciación de los principales grupos de activos se mencionan a continuación:

- tracto-camiones y equipo de transporte de personas 5% a 20%
- plataformas y cajas (para tracto-camiones) 5% y 15%
- equipo de transporte 20% a 25%
- maquinaria y equipo 10% a 25%
- equipo de cómputo 30%
- equipo telefónico 10% y 25%
- edificio 5%
- equipo de almacenaje 10%
- mobiliario y equipo de oficina 10%
- equipo rastreo 10% a 50%
- equipo de seguridad 10%

Las mejoras a locales arrendados se amortizan durante el período útil de la mejora o el término del contrato, el que sea menor.

Administración del Grupo realizó análisis económicos-financieros para determinar el valor residual que le corresponde a su equipo de transporte, y a partir del 1o. de enero de 2017 se modificó el valor residual para los tractocamiones de algunas de sus subsidiarias, dejando el valor residual en un rango que va del 5.5% al 75% sobre el costo de adquisición, dependiendo del uso de los activos y del valor de disposición (venta) histórico reportado. El efecto total de las modificaciones antes mencionadas (al 31 de diciembre de 2017) fue reconocido como un cargo en resultados por la cantidad de \$38,754. La mejor estimación del Grupo respecto a este impacto en periodos futuros indica que se tendrá una disminución anual del gasto de depreciación, hasta por la cantidad de \$38,754, la cual irá reduciéndose en función de la vida útil de los activos que se utilizaron para la determinación de este cambio en los valores residuales a utilizar. La determinación del monto a depreciar de los activos adquiridos posteriormente a la fecha del cambio, reconocerán el valor residual conforme a lo indicado anteriormente. El grupo actualiza su análisis de valor residual al menos una vez al año.

El equipo de transporte utilizado en la prestación de servicios de transporte de personas tiene un valor residual del 10%.

La Administración revisa al cierre de cada año: el método de depreciación, vidas útiles y valores residuales, y cuando es aplicable, estos valores se ajustan.

(e) Activos intangibles-

Los activos intangibles con vida útil definida se integran principalmente por relaciones de clientes reconocidas en una combinación de negocios, a su valor de razonable a la fecha de dicha combinación, y se amortizan en línea recta durante la vida útil estimada de 10 y 15 años, la cual fue determinada con base en los hechos históricos de la permanencia que tienen los clientes con el Grupo.

Los activos intangibles con vida útil indefinida están representados, principalmente por marcas adquiridas en una combinación de negocios, reconocidas a su valor de razonable a la fecha de la combinación, menos pérdidas por deterioro acumuladas.

(f) Crédito mercantil-

El crédito mercantil se mide como el exceso de la suma de la contraprestación transferida en una combinación de negocios, sobre el neto de los montos de activos adquiridos identificables y pasivos asumidos a la fecha de adquisición.

(g) Inventario y costo de venta-

Los inventarios se valúan a su costo o al valor neto de realización, el menor. Los inventarios están representados principalmente por combustibles, lubricantes y refacciones. El costo de los inventarios se determina por el método de costos de adquisición.

Para la asignación del costo unitario de los inventarios se utiliza la fórmula de costos promedios.

El Grupo registra las estimaciones necesarias para reconocer disminuciones en el valor de sus inventarios por obsolescencia, lento movimiento y otras causas que indiquen que el aprovechamiento o realización de los artículos que forman parte del inventario resultará inferior al valor registrado.

(h) Deterioro-

Política aplicable antes del 1o. de enero de 2018.

(i) Activos financieros no derivados-

Los activos financieros se evalúan en cada fecha de reporte para determinar si existe alguna evidencia objetiva de deterioro.

Un activo financiero se encuentra deteriorado si hay evidencia objetiva que indique que ha ocurrido un evento de pérdida después del reconocimiento inicial del activo, y que dicho evento tuvo un efecto negativo en los flujos de efectivo futuros estimados de ese activo y que se pueda estimar de manera confiable.

La evidencia objetiva de que los activos financieros se han deteriorado incluye la falta de pago o morosidad de un deudor, reestructuración de un monto adeudado al Grupo en términos que, de otra manera, no se detecten indicios de que dicho deudor caerá en bancarrota.

El Grupo considera evidencia de deterioro para cuentas por cobrar, otras cuentas por cobrar y préstamos a partes relacionadas tanto a nivel de activo específico como colectivo. Todas las partidas que individualmente son significativas se evalúan para un posible deterioro específico. Todas las cuentas por cobrar, otras cuentas por cobrar y préstamos a partes relacionadas por las que se evalúe que no están específicamente deterioradas se evalúan posteriormente en forma colectiva para identificar cualquier deterioro que haya ocurrido pero que todavía no se haya identificado.

Las cuentas por cobrar, otras cuentas por cobrar y préstamos a partes relacionadas que no sean individualmente significativas se evalúan colectivamente para un posible deterioro agrupando las partidas que tengan características de riesgo similares.

Al evaluar el deterioro colectivo, el Grupo utiliza las tendencias históricas de la probabilidad de incumplimiento, tiempos de las recuperaciones y el monto de pérdidas incurridas, ajustadas por el análisis hecho por la Administración en cuanto a si las condiciones económicas y crediticias actuales son de tal índole, que es probable que las pérdidas reales sean mayores o menores de lo que sugieren las tendencias históricas.

(ii) Activos no financieros-

El valor en libros de los activos no financieros, distintos a inventarios y activos por impuestos a la utilidad diferidos, se revisa en cada fecha de reporte para determinar si existe algún indicio de posible deterioro. Si se identifican indicios de deterioro, entonces se estima el valor de recuperación del activo.

