Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración 2

[110000] Información general sobre estados financieros 50

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante 53

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto 55

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos 56

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto 58

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual 60

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior 63

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera 66

[700002] Datos informativos del estado de resultados 67

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses 68

[800001] Anexo - Desglose de créditos 69

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera 71

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto 72

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados 73

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable 78

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos 82

[800500] Notas - Lista de notas 83

[800600] Notas - Lista de políticas contables 120

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34 135

Notas al pie 138

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

A) COMENTARIOS Y ANÁLISIS DE LA ADMINISTRACIÓN SOBRE LOS RESULTADOS DE OPERACIÓN Y SITUACIÓN FINANCIERA

El siguiente análisis y comentarios de nuestra situación financiera y resultados de operación se debe leer junto con nuestros Estados Financieros anuales consolidados auditados al 31 de diciembre 2017, 2016 y 2015, las notas relacionadas y con el resto de la información financiera incluida en el presente reporte anual. El siguiente análisis contiene proyecciones que reflejan nuestros planes, estimaciones y consideraciones, y que conllevan riesgos, incertidumbres y suposiciones. Nuestros resultados reales podrían diferir sustancialmente de aquellos anticipados en nuestras declaraciones o estimaciones a futuro. Los factores que podrían hacer o contribuir a estas diferencias incluyen, entre otros, aquellos que se detallan más adelante y en otras secciones de este reporte anual, particularmente en la sección "Factores de Riesgo". Nuestros Estados Financieros y notas relacionadas son incluidas en el presente reporte anual y se prepararon de conformidad con las NIIFs.

Nuestra Compañía.

Somos una empresa líder en la industria del autotransporte y logística en México, ofrecemos una solución única e integral de (i) autotransporte de carga y logística y (ii) servicios de transporte escolar y de personal. A través de estos dos segmentos operativos complementarios, prestamos servicios de autotransporte terrestre doméstico e internacional en un mercado altamente fragmentado. Derivado de la estrategia de adquisiciones disciplinada y orientada que hemos implementado, junto con nuestro crecimiento orgánico, hemos creado una plataforma, Traxión, que incluye cinco marcas clave reconocidas por su liderazgo y calidad en los mercados en los que prestan servicios. A través de nuestra diversificada flota de camiones, semirremolques y autobuses, así como de nuestros rigurosos programas de mantenimiento y renovación somos capaces de prestar servicios de alta calidad en la República mexicana, y de coordinar servicios continuos hacia los Estados Unidos.

Consideramos que las industrias de autotransporte terrestre y logística en México ofrecen una gran oportunidad de crecimiento y rentabilidad. El transporte por carretera juega un papel clave en la economía mexicana, representando un 55.7% del total de las toneladas de carga y un 95.8% del total de personas transportadas vía terrestre durante el año 2017, de acuerdo con cifras de la SCT. Esperamos que el transporte de carga por carretera continúe siendo un elemento significativo en el impulso del crecimiento del PIB de México, siendo éste beneficiado por la significativa inversión en la infraestructura carretera, energética y manufacturera que actualmente se ha estado realizando. Adicionalmente, con base en las tendencias del desempeño de la industria, consideramos que el crecimiento en la industria automotriz, de turismo y educación privada ha causado un incremento en la demanda de servicios de transporte escolar y de personal. Dicha demanda, combinada con el crecimiento demográfico y una mayor necesidad

de movilidad de personal, ha llevado a un incremento en el uso de autobuses privados. Esperamos que dicha tendencia continúe en el futuro para podernos beneficiar del incremento en la demanda por parte de las personas.

Durante el año 2017 operamos, a nivel nacional, una flota promedio compuesta por 1,570 unidades motrices, 3,818 semirremolques, 183 plataformas y 3,759 autobuses. Nuestros rigurosos programas de mantenimiento y monitoreo de unidades nos permiten llevar a cabo operaciones de manera eficiente, con lo cual podemos ofrecer a los clientes soluciones confiables a gran escala. Nuestra capacidad para ofrecer estas soluciones confiables, nos convierte en la elección preferida de compañías de primera categoría y de instituciones educativas privadas.

La industria mexicana de autotransporte terrestre continúa altamente fragmentada y consideramos que esto nos provee con una amplia fuente de oportunidades de consolidación. Los compradores de servicios de transporte, se han vuelto cada vez más sofisticados, requieren de escala, confiabilidad y profesionalismo de sus proveedores de servicios de autotransporte. Lo anterior ha creado una tendencia hacia el crecimiento de escala con compañías de autotransporte de carga de mayor tamaño (con flotas de más de 100 unidades) las cuales han incrementado su flota aproximadamente en un 146.5% entre 2008 y 2017 mientras que la industria ha demostrado un crecimiento de 82.1%, de acuerdo con cifras de la SCT. Estas grandes compañías, que son líderes en su nicho de mercado o geográfico y tienen servicios o marcas que son complementarias a nuestra actual gama de servicios, que cuenten con una sólida gestión financiera y operativa, son las organizaciones que buscamos integrar a nuestra plataforma. Una vez que hemos adquirido un nuevo negocio, implementamos mejores prácticas y realizamos cambios operativos claramente definidos para sacar ventaja de las economías de escala, y llevamos a cabo sinergias para mejorar el flujo de efectivo rápidamente. Hemos logrado lo anterior, a través de procesos de M&A probados, eficientes y bien definidos, implementadas por un equipo profesional con experiencia y talento.

Las compañías que integran la plataforma Traxión, se remontan a más de 65 años, cuando la familia Lijtszain estableció el negocio de autotransporte de carga y logística con la empresa conocida como “Muebles y Mudanzas MyM”, posteriormente también incursionaron en el segmento de transporte escolar y de personal. En el 2006, los señores Bernardo y Aby Lijtszain unieron sus fuerzas con un grupo de inversionistas incluyendo Discovery Americas para expandir y desarrollar el negocio. Nos constituimos en 2011 con el objetivo de crear la más grande plataforma enfocada en el sector de autotransporte terrestre y de logística en México. Desde ese momento, hemos expandido nuestro negocio a través de una combinación de iniciativas de crecimiento orgánico e inorgánico. Estos esfuerzos se intensificaron en el 2014 con un compromiso de capital adicional de Discovery Americas y en 2016 con una inversión de Nexxus Capital, la cual nos permitió aprovechar las oportunidades que se presentaron en la industria, según se refleja en nuestra inversión de Ps. 3.9 mil millones (incluyendo una compensación tanto en efectivo como en acciones) desde que Traxión se constituyó.

Creemos que nuestros accionistas y equipo directivo han jugado un papel primordial en la ejecución de nuestro modelo de negocio y nuestra consolidación e institucionalización de estrategias. La experiencia significativa de nuestros fundadores, así como un exitoso historial combinado de más de 65 años nos han permitido integrar rentablemente cinco compañías y nuestro equipo de dirección 10 compañías o negocios de la industria a nuestra plataforma, de las cuales cinco fueron ejecutadas por el mismo equipo en el segmento de transporte escolar y de personal. Los principales ejecutivos cuentan con un promedio de más de 20 años de experiencia en la industria de autotransporte terrestre.

La combinación de un fuerte crecimiento orgánico y la exitosa ejecución de nuestra estrategia de adquisición ha impulsado nuestra rentabilidad y margen de utilidad entre 2015 y 2017. En este periodo, nuestros ingresos, utilidad neta consolidada y EBITDA Ajustado tuvieron el siguiente desempeño: nuestros ingresos incrementaron en un 304.5%, nuestra utilidad neta consolidada aumentó 358.2%%, el EBITDA Ajustado aumentó 340.5%, mientras que nuestro margen de EBITDA Ajustado incrementó de un 16.3% en 2015 a 17.8% en 2017.

Principales factores que afectan nuestros resultados de operación

Condiciones macroeconómicas: Nuestros resultados son afectados por la situación general macroeconómica, social y política de México. Las tendencias clave incluyen crecimiento económico/aumento del PIB, dinámica demográfica, inversión gubernamental en infraestructura y los regímenes tributarios aplicables.

Combustible: El desabasto de combustible, el incremento de precios del combustible y el racionamiento de productos de petróleo podrían tener un efecto significativo adverso en nuestra operación y rentabilidad. En dichas circunstancias, nuestros acuerdos contractuales y/o negociaciones directas con nuestros clientes, generalmente nos permiten recuperar gran parte del impacto del aumento de precios en el combustible. Sin embargo, fluctuaciones rápidas en el costo de combustible pueden reducir la efectividad de estas disposiciones contractuales de costo de combustible y nuestras negociaciones directas.

Capacidad de conductores y salarios: Cambios en la composición demográfica de la fuerza de trabajo, alternativas en oportunidades de trabajo que se presenten en la economía y cambios en la preferencia de horarios de los conductores podrían afectar la disponibilidad de conductores experimentados o causar que incrementemos los sueldos de nuestros conductores. También podría no haber suficientes conductores disponibles para realizar nuestras operaciones. La escasez de conductores afecta nuestra habilidad en la prestación de servicios a nuestros clientes y de pagar sueldos para atraer y retener conductores y puede tener un efecto material adverso en nuestras operaciones y rentabilidad.

Base de Clientes: Nuestra diversidad de clientes, los cuales varían por segmento, región e industria, o cambios en la demanda de los productos de nuestros clientes afecta nuestra rentabilidad y operaciones. Adicionalmente, cambios en la demanda de nuestros productos (como transacciones de servicios por viaje vs. servicios dedicados) podrían tener un impacto en nuestra rentabilidad. Por ejemplo, el servicio dedicado generalmente es más rentable que los servicios por viaje, y ciertas industrias como la industria automotriz son más rentables que otras porque requieren envíos sobre mayores distancias. Variaciones en la mezcla de clientes pueden afectar, positiva o negativamente nuestros ingresos y márgenes.

Regulación: Nuevas regulaciones e interpretaciones y modificaciones a las mismas puede tener un impacto significativo en la industria y nuestro negocio al incrementar costos y reducir la disponibilidad de conductores. Para más información ver sección *“I. Información General – c) Factores de Riesgo - Factores relacionados a nuestro Negocio y la Industria - Estamos sujetos a regulación federal, estatal y local y a la supervisión de varias entidades gubernamentales”.*

Economía de los Estados Unidos: La economía mexicana se encuentra estrechamente ligada al desempeño de la economía de los Estados Unidos, sobre todo a través del Tratado de Libre Comercio de América del Norte. Varias de las industrias a las que atendemos tienen como destino de sus productos los Estados Unidos. Por lo que variaciones en la tasa de crecimiento del PIB de dicho país, o la terminación o renegociación del TLC podrían afectar a estos negocios y consecuentemente afectarían, la demanda de nuestros servicios incluyendo el transporte de carga transfronterizo.

Estacionalidad: Nuestros resultados pueden variar significativamente de trimestre a trimestre, resultando una dificultad para comparar los periodos. Particularmente, nuestros resultados de primer semestre generalmente reflejan operaciones más lentas a comparación del resto del año, mientras que, en el cuarto trimestre, los resultados generalmente reflejan el hecho de que algunos clientes requieren de mayores inventarios por la temporada de fiestas, resultando en más operaciones.

Tipo de Cambio: Las fluctuaciones en los tipos de cambio pueden tener un efecto significativo en nuestros ingresos y rentabilidad. Dichas fluctuaciones pueden afectar nuestra capacidad de adquirir activos denominados en otras monedas y también pueden afectar adversamente el rendimiento de las inversiones en dichos activos. Además, el 17.6% de nuestros ingresos en nuestro segmento de transporte de carga y logística está denominado en Dólares. Dado que los activos pueden ser comprados en Pesos y los ingresos pueden ser recibidos en Pesos, el valor de dichos activos en Dólares podría variar favorable o desfavorablemente debido a cambios en los tipos de cambio, costos de conversión y regulaciones de control de cambio. Por lo tanto, el valor denominado en Dólares de nuestras inversiones, incluidas las unidades motrices y las piezas de mantenimiento, podría verse afectado negativamente por las reducciones en el valor del peso mexicano en relación con el Dólar.

Nuevas políticas y estándares contables

Nuevos requerimientos actualmente vigentes

Una serie de nuevas normas, modificaciones a las normas e interpretaciones son aplicables a los períodos anuales que comienzan después del 1o. de enero de 2017, y han sido aplicadas en la preparación de estos estados financieros consolidados son las siguientes:

Iniciativa de Revelación (Modificaciones a la NIC7)

Las modificaciones requieren revelaciones que permitan a los usuarios de los estados financieros consolidados evaluar los cambios en los pasivos derivados de las actividades de financiamiento, incluidos los cambios derivados del flujo de efectivo y los cambios que no afectan al efectivo. Las modificaciones son aplicables para los períodos anuales que comiencen a partir del 1o. de enero de 2017, permitiéndose la adopción anticipada. Para satisfacer los nuevos requerimientos de información, estamos evaluando el posible impacto en nuestros estados financieros consolidados.

Adicional a la revelación en la nota 15, la aplicación de estas modificaciones no ha causado impacto en los estados financieros consolidados del Grupo.

Reconocimiento de Activos por Impuestos Diferidos por Pérdidas no Realizadas (Modificaciones a la NIC 12)

Las modificaciones aclaran el tratamiento contable de los activos por impuestos diferidos por las pérdidas no realizadas sobre instrumentos de deuda medidos a su valor razonable. Las enmiendas son efectivas para los períodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2017, permitiéndose la adopción anticipada. Estamos evaluando el impacto potencial en nuestros estados financieros consolidados como resultado de las modificaciones. Hasta el momento, no se espera ningún impacto significativo.

Pronunciamientos normativos no adoptados

Una serie de nuevas normas modificaciones a norma e interpretaciones son aplicables períodos anuales comenzados después del 1o. de enero de 2018 y que están disponibles para su adopción anticipada en los períodos anuales comenzados el 1 de enero de 2017.

IFRS 15 - Ingresos de Actividades Ordinarias Procedentes de Contratos con Clientes. Fecha de vigencia: 1o. de enero de 2018.

Esta nueva norma reemplaza las guías de reconocimiento de ingresos (IAS 18 Ingresos de Actividades Ordinarias, IAS 11 Contratos de Construcción) al introducir un modelo de 5 pasos para el reconocimiento de contratos con clientes y requerimientos de revelación extensivos de forma cualitativa y cuantitativa que permite a los usuarios entender la naturaleza, monto, tiempo e incertidumbres de los ingresos y los flujos de efectivo de los contratos con clientes. La norma es efectiva para los períodos anuales que comienzan el 1o. de enero de 2018 y se permite su adopción anticipada. La Emisora aplicará la IFRS 15 de forma prospectiva considerando todos los contratos existentes que no estén terminados en la fecha de aplicación inicial. Actualmente, la Emisora se encuentra realizando una evaluación cualitativa y cuantitativa de los impactos que la adopción de la IFRS 15 originará en sus estados financieros y con base en los hechos y circunstancias existentes a esa fecha, la administración del Grupo ha determinado que el impacto de la IFRS no *es significativo.*

IFRS 9 - Instrumentos Financieros. Fecha de vigencia: 1º de enero de 2018.

Esta norma establece un nuevo enfoque de clasificación y medición para los activos financieros que refleja el modelo de negocios en el que los activos financieros son gestionados y las características del flujo de efectivo. En relación a las provisiones por deterioro de los activos financieros, la IFRS 9 reemplaza el modelo de “Pérdida Incurrida” de la IAS 39 por un modelo de “Pérdida Esperada”.

La norma es efectiva para los períodos anuales comenzados el 1o. de enero de 2018 y el enfoque que será utilizado por la Emisora en la adopción de la nueva IFRS 9 en relación a Clasificación y Medición y Deterioro y Contabilidad de Coberturas el enfoque será prospectivo. La Emisora no reestablecerá información financiera por los ejercicios comparativos a ser presentados (ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2016 y 2015).

Como resultado de lo anterior, la Administración se encuentra en el proceso de determinar el impacto que tendrá el nuevo modelo de Pérdida Esperada de los activos financieros a nivel consolidado del Grupo y en sus principales subsidiarias, para calcular las provisiones que deberán ser registradas.

IFRS 16 – Arrendamientos. Fecha de vigencia: 1o. de enero de 2019.

Este cambio en la norma introduce un modelo de contabilidad único de arrendamientos para los arrendatarios, donde se reconoce un activo de derecho de uso que representa su derecho a utilizar el activo subyacente y un pasivo de arrendamiento que representa su obligación de hacer pagos de arrendamiento. La norma es efectiva para los períodos anuales que comiencen a partir del 1o. de enero de 2019 y su adopción anticipada está permitida. El Grupo se encuentra en proceso de determinar los impactos potenciales que se derivarán en sus estados financieros

consolidados por la adopción de esta norma, aunque por la naturaleza de sus operaciones no se espera un impacto significativo.

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

Somos una empresa líder en la industria del autotransporte y logística en México, ofrecemos una solución única e integral de (i) autotransporte de carga y logística y (ii) servicios de transporte escolar y de personal. A través de estos dos segmentos operativos complementarios, prestamos servicios de autotransporte terrestre doméstico e internacional en un mercado altamente fragmentado. Derivado de la estrategia de adquisiciones disciplinada y orientada que hemos implementado, junto con nuestro crecimiento orgánico, hemos creado la plataforma “Traxión”, que incluye cinco marcas clave reconocidas por su liderazgo y calidad en los mercados en los que prestan servicios. A través de nuestra diversificada flota de camiones y autobuses, así como de nuestros rigurosos programas de mantenimiento y renovación, somos capaces de prestar servicios de alta calidad en la República Mexicana y de coordinar servicios continuos hacia los Estados Unidos.

Segmento de Autotransporte de Carga y Logística
Nuestro segmento de autotransporte de carga y logística provee servicios de autotransporte de carga a través de todo el país y al extranjero. Operamos una de las flotas de autotransporte terrestre más grandes en México, la cual, al cierre del 4T17, estaba integrada en promedio por 1,576 unidades motrices. Contamos con una de las flotas más modernas de la industria, con una edad promedio de 5.2 años, comparado con el promedio de la industria de 16.6 años, de acuerdo con datos de la SCT. Operamos servicios a través de nuestras subsidiarias, incluyendo MyM, Egoba, Grupo SID y AFN. Mantenemos un grado de centralización entre nuestras diferentes subsidiarias al promover el uso compartido de terminales, talleres de mantenimiento y un sistema centralizado de abastecimiento, entre otros. Esta centralización nos ayuda a generar eficiencias que nos permiten mantener flexibilidad, ofrecer precios competitivos e impulsar rentabilidad.

Segmento de Transporte Escolar y de Personal
Prestamos servicios de transporte escolar y de personal y turismo a compañías y escuelas privadas principalmente bajo contratos por plazos prestablecidos. Operamos la flota de camiones y camionetas más grande en México: nuestra flota promedio es de 3,900 vehículos al cierre del 4T17. Prestamos los servicios de este segmento a través de nuestra subsidiaria LIPU.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

Nuestras estrategias de crecimiento

Nos proponemos aprovechar nuestra escala y nuestro sólido balance general para continuar expandiendo nuestra rentabilidad del negocio a través del crecimiento orgánico e inorgánico. Nuestra estrategia de crecimiento se basa en los siguientes pilares: (i) mantener nuestras operaciones como las mejores de su gama para impulsar nuestro crecimiento orgánico acelerado; (ii) ejecutar una estrategia de adquisiciones disciplinada; (iii) expansión en nuestros servicios comerciales; (iv) utilización estructurada de capital y financiamiento; y (v) capitalizar las dinámicas de la industria que nos sean favorables. Esperamos originar estas estrategias y al mismo tiempo mantener un enfoque en el desarrollo y fortalecimiento de las relaciones con nuestros clientes. Creemos que las estrategias que se mencionan a continuación para implementar estos pilares nos posicionarán de una mejor manera para originar nuestros objetivos:

Enfoque en excelencia y eficiencia operativa en todo nuestro negocio para maximizar rentabilidad.

Creemos que nuestros segmentos de autotransporte de carga y logística y de transporte escolar y de personal son líderes en la industria en términos de rentabilidad medidos a través de márgenes y ratios operativos. Nos proponemos continuar enfocándonos en productividad y eficiencia a través de estrictos controles de desempeño y costo, manteniendo una flota joven y eficiente y a través de la estructuración de nuestros acuerdos comerciales para compartir con nuestros clientes incrementos imprevistos en costos. Adicionalmente, nuestros sistemas nos permiten monitorear de manera continua nuestras operaciones y flota, facilitar medidas correctivas cuando se requieran y proveer mantenimiento eficientemente. Estas prácticas nos ayudarán a enfocarnos en optimizar nuestros ingresos y costos por kilómetro, dos indicadores de desempeño clave que monitoreamos continuamente. Nuestra mezcla de administraciones regionales, junto con nuestras funciones de negocio centralizadas, nos permiten concentrarnos en las necesidades específicas de nuestros clientes en todo el país mientras que al mismo tiempo compartimos nuestras mejores prácticas a toda nuestra operación.

Estamos en el proceso de incorporar la misma eficiencia y estándares de operación en nuestras recientes adquisiciones tales como Grupo SID y AFN, que nos ayudarán a impulsar sinergias significativas. Esperamos que la mayoría de dichas sinergias serán logradas al enfocarnos en la reducción de costos, apalancando nuestra plataforma corporativa y tecnológica, adquisición de unidades motrices, combustible y refacciones, entre otras, a través de contratación centralizada y aumentando la oferta comercial y utilización de nuestra flota. Basado en nuestra experiencia en adquisiciones previas, creemos que podemos lograr sinergias y sólidos resultados de operación para estas nuevas entidades que hemos adquirido, así como otras en el futuro a través de la transferencia de mejores prácticas, eficiencias contractuales e inteligencia comercial.

Adquirir empresas con potencial de sinergias significativas concretadas gracias a nuestra escala y plataforma operativa de primera calidad.

Continuamente evaluamos posibles adquisiciones en nuestros dos segmentos de operación. La alta fragmentación del mercado en el que operamos nos provee con grandes oportunidades de crecimiento inorgánico. Desde 2011, hemos adquirido cuatro empresas de carga y una de transporte escolar y de personal, incluyendo la adquisición de Grupo SID, AFN y LIPU en 2016. Tenemos un amplio portafolio de posibles adquisiciones y planeamos originar selectivamente transacciones de fusiones y adquisiciones que añadan valor. Particularmente, hemos identificado oportunidades para adquirir compañías en varios sectores de servicios, incluyendo carga refrigerada

(donde hemos identificado tres oportunidades concretas), carga seca y LTL (donde hemos identificado cinco oportunidades concretas), carga de hidrocarburos (donde hemos identificado cinco oportunidades concretas), transporte de personal (donde hemos identificado dos oportunidades concretas) y mensajería y paquetería (donde hemos identificado una oportunidad concreta), lo que podría resultar en la adición de un número considerable de unidades motrices (considerando las oportunidades ubicadas, más de 4,000 unidades motrices); no obstante, no podemos asegurar que cualquiera de las oportunidades de adquisición (inclusive las actualmente identificadas) se concretarán, y en caso de que se concreten, no podemos asegurar que estas adquisiciones representarán mayores ganancias para nosotros o que logremos obtener sinergias o economías de escala adicionales. Nuestro objetivo es adquirir empresas con buenas operaciones y finanzas saludables que complementen nuestra cartera actual y nos permitan expandir nuestra oferta de servicios y base de clientes. Hemos establecido procesos estructurados para la identificación, adquisición e incorporación de negocios existentes que creemos que podrían facilitar la creación de valor.

Adicionalmente, nuestro fuerte balance con acceso a diversas fuentes de financiamiento nos permite originar oportunidades de adquisición. Durante los siguientes dos años nos proponemos invertir una porción sustancial de nuestros recursos disponibles para hacer adquisiciones en el sector de autotransporte de carga y logística.

Utilizar relaciones existentes con clientes para capturar oportunidades de venta cruzada.

Tenemos un equipo especializado enfocado en la identificación de oportunidades de venta cruzada con nuestra extensa base de clientes. Esta unidad trabaja de manera cercana con nuestro equipo de venta para brindar a nuestros clientes servicios adicionales y ayudarlos a solucionar sus necesidades con servicios a la medida. Incentivamos a nuestro equipo de venta a tener diálogo continuo con nuestros clientes y a identificar oportunidades que incrementarán nuestra participación en carga, logística y gastos de transporte anualmente de cada uno de nuestros clientes. Fomentamos a nuestro equipo de ventas a que informen a nuestros clientes de nuestro alcance dentro del país y nuestra amplia gama de servicios, que se han expandido considerablemente como resultado de nuestras adquisiciones, para así satisfacer sus múltiples necesidades de servicios de transporte y amplitud de escala en soluciones disponibles. Esta estrategia está ya dando resultados positivos.

Incremento en la oferta de servicios para expandir nuestro portafolio.

Buscamos incorporar servicios adicionales a través de crecimiento orgánico y adquisiciones selectivas en sectores y regiones específicas en las que actualmente no participamos. Esperamos que esta estrategia nos permita incrementar nuestra base de clientes y expandir nuestra oferta de servicios. Por ejemplo, nuestras adquisiciones recientes nos permiten proveer a nuestros clientes soluciones de transporte de personal y logística. Estamos también explorando oportunidades de adquisición en los sectores de carga refrigerada, carga seca y carga especializada, entre otros. Creemos que, al incrementar nuestra oferta en estos sectores, van a incrementar nuestros ingresos, minimizar el riesgo de ciclos de negocio y diferenciarnos de competidores.

Capitalizar favorablemente las dinámicas de la industria para promover nuestros planes de crecimiento orgánico.

Esperamos que nuestra industria y regiones de enfoque crezcan de manera atractiva por arriba del crecimiento del PIB. Estas dinámicas macroeconómicas y de la industria nos permitirán encontrarnos con diversas oportunidades significativas de crecimiento. Continuaremos invirtiendo y administrando nuestra flota para tomar ventaja de estas tendencias. Estamos en diálogo continuo con nuestros clientes mientras sus negocios se expanden para incrementar nuestras oportunidades de generar ingresos con cada uno de ellos. Nuestro equipo directivo está igualmente enfocado en identificar nuevas tendencias de la industria y desarrollos regionales que representen oportunidades de crecimiento.

Uso disciplinado de capital y de financiamiento

Esperamos mantener una estrategia disciplinada en la asignación de capital entre nuestras operaciones, lo que nos permitirá hacer un uso eficiente de capital, así como tener la flexibilidad necesaria ante ciclos económicos adversos. Esperamos mantener un balance financiero saludable, equilibrando el uso de capital y deuda que resulte en un nivel de apalancamiento con niveles entre 1.5 y 2.5 veces Deuda Neta/EBITDA Ajustado, respectivamente. También buscaremos lograr una liquidez acorde a nuestro perfil de negocio y continuar con cuentas por cobrar de 60 días de haber sido vencidas.

Nuestras subsidiarias continuarán compitiendo por la asignación de inversiones de capital basándose en retornos esperados, asegurando que el capital les sea asignado en áreas donde maximizarán el valor total. Adicionalmente, continuaremos manteniendo una estricta disciplina financiera al evaluar adquisiciones a fin de continuar agregando compañías saludables y rentables a nuestra plataforma.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

Factores de riesgo relacionados con la industria y la Emisora

Las industrias en las que operamos son altamente competitivas y nuestra falta de capacidad para competir exitosamente puede afectar adversamente nuestras operaciones.

La industria de transporte está altamente fragmentada y es altamente competitiva. Nuestros principales competidores en los segmentos de carga y logística son compañías especializadas, flotas privadas de transporte y medios de transporte alternativos, primordialmente transporte de carga ferroviario. En el futuro, podríamos estar sujetos a competencia de empresas de carga estadounidenses, especialmente si se eliminan las restricciones de inversión extranjera en México. En nuestro segmento de transporte escolar y de personal nos enfrentamos a competencia de compañías de autobuses nacionales, regionales y locales, así como a otros medios de transporte,

incluyendo transporte público urbano y suburbano y automóviles privados. Los efectos de un incremento en la competencia son inciertos y dependen de un número de factores, muchos de los cuales están fuera de nuestro control, incluyendo condiciones económicas, el marco regulatorio mexicano, el comportamiento de nuestros clientes y competidores, inversiones públicas o privadas en medios alternos de transporte (incluyendo infraestructura ferroviaria o transporte público urbano) y la efectividad de las medidas que podamos tomar. Nuestros competidores podrían implementar planes de crecimiento en áreas donde tenemos mayor concentración de operaciones, estrategias de reducción de precios u otras estrategias comerciales enfocadas a clientes o sectores que atendemos. En el segmento de transporte escolar y de personal, lo atractivo de nuestros servicios podría verse afectado como resultado de inversión pública y/o privada para la mejora del transporte público urbano en donde actualmente operamos como una alternativa interesante debido a las deficiencias en los sistemas de transporte público existentes. Varios gobiernos locales han expresado planes de expansión y mejora de los sistemas de metro y autobús que pudieran ocasionar que nuestros servicios sean innecesarios para algunos de nuestros clientes. No podemos asegurar que seremos capaces de competir efectivamente en cada uno de nuestros sectores en los que operamos, que las presiones competitivas no nos obliguen a disminuir los precios de nuestros servicios afectando negativamente nuestros márgenes de operación.

Una afectación a los sectores o clientes que atienden cada uno de nuestros segmentos podrían impactar negativamente la demanda de nuestros servicios.

Aunque nuestras operaciones en el sector de carga y logística proveen servicio a diferentes industrias, algunas de estas industrias han mostrado un mayor impacto en nuestras ventas e ingresos. Por ejemplo, el transporte de automóviles y autopartes representó, durante 2017, aproximadamente 23% de nuestras ventas, mientras que el sector de consumo representó aproximadamente 36%. Dichos sectores a su vez podrían verse afectados por condiciones fuera de nuestro control. El sector automotriz ha crecido en años recientes debido a la reubicación de sus instalaciones en México y el acceso que tienen dichas instalaciones a centros de ensamblaje o mercados de consumidores finales, incluyendo los Estados Unidos. La industria mexicana de consumo se ha beneficiado en años recientes de la depreciación del Peso frente al Dólar. Existen factores que podrían afectar adversamente el desarrollo de dichas industrias, incluyendo niveles más bajos de ventas de autos y camiones nuevos o de productos de consumo producidos en México, incrementos en el precio de los combustibles, la apreciación del Peso frente al Dólar y cualquier efecto negativo derivado de la renegociación de tratados comerciales o costos fiscales adicionales. Las desaceleraciones en las industrias en las que operan nuestros clientes podrían tener efectos adversos en los resultados de nuestras operaciones.

Estamos sujetos a regulación federal, estatal y municipal y a la supervisión de distintas entidades gubernamentales.

Nuestras operaciones están sujetas a un número significativo de leyes, reglamentos y normas tanto, federales, estatales y municipales, que impactan nuestras actividades en diferentes maneras. Ver sección *""II. La Emisora – b) Descripción del Negocio – v) Legislación aplicable y situación tributaria*. La regulación vigente, requiere que obtengamos y conservemos permisos federales para proveer servicios de autotransporte de carga y, dependiendo del estado y ciudad en los que operamos, también necesitamos varios permisos. Estas regulaciones pueden afectar también la forma en la que operamos y mantenemos nuestra flota; por ejemplo, la regulación ambiental puede requerirnos establecer medidas para limitar las emisiones de dióxido de carbono o imponer requerimientos físicos a nuestra flota y reglamentos para la administración de combustible. Algunas de nuestras unidades motrices pueden estar exentas de requerimientos de verificación ambiental, dependiendo de los servicios que provean. Por otro lado, leyes y regulación federal y estatal relativas al uso de carreteras podrían establecer máximos en cuanto a medidas o peso de nuestras unidades motrices para circular en dichas carreteras. Actualmente nuestras operaciones

relacionadas con el transporte de personal no se encuentran sujetas a regulación federal, sin embargo, algunas actividades de transporte de personal han sido reguladas en un ámbito local. En términos de lo que establece la legislación federal, la SCT nos otorga placas y permisos federales para cumplimiento de nuestro objeto social, que bajo la legislación federal puede incluir el transporte escolar. De lo contrario, no se nos podrían otorgar dichas placas y permisos. Estamos sujetos a supervisión de distintas autoridades gubernamentales, incluyendo la SCT a nivel federal y varias autoridades municipales y estatales. En nuestras operaciones internacionales, nos encontramos sujetos a la regulación y supervisión del Departamento de Transporte de Estados Unidos (*U.S. Department of Transportation)*. Destinamos una cantidad significativa de recursos a supervisar nuestro cumplimiento de dichas normas y regulaciones. Modificaciones al marco regulatorio al que nos encontramos sujetos, ya sea mediante la imposición de requerimientos administrativos u operativos adicionales a aquellos existentes, la eliminación de exenciones a dichos requerimientos o la imposición de responsabilidades adicionales podría incrementar nuestros costos o limitar nuestra operación, lo que afectaría de manera adversa nuestra situación financiera y resultados de operación.

