

Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración	2
[110000] Información general sobre estados financieros	18
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	20
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	22
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	23
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto	25
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	27
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior.....	30
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera	33
[700002] Datos informativos del estado de resultados	34
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	35
[800001] Anexo - Desglose de créditos	36
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera	38
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto	39
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados	40
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	46
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos	50
[800500] Notas - Lista de notas.....	51
[800600] Notas - Lista de políticas contables	55
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34	57

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

TRAXIÓN REPORTA RESULTADOS FINANCIEROS Y OPERATIVOS DEL PRIMER TRIMESTRE DE 2018

LOS INGRESOS INCREMENTARON 10.1% Y LA FLOTA CRECIÓ 11.7% PARA TOTALIZAR 5,817 UNIDADES MOTRICES

Las cifras presentadas en este reporte fueron preparadas de acuerdo con las Normas Internacionales de Reporteo Financiero (International Financial Reporting Standards, o "IFRS"), y están expresadas en millones de pesos nominales (MXN) a menos que se especifique lo contrario.

En el primer trimestre de 2018 la Compañía mantuvo su tendencia de crecimiento de doble dígito. TRAXIÓN invirtió más de 537 millones de pesos en el trimestre y se encuentra en proceso de puesta en marcha de 510 unidades, un hecho sin precedentes en la historia de la empresa. Las estructuras corporativas y operativas ya están listas para soportar este crecimiento en flota, particularmente el segmento de transporte escolar y de personal, que mostró un incremento en ingresos de 21.8%.

Información relevante del trimestre

- **Los ingresos consolidados** se incrementaron 10.1% para totalizar 1,859 millones de pesos, un aumento de 171 millones de pesos comparado con el 1T17. Esto se debe principalmente a una fuerte demanda en el segmento de transporte escolar y de personal que permitió un crecimiento en ingresos de 21.8%. Los ingresos del segmento de carga y logística crecieron 2.1%.
- **La proporción de costos totales a ingresos** se ubicó en 71.5%, lo que implica una reducción en costos de 220 puntos base con respecto al 1T17. Esta variación se origina principalmente por una reducción en el costo de combustible por un mejor aprovechamiento del estímulo fiscal (IEPS).
- **Los gastos generales** totalizaron 394 millones de pesos, un incremento de 43.0% con respecto al 1T17. Esto se debe principalmente al reforzamiento de la estructura corporativa ejecutado durante 2017 para soportar el crecimiento de la Compañía, y a un aumento en gastos preoperativos de puesta en marcha de unidades nuevas, como resultado del plan de inversión en flota.
- **El EBITDA consolidado** totalizó 282 millones de pesos, un decremento de 4.6% con respecto al 1T17 como consecuencia del aumento en gastos preoperativos y en estructura, aun cuando los ingresos correspondientes a las unidades en período preoperativo no se reflejarán hasta los próximos trimestres.
- **El margen EBITDA** fue 15.2%, una reducción de 230 puntos base comparado con el 1T17.
- **La utilidad neta** registró una pérdida de 149 millones de pesos que se debe principalmente a una pérdida cambiaria y a un efecto adverso en la valuación de la cobertura de tasa de interés de nuestro crédito de largo plazo. Ambos fenómenos tuvieron un impacto de 165 millones de pesos y fundamentalmente no representan una salida de flujo.
- **El flujo neto de efectivo de actividades de operación** totalizó 10 millones de pesos. Esta cifra incluye un monto de 94 millones correspondiente al efecto de transición de la norma IFRS 9, el cual no representa una salida de efectivo; sin ese efecto, el flujo generado por la operación sería de 103 millones de pesos.
- **La inversión en flota** alcanzó 537 millones de pesos, un incremento de 447 millones de pesos con respecto a los 90 millones de pesos invertidos 1T17.

- **La flota promedio** totalizó 5,817 unidades, un aumento de 613 unidades motrices comparado con el 1T17. Este incremento se originó principalmente en el crecimiento del segmento de transporte escolar y de personal.
- **Los kilómetros recorridos** alcanzaron 94.7 millones de kilómetros, un incremento de aproximadamente 2 millones de kilómetros con respecto al 1T17.

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

Somos una empresa líder en la industria del autotransporte y logística en México, ofrecemos una solución única e integral de (i) autotransporte de carga y logística y (ii) servicios de transporte escolar y de personal. A través de estos dos segmentos operativos complementarios, prestamos servicios de autotransporte terrestre doméstico e internacional en un mercado altamente fragmentado. Derivado de la estrategia de adquisiciones disciplinada y orientada que hemos implementado, junto con nuestro crecimiento orgánico, hemos creado la plataforma "Traxión", que incluye cinco marcas clave reconocidas por su liderazgo y calidad en los mercados en los que prestan servicios. A través de nuestra diversificada flota de camiones y autobuses, así como de nuestros rigurosos programas de mantenimiento y renovación, somos capaces de prestar servicios de alta calidad en la República Mexicana y de coordinar servicios continuos hacia los Estados Unidos.

Segmento de Autotransporte de Carga y Logística

Nuestro segmento de autotransporte de carga y logística provee servicios de autotransporte de carga a través de todo el país y al extranjero. Operamos una de las flotas de autotransporte terrestre más grandes en México, la cual, al cierre del 1T18, estaba integrada en promedio por 1,642 unidades motrices. Contamos con una de las flotas más modernas de la industria, con una edad promedio de 5.3 años, comparado con el promedio de la industria de 16.8 años, de acuerdo con datos de la SCT. Operamos servicios a través de nuestras subsidiarias, incluyendo MyM, Egoba, Grupo SID y AFN. Mantenemos un grado de centralización entre nuestras diferentes subsidiarias al promover el uso compartido de terminales, talleres de mantenimiento y un sistema centralizado de abastecimiento, entre otros. Esta centralización nos ayuda a generar eficiencias que nos permiten mantener flexibilidad, ofrecer precios competitivos e impulsar rentabilidad.

Segmento de Transporte Escolar y de Personal

Prestamos servicios de transporte escolar y de personal y turismo a compañías y escuelas privadas principalmente bajo contratos por plazos prestablecidos. Operamos la flota de camiones y camionetas más grande en México: nuestra flota promedio es de 4,175 vehículos al cierre del 1T18. Prestamos los servicios de este segmento a través de nuestra subsidiaria LIPU.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

Nos proponemos aprovechar nuestra escala y nuestro sólido balance general para continuar expandiendo nuestra rentabilidad del negocio a través del crecimiento orgánico e inorgánico. Nuestra estrategia de crecimiento se basa en los siguientes pilares: (i) mantener nuestras operaciones como las mejores de su gama para impulsar nuestro crecimiento orgánico acelerado; (ii) ejecutar una estrategia de adquisiciones disciplinada; (iii) expansión en nuestros servicios comerciales; (iv) utilización estructurada de capital y financiamiento; y (v) capitalizar las dinámicas de la industria que nos sean favorables. Esperamos originar estas estrategias y al mismo tiempo mantener un enfoque en el desarrollo y fortalecimiento de las relaciones con nuestros clientes.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

Competencia

La industria de transporte está altamente fragmentada y es altamente competitiva. Nuestros principales competidores en los segmentos de carga y logística son compañías especializadas, flotas privadas de transporte y medios de transporte alternativos, primordialmente transporte de carga ferroviario. En el futuro, podríamos estar sujetos a competencia de empresas de carga estadounidenses, especialmente si se eliminan las restricciones de inversión extranjera en México. En nuestro segmento de transporte escolar y de personal nos enfrentamos a competencia de compañías de autobuses nacionales, regionales y locales, así como a otros medios de transporte, incluyendo transporte público urbano y suburbano y automóviles privados. Los efectos de un incremento en la competencia son inciertos y dependen de un número de factores, muchos de los cuales están fuera de nuestro control, incluyendo condiciones económicas, el marco regulatorio mexicano, el comportamiento de nuestros clientes y competidores, inversiones públicas o privadas en medios alternos de transporte (incluyendo infraestructura ferroviaria o transporte público urbano). Nuestros competidores podrían implementar planes de crecimiento en áreas donde tenemos mayor concentración de operaciones, estrategias de reducción de precios u otras estrategias comerciales enfocadas a clientes o sectores que atendemos.

Industrias y clientes

Una afectación a los sectores o clientes que atienden cada uno de nuestros segmentos podrían impactar negativamente la demanda de nuestros servicios. Aunque nuestras operaciones en el sector de carga y logística proveen servicio a diferentes industrias, algunas de estas industrias han mostrado un mayor impacto en nuestras ventas e ingresos, los cuales podrían verse afectados por condiciones fuera de nuestro control.

Regulación

Nuestras operaciones están sujetas a leyes, reglamentos y normas tanto, federales, estatales y municipales, que impactan nuestras actividades en diferentes maneras relacionadas a aspectos ambientales, medidas o peso para el uso de carreteras, entre otros.

La regulación vigente, requiere que obtengamos y conservemos permisos federales para proveer servicios de autotransporte de carga y, dependiendo del estado y ciudad en los que operamos, también necesitamos varios

permisos. En nuestras operaciones internacionales, nos encontramos sujetos a la regulación y supervisión del Departamento de Transporte de Estados Unidos (U.S. Department of Transportation).

Nuestras operaciones relacionadas con el transporte de personal no se encuentran sujetas a regulación federal, sin embargo, algunas actividades de transporte de personal han sido reguladas en un ámbito local.

Costos y gastos de operación

Una gran parte de nuestros costos se encuentran representados por insumos sobre los que no tenemos control, incluyendo el precio de combustible, primas de seguros y ciertos costos de mantenimiento de nuestra flota.

Algunos de nuestros contratos con clientes prevén aumentos automáticos de precios u otras formas de protección contra el costo de combustibles, seguros, y/o mantenimiento. El costo laboral de nuestro personal, principalmente relacionado con sueldos y prestaciones de los operadores podría verse impactado por la demanda de sus servicios.

Disponibilidad de petróleo y volatilidad de sus precios

Nuestro negocio es afectado por la disponibilidad y los precios internacionales del petróleo, mismos que han presentado volatilidad en años recientes. Periodos de alta volatilidad en los precios del combustible, incrementos en precios del combustible y perturbaciones significativas en el suministro, podrían tener un efecto sobre nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación. Los costos de combustible representan el rubro más importante de nuestros gastos totales de operación.

Capacidad de fondeo para gastos de capital

Con el fin de renovar y mantener nuestra flota y desarrollar nuestro negocio de acuerdo con nuestra estrategia, requerimos hacer importantes gastos de capital. En el pasado, hemos realizado dichas inversiones con recursos provenientes de financiamientos, arrendamientos operativos de equipo, o flujos operativos generados por nuestro negocio, incluyendo la venta de nuestros activos. Posterior a la reciente Oferta Pública, hemos destinado una cantidad relevante de los recursos a gastos de capital. La disponibilidad de financiamiento, de arrendamientos operativos o de acceso al mercado de capitales depende de diversos factores que se encuentran fuera de nuestro control, incluyendo factores macroeconómicos y consideraciones de los proveedores de dichos financiamientos acerca de la conveniencia de operar dichos productos financieros en México.

Adquisiciones

Nuestra estrategia de negocios contempla la realización constante de adquisiciones. En 2016, realizamos las adquisiciones, de Grupo SID, AFN y LIPU. Nuestro modelo operativo implementado en cada una de nuestras subsidiarias operativas contempla la existencia y funcionamiento de sistemas de controles internos eficaces respecto de nuestros procesos.

Las sinergias esperadas respecto a las adquisiciones que hemos completado recientemente pueden no materializarse en el plazo esperado o podrán requerir gastos mayores a los contemplados. Entre las sinergias se encuentran la posibilidad de realizar ventas cruzadas a nuestros clientes, sinergias de red, eficiencias en gastos de operación y administrativos y otras sinergias operativas.

Nuestra estrategia de crecimiento se centra en gran medida en las oportunidades de adquisición en las industrias de autotransporte de carga y transporte escolar y de personal cuando dichas oportunidades se presenten en condiciones favorables. Nuestra capacidad para realizar adquisiciones en dichas condiciones está sujeta a la competencia de otros adquirentes potenciales lo cual podría afectar el precio de compra o condiciones de mercado.

Hemos crecido rápida y significativamente durante los últimos años. Además del crecimiento resultado de la adquisición de negocios operativos, dichas adquisiciones han requerido la expansión de nuestros recursos internos. Hemos incursionado en mercados y sectores distintos a los sectores atendidos tradicionalmente por nosotros. Nuestra estrategia comercial comprende continuar sumando negocios operativos a la plataforma existente. Necesitaremos mejorar continuamente los procedimientos y controles existentes, así como implementar procedimientos para procesar

nuevas transacciones, sistemas operativos y financieros, y procedimientos para expandir, capacitar y administrar nuestra base de empleados.

La legislación en materia de competencia económica y el establecimiento de otras barreras para la integración de adquisiciones podrían afectar oportunidades futuras para crecer a través de fusiones, adquisiciones o coinversiones. No existe ninguna garantía de que las adquisiciones que deseemos efectuar en el futuro serán autorizadas o no serán investigadas con base en argumentos relacionados con cuestiones de competencia económica. La capacidad de Traxión para crecer en forma exitosa a través de adquisiciones depende de nuestra capacidad para identificar, negociar, consumar e integrar adquisiciones idóneas y para obtener el financiamiento necesario.

Legislación Fiscal

Estamos sujetos a leyes y reglamentos de carácter fiscal cuyas normas inciden de manera importante en nuestro negocio. Contamos con la posibilidad de realizar ciertos acreditamientos, deducciones de costos y gastos particulares a la industria del autotransporte que utilizamos de manera consistente y pueden ser significativas. Adicionalmente, nuestros clientes, en ciertos de nuestros segmentos de negocio, cuentan con beneficios de deducibilidad de nuestros servicios, particularmente en el segmento de transporte escolar y de personal.

Endeudamiento y costo financiero

Podríamos contratar deuda adicional a medida que aumentemos nuestra flota o debamos realizar otros gastos de capital, de conformidad con nuestra estrategia de crecimiento.

Nuestra capacidad para realizar pagos programados respecto a nuestra deuda dependerá predominantemente de nuestro desempeño operativo en el futuro y de nuestro flujo de efectivo, lo que a su vez dependerá de las condiciones económicas y políticas prevalecientes y factores financieros, de competencia, regulatorios, de negocios y otros.

Hemos celebrado contratos de financiamiento los cuales nos imponen ciertas obligaciones durante su vigencia y debemos cumplir con dichas obligaciones.

Desastres naturales

De tiempo en tiempo, diversas regiones en México y en los Estados Unidos experimentan fenómenos naturales (incluyendo lluvias torrenciales y huracanes y sismos). Este tipo de desastres naturales podría afectar las vías de comunicación por las que transita nuestra flota, dañar nuestras unidades motrices, talleres, centros de servicio o demanda por parte de nuestros clientes.

Estacionalidad

Al igual que el resto de las empresas pertenecientes a la industria, nuestras operaciones se caracterizan por estar sujetas a fluctuaciones estacionales en los niveles de demanda. En particular, los resultados de nuestro primer trimestre reflejan un nivel ligeramente menor de operación comparado con el resto del año, y los resultados del último trimestre, reflejan que ciertos clientes requieren generación de inventario para la temporada de vacaciones.

Seguridad

La presencia de violencia y actividades delictivas, tales como el robo de carga y de unidades de transporte, así como los conflictos entre las organizaciones delictivas y las fuerzas armadas impacta directamente a la industria. El cierre de carreteras complica el tránsito y la operación de nuestras unidades en las vías afectadas en tanto el robo de las mismas incrementan los costos de vigilancia, rotación de nuestro personal o daños a la percepción de nuestras operaciones.

Los aumentos de los costos de seguros podrían tener un impacto en nuestros resultados de operación. Actualmente mantenemos un seguro de responsabilidad civil conforme lo establece la legislación aplicable. Todas nuestras unidades motrices que operan rutas transfronterizas están aseguradas con pólizas de seguros tanto estadounidenses como mexicanas.