El monto registrado en el rubro de crédito mercantil y en activos intangibles de vida útil indefinida, está sujeto a pruebas de deterioro por lo menos una vez al año.

El valor de recuperación de un activo o unidad generadora de efectivo es el que resulte mayor entre su valor en uso y su valor razonable menos costos de venta.

Al evaluar el valor en uso, los futuros flujos de efectivo estimados se descuentan a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones de mercado actual del valor del dinero atribuible al factor tiempo y los riesgos específicos al activo. Para efectos de las pruebas de deterioro, los activos que no se pueden probar individualmente se integran en grupos más pequeños de activos que generan entradas de efectivo por uso continuo y que son en su mayoría independientes de las entradas de efectivo de otros activos o grupos de activos (la "unidad generadora de efectivo"). Para efectos de las pruebas de deterioro del crédito mercantil, éste se distribuye al grupo de las unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficien por las sinergias de la combinación de negocios que lo originó. Tal distribución está sujeta a una prueba de tope de segmento operativo y refleja el nivel más bajo al cual el crédito mercantil se monitorea para efectos de informes internos.

Los activos corporativos no generan entradas de efectivo por separado. Si hay alguna indicación de que un activo corporativo pudiera estar deteriorado, entonces se determina el valor de recuperación de la unidad generadora de efectivo a la cual pertenece el activo corporativo.

Se reconoce una pérdida por deterioro si el valor en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo es superior a su valor de recuperación. Las pérdidas por deterioro se reconocen en resultados. A la fecha, no hay pérdidas por deterioro que deban ser reconocidas.

(iii) Activos financieros no derivados -

Política aplicable a partir del 1o. de enero de 2018

El Grupo reconoce estimaciones para pérdidas crediticias esperadas por:

- los activos financieros medidos al costo amortizado;
- las inversiones de deuda medidas al valor razonable con cambios en otro resultado integral; y
- activos del contrato.

El Grupo mide las correcciones de valor por un importe igual a las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo, excepto por lo siguiente, que se mide al importe de las pérdidas crediticias esperadas de doce meses:

- instrumentos de deuda que se determina que tienen un riesgo crediticio bajo a la fecha de presentación; y
- otros instrumentos de deuda y saldos bancarios para los que el riesgo crediticio (es decir, el riesgo de que ocurra incumplimiento durante la vida esperada del instrumento financiero) no ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial.

Las correcciones de valor por cuentas por cobrar comerciales y activos del contrato siempre se miden por un importe igual al de las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida.

Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial al estimar las pérdidas crediticias esperadas, el Grupo considera la información razonable y sustentable que sea relevante y esté disponible sin costos o esfuerzos indebidos. Esta incluye información y análisis cuantitativos y cualitativos, basada en la experiencia histórica del Grupo y una evaluación crediticia informada incluida aquella referida al futuro.

En el caso de las cuentas por cobrar comerciales sin un componente de financiación significativo, la entidad puede escoger como su política contable aplicar el modelo general para medir la corrección de valor o siempre medir la corrección de valor por un importe igual a la pérdida crediticia esperada durante el tiempo de vida. El Grupo ha escogido la última política.

El Grupo considera que un activo financiero está en incumplimiento cuando:

- no es probable que el prestatario pague sus obligaciones crediticias por completo al Grupo, sin recurso por parte del Grupo a acciones como la ejecución de la garantía (si existe alguna); o
- el activo financiero tiene una mora de 60, 90 o 120 días dependiendo de la cartera y el análisis sobre estado absorbente.

Las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida son las pérdidas crediticias que resultan de todos los posibles sucesos de incumplimiento durante la vida esperada de un instrumento financiero.

El período máximo considerado al estimar las pérdidas crediticias esperadas es el período contractual máximo durante el que el Grupo está expuesto al riesgo de crédito.

Medición de las pérdidas crediticias esperadas

Las pérdidas crediticias esperadas son el promedio ponderado por probabilidad de las pérdidas crediticias. Las pérdidas crediticias se miden como el valor presente de las insuficiencias de efectivo (es decir, la diferencia entre el flujo de efectivo adeudado a la entidad de acuerdo con el contrato y los flujos de efectivo que el Grupo espera recibir).

Conforme a la metodología de pérdida esperada seleccionada, las provisiones se calculan de acuerdo con lo siguiente:

La probabilidad de incumplimiento (PD) y la severidad de la pérdida (LGD) son el resultado de la aplicación del modelo estadístico bajo el método simplificado para la medición del deterioro de cuentas por cobrar durante el periodo de vida del instrumento (factura o cuenta por cobrar). Como resultado se obtiene la tasa de pérdida (PD*LGD), la cual debe utilizarse para el cálculo de provisiones/reservas aplicables para los eventos del a partir del 1º de enero de 2018.

Esta evaluación cuantitativa será continua y en caso de ser aplicable se realizarán ajustes a la tasa de pérdida esperada (deterioro) de manera semestral.

Presentación de la corrección de valor para pérdidas crediticias esperadas en el estado de situación financiera

Las correcciones de valor para los activos financieros medidos al costo amortizado se deducen del importe en libros bruto de los activos.

En el caso de los instrumentos de deuda al valor razonable con cambios en otro resultado integral, la corrección de valor se carga a resultados y se reconoce en otro resultado integral.