La eliminación de requerimientos regulatorios respecto a la importación de camiones y autobuses a México podría permitir que un número mayor de competidores puedan operar equipos similares a los nuestros y buscar atraer a nuestros clientes lo que podría reducir nuestros niveles de ventas e ingresos, afectando de forma adversamente nuestra situación financiera.

Nuestros permisos de autotransporte federal y nuestras concesiones y permisos para la prestación de transporte de personas podrían ser revocados.

La normatividad federal requiere que cada una de las unidades motrices que operamos para la prestación de servicios de carga estén cubiertas mediante un permiso de autotransporte federal emitido por la SCT. La mayoría de los gobiernos estatales donde prestamos servicios de transporte de personas requieren que contemos con concesiones o permisos de circulación especiales, los cuales en algunos casos son renovables de manera anual o semestral.

Las agencias gubernamentales emisoras de nuestros permisos podrían revocar los mismos en el caso en que incumplamos con estándares de operación mínimos u otros requisitos regulatorios. Así mismo, podríamos ser incapaces de renovar permisos temporales. La pérdida de nuestros permisos o concesiones o la incapacidad de renovar los mismos podría impactar la posibilidad de desplegar adecuadamente nuestra flota de camiones y autobuses, lo que podría reducir la rentabilidad de nuestro negocio.

No podemos controlar ciertos de nuestros costos y gastos de operación.

Una gran parte de nuestros costos se encuentran representados por insumos sobre los que no tenemos control, incluyendo el precio de combustible, primas de seguros y ciertos costos de mantenimiento de nuestra flota.

Aunque algunos de nuestros contratos con clientes prevén aumentos automáticos de precios u otras formas de protección contra el costo de combustibles y/o seguros, un aumento marginal en el aumento del precio de combustible, seguros o mantenimiento, podrían afectar nuestra rentabilidad. Del mismo modo, el costo laboral de nuestro personal,

principalmente relacionado con sueldos y prestaciones de los operadores calificados de nuestras unidades podría verse impactado por la demanda de sus servicios, inclusive de parte de nuestros competidores. Incrementos en costos que no podamos transferir eficientemente a nuestros clientes o que afecten la posibilidad de contratar y retener a personal calificado podría impactar nuestros márgenes financieros y en ciertos casos, la posibilidad de continuar la prestación de nuestros servicios lo que podría tener un efecto adverso significativo sobre nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación.

Nuestro negocio es significativamente afectado por la disponibilidad del petróleo y los precios internacionales del petróleo, mismos que han presentado volatilidad significativa en años recientes.

Periodos de alta volatilidad en los precios del combustible, incrementos en precios del combustible y perturbaciones significativas en el suministro de combustible, e interrupciones significativas en el suministro de combustible, podrían tener un efecto material adverso significativo sobre nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación. Los costos de combustible representan el rubro más importante de nuestros gastos totales de operación, representando el 25.5% de nuestros gastos de operación totales para el año terminado el 31 de diciembre de 2017. Como tal, nuestros resultados de operación podrían verse significativamente afectados por variaciones en la disponibilidad y costo del combustible, que se encuentra sujeto a varios factores económicos y políticos mundiales que no podemos predecir con precisión o controlar.

Previo a la reforma energética del 2013, Petróleos Mexicanos (PEMEX) contaba con un monopolio sobre la distribución del combustible que utiliza en nuestra flota. Esta reforma y su legislación secundaria permiten a compañías de iniciativa privada participar en ciertas actividades en la que anteriormente solo PEMEX autorizado a realizar. A la fecha del presente reporte anual el mercado de distribución de dichos combustibles se encuentra todavía en desarrollo y no podemos predecir el efecto que podría generar en los precios o disponibilidad de combustible la entrada de la iniciativa privada en este mercado.

Nuestra incapacidad de fondear adecuadamente nuestros gastos de capital podría afectar la implementación de nuestra estrategia de negocios.

Con el fin de renovar y mantener nuestra flota y desarrollar nuestro negocio de acuerdo con nuestra estrategia de negocios, requerimos hacer importantes gastos de capital significativos. En el pasado, hemos sufragado dichos gastos o realizado dichas inversiones con recursos provenientes de financiamientos o de arrendamientos operativos de equipo. Algunos de dichos gastos también han sido cubiertos con flujos operativos generados por nuestro negocio, incluyendo la venta de nuestros activos. No podemos asegurar que en el futuro seremos capaces de acceder a financiamiento, celebrar arrendamientos operativos o vender nuestros activos en términos favorables. La disponibilidad de financiamiento o de arrendamientos operativos depende de diversos factores que se encuentran fuera de nuestro control, incluyendo factores macroeconómicos y consideraciones de los proveedores de dichos financiamientos acerca de la conveniencia de operar dichos productos financieros en México (incluyendo consideraciones derivadas de cambios al marco normativo o a la aplicación de las normas de insolvencia o recuperación de acreedores en tribunales mexicanos). En el caso que seamos incapaces de contraer financiamiento o arrendamientos operativos o de generar suficiente flujo de operación para adquirir unidades motrices adicionales o hacer las mejoras de capital necesarias, la implementación de nuestra estrategia de negocio podría retrasarse o impedirse, lo cual podría tener un efecto negativo en nuestras operaciones y situación financiera.

Podríamos no ser capaces de ajustar nuestra estructura de costos en el caso de una disminución de nuestros ingresos operativos en los niveles de uso de nuestra flota, centros de servicio y logística.

Nuestras operaciones requieren inversiones significativas en unidades motrices, centros de servicio y almacenes. La cantidad y el momento en que se realicen de las inversiones de capital depende de diversos factores incluidos los niveles de volumen previstos y el precio y la disponibilidad de bienes incluyendo para los centros de servicio y las unidades nuevas. Si nuestras expectativas, con base en las cuales decidimos realizar inversiones de capital en nuestra flota y centros de servicio, difieren del uso real de las mismas, se perderá capacidad y operaríamos nuestro negocio en circunstancias no óptimas. No podemos garantizar que las herramientas que utilizamos para mitigar dichos riesgos, incluyendo ajustes constantes a nuestros planes de gasto de capital, arrendamientos a corto plazo y la subcontratación de operadores sean adecuados para dichos efectos. La carga financiera de unidades o instalaciones no aprovechadas en nuestras operaciones podría afectar adversamente nuestros negocios y situación financiera.

Nuestras operaciones de logística pueden requerir de inversiones de capital en forma de estanterías, *racking* y otros sistemas de almacenamiento que sean necesarios implementar para prestar servicios a nuestros clientes. En el caso de que no podamos de amortizar totalmente el costo del capital durante el plazo del contrato del cliente respectivo, o en la medida en que el cliente incumpla con sus obligaciones bajo el contrato podríamos tener pérdidas en relación con la parte no recuperada de este costo de capital.

Asimismo, ante una disminución en la demanda de nuestros servicios o en recuperación de nuestras cuentas por cobrar, es posible que no podamos ajustar adecuadamente nuestros costos y gastos para enfrentar adecuadamente dichos efectos. Con el fin de mantener una alta variabilidad en nuestro modelo de negocio, es necesario ajustar los niveles de personal conforme a las demandas cambiantes del mercado. En periodos de cambio rápido es más difícil igualar nuestro nivel de personal a las necesidades de nuestro negocio. Además, tenemos otros gastos principalmente variables que se fijan por un periodo de tiempo y ciertos gastos fijos significativos, y es posible que no podamos ajustarlos adecuadamente en un periodo de cambio rápido en la demanda del mercado.

Nuestras adquisiciones recientes presentan un mayor riesgo de fallas en controles internos; contingencias derivadas de dichas fallas podrían impactar negativamente nuestras operaciones.

Nuestra estrategia de negocios contempla la realización constante de adquisiciones. En 2016, realizamos las adquisiciones, de Grupo SID, AFN y LIPU. Nuestro modelo operativo implementado en cada una de nuestras subsidiarias operativas contempla la existencia y funcionamiento de sistemas de controles internos eficaces respecto de nuestros procesos financieros y la presentación de informes financieros confiables. Nuestros esfuerzos para implementar o actualizar los sistemas de control interno en nuestros negocios adquiridos pueden no tener éxito o tal implementación o revisiones pueden no ser completadas en el tiempo que esperamos. Cualquier falla en los controles internos podría tener un efecto adverso sustancial en nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación.

Las sinergias esperadas respecto a las adquisiciones que hemos completado recientemente pueden no materializarse en el plazo esperado o en lo absoluto o podrán requerir gastos mayores a los esperados.

Nuestros objetivos financieros a corto y mediano plazo se podrían ver afectados de nuestra capacidad para lograr sinergias importantes respecto de las adquisiciones que hemos completado recientemente. Entre las sinergias esperadas se encuentran la posibilidad de realizar ventas cruzadas a nuestros clientes, sinergias de red, eficiencias en gastos de operación y administrativos y otras sinergias operativas. Lograr aprovechar dichas sinergias depende de la identificación adecuada de dichas oportunidades y la implementación de sistemas y procesos adecuados para aprovecharlas. No podemos asegurar que las sinergias esperadas al momento de evaluar nuestras adquisiciones efectivamente se logren o se logren con la facilidad esperada. Lograr dichas sinergias podría requerir la realización de gastos importantes. Es posible que no tengamos éxito en integrar algunas o todas las empresas adquiridas, lo que puede tener un efecto adverso en nuestro negocio y nuestras operaciones.

Nuestro crecimiento dependerá en gran medida de adquisiciones futuras, y tal vez no podamos consumar adquisiciones en términos ventajosos o las adquisiciones no pueden funcionar como esperamos.

Nuestra estrategia de crecimiento se centra en gran medida en las oportunidades de adquisición en las industrias de autotransporte de carga y transporte escolar y de personal cuando dichas oportunidades se presenten en condiciones favorables. Nuestra capacidad para realizar adquisiciones en condiciones favorables está sujeta a los siguientes riesgos:

- la competencia de otros adquirentes potenciales puede aumentar significativamente el precio de compra de una adquisición deseada; y

- podemos adquirir activos que no funcionen como se esperaba.

Los contratos mediante los cuales se documenten dichas oportunidades de adquisición normalmente se sujetan a condiciones al cierre de mercado, y podemos gastar mucho tiempo y dinero en la evaluación y negociación de adquisiciones potenciales que no se consumen. Asimismo, podemos adquirir una empresa sin recurso legal, o con un recurso legal limitado, por pasivos, conocidos o desconocidos, como reclamaciones por contaminación ambiental o reclamaciones de clientes u otras personas.

No obstante, nuestra administración tiene experiencia en la identificación y ejecución de oportunidades de inversión, no podemos asegurar que seremos capaces de identificar un número suficiente de inversiones adecuadas para nosotros. Si no podemos completar adquisiciones en condiciones favorables, u operar los activos adquiridos para cumplir con nuestras metas o expectativas, nuestro desempeño financiero podría verse afectado de manera significativa y adversa.

Es posible que no administremos efectivamente nuestro crecimiento.

Hemos crecido rápida y significativamente durante los últimos años. Además del crecimiento resultado de la adquisición de negocios operativos, dichas adquisiciones han requerido la expansión de nuestros recursos internos. Hemos incursionado en mercados y sectores distintos a los sectores atendidos tradicionalmente por nosotros. Nuestra estrategia comercial comprende continuar sumando negocios operativos a la plataforma existente. Podemos experimentar dificultades y costos más altos de los esperados en la ejecución de esta estrategia.

Nuestro crecimiento podría resultar en un estrés significativo en nuestros recursos administrativos operativos y financieros. Necesitaremos mejorar continuamente los procedimientos y controles existentes, así como implementar procedimientos para procesar nuevas transacciones, sistemas operativos y financieros, y procedimientos para expandir, capacitar y administrar nuestra base de empleados. Nuestras necesidades de capital de trabajo continuarán aumentando sustancialmente a medida que nuestras operaciones crecen. El fracaso en administrar el crecimiento de manera efectiva, o en obtener el capital de trabajo necesario, podría tener un efecto adverso en nuestro negocio, los resultados de nuestra operación, nuestros flujos de efectivo, nuestra situación financiera, así como el precio de mercado de nuestras acciones.

La legislación en materia de competencia económica y el establecimiento de otras barreras para la integración de adquisiciones podrían afectar oportunidades futuras para crecer a través de fusiones, adquisiciones o coinversiones.

Podríamos buscar otras oportunidades de adquisición en el futuro. Sin embargo, no sabemos si lograremos concretar las oportunidades de adquisición que identifiquemos, integrar las operaciones de las empresas que adquiramos a nuestras operaciones existentes o conservar a los principales empleados, proveedores o distribuidores de dichas empresas. Además, no existe ninguna garantía de que las adquisiciones que deseemos efectuar en el futuro serán autorizadas o no serán investigadas con base en argumentos relacionados con cuestiones de competencia económica. En dicho caso, podríamos vernos obligados a vender o transferir una parte de nuestras operaciones o podríamos vernos en la imposibilidad de consumar una determinada adquisición. La capacidad de Traxión para crecer en forma exitosa a través de adquisiciones depende de nuestra capacidad para identificar, negociar, consumar e integrar adquisiciones idóneas y para obtener el financiamiento necesario. Estos esfuerzos podrían involucrar costos significativos, requerir una gran cantidad de tiempo, provocar trastornos en las operaciones existentes o distraer la atención de nuestra administración.

Aumento de impuestos, modificaciones o eliminación de los incentivos de índole fiscal y otras reformas fiscales podrían afectar en forma adversa la demanda de nuestros servicios.

Estamos sujetos a leyes y reglamentos de carácter fiscal cuyas normas inciden de manera importante en nuestro negocio. Contamos con la posibilidad de realizar ciertos acreditamientos, deducciones de costos y gastos particulares a la industria del autotransporte que utilizamos de manera consistente y pueden ser significativas. Adicionalmente, nuestros clientes, en ciertos de nuestros segmentos de negocio, cuentan con beneficios de deducibilidad de nuestros servicios (particularmente en el segmento de transporte escolar y de personal). Cualesquiera reformas al régimen fiscal bajo el cual operamos que elimine o limite dichas deducciones o que implique el aumento de costos de índole fiscal (ya sea mediante el incremento en impuestos o derechos o la creación de impuestos especiales) tanto para nosotros como para nuestros clientes podría impactar adversamente la demanda de nuestros servicios o nuestra situación operativa y financiera. En particular, una modificación en la ley o reglas del IEPS tendría un efecto significativo en nuestras operaciones.

Cambios de índole fiscal en México o en los Estados Unidos que incrementen el costo de productos de Estados Unidos o México, respectivamente, podría disminuir los niveles de consumo de productos importados y afectar negativamente el tránsito de carga de dichos productos. Reformas fiscales podrían también requerir que nos veamos involucrados en conflictos de orden fiscal relacionados con impuestos, que de resolverse en sentido desfavorable, podrían tener un efecto significativo adverso en nuestro negocio, nuestros resultados de las operaciones, flujos de efectivo, nuestra situación financiera, y el precio de mercado de nuestras acciones.

Nuestras operaciones pueden verse afectadas por posibles litigios.

Estamos involucrados consistentemente en litigios derivados tanto del curso ordinario de negocios como por otras circunstancias. Los litigios pueden incluir, acciones colectivas, involucrando clientes, accionistas, empleados, o personas lesionadas y demandas relativos a asuntos comerciales, laborales, actividades monopólicas, valores, o ambientales. Adicionalmente, en caso de litigios, aún obteniendo un resultado favorable pueden ser costosos, y los gastos relacionados pueden ser cercanos a las indemnizaciones buscadas. Estas contingencias también nos pueden exponer a publicidad negativa la cual podría afectar negativamente la reputación de nuestras marcas y la preferencia de los consumidores de nuestros productos. En 2011, el congreso mexicano aprobó cierta regulación que permite a consumidores y otros participantes del mercado iniciar acciones colectivas relacionadas con el consumo de bienes o servicios y temas ambientales. Esto podría resultar en acciones colectivas contra nosotros. La experiencia y los precedentes judiciales relacionados a las acciones colectivas en México siguen siendo muy limitados, por lo que no podemos anticipar el resultado de cualquier acción colectiva que se inicie en nuestra contra. Adicionalmente podría haber demandas o gastos por los que las compañías aseguradoras nos nieguen cubrir, debido a que éstas últimas pueden no estar cubiertas completamente por nuestras pólizas de seguro, que sobrepase nuestra cobertura o que no sean asegurables en lo absoluto. Tendencias en litigios, gastos y los resultados de litigios no pueden predecirse con certidumbre, y tendencias adversas, gastos y resultados de litigios pueden tener un efecto material adverso en nuestro negocio, situación financiera y resultados de operaciones.

Nuestros niveles de endeudamiento y nuestros gastos y costos fijos son significativos y posiblemente aumentarán en el futuro, lo que podría disminuir nuestra flexibilidad operativa y financiera.

Al 31 de diciembre de 2017, teníamos una deuda total de Ps. 3,496 millones. En el futuro, esperamos incurrir en deuda adicional a medida que aumentemos nuestra flota o debamos realizar otros gastos de capital, de conformidad con nuestra estrategia de crecimiento.

El tener obligaciones financieras significativas podría, entre otras cosas, tener los siguientes efectos:

- limitar nuestra capacidad para obtener financiamiento adicional para capital de trabajo y otros;
- aumentar nuestros costos fijos y limitar nuestra flexibilidad financiera en caso de que necesitemos adaptar nuestras operaciones a nuevas condiciones (incluyendo situaciones donde disminuya la demanda de nuestros servicios);

- requerir la reasignación de flujos de efectivo sustanciales para pagar nuestras obligaciones financieras en detrimento de otras necesidades operativas;

- sujetarnos a riesgos derivados de movimientos en las tasas de interés a las cuales se encuentre sujeta nuestra deuda; y

- limitar nuestra capacidad para planear o reaccionar a cambios en nuestro negocio y la industria del transporte y las condiciones económicas prevalecientes.

Cualquiera de dichas circunstancias podría afectar significativamente nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación.

Nuestra capacidad para realizar pagos programados respecto a nuestra deuda dependerá predominantemente de nuestro desempeño operativo en el futuro y de nuestro flujo de efectivo, lo que a su vez dependerá de las condiciones económicas y políticas prevalecientes y factores financieros, de competencia, regulatorios, de negocios y otros, muchos de los cuales están fuera de nuestro control. No podemos asegurar que seremos capaces de generar suficiente flujo de efectivo de nuestras operaciones para pagar nuestra deuda a medida que ésta venza, y el no hacerlo podría perjudicar nuestro negocio. Si no somos capaces de realizar los pagos de nuestra deuda, nos podríamos ver forzados a renegociar los términos de dicha deuda y buscar capital o deuda adicional, lo que podría afectar significativamente nuestra situación financiera y resultados de operación. No podemos asegurar que nuestros esfuerzos de negociación serían exitosos u oportunos o que pudieran refinanciar nuestras obligaciones en términos aceptables, o refinanciar en lo absoluto.

Nuestros contratos financieros contienen diversas obligaciones de no hacer.

Hemos celebrado contratos de financiamiento. Dichos contratos nos imponen ciertas obligaciones durante su vigencia y debemos cumplir con ciertas obligaciones de no hacer que, sujeto a ciertas excepciones o sin el consentimiento previo de las instituciones financieras correspondientes, nos prohíben fusionarnos con otra compañía o constituir gravámenes significativos sobre nuestros activos fijos. Asimismo, dichos contratos contienen eventos de terminación usuales, incluyendo la terminación en caso de incumplimiento con nuestras obligaciones de pago por encima de ciertas cantidades ahí especificadas, incumplimiento cruzado con cualquier contrato de financiamiento.

No podemos asegurar que tendremos la capacidad de cumplir con dichas obligaciones de no hacer o disposiciones o que dichas obligaciones no limitarán nuestra capacidad para financiar nuestras operaciones o requerimientos de capital futuros. Nuestra falta de capacidad para cumplir con dichas obligaciones de no hacer o disposiciones podría resultar en un incumplimiento en los términos del contrato correspondiente, y eventualmente en una reposesión de la unidad correspondiente, así como en algún incumplimiento cruzado y vencimiento anticipado de cantidades exigibles en los términos de otros contratos operativos de renta de unidades y de nuestros contratos financieros.

El acontecimiento de desastres naturales podría afectar en forma adversa nuestro negocio.

De tiempo en tiempo, diversas regiones en México y en los Estados Unidos experimentan fenómenos naturales (incluyendo lluvias torrenciales y huracanes y sismos). Este tipo de desastres naturales podría afectar las vías de comunicación por las que transita nuestra flota, dañar nuestras unidades motrices, talleres, centros de servicio o de otra manera afectar en forma adversa los niveles de demanda por parte de nuestros clientes. Además, cualquiera de estos sucesos podría forzarnos a efectuar mayores inversiones de capital para reparar unidades motrices, restablecer las condiciones de operación de sus bases y centros de servicios y logísticos. Cualquiera de dichos desastres naturales podría tener un efecto adverso en nuestras actividades, resultados de operación y situación financiera.

Nuestras actividades están sujetas a factores estacionales que podrían ocasionar volatilidad en nuestros resultados de operación.

Al igual que las operaciones del resto de las empresas pertenecientes a la industria de autotransporte de carga y logística y transporte escolar y de personal, nuestras operaciones se caracterizan por estar sujetas a fluctuaciones estacionales en los niveles de demanda. En consecuencia, nuestros resultados de operación podrían variar considerablemente de un trimestre a otro, dificultando la comparación de nuestros resultados en distintos períodos. En particular, los resultados de nuestro primer trimestre reflejan un nivel menor de operación comparado con el resto del año, y los resultados del último trimestre, reflejan que ciertos clientes requieren generación de inventario para la temporada de vacaciones.

La seguridad en carreteras y otras vialidades en México podría deteriorarse.

Nuestras operaciones se desarrollan principalmente en México. En años recientes, la presencia de violencia y actividades delictivas, tales como el robo de carga y de unidades de transporte, así como los conflictos entre las organizaciones delictivas y las fuerzas armadas ha aumentado e impacta directamente a la industria de autotransporte de carga y personas. El cierre de carreteras complica el tránsito y la operación de nuestras unidades motrices en las vías afectadas en tanto el robo de unidades o de producto ha incrementado los costos de vigilancia y restado confianza a nuestros clientes respecto de la utilización de esta modalidad de transporte. Un incremento en los índices delictivos podría afectar negativamente nuestras ventas y el tráfico de clientes, incrementando nuestros gastos y reduciendo nuestras ventas, lo que afectaría nuestra situación financiera. Crecientes niveles de inseguridad también podrían aumentar la rotación de nuestro personal o generar un daño a la percepción de nuestras operaciones, lo cual podría tener un efecto adverso significativo sobre nuestro negocio.

Los cambios en ciertas leyes de responsabilidad civil o en los aumentos de los costos de seguros podrían tener un impacto material adverso en nuestros resultados de operación.

Actualmente mantenemos un seguro de responsabilidad civil conforme lo establece la legislación aplicable. Todas nuestras unidades motrices que operan rutas transfronterizas están aseguradas con pólizas de seguros tanto estadounidenses como mexicanas. Las regulaciones mexicanas requieren que cada unidad que operamos en México tenga una cobertura mínima de seguro de responsabilidad civil de terceros. Asimismo, la regulación de Estados Unidos

requiere que cada unidad tenga una cobertura mínima de seguro de responsabilidad civil. Los gastos relacionados con los contratos de seguros representaron aproximadamente 1.8% de nuestros costos totales por el año terminado el 31 de diciembre de 2017. En el caso que el marco normativo en México o Estados Unidos se modifique requiriendo un mayor nivel de cobertura o el costo de aseguramiento se incremente por otras razones, nuestra situación financiera podría verse afectada adversamente. No podemos asegurar que no será necesario aumentar el monto de nuestra cobertura de seguros, que las aseguradoras no reducirán su cobertura o aumentarán significativamente sus primas todo lo cual podría tener un efecto significativo adverso en nuestro negocio, resultado de operaciones o situación financiera.

Nuestros resultados financieros podrían verse afectados en caso de un accidente o incidente que involucre nuestras unidades motrices o nuestro personal.

La operación de nuestras unidades motrices nos expone a riesgos de accidentes que pudieran causar daños materiales o personales. Estamos expuestos a reclamaciones por lesiones personales o muerte, y daños a la propiedad como resultado de accidentes en los que se puedan ver involucrados nuestros operadores.

No podemos predecir la existencia de accidentes o el nivel de reclamaciones, incluyendo de clientes y terceros, a las cuales podríamos estar expuestos. Si bien en la actualidad la responsabilidad por daños por muerte o lesiones están sujetos a límites regulatorios que varían de estado a estado en México, dichos límites podrían no existir en Estados Unidos o podrían modificarse en el futuro, por lo que nuestra exposición podría ser significativa. Cualquier accidente o incidente que involucre a nuestras unidades motrices también podría requerir la reparación o reemplazo de la unidad motriz dañada y la pérdida temporal o permanente del servicio que la misma presta, así como un incremento significativo en nuestros costos, incluyendo de aseguramiento.

Podríamos incurrir en pérdidas considerables en el caso de que, en cualquier accidente, los montos pagaderos en los términos de nuestros contratos de seguro sean insuficientes para cubrir el daño. Cualquier obligación de pago de cantidades no cubiertas por nuestros contratos de seguro podría afectar nuestro negocio y resultados de operación. Asimismo, nuestras primas de seguros podrían incrementar debido a un accidente o incidente que involucre a una o más de nuestras unidades motrices. Cualquier accidente o incidente que involucre a una de nuestras unidades, a pesar de ser completamente cubierto por el seguro, podría afectar nuestra reputación, imagen y generar una percepción pública de ser menos seguros o confiables que otras empresas de transporte terrestre, que por otro lado podría afectar la demanda del consumidor, nuestros ingresos y nuestra posición de mercado.

Adicionalmente, nuestros empleados o personas asociadas con nuestra compañía también pueden ser sujetos de litigio en sus capacidades individuales. Cualquier incidente público relacionado a nuestras unidades motrices o nuestros operadores puede tener un impacto negativo reputacional, lo que podría tener un efecto adverso significativo sobre nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación.

Estamos expuestos a ciertos riesgos que pudieran no estar cubiertos por nuestras pólizas de seguros, y podríamos tener dificultad para obtener un seguro en términos comercialmente aceptables o en obtenerlo.

La obtención y mantenimiento de seguros es fundamental para las operaciones de las empresas de transporte. De acuerdo con la práctica en la industria, existen ciertos riesgos de negocio que no es posible asegurar incluyendo entre otros, la interrupción de negocio, pérdida de ganancia o ingreso, pérdidas por mantenimiento. En la medida en la que se presente un riesgo no asegurado, podríamos ser material, negativa y significativamente afectados. En la medida en que algún riesgo no se encuentre cubierto por nuestros seguros, podríamos tener que absorber las pérdidas sustanciales, lo cual tendría un impacto adverso en nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación.

La existencia de conflictos laborales podría tener un efecto adverso en nuestra situación financiera.

Aproximadamente 73.8% de nuestros trabajadores están afiliados a diversos sindicatos. La existencia de conflictos laborales incluyendo huelgas, suspensiones de labores u otros trastornos, podrían afectar adversamente nuestras operaciones, incluyendo la capacidad de despliegue de nuestras unidades motrices, mantenimiento u otros aspectos operativos, disminuyendo nuestras ventas e incrementando nuestros costos. Cualquiera de dichas situaciones podría afectar las relaciones con nuestros clientes, lo cual podría reducir los prospectos para futuras relaciones comerciales con dichos clientes.

El incremento de los costos relacionados con el personal podría afectar en forma adversa nuestros resultados de operación.

Nuestros resultados de operación podrían verse afectados en forma adversa por el incremento de los costos relacionados con nuestro personal. La escasez de operadores calificados de nuestras unidades, la existencia de otras presiones inflacionarias de carácter general y la reforma de las leyes y los reglamentos aplicables en materia laboral podrían incrementar los costos relacionados con nuestro personal, lo cual podría tener un efecto adverso en nuestros resultados de operación y situación financiera.

Somos altamente dependientes de nuestro personal y podríamos ser incapaces de atraer y retener empleados calificados y con habilidades necesarias para operar nuestro negocio.

Nuestro éxito depende en gran medida de los esfuerzos y capacidades de nuestro equipo administrativo de alto nivel y personal financiero, comercial, operativo y de mantenimiento clave. En particular, dependemos de los servicios de nuestro equipo administrativo de alto nivel, el cual cuenta con conocimientos considerables en la industria de la transportación. La pérdida de nuestro personal clave o la incapacidad de atraer o desarrollar una nueva generación de personal clave podría tener un impacto adverso en nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación.

Nuestro éxito también depende de nuestra capacidad continua para identificar, reclutar, entrenar y retener personal con capacidades para llevar a cabo nuestras operaciones y administración. La competencia por dicho personal calificado es intensa. Podríamos no ser capaces de atraer, asimilar o retener dicho personal calificado. Si somos incapaces de atraer y retener dicho personal, esto podría tener un impacto adverso en nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación.

Somos una sociedad controladora sin operaciones sustanciales.

Somos una sociedad controladora sin operaciones sustanciales y, en consecuencia, dependemos de los dividendos y flujos de efectivo de nuestras subsidiarias y asociadas para cubrir nuestras necesidades internas de flujo, incluyendo flujo de efectivo para el pago de impuestos, financiamiento del crecimiento de nuestras subsidiarias y asociadas. Nuestra capacidad para efectuar el pago de dividendos a nuestros accionistas y la capacidad de nuestras subsidiarias de pagarnos dividendos está limitada por la ley mexicana. Ver la sección *"II. La Emisora – b) Descripción del Negocio – xiii) Dividendos"*.

En caso de que un accionista nos demande, la ejecución de cualquier resolución judicial estará limitada a nuestros activos. Adicionalmente a lo anterior, nuestro derecho a recibir cualesquiera activos de cualquier subsidiaria como accionista de dicha subsidiaria, en su liquidación o restructuración, estará subordinado a los derechos de los acreedores de nuestras subsidiarias incluyendo a los acreedores privilegiados, a los acreedores preferentes, y a los acreedores comerciales.

Nuestro negocio se verá seriamente dañado si fallamos en desarrollar, implementar, mantener, actualizar, mejorar, proteger e integrar nuestros sistemas de tecnología de la información.

La operación eficiente de nuestro negocio es altamente dependiente de nuestros sistemas de información. Confiamos en nuestros sistemas de tecnología de la información para manejar eficientemente nuestro negocio, y son un componente clave de nuestra estrategia de crecimiento. Para mantener el ritmo de las tecnologías cambiantes y las demandas de nuestros clientes, debemos interpretar y atender correctamente las tendencias del mercado y mejorar las características y funcionalidad de nuestra plataforma tecnológica en respuesta a estas tendencias, lo que puede resultar en costos significativos para el desarrollo de software. Es posible que no podamos determinar con precisión las necesidades de nuestros clientes y las tendencias en la industria transporte o diseñar e implementar las características y funcionalidad adecuadas de nuestra plataforma tecnológica de manera oportuna y rentable, lo que podría resultar en una disminución de la demanda de nuestros servicios y una disminución correspondiente en nuestros ingresos. No obstante, las pruebas que se realizan, los riesgos externos e internos, tales como el malware, la codificación insegura, los "actos de Dios", la fuga de datos y el error humano, representan una amenaza directa a la estabilidad o eficacia de nuestros sistemas y operaciones de tecnología de la información. Asimismo, estamos sujetos a ataques cibernéticos y otros ataques intencionales. Cualquier falla en identificar y solucionar tales defectos o errores o evitar un ataque cibernético podría resultar en interrupciones del servicio, dificultades operacionales, pérdida de ingresos o cuota de mercado, responsabilidad ante nuestros clientes u otros, desviación de recursos, daño a nuestra reputación y aumento de servicio y costos de mantenimiento. Abordar tales problemas podría resultar imposible o muy costoso y responder a reclamaciones o responsabilidades resultantes de dichos riesgos podría implicar de manera similar un costo sustancial.

