

[411000-AR] Datos generales - Reporte Anual

Reporte Anual:	Anexo N
Oferta pública restringida:	No
Tipo de instrumento:	Acciones,Deuda LP,Deuda CP
Emisora extranjera:	No
Mencionar si cuenta o no con aval u otra garantía, especificar la Razón o Denominación Social:	No aplica
En su caso, detallar la dependencia parcial o total:	No



GRUPO TRAXIÓN, S.A.B. DE C.V.

Paseo de la Reforma No. 115, piso 17, Colonia Lomas de Chapultepec, C.P. 11000, Ciudad de México, México.

www.traxion.global

Serie [Eje]	serie
Especificación de las características de los títulos en circulación [Sinopsis]	
Clase	I
Serie	A
Tipo	Acciones representativas del capital social de GRUPO TRAXIÓN, S.A.B. DE C.V. Nominativas Sin expresión de valor nominal Integralmente suscritas y pagadas
Número de acciones	0
Bolsas donde están registrados	Bolsa Mexicana de Valores, S.A.B. de C.V.
Clave de pizarra de mercado origen	TRAXIONA
Tipo de operación	
Observaciones	

Clave de cotización:

TRAXION

La mención de que los valores de la emisora se encuentran inscritos en el Registro:

Los títulos se encuentran inscritos en el Registro Nacional de Valores

Leyenda artículo 86 de la LMV:

La inscripción en el Registro Nacional de Valores no implica certificación sobre la bondad de los valores, solvencia de la emisora o sobre la exactitud o veracidad de la información contenida en este Reporte anual, ni convalida los actos que, en su caso, hubieren sido realizados en contravención de las leyes.

Leyenda Reporte Anual CUE:

Reporte anual que se presenta de acuerdo con las disposiciones de carácter general aplicables a las emisoras de valores y a otros participantes del mercado

Periodo que se presenta:

2023

Serie [Eje]	serie
Características de los títulos de deuda [Sinopsis]	
Serie de deuda	Única (TRAXION 20)
Fecha de emisión	2020-09-10
Fecha de vencimiento	2027-09-02
Plazo de la emisión en años	La vigencia de la Emisión es de hasta 2,548 días, equivalentes a 14 periodos de 182 días cada uno, equivalentes a aproximadamente a 7 años.
Intereses / Rendimiento procedimiento del cálculo	<p>A partir de su Fecha de Emisión, y en tanto no sean amortizados en su totalidad, los Certificados Bursátiles devengarán un interés bruto a una tasa anual de 8.98% (la "Tasa de Interés Anual"), la cual se mantendrá fija durante la vigencia de la Emisión.</p> <p>La Tasa de Interés Bruto Anual tomó como referencia la Tasa M Bono 2027 equivalente a 5.48% más 3.50 puntos porcentuales en la Fecha de Cierre de Libro de los Certificados Bursátiles.</p> <p>El interés que devengarán los Certificados Bursátiles se computará a partir de su Fecha de Emisión y los cálculos para determinar el monto de los intereses a pagar deberán comprenderse de acuerdo con el procedimiento establecido en el Reglamento de la Bolsa Mexicana de Valores.</p>

Serie [Eje]	serie
Características de los títulos de deuda [Sinopsis]	
	días naturales efectivamente transcurridos en el Periodo de Intereses correspondiente. Los cálculos se efectuarán cerrándose a centésimas. En caso de incumplimiento en el pago de principal de los Certificados Bursátiles amparados por el Título, se devengarán intereses moratorios sobre el principal insoluto de los Certificados Bursátiles a una tasa anual igual al resultado de sumar 2.00% a la Tasa de Interés Bruto Anual, desde que ocurra y hasta que finalice el incumplimiento. Los intereses moratorios serán pagaderos a la vista desde la fecha en que tenga lugar el incumplimiento y hasta que la suma principal haya quedado íntegramente cubierta. La suma que se adeude por concepto de intereses moratorios deberá ser cubierta en las oficinas del Representante Común ubicadas en Cordillera de los Andes 265 segundo piso, Colonia Lomas de Chapultepec, Miguel Hidalgo C.P. 11000, Ciudad de México, México, o en la dirección que el Representante Común notifique en el caso de que cambie el domicilio de sus oficinas, a más tardar a las 11:00 horas o en que se efectúe el pago, en la misma moneda que la suma de principal.
Lugar, periodicidad y forma de pago de intereses / Redimientos periodicidad en el pago de intereses / rendimientos	Los intereses ordinarios que devenguen los Certificados Bursátiles se liquidarán cada 182 (ciento ochenta y dos) días (dicho periodo, un "Periodo de Intereses") durante la vigencia de la Emisión, conforme al calendario previsto en el Título y en el Suplemento de la presente Emisión. En el caso de que cualquiera de las fechas antes mencionadas no sea un Día Hábil, los intereses se liquidarán el Día Hábil inmediato siguiente, calculándose en todo caso los intereses respectivos por el número de días naturales efectivamente transcurridos en el Periodo de Intereses correspondiente, sin que lo anterior se considere un incumplimiento. No obstante, lo anterior, los Periodos de Intereses siempre se computarán por periodos de 182 (ciento ochenta y dos) días, contra la entrega de las constancias que Indeval haya expedido.
Lugar y forma de pago de intereses o rendimientos y principal	El principal y los intereses devengados conforme a los Certificados Bursátiles se pagarán en las fechas de pago correspondientes mediante transferencia electrónica, en el domicilio de Indeval, ubicado en Paseo de la Reforma No. 255, Piso 3, Col. Cuauhtémoc, Cuauhtémoc, C.P. 06500, Ciudad de México, México. La suma que se adeude por concepto de intereses moratorios sobre el principal insoluto de los Certificados Bursátiles deberá ser cubierta en las oficinas del Representante Común ubicadas en Cordillera de los Andes 265 segundo piso, Colonia Lomas de Chapultepec, Miguel Hidalgo, C.P. 11000, Ciudad de México, México o en la dirección que el Representante Común notifique en el caso de que cambie el domicilio de sus oficinas, lo anterior con la finalidad de que una vez realizados los depósitos el Indeval distribuya los recursos en las cuentas que sus correspondientes depositantes le instruyan, y estos a su vez, liquiden los montos adeudados a los Tenedores de los Certificados Bursátiles, contra la entrega del Título, o en su caso, contra las constancias que para tales efectos expida el Indeval.
Subordinación de los títulos, en su caso	N/A
Amortización y amortización anticipada / vencimiento anticipado, en su caso	Los Certificados Bursátiles serán amortizados a su Valor Nominal en una sola exhibición contra la entrega del Título mediante transferencia electrónica de fondos a Indeval en la Fecha de Vencimiento. En caso de que la Fecha de Vencimiento no fuere un Día Hábil, la amortización se realizará el Día Hábil inmediato siguiente, sin que lo anterior pueda ser considerado un incumplimiento. Todos los cálculos serán realizados cerrándose a centésimas. La Emisora tendrá derecho a amortizar de manera anticipada, la totalidad (pero no parte) de los Certificados Bursátiles, en cualquier fecha, antes de la Fecha de Vencimiento (la "Fecha de Amortización Anticipada Voluntaria") más los intereses devengados y no pagados sobre el principal de los Certificados Bursátiles a la Fecha de Amortización Anticipada. Ver sección "Amortización Anticipada Voluntaria" del Título y del Suplemento.
Garantía, en su caso	Los Certificados Bursátiles son quirografarios, por lo que no cuentan con garantía específica alguna, ni se han gravado o afectado activos de la Emisora como garantía o fuente de pago de los Certificados Bursátiles.
Fiduciario, en su caso	N/A
Calificación de valores [Sinopsis]	
Fitch México S.A. de C.V. [Miembro]	
Calificación	A+(mex)
Significado de la calificación	La calificación asignada de "A+(mex)", indica expectativas de un nivel de riesgo de incumplimiento bajo en relación con otros emisores u obligaciones en el mismo país o con la misma unión monetaria. La Perspectiva Positiva indica una tendencia al alza en la escala de calificación.
HR Ratings de México, S.A. de C.V. [Miembro]	
Calificación	HR AA
Significado de la calificación	La calificación asignada de "HR AA" con perspectiva estable, significa que dicha calificación en escala nacional indica que la Emisión se considera con alta calidad crediticia, y ofrece gran seguridad para el pago oportuno de obligaciones de deuda. Mantiene muy bajo riesgo crediticio bajo escenarios económicos adversos.
Moodys de México S.A. de C.V. [Miembro]	
Calificación	
Significado de la calificación	
Standard and Poors, S.A. de C.V. [Miembro]	
Calificación	
Significado de la calificación	
Verum, Calificadora de Valores, S.A.P.I. de C.V. [Miembro]	
Calificación	AA/M
Significado de la calificación	La calificación asignada de "AA/M", agrupa emisiones con alta calidad crediticia. Los factores de protección son fuertes. El riesgo es modesto, pudiendo variar en forma ocasional por las condiciones económica. Esta categoría podrá ser complementada si correspondiese, mediante los signos (+/-) para señalar la fortaleza relativa respectivamente dentro de la calificación. Las compañías con perspectiva estable pueden ser modificadas a menor o mayor grado de riesgo, si las circunstancias ameritan dicha acción.
A.M. Best América Latina, S.A. de C.V. [Miembro]	
Calificación	
Significado de la calificación	
DBRS Ratings México, S.A. de C.V. [Miembro]	
Calificación	
Significado	

Serie [Eje]	serie
Características de los títulos de deuda [Sinopsis]	
de la calificación	
Otro [Miembro]	
Calificación	
Significado de la calificación	
Nombre	
Representant e común	CIBanco, S.A., Institución de Banca Múltiple.
Depositario	S.D. Indeval Institución para el Depósito de Valores, S.A. de C.V.
Régimen fiscal	La presente contiene una breve descripción de ciertos impuestos aplicables en México a la adquisición, propiedad y disposición de instrumentos de deuda como los Certificados Bursátiles por inversionistas residentes y no residentes en México para efectos fiscales, pero no pretende ser una descripción exhaustiva de todas las consideraciones fiscales que pudieran ser relevantes a la decisión de adquirir o disponer de los Certificados Bursátiles. Los intereses pagados conforme a los Certificados Bursátiles se encuentran sujetos (i) para las personas físicas y morales residentes en México para efectos fiscales, a lo previsto en los artículos 54 y 135 de la Ley del Impuesto Sobre la Renta vigente, y (ii) para las personas físicas y morales residentes en el extranjero para efectos fiscales, a lo previsto en los artículos 153 y 166 de la Ley del Impuesto Sobre la Renta vigente y dependerá de las características del beneficiario efectivos de los intereses. El régimen fiscal vigente podrá ser modificado a lo largo de la vigencia de la Emisión. Recomendamos a los inversionistas consultar en forma independiente a sus asesores fiscales respecto a las disposiciones legales aplicables a la adquisición, propiedad y disposición de instrumentos de deuda como los Certificados Bursátiles antes de realizar cualquier inversión en los mismos.
Observaciones	

Política que seguirá la emisora en la toma de decisiones relativas a cambios de control durante la vigencia de la emisión:

En caso de que ocurra un Evento de Cambio de Control, la Emisora tendrá la obligación de realizar una oferta para recomprar la totalidad de los Certificados Bursátiles (la "Oferta por Cambio de Control") de conformidad con lo que se describe más adelante, a un precio de compra igual al 101% del valor nominal de los Certificados Bursátiles, más los intereses ordinarios devengados y no pagados sobre el principal de los Certificados Bursátiles a la fecha de recompra (el "Precio de Compra por Cambio de Control"). Para esos efectos, dentro de los 30 días naturales siguientes a la fecha en que ocurra un Evento de Cambio de Control, la Emisora notificará por escrito al Representante Común, a la Comisión, la Bolsa, al Indeval y a los Tenedores, a través del SEDI (o los medios que la Bolsa o Indeval determinen), (i) que ha ocurrido un Evento de Cambio de Control y que la Emisora realizará una Oferta por Cambio de Control así como la forma en que dicha oferta se llevará a cabo, (ii) el Precio de Compra por Cambio de Control, la forma en que la Emisora obtendrá los recursos para pagar el Precio de Compra por Cambio de Control y la fecha en que se consumará la Oferta por Cambio de Control que, salvo que cualquier ley o autorización necesaria en relación con la Oferta por Cambio de Control disponga otra cosa, será un Día Hábil que ocurra entre (e incluyendo) el día 30 y el día 60 posterior a la fecha en que se efectúe dicha notificación (la "Fecha de Pago por Cambio de Control"), (iii) las circunstancias y hechos importantes relacionados con el Evento de Cambio de Control, y (iv) los procedimientos para que los Tenedores de los Certificados Bursátiles que deseen hacerlo acudan a la Oferta por Cambio de Control o, en su caso, retiren su solicitud de recompra.

En la Fecha de Pago por Cambio de Control, los Certificados Bursátiles recomprados por la Emisora en la Oferta por Cambio de Control dejarán de devengar intereses ordinarios y en su lugar se comenzarán a devengar intereses moratorios, a menos que la Emisora deposite en Indeval, a más tardar a la 11:00 a.m. (hora de la Ciudad de México), el Precio de Compra por Cambio de Control respecto de los Certificados Bursátiles que hubieren sido recomprados por la Emisora a los Tenedores que hubieren acudido a la Oferta por Cambio de Control.

Una vez consumada la Oferta por Cambio de Control, en el caso de que la Emisora no hubiere adquirido la totalidad de los Certificados Bursátiles, la Emisora deberá llevar a cabo la actualización de la inscripción de los Certificados Bursátiles en el Registro Nacional de Valores y canjear el Título depositado en Indeval por un nuevo título que refleje el número de Certificados Bursátiles que queden en circulación después de consumada la Oferta por Cambio de Control, habiendo dado aviso a la Comisión, a través del Sistema de Transferencia de Información sobre Valores (STIV-2), a la

Bolsa a través del SEDI y al Indeval, por escrito o a través de los medios que éstas determinen, por lo menos 6 Días Hábiles antes de que surta efectos el canje.

Política que seguirá la emisora en la toma de decisiones respecto de estructuras corporativas:

Salvo que los Tenedores que representen la mayoría de los Certificados Bursátiles en circulación autoricen por escrito lo contrario, a partir de la fecha del Título y hasta que los Certificados Bursátiles sean pagados en su totalidad, la Emisora se obliga a cumplir lo siguiente:

Fusiones, Escisiones. No fusionarse o escindirse (o consolidarse de cualquier otra forma con cualquier tercero), salvo que (i) la sociedad o entidad que resulte de la fusión o escisión asuma las obligaciones de la Emisora conforme a los Certificados Bursátiles, (ii) con motivo de dicha fusión o escisión no tuviere lugar una Causa de Vencimiento Anticipado o cualquier otro evento que, con el transcurso del tiempo o mediante notificación o ambos, se convertirá en una Causa de Vencimiento Anticipado y (iii) se entregue al Representante Común una opinión legal, emitida por una firma de abogados de reconocido prestigio, en el sentido que la operación cumple con lo previsto en el inciso (i) anterior y un certificado firmado por un funcionario responsable señalando que dicha operación cumple con lo previsto en el inciso (ii) anterior. La Emisora no tendrá que cumplir dichas condiciones si celebra fusiones o escisiones con o entre sus sociedades subsidiarias consolidadas.

Política que seguirá la emisora en la toma de decisiones sobre la venta o constitución de gravámenes sobre activos esenciales:

Salvo que los Tenedores que representen la mayoría de los Certificados Bursátiles en circulación autoricen por escrito lo contrario, a partir de la fecha del Título y hasta que los Certificados Bursátiles sean pagados en su totalidad, la Emisora se obliga a cumplir lo siguiente:

Venta de Activos. La Emisora no podrá permitir a cualesquiera de sus Subsidiarias que lleven a cabo cualquier venta, o cualquier otra enajenación de sus activos a cualquier tercero, fuera del curso ordinario de sus negocios, salvo que (i) con motivo de dicha venta o enajenación no tuviere lugar una Causa de Vencimiento Anticipado o cualquier otro evento que, con el transcurso del tiempo o mediante notificación, o ambos, se convirtiera en una Causa de Vencimiento Anticipado, como resultado de dicha enajenación, (ii) dicha enajenación se lleve a cabo para dar cumplimiento a compromisos contractuales contraídos con anterioridad a la emisión de los Certificados Bursátiles, o (iii) dicha enajenación, en conjunto con el resto de las enajenaciones de activos productivos efectuadas fuera del curso ordinario de negocios, en un mismo ejercicio, no impliquen un efecto adverso significativo que afecte la solvencia de la Emisora, incluyendo pero sin limitar, para estos efectos cualquier hecho o acto que, individual o conjuntamente, represente más del 20% (veinte por ciento) de los Activos Consolidados Totales de la Emisora conforme a los estados financieros dictaminados consolidados de la Emisora al término del ejercicio fiscal inmediato anterior en que suceda dicho hecho o acto.

Gravámenes. No constituir, ni permitir que la Emisora y/o ninguna de sus Subsidiarias constituya, ningún Gravamen sobre sus Activos para garantizar cualquier Deuda, salvo (i) que se trate de Gravámenes en los que el valor (sea determinado por la valuación más reciente realizada para dichos efectos o, en su defecto, por el valor en libros) de

dichos gravámenes en conjunto con el resto de los activos reflejados en los estados de situación financiera, previamente gravados propiedad de la Emisora, en lo individual o en su conjunto, al momento de contratar la Deuda a garantizar, no exceda del 20% (veinte por ciento) de los Activos Consolidados Totales de la Emisora; o (ii) que simultáneamente a la creación de cualquier Gravamen la Emisora garantice por igual o mejor preferencia sus obligaciones al amparo de los Certificados Bursátiles.

Índice

[411000-AR] Datos generales - Reporte Anual	1
[412000-N] Portada reporte anual.....	2
[413000-N] Información general	10
Glosario de términos y definiciones:.....	10
Resumen ejecutivo:.....	13
Factores de riesgo:.....	27
Otros Valores:	53
Cambios significativos a los derechos de valores inscritos en el registro:	54
Destino de los fondos, en su caso:	54
Documentos de carácter público:.....	55
[417000-N] La emisora.....	56
Historia y desarrollo de la emisora:.....	56
Descripción del negocio:	58
Actividad Principal:	66
Canales de distribución:	71
Patentes, licencias, marcas y otros contratos:.....	71
Principales clientes:.....	72
Legislación aplicable y situación tributaria:.....	74
Recursos humanos:	82
Desempeño ambiental:.....	84
Información de mercado:.....	86
Estructura corporativa:.....	94
Descripción de los principales activos:.....	96
Procesos judiciales, administrativos o arbitrales:	98
Acciones representativas del capital social:	98
Dividendos:.....	98

[424000-N] Información financiera	100
Información financiera por línea de negocio, zona geográfica y ventas de exportación:	107
Informe de créditos relevantes:	110
Comentarios y análisis de la administración sobre los resultados de operación y situación financiera de la emisora:	111
Resultados de la operación:	119
Situación financiera, liquidez y recursos de capital:	127
Control Interno:	133
Estimaciones, provisiones o reservas contables críticas:	137
[427000-N] Administración	140
Auditores externos de la administración:	140
Operaciones con personas relacionadas y conflictos de interés:	140
Información adicional administradores y accionistas:	142
Estatutos sociales y otros convenios:	163
[429000-N] Mercado de capitales.....	176
Estructura accionaria:	176
Comportamiento de la acción en el mercado de valores:	176
[432000-N] Anexos	181

[413000-N] Información general

Glosario de términos y definiciones:

Salvo que se definan de otra forma en el presente, los términos con mayúscula inicial que se utilizan en este reporte anual y que se listan a continuación, tendrán los siguientes significados, mismos que serán igualmente aplicables a las formas singular o plural de dichos términos:

Término	Definición
"Acciones"	significa las acciones nominativas, ordinarias, Serie "A", Clase "I", sin expresión de valor nominal, representativas de la parte fija del capital social de la Emisora que son objeto de la Oferta Global, las cuales otorgan plenos derechos corporativos y patrimoniales.
"Accionistas Vendedores"	significa Banco Invex S.A. Institución de Banca Múltiple, Invex Grupo Financiero, Como Fiduciario del Fideicomiso Irrevocable de Emisión de Certificados Bursátiles, Identificado Bajo el Número F/2917; Banco Invex, S.A., Institución de Banca Múltiple, Invex Grupo Financiero como Fiduciario del Fideicomiso emisor de certificados bursátiles fiduciarios de desarrollo identificado como "DAT" y con el Número F/2062 de fecha 4 de diciembre de 2014; Promotora Carsal, S.A. de C.V.; Bernardo Lijtszain Bimstein; Aby Lijtszain Chernizky; José Ramón Suárez Rotter; y Emilio Diez Barroso Azcárraga. Para mayor información ver la sección titulada "Principales Accionistas y Accionistas Vendedores" de este Reporte.
"AFN"	significa Auto Express Frontera Norte, S.A. de C.V.
"Auditor Externo"	significa KPMG Cárdenas Dosal S.C. o cualquier otra persona que lo sustituya en sus funciones.
"AVIOR"	significa Almacenaje y Distribución Avior, S.A. de C.V.
"BBA"	significa BBA Logistics, LLC
"BISONTE"	significa Autotransportes el Bizonte, S.A. de C.V.
"BMI"	significa Broad Market Index Research.
"Bolsa"	Significa la Bolsa Mexicana de Valores, S.A.B. de C.V., y/o la Bolsa Institucional de Valores, S.A. de C.V.; o en su defecto cualquier bolsa de valores autorizada para operar con tal carácter por la Secretaría de Hacienda y Crédito Público conforme a la legislación aplicable.
"CETES"	significa los Certificados de la Tesorería de la Federación.
"Circular Única de Emisoras" o las "Disposiciones"	significa las Disposiciones de carácter general aplicables a las emisoras de valores y a otros participantes del mercado de valores emitidas por la Comisión, según las mismas hayan sido o sean modificadas de tiempo en tiempo.
"CNBV" o "Comisión"	Significa la Comisión Nacional Bancaria y de Valores.

“Control”	significa la capacidad de una persona o grupo de personas, de llevar a cabo cualquiera de los actos siguientes: a) Imponer, directa o indirectamente, decisiones en las asambleas generales de accionistas, de socios u órganos equivalentes, o nombrar o destituir a la mayoría de los consejeros, administradores o sus equivalentes, de una persona moral. b) Mantener la titularidad de derechos que permitan, directa o indirectamente, ejercer el voto respecto de más del cincuenta por ciento del capital social de una persona moral. c) Dirigir, directa o indirectamente, la administración, la estrategia o las principales políticas de una persona moral, ya sea a través de la propiedad de valores, por contrato o de cualquier otra forma.
“CPOs”	significa los Certificados de Participación Ordinaria No Amortizables a ser emitidos por el Fideicomiso Maestro Nafin que amparan Acciones de personas físicas o morales extranjeras y personas morales de nacionalidad mexicana con cláusula de admisión de extranjeros.
“Día Hábil”	Significa cualquier día que no sea sábado o domingo y en el cual las instituciones de crédito en México abran al público, de acuerdo con el calendario que al efecto publica la Comisión.
“Dólar”, o “USD\$” o “USD” o “EUA\$”	significa la moneda de curso legal en los Estados Unidos.
“EBITDA Ajustado”	significa la medida usada para nuestro análisis financiero que no es reconocida bajo IFRS o las Normas de Información Financiera aplicables en México, la cual se determina como sigue: EBITDA Ajustado representa la utilidad o (pérdida) neta consolidada más total de impuestos a la utilidad más costo financiero neto más la depreciación y amortización
“EBITDA”	Significa la medida usada para nuestro análisis financiero que no es reconocida bajo IFRS o las Normas de Información Financiera aplicables en México, la cual se determina como sigue: EBITDA representa la utilidad o (pérdida) neta más impuestos a la utilidad más costo del financiamiento neto más la depreciación y amortización.
“Egoba” o “Transportadora EGOBA”	significa Transportadora Egoba, S.A. de C.V.
“El Bisonte”	Significa Autotransportes El Bisonte, S.A. de C.V.
“Emisora” o “Traxión”	Significa Grupo Traxión, S.A.B. de C.V., en conjunto con sus subsidiarias consolidadas, salvo que el contexto lo requiera de otra forma.
“Estados Financieros Auditados” o “Estados Financieros”	Significan nuestros estados financieros consolidados y auditados para cada uno de los tres años terminados el 31 de diciembre de 2023, 2022 y 2021.
“Estados Unidos”	Significa los Estados Unidos de América.
“Fideicomiso Maestro Nafin”	Significa el contrato de fideicomiso irrevocable número 771-7 de fecha 24 de noviembre de 1989, celebrado por Nafin en virtud del cual Nafin afectó ciertas acciones representativas del capital social de cierta sociedad mexicana, y podrá afectar en cualquier momento acciones representativas del capital social de sociedades mexicanas, a fin de que Nafin emita con base en dicho fideicomiso certificados de participación ordinarios no amortizables con las características que en cada caso se señalen.
“Grupo SID”	Significa Almacenaje y Distribución Avior, S.A. de C.V. y sus subsidiarias.
“IEPS”	Significa el Impuesto especial sobre Producción y Servicios.

“IFRS” o “NIIFs”	Significa las Normas Internacionales de Información Financiera por sus siglas en inglés, emitidas por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad (<i>International Accounting Standards Board</i>).
“Indeval”	Significa S.D. Indeval Institución para el Depósito de Valores, S.A. de C.V.
“INEGI”	Significa el Instituto Nacional de Estadística y Geografía.
“Inversionistas No-Mexicanos”	Significa los inversionistas que sean extranjeros o sean sociedades mexicanas con cláusula de admisión de extranjeros.
“Legislación Aplicable”	Significa las leyes, reglamentos, decretos, circulares y demás ordenamientos jurídicos de carácter federal, estatal y/o municipal vigentes en México.
“Ley de Valores”	significa la Ley de Valores de 1993 de los Estados Unidos (<i>U.S. Securities Act of 1933</i>) de los Estados Unidos, según ha sido modificada.
“LIPU”	Significa Corporación Lipu, S.A.P.I. de C.V. y sus subsidiarias.
“Margen Bruto”	significa la razón de utilidad bruta a total de ingresos de operación.
“Margen de EBITDA Ajustado”	significa la medida usada para nuestro análisis financiero que no es reconocida bajo IFRS o las Normas de Información Financiera aplicables en México, la cual se determina como sigue: significa la razón de EBITDA Ajustado respecto al total de los ingresos de operación y se expresa como un porcentaje relativo dichos ingresos.
“Margen de Operación”	significa la razón de utilidad de operación a total de ingresos de operación.
“Medistik	Significa Logística y Transporte para la Industria de la Salud, S.A.P.I. de C.V.
“México”	Significa los Estados Unidos Mexicanos.
“MyM”	significa Transporte de Carga Grupo MyM, S.A. de C.V. y MyM Internacional, S.A. de C.V.
“Nafin”	Significa Nacional Financiera, S.N.C., Institución de Banca de Desarrollo, en su carácter de fiduciario del Fideicomiso Maestro Nafin.
“Oferta Pública Inicial”	La oferta pública inicial primaria de suscripción y pago de 239,130,435 acciones que llevó a cabo la Compañía el 29 de septiembre de 2017.
“Pesos” o “Ps.” o “\$”	Significa la moneda de curso legal en México.
“PIB”	Significa Producto Interno Bruto.
“Redpack”	Significa Redpack, S.A. de C.V. y sus subsidiarias.
“Registro”	Significa el Registro Nacional de Valores, que mantiene la Comisión.
“SCT”	Significa Secretaría de Comunicaciones y Transportes.
“Segmento de Logística y Tecnología”	significan aquellas subsidiarias de Traxión dedicadas al servicio de logística, distribución, última milla y almacenamiento, entre otros.
“Segmento de Movilidad de Carga”	significa aquellas subsidiarias de Traxión dedicadas al servicio de transporte de carga terrestre.
“Segmento de Movilidad de Personas”	significa aquellas subsidiarias de Traxión dedicadas al servicio de transporte de personal y escolar.
“Segmentos de Operación”	significan en su conjunto el Segmento de Logística y Tecnología, el Segmento de Movilidad de Carga y el Segmento de Movilidad de Personas.
“SICT”	significa la Secretaría de Infraestructura, Comunicaciones y Transportes (SICT), antes conocida como la Secretaria de Comunicaciones y Transportes (SCT).
“Subsidiarias”	Significa Toda empresa sobre la cual Grupo Traxión tiene el control de manera directa o indirecta.

“TIIE”	Significa Tasa de Interés Interbancaria de Equilibrio.
“Transportes Suvi”	significa Transportes Suvi, S.A. de C.V.
“Traxión Logistics”	significa Traxión Logistics, S.A. de C.V.
“TRAXPORTA”	significa Traxión Technologies, S.A. de C.V. y subsidiarias.
“UDI”	significa la unidad de inversión cuyo valor se ajusta con el Índice Nacional de Precios al Consumidor.
“Vmodal”	Significa V Modal Mexicana, S.C.

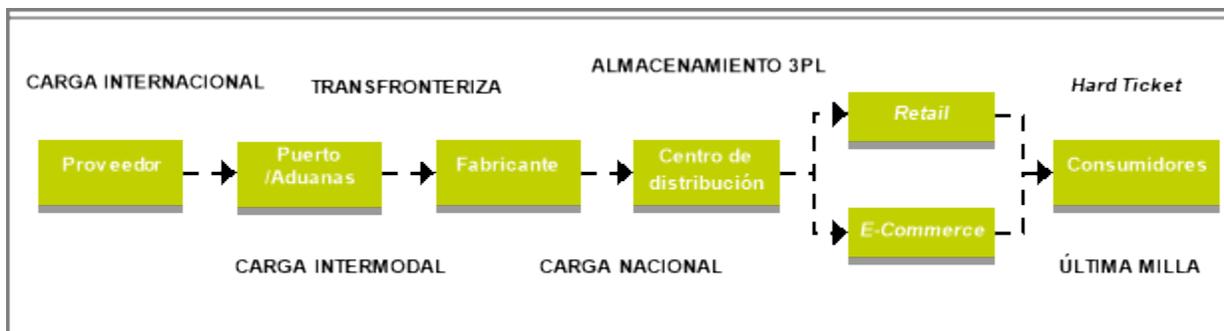
Salvo que se especifique o el contexto requiera lo contrario, las referencias en este reporte anual a “Traxión”, “la Emisora”, “la Compañía”, “nosotros”, y “nuestro(a)” se refieren a Grupo Traxión, S.A.B. de C.V. y sus subsidiarias.

Resumen ejecutivo:

La información contenida en este resumen ejecutivo fue seleccionada y obtenida de la Compañía para dar a conocer un breve perfil de la Emisora y los aspectos más relevantes de la misma, por lo que deberá leerse en conjunto con la demás información contenida en el presente reporte anual, incluyendo la información financiera y las notas relativas, la cual se encuentra disponible en la página electrónica de la BMV en www.bmv.com.mx bajo la clave de cotización TRAXION.

Nuestra empresa

Consideramos que somos una de las mayores empresas en movilidad y logística en México y una de las mayores empresas de movilidad en América Latina. Ofrecemos un amplio portafolio de productos integrales con un enfoque en soluciones a la medida, tecnológicamente innovadoras y de soluciones *one-stop* a lo largo de la cadena de suministro. Nuestro negocio se divide en tres Segmentos de Operación: (i) Segmento de Logística y Tecnología, (ii) Segmento de Movilidad de Carga, y (iii) Segmento de Movilidad de Personas. A través de estos tres segmentos operativos complementarios, prestamos servicios que abarcan toda la cadena de suministro, desde logística 3PL y 4PL, servicios de autotransporte terrestre doméstico e internacional (incluyendo carga especializada y refrigerada) hasta logística de última milla y transporte de personal. De igual forma, ofrecemos servicios de transporte escolar y turístico. Operamos a través de más de diez marcas clave reconocidas por su liderazgo y calidad en los mercados en los que prestan servicios, incluyendo MyM, LIPU, Egoba, BISONTE, MEDISTIK, VMODAL, TRAXPORTA y RedPack. Cotizamos en la Bolsa Mexicana de Valores desde 2017 y somos la única empresa pública en México, cuyo negocio principal está enfocado a la logística y autotransporte.



Hemos ampliado nuestra oferta de servicios en los Segmentos de Operación en los que participamos mediante una estrategia integral de crecimiento orgánico sostenido y rentable, complementado con una estrategia de fusiones y adquisiciones ("M&A") probada, eficiente y bien definida. Desde nuestra creación en 2011, hemos adquirido diez empresas, mismas que hemos integrado con éxito, aprovechando sinergias significativas y aumentando nuestras economías de escala. Como resultado de nuestro crecimiento, creemos que nuestra flota en el Segmento de Movilidad de Personas es la más grande del sector y, de acuerdo con la Revista T21 (sector de carga), que somos uno de los líderes de la industria en el Segmento de Movilidad de Carga, en México. Al 31 de diciembre de 2023, operamos a nivel nacional, una flota promedio de 10,301 unidades, incluyendo 2,240 unidades de carga, 7,341 unidades de transporte de personas y 720 unidades de servicios de logística (última milla). Nuestra estrategia de mantener una flota moderna nos permite tener menores costos de mantenimiento, ofrecer soluciones confiables con altos estándares de servicio y seguridad a gran escala y llevar a cabo una operación más amigable con el medio ambiente, lo que nos ha convertido en un proveedor elegido por empresas de primera línea (*Blue Chip*) e instituciones educativas privadas.

Estamos estratégicamente concentrados en las regiones económicamente más activas y densamente pobladas, incluyendo las áreas metropolitanas más grandes (Ciudad de México, Monterrey y Guadalajara), así como las regiones de rápido crecimiento del Bajío y las zonas fronterizas México-Estados Unidos, (Nuevo Laredo y Tijuana). Además, en febrero de 2023 abrimos nuestra primera instalación 3PL en Del Rio, Texas, la cual esperamos sea el primer paso hacia una exitosa expansión en los Estados Unidos. A través de esta plataforma, nos hemos beneficiado en los últimos años y creemos estar favorablemente posicionados para aprovechar aún más la tendencia que representa el Nearshoring que ha surgido recientemente en México y que esperamos continúe expandiéndose en el futuro, creando oportunidades para nuestro negocio dentro de diversas industrias como la automotriz, maquinaria y electrónica, entre otras.

La combinación de un fuerte crecimiento orgánico y la exitosa ejecución de nuestra estrategia de adquisiciones ha impulsado la rentabilidad y Margen de EBITDA Ajustado. En los últimos cinco años, nuestro total de ingresos de operación, utilidad neta consolidada y EBITDA Ajustado han tenido el siguiente comportamiento: el total de ingresos de operación aumentó un 163.8%, la utilidad neta consolidada aumentó un 44.4% y el EBITDA Ajustado aumentó un 154.7%. Nuestro total de ingresos de operación fue Ps.24,807 millones en 2023, con un EBITDA Ajustado de Ps.4,549 millones y una Margen de EBITDA Ajustado de 18.3% y una utilidad neta consolidada de Ps.639 millones. Esto representa un incremento en el total de ingresos de operación de 22.1%, mientras que la utilidad neta y el EBITDA Ajustado aumentaron 26.3% y 26.4% respectivamente, comparado con el 2022, de los cuales nuestro Segmento de Logística y Tecnología representó el 32.7% de nuestro total de ingresos de operación y el 14.2% de nuestro EBITDA Ajustado; nuestro Segmento de Movilidad de Carga representó el 31.0% de nuestro total de ingresos de operación y el 35.8% de nuestro EBITDA Ajustado; mientras que nuestro Segmento de Movilidad de Personas representó el 36.3% de nuestro total de ingresos de operación y el 50.0% de nuestro EBITDA Ajustado. Para una reconciliación del EBITDA Ajustado ver la sección "*Información Financiera Seleccionada y otra Información*" de este Reporte.

La Oportunidad que constituye el Nearshoring

En los últimos años, el Nearshoring ha surgido como una importante oportunidad de crecimiento para México, dados sus bajos costos laborales, ubicación geográfica y estabilidad económica, en comparación con otros mercados emergentes, convirtiéndose en el lugar ideal para que empresas internacionales trasladen la producción. Según el *Reshoring Institute*, la mano de obra se ha vuelto más competitiva que en Brasil y China, con salarios manufactureros aproximadamente cuatro veces más bajos. Dada su situación geográfica, desde México se puede acceder por carretera a las principales áreas metropolitanas en Estados Unidos en aproximadamente dos días, lo que lo convierte en uno de los más competitivos del mundo. Estos factores han fortalecido aún más las relaciones comerciales entre México y Estados Unidos, con México incrementando sus exportaciones a Estados Unidos en un 4.6% en 2023 comparado con 2022, mientras que las importaciones totales de Estados Unidos disminuyeron en un 3.6% en el mismo periodo, de acuerdo con la Oficina del Censo de Estados Unidos (*United States Census Bureau*). Como resultado, México es actualmente el mayor exportador de bienes para Estados Unidos, con una cuota de mercado del 15.4% de importaciones de Estados Unidos (frente al 13.8% en 2022), superando a China, cuya cuota ha disminuido del 16.7% al 13.4% en el mismo periodo, según la Oficina del Censo de Estados Unidos.

México también ha experimentado un aumento significativo en la Inversión Extranjera Directa (IED) en los últimos años, alcanzando los \$35,200 millones de Dólares en 2022. Las tendencias de la IED sugieren que las empresas extranjeras buscan capitalizar a México como una ubicación privilegiada de Nearshoring. El país fue el décimo receptor de IED más grande del mundo en 2022, según datos de la Secretaría de Economía. Según CBRE, las entradas constantes de IED resultantes de las políticas renovadas del T-MEC, los proyectos de Nearshoring y nuevos proyectos de vehículos eléctricos seguirán impulsando la actividad de la industria nacional. Creemos que estas tendencias continuarán, impactando positivamente los sectores de transporte y logística en México.

Segmentos de operación

A partir del 1º de enero de 2021, operamos en tres segmentos de negocio que se complementan: (i) logística y tecnología, (ii) movilidad de carga, y (iii) movilidad de personas, lo cual nos permite ofrecer una amplia gama de soluciones para nuestros clientes, satisfacer sus necesidades y generar oportunidades de ventas cruzadas.

Nuestras operaciones y presencia geográfica cubren todo el país, contamos con más de 50 oficinas y terminales en 19 entidades federativas en México. Estamos estratégicamente concentrados en las regiones más económicamente activas y altamente pobladas, incluyendo las áreas metropolitanas más grandes (Ciudad de México, Monterrey y Guadalajara), así como el Bajío y las regiones de la frontera con Estados Unidos, principalmente Nuevo Laredo, que presentan un crecimiento acelerado.

Segmento de logística y tecnología

Nuestro segmento de logística y tecnología ofrece soluciones a lo largo de la cadena de suministro con un enfoque ligero en activos y de utilización de tecnología de punta. Entre las principales líneas de negocio están los servicios logísticos 4PL (servicios integrados para administración de cadena de suministro), manejo de almacén 3PL, soluciones de última milla, principalmente para servir al canal de comercio electrónico, así como una aplicación digital que conecta clientes con transportistas para brindar soluciones de carga utilizando flotas de terceros. Dentro de este segmento operamos tres grandes marcas: TRAXIÓN Logistics, TRAXPORTA, y Redpack.

Nuestra línea de negocio 3PL, enfocada al manejo de almacén, opera, al 31 de diciembre de 2023, un área de 787,923 metros cuadrados de almacén, lo que representa un crecimiento de 16.9% comparado con 2021. De igual manera, el servicio de soluciones de última milla opera una flotilla de 720 unidades ligeras (84 camiones, 569 camiones ligeros, y 67 motocicletas). Traxión comenzó a reportar este segmento de negocio de manera separada a partir del primer trimestre de 2021, principalmente debido a la relevancia que este tipo de servicios cobraron en nuestro negocio. Particularmente, este segmento representó el 32.7% de los ingresos consolidados de la compañía en 2023 y tiene un gran potencial de crecimiento, ya que consideramos que ciertos servicios logísticos continuarán penetrando en el mercado mexicano, particularmente aquellos servicios relacionados con el canal de comercio electrónico y la puesta en marcha de los negocios relacionados a la industria farmacéutica a través de la adquisición de Medistik.

Segmento de movilidad de carga

Nuestro segmento de movilidad de carga opera una de las flotas de autotransporte terrestre más grandes en México, la cual, durante 2023, estaba integrada en promedio por 2,240 unidades motrices, 3,202 semirremolques (incluyendo cajas secas y refrigeradas), 294 dollys y plataformas, así como 211 tolvas y autotanques.

Contamos con una de las flotas de menor antigüedad de la industria, con una edad promedio de 4.8 años durante el 2023, comparado con el promedio de la industria de 20.4 años al cierre de 2023 de acuerdo con datos de la SCT. Operamos servicios a través de nuestras subsidiarias, incluyendo MyM, Egoba, Grupo SID, AFN, y El Bisonte. Mantenemos un grado de centralización entre nuestras diferentes subsidiarias al promover el uso compartido de terminales, talleres de mantenimiento y un sistema centralizado de abastecimiento, entre otros. Esta centralización nos

ayuda a generar eficiencias que nos permiten mantener flexibilidad, ofrecer precios competitivos e impulsar rentabilidad. Este tipo de servicios de carga representó el 31.0% de nuestros ingresos totales en 2023.

Nuestros clientes son en su mayoría empresas líderes a las que les proveemos los siguientes servicios:

- Autotransporte de carga: Proveemos el autotransporte de carga en los siguientes mercados:
 - Carga nacional: usamos nuestros sistemas y tecnología para ofrecer soluciones a la medida, ya sea mediante una relación contractual, servicios por viaje o dedicados; y
 - Carga internacional y *transfer*: prestamos servicios transfronterizos de forma contractual o por viaje, subcontratando compañías locales para la porción en Estados Unidos.
 - Carga refrigerada: prestamos servicios y elaboramos soluciones de carga de refrigerados, ya sea mediante servicio dedicado o por viaje.
 - Carga especializada: derivados del petróleo y grado alimenticio, así como soluciones y servicios de carga en tolvas y equipos especializados para diversos sectores industriales.
 - Carga consolidada (*LTL Less-than-truckload*): ofrecemos servicios regionales e internacionales de carga relativamente pequeña a través de nuestros centros de distribución, incluyendo servicios de última milla, a través de rutas establecidas, así como servicio de puerta a puerta: recolección, rastreabilidad y entrega en mercados nacionales e internacionales.
 - Carga intermodal: prestamos servicios intermodales de puerta a puerta: recolección, rastreabilidad y entrega en mercados nacionales e internacionales, y organizamos servicios de traslado utilizando una variedad de modos de transporte, incluyendo barcos, aviones, camiones y ferrocarriles. Este servicio se complementó y fortaleció con la adquisición de VMODAL, con lo que esperamos que se incremente el volumen de carga intermodal en el futuro.
- Mudanza: Ofrecemos servicios de mudanza doméstica e internacional para clientes con fines residenciales y comerciales.

Segmento de movilidad de personas

Prestamos servicios de transporte de personal a compañías, principalmente desde y hacia parques industriales, centros manufactureros, corporativos, escuelas privadas, hoteles, entre otros, principalmente bajo un esquema por contrato (servicio dedicado) o de *charter* (servicio spot). Operamos la flota de camiones y camionetas en servicio dedicado más grande en México. En el 2023, nuestra flota promedio fue de 7,341 vehículos. Prestamos los servicios de este segmento a través de nuestra subsidiaria LIPU. Este tipo de servicio representó el 36.3% de nuestros ingresos totales en 2023. Es importante mencionar que en 2023 este servicio operó de manera normalizada comparado con los niveles de 2020 y 2021, que se vieron afectados por diversas interrupciones derivadas de la contingencia sanitaria por COVID-19.

Nuestros clientes son principalmente grandes empresas industriales, corporaciones y escuelas privadas, a quienes les proporcionamos los siguientes servicios:

- Transporte de personal: Transporte de empleados de y hacia oficinas corporativas, parques industriales, o centros manufactureros, así como a hoteles.
- Transporte escolar: Transporte de estudiantes de y hacia escuelas y universidades privadas.

- Transporte de turismo: Servicios de transporte para eventos corporativos, conferencias y otros viajes.

Nuestros tres segmentos de negocio son complementarios, permitiéndonos ofrecer una solución integral para nuestros clientes. La naturaleza de nuestro segmento de movilidad de personas nos proporciona visibilidad de ingresos futuros mientras que los segmentos de movilidad de carga y logística y tecnología nos brindan diversidad frente a ciclos económicos, manteniendo un balance adecuado entre clientes, servicios, y sectores de la economía a los que servimos. Adicionalmente la similitud entre las operaciones de nuestros segmentos de negocio nos permite crear sinergias y oportunidad de ventas cruzadas.

Nuestro mercado

Sector de transporte en México

De acuerdo con información del Fondo Monetario Internacional, México fue la décimo sexta economía más grande del mundo y la segunda más grande de Latinoamérica, con un PIB de 1,408 millones de millones de dólares en 2022 medido en dólares actuales. El sector de transporte (incluyendo transporte vía ductos, transporte postal, servicios de almacenamiento y actividades auxiliares) juega un papel significativo en la economía mexicana, ya que fue responsable del 5.8% del PIB de 2020 y registró más de 3 millones de empleos formales directos en dicho año de acuerdo con cifras del INEGI. En general, la industria de transporte juega un papel crucial de soporte al creciente sector industrial de México. Dentro del sector de transporte en México, el autotransporte terrestre tiene un papel dominante frente a otros medios de transporte.

El crecimiento en la demanda de autotransporte terrestre está fuertemente correlacionado con el desarrollo de las industrias de minería, agricultura, automotriz, construcción y manufactura en general, entre otros, combinado con el desempeño económico total del país. La oferta, el costo y la eficiencia de los servicios de autotransporte terrestre dependen, en gran medida, de la calidad de las vías terrestres, servicios e infraestructura gasolinera. En el 2015, cerca de dos tercios de la inversión de Ps. 646 mil millones que se hizo en infraestructura de transporte, público y privado, se dirigió a construcción y mantenimiento de carreteras, de acuerdo con la SCT. De acuerdo al Plan Nacional de Desarrollo para el periodo de 2014-2018, la infraestructura fue un enfoque principal de inversión yendo hacia adelante, con un plan de inversión compartido de aproximadamente 60%. De acuerdo con cifras del sitio de internet de Presidencia de la República, el plan nacional de infraestructura contempla los siguientes montos de inversión: (i) 431 mil millones de pesos en 2020; (ii) 256 mil millones de pesos en 2021-2022; y (iii) 172 mil millones de pesos en 2022-2024. Sin embargo, creemos que la oferta de servicios de autotransporte de carga y de personal seguros y confiables, no ha mantenido el paso de la demanda.

Adicionalmente, nuestras operaciones están considerablemente enfocadas a regiones que tienen una tasa de crecimiento de PIB por arriba del promedio nacional, como es el caso de la altamente industrializada región del Bajío.

Sector de autotransporte de carga

El autotransporte de carga tiene un papel significativo en México con más del 57.0% de las toneladas transportadas en 2023 de acuerdo con cifras de la SCT. De igual manera, la industria de carga terrestre es una industria altamente fragmentada con más de 205,398 empresas y 1,331,921 unidades motrices a diciembre de 2023. Operadores independientes (1-5 unidades motrices) representan el 80.7% de la totalidad de las empresas, pero solamente el 22.9% de las unidades motrices. Mientras que empresas grandes (100 o más unidades motrices) representan el 0.7% de las empresas y el 30.8% de las unidades motrices. Entre 2008 y 2023, las compañías grandes han incrementado su flota a una tasa anual compuesta de 9.1% comparada con el 6.7% del total del mercado de autotransporte de carga, principalmente debido a las ventajas en adaptabilidad, servicio y mayor rentabilidad. Consideramos que la industria es una de las pocas que quedan en México donde hay una oportunidad de crecimiento significativo a través de la consolidación.

Sector de logística

Por otro lado, el sector logístico experimentó una expansión significativa durante 2020 derivado principalmente del crecimiento y penetración del canal de comercio electrónico como resultado de la contingencia por COVID-19 con la que un porcentaje relevante de la población se vio obligada a quedarse en casa y utilizar el comercio electrónico. Esta tendencia continuó durante 2021 y varios servicios logísticos continuaron su desarrollo penetración.

De acuerdo con un estudio de la Asociación Mexicana de Venta Online, el mercado de comercio electrónico en México totalizó más de Ps. 528 mil millones, y representó el 13.4% de las ventas al menudeo, comparado con 2.9% en 2017. De igual forma, los estudios muestran un crecimiento de este canal de 23% en 2022, comparado con un 81% en 2020, lo que indica que la tendencia de penetración de dicho canal continuó siendo favorable. Consideramos que Traxión, a través de sus subsidiarias, se encuentra bien posicionada para seguir captando este crecimiento, particularmente en los servicios de última milla, distribución, carga, importación, y manejo de almacenes (3PL), así como en soluciones integrales 4PL a lo largo de la cadena de suministro

Sector de transporte de personas

En México, es común que compañías contraten el servicio de transporte de personal de terceros debido a que el transporte público de autobús es insuficiente o ineficiente en muchas regiones. Se trata de una alternativa eficiente. La ubicación geográfica de México, la capacidad instalada de manufactura, el bajo costo de la mano de obra y fuerza laboral altamente capacitada lo han posicionado como un país manufacturero líder, con un gran número de compañías que han establecido sus instalaciones de producción en todo el país, especialmente en regiones suburbanas o industriales donde el transporte público es limitado o ineficiente. Este desarrollo continuó combinado con el bajo índice de penetración de servicios de transporte contratados por escuelas privadas en México (menos de 10% en 2017 conforme a datos de la Secretaría de Educación Pública) representó una ruta de crecimiento significativo en la industria de transporte de personas.

Nuestras ventajas competitivas

Creemos que las siguientes ventajas competitivas nos diferencian de nuestra competencia y contribuyen a nuestro éxito continuo:

Plataforma líder en movilidad y logística con posicionamiento único para aprovechar la ola del fenómeno Nearshoring

Consideramos que somos una de las empresas líderes en movilidad y logística en México y una de las empresas de movilidad más grandes de América Latina. Operamos una plataforma operativa difícilmente replicable conformada por la que consideramos es una de las flotas más grandes y modernas del país con una flota promedio de 10,301 unidades, incluyendo más de 1,500 camiones dedicados al servicio de carga transfronteriza, una de las plataformas logísticas 4PL y 3PL más importantes de México operando más de 787,923 metros cuadrados de almacén 3PL, la plataforma líder en el Segmento de Movilidad de Personas y uno de los proveedores de última milla más relevantes del mercado, contando con una capacidad de entrega de más de 15 millones de entregas en 2023. De igual forma mantenemos posiciones sólidas de liderazgo en negocios relacionados con aplicaciones digitales como nuestra plataforma Traxion Technologies (TRAXPORTA), y en otros relacionados con el mercado transfronterizo. Creemos que nuestra flota en el Segmento de Movilidad de Persona es la más grande de la industria.

Cubrimos y damos servicio en las 32 entidades federativas en México, pero nos concentramos estratégicamente en las regiones más económicamente activas y densamente pobladas, incluidas las mayores zonas metropolitanas (Ciudad de México, Monterrey y Guadalajara), así como las regiones de rápido crecimiento del Bajío y las zonas fronterizas México-Estados Unidos (Nuevo Laredo y Tijuana). También podemos distribuir a los principales puertos comerciales y cruces fronterizos, lo que permite a nuestros clientes importar y exportar globalmente desde cualquier parte del país.

Creemos que nuestra escala, flexibilidad, amplitud de oferta de servicios y presencia en las regiones de mayor crecimiento del país nos sitúan en una sólida posición competitiva y nos han proporcionado las herramientas necesarias para capitalizar las oportunidades de crecimiento que ha empezado a representar el fenómeno de Nearshoring. Llevamos a cabo más de 200,000 cruces fronterizos de carga por año.

Ecosistema logístico integrado, tecnológico y de rápido crecimiento que ofrece soluciones integrales para toda la cadena de suministro

Somos una de las pocas empresas en México capaces de ofrecer soluciones integrales (*one-stop*) para atender las necesidades existentes por servicios de movilidad, logística y transporte en todas las etapas de la cadena de suministro. Contamos con infraestructura propia y de terceros, que coordinamos a través de plataformas tecnológicas, para ofrecer soluciones integrales a la medida de las necesidades de nuestros clientes. Nos esforzamos por resolver las necesidades logísticas de nuestros clientes con soluciones integrales y de calidad; así como por desarrollar y utilizar eficientemente nuestros recursos humanos y tecnológicos. Operamos con tecnologías de última generación, así como con aplicaciones y sistemas desarrollados internamente que se adaptan a necesidades específicas. Tenemos un enfoque de desarrollo disruptivo aplicado tanto a nuevas iniciativas como a nuestros negocios tradicionales. Empleamos la tecnología para desarrollar nuevos negocios y mejorar los tradicionales. Consideramos que la tecnología representa nuestra ventaja competitiva más relevante.

Nuestra capacidad para ofrecer soluciones puerta-a-puerta apoyadas en tecnología de punta nos permite ofrecer a nuestros clientes visibilidad en tiempo real, más transparencia y seguridad, y también ser más competitivos en nuestros precios, más eficientes en nuestras operaciones y más rentables.

Base de clientes diversificada y amplia, con exposición equilibrada a los sectores industriales de mayor crecimiento, lo que proporciona resiliencia en distintos ciclos económicos.

Estamos muy diversificados, con más de 1.000 clientes en todo el país, sin que ningún cliente represente una concentración material en nuestro total de ingresos de operación para el 2023. Operamos en una amplia gama de sectores industriales, en particular en industrias de alto valor y rápido crecimiento que hacen que nuestro negocio sea altamente dinámico y resiliente a distintos ciclos económicos. Prestamos servicios a una amplia gama de sectores, como el comercio minorista, automotriz, electrónico, la industria farmacéutica y el sector hotelero, entre otros. La resiliencia de nuestro negocio se ve reforzada por el hecho de que la mayor parte de nuestro total de ingresos de operación proceden de empresas de primera línea (*Blue Chip*) con los que mantenemos relaciones desde hace décadas y nos hemos convertido en parte integral de su cadena de suministro.

Contar con una base de clientes tan diversificada nos ha permitido no sólo operar un negocio muy resiliente, sino también asignar nuestra flota a los clientes más rentables y seguir haciéndola crecer en función de la demanda que identificamos para nuestros servicios.

Marcas altamente reconocidas y excelencia operativa impulsan negocios recurrentes y generan lealtad por parte de nuestros clientes

Consideramos que tenemos una operación de la más alta calidad y de clase mundial en un mercado poco institucionalizado, pero con un rápido crecimiento. Nos distinguimos de nuestros competidores a través de la calidad de nuestros servicios y por la utilización de tecnologías de última generación. Creemos que nuestros clientes nos eligen su proveedor de transporte porque podemos ofrecerles servicios confiables, en tiempo, bajo demanda, a precios competitivos, con escala y visibilidad. Buscamos continuamente mejorar nuestra eficiencia operativa, desde la inversión en sistemas de información de última generación que miden y analizan el ahorro de combustible y la seguridad hasta los programas de formación y mantenimiento de flotas. También nos esforzamos continuamente por mejorar nuestros procesos mediante la estandarización basada en normas internacionales, la adopción y aplicación de mejores prácticas, y la toma de decisiones ágil y oportuna. Todo ello nos proporciona con inteligencia comercial, operativa y de

negocio, y nos permite implantar procesos de mejora continua basados en la tecnología y recolección de datos. Estos esfuerzos son sistemáticos y creemos que nos ayudan a crear un círculo virtuoso de mejores prácticas. Creemos que nuestra calidad superior de servicio, fiabilidad, escala y recursos financieros nos han ayudado a establecer alianzas con muchos proveedores internacionales de transporte y logística. Tenemos más de 30 alianzas comerciales con empresas internacionales como Schneider, JB Hunt, Werner, CFI, Landstar y Union Pacific, entre otras. Estas alianzas comerciales han permitido aumentar los volúmenes a través de nuestra red y elevar el perfil de nuestra marca a nivel internacional.

Estos factores se traducen en lo que consideramos que es un reconocimiento de nuestra marca como líder en la industria de movilidad de carga, movilidad de personas y logística en México. Consideramos que el mejor testimonio de nuestro éxito y la calidad de nuestro servicio es ejemplificado por la longevidad de las relaciones y reiteración de negocio que tenemos con nuestros clientes. Nuestro reconocimiento de marca y nuestra reputación se extiende más allá de empresas locales, como se refleja a través de nuestra amplia gama de clientes multinacionales de primer nivel como Amazon, Kellogg's, Procter & Gamble, Walmart, Volkswagen, Mars, Samsung y General Motors, entre otros.

Capacidad demostrada para adquirir, integrar y hacer crecer empresas de forma estratégica

Un componente clave de nuestro modelo de negocio es complementar el crecimiento orgánico con oportunidades de adquisición seleccionadas que generen valor, refuercen nuestro negocio ligero en activos (*asset-light*) y amplíen o complementen nuestra oferta de servicios. Hemos adquirido, integrado y alcanzado sinergias exitosamente de 10 empresas (más la adquisición de activos de una sociedad adicional) desde la creación de Traxión en 2011, mismas que nos han proporcionado acceso a nuevas regiones geográficas, clientes y ofertas de servicios. Hemos sido disciplinados en términos de valoración y seguimos directrices rigurosas a la hora de analizar posibles adquisiciones, buscando empresas que generen valor, sean líderes en sus nichos de mercado, tengan posiciones financieras y operativas estables, y con las que podamos lograr sinergias tangibles en costos e ingresos.

Nuestra trayectoria en fusiones y adquisiciones, combinada con nuestra escala, nos sitúa como uno de los principales y más eficientes consolidadores en los sectores altamente fragmentados en los que operamos.

Modelo de negocio probado con un historial de crecimiento sostenible, rentabilidad y generación de flujo operativo

Hemos desarrollado un modelo de negocio probado y exitoso, como demuestra nuestro historial sostenido de crecimiento, rentabilidad y generación de flujo de caja operativo. Desde nuestros inicios, hemos generado un sólido crecimiento de nuestro total de ingresos de operación y utilidades mediante una combinación de crecimiento orgánico y adquisiciones estratégicas. En los últimos seis años (2017 a 2023), nuestro total de ingresos de operación y EBITDA Ajustado registraron una tasa compuesta de crecimiento anual del 23.3% y el 23.9%, respectivamente. Adicionalmente, en el periodo comprendido entre 2020 y 2023, nuestra tasa de crecimiento anual compuesto (CAGR) respecto a nuestro total de ingresos de operación fue de 14.7%. De igual forma hemos logrado un apalancamiento operativo significativo basado en escala, volumen y poder adquisitivo: hemos reducido nuestros gastos generales (SG&A) como porcentaje del total de ingresos de operación del 19.49% en 2017 al 14.14% en 2023. Adicionalmente, mantenemos una estructura disciplinada de costos y operación, además de contar con un riguroso proceso de asignación de CAPEX a través de un comité que aprueba y supervisa nuestras inversiones, buscando un 20% como rendimiento objetivo respecto a dicha inversión.

Creemos que nuestra trayectoria nos permitirá continuar apoyando nuestras iniciativas de crecimiento orgánico, así como buscar adquisiciones complementarias que aumenten y creen valor para nuestros grupos de interés.

Equipo directivo emprendedor y experimentado con un firme compromiso en materia ASG

Tenemos un equipo directivo emprendedor, innovador, experimentado, altamente calificado y con una experiencia profesional promedio de más de 25 años en la industria de transporte. Creemos que nuestro equipo

directivo ha desempeñado un papel decisivo en el desarrollo de nuestra trayectoria de crecimiento sostenido y rentable, al tiempo que ha identificado e integrado con éxito los negocios adquiridos. Nacimos como una empresa institucional y operamos con prácticas de gobierno corporativo; nuestro experimentado Consejo de Administración tiene un profundo conocimiento de nuestro sector y está compuesto en un 64% por consejeros independientes. Nuestra base de accionistas se enfoca en la creación de valor. Nuestros accionistas cuentan con experiencia significativa en el liderazgo de compañías mexicanas a través de la tenencia accionaria y participación en la administración de estas, lo cual nos permite tener un entendimiento detallado del ambiente regulatorio, las necesidades de mercado y las expectativas de nuestros clientes. Dos de nuestros accionistas principales, Discovery Americas y Nexxus Capital, se encuentran entre los inversionistas de capital privado con mayor experiencia en México y aportan dicha experiencia y conocimientos para ayudar a materializar nuestra visión. Operamos dentro de una cultura de transparencia e integridad. Tenemos en consideración la sostenibilidad en nuestros procesos de toma de decisiones y estudiamos constantemente acciones que puedan ayudarnos a maximizar el valor medioambiental, social y de gobierno corporativo que generamos para nuestros accionistas.

Creemos que la experiencia y compromiso que brindan nuestros accionistas, miembros del consejo de administración y equipo directivo nos permitirá continuar con nuestro crecimiento orgánico, identificar nuevas y atractivas oportunidades de inversión y a continuar expandiendo nuestro negocio mientras mantenemos nuestra rentabilidad centrada en la creación de valor para todos nuestros accionistas.

Segmento	Empresa (1)		Servicios
Movilidad de Carga	Egoba		Carga transfronteriza y refrigerada
	MyM		Carga regional y mudanzas
	Auto Express Frontera Norte		Carga intermodal y transfronteriza
	Transportes Suvi		Carga y distribución
Movilidad de Personas	Bisonte		Carga especializada
	Transportes LIPU		Movilidad de personal
Logística y Tecnología	Traxion Technologies (2)		Brokerage de carga y tecnología en México y Estados Unidos.
	RedPack		Soluciones de última milla y paquetería
	AVIOR		Almacenaje y Logística
	MEDISTIK		Distribución de medicamentos y accesorios
	VMODAL (3)		Logística ferroviaria
	BBA		Brokerage de carga en Estados Unidos

(1) Nota: Salvo por Traxion Technologies y VMODAL, la participación en estas subsidiarias es del 100%. La participación restante es de partes relacionadas para cumplir con el requisito legal relativo a un número mínimo de accionistas.

(2) Nota: Participación en Traxion Technologies es del 88.75%.

(3) Nota: Participación en VMODAL es del 90.00%.

A partir del 1 de septiembre de 2017, hemos establecido una sociedad financiera de objeto múltiple para manejar la tesorería de nuestras subsidiarias de forma centralizada.

Resumen de la información financiera

Las siguientes tablas presentan un resumen de nuestra información financiera. La información financiera resumida por y al 31 de diciembre de 2023, 2022 y 2021 se ha obtenido de nuestros Estados Financieros Auditados excepto por el EBITDA ajustado y otras medidas financieras no definidas bajo IFRS, y por lo tanto debe leerse en conjunto con nuestros Estados Financieros Auditados preparados de conformidad con las NIIF, incluyendo las notas correspondientes, así como la información contenida en las secciones “Información financiera seleccionada”, “Información financiera por línea de negocio, zona geográfica y ventas de exportación”, “Información de créditos

relevantes” y “Comentarios y análisis de la administración sobre los resultados de operación y situación financiera” contenidas en este reporte anual.

La información financiera presentada a continuación y en otras partes de este reporte anual no es necesariamente indicativa de nuestro desempeño futuro.

Estado de Situación Financiera

(Miles de Ps.)	Por los años terminados al 31 de diciembre de		
	2023	2022	2021
Activo			
Activo circulante			
Efectivo y equivalentes de efectivo (1)	1,379,799	996,222	1,335,055
Inversión en Acciones	-	128,468	140,027
Cuentas por cobrar	4,340,114	3,280,313	2,916,881
Partes relacionadas	-	1,945	2,274
Activos por impuestos a la utilidad	234,166	239,228	332,196
Otros activos por impuestos (principalmente IVA)	940,166	672,526	422,203
Otras cuentas por cobrar	492,173	365,682	286,597
Inventarios (principalmente refacciones)	163,412	112,606	116,697
Pagos anticipados	256,840	258,408	178,757
Instrumentos financieros derivados a corto plazo	31,000	42,375	-
Total del activo circulante	7,837,670	6,097,773	5,730,687
Activo no circulante			
Pagos anticipados a largo plazo	159,954	33,600	7,380
Equipo de transporte y maquinaria	14,321,811	11,835,104	9,293,263
Activos por derecho de uso	1,386,262	1,327,736	1,017,742
Inversiones permanentes	179,373	39,525	3,017
Crédito mercantil	5,291,841	5,140,821	4,322,892
Activos intangibles	2,184,147	2,217,759	1,334,390
Depósitos en garantía	102,880	86,757	77,603
Impuestos a la utilidad diferidos	491,028	294,356	172,386
Instrumentos financieros derivados a largo plazo	20,245	30,806	43,761
Total del activo no circulante	24,137,541	21,006,464	16,272,434
Total del activo	31,975,211	27,104,237	22,003,121

(1) Ver sección de información financiera seleccionada de este documento, así como nota 4(w) a los estados financieros dictaminados al 31 de diciembre de 2022 y 2021, dónde se comenta sobre cambios en políticas contables que han afectado este rubro.

(Miles de Ps.)	Por los años terminados al 31 de diciembre de		
	2023	2022	2021
Pasivo			
Pasivo circulante			
Vencimiento circulante de deuda a largo plazo	986,991	1,092,316	566,006
Vencimiento circulante de deuda bursátil a largo plazo	100,000	-	-
Obligaciones por arrendamiento circulantes	626,952	562,152	385,282
Proveedores	1,629,662	1,414,810	1,361,115

Acreeedores	1,326,868	730,024	59,129
Otros impuestos por pagar	923,960	764,988	536,112
Provisiones	981,306	626,210	574,062
Impuesto a la utilidad	73,859	169,609	126,913
Participación de los trabajadores a la utilidad	87,686	23,492	85,138
Partes relacionadas	-	338	737
Anticipos de clientes	73,539	38,112	42,635
Total de pasivo circulante	6,810,823	5,422,051	3,737,129
Pasivo no circulante			
Deuda a largo plazo, excluyendo vencimientos circulantes	6,597,426	6,014,178	3,297,273
Deuda Bursátil a largo plazo, excluyendo vencimientos circulantes	2,500,000	2,500,000	2,500,000
Obligaciones por arrendamiento a largo plazo	652,565	660,513	562,392
Acreeedores a largo plazo	60,641	-	-
Instrumentos financieros derivados	2,549	3,759	3,863
Beneficios a empleados a largo plazo	119,860	109,894	98,370
Impuestos a la utilidad diferidos	1,329,887	1,226,586	698,098
Total de pasivo no circulante	11,262,928	10,514,930	7,159,996
Total de pasivo	18,073,751	15,936,981	10,897,125

(Miles de Ps.)	Por los años terminados al 31 de diciembre de		
	2023	2022	2021
Capital Contable			
Capital Social	10,043,319	7,346,035	7,801,710
Prima en suscripción de acciones	135,944	135,944	135,944
Reserva legal	85,549	82,117	77,533
Pérdidas actuariales	(7,285)	(3,471)	(3,519)
Ganancias por instrumentos financieros derivados	33,592	48,100	30,633
Otras cuentas de capital	(184,740)	394,392	402,340
Efecto por conversión de moneda extranjera	(3,031)	1,304	-
Resultados acumulados	3,800,308	3,162,835	2,661,355
Capital contable participación controladora	13,903,656	11,167,256	11,105,996
Participación no controladora	(2,196)	-	-
Total capital contable	13,901,460	11,167,256	11,105,996
Total de pasivo y capital contable	31,975,211	27,104,237	22,003,121

Estado de Resultados

(Miles de Ps.)	Por los años terminados al 31 de diciembre de		
	2023	2022	2021
Ingresos por servicios:			
Ingresos por fletes	7,689,773	7,180,145	6,112,292
Ingresos de logística	8,115,290	5,724,954	4,605,587
Ingresos de Transporte de personal	9,001,573	7,419,944	6,368,592

Total de ingresos de operación	24,806,636	20,325,043	17,086,471
Costos totales	18,989,548	16,063,751	12,626,320
Utilidad bruta	5,817,088	4,261,292	4,460,151
Gastos de generales	3,536,993	2,711,635	2,604,308
Deterioro de cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar	78,938	30,754	53,099
Otros ingresos	(109,310)	(165,743)	(97,413)
Utilidad de operación	2,310,467	1,684,646	1,900,157
(Costo) ingreso financiero:			
Gastos por intereses	(1,458,877)	(894,979)	(576,300)
Costo financiero del plan de beneficios definidos	(5,324)	(4,311)	(2,724)
Otros costos financieros	(34,916)	(29,372)	(23,553)
Pérdida en cambios, neta	(87,360)	(55,684)	(23,358)
Efecto de valuación de instrumentos financieros	60,737	8,880	(14,548)
Ingresos por intereses	74,849	35,201	22,194
Costo financiero, neto	(1,450,891)	(940,265)	(618,289)
Utilidad antes de impuesto a la utilidad	859,576	744,381	1,281,868
Impuesto a la utilidad:			
Sobre base fiscal	265,285	87,327	300,035
Diferidos	(44,418)	150,990	132,079
Total de impuestos a la utilidad	220,867	238,317	432,114
Utilidad neta consolidada	638,709	506,064	849,754

Otra información financiera

(En miles de Ps., salvo de razones y porcentajes)	Por los años terminados al 31 de diciembre de		
	2023	2022	2021
Flujo de efectivo generado por las actividades de operación	3,421,041	3,402,263	2,745,148
Flujo de efectivo generado por las actividades de inversión	(3,366,316)	(4,965,238)	(1,775,367)
Flujo de efectivo generado por las actividades de financiamiento	332,392	1,225,791	(1,232,835)
Flujo de efectivo neto	387,117	(337,184)	(263,054)
Margen de operación ⁽¹⁾	9.31%	8.29%	11.12%
Razón de adquisiciones de maquinaria y equipo de transporte ⁽²⁾	13.84%	16.68%	11.32%
Razón de costo de mantenimiento ⁽³⁾	4.99%	5.01%	5.09%

(1) Margen de operación es la razón de utilidad de operación a total de ingresos de operación.

(2) Razón de Adquisiciones de maquinaria y equipo de transporte es la proporción de adquisiciones equipo de transporte y maquinaria efectivamente pagadas en el periodo a total de ingresos de operación.

(3) Razón de costo de mantenimiento es la proporción de costo de mantenimiento a unidades a total de ingresos de operación

Medidas financieras no definidas bajo IFRS

La siguiente tabla muestra una reconciliación de utilidad neta a EBITDA ajustado:

(Miles de Ps.)	Año terminado al 31 de diciembre		
	2023	2022	2021
Utilidad neta consolidada	638,709	506,064	849,754
Impuestos a la utilidad	220,867	238,317	432,114
Costo financiero, neto	1,450,891	940,265	618,289
Más depreciación y amortización	2,238,855	1,914,493	1,503,097
EBITDA ajustado	4,549,322	3,599,139	3,403,254

La siguiente tabla muestra el Margen de EBITDA ajustado:

	Año terminado al 31 de diciembre		
	2023	2022	2021
Margen de EBITDA ajustado	18.34%	17.71%	19.92%

A continuación se presentan las otras medidas financieras no definidas bajo IFRS:

	Al 31 de diciembre de		
	2023	2022	2021
Margen de operación ⁽¹⁾	9.31%	8.29%	11.12%
Razón de Adquisiciones de Maquinaria y Equipo de Transporte ⁽²⁾	13.84%	16.68%	11.32%
Razón de costo de Mantenimiento ⁽³⁾	4.99%	5.01%	5.09%

(1) Margen de operación es la razón de utilidad de operación a total de ingresos de operación.

(2) Razón de Adquisiciones de maquinaria y equipo de transporte es la proporción de adquisiciones de equipo de transporte y maquinaria efectivamente pagadas en el periodo a total de ingresos de operación.

(3) Razón de costo de mantenimiento es la proporción de costo de mantenimiento a unidades a total de ingresos de operación.

Comportamiento de nuestros títulos en el mercado de valores

Grupo Traxión, S.A.B. de C.V. con clave de cotización TRAXION, cotiza en la Bolsa desde el 29 de septiembre de 2017. Su valor de capitalización al 31 de diciembre de 2023 es de aproximadamente Ps. 19,765 millones representado por 567,790,504 millones de acciones en circulación.

Comportamiento de la acción 2023	
Precio máximo	39.94
Precio mínimo	26.53
Precio de cierre	34.81
Volumen de acciones operadas en promedio	1,585,627

Para más información sobre el comportamiento de nuestros títulos en el mercado de valores ver la sección "V. Mercado de Capitales – b) Comportamiento de la acción en el mercado de capitales" del presente reporte anual.

Factores de riesgo:

Toda inversión en las acciones de la Compañía conlleva un alto grado de riesgo. Los inversionistas deben considerar cuidadosamente los riesgos descritos en esta sección antes de tomar cualquier decisión de inversión

Las actividades, la situación financiera, los resultados de operación, los flujos de efectivo y/o los proyectos de la Emisora podrían verse afectados de manera adversa y significativa por cualquiera de estos riesgos. El precio de mercado de las acciones de la Compañía podría disminuir debido a cualquiera de estos riesgos o a otros factores, y los inversionistas podrían perder la totalidad o una parte de su inversión. Los riesgos descritos en esta sección son aquellos que en la opinión actual de la Emisora pueden afectarla de manera adversa. Es posible que existan riesgos y factores adicionales que la Emisora desconoce o no considera importantes actualmente, que también podrían afectar de manera adversa y significativa sus actividades, su situación financiera, sus resultados de operación, sus flujos de efectivo, sus proyectos y/o el precio de mercado de sus acciones. En esta sección, las expresiones en el sentido de que un determinado riesgo o factor incierto puede o podría tener o tendrá un “efecto adverso significativo” en la Emisora, o podría afectar o afectará “en forma adversa y significativa” a la Emisora, significan que dicho riesgo o factor incierto podría tener un efecto adverso significativo en las actividades, la situación financiera, los resultados de operación, los flujos de efectivo, los proyectos y/o el precio de mercado de las acciones de la Emisora.

Factores de riesgo relacionados con la industria y la Emisora

Las industrias en las que operamos son altamente competitivas y nuestra falta de capacidad para competir exitosamente puede afectar adversamente nuestras operaciones.

La industria de transporte está altamente fragmentada y es altamente competitiva. Nuestros principales competidores en los Segmentos de Operación son compañías especializadas, flotas privadas de transporte y medios de transporte alternativos, primordialmente transporte de carga ferroviario. En el futuro, podríamos estar sujetos a competencia de empresas de carga transnacionales, especialmente si se eliminan las restricciones de inversión extranjera en México. En nuestro Segmento de Movilidad de Personas nos enfrentamos a competencia de compañías de autobuses nacionales, regionales y locales, así como a otros medios de transporte, incluyendo transporte público urbano y suburbano y automóviles privados. Los efectos de un incremento en la competencia son inciertos y dependen de un número de factores, muchos de los cuales están fuera de nuestro control, incluyendo condiciones económicas, el marco regulatorio mexicano, el comportamiento de nuestros clientes y competidores, inversiones públicas o privadas en medios alternos de transporte (incluyendo infraestructura ferroviaria, plataformas tecnológicas o transporte) y la efectividad de las medidas que podamos tomar. Nuestros competidores podrían implementar planes de crecimiento en áreas donde tenemos mayor concentración de operaciones, estrategias de reducción de precios u otras estrategias comerciales enfocadas a clientes o sectores que atendemos. En el Segmento de Movilidad de Personas, lo atractivo de nuestros servicios podría verse afectado como resultado de inversión pública y/o privada para la mejora del transporte público urbano en donde actualmente operamos como una alternativa interesante debido a las deficiencias en los sistemas de transporte público existentes. Gobiernos locales han expresado planes de expansión y mejora de los sistemas de metro y autobús que pudieran ocasionar que nuestros servicios sean innecesarios para algunos de nuestros clientes. No podemos asegurar que seremos capaces de competir efectivamente en cada uno de nuestros sectores en los que operamos, que las presiones competitivas no nos obliguen a disminuir los precios de nuestros servicios afectando negativamente nuestros márgenes de operación.

Cambios en las industrias que atendemos en cada uno de los segmentos en que participamos podrían impactar negativamente la demanda de nuestros servicios.

Aunque nuestras operaciones en los Segmentos de Operación proveen servicio a diferentes industrias, algunas de estas industrias han mostrado un mayor impacto en nuestras ventas y total de ingresos de operación. Por ejemplo, el transporte de automóviles y autopartes representó, durante el periodo de doce meses terminado el 31 de diciembre

de 2023, aproximadamente 15% de nuestras ventas, mientras que el sector de consumo representó aproximadamente 31%. Dichos sectores a su vez podrían verse afectados por condiciones fuera de nuestro control. El sector automotriz, así como diversos sectores industriales y manufactureros, ha crecido en años recientes debido a la reubicación de sus instalaciones en México y el acceso que tienen dichas instalaciones a centros de ensamblaje o mercados de consumidores finales, incluyendo los Estados Unidos. La industria mexicana de consumo se ha beneficiado en años recientes ante las fluctuaciones del peso mexicano frente al dólar estadounidense. Existen factores que podrían afectar adversamente el desarrollo de dichas industrias, incluyendo niveles más bajos de ventas de autos y camiones nuevos o de productos de consumo producidos en México, incrementos en el precio de los combustibles, la apreciación del peso mexicano frente al dólar estadounidense y cualquier efecto negativo derivado de la renegociación o negociación de nuevos tratados comerciales o costos fiscales adicionales. Las desaceleraciones en las industrias en las que operan nuestros clientes podrían tener efectos adversos en los resultados de nuestras operaciones.

Las empresas que operan en el sector del transporte se ven afectadas por riesgos que están en gran medida fuera de nuestro control, cualquiera de los cuales podría tener un efecto material adverso en nuestra situación financiera, resultados de operaciones, liquidez y flujos de efectivo. Estos riesgos incluyen la situación de la economía, el clima y otros factores estacionales, el exceso de capacidad en la industria del transporte, las interrupciones de la cadena de suministro, la escasez de mano de obra, el declive de la fabricación automotriz, los conflictos armados, los actos de terrorismo, las epidemias relacionadas con la salud, los tipos de interés, la inflación, los costes de combustible, los impuestos sobre el combustible, las tasas de licencia y matriculación, los costes sanitarios, las primas de seguros y la disponibilidad de cobertura.

Estamos sujetos a regulación federal, estatal y municipal y a la supervisión de distintas entidades gubernamentales.

Nuestras operaciones están sujetas a un número significativo de leyes, reglamentos y normas tanto, federales, estatales y municipales, que al tener modificaciones sustantivas o incorporar nuevas dentro del marco normativo impactan nuestras actividades en diferentes maneras. Ver sección "II. La Emisora b) Descripción del Negocio v) Legislación aplicable y situación tributaria". La regulación vigente, requiere que obtengamos y conservemos permisos federales para proveer servicios de autotransporte de carga y, dependiendo del estado y ciudad en los que operamos, también necesitamos varios permisos. Estas regulaciones pueden afectar también la forma en la que operamos y mantenemos nuestros activos (flota, instalaciones, almacenes, etc.); por ejemplo, la regulación ambiental puede requerirnos establecer medidas para limitar las emisiones de dióxido de carbono o imponer requerimientos físicos a nuestra flota y reglamentos para la administración de combustible. Algunas de nuestras unidades pueden estar exentas de requerimientos de verificación ambiental, dependiendo de los servicios que provean. Por otro lado, leyes y regulación federal y estatal relativas al uso de carreteras podrían establecer máximos en cuanto a medidas o peso de nuestras unidades para circular en dichas carreteras. Nuestras operaciones del Segmento de Movilidad de Carga son sensibles a cambios en las regulaciones y restricciones en algunos de nuestros servicios como en la operación de unidades doble remolques (fulles), los cuales podrían restringir los servicios que ofrecemos y afectar de forma adversa nuestra situación financiera.

Así también, los cambios en regulaciones tributarias federales relativas a la incorporación de Complemento de Carta Porte, actualización de versión de CFDI y Complementos de Pago emitidos por la Secretaría de Administración Tributaria, podrían modificar nuestros procesos y la forma en la que operamos.

Actualmente nuestras operaciones relacionadas con la movilidad de personas, no se encuentran sujetas a regulación federal, sin embargo, algunas actividades de transporte de personal han sido reguladas en un ámbito local. En términos de lo que establece la legislación federal, la SICT nos otorga placas y permisos federales para cumplimiento de nuestro objeto social, que bajo la legislación federal puede incluir el transporte escolar. De lo contrario, no se nos podrían otorgar dichas placas y permisos. Estamos sujetos a supervisión de distintas autoridades gubernamentales, incluyendo la SICT a nivel federal y varias autoridades municipales y estatales. Destinamos una cantidad significativa de recursos a supervisar nuestro cumplimiento de dichas normas y regulaciones. Modificaciones al marco regulatorio al que nos encontramos sujetos, ya sea mediante la imposición de requerimientos administrativos

u operativos adicionales a aquellos existentes, la eliminación de exenciones a dichos requerimientos o la imposición de responsabilidades adicionales podría incrementar nuestros costos o limitar nuestra operación, lo que afectaría de manera adversa nuestra situación financiera y resultados de operación.

La eliminación de requerimientos regulatorios respecto a la importación de camiones y autobuses a México podría permitir que un número mayor de competidores puedan operar equipos similares a los nuestros y buscar atraer a nuestros clientes lo que podría reducir nuestros niveles de ventas y total de ingresos de operación, afectando de forma adversamente nuestra situación financiera.

Nuestros permisos de autotransporte federal de carga, de mensajería y paquetería, transporte de hidrocarburos, nuestras concesiones y permisos para la prestación de transporte de personas podrían ser revocados.

La normatividad federal requiere que cada una de las unidades motrices que operamos para la prestación de servicios de autotransporte de carga, hidrocarburos y de mensajería y de paquetería estén cubiertas mediante un permiso de autotransporte federal emitido por la SICT o la Comisión Reguladora de Energía, según sea el caso. La mayoría de los gobiernos estatales donde prestamos servicios de transporte de personas requieren que contemos con concesiones o permisos de circulación especiales, los cuales en algunos casos son renovables de manera anual o semestral.

Las agencias gubernamentales emisoras de nuestros permisos podrían revocar los mismos en el caso en que incumplamos con estándares de operación mínimos, con otros requisitos regulatorios o regulaciones. Asimismo, podríamos ser incapaces de renovar permisos temporales. La pérdida de nuestros permisos o concesiones o la incapacidad de renovar los mismos podría impactar la posibilidad de desplegar adecuadamente nuestra flota de camiones y autobuses, lo que podría reducir la rentabilidad de nuestro negocio.

Corremos el riesgo de no poder revender nuestros vehículos usados a un precio igual o superior a su valor estimado.

Para determinar las estimaciones del valor residual y la vida útil de nuestra flota de vehículos, tenemos que hacer estimaciones sobre acontecimientos futuros que están sujetos a riesgos e incertidumbres que están fuera de nuestro control. Aunque revisamos y actualizamos periódicamente nuestras perspectivas para el mercado de vehículos usados, el mercado de precios de los vehículos usados ha estado sujeto a una importante volatilidad de precios. A pesar de las mejores estimaciones de la administración, es posible que no podamos prever con exactitud el valor residual de nuestra flota de vehículos o ajustar con precisión y a tiempo nuestras estimaciones residuales para adaptarlas mejor a las condiciones futuras del mercado al final de la vida útil de un vehículo. Diversos factores, muchos de los cuales escapan a nuestro control, pueden hacer que las estimaciones del valor residual difieran de los precios reales de venta de los vehículos usados, como los cambios en la oferta y la demanda de vehículos usados, la volatilidad de las condiciones del mercado, los cambios en la tecnología de los vehículos, los precios de la competencia, los requisitos normativos, los precios del mercado mayorista, las necesidades y preferencias de los clientes y los cambios en los factores subyacentes.

Cualquier disminución significativa en las estimaciones del valor residual podría tener un impacto adverso significativo en nuestros resultados financieros. En el pasado, hemos registrado pérdidas en las ventas de vehículos usados al final de su vida útil cuando nuestras estimaciones de valor residual eran superiores a los precios de mercado de los vehículos usados debido a la rápida evolución de las condiciones del mercado. Además, cuando hemos reducido sustancialmente las estimaciones del valor residual, nuestros beneficios a lo largo de la vida útil restante del vehículo han disminuido debido a un aumento de los gastos de depreciación. Alternativamente, podemos obtener ganancias en las ventas de vehículos usados al final de la vida útil de un vehículo cuando nuestras estimaciones de valor residual están por debajo de los precios de mercado de los vehículos usados. Aunque la dirección determina las estimaciones del valor residual con el objetivo de minimizar las pérdidas en las ventas de vehículos usados o para registrar la mejor

estimación del valor razonable al final de la vida útil de un vehículo, no hay garantía de que nuestras estimaciones del valor residual sean iguales o inferiores a los precios de venta de los vehículos usados en el mercado.

Nuestras licencias sanitarias para la prestación de servicios para el almacenamiento y distribución de medicamentos podrían ser revocados.

La normatividad federal requiere que los servicios para el almacenamiento y distribución de medicamentos controlados o productos biológicos estén cubiertos mediante una licencia sanitaria emitida por la Comisión Federal para la Protección de Riesgos Sanitarios. Las agencias gubernamentales emisoras de nuestras licencias podrían revocar las mismas, en el caso en que incumplamos con estándares de operación mínimos, con otros requisitos regulatorios o regulaciones. La pérdida de nuestras licencias o la incapacidad de renovar las mismas podrían impactar la posibilidad de prestar adecuadamente nuestros servicios de almacenaje y distribución de medicamentos controlados y productos biológicos para uso humano, lo que podría reducir la rentabilidad de nuestro negocio.

No podemos controlar ciertos de nuestros costos y gastos de operación.

Una gran parte de nuestros costos se encuentran representados por insumos sobre los que no tenemos control, incluyendo el precio de combustible, primas de seguros y ciertos costos de mantenimiento de nuestra flota.

Aunque algunos de nuestros contratos con clientes prevén aumentos automáticos de precios u otras formas de protección contra variaciones en los precios de combustibles y/o seguros, un aumento marginal en el aumento del precio de combustible, seguros o mantenimiento, podrían afectar nuestra rentabilidad. Del mismo modo, el costo laboral de nuestro personal, principalmente relacionado con sueldos y prestaciones de los operadores calificados de nuestras unidades podría verse impactado por la demanda de sus servicios, inclusive de parte de nuestros competidores. Incrementos en costos que no podamos transferir eficientemente a nuestros clientes o que afecten la posibilidad de contratar y retener a personal calificado podría impactar nuestros márgenes financieros y en ciertos casos, la posibilidad de continuar la prestación de nuestros servicios lo que podría tener un efecto adverso significativo sobre nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación.

Nuestro negocio es significativamente afectado por la disponibilidad del petróleo y los precios internacionales del petróleo, mismos que han presentado volatilidad significativa en años recientes.

Periodos de alta volatilidad en los precios del combustible, derivados de factores externos a nosotros como la disponibilidad de energéticos, eventos y conflictos geopolíticos mundiales, incrementos en precios del combustible y perturbaciones significativas en el suministro de combustible, así como interrupciones significativas en el suministro de combustible, podrían tener un efecto material adverso significativo sobre nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación. Los costos de diésel y gasolina representan uno de los rubros más importantes de nuestros costos totales, representando el 16.27% y 23.35% de nuestros costos totales para el año terminado el 31 de diciembre de 2023 y 2022, respectivamente. El anterior porcentaje fue calculado sobre el costo neto después de aplicar el efecto del estímulo fiscal por IEPS. Como tal, nuestros resultados de operación podrían verse significativamente afectados por variaciones en la disponibilidad y costo del combustible, que se encuentra sujeto a varios factores económicos y políticos mundiales que no podemos predecir con precisión o controlar.

El precio del combustible podría estar sujeto a fluctuaciones futuras resultantes de reducciones o incrementos en la producción de diésel, en forma voluntaria o involuntaria, por los países productores de petróleo, otras fuerzas de mercado, un incremento general en las hostilidades internacionales, o cualquier ataque terrorista futuro. Ejemplo de lo anterior son las fluctuaciones en el precio del petróleo como resultado de las preocupaciones sobre posibles interrupciones del suministro en relación con el conflicto actual entre Rusia y Ucrania dado que el resultado de dicho conflicto y el impacto que continúa teniendo en los precios del petróleo es incierto.

La falta o cancelación de permisos necesarios para la importación, comercialización y transporte de hidrocarburo en México, podrá generar un alza en los precios, así como el desabasto de combustible, y el racionamiento de productos de petróleo podrían tener un efecto significativo adverso en nuestra operación y rentabilidad.

Nuestra incapacidad de fondear adecuadamente nuestros gastos de capital podría afectar la implementación de nuestra estrategia de negocios.

Con el fin de renovar y mantener nuestra flota y desarrollar nuestro negocio de acuerdo con nuestra estrategia de negocios, requerimos hacer importantes gastos de capital significativos. En el pasado, hemos sufragado dichos gastos o realizado dichas inversiones con recursos provenientes de financiamientos o de arrendamientos de equipo. Algunos de dichos gastos también han sido cubiertos con flujos operativos generados por nuestro negocio, incluyendo la venta de nuestros activos. No podemos asegurar que en el futuro seremos capaces de acceder a financiamiento, celebrar arrendamientos o vender nuestros activos en términos favorables. La disponibilidad y condiciones óptimas de financiamiento o de arrendamientos operativos depende de diversos factores que se encuentran fuera de nuestro control, incluyendo factores macroeconómicos, incrementos en las tasas de interés y de referencia, inflación y consideraciones de los proveedores de dichos financiamientos acerca de la conveniencia de operar dichos productos financieros en México (incluyendo consideraciones derivadas de cambios al marco normativo o a la aplicación de las normas de insolvencia o recuperación de acreedores en tribunales mexicanos). En el caso que seamos incapaces de contraer financiamiento o arrendamientos o de generar suficiente flujo de operación para adquirir unidades adicionales o hacer las mejoras de capital necesarias, la implementación de nuestra estrategia de negocio podría retrasarse o impedirse, lo cual podría tener un efecto negativo en nuestras operaciones y situación financiera.

Podríamos no ser capaces de ajustar nuestra estructura de costos en el caso de una disminución de nuestro total de ingresos de operación en los niveles de uso de nuestra flota, centros de servicio y logística.

Nuestras operaciones requieren inversiones significativas en unidades, autopartes e insumos, centros de servicio y almacenes. La cantidad y el momento en que se realicen las inversiones de capital depende de diversos factores incluidos los niveles de volumen previstos y el precio y la disponibilidad de bienes incluyendo para los centros de servicio y las unidades nuevas. Si nuestras expectativas, con base en las cuales decidimos realizar inversiones de capital en nuestra flota y centros de servicio, difieren del uso real de las mismas, se perderá capacidad y operaríamos nuestro negocio en circunstancias no óptimas. No podemos garantizar que las herramientas que utilizamos para mitigar dichos riesgos, incluyendo ajustes constantes a nuestros planes de gasto de capital, arrendamientos a corto plazo y la subcontratación de servicios de transporte de carga, personal y logística, sean adecuados para dichos efectos. La carga financiera de unidades o instalaciones no aprovechadas en nuestras operaciones podría afectar adversamente nuestros negocios y situación financiera.

Nuestras operaciones de logística pueden requerir de inversiones de capital en forma de estanterías, racking, montacargas, software especializado y otros sistemas de almacenamiento que sean necesarios implementar para prestar servicios a nuestros clientes. En el caso de que no podamos amortizar totalmente el costo del capital durante el plazo del contrato del cliente respectivo, o en la medida en que el cliente incumpla con sus obligaciones bajo el contrato podríamos tener pérdidas en relación con la parte no recuperada de este costo de capital.

Asimismo, ante una disminución en la demanda de nuestros servicios o en recuperación de nuestras cuentas por cobrar, es posible que no podamos ajustar adecuadamente nuestros costos y gastos para enfrentar adecuadamente dichos efectos. Con el fin de mantener una alta variabilidad en nuestro modelo de negocio, es necesario ajustar los niveles de personal conforme a las demandas cambiantes del mercado. En periodos de cambio rápido es más difícil igualar nuestro nivel de personal a las necesidades de nuestro negocio. Además, tenemos otros gastos principalmente variables que se fijan por un periodo de tiempo y ciertos gastos fijos significativos, y es posible que no podamos ajustarlos adecuadamente en un periodo de cambio rápido en la demanda del mercado.

Nuestras adquisiciones recientes presentan un mayor riesgo de fallas en controles internos; contingencias derivadas de dichas fallas podrían impactar negativamente nuestras operaciones.

Nuestra estrategia de negocio contempla continuas adquisiciones. En 2023 adquirimos BBA, una empresa estadounidense de intermediación de carga puerta-a-puerta *cross-border* y nacional, con el fin de ampliar nuestras operaciones en Estados Unidos y continuar con nuestros planes de expansión de negocios ligeros en activos (*asset-light*).

En 2022, fortalecimos nuestro negocio ligero en activos (*asset-light*) en el Segmento de Logística y Tecnología con la adquisición de MEDISTIK, empresa en soluciones logísticas 4PL para la distribución de medicamentos y accesorios médicos que nos permitió ampliar nuestra cartera de servicios a la vertical farmacéutica, y con la adquisición de VModal, una empresa de coordinación de servicios de carga intermodal.

Nuestro modelo operativo implementado en cada una de nuestras subsidiarias operativas contempla la existencia y funcionamiento de sistemas de controles internos eficaces respecto de nuestros procesos operativos, financieros y de cumplimiento, y la presentación de informes financieros confiables. Nuestros esfuerzos para implementar o actualizar los sistemas de control interno en nuestros negocios adquiridos pueden no tener éxito o tal implementación o revisiones pueden no ser completadas en el tiempo que esperamos. Cualquier falla en los controles internos podría tener un efecto adverso sustancial en nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación.

Las sinergias esperadas respecto a las adquisiciones que hemos completado recientemente pueden no materializarse en el plazo esperado o en lo absoluto o podrán requerir gastos mayores a los esperados.

Nuestros objetivos financieros a corto y mediano plazo se podrían ver afectados de nuestra capacidad para lograr sinergias importantes respecto de las adquisiciones que hemos completado recientemente. Entre las sinergias esperadas se encuentran la posibilidad de realizar ventas cruzadas a nuestros clientes, sinergias de red, eficiencias en gastos de operación y administrativos y otras sinergias operativas. Lograr aprovechar dichas sinergias depende de la identificación adecuada de dichas oportunidades y la implementación de sistemas y procesos adecuados para aprovecharlas. No podemos asegurar que las sinergias esperadas al momento de evaluar nuestras adquisiciones efectivamente se logren o se logren con la facilidad esperada. Lograr dichas sinergias podría requerir la realización de gastos importantes. Es posible que no tengamos éxito en integrar algunas o todas las empresas adquiridas, lo que puede tener un efecto adverso en nuestro negocio y nuestras operaciones.

Nuestro crecimiento podría depender de adquisiciones futuras, y tal vez no podamos consumir adquisiciones en términos ventajosos o las adquisiciones no pueden funcionar como esperamos.

Nuestra estrategia de crecimiento considera las oportunidades de adquisición en los diferentes sectores en los que operamos cuando dichas oportunidades se presenten en condiciones favorables. Nuestra capacidad para realizar adquisiciones en condiciones favorables está sujeta a los siguientes riesgos:

- La competencia de otros adquirentes potenciales puede aumentar significativamente el precio de compra de una adquisición deseada; y
- podemos adquirir activos que no funcionen como se esperaba.

Los contratos mediante los cuales se documenten dichas oportunidades de adquisición normalmente se sujetan a condiciones al cierre de mercado, y podemos gastar mucho tiempo y dinero en la evaluación y negociación de adquisiciones potenciales que no se consumen. Asimismo, podemos adquirir una empresa sin recurso legal, o con un recurso legal limitado, por pasivos, conocidos o desconocidos, como reclamaciones por contaminación ambiental o reclamaciones de clientes u otras personas.

No obstante, si bien nuestra administración tiene experiencia en la identificación y ejecución de oportunidades de inversión, no podemos asegurar que seremos capaces de identificar un número suficiente de inversiones adecuadas para nosotros. Si no podemos completar adquisiciones en condiciones favorables, u operar los activos adquiridos para cumplir con nuestras metas o expectativas, nuestro desempeño financiero podría verse afectado de manera significativa y adversa.

Es posible que no administremos efectivamente nuestro crecimiento.

Hemos crecido rápida y significativamente durante los últimos años. Además del crecimiento resultado de la adquisición de negocios operativos, dichas adquisiciones han requerido la expansión de nuestros recursos internos. Hemos incursionado en mercados y sectores distintos a los sectores atendidos tradicionalmente por nosotros. Nuestro modelo de negocio comprende continuar sumando negocios operativos a la plataforma existente. Podemos experimentar dificultades y costos más altos de los esperados en la ejecución de esta estrategia.

Nuestro crecimiento podría resultar en un estrés significativo en nuestros recursos administrativos operativos y financieros. Necesitaremos mejorar continuamente los procedimientos y controles existentes, así como implementar procedimientos para procesar nuevas transacciones, sistemas operativos, administrativos y financieros, y procedimientos para expandir, capacitar y administrar nuestra base de empleados. Nuestras necesidades de capital de trabajo continuarán aumentando sustancialmente a medida que nuestras operaciones crecen. El fracaso en administrar el crecimiento de manera efectiva, o en obtener el capital de trabajo necesario, podría tener un efecto adverso en nuestro negocio, los resultados de nuestra operación, nuestros flujos de efectivo, nuestra situación financiera, así como el precio de mercado de nuestras acciones.

La legislación en materia de competencia económica y el establecimiento de otras barreras para la integración de adquisiciones podrían afectar oportunidades futuras para crecer a través de fusiones, adquisiciones o coinversiones.

Podríamos buscar otras oportunidades de adquisición en el futuro. Sin embargo, no sabemos si lograremos concretar las oportunidades de adquisición que identifiquemos, integrar las operaciones de las empresas que adquiramos a nuestras operaciones existentes o conservar a los principales empleados, proveedores o distribuidores de dichas empresas. Además, no existe ninguna garantía de que las adquisiciones que deseemos efectuar en el futuro serán autorizadas o no serán investigadas con base en argumentos relacionados con cuestiones de competencia económica. En dicho caso, podríamos vernos obligados a vender o transferir una parte de nuestras operaciones o podríamos vernos en la imposibilidad de consumir una determinada adquisición. La capacidad de Traxión para crecer en forma exitosa a través de adquisiciones depende de nuestra capacidad para identificar, negociar, consumir e integrar adquisiciones idóneas y para obtener el financiamiento necesario. Estos esfuerzos podrían involucrar costos significativos, requerir una gran cantidad de tiempo, provocar trastornos en las operaciones existentes o distraer la atención de nuestra administración.

Aumento de impuestos, modificaciones o eliminación de los incentivos de índole fiscal y otras reformas fiscales podrían afectar en forma adversa la demanda de nuestros servicios.

Estamos sujetos a leyes y reglamentos de carácter fiscal cuyas normas inciden de manera importante en nuestro negocio. Contamos con la posibilidad de realizar ciertos acreditamientos, deducciones de costos y gastos particulares a la industria del autotransporte que utilizamos de manera consistente y pueden ser significativas. Adicionalmente, nuestros clientes, en ciertos de nuestros segmentos de negocio, cuentan con beneficios de deducibilidad de nuestros servicios (particularmente en el Segmento de Movilidad de Personas). Cualesquiera reformas al régimen fiscal bajo el cual operamos que elimine o limite dichas deducciones o que implique el aumento de costos de índole fiscal (ya sea mediante el incremento en impuestos o derechos o la creación de impuestos especiales) tanto para nosotros como para nuestros clientes podría impactar adversamente la demanda de nuestros servicios o nuestra situación operativa y financiera. En particular, una modificación en la ley o reglas de aprovechamiento del estímulo IEPS tendría un efecto significativo en nuestras operaciones.

A la fecha de este reporte anual, el conflicto bélico entre Ucrania y Rusia ocasionó incrementos en los precios internacionales del petróleo, lo cual también impactó en los estímulos otorgados por el Gobierno Federal.

Cambios de índole fiscal en México o en los Estados Unidos que incrementen el costo de productos de Estados Unidos o México, respectivamente, podría disminuir los niveles de consumo de productos importados y afectar negativamente el tránsito de carga de dichos productos. Reformas fiscales podrían también requerir que nos veamos involucrados en conflictos de orden fiscal relacionados con impuestos, que, de resolverse en sentido desfavorable, podrían tener un efecto significativo adverso en nuestro negocio, nuestros resultados de las operaciones, flujos de efectivo, nuestra situación financiera, y el precio de mercado de nuestras acciones.

Nuestras operaciones pueden verse afectadas por posibles litigios.

Estamos involucrados consistentemente en litigios derivados tanto del curso ordinario de negocios como por otras circunstancias. Los litigios pueden incluir, acciones colectivas, involucrando clientes, accionistas, empleados, o personas lesionadas y demandas relativos a asuntos comerciales, laborales, actividades monopólicas, valores, o ambientales. Adicionalmente, en caso de litigios, aun obteniendo un resultado favorable pueden ser costosos, y los gastos relacionados pueden ser cercanos a las indemnizaciones buscadas. Estas contingencias también nos pueden exponer a publicidad negativa la cual podría afectar negativamente la reputación de nuestras marcas y la preferencia de los consumidores de nuestros servicios.

Existen regulaciones vigentes que permiten a consumidores y otros participantes del mercado iniciar acciones colectivas relacionadas con el consumo de bienes o servicios y temas ambientales. Esto podría resultar en acciones colectivas contra nosotros. La experiencia y los precedentes judiciales relacionados a las acciones colectivas en México siguen siendo muy limitados, por lo que no podemos anticipar el resultado de cualquier acción colectiva que se inicie en nuestra contra. Adicionalmente podría haber demandas o gastos por los que las compañías aseguradoras nos nieguen cubrir, debido a que éstas últimas pueden no estar cubiertas completamente por nuestras pólizas de seguro, que sobrepase nuestra cobertura o que no sean asegurables en lo absoluto. Tendencias en litigios, gastos y los resultados de litigios no pueden predecirse con certidumbre, y tendencias adversas, gastos y resultados de litigios pueden tener un efecto material adverso en nuestro negocio, situación financiera y resultados de operaciones.

Nuestras operaciones se encuentran expuestas a la transportación y almacenaje de mercancías ilícitas.

Derivado de los servicios de transporte de carga y de última milla, así como de almacenamiento, podríamos recibir, transportar y/o almacenar mercancías ilícitas sin nuestro consentimiento ni conocimiento, derivado del principio de inviolabilidad de los envíos de conformidad con la legislación aplicable en materia de mensajería y paquetería, por lo que nos encontramos expuestos a las declaraciones que realicen los remitentes respecto de los productos y mercancía a transportar. El transporte de mercancías ilícitas podría tener consecuencias reputacionales y/o legales, mismas que pueden tener un efecto material adverso en nuestro negocio, situación financiera y resultados de operaciones.

El posible reemplazo de las tasas de referencia podría afectar las operaciones de la Emisora.

En marzo de 2021 la Administración Intercontinental de Tasas de Referencia (ICE Benchmark Administration) del Reino Unido, que es la autoridad responsable de regular y gestionar la Tasa de Oferta Interbancaria de Londres (por sus siglas en inglés, "LIBOR"), anunció que a partir del 31 de diciembre de 2021 dejaría de publicar las tasas para los tenores de LIBOR en dólares a una semana y a dos meses, y que a partir del 30 de junio de 2023 dejará de publicar las tasas para el resto de los tenores de LIBOR en dólares.

Aquellos contratos relacionados con las obligaciones de deuda de la Emisora que pudieran utilizar la tasa LIBOR establecen métodos alternativos para el cálculo de los intereses aplicables en el supuesto de que no se publique dicha tasa, a la fecha de este reporte anual no se conoce y es imposible predecir el alcance y tipo de cualesquiera cambios futuros en los métodos de cálculo de la tasa LIBOR o los métodos de adopción de una tasa de referencia alternativa.

Tales cambios podrían dar lugar a tasas de interés sustancialmente más altas que las que se encuentran vigentes actualmente, lo cual podría tener un efecto adverso significativo en los resultados de operación, los flujos de efectivo y la liquidez de la Emisora.

Por otra parte, el Banco de México ha establecido una nueva tasa de referencia llamada Tasa de Interés Interbancaria de Equilibrio de Fondeo debido a la transición internacional al uso de tasas de referencia que reflejen las condiciones de fondeo en los mercados locales. Se prevé que la TIIE actual dejará de utilizarse en nuevos contratos a partir de diciembre de 2023 y que la metodología de cálculo de la TIIE para efectos de los contratos ya existentes se ajustará con base en la nueva TIIE de Fondeo.

Es posible que al dejar de existir la tasa Libor o la tasa TIIE, la Emisora tenga que modificar los contratos de crédito que tiene celebrados con aquellos de sus acreedores que utilizan dichas tasas como factor para establecer la tasa de interés aplicable, con base en el nuevo estándar que en cada caso se establezca. No hay ninguna garantía de que la transición de la tasa Libor o la tasa TIIE a nuevas tasas de interés de referencia no causará trastornos en los mercados financieros o no incrementará sustancialmente las tasas de referencia o los costos de financiamiento para los acreditados, cualquiera de lo cual podría tener un efecto adverso en las actividades, los resultados de operación y la situación financiera de la Emisora.

Nuestros niveles de endeudamiento y nuestros gastos y costos fijos son significativos y posiblemente aumentarán en el futuro, lo que podría disminuir nuestra flexibilidad operativa y financiera.

Al 31 de diciembre de 2023 teníamos una deuda total de Ps.10,184 millones, mientras que al 31 de diciembre de 2022 teníamos una deuda total de Ps.9,606 millones. En el futuro, esperamos incurrir en deuda adicional a medida que aumentemos nuestra flota o debamos realizar otros gastos de capital, de conformidad con nuestra estrategia de crecimiento.

El tener obligaciones financieras significativas podría, entre otras cosas, tener los siguientes efectos:

- limitar nuestra capacidad para obtener financiamiento adicional para capital de trabajo y otros;
- aumentar nuestros costos fijos y limitar nuestra flexibilidad financiera en caso de que necesitemos adaptar nuestras operaciones a nuevas condiciones (incluyendo situaciones donde disminuya la demanda de nuestros servicios);
- requerir la reasignación de flujos de efectivo sustanciales para pagar nuestras obligaciones financieras en detrimento de otras necesidades operativas;
- sujetarnos a riesgos derivados de movimientos en las tasas de interés a las cuales se encuentre sujeta nuestra deuda; y
- limitar nuestra capacidad para planear o reaccionar a cambios en nuestro negocio y la industria del transporte y las condiciones económicas prevalecientes.

Cualquiera de dichas circunstancias podría afectar significativamente nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación.

Nuestra capacidad para realizar pagos programados respecto a nuestra deuda dependerá predominantemente de nuestro desempeño operativo en el futuro y de nuestro flujo de efectivo, lo que a su vez dependerá de las

condiciones económicas y políticas prevaletentes y factores financieros, de competencia, regulatorios, de negocios y otros, muchos de los cuales están fuera de nuestro control. No podemos asegurar que seremos capaces de generar suficiente flujo de efectivo de nuestras operaciones para pagar nuestra deuda a medida que ésta venza, y el no hacerlo podría perjudicar nuestro negocio. Si no somos capaces de realizar los pagos de nuestra deuda, nos podríamos ver forzados a renegociar los términos de dicha deuda y buscar capital o deuda adicional, lo que podría afectar significativamente nuestra situación financiera y resultados de operación. No podemos asegurar que nuestros esfuerzos de negociación serían exitosos u oportunos o que pudieran refinanciar nuestras obligaciones en términos aceptables, o refinanciar en lo absoluto.

Nuestros financiamientos contienen diversas obligaciones de no hacer.

Hemos celebrado diversos contratos de financiamiento. Estos contratos nos imponen ciertas obligaciones mientras estén vigentes y estamos obligados a cumplir con ciertas obligaciones de no hacer que nos impiden, sujeto a ciertas excepciones, o sin el consentimiento previo de las instituciones financieras pertinentes, pagar dividendos o distribuciones en efectivo o en especie a accionistas de Traxión, fusionarnos con otra empresa o crear gravámenes significativos sobre nuestros activos fijos. Estos contratos también incluyen eventos estándar de incumplimiento, incluyendo el incumplimiento de nuestras obligaciones de pago por encima de ciertos montos especificados en los mismos y el incumplimiento cruzado de otros financiamientos.

Al 31 de diciembre de 2023 y a la fecha de este reporte, cumplimos con todas las obligaciones de no hacer en nuestros contratos de financiamiento. Sin embargo, no podemos asegurar que seremos capaces de cumplir con estas obligaciones de no hacer o que dichas obligaciones no limitarán nuestra capacidad para financiar nuestras operaciones futuras o requisitos de capital. Nuestra incapacidad para cumplir con las obligaciones de no hacer o disposiciones podría dar lugar al incumplimiento en virtud del contrato pertinente, la recuperación de la garantía o el incumplimiento cruzado y la aceleración de los pagos adeudados en virtud de otros contratos de financiamiento, situación que podría tener un efecto adverso en nuestras actividades, resultados de operación y situación financiera.

El acontecimiento de desastres naturales podría afectar en forma adversa nuestro negocio.

De tiempo en tiempo, diversas regiones en México y en los Estados Unidos experimentan fenómenos naturales (incluyendo lluvias torrenciales y huracanes y sismos). Este tipo de desastres naturales podría afectar las vías de comunicación por las que transita nuestra flota, dañar nuestras unidades, talleres, centros de servicio o de otra manera afectar en forma adversa los niveles de demanda por parte de nuestros clientes. Además, cualquiera de estos sucesos podría forzarnos a efectuar mayores inversiones de capital para reparar unidades, restablecer las condiciones de operación de sus bases y centros de servicios y logísticos. Cualquiera de dichos desastres naturales podría tener un efecto adverso en nuestras actividades, resultados de operación y situación financiera.

Nuestros resultados pueden verse afectados negativamente por interrupciones graves o eventos catastróficos.

La industria de logística y autotransporte está expuesta a eventos externos, tales como desastres naturales, terremotos, incendios, inundaciones, cortes de energía y huracanes, condiciones económicas adversas, amenazas de salud pública imprevistos incluyendo pandemias, epidemias y otras enfermedades altamente transmisibles y sus posibles implicaciones. Estos eventos pueden irrumpir o restringir nuestra capacidad operativa o financiera y afectar adversamente nuestro negocio y resultados operativos.

Además, los desastres naturales, los incrementos en los actos delictivos o los brotes de una pandemia, podrían tener un efecto adverso sobre la industria de autotransporte y logística en México, lo cual podría impactar negativamente nuestro negocio, condición financiera y resultados operativos. La Organización Mundial de la Salud declaró al coronavirus COVID-19 como una pandemia global aún en 2022 y 2023 es un factor que podría tener una afectación en el entorno de negocios del país.

El grado en que el COVID-19 pueda seguir afectando negativamente los resultados de la Emisora dependerá de factores futuros, que son inciertos y difíciles de predecir, así como la nueva información que pueda surgir sobre la gravedad del COVID-19, las acciones tomadas para contenerlo o tratar la enfermedad y otros efectos que pueden afectar la percepción pública del virus, la disponibilidad de vacunas eficaces, la recurrencia de la pandemia o la introducción y propagación de nuevas variantes del virus que puedan ser resistentes a las vacunas aprobadas actualmente, cualquier advertencia y restricción de movilidad, incluidos los mandatos gubernamentales sobre el servicio de transporte público. Las restricciones en nuestras operaciones o los problemas operativos que resulten de la rápida propagación del COVID-19 podrían tener un efecto material adverso en el negocio y en los resultados de operación de la Emisora.

Adicionalmente, la Emisora podría incurrir en gastos operativos adicionales e inversiones significativas relacionadas con los procesos regulatorios actualizados para preservar la salud de los pasajeros, estos gastos podrían no recuperarse a través de las tarifas máximas, como resultado de esta pandemia. No podemos garantizar que no nos veremos afectados por esos eventos, o algún otro evento similar que no hayamos previsto, o que la cantidad de cobertura de seguro, en su caso, será adecuada en caso de que surjan dichas circunstancias. Además, cualquiera de dichos eventos podría causar un incremento importante en nuestras primas de seguro, lo cual afectaría adversamente nuestro negocio, resultados operativos o condición financiera.

Para mayor detalle de los riesgos financieros ver la nota 6 de los Estados Financieros Auditados al 31 de diciembre de 2023, 2022 y 2021.

Nuestras actividades están sujetas a factores estacionales que podrían ocasionar volatilidad en nuestros resultados de operación.

Al igual que las operaciones del resto de las empresas pertenecientes a la industria de autotransporte de carga, logística y tecnología y transporte escolar y de personal, nuestras operaciones se caracterizan por estar sujetas a fluctuaciones estacionales en los niveles de demanda, procesos de procura y ciclos de demanda de mercado. En consecuencia, nuestros resultados de operación podrían variar considerablemente de un trimestre a otro, dificultando la comparación de nuestros resultados en distintos periodos. En particular, los resultados de nuestro primer trimestre reflejan un nivel menor de operación comparado con el resto del año, y los resultados del último trimestre, reflejan que ciertos clientes requieren generación de inventario para la temporada de vacaciones.

La seguridad en carreteras y otras vialidades en México podría deteriorarse.

Nuestras operaciones se desarrollan principalmente en México. En años recientes, la presencia de violencia y actividades delictivas, tales como el robo de carga y de unidades de transporte, así como los conflictos entre las organizaciones delictivas y las fuerzas armadas ha aumentado e impacta directamente a la industria de autotransporte de carga y personas. El cierre de carreteras complica el tránsito y la operación de nuestras unidades en las vías afectadas en tanto el robo de unidades o de producto ha incrementado los costos de vigilancia y resta confianza a nuestros clientes respecto de la utilización de esta modalidad de transporte. Un incremento en los índices delictivos podría afectar negativamente nuestras ventas y el tráfico de clientes, incrementando nuestros gastos y reduciendo nuestras ventas, lo que afectaría nuestra situación financiera. Crecientes niveles de inseguridad también podrían aumentar la rotación de nuestro personal o generar un daño a la percepción de nuestras operaciones, lo cual podría tener un efecto adverso significativo sobre nuestro negocio.

Los cambios en ciertas leyes de responsabilidad civil o en los aumentos de los costos de seguros podrían tener un impacto material adverso en nuestros resultados de operación.

Actualmente mantenemos un seguro de responsabilidad civil conforme lo establece la legislación aplicable. Todas nuestras unidades que operan rutas transfronterizas están aseguradas con pólizas de seguros tanto estadounidenses como mexicanas. Las regulaciones mexicanas requieren que cada unidad que operamos en México tenga una cobertura mínima de seguro de responsabilidad civil de terceros. Asimismo, la regulación de Estados Unidos

requiere que cada unidad tenga una cobertura mínima de seguro de responsabilidad civil. Los gastos relacionados con los contratos de seguros representaron 1.34% y 0.99% de nuestros costos totales por el año terminado el 31 de diciembre de 2023 y 2022, respectivamente. En el caso que el marco normativo en México o Estados Unidos se modifique requiriendo un mayor nivel de cobertura o el costo de aseguramiento se incremente por otras razones, nuestra situación financiera podría verse afectada adversamente. No podemos asegurar que no será necesario aumentar el monto de nuestra cobertura de seguros, que las aseguradoras no reducirán su cobertura o aumentarán significativamente sus primas todo lo cual podría tener un efecto significativo adverso en nuestro negocio, resultado de operaciones o situación financiera.

Nuestros resultados financieros e imagen corporativa podrían verse afectados en caso de un accidente o incidente que involucre nuestras unidades o nuestro personal.

La operación de nuestras unidades nos expone a riesgos de accidentes que pudieran causar daños materiales o personales. Estamos expuestos a reclamaciones por lesiones personales o muerte, y daños a la propiedad como resultado de accidentes en los que se puedan ver involucrados nuestros operadores y unidades.

No podemos predecir la existencia de accidentes o el nivel de reclamaciones, incluyendo de clientes y terceros, a las cuales podríamos estar expuestos. Si bien en la actualidad la responsabilidad por daños por muerte o lesiones están sujetos a límites regulatorios que varían de estado a estado en México, dichos límites podrían no existir en Estados Unidos o país en el que tengamos operación, así como podrían modificarse en el futuro, por lo que nuestra exposición podría ser significativa. Cualquier accidente o incidente que involucre a nuestras unidades también podría requerir la reparación o reemplazo de la unidad motriz dañada y la pérdida temporal o permanente del servicio que la misma presta, así como un incremento significativo en nuestros costos, incluyendo de aseguramiento.

Podríamos incurrir en pérdidas considerables en el caso de que, en cualquier accidente, los montos pagaderos en los términos de nuestros contratos de seguro sean insuficientes para cubrir el daño. Cualquier obligación de pago de cantidades no cubiertas por nuestros contratos de seguro podría afectar nuestro negocio y resultados de operación. Asimismo, nuestras primas de seguros podrían incrementar debido a un accidente o incidente que involucre a una o más de nuestras unidades. Cualquier accidente o incidente que involucre a una de nuestras unidades, a pesar de ser completamente cubierto por el seguro, podría afectar nuestra reputación, imagen y generar una percepción pública de ser menos seguros o confiables que otras empresas de transporte terrestre, que por otro lado podría afectar la demanda del consumidor, nuestro total de ingresos de operación y nuestra posición de mercado.