Castigo

El importe en libros bruto de un activo financiero se castiga cuando el Grupo no tiene expectativas razonables de recuperar un activo financiero en su totalidad o una porción del mismo. El Grupo hace una evaluación individual de la oportunidad y el alcance del castigo con base en si existe o no una expectativa razonable de recuperación. El Grupo no espera que exista una recuperación significativa del importe castigado. No obstante, los activos financieros que son castigados podrían estar sujetos a actividades a fin de cumplir con los procedimientos del Grupo para la recuperación de los importes adeudados.

(iv) Activos no financieros –

El valor en libros de los activos no financieros, distintos a inventarios, debe estar sujeto a análisis de indicios de deterioro elaborados por lo menos una vez al año durante el tercer trimestre del ejercicio en curso y/o cuando existan cambios en circunstancias internas y/o externas que afecten el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo. Cuando se identifiquen indicios, se realizará (en los casos aplicables) un estudio de deterioro, para estimar el valor de recuperación del activo.

El valor de recuperación de un activo o unidad generadora de efectivo es el que resulte mayor entre su valor en uso y su valor razonable menos costos de venta.

Al evaluar el valor en uso, los flujos futuros de efectivo estimados se descuentan a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones de mercado actual del valor del dinero atribuible al factor tiempo y los riesgos específicos al activo.

Para efectos de las pruebas de deterioro, los activos que no se pueden probar individualmente se integran en grupos más pequeños de activos que generan entradas de efectivo por uso continuo y que son en su mayoría independientes de las entradas de efectivo de otros activos o grupos de activos (la “unidad generadora de efectivo”).

Para efectos de las pruebas de deterioro del crédito mercantil, éste se distribuye al grupo de las unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficien por las sinergias de la combinación de negocios que lo originó. Tal distribución está sujeta a una prueba de tope de segmento operativo y refleja el nivel más bajo al cual el crédito mercantil se monitorea para efectos de informes internos.

Los activos corporativos no generan entradas de efectivo por separado. Si hay alguna indicación de que un activo corporativo pudiera estar deteriorado, entonces se determina el valor de recuperación de la unidad generadora de efectivo a la cual pertenece el activo corporativo.

Se reconoce una pérdida por deterioro si el valor en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo es superior a su valor de recuperación. Las pérdidas por deterioro se reconocen en resultados.

(i) Beneficios a empleados-

(i) Planes de beneficios definidos-

Las obligaciones del Grupo respecto al plan de beneficios definidos se calculan estimando el monto del beneficio futuro devengado por los empleados a cambio de sus servicios en los periodos en curso y pasados; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente.

La tasa de descuento es el rendimiento a la fecha de reporte de los bonos gubernamentales que tienen fechas de vencimiento aproximadas a los vencimientos de las obligaciones del Grupo y que están denominados en la misma moneda en la cual se espera que se paguen los beneficios. El cálculo se realiza anualmente por un actuario calificado tercero utilizando el método de crédito unitario proyectado.

El Grupo reconoce las ganancias y pérdidas actuariales derivadas de los planes de beneficios definidos en la cuenta de utilidad integral, en el periodo en que ocurren.

(ii) Beneficios por terminación-

Los beneficios por terminación se reconocen como un gasto cuando el Grupo está comprometido de manera demostrable, sin posibilidad real de dar marcha atrás, con un plan formal detallado, ya sea para terminar la relación laboral antes de la fecha de retiro normal, o bien, a proporcionar beneficios por terminación como resultado de una oferta que se realice para estimular el retiro voluntario. Los beneficios por terminación para los casos de retiro voluntario se reconocen como un gasto sólo si el Grupo ha realizado una oferta de retiro voluntario, es probable que la oferta sea aceptada, y el número de aceptaciones se puede estimar de manera confiable. Si los beneficios son pagaderos a más de 12 meses después del periodo de reporte, entonces se descuentan a su valor presente.

(iii) Beneficios de los empleados a corto plazo-

Las obligaciones por beneficios a los empleados a corto plazo se valúan sobre una base sin descuento y se cargan a resultados conforme se prestan los servicios respectivos.

Se reconoce un pasivo por el monto que se espera pagar bajo los planes de bonos en efectivo a corto plazo o reparto de utilidades, si el Grupo tiene una obligación legal o asumida de pagar dichos montos como resultado de servicios anteriores prestados por el empleado, y la obligación se puede estimar de manera confiable.

(iv) Participación de los trabajadores en la utilidad ("PTU")-

La PTU causada en el año se determina de conformidad con las disposiciones fiscales vigentes. Conforme la legislación fiscal vigente, las empresas están obligadas a compartir el 10% de sus utilidades gravables a sus empleados y se registra como un gasto general.

(j) Provisiones-

El Grupo reconoce, con base en estimaciones de la Administración, provisiones de pasivo por aquellas obligaciones presentes las cuales surgen como consecuencia de eventos pasados y para liquidarse, el Grupo espera desprenderse de recursos que incorporan beneficios económicos.

(k) Ingresos-

Inicialmente el Grupo ha aplicado la norma NIIF 15 al 1o. de enero de 2018. En la nota 4 (v) se presenta información sobre las políticas contables del Grupo para los contratos con clientes y el análisis efectuado por la administración en cuanto a la aplicación inicial de la norma NIIF 15.

(l) Ingresos y costos financieros-

Los ingresos financieros representan ingresos por intereses sobre inversiones y de depósitos bancarios de alta liquidez y ganancias cambiarias. Los ingresos por intereses se reconocen en resultados conforme se devengan.

Los costos financieros comprenden gastos por intereses sobre deuda, pérdidas cambiarias, efecto de valuación de instrumentos financieros y el costo financiero del plan de beneficios definidos.