Adicionalmente, estamos expuestos a riesgos de seguridad de diferente índole, incluyendo ataques, virus, intentos de accesos no autorizados, entre otros. En caso de que alguna amenaza traspase nuestros mecanismos de seguridad puede afectar la disponibilidad de uno o varios de los sistemas y/o exponer información de los clientes, proveedores, empleados o información financiera. En caso de que alguna de las instalaciones en donde se encuentren nuestros sistemas sea afectado por un desastre natural el servicio se vería afectado hasta el momento en que se

restablezca el servicio en un sitio alterno. En caso de que la falla se prolongue pudiera ocasionar la afectación de nuestra reputación y la pérdida de clientes.

Debemos mantener y mejorar la confiabilidad y velocidad de nuestros sistemas de tecnología de la información para seguir siendo competitivos y manejar efectivamente mayores volúmenes de carga a través de nuestra red y los diversos modos de servicio que ofrecemos. Si nuestros sistemas de tecnología de la información no pueden administrar volumen adicional para nuestras operaciones a medida que nuestro negocio crece o si estos sistemas no son adecuados para administrar los diversos servicios que ofrecemos, nuestros niveles de servicio y eficiencia operativa podrían disminuir.

Estamos desarrollando tecnología de información para todos nuestros segmentos de negocio que requiere inversiones de tiempo y recursos. Nuestra tecnología puede no tener éxito o no lograr los resultados deseados. Podemos requerir capacitación adicional o personal diferente para implementar con éxito este sistema, todo lo cual puede resultar en gastos adicionales, demoras en la obtención de resultados o interrupciones en nuestras operaciones. Además, las compañías adquiridas tendrán que estar integradas a nuestra tecnología, lo que puede causar costos adicionales de formación o licencia o interrupciones en el servicio lo que podría tener un efecto adverso significativo sobre nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación.

La adopción de nuevos pronunciamientos contables en un futuro pudiera traer un efecto significativo adverso en nuestros resultados de operación.

Una serie de nuevas normas contables, que son aplicables a los períodos anuales que comienzan a partir del 1 de enero de 2018 y no han sido aplicadas en la preparación de nuestros Estados Financieros Auditados han sido adoptadas por la IASB y el Consejo de Normas de Contabilidad Financiera (*Financial Accounting Standards Board*, "FASB" por sus siglas en inglés), para más información ver la sección "*III. Información Financiera – d) Comentarios y Análisis de la Administración Sobre los Resultados de Operación y Situación Financiera – Nuevas políticas y Estándares Contables*". Actualmente, nos encontramos evaluando el efecto que la adopción de estas normas contables pudiera tener sobre nuestras operaciones y no podemos asegurar que no pudieran tener un efecto significativo adverso sobre nuestros resultados de operación.

Celebramos operaciones con partes relacionadas que pudieran generar posibles conflictos de interés, los cuales podrían llegar a celebrarse en términos menos favorables para nosotros.

En el curso ordinario de negocios, celebramos operaciones con afiliadas y partes relacionadas. En particular hemos celebrado y continuaremos celebrando operaciones con afiliadas. Estas operaciones con partes relacionadas tienen un potencial más alto de conflicto de interés que transacciones con terceros. Para más información de nuestras operaciones con partes relacionadas ver la sección *"IV. Administración – b) Operaciones con personas relacionadas y conflictos de interés*".

Información negativa o errónea en redes sociales podría afectar nuestra reputación de forma adversa.

Recientemente ha habido un importante aumento en el uso de redes sociales y plataformas similares, incluyendo weblogs (blogs), sitios web de redes sociales y otras formas de comunicación a través de Internet que permiten que cualquier persona tenga acceso a una amplia audiencia de consumidores y otras personas interesadas. Información negativa o errónea relacionada con nosotros, o que nos afecte, o afecte a alguna de nuestras marcas podría ser publicada en estas plataformas en cualquier momento. Esta información podría dañar nuestra reputación sin concedernos la oportunidad de reparar o corregir la situación, lo que podría ocasionar un efecto material adverso en nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación.

Ataques cibernéticos u otras afectaciones a nuestra red de seguridad o sistemas de información podría causar un efecto adverso en nuestro negocio.

Los ataques cibernéticos y las afectaciones a redes y sistemas, incluyendo la introducción de virus informáticos, códigos maliciosos, denegación de servicio, softwares defectuosos y otras perturbaciones o accesos no autorizados a los sistemas de las compañías, han incrementado en frecuencia, rango y potencia en los últimos años. Las acciones preventivas que tomamos para reducir el riesgo de sufrir incidentes cibernéticos y proteger nuestra red e información podrían ser insuficientes para detener un ataque cibernético masivo en el futuro. Los costos asociados con un posible ataque cibernético masivo en nuestros sistemas incluyen el incremento en los gastos asociados con el reforzamiento de medidas de seguridad cibernética y la disminución de pérdidas relacionadas con la interrupción de nuestros servicios, litigios y daños a nuestra reputación.

Ataques cibernéticos u otras afectaciones a nuestra red de seguridad o sistemas de información podrían causar fallas en nuestros equipos o interrumpir nuestras operaciones. Dichas fallas, incluso cuando se presenten durante un periodo de tiempo breve, podrían causar pérdidas significativas o caídas en el precio de mercado de nuestras acciones. Además, las pérdidas potenciales derivadas de eventos relacionados con ataques cibernéticos y afectaciones a nuestra red podrían superar la cobertura que amparan nuestros seguros.

Adicionalmente, los ataques cibernéticos podrían causar la distribución, sin nuestro consentimiento, de información financiera valiosa y datos confidenciales de nuestros clientes y negocio, provocando fallas en la protección de la privacidad de nuestros clientes y negocio.

Riesgos Relacionados con México

Las condiciones económicas, políticas y sociales pueden afectar adversamente nuestro negocio.

Somos una sociedad anónima bursátil de capital variable constituida de conformidad con las leyes de México y la mayoría de nuestros activos y operaciones están localizados en México. Como resultado, estamos sujetos a riesgos políticos, económicos, legales y reglamentarios específicos para México, incluyendo las condiciones generales de la economía mexicana, la devaluación del Peso en comparación con el Dólar, la inflación mexicana, las tasas de interés, reglamentos, impuestos y reglamentación confiscatorios, expropiación, inestabilidad social y política, desarrollos sociales y económicos en México.

En el pasado, México ha experimentado periodos prolongados de condiciones económicas débiles. No podemos asegurar que estas condiciones no regresarán o que estas condiciones no tendrán un efecto material y adverso en nuestro negocio, posición financiera o en los resultados de operación.

Las disminuciones en la tasa de crecimiento de las economías regionales de México en donde llevamos a cabo nuestras operaciones, los periodos de crecimiento negativo y/o los aumentos en la inflación o tasas de interés pueden dar lugar a una disminución en la demanda por parte de nuestros clientes respecto a nuestros servicios. Debido a que un gran porcentaje de nuestros costos y gastos es fijo, podemos no ser capaces de reducir costos y gastos al ocurrir cualquiera de estos eventos y como resultado nuestro margen de utilidad puede disminuir.

No garantizamos que el desarrollo futuro en el entorno económico, político o social mexicano, sobre el cual no tenemos control alguno, no tendrá un efecto material adverso en nuestro negocio, en los resultados de las operaciones, en la condición financiera o de que no afectarán negativamente el precio de mercado de nuestras acciones.

Acontecimientos en otros países podrían afectar negativamente la economía mexicana, nuestro negocio, condiciones financieras, resultados de operaciones y el precio de mercado de nuestras acciones.

La economía mexicana y el precio de mercado de valores emitidos por compañías mexicanas podrían, en distintos grados, ser afectados por las condiciones económicas y de mercado en otros países o regiones, incluyendo los Estados Unidos, la Unión Europea y otras economías con mercados emergentes en Latinoamérica. Aunque las condiciones económicas en otros países difieren de manera significativa con las condiciones en México, las reacciones de los inversionistas ante el desarrollo desfavorable en otros países pueden tener un efecto negativo en el valor de mercado de los títulos de una emisora mexicana. En años recientes, por ejemplo, los precios de los títulos mexicanos de deuda y de capital han disminuido sustancialmente como resultado de una disminución prolongada en el mercado de valores de Estados Unidos.

Adicionalmente, en años recientes las condiciones económicas de México han estado altamente correlacionadas con las condiciones económicas en Estados Unidos como resultado del intercambio de bienes y servicios bajo el Tratado de Libre Comercio de América del Norte (*North American Free Trade Agreement*) y un incremento en la actividad económica entre los dos países. Actualmente, la administración de Estados Unidos liderada por el Presidente Trump se encuentra en un proceso de renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (*North American Free Trade Agreement*), pero aún no han detallado los parámetros de algunas potenciales revisiones. En el evento en que dichas modificaciones afecten negativamente la actividad comercial entre México y Estados Unidos, el autotransporte de carga entre los países podría disminuir afectando negativamente a la industria de carga y a nosotros. Adicionalmente, el resultado de la elección presidencial del 2016 en Estados Unidos, ha aumentado la volatilidad en los mercados debido a la incertidumbre derivada de los cambios en las políticas exteriores y económicas de Estados Unidos. Esto puede afectar nuestra habilidad para contratar o refinanciar la deuda necesaria para financiar nuestras operaciones. Eventos geopolíticos adversos o condiciones económicas en Estados Unidos, la terminación o renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (*North American Free Trade Agreement*) u otros eventos relacionados podrían tener un efecto material adverso en la economía mexicana, así como a nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y el precio de mercado de nuestras acciones.

A pesar de que las condiciones económicas de otras economías con mercados emergentes en Latinoamérica pueden diferir significativamente de las condiciones económicas en México, las reacciones de los inversionistas a eventos y circunstancias en cualquiera de estos países pudieran tener un efecto adverso en los valores emitidos por emisoras mexicanas, incluyendo aquellos emitidos por nosotros. En el pasado los precios de los valores mexicanos de capitales y de deuda han sido afectados como resultado de acontecimientos en Brasil, Argentina y otros países de la región.

Los cambios en las políticas gubernamentales mexicanas podrían afectar negativamente los resultados de nuestras operaciones y nuestra condición financiera.

El gobierno federal mexicano ha ejercido, y continúa ejerciendo, influencia significativa sobre la economía mexicana. En consecuencia, las acciones y políticas gubernamentales federales mexicanas con respecto a la economía, a empresas estatales controladas por el estado, financiadas o con influencia gubernamental podrían tener un impacto significativo sobre entidades del sector privado en general y sobre nosotros en particular, y sobre las condiciones del mercado, precios y retornos en valores mexicanos. El gobierno mexicano en el pasado ha intervenido en la economía local y ocasionalmente ha efectuado cambios significativos en las políticas y reglamentos, lo que podrá suceder en el futuro. Esfuerzos para controlar la inflación y otras reglamentaciones y políticas han involucrado, entre otras medidas, aumentos en tasas de interés, cambios en políticas fiscales, controles de precios, devaluaciones de la moneda, controles de capital, límites a importaciones y otras acciones. Nuestro negocio, condición financiera y resultados de operación se pueden ver afectados negativamente por los cambios en las políticas o reglamentaciones gubernamentales que involucren o afecten nuestra administración, nuestras operaciones y nuestro régimen impositivo. No podemos garantizar que los cambios en las políticas gubernamentales federales no afectarán negativamente nuestro negocio, condición financiera y resultados de operación.

Las fluctuaciones en el valor del Peso contra el Dólar pueden tener un efecto adverso sobre nuestra posición financiera y resultados de operaciones.

El Banco de México puede participar ocasionalmente en el mercado de divisas extranjeras para minimizar la volatilidad y apoyar un mercado ordenado. El Banco de México y el gobierno mexicano también han promovido mecanismos basados en el mercado para estabilizar los tipos de cambio en moneda extranjera y proporcionar liquidez al mercado de cambio, por ejemplo, usando contratos de derivados extrabursátiles y contratos de futuros negociados públicamente en el *Chicago Merchantile Exchange*. Sin embargo, el Peso actualmente está sujeto a fluctuaciones significativas contra el Dólar, y puede estar sujeto a estas fluctuaciones en el futuro.

Las fluctuaciones en tipos de cambio pueden afectar adversamente nuestra capacidad para adquirir activos denominados en otras monedas y también el desempeño de las inversiones en estos activos. Dado que los activos se pueden comprar con Pesos y los ingresos pueden ser pagaderos en Pesos, el valor de estos activos en Dólares puede variar favorablemente o desfavorablemente por cambios en los tipos de cambio, costos de conversión y reglamentaciones de control de cambio. Por lo tanto, el valor denominado en Dólares de nuestras inversiones podría afectarse adversamente como consecuencia de reducciones en el valor del Peso con relación al Dólar. Esto incluye inversiones en unidades motrices y refacciones.

Las depreciaciones o apreciaciones severas del Peso también pueden dar como resultado la interrupción de los mercados de cambio de divisas internacionales. Esto pude limitar nuestra capacidad para transferir o para convertir Pesos en Dólares y en otras monedas, por ejemplo, para el propósito de hacer pagos oportunos de interés y capital de nuestros valores, y de cualquier deuda denominada en Dólares en la que podamos incurrir en el futuro, y puede tener un efecto adverso en nuestra posición financiera, resultados de operación y flujos de caja en periodos futuros, por ejemplo, aumentando en términos de Pesos la cantidad de nuestras obligaciones denominadas en moneda extranjera y la tasa de mora entre nuestros prestamistas. Si bien el gobierno mexicano no restringe actualmente el derecho o la capacidad de los mexicanos o de personas o entidades extranjeras de convertir Pesos en Dólares o de transferir otras monedas fuera de México, y por muchos años no lo ha hecho, el gobierno mexicano podría instituir políticas restrictivas de control de cambio en el futuro. El efecto de cualquier medida de control de cambio adoptada por el gobierno mexicano sobre la economía mexicana no se puede predecir.

La inflación en México, junto con medidas gubernamentales para el control de la inflación, puede tener un efecto adverso en nuestras inversiones.

Históricamente, México ha experimentado altos niveles de inflación, aunque los índices han sido menores en años recientes. El nivel actual de inflación en México sigue siendo más alto que los índices de inflación anual de sus principales socios comerciales. Los altos índices de inflación pueden afectar adversamente nuestro negocio, condición financiera y resultados de operación. Si México experimenta un alto nivel de inflación en el futuro, podemos no ser capaces de ajustar los precios que cobramos a nuestros clientes para compensar sus efectos negativos y nuestros negocios, situación financiera y resultados de operación podrían verse adversamente afectados.

México ha experimentado un período de incremento en la actividad criminal lo que podría afectar nuestras operaciones.

En años anteriores, México ha experimentado períodos de incremento en la actividad criminal como consecuencia principalmente del crimen organizado. La actividad criminal sistemática y eventos criminales aislados pueden afectar negativamente nuestras operaciones, nuestra habilidad de generar ganancias e incrementar dramáticamente los costos de nuestras operaciones. Continuos niveles de violencia podrían resultar en la adopción de medidas de seguridad adicionales por parte del gobierno mexicano, tales como restricciones al transporte y al comercio fronterizo. Si lo niveles de violencia en México, sobre los cuales no tenemos control alguno, se mantienen o llegan a incrementarse, podrían tener un efecto adverso en la economía mexicana y nuestro negocio, nuestra condición financiera y resultados de operación.

Las tasas de interés en México podrían aumentar nuestros costos financieros.

Históricamente, México ha experimentado tasas de interés, reales y nominales volátiles, y se espera que continúen siéndolo. Las tasas de interés de los Certificados de la Tesorería de la Federación a 28 días promediaron aproximadamente 3.8%, 3.0%, 3.0%, 4.2% y 6.7% para 2013, 2014, 2015, 2016 y 2017 respectivamente. Recientemente el Banco de México ha aumentado su tasa de interés de referencia en virtud de las condiciones económicas actuales de México y de los Estados Unidos. En consecuencia, si incurrimos en deuda denominada en Pesos en el futuro, ésta podría encontrarse sujeta a tasas de interés volátiles.

Estamos sujetos a diferentes principios contables y revelación de información en comparación con empresas de otros países.

Uno de los objetivos principales de las leyes del mercado de valores en México, Estados Unidos y otros países es el promover la revelación de información de manera completa y justa de toda la información corporativa, incluyendo la información contable. No obstante, lo anterior podría haber menor o diferente información pública disponible respecto a emisores de valores extranjeros en comparación con la información que regularmente es publicada por emisores de valores listados en los Estados Unidos. Estamos sujetos a obligaciones relacionadas con entrega de reportes respecto a nuestras acciones en México. Los principios de revelación de información impuestos por la BMV podrían ser diferentes de aquellos impuestos por las bolsas de valores de otros países o regiones tales como las de los Estados Unidos. Como resultado de lo anterior, el nivel de información disponible podría no corresponder con aquel que acostumbran recibir los inversionistas extranjeros. Adicionalmente, los principios contables y los requerimientos de información en México difieren de aquellos en los Estados Unidos. Particularmente, a partir del 2012, comenzamos a reportar nuestros estados financieros de conformidad con las IFRS, los cuales difieren de principios de contabilidad generalmente aceptados en los Estados Unidos (*U.S. GAAP*, por sus siglas en inglés) en diversos aspectos. Ciertos puntos en los estados financieros de una compañía, preparados de conformidad con los IFRS podrían no reflejar su posición financiera o resultado de operación de la misma manera que si se hubieran preparado conforme a los principios de contabilidad generalmente aceptados en los Estados Unidos (*U.S. GAAP*, por sus siglas en inglés).

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

(I)RESULTADOS DE OPERACIÓN

La siguiente tabla incluye un resumen de nuestro estado de utilidad integral consolidado por los años terminados al 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015. Este resumen se deriva de nuestros Estados Financieros incluidos en el presente reporte anual.

Resultados por el año terminado el 31 de diciembre de 2017 comparados con el año terminado el 31 de diciembre de 2016

	de diciembre de			
	2017	2016		
	(en miles de Ps.)		(Cambio en Ps.)	(Cambio en %)
Ingresos por servicios:				
Ingresos por fletes	3,401,442	2,736,384	665,058	24.3%
Servicios de logística	627,282	513,013	114,269	22.3%
Transporte de personal	2,985,732	425,103	2,560,629	602.4%
Otros ingresos	57,594	27,893	29,701	106.5%
Total de ingresos de operación	7,072,050	3,702,393	3,369,657	91.0%
Costos totales	5,036,093	2,654,646	2,381,447	89.7%
Utilidad bruta	2,035,957	1,047,747	988,210	94.3%
Gastos de generales	1,371,812	712,890	658,922	92.4%
Estimación de cuentas incobrables	36,789	56,339	(19,550)	-34.7%
Otros (ingresos) gastos, neto	(152,874)	(71,569)	(81,305)	113.6%
Utilidad de operación	780,230	350,087	430,143	122.9%
(Costo) ingreso financiero:				
Gastos por intereses	(388,131)	(113,157)	(274,974)	243.0%
Costo financiero del plan de beneficios definidos	(1,527)	(1,059)	(468)	44.2%
Comisiones por financiamiento	(8,866)	(520)	(8,346)	1,605.0%
(Pérdida) utilidad en cambios, neta	63,130	(107,751)	170,881	-158.6%

Efecto de valuación de instrumentos financieros	13,971	(4,112)	18,083	-439.8%
Ingresos por intereses	48,166	31,401	16,765	53.4%
Costo financiero, neto	(273,257)	(195,198)	(78,059)	40.0%
Utilidad antes de impuesto a la utilidad	506,973	154,889	352,084	227.3%
Impuesto a la utilidad:				
Total de impuestos a la utilidad	170,024	121,344	48,680	40.1%
Utilidad neta consolidada	336,949	33,545	303,404	904.5%

Ingresos por Servicios

Los ingresos totales aumentaron 91.0%, al pasar de Ps. 3,702 millones durante el año 2016, a Ps. 7,072 millones en 2017. Dicho incremento de Ps. 3,370 millones se originaron principalmente por la incorporación de Grupo SID, AFN y LIPU a lo largo de 2016, cuyos resultados se consolidan totalmente en 2017, mientras que durante 2016 se consolidaron a partir de la fecha de cada adquisición. Dentro de estas adquisiciones, la que contribuyó me manera más importante a los ingresos fue LIPU, con ingresos de Ps. 2,986 millones al 31 de diciembre de 2017, lo que representó aproximadamente 76% del incremento en ingresos totales. El resto del incremento en los ingresos se explica por: (i) los ingresos de Grupo SID y AFN, empresas del segmento de carga y logística, adquiridas en 2016; (ii) el esfuerzo realizado a través de la aplicación de cláusulas contractuales y de negociación directa con nuestro clientes para reflejar los aumentos decretados en los precios del diésel y la gasolina durante el mes de enero de 2017; y (iii) los ingresos adicionales provenientes del incremento en la inversión en unidades motrices, particularmente en el segmento de transporte escolar y de personal.

Costos Totales

Los costos totales aumentaron 89.7%, pasando de Ps. 2,654.6 millones en el año concluido el 31 de diciembre de 2016 a Ps. 5,036.1 millones en el año 2017.

Las empresas adquiridas en 2016 tuvieron un impacto significativo en nuestros costos totales y en la estructura de costos en general, misma que anteriormente reflejada los costos propios de una empresa de carga y logística. Nuestros costos principales son diésel y gasolina, fuerza laboral, peajes, mantenimiento unidades, y depreciación y amortización. Estos rubros representaron en su conjunto el 75.7% de nuestros costos totales en 2016 y 77.0% de nuestros costos totales en 2017.

La siguiente tabla establece un desglose de nuestros costos totales:

	Para el año terminado el 31 de diciembre de					
	2017		2016		(Cambio en Ps.)	(Cambio en %)
	(miles de Ps.)					
Diesel y gasolina	1,285,309	25.5%	634,342	23.9%	650,967	102.6%
Costo Laboral	1,441,593	28.6%	719,183	27.1%	722,410	100.4%
Autopistas	374,876	7.4%	239,581	9.0%	135,295	56.5%
Mantenimiento unidades	352,400	7.0%	182,728	6.9%	169,672	92.9%
Otros gastos excluyendo depreciación y amortización	1,160,610	23.0%	644,645	24.3%	515,965	80.0%
Depreciación y amortización	421,305	8.4%	234,167	8.8%	187,138	79.9%
Costos totales	5,036,093	100.0%	2,654,646	100.0%	2,381,447	89.7%

Diésel y Gasolina. El costo total de diésel y gasolina alcanzó Ps. 1,285.3 millones en 2017, incrementándose Ps. 651.0 millones, un aumento de 102.6% con respecto a 2016, y representando 27.3% del incremento en los costos totales del año. El incremento en el costo de diésel y gasolina se explica principalmente por las adquisiciones de las tres empresas antes mencionadas durante 2016, así como el aumento en los precios de dichos combustibles de aproximadamente 16.5% durante el mes de enero de 2017. Durante 2016, el precio de los combustibles se reguló y fue subsidiado por el gobierno mexicano. Tras una propuesta del Gobierno Federal y posterior aprobación por el Congreso, se promulgó una reforma energética que incluye un marco regulatorio para liberar, entre otros temas, la distribución y el precio del diésel y otros combustibles. Dicha liberalización dio inicio a principio de 2017. Los precios del diésel y otros combustibles varían de acuerdo con las condiciones de mercado y regulaciones específicas a través del país. Las autoridades han indicado que continuará el proceso de ajuste en los precios para que en un futuro sean determinados por la oferta y la demanda. Finalmente, el total de incentivos fiscales al costo del diésel y otros combustibles aplicados durante el año 2017 ascendió a Ps. 389.0 millones. El costo total neto de diésel y gasolina representó 25.5% de nuestros costos totales en 2017.

Costo Laboral. El costo laboral tuvo un incremento de 100.4%, al pasar de Ps. 722 millones en 2016 a Ps. 1,442 millones en 2017. Este incremento se explica principalmente por la incorporación de LIPU, cuyos costos se reflejaron

en la totalidad de 2017 y solo en dos meses de 2016. El incremento en el costo laboral también se explica parcialmente por la incorporación de Grupo SID y AFN, y por los aumentos anuales en los salarios. Los costos laborales representaron 27.1% de nuestros costos totales en 2016 y 28.6% de nuestros costos totales en 2017. La diferencia se explica por el cambio en la estructura de costos derivado de la incorporación del segmento de transporte escolar y de personal en 2017, que tiene una estructura de costos diferente al segmento de carga y logística.

Autopistas (Peajes). El costo de peajes mostró un incremento de Ps. 135.3 millones, al pasar de Ps. 239.6 millones en 2016 a Ps. 374.9 millones en 2017, un aumento de 56.5%. Este incremento se atribuye principalmente a los peajes incurridos en la operación de Grupo SID y AFN, que reflejaron este costo en la totalidad de 2017. Los peajes, como porcentaje de los costos totales, disminuyeron de 9.0% en 2016 a 7.4% en 2017, debido a que las unidades de LIPU transitan principalmente por vías libres de peaje.

Mantenimiento de Unidades. El costo por mantenimiento de unidades se incrementó Ps. 169.7 millones, un 92.9%, al pasar de Ps. 182.7 millones en 2016 a Ps. 352.4 millones en 2017. Este aumento se explica principalmente por la incorporación de LIPU, Grupo SID y AFN, cuyas flotas incurrieron en costos de mantenimiento durante todo 2017. Supervisamos continuamente el rendimiento de nuestras unidades motrices y contamos con talleres e instalaciones certificadas para el mantenimiento de la flota para obtener los más altos estándares de operación. Con las adiciones a la flota en 2017, el costo total de mantenimiento representó 7.0% en 2017 comparado con 6.9% en 2016.

Depreciación y Amortización. La depreciación y amortización tuvieron un incremento de Ps. 187.1 millones, al pasar de Ps. 234.2 millones en 2016 a Ps. 421.3 millones en 2017, un aumento de 79.9%. Este incremento se debe principalmente al incremento en unidades motrices derivado de las adquisiciones mencionadas anteriormente. Con dichas adiciones a la flota, la depreciación y amortización representó 8.4% de nuestros costos totales en 2017 comparado con 8.8% en 2016.

Utilidad Bruta

Como resultado de los factores mencionados anteriormente, la utilidad bruta totalizó Ps. 2,036 millones en 2017, un incremento de 94.3% comparado con una utilidad bruta de Ps. 1,048 millones en 2016.

Gastos de Operación

Los gastos de operación incluyen los gastos de ventas y administrativos. Los gastos totales de operación se incrementaron Ps. 659 millones, al pasar de Ps. 713 millones en 2016 a Ps. 1,372 millones en 2017, un aumento de 83.1%. Este aumento se explica principalmente por: (i) la incorporación de LIPU que incurrió en gastos generales durante la totalidad de 2017; y (ii) por el fortalecimiento de la estructura administrativa a nivel corporativo y a nivel subsidiarias, mismo que requirió inversiones significativas en infraestructura, procesos y capital humano.

Otros Ingresos (Gastos), Neto

Otros ingresos (gastos) incluyen principalmente la utilidad o pérdida en venta de maquinaria, equipo y otros. Como consecuencia de la venta de unidades motrices principalmente en el segmento de carga, los otros ingresos se incrementaron 113.6%, al pasar de Ps. 72 millones en 2016 a Ps. 153 millones en 2017.

Utilidad de Operación

Los factores anteriormente mencionados llevaron la utilidad de operación a totalizar Ps. 780 millones en 2017, un incremento de Ps. 430 millones comparado con la utilidad de operación de Ps. 350 millones registrada en 2016. Lo anterior representa un margen de 11.0% en 2017 comparado con 9.5% en 2016.

Costo Financiero, Neto

El costo financiero neto en 2017 resultó en un gasto de Ps. 273 millones, un incremento de Ps. 78 millones comparado con el gasto de Ps. 195 millones en 2016. Este incremento se explica principalmente por un aumento de Ps. 275 millones en el gasto por interés derivado de la consolidación de la deuda de LIPU durante el cuarto trimestre de 2016. El aumento resultó parcialmente contrarrestado por: (i) una ganancia cambiaria de Ps. 63 millones debido al efecto positivo de las inversiones de Tesorería en Dólares americanos; (ii) un ingreso por intereses de Ps. 48 millones por el saldo en caja de los recursos provenientes de la Oferta Pública Inicial durante el cuarto trimestre de 2017; y (iii) un efecto de valuación positivo por Ps. 14 millones en nuestros instrumentos financieros derivados para cubrir alzas en tasa de interés.

Impuesto a la Utilidad

El total de impuestos a la utilidad en 2017 alcanzó Ps. 170 millones, lo que representa un aumento de Ps. 49 millones con respecto a Ps. 121 millones en 2016. La tasa efectiva de impuestos para el ejercicio 2017 fue de 33.5%, comparada con una tasa efectiva de impuestos de 78.3% en 2016. La reducción en la tasa efectiva se debe principalmente a una menor cantidad de gastos no deducibles y a un cambio en los impuestos diferidos, ya que algunas subsidiarias mostraron utilidad, activando pérdidas fiscales.

Utilidad Neta

Como resultado de los factores mencionados anteriormente, la utilidad neta registrada en el ejercicio 2017 alcanzó Ps. 337 millones, un incremento de Ps. 303 millones con respecto a los Ps. 34 millones registrados en el ejercicio 2016. Este incremento se explica por un incremento de Ps. 352 millones en la utilidad antes de impuestos y un mejor resultado integral de financiamiento. La utilidad neta como porcentaje de ingresos totales en 2017 alcanzó 4.7%, mientras que en 2016 alcanzó 0.9%.

Resultados por el año terminado el 31 de diciembre de 2016 comparados con el año terminado el 31 de diciembre de 2015

	Para el año terminado el 31 de diciembre de			
	2016	**2015**		
	(en miles de Ps.)	**(Cambio en Ps.)**		**(Cambio en %)**
Ingresos por servicios:				
Ingresos por fletes	2,736,384	1,552,172	1,184,212	76.3%
Servicios de logística	513,013	194,238	318,775	164.1%
Transporte de personal	425,103	-	425,103	
Otros ingresos	27,893	1,755	26,138	1,489.3%
Total de ingresos de operación	3,702,393	1,748,165	1,954,228	111.8%
Costos totales	2,654,646	1,257,757	1,396,889	111.1%
Utilidad bruta	1,047,747	490,408	557,339	113.6%
Gastos de generales	712,890	255,649	457,241	178.9%
Estimación de cuentas incobrables	56,339	32,733	23,606	72.1%
Otros (ingresos) gastos, neto	(71,569)	1,374	(72,943)	(5,308.8%)
Utilidad de operación	350,087	200,652	149,435	74.5%
(Costo) ingreso financiero:				
Gastos por intereses	(113,157)	(61,859)	(51,298)	82.9%
Costo financiero del plan de beneficios definidos	(1,059)	(679)	(380)	56.0%
Comisiones por financiamiento	(520)	-	(520)	
(Pérdida) utilidad en cambios, neta	(107,751)	5,184	(112,935)	(2,178.5%)
Efecto de valuación de instrumentos financieros	(4,112)	-	(4,112)	
Ingresos por intereses	31,401	6,153	25,248	410.3%
Costo financiero, neto	(195,198)	(51,201)	(143,997)	281.2%
Utilidad antes de impuesto a la utilidad	154,889	149,451	5,438	3.6%
Impuesto a la utilidad:				
Total de impuestos a la utilidad	121,344	75,911	45,433	59.9%
Utilidad neta consolidada	33,545	73,540	(39,995)	(54.4%)

Durante 2016, continuamos con una estrategia de crecimiento y expansión de nuestra oferta de servicios, que incluyó las adquisiciones de Grupo SID, AFN y LIPU durante el año. Grupo SID agregó capacidades de logística y AFN agregó capacidad intermodal a nuestro segmento de autotransporte de carga y logística, mientras que la adquisición de LIPU constituyó la integración de nuestro segmento de transporte escolar y de personal. Las adquisiciones se celebraron en los meses de mayo, junio y octubre, respectivamente, y sus resultados fueron consolidados a nuestros estados financieros desde la fecha de cada cierre. Aportaciones de capital privado por parte de Discovery Americas y Nexxus Capital fueron clave para efectuar las adquisiciones. Como resultado de estas adquisiciones, nuestros resultados financieros reflejan grandes variaciones al compararse con el año anterior.