Adicionalmente, nuestros empleados o personas asociadas con nosotros también pueden ser sujetos de litigio en sus capacidades individuales. Cualquier incidente público relacionado a nuestras unidades o nuestros operadores puede tener un impacto negativo reputacional, lo que podría tener un efecto adverso significativo sobre nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación.

Estamos expuestos a ciertos riesgos que pudieran no estar cubiertos por nuestras pólizas de seguros, y podríamos tener dificultad para obtener un seguro en términos comercialmente aceptables o en obtenerlo.

La obtención y mantenimiento de seguros es fundamental para las operaciones de las empresas de transporte. De acuerdo con la práctica en la industria, existen ciertos riesgos de negocio que no es posible asegurar incluyendo entre otros, la interrupción de negocio, pérdida de ganancia o ingreso, pérdidas por mantenimiento. En la medida en la que se presente un riesgo no asegurado, podríamos ser material, negativa y significativamente afectados. En la medida en que algún riesgo no se encuentre cubierto por nuestros seguros, podríamos tener que absorber las pérdidas sustanciales, lo cual tendría un impacto adverso en nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación.

La existencia de conflictos laborales podría tener un efecto adverso en nuestra situación financiera.

Al 31 de diciembre de 2023, aproximadamente 69.7% de nuestros trabajadores están afiliados a diversos sindicatos. La existencia de conflictos laborales incluyendo huelgas, suspensiones de labores u otros trastornos,

podrían afectar adversamente nuestras operaciones, incluyendo la capacidad de despliegue de nuestras unidades, mantenimiento u otros aspectos operativos, disminuyendo nuestras ventas e incrementando nuestros costos. Cualquiera de dichas situaciones podría afectar las relaciones con nuestros clientes o proveedores, lo cual podría reducir los prospectos para futuras relaciones comerciales.

El incremento de los costos relacionados con el personal podría afectar en forma adversa nuestros resultados de operación.

El capital humano es un factor muy importante en nuestra industria, nuestros resultados de operación podrían verse afectados en forma adversa por el incremento de los costos relacionados con nuestro personal. La escasez de operadores calificados de nuestras unidades, la existencia de otras presiones inflacionarias de carácter general y la reforma de las leyes y los reglamentos aplicables en materia laboral podrían incrementar los costos relacionados con nuestro personal, lo cual podría tener un efecto adverso en nuestros resultados de operación y situación financiera.

Somos altamente dependientes de nuestro personal y podríamos ser incapaces de atraer y retener empleados calificados y con habilidades necesarias para operar nuestro negocio.

Nuestro éxito depende en gran medida de los esfuerzos y capacidades de nuestro equipo administrativo de alto nivel y personal financiero, comercial, operativo y de mantenimiento clave. En particular, dependemos de los servicios de nuestro equipo administrativo de alto nivel, el cual cuenta con la experiencia y conocimientos considerables en la industria de la transportación y logística. La pérdida de nuestro personal clave o la incapacidad de atraer o desarrollar una nueva generación de personal clave podría tener un impacto adverso en nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación.

Nuestro éxito también depende de nuestra capacidad continua para identificar, reclutar, capacitar y retener personal con capacidades para llevar a cabo nuestras operaciones y administración. La competencia por dicho personal calificado es intensa. Podríamos no ser capaces de atraer, asimilar o retener dicho personal calificado. Si somos incapaces de atraer y retener dicho personal, esto podría tener un impacto adverso en nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación.

Somos una sociedad controladora sin operaciones sustanciales.

Somos una sociedad controladora sin operaciones sustanciales y, en consecuencia, dependemos de los dividendos y flujos de efectivo de nuestras subsidiarias para cubrir nuestras necesidades internas de flujo, incluyendo flujo de efectivo para el pago de impuestos, financiamiento del crecimiento de nuestras subsidiarias. Nuestra capacidad para efectuar el pago de dividendos a nuestros accionistas y la capacidad de nuestras subsidiarias de pagarnos dividendos está limitada por la ley mexicana. Ver la sección "II. La Emisora b) Descripción del Negocio xiii) Dividendos".

En caso de que un accionista nos demande, la ejecución de cualquier resolución judicial estará limitada a nuestros activos. Adicionalmente a lo anterior, nuestro derecho a recibir cualesquiera activos de cualquier subsidiaria como accionista de dicha subsidiaria, en su liquidación o reestructuración, estará subordinado a los derechos de los acreedores de nuestras subsidiarias incluyendo a los acreedores privilegiados, a los acreedores preferentes, y a los acreedores comerciales.

Nuestro negocio se verá seriamente dañado si fallamos en desarrollar, implementar, mantener, actualizar, mejorar, proteger e integrar nuestros sistemas de tecnología de la información.

La operación eficiente de nuestro negocio es altamente dependiente de nuestros sistemas de información. Confiamos en nuestros sistemas de tecnología de la información para manejar eficientemente nuestro negocio, y son un componente clave de nuestra estrategia de crecimiento. Para mantener el ritmo de las tecnologías cambiantes y las demandas de nuestros clientes, debemos interpretar y atender correctamente las tendencias del mercado y mejorar las características y funcionalidad de nuestra plataforma tecnológica en respuesta a estas tendencias, lo que puede

resultar en costos significativos para el desarrollo de software. Es posible que no podamos determinar con precisión las necesidades de nuestros clientes y las tendencias en la industria transporte o diseñar e implementar las características y funcionalidad adecuadas de nuestra plataforma tecnológica de manera oportuna y rentable, lo que podría resultar en una disminución de la demanda de nuestros servicios y una disminución correspondiente en nuestro total de ingresos de operación. No obstante, las pruebas que se realizan, los riesgos externos e internos, tales como el malware, la codificación insegura, los "actos de Dios", la fuga de datos y el error humano, representan una amenaza directa a la estabilidad o eficacia de nuestros sistemas y operaciones de tecnología de la información. Asimismo, estamos sujetos a ataques cibernéticos y otros ataques intencionales. Cualquier falla en identificar y solucionar tales defectos o errores o evitar un ataque cibernético podría resultar en interrupciones del servicio, dificultades operacionales, pérdida de ingresos o cuota de mercado, responsabilidad ante nuestros clientes u otros, desviación de recursos, daño a nuestra reputación y aumento de servicio y costos de mantenimiento. Abordar tales problemas podría resultar imposible o muy costoso y responder a reclamaciones o responsabilidades resultantes de dichos riesgos podría implicar de manera similar un costo sustancial.

Adicionalmente, estamos expuestos a riesgos de seguridad de diferente índole, incluyendo ataques, virus, intrusiones e intentos de accesos no autorizados, entre otros. En caso de que alguna amenaza traspase nuestros mecanismos de seguridad puede afectar la disponibilidad de uno o varios de los sistemas y/o exponer información de los clientes, proveedores, empleados o información financiera. En caso de que alguna de las instalaciones en donde se encuentren nuestros sistemas sea afectado por un desastre natural el servicio se vería afectado hasta el momento en que se restablezca el servicio en un sitio alternativo. En caso de que la falla se prolongue pudiera ocasionar la afectación de nuestra reputación y la pérdida de clientes.

Debemos mantener y mejorar la confiabilidad y velocidad de nuestros sistemas de tecnología de la información para seguir siendo competitivos y manejar efectivamente mayores volúmenes de carga a través de nuestra red y los diversos modos de servicio que ofrecemos. Si nuestros sistemas de tecnología de la información no pueden administrar volumen adicional para nuestras operaciones a medida que nuestro negocio crece o si estos sistemas no son adecuados para administrar los diversos servicios que ofrecemos, nuestros niveles de servicio y eficiencia operativa podrían disminuir.

Estamos desarrollando tecnología de información para todos nuestros segmentos de negocio que requiere inversiones de tiempo y recursos. Nuestra tecnología puede no tener éxito o no lograr los resultados deseados. Podemos requerir capacitación adicional o personal diferente para implementar con éxito este sistema, todo lo cual puede resultar en gastos adicionales, demoras en la obtención de resultados o interrupciones en nuestras operaciones. Además, las compañías adquiridas tendrán que estar integradas a nuestra tecnología, lo que puede causar costos adicionales de formación o licencia o interrupciones en el servicio lo que podría tener un efecto adverso significativo sobre nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación.

La adopción de nuevos pronunciamientos contables en un futuro pudiera traer un efecto significativo adverso en nuestros resultados de operación.

Una serie de nuevas normas contables, que son aplicables a los periodos anuales que comenzaron después del 1 de enero de 2023, y no han sido aplicadas en la preparación de nuestros Estados Financieros Auditados, para más información ver la sección "III. Información Financiera d) Comentarios y Análisis de la Administración Sobre los Resultados de Operación y Situación Financiera Nuevas políticas y Estándares Contables". Derivado de lo anterior, nuestros estados financieros podrían no ser comparables respecto a ejercicios anteriores si no se adopta un método de presentación retrospectiva que tome en consideración estas nuevas normas. Continuamente se evalúa el impacto y los posibles efectos de la implementación de nuevos pronunciamientos contables en nuestros Estados Financieros; sin embargo, no podemos asegurar que no tendrían un efecto material adverso en nuestros resultados de operaciones.

Celebramos operaciones con partes relacionadas que pudieran generar posibles conflictos de interés, los cuales podrían llegar a celebrarse en términos menos favorables para nosotros.

En el curso ordinario de negocios, celebramos operaciones con afiliadas y partes relacionadas. En particular hemos celebrado y continuaremos celebrando operaciones con afiliadas. Estas operaciones con partes relacionadas tienen un potencial más alto de conflicto de interés que transacciones con terceros. Para más información de nuestras operaciones con partes relacionadas ver la sección "IV. Administración b) Operaciones con personas relacionadas y conflictos de interés"

Información negativa o errónea en redes sociales podría afectar nuestra reputación de forma adversa.

Recientemente ha habido un importante aumento en el uso de redes sociales y plataformas similares, incluyendo weblogs (blogs), sitios web de redes sociales y otras formas de comunicación a través de Internet que permiten que cualquier persona tenga acceso a una amplia audiencia de consumidores y otras personas interesadas. Información negativa o errónea relacionada con nosotros, o que nos afecte, o afecte a alguna de nuestras marcas podría ser publicada en estas plataformas en cualquier momento. Esta información podría dañar nuestra reputación sin concedernos la oportunidad de reparar o corregir la situación, lo que podría ocasionar un efecto material adverso en nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación.

Ataques cibernéticos u otras afectaciones a nuestra red de seguridad o sistemas de información podría causar un efecto adverso en nuestro negocio.

Los ataques cibernéticos y las afectaciones a redes y sistemas, incluyendo la introducción de virus informáticos, códigos maliciosos, denegación de servicio, softwares defectuosos y otras perturbaciones o accesos no autorizados a los sistemas de las compañías, han incrementado en frecuencia, rango y potencia en los últimos años. Las acciones preventivas que tomamos para reducir el riesgo de sufrir incidentes cibernéticos y proteger nuestra red e información podrían ser insuficientes para detener un ataque cibernético masivo en el futuro. Los costos asociados con un posible ataque cibernético masivo en nuestros sistemas incluyen el incremento en los gastos asociados con el reforzamiento de medidas de seguridad cibernética y la disminución de pérdidas relacionadas con la interrupción de nuestros servicios, litigios y daños a nuestra reputación.

Ataques cibernéticos u otras afectaciones a nuestra red de seguridad o sistemas de información podrían causar fallas en nuestros equipos o interrumpir nuestras operaciones. Dichas fallas, incluso cuando se presenten durante un periodo de tiempo breve, podrían causar pérdidas significativas o caídas en el precio de mercado de nuestras acciones. Además, las pérdidas potenciales derivadas de eventos relacionados con ataques cibernéticos y afectaciones a nuestra red podrían superar la cobertura que amparan nuestros seguros.

Adicionalmente, los ataques cibernéticos podrían causar la distribución, sin nuestro consentimiento, de información financiera valiosa y datos confidenciales de nuestros clientes y negocio, provocando fallas en la protección de la privacidad de nuestros clientes y negocio.

Estamos sujetos a riesgos relacionados con nuestro uso de la IA generativa, una tecnología nueva y emergente, que se encuentra en las primeras fases de uso comercial.

Evaluamos continuamente el uso de la Inteligencia Artificial en nuestros procesos de negocio. En los últimos años, el uso de la Inteligencias Artificial ha sido objeto de un creciente escrutinio. Esta tecnología, que se encuentra en las primeras etapas de su uso comercial, presenta una serie de riesgos inherentes a su uso, incluyendo consideraciones éticas, percepción pública y problemas de reputación, protección de la propiedad intelectual, cumplimiento normativo y problemas de privacidad y seguridad de datos, todo lo cual podría tener un efecto material adverso en nuestro negocio, resultados de operaciones y situación financiera. Además, las nuevas leyes, directrices y decisiones en este ámbito pueden limitar nuestra capacidad de utilizar la IA o disminuir su utilidad. No podemos predecir la evolución futura de la inteligencia artificial ni sus repercusiones en nuestro negocio y nuestro sector. Si no somos capaces de adaptarnos con éxito a los nuevos desarrollos relacionados con la Inteligencia Artificial, así como a los riesgos y retos asociados a ella, esto podría tener un efecto material adverso en nuestro negocio, posición financiera o resultados de operación.

Los cambios recientes en México a las leyes laborales pueden tener un efecto adverso en nuestro negocio, condición financiera, resultados de operaciones y perspectivas.

En septiembre 2021, se modificaron 7 leyes en materia laboral que prohíben la subcontratación de personal, esta nueva reforma laboral únicamente permite la subcontratación de servicios especializados o de ejecución de obras especializadas que no formen parte del objeto social ni de la actividad económica preponderante de la empresa. Para las empresas que presten este tipo de servicios se estableció la obligación de inscribirse al Registro de Prestadoras de Servicios Especializados u Obras Especializadas (REPSE), padrón a cargo de la Secretaría del Trabajo y Previsión Social (STPS). No podemos asegurar que estos cambios en las leyes mexicanas no afectarán adversamente nuestro negocio, condición financiera y resultados de operación.

El incremento en los niveles de regulación ambiental en México puede ocasionar un efecto adverso en nuestro negocio.

En 2018 se implementó en México un nuevo método para medir los gases de efecto invernadero. El gobierno mexicano exigirá a las industrias que generen más de una determinada cantidad de emisiones de gases de efecto invernadero que paguen tasas por el exceso de emisiones. A partir de 2019, la legislación obliga a las empresas sujetas a reportar sus emisiones globales para que sean verificadas por el Registro Nacional de Emisiones.

El nivel de regulación ambiental en México ha aumentado en los últimos años y la aplicación de las leyes ambientales es cada vez más estricta. Se espera que esta tendencia continúe y se vea estimulada por el Acuerdo de Cooperación Ambiental de América del Norte entre México, Estados Unidos y Canadá en el marco del T-MEC, así como por otros tratados ambientales internacionales. No podemos asegurar que estos cambios en materia medioambiental no afectarán negativamente a nuestro negocio, situación financiera y resultados de operación.

Estamos sujetos a regulaciones en materia de anticorrupción, antilavado de dinero y competencia económica; el no cumplir con las regulaciones podría dar lugar a sanciones, lo que a su vez podría afectar la reputación de la Emisora y tener consecuencias negativas en nuestras operaciones.

La Emisora está sujeta a regulaciones complejas y su cumplimiento. Está sujeta a regulación en áreas como competencia económica, anticorrupción y prevención de lavado de dinero. Aunque la Emisora tiene políticas y procesos para cumplir con estas regulaciones, no puede garantizar que evitarán actos intencionales, dolosos o negligentes por parte de sus funcionarios o empleados. Si se incumplen estas regulaciones, podrían enfrentar responsabilidad administrativa, civil o penal, lo que afectaría negativamente los negocios, la situación financiera y los resultados operativos de la Emisora. Cualquier investigación sobre posibles violaciones en estas áreas podría tener un impacto significativo en su negocio y reputación, así como en su capacidad para obtener contratos y autorizaciones gubernamentales.

Nos enfrentamos a riesgos derivados de ciertos conflictos internacionales que podrían afectar negativamente a nuestro negocio y a nuestros resultados financieros.

Las preocupaciones y conflictos internacionales en materia de seguridad, incluidos los de Rusia-Ucrania, Taiwán-China, Israel-Hamás y otras tensiones geopolíticas, así como las posibles acciones o medidas de represalia adoptadas al respecto, han tenido y podrían seguir teniendo un efecto material adverso en el comercio y la actividad económica mundiales. Las consecuencias de tales conflictos incluyen embargos, inestabilidad regional, interrupciones de la cadena de suministro, perturbaciones de los mercados financieros mundiales, acceso reducido al gas natural y precios más altos de la energía. No es posible predecir el alcance de los efectos de un conflicto sobre la economía mundial, incluido el grado en que el conflicto puede agravar otros riesgos aquí expuestos. En última instancia, estos u otros factores asociados a los conflictos internacionales podrían afectar negativamente a nuestra situación financiera, resultados de operación, liquidez y flujos de caja.

Riesgos relacionados con México

Las condiciones económicas, políticas y sociales pueden afectar adversamente nuestro negocio.

El desempeño financiero de la Emisora se puede ver afectado en forma significativa por la situación económica, política y social de los mercados donde opera. En el pasado, México ha atravesado importantes crisis económicas, políticas y sociales que podrían repetirse en el futuro. La Emisora no puede predecir si los cambios de administración darán lugar a reformas en las políticas gubernamentales y, en su caso, si dichas reformas afectarán sus operaciones. Los factores de carácter económico, político y social que podrían afectar el desempeño de la Emisora incluyen:

- la fuerte influencia del gobierno sobre la economía del país;
- las fluctuaciones significativas del crecimiento económico;
- los altos niveles de inflación, o la hiperinflación;
- las fluctuaciones cambiarias;
- la imposición de controles cambiarios o restricciones para la transferencia de recursos al exterior;
- los aumentos en las tasas de interés a nivel local;
- los controles de precios;
- los cambios en las políticas gubernamentales en materia económica, fiscal, laboral o de otra naturaleza;
- el establecimiento de barreras comerciales;
- los cambios en las leyes o la regulación;
- la tasa de delincuencia; y
- la inestabilidad política, social y económica en general, así como los desórdenes civiles.

La existencia de condiciones económicas, políticas y sociales desfavorables en México podría inhibir la demanda de servicios en los segmentos de negocio en los que participamos, provocar incertidumbre respecto al entorno en el que opera la Emisora, afectar la capacidad de ésta para obtener la prórroga de sus permisos y/o autorizaciones o para mantener o incrementar su rentabilidad o su participación de mercado, afectar sus esfuerzos para efectuar adquisiciones en el futuro, así como todo lo cual podría tener un importante efecto adverso en la Emisora. Además, las percepciones en cuanto al riesgo en los mercados en los que opera la Emisora podrían afectar negativamente los precios de cotización de sus acciones y restringir su acceso a los mercados financieros internacionales.

Nuestro negocio puede verse materialmente afectado por las condiciones económicas generales en México, incluyendo la tasa de inflación, los tipos de interés vigentes y las variaciones de los tipos de cambio entre el peso mexicano y el dólar estadounidense. La disminución del producto interno bruto (PIB) mexicano, los periodos de crecimiento negativo y/o el aumento de la inflación o de los tipos de interés pueden dar lugar a una disminución de la demanda o de los precios y/o aumento de la inflación o de las tasas de interés pueden dar lugar a una disminución de la demanda o de los precios de nuestros servicios y productos, o a un cambio hacia servicios y productos de menor margen.

Las circunstancias políticas en México podrían afectar significativamente la política económica mexicana y, en consecuencia, nuestras operaciones. El 2 de junio de 2024 se celebrarán elecciones presidenciales, al Congreso de la Federación y en ciertas entidades federativas. No podemos predecir si los potenciales cambios en las políticas económicas y gubernamentales afectarán adversamente las condiciones económicas en México o en el sector en el que operamos y, consecuentemente, si nos afectarán adversamente.

Además, la situación económica de México se ve afectada en gran medida por la situación económica de los Estados Unidos y aún existe incertidumbre en cuanto a las políticas que ese país adoptará en el futuro con respecto a ciertas cuestiones que atañen a México y a la economía mexicana, especialmente en materia comercial y migratoria.

Acontecimientos en otros países podrían afectar negativamente la economía mexicana, nuestro negocio, condiciones financieras, resultados de operaciones y el precio de mercado de nuestras acciones.

La economía mundial ha experimentado recientemente un periodo de volatilidad y se ha visto afectada negativamente por un aumento mundial de la inflación, la pérdida de confianza en el sector financiero, las perturbaciones en los mercados de crédito, la reducción de la actividad empresarial y la erosión de la confianza de los consumidores. Las crecientes presiones inflacionistas como secuela de la crisis COVID, han marcado la pauta para que la Reserva Federal de los Estados Unidos, y los bancos centrales de todo el mundo, endurezcan sus políticas monetarias a un ritmo acelerado a lo largo de 2023 y 2022.

La economía mexicana y el valor de mercado de los valores emitidos por emisores mexicanos o sus subsidiarias pueden verse afectados, en diversos grados, por las condiciones económicas y de mercado en Estados Unidos y otros países. Las condiciones económicas en México están altamente correlacionadas con las condiciones económicas en Estados Unidos como resultado del T-MEC, y existen eventos geopolíticos y económicos en los Estados Unidos, así como una cantidad de actividad económica entre ambos países.

Si bien las condiciones económicas en otros países difieren de manera significativa con las condiciones en México, las reacciones de los inversionistas ante el desarrollo desfavorable en otros países pueden tener un efecto negativo en el valor de mercado de los títulos de una emisora mexicana. Por ejemplo, derivado de la coyuntura geopolítica especialmente por los conflictos entre Rusia y Ucrania, durante los últimos años se han presentado incrementos importantes en los precios de materias primas incluyendo productos energéticos, resultando incrementos en los índices inflacionarios a nivel mundial.

Además, los aumentos actuales por parte de la Reserva Federal de los Estados Unidos del rango objetivo para la tasa de fondos federales en los Estados Unidos pueden afectar negativamente a la economía mexicana o al valor de los valores emitidos por empresas mexicanas, incluso como resultado de cualquier retirada precipitada de inversiones en mercados emergentes, depreciaciones y mayor volatilidad en el valor de su moneda y tipos de interés más altos con respecto a las financiaciones. En consecuencia, las financiaciones denominadas en pesos u otras monedas extranjeras pueden incrementar los costos para los deudores mexicanos, afectando a su vez a su situación financiera y a los resultados de sus operaciones.

La persistencia o el empeoramiento de la distorsión y la volatilidad de la economía mundial y de los mercados financieros podría afectarnos negativamente, incluida nuestra capacidad para obtener capital y liquidez en condiciones favorables o en absoluto. La ausencia de fuentes de financiamiento a través de los mercados de capitales o un aumento excesivo del costo de dicho financiamiento podría tener como efecto un incremento de nuestro costo de capital y obligarnos a aumentar las tarifas que cobramos a nuestros clientes. Cualquier aumento de este tipo en el costo de financiamiento podría tener un efecto adverso importante en nuestros márgenes. Además, nuestros resultados financieros están expuestos a los riesgos del mercado, incluyendo las fluctuaciones de los tipos de interés y de cambio, que podrían tener un efecto material adverso sobre nuestra situación financiera, los resultados de nuestras operaciones y el precio de cotización de nuestras acciones.

Los cambios en las políticas gubernamentales mexicanas podrían afectar negativamente los resultados de nuestras operaciones y nuestra condición financiera.

El gobierno federal ha ejercido, y continúa ejerciendo, influencia significativa sobre la economía mexicana. En consecuencia, las acciones y políticas gubernamentales federales con respecto a la economía, a empresas estatales controladas por el estado, financiadas o con influencia gubernamental podrían tener un impacto significativo sobre entidades del sector privado en general y sobre nosotros en particular, y sobre las condiciones del mercado, precios y retornos en valores mexicanos. El gobierno mexicano en el pasado ha intervenido en la economía local y ocasionalmente ha efectuado cambios significativos en las políticas y reglamentos, lo que podrá suceder en el futuro. Esfuerzos para controlar la inflación y otras reglamentaciones y políticas han involucrado, entre otras medidas, aumentos en tasas de interés, cambios en políticas fiscales, controles de precios, devaluaciones de la moneda,

controles de capital, límites a importaciones y otras acciones. Nuestro negocio, condición financiera y resultados de operación se pueden ver afectados negativamente por los cambios en las políticas o reglamentaciones gubernamentales que involucren o afecten nuestra administración, nuestras operaciones y nuestro régimen impositivo. No podemos garantizar que los cambios en las políticas gubernamentales federales no afectarán negativamente nuestro negocio, condición financiera y resultados de operación.

La fluctuación del peso en relación con el dólar estadounidense puede afectar negativamente a nuestra situación financiera y a los resultados de nuestras operaciones.

El Banco de México puede participar ocasionalmente en el mercado de divisas extranjeras para minimizar la volatilidad y apoyar un mercado ordenado. El Banco de México y el gobierno mexicano también han promovido mecanismos basados en el mercado para estabilizar los tipos de cambio en moneda extranjera y proporcionar liquidez al mercado de cambio, por ejemplo, usando contratos de derivados extrabursátiles y contratos de futuros negociados públicamente en el Chicago Merchantile Exchange. Sin embargo, aunque el peso ha tenido un comportamiento relativamente estable frente al dólar estadounidense en el pasado reciente, históricamente ha sufrido periodos de volatilidad en épocas de dificultades económicas en los mercados mundiales. Por ejemplo, en 2016, 2018 y 2020, el peso sufrió la peor devaluación desde la crisis financiera de 2008.

Las fluctuaciones en tipos de cambio pueden afectar adversamente nuestra capacidad para adquirir activos denominados en otras monedas y también el desempeño de las inversiones en estos activos. Dado que los activos se pueden comprar con Pesos y los ingresos pueden ser pagaderos en Pesos, el valor de estos activos en dólares puede variar favorable o desfavorablemente por cambios en los tipos de cambio, costos de conversión y reglamentaciones de control de cambio. Por lo tanto, el valor denominado en dólares de nuestras inversiones podría afectarse adversamente como consecuencia de reducciones en el valor del Peso con relación al Dólar. Esto incluye inversiones en unidades motrices y refacciones.

Las depreciaciones o apreciaciones severas del Peso también pueden dar como resultado la interrupción de los mercados de cambio de divisas internacionales. Esto puede limitar nuestra capacidad para transferir o para convertir Pesos en Dólares y en otras monedas, por ejemplo, para el propósito de hacer pagos oportunos de interés y capital de nuestros valores, y de cualquier deuda denominada en Dólares en la que podamos incurrir en el futuro, y puede tener un efecto adverso en nuestra posición financiera, resultados de operación y flujos de caja en periodos futuros, por ejemplo, aumentando en términos de Pesos la cantidad de nuestras obligaciones denominadas en moneda extranjera y la tasa de mora entre nuestros prestamistas. Si bien el gobierno mexicano no restringe actualmente el derecho o la capacidad de los mexicanos o de personas o entidades extranjeras de convertir Pesos en dólares o de transferir otras monedas fuera de México, y por muchos años no lo ha hecho, el gobierno mexicano podría instituir políticas restrictivas de control de cambio en el futuro. El efecto de cualquier medida de control de cambio adoptada por el gobierno mexicano sobre la economía mexicana no se puede predecir.

Adicionalmente, dada la estructura de nuestros actuales instrumentos de cobertura, podemos estar sujetos a ajustes de márgenes, si la volatilidad se traduce en una gran apreciación del peso mexicano.

Actualmente, el tipo de cambio peso-dólar se determina sobre la base de la libre fluctuación del mercado de acuerdo con la política establecida por el Banco de México. Si bien el Gobierno Federal no restringe actualmente y durante muchos años no ha restringido el derecho o la capacidad de las personas físicas o morales, mexicanas o extranjeras, de convertir Pesos a Dólares o de transferir otras divisas fuera de México, No existe ninguna garantía de que el Banco de México vaya a mantener el régimen cambiario actual (que ha estado sujeto a restricciones en el pasado) o de que el Banco de México no vaya a adoptar una política monetaria diferente que pueda afectar al propio tipo de cambio, incluyendo la imposición de controles cambiarios generalizados. Cualquier cambio en la política monetaria, en las políticas relacionadas con la transferibilidad de fondos, en el régimen cambiario o en el propio tipo de cambio, como resultado de condiciones de mercado sobre las que no tenemos control, podría tener un impacto negativo en nuestro negocio, situación financiera y resultados de operaciones. Además, no podemos garantizar que las operaciones de cobertura que realicemos nos protejan suficientemente frente a tales repercusiones.

La inflación en México, junto con medidas gubernamentales para el control de la inflación, puede tener un efecto adverso en nuestras inversiones.

La tasa de inflación actual en México es superior a las tasas de inflación de sus socios comerciales más importantes, incluidos Estados Unidos y Canadá. Unas tasas de inflación elevadas podrían afectar negativamente a nuestra situación empresarial y financiera y a los resultados de nuestras operaciones. Si México experimentara altos niveles de inflación en el futuro, podríamos no ser capaces de ajustar los precios que cobramos a nuestros clientes para compensar los efectos negativos de dicha inflación.

México tiene una historia de altos niveles de inflación y puede experimentar una alta inflación en el futuro. Históricamente, la inflación en México ha dado lugar a tipos de interés más altos, a la depreciación del peso y a la imposición de importantes controles gubernamentales sobre los tipos de cambio y los precios. La tasa anual de inflación de los últimos tres años, medida por las variaciones del Índice Nacional de Precios al Consumidor (INEGI) y publicada por el Banco de México, fue del 7,36% en 2021, del 7,82% en 2022 y 4.66% en 2023. Aunque la inflación es menos problemática recientemente que en años anteriores, no podemos asegurar que México no experimentará una alta inflación en el futuro, incluso en el caso de un aumento sustancial de la inflación en los Estados Unidos.

México ha experimentado un periodo de incremento en la actividad criminal lo que podría afectar nuestras operaciones.

En años anteriores, México ha experimentado periodos de incremento en la actividad criminal como consecuencia principalmente del crimen organizado. La actividad criminal sistemática y eventos criminales aislados pueden afectar negativamente nuestras operaciones, nuestra habilidad de generar ganancias e incrementar dramáticamente los costos de nuestras operaciones. Continuos niveles de violencia podrían resultar en la adopción de medidas de seguridad adicionales por parte del gobierno mexicano, tales como restricciones al transporte y al comercio fronterizo. Si los niveles de violencia en México, sobre los cuales no tenemos control alguno, se mantienen o llegan a incrementarse, podrían tener un efecto adverso en la economía mexicana, nuestro negocio, nuestra condición financiera, los resultados de operación y nuestros colaboradores operativos.

Un incremento en las tasas de interés en Estados Unidos podría impactar adversamente la economía mexicana y tener un efecto adverso en nuestros resultados financieros.

La decisión de la Reserva Federal de los Estados Unidos de aumentar las tasas de interés sobre las reservas bancarias podría dar lugar a nuevos aumentos de las tasas de interés en los Estados Unidos en general. Esto podría redirigir el flujo de capital de los mercados emergentes a Estados Unidos. En consecuencia, a las empresas de los mercados emergentes, como México, les puede resultar más difícil y costoso obtener financiamiento o refinanciar su deuda existente. Esto podría afectar negativamente a nuestro potencial de crecimiento y a nuestra capacidad para refinanciar nuestra deuda existente, y podría afectar negativamente a nuestro negocio, situación financiera, los resultados de operaciones y las perspectivas financieras.

Las tasas de interés en México podrían aumentar nuestros costos financieros.

Históricamente, México ha experimentado tasas de interés, reales y nominales volátiles, y se espera que continúen siéndolo. Las tasas de interés de los Certificados de la Tesorería de la Federación a 28 días promediaron aproximadamente, 5.4%, 7.3% y 7.2% para los años 2021, 2022 y 2023, respectivamente. Recientemente el Banco de México ha aumentado su tasa de interés de referencia en virtud de las condiciones económicas actuales de México y de los Estados Unidos.

La exposición al riesgo de tasa de interés de la Emisora proviene principalmente al 31 de diciembre de 2023 del monto remanente del crédito sindicado por Ps.2,328 millones y los saldos de créditos simples por Ps. 2,925 millones, en el cual los flujos de efectivo de los intereses a pagar se encuentran referenciados a la tasa TIIE más un margen. La

Emisora contrató ciertos instrumentos financieros derivados, específicamente swaps de tasa de interés (IRS), los cuales han sido designados y documentados como instrumentos de cobertura contable de flujo de efectivo (cash flow hedge) para mitigar parte del riesgo de la tasa variable.

Estamos sujetos a diferentes principios contables y revelación de información en comparación con empresas de otros países.

Uno de los objetivos principales de las leyes del mercado de valores en México, Estados Unidos y otros países es el promover la revelación de información de manera completa y veraz de información corporativa relevante, incluyendo la información contable. No obstante, lo anterior podría haber menor o diferente información pública disponible respecto a emisores de valores extranjeros en comparación con la información que regularmente es publicada por emisores de valores listados en los Estados Unidos. Estamos sujetos a obligaciones relacionadas con entrega de reportes respecto a nuestras acciones en México. Los principios de revelación de información impuestos por la legislación aplicable y/o la Bolsa podrían ser diferentes de aquellos impuestos por las autoridades y/o las bolsas de valores de otros países o regiones tales como las de los Estados Unidos. Como resultado de lo anterior, el nivel de información disponible podría no corresponder con aquel que acostumbran a recibir los inversionistas extranjeros. Adicionalmente, los principios contables y los requerimientos de información en México difieren de aquellos en los Estados Unidos. Particularmente, a partir del 2012, comenzamos a reportar nuestros estados financieros de conformidad con las IFRS, los cuales difieren de principios de contabilidad generalmente aceptados en los Estados Unidos (ASC, por sus siglas en inglés) en diversos aspectos. Ciertos puntos en los estados financieros de una compañía, preparados de conformidad con los IFRS podrían no reflejar su posición financiera o resultado de operación de la misma manera que si se hubieran preparado conforme a los principios de contabilidad generalmente aceptados en los Estados Unidos (ASC, por sus siglas en inglés).

Factores de Riesgo relacionados con nuestras Acciones

El precio de mercado de nuestras acciones podría fluctuar significativamente y los inversionistas podrían perder una parte significativa o la totalidad de su inversión.

El precio de nuestras Acciones podría variar significativamente, y podría ser mayor o menor al precio pagado por los inversionistas dependiendo de diversos factores, de los cuales algunos se encuentran fuera de nuestro control, y podrían no estar relacionados con nuestro desempeño operativo. Los factores que podrían causar dichas fluctuaciones en el precio de nuestras Acciones incluyen:

- Alta volatilidad en el precio de mercado y volumen de intermediación de valores de compañías en los sectores en los que participamos, nosotros y nuestras subsidiarias, que no se relacionen necesariamente con el desempeño de estas compañías;
- La falta de cobertura por analistas financieros de nuestras Acciones, después de la Oferta o cambios en estimaciones financieras por analistas financieros, o que no alcancemos o excedamos estas estimaciones, o cambios en las recomendaciones de cualesquier analistas financieros que decidan seguir nuestra Acción o las acciones de nuestros competidores;
- Desempeño de la economía mexicana o de los sectores en los que participamos;
- Cambios en utilidades o variaciones en nuestros resultados de operación;
- Desempeño de compañías que son comparables con nosotros o con nuestras subsidiarias;
- Anuncios por nosotros o nuestros competidores respecto a contratos o adquisiciones importantes;
- Nuevas leyes o reglamentos o nuevas interpretaciones de leyes y reglamentos, incluyendo disposiciones fiscales o de otro tipo aplicables a nuestro negocio o el de nuestras subsidiarias; y
- Percepciones que tienen los inversionistas de nosotros y de las industrias en las que operamos.

Adicionalmente, el mercado de capitales, en general, ha experimentado fluctuaciones importantes en precio y volumen que, generalmente, no han tenido relación o han tenido una relación desproporcionada con el desempeño de las compañías específicamente afectadas.

Estos factores de mercado y de industria, podrían afectar de manera importante y adversa el precio de nuestras Acciones, con independencia de nuestro desempeño.

Si analistas financieros no emiten reportes o emiten reportes negativos relativos a nuestro negocio, el precio de las acciones o el volumen de transacciones de nuestras acciones puede disminuir.

El valor de mercado y el volumen de transacciones de nuestras acciones dependen en parte, de la investigación y los reportes emitidos por analistas financieros relativos a nosotros y nuestro negocio. Si uno o más analistas financieros que siga nuestras acciones califican negativamente nuestras acciones o publican información inexacta o desfavorable de nuestro negocio, el precio de nuestras acciones puede disminuir. Si uno o más de esos analistas cesa su cobertura o deja de publicar regularmente reportes sobre nosotros, la demanda de nuestras acciones puede disminuir lo que puede resultar en una disminución del volumen de transacciones o del precio de nuestras Acciones.

La oferta futura de valores o la venta futura de valores por nuestros accionistas controladores, o la percepción de que tal venta puede ocurrir, pudieran resultar en una dilución o en una disminución en el precio de mercado de nuestras Acciones.

En el futuro podríamos emitir valores adicionales, incluyendo acciones o instrumentos convertibles o canjeables en acciones, para el financiamiento, adquisición, compensación de nuestra administración y cualquier otro propósito corporativo. Adicionalmente, nuestros accionistas controladores podrían disminuir su participación accionaria en la Emisor, lo que pudiera resultar en una dilución o en una disminución en el precio de mercado de nuestras Acciones.

Las ventas de las Acciones no suscritas o pagadas pudieran tener un efecto dilutivo en la posición de nuestros Accionistas.

Podríamos utilizar nuestras Acciones no suscritas o pagadas para financiar necesidades corporativas e inversiones de capital, para financiar futuras adquisiciones o para compensar a nuestra administración. Dichas Acciones podrán ponerse en circulación o cancelarse por acuerdo de nuestro Consejo de Administración en los términos que este considere conveniente. Al día de hoy, no podemos asegurar el momento, el monto o cantidad de acciones de tesorería que serían utilizadas o en su caso canceladas. Cualquier emisión de estas Acciones podría tener un efecto dilutivo en la participación de nuestros accionistas o una disminución en el precio de mercado de nuestras Acciones.

Nuestros accionistas principales tienen influencia significativa sobre la Emisora, y sus intereses pudieran diferir de los intereses de nuestros accionistas minoritarios.

Nuestros principales accionistas, de manera conjunta son titulares efectivos de 35.47% del capital suscrito y pagado de Traxión. Por lo tanto, nuestros accionistas principales, actuando conjuntamente, continuarán teniendo la capacidad para determinar el resultado de todos los asuntos importantes que sean sometidos al voto de la asamblea de accionistas, y como consecuencia, ejercer el control sobre nuestras políticas de negocios y nuestros asuntos, incluyendo:

- (i) determinaciones respecto a fusiones, otras combinaciones de negocios u otras reestructuras corporativas;
- (ii) resolver sobre la distribución de dividendos y otras distribuciones, así como el monto de esos dividendos o distribuciones;

- (iii) adquisiciones y ventas y transferencias de nuestros activos, incluyendo la adquisición de nuevos negocios; y
- (iv) los niveles de endeudamiento en que incurramos.

Nuestros accionistas principales podrían dirigirse a realizar acciones que pudieran llegar a ser contrarias a los intereses de los inversionistas, e incluso podrían ser capaces de prevenir a otros accionistas, incluyendo a los inversionistas, de impedir estas acciones o de ocasionar que otras acciones se lleven a cabo. No podemos asegurar que nuestros accionistas de control actuarán en una forma consistente con los intereses de los inversionistas. Adicionalmente, los actos que realicen nuestros principales accionistas respecto a la disposición de las Acciones de las que son titulares, o la percepción que de dichos actos pudiera tener el mercado, podrían afectar en forma adversa el precio de cotización de nuestras Acciones.

Las ofertas futuras de valores con derechos preferentes a nuestras Acciones podrían limitar nuestra flexibilidad operativa y financiera y podrían afectar adversamente el precio de mercado de, y diluir el valor de, nuestras Acciones.

Si decidimos emitir instrumentos de deuda en el futuro con derechos preferentes a nuestras Acciones o de otra forma incurrir en deuda, los términos de dichos instrumentos de deuda o financiamientos podrían imponer sobre nosotros obligaciones que restrinjan nuestra flexibilidad operativa y limiten nuestra capacidad de hacer distribuciones a nuestros accionistas. Adicionalmente, cualesquier valores convertibles o intercambiables que emitamos en el futuro podrían tener derechos preferentes o gozar de privilegios, incluyendo respecto del pago de dividendos o distribuciones, superiores a los titulares de nuestras Acciones y que podrían resultar en una dilución del valor de nuestras Acciones. Debido a que nuestra decisión de emitir valores o incurrir en deuda en el futuro dependerá de condiciones de mercado y otros factores que están fuera de nuestro control, no podemos predecir o estimar el monto, tiempo o naturaleza de cualquier oferta o financiamiento futuro, que pudiera tener como efecto reducir el precio de mercado de nuestras Acciones y diluir el valor de nuestras Acciones.

La terminación del Fideicomiso Maestro de Nafin podría afectar negativamente a los Inversionistas No-Mexicanos que adquieran CPOs.

Inversionistas No-Mexicanos no pueden mantener Acciones directamente y solo serían capaces de adquirir CPOs, cada uno de los cuales representará una Acción. De acuerdo con el Fideicomiso Maestro de Nafin, cuando este se extinga, por instrucciones del Comité técnico, Nafin se verá obligado a vender las Acciones de conformidad con lo establecido en el Fideicomiso Maestro Nafin y entregar a los tenedores de CPOs la parte proporcional del producto que obtenga por dicha enajenación. En su caso Nafin podría constituir un fideicomiso nuevo (que opere como un nuevo vehículo de inversión) y colocar las Acciones en dicho fideicomiso para beneficio de los tenedores de los CPOs, según sea permitido por la regulación aplicable y se obtengan las autorizaciones correspondientes.

Al extinguirse el Fideicomiso Maestro de NAFIN no podemos asegurar que un fideicomiso nuevo se constituirá, que las acciones de conformidad con lo establecido en el Fideicomiso Maestro Nafin se venderán a un precio adecuado, o que nuestros estatutos nos permitan la transferencia de acciones a inversionistas extranjeros en dicho momento. Aunque la ley o nuestros estatutos se modifiquen para permitir que inversionistas extranjeros sean tenedores de nuestras acciones directamente, inversionistas extranjeros puede que se vean obligados a vender todas sus acciones en la forma de CPOs a inversionistas mexicanos.

Cualquier derecho otorgado a los tenedores de nuestras Acciones, en la medida en que estén disponibles para los tenedores de CPOs, tendrá que ser ejercido por Nafin, como fiduciario del Fideicomiso Maestro Nafin.

El tenedor registrado de las Acciones sujetas al Fideicomiso Maestro Nafin será Nafin, como fiduciario de dicho fideicomiso. Nafin administrará dichas Acciones y votará dichas Acciones en la misma forma que la mayoría de los accionistas mexicanos votando sus acciones en la asamblea de accionistas respectiva.

Los tenedores de CPOs no tendrán derechos de voto o derecho a dar instrucciones de voto respecto de las Acciones.

Los Tenedores de CPOs no tendrán derecho para votar o dar instrucciones de voto respecto de las Acciones representadas por CPOs. Como resultado, dichos inversionistas tendrán influencia limitada de acuerdo con las resoluciones adoptadas, y actividades relativas a la Emisora y tendrán protección limitada contra cualquier resolución adoptada por la asamblea de accionistas con acciones con derecho a voto.

La protección que se ofrece a los accionistas minoritarios en México es distinta a la que se ofrece en otros mercados.

De conformidad con la legislación mexicana, la protección que se otorga a los accionistas minoritarios y los deberes fiduciarios de los funcionarios y consejeros son diferentes de aquellos que se otorgan en los Estados Unidos y otras jurisdicciones, a pesar de que las leyes mexicanas establecen un porcentaje mínimo de 5.0% para que los tenedores de acciones puedan interponer una acción de responsabilidad, así como para que se impongan obligaciones específicas de diligencia y lealtad a los consejeros y principales funcionarios, el régimen jurídico mexicano respecto del deber fiduciario no es tan completo ni complejo como el de los Estados Unidos y no ha sido sujeto a extensa interpretación judicial. Los criterios que se aplican en los Estados Unidos y otras jurisdicciones para verificar la independencia de los consejeros independientes son diferentes de los criterios que se aplican conforme a la legislación mexicana. Como consecuencia de lo anterior, es posible que en la práctica sea más difícil para nuestros accionistas minoritarios exigir sus derechos en contra de Traxión o sus consejeros o funcionarios de lo que sería para los accionistas de una sociedad de los Estados Unidos u otra jurisdicción. Adicionalmente, el ejercicio de la acción de responsabilidad es en beneficio de la propia sociedad, no de los accionistas que han iniciado la acción, y el hecho de que es una acción derivativa puede disuadir a los Accionistas de iniciar una acción contra nuestros directivos o consejeros por incumplimiento de sus obligaciones y deberes fiduciarios en tal carácter.

Es posible que los derechos de preferencia para suscribir nuestras acciones no estén disponibles para los accionistas extranjeros.

En cumplimiento de lo dispuesto por las leyes mexicanas actuales, cuando aumentamos el capital social y ofrecemos acciones para suscripción, (salvo en ciertos casos, incluyendo ofertas públicas) debemos otorgar derechos de preferencia a todos nuestros accionistas, confiriéndoles el derecho de adquirir una cantidad suficiente de acciones para que mantengan su mismo porcentaje de participación. Sin embargo, es posible que no podamos ofrecer a los accionistas extranjeros, acciones derivadas de los derechos de preferencia que otorgamos a nuestros accionistas en relación con cualquier emisión futura de acciones, a menos que se haga efectiva una declaración de registro conforme a la Ley de Valores aplicable para el caso de los accionistas en los Estados Unidos y alguna otra legislación similar para el resto de los accionistas extranjeros con respecto a dichos derechos y acciones o se obtenga una exención de los requisitos de registro de la Ley de Valores aplicable en los Estados Unidos y alguna otra legislación similar para el resto de los accionistas extranjeros.

Al momento de otorgar derechos, pretendemos evaluar los costos y posibles obligaciones que se pudieran originar relacionados con una declaración de registro que permita a los accionistas extranjeros ejercer sus derechos de preferencia, así como los beneficios indirectos de facultar a dichos accionistas para que esos derechos, y cualquier otro factor que consideremos apropiado en ese momento. Entonces, decidiremos si se presenta dicha declaración de registro.

Si no es posible presentar dicha declaración de registro, es probable que los accionistas extranjeros no puedan ejercer sus derechos de preferencia en relación con emisiones futuras de nuestras Acciones. En este caso, los

intereses económicos de accionistas extranjeros disminuirían en nuestro capital contable proporcionalmente al monto de la emisión. Dependiendo del precio al que se ofrezcan las Acciones, dicha emisión podría dar como resultado dilución para los accionistas extranjeros.

Actualmente no contamos con una política de dividendos, y si adoptamos alguna en el futuro podríamos decidir cambiarla.

Generalmente, los pagos de dividendos y el monto de los mismos están sujetos a aprobación de la asamblea de accionistas de Traxión con base en una recomendación del Consejo de Administración. A la fecha, no hemos adoptado una política de dividendos. El pago de dividendos y la adopción de una política de dividendos dependerá de una serie de factores, incluyendo los resultados de operación, la situación financiera, los requerimientos de flujo de efectivo, la perspectiva de negocios, las implicaciones fiscales, los términos y condiciones de financiamientos que pudieran limitar la capacidad para pagar dividendos y otros factores que el Consejo de Administración y la asamblea de accionistas de Traxión puedan tomar en consideración. Además, mientras nuestros principales accionistas sigan siendo titulares de la mayoría de nuestras acciones, lo que seguirá ocurriendo tras la consumación de la oferta global, tendrán la capacidad de determinar si se pagan dividendos, así como el importe de los mismos. No podemos asegurar los términos y el plazo en el que la política de dividendos será aprobada, ni tampoco que esta aprobación vaya a darse.

Además, los pagos de dividendos están sujetos a retenciones fiscales, a que se hubieren pagado o absorbido pérdidas en ejercicios anteriores, y previo a una distribución de dividendos, por lo menos el 5.0% de las utilidades netas de Traxión deben de ser separadas al fondo de reserva legal, hasta que dicho fondo de reserva equivalga al menos 20.0% del capital social. Montos adicionales podrán ser asignados a otros fondos de reserva según sea determinado por los accionistas, incluyendo los montos a ser asignados a un fondo de recompra de acciones. El saldo, si los hubiere, podrá distribuirse como dividendos.

Adicionalmente, conforme a los términos de cierto contrato de crédito que hemos celebrado, no podemos pagar dividendos o realizar distribuciones en efectivo o en especie a nuestros accionistas, salvo con autorización de los acreedores relevantes.

Las distribuciones de dividendos a los tenedores de nuestras Acciones se efectuarán en pesos.

Toda distribución de dividendos a los tenedores de nuestras Acciones se efectuará en pesos. Cualquier variación significativa en los tipos de cambio entre Pesos y Dólares u otras divisas podría tener un impacto adverso en los importes en Dólares u otras divisas equivalentes que los tenedores de nuestras Acciones reciban por la conversión. Además, la cantidad pagada por nosotros en pesos puede no ser fácilmente convertible en Dólares u otras divisas. Si bien el gobierno mexicano no restringe actualmente la capacidad de las personas o entidades mexicanas o extranjeras para convertir Pesos a Dólares u otras divisas, el gobierno mexicano podría instituir políticas restrictivas de control cambiario en el futuro. No es posible predecir las fluctuaciones futuras de los tipos de cambio ni el efecto de cualquier medida de control de cambios adoptada por el gobierno mexicano sobre la economía mexicana.

Podría resultar difícil la ejecución de sentencias de responsabilidad civil en contra de nuestros consejeros, directivos relevantes y accionistas controladores.

Somos una sociedad anónima bursátil de capital variable, constituida conforme a las leyes de México, con domicilio en México, y la mayoría de sus consejeros, directivos relevantes y accionistas controladores residen fuera de los Estados Unidos y, la mayor parte de nuestros activos y todos o la mayor parte de los activos de dichas personas están ubicados fuera de los Estados Unidos. En consecuencia, a los inversionistas extranjeros les podría resultar difícil emplazar a juicio a dichas personas u obtener la ejecución de sentencias en contra de las mismas en los Estados Unidos, o en cualquier otra jurisdicción fuera de México, incluyendo cualesquiera de las sentencias dictadas en juicio para exigir la responsabilidad civil de dichas personas al amparo de las leyes en materia de valores de ese país. Existe duda en cuanto a si dichas personas pueden ser declaradas responsables en México con fundamento en las leyes

federales de valores de los Estados Unidos, ya sea mediante juicios promovidos en México o procedimientos de ejecución de sentencias dictadas por tribunales de los Estados Unidos.

Las prácticas de divulgación de información en México, podrían ser diferentes de aquellas utilizadas regularmente por emisoras de valores o acerca de ellas en otros países, incluyendo los Estados Unidos.

Uno de los objetivos principales de las leyes de valores de los Estados Unidos, México y otros países es el de promover la divulgación completa y razonable de toda la información importante respecto de sociedades públicas, incluyendo la información financiera. Sin embargo, es posible que las emisoras de acciones en México publiquen información diferente o que la información no se dé a conocer públicamente en la misma medida en que la dan a conocer las emisoras en países con mercados de capital altamente desarrollados, incluyendo los Estados Unidos.

De igual manera, los estándares de contabilidad financiera y los requisitos de divulgación en México difieren de los de los Estados Unidos. En particular, actualmente preparamos nuestros estados financieros de conformidad con las IFRS. Los elementos de los estados financieros de una sociedad preparados de conformidad con las normas de contabilidad aplicables en México podrían no reflejar su situación financiera o los resultados de sus operaciones en la misma forma en que podrían reflejarse si dichos estados financieros hubieran sido preparados conforme a los principios de contabilidad generalmente aceptados en Estados Unidos (ASC, por sus siglas en inglés).

Nuestros estatutos contienen ciertas disposiciones que pudieran restringir o retrasar un cambio de control, incluyendo restricciones a derechos corporativos respecto a la adquisición de nuestro capital social que requieren cierta autorización.

Nuestros estatutos establecen que se requerirá previa autorización de nuestro consejo de administración para llevar a cabo cualquier adquisición que represente (1) el 10% o más de nuestras Acciones, (2) el 5% o más de nuestras Acciones en caso que la persona que pretenda adquirir sea considerado nuestro competidor o de cualquiera de nuestras subsidiarias o afiliadas, o (3) el 5% o más de nuestras acciones, de forma indirecta, a través de la adquisición de acciones de personas relacionadas a nosotros por parte de una persona que sea considerado nuestro competidor o de cualquiera de nuestras subsidiarias o afiliadas. Por lo tanto, si se desea adquirir o transferir el 10% o el 5.0%, según sea el caso, o más las Acciones representativas de nuestro capital social, no se podrá llevar a cabo sin autorización previa de nuestro Consejo de Administración. Dichas estipulaciones pueden desmotivar, retrasar o impedir un cambio de control o un cambio en nuestra administración, lo que podría, además, afectar a nuestros accionistas minoritarios y, el precio de nuestras Acciones. Generalmente, de acuerdo con las disposiciones de la Ley del Mercado de Valores, cualquier persona o grupo de personas que tenga la intención de adquirir el control sobre nosotros, deberá llevar a cabo dicha adquisición a través de una oferta pública de adquisición respecto de todas nuestras Acciones en circulación y pagar el mismo monto a todos los tenedores que vendan Acciones.

Nuestros estatutos establecen que personas que adquieran Acciones representativas de nuestro capital social pueden requerir de autorización previa en ciertos casos. Las Acciones representativas de nuestro capital social adquiridas en contravención a lo dispuesto en los estatutos sociales no otorgarán derechos de voto y las transmisiones de dichas Acciones no serán inscritas en nuestro libro de registro de acciones, y las inscripciones realizadas con anterioridad sobre las cuales no se haya obtenido la autorización correspondiente serán canceladas, y, no se reconocerá ni dará valor alguno a las constancias o listados a que se refiere el Artículo 290 de la Ley del Mercado de Valores; por lo que dichas constancias o listados no demostrarán la titularidad de las Acciones o acreditarán el derecho de asistencia a las Asambleas de Accionistas, ni legitimarán el ejercicio de acción alguna, incluyendo las de carácter procesal.

Existen requisitos para mantener el listado de las Acciones en la Bolsa cuyo incumplimiento podría resultar en la suspensión de la cotización de las Acciones en la Bolsa.

La legislación aplicable prevé requisitos que debemos satisfacer para mantener la cotización de nuestras Acciones en el listado de valores autorizados para cotizar, los cuales prevén, entre otros, que el porcentaje de capital

social que deberá mantenerse por la Emisora entre el gran público inversionista en ningún caso podrá ser inferior al 12% del capital social de la Emisora. En caso de incumplimiento con dichos requisitos, la Comisión y la Bolsa podrán, previa audiencia de la Emisora, suspender la cotización de las Acciones. En caso de que nuestras Acciones sean deslistadas, podría no existir un mercado activo para las mismas y el inversionista podría no ser capaz de venderlas a un precio favorable o en lo absoluto.

Tenemos un amplio poder discrecional con respecto al uso de los ingresos netos de la oferta global.

Disponemos de amplia discreción en cuanto al uso de los ingresos netos que obtengamos de la Oferta Global. Un uso ineficaz de estos fondos por parte de nuestra administración podría dar lugar a pérdidas financieras que podrían tener un efecto material adverso en nuestras actividades, causar una caída en el precio de cotización de nuestras Acciones y provocar retrasos en el desarrollo de nuestros proyectos. Podríamos aplicar los ingresos netos que obtengamos de la oferta global a inversiones que no generen ingresos o den lugar a pérdidas.

Estamos sujetos a normas de divulgación y contabilidad diferentes de las aplicables a otras compañías.

Las leyes que rigen los mercados de valores en México, Estados Unidos y otros países tienen como objetivo garantizar la divulgación completa y justa de la información corporativa, incluida la información contable. Sin embargo, puede haber variaciones en la cantidad o el tipo de información disponible para los inversores en los distintos países. Estamos obligados a presentar información a la Comisión y a la Bolsa en cumplimiento de nuestras obligaciones. Las normas de divulgación impuestas por la Comisión pueden diferir de las de otros países, incluido Estados Unidos. Como resultado, la información disponible para los inversionistas puede ser diferente a la que están acostumbrados en otras jurisdicciones.

Otros Valores:

A la fecha de este Reporte Anual no hemos emitido valores diferentes a los mencionados en este reporte y no hemos registrado ni listado otros valores en el Registro Nacional de Valores o en cualquier otro mercado.

A la fecha del presente Reporte Anual, la Emisora ha entregado a la Comisión y a la Bolsa en forma completa y oportuna, durante los últimos tres ejercicios, la información financiera, económica, contable, jurídica y administrativa que la regulación aplicable establece.

Es requisito que la Emisora, en su carácter de sociedad anónima bursátil, presente estados financieros trimestrales no auditados y estados financieros anuales dictaminados, así como, entre otros, los siguientes informes periódicos a la Comisión y la Bolsa:

- Un reporte anual elaborado de conformidad con las Disposiciones.
- Informes del consejo de administración, la dirección general y los comités respecto a las actividades realizadas durante el ejercicio social.
- Estados financieros trimestrales.
- Información sobre eventos relevantes.

- Información sobre concertación de operaciones de adquisición de acciones propias.
- Convocatorias de las asambleas de accionistas.
- Resumen de los acuerdos tomados durante la asamblea de accionistas.
- Avisos referentes a: (i) ejercicio del derecho de preferencia por aumento de capital social; (ii) de entrega o canje de acciones; (iii) pago de dividendos; y (iv) cualquier otro aviso dirigido a los accionistas o al público inversionista.
- Compulsa de estatutos sociales.
- Informe correspondiente al ejercicio social inmediato anterior, relativo al grado de adhesión al Código de Mejores Prácticas Corporativas.
- Información y reportes en los que se describan las reestructuras corporativas tales como fusiones, escisiones o adquisiciones o venta de activos, importantes, aprobadas o a ser aprobadas por la asamblea de accionistas o el consejo de administración, siempre y cuando dichos eventos sean significativos.
- Informe con la participación de principales accionistas, miembros del Consejo de Administración y directivos relevantes en el capital social de la Emisora, antes del 30 de junio de cada año.

Cambios significativos a los derechos de valores inscritos en el registro:

Durante los últimos tres ejercicios no se adoptó, en las asambleas generales ordinarias o extraordinarias de accionistas y/o tenedores celebradas en dicho periodo, acuerdo alguno que implicara un cambio significativo a los derechos de los valores emitidos por nosotros.

Destino de los fondos, en su caso:

No aplica

Documentos de carácter público:

La compañía entregará copias de este documento a cualquier accionista y/o inversionista que compruebe su calidad en términos de la legislación aplicable, y lo solicite a la Dirección de Relación con Inversionistas de la compañía. El señor Antonio Tejedo Obregón es la persona encargada de las relaciones con los inversionistas y podrá ser localizada en las oficinas de la Emisora ubicadas en Paseo de la Reforma No. 115, piso 17, Col. Lomas de Chapultepec, C.P. 11000, Ciudad de México, México o en el teléfono +52 (55) 5046-7900 o correo electrónico a.tejedo@traxion.global.

Los inversionistas que así lo deseen pueden consultar los documentos de carácter público que han sido presentados a la Comisión y a la Bolsa, incluyendo información periódica acerca de la situación financiera y los resultados de la Compañía, así como ciertos eventos relevantes que la compañía divulga a través de la Bolsa. Esta información se encuentra a disposición del público en el Centro de Información de la BMV que se encuentra en el Centro Bursátil, ubicado en Paseo de la Reforma No. 255, Colonia Cuauhtémoc, C.P. 06500, Ciudad de México.

La compañía cuenta con una página en Internet que contiene información general de la misma, y cuya dirección es www.traxion.global. En dicha página existe información de la compañía que no forma parte de este documento.

[417000-N] La emisora

Historia y desarrollo de la emisora:

Denominación. Somos una sociedad anónima bursátil de capital variable denominada Grupo Traxión, S.A.B. de C.V., y nuestro nombre comercial es "Traxión".

Duración. La duración de la Emisora es indefinida.

Constitución. Nos constituimos el 27 de julio de 2011 en la Ciudad de México, bajo la denominación "Fondo de Transporte México, S.A.P.I. de C.V." como una sociedad anónima promotora de inversión de capital variable. Posteriormente, en asamblea extraordinaria de accionistas celebrada el 14 de septiembre de 2017, nuestros accionistas aprobaron, entre otros, a efecto de llevar a cabo nuestra oferta global pública inicial de acciones (i) reclasificar la totalidad de nuestro capital social a la parte fija, (ii) llevar a cabo la consolidación (split inverso) de nuestras acciones, (iii) aumentar nuestro capital social a efecto de llevar a cabo la oferta global pública inicial de acciones, y (iv) modificar nuestros estatutos sociales en su totalidad para adecuarlos a las disposiciones de la Ley del Mercado de Valores aplicables a las sociedades anónimas bursátiles, a efecto de adoptar el régimen de una sociedad anónima bursátil de capital variable y cambiar nuestra denominación a "Grupo Traxión, S.A.B. de C.V.". Una copia de nuestros estatutos sociales vigentes puede consultarse en la Comisión y la BMV y están disponibles para su revisión en la página www.bmv.com.mx. Conforme a nuestros estatutos sociales vigentes, nuestra duración es indefinida.

Dirección y teléfonos. Las oficinas principales de la Emisora se encuentran ubicadas en Paseo de la Reforma 115, piso 17, Colonia Lomas de Chapultepec, C.P. 11000, Ciudad de México, México. El número telefónico de la Emisora es el +52 (55) 5046-7900 y nuestra página web es www.traxion.global. No incluimos la información de nuestra página web en el presente reporte anual y no se deberá considerar dicha información parte del presente reporte anual.

Historia de la Emisora

Somos una sociedad anónima bursátil de capital variable constituida en 2011 en la Ciudad de México de conformidad con la legislación mexicana, con una duración indefinida. Nuestra denominación social es Grupo Traxión, S.A.B. de C.V., mientras que nuestro nombre comercial es "Traxión". Nuestras oficinas se encuentran Paseo de la Reforma 115, Piso 17, Int. 1703, Colonia Lomas de Chapultepec, C.P. 11000, Ciudad de México, México. Nuestro número telefónico es +52(55) 5046-7900 y nuestra página web es www.traxion.global.

Traxión fue fundada en 2011 por empresarios emprendedores del segmento de autotransporte y por fondos de capital privado. La mayoría de las empresas que conforman la plataforma Traxión tienen varias décadas de historia y liderazgo en sus nichos de mercado, comenzando cuando la familia Lijtszain fundó la empresa de transporte de carga conocida como 'Muebles y Mudanzas MyM' hace más de 70 años y posteriormente incursionando en el segmento de transporte de personal y estudiantes. En 2006, Bernardo y Aby Lijtszain se asociaron con un grupo de inversionistas entre los que se encontraba Discovery Americas para ampliar y desarrollar el negocio. Posteriormente, Traxión se constituyó en 2011 con el objetivo de crear la plataforma de autotransporte y logística más grande de México. Desde entonces, hemos hecho crecer nuestro negocio a través de una combinación de iniciativas orgánicas e inorgánicas. Nuestra estrategia inorgánica se financió a través de una combinación de generación de flujo de efectivo, diversas fuentes de financiamiento, compromisos de capital de nuestros socios: Discovery Americas en 2014, Nexxus Capital en 2016 y complementada además por los inversionistas participantes en nuestra oferta pública inicial en septiembre de 2017, levantando más de Ps.4,000 millones, lo que nos ha permitido seguir aprovechando las oportunidades de crecimiento en el sector. Adicionalmente, en septiembre de 2020 debutamos en el mercado de deuda local con un bono (TRAXION 20) a 7 años, tasa fija y sin garantías por 2,500 millones de pesos.

En 2018 entramos en los segmentos de carga refrigerada, transporte de productos petroquímicos y materiales especiales, paquetería y mensajería y última milla con las adquisiciones de Redpack, BISONTE y los activos de Roncalli. En 2019 creamos Traxión Logistics, ampliando nuestra cartera de servicios en todos los niveles de la cadena de suministro a través de una plataforma tecnológica. En 2020 y 2021 experimentamos un crecimiento extraordinario impulsado por la mayor penetración del comercio electrónico derivada de la pandemia de COVID-19. También lanzamos Traxi y TRAXPORTA, que ofrecen nuevas soluciones de movilidad a través de plataformas digitales.

En 2022, fortalecimos nuestro negocio ligero en activos (asset-light) en el Segmento de Logística y Tecnología con la adquisición de MEDISTIK, empresa en soluciones logísticas 4PL para la distribución de medicamentos y accesorios médicos que nos permitió ampliar nuestra cartera de servicios a la vertical farmacéutica, y con la adquisición de VModal, una empresa de coordinación de servicios de carga intermodal. Más recientemente, en junio de 2023 adquirimos BBA, una empresa estadounidense de intermediación de carga puerta-a-puerta cross-border y nacional, con el fin de ampliar nuestras operaciones en Estados Unidos y continuar con nuestros planes de expansión de negocios ligeros en activos (asset-light).

Creemos que nuestros accionistas y equipo directivo han desempeñado un papel significativo en la implementación de nuestro modelo de negocio y nuestras estrategias de consolidación e institucionalización. La experiencia significativa de nuestros fundadores, así como su exitosa trayectoria combinada de más de 70 años, nos han permitido integrar de forma eficiente más de 10 adquisiciones en nuestra plataforma desde nuestros inicios. Al 31 de diciembre de 2023, hemos invertido más de Ps.7,500 millones (incluyendo compensaciones en efectivo como en acciones) en adquisiciones desde nuestra creación en 2011.

La siguiente tabla muestra diferentes hitos significativos que hemos alcanzado a lo largo de nuestra historia en términos de crecimiento:

AÑO	ADQUISICIÓN	
2011	Se lleva a cabo la primera adquisición de TRAXIÓN: Egoba, empresa líder de carga transfronteriza basada en Querétaro, con una flota de 300 unidades.	
2013	Adquisición de MyM, empresa líder de carga regional y servicios de mudanza local y foránea, basada en Ciudad de México y fundada en 1947 por la familia Lijtszain y con una flota de 428 unidades.	
2016	Adquisición de AFN, empresa líder en carga intermodal, transfronteriza y regular basada en Toluca, con una flota de 222 unidades.	
2016	Adquisición de Grupo SID, empresa líder en el segmento de logística 3PL con una operación de aproximadamente 350,000 m2 de almacenamiento y servicios de carga regional basada en Querétaro, con lo que se sumaron los servicios logísticos al portafolio de TRAXIÓN, así como una flota de 580 unidades.	
	Adquisición de Transportes LIPU, la empresa líder de movilidad de personal en México, basada en Ciudad de México, y fundada por la familia Lijtszain en 1998 y una flota de 3,399 unidades.	
2018	Adquisición de RedPack, empresa de paquetería, mensajería y servicios de última milla, con lo que se expandió el negocio ligero en activos (asset-light) de TRAXIÓN.	

AÑO	ADQUISICIÓN	
	<p>Adquisición de BISONTE, empresa líder se servicios de carga especializada basada en San Luis Potosí, con lo que se sumaron los servicios de carga refrigerada, tolvas, materiales especiales, y petroquímicos al portafolio de TRAXIÓN, así como una flota de 485 unidades. Esta empresa se adquirió de un fondo de capital privado de gran prestigio en México.</p> <p>Adquisición de los activos de Roncalli, empresa de carga refrigerada basada en Celaya, con lo que se inicia el crecimiento y penetración de servicios de cadena de frío dentro de TRAXIÓN y se suma 76 unidades a la flota.</p>	 
2022	<p>Adquisición de MEDISTIK, empresa en soluciones logísticas 4PL para la distribución de medicamentos y accesorios médicos, con un enfoque ligero en activos (<i>asset-light</i>), y con lo que se suma la vertical farmacéutica al portafolio de TRAXIÓN. Esta empresa se adquirió de un fondo de capital privado de gran prestigio en México.</p> <p>Adquisición de VMODAL, empresa de coordinación de servicios de carga intermodal, con lo que se integró el servicio de ferrocarril como complemento al portafolio de carga. Esta empresa tiene un enfoque 100% ligero en activos (<i>asset-light</i>).</p>	 
2Q23	<p>Adquisición de BBA, una empresa <i>brokerage</i> de carga con servicios puerta-a-puerta y <i>cross-border</i> en Estados Unidos, y que tiene un modelo 100% ligero en activos (<i>asset-light</i>).</p>	

Descripción del negocio:

Consideramos que somos una de las empresas líderes en movilidad y logística en México y una de las mayores empresas de movilidad en América Latina. Ofrecemos un amplio portafolio de productos integrales con un enfoque en soluciones a la medida, tecnológicamente innovadoras y de soluciones *one-stop* a lo largo de la cadena de suministro. Nuestro negocio se divide en tres Segmentos de Operación: (i) Segmento de Logística y Tecnología, (ii) Segmento de Movilidad de Carga, y (iii) Segmento de Movilidad de Personas. A través de estos tres segmentos operativos complementarios, prestamos servicios que abarcan toda la cadena de suministro, desde logística 3PL y 4PL, servicios de autotransporte terrestre doméstico e internacional (incluyendo carga especializada y refrigerada) hasta logística de última milla y transporte de personal. De igual forma, ofrecemos servicios de transporte escolar y turístico. Operamos a través de más de diez marcas clave reconocidas por su liderazgo y calidad en los mercados en los que prestan servicios, incluyendo MyM, LIPU, Egoba, BISONTE, MEDISTIK, VMODAL, TRAXPORTA y RedPack. Cotizamos en la Bolsa Mexicana de Valores desde 2017 y somos la única empresa pública en México, cuyo negocio principal está enfocado a la logística y autotransporte.



Hemos ampliado nuestra oferta de servicios en los Segmentos de Operación en los que participamos mediante una estrategia integral de crecimiento orgánico sostenido y rentable, complementado con una estrategia de fusiones y adquisiciones ("M&A") probada, eficiente y bien definida. Desde nuestra creación en 2011, hemos adquirido diez empresas, mismas que hemos integrado con éxito, aprovechando sinergias significativas y aumentando nuestras economías de escala. Como resultado de nuestro crecimiento, creemos que nuestra flota en el Segmento de Movilidad de Personas es la más grande del sector y, de acuerdo con la Revista T21 (sector de carga), que somos uno de los líderes de la industria en el Segmento de Movilidad de Carga, en México. Al 31 de diciembre de 2023, operamos a nivel nacional, una flota promedio de 10,301 unidades, incluyendo 2,240 unidades de carga, 7,341 unidades de transporte de personas y 720 unidades de servicios de logística (última milla). Nuestra estrategia de mantener una flota moderna nos permite tener menores costos de mantenimiento, ofrecer soluciones confiables con altos estándares de servicio y seguridad a gran escala y llevar a cabo una operación más amigable con el medio ambiente, lo que nos ha convertido en un proveedor elegido por empresas de primera línea (*Blue Chip*) e instituciones educativas privadas.

Estamos estratégicamente concentrados en las regiones económicamente más activas y densamente pobladas, incluyendo las áreas metropolitanas más grandes (Ciudad de México, Monterrey y Guadalajara), así como las regiones de rápido crecimiento del Bajío y las zonas fronterizas México-Estados Unidos, (Nuevo Laredo y Tijuana). Además, en febrero de 2023 abrimos nuestra primera instalación 3PL en Del Rio, Texas, la cual esperamos sea el primer paso hacia una exitosa expansión en los Estados Unidos. A través de esta plataforma, nos hemos beneficiado en los últimos años y creemos estar favorablemente posicionados para aprovechar aún más la tendencia que representa el Nearshoring que ha surgido recientemente en México y que esperamos continúe expandiéndose en el futuro, creando oportunidades para nuestro negocio dentro de diversas industrias como la automotriz, maquinaria y electrónica, entre otras.

La combinación de un fuerte crecimiento orgánico y la exitosa ejecución de nuestra estrategia de adquisiciones ha impulsado la rentabilidad y Margen de EBITDA Ajustado. En los últimos cinco años, nuestro total de ingresos de operación, utilidad neta consolidada y EBITDA Ajustado han tenido el siguiente comportamiento: el total de ingresos de operación aumentó un 163.8%, la utilidad neta consolidada aumentó un 44.4% y el EBITDA Ajustado aumentó un 154.7%. Nuestro total de ingresos de operación fue Ps.24,807 millones en 2023, con un EBITDA Ajustado de Ps.4,549 millones y una Margen de EBITDA Ajustado de 18.3% y una utilidad neta consolidada de Ps.639 millones. Esto representa un incremento en el total de ingresos de operación de 22.1%, mientras que la utilidad neta y el EBITDA Ajustado aumentaron 26.3% y 26.4% respectivamente, comparado con el 2022, de los cuales nuestro Segmento de Logística y Tecnología representó el 32.7% de nuestro total de ingresos de operación y el 14.2% de nuestro EBITDA Ajustado; nuestro Segmento de Movilidad de Carga representó el 31.0% de nuestro total de ingresos de operación y el 35.8% de nuestro EBITDA Ajustado; mientras que nuestro Segmento de Movilidad de Personas representó el 36.3% de nuestro total de ingresos de operación y el 50.0% de nuestro EBITDA Ajustado. Para una reconciliación del EBITDA Ajustado ver la sección "*Información Financiera Seleccionada y otra Información*" de este Reporte.

La Oportunidad que constituye el Nearshoring

En los últimos años, el Nearshoring ha surgido como una importante oportunidad de crecimiento para México, dados sus bajos costos laborales, ubicación geográfica y estabilidad económica, en comparación con otros mercados

emergentes, convirtiéndose en el lugar ideal para que empresas internacionales trasladen la producción. Según el *Reshoring Institute*, la mano de obra se ha vuelto más competitiva que en Brasil y China, con salarios manufactureros aproximadamente cuatro veces más bajos. Dada su situación geográfica, desde México se puede acceder por carretera a las principales áreas metropolitanas en Estados Unidos en aproximadamente dos días, lo que lo convierte en uno de los más competitivos del mundo. Estos factores han fortalecido aún más las relaciones comerciales entre México y Estados Unidos, con México incrementando sus exportaciones a Estados Unidos en un 4.6% en 2023 comparado con 2022, mientras que las importaciones totales de Estados Unidos disminuyeron en un 3.6% en el mismo periodo, de acuerdo con la Oficina del Censo de Estados Unidos (*United States Census Bureau*). Como resultado, México es actualmente el mayor exportador de bienes para Estados Unidos., con una cuota de mercado del 15.4% de importaciones de Estados Unidos (frente al 13.8% en 2022), superando a China, cuya cuota ha disminuido del 16.7% al 13.4% en el mismo periodo, según la Oficina del Censo de Estados Unidos.

México también ha experimentado un aumento significativo en la Inversión Extranjera Directa (IED) en los últimos años, alcanzando los \$35,200 millones de Dólares en 2022. Las tendencias de la IED sugieren que las empresas extranjeras buscan capitalizar a México como una ubicación privilegiada de Nearshoring. El país fue el décimo receptor de IED más grande del mundo en 2022, según datos de la Secretaría de Economía. Según CBRE, las entradas constantes de IED resultantes de las políticas renovadas del T-MEC, los proyectos de Nearshoring y nuevos proyectos de vehículos eléctricos seguirán impulsando la actividad de la industria nacional. Creemos que estas tendencias continuarán, impactando positivamente los sectores de transporte y logística en México.

Segmentos de operación

Operamos nuestro negocio en tres Segmentos de Operación complementarios: (i) Segmento de Logística y Tecnología, (ii) Segmento de Movilidad de Carga, y (iii) Segmento de Movilidad de Personas, los cuales nos permiten ofrecer una amplia cartera de soluciones integradas a nuestros clientes y generar oportunidades de venta cruzada. Suministramos servicios integrales para dar respuesta a la necesidad existente de servicios de movilidad, logística y transporte a lo largo de toda la cadena de suministro.

Una de nuestras metas principales es prestar a nuestros clientes un amplio portafolio de base amplia de servicios, proporcionando una solución integral (*one-stop*). Prestamos servicio a nuestros clientes a través de nuestra flota promedio de 10,301 unidades y vehículos al 31 de diciembre de 2023. Entre 2020 y 2023, nuestra flota ha crecido 23.26%. En 2023 nuestra flota recorrió un total de 699.1 millones de kilómetros.

Ofrecemos el siguiente portafolio de servicios a través de nuestros segmentos de negocio:

Soluciones Logísticas	Servicios de carga	Servicios de transporte de personas
• Servicios logísticos 4PL	• Carga regular	
• Manejo de almacén 3PL	• Carga refrigerada	• Transporte de personal corporativo, industrial y a hoteles
• Distribución	• Carga intermodal	
• Soluciones de Última milla	• Carga internacional (cruces fronterizos)	• Transporte escolar y universitario
• Paquetería y mensajería	• Transporte de petroquímicos y materiales peligrosos	• <i>Charters</i> privados de turismo
• Brokerage y forwarding		
• Aplicaciones tecnológicas	• Grado alimenticio	

- Servicios de coordinación logística ferroviaria
- Soluciones logísticas para medicamentos y accesorios médicos
- Mudanza y reubicaciones
- Carga consolidada (*LTL*)

Segmento de logística y tecnología

Nuestro Segmento de Logística y Tecnología ofrece una amplia variedad de soluciones a lo largo de la cadena de suministro a través de un modelo de negocio centrado en la tecnología y sin activos:

- Traxión Logística (4PL y 3PL): Soluciones integradas de transporte y almacén para la gestión de la cadena de suministro. También ofrecemos servicios de logística inversa, embalaje, etiquetado, distribución y transporte.
- TRAXPORTA (bróker digital): Plataforma digital de carga que conecta a transportistas certificados con clientes de carga, locales y transfronterizos, utilizando flotas de terceros.
- BBA (brokerage de carga en Estados Unidos): Servicios transfronterizos, nacionales y puerta-a-puerta dentro de Estados Unidos y brokerage de carga desde varios destinos en Estados Unidos hacia México.
- Redpack (Soluciones de última milla): Servicios y soluciones de última milla relacionadas al canal de comercio electrónico, así como servicios de paquetería, mensajería, y carga consolidada, tanto local como internacional.

Nuestra línea de negocio 3PL, enfocada en el manejo de almacén, opera, en promedio, al 31 de diciembre de 2023 un área de 787,923 metros cuadrados de almacén, convirtiéndonos en uno de los actores líderes en este segmento^{iv}. Registramos un crecimiento de superficie de almacén del 16.9% en el 2023, en comparación con el mismo periodo finalizado en 2022.

Creemos que este segmento tiene un gran potencial de crecimiento, derivado de que este tipo de servicios logísticos continuará ganando relevancia, impulsado por (i) el efecto *Nearshoring* que sigue alimentando la penetración de los servicios logísticos, y el aumento de la actividad relacionada con manufactura, (ii) el comercio electrónico que aumenta su penetración en el mercado minorista mexicano, y (iii) la aceleración en la creación de empresas en México.

Este segmento generó un total de ingresos de operación de Ps 5,725 millones en 2022 y Ps. 8,115 millones en 2023; utilidad de operación de Ps. 157 millones en 2022 y una pérdida de operación de Ps. 30 millones en 2023, con un EBITDA Ajustado de Ps. 555 millones en 2022 y Ps. 654 millones en el periodo de doce meses terminado el 31 de diciembre de 2023.

Operamos a través de las siguientes subsidiarias:

TRAXIÓN LOGISTICS. Es una plataforma digital que coordina servicios logísticos 4PL hacia dentro de TRAXIÓN para ofrecer soluciones logísticas a lo largo de la cadena de suministro. En este negocio se incluye la porción logística de Grupo SID, empresa adquirida por TRAXIÓN en 2016. A través de esta empresa se gestionan servicios de almacenamiento 3PL, tales como administración de inventario, distribución a tiendas, sistema de administración de almacenamiento, logística inversa, servicios de planta, servicios de valor agregado, servicios de entrega de paquetería, etiquetado y control de calidad, entre otras. Al 31 de diciembre de 2023 se operaban 787,923 metros cuadrados de almacén 3PL, un aumento de 16.9% en comparación con los 674,020 metros cuadrados operados en 2022.

TRAXPORTA. Son una serie de aplicaciones digitales para carga y movilidad de personas. En términos de carga, TRAXPORTA crea un mercado eficiente entre clientes y empresas transportistas, gestiona la conexión entre

ellos, genera viajes, y cobra una comisión por la conexión y la gestión en general, lo que naturalmente crea un negocio ligero en activos y promueve la utilización de flotas y activos de terceros. Por otro lado, TRAXPORTA provee servicios de valor agregado a través de la utilización de tecnología para los clientes de nuestro Segmento de Movilidad de Personas.

REDPACK. Redpack se fundó en 1994 y fue adquirida por nosotros en mayo de 2018. Se especializa en servicios y soluciones de última milla relacionadas al canal de comercio electrónico, así como servicios de paquetería, mensajería, y carga consolidada, tanto local como internacional. Al momento de la adquisición, Redpack tenía una flota promedio de 543 unidades de última milla y contaba con 192 puntos de venta a nivel nacional. Al 31 de diciembre de 2023, Redpack mantuvo una flota promedio de 720 unidades con un 90% de exposición al segmento B2B.

AVIOR. Grupo SID se fundó en 1975 y fue adquirida por nosotros en 2016. Provee servicios de almacenamiento, tales como administración de inventario, distribución a tiendas, sistema de administración de almacenamiento, logística inversa, servicios de planta, servicios de valor agregado, etiquetado y control de calidad, entre otras. Esto la convierte en una de las mayores empresas mexicanas de logística.

MEDISTIK. empresa líder de soluciones logísticas 4PL para distribución de medicamentos y accesorios médicos, con un enfoque ligero en activos, y con lo que se suma la vertical farmacéutica al portafolio de TRAXIÓN. Esta empresa se adquirió de un fondo de capital privado de gran prestigio en México.

VMODAL. empresa líder de servicios de carga intermodal, con lo que se integra el servicio de ferrocarril como complemento al portafolio de carga. Esta empresa tiene un enfoque 100% ligero en activos.

BBA. Empresa brokerage de carga con servicios puerta-a-puerta y cross-border en Estados Unidos, y que tiene un modelo 100% ligero en activos, como parte de su estrategia de expansión hacia dicho país.

Segmento de movilidad de carga

Nuestro Segmento de Movilidad de Carga opera una de las flotas de autotransporte de carga más grandes de México, que al 31 de diciembre de 2023 constaba (flota promedio) de 2,240 unidades. Operamos una de las flotas más jóvenes del sector, con una edad promedio de 5.2 años al 31 de diciembre de 2023, en comparación con una media del sector de 18.4 años según la SICT durante dicho ejercicio. Nuestros clientes son principalmente empresas de primera línea (*Blue Chip*) a las que prestamos los siguientes servicios:

- ***Autotransporte de carga:*** Prestamos servicios de autotransporte de carga en los siguientes mercados:
 - ***Carga nacional:*** usamos nuestros sistemas y tecnología para ofrecer soluciones a la medida, ya sea mediante una relación contractual, servicios por viaje o dedicados;
 - ***Carga internacional y transfer:*** prestamos servicios transfronterizos de forma contractual o por viaje, subcontratando compañías locales para la porción en Estados Unidos;
 - ***Carga refrigerada:*** prestamos servicios y elaboramos soluciones de carga de refrigerados, ya sea mediante servicio dedicado o por viaje, principalmente productos frescos, exportados a Estados Unidos;
 - ***Carga especializada:*** prestamos servicios y soluciones para derivados del petróleo, combustible, materiales de grado alimenticio, así como soluciones y servicios de carga en tolvas y equipos especializados para diversos sectores industriales;
 - ***Carga consolidada (LTL Less-than-truckload):*** ofrecemos servicios regionales e internacionales de carga relativamente pequeña a través de nuestros centros de distribución, incluyendo servicios de última milla, a través de rutas establecidas, así como servicio de puerta-a-puerta: recolección, rastreabilidad y entrega en mercados nacionales e internacionales; y
 - ***Carga intermodal:*** prestamos servicios intermodales de puerta-a-puerta: recolección, rastreabilidad y entrega en mercados nacionales e internacionales, y organizamos servicios de traslado utilizando una variedad de modos de transporte, incluyendo barcos, aviones, camiones y ferrocarriles. Este servicio se

complementó y fortaleció con la adquisición de VMODAL, con lo que esperamos que se incremente el volumen de carga intermodal en el futuro.

- **Mudanza:** Ofrecemos servicios de mudanza doméstica e internacional para clientes con fines residenciales y comerciales.

Consideramos que nos hemos convertido en uno de los principales operadores de carga especializada del mercado, por lo que pretendemos continuar creciendo en este segmento, al ser el mismo significativamente más rentable que los servicios de carga tradicionales. Estamos redirigiendo gradualmente los servicios de carga tradicional a nuestra plataforma *TRAXPORTA*, que es ligera en activos (*asset-light*), mientras que utilizamos nuestra propia flota e infraestructura para los servicios de carga especializada.

Este segmento generó un total de ingresos de operación de Ps. 7,180 millones en 2022 y Ps. 7,690 millones en 2023; utilidad de operación de Ps. 546 millones en 2022, y Ps. 1,010 millones en el 2023, con un EBITDA Ajustado de Ps. 1,248 millones en 2022, y Ps. 1,647 en 2023.

Entre 2011 y 2023 nuestras unidades promedio en el segmento de carga crecieron a una tasa anual de crecimiento compuesta de 18.24 %.

Operamos a través de cinco subsidiarias, ofreciendo un conjunto amplio de servicios a lo largo del país:

Egoba. Egoba se fundó en 1973, y fue adquirida por nosotros en 2011. Se especializa en servicios de autotransporte de carga nacional e internacional. Egoba cuenta con siete terminales ubicadas en el centro y noreste del país, con su matriz ubicada en la ciudad de Querétaro, incluyendo oficinas corporativas y talleres de mantenimiento en un área de más de 11 hectáreas. Adicionalmente, Egoba cuenta con acuerdos de intercambio con algunas de las compañías de envío más importantes de Canadá y los Estados Unidos, lo que permite a Egoba a participar activamente en el transporte internacional de carga. Esta capacidad se fortalece al contar con certificaciones como CT-PAT (*Custom Trade Partnership Against Terrorism*) y NEEC (Nuevo Esquema de Empresas Certificadas).

MyM. MyM se fundó en 1952, y fue adquirida por nosotros en 2013. Provee servicios de autotransporte de carga en general, logística y mudanzas. MyM cuenta con numerosas terminales ubicadas en diversos estados de la República, con su matriz ubicada en la Ciudad de México. También cuenta con la infraestructura necesaria para proporcionar servicios integrados y especializados a nuestros clientes en todo el país. La diversa flota de MyM le permite tener acceso a cualquier tipo de entorno geográfico, desde autopistas hasta vías rurales.

Transportes Suvi. Se fundó en 1975 y fue adquirida por nosotros en 2016. Provee servicios de autotransporte de carga general.

AFN. AFN se fundó en 1974, y fue adquirida por nosotros en 2016. Se especializa en la prestación de servicios de carga nacional e internacional, así como servicios de logística. Adicionalmente, AFN tiene operaciones con aproximadamente 23 compañías de autotransporte de carga de los Estados Unidos y de Canadá, incluyendo Werner, XPO Logistics y Schneider. Cuenta también con certificaciones CT-PAT y NEEC.

BISONTE. BISONTE se fundó en 1993 y fue adquirida por nosotros en octubre de 2018. Se especializa en servicios de carga como intermodal, refrigerada, seca y transporte de derivados del petróleo, químicos y alimentos. Cuenta con terminales en 5 ciudades de la república, incluyendo un centro de distribución en la región del Bajío. Cuenta con las certificaciones CT-PAT, Entidad Mexicana de Acreditación, y Recurso Confiable.

Segmento de movilidad de personas

Brindamos soluciones eficientes de movilidad de personal a empresas de primera línea (*Blue Chip*), principalmente desde y hacia parques industriales, centros manufactureros, corporativos, escuelas privadas, hoteles,

entre otros. Operamos principalmente bajo un esquema por contrato (servicio dedicado) o de *charter* (servicio spot). Consideramos que operamos la flota más grande de autobuses y camionetas para dichos servicios dedicados en México. Al 31 de diciembre de 2023, nuestra flota promedio era de 7,341 vehículos.

Nuestros clientes son principalmente grandes empresas industriales, corporaciones y escuelas privadas, a quienes les proporcionamos los siguientes servicios:

- *Transporte de personal*: Transporte de empleados de y hacia oficinas corporativas, parques industriales, o centros manufactureros, así como a hoteles.
- *Transporte privado*: Transporte privado (*charter*).
- *Transporte escolar*: Transporte de estudiantes de y hacia escuelas y universidades privadas.

Operamos bajo un esquema por contrato (servicio dedicado) o de *charter* (servicio spot).

Este segmento generó un total de ingresos de operación de Ps. 7,420 millones en 2022 y Ps. 9,002 millones en 2023; utilidad de operación de Ps. 1,083 millones en 2022 y Ps. 1,443 millones 2023, con un EBITDA Ajustado de Ps. 1,840 millones en 2022 y Ps. 2,298 millones en 2023. En 2023, más de un millón de personas fueron transportadas diariamente.

LIPU. Nuestros servicios de transporte escolar y de personal son provistos a través de LIPU. Con base en la Ciudad de México, la plataforma de LIPU, le ha permitido convertirse en el proveedor líder de la industria de transporte privado. Con un historial de 25 años en la industria, LIPU ha adquirido e integrado exitosamente cuatro compañías. Tiene más de 400 clientes, incluyendo escuelas, compañías, plantas industriales, hoteles y gobiernos en cinco regiones del país: Ciudad de México y área metropolitana, Noreste, Pacífico, Bajío y el Sur.

Nuestros tres Segmentos de Operación son complementarios, permitiéndonos ofrecer una solución integral para nuestros clientes. La naturaleza de nuestro Segmento de Movilidad de Personas nos proporciona visibilidad de ingresos futuros mientras que los segmentos de movilidad de carga y logística y tecnología nos brindan diversidad frente a ciclos económicos, manteniendo un balance adecuado entre clientes, servicios, y sectores de la economía a los que servimos. Adicionalmente la similitud entre las operaciones de nuestros Segmentos de Operación nos permite crear sinergias y oportunidad de ventas cruzadas.

Nuestras estrategias de crecimiento

Pretendemos aprovechar nuestra escala y nuestro sólido balance para seguir expandiendo nuestro negocio de forma rentable mediante un crecimiento tanto orgánico como inorgánico. Nuestra estrategia de crecimiento se basa en los siguientes pilares:

Aprovechar la oportunidad que representa el Nearshoring

Dado que los recientes acontecimientos mundiales han llevado a las empresas a ampliar o trasladar las instalaciones de fabricación a regiones más cercanas, México es ahora el socio comercial más relevante de Estados Unidos, representando el 15.4% de las importaciones totales de Estados Unidos entre enero y mayo de 2023 de conformidad con la oficina del censo de Estados Unidos (*United States Census Bureau*) (frente al 13.8% en 2022). Esperamos que esta tendencia continúe dada la proximidad de México Estados Unidos, su gran y robusto centro de manufactura, mano de obra calificada y competitiva, así como sus tratados de libre comercio, especialmente el TMEC.

Creemos que las principales implicaciones de la oportunidad del *Nearshoring* en nuestro sector serán: (i) el aumento de la actividad relacionada con manufactura, (ii) una mayor penetración de servicios logísticos, y (iii) la

expansión de las operaciones transfronterizas; y que estamos en una posición única para captar el crecimiento a través de nuestra sólida plataforma logística 4PL, nuestro fuerte liderazgo en logística 3PL, una completa infraestructura transfronteriza, eficientes y especializadas soluciones de carga y una sólida posición en movilidad de personal en parques industriales. Estimamos que aproximadamente el 70% de nuestro total de ingresos de operación totales tienen algún tipo de exposición al *Nearshoring*. Tenemos previsto seguir invirtiendo en el desarrollo de las capacidades necesarias para aprovechar esta gran oportunidad en los próximos años.

Expandir nuestro negocio logístico, ligero en activos (asset-light) y tecnológicamente habilitado

Pretendemos convertirnos en uno de los principales actores logísticos de la región de Norteamérica continuando el escalamiento de nuestro negocio logístico basado en tecnología y ligero en activos (*asset-light*), mismo que requiere una inversión significativamente menor que la necesaria para el crecimiento en el segmento de carga tradicional (*asset-heavy*). Para estar en posibilidad de cumplir con estos objetivos, tenemos la intención de (i) seguir aplicando una estrategia comercial agresiva para hacer crecer nuestra división 3PL, (ii) seguir impulsando las aplicaciones digitales y negocios basados en tecnología, y (iii) seguir migrando el crecimiento regular de la carga de camiones a TRAXPORTA. Adicionalmente, tenemos la intención de complementar nuestra estrategia de crecimiento orgánico con adquisiciones ligeras en activos (*asset-light*).

Expandir nuestra presencia en Estados Unidos y la actividad transfronteriza México/ Estados Unidos

Creemos que hay un enorme potencial por explotar en las actividades transfronterizas, y que el crecimiento se verá impulsado aún más por el efecto del *Nearshoring*. Pretendemos convertirnos en uno de los principales actores transfronterizos y en un actor logístico relevante en Estados Unidos. En febrero de 2023 abrimos nuestra primera instalación 3PL en Del Rio, Texas, misma que esperamos sea el primer paso hacia una exitosa expansión en Estados Unidos. Otro hito clave fue la adquisición recientemente anunciada de BBA, una empresa de intermediación de carga 100% libre de activos con servicios puerta-a-puerta y transfronterizos en Estados Unidos

Con la expansión de nuestra presencia en Estados Unidos estamos posicionando a Traxión como uno de los principales actores logísticos de la región, capaz de capitalizar las oportunidades que representa el fenómeno del *Nearshoring*.

Enfoque en excelencia y eficiencia operativa en todo nuestro negocio para continuar impulsando crecimiento y maximizar rentabilidad.

Tenemos la intención de seguir centrándonos en impulsar el crecimiento sostenible al tiempo que aumentamos la productividad y la eficiencia para maximizar la rentabilidad. Pretendemos centrarnos en (i) la innovación disruptiva, (ii) la ampliación de nuestra cartera de servicios, (iii) ofrecer tecnología de punta para seguir proporcionando soluciones líderes en el sector que nos permitan ampliar nuestra cartera de clientes y profundizar en nuestra relación con los actuales, y (iv) seguir migrando el uso de nuestra propia infraestructura para servicios de carga especializada, que son significativamente más rentables que la carga tradicional, con el objetivo de convertirnos en uno de los principales actores de carga especializada en Norteamérica. A medida que sigamos ampliando nuestra plataforma, esperamos aumentar el apalancamiento operativo, lo que debería impulsar la rentabilidad. Adicionalmente, hemos desarrollado nuestro departamento de Excelencia Operativa (OPEX) para dirigir y supervisar la mejora continua de nuestros procesos, y ayudarnos a optimizar nuestro total de ingresos de operación y costos por kilómetro, dos indicadores clave de rendimiento que impulsan la rentabilidad y que supervisamos de cerca. Además, nuestra combinación de gestión regional y funciones empresariales centralizadas nos permite atender las necesidades específicas de los clientes en todo el país y, al mismo tiempo, compartir las mejores prácticas en todas nuestras operaciones, tanto en negocios existentes como en adquiridos.

Seguimos comprometidos con la innovación, el crecimiento sostenible, la rentabilidad y la generación de flujo, mismos que creemos nos permitirán generar valor para nuestros accionistas.

Búsqueda selectiva de adquisiciones estratégicas

Evaluamos continuamente las oportunidades de adquisición en todos nuestros segmentos. El mercado altamente fragmentado en el que operamos nos ofrece importantes oportunidades de crecimiento inorgánico. Desde 2011, hemos adquirido cinco empresas de carga y una operación de transporte refrigerado, una de transporte escolar y de personal, así como dos operadores logísticos para el almacenamiento y distribución de bienes, una empresa de mensajería y paquetería, última milla y servicios logísticos, una empresa de transporte intermodal, y una empresa de Brokerage y servicios puerta a puerta en Estados Unidos. Contamos con una amplia cartera de posibles adquisiciones y tenemos previsto llevar a cabo de forma selectiva operaciones de fusiones y adquisiciones con un enfoque orientado hacia empresas ligeras en activos (*asset-light*) que ayuden a impulsar el volumen de nuestra plataforma digital, proporcionen tecnología de punta y refuercen nuestras capacidades transfronterizas. Tratamos de adquirir empresas rentables que nos aporten beneficios desde el primer día, que tengan éxito en sus respectivos segmentos y que estén bien gestionadas para facilitar una rápida integración. Hemos establecido procesos estructurados de identificación, adquisición, integración y aprovechamiento de sinergias que creemos facilitan la creación de valor. Nuestra estrategia de adquisiciones se apoya además en nuestra exitosa trayectoria, nuestro sólido balance y nuestro acceso a fuentes diversificadas de capital para perseguir rápidamente adquisiciones oportunas.

Creemos que nuestra estrategia de adquisiciones, aunada a nuestra estrategia de crecimiento orgánico, nos permitirá seguir ampliando nuestro negocio y generar valor para nuestros accionistas.

Aprovechar relaciones existentes con clientes para captar oportunidades de venta cruzada, tanto con nuestra cartera de servicios existentes como con los nuevos que incorporemos a nuestro portafolio.

Contamos con un equipo especializado centrado en identificar oportunidades de venta cruzada dentro de nuestra amplia base de clientes. Esta unidad trabaja en estrecha colaboración con nuestro equipo de ventas para ofrecer servicios adicionales a nuestros clientes actuales y ayudarles a resolver sus necesidades con servicios personalizados. Además, tratamos de desarrollar servicios adicionales mediante crecimiento orgánico y adquisiciones selectivas en sectores y regiones específicos en los que actualmente no participamos (estamos centrados en expandirnos en los sectores de carga refrigerada, carga seca y carga especializada, lo que diversificará nuestro total de ingresos de operación y minimizará nuestra exposición a los ciclos comerciales estacionales). Esperamos que esta estrategia nos ayude a aumentar nuestra base de clientes y a reforzar nuestra posición en el mercado. Incentivamos a nuestro personal de ventas para que mantenga un diálogo continuo con nuestros clientes e identifique oportunidades para aumentar nuestra participación en cada uno de los gastos anuales de carga, logística y transporte de nuestros clientes. Esta estrategia ya está dando resultados positivos.

⁽¹⁾ Fuente: *3PL Market report*, <https://www.mordorintelligence.com/industry-reports/mexico-3pl-market>

Actividad Principal:

Una de nuestras metas principales es prestar a nuestros clientes un amplio portafolio de base amplia de servicios, proporcionando una solución integral (*one-stop*). Prestamos servicio a nuestros clientes a través de nuestra flota promedio de aproximadamente de 10,301 unidades motrices promedio en 2023. Entre 2011 y 2023, nuestra flota ha crecido 34.3x. En 2023 nuestra flota recorrió un total de 699.1 millones de kilómetros.

A partir del 1º de enero de 2021. Hemos organizado nuestras operaciones de negocio en tres segmentos:

- Segmento de logística y tecnología.

- Segmento de movilidad de carga.
- Segmento de movilidad de personas.

Para mayor detalle ver la nota 29 de los Estados Financieros Auditados al 31 de diciembre de 2023, 2022 y 2021.

Insumos

El principal insumo del Grupo corresponde al combustible. Derivado de la liberación del precio del diésel y gasolina, se han generado variaciones en el costo de este insumo. Para mayor detalle sobre el riesgo en el precio del diésel, ver nota [6] de los Estados Financieros Auditados al 31 de diciembre de 2023, 2022 y 2021. El resto de los insumos son proporcionados por diversos proveedores y no existe dependencia con un proveedor en particular. Favor de consultar la nota [15] de Estados Financieros Auditados al 31 de diciembre de 2023, 2022 y 2021 para mayor detalle del combustible con respecto al resto de los costos.

Portafolio de nuestra oferta de servicios

Servicios de carga	Soluciones Logísticas	Servicios de transporte de personas
Carga regular	Servicios logísticos 4PL	Transporte de personal corporativo e industrial
Carga refrigerada	Manejo de almacén 3PL	Transporte escolar y universitario
Carga intermodal	Distribución	<i>Charters</i> privados de turismo
Carga internacional (cruces fronterizos)	Soluciones de Última milla	
Transporte de petroquímicos y materiales peligrosos	Paquetería y mensajería	
Grado alimenticio	<i>Brokerage y forwarding</i>	
Mudanza y reubicaciones	Aplicaciones tecnológicas	
Carga consolidada (<i>LTL</i>)	Servicios de coordinación logística ferroviaria	
	Soluciones logísticas para medicamentos y accesorios médicos	

Segmento de logística y tecnología

Nuestro Segmento de Logística y Tecnología ofrece una amplia variedad de soluciones a lo largo de la cadena de suministro a través de un modelo de negocio centrado en la tecnología y sin activos:

- *Traxión Logística (4PL y 3PL)*: Soluciones integradas de transporte y almacén para la gestión de la cadena de suministro. También ofrecemos servicios de logística inversa, embalaje, etiquetado, distribución y transporte.
- *TRAXPORTA (bróker digital)*: Plataforma digital de carga que conecta a transportistas certificados con clientes de carga, locales y transfronterizos, utilizando flotas de terceros.

- **BBA (brokerage de carga en Estados Unidos):** Servicios transfronterizos, nacionales y puerta-a-puerta dentro de Estados Unidos y brokerage de carga desde varios destinos en Estados Unidos hacia México.
- **Redpack (Soluciones de última milla):** Servicios y soluciones de última milla relacionadas al canal de comercio electrónico, así como servicios de paquetería, mensajería, y carga consolidada, tanto local como internacional.

Nuestra línea de negocio 3PL, enfocada en el manejo de almacén, opera, en promedio, al 31 de diciembre de 2023 un área de 787,923 metros cuadrados de almacén, convirtiéndonos en uno de los actores líderes en este segmentoⁱⁱⁱ. Registramos un crecimiento de superficie de almacén del 16.9% en el 2023, en comparación con el mismo periodo finalizado en 2022.

Creemos que este segmento tiene un gran potencial de crecimiento, derivado de que este tipo de servicios logísticos continuará ganando relevancia, impulsado por (i) el efecto *Nearshoring* que sigue alimentando la penetración de los servicios logísticos, y el aumento de la actividad relacionada con manufactura, (ii) el comercio electrónico que aumenta su penetración en el mercado minorista mexicano, y (iii) la aceleración en la creación de empresas en México.

Este segmento generó un total de ingresos de operación de Ps 5,725 millones en 2022 y Ps. 8,115 millones en 2023; utilidad de operación de Ps. 157 millones en 2022 y una pérdida de operación de Ps. 30 millones en 2023, con un EBITDA Ajustado de Ps. 555 millones en 2022 y Ps. 654 millones en el periodo de doce meses terminado el 31 de diciembre de 2023.

Operamos a través de las siguientes subsidiarias:

TRAXIÓN LOGISTICS. Es una plataforma digital que coordina servicios logísticos 4PL hacia dentro de TRAXIÓN para ofrecer soluciones logísticas a lo largo de la cadena de suministro. En este negocio se incluye la porción logística de Grupo SID, empresa adquirida por TRAXIÓN en 2016. A través de esta empresa se gestionan servicios de almacenamiento 3PL, tales como administración de inventario, distribución a tiendas, sistema de administración de almacenamiento, logística inversa, servicios de planta, servicios de valor agregado, servicios de entrega de paquetería, etiquetado y control de calidad, entre otras. Al 31 de diciembre de 2023 se operaban 787,923 metros cuadrados de almacén 3PL, un aumento de 16.9% en comparación con los 674,020 metros cuadrados operados en 2022.

TRAXPORTA. Son una serie de aplicaciones digitales para carga y movilidad de personas. En términos de carga, TRAXPORTA crea un mercado eficiente entre clientes y empresas transportistas, gestiona la conexión entre ellos, genera viajes, y cobra una comisión por la conexión y la gestión en general, lo que naturalmente crea un negocio ligero en activos y promueve la utilización de flotas y activos de terceros. Por otro lado, TRAXPORTA provee servicios de valor agregado a través de la utilización de tecnología para los clientes de nuestro Segmento de Movilidad de Personas.

REDPACK. Redpack se fundó en 1994 y fue adquirida por nosotros en mayo de 2018. Se especializa en servicios y soluciones de última milla relacionadas al canal de comercio electrónico, así como servicios de paquetería, mensajería, y carga consolidada, tanto local como internacional. Al momento de la adquisición, Redpack tenía una flota promedio de 543 unidades de última milla y contaba con 192 puntos de venta a nivel nacional. Al 31 de diciembre de 2023, Redpack mantuvo una flota promedio de 720 unidades, con una capacidad para entregar más de 15 millones de entregas en 2022 y tiene un 90% de exposición al segmento B2B.

AVIOR. Grupo SID se fundó en 1975 y fue adquirida por nosotros en 2016. Provee servicios de almacenamiento, tales como administración de inventario, distribución a tiendas, sistema de administración de almacenamiento, logística inversa, servicios de planta, servicios de valor agregado, etiquetado y control de calidad, entre otras. Esto la convierte en una de las mayores empresas mexicanas de logística.

MEDISTIK. empresa líder de soluciones logísticas 4PL para distribución de medicamentos y accesorios médicos, con un enfoque ligero en activos, y con lo que se suma la vertical farmacéutica al portafolio de TRAXIÓN. Esta empresa se adquirió de un fondo de capital privado de gran prestigio en México.

VMODAL. empresa líder de servicios de carga intermodal, con lo que se integra el servicio de ferrocarril como complemento al portafolio de carga. Esta empresa tiene un enfoque 100% ligero en activos.

BBA. Empresa brokerage de carga con servicios puerta-a-puerta y cross-border en Estados Unidos, y que tiene un modelo 100% ligero en activos, como parte de su estrategia de expansión hacia dicho país.

Segmento de movilidad de carga

Nuestro Segmento de Movilidad de Carga opera una de las flotas de autotransporte de carga más grandes de México, que al 31 de diciembre de 2023 constaba (flota promedio) de 2,240 unidades. Operamos una de las flotas más jóvenes del sector, con una edad promedio de 5.2 años al 31 de diciembre de 2023, en comparación con una media del sector de 18.4 años según la SICT durante dicho ejercicio. Nuestros clientes son principalmente empresas de primera línea (*Blue Chip*) a las que prestamos los siguientes servicios:

- **Autotransporte de carga:** Prestamos servicios de autotransporte de carga en los siguientes mercados:
 - **Carga nacional:** usamos nuestros sistemas y tecnología para ofrecer soluciones a la medida, ya sea mediante una relación contractual, servicios por viaje o dedicados;
 - **Carga internacional y transfer:** prestamos servicios transfronterizos de forma contractual o por viaje, subcontratando compañías locales para la porción en Estados Unidos;
 - **Carga refrigerada:** prestamos servicios y elaboramos soluciones de carga de refrigerados, ya sea mediante servicio dedicado o por viaje, principalmente productos frescos, exportados a Estados Unidos;
 - **Carga especializada:** prestamos servicios y soluciones para derivados del petróleo, combustible, materiales de grado alimenticio, así como soluciones y servicios de carga en tolvas y equipos especializados para diversos sectores industriales;
 - **Carga consolidada (LTL Less-than-truckload):** ofrecemos servicios regionales e internacionales de carga relativamente pequeña a través de nuestros centros de distribución, incluyendo servicios de última milla, a través de rutas establecidas, así como servicio de puerta-a-puerta: recolección, rastreabilidad y entrega en mercados nacionales e internacionales; y
 - **Carga intermodal:** prestamos servicios intermodales de puerta-a-puerta: recolección, rastreabilidad y entrega en mercados nacionales e internacionales, y organizamos servicios de traslado utilizando una variedad de modos de transporte, incluyendo barcos, aviones, camiones y ferrocarriles. Este servicio se complementó y fortaleció con la adquisición de VMODAL, con lo que esperamos que se incremente el volumen de carga intermodal en el futuro.
- **Mudanza:** Ofrecemos servicios de mudanza doméstica e internacional para clientes con fines residenciales y comerciales.

Consideramos que nos hemos convertido en uno de los principales operadores de carga especializada del mercado, por lo que pretendemos continuar creciendo en este segmento, al ser el mismo significativamente más rentable que los servicios de carga tradicionales. Estamos redirigiendo gradualmente los servicios de carga tradicional a nuestra plataforma *TRAXPORTA*, que es ligera en activos (*asset-light*), mientras que utilizamos nuestra propia flota e infraestructura para los servicios de carga especializada.

Este segmento generó un total de ingresos de operación de Ps. 7,180 millones en 2022 y Ps. 7,690 millones en 2023; utilidad de operación de Ps. 546 millones en 2022, y Ps. 1,010 millones en el 2023, con un EBITDA Ajustado de Ps. 1,248 millones en 2022, y Ps. 1,647 en 2023.

Entre 2011 y 2023 nuestras unidades promedio en el segmento de carga crecieron a una tasa anual de crecimiento compuesta de 18.24%.

Operamos a través de cinco subsidiarias, ofreciendo un conjunto amplio de servicios a lo largo del país:

Egoba. Egoba se fundó en 1973, y fue adquirida por nosotros en 2011. Se especializa en servicios de autotransporte de carga nacional e internacional. Egoba cuenta con siete terminales ubicadas en el centro y noreste del país, con su matriz ubicada en la ciudad de Querétaro, incluyendo oficinas corporativas y talleres de mantenimiento en un área de más de 11 hectáreas. Adicionalmente, Egoba cuenta con acuerdos de intercambio con algunas de las compañías de envío más importantes de Canadá y los Estados Unidos, lo que permite a Egoba a participar activamente en el transporte internacional de carga. Esta capacidad se fortalece al contar con certificaciones como CT-PAT (*Custom Trade Partnership Against Terrorism*) y NEEC (Nuevo Esquema de Empresas Certificadas).

MyM. MyM se fundó en 1952, y fue adquirida por nosotros en 2013. Provee servicios de autotransporte de carga en general, logística y mudanzas. MyM cuenta con 16 terminales ubicadas en 13 estados de la República, con su matriz ubicada en la Ciudad de México. También cuenta con la infraestructura necesaria para proporcionar servicios integrados y especializados a nuestros clientes en todo el país. La diversa flota de MyM le permite tener acceso a cualquier tipo de entorno geográfico, desde autopistas hasta vías rurales.

Transportes Suvi. Se fundó en 1975 y fue adquirida por nosotros en 2016. Provee servicios de autotransporte de carga general.

AFN. AFN se fundó en 1974, y fue adquirida por nosotros en 2016. Se especializa en la prestación de servicios de carga nacional e internacional, así como servicios de logística. Adicionalmente, AFN tiene operaciones con aproximadamente 23 compañías de autotransporte de carga de los Estados Unidos y de Canadá, incluyendo Werner, XPO Logistics y Schneider. Cuenta también con certificaciones CT-PAT y NEEC.

BISONTE. BISONTE se fundó en 1993 y fue adquirida por nosotros en octubre de 2018. Se especializa en servicios de carga como intermodal, refrigerada, seca y transporte de derivados del petróleo, químicos y alimentos. Cuenta con terminales en 5 ciudades de la república, incluyendo un centro de distribución en la región del Bajío. Cuenta con las certificaciones CT-PAT, Entidad Mexicana de Acreditación, y Recurso Confiable.

Segmento de movilidad de personas

Brindamos soluciones eficientes de movilidad de personal a empresas de primera línea (*Blue Chip*), principalmente desde y hacia parques industriales, centros manufactureros, corporativos, escuelas privadas, hoteles, entre otros. Operamos principalmente bajo un esquema por contrato (servicio dedicado) o de *charter* (servicio spot). Consideramos que operamos la flota más grande de autobuses y camionetas para dichos servicios dedicados en México. Al 31 de diciembre de 2023, nuestra flota promedio era de 7,341 vehículos.

Nuestros clientes son principalmente grandes empresas industriales, corporaciones y escuelas privadas, a quienes les proporcionamos los siguientes servicios:

- Transporte de personal: Transporte de empleados de y hacia oficinas corporativas, parques industriales, o centros manufactureros, así como a hoteles.
- Transporte privado: Transporte privado (*charter*).
- Transporte escolar: Transporte de estudiantes de y hacia escuelas y universidades privadas.

Operamos bajo un esquema por contrato (servicio dedicado) o de *charter* (servicio spot). Este segmento generó un total de ingresos de operación de Ps. 7,420 millones en 2022 y Ps. 9,002 millones en 2023; utilidad de operación de

Ps. 1,083 millones en 2022 y Ps. 1,443 millones 2023, con un EBITDA Ajustado de Ps. 1,840 millones en 2022 y Ps. 2,298 millones en 2023. En 2023, más de un millón de personas fueron transportadas diariamente.

LIPU. Nuestros servicios de transporte escolar y de personal son provistos a través de LIPU. Con base en la Ciudad de México, la plataforma de LIPU, le ha permitido convertirse en el proveedor líder de la industria de transporte privado. Con un historial de 25 años en la industria, LIPU ha adquirido e integrado exitosamente cuatro compañías. Tiene más de 400 clientes, incluyendo escuelas, compañías, plantas industriales, hoteles y gobiernos en cinco regiones del país: Ciudad de México y área metropolitana, Noreste, Pacífico, Bajío y el Sur.

Nuestros tres Segmentos de Operación son complementarios, permitiéndonos ofrecer una solución integral para nuestros clientes. La naturaleza de nuestro Segmento de Movilidad de Personas nos proporciona visibilidad de ingresos futuros mientras que los segmentos de movilidad de carga y logística y tecnología nos brindan diversidad frente a ciclos económicos, manteniendo un balance adecuado entre clientes, servicios, y sectores de la economía a los que servimos. Adicionalmente la similitud entre las operaciones de nuestros Segmentos de Operación nos permite crear sinergias y oportunidad de ventas cruzadas.

⁽¹⁾ Fuente: 3PL Market report, <https://www.mordorintelligence.com/industry-reports/mexico-3pl-market>

Canales de distribución:

Nuestro modelo de negocio está basado en una amplia cobertura de servicios y presencia en el país, lo que nos permite cubrir las necesidades de nuestros clientes a lo largo de la cadena de suministro.

Estamos estratégicamente concentrados en las regiones económicamente más activas y densamente pobladas, incluyendo las áreas metropolitanas más grandes (Ciudad de México, Monterrey y Guadalajara), así como las regiones de rápido crecimiento del Bajío y las zonas fronterizas México-Estados Unidos, (Nuevo Laredo y Tijuana). Además, en febrero de 2023 abrimos nuestra primera instalación 3PL en Del Rio, Texas, la cual esperamos sea el primer paso hacia una exitosa expansión en los Estados Unidos.

Patentes, licencias, marcas y otros contratos:

Contamos con el registro de más de 50 marcas, avisos y nombres comerciales, entre las que destacan: "TRAXIÓN", "TRAXIÓN VIDA EN MOVIMIENTO", "TRAXPORTA", "TRAXI", "REDPACK", "TRAXIÓN SOLUTIONS", "AFN", "EGOBA", "LIPU", "LIPU TRANSPORTE SEGURO", "AUTOTRANSPORTES EL BISONTE", "GRUPO SID SISTEMAS INTEGRALES DE DISTRIBUCIÓN", "TRANSPORTES SUVI", "MYM", "M.Y.R. TRANSPORTES ESPECIALIZADOS", "MEDISTIK DELIVERING TOTAL CARE" y "V MODAL LOGISTICA MULTIMODAL", mismas que se encuentran registradas ante el Instituto Mexicano de la Propiedad Industrial y en plena vigencia.



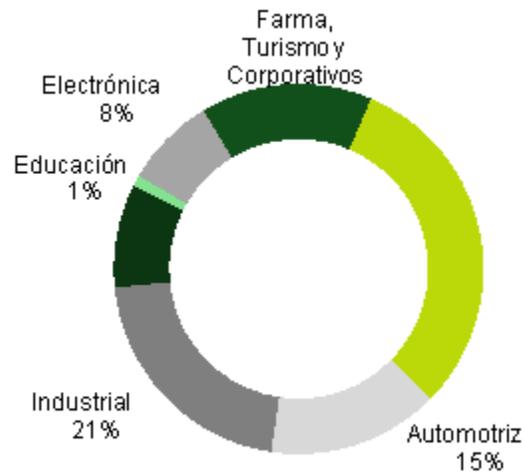
Adicionalmente, contamos con diversas solicitudes de registro de marcas en trámite de inscripción ante el Instituto Mexicano de la Propiedad Industrial.

Durante los tres últimos ejercicios no contamos con contratos celebrados con terceros considerados como relevantes, diferentes a los que tengan que ver con el giro ordinario del negocio de la Emisora y sus subsidiarias.

Principales clientes:

Contamos con una base de clientes amplia y diversificada, que va desde personas físicas y pequeñas y medianas empresas hasta compañías Fortune 500 con presencia en México y Estados Unidos. Hemos celebrado contratos de corto, mediano y largo plazo. Nuestros contratos se renuevan, en su mayoría, de forma automática por periodos anuales o multianuales, dependiendo de cada caso en específico. Buscamos consolidar una relación de largo plazo con cada uno de nuestros clientes. Nuestra amplia base de clientes nos facilita a diversificar nuestros ingresos por industria y por clientes.