(m) Activos arrendados-

Las rentas que paga el Grupo por concepto de arrendamientos operativos se reconocen en el resultado del ejercicio por el método de línea recta de acuerdo con la vigencia del contrato de arrendamiento aun cuando los pagos no se realicen sobre la misma base.

Los arrendamientos en los que de acuerdo con sus términos el Grupo asume sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la titularidad se clasifican como arrendamientos capitalizables. En su reconocimiento inicial, el activo arrendado se registra a su valor razonable o al valor presente de los pagos mínimos de arrendamiento, el que sea menor. Posterior al reconocimiento inicial, el activo es registrado de acuerdo con la política contable aplicable.

(n) Impuesto a la utilidad-

El impuesto a la utilidad causado y el impuesto a la utilidad diferido se reconocen en resultados excepto por partidas reconocidas directamente en la cuenta de utilidad integral o partidas adquiridas en una adquisición de negocios.

El impuesto a la utilidad a cargo del ejercicio se determina de acuerdo con los requerimientos legales y fiscales, aplicando las tasas de impuestos promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha del reporte, y cualquier ajuste al impuesto a cargo respecto a años anteriores. Estos requerimientos fiscales requieren calcular el resultado fiscal considerando los ingresos cobrados y deducciones pagadas en el ejercicio.

El impuesto a la utilidad diferido se registra de acuerdo con el método de activos y pasivos, el cual compara los valores contables y fiscales de los activos y pasivos del Grupo y se reconocen impuestos a la utilidad diferidos (activos o pasivos) respecto a las diferencias temporales entre dichos valores.

No se reconocen impuestos a la utilidad diferidos por el reconocimiento inicial de activos y pasivos en una transacción que no afecte al resultado contable ni fiscal, y diferencias relativas a inversiones en subsidiarias y asociadas en la medida en que el Grupo pueda controlar la fecha de reversión y es probable que no se revertirán en un futuro previsible.

Los impuestos a la utilidad diferidos se calculan utilizando las tasas que se espera se aplicarán a las diferencias temporales cuando se reviertan, con base en las leyes promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha de los estados financieros. Los activos y pasivos por impuestos a la utilidad diferidos se compensan si existe un derecho legalmente exigible para compensar los activos y pasivos fiscales causados, y corresponden a impuesto sobre la renta gravado por la misma autoridad fiscal y a la misma entidad fiscal, o sobre diferentes entidades fiscales, pero pretenden liquidar los activos y pasivos fiscales causados sobre una base neta o sus activos y pasivos fiscales se materializan simultáneamente.

Se reconoce un activo diferido por diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que en el futuro se disponga de utilidades gravables contra las cuales se puedan aplicar. Los activos diferidos se revisan a la fecha de reporte y se reducen en la medida en que la realización del correspondiente beneficio fiscal ya no sea probable.

(o) Pagos anticipados-

Incluyen principalmente seguros, fianzas y rentas pagadas por anticipado que se reciben con posterioridad a la fecha del estado de situación financiera y durante el transcurso normal de las operaciones. Cuando los plazos de las adquisiciones y servicios son mayores a doce meses, el importe que excede de dicho plazo se presenta en el activo no circulante en el estado de situación financiera.

(p) Incentivos gubernamentales-

Derivado de la actividad preponderante del Grupo, cuenta con incentivos gubernamentales tales como: estímulos por peajes y estímulos por combustibles. Dichos estímulos son transferidos al Grupo vía acreditamiento a los Impuestos Sobre la Renta (ISR) causados. Por su sustancia económica, el Grupo reconoce estos estímulos como una disminución de los costos totales.

(q) Otros activos-

Representan, principalmente, mejoras a locales arrendados las cuales se registran a su costo de adquisición.

(r) Contingencias-

Las obligaciones o pérdidas importantes relacionadas con contingencias se reconocen cuando es probable que sus efectos se materialicen y existan elementos razonables para su cuantificación. Si no existen estos elementos razonables, se incluye su revelación en forma cualitativa en las notas a los estados financieros. Los ingresos, utilidades o activos contingentes se reconocen hasta el momento en que existe certeza de su realización.

(s) Plan de acciones-

El Grupo ha concedido beneficios liquidables mediante pagos basados en acciones a cierto personal ejecutivo clave de la Administración, sujetos a ciertas condiciones de desempeño. El costo de los pagos otorgados se reconoce en el rubro de gastos generales dentro del concepto de costo laboral, con la correspondiente aplicación en el capital contable, en el periodo de adquisición de derechos (3 años). Las características de este plan se mencionan en la nota 22 (g) (i).

(t) Utilidad básica por acción-

El Grupo presenta información sobre la utilidad básica correspondiente a sus acciones ordinarias. La utilidad básica por acción ("UPA") se calcula dividiendo la utilidad o pérdida atribuible a los accionistas poseedores de acciones ordinarias del Grupo entre el número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el periodo, ajustado por las acciones propias que se poseen.

(u) Información por segmentos-

Un segmento operativo es un componente del Grupo que se dedica a actividades de negocios por las cuales puede obtener ingresos e incurrir en gastos, lo que incluye ingresos y gastos relativos a transacciones con cualquiera de los otros componentes del Grupo. Las transacciones entre segmentos se determinan sobre la base de precios equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.

(v) Cambios en las políticas contables significativas-

El Grupo ha aplicado inicialmente las normas NIIF 15 y NIIF 9 (ver nota 4(w)) a partir del 1º de enero de 2018. Algunas otras normas también entraron en vigencia a partir de esa fecha, pero no tienen un efecto significativo sobre los estados financieros del Grupo.

Debido a los métodos de transición escogidos por el Grupo al aplicar estas normas, la información comparativa incluida en estos estados financieros no ha sido reexpresada para reflejar los requerimientos de las nuevas normas.