Ingresos Totales

Los ingresos totales incrementaron en 111.8%, al pasar de Ps. 1,748.2 millones en 2015 a Ps. 3,702.4 millones en 2016. Este incremento se debe primordialmente al reconocimiento de los ingresos de las subsidiarias adquiridas en 2016 a partir de sus respectivas fechas de adquisición hasta el final del ejercicio.

El incremento de los ingresos por autotransporte de carga y logística fueron de Ps. 1,184.2 millones, equivalentes a un incremento del 76.3% en 2016 comparado con 2015. El 91.7% del incremento se derivó de las empresas adquiridas, con Ps. 831.9 millones provenientes de Grupo SID y Ps. 254.1 millones de AFN. El resto del incremento se debió a mayores ingresos cobrados por nuestras otras subsidiarias de autotransporte de carga y logística, que incluyeron ajustes de tarifas, y el incremento en el tipo de cambio del Peso con el Dólar que afectó positivamente nuestros ingresos denominados en Dólares, los cuales representaron 17.3% de nuestro ingreso total. Este incremento se dio a pesar de una disminución de 6.5% kilómetros recorridos.

Nuestros ingresos por logística aumentaron a más del doble, incrementando 164.1% en 2016 comparado con 2015. Esto fue principalmente debido a la adquisición de Grupo SID, que agregó una fuerte capacidad en logística a nuestro negocio, que va desde almacenamiento hasta servicios de valor agregado. La adquisición de Grupo SID agregó también un portafolio de clientes de primer nivel para nuestros servicios de logística.

La adquisición de LIPU nos llevó a la integración del segmento de transporte escolar y de personal. Este segmento contribuyó en un 21.8% del incremento en nuestros ingresos totales en 2016.

Costos Totales

Las empresas adquiridas en 2016 también tuvieron un efecto significativo en nuestros costos totales y estructura de costos, que anteriormente reflejaba los de dos empresas de autotransporte de carga y logística. Nuestros costos principales son combustible neto, costo laboral, autopistas, depreciación y amortización y mantenimiento de unidades, los cuales conjuntamente representaron 72.4% de nuestros costos totales en 2016. Los costos totales se incrementaron en un 111.1%, pasando de Ps. 1,257.8 millones en 2015 a Ps. 2,654.6 millones en 2016. Este incremento se debe primordialmente al reconocimiento de los costos de operación de las empresas adquiridas en 2016.

La siguiente tabla establece un desglose de nuestros costos totales:

	Para el año terminado el 31 de diciembre de					
	2016		2015	(Cambio en Ps.)	(Cambio en %)	
	(miles de Ps.)					
Diesel y gasolina	634,342	23.9%	360,447	29.0%	273,895	76.0%
Costo Laboral	631,709	23.8%	349,325	28.0%	282,384	80.8%
Autopistas	239,581	9.0%	105,817	8.0%	133,764	126.4%
Mantenimiento unidades	182,728	6.9%	88,264	7.0%	94,464	107.0%
Otros gastos excluyendo depreciación y amortización	732,119	27.6%	279,303	22.0%	452,816	162.1%
Depreciación y amortización	234,167	8.8%	74,601	6.0%	159,566	213.9%
Costos totales	2,654,646	100.0%	1,257,757	100.0%	1,396,889	111.1%

Diesel y Combustible: El costo total neto de la gasolina y diesel llegó a Ps. 634.3 millones, incrementándose Ps. 273.9 millones en 2016, un 76.0% comparado con 2015, y contribuyendo en un 19.6% al aumento de costos totales en el año. A pesar de que el precio del diesel y la gasolina solo incrementaron aproximadamente 3% durante 2016, el incremento en el costo se explica principalmente por los costos en diesel y gasolina agregados por las tres adquisiciones durante el año.

Respecto a nuestras subsidiarias de carga diferentes a las que adquirimos en 2016, nuevas iniciativas fueron implementadas durante 2016 para mejorar la eficiencia del combustible (por ejemplo, la implementación del aire acondicionado "*idle-air*", el cual nos permite ahorrar en gastos de combustible). Así mismo, se consumió menos combustible ya que tuvieron una reducción en los kilómetros de viaje, de 6.5%. Estas subsidiarias registraron un crédito de Ps. 162.0 millones por incentivos fiscales por IEPS. Todos estos factores resultaron en una reducción de Ps. 80.8 millones en el costo del diesel y la gasolina. El total de incentivos fiscales aplicados, incluyendo el de las compañías que adquirimos en 2016, fue de Ps. 198.0 millones.

Costo Laboral: Los salarios tuvieron un incremento de Ps. 282.4 millones en 2016, un 80.8% comparado con 2015. Los incrementos en los salarios están relacionados con los aumentos en los salarios mínimos, los cuales se incrementaron aproximadamente un 4% en 2016 y están típicamente alineados con la inflación. En 2016 el incremento en los costos laborales se debió primordialmente a la incorporación de las compañías adquiridas. Los costos laborales en 2016 representaron un 23.8% de nuestros costos totales, comparados con un 27.8% en 2015. El incremento general está parcialmente compensado por reducción fue en parte debido a que los requisitos y la base para las remuneraciones de los conductores es más alta en el segmento de autotransporte de carga y logística que en el segmento de transporte escolar y de personal, con lo que la adquisición de LIPU contribuyó a esta reducción.

Autopistas: Los peajes tuvieron un incremento de Ps. 133.8 millones, un 126.4% más en 2016 que en 2015. Este incremento se atribuye principalmente a las adquisiciones llevadas a cabo en 2016. Nuestras subsidiarias diferentes a las que adquirimos en 2016, redujeron sus costos de peajes debido a que viajaron menos kilómetros durante el año. El costo de peajes representa el pago de peajes a través de la red de carreteras de cuota en todo el país. Los operadores de las carreteras de cuota, particularmente aquellos bajo concesiones privadas, tienden a incrementar sus cuotas de peaje anualmente de acuerdo con la inflación.

Mantenimiento de unidades: Los costos por mantenimiento de las unidades motrices en 2016 incrementaron Ps. 94.5 millones, un incremento de 107.0% comparado con 2015. El incremento principalmente se debe a las compañías que adquirimos en 2016. Supervisamos continuamente el rendimiento de nuestras unidades motrices y tenemos nuestras propias instalaciones de mantenimiento para mantener altos estándares de operación. Al 31 de diciembre de 2016, el promedio de años de nuestra flota era de 5.8 años.

Depreciación y amortización: La depreciación y la amortización tuvieron un incremento de Ps. 159.6 millones en 2016 comparado con 2015, principalmente como resultado de un incremento de 4,201 unidades motrices de las adquisiciones llevadas a cabo en 2016. La depreciación de una unidad motriz se estima como una función de los kilómetros de viaje acumulados, costos de mantenimiento y la vida útil remanente estimada. Estos factores pueden variar de acuerdo al uso de la unidad motriz.

Utilidad Bruta

Nuestra utilidad bruta se incrementó en un 113.6%, pasando de Ps. 490.4 millones en 2015 a Ps. 1,047.7 millones en 2016, como resultado de los factores mencionados anteriormente. El margen bruto fue de 28.3% en 2016, similar al margen bruto de 28.1% en 2015.

Gastos de Operación

El total de gastos de operación se incrementó en un 166.7%, al crecer de Ps. 288.4 millones en 2015 a Ps. 769.2 millones en 2016. Esto principalmente porque las compañías adquiridas en 2016 tienen áreas comerciales, de finanzas, de administración y otras más grandes que nuestras otras subsidiarias al momento de adquisición. Adicionalmente en 2016, a nivel corporativo se crearon posiciones clave como por ejemplo los responsables a nivel corporativo de operaciones y de finanzas. Finalmente, durante el 2016, registramos gastos de reestructura no recurrentes en nuestros segmentos de carga y logística, así como en el de transporte escolar y de personal. Los sueldos representaron el principal componente de los gastos de operación, constituyendo 37.7% del total en 2016.

Otros Ingresos (Gastos), Neto

Registramos Otros Ingresos Netos de Ps.71.6 millones en 2016, que se comparan con otros gastos netos de Ps.1.4 millones en 2015. Este cambio principalmente se debe a la venta de equipo.

Utilidad de Operación

Como resultado de los factores antes mencionados, nuestra Utilidad de Operación se incrementó en un 74.5%, pasando de Ps. 200.7 millones en 2015 a Ps. 350.1 millones en 2016. El margen operativo fue de 9.5% en 2016, una disminución en comparación con el margen operativo de 11.5% en 2015. La disminución se debió principalmente a gastos operativos más altos como resultado una estructura de gastos mayor en las compañías adquiridas, al incremento en gastos corporativos relacionados con el crecimiento administrativo y los cargos no recurrentes.

Costo Financiero, Neto

Los gastos por intereses tuvieron un incremento de Ps. 51.3 millones, un 82.9%, al crecer a Ps. 113.2 millones en 2016 comparados con Ps. 61.9 millones en 2015. Este incremento incluye el reconocimiento del gasto por interés de cada una de las subsidiarias adquiridas en 2016.

La volatilidad en el tipo de cambio entre el Peso y el Dólar en 2016, combinados con nuestra deuda en Dólares, originaron una pérdida cambiaria de Ps. 107.8 millones. Pagamos toda nuestra deuda en Dólares en diciembre de 2016.

Los ingresos por intereses fueron de Ps. 31.4 millones en 2016. Este incremento fue principalmente por los mayores saldos de caja, originados a su vez en aportaciones de capital y flujo de efectivo generado por operaciones. El ingreso por interés es reconocido como ingreso cuando se incurre.

El Costo Financiero, neto, fue una pérdida de Ps. 195.2 millones en 2016, principalmente derivado del gasto de interés, y pérdida cambiaria.

Impuestos a la Utilidad

El total de impuestos a la utilidad fue de Ps. 121.3 millones en 2016, los cuales representan un incremento de Ps. 45.4 millones, un 59.9% comparado con 2015. Nuestro total de impuestos sobre la renta en 2016 están compuestos por Ps. 183.4 millones de impuestos sobre base fiscal menos Ps. 62.0 millones de impuestos diferidos. De acuerdo con las leyes fiscales mexicanas, las compañías no pueden consolidar para efectos fiscales para compensar ganancias gravables con pérdidas fiscales, y por lo tanto, nuestros estados financieros incluyen la suma de los impuestos actuales y diferidos de cada subsidiaria. Algunas de nuestras subsidiarias tienen pérdidas antes de impuestos que disminuyen nuestras ganancias consolidadas antes de impuestos a la utilidad. La tasa de impuestos efectiva para 2016 fue de 78.3% y 59.9% para el año 2015, debido principalmente a que ciertas compañías tuvieron gastos por impuestos a la

utilidad corrientes y diferidos a pesar de que tuvieron pérdidas a la utilidad operativa como resultado de gastos no deducibles significativos. El incremento en la tasa de impuestos efectiva se dio principalmente debido al incremento de gastos no deducibles relacionados a la reestructura y expiración de impuestos activos relacionados con pérdidas de en impuestos.

Utilidad Neta

Nuestra utilidad neta fue de Ps. 33.5 millones en 2016, una reducción del 54.4% comparado con nuestro ingreso neto de Ps. 73.5 millones en 2015. La disminución fue principalmente por la pérdida cambiaria neta, un aumento en los intereses pagados y mayores impuestos. El ingreso neto como porcentaje de ingresos disminuyó a 0.9% en 2016 de 4.2% en 2015, por las razones antes mencionadas.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

(I)SITUACIÓN FINANCIERA, LIQUIDEZ Y RECURSOS DE CAPITAL

Flujo de Efectivo

La siguiente tabla establece nuestro flujo de efectivo por los años terminados el 31 de diciembre de 2017, 2016 y 2015:

	Por el año terminado al 31 de diciembre de		
	2017	**2016**	**2015**
		(miles de Ps.)	
Actividades de operación:			
Utilidad neta consolidada	336,949	33,545	73,540
Partidas relacionadas con actividades de operación:			

Gasto por impuestos a la utilidad	170,024	121,344	75,911
Depreciación	425,351	238,450	72,009
Amortización	52,966	24,634	12,622
Amortización del plan de acciones	18,103	-	-
Utilidad en venta de equipo de transporte y maquinaria	(50,880)	(67,316)	(1,589)
Costo financiero del plan de beneficios definidos	1,527	1,059	679
Cancelación de inversión en subsidiarias	29	-	-
Intereses a favor	(48,166)	(31,401)	(6,153)
Utildad en cambios no realizada	(100,386)	-	-
Partidas relacionadas con actividades de financiamiento:			
(Utilidad) Pérdida en valuación de instrumentos financieros	(13,971)	4,112	-
Efecto de desincorporación de subsidiaria	-	7,240	-
Intereses a cargo	388,131	113,157	61,859
Subtotal	1,179,677	444,824	288,878
Cuentas por cobrar, neto	(375,227)	224,217	15,267
Cuentas por cobrar a partes relacionadas	8,427	14,781	(17,492)
Otras cuentas por cobrar, neto	154,964	(415,286)	(59,310)
Inventarios, neto	(24,510)	(2,857)	(4,939)
Pagos anticipados	(15,026)	186,789	4,009
Impuestos a la utilidad	(172,005)	(188,781)	(68,063)
Proveedores	(179,981)	(352,248)	2,150
Acreedores	(91,402)	2,509	7,291
Otros impuestos por pagar	(60,786)	251,032	23,354
Provisiones	(10,789)	64,545	14,512
Cuentas por pagar a partes relacionadas	(2,359)	10,325	(5,437)
Beneficios a los empleados	2,159	2,991	(551)
Anticipo de clientes	22,731	25,771	-
Participación de los trabajadores en las utilidades	(1,768)	20,077	5,676
Flujos netos de efectivo de actividades de operación	434,105	288,689	205,345
Actividades de inversión:			

Adquisiciones de equipo de transporte y maquinaria	(1,360,310)	(612,085)	(73,581)
Pagos anticipados	-	(77,233)	-
Recursos provenientes de la venta de equipo de transporte y maquinaria	278,449	181,513	8,603
Activos intangibles y otros activos	(1,091)	(25,108)	(6,569)
Recuperación de depósitos en garantía	-	-	-
Inversiones permanentes	-	(379)	-
Contraprestación por adquisición de negocios, neta de efectivo adquirido	(360)	(519,089)	-
Préstamos otorgados en efectivo a partes relacionadas	(20,385)	(5,877)	(8,425)
Préstamos en efectivo no relacionados con la operación otorgado a terceros	-	(100,837)	(535,000)
Pago anticipado para la compra de acciones	-	-	(500,000)
Depósitos en garantía	-	30,000	(30,000)
Pago recibidos por préstamos a partes relacionadas	-	4,034	8,821
Intereses cobrados	46,956	36,426	1,128
Cuentas por cobrar convertibles en acciones	-	-	-
Flujos netos de efectivo de actividades de inversión	(1,056,741)	(1,088,635)	(1,135,023)
Actividades de financiamiento:			
Recompra de acciones	-	(100,000)	-
Pago de capital no suscrito	-	-	50
Incrementos de capital social	4,028,223	1,783,683	696,274
Gastos por colocación de acciones	(256,573)	-	-
Compra de interes minoritario	(43,000)	-	-
Pago de dividendos	-	(11,000)	(230,935)
Pagos de deuda bancaria	(236,146)	(3,482,992)	(96,111)
Pagos de arrendamiento capitalizable	(56,082)	-	-
Liquidación de instrumentos financieros derivados	(13,792)	55,888	-
Devolución de aportaciones para futuros aumentos de capital	(12,748)	(17,494)	-
Pago de préstamos a partes relacionadas	-	(224,866)	(50,408)
Aportaciones para futuros aumentos de capital	-	-	944,109
Préstamos obtenidos de bancos	243,125	2,980,000	22,240

Préstamos obtenidos de partes relacionadas	-	-	24,866
Intereses pagados	(326,290)	(107,853)	(56,974)
Efectivo restringido	-	-	-
Flujos netos de efectivo de actividades de financiamiento	3,326,717	875,366	1,253,011
Variación neta de efectivo y equivalentes de efectivo	2,704,081	75,420	323,333
Efectivo y equivalentes de efectivo:			
Al principio del año	467,695	392,275	68,942
Efecto de revaluación sobre efectivo	100,386	-	-
Al fin del año	3,272,162	467,695	392,275

El flujo de efectivo generado por nuestras operaciones, incluyendo el flujo generado por nuestras subsidiarias, es manejado y controlado por dichas subsidiarias las cuales utilizan dicho flujo para cumplir con sus compromisos, incluyendo compromisos con sus proveedores. A nivel corporativo, tenemos políticas de tesorería designadas para gobernar y administrar el uso de flujo de efectivo.

Para el año 2017 el flujo de efectivo de las actividades operativas fue de Ps. 434.1 millones. Los elementos más importantes de las actividades operativas fueron cuentas por cobrar por Ps. 375.1 millones, impuestos a la utilidad por Ps. (172) millones, y otros impuestos por cobrar por Ps. 60.8 milones. La variación en cuentas por cobrar se origina principalmente por las implicaciones del crecimiento en el segmento de transporte escolar y de personal don de se arrancan proyectos y se inician procesos de cobro a clientes nuevos. La variación en impuestos se origina por la incorporación de las empresas adquiridad que contribuyeron con mayor utilidad antes de impuestos.

El flujo de efectivo neto de las actividades de inversión en 2017 fue de Ps. (1,056.7) millones, reflejando nuestra estrategia de crecimiento. Las principales inversiones fueron Ps. (1,360.3) millones en adquisiciones de equipo de transporte en le segmento de transporte escolar y de personal. También destacan ventas de equipo de transporte por Ps. 278.5 millones.

El flujo de efectivo neto obtenido en actividades de financiamiento en 2017 fue de Ps. 3,326.7 millones. Las variaciones más relevantes derivaron de un incremento en capital social por Ps. 4,028.2 millones derivado de la Oferta Pública Inicial, y de la obtención de créditos bancarios por Ps 243,1 millones.

Las variaciones mencionadas anteriormente resultaron en un aumento en la posición de efectivo de Ps. 2,704.1 millones para el año 2017 y una caja al cierre del ejercicio equivalente a Ps. 3,272.2 millones.

Saldos de Efectivo

Al 31 de diciembre de 2017, nuestra posición en efectivo totalizó Ps. 3,272.2 millones, un incremento de 599.6% en comparación a nuestra posición en efectivo al 31 de diciembre de 2016. Al 31 de diciembre de 2016 nuestra posición en efectivo era de Ps. 467.7 millones, comparada con Ps. 392.3 millones al 31 de diciembre 2015.

	Por los años terminados al 31 de diciembre		
	2017	**2016**	**2015**
		(miles de Ps.)	
Caja y fondo fijo	1,714	1,569	1,081
Inversiones disponibles a la vista	3,052,028	224,443	314,946
Bancos	128,228	199,435	76,248
Efectivo restringido (1)	90,192	42,248	-
Efectivo y equivalentes de efectivo	**3,272,162**	**467,695**	**392,275**

(1) Al 31 de diciembre de 2016 tuvimos efectivo restringido en bancos por un monto de Ps.42.2 millones, equivalente al 50% del principal y la cuenta por pagar de intereses.

Fuentes Internas y Externas de Fondeo

En el pasado hemos recurrido a fuentes internas y externas de recursos para fondeo. Las fuentes internas se basan en flujos de nuestra propia operación, mientras que las fuentes externas se concentran principalmente en el mercado burátil, bancario y las respectivas inyecciones de capital.

Durante el 2015 y 2016, Discovery Americas invirtió en nuestro capital social para llevar a cabo las adquisiciones de Grupo SID y AFN; asimismo, en el tercer trimestre de 2016, Nexxus Capital invirtió en nuestro capital social para realizar la adquisición de LIPU y el refinanciamiento de deuda.

La liquidez con la que regularmente contamos está fundamentada en el flujo de efectivo generado por nuestra propia operación y la de nuestras subsidiarias, apoyado por las líneas de crédito comprometidas. Históricamente, hemos contado con niveles suficientes de capital y deuda para cubrir nuestras principales necesidades.

Las principales necesidades de liquidez son para cubrir capital de trabajo, pagar deuda y realizar inversiones de capital. Consideramos que el efectivo de nuestras operaciones, nuestras líneas de crédito actuales y financiamientos de largo plazo nos dan la liquidez suficiente para satisfacer nuestras necesidades de capital de trabajo, inversiones de capital, así como pagos de deuda. Crecimiento adicional requeriría de capital y deuda adicional para financiar inversiones de capital.

Contamos con diversas líneas de crédito otorgadas por varias instituciones financieras que, en algunos de los casos, no han sido utilizadas. Sin embargo, no podemos garantizar que en el futuro contemos con las mismas fuentes de capital antes mencionadas.

Endeudamiento

El principal propósito de nuestro endeudamiento ha sido fondear nuestras necesidades de capital de trabajo, gastos de capital y futuras adquisiciones. La siguiente tabla muestra el nivel de endeudamiento al 31 de diciembre de 2017 comparado con el periodo terminado al 31 de diciembre de 2016:

	Al 31 de diciembre de 2016	**Al 31 de diciembre de 2017**
		(miles de Ps.)
Crédito simple, que devenga intereses a una tasa anual TIIE más 4.00 puntos porcentuales, pagadero en 24 exhibiciones trimestrales, con fecha de vencimiento en diciembre de 2023.	2,926,076	2,920,400
Línea de crédito simple, que devenga intereses a una tasa anual del 18.0%. Los pagos de capital e intereses se realizan mensualmente, con fecha de vencimiento en febrero de 2017.	-	20,700
Crédito prendario, que devenga intereses una tasa anual del 9.20%, con vencimiento en 2021.	6,732	7,670
Crédito prendario contratado con Interbanco SA en USD, para la adquisición de 27 cajas a una tasa de LIBOR más 2.00 puntos porcentuales, con vencimiento a 2018	1,171	4,874
Línea de crédito, que devenga intereses a una tasa del 8.1%. Con vencimiento en 2020	1,901	2,768
Préstamo simple, que devenga intereses a una tasa anual de 10.86%, con vencimiento en octubre de 2017.	-	317
Créditos prendarios, que devengan intereses a tasas del 4.75% al 12% anual, con vencimiento en 2017.	-	3,049
Crédito por la adquisición de automóvil utilitario a una tasa de 29% con vencimiento en 2018	17	-

Crédito Prendario contratado con Daimler Financial Services para la adquisición de 10 TR a una tasa de 11.0% con vencimiento en 2021	9,051	-
Crédito Prendario contratado con Daimler Financial Services para la adquisición de 10 TR a una tasa de 10.0% con vencimiento en 2021	28,665	-
Intereses devengados por pagar	87,027	19,700
Total, deuda a largo plazo	3,060,640	2,979,478
Vencimientos circulantes	360,499	51,566
Deuda a largo plazo, excluyendo vencimientos circulantes	2,700,141	2,927,912

Durante el 2017 nuestro principal financiamiento es el crédito sindicado por un monto de $2,980.0 millones descrito más adelante, con el pago trimestral de los intereses. El riesgo de la tasa variable de este crédito sindicado está cubierto a través de un swap de tasa de interés cubriendo 75.0% del préstamo y 75.0% del plazo. La línea de capital de trabajo de Ps. 200.0 millones que se obtuvo como parte del contrato de crédito sindicado fue empleada para cubrir las necesidades de capital de trabajo de la empresa y fue liquidada al cierre de 2017 quedando disponible para cubrir futuras necesidades. A lo largo del 2017 se contrataron aproximadamente Ps. 230.0 millones en arrendamientos financieros para la adquisición de unidades nuevas en el segmento de transporte de personal, quedando dichas unidades en garantía.

A continuación, se presenta una descripción de nuestros principales financiamientos al 31 de diciembre de 2017:

- Crédito bancario sindicado inicialmente contratado con Banorte y Santander de fecha 01 de diciembre de 2016, por un monto de Ps. 2,980.0 millones a una tasa de TIIE a 28 días más 4.0%, destinado al pago anticipado de nuestra deuda financiera y de nuestras subsidiarias. Dicho crédito está garantizado con una prenda sobre las acciones de Egoba, MYM, Grupo SID, AFN y LIPU, y el aval de dichas sociedades y de ciertas otras subsidiarias, todas las cuales son obligados solidarios bajo el contrato de crédito. Durante 2017 dicho crédito tuvo una sindicación adicional sumándose los bancos Invex, Bancomext y HSBC, conservando el mismo importe y las mismas condiciones.
- Adicionalmente, también contamos con un saldo vigente de Ps. 435.7 millones en arrendamientos financieros para adquirir equipo. El equipo se conservará como garantía del pago a la institución financiera.

A la fecha del presente, hemos cumplido totalmente con las obligaciones contractuales de hacer y no hacer vigentes. Adicionalmente, nuestra deuda está sujeta a contratos o restricciones que requieren que la misma mantenga ciertos índices financieros. Las principales obligaciones de dar, hacer y no hacer de nuestros créditos relevantes incluyen, entre otras:

- entregar información financiera;

- cumplir con limitaciones para disponer de activos (incluyendo, sin limitación, inmuebles o valores; representativos de capital de cualquier subsidiaria);

- cumplir con limitaciones para participar en adquisiciones, escisiones o fusiones;

- abstenernos de modificar la estructura de nuestro capital social;

- mantener asegurada la propiedad y equipo;

- mantener ciertas razones financieras;

- abstenernos de otorgar cualquier clase de préstamo o crédito, con o sin garantía, salvo por préstamos o créditos entre nosotros y las obligadas solidarias;

- abstenernos de pagar dividendos o realizar distribuciones en efectivo o en especie a sus accionistas;

- abstenernos de contraer, o permitir que alguna de sus subsidiarias contraiga, deuda (incluyendo el otorgamiento de gravámenes que la garanticen) por un monto total que implique el incumplimiento de cualquiera de las obligaciones financieras que se establecen en el contrato correspondiente; y

- abstenernos de asumir o garantizar obligaciones de terceros.

Inversión en Activos

Nuestra estrategia de crecimiento requiere desembolsos de capital sustanciales. Nos esforzamos en mantener un capital adecuado para satisfacer nuestras necesidades operativas y estratégicas, así como para mantener la confianza del mercado en nuestro negocio, financiando desembolsos de capital con una combinación de capital y deuda. Esto se logra a través de un manejo eficiente del efectivo, monitoreando los ingresos y las utilidades, así como ejecutando planes de inversión a largo plazo que son primariamente responsables de financiar nuestro flujo operativo de efectivo.

Durante 2017, nuestros desembolsos de capital fueron de Ps. 1,360.3 millones, representando un incremento de 122.2% comparado con el 2016. Este aumento se debe a la adquisición de equipo de transporte principalmente para el segmento de transpote escolar y de personal.

Durante el 2016, nuestros desembolsos de capital fueron de Ps. 612.1 millones, representando un aumento de 731.9% comparado con el 2015. El incremento se debe principalmente a la compra por parte de Grupo SID de semirremolques, cajas secas y equipo en 2016 a través de pago anticipado de arrendamientos financieros, el año en que adquirimos Grupo SID, así como a la adquisición de autobuses en el segmento de transporte escolar y de personal.

Durante 2015, nuestros desembolsos de capital fueron de Ps. 73.6 millones.

Políticas de Tesorería.

Nuestras políticas de tesorería son consistentes con nuestros compromisos financieros y necesidades de operación. Mantenemos nuestros fondos invertidos en instrumentes altamente líquidos, no especulativos de bajo riesgo. Mantenemos efectivo en distintas divisas, principalmente en Pesos y Dólares.

Obligaciones Contractuales y Compromisos Comerciales

La siguiente tabla muestra el vencimiento contractual de los riesgos financieros, incluyendo pagos estimados de interés y excluyendo el impacto de acuerdos de compensación, al 31 de diciembre de 2017:

	Por el año terminado al 31 de diciembre de 2017				
	Valor en libros	**Saldo total flujos**	**0-12 meses**	**1 a 2. años**	**3er. Año en adelante**
			(en miles de Ps.)		
Deuda	3,060,640	4,320,661	587,189	1,142,362	2,591,110
Obligaciones por arrendamiento financiero	435,712	435,712	91,659	344,053	-
Proveedores y provisiones	590,106	590,106	590,106	-	-
Acreedores	41,389	41,389	41,389	-	-
Partes relacionadas	17,627	17,627	17,627		
Otros impuestos	294,992	294,992	294,992	-	-
Impuestos a la utilidad	64634	64634	64634	-	-
Total	4,505,100	5,765,121	1,687,596	1,486,415	2,591,110

Transacciones Fuera del Balance

Al 31 de diciembre de 2017, no contábamos con transacciones fuera del balance.

Amortización de Deuda

La siguiente gráfica muestra el calendario de amortizaciones de nuestra deuda a largo plazo vigente al 31 de diciembre de 2017:

Control interno [bloque de texto]

(I)CONTROL INTERNO

Hemos adoptado políticas de control interno y procedimientos diseñados para proporcionar claridad y facilidad en el flujo de información financiera para la preparación de nuestros estados financieros consolidados. Creemos que nuestra estructura organizacional y nuestra infraestructura de procesos nos proporcionan las herramientas necesarias para aplicar de forma precisa y efectiva dichas políticas y procedimientos de control interno.

Las políticas de control interno y procedimientos de nuestras subsidiarias son autorizados de acuerdo a los niveles de autorización vigentes y los responsables de los proceses de negocio encargados de cumplir con los fines organizacionales y de negocio de cada una de ellas. Dichas políticas y procedimientos promueven el flujo de información claro y correcto para la elaboración de la información financiera de cada una de las subsidiarias en lo individual y de forma consolidada.

Nuestros distintos procesos operacionales están sujetos a auditorías internas periódicas. Nuestro responsable de auditoría interna reporta periódicamente a nuestros comités de auditoría y prácticas societarias, el estado que guarda el sistema de control interno implementado por la administración a través del área de contraloría, lo que provee a la administración de una seguridad razonable de que nuestras operaciones están sujetas a, y en cumplimiento con, las reglas establecidas por nuestra administración y que nuestros estados financieros cumplen con las IFRS.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

Indicadores Financieros y Operativos

Indicadores Financieros	4T17	4T16	Δ	2017	2016	Δ
Ingresos consolidados	1,862	1,479	25.9%	7,072	3,702	91.0%
Utilidad operativa consolidada	181	73	148.9%	780	350	122.9%
EBITDA consolidado[1]	287	323	-11.8%	1,259	768	63.9%
Margen EBITDA	15.4%	21.8%	-640 bps	17.8%	20.7%	-290 bps
Utilidad neta consolidada	224	-63	-	337	34	904.5%
Utilidad por acción[2]	0.41	-0.43		0.93	0.23	

Indicadores Operativos[3,4]	4T17	4T16	Δ	2017	2016	Δ
Kilómetros recorridos (miles)	95,103	75,788	25.5%	376,233	147,465	155.1%
Carga[5]	42,487	46,081	-7.8%	172,865	147,465	17.2%
Transporte escolar y de personal	52,617	29,707	77.1%	203,368	NA	
Flota Promedio (unidades motrices)	5,496	5,169	6.3%	5,329	1,564	NA
Carga[5]	1,596	1,552	2.8%	1,570	1,564	0.4%
Transporte escolar y de personal	3,900	3,617	7.8%	3,759	NA	
Ingreso promedio por kilómetro (Ps./km)						
Carga[5]	20.39	18.54	10.0%	19.58	18.46	6.1%
Transporte escolar y de personal	15.52	15.04	3.2%	14.95	NA	
Costo Promedio por kilómetro (Ps./km)						
Carga[5]	15.56	14.11	10.3%	15.17	13.36[7]	13.5%
Transporte escolar y de personal	10.10	11.05	-8.6%	10.13	NA	

1. EBITDA significa la utilidad de operación, más costo financiero neto, más depreciación y amortización, más gastos no recurrentes de 2016.
2. Considerando el promedio ponderado de acciones de 299,693,485 en 2017 y 144,928,813 en 2016.
3. Cifras no consolidadas que incluye transacciones inter-compañías.
4. El segmento de transporte escolar y de personal fue integrado en Noviembre de 2016, por lo que los indicadores financieros y operativos solo reflejan dos meses de operación.
5. Incluye solo carga, no incluye logística.
6. Significa los costos incurridos por kilómetro recorrido: salarios, mantenimiento, combustible neto, peajes, y otros costos, incluyendo depreciación y amortización; no incluye costos de almacenaje.
7. Se incluye costo promedio YTD pro forma para efectos de comparación.