Accidentes

La operación de nuestras unidades motrices nos expone a riesgos de accidentes que pudieran causar daños materiales o personales. Estamos expuestos a reclamaciones por lesiones personales o muerte, y daños a la propiedad como resultado de accidentes en los que se puedan ver involucrados nuestros operadores. Cualquier accidente o incidente que involucre a nuestras unidades motrices también podría requerir la reparación o reemplazo de la unidad motriz dañada y la pérdida temporal o permanente del servicio que la misma presta, así como un incremento en nuestros costos, incluyendo de aseguramiento.

Seguros

Estamos expuestos a ciertos riesgos que pudieran no estar cubiertos por nuestras pólizas de seguros, y podríamos tener dificultad para obtener un seguro en términos comercialmente aceptables o en obtenerlo. La obtención y mantenimiento de seguros es fundamental para las operaciones de las empresas de transporte. De acuerdo con la práctica en la industria, existen ciertos riesgos de negocio que no es posible asegurar incluyendo entre otros, la interrupción de negocio, pérdida de ganancia o ingreso, pérdidas por mantenimiento.

Personal

Aproximadamente el 80% de nuestros trabajadores están afiliados a diversos sindicatos. La existencia de conflictos laborales incluyendo huelgas, suspensiones de labores u otros trastornos, podrían afectar nuestras operaciones.

La escasez de operadores calificados de nuestras unidades, la existencia de otras presiones inflacionarias de carácter general y la reforma de las leyes y los reglamentos aplicables en materia laboral podrían incrementar los costos relacionados con nuestro personal.

Nuestro éxito depende en gran medida de los esfuerzos y capacidades de nuestro equipo administrativo de alto nivel y personal financiero, comercial, operativo y de mantenimiento clave. Nuestro éxito también depende de nuestra capacidad continua para identificar, reclutar, entrenar y retener personal con capacidades para llevar a cabo nuestras operaciones y administración. La competencia por dicho personal calificado es intensa.

Tecnología de la Información

Confiamos en nuestros sistemas de tecnología de la información para manejar eficientemente nuestro negocio, y son un componente clave de nuestra estrategia de crecimiento. Para mantener el ritmo de las tecnologías cambiantes y las demandas de nuestros clientes, debemos interpretar y atender correctamente las tendencias del mercado y mejorar las características y funcionalidad de nuestra plataforma tecnológica.

Estamos sujetos a ataques ciberneticos, otros ataques intencionales, así como a riesgos de seguridad de diferente índole (virus, intentos de accesos no autorizados, entre otros).

En caso de que alguna de las instalaciones en donde se encuentren nuestros sistemas sea afectado por un desastre natural el servicio se vería afectado hasta el momento en que se restablezca el servicio en un sitio alterno.

Estamos desarrollando tecnología de información para todos nuestros segmentos de negocio que requiere inversiones de tiempo y recursos. Podemos requerir capacitación adicional o personal diferente para implementar con éxito este sistema, todo lo cual puede resultar en gastos adicionales, demoras en la obtención de resultados o interrupciones en nuestras operaciones. Además, las compañías adquiridas tendrán que estar integradas a nuestra tecnología, lo que puede causar costos adicionales de formación o licencia.

Riesgos Relacionados con México

Estamos sujetos a riesgos políticos, económicos, legales y reglamentarios específicos para México, incluyendo las condiciones generales de la economía mexicana, la devaluación del Peso en comparación con el Dólar, la inflación mexicana, las tasas de interés, reglamentos, impuestos y reglamentación confiscatorios, expropiación, inestabilidad social y política, desarrollos sociales y económicos en México.

En el pasado, México ha experimentado periodos prolongados de condiciones económicas débiles. No podemos asegurar que estas condiciones no regresarán o que estas condiciones no tendrán un efecto en nuestro negocio, posición financiera o en los resultados de operación.

Las disminuciones en la tasa de crecimiento de las economías regionales de México en donde llevamos a cabo nuestras operaciones, los períodos de crecimiento negativo y/o los aumentos en la inflación o tasas de interés pueden dar lugar a una disminución en la demanda por parte de nuestros clientes respecto a nuestros servicios.

Riesgos Relacionados con otros países

En años recientes las condiciones económicas de México han estado altamente correlacionadas con las condiciones económicas en Estados Unidos como resultado del intercambio de bienes y servicios bajo el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (North American Free Trade Agreement) y un incremento en la actividad económica entre los dos países. Las recientes negociaciones del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (North American Free Trade Agreement), podrían afectar negativamente la actividad comercial entre los dos países.

Política de Dividendos

Actualmente no contamos con una política de dividendos; en caso de implementarla, generalmente, los pagos de dividendos y el monto de los mismos están sujetos a aprobación de la asamblea de accionistas de Traxión con base en una recomendación del Consejo de Administración. El pago de dividendos y la adopción de una política de dividendos dependerá de una serie de factores, incluyendo los resultados de operación, la situación financiera, los requerimientos de flujo de efectivo, la perspectiva de negocios, las implicaciones fiscales, los términos y condiciones de financiamientos entre otros factores.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

Indicadores Financieros y Operativos

Indicadores Financieros	1T18	1T17	Δ
Ingresos consolidados	1,859	1,688	10.1%
Utilidad operativa consolidada	136	169	(19.6)%
EBITDA consolidado ¹	282	296	(4.6)%
Margen EBITDA	15.2%	17.5%	(230) pbs
Utilidad neta consolidada	(149)	5	
Utilidad por acción ²	(0.275)	0.014	
Indicadores Operativos ^{3,4}	1T18	1T17	Δ
Kilómetros recorridos (miles)	94,708	92,724	2.1%
Carga	41,055	44,030	(6.8)%
Transporte escolar y de personal	53,653	48,694	10.2%
Flota promedio (unidades motrices)	5,817	5,210	11.7%
Carga	1,642	1,546	6.2%
Transporte escolar y de personal	4,175	3,658	14.1%
Ingreso promedio por kilómetro (Ps./km.)			
Carga	19.94	19.09	4.5%
Transporte escolar y de personal	15.33	14.03	9.3%
Costo promedio por kilómetro ⁵ (Ps./km.)			
Carga	15.68	14.61	7.3%
Transporte escolar y de personal	10.31	10.15	1.6%

1. EBITDA significa la utilidad de operación, más costo financiero neto, más depreciación y amortización.
2. Para 1T17 se utilizó el promedio ponderado de 331,355,360 acciones en circulación; para 1T18 se utilizó el número de acciones en circulación del trimestre de 543,478,261
3. Cifras no consolidadas que incluyen transacciones inter-compañías.
4. Incluye solo carga, no incluye logística.
5. Significa los costos incurridos por kilómetro recorrido: salarios, mantenimiento, combustible neto, peajes, y otros costos, incluyendo depreciación y amortización; no incluye costos de almacenaje.

Análisis de Resultados

Ingresos Consolidados	1T18	1T17	Δ
Carga y logística	1,021	996	2.5%
Transporte escolar y de personal	837	687	21.8%
Otros ingresos	2	5	(67.8)%
Total de ingresos consolidados	1,859	1,688	10.1%

Los ingresos consolidados durante el 1T18 totalizaron 1,859 millones de pesos, un aumento de 171 millones de pesos, un 10.1% más con respecto al mismo período del año anterior. Esta variación se debe principalmente a:

- Un crecimiento de 21.8% en el segmento de transporte escolar y de personal, que representa aproximadamente 88% del crecimiento total de ingresos consolidados de la Compañía. Lo anterior se deriva principalmente a la puesta en operación de unidades nuevas como parte del plan de expansión de flota y la estrategia de crecimiento de la Compañía ante la demanda existente, así como un incremento en los ingresos por kilómetro de 7.3% derivado principalmente de aumentos en las tarifas.
- Un aumento de 2.5% en el segmento de carga y logística. Este aumento se debe principalmente a un incremento de 34.2% en los ingresos de logística.

Es importante mencionar que el segmento de carga registró un decremento de 6.8% en kilómetros recorridos, derivado principalmente de la estrategia de rentabilización de flota, a través de la cual se asigna flota a clientes más rentables, teniendo como efecto una pérdida temporal de volumen. Como resultado de lo anterior, el ingreso por kilómetro registró un aumento de 4.5%.

De igual manera el segmento tuvo un efecto adverso por movimientos de tipo de cambio durante el trimestre, que afectó los ingresos en 14 millones de pesos.

Costos Totales	1T18	1T17	Δ
Combustible (diesel y gasolina)	363	382	(5.0)%
% de ingresos	19.5%	22.6%	
Costo laboral	296	251	18.1%
% de ingresos	15.9%	14.9%	
Peajes (autopistas)	88	81	8.2%
% de ingresos	4.7%	4.8%	
Mantenimiento de flota	128	114	12.7%
% de ingresos	6.9%	6.7%	
Otros costos (ex D&A)	326	289	13.0%
% de ingresos	17.6%	17.1%	
Depreciación y amortización	128	127	1.2%
% de ingresos	6.9%	7.5%	
Costos totales	1,330	1,244	6.9%
% de ingresos	71.5%	73.7%	

Los costos totales aumentaron 86 millones de pesos para alcanzar 1,330 millones de pesos, un incremento del 6.9%. Como porcentaje de los ingresos, los costos totales se ubicaron en 71.5%, presentando una eficiencia de 220 puntos base con respecto al 1T17, que registró 73.7%. Los principales costos se comportaron de la siguiente manera durante el trimestre:

- El costo de combustible totalizó 363 millones de pesos, un decremento de 5.0% con respecto al 1T17. Durante el año se registró un aumento generalizado en los precios del combustible cercano al 10%, que fue contrarrestado por un mayor aprovechamiento del estímulo fiscal del IEPS (Impuesto Especial de Productos y Servicios). Como porcentaje de los ingresos, el combustible representó 19.5%, comparado con 22.6% en el 1T17.
- El costo laboral mostró un aumento de 45 millones de pesos con respecto al 1T17, totalizando 296 millones de pesos. Este incremento de 18.1% se debe principalmente a la contratación de operadores para las unidades nuevas, tanto las que comenzaron a operar durante el trimestre, como las que entrarán en operación durante el segundo trimestre del año. La plantilla creció 773 operadores, un 10.6% comparado con el 1T17. Este costo también refleja el incremento natural en los salarios. Como porcentaje de los ingresos, el costo laboral representó 15.9%, lo que implica una expansión marginal de 100 puntos base comparado con el 1T17.
- El costo de peajes (autopistas) aumentó 8.2% para totalizar 88 millones de pesos. Dicho incremento se debe al aumento generalizado en las tarifas de peaje y a un aumento en la utilización de autopistas en el segmento de carga. Como porcentaje de los ingresos, los peajes representaron 4.7%, en línea con respecto a 1T17.
- El costo de mantenimiento de flota se ubicó en 128 millones de pesos, un incremento de 12.7% con respecto al 1T17. Como porcentaje de los ingresos, el costo de mantenimiento representó 6.9%, una expansión marginal de 20 puntos base con respecto a 1T17.
- Los otros costos (excluyendo depreciación y amortización) totalizaron 326 millones de pesos, un incremento de 13% con respecto al 1T17. Este incremento se origina por costos en administración, mantenimiento y seguridad en instalaciones, así como costos relacionados directamente con el aumento en la flota y el crecimiento general del negocio. Como porcentaje de los ingresos, estos costos representaron 17.6%, un aumento marginal de 50 puntos base.
- Es importante notar que hay un total de costos preoperativos de 13 millones de pesos que incluyen maniobras de transporte de unidades a las plazas operativas, capacitación de operadores, planeación y ensayo de rutas, equipamiento de unidades, y otros que se incurren previo a la entrega y puesta en operación de las unidades nuevas.

Gastos Generales	1T18	1T17	Δ
Gastos generales*	394	275	43.0%
% de ingresos	21.2%	16.3%	

Los gastos generales ascendieron a 394 millones de pesos, un aumento de 43.0% con respecto al 1T17. Este aumento se debe principalmente a:

- Gastos preoperativos derivados de la expansión de flota y de un reforzamiento de las estructuras a nivel operativo. Esto representó alrededor de 77% del incremento total.
- Gastos a nivel corporativo que no se incurrieron en el 1T17 debido a que prácticamente no existía dicha estructura. Esto representó alrededor de 23% del incremento total. Esta estructura corporativa nos permitirá avanzar hacia el desarrollo de un centro de servicios compartidos que generará sinergias y eficiencias en el corto plazo.
- Los efectos mencionados anteriormente tuvieron un impacto directo en el EBITDA del trimestre.

Reconciliación de EBITDA	1T18	1T17	Δ
Utilidad de operación	136	169	(19.6)%
Depreciación y amortización	146	127	1.2%
EBITDA	282	296	(4.6)%
Margen EBITDA	15.2%	17.5%	(230) pbs

El EBITDA alcanzó 282 millones de pesos en el 1T18, una reducción de 14 millones de pesos comparado con el 1T17.

La volatilidad del tipo de cambio tuvo un impacto adverso en los ingresos del segmento de carga y logística de aproximadamente 14 millones de pesos en el trimestre.

El monto de CapEx de la Compañía alcanzó un nivel sin precedente al iniciar la puesta en marcha más de 500 unidades a lo largo del 1T18. Como se comentó en el rubro de gastos generales, la puesta en marcha requiere gastos preoperativos que deben incurrirse inclusive antes de la recepción de las unidades.

La puesta en marcha de estas 500 unidades nos generó una serie gastos preoperativos previstos, y no generó ingresos completos durante el trimestre. Los gastos incurridos y el nivel de EBITDA consecuente están presupuestados en las estimaciones de la Compañía y son resultado del plan de expansión que se está ejecutando exitosamente. Estimamos que esta tendencia se revertirá conforme las unidades comiencen a generar ingresos.

Por este motivo, la administración confía en que llegará a la meta de su guía de resultados 2018.

Esta puesta en marcha es posible gracias a la estructura corporativa y operativa que se ha desarrollado a partir de 2017.

Este nivel de EBITDA refleja la etapa temprana de crecimiento en la que se encuentra la Compañía, y está considerada dentro de su presupuesto. Los costos y gastos serán asimilados conforme el crecimiento se vaya materializando.

Resultado Integral de Financiamiento	1T18	1T17
Gasto por interés, neto	(108)	(102)
Utilidad (pérdida) cambiaria, neta	(136)	(10)
Efecto en instrumentos financieros	(29)	-
Ingreso por interés	22	3
Otros	(3)	(1)
Resultado integral de financiamiento	(254)	(110)

El resultado integral de financiamiento registró un gasto de 254 millones de pesos, un incremento de 144 millones de pesos comparado con los 110 millones de pesos del 1T17. Este incremento se debe principalmente a:

- Una pérdida cambiaria de 136 millones de pesos derivada principalmente de la apreciación del tipo de cambio de aproximadamente 6.7% en el trimestre. Esto afectó la posición en caja de aproximadamente 88 millones de dólares tomada para cubrir necesidades de CapEx ligadas al dólar americano.
- Un efecto negativo de 29 millones de pesos en la valuación de instrumentos financieros de cobertura de tasa de interés. Es importante mencionar que la pérdida cambiaria y la valuación del instrumento financiero no representan fundamentalmente una salida de caja.
- Lo anterior fue parcialmente contrarrestado por un ingreso por intereses de 22 millones de pesos derivado de la posición en caja que mantiene la Compañía y que se debe en su mayoría al saldo de los recursos provenientes de la oferta pública inicial.

Utilidad Neta	1T18	1T17	Δ
Utilidad neta	(149)	5	NA

La utilidad neta para el 1T18 totalizó una pérdida de 149 millones de pesos originada principalmente por el aumento en el costo integral de financiamiento ya mencionado. Lo anterior es producto en parte de la decisión de la administración de cubrir los recursos destinados a inversiones en equipo cuyo costo está ligado al dólar americano. En el ambiente actual, la volatilidad del tipo de cambio que prevalece tiene un impacto constante en los resultados de la Compañía, pero asegura que su plan de CapEx no sufra deterioros por tipo de cambio.

Capital Contable

Al 31 de marzo de 2018, el capital contable totalizó 9,446 millones de pesos, lo que representa una reducción de aproximadamente 197 millones de pesos con respecto al 4T17 y que se debe principalmente a la pérdida neta del período y al reconocimiento del efecto de la implementación de la nueva norma IFRS-9.