(w) Cambios en las políticas y estándares contables significativas-

El Grupo ha aplicado inicialmente el NIIF 15 e NIIF 9 a partir del 1º de enero de 2018. Algunas otras nuevas normas también entraron en vigencia a partir de esta misma fecha, pero no tienen un efecto significativo sobre los estados financieros del Grupo.

Debido a los métodos de transición escogidos por el Grupo al aplicar estas normas, la información comparativa incluida en estos estados financieros no ha sido reexpresada para reflejar los requerimientos de las nuevas normas.

El efecto de la aplicación inicial de estas normas se atribuye principalmente a lo siguiente:

? reconocimiento de la estimación de cuentas de cobro dudoso conforme a la tasa de pérdida esperada sobre las cuentas por cobrar comerciales y

? reconocimiento y valuación de instrumentos financieros derivados bajo la designación de cobertura contable y medición de la efectividad de la cobertura.

(i) NIIF 9 - Instrumentos Financieros-

Esta norma establece los requerimientos para el reconocimiento y la medición de los activos financieros, los pasivos financieros y algunos contratos de compra o venta de partidas no financieras. Esta norma reemplaza la Norma NIC 39 Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición.

Clasificación y medición-

Este NIIF 9 incluye tres categorías de clasificación principales para los activos financieros: medidos al costo amortizado, al valor razonable con cambios en otro resultado integral (VRCORI) y al valor razonable con cambios en resultados (VRCR). La clasificación de los activos financieros bajo este NIIF, por lo general se basa en el modelo de negocios en el que un activo financiero es gestionado y en sus características de flujo contractual. Con este NIIF se eliminan las categorías previas de la NIC 39. Bajo la norma NIIF 9, los derivados incorporados en contratos en los que el principal es un activo financiero dentro del alcance de la norma nunca se separan. En cambio, se evalúa la clasificación del instrumento financiero híbrido tomado como un todo.

La norma NIIF 9 en gran medida conserva los requerimientos existentes de la NIC 39 para la clasificación y medida de los pasivos financieros.

La adopción de la NIIF 9 no ha tenido un efecto significativo sobre las políticas contables del Grupo relacionadas con los pasivos financieros y los instrumentos financieros derivados (con excepción de los derivados que se usan como instrumentos de cobertura con los que anteriormente el Grupo no contaba).

Deterioro de instrumentos financieros por cobrar –

El NIIF 9 reemplaza el modelo de “pérdida incurrida” de la NIC 39 por un modelo de “pérdida crediticia esperada”. El nuevo modelo de deterioro aplica a los activos financieros medidos a costo amortizado.

Bajo este NIIF, las pérdidas crediticias se reconocen antes que bajo la Norma NIC 39.

Adicionalmente el nuevo modelo aplicado por el Grupo, requiere el análisis del comportamiento histórico de los clientes, de la antigüedad de saldos y de la recuperación para obtener los parámetros de probabilidad de incumplimiento y la severidad de la pérdida para cada una de las carteras.

Las provisiones se calcularon de acuerdo con lo siguiente:

La tasa de pérdida aplicable para cada segmento de las cuentas por cobrar se determinó con base a los criterios de nivel de riesgo asignados para cada uno de ellos. Las compañías del Grupo cuentan con criterios de niveles de riesgo distintos entre ellas, por lo que las tasas de pérdida se distribuyen de la siguiente manera:

Cuentas por cobrar (1): 0.0042% al 3.0915%

Cuentas por cobrar irrecuperables: 100%

(1) Rango de tasa de pérdida ponderada al 31 de diciembre de 2018.

La aplicación de los requerimientos de deterioro de este nuevo NIIF 9 al 1o. de enero de 2018 resulta en una provisión adicional para deterioro de la siguiente manera.

Así mismo el impacto neto total de la adopción del NIIF 9 reconocido al 1o. de enero de 2018 en comparación con la metodología bajo NIC 39 fue \$65,755, afectando el capital contable (resultados acumulados). Este impacto se integró por el incremento a la estimación por deterioro por \$93,936 y su respectivo efecto en el impuesto diferido activo por (\$28,181).

Cabe señalar que el cambio en provisiones y aplicaciones reconocidas por el período de doce meses terminado el 31 de diciembre de 2018 se debe principalmente al cambio en la norma, no a un cambio en el comportamiento de la cartera.

Contabilidad de coberturas –

El Grupo ha escogido adoptar el nuevo modelo de contabilidad de coberturas del NIIF 9, con esta adopción se decidió utilizar un enfoque prospectivo en relación con clasificación, medición, deterioro y contabilidad de coberturas, por lo que la información al 31 de diciembre de 2017 no fue modificada.

El Grupo ha designado y documentado los instrumentos financieros derivados que ha contratado en el período de doce meses terminado el 31 de diciembre de 2018 bajo la contabilidad de coberturas por lo que, conforme a lo establecido en la NIIF 9, el nuevo modelo que requiere que el Grupo se asegure que las relaciones de contabilidad de coberturas existentes y a designar, estén alineadas con sus objetivos y estrategia de gestión de riesgos financieros, y que aplique un enfoque más cualitativo y orientado al futuro para evaluar la ineffectividad de las relaciones de cobertura.

El Grupo usa contratos del tipo: swaps de tasa de interés para cubrir la variabilidad en los flujos de efectivo derivados de cambios en las tasas de interés relacionados con su principal deuda bancaria. El valor razonable de los instrumentos derivados de cobertura se registra en el estado de situación financiera como un activo o pasivo, según corresponda. La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los instrumentos de cobertura se acumula en una cuenta por separado, en Otros Resultados Integrales (ORI) y únicamente cuando se presenten ineffectividades o existan intereses devengados serán llevados al RIF.