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	TRAXION
Periodo cubierto por los estados financieros:	2017-01-01 al 31-12-2017
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2017-12-31
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	TRAXION
Descripción de la moneda de presentación :	MXN
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	Miles de pesos
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	4D
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	TRAXION
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	Estados financieros consolidados

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”), emitidas por el Comité Internacional de Normas Contables (IASB, por sus siglas en inglés).

Nombre de proveedor de servicios de Auditoria externa [bloque de texto]

Nombre del socio que firma la opinión [bloque de texto]

C.P.C. Manuel Jiménez Lara

Tipo de opinión a los estados financieros [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados adjuntos presentan razonablemente, en todos los aspectos materiales, la situación financiera consolidada de Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias, al 31 de diciembre de 2017 y 2016, así como sus resultados consolidados y sus flujos de efectivo consolidados por los años terminados en esas fechas, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF).

Fecha de opinión sobre los estados financieros [bloque de texto]

24 de abril de 2018

Fecha de asamblea en que se aprobaron los estados financieros [bloque de texto]

27 de Abril de 2018

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

No aplica

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	3,272,162,000	467,695,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	1,580,064,000	1,166,735,000
Impuestos por recuperar	572,586,000	632,083,000
Otros activos financieros	0	0
Inventarios	89,924,000	65,414,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	5,514,736,000	2,331,927,000
Activos mantenidos para la venta	0	0
Total de activos circulantes	5,514,736,000	2,331,927,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	77,233,000
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	27,763,000	0
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	3,365,000	3,394,000
Propiedades, planta y equipo	4,628,848,000	3,526,749,000
Propiedades de inversión	0	0
Crédito mercantil	3,370,456,000	3,370,456,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	1,149,883,000	1,186,888,000
Activos por impuestos diferidos	139,106,000	41,716,000
Otros activos no financieros no circulantes	62,882,000	81,929,000
Total de activos no circulantes	9,382,303,000	8,288,365,000
Total de activos	14,897,039,000	10,620,292,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	580,071,000	656,193,000
Impuestos por pagar a corto plazo	359,626,000	381,888,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	452,158,000	91,567,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	43,288,000	45,056,000
Otras provisiones a corto plazo	117,553,000	128,342,000
Total provisiones circulantes	160,841,000	173,398,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	1,552,696,000	1,303,046,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	1,552,696,000	1,303,046,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	3,044,194,000	3,640,934,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	921,000	13,669,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	40,880,000	37,512,000
Otras provisiones a largo plazo	0	0
Total provisiones a largo plazo	40,880,000	37,512,000
Pasivo por impuestos diferidos	615,805,000	618,885,000
Total de pasivos a Largo plazo	3,701,800,000	4,311,000,000
Total pasivos	5,254,496,000	5,614,046,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	8,326,623,000	5,270,563,000
Prima en emisión de acciones	135,944,000	0
Acciones en tesorería	(603,544,000)	0
Utilidades acumuladas	[1] 778,206,000	(261,449,000)
Otros resultados integrales acumulados	(201,774,000)	(2,868,000)
Total de la participación controladora	9,642,543,000	5,006,246,000
Participación no controladora	0	0
Total de capital contable	9,642,543,000	5,006,246,000
Total de capital contable y pasivos	14,897,039,000	10,620,292,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2017-01-01 - 2017-12-31	Acumulado Año Anterior 2016-01-01 - 2016-12-31	Trimestre Año Actual 2017-10-01 - 2017-12-31	Trimestre Año Anterior 2016-10-01 - 2016-12-31
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	7,072,050,000	3,702,393,000	1,861,512,000	1,479,075,000
Costo de ventas	5,036,093,000	2,654,646,000	1,289,450,000	1,065,845,000
Utilidad bruta	2,035,957,000	1,047,747,000	572,062,000	413,230,000
Gastos de venta	0	0	0	0
Gastos de administración	1,408,601,000	769,229,000	430,077,000	349,721,000
Otros ingresos	441,879,000	84,446,000	40,897,000	25,299,000
Otros gastos	289,004,000	12,877,000	2,153,000	16,193,000
Utilidad (pérdida) de operación	780,231,000	350,087,000	180,729,000	72,615,000
Ingresos financieros	188,666,000	129,484,000	158,346,000	78,838,000
Gastos financieros	461,924,000	324,682,000	93,247,000	234,371,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	506,973,000	154,889,000	245,828,000	(82,918,000)
Impuestos a la utilidad	170,024,000	121,344,000	22,322,000	(19,902,000)
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	336,949,000	33,545,000	223,506,000	(63,016,000)
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) neta	336,949,000	33,545,000	223,506,000	(63,016,000)
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	336,949,000	45,267,000	223,506,000	(54,101,000)
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	0	(11,722,000)	0	(8,915,000)
Utilidad por acción [bloque de texto]	0.925	0.231	0.411	-0.435.
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	0.925	0.231	0.411	(0.435)
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	0.925	0.231	0.411	(0.435)
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	0	0	0	0

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2017-01-01 - 2017-12-31	Acumulado Año Anterior 2016-01-01 - 2016-12-31	Trimestre Año Actual 2017-10-01 - 2017-12-31	Trimestre Año Anterior 2016-10-01 - 2016-12-31
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	336,949,000	33,545,000	223,506,000	(63,016,000)
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	222,000	1,124,000	(512,000)	(44,000)
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	222,000	1,124,000	(512,000)	(44,000)
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2017-01-01 - 2017-12-31	Acumulado Año Anterior 2016-01-01 - 2016-12-31	Trimestre Año Actual 2017-10-01 - 2017-12-31	Trimestre Año Anterior 2016-10-01 - 2016-12-31
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral	222,000	1,124,000	(512,000)	(44,000)
Resultado integral total	337,171,000	34,669,000	222,994,000	(63,060,000)
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	337,171,000	46,391,000	222,994,000	(54,145,000)
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	0	(11,722,000)	0	(8,915,000)

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2017-01-01 - 2017-12-31	Acumulado Año Anterior 2016-01-01 - 2016-12-31
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	336,949,000	33,545,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
Operaciones discontinuas	0	0
Impuestos a la utilidad	(1,981,000)	(67,437,000)
Ingresos y gastos financieros, neto	327,550,000	94,167,000
Gastos de depreciación y amortización	496,420,000	263,084,000
Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	0	0
Provisiones	(71,184,000)	338,645,000
Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	0	0
Pagos basados en acciones	0	0
Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	(50,880,000)	(67,316,000)
Participación en asociadas y negocios conjuntos	0	0
Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(24,510,000)	(2,857,000)
Disminución (incremento) de clientes	(381,826,000)	425,787,000
Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	154,964,000	(415,286,000)
Incremento (disminución) de proveedores	(273,742,000)	(339,414,000)
Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	0	0
Otras partidas distintas al efectivo	0	0
Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
Ajuste por valor de las propiedades	0	0
Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	(77,655,000)	25,771,000
Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	97,156,000	255,144,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	434,105,000	288,689,000
Dividendos pagados	0	0
Dividendos recibidos	0	0
Intereses pagados	0	0
Intereses recibidos	0	0
Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	0	0
Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	434,105,000	288,689,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	(379,000)
Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0
Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	360,000	519,089,000
Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	278,449,000	181,513,000
Compras de propiedades, planta y equipo	1,360,310,000	612,085,000
Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
Compras de activos intangibles	1,091,000	25,108,000
Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
Compras de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2017-01-01 - 2017-12-31	Acumulado Año Anterior 2016-01-01 - 2016-12-31
Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	(20,385,000)	0
Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
Dividendos recibidos	0	0
Intereses pagados	0	0
Intereses cobrados	46,956,000	36,426,000
Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
Otras entradas (salidas) de efectivo	0	(149,913,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(1,056,741,000)	(1,088,635,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
Importes procedentes de la emisión de acciones	4,028,223,000	1,683,683,000
Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	(256,573,000)	0
Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	0	0
Pagos por otras aportaciones en el capital	43,000,000	0
Importes procedentes de préstamos	243,125,000	2,980,000,000
Reembolsos de préstamos	236,146,000	3,707,858,000
Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	56,082,000	0
Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
Dividendos pagados	0	11,000,000
Intereses pagados	326,290,000	107,853,000
Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
Otras entradas (salidas) de efectivo	(26,540,000)	38,394,000
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	3,326,717,000	875,366,000
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	2,704,081,000	75,420,000
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	100,386,000	0
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	2,804,467,000	75,420,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	467,695,000	392,275,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	3,272,162,000	467,695,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	5,270,563,000	0	0	(261,449,000)	0	0	0	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	336,949,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	336,949,000	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	4,109,604,000	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	(450,000,000)	135,944,000	0	702,706,000	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	(603,544,000)	0	(603,544,000)	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	3,056,060,000	135,944,000	(603,544,000)	1,039,655,000	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	8,326,623,000	135,944,000	(603,544,000)	778,206,000	0	0	0	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]	Reserva para catástrofes [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(2,868,000)	0	0	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	222,000	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	222,000	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	(199,128,000)	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(199,128,000)	222,000	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	(199,128,000)	(2,646,000)	0	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]						
	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]							
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	(2,868,000)	5,006,246,000	0	5,006,246,000
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]							
Resultado integral [sinopsis]							
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	336,949,000	0	336,949,000
Otro resultado integral	0	0	0	222,000	222,000	0	222,000
Resultado integral total	0	0	0	222,000	337,171,000	0	337,171,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	4,109,604,000	0	4,109,604,000
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	388,650,000	0	388,650,000
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	(199,128,000)	(199,128,000)	0	(199,128,000)
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(198,906,000)	4,636,297,000	0	4,636,297,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	(201,774,000)	9,642,543,000	0	9,642,543,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	1,124,005,000	0	0	974,583,000	0	0	0	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	45,267,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	45,267,000	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	4,246,558,000	0	0	(943,018,000)	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	11,000,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	(100,000,000)	0	0	(327,281,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	4,146,558,000	0	0	(1,236,032,000)	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	5,270,563,000	0	0	(261,449,000)	0	0	0	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]	Reserva para catástrofes [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(3,992,000)	0	0	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	1,124,000	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	1,124,000	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	1,124,000	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(2,868,000)	0	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]						
	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]							
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	(3,992,000)	2,094,596,000	11,722,000	2,106,318,000
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]							
Resultado integral [sinopsis]							
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	45,267,000	(11,722,000)	33,545,000
Otro resultado integral	0	0	0	1,124,000	1,124,000	0	1,124,000
Resultado integral total	0	0	0	1,124,000	46,391,000	(11,722,000)	34,669,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	3,303,540,000	0	3,303,540,000
Dividendos decretados	0	0	0	0	11,000,000	0	11,000,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	(427,281,000)	0	(427,281,000)
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	1,124,000	2,911,650,000	(11,722,000)	2,899,928,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	(2,868,000)	5,006,246,000	0	5,006,246,000

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	8,326,623,000	1,124,005,000
Capital social por actualización	0	0
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	40,880,000	37,512,000
Numero de funcionarios	0	0
Numero de empleados	2,654	2,209
Numero de obreros	7,470	7,492
Numero de acciones en circulación	543,478,261	571,584,307
Numero de acciones recompradas	0	0
Efectivo restringido	90,192,000	42,248,000
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2017-01-01 - 2017-12-31	Acumulado Año Anterior 2016-01-01 - 2016-12-31	Trimestre Año Actual 2017-10-01 - 2017-12-31	Trimestre Año Anterior 2016-10-01 - 2016-12-31
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	478,317,000	263,084,000	106,701,000	108,080,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2017-01-01 - 2017-12-31	Año Anterior 2016-01-01 - 2016-12-31
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	7,072,050,000	3,702,393,000
Utilidad (pérdida) de operación	780,231,000	350,087,000
Utilidad (pérdida) neta	336,949,000	33,545,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	336,949,000	45,267,000
Depreciación y amortización operativa	478,317,000	263,084,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
Bancarios [sinopsis]																
Comercio exterior (bancarios)																
Credito simple sindicado Santander/Banorte/Invex/HSBC/Bancomext	NO	2016-01-12	2023-01-12	TIIE 28 d + 4%		262,240,000	271,180,000	309,920,000	485,740,000	1,650,920,000						
Intereses devengados Credito simple sindicado Santander/Banorte/Invex/HSBC/Bncomext	NO	2018-01-01	2018-01-01			87,027,000	0	0	0	0						
Comisiones por amortizar Credito simple sindicado Santander/Banorte/Invex/HSBC/Bncomext	NO	2018-01-01	2023-01-12			0	(10,785,000)	(10,785,000)	(10,785,000)	(21,570,000)						
Credito simple Hewlett Packard	NO	2017-01-01	2020-03-30	9%		947,000	934,000	20,000	0	0						
Daimler Financial C52125-CD	NO	2016-08-11	2021-08-11	9%		1,646,000	1,570,000	1,746,000	1,771,000	0						
INTER BANCO, S.A. INSTITUCION DE BANCA MULTIPLE	NO	2013-06-03	2018-01-15	2% + Tasa LIBOR		1,928,000	0	0	0	0						
PG Autos del Valle, S.A. deC.V. C 2017_CRPM-0118 GOL'13 S-9BWAB05U4DP171945	NO	2017-02-20	2018-02-20	29%		17,000	0	0	0	0						
Daimler Financial C55230-CD 10 TR M'17	NO	2017-07-25	2021-07-25	11%		1,939,000	2,480,000	2,816,000	1,059,000	0						
Daimler Financial C53694-CD 10 TR M'17	NO	2017-03-15	2021-03-15	10%		2,479,000	2,676,000	2,903,000	781,000	0						
Daimler Financial C56100-CD 10tr m'17	NO	2017-10-20	2021-10-20	11%		2,013,000	2,403,000	2,729,000	2,553,000	0						
PG Autos del Valle, S.A. de C.V. C2016_CRPM-0065	NO	2016-01-20	2018-01-14	29%		12,000	0	0	0	0						
PG Autos del Valle, S.A. deC.V. C 2017_CRPM-0119 GOL'13 S-210745	NO	2017-02-20	2018-02-20	29%		30,000	0	0	0	0						
Daimler Financial	NO	2017-12-31	2022-02-28	11%		0	2,055,000	2,467,000	2,466,000	2,877,000						
Intereses devengados	NO					221,000	0	0	0	0						
TOTAL					0	360,499,000	272,513,000	311,816,000	483,585,000	1,632,227,000	0	0	0	0	0	0
Con garantía (bancarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banca comercial																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros bancarios																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bancarios																
TOTAL					0	360,499,000	272,513,000	311,816,000	483,585,000	1,632,227,000	0	0	0	0	0	0
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]																
Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (quirografarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
Arrendamiento capitalizable TIP de Mexico 14946-1	NO	2016-01-01	2020-01-09	0.14		31,824,000	31,468,000	31,468,000	31,468,000	33,855,000						
Arrendamiento capitalizable TIP de Mexico 14946-2	NO	2016-01-09	2023-01-09	0.14		5,199,000	2,859,000	2,859,000	2,859,000	19,757,000						

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
Arrendamiento capitalizable TIP de Mexico 14946-3	NO	2016-01-09	2023-01-09	0.14		1,569,000	863,000	863,000	863,000	5,964,000						
Intereses arrendamiento TIP de México	NO	2017-10-25	2017-10-25			4,056,000	4,022,000	3,697,000	1,040,000	2,081,000						
Arrendamiento capitalizable Actinver 1	NO	2017-08-03	2024-07-03	TIIE + 3,5%		40,869,000	24,730,000	24,730,000	24,730,000	47,764,000						
Arrendamiento capitalizable Actinver 2	NO	2017-09-03	2024-08-03			7,224,000	7,224,000	7,224,000	7,224,000	19,265,000						
Arrendamiento capitalizable Actinver 3	NO	2017-09-03	2024-08-03			918,000	913,000	913,000	913,000	2,437,000						
TOTAL					0	91,659,000	72,079,000	71,754,000	69,097,000	131,123,000	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL					0	91,659,000	72,079,000	71,754,000	69,097,000	131,123,000	0	0	0	0	0	0
Proveedores [sinopsis]																
Proveedores																
Refacciones	NO	2017-01-01	2017-12-31		145,206,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Combustibles	NO	2017-01-01	2017-12-31		78,294,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Rentas	NO	2017-01-01	2017-12-31		20,622,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Servicios profesionales varios	NO	2017-01-01	2017-12-31		17,837,000	0										
Otros proveedores varios	NO	2017-01-01	2017-12-31		114,747,000											
Compra de activo	NO	2017-01-01	2017-12-31		95,847,000											
TOTAL					472,553,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total proveedores																
TOTAL					472,553,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total de créditos																
TOTAL					472,553,000	452,158,000	344,592,000	383,570,000	552,682,000	1,763,350,000	0	0	0	0	0	0

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

	Monedas [eje]				
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	Total de pesos [miembro]
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	92,040,000	1,815,949,000	0	0	1,815,949,000
Activo monetario no circulante	0	0	0	0	0
Total activo monetario	92,040,000	1,815,949,000	0	0	1,815,949,000
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	666,000	13,140,000	0	0	13,140,000
Pasivo monetario no circulante	0	0	0	0	0
Total pasivo monetario	666,000	13,140,000	0	0	13,140,000
Monetario activo (pasivo) neto	91,374,000	1,802,809,000	0	0	1,802,809,000

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	Ingresos totales [miembro]
NUEVA MARCA				
Ingresos por transporte de carga	3,938,113,000	98,932,000	0	4,037,045,000
Ingresos por transporte de personas	3,035,005,000	0	0	3,035,005,000
TOTAL	6,973,118,000	98,932,000	0	7,072,050,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

ANTECEDENTES

El 1 de diciembre de 2016 el Grupo adquirió un crédito bancario por un monto de $2,980.0 millones a una tasa del TIIE a 28 días más 400 pb. Dicho crédito, tiene una vigencia de 7 años con pago de intereses trimestrales y pago de amortizaciones crecientes.

Como parte de la negociación los acreditantes solicitaron contratar un IFD para mitigar el riesgo de variaciones en la tasa de interés variable (TIIE 28 días), fijando la tasa con un IFD que cubren el 75% del interés pagadero por 75% del plazo del crédito.

I. INFORMACIÓN CUALITATIVA.

A. Discusión sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados.

1. Políticas de uso de instrumentos financieros derivados.

El objetivo de nuestra estrategia de contratación de IFD consiste en minimizar la exposición a los riesgos financieros de los pasivos y activos atribuibles a los movimientos de diversas variables macroeconómicas. La contratación de productos financieros derivados se hará exclusivamente para fines de cobertura de riesgo y no para fines de especulación.

2. Descripción general de los objetivos para utilizar derivados e identificación de los riesgos de los instrumentos utilizados.

La contratación de Instrumentos Financieros Derivados tiene como objetivo principal reducir el impacto de las variables de riesgo para dar certeza a los flujos de efectivo de las obligaciones de la empresa. Los Instrumentos Financieros Derivados contratados actualmente tienen como objetivo reducir los efectos negativos de una posible alza en las tasas de interés.

Los riesgos identificados donde podemos llegar a utilizar IFD son los siguientes:

- Riesgo de mercado.
- Riesgo de tasas de interés.
- Riesgo de tipo de cambio.
- Riesgo de crédito.
- Riesgo de liquidez.

3. Instrumentos utilizados y estrategias de cobertura o negociación implementadas.

Actualmente los IFD contratados están vinculados a nuestro principal crédito bancario. El tipo de instrumento utilizado es un intercambio de tasa de interés (SWAP) de uso común en el mercado cubriendo una posible alza en las tasas de interés.

La estrategia de contratación de IFD consiste en minimizar la exposición a los riesgos financieros de los pasivos y activos atribuibles a los movimientos de diversas variables macroeconómicas. La contratación de productos financieros derivados se hará exclusivamente para fines de cobertura de riesgo y no para fines de especulación.

4. Mercados de negociación permitidos y contrapartes elegibles.

Solo se podrán realizar operaciones de derivados con instituciones financieras en el mercado privado, pudiendo ser cotizados con dos o más instituciones financieras para asegurar las mejores condiciones en la contratación. Las instituciones financieras y contrapartes con las que se contratan dichos instrumentos son de reconocido prestigio y solvencia en el mercado.

5. Políticas para la designación de agentes de cálculo y valuación.

En estos instrumentos financieros derivados quienes realizan la valuación son las contrapartes.

6. Políticas de márgenes, colaterales y líneas de crédito, VAR.

El Grupo no cuenta con estas políticas ya que no tiene autorizada la contratación de IFD con fines de especulación o negociación desde una perspectiva económica.

7. Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez.

Como medidas de control interno y en cumplimiento de la normatividad vigente, el Grupo se apoya en su política de instrumentos financieros derivados, a través del área encargada de dicha función y la supervisión del Comité Ejecutivo y del Comité de Practicas Societarias

8. Existencia de un tercero independiente que revise los procedimientos anteriores.

El Comité Ejecutivo y el Comité de Practicas Societarias integrados por miembros con alta experiencia financiera, son quienes revisan que se cumplan los procedimientos anteriores.

9. Información sobre la autorización del uso de derivados y si existe un Comité que lleve dicha Autorización y el manejo de los riesgos por derivados.

El Consejo de Administración del Grupo solo ha autorizado la contratación de IFD con fines de cobertura. La contratación de IFD se analiza, evalúa, acuerda y da seguimiento entre la Administración, el Comité Ejecutivo y el Comité de Practicas Societarias.

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

B. DESCRIPCION DE LAS POLITICAS Y TECNICAS DE VALUACIÓN

1. Descripción de los métodos y técnicas de valuación con las variables de referencia relevantes y los supuestos aplicados, así como la frecuencia de la valuación.

Las operaciones son valuadas a su valor razonable, esta valuación es realizada por las contrapartes de manera mensual, utilizando sus propios métodos de valuación. Los auditores externos realizan una revisión anualmente.

2. Aclaración sobre si la valuación es hecha por un tercero independiente o es valuada interna y en que casos se emplea una u otra valuación. Si es por un tercero, mencionar que es estructurador, vendedor o contraparte del IFD.

La valuación es hecha por un tercero independiente, que es la misma contraparte los IFD; ya que los instrumentos se emiten generalmente por la misma contraparte de la posición primaria.

3. Para instrumentos de cobertura, explicación del método utilizado para determinar la efectividad de la misma, mencionando el nivel de cobertura de la posición global así como el nivel de efectividad que con que se cuenta.

Los IFD actualmente contratados por el Grupo tienen fines de cobertura, desde un punto de vista financiero-económico, al efectuar el análisis y evaluación del instrumento al momento de la contratación, se determinó no aplicar contabilidad de coberturas. La fluctuación del valor razonable de los IFD se reconoce en el resultado integral de financiamiento durante el período en que se genera, no siendo necesario un método para la determinación de la efectividad del IFD.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

C. INFORMACIÓN DE RIESGOS POR EL USO DE DERIVADOS

1. Discusión sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender los requerimientos relacionados con el Instrumento Financiero Derivado.

En el pasado hemos recurrido a fuentes internas y externas de recursos para fondeo. Las fuentes internas se basan en flujos de nuestra propia operación, mientras que las fuentes externas se concentran principalmente en el mercado bancario y las respectivas inyecciones de capital.

La liquidez con la que regularmente contamos está fundamentada en el flujo de efectivo generado por nuestra propia operación y la de nuestras subsidiarias, apoyado por las líneas de crédito.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

1. Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados, su administración y contingencias que puedan afectarse en futuros reportes.

Los IFD actualmente contratados por el Grupo tienen el objetivo de cubrir exposiciones al incremento de tasa de interés por lo que no hay otro componente identificado que pudiera modificar los riesgos ya conocidos.

2. Revelación de eventualidades, tales como cambios en el valor del activo subyacente, que ocasionen que difiera con el que se contrató originalmente, que lo modifique, o que haya cambiado el nivel de cobertura, para lo cual requiere que la emisora asuma nuevas obligaciones o vea afectada su liquidez.

Los contratos que actualmente tiene celebrados el Grupo permiten fijar las tasas de interés, por lo que cualquier cambio en el valor del activo subyacente no cambia los términos con los cuales se contrataron los IFD.

El Grupo vigila que los riesgos iniciales no hayan cambiado de los que originalmente quedaron cubiertos con la contratación de los IFD.

3. Presentar impacto en resultados o flujo de efectivo de las mencionadas operaciones de derivados.

El Grupo reconoció como efecto neto acumulado favorable en el año 2017 por 14.0 millones de pesos.

4. Descripción y número de Instrumentos Financieros Derivados que hayan vencido durante el trimestre y aquellos cuya posición haya sido cerrada.

Ningún IFD venció en el trimestre. Los dos IFD actualmente contratados tienen un vencimiento el 31 de marzo de 2022.

5. Descripción y número de llamadas de margen que se hayan presentado durante el trimestre.

No se realizan llamadas de margen con los IFD actualmente contratados.

6. Revelación de cualquier incumplimiento que se haya presentado a los contratos respectivos.

A la fecha del presente, hemos cumplido totalmente con las obligaciones contractuales.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

II. INFORMACIÓN CUANTITATIVA.

A. Características de los instrumentos derivados a la fecha del reporte.

Tipo de derivado o valor de contrato	Fines de cobertura u otros fines tales como negociación	Monto nocional/valor nominal	Valor del activo subyacente/activo de referencia		Valor razonable		Montos de vencimiento por año			Colateral, líneas de crédito/valores en garantía
			Por el trimestre terminado al 31 de diciembre de 2017	Por el trimestre terminado al 30 de septiembre de 2017	Por el trimestre terminado al 31 de diciembre de 2017	Por el trimestre terminado al 30 de septiembre de 2017	2019	2018	2017	
Intercambio de tasa de interés (swap) Banorte a 7.51% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	Ps. 1,117,500,000	Tasa 7.4276%	Tasa 7.4220%	(13,917)	12,082	0	0	0	Mismos que el Crédito Sindicado
Intercambio de tasa de interés (swap) Santander a 7.52% tasa fija	Cobertura de tasa de interés	Ps. 1,117,500,000	Tasa 7.4276%	Tasa 7.4220%	(13,846)	12,021	0	0	0	Mismos que el Crédito Sindicado

B. Análisis de sensibilidad y cambios en el valor razonable

Debido a que el valor razonable de los IFD contratados no representa más del 5% de los activos, pasivos o capital total consolidado, ni el 3% de las ventas totales consolidadas del último trimestre, y los resultados históricos muestran que el valor razonable de los IFD al 31 de diciembre de 2017 representaron el 0.19% de los activos, 0.53% de los pasivos, 0.29% del capital contable y 1.49% de los ingresos del trimestre, y considerando que estos instrumentos son de bajo riesgo y no se prevén cambios en el valor razonable ni riesgos de que esta cobertura difiera del objetivo con el que fue contratada, el Grupo determinó que no es necesario realizar un análisis de sensibilidad. Se reconocen los efectos directamente en resultados.

1. Para los Instrumentos Financieros Derivados de negociación o aquellos de los cuales deba reconocerse la inefectividad de la cobertura, descripción del método aplicado para la determinación de las pérdidas esperadas o la sensibilidad del precio de los derivados, incluyendo la volatilidad de dichas variables.

No aplica por las razones mencionadas anteriormente.

2. Presentación de un análisis de sensibilidad para las operaciones mencionadas que muestre la pérdida potencial reflejada en el estado de resultados y en el flujo de efectivo, que contenga al menos lo siguiente:

No aplica por las razones mencionadas anteriormente.

3. Presentación de 3 escenarios (probable, posible y remoto o de estrés) que puedan generar situaciones adversas para la emisora, describiendo los supuestos y parámetros que fueron empleados para llevarlos a cabo; así como la identificación de los riesgos que pueden generar las pérdidas en la Emisora por operaciones con IFD por cambios en las condiciones de mercado, incluyendo los instrumentos que originarían dichas pérdidas.

No aplica por las razones mencionadas anteriormente.

4. El escenario posible implica una variación de por lo menos el 25% en el precio de los activos subyacentes, y el escenario remoto implica una variación de por lo menos 50%.

No aplica por las razones mencionadas anteriormente.

5. Tratándose de Instrumentos Financieros de Cobertura, en caso de considerar que los resultados de las medidas de efectividad resultan suficientes, indicar cuál es el nivel de estrés o variación en los activos subyacentes o variables de referencia bajo el cual se llega a dicha conclusión.

No aplica por las razones mencionadas anteriormente.

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	1,714,000	1,569,000
Saldos en bancos	119,881,000	199,435,000
Total efectivo	121,595,000	201,004,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	3,060,374,000	224,443,000
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	3,060,374,000	224,443,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	90,193,000	42,248,000
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	3,272,162,000	467,695,000
Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Clientes	1,412,940,000	1,037,713,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	50,081,000	51,319,000
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	16,324,000	1,796,000
Gastos anticipados circulantes	14,590,000	14,092,000
Total anticipos circulantes	30,914,000	15,888,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	346,914,000	317,839,000
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	86,129,000	61,815,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	1,580,064,000	1,166,735,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	0	0
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	0	0
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	0	0
Productos terminados circulantes	0	0
Piezas de repuesto circulantes	0	0
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	89,924,000	65,414,000
Total inventarios circulantes	89,924,000	65,414,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	0	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	0	0
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Clientes no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	77,233,000
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	77,233,000
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	3,365,000	3,394,000
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	0	0
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	3,365,000	3,394,000
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	1,857,000	0
Edificios	12,470,000	14,785,000
Total terrenos y edificios	14,327,000	14,785,000
Maquinaria	0	0
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	3,557,677,000	3,421,808,000
Total vehículos	3,557,677,000	3,421,808,000
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	69,455,000	69,343,000
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	0	0
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	987,389,000	20,813,000
Total de propiedades, planta y equipo	4,628,848,000	3,526,749,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	676,938,000	676,938,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	0	0
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	0	0
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	472,945,000	509,950,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	1,149,883,000	1,186,888,000
Crédito mercantil	3,370,456,000	3,370,456,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	4,520,339,000	4,557,344,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	472,553,000	477,645,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	17,627,000	26,201,000
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	48,502,000	25,771,000
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	0	0
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	43,288,000	45,056,000
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	48,502,000	25,771,000
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	0	0
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	41,389,000	126,576,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	580,071,000	656,193,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	360,499,000	51,566,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	91,659,000	40,001,000
Otros créditos sin costo a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	452,158,000	91,567,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	0
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	2,700,141,000	2,927,912,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	0	0
Otros créditos con costo a largo plazo	344,053,000	220,710,000
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	0	492,312,000
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	3,044,194,000	3,640,934,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	117,553,000	128,342,000
Total de otras provisiones	117,553,000	128,342,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	0	0
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	(199,128,000)	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	(2,646,000)	(2,868,000)
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2017-12-31	Cierre Ejercicio Anterior 2016-12-31
activos para su disposición mantenidos para la venta		
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	0	0
Total otros resultados integrales acumulados	(201,774,000)	(2,868,000)
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	14,897,039,000	10,620,292,000
Pasivos	5,254,496,000	5,614,046,000
Activos (pasivos) netos	9,642,543,000	5,006,246,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	5,514,736,000	2,331,927,000
Pasivos circulantes	1,552,696,000	1,303,046,000
Activos (pasivos) circulantes netos	3,962,040,000	1,028,881,000

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Acumulado Año Actual 2017-01-01 - 2017-12-31	Acumulado Año Anterior 2016-01-01 - 2016-12-31	Trimestre Año Actual 2017-10-01 - 2017-12-31	Trimestre Año Anterior 2016-10-01 - 2016-12-31
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	7,014,456,000	3,674,500,000	1,821,151,000	1,457,345,000
Venta de bienes	0	0	0	0
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	57,594,000	27,893,000	40,361,000	21,730,000
Total de ingresos	7,072,050,000	3,702,393,000	1,861,512,000	1,479,075,000
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	48,166,000	31,401,000	36,913,000	15,471,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	89,121,000	98,083,000	70,053,000	62,918,000
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	51,379,000	0	51,380,000	0
Otros ingresos financieros	0	0	0	449,000
Total de ingresos financieros	188,666,000	129,484,000	158,346,000	78,838,000
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	388,131,000	113,157,000	102,354,000	54,575,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	25,991,000	205,834,000	(12,548,000)	175,684,000
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	37,409,000	4,112,000	0	4,112,000
Otros gastos financieros	10,393,000	1,579,000	3,441,000	0
Total de gastos financieros	461,924,000	324,682,000	93,247,000	234,371,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	208,752,000	183,420,000	40,913,000	100,310,000
Impuesto diferido	(38,728,000)	(62,076,000)	(18,591,000)	(120,212,000)
Total de Impuestos a la utilidad	170,024,000	121,344,000	22,322,000	(19,902,000)

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"), emitidas por el Comité Internacional de Normas Contables (IASB, por sus siglas en inglés).