Base de clientes por industria⁽¹⁾



En 2023, nuestros top 10 clientes en 2023 representó menos del 25% o más de nuestros ingresos consolidados. Nuestra meta es fortalecer y consolidar las relaciones actuales con nuestros clientes y diversificar aún más nuestra base de clientes a lo largo del país.



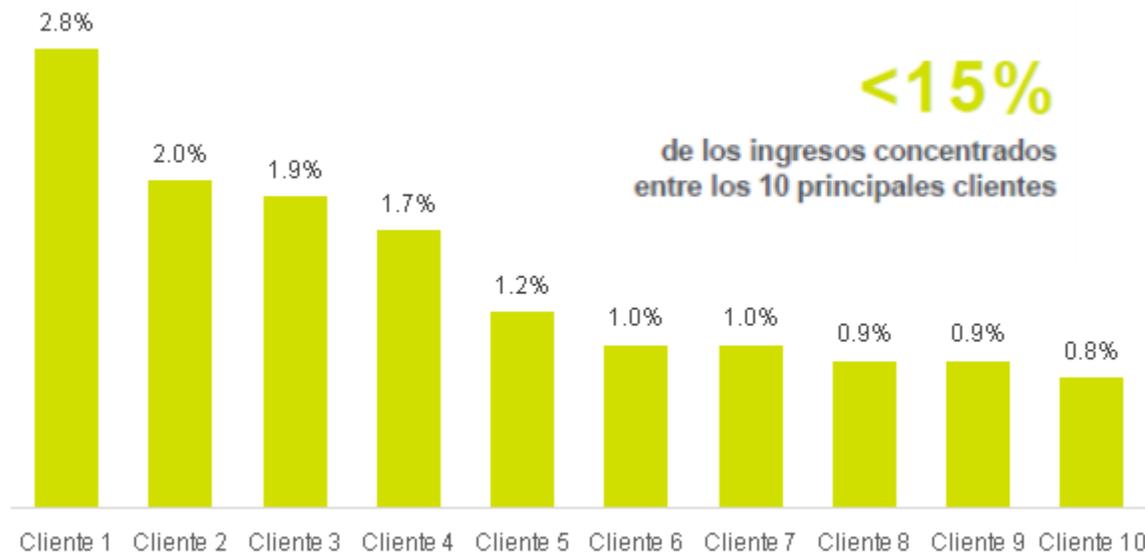
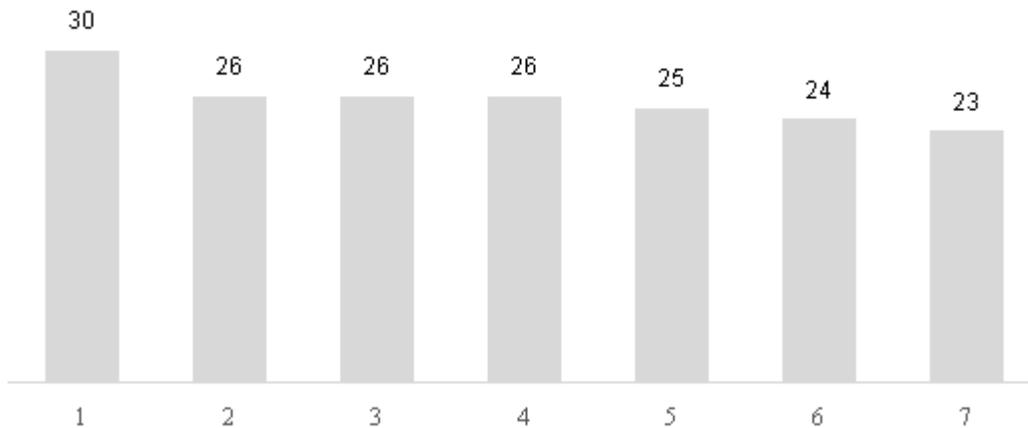
Nuestra base de clientes en los segmentos de movilidad de carga y logística y tecnología está altamente diversificada entre regiones e industrias en México, incluyendo la del consumo, automotriz, industrial, entre otras. Tenemos el tamaño y la presencia geográfica necesaria para satisfacer las necesidades de nuestra clientela en varias industrias y regiones, lo que nos permite enfocarnos en clientes sofisticados que demandan soluciones en gran escala y a la medida.

En el segmento de servicios de transporte escolar y de personal, nuestros clientes incluyen corporativos y parques industriales, así como una variedad de sectores industriales. Además de unos de los colegios más importantes del país. Nuestra estrategia de mantener relaciones a largo plazo con nuestros clientes ha llevado a mantener una vigencia promedio con nuestros 20 principales clientes de 12 años, así como una tasa de renovación de clientes aproximadamente de 95% en 2023.

Relaciones de largo plazo con clientes⁽²⁾

Promedio: 26 años





⁽¹⁾ Con base en estimados de ingresos respecto de las compañías de autotransporte de carga y logística y transporte de personal y escolar.

⁽²⁾ Años de relación con Traxión.

Legislación aplicable y situación tributaria:

Nuestras operaciones se realizan preponderantemente en México y están reguladas por una serie de autoridades locales y federales, siendo nuestro principal supervisor la SICT. Actualmente, nuestro servicio cuenta con permisos federales y (en ciertas jurisdicciones) locales, cumpliendo a cabalidad lo estipulado por la ley y reglamentos. Cabe señalar que el transporte escolar se encuentra regulado a nivel local, y no existe regulación federal para la prestación de este servicio. Sin embargo, la SICT nos otorga placas y permisos federales para cumplimiento de nuestro objeto social, que bajo la legislación federal puede incluir el transporte escolar.

Nosotros y nuestras subsidiarias nos encontramos sujetos a diversas leyes, y disposiciones reglamentarias de los mismos, y otras disposiciones generales, incluyendo, sin limitación las siguientes:

- Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos;
- Ley General de Títulos y Operaciones de Crédito;
- Código Fiscal de la Federación;
- Ley del Impuesto Sobre la Renta;
- Ley del Impuesto al Valor Agregado;
- Ley Federal de Derechos;
- Ley de Ingresos de la Federación y los estados en los que operamos para los ejercicios fiscales aplicables;
- Resolución de facilidades administrativas para los sectores de contribuyentes que en la misma se señalan para los ejercicios aplicables.
- Ley Federal de la Protección a la Propiedad Industrial;
- Ley Federal de Protección al Consumidor;
- Ley de Seguridad Social;
- Ley de Hacienda de los estados en los que operamos;
- Ley Federal del Trabajo;
- Código de Comercio;
- Ley General de Sociedades Mercantiles;
- Ley Federal de Competencia Económica;
- Ley de Inversión Extranjera;
- Ley de Caminos, Puentes y Autotransporte Federal;
- Reglamento de Autotransporte Federal y Servicios Auxiliares;
- Ley General de Equilibrio Ecológico y Protección al Ambiente;
- Ley General de Salud;
- Ley General para la Prevención y Gestión Integral de los Residuos;
- Ley General de Protección Civil y sus correlativos Reglamentos en cada entidad federativa que aplique; y
- Ley del Mercado de Valores.

Permisos

De conformidad con la Ley de Caminos, Puentes y Autotransporte Federal y su reglamento respectivo, para operar y proveer servicios de transporte y servicios auxiliares es necesario obtener los permisos correspondientes emitidos por la SICT. Contamos con permisos emitidos por la SICT para operar y prestar el servicio de autotransporte de carga federal, para operar y prestar el servicio de autotransporte federal de turismo, y para operar y prestar el servicio auxiliar de paquetería y mensajería.

Los permisos de la SICT tienen una vigencia ilimitada y se otorgan a favor de personas físicas mexicanas y personas morales mexicanas que cumplan con las restricciones de inversión extranjera.

Otras autorizaciones

Para el servicio de almacenaje, también contamos con la licencia sanitaria número 15 109 08 0017 emitida por la Comisión Federal para la Protección de Riesgos Sanitarios, la cual autoriza el comercio al por mayor de productos farmacéuticos (con manejo de medicamentos controlados y/o biológicos), así como al almacén de depósito y distribución de medicamentos y productos biológicos para uso humano.

Todos los vehículos utilizados para proveer servicios de autotransporte deben cumplir con las especificaciones físicas y mecánicas establecidas por la SCT. Adicionalmente, los vehículos cumplen con las Normas Oficiales Mexicanas, específicamente la NOM-068-SCT-2-2014 y NOM-012-SCT-2-2017, relacionadas con condiciones mecánicas y de seguridad, y el tamaño y peso de los vehículos, respectivamente.

Adicionalmente, nuestras empresas cuentan con las siguientes certificaciones y reconocimientos al cierre de 2023:

Empresa	Certificaciones
AFN	<ul style="list-style-type: none"> • CTPAT (Customs-Trade Partnership Against Terrorism) • ISO 39001:2012 • ISO 9001:2015 • OEA (Operador Económico Autorizado) • Reconocimiento de Transporte Limpio
BISONTE	<ul style="list-style-type: none"> • CTPAT (Customs-Trade Partnership Against Terrorism) • ISO 9001:2015 • ISO 39001:2012 • Acreditación como Unidad de inspección ante la Entidad Mexicana de Acreditación, A.C. en NMX-EC-17020-IMNC-2014 (ISO/IEC 17020:2012) condiciones físico-mecánicas en el autotransporte • Reconocimiento de Transporte Limpio
Egoba	<ul style="list-style-type: none"> • CTPAT (Customs-Trade Partnership Against Terrorism) • ISO 9001:2015 • OEA (Operador Económico Autorizado) • Acreditación como Unidad de inspección ante la Entidad Mexicana de Acreditación, A.C. en NMX-EC-17020-IMNC-2014 (ISO/IEC 17020:2012) Condiciones físico-mecánicas en el autotransporte • Reconocimiento de Transporte Limpio
GRUPO SID	<ul style="list-style-type: none"> • CTPAT (TRANSPORTES SUVI) (Customs-Trade Partnership Against Terrorism) • SMETA (TRANSPORTES SUVI) • ISO 9001:2015 (AVIOR)
MyM	<ul style="list-style-type: none"> • ISO 9001:2015 • ISO 14001:2015

Empresa	Certificaciones
LIPU	<ul style="list-style-type: none"> • ISO 28000:2007 • CTPAT (Customs-Trade Partnership Against Terrorism) • FIDI-FAIM (FIDI Accredited International Mover) • LACMA-PACKERS • ISO 9001:2015 • ISO 39001:2012 (Monterrey, NL) • Empresa Socialmente Responsable (ESR) • Great Place to Work (LIPU Saltillo)
REDPACK	<ul style="list-style-type: none"> • ISO 27001:2013
VMODAL	<ul style="list-style-type: none"> • Great Place to Work
TRAXIÓN	<ul style="list-style-type: none"> • ISO 37001:2016 ISO19600:2014
MEDISTIK	<ul style="list-style-type: none"> • ISO 13485

Terminación y revocación de permisos

Los permisos otorgados por la SCT para proveer servicios de transporte pueden ser terminados anticipadamente si (i) decidimos terminarlos voluntariamente, (ii) el permiso es revocado por los motivos señalados más adelante, (iii) nos disolvemos o liquidamos y la enajenación resultante de nuestros activos o (iv) si presentamos, o se presenta en nuestra contra, una solicitud de concurso mercantil voluntaria o involuntaria.

De conformidad con la Ley de Caminos, Puentes y Autotransporte Federal, la SCT puede revocar los permisos otorgados para proveer el servicio de autotransporte en los siguientes casos:

- incumplimiento, sin causa justificada, del objeto, obligaciones o condiciones establecidos en el permiso;
- interrupción parcial o total, sin causa justificada, de la prestación de servicios de autotransporte;
- establecimiento de precios por encima de los precios autorizados;
- no realizar pagos por concepto de indemnización derivado de daños causados en relación con la prestación de servicios de autotransporte;
- cambio de nacionalidad del permisionario;

- cesión, carga o transferencia de cualquier clase del permiso, de los derechos conferidos en el permiso o de los activos utilizados para explotar el permiso a favor de cualquier gobierno extranjero;
- cesión o transferencia del permiso o de los derechos conferidos en el permiso sin la autorización previa de la SCT;
- modificación sustancial de los servicios prestados sin la autorización previa de la SCT;
- prestación de servicios distintos a los autorizados en el permiso;
- falta de obtención o renovación de los seguros necesarios para garantizar el pago derivado de años a terceros; e
- incumplimiento reiterado de las obligaciones establecidas en la legislación aplicable.

Si un permiso de autotransporte es revocado, el permisionario no podrá obtener un nuevo permiso durante un periodo de cinco años contados a partir de la fecha de revocación.

Si un permiso de autotransporte es revocado por la SCT por cualquier motivo de los mencionados con anterioridad, el permisionario no tiene derecho de recibir compensación por la SCT o cualquier otra parte. La SCT únicamente puede revocar permisos por los motivos antes mencionados.

Previo a la revocación de un permiso, la SCT debe notificar con 15 días de anticipación para otorgar la oportunidad al permisionario de presentar consideraciones relativas al incumplimiento y su resarcimiento, para lo cual la SCT está obligada a dar una respuesta dentro de los siguientes 30 días naturales.

Adicionalmente, el gobierno mexicano tiene la facultad de expropiar permisos por motivos relativos a políticas públicas; en ese caso, el permisionario tiene derecho a ser indemnizado. Sin embargo, la legislación aplicable no es clara respecto a la forma en que se calculará el monto de indemnización.

Por otra parte, la ley General de Salud establece que las autorizaciones sanitarias son otorgadas por tiempo indeterminado, con las excepciones aplicables, pudiendo ser revocadas en caso de incumplimiento de lo establecido en dicha Ley, sus reglamentos, normas oficiales mexicanas, disposiciones generales emitidas por la Secretaría de Salud, o de las aplicables de la Farmacopea de los Estados Unidos Mexicanos.

De conformidad con la Ley General de Salud, la autoridad sanitaria competente podrá revocar las autorizaciones que haya otorgado, en los siguientes casos:

- Cuando, por causas supervenientes, se compruebe que los productos o el ejercicio de las actividades que se hubieren autorizado, constituyan riesgo o daño para la salud humana;
- Cuando el ejercicio de la actividad que se hubiere autorizado, exceda los límites fijados en la autorización respectiva;
- Porque se dé un uso distinto a la autorización;
- Por incumplimiento grave a las disposiciones de esta Ley, sus reglamentos y demás disposiciones generales aplicables;

- Por reiterada renuncia a acatar las órdenes que dicte la autoridad sanitaria, en los términos de esta Ley y demás disposiciones generales aplicables;
- Porque el producto objeto de la autorización no se ajuste o deje de reunir las especificaciones o requisitos que fijen esta Ley, las normas oficiales mexicanas y demás disposiciones generales aplicables;
- Cuando resulten falsos los datos o documentos proporcionados por el interesado, que hubieren servido de base a la autoridad sanitaria, para otorgar la autorización; VII bis. Cuando resulten falsos los dictámenes proporcionados por terceros autorizados;
- Cuando los productos ya no posean los atributos o características conforme a los cuales fueron autorizados o pierdan sus propiedades preventivas, terapéuticas o rehabilitadoras;
- Cuando el interesado no se ajuste a los términos, condiciones y requisitos en que se le haya otorgado la autorización o haga uso indebido a ésta;
- Cuando las personas, objetos o productos dejen de reunir las condiciones o requisitos bajo los cuales se hayan otorgado las autorizaciones;
- Cuando lo solicite el interesado, y
- En los demás casos que determine la autoridad sanitaria, sujetándose a lo que establece el Artículo 428 de dicha Ley.

Inspección y supervisión

De acuerdo con la Ley de Caminos, Puentes y Autotransporte Federal, la SCT vigila y supervisa la prestación de servicios y el cumplimiento de las normas aplicables al autotransporte en México.

La SCT puede solicitarnos en cualquier momento información o llevar a cabo inspecciones para verificar que nos encontremos en cumplimiento de la normatividad aplicable.

Asimismo, conforme a la Ley General de Salud, la Comisión Federal para la Protección contra Riesgos Sanitarios es la responsable de evaluar, expedir o revocar las autorizaciones que en las materias de su competencia se requieran, así como aquellos actos de autoridad que para la regulación, el control y el fomento sanitario se establecen o deriven de dicha Ley, sus reglamentos, las normas oficiales mexicanas y los demás ordenamientos aplicables.

Sanciones

Ante cualquier incumplimiento con las regulaciones y/o las obligaciones establecidas en los permisos la SCT puede imponer sanciones financieras adicionalmente a la revocación de los permisos respectivos. Estas sanciones y multas podrían ascender hasta la cantidad de 1,000 salarios mínimos generales vigentes en la Ciudad de México al momento de cometerse la infracción, sin perjuicio de la responsabilidad penal que pudiera resultar, ni de que, cuando proceda, la SCT revoque el permiso.

La Comisión Federal para la Protección contra Riesgos Sanitario tiene la facultad de imponer sanciones y aplicar medidas de seguridad en el ámbito de su competencia conforme a lo establecido en la Ley General de Salud.

Regulación estatal y municipal

Adicionalmente nos encontramos sujetos a regulación estatal y municipal aplicable a los servicios de autotransporte que prestamos.

Normas Oficiales Mexicanas

Las Normas Oficiales Mexicanas son documentos técnicos que permiten establecer especificaciones de calidad sobre procesos, productos y servicios, sistemas, entre otros.

Regulación en materia ambiental

Nuestras operaciones se encuentran sujetas al cumplimiento de requisitos legales federales, estatales y locales en materia de gestión y protección al medio ambiente. El principal ordenamiento en materia ambiental es la Ley General del Equilibrio Ecológico y Protección al Ambiente, cuyas disposiciones regulan aspectos ambientales como el agua, el aire y la atmósfera, el suelo, el ruido ambiental y los residuos. Las autoridades federales encargadas de establecer la política de protección ambiental y de vigilar su cumplimiento son la Secretaría de Medio Ambiente y Recursos Naturales (SEMARNAT) y la Procuraduría Federal de Protección al Ambiente (PROFEPA) respectivamente.

Otras de las normas aplicables a nuestras operaciones son:

- Ley General de Cambio Climático, que regula las emisiones de gases y compuestos de efecto invernadero, con el apoyo de su reglamento y Normas Oficiales Mexicanas (NOMs) asociadas.
- Ley General para la Prevención y Gestión Integral de los Residuos, que regula la prevención de la generación, la valorización y la gestión integral de los residuos, con el apoyo de su reglamento y NOMs asociadas.
- Ley de Aguas Nacionales, que regula la explotación, aprovechamiento y control del agua de ámbito nacional; así como, la prevención y control de su contaminación, con el apoyo de su reglamento y NOMs asociadas.

El incumplimiento de los requerimientos legales ambientales aplicables puede resultar en la imposición de sanciones administrativas; como multas, clausuras temporales o definitivas, totales o parciales de las operaciones, y/o sanciones penales. Consideramos que todas nuestras instalaciones y operaciones importantes están en cumplimiento con la legislación ambiental vigente y aplicable. A la fecha del presente reporte anual no hay ningún procedimiento judicial o administrativo pendiente contra nosotros en materia ambiental.

Asimismo, estamos sujetos a diversas normas oficiales mexicanas en materia ambiental tales como la NOM-167-SEMARNAT-2017, que establece los límites máximos permisibles de emisión de contaminantes para los vehículos automotores que circulan en las entidades federativas Ciudad de México, Hidalgo, Estado de México, Morelos, Puebla y Tlaxcala; los métodos de prueba para la evaluación de dichos límites y las especificaciones de tecnologías de información y hologramas; la NOM-045-SEMARNAT-2017 de protección ambiental, vehículos en circulación que usan diésel como combustible, límites máximos permisibles de opacidad, procedimiento de prueba y características técnicas del equipo de medición; y la NOM-044-SEMARNAT-2017, que establece los límites máximos permisibles de emisión de monóxido de carbono, óxidos de nitrógeno, hidrocarburos no metano, hidrocarburos no metano más óxidos de nitrógeno, partículas y amoníaco, provenientes del escape de motores nuevos que utilizan diésel como combustible y que se utilizarán para la propulsión de vehículos automotores con peso bruto vehicular mayor a 3,857 kilogramos, así como del escape de vehículos automotores nuevos con peso bruto vehicular mayor a 3,857 kilogramos equipados con este tipo de motores.

Regulación en materia de competencia económica

La Ley Federal de Competencia Económica regula la libre competencia, la competencia económica y el combate de los monopolios y las prácticas monopólicas; y sujeta la realización de ciertas fusiones y adquisiciones al requisito de autorización previa por parte de la autoridad de competencia. La Ley Federal de Competencia Económica faculta al ejecutivo federal para imponer, mediante decreto, precios máximos a los bienes y servicios necesarios para la economía nacional o el consumo popular, previa declaratoria de ausencia de competencia efectiva en el mercado por parte de la autoridad de competencia.

Esta ley se expidió con el fin de implementar ciertas reformas al artículo 28 de la Constitución Política de los Estados Unidos Mexicanos en materia de competencia económica, en virtud de las cuales se creó la Comisión Federal de Competencia Económica en sustitución de la antigua Comisión Federal de Competencia, dotándola de las facultades necesarias para cumplir eficazmente con su objeto, incluyendo la facultad de regular el acceso a insumos esenciales y de ordenar la desincorporación de activos, derechos, partes sociales o acciones de los agentes económicos para eliminar los efectos anticompetitivos. Las fusiones, adquisiciones y demás concentraciones o actos que rebasen ciertos umbrales, están sujetas a aprobación por parte de la Comisión Federal de Competencia Económica. Además, aquellas concentraciones que puedan dañar la libre competencia o dar lugar a prácticas monopólicas o conductas anticompetitivas son consideradas ilícitas. La Ley Federal de Competencia Económica, pudiera potencialmente limitar nuestras combinaciones de negocios, fusiones o adquisiciones, y pudiera sujetarnos a un mayor escrutinio en el futuro en virtud de nuestra presencia en el mercado.

Seguros

Derivado de la práctica en el sector de autotransporte y conforme lo establecen los lineamientos de la SCT, tenemos diversos seguros contra daños a terceros en sus bienes y personas, seguros de responsabilidad civil, así como seguros o fondos que amparen los daños que puedan ocasionarse a terceros, vías generales de comunicación y cualquier otro daño para respaldar a nuestras unidades motrices en caso de algún siniestro. Nuestra área de administración de riesgos realiza una evaluación periódica de riesgos y cobertura de seguros para mantener niveles aceptables de exposición al riesgo y minimizar cualquier posible efecto adverso en nuestras operaciones.

Normatividad en materia fiscal y situación tributaria

De acuerdo con la legislación federal vigente, tenemos la obligación de determinar y pagar diversos impuestos federales y locales, principalmente el Impuesto Sobre la Renta. De igual forma las actividades que realiza la Compañía estarán sujetas al Impuesto al Valor Agregado. Adicionalmente, la Compañía está obligada a retener y enterar impuesto sobre la renta e impuesto al valor agregado sobre sueldos, honorarios, fletes y arrendamientos pagados.

La tasa de impuesto sobre la renta aplicable a personas morales para el ejercicio de 2023 es del 30%. Esta Tasa se aplica sobre el resultado fiscal obtenido al restar de los ingresos acumulables, las deducciones autorizadas, y en su caso, las pérdidas fiscales pendientes de amortizar de años anteriores.

Como parte de ciertos incentivos fiscales particulares de la industria de autotransporte, actualmente existe la posibilidad de realizar ciertos acreditamientos, deducciones de costos y gastos particulares a dicha industria.

Al 31 de diciembre de 2023 se encontraban vigentes una serie de acreditamientos asociados al precio del combustible, sin embargo, durante 2022, como consecuencia del conflicto bélico entre Ucrania y Rusia el precio de los combustibles se ha incrementado a nivel global, por lo que, el gobierno de México decidió subsidiar el precio de los combustibles situación que impactó directamente en los acreditamientos aplicables a la industria.

Asimismo, el acreditamiento por el estímulo carretero se encuentra limitado a partir del 1 de enero 2020 a empresas con ingresos hasta \$300 millones de pesos que no tengan operaciones con partes relacionadas.

Procedimientos legales

Dentro del curso habitual de nuestras actividades, nos vemos involucrados en juicios, arbitrajes, reclamaciones y otros procedimientos legales. Estos procedimientos incluyen demandas o reclamaciones en materia de propiedad industrial, fiscal, ambiental y de responsabilidad por daños causados por nuestros servicios.

Si bien los resultados de los procedimientos no pueden predecirse, no consideramos que existan acciones pendientes o amenazadas, acciones judiciales o procedimientos en nuestra contra o que nos afecten, de ser resueltos en nuestra contra, individualmente o en conjunto, que dañen materialmente nuestro negocio, los resultados de las operaciones o situación financiera.

Recursos humanos:

Desde nuestro inicio, hemos establecido una filosofía de Capital Humano, enfocada a la armonización de nuestros intereses con los de nuestros empleados. Este enfoque ha generado una relación excelente entre todas las partes que interactuamos en la empresa y nos ha permitido forjar vínculos cercanos con nuestros colaboradores y con los diferentes Sindicatos con los que trabajamos.

Al 31 de diciembre de 2023, contábamos con un total de 22,196 empleados, de los cuales el 69.7% se encontraban sindicalizados. Todas las plazas a nivel administrativo se encuentran ocupadas por empleados no sindicalizados.

Contamos con más de 60 contratos colectivos de trabajo bajo el cual se encuentran contratados todos los empleados sindicalizados. Los contratos son negociados en un clima de colaboración enfocado a la productividad y continuidad de la fuente de empleo, los cuales son revisados periódicamente y depositados conforme a lo dispuesto por la Ley Federal del Trabajo.

Consideramos que las relaciones con nuestros empleados son satisfactorias y que los índices de rotación de personal son más bajos en comparación de las principales empresas de la industria de transporte en México. Al cerrar 2023, la rotación total acumulada de las empresas fue de 76.3%, estando 25 puntos por debajo del promedio de la industria. Como consecuencia de las buenas relaciones que hemos construido, nuestras subsidiarias no han tenido algún paro laboral o huelga generalizada en los últimos años.

La siguiente tabla muestra el número de nuestros empleados, por segmento, del 31 de diciembre de 2020 a 2023:

Segmento	2023	2022	2021	2020
Movilidad de personas	10,795	9,582	8,761	8,381
Movilidad de carga	4,228	3,505	3,416	2,993
Logística y	6,872	6,761	5,084	5,098

tecnología				
Corporativo Traxión	301	240	217	152
Total	22,196	20,088	17,478	16,624

Históricamente, el reclutamiento y retención de operadores han sido desafíos significativos para el sector logística y distribución. Sin embargo, hemos superado este reto con procesos sólidos de reclutamiento y selección, así como planes integrales de retención que destacan como mejores prácticas en la industria. Al finalizar 2023, la cobertura del personal operativo alcanzó 98%, siendo líderes en la industria en México por más de 10 puntos.

Fortalecemos nuestros valores y calidad de servicio, realizando planes y programas para mejorar el ambiente laboral y rendimiento de nuestros colaboradores. Hemos obtenido diferentes certificaciones y reconocimientos en nuestras unidades de negocio como Great Place to Work, Super Empresas (Top Companies) y como Empresas Socialmente Responsables.

Consideramos que el talento humano es nuestro recurso más valioso, en sus manos está la seguridad, confiabilidad y atención a nuestros clientes; es por ello que nos enfocamos en garantizar que nuestros operadores tienen el conocimiento y las habilidades necesarias para tomar en sus manos un volante responsablemente.

Los principales temas en los que dirigimos la capacitación son lo que dicta la Secretaría de Comunicaciones y Transportes, incluyendo:

- Educación Vial y Manejo Defensivo;
- Operación;
- Mantenimiento;
- Atención y Servicio al cliente; y
- Sistemas integrales de transporte.

Contamos con centros de capacitación avalados por la Secretaría del Trabajo y Previsión Social y por la SCT. Adicionalmente, diseñamos planes curriculares que permiten garantizar las competencias para el desarrollo de sus funciones y creamos programas de certificación para tener capacitación continua. Aunado a ello, nuestra tecnología de monitoreo satelital nos permite tener un seguimiento personalizado de la conducción de nuestros operadores, lo que sustenta la mejora continua de las competencias. Nuestro plan curricular está enfocado a fortalecer las estrategias del negocio en todos los niveles de organización, fortaleciendo nuestros valores y el desarrollo del personal.

Estructura administrativa y empleados

Nuestra estructura administrativa consta de seis niveles. El primer nivel está representado por el Consejo de Administración. El segundo nivel está representado por la Alta Dirección. El tercer nivel está integrado por los directores generales, directores de área y directores corporativos, responsables de distintas áreas corporativas centralizadas. El cuarto, quinto y sexto niveles son representados por Gerentes, Empleados y Operadores respectivamente, quienes son colaboradores esenciales para el éxito de las unidades de negocio.

Los miembros de nuestro equipo directivo cuentan con una experiencia promedio de más de 20 años en la industria del transporte. Su experiencia profesional ha sido adquirida mediante el desempeño en puestos directivos en grandes empresas con marcas líderes en los sectores de transporte e infraestructura en México.

El segmento de autotransporte de carga y logística y el segmento de transporte escolar y de personal constituyen unidades de negocios descentralizadas. Ambos están abocados a los aspectos de costo, servicio y calidad y en la formulación de estrategias de mercadotecnia y en el desarrollo y mantenimiento de posiciones de liderazgo de nuestras marcas en sus respectivos mercados. Los departamentos de Capital Humano, Auditoría Interna, Tesorería y Finanzas

realizan funciones centralizadas y prestan servicios a las distintas unidades de negocio dentro de sus respectivas áreas.

Desempeño ambiental:

Operamos y tomamos decisiones cuidando el medio ambiente y sus recursos naturales, lo que nos permite contribuir con el mejoramiento del entorno con iniciativas orientadas a prevenir o mitigar nuestros impactos ambientales negativos. Asimismo, buscamos cumplir con la legislación ambiental vigente y aplicable a nuestras operaciones e instalaciones.

Debido al crecimiento demográfico y económico, y al subsecuente aumento de las problemáticas ambientales globales y nacionales, la regulación ambiental, su aplicación y monitoreo por parte de distintos actores de la sociedad (autoridades ambientales, inversionistas, etc.) se ha incrementado en las últimas décadas; y se espera que esta tendencia continúe e incluso se acelere en los próximos años. Las alteraciones a los ecosistemas, recursos naturales y al clima podrían apresurar el ajuste y rigurosidad de la legislación nacional y del compromiso de México en acuerdos y tratados internacionales. Lo anterior, podría requerir un aumento en nuestras inversiones a nivel Grupo para atender temáticas ambientales.

No obstante, al término de la redacción de este Reporte no tenemos conocimiento de cambios regulatorios en el corto o mediano plazo que pudieran requerir inversiones adicionales en cantidades substanciales. Es difícil predecir con exactitud el efecto, si hubiere, de la aprobación de leyes y reglamentos ambientales adicionales, o más estrictas, sobre las operaciones de las empresas de nuestro sector, o específicamente, sobre nuestros resultados operativos y financieros, incluyendo los flujos de efectivo; así como, sobre los gastos de capital que se requerirán, o sobre la condición financiera del Grupo.

Sin embargo, estamos comprometidos con la conservación del medio ambiente y sus recursos naturales; por lo que, hemos desarrollado procesos y lineamientos para la gestión integral de residuos, la renovación de nuestra flota de camiones, semirremolques y autobuses, el ahorro de combustible y la renovación de llantas; así como, rigurosos programas de mantenimiento que permiten disminuir nuestros niveles de emisiones y su afectación sobre el medio ambiente. Mantenemos un ciclo de mejora continua en nuestros procesos relacionados con estas actividades.

El incumplimiento de las normas ambientales aplicables puede resultar en la imposición de sanciones administrativas; como multas, clausuras temporales o definitivas, totales o parciales de las operaciones, y/o sanciones penales. Actualmente no tenemos ningún procedimiento material judicial o administrativo pendiente en materia ambiental.

Resumen sobre cambio climático

El sector autotransporte en México se encuentra sujeto a requisitos legales ambientales, tales como leyes, reglamentos y normas oficiales, en los tres niveles de jurisdicción nacional (federal, estatal y local); así como, a acuerdos internacionales, que cada vez son más estrictos y están más enfocados a la protección del medio ambiente. Dentro del alcance de dicha normatividad se encuentran las emisiones a la atmósfera y la gestión integral de los residuos (peligrosos y no peligrosos), que a su vez son temas materiales para Traxión en materia medio ambiental.

El incumplimiento de las normas ambientales puede resultar en la imposición de sanciones administrativas; como multas, clausuras temporales o definitivas, totales o parciales de las operaciones, y/o sanciones penales.

Basándonos en la normatividad vigente en materia de emisiones de gases efecto invernadero (GEI), Traxión desarrolló una herramienta para la estimación de dichas emisiones de alcance 1 y 2, la cual es un apoyo en la toma de decisiones de negocio. Adicionalmente, en Traxión prestamos nuestros servicios siempre con un enfoque de mejora continua, la excelencia de nuestros procesos y la eficiencia de nuestras operaciones, lo que nos permite cumplir con la normatividad ambiental aplicable a otro tipo de emisiones, como la NOM-044-SEMARNAT-2017 que establece los límites máximos permisibles de emisión de monóxido de carbono, óxidos de nitrógeno, hidrocarburos no metano, hidrocarburos no metano más óxidos de nitrógeno, partículas y amoníaco, provenientes del escape de motores nuevos que utilizan diésel como combustible y que se utilizarán para la propulsión de vehículos automotores con peso bruto vehicular mayor a 3,857 kilogramos, así como del escape de vehículos automotores nuevos con peso bruto vehicular mayor a 3,857 kilogramos equipados con este tipo de motores, y la NOM-045-SEMARNAT-2017 de protección ambiental - vehículos en circulación que usan diésel como combustible; límites máximos permisibles de opacidad, procedimiento de prueba y características técnicas del equipo de medición.

En 2023, todas nuestras empresas subsidiarias del segmento de movilidad de carga fueron galardonadas con los distintivos de “Excelente desempeño ambiental” y “Buen desempeño ambiental” en el programa voluntario “Transporte Limpio”, de la Secretaría de Medio Ambiente y Recursos Naturales (SEMARNAT), por la gestión que realizaron en 2022 y en conjunto lograron una reducción de 134 mil 943 toneladas de CO₂, cantidad equivalente al 23% de las emisiones totales de Traxión en el 2022. Continuamos avanzando en nuestro compromiso con el medio ambiente, por lo que en 2023 nuestro inventario de emisiones de GEI de alcance 1 y 2 fue verificado por primera vez por un Organismo Verificador de Gases de Efecto Invernadero (OVV), obteniendo una opinión positiva. Además, realizamos el primer ejercicio de estimación de las emisiones GEI de alcance 3 relacionadas con la cadena de valor, el cual ampliaremos y mejoraremos en los próximos años.

Continuamos impulsando la reducción de emisiones de GEI mediante iniciativas de ahorro y eficiencia de combustible, adaptaciones e innovaciones tecnológicas, capacitación a colaboradores y mejora de procesos.

Estamos incorporando a la flota de última milla camionetas eléctricas Cero Emisiones tras haber concluido satisfactoriamente las pruebas para su adopción. Así, nuestra empresa farmacéutica Medistik es el primer operador logístico en México en emplear una camioneta eléctrica refrigerada para el transporte de insumos de la salud, validada bajo los protocolos más estrictos de la industria.

Adicional a esto, a partir del primer trimestre de 2023 hemos estado evaluando y mapeando la disponibilidad en el mercado y la factibilidad tecno-económica de combustibles alternativos para nuestra operación, especialmente biometano e hidrógeno.

En línea con esta visión, en el transcurso del 2023, TRAXIÓN incorporó a su flota 43 tractocamiones con motor Euro VI de última generación que pueden funcionar a base de gas natural, con una eficiencia energética 11% mayor, lo que se traduce en una menor emisión de Gases de Efecto Invernadero (GEI), o a base de biometano, combustible alternativo con un gran potencial de reducción de emisiones de GEI. Además, las unidades cuentan con características adicionales que confirman el compromiso de la empresa con el planeta y con el bienestar de las personas:

- Las menores emisiones tóxicas de material particulado y NOx disponible en el mercado nacional y previo a ser requerido por la regulación;
- Bajo impacto sonoro, con una reducción de hasta 50% respecto a motores de diésel;
- Ergonomía optimizada para garantizar condiciones de manejo cómodas y saludables, así como una mayor productividad y accesibilidad de manejo para mujeres;
- Diseño, equipamiento y sistemas tecnológicos de seguridad de punta, para la prevención de accidentes viales.

Asimismo, buscamos que nuestras instalaciones, estén en cumplimiento con la legislación ambiental aplicable. A la fecha del presente reporte anual no hay ningún procedimiento material judicial o administrativo pendiente contra Traxión o sus subsidiarias por incumplimientos en materia ambiental.

Responsabilidad social

Consideramos que la responsabilidad social constituye un elemento esencial de lo que significa ser un buen ciudadano empresarial. Apoyamos con diversas acciones a segmentos de la sociedad de recursos limitados y a las comunidades en donde tenemos presencia, con el objetivo de que nuestras actividades generen resultados positivos sobre la sociedad, afirmando nuestros principios y valores como Grupo Empresarial.

Somos miembros activos de la Cámara Nacional del Autotransporte de Carga (CANACAR), a través de la cual promovemos el desarrollo responsable de la industria del autotransporte y, entre otras cosas, apoyamos y asesoramos al Estado mexicano con el planteamiento y la solución de los problemas y las necesidades del sector.

Estamos adheridos al Pacto Mundial de las Naciones Unidas que nos guía en la alineación de nuestra estrategia y operaciones con sus Diez Principios en derechos humanos, anticorrupción, estándares laborales y medio ambiente. Asimismo, como Grupo Traxión realizamos medidas que promueven y dan respuesta a los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) de la Organización de las Naciones Unidas; y nuestra subsidiaria LIPU cuenta con el distintivo Empresa Socialmente Responsable (ESR).

En 2020 creamos Fundación Traxión, con la finalidad de institucionalizar y profesionalizar las acciones filantrópicas de Grupo Traxión y actuar como su principal brazo social. La Fundación busca contribuir al desarrollo social del país a través de programas innovadores y de alto impacto en beneficio de grupos vulnerables. Se rige a partir de un Consejo Directivo compuesto de la siguiente manera: Presidente – Bernardo Lijtszain Bimstein; vocales – Aby Lijtszain Chernizky, Marcos Metta Cohen, Elias Dana Roffe; Secretaria – Alejandra Méndez Salorio.

La operación corre a cargo de un equipo profesional en la materia propio de la Fundación, el cual a su vez se apoya en las capacidades administrativas del Grupo, y se complementa con la implementación de voluntariado proveniente de las unidades de negocio y las oficinas corporativas. Los programas se desarrollan en tres ejes estratégicos, relacionados a su vez con los Objetivos de Desarrollo Sostenible de la ONU: *Movilidad Social* – busca contribuir al desarrollo social de grupos vulnerables, especialmente infancia y juventud, a través de la educación como generador de oportunidades. *Logística Social* – busca facilitar el traslado de productos y transporte de personas para asistencia social y en momentos de necesidad como en desastres naturales o situaciones de emergencia. *Medio Ambiente* – busca complementar y apalancar las acciones de Traxión para reducir nuestro impacto ambiental.

Información de mercado:

Nuestro mercado

Sector de transporte en México

De acuerdo con información del Fondo Monetario Internacional, México es la décimo sexta economía más grande del mundo y la segunda más grande de Latinoamérica, con un PIB de 1,408 millones de millones de dólares en 2022 medido en dólares actuales. El sector de transporte (incluyendo transporte vía ductos, transporte postal, servicios de almacenamiento y actividades auxiliares) juega un papel significativo en la economía mexicana, ya que fue responsable del 5.8% del PIB de 2020 y registró más de 3 millones de empleos formales directos en dicho año de acuerdo con cifras del INEGI. En general, la industria de transporte juega un papel crucial de soporte al creciente sector industrial de México. Dentro del sector de transporte en México, el autotransporte terrestre tiene un papel dominante frente a otros medios de transporte.

El crecimiento en la demanda de autotransporte terrestre está fuertemente correlacionado con el desarrollo de las industrias de minería, agricultura, automotriz, construcción y manufactura en general, entre otros, combinado con el

desempeño económico total del país. La oferta, el costo y la eficiencia de los servicios de autotransporte terrestre dependen, en gran medida, de la calidad de las vías terrestres, servicios e infraestructura gasolinera. En el 2015, cerca de dos tercios de la inversión de Ps. 646 mil millones que se hizo en infraestructura de transporte, público y privado, se dirigió a construcción y mantenimiento de carreteras, de acuerdo con la SCT. De acuerdo al Plan Nacional de Desarrollo para el periodo de 2014-2018, la infraestructura fue un enfoque principal de inversión yendo hacia adelante, con un plan de inversión compartido de aproximadamente 60%. De acuerdo con cifras del sitio de internet de Presidencia de la República, el plan nacional de infraestructura contempla los siguientes montos de inversión: (i) 431 mil millones de pesos en 2020; (ii) 256 mil millones de pesos en 2021-2022; y (iii) 172 mil millones de pesos en 2022-2024. Sin embargo, creemos que la oferta de servicios de autotransporte de carga y de personal seguros y confiables, no ha mantenido el paso de la demanda.

Adicionalmente, nuestras operaciones están considerablemente enfocadas a regiones que tienen una tasa de crecimiento de PIB por arriba del promedio nacional, como es el caso de la altamente industrializada región del Bajío.

Sector de autotransporte de carga

El autotransporte de carga tiene un papel significativo en México con más del 57.0% de las toneladas transportadas en 2023 de acuerdo con cifras de la SCT. De igual manera, la industria de carga terrestre es una industria altamente fragmentada con más de 205,398 empresas y 1,331,921 unidades motrices a diciembre de 2023. Operadores independientes (1-5 unidades motrices) representan el 80.7% de la totalidad de las empresas, pero solamente el 22.9% de las unidades motrices. Mientras que empresas grandes (100 o más unidades motrices) representan el 0.7% de las empresas y el 30.8% de las unidades motrices. Entre 2008 y 2023, las compañías grandes han incrementado su flota a una tasa anual compuesta de 9.1% comparada con el 6.7% del total del mercado de autotransporte de carga, principalmente debido a las ventajas en adaptabilidad, servicio y mayor rentabilidad. Consideramos que la industria es una de las pocas que quedan en México donde hay una oportunidad de crecimiento significativo a través de la consolidación.

Sector de logística

Por otro lado, el sector logístico experimentó una expansión significativa durante 2020 derivado principalmente del crecimiento y penetración del canal de comercio electrónico como resultado de la contingencia por COVID-19 con la que un porcentaje relevante de la población se vio obligada a quedarse en casa y utilizar el comercio electrónico. Esta tendencia continuó durante 2021 y varios servicios logísticos continuaron su desarrollo penetración.

De acuerdo con un estudio de la Asociación Mexicana de Venta Online, el mercado de comercio electrónico en México totalizó más de Ps. 528 mil millones, y representó el 13.4% de las ventas al menudeo, comparado con 2.9% en 2017. De igual forma, los estudios muestran un crecimiento de este canal de 23% en 2022, comparado con un 81% en 2020, lo que indica que la tendencia de penetración de dicho canal continuó siendo favorable. Consideramos que Traxión, a través de sus subsidiarias, se encuentra bien posicionada para seguir captando este crecimiento, particularmente en los servicios de última milla, distribución, carga, importación, y manejo de almacenes (3PL), así como en soluciones integrales 4PL a lo largo de la cadena de suministro.

Sector de transporte de personas

En México, es común que compañías contraten el servicio de transporte de personal de terceros debido a que el transporte público de autobús es insuficiente o ineficiente en muchas regiones. Se trata de una alternativa eficiente. La ubicación geográfica de México, la capacidad instalada de manufactura, el bajo costo de la mano de obra y fuerza laboral altamente capacitada lo han posicionado como un país manufacturero líder, con un gran número de compañías que han establecido sus instalaciones de producción en todo el país, especialmente en regiones suburbanas o industriales donde el transporte público es limitado o ineficiente. Este desarrollo continuó combinado con el bajo índice de penetración de servicios de transporte contratados por escuelas privadas en México (menos de 10% en 2017

conforme a datos de la Secretaría de Educación Pública) representó una ruta de crecimiento significativo en la industria de transporte de personas.

Nuestras ventajas competitivas

Creemos que las siguientes ventajas competitivas nos diferencian de nuestra competencia y contribuyen a nuestro éxito continuo:

Plataforma líder en movilidad y logística con posicionamiento único para aprovechar la ola del fenómeno Nearshoring

Consideramos que somos una de las empresas líderes en movilidad y logística en México y una de las empresas de movilidad más grandes de América Latina. Operamos una plataforma operativa difícilmente replicable conformada por la que consideramos es una de las flotas más grandes y modernas del país con una flota promedio de 10,301 unidades, incluyendo más de 1,500 camiones dedicados al servicio de carga transfronteriza, una de las plataformas logísticas 4PL y 3PL más importantes de México operando más de 751,959 metros cuadrados de almacén 3PL, la plataforma líder en el Segmento de Movilidad de Personas y uno de los proveedores de última milla más relevantes del mercado, contando con una capacidad de entrega de más de 15 millones de entregas en 2022. De igual forma mantenemos posiciones sólidas de liderazgo en negocios relacionados con aplicaciones digitales como nuestra plataforma Traxion Technologies (TRAXPORTA), y en otros relacionados con el mercado transfronterizo. Creemos que nuestra flota en el Segmento de Movilidad de Persona es la más grande de la industria.

Cubrimos y damos servicio en las 32 entidades federativas en México, pero nos concentramos estratégicamente en las regiones más económicamente activas y densamente pobladas, incluidas las mayores zonas metropolitanas (Ciudad de México, Monterrey y Guadalajara), así como las regiones de rápido crecimiento del BajíoTM y las zonas fronterizas México-Estados Unidos (Nuevo Laredo y Tijuana). También podemos distribuir a los principales puertos comerciales y cruces fronterizos, lo que permite a nuestros clientes importar y exportar globalmente desde cualquier parte del país.

Creemos que nuestra escala, flexibilidad, amplitud de oferta de servicios y presencia en las regiones de mayor crecimiento del país nos sitúan en una sólida posición competitiva y nos han proporcionado las herramientas necesarias para capitalizar las oportunidades de crecimiento que ha empezado a representar el fenómeno de Nearshoring. Llevamos a cabo más de 200,000 cruces fronterizos de carga por año.

Ecosistema logístico integrado, tecnológico y de rápido crecimiento que ofrece soluciones integrales para toda la cadena de suministro

Somos una de las pocas empresas en México capaces de ofrecer soluciones integrales (*one-stop*) para atender las necesidades existentes por servicios de movilidad, logística y transporte en todas las etapas de la cadena de suministro. Contamos con infraestructura propia y de terceros, que coordinamos a través de plataformas tecnológicas, para ofrecer soluciones integrales a la medida de las necesidades de nuestros clientes. Nos esforzamos por resolver las necesidades logísticas de nuestros clientes con soluciones integrales y de calidad; así como por desarrollar y utilizar eficientemente nuestros recursos humanos y tecnológicos. Operamos con tecnologías de última generación, así como con aplicaciones y sistemas desarrollados internamente que se adaptan a necesidades específicas. Tenemos un enfoque de desarrollo disruptivo aplicado tanto a nuevas iniciativas como a nuestros negocios tradicionales. Empleamos la tecnología para desarrollar nuevos negocios y mejorar los tradicionales. Consideramos que la tecnología representa nuestra ventaja competitiva más relevante.

Nuestra capacidad para ofrecer soluciones puerta-a-puerta apoyadas en tecnología de punta nos permite ofrecer a nuestros clientes visibilidad en tiempo real, más transparencia y seguridad, y también ser más competitivos en nuestros precios, más eficientes en nuestras operaciones y más rentables.

Base de clientes diversificada y amplia, con exposición equilibrada a los sectores industriales de mayor crecimiento, lo que proporciona resiliencia en distintos ciclos económicos.

Estamos muy diversificados, con más de 1.000 clientes en todo el país, sin que ningún cliente represente una concentración material en nuestro total de ingresos de operación para el periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2023. Operamos en una amplia gama de sectores industriales, en particular en industrias de alto valor y rápido crecimiento que hacen que nuestro negocio sea altamente dinámico y resiliente a distintos ciclos económicos. Prestamos servicios a una amplia gama de sectores, como el comercio minorista, automotriz, electrónico, la industria farmacéutica y el sector hotelero, entre otros. La resiliencia de nuestro negocio se ve reforzada por el hecho de que la mayor parte de nuestro total de ingresos de operación proceden de empresas de primera línea (*Blue Chip*) con los que mantenemos relaciones desde hace décadas y nos hemos convertido en parte integral de su cadena de suministro.

Contar con una base de clientes tan diversificada nos ha permitido no sólo operar un negocio muy resiliente, sino también asignar nuestra flota a los clientes más rentables y seguir haciéndola crecer en función de la demanda que identificamos para nuestros servicios.

Marcas altamente reconocidas y excelencia operativa impulsan negocios recurrentes y generan lealtad por parte de nuestros clientes

Consideramos que tenemos una operación de la más alta calidad y de clase mundial en un mercado poco institucionalizado, pero con un rápido crecimiento. Nos distinguimos de nuestros competidores a través de la calidad de nuestros servicios y por la utilización de tecnologías de última generación. Creemos que nuestros clientes nos eligen su proveedor de transporte porque podemos ofrecerles servicios confiables, en tiempo, bajo demanda, a precios competitivos, con escala y visibilidad. Buscamos continuamente mejorar nuestra eficiencia operativa, desde la inversión en sistemas de información de última generación que miden y analizan el ahorro de combustible y la seguridad hasta los programas de formación y mantenimiento de flotas. También nos esforzamos continuamente por mejorar nuestros procesos mediante la estandarización basada en normas internacionales, la adopción y aplicación de mejores prácticas, y la toma de decisiones ágil y oportuna. Todo ello nos proporciona con inteligencia comercial, operativa y de negocio, y nos permite implantar procesos de mejora continua basados en la tecnología y recolección de datos. Estos esfuerzos son sistemáticos y creemos que nos ayudan a crear un círculo virtuoso de mejores prácticas. Creemos que nuestra calidad superior de servicio, fiabilidad, escala y recursos financieros nos han ayudado a establecer alianzas con muchos proveedores internacionales de transporte y logística. Tenemos más de 30 alianzas comerciales con empresas internacionales como Schneider, JB Hunt, Werner, CFI, Landstar y Union Pacific, entre otras. Estas alianzas comerciales han permitido aumentar los volúmenes a través de nuestra red y elevar el perfil de nuestra marca a nivel internacional.

Estos factores se traducen en lo que consideramos que es un reconocimiento de nuestra marca como líder en la industria de movilidad de carga, movilidad de personas y logística en México. Consideramos que el mejor testimonio de nuestro éxito y la calidad de nuestro servicio es ejemplificado por la longevidad de las relaciones y reiteración de negocio que tenemos con nuestros clientes. Nuestro reconocimiento de marca y nuestra reputación se extiende más allá de empresas locales, como se refleja a través de nuestra amplia gama de clientes multinacionales de primer nivel como Amazon, Kellogg's, Procter & Gamble, Walmart, Volkswagen, Mars, Samsung y General Motors, entre otros.

Capacidad demostrada para adquirir, integrar y hacer crecer empresas de forma estratégica

Un componente clave de nuestro modelo de negocio es complementar el crecimiento orgánico con oportunidades de adquisición seleccionadas que generen valor, refuercen nuestro negocio ligero en activos (*asset-light*) y amplíen o complementen nuestra oferta de servicios. Hemos adquirido, integrado y alcanzado sinergias exitosamente de 10 empresas (más la adquisición de activos de una sociedad adicional) desde la creación de Traxión en 2011, mismas que nos han proporcionado acceso a nuevas regiones geográficas, clientes y ofertas de servicios. Hemos sido disciplinados en términos de valoración y seguimos directrices rigurosas a la hora de analizar posibles adquisiciones,

buscando empresas que generen valor, sean líderes en sus nichos de mercado, tengan posiciones financieras y operativas estables, y con las que podamos lograr sinergias tangibles en costos e ingresos.

Nuestra trayectoria en fusiones y adquisiciones, combinada con nuestra escala, nos sitúa como uno de los principales y más eficientes consolidadores en los sectores altamente fragmentados en los que operamos.

Modelo de negocio probado con un historial de crecimiento sostenible, rentabilidad y generación de flujo operativo

Hemos desarrollado un modelo de negocio probado y exitoso, como demuestra nuestro historial sostenido de crecimiento, rentabilidad y generación de flujo de caja operativo. Desde nuestros inicios, hemos generado un sólido crecimiento de nuestro total de ingresos de operación y utilidades mediante una combinación de crecimiento orgánico y adquisiciones estratégicas. En los últimos seis años (2017 a 2023), nuestro total de ingresos de operación y EBITDA Ajustado registraron una tasa compuesta de crecimiento anual del 23.3% y el 23.9%, respectivamente. Adicionalmente, en el periodo comprendido entre 2020 y 2023, nuestra tasa de crecimiento anual compuesto (CAGR) respecto a nuestro total de ingresos de operación fue de 14.7%. De igual forma hemos logrado un apalancamiento operativo significativo basado en escala, volumen y poder adquisitivo: hemos reducido nuestros gastos generales (SG&A) como porcentaje del total de ingresos de operación del 19.49% en 2017 al 14.14% en 2023. Adicionalmente, mantenemos una estructura disciplinada de costos y operación, además de contar con un riguroso proceso de asignación de CAPEX a través de un comité que aprueba y supervisa nuestras inversiones, buscando un 20% como rendimiento objetivo respecto a dicha inversión.

Creemos que nuestra trayectoria nos permitirá continuar apoyando nuestras iniciativas de crecimiento orgánico, así como buscar adquisiciones complementarias que aumenten y creen valor para nuestros grupos de interés.

Equipo directivo emprendedor y experimentado con un firme compromiso en materia ASG

Tenemos un equipo directivo emprendedor, innovador, experimentado, altamente calificado y con una experiencia profesional promedio de más de 25 años en la industria de transporte. Creemos que nuestro equipo directivo ha desempeñado un papel decisivo en el desarrollo de nuestra trayectoria de crecimiento sostenido y rentable, al tiempo que ha identificado e integrado con éxito los negocios adquiridos. Nacimos como una empresa institucional y operamos con prácticas de gobierno corporativo; nuestro experimentado Consejo de Administración tiene un profundo conocimiento de nuestro sector y está compuesto en un 64% por consejeros independientes. Nuestra base de accionistas se enfoca en la creación de valor. Nuestros accionistas cuentan con experiencia significativa en el liderazgo de compañías mexicanas a través de la tenencia accionaria y participación en la administración de estas, lo cual nos permite tener un entendimiento detallado del ambiente regulatorio, las necesidades de mercado y las expectativas de nuestros clientes. Dos de nuestros accionistas principales, Discovery Americas y Nexxus Capital, se encuentran entre los inversionistas de capital privado con mayor experiencia en México y aportan dicha experiencia y conocimientos para ayudar a materializar nuestra visión. Operamos dentro de una cultura de transparencia e integridad. Tenemos en consideración la sostenibilidad en nuestros procesos de toma de decisiones y estudiamos constantemente acciones que puedan ayudarnos a maximizar el valor medioambiental, social y de gobierno corporativo que generamos para nuestros accionistas.

Creemos que la experiencia y compromiso que brindan nuestros accionistas, miembros del consejo de administración y equipo directivo nos permitirá continuar con nuestro crecimiento orgánico, identificar nuevas y atractivas oportunidades de inversión y a continuar expandiendo nuestro negocio mientras mantenemos nuestra rentabilidad centrada en la creación de valor para todos nuestros accionistas.

Mantenemos un sólido marco de reporte y nos adherimos a los Estándares de la SASB (*Sustainability Accounting Standards Board*), los Estándares de la GRI (*Global Reporting Initiative*), el *Task Force on Climate-Related Financial Disclosures*, el Pacto Mundial de las Naciones Unidas (*UN Global Compact*), el Marco de Reporte Integrado (*Integrated Reporting*) y los Objetivos de Desarrollo Sostenible (*Sustainable Development Goals*).

Nuestra base de accionistas se enfoca en la creación de valor. Nuestros accionistas cuentan con experiencia significativa en el liderazgo de compañías mexicanas a través de la tenencia accionaria y participación en la administración de estas, lo cual nos permite tener un entendimiento detallado del ambiente regulatorio, las necesidades de mercado y las expectativas de nuestros clientes. Dos de nuestros accionistas principales, Discovery Americas y Nexus Capital, se encuentran entre los inversionistas de capital privado con mayor experiencia en México y aportan dicha experiencia y conocimientos para ayudar a materializar nuestra visión. A pesar de que operábamos como una empresa privada antes de la oferta global pública inicial de acciones, ya contábamos con una sólida institucionalización y gobierno corporativo, con comités de prácticas societarias y de auditoría y un Consejo de Administración.

Al cierre de 2023, nuestra estructura accionaria es la siguiente:

Accionista	Acciones	% del Capital en Circulación
Discovery Americas	76,995,631	13.56%
Nexus Capital	53,271,968	9.38%
Personas Físicas	71,130,176	12.53%
Accionistas Minoritarios	6,828,309	1.20%
Público Inversionista	359,564,420	63.33%
Total Suscrito y Pagado	567,790,504	100.00%

1. Incluye a todos los vehículos y sociedades controladas por Discovery Americas.
2. Incluye a todos los vehículos y sociedades controladas por Nexus Capital.
3. Accionistas con Poder de Mando.
4. No incluyen las 5,524,713 acciones de Tesorería.

Creemos que la experiencia que brindan nuestros accionistas, miembros del consejo de administración y equipo directivo nos permitirá continuar con nuestro crecimiento orgánico, identificar nuevas y atractivas oportunidades de inversión y a continuar expandiendo nuestro negocio mientras mantenemos nuestra rentabilidad.

Enfoque en desarrollo y operación con tecnologías disruptivas

Desde nuestra fundación en 2011, uno de nuestros pilares ha sido la innovación tecnológica. Utilizamos la tecnología para el rastreo y monitoreo de flota y también para desarrollar inteligencia comercial, operativa y de negocios en general. También hemos desarrollado aplicaciones digitales que promueven negocios principalmente en logística. Estos negocios están basados en el uso de tecnología y talento y promueven baja utilización de activos fijos. Consideramos que la tecnología es una de nuestras ventajas competitivas más fuertes.

Nuestras estrategias de crecimiento

Pretendemos aprovechar nuestra escala y nuestro sólido balance para seguir expandiendo nuestro negocio de forma rentable mediante un crecimiento tanto orgánico como inorgánico. Nuestra estrategia de crecimiento se basa en los siguientes pilares:

Aprovechar la oportunidad que representa el Nearshoring

Dado que los recientes acontecimientos mundiales han llevado a las empresas a ampliar o trasladar las instalaciones de fabricación a regiones más cercanas, México es ahora el socio comercial más relevante de Estados Unidos, representando el 15.4% de las importaciones totales de Estados Unidos en 2023 de conformidad con la oficina del censo de Estados Unidos (*United States Census Bureau*) (frente al 13.8% en 2022). Esperamos que esta tendencia continúe dada la proximidad de México Estados Unidos, su gran y robusto centro de manufactura, mano de obra calificada y competitiva, así como sus tratados de libre comercio, especialmente el TMEC.

Creemos que las principales implicaciones de la oportunidad del *Nearshoring* en nuestro sector serán: (i) el aumento de la actividad relacionada con manufactura, (ii) una mayor penetración de servicios logísticos, y (iii) la expansión de las operaciones transfronterizas; y que estamos en una posición única para captar el crecimiento a través de nuestra sólida plataforma logística 4PL, nuestro fuerte liderazgo en logística 3PL, una completa infraestructura transfronteriza, eficientes y especializadas soluciones de carga y una sólida posición en movilidad de personal en parques industriales. Estimamos que aproximadamente el 70% de nuestro total de ingresos de operación totales tienen algún tipo de exposición al *Nearshoring*. Tenemos previsto seguir invirtiendo en el desarrollo de las capacidades necesarias para aprovechar esta gran oportunidad en los próximos años.

Expandir nuestro negocio logístico, ligero en activos (asset-light) y tecnológicamente habilitado

Pretendemos convertirnos en uno de los principales actores logísticos de la región de Norteamérica continuando el escalamiento de nuestro negocio logístico basado en tecnología y ligero en activos (*asset-light*), mismo que requiere una inversión significativamente menor que la necesaria para el crecimiento en el segmento de carga tradicional (*asset-heavy*). Para estar en posibilidad de cumplir con estos objetivos, tenemos la intención de (i) seguir aplicando una estrategia comercial agresiva para hacer crecer nuestra división 3PL, (ii) seguir impulsando las aplicaciones digitales y negocios basados en tecnología, y (iii) seguir migrando el crecimiento regular de la carga de camiones a TRAXPORTA. Adicionalmente, tenemos la intención de complementar nuestra estrategia de crecimiento orgánico con adquisiciones ligeras en activos (*asset-light*).

Expandir nuestra presencia en Estados Unidos y la actividad transfronteriza México/ Estados Unidos

Creemos que hay un enorme potencial por explotar en las actividades transfronterizas, y que el crecimiento se verá impulsado aún más por el efecto del *Nearshoring*. Pretendemos convertirnos en uno de los principales actores transfronterizos y en un actor logístico relevante en Estados Unidos. En febrero de 2023 abrimos nuestra primera instalación 3PL en Del Rio, Texas, misma que esperamos sea el primer paso hacia una exitosa expansión en Estados Unidos. Otro hito clave fue la adquisición recientemente anunciada de BBA, una empresa de intermediación de carga 100% libre de activos con servicios puerta-a-puerta y transfronterizos en Estados Unidos

Con la expansión de nuestra presencia en Estados Unidos estamos posicionando a Traxión como uno de los principales actores logísticos de la región, capaz de capitalizar las oportunidades que representa el fenómeno del *Nearshoring*.

Enfoque en excelencia y eficiencia operativa en todo nuestro negocio para continuar impulsando crecimiento y maximizar rentabilidad.

Tenemos la intención de seguir centrándonos en impulsar el crecimiento sostenible al tiempo que aumentamos la productividad y la eficiencia para maximizar la rentabilidad. Pretendemos centrarnos en (i) la innovación disruptiva, (ii) la ampliación de nuestra cartera de servicios, (iii) ofrecer tecnología de punta para seguir proporcionando soluciones líderes en el sector que nos permitan ampliar nuestra cartera de clientes y profundizar en nuestra relación con los actuales, y (iv) seguir migrando el uso de nuestra propia infraestructura para servicios de carga especializada, que son significativamente más rentables que la carga tradicional, con el objetivo de convertirnos en uno de los principales actores de carga especializada en Norteamérica. A medida que sigamos ampliando nuestra plataforma, esperamos aumentar el apalancamiento operativo, lo que debería impulsar la rentabilidad. Adicionalmente, hemos desarrollado nuestro departamento de Excelencia Operativa (OPEX) para dirigir y supervisar la mejora continua de nuestros procesos, y ayudarnos a optimizar nuestro total de ingresos de operación y costos por kilómetro, dos indicadores clave de rendimiento que impulsan la rentabilidad y que supervisamos de cerca. Además, nuestra combinación de gestión regional y funciones empresariales centralizadas nos permite atender las necesidades específicas de los clientes en todo el país y, al mismo tiempo, compartir las mejores prácticas en todas nuestras operaciones, tanto en negocios existentes como en adquiridos.

Seguimos comprometidos con la innovación, el crecimiento sostenible, la rentabilidad y la generación de flujo, mismos que creemos nos permitirán generar valor para nuestros accionistas.

Búsqueda selectiva de adquisiciones estratégicas

Evaluamos continuamente las oportunidades de adquisición en todos nuestros segmentos. El mercado altamente fragmentado en el que operamos nos ofrece importantes oportunidades de crecimiento inorgánico. Desde 2011, hemos adquirido cinco empresas de carga y una operación de transporte refrigerado, una de transporte escolar y de personal, así como dos operadores logísticos para el almacenamiento y distribución de bienes, una empresa de mensajería y paquetería, última milla y servicios logísticos, una empresa de transporte intermodal, y una empresa de Brokerage y servicios puerta a puerta en Estados Unidos. Contamos con una amplia cartera de posibles adquisiciones y tenemos previsto llevar a cabo de forma selectiva operaciones de fusiones y adquisiciones con un enfoque orientado hacia empresas ligeras en activos (*asset-light*) que ayuden a impulsar el volumen de nuestra plataforma digital, proporcionen tecnología de punta y refuercen nuestras capacidades transfronterizas. Tratamos de adquirir empresas rentables que nos aporten beneficios desde el primer día, que tengan éxito en sus respectivos segmentos y que estén bien gestionadas para facilitar una rápida integración. Hemos establecido procesos estructurados de identificación, adquisición, integración y aprovechamiento de sinergias que creemos facilitan la creación de valor. Nuestra estrategia de adquisiciones se apoya además en nuestra exitosa trayectoria, nuestro sólido balance y nuestro acceso a fuentes diversificadas de capital para perseguir rápidamente adquisiciones oportunas.

Creemos que nuestra estrategia de adquisiciones, aunada a nuestra estrategia de crecimiento orgánico, nos permitirá seguir ampliando nuestro negocio y generar valor para nuestros accionistas.

Aprovechar relaciones existentes con clientes para captar oportunidades de venta cruzada, tanto con nuestra cartera de servicios existentes como con los nuevos que incorporemos a nuestro portafolio.

Contamos con un equipo especializado centrado en identificar oportunidades de venta cruzada dentro de nuestra amplia base de clientes. Esta unidad trabaja en estrecha colaboración con nuestro equipo de ventas para ofrecer servicios adicionales a nuestros clientes actuales y ayudarles a resolver sus necesidades con servicios personalizados. Además, tratamos de desarrollar servicios adicionales mediante crecimiento orgánico y adquisiciones selectivas en sectores y regiones específicos en los que actualmente no participamos (estamos centrados en expandirnos en los sectores de carga refrigerada, carga seca y carga especializada, lo que diversificará nuestro total de ingresos de operación y minimizará nuestra exposición a los ciclos comerciales estacionales). Esperamos que esta estrategia nos ayude a aumentar nuestra base de clientes y a reforzar nuestra posición en el mercado. Incentivamos a nuestro personal de ventas para que mantenga un diálogo continuo con nuestros clientes e identifique oportunidades para aumentar nuestra participación en cada uno de los gastos anuales de carga, logística y transporte de nuestros clientes. Esta estrategia ya está dando resultados positivos.

Competencia

Consideramos que La industria se encuentra altamente fragmentada y como resultado de ello existe un amplio universo de empresas con presencia nacional que ofrecen diversas marcas y servicios compitiendo directamente con nuestro negocio.

Nos consideramos un participante único en el mercado, puesto que ofrecemos la solución más completa y eficiente a nuestros clientes. Nuestros principales competidores son: Grupo Alianza Trayecto (un proyecto empresarial entre Grupo Transportes Monterrey y Grupo Transportes LarMex), Grupo TUM, Autotransporte de Carga Tresguerras, Transportes Castores, Fletes México, Transportes Marva y Transportes Monroy Schiavon, respecto a nuestro Segmento de Movilidad de Carga; Grupo Senda, en el Segmento de Movilidad de Personas; y DHL, Solística, Kuehne + Nagel, Accel, CEVA Logistics, y Ryder, entre otros, en el Segmento de Logística y Tecnología, particularmente en el negocio de manejo de almacén 3PL.

Consideramos que nuestro enfoque en la prestación de servicios integrales de alta calidad en cada uno de nuestros sectores de negocio nos otorga ventajas comparativas frente a nuestros competidores.

⁽¹⁾ Fuente: INEGI.

Estructura corporativa:

La siguiente tabla muestra nuestras principales subsidiarias al 31 de diciembre de 2023:

Segmento	Empresa (1)		Servicios
Movilidad de Carga	Egoba		Carga transfronteriza y refrigerada
	MyM		Carga regional y mudanzas
	Auto Express Frontera Norte		Carga intermodal y transfronteriza
	Transportes Suvi		Carga y distribución
Movilidad de Personas	Bisonte		Carga especializada
	Transportes LIPU		Movilidad de personal
	Traxion Technologies ⁽²⁾		Brokerage de carga y tecnología en México y Estados Unidos.
Logística y Tecnología	RedPack		Soluciones de última milla y paquetería
	AVIOR		Almacenaje y Logística
	MEDISTIK		Distribución de medicamentos y accesorios
	VMODAL ⁽³⁾		Logística ferroviaria
	BBA		Brokerage de carga en Estados Unidos

⁽¹⁾ Nota: Salvo por Traxion Technologies y VMODAL, la participación en estas subsidiarias es del 100%. La participación restante es de partes relacionadas para cumplir con el requisito legal relativo a un número mínimo de accionistas.

⁽²⁾ Nota: Participación en Traxion Technologies es del 88.75%.

⁽³⁾ Nota: Participación en VMODAL es del 90.00%.

A partir del 1 de septiembre de 2017, hemos establecido una sociedad financiera de objeto múltiple para manejar la tesorería de nuestras subsidiarias de forma centralizada.

Descripción de los principales activos:

Nuestras principales oficinas ejecutivas se encuentran en la Ciudad de México, y en la actualidad están bajo un contrato de arrendamiento con una vigencia hasta el 31 de diciembre de 2024. Las actividades de nuestro negocio y las actividades comerciales de nuestras subsidiarias en los campos de logística y transporte se conducen tanto con equipo y unidades, rentadas y propias.

Disponemos de diferentes instalaciones, sucursales, bodegas, paraderos y centros de almacenamiento los cuales están en un esquema de arrendamiento.

La siguiente tabla muestra una relación al 31 de diciembre de 2023 con las características de los principales inmuebles que utilizamos nosotros y nuestras subsidiarias en el curso ordinario de negocios, las cuales son todas arrendadas:

Propiedad	Ubicación	Área	Uso	Propio o Arrendado
Oficina de AFN Logistics	Laredo, Texas	N/I	Oficina	Arrendado
Oficinas de AFN	Nuevo Laredo	15,000 m2	Oficina	Arrendado
Oficinas de AFN	Veracruz	5,000 m2	Oficina	Arrendado
Oficinas de AFN	Puebla	3,752 m2	Oficina	Arrendado
Oficinas de AFN	Toluca	10,356 m2	Oficina	Arrendado
Oficinas de AFN	Silao	1,190 m2	Oficina	Arrendado
Egoba Terminal Nuevo Laredo	Nuevo Laredo	112,442 m2	Terminal	Arrendado
Egoba Terminal Querétaro 1	Querétaro	45,323 m2	Terminal	Arrendado
Egoba Terminal Querétaro 2	Querétaro	82,291 m2	Terminal	Arrendado
Egoba Terminal Saltillo	Coahuila	10,000 m2	Terminal	Arrendado
Egoba Terminal San Luis Potosí	San Luis Potosí	60,748.14 m2	Terminal	Arrendado
Egoba Terminal Silao	Silao	10,184.73 m2	Terminal	Arrendado
Egoba Terminal Puebla	Puebla	8,000 m2	Terminal	Arrendado
Egoba Monterrey	Nuevo León, Monterrey	7,000 m2	Terminal	Arrendado
Oficina Regional LIPU Meza	Ciudad de México	1,380 m2	Oficina y Taller	Arrendado
Oficina Regional y encierro Lipu Aguascalientes	Aguascalientes	10,000 m2	Oficina y garaje	Arrendado
LIPU Salvatierra	Guanajuato	3,100 m2	Oficina y Taller	Arrendado
LIPU Oficina Corporativa	Edo. Mex	17,373 m2	Oficina	Arrendado
Oficina Regional Hermosillo	Sonora	12,500 m2	Oficina	Arrendado
Oficina Regional Monterrey	Nuevo León	7,786 m2	Oficina	Arrendado
Oficina y Taller Puebla	Puebla	2,800 m2	Oficina y Taller	Arrendado
Oficina de Administración Regional	Nuevo León	7,786 m2	Oficina	Arrendado
Oficina Regional Saltillo	Coahuila	10,876 m2	Oficina y garaje	Arrendado
Oficina Regional Silao	Silao	3,000 m2	Oficina	Arrendado
Encierro Lipu San Luis Potosí	San Luis Potosí	2,827 m2	Encierro	Arrendado
Bodega Lipu Villahermosa	Villahermosa	800 m2	Bodega	Arrendado

Propiedad	Ubicación	Área	Uso	Propio o Arrendado
Lipu Cancún	Quintana Roo	10,000 m2	Encierro	Arrendado
MyM Coacalco	CDMX	2000 m2	Oficinas y bodega	Arrendado
MyM Ticomán	CDMX	4,892 m2	Oficinas y Taller	Arrendado
Redpack Centro Operativo	Tultitlán	14,849.00 m2	Centro Operativo	Arrendado
Redpack Centro Operativo	Azcapotzalco	7,928.25 m2	Centro Operativo	Arrendado
Redpack Centro Operativo	Puebla	1,587 m2	Centro Operativo	Arrendado
Redpack Centro Operativo	Monterrey	6,500 m2	Centro Operativo	Arrendado
Redpack Centro Operativo	Guadalajara	2,865 m2	Centro Operativo	Arrendado
Redpack Centro Operativo	Cancún	1,000 m2	Centro Operativo	Arrendado
Base SID México	Edo. Mex	18,465 m2	Terminal	Arrendado
Base SID Querétaro	Querétaro	74,611 m2	Terminal	Arrendado
Almacén 1 SID	Edo. Mex	Variable m2	Almacenamiento	Arrendado
Almacén 2 SID	Edo. Mex	22,232 m2	Almacenamiento	Arrendado
Almacén 3 SID	Edo. Mex	13,602.28 m2	Almacenamiento	Arrendado
Almacén 4 SID	Edo. Mex	7,800 m2	Almacenamiento	Arrendado
Almacén 5 SID	Edo. Mex	18,853.47 m2	Almacenamiento	Arrendado
Almacén 6 SID	Querétaro	5,955.50 m2	Almacenamiento	Arrendado
Almacén 7 SID	Nuevo León	3,147 m2	Almacenamiento	Arrendado
Almacén 8 SID	Querétaro	388,123 m2	Almacenamiento	Arrendado
Almacén 9 SID	Querétaro	22,945 m2	Almacenamiento	Arrendado
Almacén 10 SID	Estado de México	10,211 m2	Almacenamiento	Arrendado
Bodega SID	Baja California	9,216 m2	Bodega	Arrendado
Almacén 11 SID	Querétaro	28,534 m2	Almacenamiento	Arrendado
Almacén 12 SID	Mexicali	13,935 m2	Almacenamiento	Arrendado
Almacén 13 SID	Jalisco	213,871 m2	Almacenamiento	Arrendado
Bisonte Oficina SLP	San Luis Potosí	8,730.12 m2	Oficina	Arrendado
Bisonte Patio y taller SLP	San Luis Potosí	9,950.50 m2	Patio de maniobras y taller	Arrendado
Bisonte Teoloyucan	Edo. Mex	14,722.30 m2	Oficina, patio de maniobras y taller	Arrendado
Bisonte Puebla	Puebla	22,912 m2	Patios y Oficinas	Arrendado
MEDISTIK Lerma	Edo. Mex	6,498 m2	Bodega	Arrendado
MEDISTIK Tultitlán	Edo. Mex	8,948 m2	Oficina, Patio de maniobras	Arrendado

La siguiente tabla lista las características de los activos operativos que utilizamos nosotros y nuestros Segmentos de Operación en el curso ordinario de nuestro negocio al 30 de junio de 2023:

Unidades / vehículos	Propios	Arrendados	Flota Promedio
Segmento de Movilidad de Carga	1,770	470	2,240
Segmento de Logística y Tecnología	720	-	720
Segmento de Movilidad de Personas	7,204	137	7,341
Total	9,694	607	10,301

Para más información sobre nuestros activos fijos e inmuebles relevantes relacionados ver la nota 12 correspondiente a nuestros Estados Financieros Auditados.

Procesos judiciales, administrativos o arbitrales:

Al 31 de diciembre de 2023, ni la compañía ni sus subsidiarias, enfrentan procesos judiciales, administrativos o arbitrales fuera de los derivados del curso normal de sus operaciones, los cuales, en opinión de la administración y de sus asesores legales, aun en caso de resolverse de maneras desfavorable a los intereses de la Compañía y sus Subsidiarias no causarían efecto sustancial adverso en su condición financiera y el resultado de sus operaciones.

La Emisora no se encuentra en alguno de los supuestos establecidos en los artículos 9 y 10 de la Ley de Concursos Mercantiles, no ha sido declarado en concurso mercantil ni se encuentra en posibilidades o condiciones de ser declarado en concurso mercantil.

Acciones representativas del capital social:

567,790,504

Dividendos:

Generalmente, en una asamblea general anual ordinaria de accionistas, el Consejo de Administración presenta los estados financieros preparados por el Director General correspondientes al ejercicio fiscal anterior a los accionistas para su aprobación. Una vez que la asamblea general de accionistas apruebe dichos estados financieros, determinará la distribución de las utilidades netas del ejercicio anterior, si las hubiera.

La ley exige que, de las utilidades netas de toda sociedad, se separe antes de pagar cualquier dividendo, anualmente el cinco por ciento, como mínimo, para formar el fondo de reserva, hasta que importe la quinta parte del capital social. El fondo de reserva deberá ser reconstituido de la misma manera cuando disminuya por cualquier motivo. Se podrán asignar montos adicionales a otros fondos de reserva según determinen los accionistas, incluyendo el monto asignado para la recompra de acciones. El saldo, en su caso, podrá distribuirse como un dividendo.

Todas las acciones en circulación en el momento que se declara un dividendo u otra distribución, tienen derecho a participar en dicho dividendo u otra distribución.

(xi) **Controles cambiarios y otras limitaciones que afecten a los tenedores de los títulos.**

Somos una entidad con nacionalidad mexicana. No admitiremos, directa o indirectamente, como socios o accionistas a inversionistas extranjeros, ni a sociedades mexicanas en cuyos estatutos sociales no se contenga la cláusula de exclusión de extranjeros, ni tampoco reconoceremos derechos de socios o accionistas a dichos inversionistas o sociedades.

Mediante el Fideicomiso Maestro Nafin, nos adherimos al mecanismo de inversión neutra que permite a los extranjeros adquirir certificados de participación ordinaria no amortizables emitidos por el propio Fideicomiso Maestro Nafin que representen nuestras acciones, en el entendido que los titulares de CPOs que sean extranjeros o sociedades mexicanas con cláusula de admisión de extranjeros no podrán ejercer derecho corporativo alguno o dar instrucciones de cómo ejercer el derecho de voto a Nacional Financiera, en su carácter de fiduciaria, la que ejercerá los derechos corporativos de acciones a través de CPOs votando sistemáticamente en el mismo sentido que la mayoría de accionistas mexicanos titulares de nuestras acciones.

Todas las acciones adquiridas por Inversionistas No-Mexicanos fueron depositadas en el Fideicomiso Maestro Nafin y todos los participantes en nuestra Oferta Pública Inicial de acciones recibieron CPOs.

[424000-N] Información financiera

Concepto	Periodo Anual Actual	Periodo Anual Anterior	Periodo Anual Previo Anterior
	MXN 2023-01-01 - 2023-12-31	MXN 2022-01-01 - 2022-12-31	MXN 2021-01-01 - 2021-12-31
Ingresos	24,806,636,000.0	20,325,043,000.0	17,086,471,000.0
Utilidad (pérdida) bruta	5,817,088,000.0	4,261,292,000.0	4,460,151,000.0
Utilidad (pérdida) de operación	2,310,467,000.0	1,684,646,000.0	1,900,157,000.0
Utilidad (pérdida) neta	638,709,000.0	506,064,000.0	849,754,000.0
Utilidad (pérdida) por acción básica	1.13	0.96	1.591
Adquisición de propiedades y equipo	3,434,035,000.0	3,390,143,000.0	1,934,743,000.0
Depreciación y amortización operativa	2,238,855,000.0	1,914,493,000.0	1,503,097,000.0
Total de activos	31,975,211,000.0	27,104,237,000.0	22,003,121,000.0
Total de pasivos de largo plazo	11,262,928,000.0	10,514,930,000.0	7,159,996,000.0
Rotación de cuentas por cobrar	0	0	0
Rotación de cuentas por pagar	0	0	0
Rotación de inventarios	0	0	0
Total de Capital contable	13,901,460,000.0	11,167,256,000.0	11,105,996,000.0
Dividendos en efectivo decretados por acción	0	0	0

Descripción o explicación de la Información financiera seleccionada:

Presentación de cierta información financiera

Estados financieros

El presente reporte anual incluye cada uno de nuestros Estados Financieros consolidados auditados por los años terminados el 31 diciembre de 2023, 2022 y 2021 junto con sus respectivas notas (los "Estados Financieros Auditados"). Los Estados Financieros Auditados incluidos en este reporte anual, fueron preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera ("IFRS" por sus siglas en inglés) emitidas por el Consejo Internacional de Normas de Contabilidad (International Accounting Standards Board, "IASB" por sus siglas en inglés). Nuestros resultados históricos no son necesariamente indicativos de los resultados a ser esperados para periodos futuros.

Medidas financieras no definidas bajo IFRS

El término EBITDA Ajustado y Margen de EBITDA Ajustado no tiene un significado estándar bajo las IFRS, pero es una medida financiera alternativa que utilizamos para entender nuestro desempeño financiero. En este sentido, utilizamos esta medida financiera para analizar nuestra rentabilidad.

Estas medidas no deberán considerarse de forma independiente, no representan los flujos de efectivo para los periodos presentados y no deberán considerarse como sustitutos para la utilidad (pérdida) neta, indicadores de desempeño operativo, sustitutos para flujos de efectivo, indicadores de liquidez o una base para la distribución de dividendos.

Estas medidas financieras deben verse como un suplemento a, y no como un sustituto para, nuestros Estados Financieros incluidos en este Reporte Anual.

Las siguientes son ciertas medidas financieras significativas utilizadas por nuestra administración:

- “EBITDA Ajustado” significa ajustar la utilidad o (pérdida) neta consolidada más total de impuestos a la utilidad, más costo financiero neto más la depreciación y amortización.
- “Margen de EBITDA Ajustado” significa la razón de EBITDA Ajustado respecto a total de ingresos de operación.

Otra Información Financiera

Los términos Margen Bruto, Margen de Operación, Razón de Adquisiciones de Maquinaria y Equipo de Transporte, Razón de Costo de Mantenimiento y Margen de Utilidad Neta Consolidada no tienen un significado estándar bajo las IFRS, pero son medidas financieras alternativas que utilizamos para entender nuestro desempeño financiero. En este sentido, utilizamos estas medidas financieras para analizar nuestra rentabilidad.

Las siguientes son ciertas medidas financieras significativas utilizadas por nuestra administración

- “Margen Bruto” es la razón de utilidad bruta a total de ingresos de operación.
- “Margen de Operación” es la razón de utilidad de operación a total de ingresos de operación.
- “Razón de Adquisiciones de Equipo de Transporte y Maquinaria” significa la proporción de adquisiciones de equipo de transporte y maquinaria a total de ingresos de operación;
- “Razón de Costo de Mantenimiento” es la proporción de costo de mantenimiento unidades a total de ingresos de operación;
- “Margen de Utilidad Neta Consolidada” es la razón de la utilidad neta consolidada a total de ingresos de operación”

Redondeo

Ciertas cantidades y porcentajes incluidos en el presente reporte anual han sido sujetas a ajustes por redondeo. En virtud de lo anterior, las cifras mostradas en la misma categoría en diferentes tablas pueden variar ligeramente y cifras mostradas como totales en ciertas tablas puede que no resulten en la suma exacta de las cifras que les preceden.

A menos que se indique lo contrario, cuando las cifras incluidas en este reporte anual estén expresadas en miles, millones o miles de millones de pesos o dólares, todas las cantidades inferiores a mil, un millón o mil millones, según sea el caso, están redondeadas. Todos los porcentajes están redondeados al uno por ciento, al décimo de uno por ciento o al centésimo de uno por ciento más cercano, según sea el caso.

Monedas, tipos de cambio y otros datos

A menos que se indique lo contrario, la información financiera incluida en este reporte anual está denominada en Pesos, moneda nacional. En este reporte anual, “Ps.”, “Pesos” o “\$” significan Pesos, moneda nacional; “USD\$” o “Dólares” significan Dólares de los Estados Unidos.

Este reporte anual contiene conversiones de cantidades denominadas en Dólares a Pesos, a los tipos de cambio indicados, exclusivamente para fines de conveniencia del lector. Estas conversiones no deben interpretarse como declaraciones en el sentido de que las cantidades denominadas en Dólares efectivamente equivalen a sus correspondientes cantidades en Pesos.

A menos que se indique lo contrario, las citadas conversiones se basan en el tipo de cambio para solventar obligaciones denominadas en moneda extranjera pagaderas en la República Mexicana, al 31 de diciembre de 2023, es decir, \$16.89 M.N. por Dólar, publicado por el Banco de México en el Diario Oficial de la Federación.

Información sobre la industria y el mercado

La información sobre el mercado y el resto de la información estadísticas incluida en este reporte anual (salvo la información correspondiente a los resultados y el desempeño financiero de Traxión) proviene de publicaciones independientes sobre la industria, publicaciones del gobierno, reportes emitidos por empresas de investigación de mercado y otras fuentes independientes.

Algunos datos se basan en nuestras estimaciones preparadas con base en la revisión de encuestas y análisis de carácter interno y en fuentes independientes. Aunque consideramos que estas fuentes son confiables, no ha verificado independientemente la información correspondiente y no puede garantizar que la misma sea completa o correcta. Además, es posible que algunas de estas fuentes definan a los mercados relevantes en forma distinta de como lo hace Traxión. La información sobre nuestra industria es imprecisa por naturaleza, por lo que sólo debe tomarse en consideración a manera de guía general.

Aunque consideramos que nuestras estimaciones son razonables, todas las estimaciones son imprecisas por naturaleza y los posibles inversionistas no deben basarse excesivamente en las mismas.

Aquella información que corresponde a fuente públicas y que no esté actualizada a 2023, se debe a que no ha sido publicada a la fecha dicha actualización del año anterior.

Indicadores de la industria

Existen diversos indicadores utilizados comúnmente en la industria de autotransporte terrestre y logística para medir el desempeño operativo y financiero de las unidades motrices. Por el lado de los ingresos y los costos, se encuentran variables relacionadas con las unidades motrices (como se define más adelante) kilómetros recorridos, ingresos y costo por unidad motriz, en el caso de transporte; y con los metros cuadrados de almacenaje, en el caso de indicadores de logística.

El desempeño operativo y financiero lo medimos a través de los siguientes indicadores:

- “Total de Ingresos de Operación” significa la suma de los ingresos de los Segmentos de Operación, incluyendo ingresos por servicios propios de la actividad, así como otros ingresos;
- “Unidades totales” significa la suma de las unidades;
- “Ing/unidad” (“Ingreso por unidad motriz”) significa el ingreso por servicio de transporte que cada unidad motriz genera en promedio en un periodo determinado; y
- “Ing/km” significa los ingresos por kilómetro recorrido.

Para el segmento de logística, el desempeño operativo y financiero se mide a partir del factor “Ing/m²” (“Ingreso por metro cuadrado”), el cual equivale a los metros cuadrados ocupados en almacenaje y el ingreso recibido por cada metro cuadrado vendido y servicios adicionales solicitados por el cliente.

Los siguientes indicadores los utilizamos para medir el desempeño en rubros relacionados a costos:

- “Costos Totales/km” significa, factor que se refiere al costo que se tiene por cada kilómetro recorrido derivado de sueldos, mantenimiento, combustible neto (por ejemplo, los costos de combustible después de descontar los créditos fiscales asociados al IEPS), peajes netos (después de descontar estímulos fiscales de peajes) y otros costos incurridos por kilómetro recorrido. Este factor se relaciona con el costo por unidad motriz generado en un viaje; y

- “Costo logístico/m2” significa “Costo logístico por metro cuadrado”, factor que se refiere al costo que se tiene por cada metro cuadrado ocupado de almacenaje.

De conformidad con lo establecido en el presente reporte anual, “unidades” significa tractores o cualquier vehículo automotor en nuestro segmento de movilidad de carga, o autobuses y otros vehículos en nuestro segmento de movilidad de personas. Salvo que se especifique lo contrario cualquier referencia al número unidades en el presente reporte anual se refiere al número promedio de unidades motrices durante el periodo al que haga referencia.

Información financiera trimestral seleccionada:

Las siguientes tablas presentan un resumen de nuestra información financiera. La información financiera resumida por y al 31 de diciembre de 2023, 2022 y 2021 y por los años terminados en esas fechas se ha obtenido de nuestros Estados Financieros Auditados preparados de conformidad con las NIIF, excepto por las medidas financieras no definidas bajo IFRS que se mencionan más adelante mismos que han sido incluidos en este reporte anual.

La información financiera presentada a continuación y en otras partes de este reporte anual no es necesariamente indicativa de nuestro rendimiento futuro. - Nuestros resultados pueden verse afectados negativamente por interrupciones graves o eventos catastróficos y “Resumen ejecutivo - Acontecimientos Recientes”.

Nuestra información financiera deberá leerse en conjunto con las secciones “Resumen de la Información Financiera y Otra Información”, “Información financiera por línea de negocio, zona geográfica y ventas de exportación”, “Información de créditos relevantes” y “Comentarios y análisis de la administración sobre la situación financiera y los resultados de operación” y los Estados Financieros Auditados de este reporte anual.

Así mismo al 31 de diciembre de 2022 conforme a las disposiciones emitidas por el IFRS Interpretations Committee, en relación con los depósitos a la vista con restricciones de uso derivados de un contrato con un tercero que no impiden que el depósito siga siendo considerado efectivo, la compañía ha modificado la presentación del efectivo restringido (fondo de reserva) en el estado de situación financiera para el año 2022, mostrándolo como un componente adicional del efectivo y equivalentes de efectivo.

Además, se ha aplicado el tratamiento retrospectivo a las cifras presentadas en 2021 para efectos de comparabilidad. A continuación, se presenta un cuadro resumen con el efecto de estos cambios.

	2021 previamente emitido	Reclasificación	2021 reclasificado en 2022
Efectivo y equivalentes de efectivo	1,260,738	74,317	1,335,055
Efectivo restringido	74,317	(74,317)	-

Ver nota 4(w) de los estados financieros dictaminados al 31 de diciembre de 2022 y 2021 para mayor detalle de las reclasificaciones realizadas.

(Miles de Ps.)	Por los años terminados al 31 de diciembre de		
	2023	2022	2021
Activo			
Activo circulante			
Efectivo y equivalentes de efectivo	1,379,799	996,222	1,335,055
Inversión en Acciones	-	128,468	140,027
Cuentas por cobrar	4,340,114	3,280,313	2,916,881
Partes relacionadas	-	1,945	2,274
Activos por impuestos a la utilidad	234,166	239,228	332,196
Otros activos por impuestos (principalmente IVA)	940,166	672,526	422,203
Otras cuentas por cobrar	492,173	365,682	286,597
Inventarios (principalmente refacciones)	163,412	112,606	116,697
Pagos anticipados	256,840	258,408	178,757
Instrumentos financieros derivados a corto plazo	31,000	42,375	-
Total del activo circulante	7,837,670	6,097,773	5,730,687
Activo no circulante			
Pagos anticipados a largo plazo	159,954	33,600	7,380
Equipo de transporte y maquinaria	14,321,811	11,835,104	9,293,263
Activos por derecho de uso	1,386,262	1,327,736	1,017,742
Inversiones permanentes	179,373	39,525	3,017
Crédito mercantil	5,291,841	5,140,821	4,322,892
Activos intangibles	2,184,147	2,217,759	1,334,390
Depósitos en garantía	102,880	86,757	77,603
Impuestos a la utilidad diferidos	491,028	294,356	172,386
Instrumentos financieros derivados a largo plazo	20,245	30,806	43,761
Total del activo no circulante	24,137,541	21,006,464	16,272,434
Total del activo	31,975,211	27,104,237	22,003,121

(Miles de Ps.)	Por los años terminados al 31 de diciembre de		
	2023	2022	2021
Pasivo			
Pasivo circulante			
Vencimiento circulante de deuda a largo plazo	986,991	1,092,316	566,006
Vencimiento circulante de deuda bursátil a largo plazo	100,000	-	-
Obligaciones por arrendamiento circulantes	626,952	562,152	385,282
Proveedores	1,629,662	1,414,810	1,361,115
Acreedores	1,326,868	730,024	59,129
Otros impuestos por pagar	923,960	764,988	536,112
Provisiones	981,306	626,210	574,062
Impuesto a la utilidad	73,859	169,609	126,913
Participación de los trabajadores a la utilidad	87,686	23,492	85,138
Partes relacionadas	-	338	737
Anticipos de clientes	73,539	38,112	42,635

Total de pasivo circulante	6,810,823	5,422,051	3,737,129
Pasivo no circulante			
Deuda a largo plazo, excluyendo vencimientos circulantes	6,597,426	6,014,178	3,297,273
Deuda Bursátil a largo plazo, excluyendo vencimientos circulantes	2,500,000	2,500,000	2,500,000
Obligaciones por arrendamiento a largo plazo	652,565	660,513	562,392
Acreedores a largo plazo	60,641	-	-
Instrumentos financieros derivados	2,549	3,759	3,863
Beneficios a empleados a largo plazo	119,860	109,894	98,370
Impuestos a la utilidad diferidos	1,329,887	1,226,586	698,098
Total de pasivo no circulante	11,262,928	10,514,930	7,159,996
Total de pasivo	18,073,751	15,936,981	10,897,125

(Miles de Ps.)	Por los años terminados al 31 de diciembre de		
	2023	2022	2021
Capital Contable			
Capital Social	10,043,319	7,346,035	7,801,710
Prima en suscripción de acciones	135,944	135,944	135,944
Reserva legal	85,549	82,117	77,533
Pérdidas actuariales	(7,285)	(3,471)	(3,519)
Ganancias por instrumentos financieros derivados	33,592	48,100	30,633
Otras cuentas de capital	(184,740)	394,392	402,340
Efecto por conversión de moneda extranjera	(3,031)	1,304	-
Resultados acumulados	3,800,308	3,162,835	2,661,355
Capital contable participación controladora	13,903,656	11,167,256	11,105,996
Participación no controladora	(2,196)	-	-
Total capital contable	13,901,460	11,167,256	11,105,996
Total de pasivo y capital contable	31,975,211	27,104,237	22,003,121

Estado de Resultados

(Miles de Ps.)	Por los años terminados al 31 de diciembre de		
	2023	2022	2021
Ingresos por servicios:			
Ingresos por fletes	7,689,773	7,180,145	6,112,292
Ingresos de logística	8,115,290	5,724,954	4,605,587
Ingresos de Transporte de personal	9,001,573	7,419,944	6,368,592
Total de ingresos de operación	24,806,636	20,325,043	17,086,471
Costos totales	18,989,548	16,063,751	12,626,320
Utilidad bruta	5,817,088	4,261,292	4,460,151
Gastos de generales	3,536,993	2,711,635	2,604,308
Deterioro de cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar	78,938	30,754	53,099
Otros ingresos	(109,310)	(165,743)	(97,413)
Utilidad de operación	2,310,467	1,684,646	1,900,157
(Costo) ingreso financiero:			

Gastos por intereses	(1,458,877)	(894,979)	(576,300)
Costo financiero del plan de beneficios definidos	(5,324)	(4,311)	(2,724)
Otros costos financieros	(34,916)	(29,372)	(23,553)
Pérdida en cambios, neta	(87,360)	(55,684)	(23,358)
Efecto de valuación de instrumentos financieros	60,737	8,880	(14,548)
Ingresos por intereses	74,849	35,201	22,194
Costo financiero, neto	(1,450,891)	(940,265)	(618,289)
Utilidad antes de impuesto a la utilidad	859,576	744,381	1,281,868
Impuesto a la utilidad:			
Sobre base fiscal	265,285	87,327	300,035
Diferidos	(44,418)	150,990	132,079
Total de impuestos a la utilidad	220,867	238,317	432,114
Utilidad neta consolidada	638,709	506,064	849,754

Otra información financiera

(en miles de Ps., salvo de razones y porcentajes)	Al 31 de diciembre de		
	2023	2022	2021
Flujos netos de efectivo de actividades de operación	3,421,041	3,402,263	2,745,148
Flujos netos de efectivo de actividades de inversión	(3,366,316)	(4,965,238)	(1,775,367)
Flujos netos de efectivo de actividades de financiamiento	332,392	1,225,791	(1,232,835)
Flujo de efectivo neto	387,117	(337,184)	(263,054)
Margen de operación ⁽¹⁾	9.31%	8.29%	11.12%
Razón de Adquisiciones de Maquinaria y Equipo de Transporte ⁽²⁾	13.84%	16.68%	11.32%
Razón de costo de Mantenimiento ⁽³⁾	4.99%	5.01%	5.09%

(1) Margen de operación es la razón de utilidad de operación a total de ingresos de operación.

(2) Razón de Adquisiciones de maquinaria y equipo de transporte es la proporción de adquisiciones de equipo de transporte y maquinaria efectivamente pagadas en el periodo a total de ingresos de operación.

(3) Razón de costo de mantenimiento es la proporción de costo de mantenimiento a unidades a total de ingresos de operación.

Medidas financieras no definidas bajo IFRS

La siguiente tabla muestra una reconciliación de utilidad neta a EBITDA ajustado:

(Miles de Ps.)	Año terminado al 31 de diciembre		
	2023	2022	2021
Utilidad neta consolidada	638,709	506,064	849,754
Impuestos a la utilidad	220,867	238,317	432,114
Costo financiero, neto	1,450,891	940,265	618,289
Más depreciación y amortización	2,238,455	1,914,493	1,503,097
EBITDA ajustado	4,549,322	3,599,139	3,403,254

La siguiente tabla muestra el Margen de EBITDA ajustado:

	Año terminado al 31 de diciembre
--	----------------------------------

	2023	2022	2021
Margen de EBITDA ajustado	18.34%	17.71%	19.92%

A continuación se presentan las otras medidas financieras no definidas bajo IFRS:

	Al 31 de diciembre de		
	2023	2022	2021
Margen de operación ⁽¹⁾	9.31%	8.29%	11.12%
Razón de Adquisiciones de Maquinaria y Equipo de Transporte ⁽²⁾	13.84%	16.68%	11.32%
Razón de costo de Mantenimiento ⁽³⁾	4.99%	5.01%	5.09%

(1) Margen de operación es la razón de utilidad de operación a total de ingresos de operación.

(2) Razón de Adquisiciones de maquinaria y equipo de transporte es la proporción de adquisiciones de equipo de transporte y maquinaria efectivamente pagadas en el periodo a total de ingresos de operación.

(3) Razón de costo de mantenimiento es la proporción de costo de mantenimiento a unidades a total de ingresos de operación.

Información en caso de emisiones avaladas por subsidiarias de la emisora:

No aplica

Información financiera por línea de negocio, zona geográfica y ventas de exportación:

El Grupo analiza su información financiera a través de tres segmentos operativos, los cuales se clasifican por tipo de servicio y debido a la similitud de sus características económicas: (i) movilidad de carga (ii) logística y tecnología y (iii) movilidad de personas.

Nuestra divulgación por cada segmento reportado considera los siguientes puntos (i) ingresos, (ii) depreciación y amortización, (iii) activos y pasivos y (iv) conciliación de utilidad o pérdida neta consolidada, activos y pasivos. Las Transacciones dentro de cada segmento son valuadas utilizando precios comparables utilizados con partes

independientes en transacciones comparables. Nuestros estudios de precios de transferencia son hechos utilizando una firma externa anualmente. Ver Nota 29 de nuestros Estados Financieros Auditados.

Las siguientes tablas muestran un resumen de las utilidades y los ingresos operativos por segmento de reporte. Solo incluyen información que puede ser identificada como atribuible a un segmento de reporte.

Resultados para el año terminado el 31 de diciembre de 2023 comparados con el año terminado el 31 de diciembre de 2022

	Para los años terminados al 31 de diciembre de		Cambio en Ps.	Cambio en %
	2023	2022		
	(en miles de Ps.)			
Movilidad de carga				
Clientes externos	7,168,549	6,738,803	429,746	6.38%
Inter-segmento	521,224	441,342	79,882	18.10%
Ingresos totales	7,689,773	7,180,145	509,628	7.10%
Depreciación y amortización	637,683	701,766	(64,083)	-9.13%
Utilidad de Operación	1,009,586	546,016	463,570	84.90%
Logística y tecnología				
Clientes externos	7,987,838	5,326,080	2,661,758	49.98%
Inter-segmento	127,452	398,874	(271,422)	-68.05%
Ingresos totales	8,115,290	5,724,954	2,390,336	41.75%
Depreciación y amortización	683,492	397,921	285,571	71.77%
Utilidad de Operación	(29,683)	156,906	(186,589)	-118.92%
Movilidad de personas				
Clientes externos	8,891,914	7,346,139	1,545,775	21.04%
Inter-segmento	109,659	73,805	35,854	48.58%
Ingresos totales	9,001,573	7,419,944	1,581,629	21.32%
Depreciación y amortización	855,886	757,179	98,707	13.04%
Utilidad de Operación	1,442,023	1,083,163	358,860	33.13%

Movilidad de carga

El segmento movilidad de carga registró un incremento en ingresos por Ps. 509.6 millones en el año, un crecimiento de 7.10% comparado con 2022, debido principalmente al aumento en las tarifas por kilómetro, que incluye el traslado parcial del incremento en el costo del combustible, así como la expansión en servicios especializados de carga. Lo anterior resultó en un crecimiento de 18.7% en el ingreso por kilómetro en 2023.

Logística y tecnología

El segmento de logística y tecnología mostró un crecimiento de ingresos 41.75% en 2023 con respecto al 2022. Este segmento fue el que registró la mayor contribución al crecimiento en 2023. Esto se debe principalmente al incremento en los ingresos de las aplicaciones digitales; los negocios farmacéuticos y a la expansión en área de almacén 3PL.

Movilidad de personas

El segmento de movilidad de personas registró un incremento en ingresos de Ps. 1,582 millones en 2023, un crecimiento de 21.32% con respecto al 2022, y se debe a la expansión orgánica de esta división. TRAXIÓN continúa observado un incremento en la demanda de estos servicios, particularmente en el norte del país. Lo anterior ha resultado en un crecimiento tanto en flota (+15.6%) como en el volumen de kilómetros (+12.5%).

Resultados para el año terminado el 31 de diciembre de 2022 comparados con el año terminado el 31 de diciembre de 2021

	Para los años terminados al 31 de diciembre de		Cambio en Ps.	Cambio en %
	2022	2021		
	(en miles de Ps.)			
Movilidad de carga				
Clientes externos	6,738,803	5,478,966	1,259,837	22.99%
Inter-segmento	441,342	633,326	(191,984)	-30.31%
Ingresos totales	7,180,145	6,112,292	1,067,853	17.47%
Depreciación y amortización	701,766	645,887	55,879	8.65%
Utilidad de Operación	546,016	719,185	(173,169)	-24.08%
Logística y tecnología				
Clientes externos	5,326,080	4,515,094	810,986	17.96%
Inter-segmento	398,874	90,493	308,381	340.78%
Ingresos totales	5,724,954	4,605,587	1,119,367	24.30%
Depreciación y amortización	397,921	222,508	175,413	78.83%
Utilidad de Operación	156,906	216,604	(59,698)	-27.56%
Movilidad de personas				
Clientes externos	7,346,139	6,341,964	1,004,175	15.83%
Inter-segmento	73,805	26,628	47,177	177.17%
Ingresos totales	7,419,944	6,368,592	1,051,352	16.51%
Depreciación y amortización	757,179	579,269	177,910	30.71%
Utilidad de Operación	1,083,163	1,150,286	(67,123)	-5.84%

Movilidad de carga

El segmento movilidad de carga registró un incremento en ingresos por Ps. 1,068 millones en el año, un crecimiento de 17.47% comparado con 2021, debido principalmente al aumento en las tarifas por kilómetro, que incluye el traslado parcial del incremento en el costo del combustible, así como la expansión en servicios especializados de carga. Lo anterior resultó en un crecimiento de 12.1% en el ingreso por kilómetro en 2022.

Logística y tecnología

El segmento de logística y tecnología mostró un crecimiento de ingresos de 24.30% en 2022 comparado con 2021. Este segmento fue el que registró la mayor contribución al crecimiento en 2022. Esto se debe principalmente al incremento en los ingresos de las aplicaciones digitales; el comienzo de operaciones de los negocios farmacéuticos; a la expansión en área de almacén 3PL; y a la contribución de las empresas adquiridas en el 3T22.

Movilidad de personas

El segmento de movilidad de personas registró un incremento en ingresos de Ps. 1,051 millones en 2022, un crecimiento de 16.51% con respecto al 2021, y se debe a la expansión orgánica de esta división. TRAXIÓN continúa observado un incremento en la demanda de estos servicios, particularmente en el norte del país. Lo anterior ha resultado en un crecimiento tanto en flota (+11.5%) como en el volumen de kilómetros (+11.7%).

Informe de créditos relevantes:

A continuación, se destaca cierta información respecto a nuestros principales créditos relevantes al 31 de diciembre de 2023, la cual está sujeta en su integridad a la sección “Comentarios y Análisis de la Administración sobre los Resultados de Operación y Situación Financiera de la Emisora” y a nuestros Estados Financieros Auditados.

Nos encontramos al corriente en el pago de capital e intereses, así como en cumplimiento de nuestras obligaciones de hacer y no hacer de todos nuestros créditos. Respecto a los créditos relevantes, las principales obligaciones de hacer y no hacer incluyen, entre otras:

- entregar información financiera;
- permitir al personal autorizado de nuestros acreedores efectuar inspecciones en los libros, registros contables o activos;
- notificar por escrito a nuestros acreedores en caso de que se presenten ciertos eventos;
- mantener seguros sobre nuestros activos fijos en términos razonablemente aceptados para nuestros acreedores;
- realizar nuestras operaciones con afiliadas en términos y condiciones de mercado;
- cumplir y mantener con ciertos índices financieros;
- cumplir con ciertas obligaciones para la contratación de deuda adicional de largo plazo cuyo vencimiento sea anterior al vencimiento de los créditos actuales y en la constitución de gravámenes;
- no otorgar préstamos a terceros;
- no realizar consolidaciones, fusiones o escisiones con otras empresas (excepto afiliadas y subsidiarias);
- no vender o de cualquier manera enajenar activos, excepto por ventas que sean en el curso ordinario del negocio o no excedan de determinado monto;
- restricciones en el pago de dividendos o distribuciones en efectivo o en especie a nuestros accionistas; y
- restricciones en la disminución de nuestro capital social.

A continuación, se presenta una descripción de nuestros principales financiamientos al 31 de diciembre de 2023:

- En septiembre 2020 se realizó una emisión de certificados bursátiles quirografarios (Traxión 20) a 7 años por 2,500 millones a una tasa fija de 8.98%. Los recursos se emplearon principalmente para el prepago de deuda

logrando una mejora en el perfil de amortización de deuda. Esta emisión forma parte de un programa de 10,000 millones autorizado por la CNBV.

- En marzo 2023 realizamos la firma de un crédito sindicado por 6,000 millones con una disposición inicial de 2,400 millones destinada al prepago del crédito sindicado anterior. De los 3,600 millones restantes, 1,600 millones son una línea de largo plazo no comprometida, 500 millones son una línea revolvente comprometida y 1,500 millones son una línea de largo plazo comprometida con el objetivo de fortalecer la posición de liquidez del Grupo. Este crédito tiene un menor costo y mejor perfil de amortización que el crédito anterior, con una tasa TIIE a 28 días más un margen de 200 puntos básicos en el tramo revolvente y una tasa TIIE a 90 días, más un margen que oscilará entre 175 y 250 puntos básicos para el tramo de largo plazo, este cálculo trimestral dependerá de la razón de deuda neta sobre EBITDA
- En enero 2023 realizamos nuestra primera emisión de corto plazo de 100 millones al amparo del programa de corto plazo de 800 millones autorizado por la CNBV. Esta primera emisión fue por un plazo de 84 días y un margen de 39 puntos básicos. A lo largo de 2023 esta emisión fue renovada a su vencimiento, siendo la última emisión en noviembre 2023 por un plazo nuevamente de 84 días y con un margen de 25 puntos básicos.
- A lo largo de 2023 se firmaron y realizaron disposiciones de líneas de crédito que, junto con recursos propios y los recursos de la capitalización realizada en agosto 2023, fueron destinados al pago de inversiones de capital y adquisición de empresas.

Al 31 de diciembre de 2023 y a la fecha del presente, hemos cumplido totalmente con las obligaciones contractuales de hacer y no hacer de todos nuestros créditos, incluyendo los índices financieros aplicables, además nos encontramos al corriente en el pago de principal e intereses correspondientes.

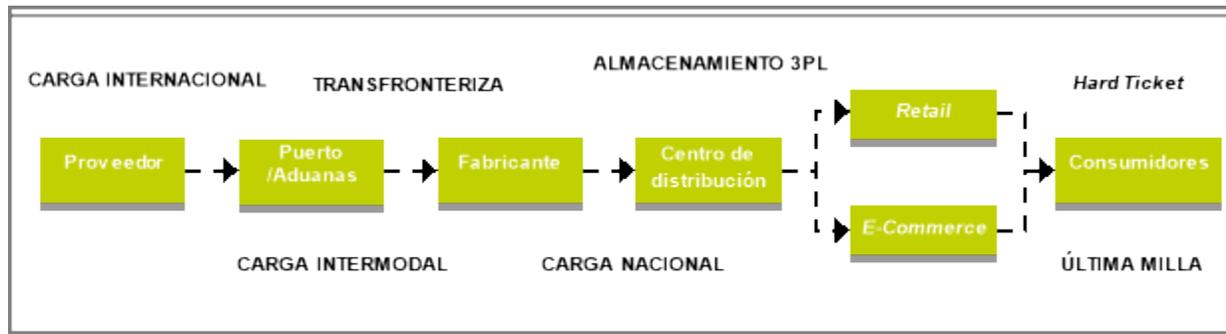
Comentarios y análisis de la administración sobre los resultados de operación y situación financiera de la emisora:

El siguiente análisis y comentarios de nuestra situación financiera y resultados de operación se debe leer junto con nuestros estados financieros anuales consolidados auditados al 31 de diciembre 2023, 2022 y 2021, las notas relacionadas y con el resto de la información financiera incluida en el presente reporte anual. El siguiente análisis contiene proyecciones que reflejan nuestros planes, estimaciones y consideraciones, y que conllevan riesgos, incertidumbres y suposiciones. Nuestros resultados reales podrían diferir sustancialmente de aquellos anticipados en nuestras declaraciones o estimaciones a futuro. Los factores que podrían hacer o contribuir a estas diferencias incluyen, entre otros, aquellos que se detallan más adelante y en otras secciones de este reporte anual, particularmente en la sección “factores de riesgo”. Nuestros estados financieros y notas relacionadas son incluidas en el presente reporte anual y se prepararon de conformidad con las NIIFs.

Nuestra compañía

Consideramos que somos una de las mayores empresas en movilidad y logística en México y una de las mayores empresas de movilidad en América Latina. Ofrecemos un amplio portafolio de productos integrales con un enfoque en soluciones a la medida, tecnológicamente innovadoras y de soluciones *one-stop* a lo largo de la cadena de suministro. Nuestro negocio se divide en tres Segmentos de Operación: (i) Segmento de Logística y Tecnología, (ii) Segmento de Movilidad de Carga, y (iii) Segmento de Movilidad de Personas. A través de estos tres segmentos operativos complementarios, prestamos servicios que abarcan toda la cadena de suministro, desde logística 3PL y 4PL, servicios

de autotransporte terrestre doméstico e internacional (incluyendo carga especializada y refrigerada) hasta logística de última milla y transporte de personal. De igual forma, ofrecemos servicios de transporte escolar y turístico. Operamos a través de más de diez marcas clave reconocidas por su liderazgo y calidad en los mercados en los que prestan servicios, incluyendo MyM, LIPU, Egoba, BISONTE, MEDISTIK, VMODAL, TRAXPORTA y RedPack. Cotizamos en la Bolsa Mexicana de Valores desde 2017 y somos la única empresa pública en México, cuyo negocio principal está enfocado a la logística y autotransporte.



Hemos ampliado nuestra oferta de servicios en los Segmentos de Operación en los que participamos mediante una estrategia integral de crecimiento orgánico sostenido y rentable, complementado con una estrategia de fusiones y adquisiciones ("M&A") probada, eficiente y bien definida. Desde nuestra creación en 2011, hemos adquirido diez empresas, mismas que hemos integrado con éxito, aprovechando sinergias significativas y aumentando nuestras economías de escala. Como resultado de nuestro crecimiento, creemos que nuestra flota en el Segmento de Movilidad de Personas es la más grande del sector y, de acuerdo con la Revista T21 (sector de carga), que somos uno de los líderes de la industria en el Segmento de Movilidad de Carga, en México. Al 31 de diciembre de 2023, operamos a nivel nacional, una flota promedio de 10,301 unidades, incluyendo 2,240 unidades de carga, 7,341 unidades de transporte de personas y 720 unidades de servicios de logística (última milla). Nuestra estrategia de mantener una flota moderna nos permite tener menores costos de mantenimiento, ofrecer soluciones confiables con altos estándares de servicio y seguridad a gran escala y llevar a cabo una operación más amigable con el medio ambiente, lo que nos ha convertido en un proveedor elegido por empresas de primera línea (*Blue Chip*) e instituciones educativas privadas.

Estamos estratégicamente concentrados en las regiones económicamente más activas y densamente pobladas, incluyendo las áreas metropolitanas más grandes (Ciudad de México, Monterrey y Guadalajara), así como las regiones de rápido crecimiento del Bajío¹ y las zonas fronterizas México-Estados Unidos, (Nuevo Laredo y Tijuana). Además, en febrero de 2023 abrimos nuestra primera instalación 3PL en Del Rio, Texas, la cual esperamos sea el primer paso hacia una exitosa expansión en los Estados Unidos. A través de esta plataforma, nos hemos beneficiado en los últimos años y creemos estar favorablemente posicionados para aprovechar aún más la tendencia que representa el Nearshoring que ha surgido recientemente en México y que esperamos continúe expandiéndose en el futuro, creando oportunidades para nuestro negocio dentro de diversas industrias como la automotriz, maquinaria y electrónica, entre otras.

La combinación de un fuerte crecimiento orgánico y la exitosa ejecución de nuestra estrategia de adquisiciones ha impulsado la rentabilidad y Margen de EBITDA Ajustado. En los últimos cinco años, nuestro total de ingresos de operación, utilidad neta consolidada y EBITDA Ajustado han tenido el siguiente comportamiento: el total de ingresos de operación aumentó un 163.8%, la utilidad neta consolidada aumentó un 44.4% y el EBITDA Ajustado aumentó un 154.7%. Nuestro total de ingresos de operación fue Ps.24,807 millones en 2023, con un EBITDA Ajustado de Ps.4,549 millones y una Margen de EBITDA Ajustado de 18.3% y una utilidad neta consolidada de Ps.639 millones. Esto representa un incremento en el total de ingresos de operación de 22.1%, mientras que la utilidad neta y el EBITDA Ajustado aumentaron 26.3% y 26.4% respectivamente, comparado con el 2022, de los cuales nuestro Segmento de Logística y Tecnología representó el 32.7% de nuestro total de ingresos de operación y el 14.2% de nuestro EBITDA Ajustado; nuestro Segmento de Movilidad de Carga representó el 31.0% de nuestro total de ingresos de operación y el 35.8% de nuestro EBITDA Ajustado; mientras que nuestro Segmento de Movilidad de Personas representó el 36.3% de

nuestro total de ingresos de operación y el 50.0% de nuestro EBITDA Ajustado. Para una reconciliación del EBITDA Ajustado ver la sección “*Información Financiera Seleccionada y otra Información*” de este Reporte.

La Oportunidad que constituye el Nearshoring

En los últimos años, el Nearshoring ha surgido como una importante oportunidad de crecimiento para México, dados sus bajos costos laborales, ubicación geográfica y estabilidad económica, en comparación con otros mercados emergentes, convirtiéndose en el lugar ideal para que empresas internacionales trasladen la producción. Según el *Reshoring Institute*, la mano de obra se ha vuelto más competitiva que en Brasil y China, con salarios manufactureros aproximadamente cuatro veces más bajos. Dada su situación geográfica, desde México se puede acceder por carretera a las principales áreas metropolitanas en Estados Unidos en aproximadamente dos días, lo que lo convierte en uno de los más competitivos del mundo. Estos factores han fortalecido aún más las relaciones comerciales entre México y Estados Unidos, con México incrementando sus exportaciones a Estados Unidos en un 4.6% en 2023 comparado con 2022, mientras que las importaciones totales de Estados Unidos disminuyeron en un 3.6% en el mismo periodo, de acuerdo con la Oficina del Censo de Estados Unidos (*United States Census Bureau*). Como resultado, México es actualmente el mayor exportador de bienes para Estados Unidos., con una cuota de mercado del 15.4% de importaciones de Estados Unidos (frente al 13.8% en 2022), superando a China, cuya cuota ha disminuido del 16.7% al 13.4% en el mismo periodo, según la Oficina del Censo de Estados Unidos.