(ii) NIIF 15 Ingresos-

La Norma NIIF 15 establece un marco conceptual completo para determinar si deben reconocerse ingresos de actividades ordinarias, cuándo se reconocen y en qué monto. La NIIF 15 reemplazó a la NIC 18 "Ingresos de Actividades Ordinarias" la NIC 11 "Contratos de Construcción" y las interpretaciones relacionadas.

Bajo este NIIF 15, los ingresos se reconocen cuando el cliente obtenga el control de los bienes o servicios. La determinación de la oportunidad de la transferencia del control - en un momento determinado o a lo largo del tiempo - requiere juicio.

El Grupo ha adoptado esta norma usando el método del efecto acumulado (sin soluciones prácticas), reconociendo el efecto de la aplicación inicial de esta norma en la fecha de aplicación inicial (es decir, el 1 de enero de 2018). En consecuencia, la información presentada para 2017 no ha sido reexpresada - es decir, está presentada, como fue informada previamente, bajo las Normas NIC 18, NIC 11 y las interpretaciones relacionadas. Adicionalmente, los requerimientos de revelación de la Norma NIIF 15 por lo general no han sido aplicados a la información comparativa.

No hubo impacto material de la adopción del NIIF 15 sobre el estado de situación financiera del Grupo al 31 de diciembre de 2018 y su estado del resultado del período y otro resultado integral por el año terminado en esa fecha para cada una de las partidas afectadas.

Grupo Traxión ofrece principalmente servicios de transporte terrestre de carga y logística (nacional e internacional) así como servicios de transporte de personas. A continuación, se detalla una descripción de los servicios principales a través de las cuales el Grupo genera ingresos provenientes de contratos con clientes:

a) Autotransporte de carga y logística –

(i) Ingresos por fletes-

Se prestan principalmente servicios por: a) transportación de bienes y mercancías a destinos nacionales o internacionales (principalmente en Estados Unidos), b) mudanza doméstica e internacional, c) "less than truckload" (carga consolidada), servicios de última milla y d) servicio carga intermodal. Los ingresos se reconocen conforme se prestan los servicios.

(ii) Servicios de logística-

Se prestan principalmente servicios por: almacenaje empaquetado, etiquetado, distribución, transporte y servicios de corretaje (brokerage).

b) Servicios de transporte de personas.

Se prestan principalmente servicios por transporte de: a) personal, b) escolar y c) transporte turístico.

El plazo promedio de crédito otorgado a los clientes oscila entre 30-120 días.

Política contable de reconocimiento de ingresos aplicable a partir del 1 de enero de 2018-

Con la entrada en vigor de la NIIF 15, los ingresos provenientes de los servicios que presta el Grupo se reconocen con base en un modelo de cinco pasos establecido en la norma. Los contratos con clientes, generalmente, incluyen una obligación de desempeño que surge cuando se recibe una orden de servicios, por lo anterior no es necesario asignar el precio de la transacción en diferentes obligaciones de desempeño. El reconocimiento del ingreso puede ser a) en un punto en el tiempo o b) a lo largo del tiempo, dependiendo del tipo de servicio, cuando se transfiere el control sobre el servicio a un cliente, en la medida que es probable que los beneficios económicos fluyan hacia el grupo y si es posible medir de forma confiable los ingresos y costos, en caso de que los haya.

Reconocimiento de ingreso hasta antes del 1 de enero de 2018-

La administración del Grupo determinó que el impacto en la política contable de ingresos con la entrada en vigor de la NIIF 15 no fue significativo.

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, los activos relacionados con ingresos por contratos con clientes, están incluidos principalmente en las cuentas por cobrar (neto) y ascienden a \$2,003,735 y \$1,412,940, respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, los pasivos del contrato relacionados con ingresos por contratos con clientes ascienden a \$83,562 y \$ 48,502, respectivamente y se integran por anticipos de clientes recibidos por los servicios que presta el Grupo por los cuales el ingreso se reconoce a lo largo del tiempo y, por ende existe una obligación a futuro de transferir el control sobre los servicios. Este importe se reconocerá como ingreso durante 2019.

(iii) Pronunciamientos normativos no adoptados-

Las siguientes normas nuevas o sus modificaciones no han sido aplicadas anticipadamente por el Grupo en la preparación de estos estados financieros consolidados auditados.

NIIF 16 – Arrendamientos-

Fecha de vigencia: 1o. de enero de 2019-

Esta norma introduce un modelo de contabilidad único de arrendamientos para los arrendatarios, donde se reconoce un activo de derecho de uso que representa su derecho a utilizar el activo subyacente y un pasivo de arrendamiento que representa su obligación de hacer pagos de arrendamiento. Existen exenciones opcionales para arrendamientos a corto plazo y arrendamientos de artículos de bajo valor. La contabilidad de los arrendadores sigue siendo similar a la norma actual, es decir, los arrendadores siguen clasificando los arrendamientos como arrendamientos operativos o financieros.

Al 31 de diciembre de 2018, el Grupo ha evaluado el impacto por la aplicación inicial de esta NIIF, como se describe a continuación.

El Grupo reconocerá nuevos activos y pasivos principalmente por sus arrendamientos operativos de bodegas e instalaciones de puntos de venta al público en general relacionados con los servicios de mensajería y paquetería y otros tipos de activos. La naturaleza de los gastos relacionados con esos arrendamientos ahora cambiará porque el Grupo reconocerá un cargo por depreciación por activos por derecho de uso y gasto por interés sobre pasivos por arrendamiento.