Aplicación de las nuevas Normas Internacionales de Información Financiera

El Grupo adoptó las siguientes IFRS e interpretaciones a las IFRS en los estados financieros consolidados que entraron en vigor a partir de los ejercicios que iniciaron en o después del 1º de enero de 2018.

El Capital Contable refleja el impacto de la transición a la norma IFRS 9 Instrumentos Financieros que con respecto al cálculo de deterioro de activos financieros sustituye el método de pérdida incurrida por el método de pérdida esperada. En nuestro caso esto representó un impacto neto total de 65.8 millones de pesos. Cabe señalar que el aumento en provisiones aplicadas a capital se debe principalmente al cambio en la norma, no a un cambio en el comportamiento de la cartera. El efecto del periodo en resultados fue un aumento de 2.2 millones de pesos en la reserva de cuentas incobrables.

En cuanto a la entrada en vigor de la IFRS 15, se evaluaron los impactos de la adopción de esta norma al 31 de marzo de 2018, y se determinó que los contratos satisfacen los criterios establecidos en la norma para poder ser contabilizados de acuerdo a las obligaciones de desempeño identificadas con los tipos de servicio que se transfieren a sus clientes; y que el precio se asigna para cada una de las obligaciones de desempeño identificadas conforme a bases de precios independientes, por lo cual no se identificó un impacto en la asignación del precio.

CapEx

El CapEx durante el 1T18 totalizó 537 millones de pesos que se destinaron principalmente a inversiones en flota, tanto en unidades incrementales como en unidades de reemplazo. Aproximadamente 84% fue destinado a unidades para el segmento de transporte escolar y de personal y el resto para unidades del segmento de carga. El 96% fueron unidades nuevas y el resto fueron unidades de reemplazo.

Del mes de octubre de 2017 al cierre de marzo de 2018, se han invertido 1,380 millones de pesos en flota, principalmente financiados con los recursos obtenidos en la Oferta Pública Inicial.

Resultados Operativos por Segmento de Negocio

Las cifras por segmento que se presentan a continuación no incluyen eliminaciones por transacciones inter-compañías

Carga y Logística

Indicadores Financieros	1T18	1T17	Δ
Ingreso de carga y logística	1,022	1,001	2.1%
Costos totales	763	746	2.2%
Gastos operativos*	207	160	29.4
Utilidad de operación	52	95	(45.3)%
EBITDA	127	177	(28.2)%
Margen EBITDA	12.4%	17.7%	(530) pbs

Indicadores Operativos	1T18	1T17	Δ
Kilómetros recorridos (miles)	41,055	44,030	(6.8)%
Flota promedio (unidades motrices)	1,642	1,546	6.2%
Edad promedio de la flota (años)	5.3		
Ingreso promedio por km. ¹ (P\$.)	19.94	19.09	4.5%
Costo promedio por km. ¹ (P\$.)	15.68	14.61	7.3%
Espacio de almacén (m ²)	310,275	289,500	7.2%
Ingreso promedio por m ² (P\$.)	583.63	465.93	25.3%
Costo promedio por m ² (P\$.)	345.18	287.81	19.9%

1-Incluye solo carga, no incluye logística

* Incluyen gastos generales netos de otros ingresos, otros gastos y estimación de cuentas incobrables

- Los ingresos del segmento de carga y logística ascendieron a 1,022 millones de pesos, un aumento de 21 millones de pesos, lo que representa un crecimiento de 2.1% con respecto al 1T17. Este incremento se debe principalmente a un incremento de 34.2% en los ingresos de logística, que incluye un crecimiento en metros cuadrados de almacén de 7.2%.
- Los costos totales se aumentaron 2.2%, en línea con el aumento en los ingresos.
- Los gastos operativos se incrementaron 29.4%, totalizando 207 millones de pesos. Esto se debe en parte a gastos preoperativos como contratación de operadores, trámites de placas y licencias de nuevas unidades tanto de aquellas que empezaron a operar durante el trimestre como de las que están en proceso de puesta en marcha.
- Es importante mencionar que la empresa tiene ya contratados a todos los operadores y cuenta con todos los trámites necesarios para las entregas de nuevas unidades esperadas durante la primera mitad del año.
- El EBITDA del segmento totalizó 127 millones de pesos, lo que representa un decremento de 50 millones de pesos con respecto al 1T17 e implica un margen de 12.4%. Esta compresión en el margen se explica principalmente por gastos de reforzamiento de la estructura y la contratación de capital humano.
- En términos operativos, el segmento registró 41 millones de kilómetros recorridos durante el trimestre, una reducción de aproximadamente 3 millones de kilómetros con respecto al 1T17. Este decremento se debe a la estrategia de rentabilización de flota, en la que se asignan unidades a los clientes más rentables y que tiene como consecuencia una pérdida temporal en el volumen, que se espera recuperar conforme avance esta estrategia.
- Es importante considerar que el ingreso por kilómetro se incrementó 4.5%, esto se debe a la estrategia de rentabilización de clientes que comenzamos en el 4T17 y que está empezando a mostrar resultados.

Transporte Escolar y de Personal

Indicadores Financieros	1T18	1T17	Δ
Ingreso de transporte escolar y de personal	837	687	21.8%
Costos totales	559	497	12.5%
Gastos operativos*	168	103	63.1%
Utilidad de operación	109	86	26.5%
EBITDA	169	122	38.5%
Margen EBITDA	20.2%	17.8%	70 bps

Indicadores Operativos	1T18	1T17	Δ
Kilómetros recorridos (miles)	53,653	48,694	10.2%
Flota promedio (unidades motrices)	4,175	3,658	14.1%
Edad promedio de la flota (años)	5.6		
Ingreso promedio por km. (P\$.)	15.60	14.03	11.2%
Costo promedio por km. (P\$.)	10.42	10.15	2.7%

- Los ingresos del segmento de transporte escolar y de personal ascendieron a 837 millones de pesos, un crecimiento de 21.8% con respecto al 1T17. Este incremento se debe principalmente a la puesta en operación de nuevas unidades como parte del plan de expansión de flota en regiones como el Bajío, el Valle de México y el norte del país, donde se detecta la mayor demanda y oportunidad de crecimiento orgánico.
- Los ingresos por kilómetro registraron un aumento de 11.2%, una cifra considerable teniendo en cuenta que los costos por kilómetro aumentaron 2.7%, esto implica que el ingreso por kilómetro recorrido aumentó más de 4 veces por encima de los costos.
- Los costos totales ascendieron a 559 millones de pesos, lo que representa un aumento de 12.5% comparado con el 1T17. Es importante mencionar que los costos se incrementaron en mucho menor proporción que los ingresos, y esto se debe en gran medida a una estructura previamente desarrollada para generar y soportar crecimiento, con lo cual se absorben más rápidamente los costos y gastos derivados de la expansión. De manera complementaria se tuvo un mejor aprovechamiento del estímulo fiscal (IEPS)
- Los gastos operativos se incrementaron 63.1% para registrar 169 millones de pesos. Este incremento se debe principalmente a gastos para futuras puestas en operación de flota programadas para los siguientes meses, y a gastos operativos generales relacionados con el crecimiento natural del negocio.

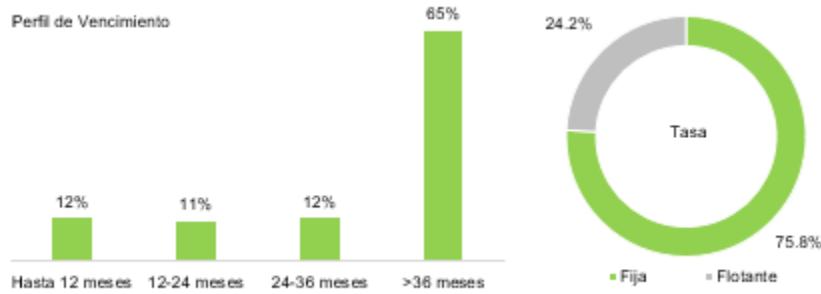
Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

Perfil de la Deuda

Razones de Apalancamiento	1T18
Deuda total / EBITDA UDM	2.77x
Deuda neta / EBITDA UDM	0.76x
Pasivo total / Capital contable	0.56x

Desglose de la Deuda	1T18	1T17	Δ%	Δ\$
Deuda a corto plazo	317	104	204.6%	213
Arrendamiento capitalizable a corto plazo	92	59	55.9%	33
Deuda a largo plazo	2,682	2,968	(9.6)%	(286)
Arrendamiento capitalizable a largo plazo	339	196	73.3%	144
Deuda total	3,430	3,327	3.1%	103
Efectivo	2,483	415	498.2%	2,068
Deuda neta	947	2,912	(67.5)%	(1,965)

- La deuda total al cierre del 1T18 ascendió a 3,430 millones de pesos, un aumento de 103 millones de pesos comparada con el 1T17.
- La deuda de corto plazo se incrementó 213 millones de pesos, principalmente por la porción circulante de la deuda de largo plazo.
- La deuda neta asciende a 947 millones de pesos, una reducción de 1,965 millones de pesos comparada con el 1T17. Esto se debe principalmente al aumento en la posición de efectivo derivado de la oferta pública inicial.
- El 100% de la deuda está denominada en pesos mexicanos (MXN)



Control interno [bloque de texto]

Hemos adoptado políticas de control interno y procedimientos diseñados para proporcionar claridad y facilidad en el flujo de información financiera para la preparación de nuestros estados financieros consolidados. Creemos que nuestra estructura organizacional y nuestra infraestructura de procesos nos proporcionan las herramientas necesarias para aplicar de forma precisa y efectiva dichas políticas y procedimientos de control interno.

Las políticas de control interno y procedimientos de nuestras subsidiarias son autorizados de acuerdo a los niveles de autorización vigentes y los responsables de los procesos de negocio encargados de cumplir con los fines organizacionales y de negocio de cada una de ellas. Dichas políticas y procedimientos promueven el flujo de información claro y correcto para la elaboración de la información financiera de cada una de las subsidiarias en lo individual y de forma consolidada.

Nuestros distintos procesos operacionales están sujetos a auditorías internas periódicas. Nuestro responsable de auditoría interna reporta periódicamente a nuestros comités de auditoría, el estado que guarda el sistema de control

interno implementado por la administración a través del área de contraloría, lo que provee a la administración de una seguridad razonable de que nuestras operaciones están sujetas a, y en cumplimiento con, las reglas establecidas por nuestra administración y que nuestros estados financieros cumplen con las IFRS.

Entre las funciones del Comité de Auditoría se encuentra evaluar nuestros sistemas de control interno y auditoría interna para identificar cualquier deficiencia importante; dar seguimiento a las medidas correctivas o preventivas que se adopten en caso de que hubiera algún incumplimiento con los lineamientos y políticas operativas y de contabilidad; evaluar el desempeño de los auditores externos; describir y evaluar los servicios de los auditores externos, no relacionados con la auditoría; revisar nuestros estados financieros; evaluar los efectos que resulten de cualquier modificación a las políticas contables aprobadas durante el ejercicio fiscal; dar seguimiento a las medidas adoptadas en relación con las observaciones de accionistas, consejeros, directivos relevantes, empleados o terceras personas sobre contabilidad, sistemas de control interno y auditoría interna y externa, así como de cualquier reclamo relacionado con irregularidades en la administración, incluyendo métodos anónimos y confidenciales para el manejo de reportes expresados por empleados; vigilar el cumplimiento de los acuerdos de las asambleas generales de accionistas y del Consejo de Administración.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

Indicadores Financieros y Operativos

Indicadores Financieros	1T18	1T17	Δ
Ingresos consolidados	1,859	1,688	10.1%
Utilidad operativa consolidada	136	169	(19.6)%
EBITDA consolidado ¹	282	296	(4.6)%
Margen EBITDA	15.2%	17.5%	(230) pbs
Utilidad neta consolidada	(149)	5	
Utilidad por acción ²	(0.275)	0.014	
<hr/>			
Indicadores Operativos^{3,4}	1T18	1T17	Δ
Kilómetros recorridos (miles)	94,708	92,724	2.1%
Carga	41,055	44,030	(6.8)%
Transporte escolar y de personal	53,653	48,694	10.2%
Flota promedio (unidades motrices)	5,817	5,210	11.7%
Carga	1,642	1,546	6.2%
Transporte escolar y de personal	4,175	3,658	14.1%
Ingreso promedio por kilómetro (Ps./km.)			
Carga	19.94	19.09	4.5%
Transporte escolar y de personal	15.33	14.03	9.3%
Costo promedio por kilómetro ⁵ (Ps./km.)			
Carga	15.68	14.61	7.3%
Transporte escolar y de personal	10.31	10.15	1.6%

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	TRAXION
Periodo cubierto por los estados financieros:	2018-01-01 al 2018-03-31
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2018-03-31
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	TRAXION
Descripción de la moneda de presentación :	Pesos
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	Miles de pesos
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	1
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	Estados financieros consolidados

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Los estados financieros intermedios consolidados condensados no auditados adjuntos (en adelante, "estados financieros consolidados") se presentan de acuerdo con la NIC 34 Información Financiera Intermedia ("NIC 34"), emitida por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés).

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

TRAXION

Clave de Cotización: **TRAXION**

Consolidado

Trimestre: **1** Año: **2018**

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2018-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	2,482,766,000	3,272,162,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	1,682,777,000	1,580,064,000
Impuestos por recuperar	595,235,000	572,586,000
Otros activos financieros	0	0
Inventarios	88,985,000	89,924,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	4,849,763,000	5,514,736,000
Activos mantenidos para la venta	0	0
Total de activos circulantes	4,849,763,000	5,514,736,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	0	27,763,000
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	3,365,000	3,365,000
Propiedades, planta y equipo	5,207,459,000	4,628,848,000
Propiedades de inversión	0	0
Crédito mercantil	3,370,456,000	3,370,456,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	1,139,192,000	1,149,883,000
Activos por impuestos diferidos	170,775,000	139,106,000
Otros activos no financieros no circulantes	76,279,000	62,882,000
Total de activos no circulantes	9,967,526,000	9,382,303,000
Total de activos	14,817,289,000	14,897,039,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	668,990,000	580,071,000
Impuestos por pagar a corto plazo	343,118,000	359,626,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	408,526,000	452,158,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	51,766,000	43,288,000
Otras provisiones a corto plazo	212,491,000	117,553,000
Total provisiones circulantes	264,257,000	160,841,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	1,684,891,000	1,552,696,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	1,684,891,000	1,552,696,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	3,036,849,000	3,044,194,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	921,000	921,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2018-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	41,887,000	40,880,000
Otras provisiones a largo plazo	0	0
Total provisiones a largo plazo	41,887,000	40,880,000
Pasivo por impuestos diferidos	606,906,000	615,805,000
Total de pasivos a Largo plazo	3,686,563,000	3,701,800,000
Total pasivos	5,371,454,000	5,254,496,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	8,326,623,000	8,326,623,000
Prima en emisión de acciones	135,944,000	135,944,000
Acciones en tesorería	(603,544,000)	(603,544,000)
Utilidades acumuladas	563,165,000	778,206,000
Otros resultados integrales acumulados	(183,441,000)	(201,774,000)
Total de la participación controladora	9,445,835,000	9,642,543,000
Participación no controladora	0	0
Total de capital contable	9,445,835,000	9,642,543,000
Total de capital contable y pasivos	14,817,289,000	14,897,039,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-03-31	Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-03-31
Resultado de periodo [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) [sinopsis]		
Ingresos	1,859,199,000	1,687,926,000
Costo de ventas	1,329,889,000	1,243,531,000
Utilidad bruta	529,310,000	444,395,000
Gastos de venta	0	0
Gastos de administración	405,817,000	281,918,000
Otros ingresos	26,684,000	38,161,000
Otros gastos	14,266,000	31,560,000
Utilidad (pérdida) de operación	135,911,000	169,078,000
Ingresos financieros	26,652,000	24,221,000
Gastos financieros	280,606,000	134,676,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	0	0
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	(118,043,000)	58,623,000
Impuestos a la utilidad	31,243,000	54,070,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	(149,286,000)	4,553,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0
Utilidad (pérdida) neta	(149,286,000)	4,553,000
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	(149,286,000)	4,553,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	0	0
Utilidad por acción [bloque de texto]	0.275	0.014
Utilidad por acción [sinopsis]		
Utilidad por acción [partidas]		
Utilidad por acción básica [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	0.028	0.14
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	0.028	0.14
Utilidad por acción diluida [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	0	0
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	0	0