México también ha experimentado un aumento significativo en la Inversión Extranjera Directa (IED) en los últimos años, alcanzando los \$35,200 millones de Dólares en 2022. Las tendencias de la IED sugieren que las empresas extranjeras buscan capitalizar a México como una ubicación privilegiada de Nearshoring. El país fue el décimo receptor de IED más grande del mundo en 2022, según datos de la Secretaría de Economía. Según CBRE, las entradas constantes de IED resultantes de las políticas renovadas del T-MEC, los proyectos de Nearshoring y nuevos proyectos de vehículos eléctricos seguirán impulsando la actividad de la industria nacional. Creemos que estas tendencias continuarán, impactando positivamente los sectores de transporte y logística en México.

Segmentos de operación

A partir del 1º de enero de 2021, operamos en tres segmentos de negocio que se complementan: (i) logística y tecnología, (ii) movilidad de carga, y (iii) movilidad de personas, lo cual nos permite ofrecer una amplia gama de soluciones para nuestros clientes, satisfacer sus necesidades y generar oportunidades de ventas cruzadas.

Nuestras operaciones y presencia geográfica cubren todo el país, contamos con más de 50 oficinas y terminales en 19 entidades federativas en México. Estamos estratégicamente concentrados en las regiones más económicamente activas y altamente pobladas, incluyendo las áreas metropolitanas más grandes (Ciudad de México, Monterrey y Guadalajara), así como el Bajío y las regiones de la frontera con Estados Unidos, principalmente Nuevo Laredo, que presentan un crecimiento acelerado.

Por lo anterior la información financiera correspondiente a los segmentos operativos al 31 de diciembre de 2020 ha sido preparada bajo las mismas bases para efectos comparativos.

Segmento de logística y tecnología

Nuestro segmento de logística y tecnología ofrece soluciones a lo largo de la cadena de suministro con un enfoque ligero en activos y de utilización de tecnología de punta. Entre las principales líneas de negocio están los servicios logísticos 4PL (servicios integrados para administración de cadena de suministro), manejo de almacén 3PL, soluciones de última milla, principalmente para servir al canal de comercio electrónico, así como una aplicación digital que conecta clientes con transportistas para brindar soluciones de carga utilizando flotas de terceros. Dentro de este segmento operamos tres grandes marcas: TRAXIÓN Logistics, TRAXPORTA, y Redpack.

Nuestra línea de negocio 3PL, enfocada al manejo de almacén, opera, al 31 de diciembre de 2023, un área de 787,923 metros cuadrados de almacén, lo que representa un crecimiento de 16.9% comparado con 2022. De igual manera, el servicio de soluciones de última milla opera una flotilla de 720 unidades ligeras (84 camiones, 569 camiones ligeros, y 67 motocicletas). Traxión comenzó a reportar este segmento de negocio de manera separada a partir del primer trimestre de 2021, principalmente debido a la relevancia que este tipo de servicios cobraron en nuestro negocio. Particularmente, este segmento representó el 32.7% de los ingresos consolidados de la compañía en 2023 y tiene un gran potencial de crecimiento, ya que consideramos que ciertos servicios logísticos continuarán penetrando en el mercado mexicano, particularmente aquellos servicios relacionados con el canal de comercio electrónico y la puesta en marcha de los negocios relacionados a la industria farmacéutica a través de la adquisición de Medistik.

Segmento de movilidad de carga

Nuestro segmento de movilidad de carga opera una de las flotas de autotransporte terrestre más grandes en México, la cual, durante 2023, estaba integrada en promedio por 2,240 unidades motrices, 3,202 semirremolques (incluyendo cajas secas y refrigeradas), 294 dollys y plataformas, así como 211 tolvas y autotanques

Contamos con una de las flotas de menor antigüedad de la industria, con una edad promedio de 4.8 años durante el 2023, comparado con el promedio de la industria de 20.4 años al cierre de 2023 de acuerdo con datos de la SCT. Operamos servicios a través de nuestras subsidiarias, incluyendo MyM, Egoba, Grupo SID, AFN, y El Bisonte. Mantenemos un grado de centralización entre nuestras diferentes subsidiarias al promover el uso compartido de terminales, talleres de mantenimiento y un sistema centralizado de abastecimiento, entre otros. Esta centralización nos ayuda a generar eficiencias que nos permiten mantener flexibilidad, ofrecer precios competitivos e impulsar rentabilidad. Este tipo de servicios de carga representó el 31.0% de nuestros ingresos totales en 2023.

Nuestros clientes son en su mayoría empresas líderes a las que les proveemos los siguientes servicios:

- Autotransporte de carga: Proveemos el autotransporte de carga en los siguientes mercados:
 - Carga nacional: usamos nuestros sistemas y tecnología para ofrecer soluciones a la medida, ya sea mediante una relación contractual, servicios por viaje o dedicados; y
 - Carga internacional y *transfer*: prestamos servicios transfronterizos de forma contractual o por viaje, subcontratando compañías locales para la porción en Estados Unidos.
 - Carga refrigerada: prestamos servicios y elaboramos soluciones de carga de refrigerados, ya sea mediante servicio dedicado o por viaje.
 - Carga especializada: derivados del petróleo y grado alimenticio, así como soluciones y servicios de carga en tolvas y equipos especializados para diversos sectores industriales.
 - Carga consolidada (*LTL Less-than-truckload*): ofrecemos servicios regionales e internacionales de carga relativamente pequeña a través de nuestros centros de distribución, incluyendo servicios de última milla, a través de rutas establecidas, así como servicio de puerta a puerta: recolección, rastreabilidad y entrega en mercados nacionales e internacionales.
 - Carga intermodal: prestamos servicios intermodales de puerta a puerta: recolección, rastreabilidad y entrega en mercados nacionales e internacionales, y organizamos servicios de traslado utilizando una variedad de modos de transporte, incluyendo barcos, aviones, camiones y ferrocarriles. Este servicio se complementó y fortaleció con la adquisición de VMODAL, con lo que esperamos que se incremente el volumen de carga intermodal en el futuro.

- Mudanza: Ofrecemos servicios de mudanza doméstica e internacional para clientes con fines residenciales y comerciales.

Segmento de movilidad de personas

Prestamos servicios de transporte de personal a compañías, principalmente desde y hacia parques industriales, centros manufactureros, corporativos, escuelas privadas, hoteles, entre otros, principalmente bajo un esquema por contrato (servicio dedicado) o de *charter* (servicio spot). Operamos la flota de camiones y camionetas en servicio dedicado más grande en México. En el 2023, nuestra flota promedio fue de 7,341 vehículos. Prestamos los servicios de este segmento a través de nuestra subsidiaria LIPU. Este tipo de servicio representó el 36.3% de nuestros ingresos totales en 2023. Es importante mencionar que en 2023 este servicio operó de manera normalizada comparado con los niveles de 2020 y 2021, que se vieron afectados por diversas interrupciones derivadas de la contingencia sanitaria por COVID-19.

Nuestros clientes son principalmente grandes empresas industriales, corporaciones y escuelas privadas, a quienes les proporcionamos los siguientes servicios:

- Transporte de personal: Transporte de empleados de y hacia oficinas corporativas, parques industriales, o centros manufactureros, así como a hoteles.
- Transporte escolar: Transporte de estudiantes de y hacia escuelas y universidades privadas.
- Transporte de turismo: Servicios de transporte para eventos corporativos, conferencias y otros viajes.

Nuestros tres segmentos de negocio son complementarios, permitiéndonos ofrecer una solución integral para nuestros clientes. La naturaleza de nuestro segmento de movilidad de personas nos proporciona visibilidad de ingresos futuros mientras que los segmentos de movilidad de carga y logística y tecnología nos brindan diversidad frente a ciclos económicos, manteniendo un balance adecuado entre clientes, servicios, y sectores de la economía a los que servimos. Adicionalmente la similitud entre las operaciones de nuestros segmentos de negocio nos permite crear sinergias y oportunidad de ventas cruzadas.

Nuestro mercado

Sector de transporte en México

De acuerdo con información del Fondo Monetario Internacional, México es la décimo sexta economía más grande del mundo y la segunda más grande de Latinoamérica, con un PIB de 1,408 millones de millones de dólares en 2022 medido en dólares actuales. El sector de transporte (incluyendo transporte vía ductos, transporte postal, servicios de almacenamiento y actividades auxiliares) juega un papel significativo en la economía mexicana, ya que fue responsable del 5.8% del PIB de 2020 y registró más de 3 millones de empleos formales directos en dicho año de acuerdo con cifras del INEGI. En general, la industria de transporte juega un papel crucial de soporte al creciente sector industrial de México. Dentro del sector de transporte en México, el autotransporte terrestre tiene un papel dominante frente a otros medios de transporte.

El crecimiento en la demanda de autotransporte terrestre está fuertemente correlacionado con el desarrollo de las industrias de minería, agricultura, automotriz, construcción y manufactura en general, entre otros, combinado con el desempeño económico total del país. La oferta, el costo y la eficiencia de los servicios de autotransporte terrestre dependen, en gran medida, de la calidad de las vías terrestres, servicios e infraestructura gasolinera. En el 2015, cerca de dos tercios de la inversión de Ps. 646 mil millones que se hizo en infraestructura de transporte, público y privado, se dirigió a construcción y mantenimiento de carreteras, de acuerdo con la SCT. De acuerdo al Plan Nacional de Desarrollo para el periodo de 2014-2018, la infraestructura fue un enfoque principal de inversión yendo hacia adelante, con un plan de inversión compartido de aproximadamente 60%. De acuerdo con cifras del sitio de internet de

Presidencia de la República, el plan nacional de infraestructura contempla los siguientes montos de inversión: (i) 431 mil millones de pesos en 2020; (ii) 256 mil millones de pesos en 2021-2022; y (iii) 172 mil millones de pesos en 2022-2024. Sin embargo, creemos que la oferta de servicios de autotransporte de carga y de personal seguros y confiables, no ha mantenido el paso de la demanda.

Adicionalmente, nuestras operaciones están considerablemente enfocadas a regiones que tienen una tasa de crecimiento de PIB por arriba del promedio nacional, como es el caso de la altamente industrializada región del Bajío.

Sector de autotransporte de carga

El autotransporte de carga tiene un papel significativo en México con más del 57.0% de las toneladas transportadas en 2023 de acuerdo con cifras de la SCT. De igual manera, la industria de carga terrestre es una industria altamente fragmentada con más de 205,398 empresas y 1,331,921 unidades motrices a diciembre de 2023. Operadores independientes (1-5 unidades motrices) representan el 80.7% de la totalidad de las empresas, pero solamente el 22.9% de las unidades motrices. Mientras que empresas grandes (100 o más unidades motrices) representan el 0.7% de las empresas y el 30.8% de las unidades motrices. Entre 2008 y 2023, las compañías grandes han incrementado su flota a una tasa anual compuesta de 9.1% comparada con el 6.7% del total del mercado de autotransporte de carga, principalmente debido a las ventajas en adaptabilidad, servicio y mayor rentabilidad. Consideramos que la industria es una de las pocas que quedan en México donde hay una oportunidad de crecimiento significativo a través de la consolidación.

Sector de logística

Por otro lado, el sector logístico experimentó una expansión significativa durante 2020 derivado principalmente del crecimiento y penetración del canal de comercio electrónico como resultado de la contingencia por COVID-19 con la que un porcentaje relevante de la población se vio obligada a quedarse en casa y utilizar el comercio electrónico. Esta tendencia continuó durante 2021 y varios servicios logísticos continuaron su desarrollo penetración.

De acuerdo con un estudio de la Asociación Mexicana de Venta Online, el mercado de comercio electrónico en México totalizó más de Ps. 528 mil millones, y representó el 13.4% de las ventas al menudeo, comparado con 2.9% en 2017. De igual forma, los estudios muestran un crecimiento de este canal de 23% en 2022, comparado con un 81% en 2020, lo que indica que la tendencia de penetración de dicho canal continuó siendo favorable. Consideramos que Traxión, a través de sus subsidiarias, se encuentra bien posicionada para seguir captando este crecimiento, particularmente en los servicios de última milla, distribución, carga, importación, y manejo de almacenes (3PL), así como en soluciones integrales 4PL a lo largo de la cadena de suministro.

Sector de transporte de personas

En México, es común que compañías contraten el servicio de transporte de personal de terceros debido a que el transporte público de autobús es insuficiente o ineficiente en muchas regiones. Se trata de una alternativa eficiente. La ubicación geográfica de México, la capacidad instalada de manufactura, el bajo costo de la mano de obra y fuerza laboral altamente capacitada lo han posicionado como un país manufacturero líder, con un gran número de compañías que han establecido sus instalaciones de producción en todo el país, especialmente en regiones suburbanas o industriales donde el transporte público es limitado o ineficiente. Este desarrollo continuó combinado con el bajo índice de penetración de servicios de transporte contratados por escuelas privadas en México (menos de 10% en 2017 conforme a datos de la Secretaría de Educación Pública) representó una ruta de crecimiento significativo en la industria de transporte de personas.

Principales factores que afectan nuestros resultados de operación

Condiciones macroeconómicas: Nuestros resultados son afectados por la situación general macroeconómica, social y política de México. Las tendencias clave incluyen crecimiento económico/aumento del PIB, dinámica demográfica, inversión gubernamental en infraestructura y los regímenes tributarios aplicables.

Combustible: El desabasto de combustible, el incremento de precios del combustible y el racionamiento de productos de petróleo podrían tener un efecto significativo adverso en nuestra operación y rentabilidad. En dichas circunstancias, nuestros acuerdos contractuales y/o negociaciones directas con clientes, generalmente nos permiten recuperar gran parte del impacto del aumento de precios en el combustible. Sin embargo, fluctuaciones rápidas en el costo de combustible pueden reducir la efectividad de estas disposiciones contractuales de costo de combustible y nuestras negociaciones directas.

Capacidad de conductores y salarios: Cambios en la composición demográfica de la fuerza de trabajo, alternativas en oportunidades de trabajo que se presenten en la economía y cambios en la preferencia de horarios de los conductores podrían afectar la disponibilidad de conductores experimentados o causar que incrementemos los sueldos de nuestros conductores. También podría no haber suficientes conductores disponibles para realizar nuestras operaciones. La escasez de conductores afecta nuestra habilidad en la prestación de servicios a nuestros clientes y de pagar sueldos para atraer y retener conductores y puede tener un efecto material adverso en nuestras operaciones y rentabilidad.

Base de clientes: Nuestra diversidad de clientes, los cuales varían por segmento, región e industria, o cambios en la demanda de los productos de nuestros clientes afecta nuestra rentabilidad y operaciones. Adicionalmente, cambios en la demanda de nuestros productos (como transacciones de servicios spot vs. servicios dedicados) podrían tener un impacto en nuestra rentabilidad. Por ejemplo, el servicio dedicado generalmente es más rentable que los servicios por viaje, y ciertas industrias como la industria automotriz son más rentables que otras porque requieren envíos sobre mayores distancias. Variaciones en la mezcla de clientes pueden afectar, positiva o negativamente nuestros ingresos y márgenes.

Regulación: Nuevas regulaciones e interpretaciones y modificaciones a las mismas puede tener un impacto significativo en la industria y nuestro negocio al incrementar costos y reducir la disponibilidad de conductores. Para más información ver sección *"I. Información General – c) Factores de Riesgo - Factores relacionados a nuestro Negocio y la Industria - Estamos sujetos a regulación federal, estatal y local y a la supervisión de varias entidades gubernamentales"*.

Economía de los Estados Unidos: La economía mexicana se encuentra estrechamente ligada al desempeño de la economía de los Estados Unidos, sobre todo a través del T-MEC. Varias de las industrias a las que atendemos tienen como destino de sus productos los Estados Unidos. Por lo que variaciones en la tasa de crecimiento del PIB de dicho país, o la terminación o renegociación del T-MEC podrían afectar a estos negocios y consecuentemente afectarían, la demanda de nuestros servicios incluyendo el transporte de carga transfronterizo.

Estacionalidad: Nuestros resultados pueden variar significativamente de trimestre a trimestre, resultando una dificultad para comparar los periodos. Particularmente, nuestros resultados de primer semestre generalmente reflejan operaciones más lentas a comparación del resto del año, mientras que, en el cuarto trimestre, los resultados generalmente reflejan el hecho de que algunos clientes requieren de mayores inventarios por la temporada de fiestas, resultando en más operaciones.

Tipo de cambio: Las fluctuaciones en los tipos de cambio pueden tener un efecto significativo en nuestros ingresos y rentabilidad. Dichas fluctuaciones pueden afectar nuestra capacidad de adquirir activos denominados en otras monedas y también pueden afectar adversamente el rendimiento de las inversiones en dichos activos.

Además, el 17.5% de nuestros ingresos en nuestro segmento de movilidad de carga y el 28.7% de los ingresos del segmento de logística y tecnología está denominado en Dólares. Dado que los activos pueden ser comprados en

Pesos y los ingresos pueden ser recibidos en Pesos, el valor de dichos activos en dólares podría variar favorable o desfavorablemente debido a cambios en los tipos de cambio, costos de conversión y regulaciones de control de cambio. Por lo tanto, el valor denominado en dólares de nuestras inversiones, incluidas las unidades motrices y las piezas de mantenimiento, podría verse afectado negativamente por las reducciones en el valor del peso mexicano en relación con el Dólar.

Nuevas políticas y estándares contables

Pronunciamientos normativos no adoptados

Nuevos requerimientos actuales en los periodos anuales que comenzaron el 1° de enero de 2023:

Fecha efectiva 1 enero de 2023:

- Clasificación de pasivos como corriente o no corrientes (Modificaciones a la NIIF 1)
- Revelaciones de políticas contables (Modificaciones a la NIIF 1)
- Definición de Estimaciones Contables (Modificaciones al IAS 8)
- Impuestos Diferidos relativos a activos y pasivos que surjan de una sola transacción (Modificaciones al IAS 12)
- Contratos de Seguros (NIIF 17)

Al 31 de diciembre de 2023, los nuevos requerimientos actuales no tienen impacto significativo en los estados financieros del Grupo.

Fecha efectiva 1 enero de 2024:

- Clasificación de pasivos como corriente o no corrientes (Modificaciones a la NIIF 1).
- Pasivos por arrendamiento en operaciones de “sales and lease-back” (Modificaciones a la NIIF 16)
- Acuerdos de financiamiento a proveedores (Modificaciones a la NIIF 7)

"La NIIF 18 “Presentación y revelación en los estados financieros” es de aplicación obligatoria a partir del 1 de enero de 2027. La NIIF 18, cambiará la forma en que se presenta el estado de resultados integrales y revelará información adicional en las notas a los estados financieros, esto incluye la revelación de medidas de rendimiento de la gestión que podrían formar parte de los estados financieros. La Compañía está en proceso de evaluar los posibles impactos derivados de la NIIF 18”.

Al 31 de diciembre de 2023, la Compañía no ha adoptado estas normas anticipadamente y el efecto de su adopción no ha sido cuantificado.

Cambios en políticas contables materiales

Conforme a las disposiciones emitidas por el IFRS Interpretations Committee, en relación con los depósitos a la vista con restricciones de uso derivados de un contrato con un tercero que no impiden que el depósito siga siendo considerado efectivo, la compañía ha modificado la presentación del efectivo restringido (fondo de reserva) en el estado de situación financiera para el año 2022, mostrándolo como un componente adicional del efectivo y equivalentes de efectivo.

Además, se ha aplicado el tratamiento retrospectivo a las cifras presentadas en 2021 para efectos de comparabilidad como se muestra en la siguiente tabla (ver nota 4(w) a los estados financieros auditados al 31 de diciembre de 2022 y 2021):

Estado de situación financiera consolidado	Previamente emitido 2021	Reclasificaciones	2021 reclasificado en 2022
Efectivo y equivalentes de efectivo	1,260,738	74,317	1,335,055
Total activo circulante	5,656,370	74,317	5,730,687
Efectivo restringido	74,317	(74,317)	-
Total del activo no circulante	16,346,751	(74,317)	16,272,434
Total del activo	22,003,121	-	22,003,121

Estado consolidado de flujos de efectivo	Previamente emitido 2021	Reclasificaciones	2021 reclasificado en 2022
Efectivo restringido	(74,317)	74,317	-
Flujos netos de efectivo de actividades de financiamiento	(1,307,152)	74,317	(1,232,835)
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del año	1,260,738	74,317	1,335,055

Resultados de la operación:

La siguiente tabla incluye un resumen de nuestro estado de utilidad integral consolidado por los años terminados al 31 de diciembre de 2023, 2022 y 2021. Este resumen se deriva de nuestros Estados Financieros incluidos en el presente reporte anual.

Resultados por el año terminado el 31 de diciembre de 2023 comparados con el año terminado el 31 de diciembre de 2022.

	Para los años terminados		Cambio en Ps.	Cambio en %
	al 31 de diciembre de			
	2023	2022		
	(en miles de Ps.)			
Ingresos por servicios				
Ingresos por fletes	7,689,773	7,180,145	509,628	7.10%
Ingresos de logística	8,115,290	5,724,954	2,390,336	41.75%
Ingresos de transporte de personal	9,001,573	7,419,944	1,581,629	21.32%
Total de ingresos de operación	24,806,636	20,325,043	4,481,593	22.05%
Costos totales	18,989,548	16,063,751	2,925,797	18.21%
Utilidad bruta	5,817,088	4,261,292	1,555,796	36.51%
Gastos de generales	3,536,993	2,711,635	825,358	30.44%

Deterioro de cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar	78,938	30,754	48,184	156.68%
Otros ingresos	(109,310)	(165,743)	56,433	-34.05%
Utilidad de operación	2,310,467	1,684,646	625,821	37.15%
(Costo) ingreso financiero				
Gastos por intereses	(1,458,877)	(894,979)	(563,898)	63.01%
Costo financiero del plan de beneficios definidos	(5,324)	(4,311)	(1,013)	23.50%
Otros costos financieros	(34,916)	(29,372)	(5,544)	18.88%
Pérdida en cambios, neta	(87,360)	(55,684)	(31,676)	56.89%
Efecto de valuación de instrumentos financieros	60,737	8,880	51,857	583.98%
Ingresos por intereses	74,849	35,201	39,648	112.63%
Costo financiero, neto	(1,450,891)	(940,265)	(510,626)	54.31%
Utilidad antes de impuesto a la utilidad	859,576	744,381	115,195	15.48%
Impuesto a la utilidad:				
Sobre base fiscal	265,285	87,327	177,958	203.8%
Diferidos	(44,418)	150,990	(195,408)	-129.4%
Total de impuestos a la utilidad	220,867	238,317	(17,450)	-7.32%
Utilidad neta consolidada	638,709	506,064	132,645	26.21%

Ingresos por Servicios

Los ingresos totales aumentaron 22.05%, al pasar de Ps. 20,325 millones en 2022 a Ps. 24,807 millones en 2023. Este crecimiento se vio impulsado por los tres segmentos de negocio, y particularmente por la expansión del segmento de logística y tecnología, que registró un crecimiento de 41.75%.

Costos Totales

Los costos totales se incrementaron 18.21%, de Ps. 16,064 millones en 2022 a Ps. 18,990 millones en 2023.

La siguiente tabla establece un desglose de nuestros costos totales:

	Para el año terminado el 31 de diciembre de				(Cambio en Ps.)	(Cambio en %)
	2023		2022			
	(miles de Ps.)					
Diesel y Gasolina	3,089,244	16.27%	3,751,070	23.35%	-661,826	-17.64%
Costo Laboral	4,862,516	25.61%	3,007,602	18.72%	1,854,914	61.67%
Autopistas	921,841	4.85%	870,311	5.42%	51,530	5.92%
Mantenimiento unidades	1,238,346	6.52%	1,019,131	6.34%	219,215	21.51%
Instalaciones, servicios y suministros ⁽¹⁾	6,949,573	36.60%	5,730,046	35.67%	1,219,527	21.28%
Depreciación y amortización	1,928,028	10.15%	1,685,591	10.49%	242,437	14.38%
Costos totales	18,989,548	100%	16,063,751	100%	2,925,797	18.21%

⁽¹⁾ Principalmente incluye costos de transporte y fletes, maniobras y paquetería y servicios de logística, seguros, mantenimiento y servicios generales

Las principales variaciones en los costos operativos se explican de la siguiente manera:

- **Diésel y Gasolina:** El costo total de diésel y gasolina fue de Ps.3,089 millones en 2023, comparado con los Ps.3,751 millones en 2022, representando una disminución del 17.64%. El costo total de diésel y gasolina representó 16.27% de nuestros costos totales para 2023.
- **Costo Laboral:** Los salarios totalizaron Ps. 4,863 millones en el 2023, un incremento de 61.67% comparado con Ps. 3,008 millones para el mismo periodo en 2022. Este incremento se debió primordialmente al crecimiento de nuestro personal, particularmente en logística, empresas adquiridas y la expansión del Segmento de Movilidad de Personas. Los costos laborales en 2023 representaron un 25.61% de nuestros costos totales, comparados con un 18.72% en 2022.
- **Autopistas:** El costo total por el uso de autopistas totalizó Ps.922 millones en el 2023, un incremento de 5.92% comparado con Ps.870 millones para el mismo periodo de 2022. Este incremento se atribuye principalmente al aumento en el número de kilómetros cubiertos. El costo por el uso de autopistas en el 2023 representó 4.85% de nuestros costos totales, comparado con 5.42% en el 2022.
- **Mantenimiento de unidades:** Los costos por mantenimiento de unidades totalizaron Ps.1,238 millones en 2023, un incremento de 21.51% comparado con Ps.1,019 millones en 2022. El incremento se debe principalmente al incremento de nuestra flota. El costo de mantenimiento de unidades en 2023 representó 6.52% de los costos totales, comparado con 6.34% en 2022.
- **Depreciación y amortización:** La depreciación y la amortización totalizó Ps. 1,928 millones en 2023, un incremento de 14.38% comparado con Ps.1,686 millones para el mismo periodo en 2022. Este incremento se debió principalmente al incremento en gastos de capital (CAPEX). La depreciación y amortización en 2023 representó 10.15% de los costos totales, comparado con 10.49% en 2022.

Utilidad Bruta

Como resultado de los factores mencionados anteriormente, la utilidad bruta totalizó Ps. 5,817 millones en 2023, un incremento de 36.51% comparado con una utilidad bruta de Ps. 4,261 millones en 2022.

Gastos Generales

Los gastos generales incluyen gastos de venta y administrativos. Los gastos generales aumentaron 30.44% totalizando Ps. 3,537 millones en 2023, comparado con Ps.2,712 millones en 2022. Este incremento se debió principalmente a que durante 2022 se implementó un plan de reducción de costos y gastos agresivo con el objetivo de contrarrestar el impacto negativo de los costos del combustible que persistió durante 2022. Sin embargo, para el 2023, la Emisora está operando a niveles similares de gasto, a los de 2021, en cuanto a porcentaje de ingresos.

Utilidad de Operación

Los factores anteriormente mencionados llevaron la utilidad de operación a totalizar Ps. 2,310 millones en 2023, un incremento de Ps. 626 millones comparado con la utilidad de operación de Ps. 1,685 millones registrada en 2022. Lo anterior representa un margen de 9.3% en 2023 comparado con 8.3% en 2022, como resultado del incremento en la contribución a los ingresos de los servicios logísticos, que típicamente registran márgenes inferiores a los de los servicios de carga y transporte escolar y de personal compensado por menores costos de diésel y gasolina y un estricto control de gastos. Nuestro margen operativo, el cual representa la razón de utilidad de operación sobre ingresos, fue del 9.31% en 2023 y del 8.29% en 2022.

Costos e ingresos financieros

Los costos e ingresos financieros registraron un gasto de Ps. 1,451 millones, comparado con un gasto de Ps. 940 millones en 2022, principalmente por el aumento de los niveles de deuda de la compañía para hacer frente al

crecimiento tanto orgánico como inorgánico, así como al alza tan representativa en las tasas de interés de referencia, comparado con los mismos periodos de 2022.

Impuesto a la Utilidad

El total de impuestos a la utilidad fue de Ps.221 millones en 2023, un decremento de Ps.17.4 millones o 7.32% menor, comparado con Ps.238 millones en 2022. La tasa de impuestos efectiva para 2023 fue de 25.69% comparada con 32.02% para el mismo periodo en 2022. Este decremento en la tasa efectiva se debió principalmente a la implementación de una política corporativa de reducir gastos no deducibles.

Utilidad Neta

Como resultado de los factores mencionados anteriormente, la utilidad neta registrada en el ejercicio 2023 alcanzó Ps. 639 millones, un incremento de 26.21% con respecto a los Ps. 506 millones registrados en el ejercicio 2022 y se debe principalmente a un menor costo de combustible, un mayor aprovechamiento de estímulos IEPS, así como un mayor costo de financiamiento derivado del incremento en el monto de la deuda contratada y mayores tasas de interés.

Resultados por el año terminado el 31 de diciembre de 2022 comparados con el año terminado el 31 de diciembre de 2021.

	Para el año terminado el 31 de diciembre de		Cambio en Ps.	Cambio en %
	2022	2021		
Ingresos por servicios				
Ingresos por fletes	7,180,145	6,112,292	1,067,853	17.47%
Ingresos de logística	5,724,954	4,605,587	1,119,367	24.30%
Ingresos de transporte de personal	7,419,944	6,368,592	1,051,352	16.51%
Total de ingresos de operación	20,325,043	17,086,471	3,238,572	18.95%
Costos totales	16,063,751	12,626,320	3,437,431	27.22%
Utilidad bruta	4,261,292	4,460,151	(198,859)	-4.46%
Gastos generales	2,711,635	2,604,308	107,327	4.12%
Deterioro de cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar	30,754	53,099	(22,345)	-42.08%
Otros ingresos	(165,743)	(97,413)	(68,330)	70.14%
Otros gastos	-	-	-	0.00%
Utilidad de operación	1,684,646	1,900,157	(215,511)	-11.34%
(Costo) ingreso financiero				
Gastos por intereses	(894,979)	(576,300)	(318,679)	55.30%
Costo financiero del plan de beneficios definidos	(4,311)	(2,724)	(1,587)	58.26%
Otros costos financieros	(29,372)	(23,553)	(5,819)	24.71%
Pérdida en cambios, neta	(55,684)	(23,358)	(32,326)	138.39%
Efecto de valuación de instrumentos financieros	8,880	(14,548)	23,428	-161.04%
Ingresos por intereses	35,201	22,194	13,007	58.61%
Costo financiero, neto	(940,265)	(618,289)	(321,976)	52.08%

Utilidad antes de impuesto a la utilidad	744,381	1,281,868	(537,487)	-41.93%
Impuesto a la utilidad				
Total de impuestos a la utilidad	238,317	432,114	(193,797)	-44.85%
Utilidad neta consolidada	506,064	849,754	(343,690)	-40.45%

Ingresos por Servicios

Los ingresos totales aumentaron 18.95%, al pasar de Ps. 17,086 millones en 2021 a Ps. 20,325 millones en 2022. Este crecimiento se vio impulsado por los tres segmentos de negocio, y particularmente por la expansión del segmento de logística y tecnología, que registró un crecimiento de 24.30%.

Costos Totales

Los costos totales se incrementaron 27%, de Ps. 12,626 millones en 2021 a Ps. 16,064 millones en 2022.

La siguiente tabla establece un desglose de nuestros costos totales:

	Para el año terminado el 31 de diciembre de				Cambio en Ps.	Cambio en %
	2022		2021			
	(Miles de Ps.)					
Diesel y gasolina	3,751,070	23.35%	2,386,869	18.90%	1,364,201	57%
Costo Laboral	3,007,602	18.72%	2,240,201	17.74%	767,401	34%
Autopistas	870,311	5.42%	777,135	6.15%	93,176	12%
Mantenimiento unidades	1,019,131	6.34%	869,607	6.89%	149,524	17%
Instalaciones, servicios y suministros ⁽¹⁾	5,730,046	35.67%	5,036,618	39.89%	693,428	14%
Depreciación y amortización	1,685,591	10.49%	1,315,890	10.42%	369,701	28%
Costos totales	16,063,751	100.00%	12,626,320	100.00%	3,437,431	27%

Las principales variaciones en los costos operativos se explican de la siguiente manera:

- El costo de combustible se incrementa por un aumento generalizado en el precio derivado de la volatilidad en los precios del petróleo que generaron, entre otras cosas, interrupciones en la disponibilidad de producto. De igual forma, existe demora natural en el traslado de dicho incremento a las tarifas, que la Compañía espera reflejar en los próximos meses.
- El costo laboral crece principalmente por: (i) el incremento en las operaciones de la Compañía que generarán mayores ingresos; y (ii) la puesta en marcha de negocios nuevos, principalmente en negocios logísticos 3PL relacionados con el sector farmacéutico, y en el segmento de movilidad de personas, y que aún no reflejan los ingresos correspondientes.

Utilidad Bruta

Como resultado de los factores mencionados anteriormente, la utilidad bruta totalizó Ps. 4,261 millones en 2022, un decremento de 4.46% comparado con una utilidad bruta de Ps. 4,460 millones en 2021.

Gastos Generales

Los gastos generales incluyen los gastos de ventas y administrativos. Este rubro mostró un incremento de Ps. 107 millones, equivalente a un 4.12%, para totalizar Ps. 2,712 millones, comparado con Ps. 2,604 millones en 2021. Este incremento refleja un aumento en los honorarios por servicios administrativos, depreciación y amortización, así como gastos de informática.

Utilidad de Operación

Los factores anteriormente mencionados llevaron la utilidad de operación a totalizar Ps. 1,685 millones en 2022, un decremento de Ps. 216 millones comparado con la utilidad de operación de Ps. 1,900 millones registrada en 2021. Lo anterior representa un margen de 8.3% en 2022 comparado con 11.1% en 2021, como resultado del incremento en la contribución a los ingresos de los servicios logísticos, que típicamente registran márgenes inferiores a los de los servicios de carga y transporte escolar y de personal, así como un incremento en el costo del combustible y un menor aprovechamiento de estímulos IEPS.

Costos e ingresos financieros

Los costos e ingresos financieros registraron un gasto de Ps. 940 millones, comparado con un gasto de Ps. 618 millones en 2021, principalmente por el aumento de los niveles de deuda de la compañía para hacer frente al crecimiento tanto orgánico como inorgánico, así como al alza tan representativa en las tasas de interés de referencia, comparado con los mismos períodos de 2021.

Impuesto a la Utilidad

El total de impuestos a la utilidad en 2022 alcanzó Ps. 238 millones, comparado con Ps. 432 millones en 2021. Lo anterior se debe principalmente a la utilidad registrada en algunas de nuestras subsidiarias y a la reducción de pérdidas fiscales pendientes de amortizar.

Utilidad Neta

Como resultado de los factores mencionados anteriormente, la utilidad neta registrada en el ejercicio 2022 alcanzó Ps. 506 millones, un decremento de 40.45% con respecto a los Ps. 850 millones registrados en el ejercicio 2021 y se debe principalmente a un mayor costo de combustible, un menor aprovechamiento de estímulos IEPS, así como un mayor costo de financiamiento derivado del incremento en el monto de la deuda contratada y mayores tasas de interés.

Resultados por el año terminado el 31 de diciembre de 2021 comparados con el año terminado el 31 de diciembre de 2020.

	Para el año terminado el 31 de diciembre de		Cambio en Ps.	Cambio en %
	2021	2020		
Ingresos por servicios				
Ingresos por fletes	6,112,292	5,480,197	632,095	11.53%
Ingresos de logística	4,605,587	3,259,113	1,346,474	41.31%
Ingresos de transporte de personal	6,368,592	5,558,396	810,196	14.58%
Total de ingresos de operación	17,086,471	14,297,706	2,788,765	19.50%

Costos totales	12,626,320	10,162,109	2,464,211	24.25%
Utilidad bruta	4,460,151	4,135,597	324,554	7.85%
Gastos generales	2,604,308	2,393,851	210,457	8.79%
Deterioro de cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar	53,099	87,714	(34,615)	-39.46%
Otros ingresos	(97,413)	(27,502)	(69,911)	254.20%
Otros gastos	-	-	-	0.00%
Utilidad de operación	1,900,157	1,681,534	218,623	13.00%
(Costo) ingreso financiero				
Gastos por intereses	(576,300)	(635,569)	59,269	-9.33%
Costo financiero del plan de beneficios definidos	(2,724)	(4,245)	1,521	-35.83%
Otros costos financieros	(23,553)	(46,043)	22,490	-48.85%
Pérdida en cambios, neta	(23,358)	(121)	(23,237)	19204.13%
Efecto de valuación de instrumentos financieros	(14,548)	(54,200)	39,652	-73.16%
Ingresos por intereses	22,194	60,439	(38,245)	-63.28%
Costo financiero, neto	(618,289)	(679,739)	61,450	-9.04%
Utilidad antes de impuesto a la utilidad	1,281,868	1,001,795	280,073	27.96%
Impuesto a la utilidad				
Total de impuestos a la utilidad	432,114	340,775	91,339	26.80%
Utilidad neta consolidada	849,754	661,020	188,734	28.55%

Ingresos por Servicios

Los ingresos totales aumentaron 19.50%, al pasar de Ps. 14,298 millones en 2020 a Ps. 17,086 millones en 2021, representando cifras históricas. Este crecimiento se vio impulsado por los tres segmentos de negocio, y particularmente por la expansión del segmento de logística y tecnología, que registró un crecimiento de 41.31%.

Costos Totales

Los costos totales se incrementaron 24.25%, de Ps. 10,162 millones en 2020 a Ps. 12,626 millones en 2021.

La siguiente tabla establece un desglose de nuestros costos totales:

	Para el año terminado el 31 de diciembre de				Cambio en Ps.	Cambio en %
	2021		2020			
	(Miles de Ps.)					
Diesel y gasolina	2,386,869	18.90%	1,811,912	17.83%	574,957	32%
Costo Laboral	2,240,201	17.74%	1,936,406	19.06%	303,795	16%
Autopistas	777,135	6.15%	614,654	6.05%	162,481	26%
Mantenimiento unidades	869,607	6.89%	695,554	6.84%	174,053	25%
Instalaciones, servicios y suministros ⁽¹⁾	5,036,618	39.89%	4,043,084	39.79%	993,534	25%
Depreciación y amortización	1,315,890	10.42%	1,060,499	10.44%	255,391	24%

Costos totales	12,626,320	100.00%	10,162,109	100.00%	2,464,211	24%
----------------	------------	---------	------------	---------	-----------	-----

Las principales variaciones en los costos operativos se explican de la siguiente manera:

El costo por combustible aumentó 32% en el año, por la expansión natural del negocio, y por un aumento de 13.9% en los precios generales del combustible durante el 4T21. Es importante resaltar que el efecto de los incrementos en los ingresos derivados del incremento en el precio del combustible se verá reflejado durante 2022.

El costo por mantenimiento de unidades creció 25%, como resultado del mantenimiento a unidades tercerizadas y de un programa de mantenimiento correctivo.

El costo de instalaciones, servicios y suministros muestra incrementos mixtos derivados del crecimiento natural de la subcontratación de procesos logísticos y arrendamiento de almacén, pero no muestran cambios significativos como porcentaje de los ingresos.

Utilidad Bruta

Como resultado de los factores mencionados anteriormente, la utilidad bruta totalizó Ps. 4,460 millones en 2021, un incremento de 7.85% comparado con una utilidad bruta de Ps. 4,136 millones en 2020.

Gastos Generales

Los gastos generales incluyen los gastos de ventas y administrativos. Este rubro mostró un incremento de Ps. 210 millones, equivalente a un 8.79%, para totalizar Ps. 2,604 millones, comparado con Ps. 2,394 millones en 2020. Este incremento refleja la compensación variable y gastos de informática.

Utilidad de Operación

Los factores anteriormente mencionados llevaron la utilidad de operación a totalizar Ps. 1,900 millones en 2021, un incremento de Ps. 219 millones comparado con la utilidad de operación de Ps. 1,682 millones registrada en 2020. Lo anterior representa un margen de 11.12% en 2021 comparado con 11.76% en 2020, como resultado del incremento en la contribución a los ingresos de los servicios logísticos, que típicamente registran márgenes inferiores a los de los servicios de carga y transporte escolar y de personal.

Resultado Integral de Financiamiento

El resultado integral de financiamiento registró un gasto de Ps. 618 millones, comparado con un gasto de Ps. 680 millones en 2020. derivado principalmente por impactos en tipo de cambio y en la cobertura de tasa de interés.

Impuesto a la Utilidad

El total de impuestos a la utilidad en 2021 alcanzó Ps. 432 millones, comparado con Ps. 341 millones en 2020. Lo anterior se debe principalmente a la utilidad registrada en algunas de nuestras subsidiarias y a la reducción de pérdidas fiscales.

Utilidad Neta

Como resultado de los factores mencionados anteriormente, la utilidad neta registrada en el ejercicio 2021 alcanzó Ps. 850 millones, un incremento de 28.55% con respecto a los Ps. 661 millones registrados en el ejercicio 2020 y se debe principalmente al crecimiento en ventas por incremento en los volúmenes de operación en los tres segmentos, y a un estricto control de gastos.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital:

Flujo de Efectivo

La siguiente tabla establece nuestro flujo de efectivo por los años terminados el 31 de diciembre de 2023, 2022, y 2021:

	Por el año terminado el 31 de diciembre		
	2023	2022	2021
	(miles de Ps.)		
Actividades de operación:			
Utilidad neta consolidada	638,709	506,064	849,754
Partidas relacionadas con actividades de operación:			
Gasto por impuestos a la utilidad	220,867	238,317	432,114
Depreciación y Amortización	2,238,855	1,914,493	1,503,097
Deterioro de cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar	78,938	30,754	53,099
Utilidad en venta de equipo de transporte y maquinaria	27,438	(40,283)	(37,529)
Costo financiero del plan de beneficios definidos	5,324	4,311	2,724
Intereses a favor	(74,849)	(35,201)	(22,194)
(Utilidad) pérdida en cambios no realizada	(47,538)	1,649	(811)
Partidas relacionadas con actividades de financiamiento:			
(Utilidad) Pérdida en valuación de instrumentos financieros	(60,738)	(8,880)	14,548
Plan de acciones		-	175,105
Intereses a cargo y otros costos financieros	1,493,792	924,351	599,853
Subtotal	4,520,798	3,535,575	3,569,760
Cuentas por cobrar	(1,090,178)	(234,352)	(352,099)
Cuentas por cobrar a partes relacionadas	1,945	329	488
Otras cuentas por cobrar	(123,859)	65,593	(52,917)
Activos por impuestos corrientes	(262,578)	(157,355)	8,923
Inventarios	(50,806)	9,460	(28,598)
Pagos anticipados	(175,899)	(66,173)	(52,316)
Impuestos a la utilidad pagado	(183,568)	(50,052)	(260,026)
Proveedores	181,124	5,835	171,507
Acreedores	(8,490)	177,751	(49,174)
Otros impuestos por pagar	158,978	189,819	(156,994)
Provisiones	355,097	(8,470)	(2,897)
Cuentas por pagar a partes relacionadas	(338)	(399)	(4,363)
Beneficios a los empleados	(806)	4,130	(14,083)
Participación de los trabajadores en las utilidades	64,194	(63,619)	4,346
Anticipo de clientes	35,427	(5,809)	(36,409)

Flujos netos de efectivo de actividades de operación	3,421,041	3,402,263	2,745,148
Actividades de inversión:			
Adquisiciones de equipo de transporte y maquinaria	(3,434,035)	(3,390,143)	(1,934,743)
Pagos anticipados para compras de activos fijos	(126,354)	(26,220)	-
Recursos provenientes de la venta de equipo de transporte y maquinaria	243,729	84,055	203,523
Activos intangibles	(43,650)	-	(72,062)
Contraprestación por adquisición de negocios	(61,291)	(1,633,487)	-
Depósitos en garantía	(16,123)	(4,616)	(10,714)
Pagos para adquirir instrumentos de capital de otras entidades	(139,848)	(36,508)	(710,459)
Cobros por venta de instrumentos de capital de otras entidades	136,407	6,480	726,894
Intereses cobrados	74,849	35,201	22,194
Flujos netos de efectivo de actividades de inversión	(3,366,316)	(4,965,238)	(1,775,367)
Actividades de financiamiento:			
Recompra de acciones	(543,026)	(463,623)	(621,076)
Pagos de deuda bancaria	(4,394,506)	(475,907)	(5,792,774)
Incrementos de capital social	2,757,091	-	-
Gastos por colocación de acciones	(137,019)	-	-
Pagos de arrendamiento	(974,991)	(692,875)	(475,823)
Cobros por instrumentos financieros derivados	52,798	13,959	-
Liquidación de instrumentos financieros derivados	-	(3,863)	(40,833)
Préstamos obtenidos de bancos	4,992,352	3,706,766	6,232,389
Intereses pagados	(1,420,307)	(858,666)	(534,718)
Flujos netos de efectivo de actividades de financiamiento	332,392	1,225,791	(1,232,835)
Variación neta de efectivo y equivalentes de efectivo	387,117	(337,184)	(263,054)
Efectivo y equivalentes de efectivo:			
Al principio del año	996,222	1,335,055	1,597,298
Efecto de revaluación sobre efectivo	(3,540)	(1,649)	811
Al fin del año	1,379,799	996,222	1,335,055

El flujo de efectivo generado por nuestras operaciones, incluyendo el flujo generado por nuestras subsidiarias, es manejado y controlado por dichas subsidiarias las cuales utilizan dicho flujo para cumplir con sus compromisos, incluyendo compromisos con sus proveedores. A nivel corporativo, tenemos políticas de tesorería designadas para gobernar y administrar el uso de flujo de efectivo.

Para el año 2023 el flujo de efectivo de las actividades operativas fue de Ps. 3,421 millones. Los elementos más importantes de las actividades operativas fueron las cuentas por cobrar por Ps. (1,090) millones.

El flujo de efectivo neto de las actividades de inversión en 2023 fue de Ps. (3,366) millones, la principal inversión fue el rubro de adquisiciones de equipo de transporte que representó Ps. (3,434) millones.

Los importes mencionados anteriormente resultaron en un aumento en la posición de efectivo de Ps. 384 millones para el año 2023 y una caja al cierre del ejercicio equivalente a Ps. 1,380 millones.

Saldos de Efectivo

Al 31 de diciembre de 2023, nuestra posición en efectivo totalizó Ps. 1,380 millones, un incremento de 38.50% en comparación a nuestra posición en efectivo al 31 de diciembre de 2022. Al 31 de diciembre de 2022 nuestra posición en efectivo era de Ps. 996 millones, comparada con Ps. 1,335 millones al 31 de diciembre 2021.

	Por los años terminados		
	al 31 de diciembre de		
	2023	2022	2021
	(Miles de Ps.)		
Caja y fondo fijo	4,338	2,963	2,910
Inversiones disponibles a la vista	543,905	152,192	451,666
Bancos	831,556	689,040	806,162
Efectivo restringido	-	152,027	74,317
Efectivo y equivalentes de efectivo	1,379,799	996,222	1,335,055

Fuentes Internas y Externas de Fondo

En el pasado hemos recurrido a fuentes internas y externas de recursos para fondeo. Las fuentes internas se basan en flujos de nuestra propia operación, mientras que las fuentes externas se concentran principalmente en el mercado bursátil, bancario y las respectivas inyecciones de capital. En agosto 2023 el Grupo llevo a cabo una colocación y venta de acciones que resultó en un monto de 2,618 millones de capital.

La liquidez con la que regularmente contamos está fundamentada en el flujo de efectivo generado por nuestra propia operación y la de nuestras subsidiarias, apoyado por las líneas de crédito comprometidas. Históricamente, hemos contado con niveles suficientes de capital y deuda para cubrir nuestras principales necesidades.

Las principales necesidades de liquidez son para cubrir capital de trabajo, pagar deuda y realizar inversiones de capital y adquisición de empresas. Consideramos que el efectivo de nuestras operaciones, nuestras líneas de crédito actuales y financiamientos de largo plazo nos dan la liquidez suficiente para satisfacer nuestras necesidades de capital de trabajo, inversiones de capital, así como pagos de deuda. Crecimiento adicional requeriría de capital y deuda adicional para financiar inversiones de capital.

Contamos con diversas líneas de crédito otorgadas por varias instituciones financieras que, en algunos de los casos, no han sido utilizadas y en algunos casos son líneas comprometidas. Sin embargo, no podemos garantizar que en el futuro contemos con las mismas fuentes de capital antes mencionadas.

Endeudamiento

El principal propósito de nuestro endeudamiento ha sido fondear nuestras necesidades de inversión en unidades de transporte, adquisiciones de empresas y capital de trabajo. La siguiente tabla muestra el nivel de endeudamiento al 31 de diciembre de 2023 comparado con el periodo terminado al 31 de diciembre de 2022 y al 31 de diciembre de 2021:

(Miles de Ps.)	Al 31 de diciembre de		
	2023	2022	2021
Crédito bursátil emitido a una tasa fija anual de 8.98% con vencimiento en 2027 ⁽³⁾	2,500,000	2,500,000	2,500,000

Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE trimestral compuesta más un margen variable que oscila entre los 175 y 215 puntos base, en función de la razón de apalancamiento definida en el contrato de crédito del Grupo con vencimiento en 2028. ⁽¹⁾	2,328,000	2,450,000	2,000,000
Crédito simple contratado a una tasa TIIE más 1.88 puntos con vencimiento en 2029. ⁽²⁾	1,000,000	1,000,000	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 11.35% con vencimiento en 2028	355,908	402,305	-
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.85 puntos porcentuales con vencimiento en 2025.	300,000	300,000	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.45% con vencimiento en 2027. ⁽²⁾	251,360	297,878	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.15% con vencimiento en 2027.	228,131	273,712	312,363
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.70 puntos con vencimiento en 2025.	300,000	250,000	-
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.75 puntos porcentuales con vencimiento en 2028.	637,000	-	-
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.75 puntos porcentuales con vencimiento en 2028.	231,250	-	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 7.31% con vencimiento en 2025.	169,905	241,585	185,596
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.80% con vencimiento en 2027. ⁽²⁾	168,413	197,338	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 12.70% con vencimiento en 2029.	168,934	-	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.99% con vencimiento en 2028. ⁽²⁾	159,993	186,997	-
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.75 puntos porcentuales con vencimiento en 2026.	142,524	175,924	189,283
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.75 puntos porcentuales con vencimiento en 2028.	124,936	153,767	134,698
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.95 puntos porcentuales con vencimiento en 2023.	-	146,426	-
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.5 puntos porcentuales con vencimiento en 2026.	130,000	-	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 12.90% con vencimiento en 2028.	163,555	-	-
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 2.0 puntos porcentuales con vencimiento en 2026.	97,122	140,287	183,453
Crédito simple contratado a una tasa anual de 9.40% con vencimiento en 2028. ⁽²⁾	113,362	126,292	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 6.90% con vencimiento en 2025.	100,941	122,868	143,338

Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.14% con vencimiento en 2025.	75,027	123,307	204,723
Crédito simple contratado a una tasa anual de 7.40% con vencimiento en 2026.	86,815	105,734	123,307
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 1.15 puntos porcentuales con vencimiento en 2024.	100,000	100,000	-
Crédito bursátil revolvente contratado a una tasa TIIE más 0.25 puntos porcentuales con vencimiento en 2024.	100,000	-	-
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 1.20 puntos porcentuales con vencimiento en 2023.	-	95,000	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 9.15% con vencimiento en 2027.	70,083	80,388	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 9.25% con vencimiento en 2027.	45,161	52,480	-
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.90 puntos porcentuales con vencimiento en 2027.	30,372	38,657	-
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 1.50 puntos porcentuales con vencimiento en 2023.	-	20,000	150,000
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 1.50 puntos porcentuales con vencimiento en 2023.	-	-	46,250
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.14% con vencimiento en 2024.	-	-	86,102
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 1.70 puntos porcentuales con vencimiento en 2022.	-	-	45,498
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 2.0 puntos porcentuales con vencimiento en 2022.	-	-	32,262
Total deuda	10,178,792	9,580,945	6,336,873
Intereses devengados no pagados	73,449	71,092	70,468
Costos de la transacción	(67,824)	(45,543)	(44,062)
Valor en libros de la deuda	10,184,417	9,606,494	6,363,279
Vencimientos circulantes	986,991	1,092,316	566,006
Vencimientos circulantes de deuda bursátil	100,000	-	-
Deuda bursátil a largo plazo	2,500,000	2,500,000	2,500,000
Deuda a largo plazo, excluyendo vencimientos circulantes y deuda bursátil	6,597,426	6,014,178	3,297,273

(1) En marzo de 2023 el Grupo celebró un contrato para una línea de crédito por \$6,000,000 de pesos, dicho crédito está compuesto de la siguiente forma:

Tramo A por \$500,000 de pesos a una tasa TIIE a 28 días más un margen de 180 puntos base

Tramo B por \$2,400,000 de pesos de una disposición realizada el 30 de marzo de 2023, con el que se pagó en esa misma fecha el crédito anterior, a una tasa TIIE a 28 días más un margen variable de 175 a 215 puntos base que dependerá de nuestra razón de deuda neta sobre utilidad antes de costos financieros, impuestos, depreciación y amortización.

Tramo C por \$1,500,000 de pesos a una tasa TIIE a 28 días con un margen variable de 175 a 215 puntos base. Esta línea representa una cantidad específica de crédito que no excederá dicho monto.

Tramo C no comprometido por \$1,600,000 de pesos a una tasa TIIE a 28 días más un margen variable de 175 a 215 puntos base. Esta es una línea de crédito cuya disposición puede realizarse en varias disposiciones durante el plazo de vigencia.

(2) Durante 2022 se firmaron y realizaron disposiciones de líneas de crédito, que, junto con recursos propios, fueron destinados al pago de inversiones en capital y adquisiciones de empresas

(3) Con fecha 11 de septiembre de 2020, el Grupo emitió \$2,500 millones de pesos en certificados bursátiles quirografarios a un plazo de siete años, a una tasa de interés bruta anual del 8.98%, lo anterior con base en un programa por hasta 10 mil millones de pesos. Con estos recursos el Grupo realizó distintos prepagos de pasivos durante el 3er y 4to trimestre de 2020, entre ellos la primera disposición del crédito sindicado, dichas operaciones forman parte del plan de sustitución de pasivos.

A continuación, se presenta una descripción de nuestros principales financiamientos al 31 de diciembre de 2023:

- Firma y disposición del crédito bancario sindicado contratado con HSBC, Banorte y Santander de fecha 22 de marzo de 2023, Dicho crédito cuenta con el aval de ciertas subsidiarias como obligados solidarios.
- Líneas de crédito simple contratadas principalmente con Banco Santander, Element Financial, BBVA, Banco del Bajío, Navistar Financial, Daimler Financial con aval de ciertas subsidiarias como obligados solidarios o garantía del activo adquirido, según sea el caso.
- Con fecha 11 de septiembre de 2020, el Grupo emitió \$2,500 millones de pesos en certificados bursátiles quirografarios a un plazo de siete años, a una tasa de interés bruta anual del 8.98%, lo anterior con base en un programa por hasta 10 mil millones de pesos. Con estos recursos el Grupo realizó distintos prepagos de pasivos durante el 3er y 4to trimestre de 2020, entre ellos la primera disposición del crédito sindicado, dichas operaciones forman parte del plan de sustitución de pasivos.

Inversión en Activos

Nuestra estrategia de crecimiento requiere desembolsos de capital sustanciales. Nos esforzamos en mantener un capital adecuado para satisfacer nuestras necesidades operativas y estratégicas, así como para mantener la confianza del mercado en nuestro negocio, financiando desembolsos de capital con una combinación de capital y deuda. Esto se logra a través de un manejo eficiente del efectivo, monitoreando los ingresos y las utilidades, así como ejecutando planes de inversión a largo plazo que son primariamente responsables de financiar nuestro flujo operativo de efectivo.

Durante 2023, nuestro desembolso de capital fue de Ps. 3,434 millones en adquisición de tecnología y activos, este último refleja la regularización de nuestro programa de renovación de equipo de transporte así como la adquisición de equipo adicional para el segmento de movilidad de carga y movilidad de personas. Adicionalmente 2023 refleja una inversión neta de Ps. 61.2 millones en la adquisición de empresas.

Políticas de Tesorería

Nuestras políticas de tesorería son consistentes con nuestros compromisos financieros y necesidades de operación. Mantenemos nuestros fondos invertidos principalmente en instrumentos altamente líquidos, no especulativos de bajo riesgo. Mantenemos efectivo en distintas divisas, principalmente en Pesos y Dólares.

Transacciones Fuera del Balance

Al 31 de diciembre de 2023, no contábamos con transacciones fuera del balance.

Obligaciones Contractuales y Compromisos Comerciales

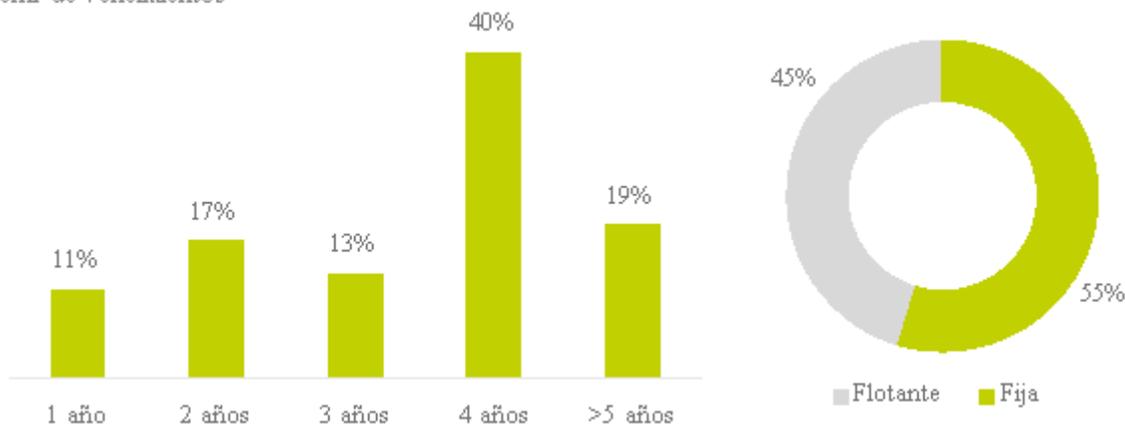
La siguiente tabla muestra los importes brutos de los vencimientos de los principales créditos financieros del Grupo, incluyendo pagos estimados de interés y excluyendo el impacto de acuerdos de compensación, al 31 de diciembre de 2023:

(Miles de Ps.)	Valor en libros	Saldo total en flujos	Vencimientos contractuales estimados		
			0-12 meses	1 a 2 años	3er. año en adelante
Deuda	7,584,417	10,036,700	1,945,227	2,512,859	5,578,614
Deuda bursátil	2,600,000	3,519,731	338,748	226,994	2,953,989
Obligaciones por arrendamiento	170,987	196,625	118,542	56,732	21,351
	10,355,404	13,753,056	2,402,517	2,796,585	8,553,954

Amortización de Deuda⁽¹⁾

La siguiente gráfica muestra el calendario de amortizaciones con base en el valor contable de nuestra deuda vigente al 31 de diciembre de 2023:

Perfil de Vencimientos



⁽¹⁾ Excluye arrendamientos.

Control Interno:

Hemos adoptado políticas de gobierno corporativo, lineamientos de control interno y procedimientos diseñados para proporcionar claridad y facilidad en el flujo de información financiera para la preparación de nuestros estados financieros consolidados. Creemos que nuestra estructura organizacional y nuestra infraestructura tecnológica alineada a nuestra planeación estratégica y procesos internos centralizados y descentralizados, nos proporcionan las herramientas necesarias para aplicar de forma precisa y efectiva dichas políticas, lineamientos y procedimientos de control interno, y detectar oportunamente desviaciones a las mismas evitando pérdidas y optimizando los márgenes de rentabilidad y maximizando el flujo de efectivo.

Las políticas de gobierno corporativo y lineamientos de control interno son aplicadas de acuerdo con los niveles de autorización vigentes definidos por los responsables de los procesos de negocio encargados de cumplir con los objetivos estratégicos y específicos de negocio de cada una de ellas, estas son actualizadas periódicamente con base en los cambios al modelo de negocio y procesos administrativos. Dichas políticas y procedimientos promueven el flujo de información claro y correcto para la elaboración de la información financiera de cada una de las subsidiarias en lo individual y de forma consolidada, así mismo, facilitan la integración de nuevas compañías al proceso de cierre, consolidación y reporte financiero.

La información financiera es sujeta a distintos filtros de revisión, pasando por áreas tales como las distintas direcciones generales de empresas subsidiarias, las áreas corporativas de contraloría y de operaciones, Comité de Dirección y Comités auxiliares del Consejo de Administración.

Asimismo, nuestros distintos procesos operacionales están sujetos a auditorías internas periódicas. Nuestro responsable de auditoría interna reporta periódicamente a nuestro comité de auditoría, el estado que guarda el sistema de control interno implementado por la administración, lo que brinda una seguridad razonable de que nuestras operaciones están sujetas a, y en cumplimiento con, las reglas establecidas por nuestra administración y que nuestros estados financieros cumplen con las IFRS.

Entre las funciones del Comité de Auditoría se encuentra verificar que se observen los mecanismos establecidos a través del sistema de control interno para el control de los riesgos a los que está sujeta la sociedad; así como evaluar el desempeño de la función de auditoría interna, con el objetivo de identificar cualquier deficiencia de control interno significativa; dar seguimiento a las medidas correctivas o preventivas que se adopten en caso de que hubiera algún incumplimiento con los lineamientos y políticas operativas y de contabilidad; evaluar el desempeño de los auditores externos; describir y evaluar los servicios de los auditores externos, no relacionados con la auditoría; revisar nuestros estados financieros; evaluar los efectos que resulten de cualquier modificación a las políticas contables aprobadas durante el ejercicio fiscal; dar seguimiento a las medidas adoptadas en relación con las observaciones de accionistas, consejeros, directivos relevantes, empleados o terceras personas sobre contabilidad, sistemas de control interno y auditoría interna y externa, así como de cualquier reclamo relacionado con irregularidades en la administración, incluyendo métodos anónimos y confidenciales para el manejo de reportes expresados por empleados; vigilar el cumplimiento de los acuerdos de las asambleas generales de accionistas y del Consejo de Administración.

Administración del Riesgo

Estamos expuestos a variaciones cambiarias (particularmente el tipo de cambio Dólar / Peso) ya que los precios de las unidades motrices, autobuses y repuestos que adquirimos están denominados en pesos, pero ocasionalmente en dólares, y si hay una variación en tipo de cambio Dólar / Peso, el precio en Pesos se ajusta en conformidad. Nuestros segmentos de movilidad de carga y logística y tecnología actualmente proveen una cobertura natural contra la volatilidad en el tipo de cambio Dólar / Peso, ya que una porción de nuestros ingresos está denominada en Dólares americanos: 15.3% para el año terminado el 31 de diciembre de 2023 y 21.9 % para el año terminado el 31 de diciembre de 2022. Este ingreso denominado en Dólares nos da un suministro constante de Dólares de nuestras operaciones para ser utilizado como parte de nuestra administración de tesorería. No obstante, evaluamos periódicamente nuestra exposición a tipos de interés y monedas y determinamos si es necesario ajustar o cubrir nuestras posiciones. De tiempo en tiempo, podemos usar instrumentos derivados para cubrir o ajustar dicha exposición.

Instrumentos Financieros Derivados

El objetivo de nuestra estrategia de contratación de Instrumentos Financieros Derivados consiste en minimizar la exposición a los riesgos financieros de los pasivos y activos atribuibles a los movimientos de diversas variables macroeconómicas y no como instrumentos de especulación.

Estos instrumentos pueden ser cotizados con dos o más instituciones financieras de reconocido prestigio y solvencia en el mercado para asegurar las mejores condiciones de contratación. Las condiciones de los contratos deben cumplir con los requisitos establecidos en la legislación y sujetarse a las mejores prácticas de mercado. Este tipo de transacciones deben de estar alineadas con las políticas de tesorería corporativa, siendo estas últimas aprobadas por los órganos corporativos correspondientes.

Evaluamos y administramos nuestros riesgos alineados con la política de tesorería. Consideramos riesgo cualquier amenaza de que un evento, acción u omisión, pueda impedirnos lograr nuestros objetivos y ejecutar nuestras estrategias.

Monitoreamos a través de la política de niveles de autorización y la política de tesorería, los siguientes riesgos:

- Riesgo de tasas de interés
- Riesgo de tipo de cambio
- Riesgo de cobertura
- Riesgo de mercado
- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez

El Grupo mantiene instrumentos financieros derivados para cubrir la exposición de riesgo en tasas de interés proveniente de sus pasivos a largo plazo a la tasa de interés TIIE más un margen.

Los derivados se miden inicialmente a valor razonable. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son medidos a valor razonable, y sus cambios se reconocen en resultados, si no fueron designados de cobertura contable.

El Grupo designa Swaps de tasa de interés, los cuales cubren su exposición a la tasa de interés TIIE, como instrumentos de cobertura para cubrir la variabilidad en los flujos de efectivo asociados con transacciones pronosticadas altamente probables que surgen de cambios en tasas de interés, por el pago de intereses de sus pasivos financieros a una tasa variable.

Al inicio de las relaciones de cobertura designadas, el Grupo documenta el objetivo y estrategia de gestión de riesgos para llevar a cabo la cobertura. El Grupo también documenta la relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura, incluyendo si se espera que los cambios en los flujos de efectivo de la partida cubierta y el instrumento de cobertura se compensen entre sí.

Análisis de riesgo

Estamos expuestos a los siguientes riesgos por el uso de instrumentos financieros.

Riesgo crediticio

El riesgo crediticio se refiere al riesgo de pérdida financiera si un cliente o contraparte de un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales. El riesgo surge principalmente de nuestras cuentas por cobrar y nuestros instrumentos de inversión.

El servicio de transporte que se presta está sujeto a cláusulas señaladas por las leyes de materia reserva de dominio, de modo que, en caso de incumplimiento, podamos tener una reclamación con garantía. Normalmente, no requerimos garantías respecto de las cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar.

Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez representa la posibilidad de que tengamos dificultades para cumplir con nuestras obligaciones relacionadas con nuestros pasivos financieros que se liquidan mediante la entrega de efectivo u otro activo financiero. El enfoque para administrar la liquidez consiste en asegurar, en la medida de lo posible, que contará con la liquidez suficiente para solventar sus pasivos a la fecha de su vencimiento, tanto en situaciones normales como en condiciones extraordinarias, sin incurrir en pérdidas inaceptables o poner en riesgo nuestra reputación.

Utilizamos un control presupuestal con base en los centros de costos y actividades, lo cual nos ayuda a monitorear los requerimientos de flujos de efectivo y a optimizar el rendimiento en efectivo de sus inversiones. Normalmente, nos aseguramos de contar con suficiente efectivo disponible para cubrir los gastos de operación previstos para un periodo de 15 a 30 días, lo cual incluye el pago de nuestras obligaciones financieras; lo anterior excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no son razonablemente predecibles, como son los desastres naturales.

Riesgo de mercado

El riesgo de mercado es el riesgo de que los cambios en los precios de mercado, tales como tipos de cambio y tasas de interés que pueden afectar nuestros ingresos. El objetivo de la administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables, a la vez que se optimizan los rendimientos.

Riesgo cambiario

Los intereses sobre préstamos se denominan en la moneda que concuerdan con los flujos de efectivo que generan nuestras operaciones subyacentes, principalmente en Pesos. Esto ofrece una cobertura financiera y consecuentemente no se necesitan contratos derivados.

Riesgo de tasa de interés

Las fluctuaciones en tasas de interés impactan principalmente a la deuda cambiando ya sea su valor razonable (deuda a tasa fija) o sus flujos de efectivo futuros (deuda a tasa variable). Nuestra principal cobertura es sobre la tasa variable del crédito simple con un *swap* de la tasa de interés.

Riesgos en el precio del diésel

Efectivo al 1o. de enero 2017, el Gobierno Mexicano anunció la liberación del precio del diésel (y gasolina). Dicha liberación ha generado variaciones que se han reconocido en el costo del diésel durante los 12 meses terminados el 31 de diciembre del 2023 y 2022.

El precio público promedio acumulado del diésel en el período de doce meses terminado al 31 de diciembre de 2023 fue de \$ 23.35 pesos por litro. Adicional a éste, un cambio en el factor de acreditamiento del estímulo IEPS, podría generar un impacto directo en el costo del combustible y en la rentabilidad del Grupo.

El precio del combustible podría estar sujeto a fluctuaciones futuras resultantes de reducciones o incrementos en la producción de turbosina, en forma voluntaria o involuntaria, por los países productores de petróleo, otras fuerzas de mercado, un incremento general en las hostilidades internacionales, o cualquier ataque terrorista futuro. Ejemplo de lo

anterior son las fluctuaciones en el precio del petróleo como resultado de las preocupaciones sobre posibles interrupciones del suministro en relación con el conflicto actual entre Rusia y Ucrania. El resultado del conflicto entre Rusia y Ucrania y el impacto que continúa teniendo en los precios del petróleo es incierto.

Estimaciones, provisiones o reservas contables críticas:

La preparación de los estados financieros consolidados requiere que la administración del Grupo realice juicios, estimaciones y suposiciones significativas que afectan la aplicación de las políticas contables del Grupo, y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas prospectivamente.

A. Juicios

La información sobre juicios realizados en la aplicación de políticas contables que tienen el efecto más importante sobre los importes reconocidos en los estados financieros se describe en las siguientes notas:

- Reconocimiento de ingresos: determinación de si los ingresos se reconocen a lo largo del tiempo o en un momento determinado.
- Consolidación: determinación de si el Grupo tiene control de facto sobre una participada; y
- Arrendamientos: determinación de si un acuerdo contiene un arrendamiento.

La información sobre supuestos e incertidumbres de estimaciones que tienen un riesgo significativo de dar por resultado en un ajuste material dentro del próximo ejercicio se incluye en los siguientes puntos:

- Vidas útiles de equipo de transporte y maquinaria;
- Medición de la estimación para pérdidas crediticias esperadas por activos del contrato y otras cuentas por cobrar: supuestos clave para determinar la tasa de pérdida promedio ponderada;
- Pruebas de deterioro del valor de activos intangibles y crédito mercantil: supuestos clave para el importe recuperable;
- Medición de obligaciones por beneficios definidos: supuestos actuariales claves;
- Provisiones
- Reconocimiento de activos por impuestos diferidos: disponibilidad de futuras utilidades imponibles contra las que pueden utilizarse las diferencias temporales deducibles y las pérdidas compensadas obtenidas en períodos anteriores;
- Determinación de la tasa de descuento base para el cálculo del activo y pasivo por derecho de uso; y
- Contingencias.
- Adquisición de negocios: valor razonable de la contraprestación transferida y el valor razonable de los activos adquiridos y los pasivos asumidos.

Para mayor detalle, véase nota 3 de los Estados Financieros Auditados al 31 de diciembre de 2023, 2022 y 2021.

B. Principales políticas contables

Un resumen de las políticas contables materiales seguidas en la preparación de los Estados Financieros se contiene en la Nota 4 de nuestros Estados Financieros Auditados. La siguiente discusión aborda nuestras políticas contables más críticas:

Vida útil y deterioro de equipo de transporte y maquinaria

Equipo de Transporte y Maquinaria inicialmente se registran a costo. Las estimaciones de vida útil para activos fijos afectan la depreciación anual y gastos registrados. Para calcular la depreciación utilizamos el método de unidades producidas (kilómetros recorridos) y el método lineal. Revisamos periódicamente la razonabilidad de nuestras estimaciones respecto a la vida útil y valor residual de nuestros ingresos por equipo basado, entre otras cosas, en nuestra experiencia con activos similares, condiciones en el mercado de ingreso por equipo, y la práctica predominante en la industria. Esta determinación se basa en condiciones de mercado de venta de equipo, posibles precios de readquisición con distribuidores y kilómetros recorridos promedio en el equipo que se vende. Tractores-remolques y semirremolques tienen un valor residual de 45% al 65% del costo de adquisición, dependiendo de su uso. El equipo de transporte utilizado en nuestro segmento de movilidad de personas tiene un valor residual de aproximadamente 10%. Monitoreamos continuamente la idoneidad de la vida útil y valor residual utilizados en el cálculo de depreciación y gasto, y ajustamos estas suposiciones apropiadamente cuando se justifique. Examinamos nuestros activos duraderos por su deterioro cuando eventos o circunstancias indiquen que el valor contable de dichos activos duraderos pueda no recuperarse. Una pérdida por deterioro se podría reconocer si el valor contable del activo duradero no es recuperable y el valor contable excede el valor razonable.

Reconocimiento del crédito mercantil

El crédito mercantil representa el excedente del costo sobre el valor razonable de activos netos adquiridos en combinación de negocios contabilizado bajo el método de adquisición. El crédito mercantil y las marcas no se amortizan, sino que se evalúan por pérdida de valor anual, o más frecuentemente si las circunstancias cambian y los indicadores de pérdida de valor se presentan. Cuando evaluamos la pérdida de valor de crédito mercantil, podríamos, a nuestra discreción, realizar una evaluación cualitativa para determinar si el valor razonable de una unidad de reporte es menor que su valor en libros. Primero comparamos el valor razonable de la unidad que reporta con su valor en libros, incluyendo crédito mercantil. Si el valor razonable implícito de crédito mercantil es menor que el valor en libros, se reconocerá la pérdida de valor en el Estado de Resultados Integral en la cantidad equivalente a la diferencia y el valor razonable implícito de crédito mercantil se convierte en el nuevo valor contable de crédito mercantil para esa unidad de reporte que después es utilizada en pruebas futuras de pérdida de valor. Los valores razonables se obtienen al utilizar análisis de flujos de efectivo descontados que requieren, entre otros factores, estimaciones de la cantidad y el tiempo del flujo de efectivo proyectado y la tasa de descuento de mercado apropiada.

Impuesto Sobre la Renta

El impuesto sobre la renta anual se determina de conformidad con los requerimientos legales y fiscales, aplicando las tasas de impuestos promulgadas o substancialmente promulgadas en la fecha de presentación y cualesquier ajustes a los impuestos cobrados respecto a años anteriores. Estos requerimientos fiscales proveen el cálculo del resultado fiscal considerando los ingresos generados y las deducciones pagadas en el año. El impuesto sobre la renta diferido se registra con el método de activos y pasivos, que compara los valores contable y fiscal de nuestros activos y pasivos y reconoce los impuestos diferidos (activos o pasivos) por diferencias entre estos valores. Los impuestos diferidos de activos y pasivos se miden utilizando las tasas impositivas actualmente aplicables y que se espera que continúen en vigor durante los años en los que esos impuestos se espera que se acrediten o se liquiden. El impuesto diferido que no es recuperable no es reconocido en los estados financieros, pero es revelado en las notas.

La recuperabilidad de los impuestos diferidos se basa en proyecciones de impuestos de utilidades futuras, lo cual requiere de juicio.

La política contable actual del Grupo para tratamientos inciertos de los impuestos a las ganancias es coherente con los requisitos de la INIIF 23 La Incertidumbre frente a los Tratamientos del Impuesto a las Ganancias

Contingencias

Contingencias de pasivos significativas o pérdidas son reconocidas cuando sea probable que sus efectos se materializarán y existirán elementos razonables para su cuantificación. El juicio ejercido por la administración y sus asesores legales quienes determinan la probabilidad de sus resultados. Cuando una estimación razonable no se pueda hacer, la revelación se realiza de forma cualitativa en las notas de nuestros estados financieros. Ingresos utilidades, o activos contingentes se reconocen cuando su realización es cierta.

[427000-N] Administración

Audidores externos de la administración:

Los Estados Financieros Auditados presentados en este reporte anual al 31 de diciembre de 2023, 2022 y 2021 y para los años entonces terminados, fueron auditados por KPMG Cárdenas Dosal, S.C.

A la fecha del presente, los auditores externos independientes de la Emisora no han emitido opiniones con salvedades, opiniones negativas, ni se han abstenido de emitir opinión alguna respecto de los estados financieros de la Emisora.

El Consejo de Administración de la Emisora es el encargado de nombrar al despacho de auditores externos responsable de dictaminar los estados financieros de la Emisora, para lo cual deberá contar con la recomendación del Comité de Auditoría y Prácticas Societarias. Los auditores externos no han renunciado ni han sido removidos durante los últimos 3 ejercicios.

En adición a los servicios de auditoría externa de estados financieros de la Emisora, la firma de los auditores externos independientes también fue contratada para prestar servicios relacionados con: estudios de precios de transferencia. El total de honorarios pagados por este concepto fue por 759 mil pesos, lo que representa 5.7% respecto al total de pagos efectuados a la firma de auditores externos.

Así mismo en 2023 se tuvieron otros servicios relacionados con auditoria correspondientes con la revisión de la situación fiscal de seis Compañías del Grupo y la revisión limitada durante el segundo trimestre del 2023 y emisión del comfort letter para Grupo Traxión, S.A.B. de C.V. relativo a la colocación de acciones de su oferta pública subsecuente bajo reglas del 144-A por \$7,038 miles de pesos. Los honorarios totales por servicios de auditoria ascendieron a \$13,200 miles de pesos. No hubo dependencia de honorarios como se describe en el Consejo de Normas Internacionales de Ética para Contadores (IESBA, siglas en inglés) en las cuotas a Traxión.

Operaciones con personas relacionadas y conflictos de interés:

En el curso ordinario del negocio celebramos y en el futuro podríamos celebrar distintas operaciones con nuestros accionistas y con sociedades de nuestra propiedad o controladas directa o indirectamente nuestros accionistas, sujeto a la aprobación del Consejo de Administración. Asimismo, conforme a nuestros estatutos sociales y la Ley del Mercado de Valores, las operaciones relevantes con personas relacionadas son revisadas por nuestro Comité de Prácticas Societarias y Sostenibilidad, los cuales están constituidos por consejeros independientes.

De conformidad con la Ley del Mercado de Valores y nuestros estatutos sociales, nuestro Consejo de Administración tiene las siguientes obligaciones relacionadas con operaciones entre partes relacionadas: (i) aprobar los

lineamientos para el uso y goce de los bienes que integren nuestro patrimonio y de las personas morales que controlamos o en la que tengamos influencia significativa, por parte de personas relacionadas; (ii) aprobar de forma individual, operaciones con partes relacionadas, salvo por ciertas excepciones que no requerirán aprobación del Consejo de Administración; (iii) establecer los lineamientos en relación con el otorgamiento de cualquier tipo de préstamos o garantías a Personas Relacionadas; y (iv) el otorgamiento de dispensas a los miembros del Consejo de Administración, Directivos Relevantes o personas con poder de mando para que aprovechen oportunidades de negocio para sí o a favor de terceros, que inicialmente nos correspondan o a las personas morales que controlemos o en las que tengamos influencia significativa.

Para efectos de la Ley del Mercado de Valores, “Personas Relacionadas o Partes Relacionadas” incluye aquellas que, con respecto a la sociedad correspondiente, satisfagan cualquiera de los criterios siguientes: (i) personas que controlan o tengan influencia significativa en una persona moral que forme parte del grupo empresarial o consorcio al que pertenezcamos, así como los miembros del Consejo de Administración y directores relevantes de las integrantes de dicho grupo o consorcio, (ii) las personas que tengan poder de mando en una persona moral que forme parte de un grupo empresarial al que pertenezcamos; (iii) el cónyuge, la concubina o el concubinario y las personas que tengan parentesco por consanguinidad o civil hasta el cuarto grado o por afinidad hasta el tercer grado, con personas físicas que se ubiquen en alguno de los supuestos señalados en los incisos (i) y (ii) anteriores, así como los socios y copropietarios de las personas físicas mencionadas en dichos incisos con los que mantengan relaciones de negocios; (iv) las personas morales que sean parte del grupo empresarial o consorcio al que pertenezcamos; y (v) las personas morales sobre las cuales alguna de las personas a que se refieren los incisos (i) a (iii) anteriores, ejerzan el control o influencia significativa.

Consideramos que todas las operaciones con partes relacionadas se han llevado a cabo en nuestro curso normal de las operaciones de negocios, en términos y condiciones de operaciones entre partes no relacionadas. Los términos de estas operaciones y servicios no son menos favorables que los ofrecidos por personas no relacionadas, y tenemos acceso a otras fuentes de materiales y servicios en caso de que sus personas relacionadas dejen de ofrecérmolos en términos competitivos. Ver sección “I. Información General – c) Factores de Riesgo – Otros Riesgos relacionados a nuestra operación - Tenemos operaciones importantes con afiliadas o partes relacionadas, las cuales podrían generar conflictos de interés potenciales y podrían resultar en términos menos favorables para nosotros.”

Para mayor información respecto de nuestras operaciones realizadas entre partes relacionadas, ver la Nota 10 de nuestros Estados Financieros Auditados.

Operaciones

Todas las operaciones con partes relacionadas se han llevado a cabo en nuestro curso ordinario de negocio, en términos y condiciones de mercado, como si se tratase de operaciones entre partes no relacionadas, cumpliendo con la legislación aplicable. Al 31 de diciembre de 2023, no tenemos saldos por cobrar o por pagar a partes relacionadas, al 31 de diciembre de 2022 teníamos los siguientes saldos: (i) deudor de Ps. 1.9 millones y (ii) saldo acreedor de Ps. 0.3 millones. Ver Nota 10 de nuestros Estados Financieros para una descripción más detallada de nuestras operaciones con partes relacionadas.

Al 31 de diciembre de 2023, 2022 y 2021 manteníamos operaciones con partes relacionadas con las siguientes características:

Compañía	Relación	Ingreso por la Operación	Por el año terminado al 31 de diciembre de		
			2023	2022	2021
(Miles de Ps.)					

Inmobiliaria Albali, S.A. de C.V.	Parte Relacionada	Gastos por arrendamientos y otros gastos	(17,874)	(17,741)	(17,862)
Tractoservicios Especializados de Querétaro, S. A. de C. V.	Parte Relacionada	Gasto por mantenimiento	(214)	(4,792)	(15,280)
Inmobiliaria Eventus, S. A. de C. V.	Parte Relacionada	Gasto por renta inmueble	(11,873)	(9,262)	(9,262)
Operadora y Arrendadora de Vehículos Puli, S.A. de C.V.	Parte Relacionada	Ingresos por transporte de personas y gastos por transporte de personal	-	-	703
Pública Entertainment, S.A. de C.V.	Parte Relacionada	Ingresos por transporte de personas / Gastos administrativos	-	-	2,003

Al 31 de diciembre de 2022, 2021 y 2020 las principales cuentas por cobrar de partes relacionadas son las siguientes:

(Miles de Ps)	Por el año terminado al 31 de diciembre de		
	2023	2022	2021
Cuentas por cobrar a corto plazo	-	1,945	2,274
Cuentas por pagar	-	338	737

Información adicional administradores y accionistas:

Accionistas

Al cierre de 2023, nuestra estructura accionaria es la siguiente:

Accionista	Número de acciones	%
Discovery Americas ⁽¹⁾	76,995,631.00	13.56%
Nexus Capital ⁽²⁾	53,271,968.00	9.38%
Personas Físicas ⁽³⁾	71,130,176	12.53%
Otros Accionistas Minoritarios	6,828,309	1.20%
Público Inversionista	359,564,420	63.33%

Total Suscrito y Pagado ⁽⁴⁾	567,790,504	100.00%
--	-------------	---------

(1) Incluye a todos los vehículos y sociedades controladas por Discovery Americas.

(2) Incluye a todos los vehículos y sociedades controladas por Nexxus Capital.

(3) Accionistas con Poder de Mando.

(4) No incluyen las 5,496,397.00 acciones de Tesorería.

Ningún accionista o grupo de accionistas, tiene control o poder de mando sobre nosotros. A excepción de Bernardo Lijtszain Bimstein, Aby Lijtszain Chernizky y José Suárez Rotter, ningún otro consejero es titular directamente de más del 1% pero menos del 10% de nuestro capital social.

Salvo por lo descrito en esta sección, ninguna otra persona física o moral, incluyendo gobiernos extranjeros, tiene una participación accionaria superior al 10% de nuestro capital social y a la fecha no existe compromiso alguno, conocido por nosotros que pudiere significar un cambio de control en nuestras acciones.

En el último ejercicio, no hemos sido objeto de ninguna oferta pública para tomar el control, sin embargo, si hemos realizado ofertas para tomar el control de otras compañías.

Consejo de Administración

Nuestro Consejo de Administración se compone por 15 consejeros propietarios y sus suplentes. Cada consejero es elegido por el periodo de un año y puede ser reelegido. Los consejeros son elegidos o ratificados por los accionistas en la asamblea anual.

Todos los miembros propietarios y suplentes del Consejo de Administración actuales fueron elegidos o reelegidos en sus cargos en la Asamblea de Accionistas de fecha 29 de abril de 2024.

Los accionistas titulares de acciones con derecho a voto, por cada 10% que tengan en lo individual o en su conjunto, de nuestro capital social, tendrán derecho a designar un miembro del Consejo de Administración, y en su caso, revocar dicho nombramiento, en términos de nuestros estatutos sociales.

Asimismo, no podrá removerse a más de una quinta parte de los consejeros cada año, es decir a la totalidad en un periodo menor de cinco ejercicios sociales, salvo que la Asamblea de Accionistas, con el voto favorable de tres cuartas partes de las acciones en circulación resuelva lo contrario.

Al menos el 25% de los consejeros deben ser independientes y dicha independencia es calificada por los accionistas en la Asamblea Anual de Accionistas que los designe, sujeto a observaciones por la Comisión.

Actualmente, 66.6% de nuestros consejeros son independientes, mientras que el 33.4% son consejeros no independientes, de acuerdo con la Ley del Mercado de Valores.

En ningún caso las siguientes personas serán consideradas como independientes: (i) directivos relevantes o empleados de la Emisora o de las sociedades que formen parte del grupo empresarial del que forma parte la Emisora, así como los comisarios de éstas últimas, (ii) personas físicas que tienen influencia significativa o poder de mando en la Emisora o en cualquiera de las entidades que forman parte del grupo empresarial del que forma parte la Emisora, (iii) accionistas que sean parte del grupo de personas que controlan a la Emisora, (iv) clientes, prestadores de servicios, proveedores, deudores, acreedores, socios, consejeros o empleados de una sociedad que sea cliente, prestador de servicios, proveedor, deudor o acreedor relevante, y (v) aquellas personas que tengan parentesco por consanguinidad, afinidad o civil hasta el cuarto grado, así como los cónyuges, la concubina y el concubinario de cualquiera de las personas físicas antes mencionadas.

Nuestro Consejo de Administración será responsable de vigilar el cumplimiento de los acuerdos de las Asambleas de Accionistas, lo cual podrá llevarse a cabo a través del Comité de Auditoría.

Las siguientes tablas establecen los nombres de nuestros actuales miembros del Consejo de Administración, su cargo, su experiencia en el negocio, incluyendo otra experiencia como consejero, y los años de servicio en nuestro consejo:

Consejeros Propietarios

Nombre	Cargo	Años de Experiencia	Sexo
Bernardo Lijtszain Bimstein	Presidente	51	Masculino
Aby Lijtszain Chernizky	Miembro Propietario	26	Masculino
Rodolfo Mercado Franco	Miembro Propietario	26	Masculino
Abel Puszkar Kessel	Miembro Propietario	26	Masculino
Jorge Vargas Diez-Barroso*	Miembro Propietario	46	Masculino
Alberto Moreno Ruíz Esparza*	Miembro Propietario	31	Masculino
Carlos Miguel Mendoza Valencia*	Miembro Propietario	41	Masculino
Harry Frederick Krensky*	Miembro Propietario	42	Masculino
José Ramón Suárez Rotter	Miembro Propietario	51	Masculino
Arturo José Saval Pérez*	Miembro Propietario	41	Masculino
Roberto Langenauer Neuman*	Miembro Propietario	27	Masculino
Aaron Dychter Poltolarek*	Miembro Propietario	51	Masculino
Marina Diaz Ibarra*	Miembro Propietario	19	Femenino
Elena González-Blanco García*	Miembro Propietario	18	Femenino
Teresa Gutierrez Smith*	Miembro Propietario	25	Femenino

(*) miembros independientes

Nuestro secretario del consejo de administración es el señor Rafael Robles Miaja, mientras que nuestro secretario suplente del consejo de administración es el señor Adolfo Salame Mussali, quienes fueron ratificados en la asamblea anual del 29 de abril de 2024.

A continuación, se señala información sobre nuestros consejeros:

Bernardo Lijtszain Bimstein es nuestro Presidente del Consejo de Administración. Bernardo es Contador Público por la Universidad Iberoamericana y cuenta con una experiencia de más de 50 años en la industria del autotransporte de carga. Fue fundador y consejero de Unión Nacional de Crédito de Autotransporte; fue Presidente Nacional y vicepresidente de la Cámara Nacional del Autotransporte de Carga (CANACAR). El señor Lijtszain ha desempeñado los cargos de Presidente Nacional de la Confederación del Autotransporte; de Secretario del comité de Muebles y Mudanzas en la Cámara Nacional de Transportes y Comunicaciones; fue presidente y secretario de Cargas Especializadas en la Cámara Nacional de Transportes y Comunicaciones.

Aby Lijtszain Chernizky es nuestro cofundador y Presidente Ejecutivo. Cuenta con más de dos décadas de experiencia en la industria de transporte y logística en México. A los 20 años de edad realizó su primera adquisición y fundó Transportes LIPU, hoy la empresa más grande de movilidad de personas de Latinoamérica y, algunos años más tarde, con la visión de integrar una industria altamente fragmentada, fundó Traxión. Aby es licenciado en Contaduría Pública y Estrategia Financiera por el Instituto Tecnológico Autónomo de México (ITAM) y cuenta con un Diplomado en Consultoría de Negocios, otorgado por la misma Institución.

Rodolfo Mercado Franco es Contador Público por el ITESM, cuenta con un diplomado en Alta Dirección de Empresas por la misma universidad. Cuenta con más de 25 años de experiencia en la industria de la transportación. Desde el año 2018 es nuestro CEO, es responsable de la implementación de las estrategias que se acuerden y de nuestra expansión. Anteriormente fungió como COO de nuestra subsidiaria LIPU desde el 2014 hasta el 2016 y fue fundador y CEO de nuestra subsidiaria Settepi antes de ser adquirida por LIPU.

Abel Puszkar Kessel es ingeniero y empresario, cursó sus estudios de ingeniería en el extranjero y es cofundador de nuestra subsidiaria LIPU, dónde se ha desempeñado como Director de Tesorería desde 1997.

Jorge Vargas Díez-Barroso es Licenciado en Contaduría Pública. Ha sido socio director del despacho de Contadores Públicos “Diez Barroso Vargas y Cía”, Vicepresidente de Noticieros y Eventos Especiales en Televisa S.A., Director General del programa “60 minutos”, Presidente del equipo de fútbol Necaxa y ha sido consejero en Grupo Vasconia, S.A.B. de C.V., y Controladora Vuela Compañía de Aviación, S.A.B. de C.V. Adicionalmente, desde 1996 se desempeña como Director General del “Family Office” de los fideicomisos Goran Investments Trust, Meus Trust y Stemi Trust.

Alberto Moreno Ruíz Esparza es Presidente del Comité Ejecutivo de Traxión y ha sido miembro de nuestro Consejo de Administración desde nuestra fundación. El Sr. Moreno fue Director de la Facultad de Ciencias Actuariales de la Universidad Anáhuac México; fue también Socio Fundador de Discovery Américas y ha sido miembro del Consejo de Administración de Volaris, Corporación LIPU, AMCO, H+ y Merited, así como en Médica Sur y Grupo Kipling. El Sr. Moreno ha participado en diversas transacciones de financiamiento corporativo como Director de Banca de Inversión en Multivalores Casa de Bolsa, Director de Tesorería Internacional en Banco Interacciones y Director de Financiamiento de Proyectos de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público, entre otras posiciones. El Sr. Moreno es Actuario por la Universidad Anáhuac y cuenta con una Maestría en Finanzas Cuantitativas y una Maestría en Educación otorgada por la misma institución.

Carlos Miguel Mendoza Valencia es Socio Director y Cofundador de Discovery Americas. Es cofundador de Volaris (aerolínea de bajo costo), Traxión (logística y transporte) y H+ (servicios hospitalarios). Antes de cofundar Discovery, Carlos fue cofundador de Quántica (empresa de capital riesgo y asesoría financiera) y Director de Banca de Inversión y Capital Riesgo del Grupo Financiero Multivalores, así como CEO de Banco Interacciones. Carlos también se desempeñó como Coordinador de Asesores de la Secretaría de Comunicaciones y Transportes (SCT), Director General de Crédito Público en la Secretaría de Hacienda y Crédito Público, y ocupó diversos cargos en Nacional Financiera (NAFIN), incluyendo Subdirector Financiero y Director de Banca de Inversión. Carlos fue Presidente de la Asociación Mexicana de Capital Privado (AMEXCAP) de 2018 a 2020. Ha formado parte del Consejo de Administración de diversas empresas, entre ellas Volaris, Traxión, H+, AMCO, Iké Asistencia, Transportes Lipu, Médica Sur, Grupo Desc, Aeroméxico, Mexicana, Minera Autlán, Petróleos Mexicanos Internacional, BANOBRAS, BANCOMEXT, Nacional Financiera, Patronato del Ahorro Nacional (ahora BANSEFI), Aseguradora Hidalgo, y Aeropuertos y Servicios Auxiliares (ASA). Carlos es Actuario por la Universidad Anáhuac y tiene un MBA por la Stanford Graduate School of Business, habiendo recibido la beca Fulbright y beca ITT.

Harry Fredrick Krensky es Socio Director y Cofundador de Discovery Americas. Es cofundador de Volaris (aerolínea de bajo costo), Traxión (logística y transporte), H+ (servicios hospitalarios) y Merited (Educación), con más de 30 años en el sector de las inversiones privadas. Es Presidente del Consejo de Merited y forma parte del Consejo de Administración de Volaris, Traxión, Mas, Kidzania y Buzz Franchise Brands. Antes de fundar Discovery, Harry formó parte del Consejo de Administración del Colby College (donde fue Presidente del Comité de Inversiones) y del Consejo de Administración de Defy Ventures. Fue fundador y socio director de las firmas administradoras de fondos de cobertura de mercados emergentes Discovery Capital Management y Atlas Capital Management; y fue fundador y administrador principal de cartera del fondo de cobertura de mercados emergentes de Deutsche Bank. Ha trabajado en el grupo de mercados emergentes de Bear Stearns y ha sido profesor adjunto de negocios internacionales en la Stern School of Business de la Universidad de Nueva York. Harry es licenciado por Colby College, cuenta con una maestría

por London School of Economics and Political Science y cuenta con un MBA por Columbia University Graduate School of Business.

José Ramón Suárez Rotter es contador público por la Universidad la Salle. En 1975 fundó Transportes Suvi, empresa de Transporte, que se mantuvo por más de 40 años como líder en su ramo. Siempre caracterizado por asumir el reto de ser un empresario independiente, enfocado en el desarrollo de nuevos negocios, hacia el año de 1982, incursiona en el área almacenaje y distribución, con el firme objetivo de ofrecer servicios de vanguardia para la creciente operación logística. Esta nueva visión de negocio fortaleció su identidad empresarial, creando soluciones más competitivas en el área de transporte, logística, almacenaje y distribución; dando lugar a la institucionalización y consolidación en el mercado de Grupo SID. Tras la fusión de varias empresas, Grupo Sid hoy forma parte de Traxión y actualmente, José Suárez se desempeña como socio y vicepresidente operativo.

Arturo José Saval Pérez es Presidente de Nexxus Capital (sociedad relacionada con la Emisora), la administradora de Fondos de Capital Privado más grande de México. Cuenta con más de 40 años de experiencia en capital privado, banca de inversión y banca múltiple, habiendo participado en un gran número de fusiones y adquisiciones, colocaciones privadas y públicas de deuda y capital y en múltiples proyectos de asesoría financiera. Antes de asociarse en Nexxus Capital en 1998, ocupó varias posiciones ejecutivas en Grupo Santander. Asimismo, ocupó diversos cargos ejecutivos en banca internacional, empresarial, comercial y de inversión de Grupo GBM-Atlántico, Interacciones y Grupo Serfin; fungiendo como consejero y miembro de los comités de inversión de varias instituciones financieras y sociedades de inversión. Actualmente, es Miembro del Consejo de Nexxus Capital, Ignia (administrador de diversos vehículos de Venture Capital), Prosperity (desarrolladora de parques industriales), Cox Energy America, Immuno Holding, Pumping Team Holding, Pantera Ventures, Bolsa Institucional de Valores BIVA, Consejo de la Comunicación y Consejo Metropolitano de Grupo Financiero Banorte. Forma parte del comité de inversión de Redwood Ventures, un fondo de capital emprendedor, miembro del Consejo Consultivo de Finanzas Sustentables, pertenece al Comité Ejecutivo del 30% club y es miembro del Capítulo de Servicios del US-Mexico Dialogue, grupo binacional de Lobbying del Sector Privado. Es también Consejero y Presidente del Comité de Prácticas Societarias de Grupo Hotelero Santa Fe, así como Presidente del Consejo de Nexxus Iberia, que administra un fondo de capital privado basado en Madrid, España. Fue miembro del Consejo de la Asociación Mexicana de Capital Privado de 2010 a 2012 (AMEXCAP) y posteriormente su Presidente de 2012 a 2014, y participó en el Comité Ejecutivo de la Asociación. También fungió como miembro del Consejo de la Asociación Latinoamericana de Capital Privado, LAVCA, de 2011 a 2014. Realizó estudios de Ingeniería Industrial por la Universidad Iberoamericana, y cursó diversos programas de especialización. Frecuentemente es orador en foros de industria nacionales e internacionales.

Roberto Langenauer tiene más de 26 años de experiencia en capital privado, banca de inversión, fusiones y adquisiciones, levantamiento de deuda y capital tanto pública como privada y asesoría sobre estrategia corporativa y actualmente se desempeña como Director General de Nexxus Capital, uno de los principales administradores de Fondos de Capital Privado en México. Adicionalmente, el Sr. Langenauer es miembro del consejo de administración de las empresas Immuno Holding, Pumping Team Holding, Prosperity (desarrolladora de parques industriales) y Traxión (BMV: TRAXION). Fue miembro del Consejo de la Asociación Mexicana de Capital Privado de 2020 a 2022 (AMEXCAP) y Presidente del Comité de Capital de Crecimiento del 2021 al 2022. El Sr. Langenauer obtuvo una licenciatura en Ingeniería Industrial de la Universidad Iberoamericana en México.

Aaron Dychter Poltolarek es Presidente y Socio Fundador del Despacho ADHOC Consultores Asociados, S.C., desde agosto de 2007. El Despacho proporciona Servicios de Consultoría Especializada en Proyectos de Inversión en Infraestructura, principalmente de Transporte y Energía. De diciembre de 1994 a diciembre 2006, fungió como Subsecretario de Transportes en la entonces Secretaría de Comunicaciones y Transportes (hoy SICT), en cuyo cargo fue responsable de conducir los procesos de Apertura a la Inversión Privada en Ferrocarriles y Aeropuertos en México, así como también de la creación y desarrollo del primer Sistema de Tren Suburbano para la Zona Metropolitana de la Ciudad de México. Previamente, ocupó diversos cargos en la Secretaría de Energía, en la Secretaría de Programación y Presupuesto y en la Secretaría de Hacienda, donde fue responsable de la creación de la Unidad de Inversiones. Asimismo, fue Presidente del Comité Consultivo Nacional de Normalización del Transporte Terrestre; Consejero del Grupo Aeroportuario del Sureste y de IEnova, así como de los Grupos Aeroportuarios Centro, Norte y Pacífico, y ha

participado en los Consejos de Administración de Empresas ICA y de OMA. Actualmente, es Comisario de SEMPRA, (antes IEnova) y también Consejero Independiente en las Empresas: Consorcio Integral de Comercio Exterior y Grupo Logístico de la Cuenca del Pacífico. El Dr. Dychter se graduó como Licenciado en Economía de la Universidad de Las Américas y posteriormente obtuvo Maestría y Doctorado en Economía de la Universidad George Washington, en Washington D.C.

Marina Díaz Ibarra es economista egresada de la Universidad Torcuato Di Tella y cuenta con un MBA en Wharton School, Estados Unidos. Ha trabajado para marcas como Nike y Under Armour, además de desempeñarse como Gerente General de Mercado Libre. En 2018 se convirtió en Managing Partner de Wolox una compañía de desarrollo de software que provee soluciones tecnológicas a empresas en proceso de transformación digital (adquirida por Accenture en enero 2021). Asimismo, representa el IFC (Banco Mundial) en diversos Consejos de Administración y sirve en el Consejo de Administración de compañías públicas en México tales como Rotoplás, Gentera (Banco Compartamos) y Skandia.

Elena González-Blanco García es una líder reconocida en el sector de tecnología de negocios internacionales, con una sólida formación técnica en Inteligencia Artificial, NLP (Natural Language Processor), así como con amplia experiencia en los sectores de Seguros, Fintech, Logística, Salud y Automotriz. Asimismo, es cofundadora y CEO de CibrAln, una start-up de GenAI para empresas de habla hispana. También es consejera independiente de LLYC y Presidente de su Comité de Auditoría, supervisando sus procesos de M&A de crecimiento inorgánico en LatAm y expansión en EE.UU. Anteriormente, Elena fungió como Directora Global Digital de Asesoramiento Financiero de Administración Patrimonial y Seguros en Banco Santander, así como General Manager para Europa en CoverWallet, una exitosa start-up de Insurtech vendida a Aon en enero de 2020. Elena ha sido reconocida dentro del Top100 de Mujeres Líderes de España (2016, 2017, 2018), galardonada con el premio Julián Marías en 2017, así como valorada con el puesto #1 y #3 del Ranking Choiseul 100 Economic Leaders for Tomorrow (2018, 2019).

Teresa Gutiérrez Smith cuenta con más de 25 años de experiencia en innovación, consultoría, planeación estratégica y marketing. Lideró compañías multinacionales como Mattel, Nestlé, Mckinsey y Procter & Gamble. Fue nombrada Country Manager de Rappi, la empresa de tecnología más grande de Latinoamérica. Con el objetivo de cambiar la vida de las mujeres co-fundó una Healthtech Company: TIMSER para impulsar la investigación y el desarrollo de tecnología y patentaron un método único para la detección del cáncer cervicouterino a través de la sangre. Teresa es ingeniera química por la Universidad Iberoamericana y tiene un MBA en Alta Dirección de Empresas por el IPADE. Es consejera de diversas empresas y mamá de 4 hijos. Fue nombrada como una de las 100 mujeres más poderosas por la revista FORBES, Iconic Women por el G100 and Women of the Decade por el Women Economic Forum.

Responsabilidades

Nuestro Consejo de Administración se encuentra facultado para tomar cualquier decisión relativa a nuestras operaciones que no se encuentre expresamente reservada a los accionistas y es responsable de llevar a cabo los deberes y obligaciones establecidos en la Ley del Mercado de Valores y nuestros estatutos sociales.

Nuestro Consejo de Administración deberá ocuparse, entre otros asuntos, de:

- Las estrategias generales para la conducción de nuestro negocio;
- Vigilar nuestra gestión y conducción de nuestra y de las personas morales que controlemos;
- Aprobar, con previa opinión por parte del Comité de Auditoría y el Comité de Prácticas Societarias y de Sostenibilidad, sobre una base de caso por caso, (i) las políticas y lineamientos para el uso o goce de los bienes que integran nuestro patrimonio y de las personas morales que controlemos, (ii) operaciones con Personas Relacionadas sujetas a ciertas excepciones, (iii) las operaciones cuando sean inusuales o no recurrentes en el lapso de un ejercicio social, y sujetas a ciertas excepciones, cualquier operación o serie

de operaciones relacionadas cuyo importe represente, con base en cifras correspondientes al cierre del trimestre inmediato anterior que involucran: (a) la adquisición o enajenación de bienes con valor igual o superior al 5.0% de nuestros activos consolidados o (b) el otorgamiento de garantías o la asunción de pasivos, equivalentes o superiores al 5.0% de nuestros activos consolidados, (iv) el nombramiento, elección y, en su caso, destitución de nuestro Director General y su remuneración, así como las políticas para la designación y remuneración de los demás Directivos Relevantes, (v) las políticas para el otorgamiento de cualquier tipo de crédito o garantía a personas Relacionadas, (vi) las dispensas para los miembros del Consejo de Administración, Directivos Relevantes o personas con poder de mando, en relación con conflictos de interés; (vii) los lineamientos en materia de nuestro control interno y auditoría interna y de las personas morales que ésta controle; (viii) nuestros principios y políticas contables; (ix) nuestros estados financieros y de las personas morales que ésta controle, y (x) las designaciones y acuerdos con los auditores externos.

- Presentar los informes correspondientes a la asamblea general anual ordinaria de accionistas de conformidad a lo dispuesto por la Ley del Mercado de Valores;
- Aprobar las convocatorias a asambleas de accionistas y actuar conforme a sus resoluciones;
- Aprobar la creación de comités especiales y el otorgamiento de poderes y facultades en la medida de lo previsto por la ley aplicable;
- Representarnos y celebrar cualesquiera actos jurídicos y adoptar cualesquiera determinaciones que sean necesarias o convenientes para lograr el objeto social; y
- Los demás deberes que la Ley del Mercado de Valores establezca o se prevean en nuestros estatutos sociales, acordes con dicho ordenamiento legal.

Para que las sesiones del Consejo de Administración se consideren legalmente instaladas, se requiere, en todo caso, de la asistencia de cuando menos la mayoría de sus miembros. El Consejo de Administración tomará sus resoluciones por el voto favorable de la mayoría de sus miembros presentes en cada sesión. Las resoluciones tomadas fuera de reunión por el Consejo de Administración, por la unanimidad de sus miembros, tendrán para todos los efectos legales, la misma validez que si hubieran sido adoptadas en sesión del Consejo de Administración siempre que se confirmen por escrito. De conformidad con la legislación aplicable, nuestros accionistas podrán en cualquier momento anular las decisiones de nuestro Consejo de Administración.

La Ley del Mercado de Valores impone a nuestros consejeros actuar con diligencia y lealtad procurando la creación de valor en nuestro beneficio. Para mayor información ver *"El Mercado de Valores Mexicano La Ley del Mercado de Valores"*.

Sueldos, Compensaciones y otros gastos del Consejo de Administración

Algunos de nuestros consejeros y el Presidente cuentan con viáticos, reembolsos de gastos, y otros emolumentos, prestaciones y elementos para su desempeño, incluyendo a nuestro Presidente del Consejo y el Presidente del Comité de Auditoría y algunos consejeros y directivos, que durante el ejercicio de 2023, estimamos no exceden de Ps. 30 millones. La Asamblea de Accionistas ha determinado un honorario por asistencia a cada sesión del consejo por Ps. 85,000.00 y delegar en el Comité de Nominaciones y Compensaciones la determinación de los gastos honorarios que requieran para el desempeño de las funciones del Consejo.

Comités

Contamos con una serie de comités que auxilian al Consejo de Administración en nuestra gestión y administración. Además de los comités que se describen a continuación no contamos con órganos intermedios de administración adicionales.

Comité Ejecutivo

El Comité Ejecutivo es responsable, entre otras obligaciones, de revisar los resultados, estrategia y temas relevantes de cada una de las entidades integrantes de la Emisora, que son sometidos a su consideración por el Director General de la entidad respectiva.

Nombre	Cargo
Alberto Moreno Ruíz Esparza	Presidente
Bernardo Lijtszain Bimstein	Miembro Propietario
Aby Lijtszain Chernizky	Miembro Propietario
Arturo José Saval Pérez	Miembro Propietario
Iker Paullada Eguirao	Miembro Propietario

Alberto Moreno Ruíz Esparza es un miembro del Comité Ejecutivo que está considerado como un experto financiero. Se entenderá, de conformidad con las disposiciones aplicables, como experto financiero a la persona que cuenta con amplia experiencia como auditor externo, contador, director de finanzas, contralor o persona que desarrolle funciones similares.

Comité de Auditoría

Entre las funciones del Comité de Auditoría se encuentra evaluar nuestros sistemas de control interno y auditoría interna para identificar cualquier deficiencia importante; dar seguimiento a las medidas correctivas o preventivas que se adopten en caso de que hubiera algún incumplimiento con los lineamientos y políticas operativas y de contabilidad; evaluar el desempeño de los auditores externos; describir y evaluar los servicios de los auditores externos, no relacionados con la auditoría; revisar nuestros estados financieros; evaluar los efectos que resulten de cualquier modificación a las políticas contables aprobadas durante el ejercicio fiscal; dar seguimiento a las medidas adoptadas en relación con las observaciones de accionistas, consejeros, directivos relevantes, empleados o terceras personas sobre contabilidad, sistemas de control interno y auditoría interna y externa, así como de cualquier reclamo relacionado con irregularidades en la administración, incluyendo métodos anónimos y confidenciales para el manejo de reportes expresados por empleados; vigilar el cumplimiento de los acuerdos de las asambleas generales de accionistas y del Consejo de Administración.

Nombre	Cargo
Aaron Dychter Poltolarek	Presidente
Carlos Miguel Mendoza Valencia	Miembro Propietario
Arturo José Saval Pérez	Miembro Propietario
Adolfo Salame Mussali	Secretario

Carlos Miguel Mendoza Valencia es un miembro del Comité de Auditoría que está considerado como un experto financiero. Se entenderá, de conformidad con las disposiciones aplicables, como experto financiero a la persona que cuenta con amplia experiencia como auditor externo, contador, director de finanzas, contralor o persona que desarrolle funciones similares.

Comité de Prácticas Societarias y de Sostenibilidad

El Comité de Prácticas Societarias y de Sostenibilidad tiene entre sus responsabilidades evaluar el desempeño de los directivos relevantes y revisar la compensación que se les otorga; revisar las transacciones que se celebren entre partes relacionadas; evaluar cualquier dispensa otorgada a los consejeros o directivos relevantes para que aprovechen oportunidades de negocio, y realizar aquellas actividades previstas en la Ley del Mercado de Valores.

Nombre	Cargo
Arturo José Saval Pérez	Presidente
Aaron Dychter Poltolarek	Miembro Propietario
Alberto Moreno Ruíz Esparza	Miembro Propietario
Carlos Miguel Mendoza Valencia	Miembro Propietario
Adolfo Salame Mussali	Secretario

Alberto Moreno Ruíz Esparza es un miembro del Comité de Prácticas Societarias y de Sostenibilidad que está considerado como un experto financiero. Se entenderá, de conformidad con las disposiciones aplicables, como experto financiero a la persona que cuenta con amplia experiencia como auditor externo, contador, director de finanzas, contralor o persona que desarrolle funciones similares.

Comité de Nominaciones y Compensaciones

El Comité de Nominaciones y Compensaciones tiene entre sus responsabilidades el proponer a nuestra asamblea de accionistas, una planilla con los nombres de las personas que, a su juicio, previa entrevista que, en su caso, el comité les haga, hayan de integrar el Consejo de Administración en caso de que los miembros que lo integren al momento de la elección no sean ratificados en sus cargos por la Asamblea de Accionistas, considerando en todo caso los candidatos de grupos de accionistas que representen el 10% del capital social, y realizar aquellas actividades previstas en la Ley del Mercado de Valores y en nuestros estatutos sociales.

Nombre	Cargo
Bernardo Lijtszain Bimstein	Presidente
Aby Lijtszain Chernizky	Miembro Propietario
Avi Yakob Puszkar Reich	Miembro Propietario
Alberto Moreno Ruíz Esparza	Miembro Propietario
Iker Paullada Eguirao	Miembro Propietario

Alberto Moreno Ruíz Esparza es un miembro del Comité de Nominaciones y Compensaciones que está considerado como un experto financiero. Se entenderá, de conformidad con las disposiciones aplicables, como experto financiero a la persona que cuenta con amplia experiencia como auditor externo, contador, director de finanzas, contralor o persona que desarrolle funciones similares.

Funcionarios de primer nivel

A continuación, se presenta la lista de los actuales funcionarios de primer nivel, su principal ocupación, experiencia en el negocio, incluyendo otras direcciones que hayan ocupado, y los años de servicio en su cargo actual:

Nombre	Puesto	Años de Servicio en la Empresa	Sexo
Aby Lijtszain Chernizky	Presidente Ejecutivo	26	Masculino
Rodolfo Mercado Franco	Director General	26	Masculino

Nombre	Puesto	Años de Servicio en la Empresa	Sexo
Wolf Silverstein Sandler	Director de Finanzas y Administración	18	Masculino
José Ramon Suárez Rotter ⁽¹⁾	Vicepresidente de Gestión Operativa	49	Masculino
Patricio Pasquel Quintana ⁽²⁾	Vicepresidente Comercial	29	Masculino
Antonio Tejedo Obregón	Vicepresidente de Relación con Inversionistas	6	Masculino
Adolfo Salame Mussali	Director Jurídico	8	Masculino
Héctor González López	Director de Auditoría Interna	7	Masculino
Víctor Ordaz Leyva	Director de Contraloría e Impuestos	11	Masculino
Ana Gabriela Gómez Magaña	Directora de Tesorería	7	Femenino
Carlos Amozurrutia Moctezuma	Director Capital Humano	6	Masculino

(1)El Sr. Suárez se desempeñó como director general de Grupo SID desde su fundación, hasta 2019;

(2)El Sr. Pasquel desempeñó como director general de AFN de 1994 a 2019.

Aby Lijtszain Chernizky. Ver la sección “IV. Administración – c) Administradores y Accionistas - Consejo de Administración”.

Rodolfo Mercado Franco. Ver la sección “IV. Administración – c) Administradores y Accionistas - Consejo de Administración”.

Wolf Silverstein Sandler es nuestro Director de Finanzas y Administración. Cuenta con más de 17 años de experiencia en el sector. Anterior a su cargo en TRAXIÓN se desempeñó como Director de Finanzas de LIPU, la subsidiaria de transporte escolar y de personal de Grupo TRAXIÓN, desde 2013 y ocupó diversos cargos en áreas operativas y financieras dentro de la Compañía durante más de 10 años. Asimismo, estuvo involucrado en los procesos de adquisición e integración de 4 empresas, y fue responsable del desarrollo e implementación del Centro de Servicios Compartidos. También lideró los procesos de capitalización y financiamiento de LIPU, desempeñó un rol fundamental en la Oferta Pública Inicial de Grupo TRAXIÓN en 2017, y cuenta con gran conocimiento del sector de transporte. El Sr. Silverstein tiene una Licenciatura en Administración de Empresas por la Universidad Iberoamericana y obtuvo una Maestría en Finanzas por el Instituto Tecnológico de Estudios Superiores de Monterrey.

José Ramón Suárez Rotter. Ver la sección “IV. Administración – c) Administradores y Accionistas - Consejo de Administración”.

Patricio Pasquel Quintana es nuestro Vicepresidente Comercial. El Sr. Pasquel fungió como Director General de Auto Express Frontera Norte (AFN) por más de 26 años hasta 2019 cuando se incorpora a su puesto actual dentro de TRAXIÓN. El Sr. Pasquel es Licenciado en Economía por la Universidad Anáhuac y obtuvo una Maestría en Administración de Empresas por Instituto Panamericano de Alta Dirección de Empresas.

Antonio Tejedo Obregón es nuestro Vicepresidente de Relación con Inversionistas desde diciembre de 2017. Tiene 20 años de experiencia en Relación con Inversionistas, Banca de Inversión y Banca Privada. Previamente fue Director de Relación con Inversionistas y Mercados de Capital en Fibra Uno y participó en colocaciones de deuda, capital y de un vehículo de coinversión para desarrollo inmobiliario. Fue fundador y socio-director de Investia Asesores Financieros, donde asesoró empresas en emisiones de capital y deuda y participó en el desarrollo del modelo de negocio de la Bolsa Institucional de Valores. Anteriormente trabajó en Casa de Bolsa Santander donde participó en diversas transacciones de colocación de capital por más de 8,300 millones de dólares. El Sr. Tejedo tiene una

licenciatura en Ingeniería Industrial por la Universidad Iberoamericana y obtuvo una Maestría en Administración de Empresas en Kelley School of Business de Indiana University.

Adolfo Salame Mussali es nuestro Director Jurídico y cuenta con más de 14 años de experiencia dando asesoría legal a empresas multinacionales líderes, principalmente en las áreas de corporativo, ambiental, regulatorio y administrativo. Cuenta con una licenciatura en derecho por la Escuela Libre de Derecho y se graduó con mención honorífica. El Sr. Salame trabajó como asociado senior en la firma de Von Wobeser y Sierra, S.C. durante más de 7 años, tiempo en el cual fue encargado de varias negociaciones de fusiones y adquisiciones valuadas en miles de millones de Dólares en los sectores de inversión, incentivos gubernamentales, infraestructura, corporativo, energía, administrativo, comercial y civil.

Héctor González es nuestro Director de Auditoría Interna. Se unió a nosotros en el año 2016 y lleva más de 32 años de experiencia en auditoría. Principalmente, ha creado sistemas de información de contaduría en negocios que se enfocan en crecimiento y expansión, P&L y eficiencia de costos. El Sr. González ha sido el encargado de las mismas responsabilidades en una gran gama de compañías de distintos sectores, incluyendo Grupo Comercial Chedraui, Alsea; ha sido encargado del área de producción en Allied Domecq – Sauza, de finanzas en Deutsche Morgan Grenfell, Casa de Bolsa y Quadrum Bank. Ha sido auditor en firmas como E&W y C&L. Es contador público certificado con honores y tiene una Maestría en Planeación y Sistemas de Información por la Universidad Iberoamericana e igualmente tiene una especialidad en Senior Management del IPADE.