Anteriormente, el Grupo reconocía el gasto por arrendamiento operacional sobre una base lineal durante el plazo del arrendamiento, y reconocía activos y pasivos solo en la medida que existía una diferencia temporal entre los pagos por arrendamiento reales y el gasto reconocido.

La administración del Grupo se encuentra determinando las cifras finales correspondientes a los valores de activos y pasivos por derechos de uso de bienes en arrendamiento que se reconocerán efectivas al 1º de enero de 2019. El monto de dicho efecto se estima entre \$350,000 - \$450,000.

El Grupo no espera que la adopción del NIIF 16 afecte su capacidad para cumplir con sus obligaciones de hacer y no hacer relativas a las razones financieras de apalancamiento.

ii. Transición

El Grupo empezará a aplicar el NIIF 16 inicialmente el 1 de enero de 2019, usando el enfoque retrospectivo modificado. En consecuencia, el efecto acumulado de esta adopción se reconocerá como ajuste al saldo inicial de los resultados acumulados al 1 de enero de 2019, sin reexpresar la información comparativa. Asimismo, se aplicará la solución práctica para adoptar la definición de arrendamiento en el momento de la transición. Esto significa que aplicará el NIIF 16 a todos los contratos suscritos antes del 1 de enero de 2019 e identificados como arrendamientos en conformidad con las Normas NIC 17 y CINIIF 4.

Otras normas-

No se espera que las siguientes normas e interpretaciones modificadas tengan un impacto significativo sobre los estados financieros consolidados del Grupo.

- CINIIF 23 Incertidumbre sobre Tratamientos de Impuesto a las Ganancias.
- Características de Pago Anticipado con Compensación Negativa (Modificaciones a la Norma NIIF 9).
- Modificación, Reducción o Liquidación de un Plan (Modificaciones a la Norma NIC 19).
- Mejoras Anuales a las Normas NIIF, Ciclo 2015-2017 - diversas normas.
- Modificaciones a Referencias al Marco Conceptual en las Normas NIIF.

Determinación de valores razonables

Algunas políticas y revelaciones contables del Grupo requieren la determinación del valor razonable de los activos y pasivos tanto financieros como no financieros. Los valores razonables para efectos de medición y de revelación se han determinado con base en las nuevas categorías y criterios establecidos en la NIIF 9. Cuando procede, se revela en las notas a los estados financieros consolidados más información sobre los supuestos realizados en la determinación de los valores razonables específicos de ese activo o pasivo.

Inversiones disponibles a la vista

El valor razonable de las inversiones disponibles a la vista con vencimientos originales de tres meses o menos desde la fecha de adquisición es similar al costo histórico derivado ya que están sujetas a riesgos insignificantes de cambios en

su valor razonable y son utilizados conforme al modelo de negocios que el Grupo usa para la gestión de sus compromisos a corto plazo.

Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar

El valor razonable de las cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar, se estima al valor presente de los flujos futuros de efectivo, descontados a la tasa de interés de mercado a la fecha de reporte.

Pasivos financieros no derivados

El valor razonable de los pasivos financieros no derivados se calcula con base en el valor presente de los flujos futuros de efectivo del principal e intereses, descontados a la tasa de interés de mercado en la fecha del reporte. El importe así calculado no difiere sustancialmente del valor en libros registrado por estos activos.

Activos adquiridos en combinaciones de negocios

El valor razonable del activo intangible por relación con clientes se determinó a través del método “multi-period excess earnings” que consiste en exigir un retorno a cada uno de los activos, tangibles e intangibles que contribuyen a la generación del ingreso por parte del activo intangible sujeto de la valuación.

Para la estimación del valor razonable de la marca, se utilizó la metodología “relief from royalty”, que considera regalías de mercado comparables a la operación de negocios adquiridos.

Para las propiedades y equipo el valor razonable se determina con base en cotizaciones considerado el precio al que sería comprado el activo (“exit price”).

Instrumentos financieros derivados

En el caso de los instrumentos financieros derivados se miden a su valor razonable con metodologías e insumos de valuación aceptados en el ámbito financiero. El Grupo cuenta específicamente con swaps de tasa de interés, para los cuales el valor razonable se calcula como el valor presente de los flujos de efectivo netos futuros estimados. Las estimaciones de los flujos de efectivo de tasa flotante futuros se basan en tasas swaps cotizadas, precios futuros o tasas deudoras interbancarias. Los flujos de efectivo son descontados usando una curva de rendimiento creada a partir de fuentes similares y que refleja la tasa interbancaria de referencia correspondiente usada por los participantes del mercado. La estimación del valor razonable está sujeta a un ajuste por riesgo de crédito que refleja el riesgo de crédito del Grupo o de la contraparte, según corresponda.

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Descripción de sucesos y transacciones significativas

Eventos Relevantes

TRAXIÓN Cierra la Adquisición de Autotransportes El Bisonte, Empresa de Carga Especializada, Refrigerada y Logística

El 02 de octubre TRAXIÓN anunció que cerró el proceso de adquisición de Autotransportes el Bisonte, S.A. de C.V., una empresa de servicios de carga refrigerada, especializada, transporte de materiales, así como de servicios integrales de logística, carga dedicada e intermodal, misma que se incorporó a la plataforma de TRAXIÓN de inmediato, consolidando resultados operativos y financieros a partir de octubre de 2018.