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-03-31	Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-03-31
Estado del resultado integral [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	(149,286,000)	4,553,000
Otro resultado integral [sinopsis]		
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]		
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	230,000	586,000
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	230,000	586,000
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]		
Efecto por conversión [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	0	0
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	0	0
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	0	0
Total otro resultado integral	230,000	586,000

Concepto	Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-03-31	Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-03-31
Resultado integral total	(149,056,000)	5,139,000
Resultado integral atribuible a [sinopsis]		
Resultado integral atribuible a la participación controladora	(149,056,000)	5,139,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	0	0

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-03-31	Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-03-31
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	(149,286,000)	4,553,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
Operaciones discontinuas	0	0
Impuestos a la utilidad	(38,368,000)	1,015,000
Ingresos y gastos financieros, neto	239,319,000	99,653,000
Gastos de depreciación y amortización	128,344,000	126,877,000
Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	0	0
Provisiones	113,919,000	(114,735,000)
Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	0	0
Pagos basados en acciones	18,103,000	0
Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	3,662,000	(10,795,000)
Participación en asociadas y negocios conjuntos	0	0
Disminuciones (incrementos) en los inventarios	939,000	(7,989,000)
Disminución (incremento) de clientes	(198,893,000)	(227,665,000)
Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	(11,512,000)	178,819,000
Incremento (disminución) de proveedores	(96,206,000)	14,999,000
Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	0	0
Otras partidas distintas al efectivo	0	0
Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
Ajuste por valor de las propiedades	0	0
Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	0	0
Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	159,307,000	60,179,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	10,021,000	64,732,000
Dividendos pagados	0	0
Dividendos recibidos	0	0
Intereses pagados	0	0
Intereses recibidos	0	0
Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	0	0
Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	10,021,000	64,732,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0
Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	7,065,000	9,297,000
Compras de propiedades, planta y equipo	537,023,000	89,756,000
Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
Compras de activos intangibles	(929,000)	847,000
Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
Compras de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-03-31	Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-03-31
Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
Dividendos recibidos	0	0
Intereses pagados	0	0
Intereses cobrados	13,638,000	2,790,000
Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(515,391,000)	(78,516,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	0	0
Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
Importes procedentes de préstamos	53,900,000	95,888,000
Reembolsos de préstamos	62,235,000	100,583,000
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	19,984,000	25,063,000
Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
Dividendos pagados	0	0
Intereses pagados	145,632,000	3,512,000
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
Otras entradas (salidas) de efectivo	13,754,000	(5,608,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(160,197,000)	(38,878,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(665,567,000)	(52,662,000)
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(123,829,000)	0
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	(789,396,000)	(52,662,000)
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	3,272,162,000	467,695,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	2,482,766,000	415,033,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	8,326,623,000	135,944,000	(603,544,000)	778,206,000	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	(149,286,000)	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	(149,286,000)	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	(65,755,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(215,041,000)	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	8,326,623,000	135,944,000	(603,544,000)	563,165,000	0	0	0	0	0

	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]	Reserva para catástrofes [miembro]
Hoja 2 de 3									
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	(199,128,000)	(2,646,000)	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	230,000	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	230,000	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	18,103,000	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	18,103,000	230,000	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	(181,025,000)	(2,416,000)	0	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]						
	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]							
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	(201,774,000)	9,642,543,000	0	9,642,543,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]							
Resultado integral [sinopsis]							
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	(149,286,000)	0	(149,286,000)
Otro resultado integral	0	0	0	230,000	230,000	0	230,000
Resultado integral total	0	0	0	230,000	(149,056,000)	0	(149,056,000)
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	(65,755,000)	0	(65,755,000)
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	18,103,000	18,103,000	0	18,103,000
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	18,333,000	(196,708,000)	0	(196,708,000)
Capital contable al final del periodo	0	0	0	(183,441,000)	9,445,835,000	0	9,445,835,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	5,270,563,000	0	0	(261,449,000)	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	4,553,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	4,553,000	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	4,553,000	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	5,270,563,000	0	0	(256,896,000)	0	0	0	0	0

	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]	Reserva para catástrofes [miembro]
Hoja 2 de 3									
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(2,868,000)	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	586,000	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	586,000	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	586,000	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(2,282,000)	0	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]						
	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]							
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	(2,868,000)	5,006,246,000	0	5,006,246,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]							
Resultado integral [sinopsis]							
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	4,553,000	0	4,553,000
Otro resultado integral	0	0	0	586,000	586,000	0	586,000
Resultado integral total	0	0	0	586,000	5,139,000	0	5,139,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	586,000	5,139,000	0	5,139,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	(2,282,000)	5,011,385,000	0	5,011,385,000

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual	Cierre Ejercicio Anterior
	2018-03-31	2017-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	8,326,623,000	8,326,623,000
Capital social por actualización	0	0
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	41,887,000	40,880,000
Numero de funcionarios	0	0
Numero de empleados	2,459	2,654
Numero de obreros	8,042	7,455
Numero de acciones en circulación	543,478,261	543,478,261
Numero de acciones recompradas	0	0
Efectivo restringido	91,214,000	90,192,000
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-03-31	Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-03-31
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]		
Depreciación y amortización operativa	128,344	126,877

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2017-04-01 - 2018-03-31	Año Anterior 2016-04-01 - 2017-03-31
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	7,243,323,000	4,980,297,000
Utilidad (pérdida) de operación	746,967,000	406,565,000
Utilidad (pérdida) neta	183,015,000	23,309,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	182,881,000	32,796,000
Depreciación y amortización operativa	497,887,000	370,494,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Sí/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]												
					Moneda nacional [miembro]					Moneda extranjera [miembro]							
					Intervalo de tiempo [eje]					Intervalo de tiempo [eje]							
Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
Bancarios [sinopsis]																	
Comercio exterior (bancarios)																	
Credito simple sindicado Santander/Banorte/Invex/HSBC/Bancomext	NO	2016-01-12	2023-01-12	TIII 28 d + 4%	215,979,000	56,620,000	289,060,000	312,900,000	551,300,000	1,497,521,000							
Intereses devengados Credito simple sindicado Santander/Banorte/Invex/HSBC/Bncomext	NO	2018-01-01	2018-01-01		29,548,000	0	0	0	0	0							
Comisiones por amortizar Credito simple sindicado Santander/Banorte/Invex/HSBC/Bncomext	NO	2018-01-01	2023-01-12		(7,769,000)	(2,590,000)	(10,359,000)	(10,359,000)	(10,359,000)	(10,359,000)							
Credito simple Hewlett Packard	NO	2017-01-01	2020-03-30	9%	719,000	240,000	714,000	0	0	0							
Daimler Financial C52125-CD 15 TR	NO	2016-08-11	2021-08-11	9%	1,305,000	377,000	1,613,000	1,793,000	1,307,000	0							
PG Autos del Valle, S.A. deC.V. C 2017_CRPMM-0118 GOL'13 S-9BWAB05U4DP171945	NO	2017-02-20	2018-02-20	29%	6,000	0	0	0	0	0							
PG Autos del Valle, S.A. deC.V. C 2017_CRPMM-0119 GOL'13 S-210745	NO	2017-02-20	2018-02-20	29%	18,000	0	0	0	0	0							
Daimler Financial C53694-CD 10 TR M'17	NO	2017-03-15	2021-03-15	10%	2,018,000	619,000	2,662,000	1,674,000	0	0							
Daimler Financial C55230-CD 10 TR M'17	NO	2017-07-25	2021-07-25	11%	2,294,000	591,000	2,560,000	2,907,000	1,054,000	0							
Daimler Financial C56100-CD 10tr m'17	NO	2017-10-20	2021-10-20	11%	1,826,000	384,000	2,480,000	2,816,000	501,000	0							
PG Autos del Valle, S.A. deC.V. C 2017_CRPMM-0162 VENTO'18 S MEX5G2607JT083096	NO	2017-12-20	2021-12-20	31%	23,000	7,000	36,000	98,000	0	0							
Daimler Financial	NO	2017-12-31	2022-02-28	11%	1,370,000	685,000	2,467,000	2,466,000	2,877,000	0							
PG Autos del Valle, S.A. deC.V. C 2018_CRPMM-0165 JETTA'18 3VW2W2AJ4JM219243	NO	2018-01-15	2022-01-15	31%	33,000	11,000	53,000	72,000	79,000	0							
Daimler Financial C57164-CD 20tr m'18/25'469,736.50	NO	2018-10-01	2022-12-01	11%	5,301,000	966,000	6,243,000	7,090,000	6,635,000	0							
Daimler Financial C57165-CD 22tr m'18/28'016,710.15	NO	2018-10-01	2022-01-29	11%	4,701,000	1,585,000	6,869,000	7,800,000	7,906,000	0							
TOTAL					257,372,000	59,495,000	304,398,000	329,257,000	561,300,000	1,487,162,000	0	0	0	0	0		
Con garantía (bancarios)																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
Banca comercial																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
Otros bancarios																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
Total bancarios																	
TOTAL					257,372,000	59,495,000	304,398,000	329,257,000	561,300,000	1,487,162,000	0	0	0	0	0		
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]																	
Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
Colocaciones privadas (quirografarios)																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
Colocaciones privadas (con garantía)																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0		
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]																	

Institución [eje]	Institución Extranjera (Sí/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]										
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]				
					Intervalo de tiempo [eje]			Intervalo de tiempo [eje]			Intervalo de tiempo [eje]		Intervalo de tiempo [eje]		
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años o más [miembro]
Arrendamiento capitalizable TIP de Mexico 14946-1	NO	2016-01-01	2020-01-09	0.14	35,129,000	11,710,000	34,073,000	34,073,000	41,592,000	15,814,000					
Arrendamiento capitalizable TIP de Mexico 14946-2	NO	2016-01-09	2023-01-09	0.14	6,883,000	2,295,000	5,748,000	5,748,000	5,748,000	11,837,000					
Arrendamiento capitalizable TIP de Mexico 14946-3	NO	2016-01-09	2023-01-09	0.14	2,079,000	693,000	1,741,000	1,741,000	1,741,000	3,538,000					
Arrendamiento capitalizable Actinver - 1	NO	2017-03-08	2024-03-07	TIIIE + 3,5%	18,548,000	6,183,000	24,730,000	24,730,000	24,730,000	57,704,000					
Arrendamiento capitalizable Actinver - 2	NO	2017-03-09	2024-03-08	TIIIE + 3,5%	5,418,000	1,806,000	7,225,000	7,225,000	7,225,000	17,460,000					
Arrendamiento capitalizable Actinver - 3	NO	2017-03-09	2024-03-08	TIIIE + 3,5%	686,000	229,000	914,000	914,000	914,000	2,209,000					
TOTAL					68,743,000	22,916,000	74,431,000	74,431,000	81,950,000	108,562,000	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo															
TOTAL					68,743,000	22,916,000	74,431,000	74,431,000	81,950,000	108,562,000	0	0	0	0	0
Proveedores [sinopsis]															
Proveedores															
Refacciones	NO	2017-01-01	2017-12-31		74,031,000										
Combustibles	NO	2017-01-01	2017-12-31		143,500,000										
Rentas	NO	2017-01-01	2017-12-31		26,288,000										
Servicios profesionales varios	NO	2017-01-01	2017-12-31		18,727,000										
Otros proveedores varios	NO	2017-01-01	2017-12-31		124,805,000										
Compra de activo	NO	2017-01-01	2017-12-31		173,339,000										
TOTAL					560,690,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total proveedores															
TOTAL					560,690,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]															
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo															
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total de créditos															
TOTAL					886,805,000	82,411,000	378,829,000	403,688,000	643,250,000	1,595,724,000	0	0	0	0	0

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

	Monedas [eje]				
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	Total de pesos [miembro]
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	7,716,000	141,520,000	0	0	141,520,000
Activo monetario no circulante	0	0	0	0	0
Total activo monetario	7,716,000	141,520,000	0	0	141,520,000
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	618,000	11,328,000	0	0	11,328,000
Pasivo monetario no circulante	0	0	0	0	0
Total pasivo monetario	618,000	11,328,000	0	0	11,328,000
Monetario activo (pasivo) neto	7,098,000	130,192,000	0	0	130,192,000

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	Ingresos totales [miembro]
Ingresos por servicio				
Ingresos por transporte de carga	1,001,338,000	21,098,000	0	1,022,436,000
Ingresos por transporte de personas	836,763,000	0	0	836,763,000
TOTAL	1,838,101,000	21,098,000	0	1,859,199,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

ANTECEDENTES

El 1 de diciembre de 2016 el Grupo adquirió un crédito bancario por un monto de \$2,980.0 millones a una tasa del TIIE a 28 días más 400 pb. Dicho crédito, tiene una vigencia de 7 años con pago de intereses trimestrales y pago de amortizaciones crecientes.

Como parte de la negociación los acreedores solicitaron contratar un IFD para mitigar el riesgo de variaciones en la tasa de interés variable (TIIE 28 días), fijando la tasa con un IFD que cubren el 75% del interés pagadero por 75% del plazo del crédito.

I. INFORMACIÓN CUALITATIVA.

A. Discusión sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados.

1. Políticas de uso de instrumentos financieros derivados.

El objetivo de nuestra estrategia de contratación de IFD consiste en minimizar la exposición a los riesgos financieros de los pasivos y activos atribuibles a los movimientos de diversas variables macroeconómicas. La contratación de productos financieros derivados se hará exclusivamente para fines de cobertura de riesgo y no para fines de especulación.

2. Descripción general de los objetivos para utilizar derivados e identificación de los riesgos de los instrumentos utilizados.

La contratación de Instrumentos Financieros Derivados tiene como objetivo principal reducir el impacto de las variables de riesgo para dar certeza a los flujos de efectivo de las obligaciones de la empresa. Los Instrumentos Financieros Derivados contratados actualmente tienen como objetivo reducir los efectos negativos de una posible alza en las tasas de interés.

Los riesgos identificados donde podemos llegar a utilizar IFD son los siguientes:

- Riesgo de mercado.
- Riesgo de tasas de interés.
- Riesgo de tipo de cambio.
- Riesgo de crédito.
- Riesgo de liquidez.

3. Instrumentos utilizados y estrategias de cobertura o negociación implementadas.

Actualmente los IFD contratados están vinculados a nuestro principal crédito bancario. El tipo de instrumento utilizado es un intercambio de tasa de interés (SWAP) de uso común en el mercado cubriendo una posible alza en las tasas de interés.

La estrategia de contratación de IFD consiste en minimizar la exposición a los riesgos financieros de los pasivos y activos atribuibles a los movimientos de diversas variables macroeconómicas. La contratación de productos financieros derivados se hará exclusivamente para fines de cobertura de riesgo y no para fines de especulación.

4. Mercados de negociación permitidos y contrapartes elegibles.

Solo se podrán realizar operaciones de derivados con instituciones financieras en el mercado privado, pudiendo ser cotizados con dos o más instituciones financieras para asegurar las mejores condiciones en la contratación. Las instituciones financieras y contrapartes con las que se contratan dichos instrumentos son de reconocido prestigio y solvencia en el mercado.

5. Políticas para la designación de agentes de cálculo y valuación.

En estos instrumentos financieros derivados quienes realizan la valuación son las contrapartes.

6. Políticas de márgenes, colaterales y líneas de crédito, VAR.

El Grupo no cuenta con estas políticas ya que no tiene autorizada la contratación de IFD con fines de especulación o negociación desde una perspectiva económica.

7. Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez.

Como medidas de control interno y en cumplimiento de la normatividad vigente, el Grupo se apoya en su política de instrumentos financieros derivados, a través del área encargada de dicha función y la supervisión del Comité Ejecutivo y del Comité de Prácticas Societarias

8. Existencia de un tercero independiente que revise los procedimientos anteriores.

El Comité Ejecutivo y el Comité de Prácticas Societarias integrados por miembros con alta experiencia financiera, son quienes revisan que se cumplan los procedimientos anteriores.

9. Información sobre la autorización del uso de derivados y si existe un Comité que lleve dicha Autorización y el manejo de los riesgos por derivados.