Víctor Ordaz Leyva es nuestro Director de Contraloría e Impuestos y cuenta con más de 31 años de experiencia en finanzas y administración. Fungió como Director de Finanzas de Egoba durante 6 años y Director de Finanzas de Grupo SID (2.5 años). Ha trabajado en compañías como Comex-Lafarge CFO (5 años) y Mexichem diferentes posiciones en Finanzas y Administración (10 años). Cuenta con licenciatura en Contaduría y Finanzas de la UDLA Puebla, Maestría en Finanzas y Maestría en Administración de Negocios (MBA) del Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey, Campus Estado de México y Querétaro, respectivamente. Igualmente, cuenta con un Diplomado en Ingeniería Financiera en la UNAM, en Estrategia de Gestión de Negocios, en Impuestos del Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey y finalmente fue profesor de posgrado de tiempo parcial en el EGADE ITESM Campus Querétaro para las maestrías de Finanzas y Administración en 2012 y 2013.

Ana Gabriela Gómez Magaña es nuestra Directora de Tesorería. Tiene más de 23 años de experiencia en Estrategia Corporativa y Financiera en la industria de Productos de Consumo, Servicios y Logística. Tiene una gran experiencia en análisis financiero, planeación, control de presupuesto, control de flujo de efectivo y planeación, M&A y administración general. Cuenta con experiencia en empresas multinacionales y nacionales que persiguen agresivamente expansión y utilidad. Trabajó durante 10 años en Procter & Gamble e igualmente como asesor independiente de distintos negocios durante 5 años antes de trabajar en Logyt (una empresa de logística mexicana). La Sra. Gómez tiene una licenciatura en Ingeniería Industrial de la Universidad Autónoma de México y cursó el programa D1 del IPADE en 2014.

Carlos Amozurrutia Moctezuma es nuestro Director de Capital Humano. Tiene más de 28 años de experiencia en empresas multinacionales como Ford Motor Company, Microsoft, General Electric y Hewlett Packard, ocupando posiciones directivas internacionales, con carrera en la Ibero, maestría en el EGADE Business School y un Posgrado de Negocios en Harvard Business School.

Adicionalmente, los señores Isaac Clawson, Rodrigo Fernando Rangel Arroyo, Ernesto Haua Rachner, Elías Dana Roffe, Jorge Septién Cuevas, Pablo Gálvez Illescas, Sergio Esquivel Chavira, Avi Yacob Puzskar Reich, Francisco Javier Vera Lima y Rafael Ignacio Figueroa Dorantes dirigen nuestras operaciones de Redpack, Egoba, AFN, LIPU, Bisonte, Grupo SID Transporte, Grupo SID Logística, MYM, V Modal y Medistik, respectivamente.

Sueldos y compensaciones de directivos

El total de las compensaciones recibidas por el ejercicio terminado al 31 de diciembre de 2023 por nuestros principales directivos se integra por i) Ps. 319 millones (cifra que incluye sueldos, aguinaldo, prima de vacaciones, bono por desempeño, PTU y demás prestaciones accesorias) y ii) Ps. 532 millones de otros beneficios (plan de acciones).

Parentesco entre directivos y/o consejeros

Salvo por la relación de parentesco en primer grado entre Bernardo Lijtszain Bimstein (padre) y Aby Lijtszain Chernizky (hijo) los cuales fungen como Presidente del Consejo de Administración y Presidente Ejecutivo, respectivamente, no existe parentesco por consanguinidad hasta el cuarto grado o afinidad civil, incluyendo cónyuges, concubinas o concubinarios entre cualquiera de los miembros propietarios del Consejo de Administración o directivos dentro de la primera categoría inmediata inferior a la de nuestro Director General.

Diversidad

Nuestra cultura corporativa respeta la diversidad profesional, cultural, religiosa, afectiva y de género; por lo tanto, incentiva y fomenta el desarrollo profesional con base al talento, carácter, educación, conocimiento, disciplina y desempeño laboral, sin distinción de género, raza, religión u otros factores similares. Rechazamos estrictamente cualquier clase de conducta discriminatoria. En 2022 desarrollamos una política corporativa de diversidad e inclusión, la cual tiene como objetivo fomentar la diversidad en todos sus ámbitos, asegurando la igualdad laboral, la no discriminación y la inclusión de todos los colaboradores. Además, se continúa promoviendo la diversidad en el Consejo de Administración y en 2022 se incorporó la primera mujer. En nuestro Informe Integrado reportamos información de la composición de nuestra plantilla laboral, incluyendo la segmentación por género.

Durante el tercer trimestre comenzamos a implementar un programa para incrementar el número de mujeres en posiciones operativas, el cual atiende de manera puntual los desafíos presentes en todas las etapas del proceso de atracción, desarrollo y retención de talento. Esperamos concluir la fase piloto que abarca cuatro operaciones de movilidad de carga, movilidad de personas y logística (gestión de almacenes) durante el primer trimestre del 2024, para posteriormente atender las áreas de oportunidad detectadas y paulatinamente ampliar su aplicación a más operaciones.

Código de Ética, Política de Sostenibilidad y Otras Políticas Relevantes

En 2023, actualizamos el Código de Ética y Conducta para Socios, Proveedores y Contratistas, así como la Política de Sostenibilidad y Relacionamento con Grupos de Interés y la Política Ambiental, de Cambio Climático y Biodiversidad. Estas actualizaciones reflejan nuestro compromiso de atender las necesidades de nuestros grupos de interés, así como de las tendencias en los temas de sostenibilidad a nivel global. Además, continuamos reforzando la comunicación interna del Código de Ética y las políticas corporativas del Grupo mediante capacitaciones en una plataforma digital.

En el transcurso del 2023 sentamos las bases para desarrollar un sistema de gestión de seguridad y salud ocupacional, en apego a la norma ISO 45001, basado en la implementación de una estrategia integral de gestión de riesgos y medicina preventiva, que permita proporcionar lugares de trabajo seguros y saludables, mejorando el desempeño de los colaboradores. La base del sistema es la Política de Seguridad y Salud Ocupacional del Grupo

Así mismo, en línea con las mejores prácticas en materia de Gobernanza, en 2022 Traxión publicó su Manual de Gobierno Corporativo el cual establece los principios, lineamientos y normas fundamentales con que Traxión busca promover una cultura de integridad, honestidad y responsabilidad, así como las estructuras y procedimientos de gobierno corporativo implementadas para lograr dichos objetivos, entre los que destacan: Fomentar la diversidad en la composición del Consejo de Administración, en cuanto a experiencias, formación, conocimientos, género, edad y otros atributos que entreguen una visión más amplia para el negocio y la sociedad; mantener por lo menos un 50% de consejeros independientes; capacitar a los consejeros en materia ASG, administración de riesgos y tendencias emergentes, de manera anual.

Área de Sostenibilidad

La dirección de Sostenibilidad es responsable de diseñar, ejecutar y coordinar las iniciativas y proyectos Ambientales, Sociales y de Gobernanza (ASG) a nivel Grupo; reporta directamente a la Presidencia Ejecutiva, e informa trimestralmente sus actividades al Comité de Prácticas Societarias y Sostenibilidad, así como a otros órganos de gobierno según se requiera. En el 2020 se definió la Estrategia de Sostenibilidad del Grupo, actualizada en 2022, que busca no solo responder a las expectativas de nuestros grupos de interés sino posicionar a Traxión a la vanguardia del sector. La estrategia establece los objetivos y planes de acción a ejecutar agrupados en cuatro ejes rectores: Gobernanza, Personas, Planeta, y Rentabilidad. Para apoyar en la implementación de la estrategia, y facilitar la coordinación y el monitoreo en materia de sostenibilidad, en 2020 se creó el Comité Corporativo de Sostenibilidad, el cual se reúne trimestralmente con la participación de todas las Direcciones Corporativas y de las Unidades de Negocio del Grupo.

Buscamos maximizar nuestra contribución a los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS), y estamos comprometidos con la implementación de los 10 Principios del Pacto Mundial de las Naciones Unidas, al que nos adherimos en 2020. Estamos respondiendo y divulgando información ASG a través de dos de las plataformas de información líder internacionales: Corporate Sustainability Assessment de Standard & Poor's (CSA-S&P) y Carbon Disclosure Project (CDP). Traxión forma parte del índice S&P/BMV Total México ESG, colocándonos entre las empresas más prestigiosas y reconocidas por sus esfuerzos y logros ESG en México. Asimismo, formamos parte del índice regional Dow Jones Sustainability MILA Pacific Alliance, que califica el desempeño de empresas líderes de Chile, Colombia, México y Perú en materia ASG.

En 2023 Traxión obtuvo una calificación de 52 en el cuestionario Corporate Sustainability Assessment (CSA) de S&P, posicionándonos en el 11% de empresas mejor puntuadas en la industria a nivel global, y 26 puntos por encima del promedio en la industria. El cuestionario permite comparar el desempeño de la empresa en una amplia gama de criterios ASG relevantes para el creciente número de inversionistas enfocados en la sostenibilidad, de acuerdo con la base de datos de sostenibilidad más reconocida en el mundo de los índices.

En nuestra participación en el cuestionario de CDP 2023 (reporte del 2022) en materia de Cambio Climático, incrementamos nuestra calificación dos niveles de "C" a "B". Esta calificación se encuentra en el nivel de *Management – Taking Coordinated Action on Climate Issues*, cuatro niveles por arriba de la media del sector de transporte a nivel mundial; y dos niveles por arriba de la media global y de la media regional de Norteamérica. CDP es la plataforma internacional de divulgación ambiental más reconocida en el mundo, al proporcionar información relevante a inversionistas, empresas y gobiernos.

Consejeros de la empresa [Sinopsis]

Relacionados [Miembro]

Ljitszain Bimstein Bernardo		
Sexo	Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre	Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]		
Auditoría	Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación
NO	NO	SI
Otros		
SI		

Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2024-04-29			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2024	Presidente del Consejo de Administración	No aplica	0.0079
Información adicional			
Es nuestro Presidente del Consejo de Administración. Bernardo es Contador Público por la Universidad Iberoamericana y cuenta con una experiencia de más de 50 años en la industria del autotransporte de carga. Fue fundador y consejero de Unión Nacional de Crédito de Autotransporte; fue Presidente Nacional y vicepresidente de la Cámara Nacional del Autotransporte de Carga (CANACAR). El señor Lijtszain ha desempeñado los cargos de Presidente Nacional de la Confederación del Autotransporte; de Secretario del comité de Muebles y Mudanzas en la Cámara Nacional de Transportes y Comunicaciones; fue presidente y secretario de Cargas Especializadas en la Cámara Nacional de Transportes y Comunicaciones.			

Lijtszain Chernizky Aby			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación	
NO	NO	SI	
Otros			
SI			
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2024-04-29			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2024	Presidente Ejecutivo	26	0.0784
Información adicional			
Es nuestro cofundador y Presidente Ejecutivo. Cuenta con más de dos décadas de experiencia en la industria de transporte y logística en México. A los 20 años de edad realizó su primera adquisición y fundó Transportes LIPU, hoy la empresa más grande de movilidad de personas de Latinoamérica y, algunos años más tarde, con la visión de integrar una industria altamente fragmentada, fundó Traxión. Aby es licenciado en Contaduría Pública y Estrategia Financiera por el Instituto Tecnológico Autónomo de México (ITAM) y cuenta con un Diplomado en Consultoría de Negocios, otorgado por la misma Institución.			

Suárez Rotter José Ramón			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación	
NO	NO	NO	
Otros			
NO			
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2024-04-29			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2024	Vicepresidente de Gestión Operativa	49	0.0145
Información adicional			
Es contador público por la Universidad la Salle. En 1975 fundó Transportes Suvi, empresa de Transporte, que se mantuvo por más de 40 años como líder en su ramo. Siempre caracterizado por asumir el reto de ser un empresario independiente, enfocado en el desarrollo de nuevos negocios, hacia el año de 1982, incursiona en el área almacenaje y distribución, con el firme objetivo de ofrecer servicios de vanguardia para la creciente operación logística. Esta nueva visión de negocio fortaleció su identidad empresarial, creando soluciones más competitivas en el área de transporte, logística, almacenaje y distribución; dando lugar a la institucionalización y consolidación en el mercado de Grupo SID. Tras la fusión de varias empresas, Grupo Sid hoy forma parte de Traxión y actualmente, José Suárez se desempeña como socio y vicepresidente operativo.			

Mercado Franco Rodolfo			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación	
NO	NO	NO	
Otros			
NO			
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2024-04-29			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2024	Director General	26	0.0031
Información adicional			
Es Contador Público por el ITESM, cuenta con un diplomado en Alta Dirección de Empresas por la misma universidad. Cuenta con más de 25 años de experiencia en la industria de la			

transportación. Desde el año 2018 es nuestro CEO, es responsable de la implementación de las estrategias que se acuerden y de nuestra expansión. Anteriormente fungió como COO de nuestra subsidiaria LIPU desde el 2014 hasta el 2016 y fue fundador y CEO de nuestra subsidiaria Settepi antes de ser adquirida por LIPU.

Puszkas Kessel Abel			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación	
NO	NO	NO	
Otros			
NO			
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2024-04-29			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2024	Director de Tesorería Subsidiaria	No aplica	0.0013
Información adicional			
Es ingeniero y empresario, cursó sus estudios de ingeniería en el extranjero y es cofundador de nuestra subsidiaria LIPU, dónde se ha desempeñado como Director de Tesorería desde 1997.			

Patrimoniales independientes [Miembro]

Mendoza Valencia Carlos Miguel			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación	
SI	SI	NO	
Otros			
NO			
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2023-12-31			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2024	N/A	No aplica	0.001%
Información adicional			
Es Socio Director y Cofundador de Discovery Americas. Es cofundador de Volaris (aerolínea de bajo costo), Traxión (logística y transporte) y H+ (servicios hospitalarios). Antes de cofundar Discovery, Carlos fue cofundador de Quántica (empresa de capital riesgo y asesoría financiera) y Director de Banca de Inversión y Capital Riesgo del Grupo Financiero Multivalores, así como CEO de Banco Interacciones. Carlos también se desempeñó como Coordinador de Asesores de la Secretaría de Comunicaciones y Transportes (SCT), Director General de Crédito Público en la Secretaría de Hacienda y Crédito Público, y ocupó diversos cargos en Nacional Financiera (NAFIN), incluyendo Subdirector Financiero y Director de Banca de Inversión. Carlos fue Presidente de la Asociación Mexicana de Capital Privado (AMEXCAP) de 2018 a 2020. Ha formado parte del Consejo de Administración de diversas empresas, entre ellas Volaris, Traxión, H+, AMCO, Iké Asistencia, Transportes Lipu, Médica Sur, Grupo Desc, Aeroméxico, Mexicana, Minera Autlán, Petróleos Mexicanos Internacional, BANOBRAS, BANCOMEXT, Nacional Financiera, Patronato del Ahorro Nacional (ahora BANSEFI), Aseguradora Hidalgo, y Aeropuertos y Servicios Auxiliares (ASA). Carlos es Actuario por la Universidad Anáhuac y tiene un MBA por la Stanford Graduate School of Business, habiendo recibido la beca Fulbright y beca ITT.			

Frederick Krensky Harry			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación	
NO	NO	NO	
Otros			
NO			
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2023-12-31			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2024	N/A	No aplica	0.0011
Información adicional			
Socio Director y Cofundador de Discovery Americas. Es cofundador de Volaris (aerolínea de bajo costo), Traxión (logística y transporte), H+ (servicios hospitalarios) y Merited (Educación), con más de 30 años en el sector de las inversiones privadas. Es Presidente del Consejo de Merited y forma parte del Consejo de Administración de Volaris, Traxión, Mas, Kidzania y Buzz Franchise Brands. Antes de fundar Discovery, Harry formó parte del Consejo de Administración del Colby College (donde fue Presidente del Comité de Inversiones) y del Consejo de Administración de Defy Ventures. Fue fundador y socio director de las firmas administradoras de fondos de cobertura de mercados emergentes Discovery Capital Management y Atlas Capital Management; y fue fundador y administrador principal de cartera del fondo de cobertura de mercados emergentes de Deutsche Bank. Ha trabajado en el grupo de mercados emergentes de Bear Stearns y ha sido			

profesor adjunto de negocios internacionales en la Stern School of Business de la Universidad de Nueva York. Harry es licenciado por Colby College, cuenta con una maestría por London School of Economics and Political Science y cuenta con un MBA por Columbia University Graduate School of Business.

Patrimoniales [Miembro]

Lijtszain Chernizky Aby			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación	
NO	NO	SI	
Otros			
SI			
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2024-04-29			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2024	Presidente Ejecutivo	No aplica	0.0784
Información adicional			
Es nuestro cofundador y Presidente Ejecutivo. Cuenta con más de dos décadas de experiencia en la industria de transporte y logística en México. A los 20 años de edad realizó su primera adquisición y fundó Transportes LIPU, hoy la empresa más grande de movilidad de personas de Latinoamérica y, algunos años más tarde, con la visión de integrar una industria altamente fragmentada, fundó Traxión. Aby es licenciado en Contaduría Pública y Estrategia Financiera por el Instituto Tecnológico Autónomo de México (ITAM) y cuenta con un Diplomado en Consultoría de Negocios, otorgado por la misma Institución.			

Puszkar Kessel Abel			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación	
NO	NO	NO	
Otros			
NO			
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2024-04-29			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2024	Director de Tesorería Subsidiaria	No aplica	0.0013
Información adicional			
Es ingeniero y empresario, cursó sus estudios de ingeniería en el extranjero y es cofundador de nuestra subsidiaria LIPU, dónde se ha desempeñado como Director de Tesorería desde 1997.			

Suárez Rotter José Ramón			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación	
NO	NO	NO	
Otros			
NO			
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2024-04-29			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2024	Vicepresidente de Gestión Operativa	No aplica	0.0145
Información adicional			
Es contador público por la Universidad la Salle. En 1975 fundó Transportes Suvi, empresa de Transporte, que se mantuvo por más de 40 años como líder en su ramo. Siempre caracterizado por asumir el reto de ser un empresario independiente, enfocado en el desarrollo de nuevos negocios, hacia el año de 1982, incursiona en el área almacenaje y distribución, con el firme objetivo de ofrecer servicios de vanguardia para la creciente operación logística. Esta nueva visión de negocio fortaleció su identidad empresarial, creando soluciones más competitivas en el área de transporte, logística, almacenaje y distribución; dando lugar a la institucionalización y consolidación en el mercado de Grupo SID. Tras la fusión de varias empresas, Grupo Sid hoy forma parte de Traxión y actualmente, José Suárez se desempeña como socio y vicepresidente operativo.			

Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría		Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación
NO		NO	NO
Otros			
NO			
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2023-12-31			
Período por el cual fueron electos		Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)
2024		Director General	No aplica
Participación accionaria (en %)			
0.0031			
Información adicional			
Es Contador Público por el ITESM, cuenta con un diplomado en Alta Dirección de Empresas por la misma universidad. Cuenta con más de 25 años de experiencia en la industria de la transportación. Desde el año 2018 es nuestro CEO, es responsable de la implementación de las estrategias que se acuerden y de nuestra expansión. Anteriormente fungió como COO de nuestra subsidiaria LIPU desde el 2014 hasta el 2016 y fue fundador y CEO de nuestra subsidiaria Settepi antes de ser adquirida por LIPU.			

Lijtszain Bimstein Bernardo			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría		Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación
NO		NO	SI
Otros			
SI			
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2024-04-29			
Período por el cual fueron electos		Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)
2024		Presidente del Consejo de Administración	No aplica
Participación accionaria (en %)			
0.0079			
Información adicional			
Es nuestro Presidente del Consejo de Administración. Bernardo es Contador Público por la Universidad Iberoamericana y cuenta con una experiencia de más de 50 años en la industria del autotransporte de carga. Fue fundador y consejero de Unión Nacional de Crédito de Autotransporte; fue Presidente Nacional y vicepresidente de la Cámara Nacional del Autotransporte de Carga (CANACAR). El señor Lijtszain ha desempeñado los cargos de Presidente Nacional de la Confederación del Autotransporte; de Secretario del comité de Muebles y Mudanzas en la Cámara Nacional de Transportes y Comunicaciones; fue presidente y secretario de Cargas Especializadas en la Cámara Nacional de Transportes y Comunicaciones.			

Independientes [Miembro]

Vargas Díez-Barroso Jorge			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría		Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación
NO		NO	NO
Otros			
NO			
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2024-04-29			
Período por el cual fueron electos		Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)
2024		No aplica	No aplica
Participación accionaria (en %)			
No aplica			
Información adicional			
Licenciado en Contaduría Pública. Ha sido socio director del despacho de Contadores Públicos "Diez Barroso Vargas y Cía", Vicepresidente de Noticieros y Eventos Especiales en Televisa S.A., Director General del programa "60 minutos", Presidente del equipo de fútbol Necaxa y ha sido consejero en Grupo Vasconia, S.A.B. de C.V., y Controladora Vuela Compañía de Aviación, S.A.B. de C.V. Adicionalmente, desde 1996 se desempeña como Director General del "Family Office" de los fideicomisos Goran Investments Trust, Meus Trust y Stemi Trust.			

Moreno Ruíz Esparza Alberto			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría		Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación

NO	SI	SI	
Otros			
SI			
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2024-04-29			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2024	No aplica	No aplica	No aplica
Información adicional			
El Sr. Moreno fue Director de la Facultad de Ciencias Actuariales de la Universidad Anáhuac México; fue también Socio Fundador de Discovery Américas y ha sido miembro del Consejo de Administración de Volaris, Corporación LIPU, AMCO, H+ y Merited, así como en Médica Sur y Grupo Kipling. El Sr. Moreno ha participado en diversas transacciones de financiamiento corporativo como Director de Banca de Inversión en Multivalores Casa de Bolsa, Director de Tesorería Internacional en Banco Interacciones y Director de Financiamiento de Proyectos de la Secretaría de Hacienda y Crédito Público, entre otras posiciones. El Sr. Moreno es Actuario por la Universidad Anáhuac y cuenta con una Maestría en Finanzas Cuantitativas y una Maestría en Educación otorgada por la misma institución.			

Saval Pérez Arturo José			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación	
SI	SI	NO	
Otros			
SI			
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2024-04-29			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2024	N/A	No aplica	No aplica
Información adicional			
Presidente de Nexxus Capital (sociedad relacionada con la Emisora), la administradora de Fondos de Capital Privado más grande de México. Cuenta con más de 40 años de experiencia en capital privado, banca de inversión y banca múltiple, habiendo participado en un gran número de fusiones y adquisiciones, colocaciones privadas y públicas de deuda y capital y en múltiples proyectos de asesoría financiera. Antes de asociarse en Nexxus Capital en 1998, ocupó varias posiciones ejecutivas en Grupo Santander. Asimismo, ocupó diversos cargos ejecutivos en banca internacional, empresarial, comercial y de inversión de Grupo GBM-Atlántico, Interacciones y Grupo Serfin; fungiendo como consejero y miembro de los comités de inversión de varias instituciones financieras y sociedades de inversión. Actualmente, es Miembro del Consejo de Nexxus Capital, Ignia (administrador de diversos vehículos de Venture Capital), Prosperity (desarrolladora de parques industriales), Cox Energy America, Immuno Holding, Pumping Team Holding, Pantera Ventures, Bolsa Institucional de Valores BIVA, Consejo de la Comunicación y Consejo Metropolitano de Grupo Financiero Banorte. Forma parte del comité de inversión de Redwood Ventures, un fondo de capital emprendedor, miembro del Consejo Consultivo de Finanzas Sustentables, pertenece al Comité Ejecutivo del 30% club y es miembro del Capítulo de Servicios del US-Mexico Dialogue, grupo binacional de Lobbying del Sector Privado. Es también Consejero y Presidente del Comité de Prácticas Societarias de Grupo Hotelero Santa Fe, así como Presidente del Consejo de Nexxus Iberia, que administra un fondo de capital privado basado en Madrid, España. Fue miembro del Consejo de la Asociación Mexicana de Capital Privado de 2010 a 2012 (AMEXCAP) y posteriormente su Presidente de 2012 a 2014, y participó en el Comité Ejecutivo de la Asociación. También fungió como miembro del Consejo de la Asociación Latinoamericana de Capital Privado, LAVCA, de 2011 a 2014. Realizó estudios de Ingeniería Industrial por la Universidad Iberoamericana, y cursó diversos programas de especialización. Frecuentemente es orador en foros de industria nacionales e internacionales.			

Langenauer Neuman Roberto			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación	
NO	NO	NO	
Otros			
NO			
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2024-04-29			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2024	N/A	No aplica	No aplica
Información adicional			
Tiene más de 26 años de experiencia en capital privado, banca de inversión, fusiones y adquisiciones, levantamiento de deuda y capital tanto pública como privada y asesoría sobre estrategia corporativa y actualmente se desempeña como Director General de Nexxus Capital, uno de los principales administradores de Fondos de Capital Privado en México. Adicionalmente, el Sr. Langenauer es miembro del consejo de administración de las empresas Immuno Holding, Pumping Team Holding, Prosperity (desarrolladora de parques industriales) y Traxión (BMV: TRAXION). Fue miembro del Consejo de la Asociación Mexicana de Capital Privado de 2020 a 2022 (AMEXCAP) y Presidente del Comité de Capital de Crecimiento del 2021 al 2022. El Sr. Langenauer obtuvo una licenciatura en Ingeniería Industrial de la Universidad Iberoamericana en México.			

Dychter Poltolarek Aaron			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación	
SI	SI	NO	

Otros			
NO			
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2024-04-29			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2024	N/A	No aplica	No aplica
Información adicional			
<p>Presidente y Socio Fundador del Despacho ADHOC Consultores Asociados, S.C., desde agosto de 2007. El Despacho proporciona Servicios de Consultoría Especializada en Proyectos de Inversión en Infraestructura, principalmente de Transporte y Energía. De diciembre de 1994 a diciembre 2006, fungió como Subsecretario de Transportes en la entonces Secretaría de Comunicaciones y Transportes (hoy SICT), en cuyo cargo fue responsable de conducir los procesos de Apertura a la Inversión Privada en Ferrocarriles y Aeropuertos en México, así como también de la creación y desarrollo del primer Sistema de Tren Suburbano para la Zona Metropolitana de la Ciudad de México. Previamente, ocupó diversos cargos en la Secretaría de Energía, en la Secretaría de Programación y Presupuesto y en la Secretaría de Hacienda, donde fue responsable de la creación de la Unidad de Inversiones. Asimismo, fue Presidente del Comité Consultivo Nacional de Normalización del Transporte Terrestre; Consejero del Grupo Aeroportuario del Sureste y de IEnova, así como de los Grupos Aeroportuarios Centro, Norte y Pacífico, y ha participado en los Consejos de Administración de Empresas ICA y de OMA. Actualmente, es Comisario de SEMPRA, (antes IEnova) y también Consejero Independiente en las Empresas: Consorcio Integral de Comercio Exterior y Grupo Logístico de la Cuenca del Pacífico. El Dr. Dychter se graduó como Licenciado en Economía de la Universidad de Las Américas y posteriormente obtuvo Maestría y Doctorado en Economía de la Universidad George Washington, en Washington D.C.</p>			

Díaz Ibarra Marina			
Sexo	Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)		
Mujer	Propietario		
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación	
NO	NO	NO	
Otros			
NO			
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2024-04-29			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2024	N/A	No aplica	No aplica
Información adicional			
<p>Es economista egresada de la Universidad Torcuato Di Tella y cuenta con un MBA en Wharton School, Estados Unidos. Ha trabajado para marcas como Nike y Under Armour, además de desempeñarse como Gerente General de Mercado Libre. En 2018 se convirtió en Managing Partner de Wolox una compañía de desarrollo de software que provee soluciones tecnológicas a empresas en proceso de transformación digital (adquirida por Accenture en enero 2021). Asimismo, representa el IFC (Banco Mundial) en diversos Consejos de Administración y sirve en el Consejo de Administración de compañías públicas en México tales como Rotoplás, Gentera (Banco Compartamos) y Skandia.</p>			

González Blanco García Elena			
Sexo	Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)		
Mujer	Propietario		
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación	
NO	NO	NO	
Otros			
NO			
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2024-04-29			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2024	N/A	No aplica	No aplica
Información adicional			
<p>Es una líder reconocida en el sector de tecnología de negocios internacionales, con una sólida formación técnica en Inteligencia Artificial, NLP (Natural Language Processor), así como con amplia experiencia en los sectores de Seguros, Fintech, Logística, Salud y Automotriz. Asimismo, es cofundadora y CEO de CibrAI, una start-up de GenAI para empresas de habla hispana. También es consejera independiente de LLYC y Presidente de su Comité de Auditoría, supervisando sus procesos de M&A de crecimiento inorgánico en LatAm y expansión en EE.UU. Anteriormente, Elena fungió como Directora Global Digital de Asesoramiento Financiero de Administración Patrimonial y Seguros en Banco Santander, así como General Manager para Europa en CoverWallet, una exitosa start-up de Insurtech vendida a Aon en enero de 2020. Elena ha sido reconocida dentro del Top100 de Mujeres Líderes de España (2016, 2017, 2018), galardonada con el premio Julián Marías en 2017, así como valorada con el puesto #1 y #3 del Ranking Choiseul 100 Economic Leaders for Tomorrow (2018, 2019).</p>			

Gutiérrez Smith Teresa			
Sexo	Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)		
Mujer	Propietario		
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación	
NO	NO	NO	
Otros			
NO			

Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación			
2024-04-29			
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2024	N/A	No aplica	No aplica
Información adicional			
Cuenta con más de 25 años de experiencia en innovación, consultoría, planeación estratégica y marketing. Lideró compañías multinacionales como Mattel, Nestlé, Mckinsey y Procter & Gamble. Fue nombrada Country Manager de Rappi, la empresa de tecnología más grande de Latinoamérica. Con el objetivo de cambiar la vida de las mujeres co-fundó una Healthtech Company: TIMSER para impulsar la investigación y el desarrollo de tecnología y patentaron un método único para la detección del cáncer cervicouterino a través de la sangre. Teresa es ingeniera química por la Universidad Iberoamericana y tiene un MBA en Alta Dirección de Empresas por el IPADE. Es consejera de diversas empresas y mamá de 4 hijos. Fue nombrada como una de las 100 mujeres más poderosas por la revista FORBES, Iconic Women por el G100 and Women of the Decade por el Women Economic Forum.			

Directivos relevantes [Miembro]

Lijtszain Chernizky Aby			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación	
NO	NO	SI	
Otros			
SI			
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación		Tipo de asamblea	
2024-04-29		Anual Ordinaria y Extraordinaria	
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2024	Presidente Ejecutivo	26	0.0784
Información adicional			
Es nuestro cofundador y Presidente Ejecutivo. Cuenta con más de dos décadas de experiencia en la industria de transporte y logística en México. A los 20 años de edad realizó su primera adquisición y fundó Transportes LIPU, hoy la empresa más grande de movilidad de personas de Latinoamérica y, algunos años más tarde, con la visión de integrar una industria altamente fragmentada, fundó Traxión. Aby es licenciado en Contaduría Pública y Estrategia Financiera por el Instituto Tecnológico Autónomo de México (ITAM) y cuenta con un Diplomado en Consultoría de Negocios, otorgado por la misma Institución.			

Suárez Rotter José Ramón			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación	
NO	NO	NO	
Otros			
NO			
Designación [Sinopsis]			
Fecha de designación		Tipo de asamblea	
2024-04-29		Anual Ordinaria y Extraordinaria	
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2024	Vicepresidente de Gestión Operativa	49	0.0145
Información adicional			
Es contador público por la Universidad la Salle. En 1975 fundó Transportes Suvi, empresa de Transporte, que se mantuvo por más de 40 años como líder en su ramo. Siempre caracterizado por asumir el reto de ser un empresario independiente, enfocado en el desarrollo de nuevos negocios, hacia el año de 1982, incursiona en el área almacenaje y distribución, con el firme objetivo de ofrecer servicios de vanguardia para la creciente operación logística. Esta nueva visión de negocio fortaleció su identidad empresarial, creando soluciones más competitivas en el área de transporte, logística, almacenaje y distribución; dando lugar a la institucionalización y consolidación en el mercado de Grupo SID. Tras la fusión de varias empresas, Grupo Sid hoy forma parte de Traxión y actualmente, José Suárez se desempeña como socio y vicepresidente operativo.			

Mercado Franco Rodolfo			
Sexo		Tipo de Consejero (Propietario/Suplente)	
Hombre		Propietario	
Participa en comités [Sinopsis]			
Auditoría	Prácticas Societarias	Evaluación y Compensación	
NO	NO	NO	
Otros			
NO			
Designación [Sinopsis]			

Fecha de designación		Tipo de asamblea	
2024-04-29		Anual Ordinaria y Extraordinaria	
Periodo por el cual fueron electos	Cargo	Tiempo laborando en la Emisora (años)	Participación accionaria (en %)
2024	Director General	26	0.0031
Información adicional			
Es Contador Público por el ITESM, cuenta con un diplomado en Alta Dirección de Empresas por la misma universidad. Cuenta con más de 25 años de experiencia en la industria de la transportación. Desde el año 2018 es nuestro CEO, es responsable de la implementación de las estrategias que se acuerden y de nuestra expansión. Anteriormente fungió como COO de nuestra subsidiaria LIPU desde el 2014 hasta el 2016 y fue fundador y CEO de nuestra subsidiaria Settepi antes de ser adquirida por LIPU.			

Porcentaje total de hombres como directivos relevantes: 90

Porcentaje total de mujeres como directivos relevantes: 10

Porcentaje total de hombres como consejeros: 80

Porcentaje total de mujeres como consejeros: 20

Cuenta con programa o política de inclusión laboral: Si

Descripción de la política o programa de inclusión laboral

Nuestra cultura corporativa respeta la diversidad profesional, cultural, religiosa, afectiva y de género; por lo tanto, incentiva y fomenta el desarrollo profesional con base al talento, carácter, educación, conocimiento, disciplina y desempeño laboral, sin distinción de género, raza, religión u otros factores similares. Rechazamos estrictamente cualquier clase de conducta discriminatoria. En 2023 desarrollamos una política corporativa de diversidad e inclusión, la cual tiene como objetivo fomentar la diversidad en todos sus ámbitos, asegurando la igualdad laboral, la no discriminación y la inclusión de todos los colaboradores. Además, se continúa promoviendo la diversidad en el Consejo de Administración y en 2022 se incorporó la primera mujer. En nuestro Informe Integrado reportamos información de la composición de nuestra plantilla laboral, incluyendo la segmentación por género.

Accionistas de la empresa [Sinopsis]

Accionistas beneficiarios de más del 10% del capital social de la emisora [Miembro]

Discovery Americas(1)	
Participación accionaria (en %)	0.1356

Información adicional	

Nexus Capital(2)	
Participación accionaria (en %)	0.0938
Información adicional	

Personas Físicas(3)	
Participación accionaria (en %)	0.1253
Información adicional	

Otros Accionistas Minoritarios	
Participación accionaria (en %)	0.012
Información adicional	

Público Inversionista	
Participación accionaria (en %)	0.6333
Información adicional	

Accionistas que ejerzan control o poder de mando[Miembro]

Personas Físicas(3)	
Participación accionaria (en %)	0.1253
Información adicional	

Accionistas que ejerzan influencia significativa [Miembro]

Discovery Americas	
Participación accionaria (en %)	0.1356
Información adicional	

Nexus Capital	
Participación accionaria (en %)	0.0938
Información adicional	

Personas Físicas	
Participación accionaria (en %)	0.1253
Información adicional	

Estatutos sociales y otros convenios:

A continuación, se contiene una descripción nuestro capital social y un breve resumen de ciertas disposiciones importantes de nuestros estatutos sociales y la legislación mexicana. La descripción no pretende ser completa y está sujeta en su totalidad por referencia a nuestros estatutos y la legislación mexicana. Esta descripción debe considerarse como un resumen y, para una comprensión completa, sugerimos hacer una revisión de nuestros estatutos sociales y de la legislación aplicable.

General

Nos constituimos el 27 de julio de 2011, bajo la denominación “Fondo de Transporte México, S.A.P.I. de C.V.” como una sociedad anónima promotora de inversión de capital variable. Posteriormente, en asamblea extraordinaria de accionistas celebrada el 14 de septiembre de 2017, nuestros accionistas aprobaron, entre otros, (i) reclasificar la totalidad de nuestro capital social a la parte fija, (ii) llevar a cabo la consolidación (split inverso) de nuestras Acciones, (iii) aumentar nuestro capital social a efecto de llevar a cabo la Oferta Global, y (iv) modificar nuestros estatutos sociales en su totalidad para adecuarlos a las disposiciones de la Ley del Mercado de Valores aplicables a las sociedades anónimas bursátiles, a efecto de adoptar el régimen de una sociedad anónima bursátil de capital variable y cambiar nuestra denominación a “Grupo Traxión, S.A.B. de C.V.”. Una copia de nuestros estatutos sociales vigentes puede consultarse en la Comisión y la BMV y están disponibles para su revisión en la página www.bmv.com.mx. Conforme a nuestros estatutos sociales vigentes, nuestra duración es indefinida y nuestro domicilio social se encuentra ubicado en la Ciudad de México, México.

Nacionalidad

Somos una entidad con nacionalidad mexicana. No admitiremos, directa o indirectamente, como socios o accionistas a inversionistas extranjeros, ni a sociedades mexicanas en cuyos estatutos sociales no se contenga la cláusula de exclusión de extranjeros, ni tampoco reconoceremos derechos de socios o accionistas a dichos inversionistas o sociedades.

Capital Social

En virtud de que somos sociedad anónima bursátil de capital variable, el capital social deberá estar integrado por una porción fija y podrá tener una porción variable. Al 31 de diciembre de 2023, nuestro capital social suscrito y pagado era representado por 567,790,504 acciones ordinarias de la Serie “A”, Clase “I”, sin expresión de valor nominal que representan nuestro capital total fijo.

Nuestras acciones pueden ser suscritas o adquiridas únicamente por personas físicas de nacionalidad mexicana, o sociedades mexicanas en cuyos estatutos sociales se contenga la cláusula de exclusión de extranjeros.

Al 31 de diciembre de 2023 existían 5,524,713 acciones en tesorería, considerando las acciones recompradas y que representaban aproximadamente un 0.96% de nuestro capital social autorizado, las cuales fueron autorizadas con diferentes fines y se podrán poner en circulación o cancelar por acuerdo de nuestro Consejo de Administración en los términos que este considere conveniente.

Ninguna proporción del capital ha sido pagada en especie en los últimos 3 ejercicios. No existen valores en circulación relacionados con nuestro capital que tengan procedimientos para su conversión, ejercicio, intercambio o suscripción.

Variaciones en nuestro Capital Social

A continuación, se incluye una breve descripción de las variaciones de nuestro capital social durante los últimos tres ejercicios:

En la Asamblea General Anual de Accionistas celebrada el 28 de abril de 2023, entre otros asuntos, los accionistas de la Emisora aprobaron la cancelación de 35,000,000 acciones ordinarias de la Serie “A”, Clase “I”, sin expresión de valor nominal, previamente recompradas por la Emisora y mantenidas en su tesorería.

Mediante sesión del Consejo de Administración celebrada el 21 de julio de 2023, se autorizó una oferta pública mixta global de suscripción y de pago, y de venta secundaria, de hasta 164,857,103 acciones ordinarias, nominativas, sin expresión de valor nominal, Serie “A”, Clase “I”, representativas de la parte fija de nuestro capital social, simultánea en México, Estados Unidos y otros mercados internacionales de acciones, la cual se realizó el pasado 11 de agosto de 2023.

Considerando lo anterior, nuestro capital social autorizado está representado por 573,315,217 acciones ordinarias de la Serie "A", Clase "I", sin expresión de valor nominal, mientras que nuestro capital social suscrito y pagado está representado por 567,790,504 acciones ordinarias de la Serie "A", Clase "I", sin expresión de valor nominal que representan nuestro capital total fijo.

Adicionalmente a lo ya señalado, no ha habido cambios significativos en nuestro capital social en los últimos tres años.

Derechos de Voto

Todas las Acciones representativas de nuestro capital social tienen pleno derecho de voto. Cada acción faculta a su tenedor a votar en cualquier asamblea de accionistas.

Los Inversionistas No-Mexicanos que participen en nuestro capital adquirirán nuestros CPOs, cada uno de cuales representa una Acción. Los tenedores de CPOs poseerán los derechos económicos derivados de las Acciones subyacentes a los CPOs, sin embargo, no tendrán derechos de voto respecto de las Acciones subyacentes, ni podrán instruir a Nafin, como fiduciaria del Fideicomiso Maestro Nafin, como votar las Acciones a través de CPOs. Nafin votará las Acciones subyacentes a los CPOs en la misma manera que la mayoría de los accionistas mexicanos votantes. Hemos obtenido autorización por parte de la Secretaría de Economía para aportar hasta el 90% de nuestras Acciones suscritas y pagadas en el Fideicomiso Maestro Nafin a fin de que dicho fideicomiso emita CPOs respecto de dichas Acciones.

Asambleas de Accionistas

Las convocatorias de nuestras asambleas generales de accionistas deberán publicarse en el sistema electrónico de la Secretaría de Economía, por lo menos 15 días naturales anteriores a la fecha de la asamblea correspondiente. Desde el momento de la publicación de la convocatoria para la asamblea de accionistas, la información y los documentos relacionados con cada uno de los puntos del orden del día de la asamblea general de accionistas de que se trate deberán estar a disposición de los accionistas. Cada convocatoria deberá señalar el lugar, la hora y el orden del día de la asamblea general de que se trate y deberá estar firmada por quien la convoque.

Para que los accionistas o sus representantes tengan derecho de asistir a las asambleas generales de accionistas y a votar en ellas, deberán depositar los títulos representativos de acciones, sus certificados provisionales o los certificados de depósito emitidos por una institución financiera, casa de bolsa o institución para el depósito de los valores, en nuestra Secretaría, cuando menos dos días hábiles anteriores a la Asamblea de Accionistas, recogiendo la tarjeta de admisión correspondiente. Este depósito podrá hacerse en una institución financiera o casa de bolsa en México o en el extranjero. Los accionistas podrán designar a uno más mandatarios para representarlos mediante mandato otorgado en términos de la legislación común o mediante carta poder, o mediante los formularios de poder elaborados por nosotros y puestos a disposición de los accionistas a través de las casas de bolsa o en nuestras oficinas, con por lo menos 15 días naturales anteriores a la asamblea relevante.

Las asambleas generales de accionistas pueden ser ordinarias o extraordinarias. Las asambleas generales ordinarias son aquellas convocadas para discutir cualquier asunto que no esté reservado a las asambleas extraordinarias de accionistas. Una asamblea ordinaria de accionistas se deberá celebrar por lo menos una vez al año dentro de los primeros cuatro meses siguientes al cierre de cada ejercicio fiscal para discutir, entre otras cosas, la aprobación de nuestros estados financieros, el informe elaborado por el Director General, junto con el informe del Consejo de Administración, sobre nuestros estados financieros, la designación de los miembros de dicho Consejo de Administración y la determinación de la remuneración de los mismos, el nombramiento del presidente del Comité de Auditoría y el Comité de Prácticas Societarias y de Sostenibilidad, la determinación de la distribución de utilidades, la determinación del monto máximo de recursos para la adquisición de acciones, y la aprobación de operaciones relevantes. Adicionalmente, en términos del artículo 47 de la Ley del Mercado de Valores, la asamblea ordinaria de accionistas es responsable de aprobar las operaciones que pretendamos o nuestras subsidiarias pretendan llevar a cabo, durante un ejercicio social, cuando representen el 20% o más de nuestros activos consolidados con base en

cifras correspondientes al cierre del trimestre inmediato anterior, sean de ejecución simultánea o sucesiva pero que por sus características puedan considerarse como una sola operación.

Las asambleas extraordinarias de accionistas son aquellas convocadas para considerar cualquiera de los siguientes asuntos, entre otros:

- Cambio de nuestra duración;
- Disolución anticipada;
- Aumento o reducción de nuestro capital social fijo, así como aumento del capital en los términos del artículo 53 de la Ley del Mercado de Valores con el propósito de llevar a cabo una oferta pública;
- Cambio de nuestro objeto;
- Cambio de nuestra nacionalidad;
- Transformación;
- Fusión o escisión;
- Emisión de acciones privilegiadas;
- Amortización de nuestras propias acciones y emisión de acciones de goce;
- Emisión de bonos, obligaciones o instrumentos de deuda, de capital o que tengan las características de ambos, siempre y cuando sean convertibles en acciones de otra sociedad;
- Modificación de nuestros estatutos sociales;
- Cancelación de la inscripción de nuestras acciones en el Registro Nacional de Valores y en bolsas de valores nacionales o extranjeras en las que se encuentren registradas, pero no en sistemas de cotización o en otros mercados no organizados como bolsas de valores; y
- Cualesquiera otros asuntos para los cuales se requiera específicamente de una asamblea general extraordinaria conforme a la legislación mexicana aplicables o nuestros estatutos.

Las asambleas generales de accionistas deberán celebrarse en nuestro domicilio social. El Consejo de Administración, el Presidente del Consejo de Administración, el Vicepresidente del Consejo de Administración (en caso de que hubiere), el Presidente del Comité de Auditoría y el de Prácticas Societarias, o el secretario del Consejo de Administración podrán convocar cualquier asamblea de accionistas. Asimismo, los accionistas tenedores de acciones con derecho a voto por cada 10.0% de nuestro capital social, tendrán derecho a requerir en cualquier momento al presidente del Consejo de Administración o al Presidente del Comité de Auditoría o del Comité de Prácticas Societarias y de Sostenibilidad, que se convoque a una asamblea general de accionistas.

Los tenedores que representen en lo individual o en conjunto el 20% o más de nuestro capital social en circulación, podrán oponerse judicialmente a las resoluciones adoptadas en una asamblea de accionistas e interponer una demanda para que un tribunal suspenda temporalmente la resolución dentro de los 15 días siguientes a la fecha de clausura de la asamblea en la que se adoptó la resolución, siempre y cuando la resolución viole las leyes mexicanas o nuestros estatutos sociales y los accionistas reclamantes no hayan concurrido a la asamblea ni votado a favor de la resolución impugnada. Para obtener la suspensión, los accionistas reclamantes deberán otorgar una fianza al tribunal para asegurar el pago de daños o perjuicios que podamos sufrir como resultado de la suspensión de la resolución en el caso de que el tribunal finalmente falle contra los accionistas reclamantes. Los tenedores que representen cada 10% de las acciones representadas en una asamblea de accionistas podrán solicitar posponer el voto de un asunto específico sobre el cual consideren no estar suficientemente informados.

Quórum

Para que una asamblea general ordinaria de accionistas se considere legalmente instalada en virtud de primera convocatoria, por lo menos el 50% de nuestras acciones ordinarias deberá estar representado, en la asamblea y sus resoluciones serán válidas cuando se tomen por mayoría de votos de las acciones representadas en dicha asamblea. En caso de segunda o ulterior convocatoria, la asamblea general ordinaria de accionistas se considerará legalmente instalada cualquiera que sea el número de acciones representadas en dicha asamblea y sus resoluciones serán válidas cuando se tomen por mayoría de votos de las acciones representadas en la misma.

Para que una asamblea general extraordinaria de accionistas se considere legalmente instalada en virtud de primera convocatoria, deberá estar representado, en la asamblea por lo menos, el 75% de nuestro capital social. En caso de segunda o ulterior convocatoria, para que la asamblea general extraordinaria de accionistas se considere legalmente instalada, deberá estar representado, en la asamblea por lo menos, el 50% de nuestro capital social. Para que las resoluciones de la asamblea general extraordinaria de accionistas sean válidas, deberán tomarse siempre por el voto favorable del número de acciones que representen, por lo menos, el 50% de nuestro capital social.

Dividendos y Distribuciones

Generalmente, en una asamblea general anual ordinaria de accionistas, el Consejo de Administración presenta los estados financieros preparados por el Director General correspondientes al ejercicio fiscal anterior a los accionistas para su aprobación. Una vez que la asamblea general de accionistas apruebe dichos estados financieros, determinará la distribución de las utilidades netas del ejercicio anterior, si las hubiera.

La ley exige que, de las utilidades netas de toda sociedad, se separe antes de pagar cualquier dividendo, anualmente el cinco por ciento, como mínimo, para formar el fondo de reserva, hasta que importe la quinta parte del capital social. El fondo de reserva deberá ser reconstituido de la misma manera cuando disminuya por cualquier motivo. Se podrán asignar montos adicionales a otros fondos de reserva según determinen los accionistas, incluyendo el monto asignado para la recompra de acciones. El saldo, en su caso, podrá distribuirse como un dividendo.

Todas las acciones en circulación en el momento que se declara un dividendo u otra distribución, tienen derecho a participar en dicho dividendo u otra distribución.

Aumento o Disminución al Capital Social

Cada aumento de nuestro capital mínimo fijo deberá ser decretado por una Asamblea General Extraordinaria de Accionistas, salvo por aquellos casos que se deriven de la colocación de acciones propias en los términos nuestros estatutos y con la consecuente reforma de los estatutos sociales en la parte correspondiente. Cada aumento del capital variable podrá ser decretado por una Asamblea General Ordinaria o una Asamblea General Extraordinaria de Accionistas, debiendo protocolizarse en cualquier caso las actas correspondientes, excepto cuando se trate de los aumentos para la colocación de acciones propias en los términos previstos en el artículo 56 de la Ley del Mercado de Valores. No será necesaria la inscripción en el Registro Público de Comercio del domicilio de la Emisora, de los instrumentos notariales que contengan los aumentos en la parte variable del capital social.

No obstante cualquier disposición en contrario, en términos del artículo 55 Bis de la Ley del Mercado de Valores, nuestra Asamblea de Accionistas, Ordinaria o Extraordinaria, según corresponda, podrá delegar en cualquier tiempo en nuestro Consejo de Administración la facultad de aumentar el capital social y de determinar los términos de la suscripción de acciones, incluyendo la exclusión del derecho de suscripción preferente en relación a las emisiones de acciones que sean objeto de delegación. En caso de que el Consejo de Administración decreta un aumento de capital en su parte fija, nuestro estatuto social se entenderá modificado para reflejar el número y monto de las acciones emitidas, y el aumento de capital social tendrá efectos inmediatos, sin perjuicio de que nuestra Asamblea de Accionistas haga constar el ajuste al estatuto social, con posterioridad.

Designación de Consejeros

Nuestro Consejo de Administración está actualmente integrado por 15 consejeros propietarios. Cada consejero es elegido por el plazo de un año y puede ser reelegido. Los consejeros son elegidos por los accionistas en la asamblea anual. Todos los consejeros propietarios actuales fueron elegidos, reelegidos o ratificados en sus cargos el 29 de abril de 2024.

Nuestros estatutos sociales establecen que los accionistas titulares de acciones con derecho a voto, por cada 10% que tengan en lo individual o en su conjunto, de nuestro capital social, tendrán derecho a designar un miembro del Consejo de Administración, y en su caso, revocar dicho nombramiento, en términos de nuestros estatutos sociales.

Asimismo, no podrá removerse a más de una quinta parte de los consejeros cada año, es decir a la totalidad en un periodo menor de cinco ejercicios sociales, salvo que la Asamblea de Accionistas, con el voto favorable de tres cuartas partes de las acciones en circulación resuelva lo contrario.

Al menos el 25% de los consejeros deberán ser independientes y dicha independencia es calificada por la propia Asamblea de Accionistas que los designe, sujeto a observaciones por la Comisión.

Los Consejeros y, en su caso, sus suplentes serán designados conforme a los siguientes principios:

- a) Los miembros del consejo se considerarán independientes si cumplen con los requisitos para ser considerados como tales previstos en la Ley del Mercado de Valores, las disposiciones emanadas de la misma, y en las leyes y normas de jurisdicciones y bolsas de valores o mercados en las que llegaren a cotizar los valores de la Sociedad. La Asamblea General de Accionistas en la que se designe o ratifique a los miembros del Consejo de Administración o, en su caso, aquella en la que se informe sobre dichas designaciones o ratificaciones, calificará la independencia de sus Consejeros.
- b) Los consejeros podrán ser o no accionistas de la Sociedad; durarán en su puesto hasta que las personas designadas para sustituirlos tomen posesión de sus cargos y recibirán las remuneraciones que determine la Asamblea General Ordinaria de Accionistas.
- c) Sin perjuicio de lo previsto en el párrafo que antecede, el Consejo de Administración podrá designar Consejeros provisionales, sin intervención de la Asamblea de Accionistas, cuando se actualice alguno de los supuestos señalados en el Artículo 155 de la Ley General de Sociedades Mercantiles. La Asamblea de Accionistas podrá ratificar dichos nombramientos o designará a los consejeros sustitutos en la Asamblea siguiente a que ocurra tal evento.

La falta de observancia de lo previsto en el mismo, por cualquier causa, no generará ni les otorgará el derecho a terceros de impugnar la falta de validez, en relación con los actos jurídicos, contratos, acuerdos, convenios o cualquier otro acto que celebremos por medio de, o a través de nuestro consejo de administración o cualquier otro órgano intermedio, delegado, mandatario o apoderado, ni se considerarán requisitos de validez o existencia de tales actos.

Para la elección de consejeros, el comité que lleve a cabo las funciones de nominaciones y compensaciones de la Sociedad: (i) propondrá a la Asamblea General Anual Ordinaria de Accionistas la ratificación en sus cargos para un siguiente ejercicio de los miembros del Consejo de Administración previamente designados, ó (ii) deberá presentar a dicha Asamblea General Anual Ordinaria una planilla con los nombres de los candidatos que se proponen para integrar el Consejo de Administración, incluyendo los nombres de los candidatos a consejeros que, en su caso, hubiesen designado los accionistas minoritarios y que lo hubiesen comunicado a dicho comité.

La planilla con los nombres de los candidatos que el comité propondrá a la asamblea de accionistas para integrar el Consejo de Administración deberá ponerse a disposición de los accionistas con cuando menos 15 días naturales de anticipación a la fecha establecida para la asamblea y los accionistas tendrán derecho a que se les entregue copia de la planilla correspondiente si así lo solicitan.

En cada Asamblea de Accionistas que resuelva sobre la designación de los miembros del Consejo de Administración, votarán la planilla propuesta por el comité que realice las funciones de nominaciones, todos los accionistas presentes.

En todo caso, primero serán designados un miembro del Consejo de Administración que sea designado por cada accionista o grupo de accionistas que representen un 10% del capital social; y, finalmente, se designarán el resto de los consejeros por el voto de todos los accionistas presentes en la Asamblea, aun los que hubieren ejercitado derechos de designación.

Los consejeros a ser designados por cada accionista o grupo de accionistas que representen un 10% del capital social, deberán, en todo caso notificarse previamente al comité que realice las funciones de nominaciones. En caso de que los accionistas que representen un 10% del capital social últimos no deseen ejercitar su derecho de designar consejero y el comité que lleve a cabo las funciones de nominaciones y compensaciones hubiese propuesto la

ratificación en sus cargos a los consejeros previamente designados, entonces la asamblea procederá a la votación sobre dichos consejeros.

Consejo de Administración

El Consejo de Administración debe ocuparse de establecer las estrategias generales para la conducción de nuestro negocio y personas morales que ésta controle; así como vigilar nuestra gestión y conducción y de las personas morales que ésta controle, para lo cual podrá apoyarse en uno o varios comités.

El Consejo de Administración será responsable de vigilar el cumplimiento de los acuerdos de las Asambleas de Accionistas, lo cual podrá llevar a cabo a través del Comité que ejerza las funciones de auditoría.

Además, el Consejo de Administración tiene nuestra representación y está facultado para celebrar cualesquiera actos jurídicos y adoptar cualesquiera determinaciones que sean necesarias o convenientes para lograr el objeto social.

Nuestra administración está confiada a nuestro Consejo de Administración y nuestro Director General. El Consejo de Administración establece los lineamientos y estrategia general para llevar a cabo nuestro negocio y supervisa que dicha estrategia se lleve a cabo.

Las sesiones del Consejo de Administración se considerarán válidamente instaladas y celebradas si la mayoría de sus miembros están presentes. Las resoluciones adoptadas en dichas sesiones serán consideradas válidas si son aprobadas por la mayoría de los miembros del Consejo de Administración que no tengan un conflicto de interés.

Las sesiones de nuestro Consejo de Administración podrán ser convocadas por (i) 25% de sus miembros; (ii) el presidente del Consejo de Administración; (iii) el presidente del Comité de Auditoría o del Comité de Prácticas Societarias y de Sostenibilidad; y (iv) el secretario o prosecretario del Consejo de Administración. La convocatoria a dichas asambleas deberá ponerse a disposición de los miembros de nuestro Consejo de Administración con al menos un día hábil de anticipación a la asamblea correspondiente.

La Ley del Mercado de Valores impone un deber de diligencia y de lealtad a los consejeros. El deber de diligencia, en general, requiere que los consejeros obtengan información suficiente y estén suficientemente preparados para actuar en el mejor interés de todos los accionistas. El incumplimiento al deber de diligencia por un consejero, sujeta al consejero correspondiente a una responsabilidad solidaria y conjunta, junto con otros consejeros responsables, respecto de los daños y perjuicios causados a nosotros y nuestras subsidiarias.

El deber de lealtad consiste principalmente en un deber de actuar en nuestro beneficio. Los miembros y secretario del consejo de administración incurrirán en deslealtad frente a la sociedad y, en consecuencia, serán responsables de los daños y perjuicios causados a la misma, cuando, sin causa legítima, por virtud de su empleo, cargo o comisión, obtengan beneficios económicos para sí o los procuren de terceros, incluyendo a un determinado accionista o grupo de accionistas.

El incumplimiento con el deber de lealtad sujeta al consejero correspondiente a una responsabilidad solidaria y conjunta con todos los consejeros que hayan incumplido, respecto de los daños y perjuicios ocasionados a nosotros y a las personas que controlamos.

La responsabilidad por el incumplimiento del deber de diligencia o el deber de lealtad podrá exigirse únicamente en nuestro beneficio (como una acción derivada), y no de los accionistas, y únicamente por parte nuestra o accionistas que representen por lo menos el 5% de acciones en circulación.

Como medida de protección para los consejeros, respecto de las violaciones al deber de diligencia o al deber de lealtad, la Ley del Mercado de Valores establece que las responsabilidades derivadas del incumplimiento del deber de diligencia o el deber de lealtad no resultarán aplicables si el consejero actuó de buena fe y (a) en cumplimiento con la legislación aplicable y nuestros estatutos sociales, (b) con base en hechos y la información proporcionada por los funcionarios, auditores externos o peritos externos, cuya capacidad y credibilidad no podrá estar sujeta a duda razonable, y (c) elige la alternativa más adecuada de buena fe o cuando los efectos negativos de dicha decisión

podieron no ser predecibles razonablemente, según la información disponible. Los tribunales mexicanos no han interpretado el significado de dicha disposición y, por lo tanto, el alcance y significado de la misma es aún incierto.

De conformidad con la Ley del Mercado de Valores y nuestros estatutos, nuestro director general y nuestros directivos relevantes también deberán actuar en beneficio de la misma y no en beneficio de un accionista o grupo de accionistas.

Comité de Auditoría y Comité de Prácticas Societarias y de Sostenibilidad

Tenemos un Comité de Auditoría y un Comité de Prácticas Societarias y de Sostenibilidad, ambos apoyan al Consejo de Administración en la vigilancia, gestión, conducción y ejecución de nuestros asuntos. Estamos obligados a que estos comités que realicen las funciones de auditoría y prácticas societarias respectivamente estén conformados únicamente por consejeros independientes y deberán consistir al menos de tres consejeros.

Comité de Nominaciones y Compensaciones

El Comité de Nominaciones y Compensaciones será designado por el Consejo de Administración de entre los miembros del propio Consejo de Administración y estará integrado por un mínimo de 3 y un máximo de 5 miembros propietarios y suplentes, de los cuales, al menos 1, será independiente y sus miembros durarán en su encargo 5 años y no podrán ser removidos salvo por causa grave o porque la Asamblea de Accionistas no reelija como

El Comité de Nominaciones y Compensaciones tiene entre sus responsabilidades el proponer a nuestra asamblea de accionistas, una planilla con los nombres de las personas que, a su juicio, previa entrevista que, en su caso, el comité les haga, hayan de integrar el Consejo de Administración en caso de que los miembros que lo integren al momento de la elección no sean ratificados en sus cargos por la Asamblea de Accionistas, considerando en todo caso los candidatos de grupos de accionistas que representen el 10% del capital social.

Asimismo, propondrá a la Asamblea de Accionistas o al Consejo de Administración, según sea el caso, las remuneraciones que corresponderán tanto a los miembros del Consejo de Administración y de los Comités de Traxión, y a los miembros del Consejo de Administración y Comisario de sus subsidiarias; y oyendo la opinión de o con base en la propuesta del comité que ejerza las funciones de prácticas societarias, presentar a la consideración de nuestra Asamblea de Accionistas, la remoción de miembros del Consejo de Administración, así como de los funcionarios de ésta; en el entendido que no podrá removerse a más de una quinta parte de los consejeros cada año, es decir, a la totalidad en un periodo menor de cinco ejercicios sociales, salvo que la Asamblea de Accionistas, con el voto favorable de tres cuartas partes de las acciones en circulación resuelva lo contrario.

Disolución o Liquidación

Ante nuestra disolución o liquidación, se deberá nombrar a uno o más liquidadores en una asamblea extraordinaria de accionistas. Todas las acciones del capital social totalmente pagadas y en circulación tendrán derecho a participar equitativamente en cualquier distribución resultado de la liquidación.

Registro y Transferencia

Las Acciones han sido registradas ante el Registro Nacional de Valores, de conformidad con la Ley del Mercado de Valores y las disposiciones emitidas por la Comisión. Las Acciones están amparadas por títulos que deberán depositarse con Indeval. Los intermediarios, bancos y otras instituciones financieras de México y del extranjero, así como otras entidades autorizadas por la Comisión como participantes en Indeval, podrán mantener cuentas con Indeval. Conforme a la ley mexicana, únicamente las personas inscritas en el registro de nuestros accionistas o los titulares de certificados emitidos por Indeval o los participantes en Indeval, serán reconocidos como nuestros accionistas. Conforme a la Ley del Mercado de Valores, los certificados emitidos por Indeval, junto con las constancias expedidas por los participantes en Indeval, son prueba suficiente para acreditar la titularidad de las Acciones y para ejercer los derechos atribuibles a dichas Acciones en nuestras asambleas de accionistas o para cualquier otro asunto.

Derecho de Suscripción Preferente

Nuestros accionistas tienen derechos de suscripción preferente respecto de todas las emisiones de acciones o aumentos de capital social, salvo por ciertas excepciones. Generalmente, emitimos acciones de capital social adicionales, los accionistas tienen derecho a suscribir el número de nuevas acciones de la misma serie que resulte suficiente para que dicho accionista pueda conservar su mismo porcentaje de participación accionaria en acciones de dicha serie. Los accionistas deberán ejercer sus derechos de preferencia en los periodos de tiempo que se establezcan en la asamblea que apruebe la emisión de acciones adicionales en cuestión. Este periodo no podrá ser menor a 15 días naturales después de la publicación del aviso correspondiente en el sistema electrónico establecido por la Secretaría de Economía.

Conforme a las leyes mexicanas, los derechos de preferencia no pueden ser representados por un instrumento que sea negociable independientemente de la acción correspondiente. Los derechos de preferencia no aplican a (i) acciones emitidas por nosotros en relación con fusiones, (ii) acciones emitidas en relación con la conversión de títulos de valores convertibles, cuya emisión haya sido aprobada por nuestros accionistas, (iii) acciones emitidas en relación con la capitalización de cuentas especificadas en nuestro balance general, (iv) la colocación de acciones depositadas en nuestra tesorería como resultado de la recompra de dichas acciones en la Bolsa, y (v) acciones que sean colocadas como parte de oferta pública de conformidad con el artículo 53 de la Ley del Mercado de Valores, en caso de que la emisión de dichas acciones haya sido aprobada en una asamblea general de accionistas.

Es posible que los accionistas extranjeros no puedan ejercer los derechos de suscripción preferente en caso de aumentos de capital futuros, salvo que se reúnan ciertas condiciones. No estamos obligados a adoptar ninguna medida, u obtener cualquier autorización necesaria, para permitir dicho ejercicio. Ver "Factores de Riesgo? Es posible que los derechos de preferencia para suscribir nuestras acciones no estén disponibles para los accionistas extranjeros."

Amortización

Estamos en posibilidad de amortizar nuestras acciones con utilidades repartibles sin reducir nuestro capital social en caso de ser aprobado mediante resolución de una asamblea general extraordinaria de accionistas. La amortización deberá llevarse a cabo de conformidad con los términos establecidos en una asamblea general extraordinaria de accionistas, a prorrata o con respecto a acciones elegidas en grupo.

Derechos de Minoría

Nuestros estatutos sociales incluyen ciertas protecciones para los accionistas minoritarios. Estas protecciones a las minorías incluyen:

- A los titulares que sean propietarios de por lo menos el 10% del total de nuestro capital accionario en circulación con derecho a voto pueden: requerir que se convoque a una asamblea general de accionistas; solicitar que las resoluciones con relación a cualquier asunto del cual no fueron suficientemente informados, se aplacen; y nombrar o revocar un miembro del consejo de administración así como a su respectivo suplente;
- A los titulares que sean propietarios de por lo menos el 20% del capital accionario en circulación: oponerse judicialmente a las resoluciones adoptadas en una asamblea de accionistas, siempre y cuando se cumplan ciertos requisitos, tales como (i) que la resolución contravenga la legislación aplicable o nuestros estatutos sociales, (ii) que el accionista que se opone no haya asistido a la asamblea o no haya votado a favor de dicha resolución y (iii) el accionista que se opone presente un documento ante el tribunal que garantice el pago de cualquier daño que pudiera resultar de la suspensión de la resolución adoptada en caso de que dicho tribunal falle en contra del accionista que se opone; y
- Los accionistas que sean propietarios de por lo menos el 5% o más del capital social en circulación: podrán ejercer la acción por responsabilidad civil, prevista en la Ley del Mercado de Valores, contra todos o cualquiera de los consejeros o nuestros directivos relevantes, por causarnos daños y/o perjuicios al incumplir sus deberes de diligencia y lealtad. Esta responsabilidad será exclusivamente a nuestro favor y las acciones para exigirla prescribirán en cinco años.

Los derechos otorgados a los accionistas minoritarios conforme a la ley mexicana son distintos a las otorgadas en los Estados Unidos y muchas otras jurisdicciones.

Como resultado de estos factores, en la práctica, puede ser más difícil para nuestros accionistas minoritarios ejercer derechos en contra de nosotros, nuestros consejeros o accionistas mayoritarios de lo que sería en comparación, para los accionistas de una sociedad de los Estados Unidos.

Restricciones a Ciertas Transmisiones

Nuestros estatutos sociales establecen que se requerirá previa autorización de nuestro consejo de administración para llevar a cabo cualquier adquisición que represente (1) el 10% o más de nuestras Acciones, (2) el 5% o más de nuestras Acciones en caso que la persona que pretenda adquirir sea considerado nuestro competidor o de cualquiera de nuestras subsidiarias o afiliadas, o (3) el 5% o más de nuestras acciones, de forma indirecta, a través de la adquisición de acciones de personas relacionadas a nosotros por parte de una persona que sea considerado nuestro competidor o de cualquiera de nuestras subsidiarias o afiliadas, salvo por ciertas transmisiones permitidas conforme a nuestros estatutos.

Para los efectos anteriores, se deberá presentar solicitud de autorización por escrito dirigida nuestro Presidente y Secretario del Consejo de Administración. Dicha solicitud deberá contener al menos la información siguiente: (i) el número y clase de las acciones emitidas por nosotros que sean propiedad de la persona o grupo de personas que pretenden realizar la adquisición; (ii) el número y clase de las acciones o derechos sobre las mismas, materia de la adquisición; (iii) la identidad y nacionalidad de cada uno de los potenciales adquirentes; (iv) quiénes de todos los mencionados anteriormente son o no, competidores de la Emisora, sus subsidiarias o afiliadas; si mantienen o no alguna relación jurídica, económica o de hecho con algún competidor, cliente, proveedor, acreedor o accionista de por lo menos un 5% del capital social de la Emisora, sus subsidiarias o afiliadas; y (v) manifestación sobre si existe la intención de adquirir una influencia significativa (según dicho término se define en la Ley del Mercado de Valores) o el control (según dicho término se define en nuestros estatutos sociales) de la Emisora. El Consejo de Administración deberá emitir su resolución en un plazo no mayor a tres (3) meses contados a partir de la fecha en que se le someta la solicitud correspondiente o de la fecha en que reciba la totalidad de la información adicional que hubiere requerido, según sea el caso.

Las medidas antes descritas anteriormente no aplicarán a transmisiones que se realicen mediante uno o más de los siguientes actos: (i) la transmisión hereditaria de acciones; (ii) los incrementos a los porcentajes de participación accionaria debidos a reducciones o aumentos de capital social acordados por nuestra Asamblea de Accionistas, salvo que sean por fusión con empresas integrantes de otro grupo empresarial distinto al encabezado por nosotros; (iii) adquisiciones realizadas en cumplimiento de sentencia judicial definitiva e inapelable que deriven de operaciones o se refieran a adquisiciones previamente aprobadas por nuestro consejo de administración; las adquisiciones derivadas del cumplimiento de sentencias judiciales distintas de las anteriores, deberán ser aprobadas por nuestro Consejo de Administración en términos de nuestros estatutos sociales, y se suspenderá el ejercicio de los derechos corporativos inherentes a las acciones correspondientes, hasta que se acredite que se ha obtenido la autorización que corresponda; (iv) transmisión a cónyuges o a familiares o parientes con los que exista un parentesco por consanguinidad hasta el segundo grado; (v) transmisiones a cualquier fiduciario autorizado conforme a la legislación aplicable que actúe como fiduciario en fideicomisos en los que sean fideicomisarios: (a) los propios accionistas que desean transmitir las acciones; o (b) cónyuges o familiares o parientes del accionista de que se trate con los que exista un parentesco por consanguinidad, hasta el segundo grado de los propios accionistas que desean transmitir las acciones; y (vi) transmisiones a subsidiarias y afiliadas de los propios accionistas que desean transmitir las acciones que se consideren parte del mismo grupo empresarial o consorcio que los accionistas trasmisores, en términos de la Ley del Mercado de Valores.

Conforme a nuestros estatutos sociales, un "competidor" se define generalmente como cualquier persona dedicada al, o que esté relacionada con, directa o indirectamente, (i) el negocio de la prestación del servicio público o privado de transporte en general, por cualquier medio o cualquier sustituto a medios de transporte, incluyendo el autotransporte de carga en general de todo tipo de bienes, productos y/o mercancías, el transporte de personas,

servicios de mensajería y/o paquetería, así como la prestación de todas aquellas líneas de negocio adicionales y/o complementarias, incluyendo publicidad, en las que los órganos corporativos de la Emisora aprueben participar, cualquier medio o facilidad para el transporte por cualquier tipo y/o (ii) al negocio de la prestación de servicios de logística, incluyendo (1) servicios de gestión de centros de distribución, (2) servicios de gestión de pedidos y facturación, (3) servicios de control y administración de inventarios, (4) servicios de logística inversa (administración de devoluciones y rechazos), (5) servicios de manejo de picos promocionales y demandas; (6) servicios de depósito recinto fiscal; (7) servicios de valor agregado de empaque, re-empaque, etiquetado, ensamble de productos, revisión de contenidos, paletizado, emplayado, flejado, picking y armado de paquetes y (8) operación de terminales de trasbordo de contenedores y materiales, así como almacenamiento y logística de todo tipo de mercancías; y/o (iii) a cualquier actividad que realice la Emisora o sus subsidiarias y que represente el 5% o más de los ingresos a nivel consolidado de la Emisora o sus subsidiarias o afiliadas; y/o (iv) servicios o accesorios al transporte por cualquier medio, incluyendo sin limitación, caminos, carreteras, aviación civil, transporte ferroviario o por mar o medios pluviales, o cualquier actividad que constituya un bien sustituto a los prestados por la Emisora.

Suspensión de Cotización o Cancelación del registro de las Acciones en el Registro Nacional de Valores

En el supuesto de que decidamos cancelar la inscripción de nuestras acciones en el Registro Nacional de Valores, o de que la misma sea cancelada por la Comisión, estaremos obligados a llevar a cabo una oferta pública de compra con respecto a la totalidad de las acciones que se encuentren en circulación, de las que sean titulares accionistas minoritarios, antes de proceder con dicha cancelación. Dicha oferta únicamente será extensiva a aquellas personas que no pertenezcan al grupo de accionistas que ejerce el control sobre nosotros.

En caso de que al concluir la oferta pública de compra aún existan acciones en manos del público inversionista, pudiéramos estar requeridos a constituir un fideicomiso con una duración de seis meses y a aportar a dicho fideicomiso recursos por un monto suficiente para adquirir, al mismo precio ofrecido en la oferta pública de compra, la totalidad de las acciones que se encuentren en manos del público inversionista y que no se hayan vendido como resultado de la oferta.

A menos que la Comisión autorice lo contrario, el precio de oferta, para el caso de cancelación de registro en el Registro Nacional de Valores, deberá ser el que resulte más alto de entre (i) el promedio ponderado de los precios de cierre de dichas acciones en la bolsa de valores correspondiente durante los últimos 30 días de operación, y (ii) el valor en libros de dichas acciones reportado en el último reporte trimestral presentado a la Comisión y la Bolsa.

La cancelación de la inscripción en forma voluntaria estará sujeta, entre otros, a (i) la previa autorización de la Comisión, y (ii) el voto favorable de cuando menos el 95.0% de las acciones representativas del capital social, reunidas en una asamblea general extraordinaria de accionistas.

Aspectos Adicionales

Capital Variable

Estamos facultados para emitir acciones representativas del capital fijo y acciones representativas del capital variable. La emisión de acciones de capital variable, al contrario de la emisión de acciones de capital fijo, no requiere una modificación de los estatutos, aunque sí requiere el voto mayoritario de nuestras acciones.

Compra de Acciones Propias

Podemos recomprar nuestras Acciones en la Bolsa en cualquier momento al precio de mercado vigente en ese momento. Cualquier compra en estos términos deberá ajustarse a las disposiciones de la ley mexicana, y el monto máximo autorizado para recomprar acciones deberá ser aprobado por una asamblea general ordinaria de accionistas. Los derechos patrimoniales y de votación correspondientes a las acciones recompradas no podrán ejercerse durante el periodo en el cual seamos el titular de dichas acciones, y las mismas no se considerarán como acciones en circulación para efectos de quórum alguno o votación alguna en asamblea alguna de accionistas durante dicho periodo. Adicionalmente la recompra de acciones propias por la Emisora se encuentra sujeta, entre otros, a lo siguiente:

La adquisición se efectúe en alguna bolsa de valores nacional;

La adquisición y, en su caso, la enajenación en bolsa, se realice a precio de mercado, salvo que se trate de ofertas públicas o de subastas autorizadas por la Comisión; y

La Emisora se encuentre al corriente en el pago de las obligaciones derivadas de instrumentos de deuda inscritos en el Registro Nacional de Valores.

La adquisición y enajenación de las acciones o títulos de crédito que representen dichas acciones, en ningún caso podrán dar lugar a que se excedan los porcentajes previstos en nuestros estatutos sociales y el artículo 54 de la Ley del Mercado de Valores, ni a que se incumplan los requisitos de mantenimiento del listado de la bolsa en turno.

Las acciones propias y los títulos de crédito que representen dichas acciones que pertenezcan a la Emisora o, en su caso, las acciones emitidas no suscritas que se conserven en tesorería, podrán ser colocadas entre el público inversionista sin que para tal caso se requiera resolución de una asamblea de accionistas o acuerdo del consejo de administración. Nuestras subsidiarias no pueden, directa o indirectamente, comprar nuestras acciones.

Conflictos de Interés

Un accionista que en una operación determinada tenga por cuenta propia o ajena un interés contrario al nuestro, deberá abstenerse a toda deliberación relativa a dicha operación. El accionista que contravenga esta disposición, será responsable de los daños y perjuicios, cuando sin su voto no se hubiere logrado la mayoría necesaria para la validez de la determinación.

Cualquier miembro del Consejo de Administración o de los miembros del comité que realice las funciones de auditoría o prácticas societarias que tengan conflicto de interés con nosotros deberán dar a conocer dicho conflicto y abstenerse de cualquier deliberación o voto en relación con el mismo. El incumplimiento de cualquier miembro del Consejo de Administración o del comité mencionado de dicha obligación podrá resultar en una responsabilidad por daños y perjuicios causados por dicho miembro.

Derecho de Separación

En caso de que la asamblea de accionistas apruebe la modificación de nuestro objeto social, el cambio de nuestra nacionalidad o la transformación de un tipo de sociedad a otro, cualquier accionista que habiendo tenido derecho a votar con respecto a dicho cambio haya votado en contra del mismo, tendrá el derecho de ejercer su derecho de separarse como nuestro accionista, de ser aplicable, y recibir el valor de sus aportaciones, siempre que, entre otros, ejercite dicho derecho conforme a ley y nuestros estatutos sociales dentro de los 15 días siguientes a la fecha de clausura de la asamblea que aprobó el cambio.

Limitaciones a Derechos Corporativos

Mediante el Fideicomiso Maestro Nafin, nos adherimos al mecanismo de inversión neutra que permite a los extranjeros adquirir certificados de participación ordinaria no amortizables emitidos por el propio Fideicomiso Maestro Nafin que representen nuestras Acciones, en el entendido que los titulares de CPOs que sean extranjeros o sociedades mexicanas con cláusula de admisión de extranjeros no podrán ejercer derecho corporativo alguno o dar instrucciones de cómo ejercer el derecho de voto a Nacional Financiera, en su carácter de fiduciaria, la que ejercerá los derechos corporativos de Acciones a través de CPOs votando sistemáticamente en el mismo sentido que la mayoría de accionistas mexicanos titulares de nuestras Acciones.

Todas las Acciones adquiridas por Inversionistas No-Mexicanos serán depositadas en el Fideicomiso Maestro Nafin y dichos Inversionistas No-Mexicanos recibirán CPOs.

En la actualidad estamos trabajando con la Dirección General de Inversión Extranjera de la Secretaría de Economía para revisar los procesos de cumplimiento con la Ley de Inversión Extranjera y modernizar el esquema de inversión neutra que permite a inversionistas extranjeros participar, sin computar para efecto de determinar el

porcentaje de inversión extranjera en nuestro capital social. Fuimos autorizados a utilizar el esquema de inversión neutra para efectos de la cotización de nuestras acciones desde 2017 y, antes, para la inversión institucional previa. Sin embargo, en el proceso continuo de cumplimiento con las condiciones de nuestra autorización y celebración de asambleas de accionistas, algunas personas morales con cláusula de admisión de extranjeros que son inversionistas nacionales, por confusión, no conservaron su tenencia con CPOs y, por ende, la autoridad detectó un área de oportunidad, nos ha solicitado optar por mecanismos distintos que sean idóneos y suficientes para garantizar la participación mexicana pura en nuestro capital, sin afectar los derechos económicos de los inversionistas extranjeros, tal y como hoy en día se tiene autorizado. A esta fecha, continuamos con el análisis, que incluye, sin limitar, una cotización de CPOs o una serie especial de acciones o modificaciones estatutarias, que, para estos efectos, solamente reiterarán la limitación a la participación extranjera en nuestro capital social. Considerando la constante de que no pueden inversionistas extranjeros votar nuestras acciones, no esperamos alteración material alguna a los derechos corporativos de los inversionistas extranjeros de cualquier esquema o método que se pudiese adoptar, y previendo que los derechos económicos se mantengan en términos similares a los autorizados.

Otros Convenios

Inmediatamente después del cierre de la Oferta Global, no habrá convenios entre accionistas que limiten o restrinjan la administración de la Emisora o a sus accionistas.

Otras prácticas de gobierno

Nos apegamos al Código de Principios y Mejores Prácticas de Gobierno Corporativo emitido por el Consejo Coordinador Empresarial y, para facilitar la medición del grado de avance en la implementación a dicho Código, cada año respondemos de manera puntual el Cuestionario para Evaluar el Grado de Adhesión al propio Código.

[429000-N] Mercado de capitales

Estructura accionaria:

Grupo Traxión, S.A.B. de C.V. es una empresa que cotiza sus acciones en la Bolsa bajo la clave "TRAXION".

Clave de Pizarra	Serie	Clase	Número de Acciones	Tipo de Valor
TRAXION	"A"	I	567,790,504 ⁽¹⁾	Acciones ordinarias, nominativas, sin expresión de valor nominal

⁽¹⁾ No incluye las 5,524,713 acciones recompradas al 31 de diciembre de 2023.

Comportamiento de la acción en el mercado de valores:

Nuestras acciones comenzaron a cotizar en la BMV el 29 de septiembre de 2017.

Comportamiento Anual

2018	
Precio Máximo	16.12
Precio Mínimo	11.38
Precio de Cierre	12.01
Volumen de acciones operadas en promedio	392,800
2019	
Precio Máximo	15.20
Precio Mínimo	11.34
Precio de Cierre	15.20
Volumen de acciones operadas en promedio	428,998
2020	
Precio Máximo	17.39
Precio Mínimo	9.55
Precio de Cierre	17.39
Volumen de acciones operadas en promedio	590,086
2021	
Precio Máximo	39.35
Precio Mínimo	17.05
Precio de Cierre	34.70
Volumen de acciones operadas en promedio	973,011
2022	
Precio Máximo	37.07

2018	
Precio Mínimo	17.42
Precio de Cierre	27.00
Volumen de acciones operadas en promedio	720,001
2023	
Precio Máximo	39.94
Precio Mínimo	26.53
Precio de Cierre	34.81
Volumen de acciones operadas en promedio	1,585,627

Comportamiento trimestral

Periodo	Precio Máximo	Precio Mínimo	Precio de Cierre	Volumen Promedio Operado
Primer trimestre 2020	16.50	11.61	12.09	836,918
Segundo trimestre 2020	14.30	9.55	14.03	714,589
Tercer trimestre 2020	16.77	13.74	16.44	389,549
Cuarto trimestre 2020	17.39	15.70	17.39	457,166
Primer trimestre 2021	29.45	17.05	29.45	1,365,884
Segundo trimestre 2021	39.35	30.17	37.47	804,325
Tercer trimestre 2021	38.18	32.52	34.55	1,036,675
Cuarto trimestre 2021	37.31	30.10	34.70	696,611
Primer trimestre 2022	37.07	27.53	33.26	528,428
Segundo trimestre 2022	33.61	25.04	27.41	454,771
Tercer trimestre 2022	27.17	18.41	18.41	1,137,431
Cuarto trimestre 2022	29.98	17.42	27.00	743,337
Primer trimestre 2023	39.94	26.53	37.42	477,872
Segundo trimestre 2023	39.10	31.45	32.52	677,883
Tercer trimestre 2023	35.89	27.28	29.54	4,072,256
Cuarto trimestre 2023	34.81	26.65	34.81	1,002,962

Comportamiento mensual

Periodo	Precio Máximo	Precio Mínimo	Precio de Cierre	Volumen Promedio Operado
Octubre 2023	30.5	26.65	26.70	861,460
Noviembre 2023	30.09	27.06	30.09	804,510
Diciembre 2023	34.81	29.63	34.81	1,375,704
Enero 2024	33.60	30.86	31.51	811,452
Febrero 2024	32.23	30.32	30.79	596,622
Marzo 2024	31.91	29.65	30.76	732,882

Los precios de cotización de nuestras acciones se verán afectados por la situación financiera, los resultados de operación, los requerimientos de recursos y prospectos de la Compañía, así como por otros factores económicos y financieros y condiciones de mercado. Ver “I. Información General - c) Factores de riesgo”. No puede asegurarse que los precios de cotización de nuestras acciones se mantendrán dentro de los márgenes antes indicados.

Denominación de cada formador de mercado que haya prestado sus servicios durante el año inmediato anterior

BTG Pactual Casa de Bolsa es la institución que se encarga de la función de formador de mercado, con el objetivo de darle mayor operación a la acción en el mercado, encargándose de ofrecer posturas con diferenciales más cerrados de lo que serían sin esta figura.

Identificación de los valores con los que operó el formador de mercado

El contrato opera sobre los valores identificados con la clave de cotización TRAXION "A", Código ISIN/CUSIP Y ISIN: MX01TR0H0006.

Inicio de vigencia, prórroga o renovación del contrato con el formador de mercado, duración del mismo y, en su caso, la terminación o rescisión de las contrataciones correspondientes

El contrato se firmó el día 2 de enero de 2024 con una vigencia de 12 meses.

Descripción de los servicios que prestó el formador de mercado; así como los términos y condiciones generales de contratación, en el caso de los contratos vigentes

De conformidad con dicho contrato, BTG Pactual Casa de Bolsa se obligó con la Compañía a presentar, por cuenta propia, posturas de compra y de venta en firme de las acciones representativas del capital social de la Compañía, para promover y aumentar la liquidez de las mismas, establecer precios de referencia y a contribuir a la estabilidad y continuidad de dichas acciones.

Descripción general del impacto de la actuación del formador de mercado en los niveles de operación y en los precios de los valores de la emisora con los que opere dicho intermediario

El volumen promedio diario operado en el 2023 fue de 1,585,627 acciones de la Compañía (incluyendo cruces, recompra de acciones, etc.).

[432000-N] Anexos

Estados financieros (Dictaminados) por los últimos tres ejercicios y opiniones del comité de auditoría o informes del comisario por los últimos tres ejercicios:



Denominación social y nombre comercial o, en su caso, nombre de la persona física, así como una descripción del negocio en el que participe

No aplica

Cualquier otra información que se considere relevante para evaluar el riesgo de crédito de que se trate del aval o garante

No aplica

En caso de garantes especificar las diferencias relevantes con la IFRS

No aplica

Nombre y cargo de personas responsables (PDF)

1) PERSONAS RESPONSABLES

Director General, Director de Administración y Finanzas y Director Jurídico de la Emisora

Los suscritos manifestamos bajo protesta de decir verdad, que en el ámbito de las respectivas funciones, preparamos la información relativa a la Emisora contenida en el presente reporte anual, la cual, a nuestro leal saber y entender, refleja razonablemente su situación. Asimismo, manifestamos que no tenemos conocimiento de información relevante que haya sido omitida o falseada en este reporte anual o que el mismo contenga información que pudiera inducir a error a los inversionistas.

Reporte Anual 2023.

Grupo Traxión, S.A.B. de C.V.



Por: Rodolfo Mercado Franco
Cargo: Director General



Por: Wolf Silverstein Sandler
Cargo: Director Financiero



Por: Adolfo Salame Mussali
Cargo: Director Jurídico

DECLARACIÓN DEL AUDITOR EXTERNO

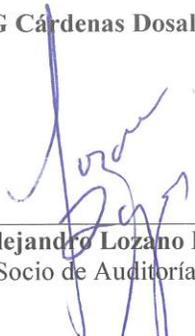
En estricto cumplimiento de lo dispuesto en el artículo 33, fracción I, inciso b), numeral 1, subnumeral 1.2 de las Disposiciones de Carácter General Aplicables a las Emisoras de Valores y a Otros Participantes del Mercado de Valores, y exclusivamente para efectos de: (i) los estados financieros consolidados dictaminados de Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias (la “Compañía”) al 31 de diciembre de 2023 y 2022 y por los años terminados en esas fechas; y (ii) los estados financieros consolidados dictaminados de la Compañía al 31 de diciembre de 2022 y 2021 y por los años terminados en esas fechas, que se incluyen como anexos en el presente Reporte Anual, así como cualquier otra información financiera que se incluya en el presente Reporte Anual, cuya fuente provenga de los estados financieros consolidados dictaminados antes mencionados, se emite la siguiente leyenda:

“El suscrito manifiesta bajo protesta de decir verdad, que: (i) los estados financieros consolidados de la Compañía al 31 de diciembre de 2023 y 2022 y por los años terminados en esas fechas, fueron dictaminados con fecha 26 abril de 2024; y (ii) los estados financieros consolidados de la Compañía al 31 de diciembre de 2022 y 2021 y por los años terminados en esas fechas, fueron dictaminados con fecha 28 de abril de 2023; que se incluyen como anexos en el presente Reporte Anual, de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría.

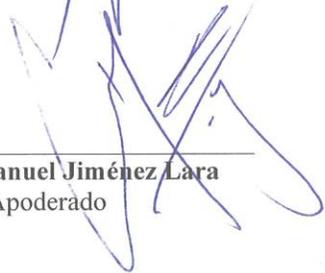
Asimismo, manifiesta que ha leído el presente Reporte Anual y basado en su lectura y dentro del alcance del trabajo de auditoría realizado, no tiene conocimiento de errores relevantes o inconsistencias en la información que se incluye y cuya fuente provenga de los estados financieros consolidados dictaminados señalados en el párrafo anterior, ni de información relevante que haya sido omitida o falseada en este Reporte Anual o que el mismo contenga información que pudiera inducir a error a los inversionistas.

No obstante, el suscrito no fue contratado, y no realizó procedimientos adicionales con el objeto de expresar una opinión respecto de la información contenida en el Reporte Anual que no provenga de los estados financieros consolidados por él dictaminados”.

KPMG Cárdenas Dosal, S. C.



L. C. C. Alejandro Lozano Rodríguez
Socio de Auditoría



C. P. C. Manuel Jiménez Lara
Apoderado

Estados financieros (Dictaminados) por los últimos tres ejercicios y
opiniones del comité de auditoría o informes del comisario por los
últimos tres ejercicios

Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Estados financieros consolidados

31 de diciembre de 2023 y 2022

(Con el Informe de los Auditores Independientes)



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Estados financieros consolidados

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022

Informe de los Auditores Independientes	1-4
Estados de situación financiera consolidados	5
Estados de resultados integrales consolidados	6
Estados de cambios en el capital contable consolidados	7
Estados de flujos de efectivo consolidados	8
Notas a los estados financieros consolidados	9-75



Informe de los Auditores Independientes

Al Consejo de Administración y a los Accionistas

Grupo Traxión, S. A. B. de C. V.

(Miles de pesos)

Opinión

Hemos auditado los estados financieros consolidados de Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias (el Grupo), que comprenden los estados consolidados de situación financiera al 31 de diciembre de 2023 y 2022, los estados consolidados de resultado integral, de cambios en el capital contable y de flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas, y notas que incluyen políticas contables materiales y otra información explicativa.

En nuestra opinión, los estados financieros consolidados adjuntos presentan razonablemente, en todos los aspectos materiales, la situación financiera consolidada de Grupo Traxión, S. A. B. de C.V. y subsidiarias, al 31 de diciembre de 2023 y 2022, así como sus resultados consolidados y sus flujos de efectivo consolidados por los años terminados en esas fechas, de conformidad con las Normas de Contabilidad NIIF emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (Normas de Contabilidad NIIF).

Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría (NIA). Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección Responsabilidades de los auditores en la auditoría de los estados financieros consolidados de nuestro informe. Somos independientes del Grupo de conformidad con los requerimientos de ética que son aplicables a nuestra auditoría de los estados financieros consolidados en México y hemos cumplido las demás responsabilidades de ética de conformidad con esos requerimientos. Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

Cuestiones clave de la auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son aquellas cuestiones que, según nuestro juicio profesional, han sido de la mayor relevancia en nuestra auditoría de los estados financieros consolidados del periodo actual. Estas cuestiones han sido tratadas en el contexto de nuestra auditoría de los estados financieros consolidados en su conjunto y en la formación de nuestra opinión sobre estos, y no expresamos una opinión por separado sobre esas cuestiones.



Prueba de deterioro del crédito mercantil y activos intangibles (\$6,318,757)

Ver nota 13 a los estados financieros consolidados.

La cuestión clave de auditoría

De qué manera se trató la cuestión clave en nuestra auditoría

El crédito mercantil y los activos intangibles provienen principalmente de la adquisición, en años anteriores, de las siguientes Unidades Generadoras de Efectivo (“UGE”): Transportadora Egoba, S. A. de C. V., Corporación Lipu, S. A. P. I. de C. V., Almacenadora y Distribuidora Aquarius, S. A. de C. V., Auto Express Frontera Norte, S. A. de C. V., Potencia Logística Potosina, S. A. P. I. de C. V., Redpack, S. A. de C. V., Logística y Transporte para la Industria de la Salud, S. A. P. I. de C. V., V Modal Mexicana, S. C., BBA Logistics, LLC.

La evaluación de deterioro mediante pruebas anuales al crédito mercantil y activos intangibles se considera una cuestión clave de auditoría debido a la complejidad de los requerimientos contables y al juicio significativo requerido para determinar los supuestos que se utilizarán para estimar el monto recuperable.

El monto recuperable de las UGE’s, el cual se basa en el mayor entre el valor de uso y el valor razonable menos los costos de venta, se deriva de los modelos de flujos de efectivo descontados. Estos modelos utilizan supuestos clave, incluyendo estimaciones de volúmenes de ventas futuras y precios, costos de operación, tasas de crecimiento del valor terminal y el costo de capital promedio ponderado (tasa de descuento).

Los principales procedimientos que realizamos para abordar esta cuestión clave de auditoría incluyeron, los siguientes:

Comparamos las proyecciones históricas del Grupo sobre flujos de efectivo con los resultados actuales, para evaluar la habilidad del Grupo en la realización de proyecciones razonables. En adición, involucramos a nuestros especialistas de valuación, quienes nos asistieron en:

- Comparar las tasas de crecimiento de largo plazo proyectadas por el Grupo para estas UGEs, comparando los supuestos de crecimiento con información pública disponible.
- Evaluar la tasa de descuento utilizada en la valuación, al compararla con un rango de tasas de descuento que fue determinado de manera independiente utilizando información pública disponible para entidades comparables; y
- Calcular el valor razonable de las UGEs, usando las proyecciones de flujos de efectivo del Grupo y determinando una tasa de descuento de manera independiente, y comparar los resultados de nuestros estimados con las estimaciones de valor razonable determinadas por el Grupo.

Evaluamos la suficiencia de las revelaciones contenidas en las notas a los estados financieros consolidados.



Otra información

La Administración es responsable de la otra información. La otra información comprende la información incluida en el Reporte Anual correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2023, que deberá presentarse ante la Comisión Nacional Bancaria y de Valores y ante la Bolsa Mexicana de Valores (el Reporte Anual), pero no incluye los estados financieros consolidados y nuestro informe de los auditores sobre los mismos. El Reporte Anual se estima que estará disponible para nosotros después de la fecha de este informe de los auditores.

Nuestra opinión sobre los estados financieros consolidados no cubre la otra información y no expresaremos ningún tipo de conclusión de aseguramiento sobre la misma.

En relación con nuestra auditoría de los estados financieros consolidados, nuestra responsabilidad es leer la otra información cuando esté disponible y, al hacerlo, considerar si la otra información es materialmente inconsistente con los estados financieros consolidados o con nuestro conocimiento obtenido durante la auditoría, o si parece ser materialmente incorrecta.

Cuando leamos el Reporte Anual, si concluimos que existe un error material en esa otra información, estamos requeridos a reportar ese hecho a los responsables del gobierno de la entidad.

Responsabilidades de la Administración y de los responsables del gobierno de la entidad en relación con los estados financieros consolidados

La Administración es responsable de la preparación y presentación razonable de los estados financieros consolidados adjuntos de conformidad con las Normas de Contabilidad NIIF, y del control interno que la Administración considere necesario para permitir la preparación de estados financieros consolidados libres de incorrección material, debida a fraude o error.

En la preparación de los estados financieros consolidados, la Administración es responsable de la evaluación de la capacidad del Grupo para continuar como negocio en marcha, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con negocio en marcha y utilizando la base contable de negocio en marcha, excepto si la Administración tiene intención de liquidar al Grupo o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

Los responsables del gobierno de la entidad son responsables de la supervisión del proceso de información financiera del Grupo.

Responsabilidades de los auditores en la auditoría de los estados financieros consolidados

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de si los estados financieros consolidados en su conjunto están libres de incorrección material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contenga nuestra opinión. Seguridad razonable es un alto grado de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con las NIA siempre detecte una incorrección material cuando existe. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en los estados financieros consolidados.

Como parte de una auditoría de conformidad con las NIA, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:





- Identificamos y evaluamos los riesgos de incorrección material en los estados financieros consolidados, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección material debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección material debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas o la elusión del control interno.
- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno del Grupo.
- Evaluamos lo adecuado de las políticas contables aplicadas, la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por la Administración.
- Concluimos sobre lo adecuado de la utilización, por la Administración, de la base contable de negocio en marcha y, basados en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como negocio en marcha. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en los estados financieros consolidados o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, hechos o condiciones futuros pueden ser causa de que el Grupo deje de ser un negocio en marcha.
- Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de los estados financieros consolidados, incluida la información revelada, y si los estados financieros consolidados representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran la presentación razonable.
- Obtenemos suficiente y apropiada evidencia de auditoría con respecto a la información financiera de las entidades o líneas de negocio dentro del Grupo para expresar una opinión sobre los estados financieros consolidados. Somos responsables de la administración, supervisión y desarrollo de la auditoría de grupo. Somos exclusivamente responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con los responsables del gobierno de la entidad en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planeados y los hallazgos significativos de la auditoría, incluyendo cualquier deficiencia significativa del control interno que identificamos en el transcurso de nuestra auditoría.

También proporcionamos a los responsables del gobierno de la entidad una declaración de que hemos cumplido los requerimientos de ética aplicables en relación con la independencia y de que les hemos comunicado todas las relaciones y demás cuestiones de las que se puede esperar razonablemente que pueden afectar a nuestra independencia y, en donde sea aplicable, las acciones tomadas para eliminar amenazas o las salvaguardas aplicadas.

Entre las cuestiones que han sido objeto de comunicación con los responsables del gobierno de la entidad, determinamos las que han sido de la mayor relevancia en la auditoría de los estados financieros consolidados del periodo actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de la auditoría. Describimos esas cuestiones en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión o, en circunstancias extremadamente poco frecuentes, determinemos que una cuestión no se debería comunicar en nuestro informe porque cabe razonablemente esperar que las consecuencias adversas de hacerlo superarían los beneficios de interés público de la misma.

KPMG Cárdenas Dosal S. C.

L. C. C. Alejandro Lozano Rodríguez



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Estados de situación financiera consolidados

31 de diciembre de 2023 y 2022

(Miles de pesos)

Activo	Nota	2023	2022	Pasivo y capital contable	Nota	2023	2022
Activo circulante:				Pasivo circulante:			
Efectivo y equivalentes de efectivo	7	\$ 1,379,799	996,222	Vencimiento circulante de deuda a largo plazo	14	\$ 986,991	1,092,316
Inversión en acciones	5(b)	-	128,468	Vencimiento circulante de deuda bursátil a largo plazo	14	100,000	-
Cuentas por cobrar	8	4,340,114	3,280,313	Obligaciones por arrendamiento circulantes	19	626,952	562,152
Partes relacionadas	10	-	1,945	Proveedores	15	1,629,662	1,414,810
Activos por impuestos a la utilidad		234,166	239,228	Acreeedores		1,326,868	730,024
Otros activos por impuestos (principalmente IVA)		940,166	672,526	Otros impuestos por pagar	16	923,960	764,988
Otras cuentas por cobrar	9	492,173	365,682	Provisiones	18	981,306	626,210
Inventarios (principalmente refacciones)		163,412	112,606	Impuesto a la utilidad		73,859	169,609
Pagos anticipados	11	256,840	258,408	Participación de los trabajadores en la utilidad	18	87,686	23,492
Instrumentos financieros derivados a corto plazo	25	31,000	42,375	Partes relacionadas	10	-	338
				Anticipos de clientes	8	73,539	38,112
Total del activo circulante		7,837,670	6,097,773	Total del pasivo circulante		6,810,823	5,422,051
Activo no circulante:				Pasivo no circulante:			
Pagos anticipados a largo plazo	11	159,954	33,600	Deuda a largo plazo, excluyendo			
Equipo de transporte y maquinaria	12	14,321,811	11,835,104	vencimientos circulantes	14	6,597,426	6,014,178
Activos por derecho de uso	19	1,386,262	1,327,736	Deuda bursátil a largo plazo, excluyendo vencimientos circulantes	14	2,500,000	2,500,000
Inversiones permanentes	1	179,373	39,525	Obligaciones por arrendamiento a largo plazo	19	652,565	660,513
Crédito mercantil	13	5,291,841	5,140,821	Acreeedores a largo plazo	27	60,641	-
Activos intangibles	13	2,184,147	2,217,759	Instrumentos financieros derivados	25	2,549	3,759
Depósitos en garantía		102,880	86,757	Beneficios a empleados a largo plazo	17	119,860	109,894
Impuestos a la utilidad diferidos	20	491,028	294,356	Impuestos a la utilidad diferidos	20	1,329,887	1,226,586
Instrumentos financieros derivados a largo plazo	25	20,245	30,806				
Total del activo no circulante		24,137,541	21,006,464	Total del pasivo no circulante		11,262,928	10,514,930
				Total del pasivo		18,073,751	15,936,981
				Capital contable:			
				Capital social	21	10,043,319	7,346,035
				Prima en suscripción de acciones		135,944	135,944
				Reserva legal		85,549	82,117
				Pérdidas actuariales	17	(7,285)	(3,471)
				Ganancias por instrumentos financieros derivados		33,592	48,100
				Otras cuentas de capital		(184,740)	394,392
				Efecto por conversión de moneda extranjera		(3,031)	1,304
				Resultados acumulados		3,800,308	3,162,835
				Capital contable participación controladora		13,903,656	11,167,256
				Participación no controladora		(2,196)	-
				Total capital contable		13,901,460	11,167,256
Total del activo		\$ 31,975,211	27,104,237	Total del pasivo y capital contable		\$ 31,975,211	27,104,237

Ver notas adjuntas a los estados financieros consolidados.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Estados consolidados de resultados integrales

Años terminados el 31 de diciembre de 2023 y 2022

(Miles de pesos)

	<u>Nota</u>	<u>2023</u>	<u>2022</u>
Ingresos por fletes	4(m)	\$ 7,689,773	7,180,145
Ingresos de logística	4(m)	8,115,290	5,724,954
Ingresos de transporte de personal	4(m)	9,001,573	7,419,944
Total de ingresos de operación		24,806,636	20,325,043
Costos totales	10 y 22	18,989,548	16,063,751
Utilidad bruta		5,817,088	4,261,292
Gastos generales	10 y 23	3,536,993	2,711,635
Deterioro de cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar		78,938	30,754
Otros ingresos	24	(109,310)	(165,743)
Utilidad de operación		2,310,467	1,684,646
(Costo) ingreso financiero:			
Gastos por intereses		(1,458,877)	(894,979)
Costo financiero del plan de beneficios definidos		(5,324)	(4,311)
Otros costos financieros		(34,916)	(29,372)
Pérdida en cambios, neta		(87,360)	(55,684)
Efecto de valuación de instrumentos financieros		60,737	8,880
Ingresos por intereses		74,849	35,201
Costo financiero, neto		(1,450,891)	(940,265)
Utilidad antes de impuestos a la utilidad		859,576	744,381
Impuestos a la utilidad:	20		
Sobre base fiscal		265,285	87,327
Diferidos		(44,418)	150,990
Total de impuestos a la utilidad		220,867	238,317
Utilidad neta consolidada		\$ 638,709	506,064
Otros resultados integrales:			
Partidas que no se reclasificaran posteriormente al resultado del periodo:			
(Pérdidas) ganancias actuariales del plan de beneficios definidos	17(a)	\$ (5,448)	68
Impuesto sobre la renta diferido	17(a)	1,634	(20)
Partidas que pueden reclasificarse posteriormente al resultado del periodo:			
Resultado por conversión de operaciones en moneda extranjera		(4,335)	1,304
Efecto de valuación de instrumentos financieros derivados	25 (a)	(20,726)	24,954
Impuesto sobre la renta diferido		6,218	(7,487)
Otros resultados integrales		(22,657)	18,819
Resultado integral		\$ 616,052	524,883
Resultado integral atribuible a:			
Participación no controladora		(2,196)	-
Participación controladora		618,248	524,883
Resultado integral		\$ 616,052	524,883
Utilidad básica por acción (en pesos)	28	\$ 1.131	0.956

Ver notas adjuntas a los estados financieros consolidados.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Estados consolidados de cambios en el capital contable

Años terminados el 31 de diciembre de 2023 y 2022

(Miles de pesos)

	<u>Nota</u>	<u>Capital social</u>	<u>Prima en suscripción de acciones</u>	<u>Reserva legal</u>	<u>(Pérdidas) ganancias actuariales, netas</u>	<u>Efecto de valuación de instrumentos financieros derivados</u>	<u>Otras cuentas de capital</u>	<u>Efecto por conversión de moneda extranjera</u>	<u>Resultados acumulados</u>	<u>Total capital contable participación controladora</u>	<u>Participación no controladora</u>	<u>Total capital contable participación controladora</u>
Saldos al 31 de diciembre de 2021		\$ 7,801,710	135,944	77,533	(3,519)	30,633	402,340	-	2,661,355	11,105,996	-	11,105,996
Reserva legal	21(b)	-	-	4,584	-	-	-	-	(4,584)	-	-	-
Plan de acciones	21(d)	(69,455)	-	-	-	-	(7,948)	-	-	(77,403)	-	(77,403)
Recompra de acciones	21(c)	(386,220)	-	-	-	-	-	-	-	(386,220)	-	(386,220)
Utilidad integral		-	-	-	48	17,467	-	1,304	506,064	524,883	-	524,883
Saldos al 31 de diciembre de 2022		7,346,035	135,944	82,117	(3,471)	48,100	394,392	1,304	3,162,835	11,167,256	-	11,167,256
Incrementos de capital social, neto de gastos capitalizados por oferta pública subsecuente	21(a)	2,661,178	-	-	-	-	-	-	-	2,661,178	-	2,661,178
Reserva legal	21(b)	-	-	3,432	-	-	-	-	(3,432)	-	-	-
Plan de acciones	21(d)	47,046	-	-	-	-	(579,132)	-	-	(532,086)	-	(532,086)
Recompra de acciones	21(c)	(10,940)	-	-	-	-	-	-	-	(10,940)	-	(10,940)
Utilidad integral		-	-	-	(3,814)	(14,508)	-	(4,335)	640,905	618,248	(2,196)	616,052
Saldos al 31 de diciembre de 2023		\$ <u>10,043,319</u>	<u>135,944</u>	<u>85,549</u>	<u>(7,285)</u>	<u>33,592</u>	<u>(184,740)</u>	<u>(3,031)</u>	<u>3,800,308</u>	<u>13,903,656</u>	<u>(2,196)</u>	<u>13,901,460</u>

Ver notas adjuntas a los estados financieros consolidados.



Grupo Traxión, S. A. B de C. V. y subsidiarias

Estados consolidados de flujos de efectivo

Años terminados el 31 de diciembre de 2023 y 2022

(Miles de pesos)

	<u>Nota</u>	<u>2023</u>	<u>2022</u>
Actividades de operación:			
Utilidad neta consolidada		\$ 638,709	506,064
Ajustes por:			
Gasto por impuestos a la utilidad	20 (c)	220,867	238,317
Depreciación y amortización	22 y 23	2,238,855	1,914,493
Deterioro de cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar	6	78,938	30,754
Pérdida (utilidad) en venta de equipo de transporte y maquinaria	24	27,438	(40,283)
Costo financiero del plan de beneficios definidos	17 (a)	5,324	4,311
Intereses a favor		(74,849)	(35,201)
(Utilidad) pérdida en cambios no realizada		(47,538)	1,649
Utilidad en valuación de instrumentos financieros		(60,738)	(8,880)
Intereses a cargo y otros costos financieros		<u>1,493,792</u>	<u>924,351</u>
Subtotal		4,520,798	3,535,575
Cambios en:			
Cuentas por cobrar		(1,090,178)	(234,352)
Cuentas por cobrar a partes relacionadas		1,945	329
Otras cuentas por cobrar		(123,859)	65,593
Activos por impuestos corrientes		(262,578)	(157,355)
Inventarios		(50,806)	9,460
Pagos anticipados		(175,899)	(66,173)
Impuesto a la utilidad pagado		(183,568)	(50,052)
Proveedores		181,124	5,835
Acreedores		(8,490)	177,751
Otros impuestos por pagar		158,978	189,819
Provisiones		355,097	(8,470)
Cuentas por pagar a partes relacionadas		(338)	(399)
Beneficios a los empleados		(806)	4,130
Anticipo de clientes		35,427	(5,809)
Participación de los trabajadores en las utilidades		<u>64,194</u>	<u>(63,619)</u>
Flujos netos de efectivo de actividades de operación		3,421,041	3,402,263
Actividades de inversión:			
Adquisiciones de equipo de transporte y maquinaria		(3,434,035)	(3,390,143)
Pagos anticipados para compras de activos fijos		(126,354)	(26,220)
Recursos provenientes de la venta de equipo de transporte y maquinaria		243,729	84,055
Activos intangibles		(43,650)	-
Contraprestación por adquisición de negocios	27	(61,291)	(1,633,487)
Depósitos en garantía		(16,123)	(4,616)
Pagos para adquirir instrumentos de capital de otras entidades		(139,848)	(36,508)
Cobros por venta de instrumentos de capital de otras entidades		136,407	6,480
Intereses cobrados		<u>74,849</u>	<u>35,201</u>
Flujos netos de efectivo de actividades de inversión		<u>(3,366,316)</u>	<u>(4,965,238)</u>
Efectivo excedente (a obtener) para aplicar en actividades de financiamiento		54,725	(1,562,975)
Actividades de financiamiento:			
Recompra de acciones		(543,026)	(463,623)
Pagos de deuda bancaria	14	(4,394,506)	(475,907)
Incrementos de capital social		2,757,091	-
Gastos por colocación de acciones		(137,019)	-
Pagos de arrendamiento	19	(974,991)	(692,875)
Liquidación de instrumentos financieros derivados		-	(3,863)
Cobros por instrumentos financieros derivados		52,798	13,959
Préstamos obtenidos de bancos	14	4,992,352	3,706,766
Intereses pagados (1)		<u>(1,420,307)</u>	<u>(858,666)</u>
Flujos netos de efectivo de actividades de financiamiento		<u>332,392</u>	<u>1,225,791</u>
Incremento (disminución) neto(a)		387,117	(337,184)
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del año		996,222	1,335,055
Efecto de revaluación sobre el efectivo		<u>(3,540)</u>	<u>(1,649)</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo al fin del año		<u>\$ 1,379,799</u>	<u>996,222</u>

(1) El Grupo ha elegido clasificar los flujos de efectivo por pagos de intereses como actividades de financiamiento.

Ver notas adjuntas a los estados financieros consolidados.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2023 y 2022

(Miles de pesos)

(1) Entidad que reporta-

Los estados financieros consolidados de Grupo Traxión S. A. B. de C. V., incluyen la información financiera de la tenedora Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. ("Traxión") y las subsidiarias ("Grupo Traxion" o el "Grupo") que se indican más adelante en esta nota.

Grupo Traxión se constituyó en los Estados Unidos Mexicanos ("México") el 27 de julio de 2011.

El domicilio de Grupo Traxión es Paseo de la Reforma 115 Pisos 17 y 18, Colonia Lomas de Chapultepec, Ciudad de México, México.

Las principales actividades de Grupo Traxión son participar como socio, accionista, o inversionista en toda clase de personas morales, mercantiles o de cualquier naturaleza, mexicanas o extranjeras; adquirir, enajenar y negociar todo tipo de acciones, partes sociales, certificados de participación o cualquier otro título de valor, ya sea de deuda o de capital; así como, obtener, otorgar, realizar, e intervenir en financiamientos de cualquier clase a corto, mediano y largo plazo, con o sin garantía específica, incluyendo prendas e hipotecas.

A través de las subsidiarias de Grupo Traxión, el Grupo tiene como actividades principales la prestación del servicio público de carga, transporte de muebles y mudanzas, almacenaje, servicios de carga refrigerada y transporte de materiales, carga especializada, servicios de mensajería y paquetería, servicios de logística y servicios de transporte de escolar, personal y turísticos en México.

Ninguna entidad o persona física ejerce control sobre el Grupo.

Entidades del Grupo-

Las subsidiarias sobre las que el Grupo tiene el control de manera directa o indirecta a través de sus subsidiarias, así como su participación accionaria y actividad preponderante, son las que se mencionan a continuación:

	2023	2022	Actividad preponderante
Potencia Logística Potosina, S. A. P. I. de C. V.(iv)	100	100	Empresa controladora del segmento de carga
MyM Internacional, S. A. de C. V.	100	100	Empaque de mercancía en general
Transporte de Carga Grupo MyM, S. A. de C. V.	100	100	Transporte especializado de carga
Transportadora Egoba, S. A. de C. V.	100	100	Transporte de carga
Transportes Suvi, S. A. de C. V.	100	100	Transporte de carga
Tractocamiones Europeos, S. A. de C. V.	100	100	Mantenimiento de tractos
Auto Express Frontera Norte, S. A. de C. V.	100	100	Transporte de carga
Inter Mexicana de Transportes S. A. de C. V.	100	100	Transferencias de cajas
Autotransportes el Bisonte, S. A. de C. V.	100	100	Transporte de carga refrigerada especializada
Cargo y Transfer Services, S. A. de C. V. (i)	100	-	Transporte de carga general, refrigerada, y/o especializada para cruce fronterizo y tramites aduanales.
Transfer Services TRX, S. A. de C. V. (i)	100	-	Transporte de carga general, refrigerada, y/o especializada para cruce fronterizo, y tramites aduanales.
Transferpack Logistics, S. A. de C. V. (ii)	100	-	Transporte de carga general, refrigerada, y/o especializada para cruce fronterizo, y tramites aduanales.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

	2023	2022	Actividad preponderante
Traxión Logistics, S. A. de C. V.	100	100	Empresa controladora del segmento de logística y prestadora de servicios logísticos nacionales e internacionales.
Almacenaje y Distribución Avior, S. A. de C. V.	100	100	Servicios de almacenaje
Traxión Solutions, S. A. de C. V.	100	100	Servicios de almacenaje
Traxión Solutions U.S. A. LLC.	100	-	Servicios de almacenaje
Redpack, S. A. de C. V.	100	100	Servicios de mensajería y paquetería
Redpack U.S. A. Inc.	100	100	Servicios de mensajería y paquetería
Traxión Technologies, S. A. de C. V.	88.75	90	Servicios de intermediación a través de medios y plataformas tecnológicas.
Traxion Logistics, USA	100	100	Servicios de intermediación a través de medios y plataformas tecnológicas.
Trx Ride On S. A. de C. V.	100	100	Establecer, organizar y administrar un club privado de transportación.
BBA Logistics, LLC (iii)	100	-	Brokerage de carga con servicios puerta a puerta y cross- border en Estados Unidos.
Logística y Transporte para la Industria de la Salud, S. A. P. I. de C. V.(v)	100	100	Presta servicios de almacenaje, importaciones, exportaciones, etiquetado, ensamble y distribución de toda clase de bienes, en especial artículos médicos.
MD Transporte y Logística, S. A. de C. V. (v)	100	100	Prestación de servicios de personal de almacenaje, etiquetado, ensamble y distribución de toda clase de bienes y en especial de artículos médicos a sus partes relacionadas.
MD Servicios y Logística, S. A. de C. V. (v)	100	100	Prestación de servicios de personal de almacenaje, etiquetado, ensamble y distribución de toda clase de bienes y en especial de artículos médicos a sus partes relacionadas.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

	2023	2022	Actividad preponderante
Healink, S. A. de C. V. (v)	100	100	Administrar y operar farmacias en línea, especializadas en el suministro de tratamientos para padecimientos crónicos de alto valor, así como la venta, distribución y entrega de todo tipo de medicamentos y equipo médico.
V- Modal Mexicana, S. C. (vi)	90	90	Prestación de servicios de coordinación logística y transportación principalmente ferroviaria.
Corporación Lipu, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Empresa Controladora del segmento de movilidad de personas y prestadora de servicios de arrendamiento de autobuses
Fastbus, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Arrendamiento de autobuses
Autotransportes Miguel Meza Sánchez, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Transporte escolar y de personal.
Transportes Lipu, S. A. de C. V.	100	100	Transporte escolar, de personal y corporativo.
Loxtel Asesores, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Empresa Controladora.
Grupo Settepi, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Transporte de personal
M&A Traxión, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Servicios de personal
Excelencia en Transporte Escolar y de Personal, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Servicios de transporte escolar
Publica Advertising, S. A. de C. V.	100	100	Servicios de publicidad
Servicios Corporativos FTM, S. C.	100	100	Prestación de servicios
Prosperity Factor, S. A. de C. V. SOFOM, E.N.R	100	100	Servicios financieros
Comercializadora Traxión, S. A. de C. V.	100	100	Servicios administrativos
Prediana, S. A. de C. V. SOFOM, E. N. R.	100	100	Servicios financieros.
Fundación Traxión, A. C.	100	100	Asociación sin fines de lucro, con actividades asistenciales a personas y/o grupos de escasos recursos, comunidades indígenas y grupos vulnerables.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Durante 2023, se reportaron los siguientes movimientos:

- i. Con fecha 26 de abril de 2023, mediante un acta se llevó a cabo la constitución de las sociedades, Cargo y Transfer Services, S. A. de C. V. y Transfer Services TRX, S. A. de C. V., cuyo objeto es la prestación de servicios de carga general, refrigerada y/o especializada para cruce fronterizo y realizar los trámites aduanales aplicables.
- ii. Con fecha 27 de noviembre de 2023, mediante un acta se llevó a cabo la constitución de la sociedad, Transferpack Logistics, S. A. de C. V., cuyo objeto es la prestación de servicios de carga general, refrigerada y/o especializada para cruce fronterizo y realizar los trámites aduanales aplicables.
- iii. Con fecha 19 de junio de 2023, se realizó la adquisición de BBA Logistics, LLC., una empresa de brokerage de carga con servicios puerta a puerta y cross border en Estados Unidos.