Se trata de una adquisición estratégica para TRAXIÓN ya que expande su oferta hacia los segmentos de carga refrigerada y transporte de materiales, complementando su portafolio de servicios, y consolidando otras operaciones de carga dedicada, intermodal y especializada; además, fortalece su presencia en la región de San Luis Potosí, una zona con ubicación geográfica privilegiada, con alto dinamismo económico y actividad industrial.

El valor de la transacción fue por la cantidad de Ps. 1,246 millones. Durante el período de 12 meses terminados el 30 de junio de 2018, El Bisonte generó ingresos por Ps. 999 millones y un EBITDA de Ps. 200 millones. TRAXIÓN utilizó recursos disponibles en su línea de crédito para financiar la operación.

Al momento del cierre, el precio de la transacción estaba sujeto a una compensación adicional; en caso de que El Bisonte generase más de Ps. 200 millones de EBITDA total en 2018, dicha compensación se determinaría aplicando un múltiplo de 6.0x al monto que exceda Ps. 200 millones de EBITDA. En ningún caso, la compensación adicional total podrá ser mayor a Ps. 180 millones.

“El cierre de esta adquisición marca la entrada de TRAXIÓN a los segmentos de carga refrigerada y transporte de petroquímicos. Sin duda es un hito importantísimo para la empresa y es una adquisición estratégica en todos los sentidos ya que, además de entrar a operar nuevos segmentos con buenas perspectivas de crecimiento, fortalecemos nuestra presencia geográfica en zonas clave para la economía del país. Me complace mucho seguir dándoles buenas noticias, y seguir cumpliendo nuestros compromisos”, - comentó Aby Lijszain, Presidente Ejecutivo de TRAXIÓN.

Acerca de Autotransportes El Bisonte

Autotransportes el Bisonte es una empresa exitosa y rentable, con más de 25 años de experiencia en el sector de carga, altos niveles de institucionalización y sólidos lineamientos de gobierno corporativo, lo que la distingue dentro de un sector dominado por empresas familiares.

La Compañía está basada en San Luis Potosí, cuenta con una flota de 485 unidades motrices y más de 700 empleados. Asimismo, tiene terminales en San Luis Potosí, Monterrey, Ciudad de México y Toluca, así como una instalación para operaciones logísticas en el Bajío.

Entre los aspectos más importantes de Autotransportes el Bisonte destaca su liderazgo en las regiones del Poniente, Bajío, Norte y Centro de México, una flota joven, con una antigüedad promedio de 3.5 años, así como un equipo

administrativo experimentado, un nivel de apalancamiento sano, una estrategia clara y definida, y cuenta con certificaciones operativas y programas de capacitación constante.

Detalles de Autotransportes El Bidente



TRAXIÓN Anuncia la Compra de Activos de Empresa de Transportes

El 24 de octubre, TRAXIÓN anunció que completó una compra de activos de Transportes Roncalli Lolek, una empresa regional de transporte refrigerado basada en Irapuato. Dichos activos incluyen una flota de 76 tractocamiones y 108 cajas refrigeradas que se encuentran en operación con clientes.

La flota es operada y gestionada por Transportadora EGOBA, una de las subsidiarias de TRAXIÓN y empresa líder de transporte a nivel nacional. La compra de activos considera también la integración de un equipo comercial para dar soporte a la base de clientes y a los esfuerzos de ventas. TRAXIÓN cree que la operación de estos activos se beneficiará de la tecnología de punta de EGOBA, su extraordinaria gestión de flota y capacidad de servicio al cliente; de igual forma, la flota generará sinergias y eficiencias operativas inmediatas a través de la plataforma de TRAXIÓN.

El precio de la transacción fue de Ps. 295 millones, que fueron pagados en efectivo utilizando los recursos disponibles en la línea de crédito. TRAXIÓN estima que estos activos generen un EBITDA de al menos Ps. 75 millones en los próximos 12 meses.

Esta compra de activos es una transacción de parte relacionada y fue aprobada por el Comité de Prácticas de TRAXIÓN, después de un proceso de debida diligencia y de una opinión de valor de un tercero independiente.

La flota de tractocamiones y cajas refrigeradas tiene una antigüedad de 1.9 y 2.7 años respectivamente, lo que cumple cabalmente con la política de TRAXIÓN de mantener una flota joven y moderna.

“Esta compra representa nuestra expansión hacia el segmento de carga refrigerada bajo condiciones muy rentables, ampliando nuestra oferta de servicios premium y llegando a más clientes de gran calidad dentro de un mercado atractivo y en franco crecimiento. La operación de estos activos se verá beneficiada de inmediato por sinergias y

eficiencias de la plataforma de negocios de TRAXIÓN, incrementando los beneficios. Con esta transacción TRAXIÓN refuerza su compromiso de creación de valor con sus clientes e inversionistas”. – Comentó Aby Lijtszain, Presidente Ejecutivo de TRAXIÓN.

Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

Estacionalidad

Es importante considerar que el negocio de Grupo Traxión es estacional. Típicamente el cuarto trimestre del año registra mayor actividad en todos los negocios por tratarse de una época del año donde se muestra una mayor actividad económica en el consumo general, tanto en México como en Estados Unidos, lo que impulsa nuestros negocios de forma diferente. En consecuencia, el primer trimestre del año muestra un desempeño menos dinámico que el resto del año, ya que los primeros meses muestran una caída en el consumo. Por su parte, el segundo y tercer trimestre del año tienen un comportamiento similar, y muestran niveles de actividad y operación más cercanos al promedio.

Dividendos pagados, acciones ordinarias:	0
---	---

Dividendos pagados, otras acciones:	0
--	---

Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:	0
--	---

Dividendos pagados, otras acciones por acción:	0
---	---