El Consejo de Administración del Grupo solo ha autorizado la contratación de IFD con fines de cobertura. La contratación de IFD se analiza, evalúa, acuerda y da seguimiento entre la Administración, el Comité Ejecutivo y el Comité de Prácticas Societarias.

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

B. DESCRIPCION DE LAS POLITICAS Y TECNICAS DE VALUACION**1. Descripción de los métodos y técnicas de valuación con las variables de referencia relevantes y los supuestos aplicados, así como la frecuencia de la valuación.**

Las operaciones son valuadas a su valor razonable, esta valuación es realizada por las contrapartes de manera mensual, utilizando sus propios métodos de valuación. Los auditores externos realizan una revisión anualmente.

2. Aclaración sobre si la valuación es hecha por un tercero independiente o es valuada interna y en que casos se emplea una u otra valuación. Si es por un tercero, mencionar que es estructurador, vendedor o contraparte del IFD.

La valuación es hecha por un tercero independiente, que es la misma contraparte los IFD; ya que los instrumentos se emiten generalmente por la misma contraparte de la posición primaria.

3. Para instrumentos de cobertura, explicación del método utilizado para determinar la efectividad de la misma, mencionando el nivel de cobertura de la posición global así como el nivel de efectividad que con que se cuenta.

Los IFD actualmente contratados por el Grupo tienen fines de cobertura, desde un punto de vista financiero-económico, al efectuar el análisis y evaluación del instrumento al momento de la contratación, se determinó no aplicar contabilidad de coberturas. La fluctuación del valor razonable de los IFD se reconoce en el resultado integral de financiamiento durante el período en que se genera, no siendo necesario un método para la determinación de la efectividad del IFD.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

C. INFORMACIÓN DE RIESGOS POR EL USO DE DERIVADOS

1. Discusión sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender los requerimientos relacionados con el Instrumento Financiero Derivado.

En el pasado hemos recurrido a fuentes internas y externas de recursos para fondeo. Las fuentes internas se basan en flujos de nuestra propia operación, mientras que las fuentes externas se concentran principalmente en el mercado bancario y las respectivas inyecciones de capital.

La liquidez con la que regularmente contamos está fundamentada en el flujo de efectivo generado por nuestra propia operación y la de nuestras subsidiarias, apoyado por las líneas de crédito.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

1. Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados, su administración y contingencias que puedan afectarse en futuros reportes.

Los IFD actualmente contratados por el Grupo tienen el objetivo de cubrir exposiciones al incremento de tasa de interés por lo que no hay otro componente identificado que pudiera modificar los riesgos ya conocidos.

2. Revelación de eventualidades, tales como cambios en el valor del activo subyacente, que ocasionen que difiera con el que se contrató originalmente, que lo modifique, o que haya cambiado el nivel de cobertura, para lo cual requiere que la emisora asuma nuevas obligaciones o vea afectada su liquidez.

Los contratos que actualmente tiene celebrados el Grupo permiten fijar las tasas de interés, por lo que cualquier cambio en el valor del activo subyacente no cambia los términos con los cuales se contrataron los IFD.

El Grupo vigila que los riesgos iniciales no hayan cambiado de los que originalmente quedaron cubiertos con la contratación de los IFD.

3. Presentar impacto en resultados o flujo de efectivo de las mencionadas operaciones de derivados.

El Grupo reconoció como efecto neto acumulado desfavorable en el primer trimestre de 2018 por 29.3 millones de pesos.

4. Descripción y número de Instrumentos Financieros Derivados que hayan vencido durante el trimestre y aquellos cuya posición haya sido cerrada.

Ningún IFD venció en el trimestre. Los dos IFD actualmente contratados tienen un vencimiento el 31 de marzo de 2022.

5. Descripción y número de llamadas de margen que se hayan presentado durante el trimestre.

No se realizan llamadas de margen con los IFD actualmente contratados.

6. Revelación de cualquier incumplimiento que se haya presentado a los contratos respectivos.

A la fecha del presente, hemos cumplido totalmente con las obligaciones contractuales.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

II. INFORMACIÓN CUANTITATIVA

A. Características de los instrumentos derivados a la fecha del reporte.

1. Identificar cada uno de los derivados por su nombre.

2. Identificar la clasificación de acuerdo al objetivo del derivado (cobertura o negociación).

3. El monto del nocional se debe expresar en miles de pesos; el valor del activo subyacente y el valor razonable se deben desglosar en las unidades que están expresadas para cada tipo de derivado.

4. Se debe presentar claramente si la posición es corta o larga.
5. Desglosar por año los montos de vencimientos para el ejercicio actual y los siguientes.
6. Especificar si se tienen líneas de crédito o garantía para llamar al margen.

Tipo de derivado o valor de contrato	Fines de cobertura u otros fines tales como negociación	Monto nominal/valor nominal	Valor del activo subyacente/activo de referencia	Valor razonable		Montos de vencimiento por año			Colateral, líneas de crédito/valores en garantía	
			Por el trimestre terminado al 31 de marzo de 2018	Por el trimestre terminado al 31 de diciembre de 2017	Por el trimestre terminado al 31 de marzo de 2018	Por el trimestre terminado al 31 de diciembre de 2017	2019	2018	2017	
Intercambio de tasa de interés (swap) Banorte a 7.51% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	Ps. 1,117,500,000	7.67%	Tasa 7.4276%	7,497	(13,917)	0	0	0	Mismos que el Crédito Sindicado
Intercambio de tasa de interés (swap) Santander a 7.52% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	Ps. 1,117,500,000	7.67%	Tasa 7.4276%	7,861	(13,846)	0	0	0	Mismos que el Crédito Sindicado

B. Análisis de sensibilidad y cambios en el valor razonable

Debido a que el valor razonable de los IFD contratados no representa más del 5% de los activos, pasivos o capital total consolidado, ni el 3% de las ventas totales consolidadas del último trimestre, y los resultados históricos muestran que el valor razonable de los IFD al 31 de marzo de 2018 representaron el 0.10% de los activos, 0.29% de los pasivos, 0.16% del capital contable y 0.83% de los ingresos del trimestre, y considerando que estos instrumentos son de bajo riesgo y no se prevén cambios en el valor razonable ni riesgos de que esta cobertura difiera del objetivo con el que fue contratada, el Grupo determinó que no es necesario realizar un análisis de sensibilidad. Se reconocen los efectos directamente en resultados.

1. Para los Instrumentos Financieros Derivados de negociación o aquellos de los cuales deba reconocerse la ineffectividad de la cobertura, descripción del método aplicado para la determinación de las pérdidas esperadas o la sensibilidad del precio de los derivados, incluyendo la volatilidad de dichas variables.

No aplica por las razones mencionadas anteriormente.

2. Presentación de un análisis de sensibilidad para las operaciones mencionadas que muestre la pérdida potencial reflejada en el estado de resultados y en el flujo de efectivo, que contenga al menos lo siguiente:

No aplica por las razones mencionadas anteriormente.

3. Presentación de 3 escenarios (probable, posible y remoto o de estrés) que puedan generar situaciones adversas para la emisora, describiendo los supuestos y parámetros que fueron empleados para llevarlos a cabo; así como la identificación de los riesgos que pueden generar las pérdidas en la Emisora por operaciones con IFD por cambios en las condiciones de mercado, incluyendo los instrumentos que originarían dichas pérdidas.

No aplica por las razones mencionadas anteriormente.

4. El escenario posible implica una variación de por lo menos el 25% en el precio de los activos subyacentes, y el escenario remoto implica una variación de por lo menos 50%.

No aplica por las razones mencionadas anteriormente.

5. Tratándose de Instrumentos Financieros de Cobertura, en caso de considerar que los resultados de las medidas de efectividad resultan suficientes, indicar cuál es el nivel de estrés o variación en los activos subyacentes o variables de referencia bajo el cual se llega a dicha conclusión.

No aplica por las razones mencionadas anteriormente.

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2018-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	1,742,000	1,714,000
Saldos en bancos	283,816,000	119,881,000
Total efectivo	285,558,000	121,595,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	2,107,016,000	3,060,374,000
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	2,107,016,000	3,060,374,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	90,192,000	90,193,000
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	2,482,766,000	3,272,162,000
Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Clientes	1,491,646,000	1,412,940,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	39,227,000	64,487,000
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	17,579,000	16,324,000
Gastos anticipados circulantes	39,180,000	14,590,000
Total anticipos circulantes	56,759,000	30,914,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	357,179,000	346,914,000
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	95,145,000	71,723,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	1,682,777,000	1,580,064,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	0	0
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	0	0
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	0	0
Productos terminados circulantes	0	0
Piezas de repuesto circulantes	0	0
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	88,985,000	89,924,000
Total inventarios circulantes	88,985,000	89,924,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	0	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	0	0
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Clientes no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2018-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	3,365,000	3,365,000
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	0	0
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	3,365,000	3,365,000
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	0	1,857,000
Edificios	15,196,000	12,470,000
Total terrenos y edificios	15,196,000	14,327,000
Maquinaria	0	0
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	5,068,766,000	3,557,677,000
Total vehículos	5,068,766,000	3,557,677,000
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	93,289,000	69,455,000
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	0	0
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	30,208,000	987,389,000
Total de propiedades, planta y equipo	5,207,459,000	4,628,848,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	676,938,000	676,938,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	0	0
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	0	0
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	462,254,000	472,945,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	1,139,192,000	1,149,883,000
Crédito mercantil	3,370,456,000	3,370,456,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	4,509,648,000	4,520,339,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	560,690,000	472,553,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	18,285,000	23,842,000
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2018-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	29,181,000	48,502,000
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	0	0
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	51,766,000	43,288,000
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	29,181,000	48,502,000
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	0	0
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	60,834,000	35,174,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	668,990,000	580,071,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	316,867,000	360,499,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	91,659,000	91,659,000
Otros créditos sin costo a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	408,526,000	452,158,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	0
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	2,682,117,000	2,700,141,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	0	0
Otros créditos con costo a largo plazo	339,374,000	344,053,000
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	15,358,000	0
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	3,036,849,000	3,044,194,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	212,491,000	117,553,000
Total de otras provisiones	212,491,000	117,553,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	0	0
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	(181,025,000)	(199,128,000)
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	(2,416,000)	(2,646,000)
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2018-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2017-12-31
activos para su disposición mantenidos para la venta		
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	0	0
Total otros resultados integrales acumulados	(183,441,000)	(201,774,000)
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	14,817,289,000	14,897,039,000
Pasivos	5,371,454,000	5,254,496,000
Activos (pasivos) netos	9,445,835,000	9,642,543,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	4,849,763,000	5,514,736,000
Pasivos circulantes	1,684,891,000	1,552,696,000
Activos (pasivos) circulantes netos	3,164,872,000	3,962,040,000

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Acumulado Año Actual 2018-01-01 - 2018-03-31	Acumulado Año Anterior 2017-01-01 - 2017-03-31
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]		
Ingresos [sinopsis]		
Servicios	1,857,450,000	1,682,497,000
Venta de bienes	0	0
Intereses	0	0
Regalías	0	0
Dividendos	0	0
Arrendamiento	0	0
Construcción	0	0
Otros ingresos	1,749,000	5,429,000
Total de ingresos	1,859,199,000	1,687,926,000
Ingresos financieros [sinopsis]		
Intereses ganados	21,697,000	2,787,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	4,955,000	21,434,000
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0
Otros ingresos financieros	0	0
Total de ingresos financieros	26,652,000	24,221,000
Gastos financieros [sinopsis]		
Intereses devengados a cargo	107,616,000	102,338,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	140,800,000	31,355,000
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	29,367,000	0
Otros gastos financieros	2,823,000	983,000
Total de gastos financieros	280,606,000	134,676,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]		
Impuesto causado	34,699,000	60,261,000
Impuesto diferido	(3,456,000)	(6,191,000)
Total de Impuestos a la utilidad	31,243,000	54,070,000

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Los estados financieros intermedios consolidados condensados no auditados adjuntos (en adelante, “estados financieros consolidados”) se presentan de acuerdo con la NIC 34 Información Financiera Intermedia (“NIC 34”), emitida por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad (“IASB” por sus siglas en inglés).

De acuerdo con lo establecido por la NLC 34, la información financiera intermedia se prepara únicamente con la intención de actualizar el contenido de los últimos estados financieros anuales consolidados auditados, poniendo énfasis en las nuevas actividades, sucesos y circunstancias ocurridas durante el periodo y no duplicando la información publicada previamente en los estados financieros anuales consolidados, por lo que, para una adecuada compresión de la información incluida en los mismos, deben ser leídos en conjunto con los estados financieros consolidados auditados del Grupo por los años terminados el 31 de diciembre de 2017 y 2016.

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

Las principales actividades de Grupo Traxión son participar como socio, accionista, o inversionista en toda clase de personas morales, mercantiles o de cualquier naturaleza, mexicanas o extranjeras; adquirir, enajenar y negociar todo tipo de acciones, partes sociales, certificados de participación o cualquier otro título de valor, ya sea de deuda o de capital; así como, obtener, otorgar, realizar, e intervenir en financiamientos de cualquier clase a corto, mediano y largo plazo, con o sin garantía específica, incluyendo prendas e hipotecas.

A través de las subsidiarias de Grupo Traxión, el Grupo tiene como actividades principales la prestación del servicio público de carga, transporte de muebles y mudanzas, almacenaje y servicios de logística necesarios para la coordinación de estas actividades; así como la prestación de servicios de transporte de escolar, personal y turísticos en México.

Ninguna entidad o persona física ejerce control sobre el Grupo.

Entidades del Grupo-

Las entidades del Grupo son las mismas que se mencionan en los estados financieros anuales consolidados auditados del Grupo al 31 de diciembre de 2017 y 2016, excepto por:

- i. Con fecha 31 de enero de 2018, mediante un acta se protocolizó el cambio de denominación social de Servittransportes Empresariales Sahuar, S.A.P.I. de C.V., por M&A Traxion, S.A.P.I. de C.V., para futuros reportes.

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Los estados financieros intermedios consolidados condensados no auditados adjuntos (en adelante, “estados financieros consolidados”) se presentan de acuerdo con la NIC 34 Información Financiera Intermedia (“NIC 34”), emitida por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad (“IASB” por sus siglas en inglés).

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

A continuación, se describen las principales características de las cuentas que integran el capital contable de la Compañía, así como su estructura:

a) Estructura del capital social-

El capital social de Grupo Traxión al 31 de marzo de 2018 se mantiene sin cambios con relación a los movimientos que se mencionaron en los estados financieros anuales consolidados auditados del Grupo al 31 de diciembre de 2017 y 2016.

Con base a lo anterior, al 31 de marzo de 2018, el capital social suscrito y pagado es la cantidad de \$8,930,167.49 representado por 543,478,261 acciones de la Serie “A”, Clase “I” en circulación, las cuales son ordinarias sin expresión de valor nominal, íntegramente suscritas y pagadas. Adicionalmente, a esa misma fecha existen 36,730,910 acciones en tesorería, que pudieran representar hasta un 6.3% de nuestro capital social, una vez que sean suscritas y pagadas.

b) Pérdidas y ganancias actariales-

Esta cuenta representa el monto acumulado, neto de impuestos a la utilidad diferidos, proveniente de cambios en hipótesis actariales utilizadas en el cálculo de las obligaciones laborales (nota 17).

Información a revelar sobre un resumen de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Las políticas contables aplicadas en estos estados financieros intermedios consolidados condensados no auditados son las mismas que se aplicaron en la preparación y revelación de los estados financieros

consolidados auditados del Grupo por los años terminados el 31 de diciembre de 2017 y 2016, excepto por las normas e interpretaciones descritas a continuación:

Aplicación de las nuevas Normas Internacionales de Información Financiera-

El Grupo adoptó las siguientes IFRS e interpretaciones a las IFRS en los estados financieros consolidados que entraron en vigor a partir del 1º de enero de 2018.

a) IFRS 9 Instrumentos Financieros-

El Grupo con la adopción de esta norma decidió utilizar un enfoque prospectivo en relación con clasificación y medición y deterioro y contabilidad de coberturas, por lo que la información por el periodo de tres meses terminado el 30 de marzo de 2017 y al 31 de diciembre de 2017 no fue modificada, y realizó lo siguiente:

Clasificación y valuación -

Se identificaron los tipos de activos financieros que se mantienen a la fecha de estos estados financieros: i) mantenidos para vender, ii) mantenidos para cobrar y vender y iii) mantenidos para cobrar. Con base a lo anterior se determinó el método de valuación aplicable en cada caso.