Información a revelar sobre juicios y estimaciones contables [bloque de texto]

Al preparar estos estados financieros consolidados, la gerencia ha realizado juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones. Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las modificaciones de las estimaciones contables son reconocidas prospectivamente.

La información sobre juicios realizados en la aplicación de políticas contables que tienen el efecto más importante sobre los importes reconocidos en los estados financieros consolidados se describe en las siguientes notas:

- Nota 4(d)(iii) - vidas útiles de equipo de transporte y maquinaria;
- Nota 4(h)(i) - estimación para cuentas por cobrar a clientes;
- Nota 4(j) - provisiones;
- Nota 4(m) - clasificación de arrendamiento;
- Nota 4(n) - impuestos a la utilidad diferidos.

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

Las principales actividades de Traxión son participar como socio, accionista, o inversionista en toda clase de personas morales, mercantiles o de cualquier naturaleza, mexicanas o extranjeras; adquirir, enajenar y negociar todo tipo de acciones, partes sociales, certificados de participación o cualquier otro título de valor, ya sea de deuda o de capital; así como, obtener, otorgar, realizar, e intervenir en financiamientos de cualquier clase a corto, mediano y largo plazo, con o sin garantía específica, incluyendo prendas e hipotecas.

A través de las subsidiarias de Traxión, el Grupo tiene como actividades principales la prestación del servicio público de carga, transporte de muebles y mudanzas, almacenaje y servicios de logística necesarios para la coordinación de estas actividades; así como la prestación de servicios de transporte de escolar, personal y turísticos en México.

Ninguna entidad o persona física ejerce control sobre el Grupo.

Durante 2017, se realizaron las siguientes transacciones:

I. El 15 de mayo de 2017, Grupo Lipu y Grupo Mudancero, S. A. P. I. de C. V adquieren el 99% y 1% respectivamente de las acciones representativas del capital de Publica Advertising, S. A. de C. V . (Dicha compra equivalió a un total de 49, 999 acciones para Grupo Lipu y 1 acción para Grupo Mudancero). La actividad de Publica Advertsing es la prestación de servicios de publicidad.

II. Con fecha 22 de junio de 2017, Grupo LIPU perdió control sobre las siguientes compañías: Admical, S. A. P. I. de C. V., Lilka, S. A. P. I. de C. V., Admson, S. A. P. I. de C. V., Geluz, S. A. P. I. de C. V., Corporación de Nogales, S. A. P. I. de C. V., y Servioperativos, S. A. P. I. de C. V, al vender su participación accionaria. El impacto de estas operaciones generó una pérdida de $13,003, la cual se presenta en el rubro de otros gastos, en el estado de resultados integrales.

III. El 26 de junio 2017, Grupo SID llevo a cabo la fusión de las sociedades denominadas “Transportes Suvi”, S. A. de C. V. como sociedad fusionante y como sociedades fusionadas “Almacenadora y Distribuidora Kentaurus”, S. A. de C. V. , “ Almacenaje y Distribución Delphinus”, S. A. de C. V., “Almacenadora y Distribuidora Deneb”, S. A. de C. V., “ Almacenaje y Distribución Polaris”, S. A. de C. V. y “Almacenaje y Distribución Stellos”, S. A. de C. V.

IV. El 20 de julio de 2017, Grupo Lipu llevó a cabo la fusión de las sociedades denominadas “Settepi de Oriente” S. A. P. I. de C. V. como sociedad fusionante y como sociedad fusionada “Operadora Settepi del Bajío” S. A. P .I. de C. V., “Operadora Settepi de Baja California” S. A. P. I. de C. V. y “Transportación Especializada de Personal de Saltillo” S. A. P. I. de C. V.

V. Como parte de sus planes de expansión, el 7 de agosto 2017, Grupo Traxión constituyó la entidad Comercializadora Traxión, S. A. de C. V. “Comercializadora”, con una participación accionaria del 100%. La principal actividad de Comercializadora es la compra y venta de todo tipo de bienes y servicios relacionados con los negocios del Grupo.

VI. El 31 de agosto de 2017, el Grupo adquirió al 100% a la entidad denominada “Prosperity Factor”, S. A. de C. V., SOFOM, E.N.R. (“SOFOM), esta operación no generó un efecto significativo para el Grupo.

VII. El 10 de mayo de 2017, Traxión constituyó la entidad Palex, S. A. de C. V. (“Palex”) con una participación accionaria del 100%. La principal actividad de Palex es prestar servicios de carga consolidada.

VIII. En septiembre de 2017, se efectuó la adquisición del 40% restante de las acciones de AFN, (ver nota 22g (ii)).

Las entidades anteriores tienen su principal lugar de negocios en México excepto AFN, Logistics, L. T. D., cuyas operaciones son poco significativas y la cual efectúa sus actividades en los Estados Unidos de América.

Información a revelar sobre la autorización de los estados financieros [bloque de texto]

El 24 de abril de 2018, los señores, Aby Lijtszain Chernisky (Director General) y Víctor Bravo (Vicepresidente de Finanzas y Administración) autorizaron la emisión de estos estados financieros consolidados y sus notas.

Información a revelar sobre criterios de consolidación [bloque de texto]

Entidades subsidiarias-

Los estados financieros consolidados de Grupo Traxión incluyen la información financiera de las subsidiarias que se mencionan en la nota 1. Los estados financieros de las subsidiarias se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que inicia el control y hasta la fecha en que este cese.

Transacciones eliminadas en la consolidación-

Los saldos y operaciones entre las entidades consolidadas, así como los ingresos y gastos no realizados, se han eliminado en la preparación de estos estados financieros consolidados. Las pérdidas no realizadas se eliminan de igual manera que las utilidades no realizadas, pero solamente en la medida en que no exista evidencia de deterioro.

Información a revelar sobre criterios de elaboración de los estados financieros [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados se prepararon sobre la base de costo histórico con excepción de los activos y pasivos que surgen de una adquisición de negocios, los cuales se reconocieron a su valor razonable a la fecha de adquisición y los instrumentos financieros derivados que se reconocen a su valor razonable. (3) b

Información a revelar sobre préstamos [bloque de texto]

		2017	2016
Crédito simple, que devenga intereses a una tasa anual TIIE más 4.00 puntos porcentuales, pagadero en 24 exhibiciones trimestrales, con fecha de vencimiento en diciembre de 2023 (1)	$	2,926,076	2,920,400
Línea de crédito simple, que devenga intereses a una tasa anual del 18.0%. Los pagos de capital e intereses se realizan mensualmente, con fecha de vencimiento en febrero de 2017.		-	20,700
Crédito prendario, que devenga intereses una tasa anual del 9.20%, con vencimiento en 2021.		6,733	7,670
Línea de crédito, que devenga intereses a una tasa del 8.1%. Con vencimiento en 2020		1,901	2,768
Crédito prendario, que devenga intereses a una tasa anual del 5%, con vencimiento en 2017.		-	1,234
Crédito prendario, que devenga intereses a una tasa anual del 5%, con vencimiento en 2017.		-	895
Préstamo simple, que devenga intereses a una tasa anual de 10.86%, con vencimiento en octubre de 2017.		-	317
Crédito prendario, que devenga intereses a una tasa del 5% anual, con vencimiento en 2017.		-	301
Continua la hoja siguiente		2,935,881	2,959,159

Continua de la hoja anterior	2,935,881	2,959,159
Crédito prendario, que devenga intereses a una tasa anual 4.75%, con vencimiento en 2017.	-	221
Crédito prendario, que devenga intereses a una tasa anual del 4.75%, con vencimiento en 2017.	-	183
Crédito prendario, que devenga intereses a una tasa anual del 11%, con vencimiento en 2017.	-	149
Crédito prendario, que devenga intereses a una tasa del 12% anual, con vencimiento en 2017.	-	66
Crédito por la adquisición de automóvil utilitario a una tasa de 29% con vencimiento en 2018.	17	-
Crédito prendario contratado con Daimler Financial Services para la adquisición de 10 TR a una tasa de 11.0% con vencimiento en 2021.	9,051	-
Crédito prendario contratado con Daimler Financial Services para la adquisición de 10 TR a una tasa de 10.0% con vencimiento en 2021.	28,665	-
Intereses devengados por pagar	87,026	19,700
Total deuda	3,060,640	2,979,478
Vencimientos circulantes	360,499	51,566
Deuda a largo plazo, excluyendo vencimientos Circulantes	2,700,141	2,927,912

(1)Este crédito establece ciertas obligaciones de hacer y no hacer, entre las cuales se encuentran:

- limitaciones para enajenar sus activos (incluyendo, sin limitación, inmuebles o Valores Representativos de Capital de cualquier Subsidiaria o Persona).
- limitaciones para participar en adquisiciones, escisiones o fusiones,
- no efectuar reducción del capital social del Grupo,
- mantener asegurada la propiedad y equipo,
- mantener ciertas razones financieras,

- no otorgar cualquier clase de préstamo o crédito, con o sin garantía, salvo por préstamos o créditos entre el Grupo Traxión y las obligadas solidarias.
- no pagar dividendos o realizar distribuciones en efectivo o en especie a sus accionistas,
- no contraer, ni permitir que alguna de sus subsidiarias contraiga, deuda (incluyendo el otorgamiento de gravámenes que la garanticen) por un monto total que implique el incumplimiento de cualquiera de las obligaciones financieras en el contrato y
- no asumir ni garantizar obligaciones de terceros, salvo por las obligaciones creadas al amparo de este Contrato.

Asimismo, como se muestra en la nota 7, la Compañía debe mantener un fondo de reserva en efectivo equivalente al pago inmediato siguiente de principal e intereses del crédito. Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, las obligaciones de hacer y no hacer han sido cumplidas.

Información a revelar sobre combinaciones de negocios [bloque de texto]

Información a revelar sobre saldos bancarios y de efectivo en bancos centrales [bloque de texto]

		2017	2016
Caja y fondo fijo	$	1,714	1,569
Inversiones disponibles a la vista		3,052,028	224,443
Bancos		128,228	199,435
Efectivo restringido (1)		90,192	42,248
Efectivo y equivalentes de efectivo		3,272,162	467,695

Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

(1)Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, el Grupo presenta efectivo restringido por $90,192 y $42,248 respectivamente, equivalente al pago o vencimiento inmediato siguiente de principal más intereses de la deuda.

Información a revelar sobre el estado de flujos de efectivo [bloque de texto]

	2017	2016
Actividades de operación:		
Utilidad neta consolidada	$ 336,949	33,545
Partidas relacionadas con actividades de operación:		
Gasto por impuestos a la utilidad	170,024	121,344
Depreciación	425,351	238,450
Amortización	52,966	24,634
Amortización del plan de acciones	18,103	-
Utilidad en venta de equipo de transporte y maquinaria	(50,880)	(67,316)
Costo financiero del plan de beneficios definidos	1,527	1,059
Cancelación de inversion en subsidiarias	29	-
Intereses a favor	(48,166)	(31,401)
Utilidad en cambios no realizada	(100,386)	-
Partidas relacionadas con actividades de financiamiento:		
(Utilidad) Pérdida en valuación de instrumentos financieros	(13,971)	4,112
Efecto de desincorporacion de subsidiaria	-	7,240
Intereses a cargo	388,131	113,157
Subtotal	1,179,677	444,824
Cuentas por cobrar, neto	(375,227)	224,217
Cuentas por cobrar a partes relacionadas	8,427	14,781
Otras cuentas por cobrar, neto	154,964	(415,286)
Inventarios, neto	(24,510)	(2,857)
Pagos anticipados	(15,026)	186,789
Impuestos a la utilidad	(172,005)	(188,781)
Proveedores	(179,981)	(352,248)
Acreedores	(91,402)	2,509
Otros impuestos por pagar	(60,786)	251,032
Provisiones	(10,789)	64,545
Cuentas por pagar a partes relacionadas	(2,359)	10,325
Beneficios a los empleados	2,159	2,991
Anticipo de clientes	22,731	25,771
Participación de los trabajadores en las utilidades	(1,768)	20,077
Flujos netos de efectivo de actividades de operación	434,105	288,689

Información a revelar sobre cambios en las políticas contables [bloque de texto]

Una serie de nuevas normas, modificaciones a las normas e interpretaciones son aplicables a los períodos anuales que comienzan después del 1o. de enero de 2017, y han sido aplicadas en la preparación de estos estados financieros consolidados y se muestran a continuación:

Iniciativa de Revelación (Modificaciones a la NIC7)-

Las modificaciones requieren revelaciones que permitan a los usuarios de los estados financieros consolidados evaluar los cambios en los pasivos derivados de las actividades de financiamiento, incluidos los cambios derivados del flujo de efectivo y los cambios que no afectan al efectivo. Las modificaciones son aplicables para los períodos anuales que comiencen a partir del 1o. de enero de 2017.

La aplicación de estas modificaciones no ha causado impacto en los estados financieros consolidados del Grupo.

Reconocimiento de Activos por Impuestos Diferidos por Pérdidas no Realizadas (Modificaciones a la NIC 12)-

Las modificaciones aclaran el tratamiento contable de los activos por impuestos diferidos por las pérdidas no realizadas sobre instrumentos de deuda medidos a su valor razonable. Las enmiendas son efectivas para los períodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2017. Al cierre del ejercicio, no se tuvo ningún impacto significativo.

IFRS 15 Ingresos de Actividades Ordinarias Procedentes de Contratos con Clientes

Fecha de vigencia: 1o. de enero de 2018-

Esta modificación, introduce un nuevo modelo de 5 pasos para el reconocimiento de contratos con clientes y requerimientos de revelación extensivos de forma cualitativa y cuantitativa que permite a los usuarios entender la naturaleza, monto, tiempo e incertidumbres de los ingresos y los flujos de efectivo de los contratos con clientes. Esta nueva norma reemplaza las guías de reconocimiento de ingresos (IAS 18 Ingresos de Actividades Ordinarias, IAS 11 Contratos de Construcción). La norma es efectiva para los períodos anuales que comienzan el 1o. de enero de 2018 y se permite su adopción anticipada.

La norma permite elegir entre el método retrospectivo total y el método de efecto acumulado. Por tal motivo, no reestablecerá la información financiera por los ejercicios comparativos a ser presentados (ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2016 y 2017). Grupo Traxión aplicará la IFRS 15 de forma prospectiva considerando todos los contratos existentes que no estén terminados en la fecha de aplicación inicial.

Actualmente, Grupo Traxión se encuentra realizando una evaluación cualitativa y cuantitativa de los impactos que la adopción de la IFRS 15 originará en sus estados financieros. La evaluación incluye, entre otras, las siguientes actividades:

- Análisis de los contratos celebrados con clientes y sus principales características;
- Aplicación del modelo de 5 pasos para reconocimiento;
- Análisis de las revelaciones requeridas por la IFRS 15 y los impactos de las mismas en procesos y controles internos del Grupo.

Con base al análisis anterior y con base en los hechos y circunstancias existentes a esa fecha, la administración del Grupo ha determinado que el impacto de la IFRS no es significativo.

IFRS 9 - Instrumentos Financieros-

Fecha de vigencia: 1º de enero de 2018-

Esta norma establece un nuevo enfoque de clasificación y medición para los activos financieros que refleja el modelo de negocios en el que los activos financieros son gestionados y las características del flujo de efectivo. En relación con las provisiones por deterioro de los activos financieros, la IFRS 9 reemplaza el modelo de "Pérdida Incurrida" de la IAS 39 por un modelo de "Pérdida Esperada".

Adicionalmente, la norma IFRS 9 introduce ciertos cambios y modificaciones referentes a las reglas para aplicar contabilidad de coberturas. Por otra parte, la IFRS 9 conserva en gran medida los requerimientos existentes de la IAS 39 para la clasificación de los pasivos financieros.

La norma es efectiva para los períodos anuales comenzados el 1o. de enero de 2018 y permite su adopción anticipada. La norma permite elegir método retrospectivo y prospectivo.

El enfoque que será utilizado por Grupo Traxión en la adopción de la nueva IFRS 9 en relación con Clasificación y Medición y Deterioro y Contabilidad de Coberturas es el enfoque prospectivo. El Grupo no reestablecerá información financiera por los ejercicios comparativos a ser presentados (ejercicios terminados al 31 de diciembre de 2017 y 2016) sin embargo, es necesario un nivel de revelación de acuerdo con la norma en las notas de sus estados financieros consolidados.

Actualmente, el Grupo se encuentra realizando una evaluación cualitativa y cuantitativa de los impactos que la adopción de la IFRS 9 originará en sus estados financieros consolidados.

La evaluación incluye, entre otras, las siguientes actividades:

- Revisión de los modelos actuales, políticas contables, procesos y controles internos relacionados a instrumentos financieros.
- Determinación del impacto del modelo de Pérdida Esperada bajo IFRS 9.
- Determinación del modelo de cálculo de provisiones en base al modelo de Pérdida Esperada.
- Análisis de las revelaciones requeridas por la IFRS 9 y los impactos de las mismas en procesos y controles internos de la Compañía.

Como resultado de lo anterior, la Administración se encuentra en el proceso de determinar el impacto que tendrá el nuevo modelo de Pérdida Esperada de los activos financieros a nivel consolidado del Grupo y en de sus principales subsidiarias, para calcular las provisiones que deberán ser registradas.

IFRS 16 – Arrendamientos-

Fecha de vigencia: 1o. de enero de 2019-

Se introduce un modelo de contabilidad único de arrendamientos para los arrendatarios, donde se reconoce un activo de derecho de uso que representa su derecho a utilizar el activo subyacente y un pasivo de arrendamiento que representa su obligación de hacer pagos de arrendamiento. Existen exenciones opcionales para arrendamientos a corto plazo y arrendamientos de artículos de bajo valor. La contabilidad de los arrendadores sigue siendo similar a la norma actual, es decir, los arrendadores siguen clasificando los arrendamientos como arrendamientos operativos o financieros.

La norma es efectiva para los períodos anuales que comiencen a partir del 1o. de enero de 2019. La adopción anticipada está permitida para las entidades que aplican IFRS 15 Ingresos por contratos con clientes, en la fecha de aplicación inicial de la IFRS 16 o antes. El Grupo se encuentra en proceso de determinar los impactos potenciales que se derivarán en sus estados financieros consolidados por la adopción de esta norma, aunque por la naturaleza de sus operaciones no se espera un impacto significativo.

Información a revelar sobre compromisos y pasivos contingentes [bloque de texto]

a)Seguros-

El Grupo tiene contratadas coberturas de seguros por daños a terceros para sus tractocamiones, así como diferentes coberturas de riesgos como las de responsabilidad civil, seguro de gastos médicos mayores y seguros de vida, principalmente. La administración de riesgos del Grupo considera realizar evaluaciones de riesgos contra las coberturas de manera periódica con la finalidad de mantener un nivel de exposición a riesgos aceptable cuyo impacto no tenga un efecto adverso en las operaciones del Grupo.

b)Litigios-

El Grupo se encuentra involucrada en varios juicios y reclamaciones, derivados del curso normal de sus operaciones, que se espera no tengan un efecto importante en su situación financiera y resultados de operación futuros.

c)Beneficios a los empleados-

Existe un pasivo contingente derivado de los beneficios a los empleados.

d)Contingencias fiscales-

De acuerdo con la legislación fiscal vigente, las autoridades tienen la facultad de revisar hasta los cinco ejercicios fiscales anteriores a la última declaración del impuesto sobre la renta presentada.

De acuerdo con la Ley del ISR, las empresas que realicen operaciones con partes relacionadas están sujetas a limitaciones y obligaciones fiscales, en cuanto a la determinación de los precios pactados, ya que éstos deberán ser equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.

En caso de que las autoridades fiscales revisaran los precios y rechazaran los montos determinados, podrían exigir, además del cobro del impuesto y accesorios que correspondan (actualización y recargos), multas sobre las contribuciones omitidas, las cuales podrían llegar a ser hasta de 100% sobre el monto actualizado de las contribuciones.

Información a revelar sobre pasivos contingentes [bloque de texto]

Seguros

El Grupo tiene contratadas coberturas de seguros por daños a terceros para sus tracto-camiones, así como diferentes coberturas de riesgos como las de responsabilidad civil, seguro de gastos médicos mayores y seguros de vida, principalmente. La administración de riesgos del Grupo considera realizar evaluaciones de riesgos contra las coberturas de manera periódica con la finalidad de mantener un nivel de exposición a riesgos aceptable cuyo impacto no tenga un efecto adverso en las operaciones del Grupo.

Litigios

El Grupo se encuentra involucrado en varios juicios y reclamaciones, derivados del curso normal de sus operaciones, que se espera no tengan un efecto importante en su situación financiera y resultados de operación futuros.

Información a revelar sobre costos de ventas [bloque de texto]

Costos totales-		31 de diciembre de 2017	2016
Diésel y gasolina (1)	$	1,285,309	634,342
Costo laboral		1,298,377	631,709
Autopistas (2)		374,876	239,581
Depreciación y amortización		421,305	234,167
Mantenimiento unidades		352,399	182,728
Servicios de logística		105,605	125,558
Costo obligaciones laborales		143,216	87,474
Fletes		7,574	57,707
Maniobras		30,230	56,149
Seguro tracto		83,032	55,444
Renta de equipos operativos		10,469	6,896
Renta de inmuebles		93,273	35,236
Arrendamiento de transporte		123,095	-
Gastos de servicios en trayecto		54,263	21,508
Servicios monitoreo GPS		25,486	10,123
Arrendamientos operativos		57,820	45,800
Costos fijos		212,505	22,561
Teléfonos		20,322	4,661
Vigilancia		15,606	12,610
Mantenimiento y aseo		13,236	3,069
Otros		308,095	187,324
	$	5,036,093	2,654,646

Información a revelar sobre riesgo de crédito [bloque de texto]

	2017	2016
Efectivo y equivalentes de efectivo (1)	3,272,162	467,695
Cuentas por cobrar, neto	1,412,940	1,037,713
Partes relacionadas	50,081	51,319
Otras cuentas por cobrar, neto	658,715	693,898
	5,393,898	2,250,625

(1)El saldo de la cuenta de efectivo y equivalentes de efectivo al 31 de diciembre de 2017, incluye los recursos de la colocación de acciones. La Administración ha tomado decisiones de inversiones temporales con disponibilidad diaria.

Información a revelar sobre instrumentos de deuda [bloque de texto]

El perfil de tasa de interés al 31 de diciembre de 2017 y 2016, de los instrumentos financieros que devengan intereses, fue como se muestra a continuación:

	31 de diciembre	
	2017	2016
Instrumentos a tasa fija:		
Pasivos financieros	$ 47,536	300,088
Instrumentos a tasa variable:		
Pasivos financieros	$ 2,926,076	2,920,400

Información a revelar sobre ingresos diferidos [bloque de texto]

Información a revelar sobre impuestos diferidos [bloque de texto]

a) Activos y (pasivos) por impuesto diferidos reconocidos-

		2017	2016
Cuentas por cobrar y estimación cobro dudoso	$	(159,465)	(117,961)
Otras cuentas por cobrar		(3,147)	(12,459)
Inventarios		(2,041)	(1,970)
Comisiones por amortizar		21,302	-
Pagos anticipados		(36,825)	(24,763)
Propiedades y equipo		(315,296)	(490,554)
Pérdidas fiscales por amortizar		325,737	209,560
Costos de contratación deuda		-	(1,826)
Activos intangibles		(462,707)	(322,665)
Otros activos		601	18,466
Anticipo de clientes		1	(2,344)
Comisiones pagadas por anticipado		(16,177)	-
Créditos fiscales		-	1,261
Proveedores		106,067	129,836
Participación a los trabajadores en la utilidad		9,190	9,108
Pasivos acumulados		14,406	(330)
Provisiones		34,888	17,618
Obligaciones laborales		6,767	11,854
	$	(476,699)	(577,169)

Información a revelar sobre instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

Los instrumentos financieros derivados explícitos no se designaron formalmente o no calificaron para ser designados con fines de cobertura, por lo tanto, los cambios en el valor razonable al 31 de diciembre de 2017 fueron reconocidos en el resultado integral de financiamiento. El valor razonable de los instrumentos financieros derivados al 31 de diciembre de 2017 y 2016 es de $27,763 y $0 respectivamente.

Información a revelar sobre ganancias por acción [bloque de texto]

El cálculo de la utilidad básica por acción al 31 de diciembre de 2017 y 2016 se basó en la utilidad atribuible a los accionistas ordinarios por $336,949 y $33,545 respectivamente, en el número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación al 31 de diciembre de 2017, el cual fue de 364,130,435 acciones y en el

promedio ponderado correspondiente al 31 de diciembre de 2016, el cual fue de 144,928,813 acciones ordinarias en circulación.

Como consecuencia del split inverso, los promedios ponderados de acciones ordinarias de todos los períodos presentados se ajustaron retroactivamente, reconociendo el efecto dicha agrupación de acciones realizada el 14 de septiembre de 2017. Los cálculos por acción correspondientes a los períodos terminados al 31 de diciembre de 2017 y 2016 se basan en el nuevo número de acciones ordinarias después del Split. Lo anterior genera un cambio en la utilidad por acción previamente reportada.

El Grupo no tiene acciones ordinarias con efectos potenciales dilutivos

Información a revelar sobre el efecto de las variaciones en las tasas de cambio de la moneda extranjera [bloque de texto]

A continuación, se presenta la exposición del Grupo a los riesgos cambiarios, con base en montos en miles de dólares americanos:

	2017	2016
Activos netos (1)	92,040	7,171
Pasivos netos	(666)	(301)
Posición activa, neta	91,374	6,870

(1) El saldo de la cuenta de efectivo y equivalentes de efectivo al cierre de diciembre 2017, considera los recursos de la colocación disponibles, sobre los cuales, la Administración ha tomado decisiones de inversión temporales con disponibilidad diaria.

Información a revelar sobre beneficios a los empleados [bloque de texto]

Las obligaciones del Grupo respecto al plan de beneficios definidos se calculan estimando el monto del beneficio futuro devengado por los empleados a cambio de sus servicios en los periodos en curso y pasados; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente.

La tasa de descuento es el rendimiento a la fecha de reporte de los bonos gubernamentales que tienen fechas de vencimiento aproximadas a los vencimientos de las obligaciones del Grupo y que están denominados en la misma moneda en la cual se espera que se paguen los beneficios. El cálculo se realiza anualmente por un actuario calificado tercero utilizando el método de crédito unitario proyectado.

		2017	2016
Valor presente de las obligaciones sin fondear	$	40,880	37,512
Pasivo reconocido de obligaciones por beneficios definidos	$	40,880	37,512

Movimientos en el valor presente de las obligaciones por beneficios definidos ("OBD")

		2017	2016
OBD al 1o. de enero	$	37,512	12,236
Adquisición de negocios (ver nota 28)		-	22,683
Costo laboral del servicio actual		9,155	5,801
Costo financiero		1,527	1,059
(Ganancias) pérdidas actuariales		(317)	(1,606)
Pagos durante el periodo		(6,997)	(2,661)
OBD al 31 de diciembre	$	40,880	37,512

a) Gasto reconocido en resultados-

		2017	2016
Costo laboral del servicio actual	$	9,155	5,801
Costo financiero		1,527	1,059
	$	10,682	6,860

b) Pérdidas actuariales reconocidas en la cuenta de utilidad integral-

		2017	2016
Monto acumulado al 1o. de enero	$	2,868	3,992
Reconocidas durante el ejercicio		(317)	(1,606)
Impuesto a la utilidad diferido		95	482
Monto acumulado al 31 de diciembre	$	2,646	2,868

c) Supuestos actuariales-

Los supuestos actuariales a las fechas de los estados financieros consolidados se muestran en la siguiente hoja.

	2017	2016
Tasa de descuento	4.66% a 7.80%	5.19% a 7.90%
Incremento de salarios	2.91% a 6.50%	3.44% a 5.25%
Incremento de salario mínimo	2.35% a 6.50%	2.75% a 4.40%
Tasa de inflación	6.67%	3.36%

Los supuestos sobre mortalidad futura se basan en estadísticas publicadas y en tablas de mortalidad. En la actualidad, la edad de retiro en México es de 65 años.

El cálculo de la obligación por beneficios definidos es sensible a los supuestos de mortalidad que se indicaron anteriormente.

*a) **Análisis de sensibilidad-***

Las variaciones razonablemente posibles, en uno de los supuestos actuariales más significativos, y asumiendo que el resto de las variables hubieran permanecido constantes, habrían afectado las obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2017 y 2016 en las cantidades que se muestran a continuación.

		Incremento	Disminución
2017			
Tasa de descuento (1% variación)	$	(1,621)	1,814
2016			
Tasa de descuento (1% variación)	$	(1,828)	1,801

Información a revelar sobre los segmentos de operación de la entidad [bloque de texto]

La información financiera relativa a cada uno de los segmentos operativos se detalla a continuación:

		Transporte De carga	Transporte de personas	Segmentos Reportables Total
2017				
Ingresos por servicios:				
Clientes externos	$	4,035,857	3,030,630	7,066,487
Inter-segmento		1,188	4,375	5,563
	$	4,037,045	3,035,005	7,072,050
Depreciación y amortización	$	282,812	154,790	437,602
Utilidad operativa		362,082	450,624	812,706
Utilidad neta		212,646	404,947	617,593
Total de activos		3,424,909	3,938,156	7,363,065
Total de pasivos	$	971,456	676,597	1,648,053
2016				
Ingresos por servicios:				
Clientes externos	$	3,256,231	445,152	3,701,383
Inter-segmento		210	800	1,010
	$	3,256,441	445,952	3,702,393
Depreciación y amortización	$	223,036	21,045	244,081
Utilidad operativa		405,717	(25,411)	380,306
Utilidad neta		210,102	(179,452)	30,650
Total de activos		3,075,310	2,614,764	5,690,074
Total de pasivos	$	1,071,908	662,350	1,734,257

Información a revelar sobre hechos ocurridos después del periodo sobre el que se informa [bloque de texto]

A la fecha de emisión de los estados financieros consolidados, los eventos subsecuentes más significativos se muestran a continuación:

I. El 9 de abril 2018 se celebró un contrato para una línea de crédito simple con una vigencia de 5 años con un sindicato de bancos por $4,500,000, como parte de la estrategia de financiamiento del Grupo, con el objetivo de mejorar tanto las condiciones de endeudamiento y el perfil general de la deuda, así como contar con recursos para financiar el crecimiento tanto orgánico como inorgánico. La tasa

negociada es de TIIE de 28 días, más un margen que oscilará entre 200 y 315 puntos básicos, y cuyo cálculo dependerá de la razón de deuda total sobre EBITDA del Grupo con base trimestral.

II. En relación con el Impuesto Especial sobre Producción y Servicios, el Gobierno Mexicano ofreció mantener el estímulo fiscal sobre combustibles durante 2018, de acuerdo con los términos aprobados en la Ley de Ingresos de la Federación.