Durante 2022, se reportaron los siguientes movimientos:

- iv. Con fecha 1o. de febrero de 2022 se llevó a cabo la fusión entre las entidades Grupo Mudancero, S. A. de C. V. y Potencia Logística Potosina, S. A. P. I. de C. V., subsistiendo esta última como entidad fusionante.
- v. Con fecha 24 de agosto de 2022 se concluyó la adquisición del 100% de Logística y Transporte para la Industria de la Salud, S. A. P. I. de C. V. y subsidiarias, en adelante "Medistik" esta transacción se realizó a través de Traxión Logistics, S. A. de C. V. (ver nota 27(b)).
- vi. El 19 de septiembre 2022 el Grupo concretó la adquisición del 90% de V-Modal Mexicana, S. C., en adelante "V-Modal" dicha adquisición se realizó a través de Traxión Logistics, S. A. de C. V. (ver nota 27(c)).

Las entidades anteriores tienen su principal lugar de negocios en México excepto AFN Logistics, L. T. D., Redpack U.S.A, y Traxión Logistics, U.S.A, Traxion Solution, U.S.A, LLC y BBA Logistics, LLC., las cuales efectúan sus actividades en los Estados Unidos de América.

Inversiones permanentes-

Las inversiones en asociadas se contabilizan por el método de la participación. Una asociada es una entidad sobre la cual el Grupo tiene influencia significativa, pero no control o control conjunto, sobre las políticas financieras y operativas. Estas inversiones se reconocen inicialmente al costo y posteriormente se ajustan para reconocer la participación del Grupo en los cambios en los activos netos de la asociada desde la fecha de adquisición.

El Grupo mantiene una inversión en una entidad cuya actividad principal es la captación de recursos para su posterior inversión en empresas del sector.

(2) Eventos relevantes-

Durante 2023 se presentaron los siguientes eventos relevantes:

a) Cancelación de acciones-

El 28 de abril de 2023 en asamblea de accionistas se hizo constar la cancelación de 35,000,000 de acciones propias serie "A" Clase I ordinarias nominativas, sin expresión de valor nominal, las cuales se encontraban en tesorería. (ver nota 21).



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

b) Contrato de crédito-

El 23 de marzo de 2023, el Grupo firmó un contrato de línea de crédito con un sindicato de bancos, cuyo monto total asciende hasta \$6,000,000, de los cuales sólo \$4,400,000 se pueden disponer de manera inmediata y sin restricciones. El objetivo principal de esta línea de crédito es refinanciar y prepagar el saldo del crédito sindicado existente al final de marzo de 2023, además de reforzar la estrategia de financiamiento del Grupo.

La línea de crédito antes indicada está compuesta por una línea de crédito simple de \$5,500,000 a largo plazo, con amortizaciones crecientes y vencimiento a 2028 y una tasa TIIE más un margen entre 175 y 215 puntos base, dicho margen representa 50 puntos base menos en promedio que el crédito anterior. Adicionalmente, incluye una línea de crédito revolvente de \$500,000 con vencimiento en 2026 y una tasa TIIE más un margen de 180 puntos base, ambos componentes del crédito son quirografarios.

c) Adquisición de negocios-

El 19 de junio de 2023, se concretó la adquisición de BBA Logistics, una empresa de brokerage de carga con servicios de puerta a puerta y cross-border en Estados Unidos, y tiene un modelo 100% ligero en activos, (ver nota 27(a)).

d) Colocación de Oferta Publica Subsecuente-

El 11 de agosto de 2023 se llevó a cabo la colocación y venta de un total de 143,306,920 acciones representativas del capital social de Traxion a un precio de \$30.00 pesos por acción, de las cuales se colocaron 84,719,775 acciones en la porción primaria y 58,587,145 acciones en la porción secundaria. La oferta consistió en una oferta pública mixta, en México y una oferta simultánea internacional de acciones a inversionistas institucionales calificados.

El 4 de septiembre de 2023 se ejerció la opción de sobreasignación por 9,314,753 acciones al precio de la oferta es decir a \$30.00 pesos por acción.

Durante 2022, se tuvieron los siguientes eventos relevantes:

e) Adquisición de negocios-

- i. Con fecha 17 de marzo de 2022, el Grupo llevo a cabo la firma de un acuerdo para adquirir Medistik, empresa de servicios 4PL (servicios logísticos de consultoría, planificación, gestión, localización e integración de nuevas tecnologías, actuando como supervisor de la cadena de suministro) que provee soluciones logísticas para medicamentos y accesorios médicos, a través de un enfoque ligero en activos. El 24 de agosto de 2022 se cerró la adquisición de Medistik. Con esta adquisición, Grupo Traxión incorpora la vertical farmacéutica a sus servicios logísticos 4PL y última milla. (ver nota 27 (b)).
- ii. El 19 de septiembre de 2022, Grupo Traxión adquirió V-Modal, empresa de servicios de coordinación logística ferroviaria, con un enfoque 100% ligero en activos y cero Capex. Con esta adquisición, Traxión fortalece su participación en el segmento de ferrocarril, que representa un elemento clave en las cadenas de suministro, así como un complemento importante al portafolio de servicios de Grupo Traxión. (ver nota 27(c)).



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(3) Bases de presentación-

a) Declaración sobre cumplimiento

Los estados financieros consolidados han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF").

El 26 de abril de 2024, los señores, Rodolfo Mercado Franco (Director General) y Wolf Silverstein Sandler (Vicepresidente de Finanzas y Administración) autorizaron la emisión de estos estados financieros consolidados y sus notas.

De conformidad con la Ley General de Sociedades Mercantiles (LGSM) y los estatutos de Traxión, los accionistas tienen las facultades para modificar los estados financieros después de su emisión. Los estados financieros consolidados adjuntos se someterán a aprobación durante la próxima asamblea de accionistas.

La nota 4 incluye detalles de las políticas contables del Grupo.

b) Bases de medición

Los estados financieros consolidados han sido elaborados aplicando las mismas Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF") políticas contables, criterios de valuación y bases de costo histórico con excepción de los activos y pasivos que surgen de una adquisición de negocios, las inversiones en acciones y los instrumentos financieros derivados, los cuales son valuados a su valor razonable, así como el pasivo neto proyectado de la obligación por beneficios definidos, la cual se valúa al valor presente de las obligaciones por beneficios definidos.

c) Moneda funcional y de informe

Los estados financieros consolidados adjuntos se presentan en miles de pesos mexicanos (miles de pesos), moneda nacional de México que es la moneda funcional de Traxión.

Para propósito de revelación en las notas a los estados financieros consolidados, cuando se hace referencia a pesos, se trata de pesos mexicanos, y cuando se hace referencia a dólares, se trata de miles de dólares de los Estados Unidos de América.

d) Empleo de estimaciones y juicios

En la preparación de estos estados financieros consolidados, la administración del Grupo ha realizado juicios, estimaciones y suposiciones significativas que afectan la aplicación de las políticas contables del Grupo, y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas prospectivamente.

A. Juicios

La información sobre juicios realizados en la aplicación de políticas contables que tienen el efecto más importante sobre los importes reconocidos en los estados financieros se describe en las siguientes notas:

- Nota 4(m) – reconocimiento de ingresos: determinación de si los ingresos se reconocen a lo largo del tiempo o en un momento determinado.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

- Nota 4(a) consolidación: determinación de si el Grupo tiene control de facto sobre una participada; y
- Nota 4(v) – arrendamientos: determinación de si un acuerdo contiene un arrendamiento.

B. Supuestos e incertidumbres de estimaciones

La información sobre supuestos e incertidumbres de estimaciones que tienen un riesgo significativo de dar por resultado en un ajuste material dentro del próximo ejercicio se incluye en las siguientes notas:

- Nota 4(d)(iii) - vidas útiles de equipo de transporte y maquinaria;
- Nota 4(h)(i) - medición de la estimación para pérdidas crediticias esperadas por activos del contrato y otras cuentas por cobrar: supuestos clave para determinar la tasa de pérdida promedio ponderada;
- Nota 4(h)(ii) - pruebas de deterioro del valor de activos intangibles y crédito mercantil: supuestos clave para el importe recuperable;
- Nota 4(i) – medición de obligaciones por beneficios definidos: supuestos actuariales claves;
- Nota 4(j) - provisiones
- Nota 4(o) - reconocimiento de activos por impuestos diferidos: disponibilidad de futuras utilidades imponibles contra las que pueden utilizarse las diferencias temporales deducibles y las pérdidas compensadas obtenidas en períodos anteriores;
- Nota 4(t) – determinación de la tasa de descuento base para el cálculo del activo y pasivo por derecho de uso; y
- Nota 4(r) - contingencias.
- Nota 27- adquisición de negocios: valor razonable de la contraprestación transferida y el valor razonable de los activos adquiridos y los pasivos asumidos.

C. Medición de los valores razonables

Algunas de las políticas y revelaciones contables del Grupo requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros.

El Grupo cuenta con un marco de control establecido en relación con la medición de los valores razonables.

Regularmente se revisan los datos de entrada no observables significativos y los ajustes de valorización. Si se usa información de terceros, como cotizaciones de corredores o servicios de fijación de precios, para medir los valores razonables, se evalúa la evidencia obtenida de los terceros para respaldar la conclusión de que esas valorizaciones satisfacen los requerimientos de las normas, incluyendo el nivel dentro de la jerarquía del valor razonable dentro del que deberían clasificarse esas valorizaciones.

Los asuntos de valoración significativos son informados al Comité de Auditoría del Grupo.

Cuando se mide el valor razonable de un activo o pasivo, el Grupo utiliza datos de mercado observables siempre que sea posible. Los valores razonables se clasifican en niveles distintos dentro de la jerarquía del valor razonable que se basa en los datos de entrada usados en las técnicas de valoración, como se muestra a continuación:

- Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2: datos de entrada diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directa (es decir, precios) o indirectamente (es decir, derivados de los precios).
- Nivel 3: datos para el activo o pasivo que no se basan en datos de mercado observables (datos de entrada no observables).



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Si los datos de entrada usados para medir el valor razonable de un activo o pasivo se clasifican en niveles distintos de la jerarquía del valor razonable, entonces la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad en el mismo nivel de la jerarquía del valor razonable que la variable de nivel más bajo que sea significativa para la medición total.

El Grupo reconoce las transferencias entre los niveles de la jerarquía del valor razonable al final del período sobre el que se informa durante el que ocurrió el cambio.

Las siguientes notas incluyen información adicional sobre los supuestos hechos al medir los valores razonables:

- Nota 5(e) – acuerdos de pagos basados en acciones; y
- Nota 5(d)– instrumentos financieros derivados.
- Nota 5(f) – adquisición de negocios.

e) Presentación del estado de resultado integral-

El Grupo optó por presentar el resultado integral en un solo estado que presenta en un único documento todos los rubros que conforman la utilidad o pérdida neta, así como los Otros Resultados Integrales (ORI) y se denomina “Estado de resultado integral”.

Debido a que el Grupo es una empresa de servicios, presenta sus costos y gastos ordinarios con base en su función, ya que considera que la información así presentada es más clara.

Adicionalmente, se presenta el rubro de utilidad de bruta, que es el resultado de disminuir a los ingresos de operación, los costos totales por considerar que este rubro contribuye a un mejor entendimiento del desempeño económico y financiero del Grupo.

Así mismo se presenta el rubro de utilidad de operación, que es el resultado de disminuir a la utilidad bruta los gastos de operación por considerar que este rubro contribuye a un mejor entendimiento del desempeño económico y financiero del Grupo.

f) Estado de flujo de efectivo-

El Grupo presenta su estado de flujos de efectivo utilizando el método indirecto. Los intereses pagados se clasifican como flujos de efectivo de actividades de financiamiento.

(4) Principales políticas contables-

Las políticas contables indicadas a continuación se han aplicado de manera consistente en los períodos presentados en estos estados financieros consolidados, a menos que se indique lo contrario.

(a) Bases de consolidación-

(i) Entidades subsidiarias-

Los estados financieros consolidados de Grupo Traxión incluyen la información financiera de las subsidiarias que se mencionan en la nota 1. Los estados financieros de las subsidiarias se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que inicia el control y hasta la fecha en que éste cese.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(ii) Transacciones eliminadas en la consolidación-

Los saldos y operaciones entre las entidades consolidadas, así como los ingresos y gastos no realizados, se han eliminado en la preparación de estos estados financieros consolidados. Las pérdidas no realizadas se eliminan de igual manera que las utilidades no realizadas, pero solamente en la medida en que no exista evidencia de deterioro.

(iii) Combinaciones de negocios-

Las adquisiciones de negocios se reconocen a través del método de adquisición. La contraprestación transferida en una adquisición de negocios se mide a valor razonable, el cual se calcula como la suma de los valores de los activos transferidos, menos los pasivos incurridos por los anteriores propietarios de la empresa adquirida a la fecha de adquisición.

A la fecha de adquisición, los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos se reconocen a valor razonable.

Los costos relacionados con la adquisición se reconocen en el estado de resultados conforme se incurren.

(iv) Pérdida de control-

Cuando el Grupo pierde control sobre una subsidiaria, da de baja en cuentas los activos y pasivos de la subsidiaria, cualquier participación no controladora relacionada y otros componentes de patrimonio.

Cualquier ganancia o pérdida resultante se reconoce en resultados. Si el Grupo retiene alguna participación en la ex subsidiaria, esta será valorizada a su valor razonable a la fecha en la que se pierda el control

(b) Transacciones en moneda extranjera-

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a las respectivas monedas funcionales de las entidades del Grupo al tipo de cambio vigente en las fechas de las transacciones. La ganancia o pérdida cambiaria de partidas monetarias es la diferencia entre el costo amortizado en la moneda funcional al principio del período, ajustado por pagos e intereses efectivos durante el período y el costo amortizado en la moneda extranjera convertida al tipo de cambio final del período que se reporta. Las diferencias cambiarias derivadas de esta reconversión se reconocen en resultados como parte del costo o ingreso financiero.

(c) Instrumentos financieros-

(i) Reconocimiento y medición inicial -

Los activos y pasivos financieros incluyendo cuentas por cobrar y por pagar, se reconocen inicialmente cuando estos activos se originan o se adquieren, o cuando estos activos o pasivos se emiten o se asumen, ambos contractualmente.

Un activo financiero (a menos que sea un deudor comercial sin un componente de financiamiento significativo) o pasivo financiero se mide inicialmente al valor razonable más los costos de transacción directamente atribuibles a su adquisición o emisión, y de forma subsecuente se miden a costo amortizado, con excepción de una transacción medida al valor razonable con cambios en resultados. Una cuenta por cobrar comercial sin un componente de financiamiento significativo se mide inicialmente al precio de la transacción.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(ii) Clasificación y medición posterior-

Activos financieros.

En el reconocimiento inicial, un activo financiero se clasifica como medido a: costo amortizado, a valor razonable con cambios en otro resultado integral- inversión en deuda, a valor razonable con cambios en otro resultado integral- inversión en patrimonio, o a valor razonable con cambios en resultados. La clasificación de los activos financieros bajo esta norma se basa en el modelo de negocios en el que un activo financiero es gestionado y en sus características de flujo de efectivo contractual.

Los activos financieros no se reclasifican después de su reconocimiento inicial, excepto si el Grupo cambia su modelo de negocio, en cuyo caso todos los activos financieros afectados son reclasificados el primer día del primer período sobre el que se informa posterior al cambio en el modelo de negocio.

Un activo financiero deberá medirse al costo amortizado si se cumplen las dos condiciones siguientes y no está medido a valor razonable con cambios en resultados como se muestra a continuación:

- a) el activo financiero se conserva dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros para obtener flujos de efectivo contractuales; y
- b) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente

Una inversión en deuda deberá medirse al valor razonable con cambios en otro resultado integral si se cumplen las dos condiciones siguientes y no está medido a valor razonable con cambios en resultados:

- a) El activo financiero se conserva dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se logra tanto obteniendo los flujos de efectivo contractuales como vendiendo los activos financieros; y
- b) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

En el reconocimiento inicial de una inversión de patrimonio que no es mantenida para negociación, el Grupo puede realizar una elección irrevocable en el momento del reconocimiento inicial de presentar los cambios posteriores en el valor razonable en otro resultado integral. Esta elección se hace individualmente para cada inversión.

Todos los activos financieros no clasificados como medidos al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otro resultado integral, son medidos al valor razonable con cambios en resultados. Esto incluye todos los activos financieros derivados.

En el reconocimiento inicial, el Grupo puede designar irrevocablemente un activo financiero que de alguna otra manera cumple con el requerimiento de estar medido al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otro resultado integral como al valor razonable con cambios en resultados si haciéndolo elimina o reduce significativamente una incongruencia de medición o reconocimiento que surgiría en otro caso.

(iii) Evaluación del modelo de negocio-

El Grupo realiza una evaluación del objetivo del modelo de negocio en el que se mantiene un activo financiero a nivel de cartera, ya que este activo es el que mejor refleja la manera en que se gestiona el negocio. La información considerada incluye: las políticas aplicables a la gestión de las cuentas por cobrar comerciales (cartera), el modelo de evaluación del rendimiento de la cartera y cómo este se informa al personal clave de la gerencia del Grupo; la gestión de los riesgos que afectan al rendimiento del modelo de negocio (y los activos financieros mantenidos en el modelo de negocio) y se considera la frecuencia, el valor y el calendario de las ventas, etc.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Las transferencias de activos financieros a terceros en transacciones que no califican para la baja en cuentas no se consideran ventas para este propósito, de acuerdo con el reconocimiento continuo del Grupo de Activos.

Los activos financieros que son mantenidos o gestionados para negociación, y cuyo rendimiento es evaluado sobre una base de valor razonable, son medidos al valor razonable con cambios en resultados.

(iv) Evaluación de los flujos de efectivo contractuales son solo los pagos del principal y los intereses –

Para propósitos de esta evaluación, el 'principal' se define como el valor razonable del activo financiero en el momento del reconocimiento inicial. El 'interés' se define como la contraprestación por el valor temporal del dinero por el riesgo crediticio asociado con el importe principal pendiente durante un período de tiempo concreto y por otros riesgos y costos de préstamo básicos (por ejemplo, el riesgo de liquidez y los costos administrativos), así como también un margen de utilidad.

Al evaluar si los flujos de efectivo contractuales son solo pagos del principal y los intereses, el Grupo considera los términos contractuales del instrumento. Esto incluye evaluar si un activo financiero contiene una condición contractual que pudiera cambiar el calendario o importe de los flujos de efectivo contractuales de manera que no cumpliría esta condición. Al hacer esta evaluación, el Grupo considera:

- hechos contingentes que cambiarían el importe o el calendario de los flujos de efectivo;
- términos que podrían ajustar la tasa contractual, incluyendo características de tasa variable;
- características de pago anticipado y prórroga; y
- términos que limitan el derecho del Grupo a los flujos de efectivo procedentes de activos específicos (por ejemplo, características sin recurso).

(v) Medición posterior y ganancias y pérdidas-

Activos financieros al valor razonable con cambios en resultados	Estos activos se miden posteriormente al valor razonable. Las ganancias y pérdidas netas, incluyendo cualquier ingreso por intereses o dividendos, se reconocen en resultados. No obstante, ver nota 25 en el caso de los instrumentos designados como instrumentos de cobertura.
Activos financieros al costo amortizado	Estos activos se miden posteriormente al costo amortizado usando el método del interés efectivo. El costo amortizado se reduce por las pérdidas por deterioro. El ingreso por intereses, las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera y el deterioro se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida en la baja en cuentas se reconoce en resultados.

(vi) Pasivos financieros - Clasificación, medición posterior y ganancias y pérdidas-

Los pasivos financieros se clasifican como medidos al costo amortizado o al valor razonable con cambios en resultados.

Un pasivo financiero se clasifica a valor razonable con cambios en resultados si está clasificado como mantenido para negociación, es un derivado o es designado como tal en el reconocimiento inicial. En tal caso, las ganancias y pérdidas netas, incluyendo cualquier gasto por intereses, se reconocen en resultados.

Los otros pasivos financieros se miden posteriormente al costo amortizado usando el método de interés efectivo. El gasto por intereses y las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida en la baja en cuentas también se reconoce en resultados.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(vii) Baja en cuentas-

El Grupo da de baja en cuentas un activo financiero cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales en una transacción en que la se transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad del activo financiero, o no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad y no retiene control sobre los activos transferidos.

El reconocimiento de la baja de un pasivo financiero se genera cuando las obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o bien hayan expirado. El Grupo también da de baja en cuentas un pasivo financiero cuando se modifican sus condiciones y los flujos de efectivo del pasivo modificado son sustancialmente distintos. En este caso, se reconoce un nuevo pasivo financiero con base en las condiciones nuevas al valor razonable.

En el momento de la baja en cuentas de un pasivo financiero, la diferencia entre el importe en libros del pasivo financiero extinto y la contraprestación se reconoce en resultados.

(viii) Compensación-

Un activo y un pasivo financiero serán objeto de compensación, de manera que se presente en el estado de situación financiera su importe neto, cuando y solo cuando el Grupo tenga, en el momento actual, el derecho, exigible legalmente, de compensar los importes reconocidos y tenga la intención de liquidar por el importe neto, o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

(ix) Instrumentos financieros derivados y contabilidad de coberturas -

El Grupo mantiene instrumentos financieros derivados para cubrir la exposición de riesgo en tasas de interés proveniente de sus pasivos a largo plazo a la tasa de interés interbancaria de equilibrio (TIIE) más un spread.

Así como para cubrir la exposición de riesgo de tipo de cambio sobre la paridad pesos/dólar, proveniente de sus compromisos en dólares.

Los derivados implícitos son separados del contrato principal y registrados de forma separada si el contrato principal no es un activo financiero y se cumplen ciertos criterios.

Los derivados se miden inicialmente a valor razonable. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son medidos a valor razonable, y sus cambios se reconocen en resultados, si no fueron designados de cobertura contable.

El Grupo designa swaps de tasa de interés, los cuales cubren su exposición a la tasa de interés TIIE, así como forwards de tipo de cambio, los cuales cubren su exposición a la paridad peso/dólar, como instrumentos de cobertura para cubrir la variabilidad en los flujos de efectivo asociados con transacciones pronosticadas altamente probables que surgen de cambios en tasas de interés, y tipos de cambio por el pago de intereses de sus pasivos financieros a una tasa variable o de otros compromisos en moneda extranjera.

Al inicio de las relaciones de cobertura designadas, el Grupo documenta el objetivo y estrategia de gestión de riesgos para llevar a cabo la cobertura. El Grupo también documenta la relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura, incluyendo si se espera que los cambios en los flujos de efectivo de la partida cubierta y el instrumento de cobertura se compensen entre sí.

Coberturas afectadas directamente por la reforma de la tasa de interés de referencia.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Con el fin de evaluar si existe una relación económica entre las partidas cubiertas y los instrumentos de cobertura, el Grupo asume que la tasa de interés de referencia no se altera como resultado de la reforma de la tasa de interés de referencia.

Para una cobertura de flujos de efectivo de una transacción prevista, el Grupo supone que la tasa de interés de referencia no se verá alterada como resultado de la reforma de la tasa de interés de referencia para efectos de evaluar si la transacción prevista es altamente probable y presenta una exposición a variaciones en los flujos de efectivo que finalmente podrían afectar los resultados. Al determinar si una transacción prevista previamente designada en una cobertura de flujo de efectivo discontinuada aún se espera que ocurra, el Grupo supone que los flujos de efectivo de la tasa de interés de referencia designados como una cobertura no se verán alterados como resultado de la reforma de la tasa de interés de referencia.

Coberturas de flujos de efectivo

Cuando un instrumento derivado es designado como instrumento de cobertura de flujo de efectivo, la porción efectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce en otros resultados integrales y se acumula en el rubro de valuación de cobertura de flujos de efectivo. La porción efectiva de los cambios en el valor razonable del derivado que se reconoce en otros resultados integrales se limita al cambio acumulado en el valor razonable de la partida cubierta, determinado sobre una base del valor presente, desde el inicio de la cobertura. Cualquier porción inefectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce de inmediato en resultados.

Para todas las otras transacciones pronosticadas cubiertas, el importe acumulado en la valuación de cobertura de flujos de efectivo y el costo de cobertura es reclasificado a resultados en el mismo período o períodos durante los que los flujos de efectivo futuros esperados cubiertos afectarán el resultado.

Una relación de cobertura debe discontinuarse prospectivamente cuando deja de cumplir con los criterios para reconocer una relación de cobertura, esto incluye cuando el instrumento de cobertura se vende, expira, se rescinde o se ejerce, así como después de que se ha considerado o llevado a cabo cualquier reequilibrio en la relación de cobertura y la relación de cobertura resulta ser no efectiva o no cumple con el objetivo de la administración de riesgo del Grupo.

Cuando se discontinúa la contabilidad de coberturas para las coberturas de flujos de efectivo, el importe que se ha acumulado en la valuación de cobertura de flujos de efectivo y el costo de cobertura permanece en el capital contable hasta que se reclasifica a resultados en el mismo período o períodos en los que los flujos de efectivo futuros esperados cubiertos afectan el resultado.

Si se deja de esperar que los flujos de efectivo futuros cubiertos ocurran, los importes que se han acumulado en la reserva de cobertura y el costo de la reserva de cobertura se reclasificarán inmediatamente al resultado.

(d) Equipo de transporte y maquinaria, neto-

(i) Reconocimiento y valuación-

En su reconocimiento inicial, el equipo de transporte y maquinaria se reconocen al costo. El costo incluye los gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo.

En su valuación posterior, las partidas de equipo de transporte y maquinaria se reconocen a su costo menos depreciación acumulada, menos pérdidas por deterioro.

Cuando las partes de una partida de equipo de transporte y maquinaria tienen diferentes vidas útiles, se registran como componentes separados (componentes mayores).



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Las ganancias y pérdidas por la venta de una partida de equipo de transporte y maquinaria se determinan comparando los recursos provenientes de la venta contra el valor en libros de equipo de transporte y maquinaria, y se reconocen netos en el resultado del ejercicio.

(ii) Costos subsecuentes-

El costo de reemplazo de una partida de equipo de transporte y maquinaria se reconoce en el valor en libros si es probable que los beneficios económicos futuros, comprendidos en dicha parte, fluirán para el Grupo y su costo se puede determinar de manera confiable y/o incrementan la vida útil del bien. El valor en libros de la parte reemplazada se da de baja contra resultados. Los costos de reparación y mantenimiento se reconocen en resultados conforme se incurren.

(iii) Depreciación-

El equipo de transporte y maquinaria son depreciados desde la fecha en que están disponibles para su uso o, en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en que el activo ha sido completado y está listo para su uso.

La depreciación se calcula sobre el monto susceptible de depreciación, que corresponde al costo de un activo, u otro monto que substituya al costo, menos su valor residual.

La depreciación se reconoce en resultados usando el método de unidades producidas (Kilómetros recorridos) para ciertos tractocamiones y para el resto de las propiedades y equipo se usa el método de línea recta de acuerdo con la vida útil estimada de cada componente toda vez que esto refleja de mejor manera el patrón de consumo esperado de los beneficios económicos futuros comprendidos en el activo.

Las tasas anuales de depreciación de los principales grupos de activos se mencionan a continuación:

• tractocamiones y equipo de transporte de personas	5% a 20%
• plataformas y cajas (para tractocamiones)	5% y 15%
• equipo de transporte	20% a 25%
• maquinaria y equipo	10% a 25%
• equipo de cómputo	30%
• equipo telefónico	10% y 25%
• equipo de almacenaje	10%
• mobiliario y equipo de oficina	10%
• equipo rastreo	10% a 50%
• equipo de seguridad	10%

Las mejoras a locales arrendados se amortizan durante el período útil de la mejora o el término del contrato, el que sea menor.

La Administración del Grupo realiza análisis económicos-financieros para determinar el valor residual que le corresponde a sus tractocamiones, y ha determinado que el valor residual se encuentra en un rango que va del 45% al 65% sobre el costo de adquisición de la mayoría de estos, dependiendo del uso de los activos y del valor de disposición (venta) histórico reportado.

El equipo de transporte utilizado en la prestación de servicios de transporte de personas tiene un valor residual del 10%.

La Administración revisa al cierre de cada año: el método de depreciación, vidas útiles y valores residuales, y cuando es aplicable, estos valores se ajustan.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(e) Activos intangibles-

Los activos intangibles con vida útil definida se integran principalmente por relaciones de clientes reconocidas en una combinación de negocios, a su valor razonable a la fecha de dicha combinación, y se amortizan en línea recta durante la vida útil estimada de 10, 15 y 24 años, la cual fue determinada con base en los hechos históricos de la permanencia que tienen los clientes con el Grupo. Así como licencias y software que se registran a su costo de adquisición o desarrollo y se amortizan en línea recta, durante su vida útil estimada que va de 3 a 5 años.

Los activos intangibles con vida útil indefinida están representados, principalmente por marcas adquiridas en una combinación de negocios, reconocidas a su valor de razonable a la fecha de la combinación, menos pérdidas por deterioro acumuladas.

(f) Crédito mercantil-

El crédito mercantil se mide como el exceso de la suma de la contraprestación transferida en una combinación de negocios, sobre el neto de los montos de activos adquiridos identificables y pasivos asumidos a la fecha de adquisición.

(g) Inventario y costo de venta-

Los inventarios se valúan a su costo o al valor neto de realización, el menor. Los inventarios están representados principalmente por combustibles, lubricantes y refacciones. El costo de los inventarios se determina por el método de costos de adquisición.

Para la asignación del costo unitario de los inventarios se utiliza la fórmula de costos promedios.

El Grupo registra las estimaciones necesarias para reconocer disminuciones en el valor de sus inventarios por obsolescencia, lento movimiento y otras causas que indiquen que el aprovechamiento o realización de los artículos que forman parte del inventario resultará inferior al valor registrado.

(h) Deterioro-

(i) Activos financieros no derivados -

El Grupo reconoce estimaciones para pérdidas crediticias esperadas por:

- los activos financieros medidos al costo amortizado;
- las inversiones de deuda medidas al valor razonable con cambios en otro resultado integral; y
- activos del contrato.

El Grupo mide las correcciones de valor por un importe igual a las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo, excepto por lo siguiente, que se mide al importe de las pérdidas crediticias esperadas de doce meses:

- instrumentos de deuda que se determina que tienen un riesgo crediticio bajo a la fecha de presentación; y
- otros instrumentos de deuda y saldos bancarios para los que el riesgo crediticio (es decir, el riesgo de que ocurra incumplimiento durante la vida esperada del instrumento financiero) no ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial.

Las correcciones de valor por cuentas por cobrar comerciales y activos del contrato siempre se miden por un importe igual al de las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial al estimar las pérdidas crediticias esperadas, el Grupo considera la información razonable y sustentable que sea relevante y esté disponible sin costos o esfuerzos indebidos. Esta incluye información y análisis cuantitativos y cualitativos, basada en la experiencia histórica del Grupo y una evaluación crediticia informada incluida aquella referida al futuro.

En el caso de las cuentas por cobrar comerciales sin un componente de financiación significativo, la entidad puede escoger como su política contable aplicar el modelo general para medir la corrección de valor o siempre medir la corrección de valor por un importe igual a la pérdida crediticia esperada durante el tiempo de vida. El Grupo ha escogido la última política.

El Grupo considera que un activo financiero está en incumplimiento cuando:

- no es probable que el prestatario pague sus obligaciones crediticias por completo al Grupo, sin recurso por parte del Grupo a acciones como la ejecución de la garantía (si existe alguna); o
- el activo financiero tiene una mora de 60, 90 o 120 días dependiendo de la cartera y el análisis sobre estado absorbente.

Las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida son las pérdidas crediticias que resultan de todos los posibles sucesos de incumplimiento durante la vida esperada de un instrumento financiero.

El período máximo considerado al estimar las pérdidas crediticias esperadas es el período contractual máximo durante el que el Grupo está expuesto al riesgo de crédito.

Medición de las pérdidas crediticias esperadas

Las pérdidas crediticias esperadas son el promedio ponderado por probabilidad de las pérdidas crediticias. Las pérdidas crediticias se miden como el valor presente de las insuficiencias de efectivo (es decir, la diferencia entre el flujo de efectivo adeudado a la entidad de acuerdo con el contrato y los flujos de efectivo que el Grupo espera recibir).

Conforme a la metodología de pérdida esperada seleccionada, las provisiones se calculan de acuerdo con lo siguiente:

La probabilidad de incumplimiento (PD) y la severidad de la pérdida (LGD) son el resultado de la aplicación del modelo estadístico bajo el método simplificado para la medición del deterioro de cuentas por cobrar durante el período de vida del instrumento (factura o cuenta por cobrar). Como resultado se obtiene la tasa de pérdida (PD*LGD), la cual debe utilizarse para el cálculo de provisiones/reservas aplicables para los eventos a partir del 1o. de enero de 2018.

Esta evaluación cuantitativa será continua y en caso de ser aplicable se realizarán ajustes a la tasa de pérdida esperada (deterioro) de manera semestral.

Presentación de la corrección de valor para pérdidas crediticias esperadas en el estado de situación financiera

Las correcciones de valor para los activos financieros medidos al costo amortizado se deducen del importe en libros bruto de los activos.

En el caso de los instrumentos de deuda al valor razonable con cambios en otro resultado integral, la corrección de valor se carga a resultados y se reconoce en otro resultado integral.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Castigo

El importe en libros bruto de un activo financiero se castiga cuando el Grupo no tiene expectativas razonables de recuperar un activo financiero en su totalidad o una porción de este. El Grupo hace una evaluación individual de la oportunidad y el alcance del castigo con base en si existe o no una expectativa razonable de recuperación. El Grupo no espera que exista una recuperación significativa del importe castigado. No obstante, los activos financieros que son castigados podrían estar sujetos a actividades a fin de cumplir con los procedimientos del Grupo para la recuperación de los importes adeudados.

(ii) *Activos no financieros –*

El valor en libros de los activos no financieros, distintos a inventarios, debe estar sujeto a análisis de indicios de deterioro elaborados por lo menos una vez al año durante el tercer trimestre del ejercicio en curso y/o cuando existan cambios en circunstancias internas y/o externas que afecten el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo. Cuando se identifiquen indicios, se realizará (en los casos aplicables) un estudio de deterioro, para estimar el valor de recuperación del activo.

El valor de recuperación de un activo o unidad generadora de efectivo es el que resulte mayor entre su valor en uso y su valor razonable menos costos de venta.

Al evaluar el valor en uso, los flujos futuros de efectivo estimados se descuentan a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones de mercado actual del valor del dinero atribuible al factor tiempo y los riesgos específicos al activo.

Para efectos de las pruebas de deterioro, los activos que no se pueden probar individualmente se integran en grupos más pequeños de activos que generan entradas de efectivo por uso continuo y que son en su mayoría independientes de las entradas de efectivo de otros activos o grupos de activos (la “unidad generadora de efectivo”).

Para efectos de las pruebas de deterioro del crédito mercantil, éste se distribuye al grupo de las unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficien por las sinergias de la combinación de negocios que lo originó. Tal distribución está sujeta a una prueba de tope de segmento operativo y refleja el nivel más bajo al cual el crédito mercantil se monitorea para efectos de informes internos.

Los activos corporativos no generan entradas de efectivo por separado. Si hay alguna indicación de que un activo corporativo pudiera estar deteriorado, entonces se determina el valor de recuperación de la unidad generadora de efectivo a la cual pertenece el activo corporativo.

Se reconoce una pérdida por deterioro si el valor en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo es superior a su valor de recuperación. Las pérdidas por deterioro se reconocen en resultados.

(i) **Beneficios a empleados-**

(i) *Planes de beneficios definidos-*

Las obligaciones del Grupo respecto al plan de beneficios definidos se calculan estimando el monto del beneficio futuro devengado por los empleados a cambio de sus servicios en los períodos en curso y pasados; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente.

La tasa de descuento es el rendimiento a la fecha de reporte de los bonos gubernamentales que tienen fechas de vencimiento aproximadas a los vencimientos de las obligaciones del Grupo y que están denominados en la misma moneda en la cual se espera que se paguen los beneficios. El cálculo se realiza anualmente por un actuario calificado tercero utilizando el método de crédito unitario proyectado.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

El Grupo reconoce las ganancias y pérdidas actuariales derivadas de los planes de beneficios definidos en la cuenta de utilidad integral, en el período en que ocurren.

(ii) Beneficios por terminación-

Los beneficios por terminación se reconocen como un gasto en la primera de las siguientes fechas: (a) cuando el Grupo ya no pueda retirar la oferta de esos beneficios; y (b) el momento en que el Grupo reconozca los costos por una reestructuración que quede dentro de los alcances de la NIC 37 e involucre el pago de los beneficios por terminación.

(iii) Beneficios de los empleados a corto plazo-

Las obligaciones por beneficios a los empleados a corto plazo se valúan sobre una base sin descuento y se cargan a resultados conforme se prestan los servicios respectivos.

Se reconoce un pasivo por el monto que se espera pagar bajo los planes de bonos en efectivo a corto plazo o reparto de utilidades, si el Grupo tiene una obligación legal o asumida de pagar dichos montos como resultado de servicios anteriores prestados por el empleado, y la obligación se puede estimar de manera confiable.

Participación de los trabajadores en la utilidad ("PTU")-

La PTU causada en el año se determina de conformidad con las disposiciones fiscales vigentes. Conforme la legislación fiscal vigente, las empresas están obligadas a compartir el 10% de sus utilidades gravables a sus empleados y se registra como un gasto general.

(j) Provisiones-

El Grupo reconoce, con base en estimaciones de la Administración, provisiones de pasivo por aquellas obligaciones presentes las cuales surgen como consecuencia de eventos pasados y para liquidarse, el Grupo espera desprenderse de recursos que incorporan beneficios económicos y existe incertidumbre en su monto o momento de pago.

(k) Capital contable-

El capital social se compone de acciones serie A clase I ordinarias y nominativas, sin valor nominal expresado, incluyendo las acciones en tesorería. Las otras cuentas de capital representan los montos correspondientes al pago basado en acciones erogado durante el período.

(l) Resultado por conversión en moneda extranjera-

Representa la diferencia que resulta de convertir a las operaciones extranjeras, de su moneda funcional a la moneda de informe.

(m) Ingresos-

Los ingresos de actividades ordinarias se reconocerán cuando se satisfaga una obligación de desempeño mediante la transferencia de los bienes o servicios comprometidos al cliente, por lo tanto, las obligaciones de desempeño podrán ser satisfechas a lo largo del tiempo y el reconocimiento de su ingreso se hará también a lo largo del tiempo mediante el uso de métodos para medir el progreso hacia la satisfacción completa de la obligación de desempeño y se pueda medir este de manera razonable.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Sí la obligación de desempeño no se satisface a lo largo del tiempo, entonces se hará en un momento determinado. Por lo que la Administración determinará el momento concreto en que un cliente obtiene el control de un activo comprometido y por lo tanto se satisface una obligación de desempeño. Se deberán considerar los indicadores de la transferencia de control de los bienes y/o servicios.

Los anticipos de clientes corresponden principalmente a depósitos realizados por clientes para la prestación de servicios y por ende una obligación a futuro, el saldo inicial de la cuenta de anticipos de clientes se reconoce como ingreso en su totalidad durante el presente período.

Tipo de servicio	Naturaleza y oportunidad de la satisfacción de las obligaciones	Política de reconocimiento de ingresos
Ingresos por fletes	Consiste en la prestación de servicios de transporte terrestre de carga nacionales e internacionales y servicios relacionados a favor del cliente, tales como maniobras de carga y descarga, almacenaje y cualquier otro que sea previamente solicitado por el cliente. Las facturas se emiten conforme se prestan los servicios y son pagaderas en un plazo de 30 a 120 días	Los ingresos por servicios se reconocen a lo largo del tiempo, ya que el cliente simultáneamente recibe y consume los beneficios conforme el Grupo presta el servicio.
Servicios de logística	Consiste en la prestación de servicios de almacenaje, recolección, preparación y carga de mercancía para embarques, además del control de inventarios. Las facturas son emitidas mensualmente y pagaderas usualmente en un plazo de 120 días.	Los ingresos por servicios se reconocen, conforme se prestan.
Ingresos por mensajería y paquetería	Estos servicios consisten en la entrega, recolección y distribución de mensajería y paquetería de personas físicas y morales a nivel nacional e internacional. Las facturas se emiten mensualmente y son pagaderas usualmente en un plazo de 30 días. Este tipo de ingresos forma parte del segmento de logística y tecnología.	Los ingresos por servicios se reconocen a través del tiempo, conforme se prestan.
Transporte de personal	Se refieren a la prestación de servicios de transporte escolar, de personal y transportación turística. Las facturas de servicio se emiten mensualmente y son pagaderos usualmente en un plazo de 30 a 90 días	Los ingresos por servicios de transporte se reconocen conforme estos se prestan

(n) Ingresos y costos financieros-

Los ingresos financieros representan ingresos por intereses sobre inversiones y de depósitos bancarios de alta liquidez y ganancias cambiarias. Los ingresos por intereses se reconocen en resultados conforme se devengan.

Los costos financieros comprenden gastos por intereses sobre deuda, así como los correspondientes a arrendamientos conforme a la IFRS 16, pérdidas cambiarias, efecto de valuación de instrumentos financieros, y el costo financiero del plan de beneficios definidos.

(o) Impuesto a la utilidad-

El impuesto a la utilidad causado y el impuesto a la utilidad diferido se reconocen en resultados excepto por partidas reconocidas directamente en la cuenta de utilidad integral o partidas adquiridas en una adquisición de negocios.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

El impuesto a la utilidad a cargo del ejercicio se determina de acuerdo con los requerimientos legales y fiscales, aplicando las tasas de impuestos promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha del reporte, y cualquier ajuste al impuesto a cargo respecto a años anteriores. Estos requerimientos fiscales requieren calcular el resultado fiscal considerando los ingresos cobrados y deducciones pagadas en el ejercicio.

El impuesto a la utilidad diferido se registra de acuerdo con el método de activos y pasivos, el cual compara los valores contables y fiscales de los activos y pasivos del Grupo y se reconocen impuestos a la utilidad diferidos (activos o pasivos) respecto a las diferencias temporales entre dichos valores.

No se reconocen impuestos a la utilidad diferidos por el reconocimiento inicial de activos y pasivos en una transacción que no afecte al resultado contable ni fiscal, y diferencias relativas a inversiones en subsidiarias y asociadas en la medida en que el Grupo pueda controlar la fecha de reversión y es probable que no se revertirán en un futuro previsible.

Los impuestos a la utilidad diferidos se calculan utilizando las tasas que se espera se aplicarán a las diferencias temporales cuando se reviertan, con base en las leyes promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha de los estados financieros. Los activos y pasivos por impuestos a la utilidad diferidos se compensan si existe un derecho legalmente exigible para compensar los activos y pasivos fiscales causados, y corresponden a impuesto sobre la renta gravado por la misma autoridad fiscal y a la misma entidad fiscal, o sobre diferentes entidades fiscales, pero pretenden liquidar los activos y pasivos fiscales causados sobre una base neta o sus activos y pasivos fiscales se materializan simultáneamente.

Se reconoce un activo diferido por diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que en el futuro se disponga de utilidades gravables contra las cuales se puedan aplicar. Los activos diferidos se revisan a la fecha de reporte y se reducen en la medida en que la realización del correspondiente beneficio fiscal ya no sea probable.

(p) Pagos anticipados-

Incluyen principalmente seguros, fianzas y rentas pagadas por anticipado que se reciben con posterioridad a la fecha del estado de situación financiera y durante el transcurso normal de las operaciones. Cuando los plazos de las adquisiciones y servicios son mayores a doce meses, el importe que excede de dicho plazo se presenta en el activo no circulante en el estado de situación financiera.

(q) Incentivos gubernamentales-

Derivado de la actividad preponderante del Grupo, cuenta con incentivos gubernamentales tales como: estímulos por peajes y estímulos por combustibles. Dichos estímulos son transferidos al Grupo vía acreditamiento a los Impuestos Sobre la Renta (ISR) causados. Por su sustancia económica, el Grupo reconoce estos estímulos como una disminución de los costos totales cuando son aplicados en el ejercicio.

(r) Contingencias-

Las obligaciones o pérdidas importantes relacionadas con contingencias se reconocen cuando es probable que sus efectos se materialicen y existan elementos razonables para su cuantificación. Si no existen estos elementos razonables, se incluye su revelación en forma cualitativa en las notas a los estados financieros. Los ingresos, utilidades o activos contingentes se reconocen hasta el momento en que existe certeza de su realización.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(s) Plan de acciones-

El Grupo ha concedido beneficios liquidables mediante pagos basados en acciones a personal ejecutivo clave de la Administración, sujetos a ciertas condiciones de desempeño. El valor razonable de los pagos basados en acciones a la fecha de concesión, se reconoce como un gasto dentro del concepto de costo laboral, con la correspondiente aplicación en el capital contable, en el período de adquisición de derechos (3 años). La fecha de concesión es la fecha en que Traxion y el empleado realizan el acuerdo del pago basado en acciones y establecen los términos y condiciones del acuerdo. Las características de este plan se mencionan en la nota 21(d).

(t) Utilidad básica por acción-

El Grupo presenta información sobre la utilidad básica correspondiente a sus acciones ordinarias. La utilidad básica por acción ("UPA") se calcula dividiendo la utilidad o pérdida atribuible a los accionistas poseedores de acciones ordinarias del Grupo entre el número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el período, ajustado por las acciones propias que se poseen.

(u) Información por segmentos-

Un segmento operativo es un componente del Grupo que se dedica a actividades de negocios por las cuales puede obtener ingresos e incurrir en gastos, lo que incluye ingresos y gastos relativos a transacciones con cualquiera de los otros componentes del Grupo. Las transacciones entre segmentos se determinan sobre la base de precios equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.

(v) Arrendamientos-

Al inicio de un contrato la entidad evaluará si un contrato es, o contiene un arrendamiento, el cuál será considerado como tal, si se transmite el derecho a controlar el uso de un activo identificado por un período de tiempo a cambio de una contraprestación. Para evaluar si un contrato conlleva el derecho a controlar el uso de un activo identificado, el Grupo usa la definición de arrendamiento incluida en la NIIF 16.

i. Como arrendatario

i.1) Medición inicial

La medición inicial del activo por derecho de uso estará determinada por la medición inicial del pasivo por arrendamiento ajustado por los pagos por arrendamiento realizados antes o a partir de la fecha de comienzo, más cualquier costo directo inicial incurrido y una estimación de los costos a incurrir al desmantelar y eliminar el activo subyacente o el lugar en el que está ubicado, menos los incentivos de arrendamiento recibidos, en caso de ser aplicable conforme a lo establecido en el contrato de arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento se mide al costo amortizado usando el método de interés efectivo el cual corresponde al valor presente de los pagos por arrendamiento que no se hayan pagado en esa fecha y se descontarán utilizando una tasa de interés implícita en el arrendamiento, en caso de no poder determinarse fácilmente se utilizará la tasa incremental por préstamos del arrendatario.

La tasa de interés incremental se define como la tasa de interés que un arrendatario tendría que pagar por pedir prestado por un plazo similar, y con una seguridad semejante, los fondos necesarios para obtener un activo de valor similar al activo por derecho de uso en un entorno económico parecido. El Grupo determina su tasa incremental por préstamos obteniendo tasas de intereses de diversas fuentes y realiza ciertos ajustes para reflejar los plazos de arrendamiento y el tipo de activo arrendado.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Entre los pagos por arrendamientos que deberán ser considerados están los pagos fijos menos cualquier incentivo, los importes que se esperan pagar como garantía del valor residual y los pagos por arrendamientos variables.

i.2) Mediciones posteriores

Después de la fecha de comienzo, un arrendatario medirá su activo por derecho de uso aplicando el modelo del costo, menos la depreciación usando el método en línea recta, a menos que el arrendamiento transfiera la propiedad del activo subyacente al Grupo al final del plazo. En este caso, el activo por derecho de uso se depreciará a lo largo de la vida útil del activo subyacente, que se determina sobre la misma base que la de propiedades y equipos (de acuerdo con la NIC 16) y las pérdidas acumuladas por deterioro (de acuerdo con la NIC 36), si las hubiere, y se ajusta por ciertas nuevas mediciones del pasivo por arrendamiento.

La medición posterior del pasivo por arrendamiento deberá incluir el interés determinado menos los pagos por arrendamientos realizados.

i.3) Modificaciones al contrato

Un cambio en el alcance de un arrendamiento, o la contraprestación de un arrendamiento, que no fue parte de los términos y condiciones originales (por ejemplo, añadir o terminar el derecho a usar uno o más activos subyacentes, o ampliar o acortar la duración contractual del arrendamiento).

Un arrendatario medirá nuevamente el pasivo por arrendamiento descontando los pagos por arrendamiento modificados usando una tasa de descuento modificada y también en los casos en que:

- (a) se produce un cambio en el plazo del arrendamiento, o
- (b) se produce un cambio en la evaluación de una opción para comprar el activo

El ajuste se realizará contra el activo por derecho de uso.

i.4) Arrendamientos de corto plazo y arrendamientos de activos de bajo valor.

El Grupo ha escogido no reconocer activos por derechos de uso y pasivos por arrendamiento por los arrendamientos de activos de bajo valor y arrendamientos de corto plazo. El Grupo reconoce los pagos por estos arrendamientos como gasto sobre una base lineal durante el plazo del arrendamiento.

(w) Pronunciamientos normativos no adoptados-

Nuevos requerimientos actuales en los períodos anuales que comenzaron el 1o. de enero de 2023:

- Clasificación de pasivos como corriente o no corrientes (Modificaciones a la NIIF 1)
- Revelaciones de políticas contables (Modificaciones a la NIIF 1)
- Definición de Estimaciones Contables (Modificaciones al IAS 8)
- Impuestos Diferidos relativos a activos y pasivos que surjan de una sola transacción (Modificaciones al IAS 12)
- Contratos de Seguros (NIIF 17)



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Al 31 de diciembre de 2023, los nuevos requerimientos actuales no tienen impacto significativo en los estados financieros del Grupo.

Fecha efectiva 1 enero de 2024:

- Clasificación de pasivos como corriente o no corrientes (Modificaciones a la NIIF 1)
- Pasivos por arrendamiento en operaciones de “sales and lease-back” (Modificaciones a la NIIF 16)
- Acuerdos de financiamiento a proveedores (Modificaciones a la NIIF 7)
- Pasivos no circulantes con condiciones pactadas “covenants” (Modificaciones a la NIIF 1)

Fecha efectiva 1 enero de 2025:

- Efectos de las variaciones en los tipos de cambio de la moneda extranjera/ Impacto de que una moneda no sea intercambiable (Modificaciones a la NIIF 21)

"La NIIF 18 "Presentación y revelación en los estados financieros" es de aplicación obligatoria a partir del 1o. de enero de 2027. La NIIF 18, cambiará la forma en que se presenta el estado de resultados integrales y revelará información adicional en las notas a los estados financieros, esto incluye la revelación de medidas de rendimiento de la gestión que podrían formar parte de los estados financieros. La Compañía está en proceso de evaluar los posibles impactos derivados de la NIIF 18".

Al 31 de diciembre de 2023, la Compañía no ha adoptado estas normas anticipadamente y el efecto de su adopción no ha sido cuantificado.

(5) Determinación de valores razonables-

El valor razonable es el precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participante del mercado en la fecha de la medición del mercado principal o, en su ausencia, en mercado más ventajoso al que el Grupo tiene acceso a esa fecha el valor razonable de un pasivo refleja su riesgo de incumplimiento.

Algunas políticas y revelaciones contables del Grupo requieren la determinación del valor razonable de los activos y pasivos tanto financieros como no financieros.

Cuando existe uno disponible el Grupo mide el valor razonable de un instrumento usando el precio cotizado en el mercado activo para ese instrumento, Un mercado se considera "activo" si las transacciones de los activos o pasivos tienen lugar con frecuencia y volumen suficiente para proporcionar información de precios sobre una base continua.

Si no existe un precio cotizado en un mercado activo, el Grupo usa técnicas de valoración que maximizan el uso de datos de entrada observables relevantes y minimizan el uso de datos de entrada no observables. La técnica de valoración escogida incorpora todos los factores que los participantes del mercado consideran al fijar el precio de una transacción.

Si un activo o un pasivo medido a valor razonable tiene un precio comprador y un precio vendedor, el Grupo mide los activos y las posiciones de largo plazo a un precio comprador y los pasivos y posiciones cortas a un precio vendedor.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

a) Inversiones disponibles a la vista-

El valor razonable de las inversiones disponibles a la vista con vencimientos originales de tres meses o menos desde la fecha de adquisición es similar al costo histórico derivado ya que están sujetas a riesgos insignificantes de cambios en su valor razonable y son utilizados conforme al modelo de negocios que el Grupo usa para la gestión de sus compromisos a corto plazo.

b) Inversiones en acciones-

Las inversiones en acciones están principalmente integradas por inversiones en valores de capital y fondos de inversión a valor razonable. Los montos se registran inicialmente a su valor razonable y los ajustes al valor razonable de las inversiones en acciones se registran en el estado de resultados, como parte del costo financiero, neto. Estas inversiones fueron clasificados como activos financieros al valor razonable con cambios en resultados (VRCCR).

c) Pasivos financieros no derivados-

El valor razonable de los pasivos financieros no derivados se calcula con base en el valor presente de los flujos futuros de efectivo del principal e intereses, descontados con una tasa de interés de mercado que incluye un ajuste por el riesgo de crédito de la entidad que asume la obligación que representa el pasivo financiero.

d) Instrumentos financieros derivados-

En el caso de los instrumentos financieros derivados se miden a su valor razonable con metodologías e insumos de valuación aceptados en el ámbito financiero. El Grupo cuenta específicamente con swaps de tasa de interés, para los cuales el valor razonable se calcula como el valor presente de los flujos de efectivo netos futuros estimados. Las estimaciones de los flujos de efectivo de tasa flotante futuros de la tasa variable se basan en tasas swaps cotizadas, precios futuros o tasas deudoras interbancarias. Los flujos de efectivo son descontados usando una curva de rendimiento creada a partir de fuentes similares y que refleja la tasa interbancaria de referencia correspondiente usada por los participantes del mercado. La estimación del valor razonable está sujeta a un ajuste por riesgo de crédito que refleja el riesgo de crédito del Grupo o de la contraparte, según corresponda.

e) Pagos basados en acciones-

En las transacciones de pagos basados en acciones liquidadas en instrumentos de patrimonio el valor razonable se determina a la fecha de concesión, que es la fecha en la cual la entidad confiere a la contraparte el derecho a recibir efectivo, otros activos, o de la misma, sujeto al cumplimiento, en su caso, de determinadas de la concesión.

f) Activos adquiridos en combinación de negocios-

El valor razonable del activo intangible por relación con clientes se determinó a través del método “multi-period excess earnings” que consiste en exigir un retorno a cada uno de los activos tangibles e intangibles que contribuyen a la generación del ingreso por parte del activo intangible sujeto a la valuación.

Para la estimación del valor razonable de la marca, se utilizó la metodología de “relief from royalty”, que considera regalías de mercado comparables a la operación de negocios adquiridos.

Para las propiedades y equipo el valor razonable se determina con base en cotizaciones considerando el precio al que sería comprado el activo.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(6) Administración de riesgos financieros-

El Grupo se encuentra expuesto a los siguientes riesgos por el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado

Esta nota presenta información sobre la exposición del Grupo a cada uno de los riesgos anteriormente mencionados, los objetivos, políticas y procesos del Grupo para la medición y Administración de riesgos, así como la Administración de capital. En diversas secciones de estos estados financieros consolidados se incluyen más revelaciones cuantitativas.

Marco de Administración de riesgos-

La Administración tiene la responsabilidad general del establecimiento y supervisión del marco de administración de riesgos y es responsable del desarrollo y monitoreo de las políticas de administración de riesgos, reportando sus actividades al Comité de auditoría y al Consejo de Administración en forma periódica.

Las políticas de administración de riesgos se establecen para identificar y analizar los riesgos que se enfrentan, establecer los límites y controles apropiados y para monitorear que se cumplan. Estas políticas se revisan periódicamente para reflejar los cambios en las condiciones del mercado y en las actividades del Grupo.

El marco de administración de riesgo aplicado y los riesgos identificados a los que el Grupo se encuentra expuesto a la fecha de preparación de estos estados financieros consolidados auditados es el mismo que se aplicó en la preparación de los estados financieros consolidados del Grupo por los años terminados al 31 de diciembre de 2023 y 2022.

Riesgo de crédito-

El riesgo de crédito representa el riesgo de pérdida financiera que enfrenta el Grupo, si un cliente o contraparte de un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de las cuentas por cobrar y los instrumentos de inversión con los que cuenta el Grupo.

El importe en libros de los activos financieros representa la máxima exposición al riesgo de crédito.

Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar-

La exposición del Grupo al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente. No obstante, la Administración también considera la demografía de la base de clientes del Grupo, que incluye el riesgo de incumplimiento de la industria en que operan los clientes, ya que estos factores pueden influir en el riesgo de crédito. Los ingresos del Grupo se atribuyen a operaciones de venta con diferentes clientes. A la fecha de estos estados financieros consolidados no existe una concentración importante de ventas y cuentas por cobrar en un solo cliente.

La Administración ha implementado una política crediticia bajo la cual cada cliente es analizado individualmente. La revisión del Grupo incluye valoraciones externas, cuando éstas son disponibles; y en algunos casos, referencias bancarias.

Al monitorear el riesgo de crédito de clientes, éstos son agrupados de acuerdo con sus características crediticias, que incluyen localidad geográfica, industria, antigüedad, etc.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Pérdidas por deterioro-

A continuación, se incluye la clasificación de las cuentas por cobrar a clientes según la antigüedad a la fecha del estado consolidado de situación financiera:

	2023		2022	
	Bruto	Deterioro	Bruto	Deterioro
Al corriente	\$ 2,467,532	(15,956)	2,050,448	(6,503)
Vencido 0 a 90 días	1,580,070	(10,217)	1,128,628	(3,580)
Vencido de 91 a 120 días	20,309	(131)	67,187	(213)
Vencido a más de 121 días	398,150	(99,643)	118,081	(73,735)
	\$ 4,466,061	(125,947)	3,364,344	(84,031)

El Grupo determinó sus provisiones considerando los criterios de nivel de riesgo asignados para cada empresa o grupo de empresas y aplicando la tasa de pérdida que le corresponde, la cual se distribuye en rangos de 0.000157% al 8.7602% para cuentas por cobrar al corriente y 100% para cuentas por cobrar irrecuperables.

El movimiento en el deterioro para saldos de cobro dudoso se muestra en la tabla siguiente.

a) Cuentas por cobrar:

	2023	2022
Saldo al inicio del ejercicio	\$ 84,031	81,250
Incremento	71,132	28,467
Aplicaciones	(29,216)	(25,686)
Saldo al final del ejercicio	\$ 125,947	84,031

b) Otras cuentas por cobrar:

	2023	2022
Saldo al inicio del ejercicio	\$ 39,616	37,329
Incremento	7,806	2,287
Aplicaciones	(38,656)	-
Saldo al final del ejercicio	\$ 8,766	39,616

Inversiones-

El Grupo limita su exposición al riesgo de crédito invirtiendo únicamente en valores líquidos en instituciones financieras sólidas por lo que no anticipa que alguna contraparte incumpla sus obligaciones. El Grupo invierte principalmente en Sociedades de inversión, las cuales pueden tener como parte de su portafolio instrumentos de deuda y de renta variable (mercado accionario).



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Derivados-

El Grupo tiene como política contratar instrumentos financieros derivados únicamente para cubrir la exposición de riesgos. Actualmente se mantienen instrumentos financieros derivados para cubrir el riesgo de tasa de interés del crédito principal del Grupo, así como una cobertura de tipo de cambio, para cubrir los riesgos de un contrato de arrendamiento celebrado en moneda extranjera, por una de sus subsidiarias, dichos instrumentos han sido formalmente reconocidos como de cobertura desde el inicio de su contratación. Las mediciones subsecuentes son valorizadas a su valor razonable, y sus cambios se reconocen en otros resultados integrales. Los instrumentos financieros derivados están contratados con contrapartes que están calificadas baa2 según la calificadoradora Moody's., conforme a su escala de evaluación internacional. La máxima exposición al riesgo de crédito por instrumentos financieros derivados asciende a \$51,245

Al 31 de diciembre de 2023, la máxima exposición al riesgo de crédito por instrumentos financieros derivados asciende a la valuación de los swaps de cobertura, que representan un activo para el Grupo por \$51,245, con un nocional vigente de \$870,000. Así como un pasivo por \$ 2,549 correspondiente a la valuación de los instrumentos tipo forward, con un nocional vigente de \$7,349

Riesgo de liquidez-

El riesgo de liquidez representa la posibilidad de que el Grupo tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones relacionadas con sus pasivos financieros que se liquidan mediante la entrega de efectivo u otro activo financiero. El enfoque para administrar la liquidez consiste en asegurar, en la medida de lo posible, que contará con la liquidez suficiente para solventar sus pasivos a la fecha de su vencimiento.

El Grupo utiliza un control presupuestal con base en los centros de costos y actividades, lo cual le ayuda a monitorear los requerimientos de flujo de efectivo y a optimizar el rendimiento en efectivo de sus inversiones. Normalmente, el Grupo se asegura de contar con suficiente efectivo disponible para cubrir los gastos de operación previstos para un período de 15 a 30 días lo cual incluye el pago de sus obligaciones financieras; lo anterior excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no son razonablemente predecibles, como son los desastres naturales.

A continuación, se muestran los importes brutos sin descontar de los vencimientos de los pasivos financieros, incluyendo los pagos estimados de interés y excluyendo el impacto de los acuerdos de compensación, anticipos de clientes e impuestos a la utilidad:

2023	Valor en libros	Saldo total flujos	0-12 meses	1 a 2 años	3 años en adelante
Deuda	\$ 7,584,417	10,036,700	1,945,227	2,512,859	5,578,614
Deuda bursátil	2,600,000	3,519,731	338,748	226,994	2,953,989
Obligaciones por arrendamientos	1,279,517	1,473,005	676,286	341,302	455,417
Proveedores y provisiones	2,610,968	2,610,969	2,610,969	-	-
Acreeedores	1,326,868	1,326,868	1,326,868	-	-
Acreeedores a largo plazo	60,641	60,641	60,641	-	-
	\$ 15,462,411	19,027,914	6,958,739	3,081,155	8,988,020



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

2023	Valor en libros	Saldo total flujos	0-12 meses	1 a 2 años	3 años en adelante
Pasivos financieros derivados					
Contratos forward de tipo de cambio designados con fines de cobertura:	\$	2,549	-	-	-
- Flujos de salida (MXN)	-	(10,004)	(10,004)	-	-
- Flujos de entrada (miles de USD)	-	435	435	-	-

2022	Valor en libros	Saldo total flujos	0-12 meses	1 a 2 años	3 años en adelante	
Deuda	\$	7,106,494	8,808,724	1,910,765	2,239,986	4,657,973
Deuda bursátil		2,500,000	3,634,972	226,994	226,994	3,180,984
Obligaciones por arrendamientos		1,222,665	1,419,617	634,110	387,923	397,584
Proveedores y provisiones		2,041,020	2,041,020	2,041,020	-	-
Acreeedores		730,024	730,024	730,024	-	-
Partes relacionadas		338	338	338	-	-
	\$	13,600,541	16,634,695	5,543,251	2,854,903	8,236,541

2022	Valor en libros	Saldo total flujos	0-12 meses	1 a 2 años	3 años en adelante
Pasivos financieros derivados					
Contratos forward de tipo de cambio designados con fines de cobertura:	\$	3,759	-	-	-
- Flujos de salida (MXN)	-	(45,533)	(35,529)	(10,004)	-
- Flujos de entrada (miles de USD)	-	2,043	1,608	435	-

Riesgo de mercado-

Es el riesgo generado por los cambios en los precios de mercado, tales como tipos de cambio y tasas de interés, y que puede afectar los ingresos del Grupo. El objetivo de la Administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables, a la vez que se optimizan los rendimientos.

El Grupo usa derivados para administrar los riesgos de mercado. Todas las transacciones se valorizan según las guías establecidas por el Comité de Administración de Riesgos. Por lo general, el Grupo busca aplicar la contabilidad de cobertura a fin de mitigar la volatilidad en resultados.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Administración de la reforma de la tasa de interés de referencia y los riesgos asociados-

Visión general.

Una reforma fundamental de la tasa de interés de referencia más significativa está en proceso a nivel global, incluyendo el reemplazo de algunas tasas interbancarias (las TIIE) con tasas alternativas casi libres de riesgo (a lo que se denomina la Reforma de TIIE). El Grupo tiene exposiciones a las TIIE en sus instrumentos financieros que serán reemplazadas o reformadas como parte de estas iniciativas a nivel de todo el mercado. Existe incertidumbre acerca de la oportunidad y los métodos de transición en algunas jurisdicciones en las que opera el Grupo. El Grupo anticipa que la reforma de TIIE tendrá efectos en su administración de riesgos y contabilidad de coberturas.

En el contexto internacional de transición a nuevas tasas de referencia, el Banco de México empezó la publicación de la TIIE de Fondeo a un día hábil interbancario el 16 de enero de 2020.

Los principales avances durante 2023 referentes a la adopción de la TIIE de Fondeo se han llevado a cabo en el marco del Grupo de Trabajo de Tasas de Referencia Alternativas (GTTR) en los siguientes temas.

- Mercado de derivados
- Mercado de deuda
- Mercado de productos bancarios.

Siguiendo los pasos realizados en otros países, se inició el análisis para el cese de la TIIE a plazos mayores a un día hábil bancario para que los participantes del mercado puedan tomar sus provisiones ante este evento.

Para poder decidir cómo y en qué momento adoptar las nuevas tasas que sustituyen a las de las TIIE a plazo, es preciso tomar en cuenta la representatividad que estas tasas tienen en los distintos mercados, por lo que es importante destacar que el plazo de 28 días de la TIIE es por mucho el más utilizado, por lo anterior y con el objetivo de suavizar la transición, las tasas que sustituyen a los plazos de 91 y 182 días podrían ser las primeras en utilizarse.

Durante 2023 en referencia a la adopción de la TIIE de Fondeo se han llevado a cabo las siguientes acciones en el marco del GTTR en los siguientes temas:

- Comenzar operaciones en el mercado de OIS de contratos referenciados a la TIIE de Fondeo (Contratos por cámaras).
- Desarrollar, en conjunto con el GTTR, la iniciativa “TIIE de Fondeo Primero” que buscará dar prioridad a las nuevas operaciones referenciadas a la TIIE de Fondeo. Las acciones de esta iniciativa incluirían:
 - Promover la valuación de derivados utilizando la TIIE de Fondeo.
 - Alentar a los participantes a incrementar la liquidez en el mercado de derivados ligados a la TIIE de Fondeo (swaps, cross currency swaps)
 - Alentar a los participantes en otros mercados financieros a migrar a la TIIE de Fondeo.
 - Promover convenciones en el mercado estandarizado de derivados para operar con la TIIE de Fondeo
 - Promover la creación de un mercado de OIS ligado a la TIIE de Fondeo.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

A continuación, se presenta la exposición al 31 de diciembre de 2023, del Grupo a estos cambios:

Tasa de referencia	Tipo de instrumento financiero (no derivados)	Valor nominal
TIIIE28	Crédito sindicado	\$ 2,328,000
TIIIE28	Créditos simples	2,968,708
TIIIE28	Créditos Cebures de corto plazo	100,000
TIIIE28	Créditos revolventes	100,000

Tasa de referencia	Tipo de instrumento financiero derivado	Valor nominal
TIIIE28	SWAPs	870,000

Riesgos en el precio del diésel-

Efectivo al 1o. de enero 2017, el Gobierno Mexicano anunció la liberación del precio del diésel (y gasolina). Dicha liberación ha generado variaciones que se han reconocido en el costo del diésel durante los 12 meses terminados el 31 de diciembre del 2023 y 2022.

El precio público promedio acumulado del diésel en el período de doce meses terminado al 31 de diciembre de 2023 fue de \$ 23.35 pesos por litro. El Grupo realiza un análisis de sensibilidad basado en los cambios que podría sufrir el precio del diésel bajo 2 escenarios (+/- cinco puntos porcentuales al precio del diésel).

El resultado del análisis indica que un aumento en el precio respecto al del 31 de diciembre de 2023 podría disminuir o aumentar las ganancias o pérdidas del período, respectivamente por \$213,496

La disminución en el precio del diésel al cierre del período habría tenido el mismo efecto, en la cantidad que se muestra, pero en sentido opuesto sobre las ganancias o pérdidas del período.

Adicional a éste, un cambio en el factor de acreditamiento del estímulo IEPS, podría generar un impacto directo en el costo del combustible y en la rentabilidad del Grupo.

El precio del combustible podría fluctuar debido a cambios en la producción de diésel por países petroleros, fuerzas del mercado, aumento de tensiones internacionales o eventos geopolíticos imprevistos.

Otro riesgo de precio de mercado-

Las inversiones importantes dentro de la cartera se administran individualmente y todas las decisiones de compra, y venta son aprobadas por la Administración. El Grupo únicamente invierte en fondos líquidos con altas calificaciones crediticias.

Riesgo cambiario-

Exposición a los riesgos cambiarios -

El Grupo está expuesto al riesgo de moneda extranjera en sus transacciones en la medida en que exista una asimetría entre las monedas en que están denominadas las ventas, compras y cuentas por cobrar y cuentas por pagar.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

A continuación, se presenta la exposición del Grupo a los riesgos cambiarios, derivados de sus operaciones en moneda extranjera con montos en miles de dólares americanos:

		2023	2022
Activos netos	\$	35,760	39,828
Pasivos netos		(19,359)	(25,054)
Posición activa, neta	\$	16,401	14,774
Contratos forward de tipo de cambio	\$	435	2,043
Exposición, neta	\$	16,836	16,817

Los siguientes tipos de cambio al cierre y tipo de cambio promedio han sido aplicados en la preparación de estos estados financieros consolidados auditados:

		Promedio	
		2023	2022
Dólar americano	\$	17.75	20.63
		Cierre de diciembre	
		2023	2022
Dólar americano	\$	16.89	19.36

Análisis de sensibilidad-

Un fortalecimiento del dólar americano frente al peso mexicano hubiera incrementado el capital y los resultados del período en los montos que se muestran más adelante. Este análisis se basa en las variaciones del tipo de cambio de divisas que el Grupo considera serán razonablemente posibles al cierre del período de los estados financieros consolidados.

El análisis supone que todas las demás variables, especialmente las tasas de interés permanecen constantes.

		Cierre de diciembre	
		2023	2022
Dólar (10%, variación)	\$	27,706	28,604

El debilitamiento del dólar americano frente al peso mexicano al 31 de diciembre de 2023 y 2022 habría tenido el mismo efecto, pero opuesto, en las monedas anteriores, en la cantidad que se muestra, sobre la base de que las demás variables permanecen constantes.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Análisis de sensibilidad de los forwards de tipo de cambio-

Un fortalecimiento del dólar americano frente al peso mexicano hubiera incrementado el capital en los montos que se muestran más adelante. El análisis supone que todas las demás variables permanecen constantes.

	Cierre de diciembre	
	2023	2022
Forwards de tipo de cambio (10%, variación)	\$ 735	3,569

El debilitamiento del dólar americano frente al peso mexicano al 31 de diciembre de 2023 y 2022 habría tenido el mismo efecto, pero opuesto, en las monedas anteriores, en la cantidad que se muestra, sobre la base de que las demás variables permanecen constantes.

Riesgo de tasa de interés-

El riesgo de tasa de interés se refiere al riesgo de que el valor razonable o los flujos de efectivo futuros de un instrumento financiero fluctúen debido a cambios en las tasas de interés de mercado.

Exposición al riesgo de tasa de interés-

La exposición al riesgo de tasa de interés del Grupo proviene principalmente al 31 de diciembre de 2023 y 2022 del reporte del crédito sindicado dispuesto por \$2,328,000 y 2,450,000, respectivamente, y otros créditos simples dispuestos con un saldo de \$3,168,708 y \$2,462,963, en los cuales los flujos de efectivo de los intereses a pagar se encuentran referenciados a la tasa TIIE más un margen. El Grupo contrató instrumentos financieros derivados, específicamente swaps de tasa de interés (IRS), los cuales han sido designados y documentados como instrumentos de cobertura contable de flujo de efectivo (cash flow hedge) con un nomenclatura vigente al 31 de diciembre de 2023 de \$870,000 para mitigar el riesgo de la tasa variable (TIIE 28). El Grupo aplica un índice de cobertura de 1:1.

Todas las relaciones de cobertura designadas al 31 de diciembre de 2023 y 2022 cumplen con los criterios para la contabilidad de coberturas.

El Grupo determina la existencia de una relación económica entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta con base en las tasas de interés de referencia, los plazos, las fechas de ajustes de intereses y vencimientos y los importes nominales o nominales. Si una relación se ve afectada directamente por la incertidumbre que surge de la Reforma de IBOR, el Grupo asume para este propósito que la tasa de interés de referencia no se ve alterada como resultado de la reforma de la tasa de interés de referencia.

El Grupo evalúa si se espera que el derivado designado en cada relación de cobertura sea eficaz en la compensación de los cambios en los flujos de efectivo de las partidas cubiertas usando el método de derivado hipotético.

El perfil de tasa de interés al 31 de diciembre de 2023 y 2022, de los instrumentos financieros que devengan intereses, fue como se muestra a continuación:

	2023	2022
Instrumentos a tasa fija:		
Pasivos financieros	\$ 4,858,697	5,023,027
Instrumentos financieros derivados (swaps)	870,000	980,000
	\$ 5,728,697	6,003,027



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

	2023	2022
Instrumentos a tasa variable:		
Pasivos financieros	\$ 5,496,708	4,912,963
Instrumentos financieros derivados (swaps)	(870,000)	(980,000)
	\$ 4,626,708	3,932,963

El Grupo se encuentra expuesto al riesgo de tasa de interés en el corto y largo plazo de sus pasivos financieros, por la parte no cubierta con los instrumentos financieros derivados contratados.

Análisis de la sensibilidad de valor razonable para instrumentos a tasa fija-

El Grupo no contabiliza activos y pasivos financieros a tasa fija a valor razonable con cambios en resultados, y no designa derivados (swaps de tasas de interés) como instrumentos de cobertura según un modelo de contabilización de cobertura de valor razonable. Por lo tanto, una variación en las tasas de interés a la fecha de los estados financieros no afectaría el resultado.

Análisis de la sensibilidad de valor razonable para instrumentos a tasa variable-

Un aumento de la tasa de interés considerando que el resto de las variables permanecen constantes, al cierre del ejercicio, podría afectar la valuación de los instrumentos financieros derivados y la deuda a tasa variable y sus correspondientes efectos en Resultados conforme a lo siguiente:

	2023	2022
Tasa de interés variable (TIIE+ 50pbs) pasivos financieros.	\$ 11,559	7,873
Tasa de interés de los swaps (TIIE+50pbs)	6,105	7,990

Una disminución en la tasa de interés al 31 de diciembre de 2023 y 2022 habría tenido el mismo efecto, pero en sentido opuesto sobre la valuación de los instrumentos financieros derivados y la deuda a tasa variable y sus correspondientes efectos en Capital y Resultados.

Análisis de la sensibilidad de inversión en acciones (VRCR)-

Un aumento o disminución en el precio de las acciones considerando que el resto de las variables permanecen constantes, al cierre del ejercicio, podría afectar la valuación de los instrumentos financieros negociables afectando el Activo y Resultados como se muestra a continuación:

	2023	2022
Sensibilidad VaR	\$ -	(2,933)

Al 31 de diciembre de 2022 las acciones representan acciones sobre sociedades de inversión, se consideró la sensibilidad por cada instrumento medida a través de la metodología Valor en Riesgo (VaR), con un nivel de confianza de 97.5% y un horizonte de un día por lo que el efecto representa la pérdida máxima esperada. Al 31 de diciembre de 2023 el Grupo ya no cuenta con este tipo de instrumentos.

Valores razonables versus valores en libros-

A continuación, se presentan los valores razonables de los activos y pasivos financieros, en conjunto con los valores en libros que se muestran en el estado de situación financiera.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Las tablas no incluyen la información para los activos y pasivos financieros no medidos a valor razonable si el importe en libros es una aproximación razonable del valor razonable.

2023								
	Designados a valor razonable	Efectivo y cuentas por cobrar	Valor en libros		Valor razonable			Total
			Swaps de tasa de interés de cobertura contable	Total	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	
Activos financieros a valor razonable:								
Instrumentos financieros derivados	\$ -	-	51,245	51,245	-	51,245	-	51,245
	\$ -	-	51,245	51,245	-	51,245	-	51,245

2023								
	Designados a valor razonable	Otros pasivos financieros	Valor en libros		Valor razonable			Total
			Contratos forward de tipo de cambio de cobertura contable	Total	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	
Activos financieros no medidos a valor razonable:								
Efectivo y equivalentes de efectivo.	\$ -	1,379,799	-	1,379,799	-	-	-	-
Cuentas por cobrar	-	4,340,114	-	4,340,114	-	-	-	-
Otras cuentas por cobrar,	-	492,173	-	492,173	-	-	-	-
	\$ -	6,212,086	-	6,212,086	-	-	-	-

2023								
	Designados a valor razonable	Otros pasivos financieros	Valor en libros		Valor razonable			Total
			Contratos forward de tipo de cambio de cobertura contable	Total	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	
Pasivos financieros no medidos a valor razonable:								
Deuda a largo plazo por arrendamiento	\$ -	10,184,417	-	10,184,417	-	11,151,047	-	11,151,047
Proveedores y provisiones	-	1,279,517	-	1,279,517	-	-	-	-
Acreedores	-	2,610,968	-	2,610,968	-	-	-	-
Acreedores a largo plazo	-	1,326,868	-	1,326,868	-	-	-	-
	\$ -	60,641	-	60,641	-	-	-	-
	\$ -	15,462,411	-	15,462,411	-	11,151,047	-	11,151,047

2023								
	Designados a valor razonable	Efectivo y cuentas por cobrar	Valor en libros		Valor razonable			Total
			Swaps de tasa de interés de cobertura contable	Total	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	
Pasivos financieros a valor razonable:								
Instrumentos financieros derivados	\$ -	-	2,549	2,549	-	2,549	-	2,549
	\$ -	-	2,549	2,549	-	2,549	-	2,549

2022								
	Designados a valor razonable	Efectivo y cuentas por cobrar	Valor en libros		Valor razonable			Total
			Swaps de tasa de interés de cobertura contable	Total	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	
Activos financieros a valor razonable:								
Inversiones en acciones VRCR	128,468	-	-	128,468	-	128,468	-	128,468
Instrumentos financieros derivados	\$ -	-	73,181	73,181	-	73,181	-	73,181
	\$ 128,468	-	73,181	201,649	-	201,649	-	201,649



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

		2022			Valor razonable				
		Valor en libros							
		Designados a valor razonable	Efectivo y cuentas por cobrar	Swaps de tasa de interés de cobertura contable	Total	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Activos financieros no medidos a valor razonable:									
Efectivo y equivalentes de efectivo.	\$	-	996,222	-	996,222	-	-	-	-
Cuentas por cobrar		-	3,280,313	-	3,280,313	-	-	-	-
Partes relacionadas.		-	1,945	-	1,945	-	-	-	-
Otras cuentas por cobrar,		-	365,682	-	365,682	-	-	-	-
	\$	-	4,644,162	-	4,644,162	-	-	-	-

		2022			Valor razonable				
		Valor en libros							
		Designados a valor razonable	Otros pasivos financieros	Contratos forward de tipo de cambio de cobertura contable	Total	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Pasivos financieros no medidos a valor razonable:									
Deuda a largo plazo	\$	-	9,606,494	-	9,606,494	-	11,624,457	-	11,624,457
Obligaciones por arrendamiento		-	1,222,665	-	1,222,665	-	-	-	-
Proveedores y provisiones		-	2,047,837	-	2,047,837	-	-	-	-
Acreeedores		-	730,024	-	730,024	-	-	-	-
Partes relacionadas		-	338	-	338	-	-	-	-
	\$	-	13,607,358	-	13,607,358	-	11,624,457	-	11,624,457

Pasivos financieros a valor razonable:									
Instrumentos financieros derivados	\$	-	-	3,759	3,759	-	3,759	-	3,759
	\$	-	-	3,759	3,759	-	3,759	-	3,759

A. Medición de los valores razonables

i. Técnicas de valoración y datos de entrada no observables significativos.

La siguiente tabla muestra las técnicas de valoración usadas para medir los valores razonables de nivel 2 para los instrumentos financieros en el estado de situación financiera, así como también los datos de entrada no observables significativos usados.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Instrumentos Financieros medidos al valor razonable	
Tipo	Técnica de valoración
Instrumentos financieros derivados – swaps de tasa de interés	Modelos de swaps de tasa de interés: El valor razonable se calcula como el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados. Las estimaciones de los flujos de efectivo de tasa flotante futuros se basan en tasas de permuta financiera cotizadas, precios futuros y tasas deudoras interbancarias. Los flujos de efectivo son descontados usando una curva de rendimiento creada a partir de fuentes similares y que refleja la tasa interbancaria de referencia correspondiente usada para las participantes de/ mercado para este propósito cuando fijan los precios de los contratos de permuta financiera de tasa de interés. La estimación del valor razonable está sujeta a un ajuste para riesgo de crédito que refleja el riesgo de crédito del Grupo y de la contraparte; este ajuste se calcula con base en diferenciales de crédito derivados de precios de bonos o permutas de incumplimiento crediticio.
Datos de entrada no observables significativos	No aplica
Interrelación entre los datos de entrada no observables significativos y la medición del valor razonable	No aplica
Instrumentos Financieros medidos al valor razonable	
Tipo	Técnica de valoración
Contratos forward de tipo de cambio	Precios forward: El valor razonable se determina usando tipos de cambio forward cotizados o estimados a la fecha de los estados financieros y cálculos del valor presente con base en curvas de rendimiento con calidad crediticia en las respectivas monedas.
Datos de entrada no observables significativos	No aplica
Interrelación entre los datos de entrada no observables significativos y la medición del valor razonable	No aplica
Instrumentos Financieros no medidos al valor razonable	
Tipo	Técnica de valoración
Préstamos bancarios y emisión de bonos	Flujos de efectivo descontados: El modelo de valoración considera al valor presente del pago esperado, descontado usando una tasa de descuento ajustada por el riesgo
Datos de entrada no observables significativos	No aplica
Interrelación entre los datos de entrada no observables significativos y la medición del valor razonable	No aplica

ii. *Transferencia entre el Nivel 1 y el Nivel 2.*

A fin de determinar el valor razonable de los instrumentos de deuda, la administración uso una técnica de valuación en la que todos los datos de entrada significativos se basaron en datos de mercados observables. No hubo transferencias entre estos 2 niveles en 2023.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Coberturas de flujos de efectivo-

Al 31 de diciembre de 2023, el Grupo tenía los siguientes instrumentos para cubrir las exposiciones a cambios en la tasa de interés y tipos de cambio MXN/USD.

Riesgo de tasa de interés	Vencimiento		
	1-6 meses	6-12 meses	Más de un año
Swaps de tasa de interés			
Posición neta	\$ 11,748	19,252	20,245
Tasa de interés fija promedio	5.97%	5.97%	5.97%

Riesgo de tipo de cambio	Vencimiento		
	1-6 meses	6-12 meses	Más de un año
Posición neta en USD	\$ 435	-	-
Tipo de cambio promedio	22.99	-	-

Al 31 de diciembre de 2022, el Grupo tenía los siguientes instrumentos para cubrir las exposiciones a cambios en la tasa de interés y tipo de cambio MXN/USD.

Riesgo de tasa de interés	Vencimiento		
	1-6 meses	6-12 meses	Más de un año
Swaps de tasa de interés			
Posición neta	\$ 23,580	18,795	30,806
Tasa de interés fija promedio	5.97%	5.97%	5.97%

Riesgo de tipo de cambio	Vencimiento		
	1-6 meses	6-12 meses	Más de un año
Posición neta en USD	\$ 804	804	435
Tipo de cambio promedio	21.75	22.47	22.99

A la fecha de presentación los importes relacionados con partidas designadas como partidas cubiertas, eran los que se muestran a continuación:

2023				
	Cambio en el valor usado para calcular la ineficacia de cobertura	Reserva de cobertura de flujos de efectivo	Costos de cubrir la reserva de cobertura	Saldos que permanecen en la reserva de cobertura de relaciones de cobertura para las que ya no se aplica contabilidad de coberturas
Riesgo de tasa de interés				
Instrumentos de tasa variable	\$ 21,936	51,245	-	-
Riesgo de tipo de cambio				
Contratos forward de tipo de cambio	(1,210)	(2,549)	-	-



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

		2022			
		Cambio en el valor usado para calcular la ineficacia de cobertura	Reserva de cobertura de flujos de efectivo	Costos de cubrir la reserva de cobertura	Saldos que permanecen en la reserva de cobertura de relaciones de cobertura para las que ya no se aplica contabilidad de coberturas
Riesgo de tasa de interés					
Instrumentos de tasa variable	\$	(29,420)	73,181	-	-
Riesgo de tipo de cambio					
Contratos forward de tipo de cambio		4,466	(3,759)	-	-

Los importes relacionados con partidas designadas como instrumentos de cobertura y eficacia de cobertura son los siguientes:

		2023 (miles de pesos)										
		Importe en libros			Línea en el estado de situación financiera en la que se incluye el instrumento de cobertura	Cambio en el valor del instrumento de cobertura reconocido en otro resultado integral	Ineficiencia de cobertura reconocida	Línea en el estado de resultados que incluye la ineficiencia de cobertura reconocida	Costos de cobertura reconocidos en ORI	Importe reclasificado de la reserva de cobertura a resultados	Importe reclasificado de los costos de la reserva de cobertura a resultados	Partida en resultados afectada por la reclasificación
	Importe nominal	Activos	Pasivos									
Riesgo de tasa de interés	-	-	-	Instrumentos	-	-	-	-	-	-	-	-
Swaps de tasa de interés	870,000	51,245	-	Financieros	21,936	-	(Costo)	-	-	-	-	-
	-	-	-	Derivados	-	-	Ingreso financiero	-	-	-	-	(Costo) Ingreso financiero
Riesgo de tipo de cambio	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Forwards de tipo de cambio	7,349	-	2,549	Instrumentos financieros forward	(1,210)	-	(Costo) ingreso financiero	-	-	-	-	(Costo) Ingreso financiero

		2022 (miles de pesos)										
		Importe en libros			Línea en el estado de situación financiera en la que se incluye el instrumento de cobertura	Cambio en el valor del instrumento de cobertura reconocido en otro resultado integral	Ineficiencia de cobertura reconocida	Línea en el estado de resultados que incluye la ineficiencia de cobertura reconocida	Costos de cobertura reconocidos en ORI	Importe reclasificado de la reserva de cobertura a resultados	Importe reclasificado de los costos de la reserva de cobertura a resultados	Partida en resultados afectada por la reclasificación
	Importe nominal	Activos	Pasivos									
Riesgo de tasa de interés	-	-	-	Instrumentos	-	-	-	-	-	-	-	-
Swaps de tasa de interés	980,000	73,181	-	Financieros	-	-	(Costo)	-	-	-	-	-
	-	-	-	Derivados	(29,420)	-	Ingreso financiero	-	-	-	-	(Costo) Ingreso financiero
Riesgo de tipo de cambio	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Forwards de tipo de cambio	45,533	-	3,759	Instrumentos financieros forward	4,466	-	(Costo) ingreso financiero	-	-	-	-	(Costo) Ingreso financiero



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

La tabla siguiente presenta una conciliación por categoría de riesgo de los componentes del capital y un análisis de las partidas del otro resultado integral, neto de impuestos, resultante de la contabilidad de coberturas de flujo de efectivo.

	2023		2022	
	Reserva de cobertura	Costo de la reserva de cobertura	Reserva de cobertura	Costo de la reserva de cobertura
Saldo al 1o. de enero	\$ (48,100)	-	(30,633)	-
Coberturas de flujo de efectivo				
Cambios en el valor razonable				
<i>Riesgo de tasa de interés</i>	21,936	-	(29,420)	-
<i>Riesgo de tipo de cambio</i>	(1,210)	-	4,466	-
Importe reclasificado a Resultados				
<i>Liquidación anticipada</i>				
Diferidos	(6,218)	-	7,487	-
Saldo al 31 de diciembre	\$ (33,592)	-	(48,100)	-

Administración del capital-

La política del Consejo de Administración es mantener una base de capital sólida a fin de mantener la confianza de los acreedores y del mercado financiero hacia el Grupo, y para sustentar el desarrollo futuro del negocio, por lo que el Consejo de Administración monitorea el rendimiento de capital.

De igual manera se da seguimiento al índice deuda neta a capital del Grupo. Al término de los períodos reportados, el resultado es como se muestra a continuación:

	2023	2022
Total, pasivo	\$ 18,073,751	15,936,981
Efectivo y equivalentes de efectivo	1,379,799	996,222
Pasivo menos efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 16,693,952	14,940,759
Capital contable	\$ 13,901,460	11,167,256
Razón de deuda a capital contable (Total pasivo menos efectivo y equivalentes de efectivo entre capital contable)	1.20	1.33

(7) Efectivo y equivalentes de efectivo-

El efectivo y equivalentes de efectivo se integra como se muestra a continuación:

	2023	2022
Caja y fondo fijo	\$ 4,338	2,963
Inversiones disponibles a la vista	543,905	152,192
Bancos	831,556	689,040
Efectivo restringido ⁽¹⁾	-	152,027
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 1,379,799	996,222



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

- (1) Al 31 de diciembre de 2022, el Grupo presenta efectivo restringido por \$152,027. De conformidad con las obligaciones de hacer y no hacer que el Grupo tiene en relación con su principal crédito bancario, se debe de reconstruir, mantener y ampliar un fondo de reserva en efectivo (efectivo restringido), bajo ciertas condiciones. Al 31 de diciembre de 2023, el contrato de crédito vigente a esa fecha ya no contempla esta obligación.

En la nota 6 se revela la exposición del Grupo a los riesgos de crédito relacionados con efectivo y equivalentes de efectivo.

(8) Cuentas por cobrar-

		2023	2022
Cuentas por cobrar	\$	4,466,061	3,364,344
Menos deterioro para cuentas por cobrar		125,947	84,031
Total de cuentas por cobrar	\$	4,340,114	3,280,313

En la nota 6 se revela la exposición del Grupo a los riesgos de crédito, cambiario y a las pérdidas por deterioro relacionadas con cuentas por cobrar.

El Grupo ofrece principalmente servicios de transporte terrestre de carga (nacional e internacional), servicios de logística y tecnología, así como servicios de transporte de personas, por los que genera ingresos provenientes de contratos con clientes. Ver nota 29 para conocer el detalle de los ingresos por segmento.

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, los activos relacionados con ingresos por contratos con clientes y que se encuentran pendientes de cobro, están incluidos principalmente en las cuentas por cobrar (neto) y ascienden a \$4,340,114 y \$3,280,313, respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, los pasivos del contrato relacionados con ingresos por contratos con clientes ascienden a \$73,539 y \$38,112, respectivamente y se integran por anticipos de clientes.

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, se reconocieron ingresos por \$38,112 y \$42,635 provenientes de los pasivos del contrato, relacionados con contratos de clientes.

La Compañía ha llevado a cabo operaciones de factoraje financiero sin recurso (cesión de derechos de crédito) con instituciones bancarias durante los años 2023 y 2022. Estas operaciones involucran la venta de cuentas por cobrar seleccionadas a la entidad financiera (factor) sin tener la responsabilidad de reembolsar al factor en caso de incumplimiento del deudor.

La Compañía ha clasificado los flujos de efectivo resultantes de estas operaciones como actividades operativas, ya que representan cobranzas anticipadas de montos adeudados por los clientes. La Compañía da de baja las cuentas por cobrar del estado de situación financiera y reconoce los recursos recibidos como cobranza anticipada.

Estas cuentas por cobrar no están incluidas en el estado de situación financiera de la Compañía, ya que los riesgos y recompensas asociados con las cuentas por cobrar se han transferido al factor. A la fecha de emisión de los estados financieros, el total de las cuentas por cobrar cedidas al factor fue liquidado en su totalidad.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(9) Otras cuentas por cobrar-

	2023	2022
Deudores diversos	\$ 404,977	337,757
Operadores de unidades	42,606	31,527
Funcionarios y empleados	22,350	14,155
Otros	31,006	21,859
	500,939	405,298
Menos deterioro de otras cuentas por cobrar	8,766	39,616
Total de otras cuentas por cobrar	\$ 492,173	365,682

En la nota 6 se revela la exposición del Grupo a los riesgos de crédito, cambiario y a las pérdidas por deterioro relacionadas con otras cuentas por cobrar.

(10) Operaciones, préstamos y saldos con partes relacionadas-**(a) Remuneración por sueldos al personal clave de la Administración-**

Los miembros clave de la Administración del Grupo recibieron las siguientes remuneraciones por sueldos y otros beneficios (plan de acciones), las cuales se incluyen en costos laborales (nota 22):

	2023	2022
Beneficios a los empleados a corto plazo	\$ 319,000	282,000
Plan de acciones (nota 21(d))	532,086	77,403

Operaciones con otras partes relacionadas-

Todas las partes relacionadas indicadas en esta nota corresponden a "otras partes relacionadas", ya que no son acuerdos conjuntos, subsidiarias, asociados o personal clave de la administración.

En el curso normal de sus actividades, Grupo Traxión realiza operaciones de tipo comercial con otras partes relacionadas, incluyendo operaciones para el suministro de materias primas y el arrendamiento de inmuebles.

Las operaciones realizadas con otras partes relacionadas, durante el período de doce meses terminado el 31 de diciembre de 2023 y 2022, fueron como se indica a continuación:

Compañía	Gasto por la operación	2023	2022
Inmobiliaria Albali, S. A. de C. V.	Gasto renta de inmueble y otros	\$ 17,874	17,741
Tracto servicios Especializados de Querétaro, S. A. de C. V.	Gastos de mantenimiento	214	4,792
Inmobiliaria Eventus, S. A. de C. V.	Gasto renta de inmueble	11,873	9,262

Los saldos por cobrar y por pagar a partes relacionadas (otras partes relacionadas), al 31 de diciembre de 2023 y 2022, se integran como se muestra en la hoja siguiente.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Cuentas por cobrar	2023	2022
Pública Entertainment, S. A. de C. V.	\$ -	1,945

Los saldos por cobrar corresponden a operaciones de cuenta corriente que tienen vencimiento en los próximos 12 meses.

Cuentas por pagar	2023	2022
Grupo Publica espectaculares y Vallas, S. A. de C. V.	\$ -	76
Partes relacionadas diversas	-	262
	\$ -	338

Los saldos por pagar a partes relacionadas corresponden a operaciones de cuenta corriente que tienen vencimiento en los próximos 12 meses.

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022 las cuentas por cobrar y por pagar entre partes relacionadas no están garantizadas.

(11) Pagos anticipados-

	2023	2022
Anticipo a proveedores ⁽¹⁾	\$ 102,016	108,195
Seguros pagados por anticipado	69,020	67,137
Otros gastos pagados por anticipado ⁽²⁾	85,804	83,076
	256,840	258,408
Anticipo a proveedores largo plazo ⁽¹⁾	159,954	33,600
	159,954	33,600
Total de gastos anticipados	\$ 416,794	292,008

⁽¹⁾ Los anticipos a proveedores se clasifican de acuerdo con el destino de las adquisiciones.

⁽²⁾ Corresponde principalmente a gastos por publicidad, fianzas pagadas por anticipado, entre otros.

(12) Equipo de transporte y maquinaria-

Durante el año terminado el 31 de diciembre de 2023, el Grupo tuvo las siguientes transacciones relevantes relacionadas a equipo de transporte y maquinaria, como se muestra a continuación:

Adiciones y bajas-

Costo	2022	Adiciones	Bajas	2023
Equipo de transporte de personal	\$ 8,597,500	2,591,799	10,575	11,178,724
Tractocamiones	3,362,511	1,034,329	444,472	3,952,368
Plataformas y cajas	1,914,242	87,717	90,569	1,911,390
Equipo de transporte	578,301	33,936	31,096	581,141
Maquinaria y equipo	343,178	112,737	-	455,915
Mejoras a locales arrendados	376,978	76,733	6,148	447,563
Equipo de cómputo	316,062	77,138	2,327	390,873
Equipo de rastreo	74,833	5,054	-	79,887
Mobiliario y equipo de oficina	154,366	31,842	4,106	182,102
Equipo de almacenaje	14,033	27	11	14,049
Equipo telefónico	5,320	-	-	5,320
Equipo de Seguridad	1,772	141	-	1,913
Otros activos	20,765	52,908	10,080	63,593
	\$ 15,759,861	4,104,361	599,384	19,264,838



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Depreciación-

Depreciación acumulada	2022	Adiciones	Bajas	2023
Equipo de transporte de personal	\$ 1,906,678	686,044	-	2,592,722
Tractocamiones	627,020	251,043	223,784	654,279
Plataformas y cajas	704,648	183,784	73,507	814,925
Equipo de transporte	168,121	18,459	18,356	168,224
Maquinaria y equipo	99,915	42,608	-	142,523
Mejoras a locales arrendados	134,208	51,277	4,140	181,345
Equipo de cómputo	203,482	76,720	2,035	278,167
Equipo de rastreo	25,633	10,641	-	36,274
Mobiliario y equipo de oficina	27,281	11,604	-	38,885
Equipo de almacenaje	5,004	2,548	-	7,552
Equipo telefónico	3,203	-	-	3,203
Equipo de seguridad	772	144	-	916
Otros activos	18,792	8,983	3,763	24,012
	3,924,757	1,343,855	325,585	4,943,027
Valor neto en libros	\$ 11,835,104	2,760,506	273,799	14,321,811

Durante el año terminado el 31 de diciembre de 2022, el Grupo tuvo las siguientes transacciones relevantes relacionadas a equipo de transporte y maquinaria:

Adiciones y bajas-

Costo	2021	Adiciones	Adquisición de negocios	Bajas	2022
Equipo de transporte de personal	\$ 6,734,892	1,943,324	-	80,716	8,597,500
Tractocamiones	2,717,326	882,108	27,473	264,396	3,362,511
Plataformas y cajas	1,319,292	623,104	-	28,154	1,914,242
Equipo de transporte	553,484	35,025	2,667	12,875	578,301
Maquinaria y equipo	193,026	131,596	20,857	2,301	343,178
Mejoras a locales arrendados	268,131	82,542	26,341	36	376,978
Equipo de cómputo	248,406	64,970	6,057	3,371	316,062
Equipo de rastreo	64,437	10,396	-	-	74,833
Mobiliario y equipo de oficina	64,445	90,471	-	550	154,366
Equipo de almacenaje	10,963	7,262	-	4,192	14,033
Equipo telefónico	5,320	-	-	-	5,320
Equipo de Seguridad	1,374	398	-	-	1,772
Otros activos	22,559	1,044	4,568	7,406	20,765
	\$ 12,203,655	3,872,240	87,963	403,997	15,759,861

Depreciación-

Depreciación acumulada	2021	Adiciones	Bajas	2022
Equipo de transporte de personal	\$ 1,280,385	632,191	-	1,906,678
Tractocamiones	500,057	292,766	-	627,020
Plataformas y cajas	582,480	159,623	-	704,648
Equipo de transporte	161,423	17,770	-	168,121
Maquinaria y equipo	76,299	24,263	-	99,915
Mejoras a locales arrendados	91,924	42,495	-	134,208
Equipo de cómputo	147,843	58,638	-	203,482
Equipo de rastreo	16,722	8,911	-	25,633
Mobiliario y equipo de oficina	20,929	6,589	-	27,281
Equipo de almacenaje	4,535	469	-	5,004
Equipo telefónico	3,203	-	-	3,203
Equipo de seguridad	726	46	-	772
Otros activos	23,866	399	-	18,792
	2,910,392	1,244,160	-	3,924,757
Valor neto en libros	\$ 9,293,263	2,628,080	87,963	11,835,104



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Como parte de las obligaciones de los principales créditos bancarios (ver nota 14) el Grupo no podrá vender o de cualquier otra forma enajenar sus activos, excepto por la venta o enajenación en el curso normal de sus negocios, o fuera del curso ordinario de sus negocios hasta por \$300,000 anuales.

Deterioro-

Durante los períodos terminados al 31 de diciembre de 2023 y 2022, el Grupo no reconoció deterioro alguno con relación al equipo de transporte y maquinaria.

(13) Crédito mercantil, activos intangibles y otros activos-

Al 31 de diciembre 2023 y 2022 el crédito mercantil se deriva de las adquisiciones de las entidades que se muestran a continuación:

Entidad		2023	2022
LIPU	\$	2,229,351	2,229,351
Medistik		756,122	756,122
Bisonte		639,056	639,056
Grupo SID		509,599	509,599
Egoba		368,588	368,588
AFN		295,518	295,518
Redpack		280,780	280,780
BBA Logistics		151,020	-
V-Modal		61,807	61,807
	\$	5,291,841	5,140,821

Intangibles y otros activos-

El movimiento en la cuenta de intangibles y otros activos al 31 de diciembre de 2023 se muestra a continuación:

Costo	2022	Adiciones	Bajas	2023
Marcas	1,026,916	-	-	1,026,916
Relación con clientes	1,357,492	-	-	1,357,492
Licencias y software	188,392	39,501	-	227,893
Otros intangibles	12,455	18,000	-	30,455
	2,585,255	57,501	-	2,642,756
Amortización				
Relación con clientes	270,516	57,625	-	328,141
Licencias y software	96,980	31,412	-	128,392
Otros intangibles	-	2,076	-	2,076
	367,496	91,113	-	458,609
Valor neto en libros	2,217,759	(33,612)	-	2,184,147

El movimiento en la cuenta de intangibles y otros activos al 31 de diciembre de 2022 se muestra en la tabla de la hoja siguiente.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Costo	2021	Adiciones	Adquisición de negocios	Bajas	2022
Marcas	866,706	-	160,210	-	1,026,916
Relación con clientes	589,184	-	768,308	-	1,357,492
Licencias y software	188,140	-	15,306	15,054	188,392
Otros intangibles	-	-	12,455	-	12,455
	1,644,030	-	956,279	15,054	2,585,255
Amortización					
Relación con clientes	230,767	39,749	-	-	270,516
Licencias y software	78,873	19,264	-	1,157	96,980
	309,640	59,013	-	1,157	367,496
Valor neto en libros	1,334,390	(59,013)	956,279	13,897	2,217,759

El crédito mercantil y otros activos intangibles con vidas útiles indefinidas se revisan para determinar si existen deterioros cuando menos una vez al año. Cuando se realiza una prueba de deterioro, el monto recuperable se determina con referencia al valor presente neto de los flujos de efectivo futuros esperados (valor de uso) de la unidad generadora de efectivo correspondiente y al valor razonable menos el costo para su venta, el que resulte mayor.

El monto recuperable de las unidades generadoras de efectivo ha sido determinado con base en cálculos de valor de uso. Estos cálculos requieren la utilización de estimaciones, incluyendo las expectativas de la administración del crecimiento futuro de ingresos, costos de operación, márgenes de utilidad y flujos de efectivo operativos por cada unidad generadora de efectivo.

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022 no se reconocieron deterioros de crédito mercantil y la variable más sensitiva de los cálculos es la tasa de descuento.

Si al 31 de diciembre de 2023 y 2022, la tasa de descuento estimada usada en el cálculo del valor en uso para cada una de las Unidades Generadoras de Efectivo (UGE's) hubiera sido un 0.5% mayor y/o menor que los estimados por la Administración, el Grupo tampoco habría tenido la necesidad de reducir los valores del crédito mercantil, por concepto de deterioro.

Los supuestos claves usados en la determinación del importe recuperable se señalan a continuación. Los valores asignados a los supuestos claves representan la evaluación de la gerencia de las futuras tendencias en las industrias correspondientes y se basan en fuentes externas como en internas.

En porcentaje	2023	2022
Tasa de descuento	11.50%	11.41%
Tasa de crecimiento de valor terminal	2.0%	2.0%
Tasa de crecimiento presupuestada de crecimiento del EBITDA (promedio para los próximos cinco años)	10.0%	10.0%



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(14) Deuda-

La deuda a largo plazo al 31 de diciembre de 2023 y 2022 se muestra en la siguiente tabla.

	2023	2022
Crédito bursátil emitido a una tasa fija anual de 8.98% con vencimiento en 2027. (3)	\$ 2,500,000	2,500,000
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE trimestral compuesta más un margen variable que oscila entre los 175 y 215 puntos base, en función de la razón de apalancamiento definida en el contrato de crédito del Grupo con vencimiento en 2028. (1)	2,328,000	2,450,000
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.88 con vencimiento en 2029. (2)	1,000,000	1,000,000
Crédito simple contratado a una tasa anual de 11.35% con vencimiento en 2028.	355,908	402,305
Crédito simple contratado a una tasa TIIE más 1.85 puntos porcentuales con vencimiento en 2025.	300,000	300,000
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.45% con vencimiento en 2027. (2)	251,360	297,878
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.15% con vencimiento en 2027.	228,131	273,712
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.70 puntos porcentuales con vencimiento en 2025.	300,000	250,000
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.75 puntos porcentuales con vencimiento en 2028.	637,000	-
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.75 puntos porcentuales con vencimiento en 2028.	231,250	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 7.31% con vencimiento en 2025.	169,905	241,585
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.80% con vencimiento en 2027. (2)	168,413	197,338
Crédito simple contratado a una tasa anual de 12.70% con vencimiento en 2029.	168,934	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.99% con vencimiento en 2028. (2)	159,993	186,997
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.75 puntos porcentuales con vencimiento en 2026.	142,524	175,924
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 1.75 puntos porcentuales con vencimiento en 2028.	124,936	153,767
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 1.95 puntos porcentuales con vencimiento en 2023.	-	146,426
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.5 puntos porcentuales con vencimiento en 2026.	130,000	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 12.90% con vencimiento en 2028.	163,555	-
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 2.00 puntos porcentuales con vencimiento en 2026.	97,122	140,287
Crédito simple contratado a una tasa anual de 9.40% con vencimiento en 2028. (2)	113,362	126,292
Crédito simple contratado a una tasa anual de 6.90% con vencimiento en 2025.	100,941	122,868
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.14% con vencimiento en 2025.	75,027	123,307
Crédito simple contratado a una tasa anual de 7.40% con vencimiento en 2026.	86,815	105,734
Crédito revolvente contratado a una tasa TIIE más 1.15 puntos porcentuales con vencimiento en 2024.	100,000	100,000
Crédito bursátil revolvente contratado a una tasa TIIE más 0.25 puntos porcentuales con vencimiento en 2024.	100,000	-
Crédito revolvente contratado a una tasa TIIE más 1.20 puntos porcentuales con vencimiento en 2023.	-	95,000
Crédito simple contratado a una tasa anual de 9.15% con vencimiento en 2027.	70,083	80,388
Crédito simple contratado a una tasa anual de 9.25% con vencimiento en 2027.	45,161	52,480
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.90 puntos porcentuales con vencimiento en 2027.	30,372	38,657
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 1.40 puntos porcentuales con vencimiento en 2023.	-	20,000
Total deuda	10,178,792	9,580,945
Intereses devengados no pagados	73,449	71,092
Costos de transacción	(67,824)	(45,543)
Valor en libros de la deuda	10,184,417	9,606,494
Vencimientos circulantes de deuda a largo plazo	986,991	1,092,316
Vencimientos circulantes de deuda bursátil	100,000	-
Deuda bursátil a largo plazo	2,500,000	2,500,000
Deuda a largo plazo, excluyendo vencimientos circulantes y deuda bursátil	\$ 6,597,426	6,014,178



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

- (1) En marzo de 2023 el Grupo celebró un contrato para una línea de crédito por \$6,000,000 de pesos, dicho crédito está compuesto de la siguiente forma:

Tramo A por \$500,000 de pesos a una tasa TIIE a 28 días más un margen de 180 puntos base
Tramo B por \$2,400,000 de pesos de una disposición realizada el 30 de marzo de 2023, con el que se pagó en esa misma fecha el crédito anterior, a una tasa TIIE a 28 días más un margen variable de 175 a 215 puntos base que dependerá de nuestra razón de deuda neta sobre utilidad antes de costos financieros, impuestos, depreciación y amortización.

Tramo C por \$1,500,000 de pesos a una tasa TIIE a 28 días con un margen variable de 175 a 215 puntos base. Esta línea representa una cantidad específica de crédito que no excederá dicho monto. Tramo C no comprometido por \$1,600,000 de pesos a una tasa TIIE a 28 días más un margen variable de 175 a 215 puntos base. Esta es una línea de crédito cuya disposición puede realizarse en varias disposiciones durante el plazo de vigencia.

- (2) Durante 2022 se firmaron y realizaron disposiciones de líneas de crédito, que, junto con recursos propios, fueron destinados al pago de inversiones en capital y adquisiciones de empresas
- (3) Con fecha 11 de septiembre de 2020, el Grupo emitió \$2,500 millones de pesos en certificados bursátiles quirografarios a un plazo de siete años, a una tasa de interés bruta anual del 8.98%, lo anterior con base en un programa por hasta 10 mil millones de pesos. Con estos recursos el Grupo realizó distintos prepagos de pasivos durante el 3er y 4to trimestre de 2020, entre ellos la primera disposición del crédito sindicado, dichas operaciones forman parte del plan de sustitución de pasivos.

A continuación, se muestra el detalle del saldo de la deuda al 31 de diciembre de 2023 y 2022, identificando las partidas que representan flujo de efectivo.

Total deuda	Saldo 2022	Préstamos recibidos	Pagos de principal	Intereses pagados	Total Transacciones en efectivo	Intereses devengados	Amortización de costos de deuda	Saldo 2023
	9,606,494	4,992,352	4,394,506	1,327,687	8,876,653	1,272,847	34,916	10,184,416

Total deuda	Saldo 2021	Préstamos recibidos	Pagos de principal	Intereses pagados	Total Transacciones en efectivo	Intereses devengados	Amortización de costos de deuda	Saldo 2022
	6,363,279	3,706,766	475,907	788,131	8,806,007	771,115	29,372	9,606,494

Nuestro principal crédito simple contratado, (ver numeral 1 de esta nota) (el original y sus disposiciones subsecuentes) establece ciertas obligaciones de hacer y no hacer, entre las cuales se encuentran:

- limitaciones para enajenar sus activos (incluyendo, sin limitación, inmuebles o valores representativos de capital de cualquier subsidiaria o persona). (ver nota 12)
- limitaciones para participar en adquisiciones, escisiones o fusiones,
- no efectuar reducción del capital social del Grupo,
- mantener asegurada la propiedad y equipo,
- mantener ciertas razones financieras,
- no otorgar cualquier clase de préstamo o crédito, con o sin garantía, salvo por préstamos o créditos entre el Grupo Traxión y las obligadas solidarias.
- no pagar dividendos o realizar distribuciones en efectivo o en especie a sus accionistas,
- no contraer, ni permitir que alguna de sus subsidiarias contraiga, deuda (incluyendo el otorgamiento de gravámenes que la garanticen) por un monto total que implique el incumplimiento de cualquiera de las obligaciones financieras en el contrato y
- no asumir ni garantizar obligaciones de terceros, salvo por las obligaciones creadas al amparo de este contrato.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Asimismo, hasta el 31 de diciembre de 2022, el Grupo tenía la obligación de reconstruir, mantener y ampliar un fondo de reserva en efectivo conforme lo establece su contrato del crédito. Al 31 de diciembre de 2023 esta obligación ya no se encuentra vigente.

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, las obligaciones de hacer y no hacer han sido cumplidas.

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022 las entidades Transportadora Egoba, S. A. de C. V. (Egoba), Transporte de Carga Grupo MyM, S. A. de C. V., (TCGM), Almacenaje y Distribución Avior, S. A. de C. V. (Avior), Auto Express Frontera Norte, S. A. de C. V. (AFN), Corporación Lipu, S. A. P. I. de C. V. y subsidiarias (Lipu), Autotransportes el Bisonte, S. A. de C. V. (Bisonte), Redpack, S. A. de C. V. (Redpack) y Logística y Transporte para la Industria de la Salud, S. A. P. I. de C. V. (Medistik) son garantes del principal crédito bancario que tiene el Grupo.

(15) Proveedores-

El principal insumo del Grupo corresponde a diésel y gasolina que representa el 16.26% y 23.35% de los costos totales por los períodos terminados el 31 de diciembre de 2023 y 2022, respectivamente. El resto de los insumos son proporcionados por diversos proveedores.

En la nota 6 se revela la exposición del Grupo al riesgo cambiario y de liquidez relacionado con proveedores.

(16) Otros impuestos por pagar-

	2023	2022
Impuestos y derechos	\$ 360,346	382,651
Impuesto al valor agregado	563,614	382,337
	\$ 923,960	764,988

(17) Beneficios a empleados-

El Grupo cuenta con un plan de beneficios definidos por prima de antigüedad que será pagadera en el caso de muerte, invalidez o incapacidad, despido y separación voluntaria de algún trabajador, el importe consiste en doce días del último salario del trabajador por año de servicio, sin que este exceda el doble del salario mínimo de la zona económica en donde el trabajador preste sus servicios.

En caso de separación voluntaria, se establece el requisito de haber cumplido quince años de servicio.

	2023	20'22
Valor presente de las obligaciones sin fondear	\$ 119,860	109,894
Pasivo reconocido de obligaciones por beneficios definidos	\$ 119,860	109,894

Movimientos en el valor presente de las obligaciones por beneficios definidos ("OBD")

	2023	2022
OBD al 1o. de enero	\$ 109,894	98,370
En adquisición de negocios	-	3,133
Costo laboral del servicio actual	13,610	17,850
Costo financiero	5,324	4,311
Pérdidas (ganancias) actuariales	5,448	(68)
Pagos durante el período	(14,416)	(13,702)
OBD al 31 de diciembre	\$ 119,860	109,894



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Los pagos esperados por beneficios definidos en los próximos años se muestran en la siguiente tabla:

2024	\$	16,390
2025		16,356
2026		19,293
2027		17,572
2028		18,762
2029 a 2033		127,406
	\$	215,779

a) Gasto reconocido en resultados-

		2023	2022
Costo laboral del servicio actual	\$	13,610	17,850
Costo financiero		5,324	4,311
	\$	18,934	22,161

(Ganancias) Pérdidas actuariales reconocidas en la cuenta de utilidad integral-

		2023	2022
Monto acumulado al 1o. de enero	\$	(3,471)	(3,519)
Reconocidas durante el ejercicio por:			
Experiencia		(4,559)	(18)
Supuestos financieros		(889)	86
Total reconocidas en el ejercicio		(5,448)	68
Impuesto a la utilidad diferido		1,634	(20)
Monto acumulado al 31 de diciembre	\$	(7,285)	(3,471)

b) Supuestos actuariales-

Los supuestos actuariales a las fechas de los estados financieros consolidados se muestran a continuación:

	2023	2022
Tasa de descuento	9.10% a 9.20%	9.20% a 9.30%
Incremento de salarios	4.45% a 5.58%	4.45% a 5.58%
Incremento de salario mínimo	15% a 20%	15% a 20%
Tasa de inflación	4.66%	7.82%

Los supuestos sobre mortalidad futura se basan en estadísticas publicadas y en tablas de mortalidad. En la actualidad, la edad de retiro en México es de 65 años.

El cálculo de la obligación por beneficios definidos es sensible a los supuestos de mortalidad que se indicaron anteriormente.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

c) Análisis de sensibilidad-

Las variaciones razonablemente posibles, en uno de los supuestos actuariales más significativos, y asumiendo que el resto de las variables hubieran permanecido constantes, habrían afectado las obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2023 y 2022 en las cantidades que se muestran a continuación.

2023	Incremento	Disminución
Tasa de descuento (1% variación)	\$ (2,599)	2,738

2022	Incremento	Disminución
Tasa de descuento (1% variación)	\$ (2,463)	2,590

(18) Provisiones y Participación de los Trabajadores en la Utilidad (PTU)-

2023	Sueldos y salarios	Costos de servicios	Otras provisiones	Total provisiones	PTU
Saldos iniciales	\$ 84,933	455,093	86,184	626,210	23,492
Incrementos	449,612	2,375,176	260,962	3,085,750	81,697
Pagos	309,554	2,316,199	104,901	2,730,654	17,503
Saldos finales	\$ 224,991	514,070	242,245	981,306	87,686

El Grupo espera que se realice la liquidación de estas obligaciones durante el próximo año.