En relación con los pasivos financieros, el Grupo hizo la designación a valor razonable, la cual requiere que el monto del cambio en el valor razonable del pasivo financiero atribuible a cambios en el riesgo de crédito de dicho pasivo sea presentado en otros resultados integrales, salvo el reconocimiento de los cambios en el riesgo de crédito del pasivo a ser reconocido en otros resultados integrales creara o incrementara una discrepancia contable en el estado de resultados.

Deterioro de instrumentos financieros por cobrar -

Como resultado del análisis que se desarrolló para determinar el nuevo modelo de pérdida esperada para sus cuentas por cobrar comerciales, se determinó el uso de un modelo colectivo el cual requiere el análisis del comportamiento histórico de los clientes, de la antigüedad de saldos y la recuperación para obtener los parámetros de probabilidad de incumplimiento y la severidad de la pérdida para cada una de las carteras

Lo anterior fue utilizado para calcular el monto de la pérdida esperada que se reconoció como estimación de cuentas incobrables del periodo, cuyo impacto es por \$ 2,246

Conforme a la metodología de pérdida esperada seleccionada, las provisiones se calcularon de acuerdo con lo siguiente:

La tasa de pérdida aplicable para cada segmento de las cuentas por cobrar se determinó en base a los criterios de nivel de riesgo asignados para cada uno de ellos. Las compañías del Grupo cuentan con criterios de niveles de riesgo distintos entre ellas, por lo que las tasas de pérdida se distribuyen en rangos de la siguiente manera:

Cuentas por cobrar al corriente: 0.0003% al 3.325%

Cuentas por cobrar irrecuperables: 100%

Así mismo el impacto neto total de la adopción de la norma IFRS9 en comparación con la metodología bajo IAS39 fue de \$ 65,755, el cual se reconoce en el capital contable afectando resultados acumulados. Este impacto neto considera el incremento a la estimación del deterioro conforme al nuevo modelo de valuación por \$ 93,936 y su respectivo efecto en el impuesto diferido activo por (\$ 28,181).

Cabe señalar que el aumento en provisiones aplicadas a capital se debe principalmente al cambio en la norma, no a un cambio en el comportamiento de la cartera.

En materia de control interno y de gestión de riesgos, el Grupo ha definido las políticas y procedimientos requeridos en la adopción de la norma, fortaleciendo las tareas para el seguimiento y control de la información, así como sus manuales y procesos de operación, gestión y control de riesgos.

Contabilidad de Coberturas -

El Grupo no lleva a cabo contabilidad de coberturas por lo que, con la adopción de esta norma, no hay impacto a los estados financieros consolidados del Grupo.

b) IFRS 15 Ingresos

El Grupo con la adopción del IFRS 15 además de haber evaluado sus impactos al 1 de enero de 2018, está implementando acciones derivadas del nuevo modelo de cinco pasos para reconocer los ingresos. Un análisis realizado determinó que los contratos del Grupo satisfacen los criterios establecidos en la norma para poder ser contabilizados de acuerdo con las obligaciones de desempeño identificadas con los tipos de servicio que se transfieren a sus clientes.

En cuanto a los cambios en la gestión, medición y revelación que implica esta adopción, el Grupo definió que el reconocimiento del ingreso requiere del análisis por categorías de los contratos con los clientes con la identificación de la naturaleza del ingreso, monto, tiempo, incertidumbre en su reconocimiento y su integración por cada uno de los segmentos reportables.

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar sobre un resumen de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Las políticas contables aplicadas en estos estados financieros intermedios consolidados condensados no auditados son las mismas que se aplicaron en la preparación y revelación de los estados financieros consolidados auditados del Grupo por los años terminados el 31 de diciembre de 2017 y 2016, excepto por las normas e interpretaciones descritas a continuación:

Aplicación de las nuevas Normas Internacionales de Información Financiera-

El Grupo adoptó las siguientes IFRS e interpretaciones a las IFRS en los estados financieros consolidados que entraron en vigor a partir del 1º de enero de 2018.

a) IFRS 9 Instrumentos Financieros-

El Grupo con la adopción de esta norma decidió utilizar un enfoque prospectivo en relación con clasificación y medición y deterioro y contabilidad de coberturas, por lo que la información por el periodo de tres meses terminado el 30 de marzo de 2017 y al 31 de diciembre de 2017 no fue modificada, y realizó lo siguiente:

Clasificación y valuación -

Se identificaron los tipos de activos financieros que se mantienen a la fecha de estos estados financieros: i) mantenidos para vender, ii) mantenidos para cobrar y vender y iii) mantenidos para cobrar. Con base a lo anterior se determinó el método de valuación aplicable en cada caso.

En relación con los pasivos financieros, el Grupo hizo la designación a valor razonable, la cual requiere que el monto del cambio en el valor razonable del pasivo financiero atribuible a cambios en el riesgo de crédito de dicho pasivo sea presentado en otros resultados integrales, salvo el reconocimiento de los cambios en el riesgo de crédito del pasivo a ser reconocido en otros resultados integrales creara o incrementara una discrepancia contable en el estado de resultados.

Deterioro de instrumentos financieros por cobrar -

Como resultado del análisis que se desarrolló para determinar el nuevo modelo de pérdida esperada para sus cuentas por cobrar comerciales, se determinó el uso de un modelo colectivo el cual requiere el análisis del comportamiento histórico de los clientes, de la antigüedad de saldos y la recuperación para obtener los parámetros de probabilidad de incumplimiento y la severidad de la pérdida para cada una de las carteras

Lo anterior fue utilizado para calcular el monto de la pérdida esperada que se reconoció como estimación de cuentas incobrables del periodo, cuyo impacto es por \$ 2,246

Conforme a la metodología de pérdida esperada seleccionada, las provisiones se calcularon de acuerdo con lo siguiente:

La tasa de pérdida aplicable para cada segmento de las cuentas por cobrar se determinó en base a los criterios de nivel de riesgo asignados para cada uno de ellos. Las compañías del Grupo cuentan con

criterios de niveles de riesgo distintos entre ellas, por lo que las tasas de pérdida se distribuyen en rangos de la siguiente manera:

Cuentas por cobrar al corriente: 0.0003% al 3.325%

Cuentas por cobrar irrecuperables: 100%

Así mismo el impacto neto total de la adopción de la norma IFRS9 en comparación con la metodología bajo IAS39 fue de \$ 65,755, el cual se reconoce en el capital contable afectando resultados acumulados. Este impacto neto considera el incremento a la estimación del deterioro conforme al nuevo modelo de valuación por \$ 93,936 y su respectivo efecto en el impuesto diferido activo por (\$ 28,181).

Cabe señalar que el aumento en provisiones aplicadas a capital se debe principalmente al cambio en la norma, no a un cambio en el comportamiento de la cartera.

En materia de control interno y de gestión de riesgos, el Grupo ha definido las políticas y procedimientos requeridos en la adopción de la norma, fortaleciendo las tareas para el seguimiento y control de la información, así como sus manuales y procesos de operación, gestión y control de riesgos.

Contabilidad de Coberturas -

El Grupo no lleva a cabo contabilidad de coberturas por lo que, con la adopción de esta norma, no hay impacto a los estados financieros consolidados del Grupo.

b) IFRS 15 Ingresos

El Grupo con la adopción del IFRS 15 además de haber evaluado sus impactos al 1 de enero de 2018, está implementando acciones derivadas del nuevo modelo de cinco pasos para reconocer los ingresos. Un análisis realizado determinó que los contratos del Grupo satisfacen los criterios establecidos en la norma para poder ser contabilizados de acuerdo con las obligaciones de desempeño identificadas con los tipos de servicio que se transfieren a sus clientes.

En cuanto a los cambios en la gestión, medición y revelación que implica esta adopción, el Grupo definió que el reconocimiento del ingreso requiere del análisis por categorías de los contratos con los clientes con la identificación de la naturaleza del ingreso, monto, tiempo, incertidumbre en su reconocimiento y su integración por cada uno de los segmentos reportables.

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

El marco de Administración de riesgos aplicado y los riesgos identificados a los que el Grupo se encuentra expuesto a la fecha de preparación de estos estados financieros intermedios consolidados condensados no auditados es el mismo que se aplicó en la preparación de los estados financieros consolidados auditados del Grupo por los años terminados el 31 de diciembre de 2017 y 2016, excepto por:

Riesgo de crédito-

Pérdidas por deterioro

Derivado de la adopción de IFRS 9, se robusteció la gestión de riesgos al establecer el modelo de pérdida esperada para las cuentas por cobrar comerciales, basado en el análisis del comportamiento histórico de los clientes y de la antigüedad de saldos para obtener la probabilidad de pago, la probabilidad de incumplimiento y la severidad de la pérdida.

En la siguiente página, se incluye la clasificación de las cuentas por cobrar a clientes según la antigüedad a la fecha del estado de situación financiera.

	<u>31 de marzo 2018</u>	<u>31 de diciembre 2017</u>
	<u>Bruto</u>	<u>Deterioro</u>
Al corriente	\$ 1,107,238	751,722
Vencido 0 a 90 días	294,004	476,207
Vencido de 91 a 120 días	21,201	43,723
Vencido a más de 121 días	<u>79,557</u>	<u>(10,354)</u>
	<u>\$ 1,502,000</u>	<u>(10,354)</u>
	<u>1,466,325</u>	<u>(53,385)</u>

El movimiento en la estimación para saldos de cobro dudoso se muestra a continuación:

	<u>31 de marzo</u>	<u>31 de diciembre</u>
	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Saldo al inicio del ejercicio	\$ 53,385	109,728
Efecto inicial de IFRS 9	93,937	-
Incremento	2,246	36,789
Aplicaciones	<u>(139,214)</u>	<u>(93,132)</u>
Saldo al final del ejercicio	<u>\$ 10,354</u>	<u>53,385</u>

Riesgo de mercado-

Es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, tales como tipos de cambio y tasas de interés pueden afectar los ingresos del Grupo. El objetivo de la Administración del riesgo de mercado es

administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables, a la vez que se optimizan los rendimientos.

a) Riesgo cambiario-

Exposición a los riesgos cambiarios-

Los intereses sobre préstamos se denominan en la moneda que concuerdan con los flujos de efectivo que generan las operaciones subyacentes del Grupo, principalmente peso mexicano. Esto ofrece una cobertura económica y consecuentemente no se celebran contratos derivados.

A continuación, se presenta la exposición del Grupo a los riesgos cambiarios, con base en montos en miles de dólares americanos:

	<u>31 de marzo 2018</u>	<u>31 de diciembre 2017</u>
Activos netos	\$ 141,520	92,040
Pasivos netos	<u>(11,328)</u>	<u>(666)</u>
Posición activa, neta	<u>\$ 130,192</u>	<u>91,374</u>

Los tipos de cambio al cierre y tipo de cambio promedio han sido aplicados en la preparación de estos estados financieros intermedios consolidados condensados no auditados, se indican a continuación:

	<u>Promedio</u>	
	<u>31 de marzo 2018</u>	<u>31 de diciembre 2017</u>
Dólar americano	\$ 18.75	18.91

	<u>Cierre</u>	
	<u>31 de marzo 2018</u>	<u>31 de Diciembre 2017</u>
Dólar americano	\$ 18.34	19.73

Análisis de sensibilidad-

Un fortalecimiento del dólar americano frente al peso mexicano hubiera incrementado el capital y los resultados del período en los montos que se muestran más adelante. Este análisis se basa en las variaciones del tipo de cambio de divisas que el Grupo considera serán razonablemente posibles al cierre del período de los estados financieros intermedios consolidados condensados no auditados:

El análisis supone que todas las demás variables, especialmente las tasas de interés permanecen constantes.

Resultados

31 de marzo 2018	
Dólar (10% variación)	<u>182,160</u>
	Resultados
31 de marzo 2017	\$
Dólar (10% variación)	14,879

El debilitamiento del dólar americano frente al peso mexicano al 31 de marzo de 2018 habría tenido el mismo efecto, pero opuesto, en las monedas anteriores, en la cantidad que se muestra, sobre la base de que las demás variables permanecen constantes.

b) Riesgo de tasa de interés-

Las fluctuaciones en tasas de interés impactan principalmente a la deuda cambiando ya sea su valor razonable (deuda a tasa fija) o sus flujos de efectivo futuros (deuda a tasa variable). La Administración del Grupo contrató una cobertura sobre la tasa variable (permuto de tasa) del 75% del crédito simple de \$2,980,000 (monto original) y el 75% del plazo de este último, para mitigar el riesgo de tasa de interés.

Perfil-

El perfil de tasa de interés al 31 de marzo de 2018 y al 31 de diciembre de 2017, de los instrumentos financieros que devengan intereses, fue como se muestra a continuación:

	<u>31 de marzo 2018</u>	<u>31 de diciembre 2017</u>
Instrumentos a tasa fija:		
Pasivos financieros	\$ <u>97,851</u>	<u>483,250</u>
Instrumentos a tasa variable:		
Pasivos financieros	\$ <u>2,871,585</u>	<u>2,926,076</u>

Riesgo de tasa de interés de instrumentos financieros derivados-

El Grupo se encuentra expuesto al riesgo de tasa de interés en sus instrumentos financieros derivados, ante las posibles fluctuaciones que podría presentar la tasa de interés en el corto y largo plazo.

Análisis de la sensibilidad de valor razonable para instrumentos a tasa fija-

El Grupo no contabiliza activos y pasivos financieros a tasa fija al valor razonable con cambios en resultados, y el Grupo no designa derivados (permuto financiera de tasas de interés) como instrumentos de cobertura según un modelo de contabilización de cobertura de valor razonable. Por lo tanto, una variación en el tipo de interés al cierre del ejercicio no afectaría los resultados.

Análisis de sensibilidad a la tasa de interés de instrumentos financieros derivados-

Un aumento o disminución de la tasa de interés, al cierre del ejercicio, podría afectar la valuación de los instrumentos financieros derivados y, por lo tanto, impactar las ganancias o pérdidas del ejercicio. Este

análisis está basado en los cambios que podría sufrir la tasa de interés TIIE bajo 2 diferentes escenarios (+/- un punto porcentual). El análisis asume que todas las demás variables permanecen constantes.

	Resultados	
	Incremento de 100 puntos base	Disminución de 100 puntos base
<u>31 de marzo de 2018</u>		
Swaps		
Banorte	\$ 4,333	(4,333)
Santander	<u>3,271</u>	<u>(3,271)</u>
	\$	

Riesgos en el precio del diésel-

Efectivo al 1º de enero 2017, el Gobierno Mexicano anunció la liberación del precio del diésel (y gasolina). Dicha liberación ha generado variaciones que se han reconocido en el costo del diésel durante los 12 meses terminados el 31 de Diciembre del 2017 y por el periodo de tres meses terminados al 31 de marzo de 2018.

El precio ponderado acumulado en el periodo de 3 meses terminado al 31 de marzo de 2018 fue de \$ 18.53 pesos por litro. El Grupo realiza un análisis de sensibilidad basado en los cambios que podría sufrir el precio del diésel bajo 2 escenarios (+/- diez puntos porcentuales al precio del diésel).

El resultado del análisis indica que un aumento o disminución en el precio podría afectar las ganancias o pérdidas del periodo por \$22,366 (impacto neto considerando estímulo de IEPS)

Administración del capital-

La política del Consejo de Administración es mantener una base de capital sólida a fin de mantener la confianza en el Grupo de los acreedores y mercado, y para sustentar el desarrollo futuro del negocio. El Consejo de Administración monitorea el rendimiento de capital, que el Grupo define como el resultado de las actividades de operación, dividido entre el total del capital contable.