Información a revelar sobre gastos [bloque de texto]

Gastos generales-		2017	2016
Costo laboral	$	704,394	269,107
Renta de inmuebles		63,078	42,813
Honorarios por servicios		84,935	2,260
Depreciación y amortización		57,012	28,917
Servicios administrativos		77,316	60,024
No deducibles		29,374	24,140
Gastos de viaje		43,174	16,087
Seguridad privada		18,810	11,699
Publicidad, propaganda y eventos		13,676	11,247
Gastos informática		15,137	8,370
Gastos por restructura (1)		-	102,400
Ajuste por valuación de inventarios (2)		-	19,646
Gastos por refinanciamiento (3)		-	32,536
Impuestos y derechos		8,854	10,939
Renta de equipo		12,798	6,489
Mantenimiento de oficinas y equipo		21,318	7,948
Seguros y fianzas		8,913	6,053
Comisiones bancarias		9,949	8,508
Cuotas y suscripciones		13,021	1,644
Papelería y artículos de oficina		6,988	2,544
Teléfonos		5,683	3,823
Otros (4)		177,382	35,695
Gastos totales	$	1,371,812	712,889

(1)Incluye ciertos castigos a cuentas por cobrar a partes relacionadas, honorarios profesionales por asesoría legal y fiscal
(2)Ajuste de inventarios por cambios en políticas contables
(3)Incluye servicios profesionales y comisiones

(4)Incluye conceptos tales como: gastos de sistemas de información, seguros, entre otros.

Información a revelar sobre medición del valor razonable [bloque de texto]

Todos los instrumentos financieros registrados a valor razonable del Grupo se definen dentro del Nivel 2. Por lo tanto, el grupo no cuenta con ningún instrumento financiero dentro de los niveles 1 y 3. Los niveles mencionados anteriormente se definen como:

- Nivel 1: precios cotizados (sin ajustar) en los mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2: insumos distintos a precios cotizados que se incluyen dentro del Nivel 1 que sean observables para el activo o pasivo, sea directa (es decir, como precios) o indirectamente (es decir, que se deriven de los precios).
- Nivel 3: insumos para el activo o pasivo que no se basen en datos de mercado observable para (insumos inobservables).

Información a revelar sobre el valor razonable de instrumentos financieros [bloque de texto]

El Grupo se encuentra expuesto a los siguientes riesgos por el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado

Esta nota presenta información sobre la exposición del Grupo a cada uno de los riesgos anteriormente mencionados, los objetivos, políticas y procesos del Grupo para la medición y Administración de riesgos, así como la Administración de capital. En diversas secciones de estos estados financieros consolidados se incluyen más revelaciones cuantitativas.

En el caso del valor razonable de los instrumentos financieros derivados deben reflejar la calidad crediticia del instrumento financiero; para tal fin se incorpora un "ajuste de valoración del crédito" el cual incluye el riesgo propio (CVA y DVA respectivamente), de conformidad con las metodologías utilizadas en el mercado.

El importe en libros de los activos financieros representa la máxima exposición al riesgo de crédito.

La Administración ha implementado una política crediticia bajo la cual cada nuevo cliente es analizado individualmente en cuanto a su solvencia antes de ofrecerle los términos y condiciones estándar de pago y entrega. La revisión del Grupo incluye valoraciones externas, cuando éstas son disponibles; y en algunos casos, referencias bancarias. Para cada cliente se establecen días de crédito y en los casos aplicables límites de compra, que representan el monto abierto máximo; estos límites se revisan semestralmente. Los clientes que no satisfacen las referencias de crédito sólo pueden llevar a cabo operaciones con el Grupo, mediante pago anticipado.

Al monitorear el riesgo de crédito de clientes, éstos son agrupados de acuerdo con sus características crediticias, que incluyen si se trata de una persona física o de una moral, localidad geográfica, industria, antigüedad, madurez y existencia de dificultades financieras previas. A los clientes clasificados como de “alto riesgo” se les incluye en un listado de clientes restringidos y son monitoreados por la Administración, y las ventas futuras a los mismos se realizan mediante pago por anticipado.

El servicio de transporte que se presta está sujeto a cláusulas señaladas por las leyes de materia reserva de dominio, de modo que, en caso de incumplimiento, el Grupo, pueda tener una reclamación con garantía. Normalmente, el Grupo no requiere garantías respecto de las cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar.

La Compañía crea una provisión para pérdidas por deterioro que representa su mejor estimación de las pérdidas incurridas respecto a cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar.

Inversiones-

El Grupo limita su exposición al riesgo de crédito invirtiendo únicamente en valores líquidos y monitorea constantemente las calificaciones crediticias de sus contrapartes, por lo que no anticipa que alguna contraparte incumpla sus obligaciones.

Derivados-

El Grupo tiene como política contratar instrumentos financieros derivados únicamente para cubrir la exposición de riesgos. Actualmente se mantiene un instrumento financiero derivado para cubrir el riesgo de tasa de interés. El reconocimiento inicial es a valor razonable; cualquier costo de transacción directamente atribuible es reconocido en resultados cuando se incurre. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son valorizados a su valor razonable, y sus cambios se reconocen en resultados.

Exposición al riesgo crediticio-

El valor en libros de los activos financieros representa la máxima exposición crediticia:

		2017	2016
Efectivo y equivalentes de efectivo (1)	$	3,272,162	467,695
Cuentas por cobrar, neto		1,412,940	1,037,713
Partes relacionadas		50,081	51,319
Otras cuentas por cobrar, neto		658,715	693,898
	$	5,393,898	2,250,625

(1) El saldo de la cuenta de efectivo y equivalentes de efectivo al 31 de diciembre de 2017, incluye los recursos de la colocación de acciones. La Administración ha tomado decisiones de inversiones temporales con disponibilidad diaria.

Información a revelar sobre gastos financieros [bloque de texto]

Los costos financieros comprenden gastos por intereses sobre deuda, pérdidas cambiarias, efecto de valuación de instrumentos financieros y el costo financiero del plan de beneficios definidos.

Información a revelar sobre ingresos financieros [bloque de texto]

Los ingresos financieros representan ingresos por intereses sobre inversiones y de depósitos bancarios de alta liquidez y ganancias cambiarias. Los ingresos por intereses se reconocen en resultados conforme se devengan.

Información a revelar sobre gestión del riesgo financiero [bloque de texto]

Marco de Administración de riesgos-

La Administración tiene la responsabilidad general del establecimiento y supervisión del marco de Administración de riesgos. La Administración es responsable del desarrollo y monitoreo de las políticas de Administración de Riesgos y le reporta sus actividades al Consejo de Administración en forma periódica.

Las políticas de Administración de riesgos se establecen para identificar y analizar los riesgos que se enfrentan, establecer los límites y controles apropiados y para monitorear los riesgos y para que se respeten los

límites. Las políticas y sistemas de Administración de riesgos se revisan periódicamente para reflejar los cambios en las condiciones del mercado y en las actividades del Grupo.

El Grupo, mediante capacitación, sus estándares y procedimientos de Administración, pretende desarrollar un entorno de control disciplinado y constructivo en el cual todos los empleados comprendan sus funciones y obligaciones.

Información a revelar sobre la adopción por primera vez de las NIIF [bloque de texto]

Actualmente, Grupo Traxión se encuentra realizando una evaluación cualitativa y cuantitativa de los impactos que la adopción de las IFRS 15 que originará en sus estados financieros. La evaluación incluye, entre otras, las siguientes actividades:

- Análisis de los contratos celebrados con clientes y sus principales características;
- Aplicación del modelo de 5 pasos para reconocimiento;
- Análisis de las revelaciones requeridas por la IFRS 15 y los impactos de estas en procesos y controles internos del Grupo.

Con base al análisis anterior y con base en los hechos y circunstancias existentes a esa fecha, la administración del Grupo ha determinado que el impacto de la IFRS no es significativo.

Los impactos de la adopción de la IFRS 9 originará en sus estados financieros consolidados.

La evaluación incluye, entre otras, las siguientes actividades:

- Revisión de los modelos actuales, políticas contables, procesos y controles internos relacionados a instrumentos financieros.
- Determinación del impacto del modelo de Pérdida Esperada bajo IFRS 9.
- Determinación del modelo de cálculo de provisiones en base al modelo de Pérdida Esperada.
- Análisis de las revelaciones requeridas por la IFRS 9 y los impactos de estas en procesos y controles internos de la Compañía.

Como resultado de lo anterior, la Administración se encuentra en el proceso de determinar el impacto que tendrá el nuevo modelo de Pérdida Esperada de los activos financieros a nivel consolidado del Grupo y en de sus principales subsidiarias, para calcular las provisiones que deberán ser registradas.

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”), emitidas por el Comité Internacional de Normas Contables (IASB, por sus siglas en inglés).

Información a revelar sobre el crédito mercantil [bloque de texto]

Al 31 de diciembre 2016 y 2017 el crédito mercantil se deriva de las adquisiciones de Egoba por $335,988, Grupo SID por $509,599, AFN por $295,518 y Grupo Lipu por $2,229,351

Información a revelar sobre deterioro de valor de activos [bloque de texto]

Durante los períodos terminados al 31 de diciembre de 2017 y 2016, el Grupo no reconoció deterioro alguno con relación al equipo de transporte y maquinaria.

Información a revelar sobre impuestos a las ganancias [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, algunas subsidiarias están sujetas al pago de ISR bajo las disposiciones del régimen de coordinados vigente, el cual, al igual que el régimen simplificado vigente al 31 de diciembre de 2013, es aplicable a personas morales dedicadas al autotransporte de carga. Se establece en la ley que son actividades exclusivas cuando no más del 10% de sus ingresos totales provengan de ingresos que no correspondan a su propia actividad. El régimen de coordinados establece que la base gravable para impuesto sobre la renta se determina sobre ingresos cobrados menos deducciones pagadas al igual que el régimen simplificado.

Conforme a la Ley del ISR vigente, se establece una tasa del 30% para 2014 y años posteriores.

a) Impuestos a la utilidad reconocidos en resultados

		31 de diciembre 2017	2016
ISR sobre base fiscal	$	247,752	183,420
ISR diferido		(77,728)	(62,076)
	$	170,024	121,344

Información a revelar de contratos de seguro [bloque de texto]

Información a revelar sobre activos intangibles [bloque de texto]

Durante los períodos terminados el 31 de diciembre de 2017 y 2016, el Grupo adquirió activos intangibles y otros activos por $20,720 y $25,108 respectivamente. En 2017, las adquisiciones son principalmente mejoras a locales arrendados. En 2016, las adquisiciones se realizaron principalmente con la compra de marcas y listas de clientes, derivado de las adquisiciones Grupo SID por $270,280, y de AFN $79,533 durante 2016.

Durante los períodos terminados el 31 de diciembre de 2017 y 2016, el Grupo efectuó bajas de activos intangibles y otros activos por $23,806 y $16,204. Las bajas corresponden principalmente por depósitos en garantía.

Información a revelar sobre activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]

A continuación se muestran los movimientos de las partidas que componen los activos intangibles y otros activos por el ejercicio 2017:

Adiciones y bajas

Costo		2016	Adiciones	Bajas	2017
Marcas	$	676,938	-	-	676,938
Relaciones con clientes		544,284	-	-	544,284
Mejoras a locales arrendados		51,625	11,824	-	63,449
Depósitos en garantía		31,777	2,514	21,848	12,443
Otros activos		23,432	6,382	1,958	27,856
	$	1,328,056	20,720	23,806	1,324,970

Amortización-

Costo		2016	Amortización del año	Bajas	2017
Relaciones con clientes	$	34,334	37,005	-	71,339
Mejoras a locales arrendados		19,314	10,063	-	29,377
Otros activos		5,591	5,898	-	11,489
Total		59,239	52,966	-	112,205
Activos intangibles y otros activos, neto	$	1,268,817	(32,246)	23,806	1,212,765

Información a revelar sobre gastos por intereses [bloque de texto]

Los costos financieros comprenden gastos por intereses sobre deuda, pérdidas cambiarias, efecto de valuación de instrumentos financieros y el costo financiero del plan de beneficios definidos.

Información a revelar sobre ingresos por intereses [bloque de texto]

Los ingresos financieros representan ingresos por intereses sobre inversiones y de depósitos bancarios de alta liquidez y ganancias cambiarias. Los ingresos por intereses se reconocen en resultados conforme se devengan.

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2017, el capital social suscrito y pagado es la cantidad de $8,930,167.19 representado por 543,478,261 acciones de la Serie “A”, Clase “I” en circulación, las cuales son ordinarias sin expresión de valor nominal, íntegramente suscritas y pagadas. Adicionalmente, a esa misma fecha existen 36,730,910 acciones en tesorería, que pudieran representar hasta un 6.3% de nuestro capital social, una vez que sean suscritas y pagadas.

Nuestras Acciones comenzaron a cotizar en la Bolsa Mexicana de Valores (“BMV”) el 29 de septiembre de 2017 y podrán ser suscritas o adquiridas únicamente por inversionistas de nacionalidad mexicana o sociedades mexicanas en cuyos estatutos sociales se contenga la cláusula de exclusión de extranjeros.

a. ***Movimientos de capital social-***

Con fecha 28 de septiembre de 2017, el Grupo llevó a cabo la publicación de la OPI consistente en una oferta primaria de suscripción y pago de 267,236,481 acciones (incluyendo 28,106,046 acciones objeto de la opción de sobreasignación) ordinarias serie “A” Clase “I” sin expresión nominal. Como parte de los recursos recibidos en la oferta global por $4,065,217 se incluyó una prima en suscripción de acciones por $135,944.

El 14 de septiembre de 2017, en asamblea extraordinaria nuestros accionistas, para llevar a cabo la OPI, entre otros, se aprobó (i) reclasificar nuestro capital social unificando el capital social fijo y variable en únicamente capital social fijo; (ii) consolidar (split inverso) las acciones representativas de nuestro capital social, mediante la emisión de acciones nuevas por cada una de las acciones en circulación, (iii) reclasificar la totalidad de las acciones representativas de nuestro capital social a fin de unificar las acciones representativas del capital social en una serie única de acciones nominativas, ordinarias, sin expresión de valor nominal, identificada como Serie “A”, Clase “I”; y (iv) aumentar nuestro capital social en su parte fija, sin derecho a retiro, en la cantidad de hasta $ 4,994,642.68 para que nuestro capital mínimo fijo sin derecho a retiro autorizado, quede en la cantidad total de hasta $ 9,995,536.48.

El 4 de septiembre de 2017, mediante asamblea general de accionistas se aprobaron diversos actos corporativos, incluyendo un aumento de la parte variable de nuestro capital social de $180,286.87. En consecuencia, nuestro capital social, íntegramente suscrito y pagado a dicha fecha ascendió a la cantidad de $5,000,893.79.

El 1o. de diciembre de 2016, mediante asamblea general extraordinaria de accionistas, se aprobó un aumento de la parte variable de nuestro capital social por $182,210.00. En consecuencia el capital social de Traxión, íntegramente suscrito y pagado, a dicha fecha ascendió a la cantidad de Ps. 4,820,606.92, sin considerar otros movimientos de capital por $450,000.

El 26 de octubre de 2016, mediante asamblea general extraordinaria de accionistas, se aprobó un aumento de la parte variable del capital social por $1,282,391.20. En consecuencia el capital social, íntegramente suscrito y pagado, a dicha fecha ascendió a $4,638,396.92.

El 26 de octubre de 2016, mediante asamblea general ordinaria de accionistas se aprobó la recompra de acciones representativas de la parte variable del capital social por la cantidad de $100,000.00. En consecuencia el capital social, íntegramente suscrito y pagado, a dicha fecha ascendió a $3,356,005.72.

El 25 de octubre de 2016, mediante asamblea general ordinaria de accionistas, se aprobó un aumento de la parte variable del capital social por $190.00. En consecuencia el capital social, íntegramente suscrito y pagado, a dicha fecha ascendió a $3,456,005.72.

El 24 de octubre de 2016, mediante asamblea general ordinaria de accionistas, se aprobó un aumento de la parte variable del capital social por $764,647.31. En consecuencia el capital social, íntegramente suscrito y pagado, a dicha fecha ascendió a $3,455,815.72

El 24 de octubre de 2016, mediante asamblea general ordinaria de accionistas, se aprobó un aumento de la parte variable del capital social por $594,151.29. En consecuencia el capital social, íntegramente suscrito y pagado, a dicha fecha ascendió a $2,691,168,40.

El 18 de octubre de 2016, mediante resoluciones unánimes tomadas fuera de asamblea se aprobó la capitalización de aportaciones para futuros aumentos de capital por $943,017.64. En consecuencia el capital social, íntegramente suscrito y pagado, a dicha fecha, ascendió a $2,097,017.11.

El 2 de mayo de 2016, mediante asamblea general extraordinaria de accionistas, se aprobó un aumento de la parte variable de nuestro capital social por $30,000.00. En consecuencia el capital social, íntegramente suscrito y pagado, a dicha fecha ascendió a $1,153,999.47.

El 15 de abril de 2016, en resolución unánime adoptada fuera de asamblea se aprobó una disminución de la parte variable de nuestro capital social $5.63. En consecuencia el capital social, íntegramente suscrito y pagado, a dicha fecha, ascendió a la cantidad de $1,123,999.47. Asimismo, resuelve decretar el pago de un dividendo preferente para dos de los accionistas, por un monto total de $11,000, mismos que fueron pagados en efectivo.

Información a revelar sobre riesgo de liquidez [bloque de texto]

El riesgo de liquidez representa la posibilidad de que el Grupo tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones relacionadas con sus pasivos financieros que se liquidan mediante la entrega de efectivo u otro activo financiero. El enfoque para administrar la liquidez consiste en asegurar, en la medida de lo posible, que contará con la liquidez suficiente para solventar sus pasivos a la fecha de su vencimiento, tanto en situaciones normales como en condiciones extraordinarias, sin incurrir en pérdidas inaceptables o poner en riesgo la reputación del Grupo.

El Grupo utiliza un control presupuestal con base en los centros de costos y actividades, lo cual le ayuda a monitorear los requerimientos de flujos de efectivo y a optimizar el rendimiento en efectivo de sus inversiones. Normalmente, el Grupo se asegura de contar con suficiente efectivo disponible para cubrir los gastos de operación previstos para un período de 15 a 30 días lo cual incluye el pago de sus obligaciones financieras; lo anterior excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no son razonablemente predecibles, como son los desastres naturales.

En la hoja siguiente se muestran los vencimientos de los pasivos financieros, incluyendo los pagos estimados de interés y excluyendo el impacto de los acuerdos de compensación.

2017		Valor en libros	Saldo total flujos	0-12 meses	1 a 2 Años	3er. año en adelante
Deuda	$	3,060,640	4,320,661	587,189	1,142,362	2,591,110
Obligaciones por arrendamiento financiero		435,712	435,712	91,659	344,053	-
Proveedores y provisiones		590,106	590,106	590,106	-	-
Acreedores		41,389	41,389	41,389	-	
Partes relacionadas		17,627	17,627	17,627	-	-
Otros impuestos		294,992	294,992	294,992	-	-
Impuestos a la utilidad		64,634	64,634	64,634	-	-
	$	4,505,100	5,765,121	1,687,596	1,486,415	2,591,110
2016						
Deuda	$	2,979,478	4,737,030	46,534	342,985	4,347,511
Obligaciones por arrendamiento financiero		260,711	260,711	40,001	220,710	-
Proveedores y provisiones		605,987	605,987	605,987	-	-
Acreedores		126,576	126,576	126,576	-	-
Partes relacionadas		26,201	26,201	26,201	-	-
Aportaciones para futuros aumentos de capital		13,669	13,669	13,669	-	-
Otros impuestos		26,111	26,111	26,111	-	-
Impuestos a la utilidad		355,777	355,777	355,777	-	-
	$	4,394,510	6,152,062	1,240,856	563,695	4,347,511

Información a revelar sobre riesgo de mercado [bloque de texto]

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, tales como tipos de cambio y tasas de interés pueden afectar los ingresos del Grupo. El objetivo de la Administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables, a la vez que se optimizan los rendimientos.

Información a revelar sobre otros ingresos (gastos) de operación [bloque de texto]

Los otros ingresos y otros gastos por el período de nueve meses terminados el 31 de diciembre de 2017 y 2016, se integran como se muestra a continuación:

	31 de diciembre de	
	2017	2016
Utilidad en venta de maquinaria y equipo	$ 50,880	67,316
Otros ingresos diversos	108,618	17,130
Gastos misceláneos y pérdida en recompra de acciones	(6,624)	(12,877)
Total de otros ingresos, neto	$ 152,874	71,569

Información a revelar sobre otros resultados de operación [bloque de texto]

Los otros ingresos y otros gastos por los años terminados el 31 de diciembre de 2017 y 2016 se integran como se muestra en la tabla siguiente:

		2017	2016
Utilidad en venta de maquinaria y equipo	$	50,880	67,316
Otros ingresos diversos		121,621	17,130
Pérdida de participación accionaria (ver nota 1(ii))		(13,003)	-
Gastos misceláneos y pérdida en recompra de acciones		(6,624)	(12,877)
Total de otros ingresos, neto	$	152,874	71,569

Información a revelar sobre propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Durante el año terminado el 31 de diciembre de 2017, el Grupo tuvo las siguientes transacciones relevantes relacionadas a equipo de transporte y maquinaria:

Adiciones y bajas-

Costo	2016	Adiciones	Bajas	2017
Tracto-camiones	$ 1,469,859	334,005	143,625	1,660,239
Plataformas y cajas (1)	461,331	73,959	3,924	531,366
Equipo de transporte	373,948	32,284	5,166	401,066
Equipo de transporte de personal	1,624,209	1,376,808	344,274	2,656,743
Maquinaria y equipo	62,515	21,541	2,528	81,528
Equipo de cómputo	38,381	13,722	1,491	50,612
Equipo telefónico	4,424	12	-	4,436
Edificio	15,448	1,857	-	17,305
Equipo de almacenaje	12,748	-	-	12,748
Mobiliario y equipo de oficina	13,941	3,442	2,315	15,068
Equipo de rastreo	10,783	2,180	285	12,678
Equipo de seguridad	1,037	-	-	1,037
Otros activos	3,112	-	-	3,112
	$ 4,091,736	1,859,810	503,608	5,447,938

Depreciación-

Depreciación acumulada	2016	Depreciación del ejercicio	Bajas	2017
Tracto-camiones	$ 224,868	185,106	81,152	328,822
Plataformas y cajas	185,488	73,159	1,535	257,112
Equipo de transporte	79,745	10,773	4,304	86,214
Equipo de transporte de personal	17,438	133,949	82,654	68,733
Maquinaria y equipo	29,950	5,610	673	34,887
Equipo de cómputo	14,970	10,966	701	25,235
Equipo telefónico	3,038	92	-	3,130
Edificio	663	1,320	-	1,983
Equipo de almacenaje	4,241	-	-	4,241
Mobiliario y equipo de oficina	1,960	1,799	-	3,759
Equipo de rastreo	1,374	2,577	229	3,722
Equipo de seguridad	1,247	-	-	1,247
Otros activos	5	-	-	5
	564,987	425,351	171,248	819,090
Valor neto en libros	$ 3,526,749	1,434,459	332,360	4,628,848

Información a revelar sobre provisiones [bloque de texto]

		2017	2016
Saldos iniciales	$	128,342	50,315
Adquisición de negocios		-	110,784
Incrementos cargados a resultados		933,828	448,428
Pagos y cancelaciones		(944,617)	(481,185)
Saldos finales	$	117,553	128,342

Las provisiones incluyen principalmente costos por servicios que representan los costos estimados por servicios prestados y sobre los cuales no se cuentan con los comprobantes (facturas) de dichos costos. Esta

provisión se ajusta de forma mensual, disminuyéndola por aquellos costos por los que ya se cuenta con comprobantes, y aumentándola por los costos estimados de nuevos servicios prestados y sobre los cuales aún no se cuenta con comprobantes correspondientes. Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, los costos de servicios incluyen un incremento por $316,107 y $238,585, respectivamente por cargos a resultados, y pagos y cancelaciones por $339,366 y $262,798, respectivamente.

Adicionalmente, al 31 de diciembre de 2017 y 2016 las provisiones por beneficios a empleados incluyen un incremento de $126,071 y $197,910, respectivamente por cargos a resultados, y pagos y cancelaciones por $120,346 y $202,063, respectivamente.

Información a revelar sobre partes relacionadas [bloque de texto]

Operaciones, préstamos y saldos con partes relacionadas-

(a)Remuneración por sueldos al personal clave de la Administración-

Los miembros clave de la Administración del Grupo recibieron las siguientes remuneraciones por sueldos y otros beneficios (plan de acciones), las cuales se incluyen en costos laboral:

		2017	2016
Beneficios a los empleados a corto plazo	$	98,257	24,900
Plan de acciones	$	18,103	-

Las remuneraciones y beneficios correspondientes al ejercicio de 2016, representan las contraprestaciones pagadas a los ejecutivos clave del corporativo y de las subsidiarias adquiridas (a partir de que estas empresas consolidaron sus resultados en Grupo Traxión) en comparación con las cifras del ejercicio de 2017, las cuales además de considerar este tipo de gasto por un periodo de 12 meses para todas las empresas, el número de posiciones clave incrementó.

(a)Operaciones con otras partes relacionadas-

Todas las partes relacionadas indicadas en esta nota corresponden a “otras partes relacionadas”, ya que no son acuerdos conjuntos, subsidiarias, asociados o personal clave de la administración, excepto por lo indicado en el saldo mostrado en las cuentas por cobrar por la cantidad de $21,601 y el saldo mostrado en las cuentas por pagar por la cantidad de $10,472, que corresponden a personal clave de la gerencia. Dichos saldos no pueden ser compensados entre ellos.

En el curso normal de sus actividades, Grupo Traxión realiza operaciones de tipo comercial con otras partes relacionadas, incluyendo operaciones con el suministro de materias primas y el arrendamiento de inmuebles.

Las operaciones realizadas con partes relacionadas, en los años terminados el 31 de diciembre de 2017 y 2016, fueron como se indica a continuación:

Compañía	Gasto por la Operación:	Al 31 de diciembre 2017	2016
Inmobiliaria Albali, S. A. de C.V.	Gasto renta de inmueble y otros gastos	14,186	5,915
Tracto servicios Especializados de Querétaro, S. A. de C. V.	Gastos de mantenimiento	11,054	10,980
Inmobiliaria Eventus, S. A. de C. V.	Gasto renta de inmueble	9,108	-
Operadora y Arrendadora de Vehículos Puli, S. A. de C. V.	Gastos de transporte de personal	5,083	28
Miembro clave de la administración	Gastos por servicios administrativos	4,559	-
Inversora del Centro, S. A. de C. V.	Gastos renta de inmueble	166	1,675
Suma Partners, S. A. de C.V.	Otros gastos	49	-
Grupo Impresor Esfera Digital, S. A. de C. V.	Gastos de etiquetado / gastos administrativos	17	156
Arrendadora de Vehículos Alfa, S. A. de C. V.	Gastos de transporte de personal	14	-
Grupo Publica Espectaculares y vallas, S. A. de C. V.	Gastos por rótulos y otros gastos	-	5,096

Los préstamos con partes relacionadas por cobrar y por pagar a corto plazo se integran como se muestra a continuación:

		2017	2016
Préstamos por cobrar a corto plazo:			
Publica Entertainment, S. A. de C. V.	$	8,000	-
Remanente de préstamo otorgado a Inmobiliaria Albali, S. A. de C. V.		3,000	3,000
Publica Below the line, S. A. de C. V.		1,397	-
Remanente (interés devengado) crédito simple a tasa fija de interés del 10% anual con vencimiento en diciembre de 2017.		-	4,391
Total, de préstamos por cobrar a corto plazo	$	12,397	7,391

Los saldos por cobrar a partes relacionadas, al 31 de diciembre de 2017 y 2016, se integran a continuación:

Cuentas por cobrar a corto plazo		2017	2016
Miembro clave de la gerencia (2)	$	21,601	8,611
Empaques MYM, S. A. de C. V. (1)		3,606	3,606
Muebles y Mudanzas, S. A. de C. V. (2)		3,587	-
Empresas Coordinadas, MYM, S. A. de C. V. (2)		2,165	2,826
Operadora y Arrendadora de Vehículos Puli, S. A. de C. V. (1)		1,188	1,436
Publica Entertainment, S. A. de C. V. (2)		658	-
Arrendadora de Vehículos Alfa, S. A. de C. V. (2)		203	199
Pública Advertising, S. A. de C. V. (1)		-	9,195
MyM Spirit, S. A. de C. V. (2)		-	630
Inmobiliaria Terminal de Carga Oriente, S. A. de C. V.		-	227
Medios de Transporte WA, S. A. de C. V. (2)		-	208
Inversora del Centro, S. A. de C. V. (2)		-	121
Otros (2)		4,676	16,869
	$	37,684	43,928

(1) Los saldos por cobrar corresponden a cuentas corrientes que no tienen vencimiento específico, ni causan intereses.

(2) Las cuentas por cobrar corresponden a transacciones por servicios otorgados que no tienen vencimiento específico, ni intereses.

Cuentas por pagar		2017	2016
Miembros clave de la gerencia	$	10,472	8,831
Seguridad Privada e Inteligencia WA, S. A. de C. V.		-	303
Grupo Publica Espectaculares y Vallas, S. A. de C. V.		-	1,245
Muebles y Mudanzas, S. A. de C. V.		2,050	218
Grupo Impresor Esfera Digital, S. A. de C. V.		1,704	1,684
Tracto servicios Especializados de Querétaro, S. A. de C. V.		1,601	4,586
Inmobiliaria Terminal Carga Oriente, S. A. de C. V.		1,510	1,737
Operadora y Arrendadora de vehículos Puli, S. A. de C. V.		115	129
Inmobiliaria Eventus, S. A. de C. V.		-	4,575
Inmobiliaria Albali, S. A. de C. V.		-	791
Empresas SETTEPI, S. A.		-	663
Medios de Transporte WA, S. A. de C. V.		-	567
Almacenadora y Distribuidora Pegasus, S. A. de C. V.		-	178
Partes relacionadas diversas		175	694
	$	17,627	26,201

Los saldos por pagar a partes relacionadas corresponden a préstamos otorgados de cuenta corriente que no tienen vencimiento específico, ni causan intereses.

Información a revelar sobre efectivo y equivalentes de efectivo restringidos [bloque de texto]

		2017	2016
Caja y fondo fijo	$	1,714	1,569
Inversiones disponibles a la vista		3,052,028	224,443
Bancos		128,228	199,435
Efectivo restringido (1)		90,192	42,248
Efectivo y equivalentes de efectivo	$	3,272,162	467,695

(1)Al 31 de diciembre de 2017 y 2016, el Grupo presenta efectivo restringido por $90,192 y $42,248 respectivamente, equivalente al pago o vencimiento inmediato siguiente de principal más intereses de la deuda.

Información a revelar sobre ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

2017		Transporte De carga	Transporte de personas	Segmentos Reportables Total
Ingresos por servicios:				
Clientes externos	$	4,035,857	3,030,630	7,066,487
Inter-segmento		1,188	4,375	5,563
	$	4,037,045	3,035,005	7,072,050
Depreciación y amortización	$	282,812	154,790	437,602
Utilidad operativa		362,082	450,624	812,706
Utilidad neta		212,646	404,947	617,593
Total de activos		3,424,909	3,938,156	7,363,065
Total de pasivos	$	971,456	676,597	1,648,053

Información a revelar sobre capital en acciones, reservas y otras participaciones en el capital contable [bloque de texto]

El 14 de septiembre de 2017, en asamblea extraordinaria nuestros accionistas, para llevar a cabo la OPI, entre otros, se aprobó (i) reclasificar nuestro capital social unificando el capital social fijo y variable en únicamente capital social fijo; (ii) consolidar (split inverso) las acciones representativas de nuestro capital social, mediante la emisión de acciones nuevas por cada una de las acciones en circulación, (iii) reclasificar la totalidad de las acciones representativas de nuestro capital social a fin de unificar las acciones representativas del capital social en una serie única de acciones nominativas, ordinarias, sin expresión de valor nominal, identificada como Serie "A", Clase "I"; y (iv) aumentar nuestro capital social en su parte fija, sin derecho a retiro, en la cantidad de hasta $ 4,994,642.68 para que nuestro capital mínimo fijo sin derecho a retiro autorizado, quede en la cantidad total de hasta $ 9,995,536.48.