2022	Sueldos y salarios	Costos de servicios	Otras provisiones	Total provisiones	PTU
Saldos iniciales	\$ 129,240	338,217	106,605	574,062	85,138
Adquisición de negocios	4,353	24,957	28,683	57,993	1,481
Incrementos	621,138	2,190,021	57,969	2,869,128	13,568
Pagos	669,798	2,098,102	107,073	2,874,973	76,695
Saldos finales	\$ 84,933	455,093	86,184	626,210	23,492

(19) Arrendamiento-

El Grupo arrienda bodegas, patios e instalaciones de puntos de venta al público en general, estos últimos relacionados con los servicios de mensajería y paquetería, así como otros tipos de activos, y reconoce los efectos de la amortización de los derechos de uso y el componente financiero en los resultados del período. Para el cálculo de los arrendamientos el Grupo utilizó una tasa incremental promedio ponderada de 13.07% anual. Los arrendamientos normalmente son por el período de dos años, con la opción de renovar el arrendamiento después de esa fecha.

Así mismo el Grupo como parte de su operación arrienda, inmuebles, tractocamiones, tortons, cajas y otros activos, el plazo promedio de los arrendamientos es de 3 años, algunos de los contratos establecen incrementos anuales basados en el INPC y en algunas ocasiones cuentan con restricciones para la cancelación de estos.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

El grupo decidió no reconocer el activo por derecho de uso y el pasivo por arrendamiento correspondiente por aquellos contratos de arrendamiento menores de un año o de poco valor de acuerdo con las políticas del Grupo.

A continuación, se muestra la composición del activo por derecho de uso y el pasivo por arrendamiento:

i. Activo por derecho de uso.

2023	Inmuebles	Equipo de transporte	Tractos y cajas	Otros activos	Total
Balance al 1o. de enero	\$ 762,749	158,500	383,667	22,820	1,327,736
Depreciación	587,716	102,927	113,263	509	804,415
Adiciones	847,860	134,247	94,060	4,367	1,080,534
Bajas	76,899	98,799	41,895	-	217,593
Balance al 31 de diciembre	\$ 945,994	91,021	322,569	26,678	1,386,262

2022	Inmuebles	Equipo de transporte	Tractos y cajas	Otros activos	Total
Balance al 1o. de enero	\$ 422,657	159,069	414,456	21,560	1,017,742
Depreciación	383,368	122,388	76,660	27,323	609,739
Adquisición de negocios	276,210	-	45,871	-	322,081
Adiciones	483,781	121,819	-	29,153	634,753
Bajas	36,531	-	-	570	37,101
Balance al 31 de diciembre	\$ 762,749	158,500	383,667	22,820	1,327,736

ii. Pasivo por arrendamiento

2023	Inmuebles	Equipo de transporte	Tractos y cajas	Otros activos	Total
Pasivo por arrendamiento CP	\$ 433,652	25,659	153,224	14,417	626,952
Pasivo por arrendamiento LP	522,330	26,180	100,750	3,305	652,565
Total pasivo por arrendamiento	\$ 955,982	51,839	253,974	17,722	1,279,517

2022	Inmuebles	Equipo de transporte	Tractos y cajas	Otros activos	Total
Pasivo por arrendamiento CP	\$ 381,350	36,220	106,753	37,829	562,152
Pasivo por arrendamiento LP	411,915	30,232	195,431	22,935	660,513
Total pasivo por arrendamiento	\$ 793,265	66,452	302,184	60,764	1,222,665

Pasivo por arrendamientos	Saldo al 1ro de enero 2022	Pagos de arrendamiento	Intereses pagados	Total Transacción es en efectivo	Intereses devengados	Efecto de revaluación	Nuevos arrendamientos celebrados	Cancelación anticipada de arrendamientos	Saldo 2023
	1,222,665	(974,991)	(31,917)	215,757	125,326	(46,742)	1,080,538	(95,362)	1,279,517

Pasivo por arrendamientos	Saldo al 1ro de enero 2021	Pagos de arrendamiento	Intereses pagados	Total Transacción es en efectivo	Intereses devengados	Efecto de revaluación	Adquisición de negocios	Nuevos arrendamientos celebrados	Cancelación anticipada de arrendamientos	Saldo 2022
	947,674	(692,875)	(38,006)	216,792	91,335	(1,540)	322,081	634,753	(40,755)	1,222,665



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

iii. Importes reconocidos en el estado de resultados

		2023	2022
Gasto por depreciación	\$	804,415	609,739
Intereses de los pasivos por arrendamiento		125,326	91,335
Gasto relacionado con los arrendamientos menores a un año y/o de poco valor		21,464	15,942

iv. Importes reconocidos en estado de flujos de efectivo

		2023	2022
Salidas de efectivo por concepto de arrendamiento. ⁽¹⁾	\$	996,455	708,817

v. Opciones de ampliación

Algunos arrendamientos de propiedades contienen opciones de ampliación ejercibles por el Grupo hasta un año antes del término del período no cancelable del contrato. Cuando es practicable, el Grupo busca incluir opciones de ampliación en los arrendamientos nuevos a fin de proporcionar flexibilidad operacional.

Las opciones de ampliación mantenidas son ejercibles solo por el Grupo y no por los arrendadores. El Grupo evalúa en la fecha de inicio del arrendamiento si existe razonable certeza de ejercer las opciones de ampliación. El Grupo reevalúa si tiene certeza razonable de ejercer una opción de ampliación si existe un suceso o un cambio significativos en las circunstancias dentro de su entorno

La medición inicial del activo por derecho de uso se determina por la medición inicial del pasivo por arrendamiento.

En la transición a la nueva norma, el Grupo optó por aplicar la nueva definición de arrendamientos a todos sus contratos.

El activo por derecho de uso se deprecia considerando el plazo del arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento corresponde al valor presente de los pagos por arrendamiento que no se hayan pagado en esa fecha y se descuenta utilizando una tasa de interés implícita en el arrendamiento, en caso de no poder determinarse fácilmente la entidad utiliza la tasa de interés incremental.

Entre los pagos por arrendamientos que la entidad considera están, los pagos fijos menos cualquier incentivo, así como los importes que se esperan pagar como garantía del valor residual.

(20) Impuestos a la utilidad (impuesto sobre la renta (ISR))-

Los activos y pasivos por impuestos a la utilidad diferidos se han presentado en el estado consolidado de situación financiera, con base en la agrupación de cada entidad legal que se incluye en la consolidación, debido a que los efectos impositivos no pueden netearse o compensarse entre las distintas entidades por no existir ningún mecanismo legal que lo permita.

a) Activos y (pasivos) por impuesto diferidos reconocidos-

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, se generó un pasivo por impuesto diferido por diferencias temporales relacionadas con inversiones en subsidiarias. No obstante, este pasivo no fue reconocido porque el Grupo controla la política de dividendos de sus subsidiarias, es decir, el Grupo controla la oportunidad de la reversión de las diferencias temporales imputadas correspondientes y la Administración se encuentra satisfecha de que no se revertirán en el futuro previsible.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

	2023	2022
Cuentas por cobrar y estimación cobro dudoso	\$ (1,564,011)	(1,319,024)
Propiedades y equipo	(808,492)	(682,305)
Activos intangibles	(641,192)	(660,650)
Activos por derecho de uso	(732,154)	(603,023)
Otros activos	(87,892)	(38,220)
Otras cuentas por cobrar	(66,651)	(29,538)
Pagos anticipados	(18,694)	14,926
Instrumentos financieros derivados activos	(15,373)	(21,954)
Proveedores	1,204,130	1,002,886
Obligaciones por arrendamiento	686,268	558,941
Otros pasivos	445,795	143,574
Pérdidas fiscales por amortizar	332,249	380,505
Provisiones	281,181	258,103
Anticipo de clientes	42,094	23,706
Gastos de colocación capitalizados	41,101	-
Obligaciones laborales	36,083	22,061
Participación a los trabajadores en la utilidad	24,607	14,987
Inventarios	1,327	1,667
Instrumentos financieros derivados pasivos	765	1,128
	\$ (838,859)	(932,230)

b) Movimientos en las diferencias temporales durante los ejercicios-

	2022	Reconocido en resultados	Capitalizado	Otro resultado integral	2023
Cuentas por cobrar y estimación cobro dudoso	\$ (1,319,024)	(244,987)	-	-	(1,564,011)
Propiedades y equipo	(682,305)	(126,187)	-	-	(808,492)
Activos intangibles	(660,650)	19,458	-	-	(641,192)
Activos por derecho de uso	(603,023)	(129,131)	-	-	(732,154)
Otros activos	(38,220)	(49,672)	-	-	(87,892)
Otras cuentas por cobrar	(29,538)	(37,113)	-	-	(66,651)
Pagos anticipados	14,926	(33,620)	-	-	(18,694)
Instrumentos financieros derivados activos	(21,954)	-	-	6,581	(15,373)
Proveedores	1,002,886	201,244	-	-	1,204,130
Obligaciones por arrendamiento	558,941	127,327	-	-	686,268
Otros pasivos	143,574	302,221	-	-	445,795
Pérdidas fiscales por amortizar	380,505	(48,256)	-	-	332,249
Provisiones	258,103	23,078	-	-	281,181
Anticipo de clientes	23,706	18,388	-	-	42,094
Gastos de colocación capitalizados	-	-	41,101	-	41,101
Obligaciones laborales	22,061	12,388	-	1,634	36,083
Participación a los trabajadores en la utilidad	14,987	9,620	-	-	24,607
Inventarios	1,667	(340)	-	-	1,327
Instrumentos financieros derivados pasivos	1,128	-	-	(363)	765
	\$ (932,230)	44,418	41,101	7,852	(838,859)



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

	2021	Reconocido en resultados	Adquisición de negocios	Otro resultado integral	2022
Cuentas por cobrar y estimación cobro dudoso	\$ (1,140,500)	(190,168)	11,644	-	(1,319,024)
Propiedades y equipo	(511,985)	(170,442)	122	-	(682,305)
Activos por derecho de uso	(417,434)	(104,627)	(80,962)	-	(603,023)
Activos intangibles	(401,756)	19,575	(278,469)	-	(660,650)
Otros activos	(60,494)	8,247	(440)	(7,487)	(60,174)
Otras cuentas por cobrar	(40,843)	9,303	2,002	-	(29,538)
Proveedores	930,374	72,512	-	-	1,002,886
Obligaciones por arrendamiento	366,972	102,999	88,970	-	558,941
Pérdidas fiscales por amortizar	360,023	20,482	-	-	380,505
Provisiones	188,847	65,367	3,889	-	258,103
Otros pasivos	129,611	15,091	-	-	144,702
Anticipo de clientes	22,675	129	902	-	23,706
Obligaciones laborales	20,094	(637)	2,624	(20)	22,061
Participación a los trabajadores en la utilidad	23,931	(11,427)	2,483	-	14,987
Pagos anticipados	1,676	14,036	(786)	-	14,926
Inventarios	3,097	(1,430)	-	-	1,667
	\$ (525,712)	(150,990)	(248,021)	(7,507)	(932,230)

Para evaluar la recuperación de los activos por impuestos a la utilidad diferidos, la Administración considera la probabilidad de que una parte o el total de ellos no se recuperen.

La realización final de los activos por impuestos a la utilidad diferidos depende de la generación de utilidades gravables en los períodos en que serán deducibles las diferencias temporales.

Al llevar a cabo esta evaluación, la Administración considera la reversión esperada de los pasivos por impuestos diferidos, las utilidades gravables proyectadas y las estrategias de planeación. Ciertos activos por impuestos diferidos no han sido reconocidos con respecto a pérdidas fiscales, debido a que es probable que no se tengan las utilidades fiscales suficientes para aplicar dichas pérdidas.

Los activos por impuestos diferidos que no han sido reconocidos en los estados financieros consolidados del Grupo se muestran en la siguiente tabla y su fecha de expiración tiene un rango que va del año 2026 a 2034:

	Diciembre 31	
	2023	2022
Pérdidas fiscales por amortizar	\$ 174,967	77,743

Adicionalmente, la administración no reconoció un activo por impuesto diferido relacionado con el pago basado en acciones, derivado de la evaluación de que las diferencias temporales surgidas en dicho plan pueden no resultar en beneficios fiscales futuros.

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, algunas subsidiarias están sujetas al pago de ISR bajo las disposiciones del régimen de coordinados vigente, el cual, al igual que el régimen simplificado vigente al 31 de diciembre de 2013, es aplicable a personas morales dedicadas al autotransporte de carga y transporte de personal. Se establece en la ley que son actividades exclusivas cuando no más del 10% de sus ingresos totales provengan de ingresos que no correspondan a su propia actividad. El régimen de coordinados establece que la base gravable para impuesto sobre la renta se determina sobre ingresos cobrados menos deducciones pagadas al igual que el régimen simplificado.

Conforme a la Ley del ISR vigente, se establece una tasa del 30% para 2014 y años posteriores.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

c) Impuestos a la utilidad reconocidos en resultados

		Diciembre 31	
		2023	2022
ISR sobre base fiscal	\$	265,285	87,327
ISR diferido		(44,418)	150,990
	\$	220,867	238,317

ISR reconocido directamente en la cuenta de utilidad integral-

		2023		
		Antes de impuesto	Impuesto	Neto de impuesto
Pérdidas actuariales	\$	(5,448)	1,634	(3,814)
Instrumentos financieros derivados		(20,726)	6,218	(14,508)
		2022		
Pérdidas actuariales	\$	68	(20)	48
Instrumentos financieros derivados		24,954	(7,487)	17,467

d) Conciliación de la tasa efectiva de impuesto-

		2023	2022
Utilidad antes de impuestos a la utilidad	\$	859,576	744,381
Gasto "esperado"		257,873	223,314
Efecto fiscal de inflación neto		4,442	(19,086)
Gastos no deducibles		131,168	87,683
Reconocimiento de activos diferidos previamente no reconocidos		(180,471)	(35,222)
Otros, neto		7,855	(18,372)
	\$	220,867	238,317

(21) Capital contable-

A continuación, se describen las principales características de las cuentas que integran el capital contable del Grupo, así como su estructura.

a) Estructura del capital social

Durante 2023, el capital social de Grupo Traxión presentó los siguientes movimientos:

(Número de acciones)	2023	2022
Acciones ordinarias en circulación al 1o. enero (neto)	476,191,876	489,800,903
Acciones recompradas durante el año	304,400	13,609,027
Acciones colocadas en oferta subsecuente durante el año	91,903,028	-
Acciones ordinarias en circulación el 31 de diciembre (neto)	567,790,504	476,191,876



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

El 28 de abril de 2023 en asamblea de accionistas se hizo constar la cancelación de 35,000,000 de acciones propias serie "A" Clase I ordinarias nominativas, sin expresión de valor nominal, las cuales se encontraban en tesorería y eran provenientes de las recompras previamente realizadas por la sociedad. Considerando lo anterior, nuestro capital social autorizado está representado por 573,315,217 acciones de la serie "A" Clase I, ordinarias, nominativas, sin expresión de valor nominal y nuestro capital social suscrito y pagado está representado por 475,887,476 acciones de la serie "A" Clase I, ordinarias, nominativas, sin expresión de valor nominal, dejando un capital social fijo autorizados \$9,420,434, reconociendo que la reducción de capital social no implicó reembolso alguno a favor de los accionistas.

El 11 de agosto de 2023 Grupo Traxión efectuó la colocación y venta de 84,719,775 acciones, sin expresión de valor nominal, representativas de su capital social a un precio de \$30.0 por acción, a través de una oferta pública mixta de acciones.

El 4 septiembre de 2023, se ejerció la opción de sobreasignación por un total de 7,183,253 acciones, sin expresión de valor nominal, al precio de la oferta pública mixta de \$30.0 por acción.

Los movimientos de colocación y venta de acciones fueron reconocidos en nuestro capital social netos de los costos incurridos en la transacción y su impuesto diferido correspondiente por un total de \$2,661,178.

Derivado de los movimientos antes mencionados el capital suscrito y pagado de Traxión estará representado por un total de 567,790,504 acciones en circulación y 5,496,397 acciones en tesorería.

Al 31 de diciembre de 2022, el capital social suscrito y pagado era por la cantidad de \$8,930,167 representado por 543,478,261 acciones de la Serie "A", Clase "I" en circulación, las cuales son ordinarias sin expresión de valor nominal, íntegramente suscritas y pagadas. Adicionalmente, a esa misma fecha existían 64,836,956 acciones en tesorería, sin incluir el efecto de la recompra de acciones realizada por el Grupo que al 31 de diciembre de 2022 corresponde a 67,286,385 títulos, respectivamente.

Las acciones del Grupo comenzaron a cotizar en la Bolsa Mexicana de Valores ("BMV") el 29 de septiembre de 2017 y pueden ser suscritas o adquiridas únicamente por inversionistas de nacionalidad o sociedades mexicanas en cuyos estatutos sociales se contenga la cláusula de exclusión de extranjeros.

b) Reserva legal

De conformidad con la LGSM, la utilidad neta del ejercicio está sujeta a la separación de un 5%, para constituir la reserva legal, hasta que ésta alcance la quinta parte del capital social. Al 31 de diciembre de 2023 la reserva legal asciende a \$85,549, cifra que no ha alcanzado el monto requerido por la LGSM.

c) Otras cuentas de capital (recompra de acciones)

En la asamblea de accionistas del pasado 27 de abril de 2018, se aprobó el monto máximo que Grupo Traxión, podrá destinar para la recompra de acciones representativas de su capital social a través de la bolsa de valores en que opere y al precio corriente en el mercado. Por el período comprendido del 1o. de enero y hasta el 31 de diciembre de 2023 y 2022, el monto operado para la recompra de acciones requirió salidas de flujo de efectivo por \$10,940 y \$386,220 correspondiente a 5,496,390 y 13,609,027 títulos, respectivamente.

d) Otras cuentas de capital (plan de acciones)

Durante el 2019, el Grupo les ofreció a algunos de sus miembros directivos clave una compensación basada en acciones de la sociedad.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

En las transacciones de pagos basados en acciones liquidadas en instrumentos de patrimonio el valor razonable se determina a la fecha de concesión, que es la fecha en la cual la entidad confiere a la contraparte el derecho a recibir efectivo, otros activos, o instrumentos de patrimonio de la misma, sujeto al cumplimiento, en su caso, de determinadas condiciones para la irrevocabilidad de la concesión.

El valor razonable de las acciones a la fecha de la concesión del plan fue de \$14.37 pesos. El mismo plan contempla la posibilidad para los ejecutivos del grupo de participar en el programa de compensación de acciones de la sociedad en el cual una porción de la compensación variable podrá ser liquidado en acciones.

El programa considera un total de 27,173,912 acciones, distribuidas en tres planes distintos. La irrevocabilidad de cada plan está condicionada a que se cumplan dos requisitos: que el precio de la acción alcance una cotización específica durante un período determinado y que el ejecutivo de la sociedad haya permanecido en la compañía por al menos tres años consecutivos a partir de la fecha de la oferta pública inicial. Al 31 de diciembre de 2023 y 2022 la totalidad de las acciones del plan, han cumplido con los requisitos para su otorgamiento, así como reconocido el monto total del plan en los resultados de la compañía en años anteriores

e) Pérdidas y ganancias actuariales

Esta cuenta representa el monto acumulado, neto de impuestos a la utilidad diferidos, proveniente de cambios en hipótesis actuariales utilizadas en el cálculo de las obligaciones laborales (nota 18).

f) Efecto de valuación de instrumentos financieros derivados

Esta cuenta representa el monto acumulado, neto de impuestos a la utilidad diferidos, proveniente de la valuación del período de los instrumentos financieros derivados designados como cobertura contable (nota 25).

g) Efecto por conversión en moneda extranjera

Representa la diferencia que resulta de convertir a las operaciones extranjeras, de su moneda funcional a la moneda de informe.

(22) Costos totales-

	2023	2022
Costo laboral	\$ 4,862,516	3,007,602
Diésel y gasolina ⁽¹⁾	3,089,244	3,751,070
Transporte, fletes y maniobras	2,408,614	1,343,908
Depreciación y amortización	1,928,028	1,685,591
Costo de paquetería y Logística	1,711,941	2,033,010
Mantenimiento unidades	1,238,346	1,019,131
Servicios de logística	1,086,716	1,037,582
Autopistas	921,841	870,311
Renta y mantenimiento de inmuebles y servicios generales	275,947	46,723
Seguros	255,109	158,895
Seguridad privada	153,522	44,642
Comunicación y monitoreo GPS	111,995	72,690
Otros ⁽²⁾	945,729	992,596
Total costos	\$ 18,989,548	16,063,751



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

- (1) Incluyen \$952,458 y \$125,404 por estímulo fiscal para IEPS al 31 de diciembre de 2023 y 2022.
(2) Incluye principalmente costos de tenencias y verificaciones, seguridad de instalaciones, servicios generales como teléfono, luz, mantenimiento de instalaciones operativas, etc.

(23) Gastos generales-

	2023	2022
Costo laboral	\$ 2,127,410	1,634,862
Honorarios y servicios administrativos	455,092	315,472
Depreciación y amortización	310,827	228,902
Gastos de Informática	118,031	87,016
Gastos de viaje, pasajes y transportes locales	110,620	71,074
Mantenimiento de oficinas y equipo	31,066	21,158
Publicidad, propaganda y eventos	29,730	23,308
Comisiones bancarias	23,364	25,323
Seguridad	13,211	16,152
Papelería y artículos de oficina	13,104	11,732
Impuestos y derechos	11,992	9,893
Cuotas y suscripciones	11,433	7,917
Seguros	9,612	6,206
Arrendamientos	2,097	286
Otros ⁽¹⁾	269,404	252,334
Gastos totales	\$ 3,536,993	2,711,635

- (1) Incluye gastos como reclutamiento y selección de personal, capacitación, gastos de comedor, teléfono, suministros de oficinas, reclamaciones, entre otros.

(24) Otros ingresos-

Los otros ingresos y otros gastos por los años terminados el 31 de diciembre de 2023 y 2022 se integran como se muestra en la siguiente tabla:

	2023	2022
(Pérdida) utilidad en venta de maquinaria y equipo	\$ (27,438)	40,283
Otros ingresos diversos ⁽¹⁾	136,748	125,460
Total de otros ingresos.	\$ 109,310	165,743

- (1) Incluye principalmente recuperación de seguros, recuperación de comedor e ingresos por recuperación de daños.

(25) Instrumentos financieros y operaciones de cobertura-

a) Derivados con fines de cobertura

El Grupo ha implementado una política de uso de instrumentos financieros derivados, en donde se establece que el objetivo de la estrategia de contratación de dichos instrumentos consiste en minimizar la exposición a los riesgos financieros de los activos y pasivos, atribuibles a los movimientos de diversas variables macroeconómicas. Esta contratación se realiza exclusivamente para fines de cobertura de riesgo y no para fines especulativos.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

El Grupo evalúa las relaciones de cobertura sobre tasas de interés aplicando el concepto de términos críticos, debido a que las características de la posición primaria (Crédito simple sindicado) y los instrumentos financieros derivados (swaps), han sido contratados con la misma contraparte con la que se tiene el crédito, por tanto, se encuentran alineados tanto en monto, tasa de referencia, periodicidad y calendario de pagos.

Para las relaciones de cobertura sobre tipos de cambio (instrumentos tipo forward) la compañía evalúa la efectividad de su relación de cobertura a través del método de mínimos cuadrados, que permite analizar la relación de cambio entre el valor razonable y el instrumento de cobertura.

Al 31 de diciembre de 2023 y 2022, los instrumentos financieros derivados con fines de cobertura contable que el Grupo sostenía se muestran a continuación:

Tipo de derivado o valor del contrato	Monto nacional (en miles de ps.)	Valor del activo subyacente / activo de referencia. Por el período terminado al 31 de diciembre de 2023	Valor razonable (en miles de ps.) al 31 de diciembre de 2023	Colateral/Líneas de crédito / valores en garantía.
Intercambio de tasa de interés (swap) Santander a 5.98% tasa fija	261,000	11.50/TIIE 28 días	15,302	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) Banorte a 5.95% tasa fija	261,000	11.50/TIIE 28 días	15,546	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 5.98% tasa fija	348,000	11.50/TIIE 28 días	20,397	Obligados solidarios
	870,000		51,245	

Tipo de derivado o valor del contrato	Monto nacional (en miles de ps.)	Valor del activo subyacente / activo de referencia. Por el período terminado al 31 de diciembre de 2022	Valor razonable (en miles de ps.) al 31 de diciembre de 2022	Colateral/Líneas de crédito / valores en garantía.
Intercambio de tasa de interés (swap) Santander a 5.98% tasa fija	294,000	10.76/TIIE 28 días	21,923	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) Banorte a 5.95% tasa fija	294,000	10.76/TIIE 28 días	22,162	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 5.98% tasa fija	392,000	10.76/TIIE 28 días	29,096	Obligados solidarios
	980,000		73,181	

Tipo de derivado o valor del contrato	Monto nacional (en miles de USD.)/(miles de ps.)	Valor del activo subyacente / activo de referencia. Por el período terminado al 31 de diciembre de 2023	Valor razonable (en miles de ps.) al 31 de diciembre de 2023	Colateral/Líneas de crédito / valores en garantía.
Forward divisas BBVA a T.C. 22.99 pesos por dólar	435	22.29 pesos por dólar	(2,549)	No aplica
	10,004		(2,549)	



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Tipo de derivado o valor del contrato	Monto notional (en miles de USD.)/(miles de ps.)	Valor del activo subyacente / activo de referencia. Por el período terminado al 31 de diciembre de 2022	Valor razonable (en miles de ps.) al 31 de diciembre de 2022	Colateral/Líneas de crédito / valores en garantía.
Forward divisas BBVA a T.C. 22.99 pesos por dólar	2,043	22.29 pesos por dólar	(3,759)	No aplica
	45,533		(3,759)	

	Saldo 2022	Pagos por Liquidación de IFD	Total Transacciones en efectivo	Cambio en el valor razonable reconocido en ORI	Instrumentos financieros por adquisición de negocios	Importe reclasificado de la reserva de cobertura a resultados	Saldo 2023
Total IFD	69,422	-	-	(20,726)	-	-	48,696
	Saldo 2021	Pagos por Liquidación de IFD	Total Transacciones en efectivo	Cambio en el valor razonable reconocido en ORI	Instrumentos financieros por adquisición de negocios	Importe reclasificado de la reserva de cobertura a resultados	Saldo 2022
Total IFD	43,761	-	-	24,954	707	-	69,422

b) Inversiones circulantes-

	2023	2022
Inversiones en acciones (VRCR)	\$ -	128,468
Total instrumentos financieros negociables	\$ -	128,468

Al 31 de diciembre de 2023, esta inversión se encuentra liquidada por el Grupo.

Al 31 de diciembre de 2022 el portafolio estaba compuesto por cuatro fondos de inversión de deuda y de renta variable, las operaciones son contratadas y liquidadas a través de una Operadora de Fondos de inversión, institución que a través de los estados de cuenta mensuales proporcionan el precio de mercado de cada uno de los fondos de inversión, así como el valor razonable de la inversión total al cierre del mes.

(26) Pasivos contingentes-

a) Seguros-

El Grupo tiene contratadas coberturas de seguros por daños a terceros para sus tracto-camiones, así como diferentes coberturas de riesgos como las de responsabilidad civil, seguro de gastos médicos mayores y seguros de vida, principalmente. La administración de riesgos del Grupo considera realizar evaluaciones de riesgos contra las coberturas de manera periódica con la finalidad de mantener un nivel de exposición a riesgos aceptable cuyo impacto no tenga un efecto adverso en las operaciones del Grupo.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

b) *Litigios-*

El Grupo se encuentra involucrado en varios juicios y reclamaciones, derivados del curso normal de sus operaciones, que se espera no tengan un efecto importante en su situación financiera y resultados de operación futuros.

c) *Beneficios a los empleados-*

Existe un pasivo contingente derivado de los beneficios a los empleados, que se menciona en la nota 4(i).

d) *Contingencias fiscales-*

De acuerdo con la legislación fiscal vigente, las autoridades tienen la facultad de revisar hasta los cinco ejercicios fiscales anteriores a la última declaración del impuesto sobre la renta presentada. En caso de que las autoridades revisaran los precios y rechazaran los montos determinados, podrán exigir, además del cobro del impuesto, multas sobre las contribuciones omitidas, las cuales podrían llegar a ser hasta del 100% sobre el monto actualizado de las contribuciones.

De acuerdo con la Ley del ISR, las empresas que realicen operaciones con partes relacionadas están sujetas a limitaciones y obligaciones fiscales, en cuanto a la determinación de los precios pactados, ya que éstos deberán ser equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.

El Grupo considera que su política de precios para operaciones con partes relacionadas es la correcta y por lo tanto su determinación de impuestos a la utilidad y PTU son adecuados conforme a la legislación fiscal vigente en los años aplicables.

(27) *Adquisición de negocios-*

a) *Adquisición de BBA Logistics-*

El 19 de junio de 2023, se concretó la adquisición del 100% de las acciones con derecho a voto de BBA Logistics, LLC. ("BBA Logistics"), una empresa de brokerage de carga con servicios de puerta a puerta y cross-border en Estados Unidos, y tiene un modelo 100% ligero en activos.

Por los siete meses terminados desde la fecha de adquisición al 31 de diciembre de 2023, BBA Logistics contribuyó a los resultados del Grupo con un total de \$201,068 de ingresos y aportó una utilidad neta de \$5,217

De haberse producido la adquisición el 1o. de enero de 2023, la Administración estima que los ingresos consolidados hubieran sido de \$ 24,942,365 mientras que la utilidad consolidada por el período de doce meses terminado al 31 de diciembre de 2023 hubiera ascendido a \$652,254. Para determinar estas cantidades, la administración asumió que los ajustes al valor razonable que surgieron en la fecha de adquisición hubieran sido los mismos si la adquisición hubiera tenido lugar el 1o. de enero de 2023.

Contraprestación-

La contraprestación pagada se integra de la siguiente forma:

	Miles de usd	Miles de pesos
Pago en efectivo	\$ 4,000	67,574
Pago al primer aniversario	2,836	47,910
Pago al segundo aniversario	797	13,464
Contraprestación contingente	1,810	30,577
Contraprestación total	\$ 9,443	159,525



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Contraprestación contingente

Grupo Traxión acordó pagar a los antiguos accionistas de BBA Logistics una contraprestación contingente de \$2,100 miles de dólares si la compañía logra una utilidad antes de impuestos, costos financieros, depreciación y amortización (UAFIDA) de al menos \$2,000 miles de dólares en 2024. Basándonos en nuestras proyecciones y análisis, estimamos que es probable que BBA Logistics alcance este nivel de UAFIDA en 2024, y por lo tanto, la contraprestación contingente de \$2,100 miles de dólares se pagaría en el segundo semestre de 2025. Cabe señalar que, aunque se han hecho todas las estimaciones posibles, existe cierta incertidumbre y los resultados finales podrían ser mayores o menores que estas estimaciones. La contraprestación contingente así como el pago del primer y el segundo aniversario, han sido reconocidas como parte del rubro de acreedores diversos de corto y largo plazo.

Costos relativos a la adquisición

En el año terminado el 31 de diciembre de 2023, Grupo Traxión incurrió en costos relacionados con la adquisición de BBA Logistics por \$1,800 principalmente relacionados con auditorías de compra, honorarios legales y notariales, los cuales fueron reconocidos en gastos generales.

Activos y pasivos identificables adquiridos

La asignación del costo de adquisición de BBA Logistics a los activos adquiridos y pasivos asumidos a esa fecha, con base en su valor en libros, se presenta a continuación:

	Miles de dólares	Miles de pesos
Efectivo y equivalentes de efectivo ⁽¹⁾	\$ 421	7,113
Cuentas por cobrar ⁽¹⁾	2,837	47,921
Proveedores ⁽¹⁾	2,754	46,529
Activos netos adquiridos ⁽¹⁾	504	8,505
Contraprestación	9,443	159,525
Crédito mercantil	\$ 8,939	151,020

⁽¹⁾ Debido a que esta transacción se llevó a cabo en el mes de junio 2023 (ver nota 2), la administración del Grupo aún se encuentra determinando las cifras finales correspondientes a los valores razonables de los activos adquiridos y pasivos asumidos, así como la determinación del crédito mercantil y la valuación de los activos intangibles que puedan ser identificados como parte de esta combinación de negocios.

El crédito mercantil se atribuye principalmente a la sinergia esperada con la incorporación de BBA Logistics a la cartera de servicios de Traxión y la estrategia de expansión hacia los Estados Unidos.

b) Adquisición de Medistik-

El 24 de agosto de 2022, Grupo Traxión llevo a cabo la adquisición del 100% de las acciones con derecho a voto de Medistik. Con la toma de control de Medistik, el Grupo incursionó en el mercado de servicios 4PL que provee soluciones logísticas para medicamentos y accesorios médicos, a través de un enfoque ligero en activos.

Por los cinco meses terminados desde la fecha de adquisición al 31 de diciembre de 2022, Medistik contribuyó a los resultados del Grupo con un total de \$233,928 de ingresos y aportó una utilidad neta de \$35,318



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

De haberse producido la adquisición el 1o. de enero de 2022, la Administración estima que los ingresos consolidados hubieran sido de \$ 20,638,368 mientras que la utilidad consolidada del año hubiera ascendido a \$498,745. Para determinar estas cantidades, la administración asumió que los ajustes al valor razonable que surgieron en la fecha de adquisición hubieran sido los mismos si la adquisición hubiera tenido lugar el 1o. de enero de 2022.

Contraprestación-

La contraprestación pagada se integra de la siguiente forma:

Pago en efectivo \$ 1,556,767

Costos relativos a la adquisición

En el año terminado el 31 de diciembre de 2022, Grupo Traxión incurrió en costos relacionados con la adquisición de Medistik por \$10,500, principalmente relacionados con auditorías de compra, honorarios legales y notariales, los cuales fueron reconocidos en gastos generales.

Activos y pasivos identificables adquiridos

La asignación del costo de adquisición de Medistik a los activos adquiridos y pasivos asumidos a esa fecha, con base en su valor razonable, se presenta a continuación:

	Valor razonable
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 25,110
Cuentas por cobrar	113,303
Otras cuentas por cobrar	12,238
Inventarios	5,369
Pagos anticipados	9,567
Equipo de transporte y maquinaria	87,365
Activos intangibles	15,306
Activos por derecho de uso	276,210
Depósitos en garantía	4,539
Instrumentos financieros derivados	1,083
Intangibles identificados en la adquisición:	
Marca	160,210
Relación con clientes	768,308
Cláusula de no competencia	12,455
Impuestos a la utilidad diferidos	43,684
	1,534,747
Menos:	
Obligaciones por arrendamiento circulantes	276,210
Proveedores	47,854
Acreedores	17,305
Otros impuestos	31,296
Provisiones	57,993
Participación de los trabajadores en la utilidad	1,481
Anticipos de clientes	1,289
Impuestos a la utilidad	5,897
Instrumentos financieros derivados	377
Impuestos diferidos por la adquisición	291,267
Beneficios a empleados	3,133
	800,645
Activos netos adquiridos	800,645
Contraprestación pagada	1,556,767
Crédito mercantil	\$ 756,122



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

El crédito mercantil se atribuye principalmente a las sinergias esperadas por la incorporación de la vertical farmacéutica a los servicios de 4PL y última milla, además de los de consumo y comercio electrónico de Grupo Traxión.

c) **Adquisición de V-Modal-**

El 19 de septiembre de 2022, Grupo Traxión llevo a cabo la adquisición del 90% de las acciones con derecho a voto de V-Modal. Con la toma de control de V-Modal, el Grupo incursionó en el mercado de servicios de coordinación logística ferroviaria, siendo uno de los principales competidores en el segmento de servicios de carga intermodal y carga general en ferrocarril, con un enfoque ligero en activos.

Por los cuatro meses terminados desde la fecha de adquisición al 31 de diciembre de 2022, V-Modal contribuyó a los resultados del Grupo con un total de \$177,065 de ingresos y aportó una pérdida neta de \$9,723

De haberse producido la adquisición el 1o. de enero de 2022, la Administración estima que los ingresos consolidados hubieran sido de \$20,687,437 mientras que la utilidad consolidada del año hubiera ascendido a \$519,494. Para determinar estas cantidades, la administración asumió que los ajustes al valor razonable que surgieron en la fecha de adquisición hubieran sido los mismos si la adquisición hubiera tenido lugar el 1o. de enero de 2022.

Contraprestación-

La contraprestación pagada se integra de la siguiente forma:

Pago en efectivo \$ 102,550

Costos relativos a la adquisición

En el año terminado el 31 de diciembre de 2022, Grupo Traxión incurrió en costos relacionados con la adquisición de V-Modal por \$1,500 principalmente relacionados con auditorias de compra, honorarios legales y notariales, los cuales fueron reconocidos en gastos generales.

Activos y pasivos identificables adquiridos

La asignación del costo de adquisición de V-Modal a los activos adquiridos y pasivos asumidos a esa fecha, con base en su valor razonable, se presenta a continuación:

	Valor razonable
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 720
Cuentas por cobrar	46,531
Otras cuentas por cobrar	707
Pagos anticipados	3,912
Equipo de transporte y maquinaria	598
Activos por derecho de uso	45,871
	<hr/> 98,339
Menos:	
Proveedores y acreedores	827
Otros impuestos y derechos	10,898
Obligaciones por arrendamiento	45,871
	<hr/>
Activos netos adquiridos	40,743
	<hr/>
Contraprestación pagada	102,550
	<hr/>
Crédito mercantil	\$ 61,807



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

El crédito mercantil se atribuye principalmente a las sinergias y eficiencias esperadas en la parte comercial, así como la optimización de los gastos en la cadena de suministro del Grupo. Esta adquisición fortalece significativamente la participación en el segmento ferroviario, lo que representa un complemento para su portafolio de servicios.

(28) Utilidad por acción-

La utilidad básica por acción por los períodos que terminaron el 31 de diciembre de 2023 y 2022, fue por \$1.131 pesos y \$ 0.956 pesos, respectivamente. Los supuestos empleados en el cálculo son los mostrados a continuación:

i. Utilidad atribuible a los accionistas ordinarios:

	2023	2022
Utilidad neta consolidada atribuible a los accionistas ordinarios	\$ 638,709	506,064

ii. Promedio ponderado de acciones ordinarias:

	2023	2022
Acciones ordinarias al 1o de enero de	\$ 543,951,430	543,951,430
Efecto promedio de acciones recompradas y colocadas	20,583,065	(14,511,634)
Promedio ponderado de acciones ordinarias al 31 de diciembre de	\$ 564,534,495	529,439,796

El Grupo no tiene acciones ordinarias con efectos potenciales dilutivos.

(29) Información por segmentos-

a) Bases de segmentación-

El Grupo analiza su información financiera a través de tres segmentos operativos, los cuales se clasifican por tipo de servicio y debido a la similitud de sus características económicas:

- Movilidad de carga
- Logística y tecnología, y
- Movilidad de personas.

El segmento de movilidad de carga integra los servicios de transporte de carga dedicado, consolidado, transporte especializado, entre otros.; mientras que el segmento de logística y tecnología provee servicios de almacenaje, paquetería, última milla, entre otros., y por último el segmento de movilidad de personas que integra los servicios de traslado de personal tanto empresas, escuelas, y de turismo, entre otras.

Los precios que se establecen entre operaciones inter-segmentos se determinan sobre la base de precios equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.

Las políticas contables de los segmentos operativos son las mismas que se describen en la nota 4.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

b) Información financiera de los segmentos operativos-

El desempeño de los segmentos operativos se mide basado en la utilidad operativa y la utilidad neta, de cada segmento operativo, ya que la administración considera que dicha información es la más adecuada para la evaluación de los resultados.

La información financiera relativa a cada uno de los segmentos operativos se detalla en la hoja siguiente.

		Movilidad de carga	Logística y tecnología	Movilidad de personas	Segmentos reportables total
2023					
Ingresos por servicios:					
Clientes externos	\$	7,168,549	7,987,838	8,891,914	24,048,301
Inter segmentos		521,224	127,452	109,659	758,335
	\$	7,689,773	8,115,290	9,001,573	24,806,636
Depreciación y Amortización	\$	637,683	683,492	855,886	2,177,061
Utilidad operativa		1,009,586	(29,683)	1,442,023	2,421,926
Utilidad neta		375,787	(238,967)	610,137	746,957
Total, de activos	\$	8,982,226	7,407,280	14,904,397	31,293,903
Total, de pasivos	\$	4,571,307	6,317,731	6,960,902	17,849,940
2022					
Ingresos por servicios:					
Clientes externos	\$	6,738,803	5,326,080	7,346,139	19,411,022
Inter segmentos		441,342	398,874	73,805	914,021
	\$	7,180,145	5,724,954	7,419,944	20,325,043
Depreciación y Amortización	\$	701,766	397,921	757,179	1,856,866
Utilidad operativa		546,016	156,906	1,083,163	1,786,087
Utilidad neta		91,217	(29,074)	533,053	595,196
Total, de activos	\$	8,302,412	6,297,116	12,163,391	26,762,918
Total, de pasivos	\$	4,709,398	5,379,183	4,871,030	14,959,611



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

c) Conciliación de ingresos por segmento operativo

Utilidad neta consolidada

	2023	2022
Utilidad neta por segmentos reportables	\$ 746,957	595,196
Gastos corporativos, netos	(108,248)	(89,132)

Utilidad neta consolidada **\$ 638,709** **506,064**

Activo

Activos totales por segmentos operativos	\$ 31,293,903	26,762,918
Activos corporativos (principalmente efectivo y equivalentes)	681,308	344,270

Activos consolidados **\$ 31,975,211** **27,107,188**

Pasivos

Total, de pasivos por segmentos reportables	\$ 17,849,940	14,959,611
Pasivos corporativos	223,811	980,321

Pasivos consolidados **\$ 18,073,751** **15,939,932**

Información por área geográfica-

2023	México	Estados Unidos de América	Total
Ingresos por fletes (o de carga)	\$ 6,781,018	908,755	7,689,773
Ingresos de logística	6,121,209	1,994,081	8,115,290
Ingresos de personal	9,001,573	-	9,001,573
	\$ 21,903,800	2,902,836	24,806,636

2022	México	Estados Unidos de América	Total
Ingresos por fletes (o de carga)	\$ 6,431,899	748,246	7,180,145
Ingresos de logística	3,596,664	2,128,290	5,724,954
Ingresos de personal	7,419,944	-	7,419,944
	\$ 17,448,507	2,876,536	20,325,043

Debido a que la mayor parte de las operaciones del Grupo se realizan en México, los activos no circulantes ubicados fuera México no son significativos.

d) Principales clientes-

Debido a que el Grupo provee servicios a un diverso número de clientes, no existe dependencia significativa de algún cliente principal.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Estados financieros consolidados

31 de diciembre de 2022 y 2021

(Con el Informe de los Auditores Independientes)



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Estados financieros consolidados

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021

Informe de los Auditores Independientes	1-4
Estados de situación financiera consolidados	5
Estados de resultados integrales consolidados	6
Estados de cambios en el capital contable consolidados	7
Estados de flujos de efectivo consolidados	8
Notas a los estados financieros consolidados	9-75



Informe de los Auditores Independientes

Al Consejo de Administración y a los Accionistas Grupo Traxión, S. A. B. de C. V.

(Miles de pesos)

Opinión

Hemos auditado los estados financieros consolidados de Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias (el Grupo), que comprenden los estados consolidados de situación financiera al 31 de diciembre de 2022 y 2021, los estados consolidados de resultado integral, de cambios en el capital contable y de flujos de efectivo por los años terminados en esas fechas, y notas que incluyen un resumen de las políticas contables significativas y otra información explicativa.

En nuestra opinión, los estados financieros consolidados adjuntos presentan razonablemente, en todos los aspectos materiales, la situación financiera consolidada de Grupo Traxión, S. A. B. de C.V. y subsidiarias, al 31 de diciembre de 2022 y 2021, así como sus resultados consolidados y sus flujos de efectivo consolidados por los años terminados en esas fechas, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (NIIF).

Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con las Normas Internacionales de Auditoría (NIA). Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección Responsabilidades de los auditores en la auditoría de los estados financieros consolidados de nuestro informe. Somos independientes del Grupo de conformidad con los requerimientos de ética que son aplicables a nuestra auditoría de los estados financieros consolidados en México y hemos cumplido las demás responsabilidades de ética de conformidad con esos requerimientos. Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

Cuestiones clave de la auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son aquellas cuestiones que, según nuestro juicio profesional, han sido de la mayor relevancia en nuestra auditoría de los estados financieros consolidados del periodo actual. Estas cuestiones han sido tratadas en el contexto de nuestra auditoría de los estados financieros consolidados en su conjunto y en la formación de nuestra opinión sobre estos, y no expresamos una opinión por separado sobre esas cuestiones.



Prueba de deterioro del crédito mercantil y activos intangibles (\$6,167,737)	
Ver nota 13 a los estados financieros consolidados.	
La cuestión clave de auditoría	De qué manera se trató la cuestión clave en nuestra auditoría
<p>El crédito mercantil y los activos intangibles provienen de la adquisición en años anteriores, de las siguientes Unidades Generadoras de Efectivo ("UGE"): Transportadora Egoba, S. A. de C. V., Corporación Lipu, S. A. P. I. de C. V., Almacenadora y Distribuidora Aquarius, S. A. de C. V., Auto Express Frontera Norte, S. A. de C. V., Potencia Logística Potosina, S. A. P. I. de C. V., Redpack, S. A. de C. V., y en 2022 de Logística y Transporte para la Industria de la Salud, S. A. P. I. de C. V. y V Modal Mexicana, S. C.</p> <p>La evaluación de deterioro mediante pruebas anuales al crédito mercantil y activos intangibles se considera una cuestión clave de auditoría debido a la complejidad de los requerimientos contables y al juicio significativo requerido para determinar los supuestos que se utilizarán para estimar el monto recuperable.</p> <p>El monto recuperable de las UGE's, el cual se basa en el mayor entre el valor de uso y el valor razonable menos los costos de disposición, se deriva de los modelos de flujos de efectivo descontados. Estos modelos utilizan supuestos clave, incluyendo estimaciones de volúmenes de ventas futuras y precios, costos de operación, tasas de crecimiento del valor terminal y el costo de capital promedio ponderado (tasa de descuento).</p>	<p>Los principales procedimientos que realizamos para abordar esta cuestión clave de auditoría incluyeron, los siguientes:</p> <p>Comparamos las proyecciones históricas del Grupo sobre flujos de efectivo con los resultados actuales, para evaluar la habilidad del Grupo en la realización de proyecciones razonables. En adición, involucramos a nuestros especialistas de valuación, quienes nos asistieron en:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Comparar las tasas de crecimiento de largo plazo proyectadas por el Grupo para estas UGEs, y los supuestos de crecimiento con información pública disponible. - Evaluar la tasa de descuento utilizada en la valuación, al compararla con un rango de tasas de descuento que fue determinado de manera independiente utilizando información pública disponible para entidades comparables; y - Calcular el valor de recuperación de las UGEs, usando las proyecciones de flujos de efectivo del Grupo y determinando una tasa de descuento de manera independiente, y comparar los resultados de nuestros estimados con las estimaciones de valor de recuperación determinadas por el Grupo. <p>Evaluamos la suficiencia de las revelaciones contenidas en las notas a los estados financieros consolidados.</p>



Adquisiciones de negocios (\$1,659,317)	
Ver nota 27 a los estados financieros consolidados.	
La cuestión clave de auditoría	De qué manera se trató la cuestión clave en nuestra auditoría
<p>El 24 de agosto de 2022, el Grupo adquirió el 100% de capital social de Logística y Transporte para la Industria de la Salud, S. A. P. I. de C. V., por un monto de \$1,556,767 y el 15 de septiembre de 2022, el Grupo adquirió el 90% del capital social de V Modal Mexicana S. C., por un monto de \$102,550.</p> <p>La Administración evaluó y concluyó que dichas adquisiciones califican como combinación de negocios, identificó los activos adquiridos y los pasivos asumidos que surgieron de las adquisiciones y determinó su valor razonable.</p> <p>La contabilización de esta transacción es compleja debido a los juicios y estimaciones significativos que se requieren para determinar los valores de la contraprestación transferida y la identificación y medición del valor razonable de los activos adquiridos y los pasivos asumidos.</p> <p>Debido al tamaño y complejidad de las adquisiciones las hemos consideramos como una cuestión clave de auditoría.</p>	<p>Nuestros procedimientos de auditoría en esta área incluyeron, entre otros:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Evaluar el tratamiento contable realizado y los análisis y evaluaciones hechas por la Administración del Grupo a las adquisiciones para tratarlas como combinaciones de negocios. - Involucrar a nuestro propio especialista de valuación para apoyarnos en cuestionar las valuaciones producidas por el Grupo y la metodología usada para valorar ciertos activos adquiridos; en particular: <ul style="list-style-type: none"> - las metodologías adoptadas y los supuestos clave, usados en la valuación de los activos fijos tangibles en comparación con la información de mercado y los precios cotizados para activos similares; y - los supuestos relacionados a la valuación de activos intangibles, usados para determinar el valor razonable de la relación con clientes lo que incluyó estimar una tasa de descuento alterna y replicar la metodología de valuación; y - los supuestos relacionados a la valuación de marcas usados para determinar el valor razonable del activo de marca, considerando tasa de descuento, metodología y tasa de regalías hipotéticas. - Cuestionar el valor razonable de la contraprestación contingente, lo que incluyó evaluar el rendimiento comercial proyectado futuro conciliando los montos con las proyecciones aprobadas y los contratos subyacentes y comparando las proyecciones de rendimiento histórico y los resultados desde la fecha de adquisición; y - Evaluar la adecuación de las revelaciones de los estados financieros, incluyendo revelaciones de los supuestos clave, los juicios y los análisis de sensibilidad.



Otra información

La Administración es responsable de la otra información. La otra información comprende la información incluida en el Reporte Anual correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2022, que deberá presentarse ante la Comisión Nacional Bancaria y de Valores y ante la Bolsa Mexicana de Valores (el Reporte Anual), pero no incluye los estados financieros consolidados y nuestro informe de los auditores sobre los mismos. El Reporte Anual se estima que estará disponible para nosotros después de la fecha de este informe de los auditores.

Nuestra opinión sobre los estados financieros consolidados no cubre la otra información y no expresaremos ningún tipo de conclusión de aseguramiento sobre la misma.

En relación con nuestra auditoría de los estados financieros consolidados, nuestra responsabilidad es leer la otra información cuando esté disponible y, al hacerlo, considerar si la otra información es materialmente inconsistente con los estados financieros consolidados o con nuestro conocimiento obtenido durante la auditoría, o si parece ser materialmente incorrecta.

Cuando leamos el Reporte Anual, si concluimos que existe un error material en esa otra información, estamos requeridos a reportar ese hecho a los responsables del gobierno de la entidad.

Responsabilidades de la Administración y de los responsables del gobierno de la entidad en relación con los estados financieros consolidados

La Administración es responsable de la preparación y presentación razonable de los estados financieros consolidados adjuntos de conformidad con las NIIF, y del control interno que la Administración considere necesario para permitir la preparación de estados financieros consolidados libres de desviación material, debida a fraude o error.

En la preparación de los estados financieros consolidados, la Administración es responsable de la evaluación de la capacidad del Grupo para continuar como negocio en marcha, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con negocio en marcha y utilizando la base contable de negocio en marcha, excepto si la Administración tiene intención de liquidar al Grupo o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

Los responsables del gobierno de la entidad son responsables de la supervisión del proceso de información financiera del Grupo.

Responsabilidades de los auditores en la auditoría de los estados financieros consolidados

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de si los estados financieros consolidados en su conjunto están libres de desviación material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contenga nuestra opinión. Seguridad razonable es un alto grado de seguridad pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con las NIA siempre detecte una desviación material cuando existe. Las desviaciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en los estados financieros consolidados.

Como parte de una auditoría de conformidad con las NIA, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y evaluamos los riesgos de desviación material en los estados financieros consolidados, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una desviación material debida a fraude es más elevado que en el caso de una desviación material debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas o la elusión del control interno.



- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno del Grupo.
- Evaluamos lo adecuado de las políticas contables aplicadas, la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por la Administración.
- Concluimos sobre lo adecuado de la utilización, por la Administración, de la base contable de negocio en marcha y, basados en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como negocio en marcha. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en los estados financieros consolidados o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, hechos o condiciones futuros pueden ser causa de que el Grupo deje de ser un negocio en marcha.
- Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de los estados financieros consolidados, incluida la información revelada, y si los estados financieros consolidados representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran la presentación razonable.
- Obtenemos suficiente y apropiada evidencia de auditoría con respecto a la información financiera de las entidades o líneas de negocio dentro del Grupo para expresar una opinión sobre los estados financieros consolidados. Somos responsables de la administración, supervisión y desarrollo de la auditoría de grupo. Somos exclusivamente responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con los responsables del gobierno de la entidad en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planeados y los hallazgos significativos de la auditoría, incluyendo cualquier deficiencia significativa del control interno que identificamos en el transcurso de nuestra auditoría.

También proporcionamos a los responsables del gobierno de la entidad una declaración de que hemos cumplido los requerimientos de ética aplicables en relación con la independencia y de que les hemos comunicado todas las relaciones y demás cuestiones de las que se puede esperar razonablemente que pueden afectar a nuestra independencia y, en donde sea aplicable, las acciones tomadas para eliminar amenazas o las salvaguardas aplicadas.

Entre las cuestiones que han sido objeto de comunicación con los responsables del gobierno de la entidad, determinamos las que han sido de la mayor relevancia en la auditoría de los estados financieros consolidados del periodo actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de la auditoría. Describimos esas cuestiones en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión o, en circunstancias extremadamente poco frecuentes, determinemos que una cuestión no se debería comunicar en nuestro informe porque cabe razonablemente esperar que las consecuencias adversas de hacerlo superarían los beneficios de interés público de la misma.

KPMG Cárdenas Dosal S. C.



L. C. C. Alejandro Lozano Rodríguez

Ciudad de México, a 28 de abril de 2023.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Estados de situación financiera consolidados

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021

(Miles de pesos)

Activo	Nota	2022	2021	Pasivo y capital contable	Nota	2022	2021
Activo circulante:				Pasivo circulante:			
Efectivo y equivalentes de efectivo	7	\$ 996,222	1,335,055	Vencimiento circulante de deuda a largo plazo	14	\$ 1,092,316	566,006
Inversión en acciones	5(b)	128,468	140,027	Obligaciones por arrendamiento circulantes	19	562,152	385,282
Cuentas por cobrar	8	3,280,313	2,916,881	Proveedores	15	1,414,810	1,361,115
Partes relacionadas	10	1,945	2,274	Acreedores		730,024	59,129
Activos por impuestos a la utilidad		239,228	332,196	Otros impuestos por pagar	16	764,988	536,112
Otros activos por impuestos (principalmente IVA)		672,526	422,203	Provisiones	18	626,210	574,062
Otras cuentas por cobrar	9	365,682	286,597	Impuesto a la utilidad		169,609	126,913
Inventarios (principalmente refacciones)		112,606	116,697	Participación de los trabajadores en la utilidad	18	23,492	85,138
Pagos anticipados	11	258,408	178,757	Partes relacionadas	10	338	737
				Anticipos de clientes	8	38,112	42,635
Total del activo circulante		6,055,398	5,730,687	Total del pasivo circulante		5,422,051	3,737,129
Activo no circulante:				Pasivo no circulante:			
Pagos anticipados a largo plazo	11	33,600	7,380	Deuda a largo plazo, excluyendo vencimientos circulantes	14	6,014,178	3,297,273
Equipo de transporte y maquinaria	12	11,835,104	9,293,263	Deuda bursátil a largo plazo, excluyendo vencimientos circulantes	14	2,500,000	2,500,000
Activos por derecho de uso	19	1,327,736	1,017,742	Obligaciones por arrendamiento a largo plazo	19	660,513	562,392
Inversiones permanentes		39,525	3,017	Instrumentos financieros derivados	25	3,759	3,863
Crédito mercantil	13	5,140,821	4,322,892	Beneficios a empleados a largo plazo	17	109,894	98,370
Activos intangibles	13	2,217,759	1,334,390	Impuestos a la utilidad diferidos	20	1,226,586	698,098
Depósitos en garantía		86,757	77,603				
Impuestos a la utilidad diferidos	20	294,356	172,386	Total del pasivo no circulante		10,514,930	7,159,996
Instrumentos financieros derivados	25	73,181	43,761				
Total del activo no circulante		21,048,839	16,272,434	Total del pasivo		15,936,981	10,897,125
				Capital contable:			
				Capital social	21	7,346,035	7,801,710
				Prima en suscripción de acciones		135,944	135,944
				Reserva legal		82,117	77,533
				Pérdidas actuariales	17	(3,471)	(3,519)
				Pérdidas por instrumentos financieros derivados		48,100	30,633
				Otras cuentas de capital		394,392	402,340
				Efecto por conversión de moneda extranjera		1,304	
				Resultados acumulados		3,162,835	2,661,355
				Total del capital contable		11,167,256	11,105,996
Total del activo		\$ 27,104,237	22,003,121	Total del pasivo y capital contable		\$ 27,104,237	22,003,121

Ver notas adjuntas a los estados financieros consolidados.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Estados consolidados de resultados integrales

Años terminados el 31 de diciembre de 2022 y 2021

(Miles de pesos)

	<u>Nota</u>	<u>2022</u>	<u>2021</u>
Ingresos por fletes	4(l)	\$ 7,180,145	6,112,292
Ingresos de logística	4(l)	5,724,954	4,605,587
Ingresos de transporte de personal	4(l)	7,419,944	6,368,592
Total de ingresos de operación		20,325,043	17,086,471
Costos totales	10 y 22	16,063,751	12,626,320
Utilidad bruta		4,261,292	4,460,151
Gastos generales	10 y 23	2,711,635	2,604,308
Deterioro de cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar		30,754	53,099
Otros ingresos	24	(165,743)	(97,413)
Utilidad de operación		1,684,646	1,900,157
(Costo) ingreso financiero:			
Gastos por intereses		(894,979)	(576,300)
Costo financiero del plan de beneficios definidos		(4,311)	(2,724)
Otros costos financieros		(29,372)	(23,553)
Pérdida en cambios, neta		(55,684)	(23,358)
Efecto de valuación de instrumentos financieros		8,880	(14,548)
Ingresos por intereses		35,201	22,194
Costo financiero, neto		(940,265)	(618,289)
Utilidad antes de impuestos a la utilidad		744,381	1,281,868
Impuestos a la utilidad:	20		
Sobre base fiscal		87,327	300,035
Diferidos		150,990	132,079
Total de impuestos a la utilidad		238,317	432,114
Utilidad neta consolidada		\$ 506,064	849,754
Otros resultados integrales:			
Partidas que no se reclasificaran posteriormente al resultado del periodo:			
Ganancias (pérdidas) actuariales del plan de beneficios definidos	17	\$ 68	(1,500)
Impuesto sobre la renta diferido		(20)	450
Partidas que pueden reclasificarse posteriormente al resultado del periodo:			
Resultado por conversión de operaciones en moneda extranjera		1,304	-
Efecto de valuación de instrumentos financieros derivados	25 a	24,954	84,400
Impuesto sobre la renta diferido		(7,487)	(25,320)
Otros resultados integrales		18,819	58,030
Resultado integral		\$ 524,883	907,784
Utilidad básica por acción (en pesos)	28	\$ 0.956	1.591

Ver notas adjuntas a los estados financieros consolidados.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias
Estados consolidados de cambios en el capital contable

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021

(Miles de pesos)

	Nota	Capital social	Prima en suscripción de acciones	Reserva legal	(Pérdidas) ganancias actuariales, netas	Efecto de valuación de instrumentos financieros derivados	Otras cuentas de capital	Efecto por conversión de moneda extranjera	Resultados acumulados	Total capital contable
Saldos al 31 de diciembre de 2020		\$ 8,355,060	135,944	67,272	(2,469)	(28,447)	490,173	-	1,821,862	10,839,395
Reserva legal	21(a)	-	-	10,261	-	-	-	-	(10,261)	-
Plan de acciones	21(b)(i)	(82,443)	-	-	-	-	(87,833)	-	-	(170,276)
Recompra de acciones	21(b)	(470,907)	-	-	-	-	-	-	-	(470,907)
Utilidad integral	21	-	-	-	(1,050)	59,080	-	-	849,754	907,784
Saldos al 31 de diciembre de 2021		7,801,710	135,944	77,533	(3,519)	30,633	402,340	-	2,661,355	11,105,996
Reserva legal	21(a)	-	-	4,584	-	-	-	-	(4,584)	-
Plan de acciones	21(b)(i)	(69,455)	-	-	-	-	(7,948)	-	-	(77,403)
Recompra de acciones	21(b)	(386,220)	-	-	-	-	-	-	-	(386,220)
Utilidad integral	21	-	-	-	48	17,467	-	1,304	506,064	524,883
Saldos al 31 de diciembre de 2022		\$ 7,346,035	135,944	82,117	(3,471)	48,100	394,392	1,304	3,162,835	11,167,256

Ver notas adjuntas a los estados financieros consolidados.



Grupo Traxión, S. A. B de C. V. y subsidiarias

Estados consolidados de flujos de efectivo

Años terminados el 31 de diciembre de 2022 y 2021

(Miles de pesos)

	<u>Nota</u>	<u>2022</u>	<u>2021</u>
Actividades de operación:			
Utilidad neta consolidada		\$ 506,064	849,754
Ajustes por:			
Gasto por impuestos a la utilidad	20 c	238,317	432,114
Depreciación y amortización	22 y 23	1,914,493	1,503,097
Deterioro de cuentas por cobrar y otras cuentas por cobrar	6	30,754	53,099
Utilidad en venta de equipo de transporte y maquinaria	24	(40,283)	(37,529)
Costo financiero del plan de beneficios definidos	17 a	4,311	2,724
Intereses a favor		(35,201)	(22,194)
Pérdida(utilidad) en cambios no realizada		1,649	(811)
(Utilidad) pérdida en valuación de instrumentos financieros		(8,880)	14,548
Plan de acciones		-	175,105
Intereses a cargo y otros costos financieros		<u>924,351</u>	<u>599,853</u>
Subtotal		3,535,575	3,569,760
Cambios en:			
Cuentas por cobrar		(234,352)	(352,099)
Cuentas por cobrar a partes relacionadas		329	488
Otras cuentas por cobrar		65,593	(52,917)
Activos por impuestos corrientes		(157,355)	8,923
Inventarios		9,460	(28,598)
Pagos anticipados		(66,173)	(52,316)
Impuesto a la utilidad pagado		(50,052)	(260,026)
Proveedores		5,835	171,507
Acreedores		177,751	(49,174)
Otros impuestos por pagar		189,819	(156,994)
Provisiones		(8,470)	(2,897)
Cuentas por pagar a partes relacionadas		(399)	(4,363)
Beneficios a los empleados		4,130	(14,083)
Anticipo de clientes		(5,809)	(36,409)
Participación de los trabajadores en las utilidades		<u>(63,619)</u>	<u>4,346</u>
Flujos netos de efectivo de actividades de operación		<u>3,402,263</u>	<u>2,745,148</u>
Actividades de inversión:			
Adquisiciones de equipo de transporte y maquinaria		(3,390,143)	(1,934,743)
Pagos anticipados para compras de activos fijos		(26,220)	-
Recursos provenientes de la venta de equipo de transporte y maquinaria		84,055	203,523
Activos intangibles		-	(72,062)
Contraprestación por adquisición de negocios	27	(1,633,487)	-
Depósitos en garantía		(4,616)	(10,714)
Otros pagos para adquirir instrumentos de capital de otras entidades		(36,508)	(710,459)
Otros cobros por venta de instrumentos de capital de otras entidades		6,480	726,894
Cobros por instrumentos financieros derivados		13,959	-
Intereses cobrados		<u>35,201</u>	<u>22,194</u>
Flujos netos de efectivo de actividades de inversión		<u>(4,951,279)</u>	<u>(1,775,367)</u>
Efectivo (a obtener) excedente para aplicar en actividades de financiamiento		(1,549,016)	969,781
Actividades de financiamiento:			
Recompra de acciones		(463,623)	(621,076)
Pagos de deuda bancaria	14	(475,907)	(5,792,774)
Pagos de arrendamiento	19	(692,875)	(475,823)
Liquidación de instrumentos financieros derivados		(3,863)	(40,833)
Préstamos obtenidos de bancos	14	3,706,766	6,232,389
Intereses pagados (1)		<u>(858,666)</u>	<u>(534,718)</u>
Flujos netos de efectivo de actividades de financiamiento		<u>1,211,832</u>	<u>(1,232,835)</u>
Disminución neta		(337,184)	(263,054)
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del año		1,335,055	1,597,298
Efecto de revaluación sobre el efectivo		<u>(1,649)</u>	<u>811</u>
Efectivo y equivalentes de efectivo al fin del año		\$ <u>996,222</u>	\$ <u>1,335,055</u>

(1) El Grupo ha elegido clasificar los flujos de efectivo por pagos de intereses como actividades de financiamiento.

Ver notas adjuntas a los estados financieros consolidados.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2022 y 2021

(Miles de pesos)

(1) Entidad que reporta-

Los estados financieros consolidados de Grupo Traxión S. A. B. de C. V. en lo sucesivo, "Grupo Traxión" o "el Grupo" incluyen la información financiera de la tenedora Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. ("Traxión") y las subsidiarias que se indican más adelante.

Grupo Traxión se constituyó en los Estados Unidos Mexicanos ("México") el 27 de julio de 2011, bajo la denominación de Fondo de Transporte México, como sociedad anónima promotora de inversión de capital variable, y el pasado 14 de septiembre de 2017, mediante un acta se protocolizó el cambio de denominación a Grupo Traxión, Sociedad Anónima Bursátil de Capital Variable o su abreviatura S. A. B. de C. V.

El domicilio de Grupo Traxión es Paseo de la Reforma 115 Pisos 17 y 18, Colonia Lomas de Chapultepec, Ciudad de México, México.

Las principales actividades de Grupo Traxión son participar como socio, accionista, o inversionista en toda clase de personas morales, mercantiles o de cualquier naturaleza, mexicanas o extranjeras; adquirir, enajenar y negociar todo tipo de acciones, partes sociales, certificados de participación o cualquier otro título de valor, ya sea de deuda o de capital; así como, obtener, otorgar, realizar, e intervenir en financiamientos de cualquier clase a corto, mediano y largo plazo, con o sin garantía específica, incluyendo prendas e hipotecas.

A través de las subsidiarias de Grupo Traxión, el Grupo tiene como actividades principales la prestación del servicio público de carga, transporte de muebles y mudanzas, almacenaje, servicios de carga refrigerada y transporte de materiales, carga especializada, servicios de mensajería y paquetería, servicios de logística y servicios de transporte de escolar, personal y turísticos en México.

Ninguna entidad o persona física ejerce control sobre el Grupo.

Entidades del Grupo-

Las subsidiarias sobre las que el Grupo tiene el control, así como su participación accionaria y actividad preponderante, son las que se mencionan a continuación:

<u>Subsidiaria</u>	<u>2022</u>	<u>2021</u>	<u>Actividad preponderante</u>
GM:			
Grupo Mudancero, S. A. de C. V.(i)	-	100	Transporte especializado de carga, fletes y mudanza
MyM Internacional, S. A. de C. V.	100	100	Empaque de mercancía en general
Transporte de Carga Grupo MyM, S. A. de C. V.	100	100	Transporte especializado de carga



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Subsidiaria	2022	2021	Actividad preponderante
<u>Egoba:</u>			
Transportadora Egoba, S. A. de C. V.	100	100	Transporte de carga
<u>Servicios FTM:</u>			
Servicios Corporativos FTM, S. C.	100	100	Prestación de servicios
<u>Grupo SID:</u>			
Transportes Suvi, S. A. de C. V.	100	100	Transporte de carga
Almacenaje y Distribución Avior, S. A. de C. V.	100	100	Servicios de almacenaje
Tractocamiones Europeos, S. A. de C. V.	100	100	Mantenimiento de tracto
Traxión Solutions, S. A. de C. V. (antes Autotransportes Suvi, S. A. de C. V.) (vi)	100	100	Servicios de almacenaje
<u>AFN:</u>			
Auto Express Frontera Norte, S. A. de C. V.	100	100	Transporte de carga
Inter Mexicana de Transportes S. A. de C. V.	100	100	Transferencias de cajas
AFN Logistics, LTD.	100	100	Logística internacional
<u>SOFOM:</u>			
Prosperity Factor, S. A. de C. V. SOFOM, E.N.R	100	100	Servicios financieros
<u>Comercializadora:</u>			
Comercializadora Traxión, S. A. de C. V.	100	100	Servicios administrativos
<u>Lipu:</u>			
Corporación Lipu, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Arrendamiento de autobuses
Fastbus, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Arrendamiento de autobuses
Autotransportes Miguel Meza Sánchez, S. A. P. I. de C.V.	100	100	Transporte escolar y de personal.
Transportes Lipu, S. A. de C. V.	100	100	Transporte escolar, de personal y corporativo.
Loxtel Asesores, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Transporte de personal
Grupo Settepi, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Transporte de personal
M&A Traxión, S. A. P. I. de C.V.	100	100	Servicios de personal
Excelencia en Transporte Escolar y de Personal, S. A. P. I. de C. V.	100	100	Servicios de transporte escolar
Publica Advertising, S. A. de C. V.	100	100	Servicios de publicidad
<u>Redpack:</u>			
Redpack, S. A. de C. V.	100	100	Servicios de mensajería y paquetería
Redpack U.S.A. Inc.	100	100	Servicios de mensajería y paquetería
<u>Bisonte:</u>			
Potencia Logística Potosina, S. A. P. I. de C. V.(i)	100	100	Transporte de carga refrigerada especializada
Autotransportes el Bisonte, S. A. de C. V.	100	100	Transporte de carga refrigerada especializada
<u>Logistics:</u>			
Traxión Logistics, S. A. de C. V.	100	100	Servicios Logísticos nacionales e internacionales.
Traxión Technologies, S. A. de C.V.	90	90	Servicios de intermediación a través de medios y plataformas tecnológicas.
Loadsapp Colombia, S.A.S. (ii)	-	100	Servicios de intermediación a través de medios y plataformas tecnológicas.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Subsidiaria	2022	2021	Actividad preponderante
Traxion Logistics, USA (antes Insoftel Logistics, Inc.)	100	100	Servicios de intermediación a través de medios y plataformas tecnológicas.
Trx Ride On S. A. de C. V. (iii)	100	100	Establecer, organizar y administrar un club privado de transportación.
Medistik:			
Logística y Transporte para la Industria de la Salud, S.A.P.I. de C. V.(iii)	100	-	Presta servicios de almacenaje, importaciones, exportaciones, etiquetado, ensamble y distribución de toda clase de bienes, en especial artículos médicos.
MD Transporte y Logística, S.A. de C.V. (iii)	100	-	Prestación de servicios de personal de almacenaje, etiquetado, ensamble y distribución de toda clase de bienes y en especial de artículos médicos a sus partes relacionadas.
MD Servicios y Logística, S.A. de C. V. (iii)	100	-	Prestación de servicios de personal de almacenaje, etiquetado, ensamble y distribución de toda clase de bienes y en especial de artículos médicos a sus partes relacionadas.
Healink, S.A. de C.V. (iii)	100	-	Administrar y operar farmacias en línea, especializadas en el suministro de tratamientos para padecimientos crónicos de alto valor, así como la venta, distribución y entrega de todo tipo de medicamentos y equipo médico.
V- Modal Mexicana, S.C. (iv)	90	-	Prestación de servicios de coordinación logística y transportación principalmente ferroviaria.
Fundación:			
Fundación Traxión, A. C. (v)	100	100	Asociación sin fines de lucro, con actividades asistenciales a personas y/o grupos de escasos recursos, comunidades indígenas y grupos vulnerables.
Prediama:			
Prediama, S. A. de C. V. SOFOM, E. N. R. (v)	100	100	Servicios financieros.

Durante 2022, se reportaron los siguientes movimientos:

- i. Con fecha 1º de febrero de 2022 se llevó a cabo la fusión entre las entidades Grupo Mudancero, S.A. de C.V. y Potencia Logística Potosina, S.A.P.I. de C.V., subsistiendo esta última como entidad fusionante.
- ii. Con fecha 4 de marzo de 2022, se realizó la liquidación de la sociedad en la ciudad de Bogotá, Colombia.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

- iii. Con fecha 24 de agosto de 2022 se concluyó la adquisición del 100% de Logística y Transporte para la industria de la Salud, S.A.P.I. de C.V. y subsidiarias, en adelante “Medistik” esta transacción se realizó a través de Traxión Logistics, S.A. de C.V. (ver nota 27(a))
- iv. El 19 de septiembre 2022 el Grupo concretó la adquisición del 90% de V-Modal Mexicana, S.C., en adelante “V-Modal” dicha adquisición se realizó a través de Traxión Logistics, S.A. de C.V. (ver nota 27(b))

Durante 2021, se reportaron los siguientes movimientos:

- v. Con fecha 14 de enero de 2021, mediante un acta se constituyó Prediama, S.A. de C. V. SOFOM, E.N.R, cuyo objeto es la realización de actividades de otorgamiento de crédito, arrendamiento y factoraje financieros, así como el arrendamiento de bienes muebles e inmuebles.
- vi. Con fecha 29 de julio de 2021, se llevó a cabo el cambio de denominación social de Autotransportes SUVI. S.A. de C.V. a Traxión Solutions, S.A. de C.V, y se reforma el objeto social estableciendo que, prestara servicios especializados en mantenimiento, resguardo y manejo de materiales entre otros.

Las entidades anteriores tienen su principal lugar de negocios en México excepto AFN Logistics, L. T. D., Redpack U.S.A., y Traxión Logistics, USA, cuyas operaciones son poco significativas y las cuales efectúan sus actividades en los Estados Unidos de América.

(2) Eventos relevantes-

a) Adquisición de negocios-

- i. Con fecha 17 de marzo de 2022, el Grupo llevo a cabo la firma de un acuerdo para adquirir Medistik, empresa de servicios 4PL (servicios logísticos de consultoría, planificación, gestión, localización e integración de nuevas tecnologías, actuando como supervisor de la cadena de suministro) que provee soluciones logísticas para medicamentos y accesorios médicos, a través de un enfoque ligero en activos. El 24 de agosto de 2022 se cerró la adquisición de Medistik. Con esta adquisición, Grupo Traxión incorpora la vertical farmacéutica a sus servicios logísticos 4PL y última milla. (ver nota 27 (a))
- ii. El 19 de septiembre de 2022, Grupo Traxión adquirió V-Modal, empresa de servicios de coordinación logística ferroviaria, con un enfoque 100% ligero en activos y cero Capex. Con esta adquisición, Traxión fortalece su participación en el segmento de ferrocarril, que representa un elemento clave en las cadenas de suministro, así como un complemento importante al portafolio de servicios de Grupo Traxión. (ver nota 27(b)).

Durante 2021, se realizó el siguiente evento relevante:

- iii. El 9 de marzo de 2021, se celebró un contrato para una línea de crédito comprometida con un sindicato de bancos por \$3,500 millones de pesos, como parte de su estrategia de financiamiento y en línea con el compromiso de optimizar su estructura financiera. El crédito está compuesto por una línea simple por \$3,000 millones de pesos a largo plazo con amortizaciones crecientes y vencimiento en 2026, y margen entre 175 y 285 puntos base, que dependerá del cálculo de nuestra razón de deuda neta sobre EBITDA, así como una línea revolvente por \$500 millones, con vencimiento en 2024 y margen de 200 puntos base. Ambos componentes del crédito son quirografarios.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(3) Bases de presentación-

a) Declaración sobre cumplimiento

Los estados financieros consolidados han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”).

El 28 de abril de 2023, los señores, Rodolfo Mercado Franco (Director General) y Wolf Silverstein Sandler (Vicepresidente de Finanzas y Administración) autorizaron la emisión de estos estados financieros consolidados y sus notas.

De conformidad con la Ley General de Sociedades Mercantiles (LGSM) y los estatutos de Traxión, los accionistas tienen las facultades para modificar los estados financieros después de su emisión. Los estados financieros consolidados adjuntos se someterán a aprobación durante la próxima asamblea de accionistas.

La nota 4 incluye detalles de las políticas contables del Grupo.

b) Bases de medición

Los estados financieros consolidados han sido elaborados aplicando las mismas Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”) políticas contables, criterios de valuación y bases de costo histórico con excepción de los activos y pasivos que surgen de una adquisición de negocios, las inversiones en acciones y los instrumentos financieros derivados, los cuales son valuados a su valor razonable, así como al valor presente de las obligaciones por beneficios definidos.

c) Moneda funcional y de informe

Los estados financieros consolidados adjuntos se presentan en miles de pesos mexicanos (miles de pesos), moneda nacional de México que es la moneda funcional del Grupo.

Para propósito de revelación en las notas a los estados financieros consolidados, cuando se hace referencia a pesos, se trata de pesos mexicanos, y cuando se hace referencia a dólares, se trata de miles de dólares de los Estados Unidos de América.

d) Empleo de estimaciones y juicios

En la preparación de estos estados financieros consolidados, la administración del Grupo ha realizado juicios, estimaciones y suposiciones significativas que afectan la aplicación de las políticas contables del Grupo, y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas prospectivamente.

A. Juicios

La información sobre juicios realizados en la aplicación de políticas contables que tienen el efecto más importante sobre los importes reconocidos en los estados financieros se describe en las siguientes notas:

- Nota 4 (l) – reconocimiento de ingresos: determinación de si los ingresos se reconocen a lo largo del tiempo o en un momento determinado.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

- Nota 4 (a) consolidación: determinación de si el Grupo tiene control de facto sobre una participada; y
- Nota 4 (u) – arrendamientos: determinación de si un acuerdo contiene un arrendamiento.

B. Supuestos e incertidumbres de estimaciones

La información sobre supuestos e incertidumbres de estimaciones que tienen un riesgo significativo de dar por resultado en un ajuste material dentro del próximo ejercicio se incluye en las siguientes notas:

- Nota 4(d)(iii) - vidas útiles de equipo de transporte y maquinaria;
- Nota 4(h)(i) - medición de la estimación para pérdidas crediticias esperadas por activos del contrato y otras cuentas por cobrar: supuestos clave para determinar la tasa de pérdida promedio ponderada;
- Nota 4 (h)(ii) - pruebas de deterioro del valor de activos intangibles y crédito mercantil: supuestos clave para el importe recuperable;
- Nota 4 (i) – medición de obligaciones por beneficios definidos: supuestos actuariales claves;
- Nota 4 (j) - provisiones
- Nota 4 (n) - reconocimiento de activos por impuestos diferidos: disponibilidad de futuras utilidades imponibles contra las que pueden utilizarse las diferencias temporales deducibles y las pérdidas compensadas obtenidas en períodos anteriores;
- Nota 4 (t) – determinación de la tasa de descuento base para el cálculo del activo y pasivo por derecho de uso; y
- Nota 4 (q) - contingencias.
- Nota 27- adquisición de negocios: valor razonable de la contraprestación transferida y el valor razonable de los activos adquiridos y los pasivos asumidos.

C. Medición de los valores razonables

Algunas de las políticas y revelaciones contables del Grupo requieren la medición de los valores razonables tanto de los activos y pasivos financieros como de los no financieros.

El Grupo cuenta con un marco de control establecido en relación con la medición de los valores razonables.

Regularmente se revisan los datos de entrada no observables significativos y los ajustes de valorización. Si se usa información de terceros, como cotizaciones de corredores o servicios de fijación de precios, para medir los valores razonables, se evalúa la evidencia obtenida de los terceros para respaldar la conclusión de que esas valorizaciones satisfacen los requerimientos de las normas, incluyendo el nivel dentro de la jerarquía del valor razonable dentro del que deberían clasificarse esas valorizaciones.

Los asuntos de valoración significativos son informados al Comité de Auditoría del Grupo.

Cuando se mide el valor razonable de un activo o pasivo, el Grupo utiliza datos de mercado observables siempre que sea posible. Los valores razonables se clasifican en niveles distintos dentro de la jerarquía del valor razonable que se basa en los datos de entrada usados en las técnicas de valoración, como se muestra a continuación:

- Nivel 1: precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- Nivel 2: datos de entrada diferentes de los precios cotizados incluidos en el Nivel 1, que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directa (es decir, precios) o indirectamente (es decir, derivados de los precios).
- Nivel 3: datos para el activo o pasivo que no se basan en datos de mercado observables (datos de entrada no observables).



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Si los datos de entrada usados para medir el valor razonable de un activo o pasivo se clasifican en niveles distintos de la jerarquía del valor razonable, entonces la medición del valor razonable se clasifica en su totalidad en el mismo nivel de la jerarquía del valor razonable que la variable de nivel más bajo que sea significativa para la medición total.

El Grupo reconoce las transferencias entre los niveles de la jerarquía del valor razonable al final del periodo sobre el que se informa durante el que ocurrió el cambio.

Las siguientes notas incluyen información adicional sobre los supuestos hechos al medir los valores razonables:

Nota 5 (e) – acuerdos de pagos basados en acciones; y

Nota 5 (d)– instrumentos financieros derivados.

Nota 5 (f) – adquisición de negocios.

e) Presentación del estado de resultado integral.

El Grupo optó por presentar el resultado integral en un solo estado que presenta en un único documento todos los rubros que conforman la utilidad o pérdida neta, así como los Otros Resultados Integrales (ORI) y se denomina “Estado de resultado integral”.

Debido a que el Grupo es una empresa de servicios, presenta sus costos y gastos ordinarios con base en su función, ya que considera que la información así presentada es más clara.

Adicionalmente, se presenta el rubro de utilidad de bruta, que es el resultado de disminuir a los ingresos de operación, los costos totales por considerar que este rubro contribuye a un mejor entendimiento del desempeño económico y financiero del Grupo.

Así mismo se presenta el rubro de utilidad de operación, que es el resultado de disminuir a la utilidad bruta los gastos de operación por considerar que este rubro contribuye a un mejor entendimiento del desempeño económico y financiero del Grupo.

f) Estado de flujo de efectivo-

El Grupo presenta su estado de flujos de efectivo utilizando el método indirecto. Los intereses pagados se clasifican como flujos de efectivo de actividades de financiamiento.

(4) Principales políticas contables-

Las políticas contables indicadas a continuación se han aplicado de manera consistente en los períodos presentados en estos estados financieros consolidados, a menos que se indique lo contrario.

(a) Bases de consolidación-

(i) Entidades subsidiarias-

Los estados financieros consolidados de Grupo Traxión incluyen la información financiera de las subsidiarias que se mencionan en la nota 1. Los estados financieros de las subsidiarias se incluyen en los estados financieros consolidados desde la fecha en que inicia el control y hasta la fecha en que éste cese.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(ii) Transacciones eliminadas en la consolidación-

Los saldos y operaciones entre las entidades consolidadas, así como los ingresos y gastos no realizados, se han eliminado en la preparación de estos estados financieros consolidados. Las pérdidas no realizadas se eliminan de igual manera que las utilidades no realizadas, pero solamente en la medida en que no exista evidencia de deterioro.

(iii) Combinaciones de negocios-

Las adquisiciones de negocios se reconocen a través del método de adquisición. La contraprestación transferida en una adquisición de negocios se mide a valor razonable, el cual se calcula como la suma de los valores de los activos transferidos, menos los pasivos incurridos por los anteriores propietarios de la empresa adquirida a la fecha de adquisición.

A la fecha de adquisición, los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos se reconocen a valor razonable.

Los costos relacionados con la adquisición se reconocen en el estado de resultados conforme se incurren.

(iv) Pérdida de control-

Cuando el Grupo pierde control sobre una subsidiaria, da de baja en cuentas los activos y pasivos de la subsidiaria, cualquier participación no controladora relacionada y otros componentes de patrimonio.

Cualquier ganancia o pérdida resultante se reconoce en resultados. Si el Grupo retiene alguna participación en la ex subsidiaria, esta será valorizada a su valor razonable a la fecha en la que se pierda el control

(b) Transacciones en moneda extranjera-

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a las respectivas monedas funcionales de las entidades del Grupo al tipo de cambio vigente en las fechas de las transacciones. La ganancia o pérdida cambiaria de partidas monetarias es la diferencia entre el costo amortizado en la moneda funcional al principio del período, ajustado por pagos e intereses efectivos durante el período y el costo amortizado en la moneda extranjera convertida al tipo de cambio final del período que se reporta. Las diferencias cambiarias derivadas de esta reconversión se reconocen en resultados como parte del costo o ingreso financiero.

(c) Instrumentos financieros-

(i) Reconocimiento y medición inicial -

Los activos y pasivos financieros incluyendo cuentas por cobrar y por pagar, se reconocen inicialmente cuando estos activos se originan o se adquieren, o cuando estos activos o pasivos se emiten o se asumen, ambos contractualmente.

Un activo financiero (a menos que sea un deudor comercial sin un componente de financiamiento significativo) o pasivo financiero se mide inicialmente al valor razonable más los costos de transacción directamente atribuibles a su adquisición o emisión, y de forma subsecuente se miden a costo amortizado, con excepción de una transacción medida al valor razonable con cambios en resultados. Una cuenta por cobrar comercial sin un componente de financiamiento significativo se mide inicialmente al precio de la transacción.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(ii) Clasificación y medición posterior–

Activos financieros.

En el reconocimiento inicial, un activo financiero se clasifica como medido a: costo amortizado, a valor razonable con cambios en otro resultado integral- inversión en deuda, a valor razonable con cambios en otro resultado integral- inversión en patrimonio, o a valor razonable con cambios en resultados. La clasificación de los activos financieros bajo esta norma se basa en el modelo de negocios en el que un activo financiero es gestionado y en sus características de flujo de efectivo contractual.

Los activos financieros no se reclasifican después de su reconocimiento inicial, excepto si el Grupo cambia su modelo de negocio, en cuyo caso todos los activos financieros afectados son reclasificados el primer día del primer período sobre el que se informa posterior al cambio en el modelo de negocio.

Un activo financiero deberá medirse al costo amortizado si se cumplen las dos condiciones siguientes y no está medido a valor razonable con cambios en resultados como se muestra a continuación:

- a) el activo financiero se conserva dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros para obtener flujos de efectivo contractuales; y
- b) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente

Una inversión en deuda deberá medirse al valor razonable con cambios en otro resultado integral si se cumplen las dos condiciones siguientes y no está medido a valor razonable con cambios en resultados:

- a) El activo financiero se conserva dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se logra tanto obteniendo los flujos de efectivo contractuales como vendiendo los activos financieros; y
- b) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

En el reconocimiento inicial de una inversión de patrimonio que no es mantenida para negociación, el Grupo puede realizar una elección irrevocable en el momento del reconocimiento inicial de presentar los cambios posteriores en el valor razonable en otro resultado integral. Esta elección se hace individualmente para cada inversión.

Todos los activos financieros no clasificados como medidos al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otro resultado integral, son medidos al valor razonable con cambios en resultados. Esto incluye todos los activos financieros derivados.

En el reconocimiento inicial, el Grupo puede designar irrevocablemente un activo financiero que de alguna otra manera cumple con el requerimiento de estar medido al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otro resultado integral como al valor razonable con cambios en resultados si haciéndolo elimina o reduce significativamente una incongruencia de medición o reconocimiento que surgiría en otro caso.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(iii) Evaluación del modelo de negocio-

El Grupo realiza una evaluación del objetivo del modelo de negocio en el que se mantiene un activo financiero a nivel de cartera, ya que este activo es el que mejor refleja la manera en que se gestiona el negocio. La información considerada incluye: las políticas aplicables a la gestión de las cuentas por cobrar comerciales (cartera), el modelo de evaluación del rendimiento de la cartera y cómo este se informa al personal clave de la gerencia del Grupo; la gestión de los riesgos que afectan al rendimiento del modelo de negocio (y los activos financieros mantenidos en el modelo de negocio) y se considera la frecuencia, el valor y el calendario de las ventas, etc.

Las transferencias de activos financieros a terceros en transacciones que no califican para la baja en cuentas no se consideran ventas para este propósito, de acuerdo con el reconocimiento continuo del Grupo de Activos.

Los activos financieros que son mantenidos o gestionados para negociación, y cuyo rendimiento es evaluado sobre una base de valor razonable, son medidos al valor razonable con cambios en resultados.

(iv) Evaluación de los flujos de efectivo contractuales son solo los pagos del principal y los intereses –

Para propósitos de esta evaluación, el ‘principal’ se define como el valor razonable del activo financiero en el momento del reconocimiento inicial. El ‘interés’ se define como la contraprestación por el valor temporal del dinero por el riesgo crediticio asociado con el importe principal pendiente durante un periodo de tiempo concreto y por otros riesgos y costos de préstamo básicos (por ejemplo, el riesgo de liquidez y los costos administrativos), así como también un margen de utilidad.

Al evaluar si los flujos de efectivo contractuales son solo pagos del principal y los intereses, el Grupo considera los términos contractuales del instrumento. Esto incluye evaluar si un activo financiero contiene una condición contractual que pudiera cambiar el calendario o importe de los flujos de efectivo contractuales de manera que no cumpliría esta condición. Al hacer esta evaluación, el Grupo considera:

- hechos contingentes que cambiarían el importe o el calendario de los flujos de efectivo;
- términos que podrían ajustar la tasa contractual, incluyendo características de tasa variable;
- características de pago anticipado y prórroga; y
- términos que limitan el derecho del Grupo a los flujos de efectivo procedentes de activos específicos (por ejemplo, características sin recurso).

(v) Medición posterior y ganancias y pérdidas-

Activos financieros al valor razonable con cambios en resultados	Estos activos se miden posteriormente al valor razonable. Las ganancias y pérdidas netas, incluyendo cualquier ingreso por intereses o dividendos, se reconocen en resultados. No obstante, ver nota 25 en el caso de los instrumentos designados como instrumentos de cobertura.
Activos financieros al costo amortizado	Estos activos se miden posteriormente al costo amortizado usando el método del interés efectivo. El costo amortizado se reduce por las pérdidas por deterioro. El ingreso por intereses, las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera y el deterioro se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida en la baja en cuentas se reconoce en resultados.
Inversiones de deuda a VRCORI	Estos activos se miden posteriormente al valor razonable. El ingreso por intereses calculado bajo el método de interés efectivo, las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera y el deterioro se reconocen en resultados. Otras ganancias y pérdidas netas se reconocen en otro resultado integral. En el momento de la baja en cuentas, las ganancias y pérdidas acumuladas se registran en otro resultado integral y después se reclasifican en resultados.
Inversiones de patrimonio a VRCORI	Estos activos se miden posteriormente al valor razonable. Los dividendos se reconocen como ingresos en resultados a menos que el dividendo claramente represente una recuperación de parte del costo de la inversión. Otras ganancias y pérdidas netas se reconocen en otro resultado integral y nunca se reclasifican en resultados.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(vi) *Pasivos financieros - Clasificación, medición posterior y ganancias y pérdidas-*

Los pasivos financieros se clasifican como medidos al costo amortizado o al valor razonable con cambios en resultados.

Un pasivo financiero se clasifica a valor razonable con cambios en resultados si está clasificado como mantenido para negociación, es un derivado o es designado como tal en el reconocimiento inicial. En tal caso, las ganancias y pérdidas netas, incluyendo cualquier gasto por intereses, se reconocen en resultados.

Los otros pasivos financieros se miden posteriormente al costo amortizado usando el método de interés efectivo. El gasto por intereses y las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida en la baja en cuentas también se reconoce en resultados.

(vii) *Baja en cuentas-*

El Grupo da de baja en cuentas un activo financiero cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales en una transacción en que la se transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad del activo financiero, o no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad y no retiene control sobre los activos transferidos.

El reconocimiento de la baja de un pasivo financiero se genera cuando las obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o bien hayan expirado. El Grupo también da de baja en cuentas un pasivo financiero cuando se modifican sus condiciones y los flujos de efectivo del pasivo modificado son sustancialmente distintos. En este caso, se reconoce un nuevo pasivo financiero con base en las condiciones nuevas al valor razonable.

En el momento de la baja en cuentas de un pasivo financiero, la diferencia entre el importe en libros del pasivo financiero extinto y la contraprestación se reconoce en resultados.

(viii) *Compensación-*

Un activo y un pasivo financiero serán objeto de compensación, de manera que se presente en el estado de situación financiera su importe neto, cuando y solo cuando el Grupo tenga, en el momento actual, el derecho, exigible legalmente, de compensar los importes reconocidos y tenga la intención de liquidar por el importe neto, o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

(ix) *Instrumentos financieros derivados y contabilidad de coberturas -*

El Grupo mantiene instrumentos financieros derivados para cubrir la exposición de riesgo en tasas de interés proveniente de sus pasivos a largo plazo a la tasa de interés interbancaria de equilibrio (TIIE) más un spread. Así como para cubrir la exposición de riesgo de tipo de cambio sobre la paridad pesos/dólar, proveniente de sus compromisos en dólares.

Los derivados implícitos son separados del contrato principal y registrados de forma separada si el contrato principal no es un activo financiero y se cumplen ciertos criterios.

Los derivados se miden inicialmente a valor razonable. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son medidos a valor razonable, y sus cambios se reconocen en resultados, si no fueron designados de cobertura contable.

El Grupo designa swaps de tasa de interés, los cuales cubren su exposición a la tasa de interés TIIE, así como forwards de tipo de cambio, los cuales cubren su exposición a la paridad peso/dólar, como



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

instrumentos de cobertura para cubrir la variabilidad en los flujos de efectivo asociados con transacciones pronosticadas altamente probables que surgen de cambios en tasas de interés, y tipos de cambio por el pago de intereses de sus pasivos financieros a una tasa variable o de otros compromisos en moneda extranjera.

Al inicio de las relaciones de cobertura designadas, el Grupo documenta el objetivo y estrategia de gestión de riesgos para llevar a cabo la cobertura. El Grupo también documenta la relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura, incluyendo si se espera que los cambios en los flujos de efectivo de la partida cubierta y el instrumento de cobertura se compensen entre sí.

Coberturas afectadas directamente por la reforma de la tasa de interés de referencia.

Con el fin de evaluar si existe una relación económica entre las partidas cubiertas y los instrumentos de cobertura, el Grupo asume que la tasa de interés de referencia no se altera como resultado de la reforma de la tasa de interés de referencia.

Para una cobertura de flujos de efectivo de una transacción prevista, el Grupo supone que la tasa de interés de referencia no se verá alterada como resultado de la reforma de la tasa de interés de referencia para efectos de evaluar si la transacción prevista es altamente probable y presenta una exposición a variaciones en los flujos de efectivo que finalmente podrían afectar los resultados. Al determinar si una transacción prevista previamente designada en una cobertura de flujo de efectivo discontinuada aún se espera que ocurra, el Grupo supone que los flujos de efectivo de la tasa de interés de referencia designados como una cobertura no se verán alterados como resultado de la reforma de la tasa de interés de referencia.

Coberturas de flujos de efectivo

Cuando un instrumento derivado es designado como instrumento de cobertura de flujo de efectivo, la porción efectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce en otros resultados integrales y se acumula en el rubro de valuación de cobertura de flujos de efectivo. La porción efectiva de los cambios en el valor razonable del derivado que se reconoce en otros resultados integrales se limita al cambio acumulado en el valor razonable de la partida cubierta, determinado sobre una base del valor presente, desde el inicio de la cobertura. Cualquier porción inefectiva de los cambios en el valor razonable del derivado se reconoce de inmediato en resultados.

Para todas las otras transacciones pronosticadas cubiertas, el importe acumulado en la valuación de cobertura de flujos de efectivo y el costo de cobertura es reclasificado a resultados en el mismo período o períodos durante los que los flujos de efectivo futuros esperados cubiertos afectarán el resultado.

Una relación de cobertura debe descontinuar prospectivamente cuando deja de cumplir con los criterios para reconocer una relación de cobertura, esto incluye cuando el instrumento de cobertura se vende, expira, se rescinde o se ejerce, así como después de que se ha considerado o llevado a cabo cualquier reequilibrio en la relación de cobertura y la relación de cobertura resulta ser no efectiva o no cumple con el objetivo de la administración de riesgo del Grupo.

Cuando se discontinúa la contabilidad de coberturas para las coberturas de flujos de efectivo, el importe que se ha acumulado en la valuación de cobertura de flujos de efectivo y el costo de cobertura permanece en el capital contable hasta que se reclasifica a resultados en el mismo período o períodos en los que los flujos de efectivo futuros esperados cubiertos afectan el resultado.

Si se deja de esperar que los flujos de efectivo futuros cubiertos ocurran, los importes que se han acumulado en la reserva de cobertura y el costo de la reserva de cobertura se reclasificarán inmediatamente al resultado.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(d) Equipo de transporte y maquinaria, neto-

(i) Reconocimiento y valuación-

En su reconocimiento inicial, el equipo de transporte y maquinaria se reconocen al costo. El costo incluye los gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo.

En su valuación posterior, las partidas de equipo de transporte y maquinaria se reconocen a su costo menos depreciación acumulada, menos pérdidas por deterioro.

Cuando las partes de una partida de equipo de transporte y maquinaria tienen diferentes vidas útiles, se registran como componentes separados (componentes mayores).

Las ganancias y pérdidas por la venta de una partida de equipo de transporte y maquinaria se determinan comparando los recursos provenientes de la venta contra el valor en libros de equipo de transporte y maquinaria, y se reconocen netos en el resultado del ejercicio.

(ii) Costos subsecuentes-

El costo de reemplazo de una partida de equipo de transporte y maquinaria se reconoce en el valor en libros si es probable que los beneficios económicos futuros, comprendidos en dicha parte, fluirán para el Grupo y su costo se puede determinar de manera confiable y/o incrementan la vida útil del bien. El valor en libros de la parte reemplazada se da de baja contra resultados. Los costos de reparación y mantenimiento se reconocen en resultados conforme se incurrir.

(iii) Depreciación-

El equipo de transporte y maquinaria son depreciados desde la fecha en que están disponibles para su uso o, en el caso de los activos construidos internamente, desde la fecha en que el activo ha sido completado y está listo para su uso.

La depreciación se calcula sobre el monto susceptible de depreciación, que corresponde al costo de un activo, u otro monto que substituya al costo, menos su valor residual.

La depreciación se reconoce en resultados usando el método de unidades producidas (Kilómetros recorridos) para ciertos tractocamiones y para el resto de las propiedades y equipo se usa el método de línea recta de acuerdo con la vida útil estimada de cada componente toda vez que esto refleja de mejor manera el patrón de consumo esperado de los beneficios económicos futuros comprendidos en el activo.

Las tasas anuales de depreciación de los principales grupos de activos se mencionan a continuación:

• tractocamiones y equipo de transporte de personas	5% a 20%
• plataformas y cajas (para tractocamiones)	5% y 15%
• equipo de transporte	20% a 25%
• maquinaria y equipo	10% a 25%
• equipo de cómputo	30%
• equipo telefónico	10% y 25%



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

• edificio	5%
• equipo de almacenaje	10%
• mobiliario y equipo de oficina	10%
• equipo rastreo	10% a 50%
• equipo de seguridad	10%

Las mejoras a locales arrendados se amortizan durante el período útil de la mejora o el término del contrato, el que sea menor.

La Administración del Grupo realiza análisis económicos-financieros para determinar el valor residual que le corresponde a sus tractocamiones, y ha determinado que el valor residual se encuentra en un rango que va del 5.5% al 65% sobre el costo de adquisición, dependiendo del uso de los activos y del valor de disposición (venta) histórico reportado.

El equipo de transporte utilizado en la prestación de servicios de transporte de personas tiene un valor residual del 10%.

La Administración revisa al cierre de cada año: el método de depreciación, vidas útiles y valores residuales, y cuando es aplicable, estos valores se ajustan.

(e) Activos intangibles-

Los activos intangibles con vida útil definida se integran principalmente por relaciones de clientes reconocidas en una combinación de negocios, a su valor razonable a la fecha de dicha combinación, y se amortizan en línea recta durante la vida útil estimada de 10 y 15 años, la cual fue determinada con base en los hechos históricos de la permanencia que tienen los clientes con el Grupo.

Los activos intangibles con vida útil indefinida están representados, principalmente por marcas adquiridas en una combinación de negocios, reconocidas a su valor de razonable a la fecha de la combinación, menos pérdidas por deterioro acumuladas.

(f) Crédito mercantil-

El crédito mercantil se mide como el exceso de la suma de la contraprestación transferida en una combinación de negocios, sobre el neto de los montos de activos adquiridos identificables y pasivos asumidos a la fecha de adquisición.

(g) Inventario y costo de venta-

Los inventarios se valúan a su costo o al valor neto de realización, el menor. Los inventarios están representados principalmente por combustibles, lubricantes y refacciones. El costo de los inventarios se determina por el método de costos de adquisición.

Para la asignación del costo unitario de los inventarios se utiliza la fórmula de costos promedios.

El Grupo registra las estimaciones necesarias para reconocer disminuciones en el valor de sus inventarios por obsolescencia, lento movimiento y otras causas que indiquen que el aprovechamiento o realización de los artículos que forman parte del inventario resultará inferior al valor registrado.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(h) **Deterioro-**

(i) *Activos financieros no derivados -*

El Grupo reconoce estimaciones para pérdidas crediticias esperadas por:

- los activos financieros medidos al costo amortizado;
- las inversiones de deuda medidas al valor razonable con cambios en otro resultado integral; y
- activos del contrato.

El Grupo mide las correcciones de valor por un importe igual a las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo, excepto por lo siguiente, que se mide al importe de las pérdidas crediticias esperadas de doce meses:

- instrumentos de deuda que se determina que tienen un riesgo crediticio bajo a la fecha de presentación; y
- otros instrumentos de deuda y saldos bancarios para los que el riesgo crediticio (es decir, el riesgo de que ocurra incumplimiento durante la vida esperada del instrumento financiero) no ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial.

Las correcciones de valor por cuentas por cobrar comerciales y activos del contrato siempre se miden por un importe igual al de las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida.

Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial al estimar las pérdidas crediticias esperadas, el Grupo considera la información razonable y sustentable que sea relevante y esté disponible sin costos o esfuerzos indebidos. Esta incluye información y análisis cuantitativos y cualitativos, basada en la experiencia histórica del Grupo y una evaluación crediticia informada incluida aquella referida al futuro.

En el caso de las cuentas por cobrar comerciales sin un componente de financiación significativo, la entidad puede escoger como su política contable aplicar el modelo general para medir la corrección de valor o siempre medir la corrección de valor por un importe igual a la pérdida crediticia esperada durante el tiempo de vida. El Grupo ha escogido la última política.

El Grupo considera que un activo financiero está en incumplimiento cuando:

- no es probable que el prestatario pague sus obligaciones crediticias por completo al Grupo, sin recurso por parte del Grupo a acciones como la ejecución de la garantía (si existe alguna); o
- el activo financiero tiene una mora de 60, 90 o 120 días dependiendo de la cartera y el análisis sobre estado absorbente.

Las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida son las pérdidas crediticias que resultan de todos los posibles sucesos de incumplimiento durante la vida esperada de un instrumento financiero.

El período máximo considerado al estimar las pérdidas crediticias esperadas es el período contractual máximo durante el que el Grupo está expuesto al riesgo de crédito.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Medición de las pérdidas crediticias esperadas

Las pérdidas crediticias esperadas son el promedio ponderado por probabilidad de las pérdidas crediticias. Las pérdidas crediticias se miden como el valor presente de las insuficiencias de efectivo (es decir, la diferencia entre el flujo de efectivo adeudado a la entidad de acuerdo con el contrato y los flujos de efectivo que el Grupo espera recibir).

Conforme a la metodología de pérdida esperada seleccionada, las provisiones se calculan de acuerdo con lo siguiente:

La probabilidad de incumplimiento (PD) y la severidad de la pérdida (LGD) son el resultado de la aplicación del modelo estadístico bajo el método simplificado para la medición del deterioro de cuentas por cobrar durante el periodo de vida del instrumento (factura o cuenta por cobrar). Como resultado se obtiene la tasa de pérdida (PD*LGD), la cual debe utilizarse para el cálculo de provisiones/reservas aplicables para los eventos a partir del 1o. de enero de 2018.

Esta evaluación cuantitativa será continua y en caso de ser aplicable se realizarán ajustes a la tasa de pérdida esperada (deterioro) de manera semestral.

Presentación de la corrección de valor para pérdidas crediticias esperadas en el estado de situación financiera

Las correcciones de valor para los activos financieros medidos al costo amortizado se deducen del importe en libros bruto de los activos.

En el caso de los instrumentos de deuda al valor razonable con cambios en otro resultado integral, la corrección de valor se carga a resultados y se reconoce en otro resultado integral.

Castigo

El importe en libros bruto de un activo financiero se castiga cuando el Grupo no tiene expectativas razonables de recuperar un activo financiero en su totalidad o una porción de este. El Grupo hace una evaluación individual de la oportunidad y el alcance del castigo con base en si existe o no una expectativa razonable de recuperación. El Grupo no espera que exista una recuperación significativa del importe castigado. No obstante, los activos financieros que son castigados podrían estar sujetos a actividades a fin de cumplir con los procedimientos del Grupo para la recuperación de los importes adeudados.

(ii) Activos no financieros –

El valor en libros de los activos no financieros, distintos a inventarios, debe estar sujeto a análisis de indicios de deterioro elaborados por lo menos una vez al año durante el tercer trimestre del ejercicio en curso y/o cuando existan cambios en circunstancias internas y/o externas que afecten el monto recuperable de la unidad generadora de efectivo. Cuando se identifiquen indicios, se realizará (en los casos aplicables) un estudio de deterioro, para estimar el valor de recuperación del activo.

El valor de recuperación de un activo o unidad generadora de efectivo es el que resulte mayor entre su valor en uso y su valor razonable menos costos de venta.

Al evaluar el valor en uso, los flujos futuros de efectivo estimados se descuentan a su valor presente utilizando una tasa de descuento antes de impuestos que refleje las evaluaciones de mercado actual del valor del dinero atribuible al factor tiempo y los riesgos específicos al activo.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Para efectos de las pruebas de deterioro, los activos que no se pueden probar individualmente se integran en grupos más pequeños de activos que generan entradas de efectivo por uso continuo y que son en su mayoría independientes de las entradas de efectivo de otros activos o grupos de activos (la “unidad generadora de efectivo”).

Para efectos de las pruebas de deterioro del crédito mercantil, éste se distribuye al grupo de las unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficien por las sinergias de la combinación de negocios que lo originó. Tal distribución está sujeta a una prueba de tope de segmento operativo y refleja el nivel más bajo al cual el crédito mercantil se monitorea para efectos de informes internos.

Los activos corporativos no generan entradas de efectivo por separado. Si hay alguna indicación de que un activo corporativo pudiera estar deteriorado, entonces se determina el valor de recuperación de la unidad generadora de efectivo a la cual pertenece el activo corporativo.

Se reconoce una pérdida por deterioro si el valor en libros de un activo o su unidad generadora de efectivo es superior a su valor de recuperación. Las pérdidas por deterioro se reconocen en resultados.

(i) Beneficios a empleados-

(i) Planes de beneficios definidos-

Las obligaciones del Grupo respecto al plan de beneficios definidos se calculan estimando el monto del beneficio futuro devengado por los empleados a cambio de sus servicios en los periodos en curso y pasados; ese beneficio se descuenta para determinar su valor presente.

La tasa de descuento es el rendimiento a la fecha de reporte de los bonos gubernamentales que tienen fechas de vencimiento aproximadas a los vencimientos de las obligaciones del Grupo y que están denominados en la misma moneda en la cual se espera que se paguen los beneficios. El cálculo se realiza anualmente por un actuario calificado tercero utilizando el método de crédito unitario proyectado.

El Grupo reconoce las ganancias y pérdidas actuariales derivadas de los planes de beneficios definidos en la cuenta de utilidad integral, en el periodo en que ocurren.

(ii) Beneficios por terminación-

Los beneficios por terminación se reconocen como un gasto cuando el Grupo está comprometido de manera demostrable, sin posibilidad real de dar marcha atrás, con un plan formal detallado, ya sea para terminar la relación laboral antes de la fecha de retiro normal, o bien, a proporcionar beneficios por terminación como resultado de una oferta que se realice para estimular el retiro voluntario. Los beneficios por terminación para los casos de retiro voluntario se reconocen como un gasto sólo si el Grupo ha realizado una oferta de retiro voluntario, es probable que la oferta sea aceptada, y el número de aceptaciones se puede estimar de manera confiable. Si los beneficios son pagaderos a más de 12 meses después del periodo de reporte, entonces se descuentan a su valor presente.

(iii) Beneficios de los empleados a corto plazo-

Las obligaciones por beneficios a los empleados a corto plazo se valúan sobre una base sin descuento y se cargan a resultados conforme se prestan los servicios respectivos.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Se reconoce un pasivo por el monto que se espera pagar bajo los planes de bonos en efectivo a corto plazo o reparto de utilidades, si el Grupo tiene una obligación legal o asumida de pagar dichos montos como resultado de servicios anteriores prestados por el empleado, y la obligación se puede estimar de manera confiable.

Participación de los trabajadores en la utilidad ("PTU")-

La PTU causada en el año se determina de conformidad con las disposiciones fiscales vigentes. Conforme la legislación fiscal vigente, las empresas están obligadas a compartir el 10% de sus utilidades gravables a sus empleados y se registra como un gasto general.

(j) Provisiones-

El Grupo reconoce, con base en estimaciones de la Administración, provisiones de pasivo por aquellas obligaciones presentes las cuales surgen como consecuencia de eventos pasados y para liquidarse, el Grupo espera desprenderse de recursos que incorporan beneficios económicos.

(k) Resultado por conversión en moneda extranjera-

Representa la diferencia que resulta de convertir a las operaciones extranjeras, de su moneda funcional a la moneda de informe.

(l) Ingresos-

Los ingresos de actividades ordinarias se reconocerán cuando se satisfaga una obligación de desempeño mediante la transferencia de los bienes o servicios comprometidos al cliente, por lo tanto, las obligaciones de desempeño podrán ser satisfechas a lo largo del tiempo y el reconocimiento de su ingreso se hará también a lo largo del tiempo mediante el uso de métodos para medir el progreso hacia la satisfacción completa de la obligación de desempeño y se pueda medir este de manera razonable.

Sí la obligación de desempeño no se satisface a lo largo del tiempo, entonces se hará en un momento determinado. Por lo que la Administración determinará el momento concreto en que un cliente obtiene el control de un activo comprometido y por lo tanto se satisface una obligación de desempeño. Se deberán considerar los indicadores de la transferencia de control de los bienes y/o servicios.

Los anticipos de clientes corresponden principalmente a depósitos realizados por clientes para la prestación de servicios y por ende una obligación a futuro, el saldo inicial de la cuenta de anticipos de clientes se reconoce como ingreso en su totalidad durante el presente período.

Tipo de servicio	Naturaleza y oportunidad de la satisfacción de las obligaciones	Política de reconocimiento de ingresos
Ingresos por fletes	Consiste en la prestación de servicios de transporte terrestre de carga nacionales e internacionales y servicios relacionados a favor del cliente, tales como maniobras de carga y descarga, almacenaje y cualquier otro que sea previamente solicitado por el cliente. Las facturas se emiten conforme se prestan los servicios y son pagaderas en un plazo de 30 a 120 días	Los ingresos por servicios se reconocen a lo largo del tiempo, ya que el cliente simultáneamente recibe y consume los beneficios conforme el Grupo presta el servicio.
Servicios de logística	Consiste en la prestación de servicios de almacenaje, recolección, preparación y carga de mercancía para embarques, además del control de inventarios. Las facturas son emitidas mensualmente y pagaderas usualmente en un plazo de 120 días.	Los ingresos por servicios se reconocen, conforme se prestan.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Tipo de servicio	Naturaleza y oportunidad de la satisfacción de las obligaciones	Política de reconocimiento de ingresos
Ingresos por mensajería y paquetería	Estos servicios consisten en la entrega, recolección y distribución de mensajería y paquetería de personas físicas y morales a nivel nacional e internacional. Las facturas se emiten mensualmente y son pagaderas usualmente en un plazo de 30 días. Este tipo de ingresos forma parte del segmento de logística y tecnología.	Los ingresos por servicios se reconocen a través del tiempo, conforme se prestan.
Transporte de personal	Se refieren a la prestación de servicios de transporte escolar, de personal y transportación turística. Las facturas de servicio se emiten mensualmente y son pagaderos usualmente en un plazo de 30 a 90 días	Los ingresos por servicios de transporte se reconocen conforme estos se prestan

(m) Ingresos y costos financieros-

Los ingresos financieros representan ingresos por intereses sobre inversiones y de depósitos bancarios de alta liquidez y ganancias cambiarias. Los ingresos por intereses se reconocen en resultados conforme se devengan.

Los costos financieros comprenden gastos por intereses sobre deuda, así como los correspondientes a arrendamientos conforme a la IFRS 16, pérdidas cambiarias, efecto de valuación de instrumentos financieros, y el costo financiero del plan de beneficios definidos.

(n) Impuesto a la utilidad-

El impuesto a la utilidad causado y el impuesto a la utilidad diferido se reconocen en resultados excepto por partidas reconocidas directamente en la cuenta de utilidad integral o partidas adquiridas en una adquisición de negocios.

El impuesto a la utilidad a cargo del ejercicio se determina de acuerdo con los requerimientos legales y fiscales, aplicando las tasas de impuestos promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha del reporte, y cualquier ajuste al impuesto a cargo respecto a años anteriores. Estos requerimientos fiscales requieren calcular el resultado fiscal considerando los ingresos cobrados y deducciones pagadas en el ejercicio.

El impuesto a la utilidad diferido se registra de acuerdo con el método de activos y pasivos, el cual compara los valores contables y fiscales de los activos y pasivos del Grupo y se reconocen impuestos a la utilidad diferidos (activos o pasivos) respecto a las diferencias temporales entre dichos valores.

No se reconocen impuestos a la utilidad diferidos por el reconocimiento inicial de activos y pasivos en una transacción que no afecte al resultado contable ni fiscal, y diferencias relativas a inversiones en subsidiarias y asociadas en la medida en que el Grupo pueda controlar la fecha de reversión y es probable que no se revertirán en un futuro previsible.

Los impuestos a la utilidad diferidos se calculan utilizando las tasas que se espera se aplicarán a las diferencias temporales cuando se reviertan, con base en las leyes promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha de los estados financieros. Los activos y pasivos por impuestos a la utilidad diferidos se compensan si existe un derecho legalmente exigible para compensar los activos y pasivos fiscales causados, y corresponden a impuesto sobre la renta gravado por la misma autoridad fiscal y a la misma entidad fiscal, o sobre diferentes entidades fiscales, pero pretenden liquidar los activos y pasivos fiscales causados sobre una base neta o sus activos y pasivos fiscales se materializan simultáneamente.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Se reconoce un activo diferido por diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que en el futuro se disponga de utilidades gravables contra las cuales se puedan aplicar. Los activos diferidos se revisan a la fecha de reporte y se reducen en la medida en que la realización del correspondiente beneficio fiscal ya no sea probable.

(o) Pagos anticipados-

Incluyen principalmente seguros, fianzas y rentas pagadas por anticipado que se reciben con posterioridad a la fecha del estado de situación financiera y durante el transcurso normal de las operaciones. Cuando los plazos de las adquisiciones y servicios son mayores a doce meses, el importe que excede de dicho plazo se presenta en el activo no circulante en el estado de situación financiera.

(p) Incentivos gubernamentales-

Derivado de la actividad preponderante del Grupo, cuenta con incentivos gubernamentales tales como: estímulos por peajes y estímulos por combustibles. Dichos estímulos son transferidos al Grupo vía acreditamiento a los Impuestos Sobre la Renta (ISR) causados. Por su sustancia económica, el Grupo reconoce estos estímulos como una disminución de los costos totales cuando son aplicados en el ejercicio.

(q) Contingencias-

Las obligaciones o pérdidas importantes relacionadas con contingencias se reconocen cuando es probable que sus efectos se materialicen y existan elementos razonables para su cuantificación. Si no existen estos elementos razonables, se incluye su revelación en forma cualitativa en las notas a los estados financieros. Los ingresos, utilidades o activos contingentes se reconocen hasta el momento en que existe certeza de su realización.

(r) Plan de acciones-

El Grupo ha concedido beneficios liquidables mediante pagos basados en acciones a personal ejecutivo clave de la Administración, sujetos a ciertas condiciones de desempeño. El costo de los pagos otorgados se reconoce en el rubro de gastos generales dentro del concepto de costo laboral, con la correspondiente aplicación en el capital contable, en el periodo de adquisición de derechos (3 años). Las características de este plan se mencionan en la nota 21(d) (i).

(s) Utilidad básica por acción-

El Grupo presenta información sobre la utilidad básica correspondiente a sus acciones ordinarias. La utilidad básica por acción ("UPA") se calcula dividiendo la utilidad o pérdida atribuible a los accionistas poseedores de acciones ordinarias del Grupo entre el número promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el periodo, ajustado por las acciones propias que se poseen.