El índice deuda-capital del Grupo al término de los períodos reportados es como se muestra a continuación:

	31 marzo 2018	31 diciembre 2017
Total, pasivo	\$ 5,371,454	5,254,496
Efectivo y equivalentes de efectivo	<u>2,482,766</u>	<u>3,272,162</u>
Deuda neta	<u>\$ 2,888,688</u>	<u>1,982,334</u>
Capital contable	<u>\$ 9,445,835</u>	<u>9,642,543</u>
Razón de deuda a capital contable	<u>\$ 0.31</u>	<u>0.21</u>

Efectivo y equivalentes de efectivo-

Al 31 de marzo de 2018 y al 31 de diciembre de 2017, el Grupo presenta efectivo restringido por \$ 91,214 y \$ 90,192, respectivamente, equivalente al pago inmediato siguiente de principal más intereses de la deuda que se indica en la nota 14.

En la nota 6 se revela la exposición del Grupo a los riesgos de crédito relacionados con efectivo y equivalentes de efectivo.

Cuentas por cobrar-

	<u>31 de marzo 2018</u>	<u>31 de diciembre 2017</u>
Cuentas por cobrar	\$ 1,501,251	1,466,325
Menos estimación para saldos de cobro dudoso	(9,605)	(53,385)
Total, de cuentas por cobrar	<u>\$ 1,491,646</u>	<u>1,412,940</u>

En la nota 6 se revela la exposición del Grupo a los riesgos de crédito, cambiario y a las pérdidas por deterioro relacionadas con cuentas por cobrar.

Otras cuentas por cobrar-

	<u>31 de marzo 2018</u>	<u>31 de diciembre 2017</u>
Impuestos por acreitar	\$ 595,235	572,585
Deudores diversos	63,279	57,113
Operadores de unidades	19,309	14,955
Funcionarios y empleados	8,838	8,267
Otros	4,014	6,090
	<u>690,675</u>	<u>659,010</u>
Menos estimación para saldos de cobro dudoso	<u>295</u>	<u>295</u>
	<u>\$ 690,380</u>	<u>658,715</u>

En la nota 6 se revela la exposición del Grupo a los riesgos de crédito, cambiario y a las pérdidas por deterioro relacionadas con otras cuentas por cobrar.

Operaciones, préstamos y saldos con partes relacionadas-

(a) Operaciones con otras partes relacionadas-

Las operaciones realizadas con partes relacionadas, durante los períodos de tres meses terminados el 31 de marzo de 2018 y 2017, fueron como se indican en la siguiente página.

31 de marzo
2018 **2017**

Ingresos por servicios de logística Grupo Publica Espectaculares y Vallas, S.A de C.V.	1,261
---	-------

Ingresos por servicios de transporte de personal:

Operadora y Arrendadora de Vehículos Puli, S.A. de C.V. \$	567	497
--	-----	-----

Los préstamos con partes relacionadas por cobrar y por pagar a corto plazo se integran como sigue:

31 de marzo
2018 **2017**

Gastos por servicios administrativos:

Miembro clave de la gerencia	\$ 1,166	1,137
------------------------------	----------	-------

Gastos por servicios de transporte de personal:

Operadora y Arrendadora de Vehículos Puli, S. A. de C. V. \$	616	782
--	-----	-----

Gastos por mantenimiento:

Tractoservicios Especializados de Querétaro, S. A. de C. V. \$	2,524	3,254
--	-------	-------

Gastos por renta de inmueble:

Inmobiliaria Albali, S. A. de C. V. \$	3,711	3,543
Inmobiliaria Eventus, S. A. de C. V.	2,381	2,617

Gastos por publicidad:

Grupo Impresor Esfera Digital S. A. de C. V.	-	12
--	---	----

31 de
marzo **31 de**
2018 **diciembre**
2017

Préstamos por cobrar a corto plazo

Remanente de préstamo otorgado a Inmobiliaria Albali, S. A. de C. V.	\$ 3,000	3,000
Publica Entertraiment, S.A de C.V.	8,000	8,000
Publica Below the line, S.A de C.V.	1,397	1,397

Total, de préstamos por cobrar a corto plazo	\$ 12,397	12,397
--	-----------	--------

Los saldos por cobrar y pagar a partes relacionadas (todas ellas compañías afiliadas, excepto miembros clave de la gerencia), al 31 de marzo de 2018 y al 31 de diciembre de 2017, se integran a continuación:

<u>Cuentas por cobrar a corto plazo</u>	<u>31 de</u>		<u>31 de</u>
	<u>Marzo</u>		<u>diciembre</u>
	<u>2018</u>	<u>2017</u>	
Miembro clave de la gerencia (2)	\$ 4,573	21,601	
Muebles y Mudanzas, S. A. de C. V. (2)	2,723	3,587	
Empresas Coordinadas, MYM, S. A. de C. V. (2)	7,051	2,165	
Empaques MYM, S. A. de C. V. (1)	5,024	3,606	
Publica Entertainment, S. A. de C. V. (2)	840	658	
Arrendadora de Vehículos Puli, S. A. de C. V. (2)	1,098	1,188	
Inversora del Centro, S. A. de C. V. (2)	203	203	
Otros (2)	5,318	4,676	
	<u>26,830</u>	<u>37,684</u>	
	<u>39,227</u>	<u>50,081</u>	

(1) Los saldos por cobrar corresponden a cuentas corrientes que no tienen vencimiento específico, ni causan intereses.

(2) Las cuentas por cobrar corresponden a transacciones por servicios otorgados que no tienen vencimiento específico, ni causan intereses.

<u>Cuentas por pagar</u>	<u>31 de</u>		<u>31 de</u>
	<u>marzo</u>		<u>Diciembre</u>
	<u>2018</u>	<u>2017</u>	
Miembros clave de la gerencia	\$ 9,895	10,472	
Tractoservicios Especializados de Querétaro, S.A. de C.V.	1,907	1,601	
Grupo Impresor Esfera Digital, S.A. de C.V.	1,704	1,704	
Empaques MYM, S.A. de C.V.	1,418	-	
Operadora y Arrendadora de Vehículos Puli, S.A. de C.V.	118	115	
Muebles y Mudanzas, S.A. de C.V.	30	2,050	
Inmobiliaria Terminal Carga Oriente, S. A. de C. V.	1,510	1,510	
Inmobiliaria Albali, S.A. de C.V.	83	-	
Empresas Coordinadas MYM, S.A. de C.V.	22	-	
Partes Relacionadas diversas	1,598	175	
	<u>\$ 18,285</u>	<u>17,627</u>	

Los saldos por pagar a partes relacionadas y accionistas corresponden a préstamos otorgados de cuenta corriente que no tienen vencimiento específico, ni causan intereses.

Pagos anticipados-

	<u>31 de marzo</u> <u>2018</u>	<u>31 de diciembre</u> <u>2017</u>
Anticipo a proveedores	\$ 17,579	16,324
Seguros pagados por anticipado	14,211	8,699
Otros gastos pagados por anticipado	24,969	5,891
 Total, de gastos anticipados	<u>\$ 56,759</u>	<u>30,914</u>

Equipo de transporte y maquinaria-

Durante el período de tres meses terminados al 31 de marzo de 2018, el Grupo tuvo las siguientes transacciones relevantes relacionadas a equipo de transporte y maquinaria:

Adiciones y bajas-

Durante el período de tres meses terminados el 31 de marzo de 2018, el Grupo adquirió equipo de transporte y maquinaria por \$ 722,331 (en el período de tres meses terminados el 31 de marzo de 2017 tuvo adiciones por \$198,406). En 2018, las adquisiciones se realizaron principalmente con la compra de tracto-camiones y equipo de transporte de personal (en 2017, principalmente con la compra de plataformas y cajas y tracto-camiones)

Durante el período de tres meses terminados 31 de marzo de 2018, el Grupo efectuó bajas de equipo de transporte y maquinaria por \$73,745 (en el período de tres meses terminados el 31 de marzo de 2017 tuvo bajas por \$ 70,072). En 2018, las bajas se realizaron principalmente por tracto-camiones y equipo de transporte de personal (en 2017, principalmente por plataformas y cajas, y tracto-camiones).

Deterioro -

Durante el período de tres meses terminados al 31 de marzo de 2018 y 2017, el Grupo no reconoció deterioro alguno con relación al equipo de transporte y maquinaria.

Depreciación-

Por los períodos de tres meses terminados el 31 de marzo de 2018 y 2017, el importe por depreciación ascendió a \$ 116,996 y \$ 12,387, respectivamente.

Arrendamiento financiero-

Al 31 de marzo de 2018 y al 31 de diciembre de 2017, el Grupo tiene reconocidas cajas bajo el esquema de arrendamiento financiero por un valor neto en libros de \$ 414,956 y \$ 424,211, respectivamente (nota 19).

Crédito mercantil, activos intangibles y otros activos-

Al 31 de marzo de 2018, el crédito mercantil se incrementó por la adquisición de "Prosperity Factor", S.A. de C.V., SOFOM, E.N.R. ("SOFOM") por \$360.

Intangibles y otros activos-**Adiciones y bajas-**

Durante el período de tres meses terminados el 31 de marzo de 2018, el Grupo adquirió activos intangibles y otros activos por \$ 15,912 (en el período de tres meses terminados el 31 de marzo de 2017 por \$ 907). las adquisiciones se realizaron principalmente por mejoras a locales arrendados y otros activos.

Durante el período de tres meses terminados el 31 de marzo de 2018, el Grupo efectuó bajas de activos intangibles y otros activos por \$ 0 (en el período de tres meses terminados el 31 de marzo de 2017 por \$ 847). Las bajas corresponden principalmente por depósitos en garantía.

Amortización-

Por los períodos de tres meses terminados el 31 de marzo de 2018 y 2017, el importe por amortización ascendió a \$ 11,348 y \$ 14,490 respectivamente.

Deuda a largo plazo-

La deuda a largo plazo al 31 de marzo de 2018 y al 31 de diciembre de 2017 se muestra a continuación:

	<u>31 de Marzo 2018</u>	<u>31 de Diciembre 2017</u>
Crédito simple, que devenga intereses a una tasa anual TIIE más 4.00 puntos porcentuales, pagadero en 24 exhibiciones trimestrales, con fecha de vencimiento en diciembre de 2023 (1).	\$ 2,871,585	2,926,076
Crédito prendario, que devenga intereses una tasa anual del 9.20%, con vencimiento en 2021.	6,394	6,733
Crédito prendario contratado con Interbanco SA en USD, para la adquisición de 27 cajas a una tasa de LIBOR más 2.00 puntos porcentuales, con vencimiento a 2018		1,171
Línea de crédito revolvente, que devenga intereses a una tasa del 8.1% con vencimiento en 2020	1,672	1,901
Crédito por la adquisición de automóvil utilitario a una tasa de 31.32% con vencimiento en 2021	164	
Crédito por la adquisición de automóvil utilitario a una tasa de 31.32% con vencimiento en 2021	248	
Crédito por la adquisición de automóvil utilitario a una tasa de 29% con vencimiento en 2018	6	17
Crédito Prendario contratado con Daimler Financial Services para la adquisición de 10 TR a una tasa de 11.0% con vencimiento en 2021	9,406	9,051
Crédito Prendario contratado con Daimler Financial Services para la adquisición de 10 TR a una tasa de 10.0% con vencimiento en 2021	8,288	28,865
Crédito Prendario contratado con Daimler Financial Services para la adquisición de 20 TR a una tasa de 11.0% con vencimiento en 2021	26,237	
Crédito Prendario contratado con Daimler Financial Services para la adquisición de 22 TR a una tasa de 11.0% con vencimiento en 2021	28,860	
Crédito Prendario contratado con Daimler Financial Services para la adquisición de 18 TR a una tasa de 5.60% con vencimiento en diciembre 2018	16,576	
Intereses devengados por pagar	29,548	87,026
Total deuda	<u>2,998,984</u>	<u>3,060,640</u>
Vencimientos circulantes	316,867	360,499
Deuda a largo plazo, excluyendo vencimientos circulantes	\$ 2,682,117	2,700,141

(1) Este crédito establece ciertas obligaciones de hacer y no hacer, entre las cuales se encuentran:

- limitaciones para enajenar sus activos (incluyendo, sin limitación, inmuebles o valores representativos de capital de cualquier subsidiaria o persona),

- limitaciones para participar en adquisiciones, escisiones o fusiones,
- no efectuar reducción del capital social de la Compañía,
- mantener asegurada la propiedad y equipo,
- mantener ciertas razones financieras,
- no otorgar cualquier clase de préstamo o crédito, con o sin garantía, salvo por préstamos o créditos entre Grupo Traxión y las obligadas solidarias,
- no pagar dividendos o realizar distribuciones en efectivo o en especie a sus accionistas,
- no contraer, ni permitir que alguna de sus subsidiarias contraiga, deuda (incluyendo el otorgamiento de gravámenes que la garanticen) por un monto total que implique el incumplimiento de cualquiera de las obligaciones financieras en el contrato y
- no asumir ni garantizar obligaciones de terceros, salvo por las obligaciones creadas al amparo de este contrato.

Asimismo, como se muestra en la nota 7, la Compañía debe mantener un fondo de reserva en efectivo equivalente al pago inmediato siguiente de principal e intereses del crédito. Al 31 de marzo de 2018 y al 31 de diciembre de 2017, las obligaciones de hacer y no hacer han sido cumplidas.

Proveedores-

El Grupo no cuenta con una concentración importante de compras a un proveedor en específico ya que su principal insumo corresponde a diésel y gasolina que representa el 26.56 % y 29.42% de los costos totales por los períodos de tres meses terminados el 31 de marzo de 2018 y 2017, respectivamente. Dicho insumo es proporcionado por diversos proveedores.

En la nota 6 se revela la exposición del Grupo al riesgo cambiario relacionado con proveedores.

Otros impuestos por pagar-

	<u>31 de marzo de 2018</u>	<u>31 de diciembre 2017</u>
Impuestos y derechos	\$ 199,459	241,259
Impuesto al valor agregado	104,905	53,733
	<u>\$ 304,364</u>	<u>294,992</u>

Beneficios a empleados-

Por el período de tres meses terminados el 31 de marzo de 2018, la obligación de los beneficios definidos del Grupo incremento en \$ 5,958 por concepto de costo neto del período, y los pagos efectuados contra la provisión fueron \$ (4,951). Así mismo los movimientos por el periodo de tres meses terminados el 31 de marzo de 2017 fueron, un incremento de \$3,393 por concepto de costo neto del periodo y pagos efectuados contra la provisión por \$(2,304).

Provisiones-

Por los períodos de tres meses terminados el 31 de marzo de 2018 y 2017, el incremento cargado a resultados por concepto de provisiones fue por \$ 357,543 y \$ 230,445 respectivamente. Durante los mismos períodos, los pagos y cancelaciones efectuados fueron por \$ 262,605 y \$ 154,338 respectivamente.

Arrendamiento capitalizable y operativo-

a) Arrendamiento capitalizable-

Al 31 de marzo de 2018 y al 31 de diciembre 2017, el Grupo tiene equipo de transporte y maquinaria (cajas) bajo el esquema de arrendamiento capitalizable por un valor neto en libros de \$ 414,956 y \$ 424,211 respectivamente.

Al 31 de marzo de 2018, los pagos mínimos futuros y el interés asociado ascienden a \$550,030 y \$ 137,746 respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2017, los pagos mínimos futuros y el interés asociado ascienden a \$564,016 y \$143,204 respectivamente.

b) Arrendamientos operativos-

Las rentas por arrendamientos operativos no sujetos a cancelación son como sigue:

	<u>31 de</u> <u>Marzo</u> <u>de 2018</u>	<u>31 de</u> <u>diciembre</u> <u>2017</u>
Menores a un año	\$ 77,768	189,979
Entre uno y cinco años	220,223	1,833
	\$ 297,991	20,812

Durante los períodos de tres meses terminados el 31 de marzo de 2018 y 2017, el Grupo reconoció la cantidad de \$ 17,726 y \$19,258 respectivamente, como gasto en resultados respecto de arrendamientos operativos.

Impuestos a la utilidad-

El gasto por impuesto a la utilidad se reconoce basado en la mejor estimación de la Administración de la tasa esperada promedio ponderada de impuesto a la utilidad para el año completo aplicada al resultado antes de impuestos a la utilidad del período intermedio. La tasa de impuestos efectiva consolidada del Grupo respecto de las operaciones para el período de tres meses terminado el 31 de marzo de 2018 y 2017, fue de (26.47) % y de 92.23% correspondiente al período de tres meses terminado el 31 de marzo de 2017.