Información a revelar sobre acuerdos con pagos basados en acciones [bloque de texto]

El 4 de septiembre de 2017, en asamblea general ordinaria de accionistas se aprobó, entre otros asuntos, un aumento en la parte variable del capital social mediante la emisión de acciones, las cuales se consideraron para los planes de pagos basados en acciones de su capital, otorgados a ciertos ejecutivos del Grupo por un total de $217,231 (equivalente a un total de 51,518,076 acciones valuadas a la fecha de otorgamiento). Estos planes están sujetos a un período de adjudicación de 36 (treinta y seis) meses contados a partir de que las acciones fueron asignadas. Al 31 de diciembre de 2017 se reconoció como parte de costo laboral (gastos generales) un total de $18,103.

Información a revelar sobre un resumen de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Las políticas contables aplicadas en estos estados financieros intermedios consolidados condensados no auditados, así como las nuevas normas e interpretaciones no adoptadas y las modificaciones nuevas a normas adoptadas son las mismas que se aplicaron en la preparación y revelación de los estados financieros consolidados del Grupo al 31 de diciembre de 2016, 2015 y 2014 y por los años terminados en esas fechas.

Información a revelar sobre proveedores y otras cuentas por pagar [bloque de texto]

Proveedores

El Grupo no cuenta con una concentración importante de compras a un proveedor en específico ya que su principal insumo corresponde a diésel y gasolina que representa el 25.52% y 23.90% de los costos totales por los períodos terminados el 31 de diciembre de 2017 y 2016, respectivamente. Dicho insumo es proporcionado por diversos proveedores.

Información a revelar sobre clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

Clientes

Debido a que el Grupo provee servicios a un diverso número de clientes, no existe dependencia significativa de algún cliente principal.

Otras cuentas por cobrar

		2017	2016
Impuestos por acreditar	$	572,585	632,083
Deudores diversos		57,113	42,891
Operadores de unidades		14,955	12,711
Funcionarios y empleados		8,267	7,227
Otros		6,090	-
		659,010	694,912
Menos estimación para saldos de cobro dudoso		295	1,014
	$	658,715	693,898

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar sobre un resumen de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Las políticas contables aplicadas en estos estados financieros intermedios consolidados condensados no auditados, así como las nuevas normas e interpretaciones no adoptadas y las modificaciones nuevas a normas adoptadas son las mismas que se aplicaron en la preparación y revelación de los estados financieros consolidados del Grupo al 31 de diciembre de 2016, 2015 y 2014 y por los años terminados en esas fechas.

Descripción de la política contable para combinaciones de negocios y crédito mercantil [bloque de texto]

Cuando la contraprestación transferida por la Entidad en una combinación de negocios incluya activos o pasivos resultantes de un acuerdo de contraprestación contingente, la contraprestación contingente se mide a su valor razonable a la fecha de adquisición y se incluye como parte de la contraprestación transferida. Los cambios en el valor razonable de la contraprestación contingente que califican como ajustes del periodo de medición se ajustan retrospectivamente con los correspondientes ajustes contra crédito mercantil. Los ajustes del periodo de medición son ajustes que surgen de la información adicional obtenida durante el “periodo de medición” (que no puede ser mayor a un año a partir de la fecha de adquisición) sobre hechos y circunstancias que existieron a la fecha de adquisición.

Descripción de la política contable de los costos de adquisición [bloque de texto]

Los activos de propiedad, planta y equipo únicamente se reconocerán cuando exista probabilidad de que los beneficios económicos futuros asociados a los mismos, fluyan hacia la entidad que reporta.

Se registrarán como parte de la propiedad, planta y equipo, los bienes que se espera sean utilizados por más de un año y que se consideren capitalizables (costo de adquisición sea igual o superior a tres mil pesos mexicanos). Los activos que no cumplan con este requisito serán reconocidos en resultados como gasto de operación.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

El Grupo mantiene instrumentos financieros derivados para cubrir la exposición de riesgo en tasa de interés.

Los instrumentos financieros derivados son reconocidos inicialmente al valor razonable; cualquier costo de transacción directamente atribuible es reconocido en resultados cuando se incurre. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son valorizados a su valor razonable, y sus cambios se reconocen en resultados.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados y coberturas [bloque de texto]

Después del reconocimiento inicial, los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que no fueron designados, o en su caso, que no califiquen con fines de cobertura, se reconocen en los resultados del ejercicio como efectos de valuación de instrumentos financieros derivados, dentro del resultado integral de financiamiento.

Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que fueron designados formalmente y calificaron como instrumentos de cobertura, se reconocen de acuerdo con el modelo contable de cobertura correspondiente.

Descripción de la política contable para la determinación de los componentes del efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

El efectivo y equivalentes de efectivo comprende los saldos de efectivo (incluyendo efectivo restringido) e inversiones temporales de alta liquidez.

Descripción de la política contable para dividendos [bloque de texto]

En caso de percibir dividendos de alguna subsidiaria, tales dividendos se reconocen directamente en los resultados del periodo. Las reducciones de capital en las sociedades subsidiarias disminuyen el saldo del activo en cuestión.

Descripción de la política contable para beneficios a los empleados [bloque de texto]

Planes de beneficios definidos-

Las obligaciones del Grupo respecto al plan de beneficios definidos se calculan estimando el monto del beneficio futuro devengado por los empleados a cambio de sus servicios en los periodos en curso y pasados; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente.

La tasa de descuento es el rendimiento a la fecha de reporte de los bonos gubernamentales que tienen fechas de vencimiento aproximadas a los vencimientos de las obligaciones del Grupo y que están denominados en la misma moneda en la cual se espera que se paguen los beneficios. El cálculo se realiza anualmente por un actuario calificado tercero utilizando el método de crédito unitario proyectado.

El Grupo reconoce las ganancias y pérdidas actuariales derivadas de los planes de beneficios definidos en la cuenta de utilidad integral, en el periodo en que ocurren.

Beneficios por terminación-

Los beneficios por terminación se reconocen como un gasto cuando el Grupo está comprometido de manera demostrable, sin posibilidad real de dar marcha atrás, con un plan formal detallado, ya sea para terminar la relación laboral antes de la fecha de retiro normal, o bien, a proporcionar beneficios por terminación como resultado de una oferta que se realice para estimular el retiro voluntario. Los beneficios por terminación para los casos de retiro voluntario se reconocen como un gasto sólo si el Grupo ha realizado una oferta de retiro voluntario, es probable que la oferta sea aceptada, y el número de aceptaciones se puede estimar de manera confiable. Si los beneficios son pagaderos a más de 12 meses después del periodo de reporte, entonces se descuentan a su valor presente.

Beneficios de los empleados a corto plazo-

Las obligaciones por beneficios a los empleados a corto plazo se valúan sobre una base sin descuento y se cargan a resultados conforme se prestan los servicios respectivos.

Se reconoce un pasivo por el monto que se espera pagar bajo los planes de bonos en efectivo a corto plazo o reparto de utilidades, si el Grupo tiene una obligación legal o asumida de pagar dichos montos como resultado de servicios anteriores prestados por el empleado, y la obligación se puede estimar de manera confiable.

Participación de los trabajadores en la utilidad ("PTU")-

La PTU causada en el año se determina de conformidad con las disposiciones fiscales vigentes. Conforme la legislación fiscal vigente, las empresas están obligadas a compartir el 10% de sus utilidades gravables a sus empleados y se registra como un gasto general.

Descripción de la política contable para gastos [bloque de texto]

La presentación de ingresos y gastos financieros se realizará en el estado de resultados integrales, una vez que se hayan disminuido otros ingresos/gastos en su caso. La clasificación dependerá de la actividad o evento que de origen a cada elemento.

Descripción de la política contable para mediciones al valor razonable [bloque de texto]

Los valores razonables se clasifican en niveles distintos dentro de una jerarquía del valor razonable que se basa en los datos de entrada usadas en las técnicas de valoración, como sigue:

- Nivel 1: precios cotizados (no-ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2: datos diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directa (es decir precios) o indirectamente (es decir derivados de los precios).
- Nivel 3: datos para el activo o pasivo que no se basan en datos de mercado observables (datos de entrada no observables).

Descripción de la política contable para ingresos y gastos financieros [bloque de texto]

Los ingresos y gastos financieros no se podrán presentar netos, a menos que provengan del mismo origen y se hubiesen suscitado en el mismo periodo.

Los ingresos financieros representan ingresos por intereses sobre inversiones y depósitos bancarios de alta liquidez, intereses provenientes de préstamos otorgados y cualquier ganancia cambiaria durante el periodo. Además de los ingresos por dividendos, la ganancia por disposición de activos financieros y ganancias por instrumentos de cobertura.

Descripción de la política contable para activos financieros [bloque de texto]

Cuando se mide el valor razonable de un activo o pasivo, se deben utilizar datos de mercado observables siempre que sea posible.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

El Grupo mantiene instrumentos financieros derivados para cubrir la exposición de riesgo en tasa de interés.

Los instrumentos financieros derivados son reconocidos inicialmente al valor razonable; cualquier costo de transacción directamente atribuible es reconocido en resultados cuando se incurre. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son valorizados a su valor razonable, y sus cambios se reconocen en resultados.

Descripción de la política contable para pasivos financieros [bloque de texto]

Los siguientes pasivos financieros no derivados, tales como deuda financiera, proveedores y acreedores, se reconocen inicialmente a valor razonable más los costos directamente atribuibles a la transacción. Con posterioridad al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valúan a su costo amortizado utilizando el método de interés efectivo.

Descripción de la política contable para conversión de moneda extranjera [bloque de texto]

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a las respectivas monedas funcionales de las entidades del Grupo al tipo de cambio vigente en las fechas de las transacciones. La ganancia o pérdida cambiaria de partidas monetarias es la diferencia entre el costo amortizado en la moneda funcional al principio del período, ajustado por pagos e intereses efectivos durante el período y el costo amortizado en la moneda extranjera convertida al tipo de cambio final del período que se reporta. Las diferencias cambiarias derivadas de esta reconversión se reconocen en resultados como parte del costo o ingreso financiero

Descripción de la política contable para la moneda funcional [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados adjuntos se presentan en miles de pesos mexicanos (miles de pesos), moneda nacional de México que es la moneda funcional del Grupo

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos [bloque de texto]

El Grupo considera evidencia de deterioro para cuentas por cobrar, otras cuentas por cobrar y préstamos a partes relacionadas tanto a nivel de activo específico como colectivo. Todas las partidas que individualmente son significativas se evalúan para un posible deterioro específico. Todas las cuentas por cobrar, otras cuentas por cobrar y préstamos a partes relacionadas por las que se evalúe que no están específicamente deterioradas se evalúan posteriormente en forma colectiva para identificar cualquier deterioro que haya ocurrido pero que todavía no se haya identificado.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos financieros [bloque de texto]

Activos financieros-

Los activos financieros se evalúan en cada fecha de reporte para determinar si existe alguna evidencia objetiva de deterioro.
Un activo financiero se encuentra deteriorado si hay evidencia objetiva que indique que ha ocurrido un evento de pérdida después del reconocimiento inicial del activo, y que dicho evento tuvo un efecto negativo en los flujos de efectivo futuros estimados de ese activo y que se pueda estimar de manera confiable.

La evidencia objetiva de que los activos financieros se han deteriorado incluye la falta de pago o morosidad de un deudor, reestructuración de un monto adeudado al Grupo en términos que, de otra manera, no se detecten indicios de que dicho deudor caerá en bancarrota.

El Grupo considera evidencia de deterioro para cuentas por cobrar, otras cuentas por cobrar y préstamos a partes relacionadas tanto a nivel de activo específico como colectivo. Todas las partidas que individualmente son significativas se evalúan para un posible deterioro específico. Todas las cuentas por cobrar, otras cuentas por cobrar y préstamos a partes relacionadas por las que se evalúe que no están específicamente deterioradas

se evalúan posteriormente en forma colectiva para identificar cualquier deterioro que haya ocurrido pero que todavía no se haya identificado.

Las cuentas por cobrar, otras cuentas por cobrar y préstamos a partes relacionadas que no sean individualmente significativas se evalúan colectivamente para un posible deterioro agrupando las partidas que tengan características de riesgo similares.

Al evaluar el deterioro colectivo, el Grupo utiliza las tendencias históricas de la probabilidad de incumplimiento, tiempos de las recuperaciones y el monto de pérdidas incurridas, ajustadas por el análisis hecho por la Administración en cuanto a si las condiciones económicas y crediticias actuales son de tal índole, que es probable que las pérdidas reales sean mayores o menores de lo que sugieren las tendencias históricas.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos no financieros [bloque de texto]

Activos no financieros-

El valor en libros de los activos no financieros, distintos a inventarios y activos por impuestos a la utilidad diferidos, se revisa en cada fecha de reporte para determinar si existe algún indicio de posible deterioro. Si se identifican indicios de deterioro, entonces se estima el valor de recuperación del activo.

El monto registrado en el rubro de crédito mercantil y en activos intangibles de vida útil indefinida, está sujeto a pruebas de deterioro por lo menos una vez al año.

El valor de recuperación de un activo o unidad generadora de efectivo es el que resulte mayor entre su valor en uso y su valor razonable menos costos de venta.

Al evaluar el valor en uso, los futuros flujos de efectivo estimados se descuentan a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones de mercado actual del valor del dinero atribuible al factor tiempo y los riesgos específicos al activo. Para efectos de las pruebas de deterioro, los activos que no se pueden probar individualmente se integran en grupos más pequeños de activos que generan entradas de efectivo por uso continuo y que son en su mayoría independientes de las entradas de efectivo de otros activos o grupos de activos (la “unidad generadora de efectivo”). Para efectos de las pruebas de deterioro del crédito mercantil, éste se distribuye al grupo de las unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficien por las sinergias de la combinación de negocios que lo originó. Tal distribución está sujeta a una prueba de tope de segmento operativo y refleja el nivel más bajo al cual el crédito mercantil se monitorea para efectos de informes internos.

Descripción de la política contable para impuestos a las ganancias [bloque de texto]

El impuesto a la utilidad causado y el impuesto a la utilidad diferido se reconocen en resultados excepto por partidas reconocidas directamente en la cuenta de utilidad integral o partidas adquiridas en una adquisición de negocios.

Descripción de la política contable para activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]

Los activos intangibles con vida útil definida se integran principalmente por relaciones de clientes reconocidas en una combinación de negocios, a su valor de razonable a la fecha de dicha combinación, y se amortizan en línea recta durante la vida útil estimada de 10 y 15 años, la cual fue determinada con base en los hechos históricos de la permanencia que tienen los clientes con el Grupo.

Descripción de la política contable para activos intangibles distintos al crédito mercantil [bloque de texto]

Los activos intangibles con vida útil indefinida están representados, principalmente por marcas adquiridas en una combinación de negocios, reconocidas a su valor de razonable a la fecha de la combinación, menos pérdidas por deterioro acumuladas.

Descripción de la política contable para ingresos y gastos por intereses [bloque de texto]

Los ingresos financieros representan ingresos por intereses sobre inversiones y de depósitos bancarios de alta liquidez y ganancias cambiarias. Los ingresos por intereses se reconocen en resultados conforme se devengan.

Descripción de la política contable para el capital social [bloque de texto]

Las acciones ordinarias se clasifican en el capital contable. Los costos incrementales que sean directamente atribuibles a la emisión de acciones ordinarias se reconocen como una deducción del capital contable, neto de

efectos de impuestos. La Compañía al cierre del 31 de diciembre de 2017 tiene solo un tipo de acción ordinaria, que es la Clase I Serie A, las cuales son representativas de la porción fija sin valor nominal. Dicha serie A tiene derechos de voto totales.

Cuando las acciones previamente reconocidas como parte del capital contable son recompradas (acciones en tesorería), el monto de la contraprestación pagada se reconoce como una reducción de capital. Las acciones recompradas se clasifican como parte del capital social.

Descripción de la política contable para arrendamientos [bloque de texto]

Las rentas que paga el Grupo por concepto de arrendamientos operativos se reconocen en el resultado del ejercicio por el método de línea recta de acuerdo con la vigencia del contrato de arrendamiento aun cuando los pagos no se realicen sobre la misma base.

Los arrendamientos en los que de acuerdo con sus términos el Grupo asume sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la titularidad se clasifican como arrendamientos capitalizables. En su reconocimiento inicial, el activo arrendado se registra a su valor razonable o al valor presente de los pagos mínimos de arrendamiento, el que sea menor. Posterior al reconocimiento inicial, el activo es registrado de acuerdo con la política contable aplicable.

Descripción de la política contable para préstamos y cuentas por cobrar [bloque de texto]

Las cuentas por cobrar, préstamos a partes relacionadas y otras cuentas por cobrar se reconocen inicialmente a su valor razonable más los costos directamente atribuibles a la transacción. Con posterioridad se miden a su costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, menos pérdidas por deterioro o incobrabilidad.

Las cuentas por cobrar, préstamos a terceros y otras cuentas por cobrar se consideran activos financieros no derivados de acuerdo con la normatividad internacional, que implican cobros fijos o determinables, y que no cotizan en un mercado activo.

Descripción de las políticas contables para la medición de inventarios [bloque de texto]

Los inventarios se valúan a su costo o al valor neto de realización, el menor. Los inventarios están representados principalmente por combustibles, lubricantes y refacciones. El costo de los inventarios se determina por el método de costos de adquisición.

Para la asignación del costo unitario de los inventarios se utiliza la fórmula de costos promedios.

El Grupo registra las estimaciones necesarias para reconocer disminuciones en el valor de sus inventarios por obsolescencia, lento movimiento y otras causas que indiquen que el aprovechamiento o realización de los artículos que forman parte del inventario resultará inferior al valor registrado.

Descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Reconocimiento y valuación-

En su reconocimiento inicial, el equipo de transporte y maquinaria se reconocen al costo. El costo incluye los gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo. Los programas de cómputo adquiridos que sean parte integral de la funcionalidad del equipo de cómputo correspondiente se capitalizan como parte de ese equipo.

En su valuación posterior, las partidas de equipo de transporte y maquinaria se reconocen a su costo menos depreciación acumulada, menos pérdidas por deterioro.

Cuando las partes de una partida de equipo de transporte y maquinaria tienen diferentes vidas útiles, se registran como componentes separados (componentes mayores).

Las ganancias y pérdidas por la venta de una partida de equipo de transporte y maquinaria se determinan comparando los recursos provenientes de la venta contra el valor en libros de equipo de transporte y maquinaria, y se reconocen netos en el resultado del ejercicio.

Costos subsecuentes-

El costo de reemplazo de una partida de equipo de transporte y maquinaria se reconoce en el valor en libros si es probable que los beneficios económicos futuros, comprendidos en dicha parte, fluirán para el Grupo y su costo se puede determinar de manera confiable. El valor en libros de la parte reemplazada se da de baja contra resultados.

Los costos de reparación y mantenimiento se reconocen en resultados conforme se incurren.

Depreciación-

El equipo de transporte y maquinaria son depreciados desde la fecha en que están disponibles para su uso o, en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en que el activo ha sido completado y está listo para su uso.

La depreciación se calcula sobre el monto susceptible de depreciación, que corresponde al costo de un activo, u otro monto que substituya al costo, menos su valor residual.

La depreciación se reconoce en resultados usando el método de unidades producidas (kilómetros recorridos) para ciertos tracto-camiones y para el resto de las propiedades y equipo se usa el método de línea recta de acuerdo con la vida útil estimada toda vez que esto refleja de mejor manera el patrón de consumo esperado de los beneficios económicos futuros comprendidos en el activo.

Las tasas anuales de depreciación de los principales grupos de activos se mencionan a continuación:

• tracto-camiones y equipo de transporte	5% a 75%
• plataformas y cajas (para tracto-camiones)	5% y 15%
• maquinaria y equipo	10% a 25%
• equipo de cómputo	30%
• equipo telefónico	10% y 25%
• edificio	5%
• equipo de almacenaje	10%
• mobiliario y equipo de oficina	10%
• equipo rastreo	10% a 50%
• equipo de seguridad	10%

Las mejoras a locales arrendados se amortizan durante el período útil de la mejora o el término del contrato, el que sea menor.

La Administración del Grupo realizó análisis económicos-financieros para determinar el valor residual que le corresponde a su equipo de transporte, y a partir del 1o. de enero de 2017 modificó el valor residual para los tractocamiones de algunas de sus subsidiarias, dejando el valor residual en un rango que va del 5.5% al 75% sobre el costo de adquisición, dependiendo del uso de los activos y del valor de disposición (venta) histórico reportado. El efecto total de las modificaciones antes mencionadas fue reconocido como un cargo en resultados por la cantidad de $38,754. La mejor estimación del Grupo respecto a este impacto en periodos futuros indica que se tendrá una disminución anual del gasto de depreciación, hasta por la cantidad de $38,754, la cual irá reduciéndose en función de la vida útil de los activos que se utilizaron para la determinación de este cambio en los valores residuales a utilizar. La determinación del monto a depreciar de los activos adquiridos posteriormente a la fecha del cambio, reconocerán el valor residual conforme a lo indicado anteriormente. El grupo actualiza su análisis de valor residual al menos una vez al año.

El equipo de transporte utilizado en la prestación de servicios de transporte de personas tiene un valor residual del 10%.

La Administración revisa al cierre de cada año: el método de depreciación, vidas útiles y valores residuales, y cuando es aplicable, estos valores se ajustan.

Descripción de la política contable para provisiones [bloque de texto]

El Grupo reconoce, con base en estimaciones de la Administración, provisiones de pasivo por aquellas obligaciones presentes las cuales surgen como consecuencia de eventos pasados y para liquidarse, el Grupo espera desprenderse de recursos que incorporan beneficios económicos.

Descripción de la política contable para el efectivo y equivalentes de efectivo restringido [bloque de texto]

El efectivo y equivalentes de efectivo comprende los saldos de efectivo (incluyendo efectivo restringido) e inversiones temporales de alta liquidez.

Descripción de la política contable para la información financiera por segmentos [bloque de texto]

Un segmento operativo es un componente del Grupo que se dedica a actividades de negocios por las cuales puede obtener ingresos e incurrir en gastos, lo que incluye ingresos y gastos relativos a transacciones con cualquiera de los otros componentes del Grupo. Las transacciones entre segmentos se determinan sobre la base de precios equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.

Descripción de la política contable para las transacciones con pagos basados en acciones [bloque de texto]

El Grupo ha concedido beneficios liquidables mediante pagos basados en acciones a cierto personal ejecutivo clave de la Administración, sujetos a ciertas condiciones de desempeño. El costo de los pagos otorgados se reconoce en el rubro de gastos generales dentro del concepto de costo laboral, con la correspondiente aplicación en el capital contable, en el período de adquisición de derechos (3 años).

Descripción de la política contable para subsidiarias [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados de Grupo Traxión incluyen la información financiera de las subsidiarias que se mencionan en la nota 1. Los estados financieros de las subsidiarias se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que inicia el control y hasta la fecha en que este cese.

Descripción de la política contable para proveedores y otras cuentas por pagar [bloque de texto]

El Grupo cuenta con los siguientes pasivos financieros no derivados: deuda, proveedores, acreedores, préstamos con partes relacionadas y pasivo por opción de compra de acciones. Dichos pasivos financieros se reconocen inicialmente a valor razonable más los costos directamente atribuibles a la transacción. Con posterioridad al reconocimiento inicial, estos pasivos financieros se valúan a su costo amortizado utilizando el método de interés efectivo.

Descripción de la política contable para clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

Las cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar se reconocerán al momento en que el ingreso que las genera sea reconocido conforme a lo estipula la política de Ingresos. Las otras cuentas por cobrar originadas por anticipos de gastos o préstamos a empleados se reconocerán al momento que el efectivo sea entregado. Dichos activos financieros, se valuarán inicialmente a su valor razonable más los costos directamente atribuibles a los mismos.

Descripción de la política contable para transacciones con partes relacionadas [bloque de texto]

Los saldos y operaciones entre las entidades consolidadas, así como los ingresos y gastos no realizados, se han eliminado en la preparación de estos estados financieros consolidados. Las pérdidas no realizadas se eliminan de igual manera que las utilidades no realizadas, pero solamente en la medida en que no exista evidencia de deterioro.

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

Las notas a los estados financieros consolidados correspondientes al 4D2017 se presentan en los anexos [800500] y [800600].

Descripción de sucesos y transacciones significativas

El día 29 de septiembre de 2017, Traxión realizó una Oferta Pública Inicial de acciones, por un total de Ps. 4,065 millones, sin considerar el ejercicio de la opción de sobreasignación, a Ps.17.00 por acción. Nos proponemos utilizar los recursos netos que recibimos de la oferta global para fines corporativos generales, incluyendo, entre otros, inversiones enfocadas en nuestro desarrollo y crecimiento, tanto orgánico, como a través de posibles adquisiciones, inversiones en unidades motrices y otros activos, así como el refinanciamiento de pasivos, incluyendo, sin limitar, el prepago de arrendamiento de equipo en el curso ordinario de nuestro negocio.

TRAXIÓN ANUNCIA CONCLUSIÓN DEL PERIODO DE ESTABILIZACIÓN Y RESULTADOS DE SOBREASIGNACIÓN

Ciudad de México, 30 de octubre de 2017 - Grupo Traxión, S.A.B. de C.V. (BMV: TRAXION), empresa líder en la industria del autotransporte y logística en México, anunció el día de hoy que concluyó el periodo de estabilización.

El día 30 de octubre de 2017, concluyó el periodo de estabilización iniciado el día de la Oferta Pública Inicial, sin sobreasignación definitiva de las 28,106,046 acciones destinadas para este fin en la oferta global.

El número de acciones en circulación de Traxión al 30 de octubre de 2017 es de 543,478,261 acciones.

TRAXIÓN ANUNCIA EL NOMBRAMIENTO DE ANTONIO TEJEDO COMO VICEPRESIDENTE DE RELACIÓN CON INVERSIONISTAS

Ciudad de México, 13 de diciembre de 2017 - Grupo Traxión, S.A.B. de C.V. (BMV: TRAXION), empresa líder en la industria del autotransporte y logística en México, anuncia que Antonio Tejedo Obregón se incorporó como Vicepresidente de Relación con Inversionistas.

El Sr. Tejedo tiene 16 años de sólida experiencia en el medio financiero, incluyendo banca de inversión, banca privada y relación con inversionistas. Previo a su incorporación a Grupo Traxión, el Sr. Tejedo se desempeñó como Director de Relación con Inversionistas y Mercados de Capital en Fibra Uno, donde coordinó el área de Relación con Inversionistas y participó en colocaciones de deuda, capital y de un vehículo de coinversión para desarrollo inmobiliario. Fue fundador y socio-director de Investia Asesores Financieros, donde asesoró empresas del sector inmobiliario en emisiones tanto de capital como de deuda y participó en el desarrollo del modelo de negocio de la Bolsa Institucional de Valores (BIVA),

una bolsa de valores que recientemente obtuvo la autorización y que competirá con la Bolsa Mexicana de Valores, la única bolsa actualmente en operación. Anteriormente trabajó en Casa de Bolsa Santander en posiciones de banca privada y banca de inversión, donde participó en diversas transacciones de colocación de capital por más de 8,300 millones de dólares. El Sr. Tejedo tiene una licenciatura en Ingeniería Industrial por la Universidad Iberoamericana y obtuvo una Maestría en Administración de Empresas en Kelley School of Business de Indiana University.

TRAXIÓN ANUNCIA EL INICIO DE SU PROGRAMA DE FORMADOR DE MERCADO CON UBS Ciudad de México, 03 de enero de 2018 - Grupo Traxión, S.A.B. de C.V. (BMV: TRAXION), empresa líder en la industria del autotransporte y logística en México, anuncia el inicio de operaciones de su programa de Formador de Mercado con UBS Casa de Bolsa, el cual será efectivo a partir del día de hoy.

TRAXION anuncia que celebró un contrato de Prestación de Servicios de Formador de Mercado con UBS Casa de Bolsa, S.A. de C.V., UBS Grupo Financiero, mismo que tendrá una vigencia de 12 meses e iniciará operaciones a partir de esta fecha.

El Formador de Mercado tendrá como objetivo promover la liquidez y bursatilidad, así como contribuir a la estabilidad de precios de las acciones listadas en la Bolsa Mexicana de Valores con clave de pizarra “TRAXION” serie “A”.

Con el inicio de su Programa de Formador de Mercado, TRAXION fortalece su compromiso de impulsar la bursatilidad de sus títulos y de mantener una mayor estabilización en los precios de los mismos.

TRAXIÓN ANUNCIA EL AVANCE DE SU PLAN DE INVERSIÓN EN FLOTA
Ciudad de México, 15 de febrero de 2018 - Grupo Traxión, S.A.B. de C.V. (BMV: TRAXION), empresa líder en la industria del autotransporte y logística en México, anuncia el avance de su plan de inversión en flota.

TRAXION da a conocer el día de hoy el avance de su plan de inversión en flota para 2018, que contempla la adquisición de 1,342 unidades motrices adicionales, entre autobuses para transporte escolar y de personal y tractocamiones para transporte de carga, así como 150 cajas y remolques.

Del total de unidades motrices de este plan, 1,032 serán unidades incrementales en la flota, mientras 310 serán reemplazos, principalmente tractocamiones de carga. Aproximadamente 64% de las unidades nuevas serán autobuses para nuestro segmento de pasajeros, y 36% serán tractocamiones de carga.

Este plan representa una inversión total de Ps. 1,981 millones, de los cuales ya fueron invertidos Ps. 890 millones, mismos que fueron financiados con recursos obtenidos con la oferta pública inicial. La Compañía comenzó a recibir algunas de estas unidades a finales de 2017, y espera seguir recibiendo entregas conforme se acordó con las diferentes armadoras.

“Con la ejecución de este plan de inversión estamos haciendo frente a la demanda de nuestros clientes de forma eficiente y rentable. La escala de este plan representa un hito en la historia de la Compañía, y es prueba de la solidez de nuestro modelo de negocio y del dinamismo del sector de transporte en México. Este plan refuerza nuestro compromiso de servicio con nuestros clientes, y de crecimiento y creación de valor para nuestros inversionistas”. - Comentó Aby Lijtzsain, Director General de TRAXION.

Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Estacionalidad
Las actividades del Grupo y por ende, los resultados han estado sujetos a fluctuaciones estacionales durante el año, particularmente como resultado de variaciones en los volúmenes de venta, los cuales impactan a los dos segmentos operativos reportables de la siguiente manera:

Segmento de Carga:
Los meses con una estacionalidad baja en cuanto a ingresos, ocurren durante enero, febrero, marzo y julio debido a que los clientes disminuyen su actividad, lo que se traduce en una baja en los servicios del transporte de carga.

Segmento de Transporte de Personas:
El segmento de transporte de personas presenta dos períodos de estacionalidad en sus ingresos durante el año. Los periodos con una ligera baja en los ingresos están relacionados con la movilidad de las personas durante el tercer trimestre del año (época de verano y el cuarto trimestre del año). El impacto de esta baja en ingresos se compensa con la demanda de servicios especiales de transporte.

Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

Estacionalidad
Las actividades del Grupo y por ende, los resultados han estado sujetos a fluctuaciones estacionales durante el año, particularmente como resultado de variaciones en los volúmenes de venta, los cuales impactan a los dos segmentos operativos reportables de la siguiente manera:

Segmento de Carga:
Los meses con una estacionalidad baja en cuanto a ingresos, ocurren durante enero, febrero, marzo y julio debido a que los clientes disminuyen su actividad, lo que se traduce en una baja en los servicios del transporte de carga.

Segmento de Transporte de Personas:
El segmento de transporte de personas presenta dos períodos de estacionalidad en sus ingresos durante el año. Los periodos con una ligera baja en los ingresos están relacionados con la movilidad de las personas durante el tercer trimestre del año (época de verano y el cuarto trimestre del año). El impacto de esta baja en ingresos se compensa con la demanda de servicios especiales de transporte.

Dividendos pagados, acciones ordinarias:	0
Dividendos pagados, otras acciones:	0
Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:	0
Dividendos pagados, otras acciones por acción:	0

Notas al pie

[1] ↑

—

Incluyen $702,706,000 correspondientes a otras cuentas de capital. Ver detalle en: estados financieros consolidados anuales nota 22, inciso e.