Dicha variación en la tasa efectiva se debió principalmente a que durante el primer trimestre de 2018 se tuvieron pérdidas contables por los gastos generados extraordinarios de la sinergia que se está llevando a cabo en Grupo Mudancero, además de pérdidas cambiarias y valuación del Instrumento financiero derivado (swap) que se tuvieron en Grupo Traxión, S.A.B. de C.V estas pérdidas generaron una tasa efectiva negativa, adicionalmente en el primer trimestre 2017 no se habían activado las pérdidas fiscales para efecto del cálculo del impuesto diferido.

Costos totales-

	<u>31 de marzo de</u>	
	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Diésel y gasolina (1)	\$ 363,992	365,880
Costo laboral	355,728	322,243
Autopistas (1)	87,932	88,817
Depreciación y amortización	109,931	112,601
Mantenimiento unidades	87,574	82,743
Servicios de logística	19,541	13,552
Costo obligaciones laborales	39,328	29,501
Fletes	3,238	16,111
Maniobras	2,120	1,385
Seguro tracto	21,608	18,991
Renta de equipos operativos	2,218	1,414
Renta de inmuebles	24,759	19,225
Transporte de pasajeros	12,989	26,921
Gastos de servicio en trayecto	13,410	15,636
Servicio monitoreo GPS	6,064	5,648
Arrendamientos operativos	11,577	12,982
Teléfonos	7,025	5,053
Vigilancia	4,740	3,931
Otros	156,115	100,897
Total, Costos	\$ 1,329,889	1,243,531

(1) Incluyen \$72,355 por estímulo fiscal para IEPS al 31 de marzo de 2018, en el que se incluyen \$10,778 por estímulos fiscales por autopistas.

Gastos generales-

	<u>31 de marzo de</u>	
	<u>2018</u>	<u>2017</u>
Costo laboral	\$ 253,075	140,412
Renta de inmuebles	15,199	14,833
Honorarios por servicio	7,372	20,435
Depreciación y amortización	14,769	14,276
Servicios administrativos	14,085	9,838
No deducibles	4,721	5,522
Gastos de viaje	9,734	5,352
Seguridad privada	3,057	3,763
Publicidad, propaganda y eventos	2,297	1,475
Comisiones bancarias	2,014	548
Teléfonos	1,988	1,123
Papelería y artículos de oficina	1,759	2,106
Impuestos y derechos	7,838	1,120
Renta de equipo	2,254	2,405
Mantenimiento de oficina y equipo	3,950	3,922
Seguros y fianzas	2,524	2,329
Otros (1)	56,935	38,583
Gastos totales	\$ 403,571	268,042

(1) Incluye gastos como mantenimiento y suministro de oficinas, gastos de TI, seguros y reclamaciones, entre otros.

Otros ingresos, neto-

Los otros ingresos y otros gastos por el período de nueve meses terminados el 31 de marzo de 2018 y 2017, se integran como se muestra a continuación:

	<u>31 de marzo de</u>	
	<u>2017</u>	<u>2016</u>
(Pérdida) Utilidad en venta de maquinaria y equipo	\$ (3,662)	10,794
Otros ingresos	20,675	7,410
Otros gastos	(4,595)	(11,603)
Total, de otros ingresos, neto	\$ 12,418	6,601

Instrumentos financieros y operaciones de cobertura-

Derivados con fines de negociación (no designados formalmente con fines de cobertura)

El 30 de diciembre de 2016, el Grupo adquirió swaps, por los que se pagan una tasa de interés fija y recibe una tasa variable TIIE más 4%. Estos swaps se utilizan para cubrir los pagos de tasa de interés variable de sus préstamos.

Los instrumentos financieros derivados explícitos no se designaron formalmente o no calificaron para ser designados con fines de cobertura, por lo tanto, el valor razonable al 31 de marzo de 2018 fue reconocido en el resultado integral de financiamiento.

Pasivos contingentes-**a) Seguros-**

El Grupo tiene contratadas coberturas de seguros por daños a terceros para sus tracto-camiones, así como diferentes coberturas de riesgos como las de responsabilidad civil, seguro de gastos médicos mayores y seguros de vida, principalmente. La administración de riesgos del Grupo considera realizar evaluaciones de riesgos contra las coberturas de manera periódica con la finalidad de mantener un nivel de exposición a riesgos aceptable cuyo impacto no tenga un efecto adverso en las operaciones del Grupo.

b) Litigios-

El Grupo se encuentra involucrada en varios juicios y reclamaciones, derivados del curso normal de sus operaciones, que se espera no tengan un efecto importante en su situación financiera y resultados de operación futuros.

c) Beneficios a los empleados-

Existe un pasivo contingente derivado de los beneficios a los empleados.

d) Contingencias fiscales-

De acuerdo con la legislación fiscal vigente, las autoridades tienen la facultad de revisar hasta los cinco ejercicios fiscales anteriores a la última declaración del impuesto sobre la renta presentada.

De acuerdo con la Ley del ISR, las empresas que realicen operaciones con partes relacionadas están sujetas a limitaciones y obligaciones fiscales, en cuanto a la determinación de los precios pactados, ya que éstos deberán ser equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.

En caso de que las autoridades fiscales revisaran los precios y rechazaran los montos determinados, podrían exigir, además del cobro del impuesto y accesorios que correspondan (actualización y recargos), multas sobre las contribuciones omitidas, las cuales podrían llegar a ser hasta de 100% sobre el monto actualizado de las contribuciones.

Utilidad por acción-

El cálculo de la utilidad o (pérdida) básica por acción al 31 de marzo de 2018 y al 31 de marzo de 2017 se basó en la utilidad o (pérdida) atribuible a los accionistas ordinarios por (\$0.275) pesos y \$ 0.014 pesos, respectivamente. El número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación al 31 de marzo de 2018 fue de 543,478,261 acciones y en el promedio ponderado correspondiente al 31 de marzo de 2017 fue de 331,355,360 acciones ordinarias en circulación. El promedio ponderado de acciones ordinarias al 31 de marzo 2017 se determinó considerando el efecto del Split inverso de manera retroactiva para ajustar el número de acciones correspondientes, lo anterior de conformidad con la normatividad internacional aplicable.

La Compañía no tiene acciones ordinarias con efectos potenciales diluyentes.

Información por segmentos-**a) Bases de segmentación-**

El Grupo cuenta con dos segmentos operativos, los cuales se clasifican por tipo de servicio y debido a la similitud de sus características económicas:

- Transporte de carga y
- Transporte de personas.

El segmento de Transporte de carga integra los servicios de transporte de carga dedicado, consolidado, paquetería y especializado; mientras que el segmento de Transporte de personas integra los servicios de traslado de personal empresarial, educativo y de turismo.

Los precios que se establecen entre operaciones inter-segmentos se determinan sobre la base de precios equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables. Las políticas contables de los segmentos operativos son las mismas que se describen en la nota son similares.

b) Información financiera de los segmentos operativos-

El desempeño de los segmentos operativos se mide basado en la utilidad operativa y la utilidad neta, de cada segmento operativo, ya que la administración considera que dicha información es la más adecuada para la evaluación de los resultados.

La información financiera relativa a cada uno de los segmentos operativos se detalla a continuación:

31 de marzo de 2018	Transporte de carga	Transporte de personas	Total
Ingresos por servicios:			
Clientes externos	\$ 1,022,436	834,247	1,856,683
Inter-segmento		2,516	2,516
	<u>\$ 1,022,436</u>	<u>836,763</u>	<u>1,859,199</u>
Depreciación y Amortización	\$ 75,742	60,083	135,825
Utilidad operativa	\$ 51,513	109,119	160,632
Utilidad neta	\$ (5,579)	22,832	17,253
Total, de activos	\$ 3,210,020	4,370,409	7,580,429
Total, de pasivos	<u>\$ 1,057,485</u>	<u>794,045</u>	<u>1,851,530</u>

31 de marzo de 2017	Transporte de carga	Transporte de personas	Total
Ingresos por servicios:			
Clientes externos	\$ 1,001,021	686,904	1,687,925
Inter-segmento	\$ -	-	-
	<u>\$ -</u>	<u>-</u>	<u>-</u>
Depreciación y Amortización	\$ 81,613	35,289	116,902
Utilidad operativa	\$ 94,930	86,343	181,273
Utilidad neta	<u>\$ 61,670</u>	<u>52,102</u>	<u>113,772</u>
Total, de activos	\$ 3,424,909	3,938,156	7,363,065
Total, de pasivos	<u>\$ 971,456</u>	<u>676,597</u>	<u>1,648,053</u>

c) Información por área geográfica-

La siguiente información analiza los ingresos por área geográfica respecto a la ubicación de los clientes que solicitan los servicios.

31 de marzo de 2018	México	Estados Unidos	Total
Ingresos por transporte de carga	\$ 1,001,338	21,098	1,022,436
Ingresos por transporte de personas	\$ 836,763	-	836,763

31 de marzo de 2017

	México	Estados Unidos	Total
Ingresos por transporte de carga	980,697	20,325	1,001,022
Ingresos por transporte de personas	\$ 686,904		686,904

Debido a que la mayor parte de las operaciones del Grupo se realizan en México, los activos no circulantes ubicados fuera México no son significativos.

d) Principales clientes-

Debido a que el Grupo provee servicios a un diverso número de clientes, no existe dependencia significativa de algún cliente principal.

Eventos subsecuentes-

A la fecha de emisión de los estados financieros consolidados no auditados por el periodo de tres meses al 31 de marzo 2018, los eventos subsecuentes más significativos se muestran a continuación:

I. El 9 de abril 2018 se celebró un contrato para una línea de crédito simple con una vigencia de 5 años con un sindicato de bancos por \$4,500,000, como parte de la estrategia de financiamiento del Grupo, con el objetivo de mejorar tanto las condiciones de endeudamiento y el perfil general de la deuda, así como contar con recursos para financiar el crecimiento tanto orgánico como inorgánico. La tasa negociada es de TIEE de 28 días, más un margen que oscilará entre 200 y 315 puntos básicos, y cuyo cálculo dependerá de la razón de deuda total sobre EBITDA del Grupo con base trimestral.

II. En relación con el Impuesto Especial sobre Producción y Servicios, el Gobierno Mexicano ofreció mantener el estímulo fiscal sobre combustibles durante 2018, de acuerdo con los términos aprobados en la Ley de Ingresos de la Federación.

Descripción de sucesos y transacciones significativas

TRAXIÓN ANUNCIA EL INICIO DE SU PROGRAMA DE FORMADOR DE MERCADO CON UBS Ciudad de México, 03 de enero de 2018 - Grupo Traxión, S.A.B. de C.V. (BMV: TRAXION), empresa líder en la industria del autotransporte y logística en México, anuncia el inicio de operaciones de su programa de Formador de Mercado con UBS Casa de Bolsa, el cual será efectivo a partir del día de hoy.

TRAXION anuncia que celebró un contrato de Prestación de Servicios de Formador de Mercado con UBS Casa de Bolsa, S.A. de C.V., UBS Grupo Financiero, mismo que tendrá una vigencia de 12 meses e iniciará operaciones a partir de esta fecha.

El Formador de Mercado tendrá como objetivo promover la liquidez y bursatilidad, así como contribuir a la estabilidad de precios de las acciones listadas en la Bolsa Mexicana de Valores con clave de pizarra "TRAXION" serie "A".

Con el inicio de su Programa de Formador de Mercado, TRAXION fortalece su compromiso de impulsar la bursatilidad de sus títulos y de mantener una mayor estabilización en los precios de los mismos.

TRAXIÓN ANUNCIA EL AVANCE DE SU PLAN DE INVERSIÓN EN FLOTA

Ciudad de México, 15 de febrero de 2018 - Grupo Traxión, S.A.B. de C.V. (BMV: TRAXION), empresa líder en la industria del autotransporte y logística en México, anuncia el avance de su plan de inversión en flota.

TRAXION da a conocer el día de hoy el avance de su plan de inversión en flota para 2018, que contempla la adquisición de 1,342 unidades motrices adicionales, entre autobuses para transporte escolar y de personal y tractocamiones para transporte de carga, así como 150 cajas y remolques.

Del total de unidades motrices de este plan, 1,032 serán unidades incrementales en la flota, mientras 310 serán reemplazos, principalmente tractocamiones de carga. Aproximadamente 64% de las unidades nuevas serán autobuses para nuestro segmento de pasajeros, y 36% serán tractocamiones de carga.

Este plan representa una inversión total de Ps. 1,981 millones, de los cuales ya fueron invertidos Ps. 890 millones, mismos que fueron financiados con recursos obtenidos con la oferta pública inicial. La Compañía comenzó a recibir algunas de estas unidades a finales de 2017, y espera seguir recibiendo entregas conforme se acordó con las diferentes armadoras.

"Con la ejecución de este plan de inversión estamos haciendo frente a la demanda de nuestros clientes de forma eficiente y rentable. La escala de este plan representa un hito en la historia de la Compañía, y es prueba de la solidez de nuestro modelo de negocio y del dinamismo del sector de transporte en México. Este plan refuerza nuestro compromiso de servicio con nuestros clientes, y de crecimiento y creación de valor para nuestros inversionistas". - Comentó Aby Lijtsain, Director General de TRAXION.

TRAXIÓN ANUNCIA SU GUÍA DE RESULTADOS 2018

Ciudad de México, 23 de febrero de 2018 - Grupo Traxión, S.A.B. de C.V. (BMV: TRAXION), empresa líder en la industria del autotransporte y logística en México, anuncia su guía de resultados para el ejercicio 2018:

	2018E	2017	Var. \$	Var. %
EBITDA	1,640	1,259	381	30.3%
Margen EBITDA	20.0%	17.8%	220 bps	220 bps

Cifras en millones de pesos

- Contempla crecimiento orgánico, no incluye crecimiento por adquisiciones.
- Esta proyección fue elaborada utilizando un tipo de cambio de \$19.00 pesos por USD

Evento Subsecuente

El 10 de abril de 2018 TRAXION anunció la contratación de una línea de crédito por 4,500 millones de pesos en línea con el compromiso de optimizar su estructura financiera y de mejorar tanto las condiciones de endeudamiento como el perfil general de la deuda, así como contar con recursos para financiar el crecimiento tanto orgánico como inorgánico.

Inicialmente la Compañía dispondrá de 2,000 millones de pesos de esta línea de crédito, y junto con aproximadamente 900 millones de pesos que utilizará de recursos propios, pagará la totalidad del crédito bancario de largo plazo actual por aproximadamente de 2,900 millones de pesos. TRAXION contará con un período de 18 meses para disponer los aproximadamente 2,500 millones de pesos restantes comprometidos bajo dicha línea, lo que contribuye a optimizar los tiempos y utilización de los recursos durante lo que resta de 2018 y gran parte de 2019.

Se trata de una línea de crédito simple con una vigencia de 5 años, con una tasa de TIIE de 28 días, más un margen que oscilará entre 200 y 315 puntos básicos, y cuyo cálculo dependerá de la razón de deuda total sobre EBITDA de la Compañía con base trimestral. Utilizando el punto medio del margen, la tasa implica una reducción de 143 puntos básicos con respecto a las condiciones actuales de financiamiento de la Compañía.

Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

Estacionalidad

Las actividades del Grupo y por ende, los resultados han estado sujetos a fluctuaciones estacionales durante el año, particularmente como resultado de variaciones en los volúmenes de venta, los cuales impactan a los dos segmentos operativos reportables de la siguiente manera:

Segmento de Carga:

Los meses con una estacionalidad baja en cuanto a ingresos, ocurren durante enero, febrero, marzo y julio debido a que los clientes disminuyen su actividad, lo que se traduce en una baja en los servicios del transporte de carga.

Segmento de Transporte de Personas:

El segmento de transporte de personas presenta dos períodos de estacionalidad en sus ingresos durante el año. Los periodos con una ligera baja en los ingresos están relacionados con la movilidad de las personas durante el tercer trimestre del año (época de verano y el cuarto trimestre del año). El impacto de esta baja en ingresos se compensa con la demanda de servicios especiales de transporte.

Dividendos pagados, acciones ordinarias:	0
Dividendos pagados, otras acciones:	0
Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:	0
Dividendos pagados, otras acciones por acción:	0