(t) Información por segmentos-

Un segmento operativo es un componente del Grupo que se dedica a actividades de negocios por las cuales puede obtener ingresos e incurrir en gastos, lo que incluye ingresos y gastos relativos a transacciones con cualquiera de los otros componentes del Grupo. Las transacciones entre segmentos se determinan sobre la base de precios equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(u) Arrendamientos-

Al inicio de un contrato la entidad evaluará si un contrato es, o contiene un arrendamiento, el cuál será considerado como tal, si se transmite el derecho a controlar el uso de un activo identificado por un periodo de tiempo a cambio de una contraprestación. Para evaluar si un contrato conlleva el derecho a controlar el uso de un activo identificado, el Grupo usa la definición de arrendamiento incluida en la Norma NIIF 16.

i. Como arrendatario

i.1) Medición inicial

La medición inicial del activo por derecho de uso estará determinada por la medición inicial del pasivo por arrendamiento ajustado por los pagos por arrendamiento realizados antes o a partir de la fecha de comienzo, más cualquier costo directo inicial incurrido y una estimación de los costos a incurrir al dismantelar y eliminar el activo subyacente o el lugar en el que está ubicado, menos los incentivos de arrendamiento recibidos, en caso de ser aplicable conforme a lo establecido en el contrato de arrendamiento

El pasivo por arrendamiento se mide al costo amortizado usando el método de interés efectivo el cual corresponde al valor presente de los pagos por arrendamiento que no se hayan pagado en esa fecha y se descontarán utilizando una tasa de interés implícita en el arrendamiento, en caso de no poder determinarse fácilmente se utilizará la tasa incremental por préstamos del arrendatario.

La tasa de interés incremental se define como la tasa de interés que un arrendatario tendría que pagar por pedir prestado por un plazo similar, y con una seguridad semejante, los fondos necesarios para obtener un activo de valor similar al activo por derecho de uso en un entorno económico parecido. El Grupo determina su tasa incremental por préstamos obteniendo tasas de intereses de diversas fuentes y realiza ciertos ajustes para reflejar los plazos de arrendamiento y el tipo de activo arrendado

Entre los pagos por arrendamientos que deberán ser considerados están los pagos fijos menos cualquier incentivo, los importes que se esperan pagar como garantía del valor residual y los pagos por arrendamientos variables.

i.2) Mediciones posteriores

Después de la fecha de comienzo, un arrendatario medirá su activo por derecho de uso aplicando el modelo del costo, menos la depreciación usando el método en línea recta, a menos que el arrendamiento transfiera la propiedad del activo subyacente al Grupo al final del plazo. En este caso, el activo por derecho de uso se depreciará a lo largo de la vida útil del activo subyacente, que se determina sobre la misma base que la de propiedades y equipos (de acuerdo con la NIC 16) y las pérdidas acumuladas por deterioro (de acuerdo con la NIC 36), si las hubiere, y se ajusta por ciertas nuevas mediciones del pasivo por arrendamiento.

La medición posterior del pasivo por arrendamiento deberá incluir el interés determinado menos los pagos por arrendamientos realizados.

i.3) Modificaciones al contrato

Un cambio en el alcance de un arrendamiento, o la contraprestación de un arrendamiento, que no fue parte de los términos y condiciones originales (por ejemplo, añadir o terminar el derecho a usar uno o más activos subyacentes, o ampliar o acortar la duración contractual del arrendamiento).



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Un arrendatario medirá nuevamente el pasivo por arrendamiento descontando los pagos por arrendamiento modificados usando una tasa de descuento modificada y también en los casos en que:

- (a) se produce un cambio en el plazo del arrendamiento, o
- (b) se produce un cambio en la evaluación de una opción para comprar el activo

El ajuste se realizará contra el activo por derecho de uso.

i.4) Arrendamientos de corto plazo y arrendamientos de activos de bajo valor.

El Grupo ha escogido no reconocer activos por derechos de uso y pasivos por arrendamiento por los arrendamientos de activos de bajo valor y arrendamientos de corto plazo. El Grupo reconoce los pagos por estos arrendamientos como gasto sobre una base lineal durante el plazo del arrendamiento.

(v) Pronunciamientos normativos no adoptados-

Nuevos requerimientos actuales en los periodos anuales que comenzaron el 1º de enero de 2022:

Fecha efectiva 1 enero de 2022:

- Contratos onerosos – Costos de cumplimiento de un contrato (Modificaciones a la NIIF 37)
- Referencias al marco conceptual (Modificaciones a la Norma NIIF 3).
- Propiedades, planta y equipo- Ingresos antes del uso previsto (Modificaciones a la NIIF 16)
- Mejoras Anuales a las Normas NIIF 2018-2020.

Al 31 de diciembre de 2022, los nuevos requerimientos actuales no tienen impacto significativo en los estados financieros del Grupo.

Fecha efectiva 1 enero de 2023:

- Clasificación de pasivos como corriente o no corrientes (Modificaciones a la NIIF 1)
- Revelaciones de políticas contables (Modificaciones a la NIIF 1)
- Definición de Estimaciones Contables (Modificaciones al IAS 8)
- Impuestos Diferidos relativos a activos y pasivos que surjan de una sola transacción (Modificaciones al IAS 12)
- Contratos de Seguros (NIIF 17)

Al 31 de diciembre de 2022, la Compañía no ha adoptado estas normas anticipadamente y el efecto de su adopción no ha sido cuantificado.

(w) Cambios en políticas contables significativas-

Conforme a las disposiciones emitidas por el IFRS Interpretations Committee, en relación con los depósitos a la vista con restricciones de uso derivados de un contrato con un tercero que no impiden que el depósito siga siendo considerado efectivo, la compañía ha modificado la presentación del efectivo restringido (fondo de reserva) en el estado de situación financiera para el año 2022, mostrándolo como un componente adicional del efectivo y equivalentes de efectivo.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Además, se ha aplicado el tratamiento retrospectivo a las cifras presentadas en 2021 para efectos de comparabilidad como se muestra en la siguiente tabla:

Estado de situación financiera consolidado	2021 Previamente emitido	Reclasificaciones	2021 Reclasificado en 2022
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 1,260,738	74,317	1,335,055
Total del activo circulante	5,656,370	74,317	5,730,687
Efectivo restringido	74,317	(74,317)	-
Total del activo no circulante	16,346,751	(74,317)	16,272,434
Total del activo	\$ 22,003,121	-	22,003,121

Estado consolidado de flujos de efectivo	2021 Previamente emitido	Reclasificaciones	2021 Reclasificado en 2022
Efectivo restringido	\$ (74,317)	74,317	-
Flujos netos de efectivo de actividades de financiamiento	(1,307,152)	74,317	(1,232,835)
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del año	\$ 1,260,738	74,317	1,335,055

(5) Determinación de valores razonables-

El valor razonable es el precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participante del mercado en la fecha de la medición del mercado principal o, en su ausencia, en mercado más ventajoso al que el Grupo tiene acceso a esa fecha el valor razonable de un pasivo refleja su riesgo de incumplimiento.

Algunas políticas y revelaciones contables del Grupo requieren la determinación del valor razonable de los activos y pasivos tanto financieros como no financieros.

Cuando existe uno disponible el Grupo mide el valor razonable de un instrumento usando el precio cotizado en el mercado activo para ese instrumento, Un mercado se considera "activo" si las transacciones de los activos o pasivos tienen lugar con frecuencia y volumen suficiente para proporcionar información de precios sobre una base continua.

Si no existe un precio cotizado en un mercado activo, el Grupo usa técnicas de valoración que maximizan el uso de datos de entrada observables relevantes y minimizan el uso de datos de entrada no observables. La técnica de valoración escogida incorpora todos los factores que los participantes del mercado consideran al fijar el precio de una transacción.

Si un activo o un pasivo medido a valor razonable tiene un precio comprador y un precio vendedor, el Grupo mide los activos y las posiciones de largo plazo a un precio comprador y los pasivos y posiciones cortas a un precio vendedor.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

a) Inversiones disponibles a la vista-

El valor razonable de las inversiones disponibles a la vista con vencimientos originales de tres meses o menos desde la fecha de adquisición es similar al costo histórico derivado ya que están sujetas a riesgos insignificantes de cambios en su valor razonable y son utilizados conforme al modelo de negocios que el Grupo usa para la gestión de sus compromisos a corto plazo.

b) Inversiones en acciones-

Las inversiones en acciones están principalmente integradas por inversiones en valores de capital y fondos de inversión a valor razonable. Los montos se registran inicialmente a su valor razonable y los ajustes al valor razonable de las inversiones en acciones se registran en el estado de resultados, como parte del costo financiero, neto. Estas inversiones fueron clasificados como activos financieros al valor razonable con cambios en resultados (VRCCR).

c) Pasivos financieros no derivados-

El valor razonable de los pasivos financieros no derivados se calcula con base en el valor presente de los flujos futuros de efectivo del principal e intereses, descontados a la tasa de interés de mercado en la fecha del reporte.

d) Instrumentos financieros derivados-

En el caso de los instrumentos financieros derivados se miden a su valor razonable con metodologías e insumos de valuación aceptados en el ámbito financiero. El Grupo cuenta específicamente con swaps de tasa de interés, para los cuales el valor razonable se calcula como el valor presente de los flujos de efectivo netos futuros estimados. Las estimaciones de los flujos de efectivo de tasa flotante futuros de la tasa variable se basan en tasas swaps cotizadas, precios futuros o tasas deudoras interbancarias. Los flujos de efectivo son descontados usando una curva de rendimiento creada a partir de fuentes similares y que refleja la tasa interbancaria de referencia correspondiente usada por los participantes del mercado. La estimación del valor razonable está sujeta a un ajuste por riesgo de crédito que refleja el riesgo de crédito del Grupo o de la contraparte, según corresponda.

e) Pagos basados en acciones-

En las transacciones de pagos basados en acciones liquidadas en instrumentos de patrimonio el valor razonable se determina a la fecha de concesión, que es la fecha en la cual la entidad confiere a la contraparte el derecho a recibir efectivo, otros activos, o de la misma, sujeto al cumplimiento, en su caso, de determinadas de la concesión.

f) Activos adquiridos en combinación de negocios-

El valor razonable del activo intangible por relación con clientes se determinó a través del método “multi-period excess earnings” que consiste en exigir un retorno a cada uno de los activos tangibles e intangibles que contribuyen a la generación del ingreso por parte del activo intangible sujeto a la valuación.

Para la estimación del valor razonable de la marca, se utilizó la metodología de “relief from royalty”, que considera regalías de mercado comparables a la operación de negocios adquiridos.

Para las propiedades y equipo el valor razonable se determina con base en cotizaciones considerando el precio al que sería comprado el activo.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(6) Administración de riesgos financieros-

El Grupo se encuentra expuesto a los siguientes riesgos por el uso de instrumentos financieros:

- Riesgo de crédito
- Riesgo de liquidez
- Riesgo de mercado

Esta nota presenta información sobre la exposición del Grupo a cada uno de los riesgos anteriormente mencionados, los objetivos, políticas y procesos del Grupo para la medición y Administración de riesgos, así como la Administración de capital. En diversas secciones de estos estados financieros consolidados se incluyen más revelaciones cuantitativas.

Marco de Administración de riesgos-

La Administración tiene la responsabilidad general del establecimiento y supervisión del marco de administración de riesgos y es responsable del desarrollo y monitoreo de las políticas de administración de riesgos, reportando sus actividades al Comité de auditoría y al Consejo de Administración en forma periódica.

Las políticas de administración de riesgos se establecen para identificar y analizar los riesgos que se enfrentan, establecer los límites y controles apropiados y para monitorear que se cumplan. Estas políticas se revisan periódicamente para reflejar los cambios en las condiciones del mercado y en las actividades del Grupo.

El marco de administración de riesgo aplicado y los riesgos identificados a los que el Grupo se encuentra expuesto a la fecha de preparación de estos estados financieros consolidados auditados es el mismo que se aplicó en la preparación de los estados financieros consolidados del Grupo por los años terminados al 31 de diciembre de 2022 y 20210.

Riesgo de crédito-

El riesgo de crédito representa el riesgo de pérdida financiera que enfrenta el Grupo, si un cliente o contraparte de un instrumento financiero no cumple con sus obligaciones contractuales, y se origina principalmente de las cuentas por cobrar y los instrumentos de inversión con los que cuenta el Grupo.

El importe en libros de los activos financieros representa la máxima exposición al riesgo de crédito.

Cuentas por cobrar a clientes y otras cuentas por cobrar-

La exposición del Grupo al riesgo de crédito se ve afectada principalmente por las características individuales de cada cliente. No obstante, la Administración también considera la demografía de la base de clientes del Grupo, que incluye el riesgo de incumplimiento de la industria en que operan los clientes, ya que estos factores pueden influir en el riesgo de crédito. Los ingresos del Grupo se atribuyen a operaciones de venta con diferentes clientes. A la fecha de estos estados financieros consolidados no existe una concentración importante de ventas y cuentas por cobrar en un solo cliente.

La Administración ha implementado una política crediticia bajo la cual cada cliente es analizado individualmente. La revisión del Grupo incluye valoraciones externas, cuando éstas son disponibles; y en algunos casos, referencias bancarias.

Al monitorear el riesgo de crédito de clientes, éstos son agrupados de acuerdo con sus características crediticias, que incluyen localidad geográfica, industria, antigüedad, etc.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Al 31 de diciembre de 2022, la máxima exposición al riesgo de crédito por instrumentos financieros derivados asciende a la valuación de los swaps de cobertura, que representan un activo para el Grupo por \$73,181, con un nocional vigente de \$980,000. Así como un pasivo por \$ 3,759 correspondiente a la valuación de los instrumentos tipo forward, con un nocional vigente de \$45,533

Pérdidas por deterioro-

A continuación, se incluye la clasificación de las cuentas por cobrar a clientes según la antigüedad a la fecha del estado consolidado de situación financiera:

	2022		2021	
	Bruto	Deterioro	Bruto	Deterioro
Al corriente	\$ 2,050,448	(6,503)	2,017,656	(30,287)
Vencido 0 a 90 días	1,128,628	(3,580)	894,443	(13,426)
Vencido de 91 a 120 días	67,187	(213)	27,786	(417)
Vencido a más de 121 días	118,081	(73,735)	58,246	(37,120)
	\$ 3,364,344	(84,031)	2,998,131	(81,250)

El Grupo determinó sus provisiones considerando los criterios de nivel de riesgo asignados para cada empresa o grupo de empresas y aplicando la tasa de pérdida que le corresponde, la cual se distribuye en rangos de 0.000858% al 10.9979% para cuentas por cobrar al corriente y 100% para cuentas por cobrar irrecuperables.

El movimiento en el deterioro para saldos de cobro dudoso se muestra en la tabla siguiente.

a) Cuentas por cobrar:

	2022	2021
Saldo al inicio del ejercicio	\$ 81,250	111,608
Incremento	28,467	53,099
Aplicaciones	(25,686)	(83,457)
Saldo al final del ejercicio	\$ 84,031	81,250

b) Otras cuentas por cobrar:

	2022	2021
Saldo al inicio del ejercicio	\$ 37,329	43,114
Incremento	2,287	-
Aplicaciones	-	(5,785)
Saldo al final del ejercicio	\$ 39,616	37,329

Inversiones-

El Grupo limita su exposición al riesgo de crédito invirtiendo únicamente en valores líquidos en instituciones financieras sólidas por lo que no anticipa que alguna contraparte incumpla sus obligaciones. El Grupo invierte principalmente en Sociedades de inversión, las cuales pueden tener como parte de su portafolio instrumentos de deuda y de renta variable (mercado accionario).



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Derivados-

El Grupo tiene como política contratar instrumentos financieros derivados únicamente para cubrir la exposición de riesgos. Actualmente se mantienen instrumentos financieros derivados para cubrir el riesgo de tasa de interés del crédito principal del Grupo, así como una cobertura de tipo de cambio, para cubrir los riesgos de un contrato de arrendamiento celebrado en moneda extranjera, por una de sus subsidiarias, dichos instrumentos han sido formalmente reconocidos como de cobertura desde el inicio de su contratación. Las mediciones subsecuentes son valorizadas a su valor razonable, y sus cambios se reconocen en otros resultados integrales. Los instrumentos financieros derivados están contratados con contrapartes que están calificadas Aaa mx según la calificadora Moody's.

Riesgo de liquidez-

El riesgo de liquidez representa la posibilidad de que el Grupo tenga dificultades para cumplir con sus obligaciones relacionadas con sus pasivos financieros que se liquidan mediante la entrega de efectivo u otro activo financiero. El enfoque para administrar la liquidez consiste en asegurar, en la medida de lo posible, que contará con la liquidez suficiente para solventar sus pasivos a la fecha de su vencimiento.

El Grupo utiliza un control presupuestal con base en los centros de costos y actividades, lo cual le ayuda a monitorear los requerimientos de flujo de efectivo y a optimizar el rendimiento en efectivo de sus inversiones. Normalmente, el Grupo se asegura de contar con suficiente efectivo disponible para cubrir los gastos de operación previstos para un periodo de 15 a 30 días lo cual incluye el pago de sus obligaciones financieras; lo anterior excluye el posible impacto de circunstancias extremas que no son razonablemente predecibles, como son los desastres naturales.

A continuación, se muestran los importes brutos sin descontar de los vencimientos de los pasivos financieros, incluyendo los pagos estimados de interés y excluyendo el impacto de los acuerdos de compensación, anticipos de clientes e impuestos a la utilidad.

2022		Valor en libros	Saldo total flujos	0-12 meses	1 a 2 años	3 años en adelante
Deuda	\$	7,106,494	8,808,724	1,910,765	2,239,986	4,657,973
Deuda bursátil		2,500,000	3,634,972	226,994	226,994	3,180,984
Obligaciones arrendamientos	por	1,222,665	1,419,617	634,110	387,923	397,584
Proveedores y provisiones		2,041,020	2,041,020	2,041,020	-	-
Acreedores		730,024	730,024	730,024	-	-
Partes relacionadas		338	338	338	-	-
	\$	13,600,541	16,634,357	5,543,251	2,854,903	8,236,540

2022		Valor en libros	Saldo total flujos	0-12 meses	1 a 2 años	3 años en adelante
Pasivos financieros derivados						
Contratos forward de tipo de cambio designados con fines de cobertura:	\$	3,759				
- Flujos de entrada (MXN)			(45,533)	(35,529)	(10,004)	-
- Flujos de salida (USD)			2,043	1,608	435	-



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

2021	Valor en libros	Saldo total flujos	0-12 meses	1 a 2 años	3 años en adelante
Deuda	\$ 3,863,279	4,384,962	777,604	790,597	2,816,761
Deuda bursátil	2,500,000	3,861,967	226,994	226,994	3,407,979
Obligaciones por arrendamientos	947,674	1,328,291	506,128	419,255	402,908
Proveedores y provisiones	1,935,177	1,935,177	1,935,177	-	-
Acreedores	59,129	59,129	59,129	-	-
Instrumentos financieros	3,863	3,975	3,975	-	-
Partes relacionadas	737	737	737	-	-
	\$ 9,309,859	11,574,238	3,509,744	1,436,846	6,627,648

Riesgo de mercado-

Es el riesgo generado por los cambios en los precios de mercado, tales como tipos de cambio y tasas de interés, y que puede afectar los ingresos del Grupo. El objetivo de la Administración del riesgo de mercado es administrar y controlar las exposiciones a este riesgo dentro de parámetros razonables, a la vez que se optimizan los rendimientos.

El Grupo usa derivados para administrar los riesgos de mercado. Todas las transacciones se valorizan según las guías establecidas por el Comité de Administración de Riesgos. Por lo general, el Grupo busca aplicar la contabilidad de cobertura a fin de mitigar la volatilidad en resultados.

Administración de la reforma de la tasa de interés de referencia y los riesgos asociados-

Visión general.

Una reforma fundamental de la tasa de interés de referencia más significativa está en proceso a nivel global, incluyendo el reemplazo de algunas tasas interbancarias (las IBOR) con tasas alternativas casi libres de riesgo (a lo que se denomina la Reforma de IBOR). El Grupo tiene exposiciones a las IBOR en sus instrumentos financieros que serán reemplazadas o reformadas como parte de estas iniciativas a nivel de todo el mercado. Existe incertidumbre acerca de la oportunidad y los métodos de transición en algunas jurisdicciones en las que opera el Grupo. El Grupo anticipa que la reforma de IBOR tendrá efectos en su administración de riesgos y contabilidad de coberturas.

En el contexto internacional de transición a nuevas tasas de referencia, el Banco de Mexico empezó la publicación de la TIIE de Fondeo a un día hábil interbancario el 16 de enero de 2020.

Los principales avances durante 2022 referentes a la adopción de la TIIE de Fondeo se han llevado a cabo en el marco del Grupo de Trabajo de Tasas de Referencia Alternativas (GTTR) en los siguientes temas:

- Mercado de derivados
- Mercado de deuda
- Mercado de productos bancarios.

Siguiendo los pasos realizados en otros países, se inició el análisis para el cese de la TIIE a plazos mayores a un día hábil bancario para que los participantes del mercado puedan tomar sus previsiones ante este evento.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Para poder decidir cómo y en qué momento adoptar las nuevas tasas que sustituyen a las de las TIIE a plazo, es preciso tomar en cuenta la representatividad que estas tasas tienen en los distintos mercados, por lo que es importante destacar que el plazo de 28 días de la TIIE es por mucho el más utilizado, por lo anterior y con el objetivo de suavizar la transición, las tasas que sustituyen a los plazos de 91 y 182 días podrían ser las primeras en utilizarse.

Por lo anterior, se planteó un calendario tentativo con las siguientes acciones para comenzar a adoptar las tasas que sustituyen a la TIIE:

- Se iniciará la publicación de las tasas que sustituyen a la TIIE 28, 91 y 182 días con historia de al menos 10 años en el primer trimestre de 2022.
- Se cesará el uso de las TIIE 91 y 182 en nuevos contratos, después del último día hábil de 2022.
- Se cesará el uso de las TIIE 28 días en nuevos contratos, después del último día hábil de 2023.

Durante 2022, después de un análisis realizado con el apoyo de los participantes de los mercados financieros en México, el Banco de México ha considerado necesario que se prohíba el uso de la TIIE a plazos mayores a un día hábil bancario como referencia para nuevos contratos que se celebren por las entidades financieras sujetas a la regulación correspondiente emitida por el Banco de México.

Considerando lo anterior se llevarán a cabo las siguientes acciones:

- Se prohibirá el uso de la TIIE a plazos de 91 y 182 días para nuevos contratos que se celebren a partir del 1º de enero de 2024.
- Se prohibirá el uso de la TIIE a plazo de 28 días para nuevos contratos que se formalicen a partir del 1º de enero de 2025.
- A partir de las fechas señaladas, las entidades financieras referidas deberán abstenerse de utilizar las TIIE a plazos mayores a un día hábil bancario en nuevas operaciones, por lo que dichas entidades deberán utilizar como referencia la TIIE de fondeo.

El Comité de Administración de Riesgos monitorea y administra la transición del Grupo a las tasas alternativas. El Comité evalúa la medida a la que los contratos hacen referencia a flujos de efectivo de IBOR, si esos contratos necesitaran ser modificados como consecuencia de la Reforma de IBOR y como administrar la comunicación a cerca de la Reforma de IBOR con las contrapartes.

A continuación, se presenta la exposición al 31 de diciembre de 2022, del Grupo a estos cambios:

Tasa de referencia	Tipo de instrumento financiero	Nacional
TIIE28	Crédito sindicado	\$ 2,450,000
TIIE28	Créditos simples	2,205,061
TIIE28	Créditos revolventes	215,000
TIIE28	Pasivos por arrendamiento	54,689
TIIE28	SWAPs	980,000

Riesgos en el precio del diésel-

Efectivo al 1o. de enero 2017, el Gobierno Mexicano anunció la liberación del precio del diésel (y gasolina). Dicha liberación ha generado variaciones que se han reconocido en el costo del diésel durante los 12 meses terminados el 31 de diciembre del 2022 y 2021.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

El precio público promedio acumulado del diésel en el período de doce meses terminado al 31 de diciembre de 2022 fue de \$ 22.62 pesos por litro. El Grupo realiza un análisis de sensibilidad basado en los cambios que podría sufrir el precio del diésel bajo 2 escenarios (+/- cinco puntos porcentuales al precio del diésel).

El resultado del análisis indica que un aumento en el precio respecto al del 31 de diciembre de 2022 podría disminuir o aumentar las ganancias o pérdidas del período, respectivamente por \$199,082

La disminución en el precio del diésel al cierre del periodo habría tenido el mismo efecto, en la cantidad que se muestra, pero en sentido opuesto sobre las ganancias o pérdidas del periodo.

Adicional a éste, un cambio en el factor de acreditamiento del estímulo IEPS, podría generar un impacto directo en el costo del combustible y en la rentabilidad del Grupo.

A la fecha de los estados financieros se ha incrementado el precio de los combustibles de manera global debido al conflicto bélico entre Ucrania y Rusia, lo anterior, podría representar un impacto en los estados financieros de la compañía.

Otro riesgo de precio de mercado-

Las inversiones importantes dentro de la cartera se administran individualmente y todas las decisiones de compra, y venta son aprobadas por la Administración. El Grupo únicamente invierte en fondos líquidos con altas calificaciones crediticias.

Riesgo cambiario-

Exposición a los riesgos cambiarios -

El Grupo está expuesto al riesgo de moneda extranjera en sus transacciones en la medida en que exista una asimetría entre las monedas en que están denominadas las ventas, compras y cuentas por cobrar y cuentas por pagar.

A continuación, se presenta la exposición del Grupo a los riesgos cambiarios, derivados de sus operaciones en moneda extranjera con montos en miles de dólares americanos:

		2022	2021
Activos netos	\$	39,828	38,480
Pasivos netos		(25,054)	(29,451)
Posición activa, neta	\$	14,774	9,029
Contratos forward de tipo de cambio	\$	(2,043)	-
Exposición, neta	\$	12,731	9,029

Los siguientes tipos de cambio al cierre y tipo de cambio promedio han sido aplicados en la preparación de estos estados financieros consolidados auditados:



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

		Promedio	
		2022	2021
Dólar americano	\$	20.63	20.28
		Cierre de diciembre	
		2022	2021
Dólar americano	\$	19.36	20.51

Análisis de sensibilidad-

Un fortalecimiento del dólar americano frente al peso mexicano hubiera incrementado el capital y los resultados del período en los montos que se muestran más adelante. Este análisis se basa en las variaciones del tipo de cambio de divisas que el Grupo considera serán razonablemente posibles al cierre del período de los estados financieros consolidados.

El análisis supone que todas las demás variables, especialmente las tasas de interés permanecen constantes.

		Cierre de diciembre	
		2022	2021
Dólar (10%, variación)	\$	28,604	18,524

El debilitamiento del dólar americano frente al peso mexicano al 31 de diciembre de 2022 y 2021 habría tenido el mismo efecto, pero opuesto, en las monedas anteriores, en la cantidad que se muestra, sobre la base de que las demás variables permanecen constantes.

Análisis de sensibilidad de los forwards de tipo de cambio-

Un fortalecimiento del dólar americano frente al peso mexicano hubiera incrementado el capital y los en los montos que se muestran más adelante. El análisis supone que todas las demás variables permanecen constantes.

		Cierre de diciembre	
		2022	2021
Forwards de tipo de cambio	\$	3,569	-

Riesgo de tasa de interés-

El riesgo de tasa de interés se refiere al riesgo de que el valor razonable o los flujos de efectivo futuros de un instrumento financiero fluctúen debido a cambios en las tasas de interés de mercado.

Exposición al riesgo de tasa de interés-

La exposición al riesgo de tasa de interés del Grupo proviene principalmente a la fecha de reporte del crédito sindicado dispuesto por \$2,450,000 y otros créditos simples dispuestos con un saldo de \$2,420,061 al 31 de diciembre de 2022, en los cuales los flujos de efectivo de los intereses a pagar se encuentran referenciados a la tasa TIIE más un margen. El Grupo contrató instrumentos financieros derivados, específicamente swaps



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

de tasa de interés (IRS), algunos de los cuales han sido designados y documentados como instrumentos de cobertura contable de flujo de efectivo (cash flow hedge) con un nocional vigente al 31 de diciembre de 2022 de \$980,000 para mitigar el riesgo de la tasa variable. El Grupo aplica un índice de cobertura de 1:1.

Todas las relaciones de cobertura designadas al 31 de diciembre de 2022 y 2021 cumplen con los criterios para la contabilidad de coberturas.

El Grupo determina la existencia de una relación económica entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta con base en las tasas de interés de referencia, los plazos, las fechas de ajustes de intereses y vencimientos y los importes nominales o nominales. Si una relación se ve afectada directamente por la incertidumbre que surge de la Reforma de IBOR, el Grupo asume para este propósito que la tasa de interés de referencia no se ve alterada como resultado de la reforma de la tasa de interés de referencia.

El Grupo evalúa si se espera que el derivado designado en cada relación de cobertura sea eficaz en la compensación de los cambios en los flujos de efectivo de las partidas cubiertas usando el método de derivado hipotético.

El perfil de tasa de interés al 31 de diciembre de 2022 y 2021, de los instrumentos financieros que devengan intereses, fue como se muestra a continuación:

	2022	2021
Instrumentos a tasa fija:		
Pasivos financieros	\$ 6,003,027	4,999,073
Instrumentos financieros derivados	980,000	1,000,000
	\$ 6,983,027	5,999,073
Instrumentos a tasa variable:		
Pasivos financieros	\$ 3,932,963	1,814,485
Instrumentos financieros derivados	(980,000)	(1,000,000)
	\$ 2,952,963	814,485

El Grupo se encuentra expuesto al riesgo de tasa de interés en el corto y largo plazo de este crédito, por la parte no cubierta con los instrumentos financieros derivados contratados.

Análisis de sensibilidad sobre flujos de efectivo

La porción efectiva de las pérdidas y/o ganancias de los instrumentos financieros derivados de cobertura se reconocen directamente en Otros Resultados Integrales (ORI). La porción no efectiva de la cobertura se reconoce en el costo financiero.

Análisis de la sensibilidad de valor razonable para instrumentos a tasa variable-

Un aumento de la tasa de interés considerando que el resto de las variables permanecen constantes, al cierre del ejercicio, podría afectar la valuación de los instrumentos financieros derivados y la deuda a tasa variable y sus correspondientes efectos en Capital y Resultados conforme a lo siguiente:

	2022	2021
Tasa de interés variable (TIIE+ 50pbs) pasivos financieros.	\$ 7,873	55,565
Tasa de interés de los swaps	7,990	11,907



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Una disminución en la tasa de interés al 31 de diciembre de 2022 y 2021 habría tenido el mismo efecto, pero en sentido opuesto sobre la valuación de los instrumentos financieros derivados y la deuda a tasa variable y sus correspondientes efectos en Capital y Resultados.

Análisis de la sensibilidad de inversión en acciones (VRCR)-

Un aumento o disminución en el precio de las acciones considerando que el resto de las variables permanecen constantes, al cierre del ejercicio, podría afectar la valuación de los instrumentos financieros negociables afectando el Activo y Resultados como se muestra a continuación

	2022	2021
Sensibilidad VaR	\$ (2,933)	(3,133)

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 las acciones representan acciones sobre sociedades de inversión, se consideró la sensibilidad por cada instrumento medida a través de la metodología Valor en Riesgo (VaR), con un nivel de confianza de 97.5% y un horizonte de un día por lo que el efecto representa la pérdida máxima esperada.

A. Valores razonables versus valores en libros-

A continuación, se presentan los valores razonables de los activos y pasivos financieros, en conjunto con los valores en libros que se muestran en el estado de situación financiera.

Las tablas no incluyen la información para los activos y pasivos financieros no medidos a valor razonable si el importe en libros es una aproximación razonable del valor razonable.

	2022				Valor razonable			
	Designados a valor razonable	Efectivo y cuentas por cobrar	Otros activos financieros	Total	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Activos financieros a A valor razonable:								
Inversiones en acciones VRCR	128,468	-	-	128,468	-	128,468	-	128,468
Instrumentos financieros derivados	\$ -	-	73,181	73,181	-	73,181	-	73,181
	\$ 128,468	-	73,181	201,649	-	201,649	-	201,649
Activos financieros no medidos a valor razonable:								
Efectivo y equivalentes de efectivo.	\$ -	996,222	-	996,222	-	-	-	-
Cuentas por cobrar	-	3,280,313	-	3,280,313	-	-	-	-
Partes relacionadas.	-	1,945	-	1,945	-	-	-	-
Otras cuentas por cobrar,	-	365,682	-	365,682	-	-	-	-
	\$ -	4,644,162	-	4,644,162	-	-	-	-



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

		2022							
		Valor en libros			Valor razonable				
		Designados a valor razonable	Efectivo y cuentas por cobrar	Otros pasivos financieros	Total	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Pasivos financieros no medidos a valor razonable:									
Deuda a largo plazo	\$	-	-	9,606,494	9,606,494	-	11,624,457	-	11,624,457
Obligaciones por arrendamiento		-	-	1,222,665	1,222,665	-	-	-	-
Proveedores y provisiones		-	-	2,047,837	2,047,837	-	-	-	-
Acreeedores		-	-	730,024	730,024	-	-	-	-
Partes relacionadas		-	-	338	338	-	-	-	-
	\$	-	-	13,607,358	13,607,358	-	11,624,457	-	11,624,457
Pasivos financieros a valor razonable:									
Instrumentos financieros derivados	\$	-	-	3,759	3,759	-	3,759	-	3,759
	\$	-	-	3,759	3,759	-	3,759	-	3,759
		2021							
		Valor en libros			Valor razonable				
		Designados a valor razonable	Efectivo y cuentas por cobrar	Otros activos financieros	Total	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Activos financieros a A valor razonable:									
Inversiones en acciones VRCR		140,027	-	-	140,027	-	140,027	-	140,027
Instrumentos financieros derivados	\$	-	-	43,761	43,761	-	43,761	-	43,761
	\$	140,027	-	43,761	183,788	-	183,788	-	183,788
Activos financieros no medidos a valor razonable:									
Efectivo y equivalentes de efectivo.	\$	-	1,335,055	-	1,335,055	-	-	-	-
Cuentas por cobrar, neto.		-	2,916,881	-	2,916,881	-	-	-	-
Partes relacionadas.		-	2,274	-	2,274	-	-	-	-
Otras cuentas por cobrar, neto.		-	286,597	-	286,597	-	-	-	-
	\$	-	4,540,807	-	4,540,807	-	-	-	-



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

	2021							
	Valor en libros			Valor razonable				
	Designados a valor razonable	Efectivo y cuentas por cobrar	Otros pasivos financieros	Total	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3	Total
Pasivos financieros no medidos a valor razonable:								
Deuda a largo plazo	\$ -	-	6,363,279	6,363,279	-	6,299,308	-	6,299,308
Obligaciones por arrendamiento	-	-	947,674	947,674	-	-	-	-
Proveedores y provisiones	-	-	1,935,177	1,935,177	-	-	-	-
Acreeedores	-	-	59,129	59,129	-	-	-	-
Partes relacionadas	-	-	737	737	-	-	-	-
	\$ -	-	9,305,996	9,305,996	-	6,299,308	-	6,299,308
Pasivos financieros a valor razonable:								
Instrumentos financieros derivados	\$ -	-	3,863	3,863	-	3,863	-	3,863
	\$ -	-	3,863	3,863	-	3,863	-	3,863

B. Medición de los valores razonables

i. Técnicas de valoración y datos de entrada no observables significativos.

La siguiente tabla muestra las técnicas de valoración usadas para medir los valores razonables de nivel 2 para los instrumentos financieros en el estado de situación financiera, así como también los datos de entrada no observables significativos usados.

Instrumentos Financieros medidos al valor razonable	Tipo	Técnica de valoración
Instrumentos financieros derivados – swaps de tasa de interés		Modelos de swaps de tasa de interés: El valor razonable se calcula como el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados. Las estimaciones de los flujos de efectivo de tasa flotante futuros se basan en tasas de permuta financiera cotizadas, precios futuros y tasas deudoras interbancarias. Los flujos de efectivo son descontados usando una curva de rendimiento creada a partir de fuentes similares y que refleja la tasa interbancaria de referencia correspondiente usada para las participantes de/ mercado para este propósito cuando fijan los precios de los contratos de permuta financiera de tasa de interés. La estimación del valor razonable está sujeta a un ajuste para riesgo de crédito que refleja el riesgo de crédito del Grupo y de la contraparte; este ajuste se calcula con base en diferenciales de crédito derivados de precios de bonos o permutas de incumplimiento crediticio.
Datos de entrada no observables significativos		No aplica
Interrelación entre los datos de entrada no observables significativos y la medición del valor razonable		No aplica



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Instrumentos Financieros medidos al valor razonable

Tipo	Técnica de valoración
Contratos forward de tipo de cambio	Precios forward: El valor razonable se determina usando tipos de cambio forward cotizados o estimados a la fecha de los estados financieros y cálculos del valor presente con base en curvas de rendimiento con calidad crediticia en las respectivas monedas.
Datos de entrada no observables significativos	No aplica
Interrelación entre los datos de entrada no observables significativos y la medición del valor razonable	No aplica

Instrumentos Financieros no medidos al valor razonable

Tipo	Técnica de valoración
Préstamos bancarios y emisión de bonos	Flujos de efectivo descontados: El modelo de valoración considera al valor presente del pago esperado, descontado usando una tasa de descuento ajustada por el riesgo
Datos de entrada no observables significativos	No aplica
Interrelación entre los datos de entrada no observables significativos y la medición del valor razonable	No aplica

ii. *Transferencia entre el Nivel 1 y el Nivel 2.*

A fin de determinar el valor razonable de los instrumentos de deuda, la administración uso una técnica de valuación en la que todos los datos de entrada significativos se basaron en datos de mercados observables. No hubo transferencias entre estos 2 niveles en 2022.

Coberturas de flujos de efectivo-

Al 31 de diciembre de 2022, el Grupo tenía los siguientes instrumentos para cubrir las exposiciones a cambios en la tasa de interés.

Riesgo de tasa de interés	Vencimiento		
	1-6 meses	6-12 meses	Más de un año
Swaps de tasa de interés			
Exposición neta	\$ 23,580	18,795	30,806
Tasa de interés fija promedio	5.98%	5.98%	5.98%

Riesgo de tipo de cambio	Vencimiento		
	1-6 meses	6-12 meses	Más de un año
Exposición neta en USD	\$ 804	804	435
Tipo de cambio promedio	21.75	22.47	22.99



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

A la fecha de presentación los importes relacionados con partidas designadas como partidas cubiertas, eran los que se muestran a continuación:

	2022			
	Cambio en el valor usado para calcular la ineficacia de cobertura	Reserva de cobertura de flujos de efectivo	Costos de cubrir la reserva de cobertura	Saldos que permanecen en la reserva de cobertura de relaciones de cobertura para las que ya no se aplica contabilidad de coberturas
Riesgo de tasa de interés				
Instrumentos de tasa variable	\$ (29,420)	73,181	-	-
Riesgo de tipo de cambio				
Contratos forward de tipo de cambio	4,466	(3,759)		

Los importes relacionados con partidas designadas como instrumentos de cobertura y eficacia de cobertura son los siguientes:

2022 (miles de pesos)											
Importe en libros											
	Importe nominal	Activos	Pasivos	Línea en el estado de situación financiera en la que se incluye el instrumento de cobertura	Cambio en el valor del instrumento de cobertura reconocido en otro resultado integral	Ineficiencia de cobertura reconocida	Línea en el estado de resultados que incluye la ineficiencia de cobertura reconocida	Costos de cobertura reconocidos en ORI	Importe reclasificado de la reserva de cobertura a resultados	Importe reclasificado de los costos de la reserva de cobertura a resultados	Partida en resultados afectada por la reclasificación
Riesgo de tasa de interés				Instrumentos							
Swaps de tasa de interés	980,000	73,181	-	Financieros			(Costo) Ingreso financiero	-	-	-	(Costo) Ingreso financiero
Riesgo de tipo de cambio				Derivados	(29,420)	-					
Forwards de tipo de cambio	45,533	-	3,759	Instrumentos financieros forward	4,466	-	(Costo) ingreso financiero	-	-	-	(Costo) Ingreso financiero

2021 (miles de pesos)											
Importe en libros											
	Importe nominal	Activos	Pasivos	Línea en el estado de situación financiera en la que se incluye el instrumento de cobertura	Cambio en el valor del instrumento de cobertura reconocido en otro resultado integral	Ineficiencia de cobertura reconocida	Línea en el estado de resultados que incluye la ineficiencia de cobertura reconocida	Costos de cobertura reconocidos en ORI	Importe reclasificado de la reserva de cobertura a resultados	Importe reclasificado de los costos de la reserva de cobertura a resultados	Partida en resultados afectada por la reclasificación
Riesgo de tasa de interés				Instrumentos financieros			(Costo) ingreso financiero				
Swaps de tasa de interés	1,000,000	43,761	-	derivados	(84,400)	-	ingreso financiero	-	-	-	(Costo) ingreso financiero

La tabla siguiente presenta una conciliación por categoría de riesgo de los componentes del capital y un análisis de las partidas del otro resultado integral, neto de impuestos, resultante de la contabilidad de coberturas de flujo de efectivo.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

	2022		2021	
	Reserva de cobertura	Costo de la reserva de cobertura	Reserva de cobertura	Costo de la reserva de cobertura
Saldo al 1o. de enero	\$ (30,633)		28,447	-
Coberturas de flujo de efectivo				
Cambios en el valor razonable				
<i>Riesgo de tasa de interés</i>	(29,420)		(84,400)	
<i>Riesgo de tipo de cambio</i>	4,466			
Importe reclasificado a Resultados				
<i>Liquidación anticipada</i>				-
Diferidos	7,487		25,320	
Saldo al 31 de diciembre	\$ (48,100)		(30,633)	

Administración del capital-

La política del Consejo de Administración es mantener una base de capital sólida a fin de mantener la confianza de los acreedores y del mercado financiero hacia el Grupo, y para sustentar el desarrollo futuro del negocio, por lo que el Consejo de Administración monitorea el rendimiento de capital.

De igual manera se da seguimiento al índice deuda neta a capital del Grupo. Al término de los períodos reportados, el resultado es como se muestra a continuación:

	2022	2021
Total, pasivo	\$ 15,936,981	10,897,125
Efectivo y equivalentes de efectivo	996,222	1,335,055
Pasivo menos efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 14,940,759	9,562,070
Capital contable	\$ 11,167,256	11,105,996
Razón de deuda a capital contable (Total pasivo menos efectivo y equivalentes de efectivo entre capital contable)	1.33	0.86

(7) Efectivo y equivalentes de efectivo-

El efectivo y equivalentes de efectivo se integra como se muestra a continuación:

	2022	2021
Caja y fondo fijo	\$ 2,963	2,910
Inversiones disponibles a la vista	152,192	451,666
Bancos	689,040	806,162
Efectivo restringido (1)	152,027	74,317
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 996,222	1,335,055



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

- (1) Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, el Grupo presenta efectivo restringido por \$152,027 y \$74,317, respectivamente. De conformidad con las obligaciones de hacer y no hacer que el Grupo tiene en relación con su principal crédito bancario, se debe de reconstruir, mantener y ampliar un fondo de reserva en efectivo (efectivo restringido), bajo ciertas condiciones.

En la nota 6 se revela la exposición del Grupo a los riesgos de crédito relacionados con efectivo y equivalentes de efectivo.

(8) Cuentas por cobrar-

		2022	2021
Cuentas por cobrar	\$	3,364,344	2,998,131
Menos deterioro para cuentas por cobrar		84,031	81,250
Total de cuentas por cobrar	\$	3,280,313	2,916,881

En la nota 6 se revela la exposición del Grupo a los riesgos de crédito, cambiario y a las pérdidas por deterioro relacionadas con cuentas por cobrar.

El Grupo ofrece principalmente servicios de transporte terrestre de carga (nacional e internacional), servicios de logística y tecnología, así como servicios de transporte de personas, por los que genera ingresos provenientes de contratos con clientes. Ver nota 29 para conocer el detalle de los ingresos por segmento.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, los activos relacionados con ingresos por contratos con clientes y que se encuentran pendientes de cobro, están incluidos principalmente en las cuentas por cobrar (neto) y ascienden a \$3,280,313 y \$2,916,881, respectivamente.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, los pasivos del contrato relacionados con ingresos por contratos con clientes ascienden a \$38,112 y \$42,635, respectivamente y se integran por anticipos de clientes.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, se reconocieron ingresos por \$42,635 y \$79,043 provenientes de los pasivos del contrato, relacionados con contratos de clientes.

La Compañía ha llevado a cabo operaciones de factoraje financiero sin recurso (cesión de derechos de crédito) con instituciones bancarias durante los años 2022 y 2021. Estas operaciones involucran la venta de cuentas por cobrar seleccionadas a la entidad financiera (factor) sin tener la responsabilidad de reembolsar al factor en caso de incumplimiento del deudor.

La Compañía ha clasificado los flujos de efectivo resultantes de estas operaciones como actividades operativas, ya que representan cobranzas anticipadas de montos adeudados por los clientes. La Compañía da de baja las cuentas por cobrar del estado de situación financiera y reconoce los recursos recibidos como cobranza anticipada.

Estas cuentas por cobrar no están incluidas en el estado de situación financiera de la Compañía, ya que los riesgos y recompensas asociados con las cuentas por cobrar se han transferido al factor. A la fecha de emisión de los estados financieros, el total de las cuentas por cobrar cedidas al factor fue liquidado en su totalidad.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(9) Otras cuentas por cobrar-

	2022	2021
Deudores diversos	\$ 337,757	261,857
Operadores de unidades	31,527	21,272
Funcionarios y empleados	14,155	16,572
Otros	21,859	24,225
	405,298	323,926
Menos deterioro de otras cuentas por cobrar	39,616	37,329
Total de otras cuentas por cobrar	\$ 365,682	286,597

En la nota 6 se revela la exposición del Grupo a los riesgos de crédito, cambiario y a las pérdidas por deterioro relacionadas con otras cuentas por cobrar.

(10) Operaciones, préstamos y saldos con partes relacionadas-

(a) Remuneración por sueldos al personal clave de la Administración-

Los miembros clave de la Administración del Grupo recibieron las siguientes remuneraciones por sueldos y otros beneficios (plan de acciones), las cuales se incluyen en costos laborales (nota 22):

	2022	2021
Beneficios a los empleados a corto plazo	\$ 282,000	226,937
Plan de acciones (nota 21(d))	77,403	175,105

Operaciones con otras partes relacionadas-

Todas las partes relacionadas indicadas en esta nota corresponden a "otras partes relacionadas", ya que no son acuerdos conjuntos, subsidiarias, asociados o personal clave de la administración.

En el curso normal de sus actividades, Grupo Traxión realiza operaciones de tipo comercial con otras partes relacionadas, incluyendo operaciones para el suministro de materias primas y el arrendamiento de inmuebles.

Las operaciones realizadas con otras partes relacionadas, durante el periodo de doce meses terminado el 31 de diciembre de 2022 y 2021, fueron como se indica a continuación:

Compañía	Ingreso por la operación	2022	2021
Pública Entertainment, S. A. de C. V.	Ingreso por prestación de servicios	\$ -	2,003
Operadora Arrendadora de Vehículos Puli, S. A. de C. V.	Ingreso por transporte de personas	-	735



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Compañía	Gasto por la operación	2022	2021
Inmobiliaria Albali, S. A. de C. V.	Gasto renta de inmueble y otros \$	17,741	17,862
Tracto servicios Especializados de Querétaro, S. A. de C. V.	Gastos de mantenimiento	4,792	15,280
Inmobiliaria Eventus, S. A. de C. V.	Gasto renta de inmueble	9,262	9,262
Operadora y Arrendadora de Vehículos Puli, S. A. de C. V.	Gasto de transporte personal	-	32

Los saldos por cobrar y por pagar a partes relacionadas (otras partes relacionadas), al 31 de diciembre de 2022 y 2021, se integran como se muestra a continuación.

Cuentas por cobrar	2022	2021
Pública Entertainment, S. A. de C. V.	\$ 1,945	2,184
Otros	-	90
	\$ 1,945	2,274

Los saldos por cobrar corresponden a operaciones de cuenta corriente que tienen vencimiento en los próximos 12 meses.

Cuentas por pagar	2022	2021
Grupo Publica espectaculares y Vallas, S.A. de C.V.	\$ 76	-
Tracto Servicios Especializados de Querétaro, S. A. de C. V.	-	561
Partes relacionadas diversas	262	176
	\$ 338	737

Los saldos por pagar a partes relacionadas corresponden a operaciones de cuenta corriente que tienen vencimiento en los próximos 12 meses.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 las cuentas por cobrar y por pagar entre partes relacionadas no están garantizadas.

(11) Pagos anticipados-

	2022	2021
Anticipo a proveedores (1)	\$ 108,195	63,800
Seguros pagados por anticipado	67,137	59,163
Otros gastos pagados por anticipado (2)	83,076	55,794
	258,408	178,757
Anticipo a proveedores largo plazo (1)	33,600	7,380
	33,600	7,380
Total de gastos anticipados	\$ 292,008	186,137



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

- (1) Los anticipos a proveedores se clasifican de acuerdo con el destino de las adquisiciones.
 (2) Corresponde principalmente a gastos por publicidad, fianzas pagadas por anticipado, entre otros.

(12) Equipo de transporte y maquinaria-

Durante el año terminado el 31 de diciembre de 2022, el Grupo tuvo las siguientes transacciones relevantes relacionadas a equipo de transporte y maquinaria, como se muestra a continuación

Adiciones y bajas-

Costo	2021	Adiciones	Adquisición de negocios		2022
			Bajas		
Equipo de transporte de personal	\$ 6,734,892	1,943,324	-	80,716	8,597,500
Tractocamiones	2,717,326	882,108	27,473	264,396	3,362,511
Plataformas y cajas	1,319,292	623,104	-	28,154	1,914,242
Equipo de transporte	553,484	35,025	2,667	12,875	578,301
Maquinaria y equipo	193,026	131,596	20,857	2,301	343,178
Mejoras a locales arrendados	268,131	82,542	26,341	36	376,978
Equipo de cómputo	248,406	64,970	6,057	3,371	316,062
Equipo de rastreo	64,437	10,396	-	-	74,833
Mobiliario y equipo de oficina	64,445	90,471	-	550	154,366
Equipo de almacenaje	10,963	7,262	-	4,192	14,033
Equipo telefónico	5,320	-	-	-	5,320
Equipo de Seguridad	1,374	398	-	-	1,772
Otros activos	22,559	1,044	4,568	7,406	20,765
	\$ 12,203,655	3,872,240	87,963	403,997	15,759,861

Depreciación-

Depreciación acumulada

Equipo de transporte de personal	\$ 1,280,385	632,191	-	5,898	1,906,678
Tractocamiones	500,057	292,766	-	165,803	627,020
Plataformas y cajas	582,480	159,623	-	37,455	704,648
Equipo de transporte	161,423	17,770	-	11,072	168,121
Maquinaria y equipo	76,299	24,263	-	647	99,915
Mejoras a locales arrendados	91,924	42,495	-	211	134,208
Equipo de cómputo	147,843	58,638	-	2,999	203,482
Equipo de rastreo	16,722	8,911	-	-	25,633
Mobiliario y equipo de oficina	20,929	6,589	-	237	27,281
Equipo de almacenaje	4,535	469	-	-	5,004
Equipo telefónico	3,203	-	-	-	3,203
Equipo de seguridad	726	46	-	-	772
Otros activos	23,866	399	-	5,473	18,792
	2,910,392	1,244,160	-	229,795	3,924,757
Valor neto en libros	\$ 9,293,263	2,623,324	92,719	174,202	11,835,104



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Durante el año terminado el 31 de diciembre de 2021, el Grupo tuvo las siguientes transacciones relevantes relacionadas a equipo de transporte y maquinaria:

Adiciones y bajas-

Costo	2020	Adiciones	Bajas	2021
Equipo de transporte de personal	\$ 5,925,083	925,404	115,595	6,734,892
Tractocamiones	2,169,645	887,736	340,055	2,717,326
Plataformas y cajas	1,023,033	326,151	29,892	1,319,292
Equipo de transporte	547,645	12,958	7,119	553,484
Maquinaria y equipo	174,423	18,611	8	193,026
Mejoras a locales arrendados	186,246	81,892	7	268,131
Equipo de cómputo	175,609	74,187	1,390	248,406
Equipo de rastreo	50,981	13,456	-	64,437
Mobiliario y equipo de oficina	49,275	15,327	157	64,445
Equipo de almacenaje	10,468	1,776	1,281	10,963
Equipo telefónico	5,320	-	-	5,320
Equipo de seguridad	1,374	-	-	1,374
Otros activos	27,822	2,505	7,768	22,559
	\$ 10,346,924	2,360,003	503,272	12,203,655

Depreciación-

Depreciación acumulada

Equipo de transporte de personal	\$ 929,791	448,153	97,559	1,280,385
Tractocamiones	380,344	357,107	237,394	500,057
Plataformas y cajas	484,022	129,789	31,331	582,480
Equipo de transporte	148,670	17,696	4,943	161,423
Maquinaria y equipo	61,050	15,250	1	76,299
Mejoras a locales arrendados	62,254	29,672	2	91,924
Equipo de cómputo	95,185	53,095	437	147,843
Equipo de rastreo	9,907	6,815	-	16,722
Mobiliario y equipo de oficina	14,438	6,777	286	20,929
Equipo de almacenaje	4,241	294	-	4,535
Equipo telefónico	3,203	-	-	3,203
Equipo de seguridad	2,001	6	1,281	726
Otros activos	19,165	5,999	1,298	23,866
	\$ 2,214,271	1,070,653	374,532	2,910,392

Valor neto en libros	\$ 8,132,653	1,289,350	128,740	9,293,263
-----------------------------	---------------------	------------------	----------------	------------------

Deterioro-

Durante los períodos terminados al 31 de diciembre de 2022 y 2021, el Grupo no reconoció deterioro alguno con relación al equipo de transporte y maquinaria.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(13) Crédito mercantil, activos intangibles y otros activos-

Al 31 de diciembre 2022 y 2021 el crédito mercantil se deriva de las adquisiciones de las entidades que se muestran a continuación:

Entidad		2022	2021
LIPU	\$	2,229,351	2,229,351
Medistik		756,122	-
Bisonte		639,056	639,056
Grupo SID		509,599	509,599
Egoba		368,588	368,588
AFN		295,518	295,518
Redpack		280,780	280,780
V-Modal		61,807	-
	\$	5,140,821	4,322,892

Intangibles y otros activos-

El movimiento en la cuenta de intangibles y otros activos al 31 de diciembre de 2022 se muestra a continuación:

Costo	2021	Adiciones	Adquisición de negocios	Bajas	2022
Marcas	866,706	-	160,210	-	1,026,916
Relación con clientes	589,184	-	768,308	-	1,357,492
Licencias y software	188,140	-	15,306	15,054	188,392
Otros intangibles	-	-	12,455	-	12,455
	1,644,030	-	956,279	15,054	2,585,255

Amortización

Relación con clientes	230,767	39,749	-	-	270,516
Licencias y software	78,873	19,264	-	1,157	96,980
	309,640	59,013	-	1,157	367,496

Valor neto en libros	1,334,390	(59,013)	956,279	13,897	2,217,759
-----------------------------	------------------	-----------------	----------------	---------------	------------------

El movimiento en la cuenta de intangibles y otros activos al 31 de diciembre de 2021 se muestra en la hoja siguiente.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Costo	2020	Adiciones	Bajas	2021
Marcas	\$ 866,706	-	-	866,706
Relación con clientes	589,184	-	-	589,184
Licencias y software	116,078	72,062	-	188,140
	\$ 1,571,968	72,062	-	1,644,030
Amortización				
Relación con clientes	\$ 190,769	39,998	-	230,767
Licencias y software	61,346	17,527	-	78,873
	\$ 252,115	57,525	-	309,640
Valor neto en libros	\$ 1,319,853	14,537	-	1,334,390

El crédito mercantil y otros activos intangibles con vidas útiles indefinidas se revisan para determinar si existen deterioros cuando menos una vez al año. Cuando se realiza una prueba de deterioro, el monto recuperable se determina con referencia al valor presente neto de los flujos de efectivo futuros esperados (valor de uso) de la unidad generadora de efectivo correspondiente y al valor razonable menos el costo para su venta, el que resulte mayor.

El monto recuperable de las unidades generadoras de efectivo ha sido determinado con base en cálculos de valor razonable menos costos de disposición. Estos cálculos requieren la utilización de estimaciones, incluyendo las expectativas de la administración del crecimiento futuro de ingresos, costos de operación, márgenes de utilidad y flujos de efectivo operativos por cada unidad generadora de efectivo.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 no se reconocieron deterioros de crédito mercantil y la variable más sensitiva de los cálculos es la tasa de descuento.

Si al 31 de diciembre de 2022 y 2021, la tasa de descuento estimada usada en el cálculo del valor en uso para cada una de las Unidades Generadoras de Efectivo (UGE's) hubiera sido un 0.5% mayor y/o menor que los estimados por la Administración, el Grupo tampoco habría tenido la necesidad de reducir los valores del crédito mercantil, por concepto de deterioro.

Los supuestos claves usados en la determinación del importe recuperable se señalan a continuación. Los valores asignados a los supuestos claves representan la evaluación de la gerencia de las futuras tendencias en las industrias correspondientes y se basan en fuentes externas como en internas.

<i>En porcentaje</i>	2022	2021
Tasa de descuento	11.41%	10.81%
Tasa de crecimiento de valor terminal	2.0%	2.0%
Tasa de crecimiento presupuestada de crecimiento del EBITDA (promedio para los próximos cinco años)	10.0%	10.0%

(14) Deuda-

La deuda a largo plazo al 31 de diciembre de 2022 y 2021 se muestra en la tabla de la hoja siguiente.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

	2022	2021
Crédito bursátil emitido a una tasa fija anual de 8.98% con vencimiento en 2027 (3)	\$ 2,500,000	2,500,000
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE trimestral compuesta más un margen variable con vencimiento en 2026. (2)	2,450,000	2,000,000
Crédito simple contratado a una tasa TIIE más 1.88 puntos con vencimiento en 2029. (1)	1,000,000	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 11.35% con vencimiento en 2028	402,305	-
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.85 puntos porcentuales con vencimiento en 2024. (1)	300,000	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.45% con vencimiento en 2027. (1)	297,878	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.15% con vencimiento en 2027.	273,712	312,363
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.70 puntos con vencimiento en 2025. (1)	250,000	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.14% con vencimiento en 2026.	241,585	185,596
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.80% con vencimiento en 2027. (1)	197,338	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.99% con vencimiento en 2028. (1)	186,997	-
Línea de crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.95 puntos porcentuales con vencimiento en 2023.	175,924	189,283
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 2.0 puntos porcentuales con vencimiento en 2028.	153,767	134,698
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.95 puntos porcentuales con vencimiento en 2024. (1)	146,426	-
Línea de crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 2.0 puntos porcentuales con vencimiento en 2026.	140,287	183,453
Crédito simple contratado a una tasa anual de 9.40% con vencimiento en 2028. (1)	126,292	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.14% con vencimiento en 2025.	123,307	204,723
Crédito simple contratado a una tasa anual de 6.90% con vencimiento en 2025.	122,868	143,338
Crédito simple contratado a una tasa anual de 7.40% con vencimiento en 2026.	105,734	123,307
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 1.15 puntos porcentuales con vencimiento en 2023.	100,000	-
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 1.70 puntos porcentuales con vencimiento en 2023.	95,000	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 9.15% con vencimiento en 2027.	80,388	-
Crédito simple contratado a una tasa anual de 9.25% con vencimiento en 2027.	52,480	-
Crédito simple contratado a una tasa anual TIIE más 1.90 puntos porcentuales con vencimiento en 2027.	38,657	-
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 1.50 puntos porcentuales con vencimiento en 2023.	20,000	150,000
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 1.50 puntos porcentuales con vencimiento en 2023.	-	46,250
Crédito simple contratado a una tasa anual de 8.14% con vencimiento en 2024.	-	86,102
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 1.70 puntos porcentuales con vencimiento en 2022.	-	45,498
Crédito revolvente contratado a una tasa anual TIIE más 2.0 puntos porcentuales con vencimiento en 2022.	-	32,262
Total, deuda	\$ 9,580,945	6,336,873
Intereses devengados no pagados	71,092	70,468
Costos de la transacción	(45,543)	(44,062)
Valor en libros de la deuda	9,606,494	6,363,279
Vencimientos circulantes	1,092,316	566,006
Deuda bursátil a largo plazo	2,500,000	2,500,000
Deuda a largo plazo, excluyendo vencimientos circulantes y deuda bursátil	\$ 6,014,178	3,297,273



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

- (1) Durante 2022 se firmaron y realizaron disposiciones de líneas de crédito, que, junto con recursos propios, fueron destinados al pago de inversiones en capital y adquisiciones de empresas
- (2) En marzo de 2021 el Grupo celebró un contrato para una línea de crédito comprometida por \$3,500 millones de pesos, dicho crédito está compuesto por \$3,000 millones a largo plazo, con amortizaciones crecientes y vencimiento en 2026 y margen entre 175 y 285 puntos base, que dependerá de nuestra razón de deuda neta sobre Utilidad antes de costos financieros, impuestos, depreciación y amortización (UAFIDA), así como una línea revolvente por \$500 millones de pesos con vencimiento en 2024 y margen de 200 puntos base. Ambos componentes del crédito son quirografarios.
- (3) Con fecha 11 de septiembre de 2020, el Grupo emitió \$2,500 millones de pesos en certificados bursátiles quirografarios a un plazo de siete años, a una tasa de interés bruta anual del 8.98%, lo anterior con base en un programa por hasta 10 mil millones de pesos. Con estos recursos el Grupo realizó distintos prepagos de pasivos durante el 3er y 4to trimestre de 2020, entre ellos la primera disposición del crédito sindicado, dichas operaciones forman parte del plan de sustitución de pasivos.

A continuación, se muestra el detalle del saldo de la deuda al 31 de diciembre de 2022 y 2021, identificando las partidas que representan flujo de efectivo.

Total deuda	Saldo 2021	Préstamos recibidos	Pagos de principal	Intereses pagados	Total Transacciones en efectivo	Intereses devengados	Amortización de costos de deuda	Saldo 2022
	6,363,279	3,706,766	475,907	788,131	8,806,007	771,115	29,372	9,606,494
Total deuda	Saldo 2020	Préstamos recibidos	Pagos de principal	Intereses pagados	Total Transacciones en efectivo	Intereses devengados	Amortización de costos de deuda	Saldo 2021
	5,899,488	6,232,389	5,792,774	472,157	5,866,946	472,780	23,553	6,363,279

Nuestro principal crédito simple contratado, (ver numeral 2 de esta nota) (el original y sus disposiciones subsecuentes) establece ciertas obligaciones de hacer y no hacer, entre las cuales se encuentran:

- limitaciones para enajenar sus activos (incluyendo, sin limitación, inmuebles o valores representativos de capital de cualquier subsidiaria o persona).
- limitaciones para participar en adquisiciones, escisiones o fusiones,
- no efectuar reducción del capital social del Grupo,
- mantener asegurada la propiedad y equipo,
- mantener ciertas razones financieras,
- no otorgar cualquier clase de préstamo o crédito, con o sin garantía, salvo por préstamos o créditos entre el Grupo Traxión y las obligadas solidarias.
- no pagar dividendos o realizar distribuciones en efectivo o en especie a sus accionistas,
- no contraer, ni permitir que alguna de sus subsidiarias contraiga, deuda (incluyendo el otorgamiento de gravámenes que la garanticen) por un monto total que implique el incumplimiento de cualquiera de las obligaciones financieras en el contrato y
- no asumir ni garantizar obligaciones de terceros, salvo por las obligaciones creadas al amparo de este contrato.

Asimismo, el Grupo debe reconstruir, mantener y ampliar un fondo de reserva en efectivo conforme lo establece su contrato del crédito.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, las obligaciones de hacer y no hacer han sido cumplidas.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 las entidades Egoba, Transporte de Carga Grupo MyM, S. A. de C. V.(TCGM), Avior, AFN, Lipu, Bisonte y Redpack son garantes del principal crédito bancario que tiene el Grupo.

(15) Proveedores-

El principal insumo del Grupo corresponde a diésel y gasolina que representa el 23.35% y 18.93% de los costos totales por los períodos terminados el 31 de diciembre de 2022 y 2021, respectivamente. El resto de los insumos son proporcionados por diversos proveedores.

En la nota 6 se revela la exposición del Grupo al riesgo cambiario y de liquidez relacionado con proveedores.

(16) Otros impuestos por pagar-

	2022	2021
Impuestos y derechos	\$ 382,651	241,737
Impuesto al valor agregado	382,337	294,375
	\$ 764,988	536,112

(17) Beneficios a empleados-

El Grupo cuenta con un plan de beneficios definidos por prima de antigüedad que será pagadera en el caso de muerte, invalidez o incapacidad, despido y separación voluntaria de algún trabajador, el importe consiste en doce días del último salario del trabajador por año de servicio, sin que este exceda el doble del salario mínimo de la zona económica en donde el trabajador preste sus servicios.

En caso de separación voluntaria, se establece el requisito de haber cumplido quince años de servicio.

	2022	2021
Valor presente de las obligaciones sin fondear	\$ 109,894	98,370
Pasivo reconocido de obligaciones por beneficios definidos	\$ 109,894	98,370

Movimientos en el valor presente de las obligaciones por beneficios definidos ("OBD")

	2022	2021
OBD al 1o. de enero	\$ 98,370	108,228
En adquisición de negocios	3,133	-
Costo laboral (disminución) del servicio actual	17,850	(2,549)
Costo financiero	4,311	2,724
(Ganancias) pérdidas actuariales	(68)	1,500
Pagos durante el período	(13,702)	(11,533)
OBD al 31 de diciembre	\$ 109,894	98,370



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Los pagos esperados por beneficios definidos en los próximos años se muestran en la siguiente tabla:

2023	\$	15,309
2024		14,778
2025		15,249
2026		17,739
2027 a 2032		128,317
	\$	191,392

a) Gasto reconocido en resultados-

	2022	2021
Costo laboral del servicio actual	\$ 17,850	(2,549)
Costo financiero	4,311	2,724
	\$ 22,161	175

(Ganancias) (Pérdidas actuariales reconocidas en la cuenta de utilidad integral-

	2022	2021
Monto acumulado al 1o. de enero	\$ (3,519)	(2,469)
Reconocidas durante el ejercicio	68	(1,500)
Impuesto a la utilidad diferido	(20)	450
Monto acumulado al 31 de diciembre	\$ (3,471)	(3,519)

b) Supuestos actuariales-

Los supuestos actuariales a las fechas de los estados financieros consolidados se muestran a continuación:

	2022	2021
Tasa de descuento	9.20% a 9.30%	7.40% a 8.50%
Incremento de salarios	4.45% a 5.58%	4.50% a 5.50%
Incremento de salario mínimo	15% a 20%	15.00%
Tasa de inflación	7.82%	7.36%

Los supuestos sobre mortalidad futura se basan en estadísticas publicadas y en tablas de mortalidad. En la actualidad, la edad de retiro en México es de 65 años.

El cálculo de la obligación por beneficios definidos es sensible a los supuestos de mortalidad que se indicaron anteriormente.

c) Análisis de sensibilidad-

Las variaciones razonablemente posibles, en uno de los supuestos actuariales más significativos, y asumiendo que el resto de las variables hubieran permanecido constantes, habrían afectado las obligaciones por beneficios definidos al 31 de diciembre de 2022 y 2021 en las cantidades que se muestran en la hoja siguiente.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

2022	Incremento	Disminución
Tasa de descuento (1% variación)	\$ (2,463)	2,590

2021	Incremento	Disminución
Tasa de descuento (1% variación)	\$ (3,126)	3,297

(18) Provisiones y Participación de los Trabajadores en la Utilidad (PTU)-

2022	Sueldos y salarios	Costos de servicios	Otras provisiones	Total provisiones	PTU
Saldos iniciales	\$ 129,240	338,217	106,605	574,062	85,138
Adquisición de negocios	4,353	24,957	28,683	57,993	1,481
Incrementos	621,138	2,190,021	57,969	2,869,128	13,568
Pagos	669,798	2,098,102	107,073	2,874,973	76,695
Saldos finales	\$ 84,933	455,093	86,184	626,210	23,492

El Grupo espera que se realice la liquidación de estas obligaciones durante el próximo año.

2021	Sueldos y salarios	Costos de servicios	Otras provisiones	Total provisiones	PTU
Saldos iniciales	\$ 178,189	323,703	75,068	576,960	80,792
Incrementos	332,796	1,358,839	125,463	1,817,098	77,681
Pagos	381,745	1,344,325	93,926	1,819,996	73,335
Saldos finales	\$ 129,240	338,217	106,605	574,062	85,138

(19) Arrendamiento-

El Grupo arrienda bodegas, patios e instalaciones de puntos de venta al público en general, estos últimos relacionados con los servicios de mensajería y paquetería, así como otros tipos de activos, y reconoce los efectos de la amortización de los derechos de uso y el componente financiero en los resultados del periodo. Para el cálculo de los arrendamientos el Grupo utilizó una tasa incremental promedio ponderada de 9.50% anual. Los arrendamientos normalmente son por el período de dos años, con la opción de renovar el arrendamiento después de esa fecha.

Así mismo el Grupo como parte de su operación arrienda, inmuebles, tractocamiones, tortons, cajas y otros activos, el plazo promedio de los arrendamientos es de 3 años, algunos de los contratos establecen incrementos anuales basados en el INPC y en algunas ocasiones cuentan con restricciones para la cancelación de estos.

El grupo decidió no reconocer el activo por derecho de uso y el pasivo por arrendamiento correspondiente por aquellos contratos de arrendamiento menores de un año o de poco valor de acuerdo con las políticas del Grupo.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

A continuación, se muestra la composición del activo por derecho de uso y el pasivo por arrendamiento:

i. Activo por derecho de uso.

2022		Inmuebles	Equipo de transporte	Tractos y cajas	Otros activos	Total
Balance al 1o. de enero	\$	422,657	159,069	414,456	21,560	1,017,742
Depreciación		383,368	122,388	76,660	27,323	609,739
Adquisición de negocios		276,210	-	45,871	-	322,081
Adiciones		483,781	121,819	-	29,153	634,753
Bajas		36,531	-	-	570	37,101
Balance al 31 de diciembre	\$	762,749	158,500	383,667	22,820	1,327,736

2021		Inmuebles	Equipo de transporte	Tractos y cajas	Otros activos	Total
Balance al 1o. de enero	\$	382,932	156,914	656,763	2,714	1,199,323
Depreciación		274,907	14,992	76,164	8,857	374,920
Adiciones		357,602	17,147	8,981	29,927	413,657
Bajas		42,970	-	175,124	2,224	220,318
Balance al 31 de diciembre	\$	422,657	159,069	414,456	21,560	1,017,742

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 se tienen activos por derecho de uso adquiridos a través de arrendamientos que anteriormente eran clasificados como arrendamiento financiero antes de la entrada en vigor de la IFRS 16 por \$462,422 y \$604,760, respectivamente, neto de depreciación acumulada, los cuales se conservan en garantía de pago de dichos financiamientos.

ii. Pasivo por arrendamiento

2022		Inmuebles	Equipo de transporte	Tractos y cajas	Otros activos	Total
Pasivo por arrendamiento CP	\$	381,350	36,220	106,753	37,829	562,152
Pasivo por arrendamiento LP		411,915	30,232	195,431	22,935	660,513
Total pasivo por arrendamiento	\$	793,265	66,452	302,184	60,764	1,222,665

2021		Inmuebles	Equipo de transporte	Tractos y cajas	Total
Pasivo por arrendamiento CP	\$	254,960	28,352	101,970	385,282
Pasivo por arrendamiento LP		215,755	43,414	303,223	562,392
Total pasivo por arrendamiento	\$	470,715	71,766	405,193	947,674



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 se tienen pasivos por arrendamiento a corto plazo adquiridos a través de arrendamientos que eran clasificados como arrendamiento financiero antes de la entrada en vigor de la IFRS 16 por \$126,358 y \$120,851, respectivamente, así mismo se tienen pasivos por arrendamiento a largo plazo adquiridos a través de arrendamientos que eran clasificados como arrendamiento financiero antes de la entrada en vigor de la IFRS 16 por \$203,137 y \$329,429.

Pasivo por arrendamientos	Saldo al 1ro de enero 2021	Pagos de arrendamiento	Intereses pagados	Total Transacciones en efectivo	Intereses devengados	Efecto de revaluación	Adquisición de negocios	Nuevos arrendamientos celebrados	Cancelación anticipada de arrendamientos	Saldo 2022
	947,674	(692,875)	(38,006)	216,792	91,335	(1,540)	322,081	634,753	(40,755)	1,222,665
Pasivo por arrendamientos	Saldo al 1ro de enero 2020	Pagos de arrendamiento	Intereses pagados	Total Transacciones en efectivo	Intereses devengados	Efecto de revaluación	Nuevos arrendamientos celebrados	Cancelación anticipada de arrendamientos	Saldo 2021	
	1,014,076	(475,823)	(62,561)	475,692	103,519	1,627	413,657	(46,821)	947,674	

iii. Importes reconocidos en el estado de resultados

	2022	2021
Intereses de los pasivos por arrendamiento	\$ 91,335	103,519
Gasto relacionado con los arrendamientos menores a un año y/o de poco valor	15,942	5,874

iv. Importes reconocidos en estado de flujos de efectivo

	2022	2021
Salidas de efectivo por concepto de arrendamiento. (1)	\$ 708,817	481,697

(1) Incluye pagos por contratos de arrendamiento financiero, antes presentados como arrendamientos que eran clasificados como arrendamiento financiero antes de la entrada en vigor de la IFRS 16 por \$120,785, y \$150,996 en 2022 y 2021, respectivamente. Y pagos por arrendamientos menores a un año y/o de poco valor.

v. Opciones de ampliación

Algunos arrendamientos de propiedades contienen opciones de ampliación ejercibles por el Grupo hasta un año antes del término del periodo no cancelable del contrato. Cuando es practicable, el Grupo busca incluir opciones de ampliación en los arrendamientos nuevos a fin de proporcionar flexibilidad operacional.

Las opciones de ampliación mantenidas son ejercibles solo por el Grupo y no por los arrendadores. El Grupo evalúa en la fecha de inicio del arrendamiento si existe razonable certeza de ejercer las opciones de ampliación. El Grupo reevalúa si tiene certeza razonable de ejercer una opción de ampliación si existe un suceso o un cambio significativos en las circunstancias dentro de su entorno

La medición inicial del activo por derecho de uso se determina por la medición inicial del pasivo por arrendamiento.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

En la transición a la nueva norma, el Grupo optó por aplicar la nueva definición de arrendamientos a todos sus contratos.

El activo por derecho de uso se deprecia considerando el plazo del arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento corresponde al valor presente de los pagos por arrendamiento que no se hayan pagado en esa fecha y se descuenta utilizando una tasa de interés implícita en el arrendamiento, en caso de no poder determinarse fácilmente la entidad utiliza la tasa de interés incremental.

Entre los pagos por arrendamientos que la entidad considera están, los pagos fijos menos cualquier incentivo, así como los importes que se esperan pagar como garantía del valor residual.

(20) Impuestos a la utilidad (impuesto sobre la renta (ISR))-

Los activos y pasivos por impuestos a la utilidad diferidos se han presentado en el estado consolidado de situación financiera, con base en la agrupación de cada entidad legal que se incluye en la consolidación, debido a que los efectos impositivos no pueden netearse o compensarse entre las distintas entidades por no existir ningún mecanismo legal que lo permita.

a) Activos y (pasivos) por impuesto diferidos reconocidos-

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, se generó un pasivo por impuesto diferido por diferencias temporales relacionadas con inversiones en subsidiarias. No obstante, este pasivo no fue reconocido porque el Grupo controla la política de dividendos de sus subsidiarias, es decir, el Grupo controla la oportunidad de la reversión de las diferencias temporales imputadas correspondientes y la Administración se encuentra satisfecha de que no se revertirán en el futuro previsible.

	2022	2021
Cuentas por cobrar y estimación cobro dudoso	\$ (1,319,024)	(1,140,500)
Propiedades y equipo	(682,305)	(511,985)
Activos intangibles	(660,650)	(401,756)
Activos por derecho de uso	(603,023)	(417,434)
Otros activos	(60,174)	(60,494)
Proveedores	1,002,886	930,374
Obligaciones por arrendamiento	558,941	366,972
Pérdidas fiscales por amortizar	380,505	360,023
Provisiones	258,103	188,847
Otros pasivos	144,702	129,611
Otras cuentas por cobrar	(29,538)	(40,843)
Anticipo de clientes	23,706	22,675
Obligaciones laborales	22,061	20,094
Participación a los trabajadores en la utilidad	14,987	23,931
Pagos anticipados	14,926	1,676
Inventarios	1,667	3,097
	\$ (932,230)	(525,712)



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

b) Movimientos en las diferencias temporales durante los ejercicios-

	2021	Reconocido en resultados	Adquisición de negocios	Otro resultado integral	2022
Cuentas por cobrar y estimación cobro dudoso	\$ (1,140,500)	(190,168)	11,644	-	(1,319,024)
Propiedades y equipo	(511,985)	(170,442)	122	-	(682,305)
Activos por derecho de uso	(417,434)	(104,627)	(80,962)	-	(603,023)
Activos intangibles	(401,756)	19,575	(278,469)	-	(660,650)
Otras cuentas por cobrar	(40,843)	9,303	2,002	-	(29,538)
Inventarios	3,097	(1,430)	-	-	1,667
Pagos anticipados	1,676	14,036	(786)	-	14,926
Obligaciones laborales	20,094	(638)	2,624	-	22,080
Anticipo de clientes	22,675	128	902	-	23,705
Participación a los trabajadores en la utilidad	23,931	(11,427)	2,483	-	14,987
Otros activos	(60,494)	8,247	(440)	(7,487)	(60,174)
Otros pasivos	129,611	15,093	-	-	144,704
Provisiones	188,847	65,367	3,889	-	258,103
Proveedores	930,374	72,512	-	-	1,002,886
Obligaciones por arrendamiento	366,972	102,999	88,970	(20)	558,921
Pérdidas fiscales por amortizar	360,023	20,482	-	-	380,505
	\$ (525,712)	(150,990)	(248,021)	(7,507)	(932,230)

	2020	Reconocido en resultados	Otros resultados integrales	2021
Propiedades y equipo	\$ (722,783)	210,798	-	(511,985)
Activos intangibles	(400,027)	(1,729)	-	(401,756)
Activos por derecho de uso	(359,797)	(57,637)	-	(417,434)
Cuentas por cobrar y deterioro de cuentas por cobrar	(617,560)	(522,940)	-	(1,140,500)
Otras cuentas por cobrar	(30,379)	(10,464)	-	(40,843)
Inventarios	1,327	1,770	-	3,097
Pagos anticipados	32,518	(30,842)	-	1,676
Obligaciones laborales	26,531	(6,887)	450	20,094
Anticipo de clientes	41,299	(18,624)	-	22,675
Participación a los trabajadores en la utilidad	6,964	16,967	-	23,931
Otros activos	(29,265)	(18,101)	(13,128)	(60,494)
Otros pasivos	161,588	(19,785)	(12,192)	129,611
Provisiones	186,432	2,415	-	188,847
Proveedores	591,544	338,830	-	930,374
Pasivos por arrendamiento	304,223	62,749	-	366,972
Pérdidas fiscales	438,622	(78,599)	-	360,023
	\$ (368,763)	(132,079)	(24,870)	(525,712)

Para evaluar la recuperación de los activos por impuestos a la utilidad diferidos, la Administración considera la probabilidad de que una parte o el total de ellos no se recuperen.

La realización final de los activos por impuestos a la utilidad diferidos depende de la generación de utilidades gravables en los periodos en que serán deducibles las diferencias temporales.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Al llevar a cabo esta evaluación, la Administración considera la reversión esperada de los pasivos por impuestos diferidos, las utilidades gravables proyectadas y las estrategias de planeación. Ciertos activos por impuestos diferidos no han sido reconocidos con respecto a pérdidas fiscales, debido a que es probable que no se tengan las utilidades fiscales suficientes para aplicar dichas pérdidas.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, el monto de las pérdidas fiscales es de \$1,527,492 y \$1,720,712, respectivamente con un impacto potencial en impuestos de \$458,248 y \$516,214 y su fecha de expiración tiene un rango que va del año 2023 al 2033 (incluyendo las pérdidas fiscales no reconocidas).

Los activos por impuestos diferidos que no han sido reconocidos en los estados financieros consolidados del Grupo se muestran en la siguiente tabla y su fecha de expiración tiene un rango que va del año 2025 a 2032:

	Diciembre 31	
	2022	2021
Pérdidas fiscales por amortizar	\$ 77,743	156,191

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, algunas subsidiarias están sujetas al pago de ISR bajo las disposiciones del régimen de coordinados vigente, el cual, al igual que el régimen simplificado vigente al 31 de diciembre de 2013, es aplicable a personas morales dedicadas al autotransporte de carga y transporte de personal. Se establece en la ley que son actividades exclusivas cuando no más del 10% de sus ingresos totales provengan de ingresos que no correspondan a su propia actividad. El régimen de coordinados establece que la base gravable para impuesto sobre la renta se determina sobre ingresos cobrados menos deducciones pagadas al igual que el régimen simplificado.

Conforme a la Ley del ISR vigente, se establece una tasa del 30% para 2014 y años posteriores.

c) Impuestos a la utilidad reconocidos en resultados

	Diciembre 31	
	2022	2021
ISR sobre base fiscal	\$ 87,327	300,035
ISR diferido	150,990	132,079
	\$ 238,317	432,114

ISR reconocido directamente en la cuenta de utilidad integral-

	2022		
	Antes de impuesto	Impuesto	Neto de impuesto
Pérdidas actuariales	\$ 68	(20)	48
Instrumentos financieros derivados	24,954	(7,487)	17,467
	2021		
Pérdidas actuariales	\$ (1,500)	450	(1,050)
Instrumentos financieros derivados	84,400	(25,320)	59,080



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

d) Conciliación de la tasa efectiva de impuesto-

	2022	2021
Utilidad antes de impuestos a la utilidad	\$ 744,381	1,281,868
Gasto “esperado”	223,314	384,560
Efecto fiscal de inflación neto	(19,086)	(3,274)
Gastos no deducibles	87,683	42,269
Reconocimiento de activos diferidos previamente no reconocidos	(35,222)	(11,000)
Otros, neto	(18,372)	19,559
	\$ 238,317	432,114

(21) Capital contable-

A continuación, se describen las principales características de las cuentas que integran el capital contable del Grupo, así como su estructura.

Estructura del capital social-

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, el capital social suscrito y pagado era por la cantidad de \$8,930,167 representado por 543,478,261 acciones de la Serie “A”, Clase “I” en circulación, las cuales son ordinarias sin expresión de valor nominal, íntegramente suscritas y pagadas. Adicionalmente, a esa misma fecha existían 64’836,956 acciones en tesorería, sin incluir el efecto de la recompra de acciones realizada por el Grupo que al 31 de diciembre de 2022 y 2021 corresponde a 67,286,385 y 53,677,378 títulos, respectivamente

Las acciones del Grupo comenzaron a cotizar en la Bolsa Mexicana de Valores (“BMV”) el 29 de septiembre de 2017 y pueden ser suscritas o adquiridas únicamente por inversionistas de nacionalidad o sociedades mexicanas en cuyos estatutos sociales se contenga la cláusula de exclusión de extranjeros.

a) Naturaleza y propósito de las reservas –

De conformidad con la LGSM, la utilidad neta del ejercicio está sujeta a la separación de un 5%, para constituir la reserva legal, hasta que ésta alcance la quinta parte del capital social. Al 31 de diciembre de 2022 la reserva legal asciende a \$82,117, cifra que no ha alcanzado el monto requerido por la LGSM.

b) Recompra de acciones-

En la asamblea de accionistas del pasado 27 de abril de 2018, se aprobó el monto máximo que Grupo Traxión, podrá destinar para la recompra de acciones representativas de su capital social a través de la bolsa de valores en que opere y al precio corriente en el mercado. Por el periodo comprendido del 1o. de enero y hasta el 31 de diciembre de 2022 y 2021, el monto operado para la recompra de acciones requirió salidas de flujo de efectivo por \$386,220 y \$470,907 correspondiente a 13,609,027 y 12,420,211 títulos, respectivamente.

Otras cuentas de capital-

(i) Plan de acciones-

Durante el 2019, el Grupo les ofreció a algunos de sus miembros directivos clave una compensación basada en acciones de la sociedad.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

En las transacciones de pagos basados en acciones liquidadas en instrumentos de patrimonio el valor razonable se determina a la fecha de concesión, que es la fecha en la cual la entidad confiere a la contraparte el derecho a recibir efectivo, otros activos, o instrumentos de patrimonio de la misma, sujeto al cumplimiento, en su caso, de determinadas condiciones para la irrevocabilidad de la concesión.

El valor razonable de las acciones a la fecha de la concesión del plan fue de \$14.37 pesos. El mismo plan contempla la posibilidad para los ejecutivos del grupo de participar en el programa de compensación de acciones de la sociedad en el cual una porción de la compensación variable podrá ser liquidado en acciones.

El programa considera un total de 27,173,912 acciones, distribuidas en tres planes distintos. La irrevocabilidad de cada plan está condicionada a que se cumplan dos requisitos: que el precio de la acción alcance una cotización específica durante un periodo determinado y que el ejecutivo de la sociedad haya permanecido en la compañía por al menos tres años consecutivos a partir de la fecha de la oferta pública inicial. Al 31 de diciembre de 2022 la totalidad de las acciones del plan, han cumplido con los requisitos para su otorgamiento, así como reconocido el monto total del plan en los resultados de la compañía...

Al 31 de diciembre 2021 fue reconocido el remanente del gasto en resultados por un monto de \$175,105

c) Pérdidas y ganancias actuariales-

Esta cuenta representa el monto acumulado, neto de impuestos a la utilidad diferidos, proveniente de cambios en hipótesis actuariales utilizadas en el cálculo de las obligaciones laborales (nota 18).

d) Efecto de valuación de instrumentos financieros derivados-

Esta cuenta representa el monto acumulado, neto de impuestos a la utilidad diferidos, proveniente de la valuación del periodo de los instrumentos financieros derivados designados como cobertura contable (nota 25).

(22) Costos totales-

		2022	2021
Diésel y gasolina (1)	\$	3,751,070	2,386,869
Costo laboral		3,007,602	2,240,201
Costo de paquetería y Logística		2,033,010	1,790,505
Servicios de logística		1,772,459	1,192,400
Depreciación y amortización		1,685,591	1,315,890
Mantenimiento unidades		1,019,131	869,607
Autopistas (2)		870,311	777,135
Transporte, fletes y maniobras		609,031	668,156
Seguros		158,895	191,549
Comunicación y monitoreo GPS		72,690	64,675
Renta y mantenimiento de inmuebles y servicios generales		46,723	36,718
Seguridad privada		44,642	40,406
Otros (3)		992,596	1,052,209
Total costos	\$	16,063,751	12,626,320

(1) Incluyen \$125,404 y \$748,085 por estímulo fiscal para IEPS al 31 de diciembre de 2022 y 2021.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

- (2) En relación con el beneficio por estímulo carretero, al 31 de diciembre de 2022, no se obtuvo dicho beneficio y se incluyen \$22,249 correspondientes al 31 de diciembre de 2021.
- (3) Incluye principalmente costos de tenencias y verificaciones, seguridad de instalaciones, servicios generales como teléfono, luz, mantenimiento de instalaciones operativas, etc.

(23) Gastos generales-

	2022	2021
Costo laboral	\$ 1,634,862	1,657,568
Honorarios y servicios administrativos	315,472	222,793
Depreciación y amortización	228,902	187,207
Gastos de Informática	87,016	59,856
Gastos de viaje, pasajes y transportes locales	71,074	45,720
Comisiones bancarias	25,323	21,735
Publicidad, propaganda y eventos	23,308	17,601
Mantenimiento de oficinas y equipo	21,158	18,095
Seguridad	16,152	17,930
Papelería y artículos de oficina	11,732	11,220
Impuestos y derechos	9,893	9,449
Cuotas y suscripciones	7,917	13,058
Seguros	6,206	4,781
Arrendamientos	286	5,297
Otros (1)	252,334	311,998
Gastos totales	\$ 2,711,635	2,604,308

- (1) Incluye gastos como reclutamiento y selección de personal, capacitación, gastos de comedor, teléfono, suministros de oficinas, seguros y reclamaciones, entre otros.

(24) Otros ingresos-

Los otros ingresos y otros gastos por los años terminados el 31 de diciembre de 2022 y 2021 se integran como se muestra en la siguiente tabla:

	2022	2021
Utilidad en venta de maquinaria y equipo	\$ 40,283	37,529
Otros ingresos diversos (1)	125,460	59,884
Total de otros ingresos.	\$ 165,743	97,413

- (1) Incluye principalmente recuperación de seguros, recuperación de comedor e ingresos por recuperación de daños.

(25) Instrumentos financieros y operaciones de cobertura-

a) Derivados con fines de cobertura.

El Grupo ha implementado una política de uso de instrumentos financieros derivados, en donde se establece que el objetivo de la estrategia de contratación de dichos instrumentos consiste en minimizar la exposición a los riesgos financieros de los activos y pasivos, atribuibles a los movimientos de diversas variables macroeconómicas. Esta contratación se realiza exclusivamente para fines de cobertura de riesgo y no para fines especulativos.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Durante 2021 la posición primaria de los instrumentos financieros derivados de cobertura dejó de existir por lo que fue necesario llevar sus efectos directamente a los resultados del ejercicio.

El Grupo evalúa las relaciones de cobertura sobre tasas de interés aplicando el concepto de términos críticos, debido a que las características de la posición primaria (Crédito simple sindicado) y los instrumentos financieros derivados (swaps), han sido contratados con la misma contraparte con la que se tiene el crédito, por tanto, se encuentran alineados tanto en monto, tasa de referencia, periodicidad y calendario de pagos.

Para las relaciones de cobertura sobre tipos de cambio (instrumentos tipo forward) la compañía evalúa la efectividad de su relación de cobertura a través del método de mínimos cuadrados, que permite analizar la relación de cambio entre el valor razonable y el instrumento de cobertura.

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021, los instrumentos financieros derivados con fines de cobertura contable y económica que el Grupo sostenía se muestran a continuación:

po de derivado o valor del contrato	Monto nocional (en miles de ps.)	Valor del activo subyacente / activo de referencia. Por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2022	Valor razonable (en miles de ps.) al 31 de diciembre de 2022	Colateral/Líneas de crédito / valores en garantía.
Intercambio de tasa de interés (swap) Santander a 5.98% tasa fija	294,000	10.76/TIIE 28 días	21,923	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) Banorte a 5.98% tasa fija	294,000	10.76/TIIE 28 días	22,162	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 5.98% tasa fija	392,000	10.76/TIIE 28 días	29,096	Obligados solidarios
	980,000		73,181	

Tipo de derivado o valor del contrato	Monto nocional (en miles de USD.)	Valor del activo subyacente / activo de referencia. Por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2022	Valor razonable (en miles de ps.) al 31 de diciembre de 2022	Colateral/Líneas de crédito / valores en garantía.
Forward divisas BBVA a T.C. 22.19 pesos por dólar	2,043	22.29 pesos por dólar	(3,759)	No aplica
	45,533		(3,759)	

Tipo de derivado o valor del contrato	Monto nocional (en miles de ps.)	Valor del activo subyacente / activo de referencia. Por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2021.	Valor razonable (en miles de ps.) al 31 de diciembre de 2021	Colateral/Líneas de crédito / valores en garantía.
Intercambio de tasa de interés (swap) Santander a 5.98% tasa fija	300,000	5.71/TIIE 28 días	13,061	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) Banorte a 5.98% tasa fija	300,000	5.71/TIIE 28 días	13,304	Obligados solidarios
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 5.98% tasa fija	400,000	5.71/TIIE 28 días	17,396	Obligados solidarios
	1,000,000		43,761	

Tipo de derivado o valor del contrato	Monto nocional (en miles de ps.)	Valor del activo subyacente / activo de referencia. Por el periodo terminado al 31 de diciembre de 2021.	Valor razonable (en miles de ps.) al 31 de diciembre de 2021
Intercambio de tasa de interés (swap) Santander a 8.035% tasa fija	248,437	5.71/ TIIE 28 días	(1,291)
Intercambio de tasa de interés (swap) Banorte a 8.035% tasa fija	248,437	5.71/ TIIE 28 días	(1,290)
Intercambio de tasa de interés (swap) HSBC a 8.035% tasa fija	248,437	5.71/ TIIE 28 días	(1,282)
	745,311		(3,863)



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

	Saldo 2021	Pagos por Liquidación de IFD	Total Transacciones en efectivo	Cambio en el valor razonable reconocido en ORI	Instrumentos financieros por adquisición de negocios	Importe reclasificado de la reserva de cobertura a resultados	Saldo 2022
Total IFD	43,761	-	-	24,954	707	-	69,422

	Saldo 2020	Pagos por Liquidación de IFD	Total Transacciones en efectivo	Cambio en el valor razonable reconocido en ORI	Importe reclasificado de la reserva de cobertura a resultados	Saldo 2021
Total IFD	(40,638)	(40,832)	(81,470)	84,399	40,832	43,761

b) Inversiones circulantes-

	2022	2021
Instrumentos financieros negociables (IFN)		
Inversiones en acciones (VRCR)	\$ 128,468	140,027
Total instrumentos financieros negociables	\$ 128,468	140,027

Al 31 de diciembre de 2022 y 2021 el portafolio estaba compuesto por cuatro fondos de inversión de deuda y de renta variable, las operaciones son contratadas y liquidadas a través de una Operadora de Fondos de inversión, institución que a través de los estados de cuenta mensuales proporcionan el precio de mercado de cada uno de los fondos de inversión, así como el valor razonable de la inversión total al cierre del mes.

(26) Pasivos contingentes-

a) Seguros-

El Grupo tiene contratadas coberturas de seguros por daños a terceros para sus tracto-camiones, así como diferentes coberturas de riesgos como las de responsabilidad civil, seguro de gastos médicos mayores y seguros de vida, principalmente. La administración de riesgos del Grupo considera realizar evaluaciones de riesgos contra las coberturas de manera periódica con la finalidad de mantener un nivel de exposición a riesgos aceptable cuyo impacto no tenga un efecto adverso en las operaciones del Grupo.

b) Litigios-

El Grupo se encuentra involucrado en varios juicios y reclamaciones, derivados del curso normal de sus operaciones, que se espera no tengan un efecto importante en su situación financiera y resultados de operación futuros.

c) Beneficios a los empleados-

Existe un pasivo contingente derivado de los beneficios a los empleados, que se menciona en la nota 4(i).

d) Contingencias fiscales-

De acuerdo con la legislación fiscal vigente, las autoridades tienen la facultad de revisar hasta los cinco ejercicios fiscales anteriores a la última declaración del impuesto sobre la renta presentada. En caso de que las autoridades revisaran los precios y rechazaran los montos determinados, podrán exigir, además del cobro del impuesto, multas sobre las contribuciones omitidas, las cuales podrían llegar a ser hasta del 100% sobre el monto actualizado de las contribuciones.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

De acuerdo con la Ley del ISR, las empresas que realicen operaciones con partes relacionadas están sujetas a limitaciones y obligaciones fiscales, en cuanto a la determinación de los precios pactados, ya que éstos deberán ser equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.

El Grupo considera que su política de precios para operaciones con partes relacionadas es la correcta y por lo tanto su determinación de impuestos a la utilidad y PTU son adecuados conforme a la legislación fiscal vigente en los años aplicables.

(27) Adquisición de negocios-

a) Adquisición de Medistik-

El 24 de agosto de 2022, Grupo Traxión llevo a cabo la adquisición del 100% de las acciones con derecho a voto de Medistik. Con la toma de control de Medistik, el Grupo incursionó en el mercado de servicios 4PL que provee soluciones logísticas para medicamentos y accesorios médicos, a través de un enfoque ligero en activos.

Por los cinco meses terminados desde la fecha de adquisición al 31 de diciembre de 2022, Medistik contribuyó a los resultados del Grupo con un total de \$233,928 de ingresos y aportó una utilidad neta de \$35,318

De haberse producido la adquisición el 1o. de enero de 2022, la Administración estima que los ingresos consolidados hubieran sido de \$ 20,638,368 mientras que la utilidad consolidada del año hubiera ascendido a \$498,745. Para determinar estas cantidades, la administración asumió que los ajustes al valor razonable que surgieron en la fecha de adquisición hubieran sido los mismos si la adquisición hubiera tenido lugar el 1o. de enero de 2022.

Contraprestación-

La contraprestación pagada se integra de la siguiente forma:

Pago en efectivo	\$	1,556,767
------------------	----	-----------

Costos relativos a la adquisición

En el año terminado el 31 de diciembre de 2022, Grupo Traxión incurrió en costos relacionados con la adquisición de Medistik por \$10,500, principalmente relacionados con auditorias de compra, honorarios legales y notariales, los cuales fueron reconocidos en gastos generales.

Activos y pasivos identificables adquiridos

La asignación del costo de adquisición de Medistik a los activos adquiridos y pasivos asumidos a esa fecha, con base en su valor razonable, se presenta en la hoja siguiente.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

	Valor razonable
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 25,110
Cuentas por cobrar	113,303
Otras cuentas por cobrar	12,238
Inventarios	5,369
Pagos anticipados	9,567
Equipo de transporte y maquinaria	87,365
Activos intangibles	15,306
Activos por derecho de uso	276,210
Depósitos en garantía	4,539
Instrumentos financieros derivados	1,083
Intangibles identificados en la adquisición:	
Marca	160,210
Relación con clientes	768,308
Cláusula de no competencia	12,455
Impuestos a la utilidad diferidos	43,684
	1,534,747
Menos:	
Obligaciones por arrendamiento circulantes	276,210
Proveedores	47,854
Acreedores	17,305
Otros impuestos	31,296
Provisiones	57,993
Participación de los trabajadores en la utilidad	1,481
Anticipos de clientes	1,289
Impuestos a la utilidad	5,897
Instrumentos financieros derivados	377
Impuestos diferidos por la adquisición	291,267
Beneficios a empleados	3,133
Activos netos adquiridos	800,645
Contraprestación pagada	1,556,767
Crédito mercantil	\$ 756,122

El crédito mercantil se atribuye principalmente a las sinergias esperadas por la incorporación de la vertical farmacéutica a los servicios de 4PL y última milla, además de los de consumo y comercio electrónico de Grupo Traxión.

b) Adquisición de V-Modal-

El 19 de septiembre de 2022, Grupo Traxión llevo a cabo la adquisición del 90% de las acciones con derecho a voto de V-Modal. Con la toma de control de V-Modal, el Grupo incursionó en el mercado de servicios de coordinación logística ferroviaria, siendo uno de los principales competidores en el segmento de servicios de carga intermodal y carga general en ferrocarril, con un enfoque ligero en activos.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Por los cuatro meses terminados desde la fecha de adquisición al 31 de diciembre de 2022, V-Modal contribuyó a los resultados del Grupo con un total de \$177,065 de ingresos y aportó una pérdida neta de \$9,723

De haberse producido la adquisición el 1o. de enero de 2022, la Administración estima que los ingresos consolidados hubieran sido de \$20,687,437 mientras que la utilidad consolidada del año hubiera ascendido a \$519,494. Para determinar estas cantidades, la administración asumió que los ajustes al valor razonable que surgieron en la fecha de adquisición hubieran sido los mismos si la adquisición hubiera tenido lugar el 1o. de enero de 2022.

Contraprestación-

La contraprestación pagada se integra de la siguiente forma:

Pago en efectivo \$ 102,550

Costos relativos a la adquisición

En el año terminado el 31 de diciembre de 2022, Grupo Traxión incurrió en costos relacionados con la adquisición de V-Modal por \$1,500 principalmente relacionados con auditorías de compra, honorarios legales y notariales, los cuales fueron reconocidos en gastos generales.

Activos y pasivos identificables adquiridos

La asignación del costo de adquisición de V-Modal a los activos adquiridos y pasivos asumidos a esa fecha, con base en su valor razonable, se presenta a continuación:

	Valor razonable
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$ 720
Cuentas por cobrar	46,531
Otras cuentas por cobrar	707
Pagos anticipados	3,912
Equipo de transporte y maquinaria	598
Activos por derecho de uso	45,871
	98,339
Menos:	
Proveedores y acreedores	827
Otros impuestos y derechos	10,898
Obligaciones por arrendamiento	45,871
Activos netos adquiridos	40,743
Contraprestación pagada	102,550
Crédito mercantil	\$ 61,807

El crédito mercantil se atribuye principalmente a las sinergias y eficiencias esperadas en la parte comercial, así como la optimización de los gastos en la cadena de suministro del Grupo. Esta adquisición fortalece significativamente la participación en el segmento ferroviario, lo que representa un complemento para su portafolio de servicios.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

(28) Utilidad por acción-

La utilidad básica por acción por los periodos que terminaron el 31 de diciembre de 2022 y 2021, fue por \$0.956 pesos y \$ 1.591 pesos, respectivamente. Los supuestos empleados en el cálculo son los siguientes:

i. Utilidad atribuible a los accionistas ordinarios:

	2022	2021
Utilidad neta consolidada atribuible a los accionistas ordinarios	\$ 506,064	849,754

ii. Promedio ponderado de acciones ordinarias:

	2022	2021
Acciones ordinarias al 1o de enero de	543,951,430	543,951,430
Efecto promedio de acciones recompradas	(14,511,634)	(9,821,940)
Promedio ponderado de acciones ordinarias al 31 de diciembre de	529,439,796	534,129,490

El Grupo no tiene acciones ordinarias con efectos potenciales dilutivos.

(29) Información por segmentos-

a) Bases de segmentación-

A partir del 1º de enero de 2021, el Grupo analiza su información financiera a través de tres segmentos operativos, los cuales se clasifican por tipo de servicio y debido a la similitud de sus características económicas:

- Movilidad de Carga
- Logística y Tecnología, y
- Movilidad de personas.

El segmento de movilidad de carga integra los servicios de transporte de carga dedicado, consolidado, transporte especializado, entre otros.; mientras que el segmento de logística y tecnología provee servicios de almacenaje, paquetería, última milla, entre otros., y por último el segmento de movilidad de personas que integra los servicios de traslado de personal tanto empresas, escuelas, y de turismo, entre otras.

Los precios que se establecen entre operaciones inter-segmentos se determinan sobre la base de precios equiparables a los que se utilizarían con o entre partes independientes en operaciones comparables.

Las políticas contables de los segmentos operativos son las mismas que se describen en la nota 4.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

b) Información financiera de los segmentos operativos-

El desempeño de los segmentos operativos se mide basado en la utilidad operativa y la utilidad neta, de cada segmento operativo, ya que la administración considera que dicha información es la más adecuada para la evaluación de los resultados.

La información financiera relativa a cada uno de los segmentos operativos se detalla a continuación:

2022	Movilidad de carga	Logística y tecnología	Movilidad de personas	Segmentos reportables total
Ingresos por servicios:				
Clientes externos	\$ 6,738,803	5,326,080	7,346,139	19,411,022
Inter segmentos	441,342	398,874	73,805	914,021
	\$ 7,180,145	5,724,954	7,419,944	20,325,043
Depreciación y Amortización	\$ 701,766	397,921	757,179	1,856,866
Utilidad operativa	546,016	156,906	1,083,163	1,786,087
Utilidad neta	91,217	(29,074)	533,053	595,196
Total, de activos	\$ 8,302,412	6,297,116	12,163,391	26,762,918
Total, de pasivos	\$ 4,709,398	5,379,183	4,871,030	14,959,611
2021				
Ingresos por servicios:				
Clientes externos	\$ 5,478,966	4,515,094	6,341,964	16,336,024
Inter-segmento	633,326	90,493	26,628	750,447
	\$ 6,112,292	4,605,587	6,368,592	17,086,471
Depreciación y Amortización	\$ 645,887	222,508	579,269	1,447,664
Utilidad operativa	719,185	216,604	1,150,286	2,086,075
Utilidad neta	291,745	101,106	714,736	1,107,587
Total, de activos	\$ 7,538,355	3,263,227	10,571,169	21,372,751
Total, de pasivos	\$ 3,977,170	2,093,464	4,127,624	10,198,258

c) Conciliación de ingresos por segmento operativo

Utilidad neta consolidada

	2022	2021
Utilidad neta por segmentos reportables	\$ 595,196	1,107,587
Gastos corporativos, netos	(89,132)	(257,833)
Utilidad neta consolidada	\$ 506,064	849,754



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

	2022	2021
Activo		
Activos totales por segmentos operativos	\$ 26,762,918	21,372,751
Activos corporativos (principalmente efectivo y equivalentes)	344,270	630,371
Activos consolidados	\$ 27,107,188	22,003,121
Pasivos		
Total, de pasivos por segmentos reportables	\$ 14,959,611	10,198,258
Pasivos corporativos	980,321	698,867
Pasivos consolidados	\$ 15,939,932	10,897,125

Información por área geográfica-

2022	México	Estados Unidos de América	Total
Ingresos por fletes (o de carga)	\$ 6,431,899	748,246	7,180,145
Ingresos de logística	3,596,664	2,128,290	5,724,954
Ingresos de personal	7,419,944	-	7,419,944
	\$ 17,448,507	2,876,536	20,325,043

2021	México	Estados Unidos de América	Total
Ingresos por fletes (o de carga)	\$ 5,338,689	773,603	6,112,292
Ingresos de logística	2,962,543	1,643,044	4,605,587
Ingresos de personal	6,368,592	-	6,368,592
	\$ 14,669,824	2,416,647	17,086,471

Debido a que la mayor parte de las operaciones del Grupo se realizan en México, los activos no circulantes ubicados fuera México no son significativos.

d) Principales clientes-

Debido a que el Grupo provee servicios a un diverso número de clientes, no existe dependencia significativa de algún cliente principal.

(30) Eventos subsecuentes-

El 9 de febrero de 2023, la administración de Traxión recomendó al Consejo de Administración de la Compañía, que apruebe y presente en la Asamblea General Ordinaria a celebrarse el próximo 28 de abril, la cancelación de hasta 35,000,000 de acciones TRAXION serie A (clave de pizarra BMV: TRAXIONA), que representan 6.44% de la totalidad de las acciones emitidas, con lo que después de la cancelación propuesta, quedaría 508,478,261 acciones autorizadas.



Grupo Traxión, S. A. B. de C. V. y subsidiarias

Notas a los estados financieros consolidados

(Miles de pesos)

Con fecha 23 de marzo de 2023, el Grupo celebró un contrato para una línea de crédito con un sindicato de bancos por hasta \$6,000 millones, de los cuales \$2,000 millones son una línea comprometida. El objetivo de esta línea de crédito es refinanciar y prepagar el saldo del crédito sindicado actual a finales de marzo de 2023, así como fortalecer la estrategia de financiamiento de la compañía.

El crédito está compuesto por una línea simple de \$5,500 millones a largo plazo, con amortizaciones crecientes y vencimiento a 2028 y un margen entre 175 y 215 puntos base, que representa 50 puntos base menos en promedio que el crédito actual. Adicionalmente, incluye una línea revolvente de \$500 millones, con vencimiento en 2026 y margen de 180 puntos base, ambos componentes del crédito son quirografarios.



TRAXIÓN

VIDA EN MOVIMIENTO

Ciudad de México a 23 de febrero de 2024.

Informe Anual del Comité de Auditoría al Consejo de Administración de Grupo Traxión, S.A.B. de C.V. (la “Sociedad” o “Grupo Traxión”)

En cumplimiento a lo dispuesto en los Artículos 42 y 43 de la Ley del Mercado de Valores, el Reglamento del Comité de Auditoría y considerando las recomendaciones establecidas en el Código de Mejores Prácticas Corporativas, informo a ustedes sobre las actividades que llevamos a cabo durante el año terminado el 31 de diciembre de 2023:

1. Revisamos con la Administración y los auditores externos e internos, los factores críticos de riesgo que puedan afectar las operaciones de Grupo Traxión y su patrimonio.

En ese sentido, validamos los avances en materia de administración de riesgos considerando aquellos más relevantes para la Sociedad en términos estratégicos, financieros, operativos y de cumplimiento para el 2023, así como las medidas de mitigación de riesgos a través del Modelo Traxión.

2. Verificamos de manera sistemática el estado que guarda el sistema de control interno considerando el ambiente y actividades de control, las actividades de monitoreo y la información y comunicación.
3. Se tomó nota sobre las principales políticas y criterios contables y de información a considerar en la preparación de la información financiera para 2023 y se recomendó su aprobación al Consejo de Administración.
4. El Comité, con base en la evidencia disponible, verificó la independencia del auditor externo y el cumplimiento de los requerimientos establecidos en la Ley aplicable, revisando su plan de trabajo y su coordinación con la Administración.

Asimismo, el Comité de Auditoría mantuvo una comunicación directa y constante con el auditor externo, dando seguimiento a los avances de su trabajo y las observaciones que tuvieran, validando que la Administración atendiera y resolviera dichas observaciones de manera puntual.

5. El Comité fue informado del resultado favorable en la evaluación de los auditores externos por la auditoría 2023.

En ese contexto, después de haber revisado el plan de trabajo del auditor externo para la auditoría 2023, el Comité acordó recomendar al Consejo de Administración la contratación de KPMG para la auditoría de dicho ejercicio.

6. Fue revisado y aprobado el plan de trabajo de auditoría interna para 2024, su estructura y presupuesto anual de actividades. Por iniciativa del Comité, se reforzó el equipo de trabajo de Auditoría Interna.
7. De manera mensual, se recibieron informes del avance del plan de trabajo de auditoría interna, las variaciones y hallazgos que se presentaron y las causas que las originaron, validando que la Administración haya establecido los procesos

TRAXIÓN

VIDA EN MOVIMIENTO

necesarios para su aplicación y cumplimiento, considerando los aspectos que requieren mejoría y tomando en cuenta las opiniones del auditor externo.

8. Revisamos con la Administración los estados financieros trimestrales y anuales de Grupo Traxión y recomendamos al Consejo de Administración su aprobación y autorización para ser publicados. Como parte de este proceso, se tomó en consideración la opinión y observaciones del auditor externo y nos cercioramos de que los criterios, indicadores financieros, políticas contables y de información utilizados por la Administración para preparar la información financiera, fuesen adecuados y suficientes.

Asimismo, se revisaron los indicadores operativos, KPIs y *Balanced Scorecard* (BSC) por segmento.

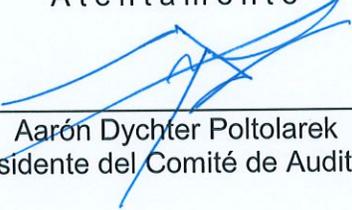
9. Validamos la existencia y confiabilidad de los controles establecidos por la Administración, para asegurar el cumplimiento de las diferentes disposiciones legales a que está sujeta, asegurándonos que estuviesen adecuadamente reveladas en la información financiera.
10. Nos cercioramos del cumplimiento a lo establecido en las Disposiciones de carácter general aplicables a las entidades y emisoras supervisadas por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores que contraten servicios de auditoría externa de estados financieros básicos ("Circular Única de Auditores Externos").
11. El Comité fue informado y dio seguimiento a las actividades realizadas por la Administración en materia de anticorrupción, cumplimiento fiscal y prevención de lavado de dinero, así como en el proceso de recertificación anual de la ISO 37001.
12. Se revisaron periódicamente las comunicaciones recibidas a través del Sistema de Denuncias de Grupo Traxión, dando seguimiento a su correcta y oportuna atención, así como a la aplicación de medidas correctivas aplicables.
13. Se celebraron reuniones fuera de sesión con el auditor externo e interno, para dar seguimiento al avance de sus planes de trabajo y atender cualquier observación que hayan tenido.
14. Se revisaron y dio seguimiento a los posibles riesgos regulatorios, fiscales y laborales para el año 2023 derivado de las reformas legislativas que impactan al sector de autotransporte, incluyendo los cambios asociados al Complemento de la Carta Porte, a fin de realizar las labores de prevención y mitigación respectivas, así como para darle cumplimiento oportuno a las nuevas obligaciones que sean aplicables.
15. El Comité fue informado periódicamente sobre el avance realizado en el diagnóstico y plan de implementación de medidas de ciberseguridad, así como de las herramientas para mejorar y fortalecer la ciberseguridad con el objetivo de impedir la penetración de ataques a través de infraestructura tecnológica, procesos y educación.

TRAXIÓN

VIDA EN MOVIMIENTO

16. Se reportaron al Consejo de Administración en cada sesión las actividades y los principales acuerdos adoptados por el propio Comité. Adicionalmente, los acuerdos del Comité realizados en sesión quedaron debidamente documentados en actas, las cuales fueron revisadas y aprobadas oportunamente por el Comité.
17. Se dio seguimiento a los acuerdos de la Asamblea de Accionistas y del Consejo de Administración.
18. Durante el ejercicio, se revisó y dio seguimiento a la situación que guardan los juicios y contingencias en que está involucrada la Sociedad, los cuales se encontraban dentro del curso ordinario de los negocios y no representan un riesgo significativo para Grupo Traxión.

Atentamente



Aarón Dychter Poltolarek
Presidente del Comité de Auditoría



Ciudad de México a 24 de febrero de 2023.

Informe Anual del Comité de Auditoría al Consejo de Administración de Grupo Traxión, S.A.B. de C.V.

En cumplimiento a lo dispuesto en los Artículos 42 y 43 de la Ley del Mercado de Valores, el Reglamento del Comité de Auditoría y considerando las recomendaciones establecidas en el Código de Mejores Prácticas Corporativas, informo a ustedes sobre las actividades que llevamos a cabo durante el año terminado el 31 de diciembre de 2022:

1. Revisamos con la Administración y los auditores externos e internos, los factores críticos de riesgo que puedan afectar las operaciones de Grupo Traxión y su patrimonio.
2. En ese sentido validamos los avances en materia de administración de riesgos considerando aquellos más relevantes para el Grupo en términos estratégicos, financieros, operativos y de cumplimiento para el 2022, así como las medidas de mitigación de riesgos a través del Modelo Traxión.
3. Verificamos de manera sistemática el estado que guarda el sistema de control interno y auditoría interna de la Sociedad, validando que la Administración haya establecido los procesos necesarios para su aplicación y cumplimiento, considerando los aspectos que requieren mejoría y tomando en cuenta las opiniones del auditor externo. El Comité reconoció la necesidad de fortalecer el área de Auditoría Interna y procedió con las recomendaciones correspondientes.
4. A lo largo del ejercicio, el Comité fue informado de la implementación de reporte mediante plataformas tecnológicas, así como a través del Centro de Servicios Compartidos bajo el modelo Traxión.
5. Se tomó nota de las modificaciones más importantes a las políticas contables de la Sociedad para el 2022 y se recomendó al Consejo de Administración su aprobación.
6. El Comité, con base en la evidencia disponible, verificó respecto de la independencia del auditor externo y el cumplimiento de los requerimientos establecidos en la Ley aplicable, revisando su plan de trabajo y su coordinación con la dirección de auditoría interna e información financiera.

Asimismo, el Comité de Auditoría mantuvo una comunicación directa y constante con el auditor externo, dando seguimiento a los avances de su trabajo y las observaciones que tuvieran, validando que la Administración atendiera y resolviera dichas observaciones de manera puntual.

7. Se dio seguimiento a los comentarios y observaciones realizados por el auditor externo en el desempeño de su trabajo, con el objeto de garantizar que la Administración los atiende de forma oportuna y eficaz.
8. El Comité fue informado del resultado favorable en la evaluación de los auditores externos por la auditoría 2021, considerando que deben tener mayor atención sobre



los temas de riesgos, calidad, enfoque más centrado al servicio y mayor retroalimentación.

En ese contexto, después de haber revisado el plan de trabajo del auditor externo para la auditoría 2022, el Comité acordó recomendar al Consejo de Administración la contratación de KPMG para la auditoría de dicho ejercicio.

9. El Comité dio seguimiento constante al avance en la implementación de SAP y la habilitación del Modelo Traxión a través de la tecnología.
10. Fue revisado y aprobado el plan de trabajo de auditoría interna para 2023, su estructura y presupuesto anual de actividades.
11. De manera mensual, se recibieron informes del avance del plan de trabajo de auditoría interna, las variaciones y hallazgos que se presentaron y las causas que las originaron, dando seguimiento y atención a las observaciones realizadas con el objeto de que la Administración las corrija oportunamente.
12. Revisamos con la Administración los estados financieros trimestrales y anuales de Grupo Traxión y recomendamos al Consejo de Administración su aprobación y autorización para ser publicados. Como parte de este proceso, se tomó en consideración la opinión y observaciones del auditor externo y nos cercioramos de que los criterios, políticas contables y de información utilizados por la Administración para preparar la información financiera, sean adecuados y suficientes; de igual manera en lo que se refiere a la conformación y reportes de indicadores financieros.
13. Validamos la existencia y confiabilidad de los controles establecidos por la Administración, para asegurar el cumplimiento de las diferentes disposiciones legales a que está sujeta, asegurándonos que estuviesen adecuadamente reveladas en la información financiera.
14. Nos cercioramos del cumplimiento a lo establecido en las Disposiciones de carácter general aplicables a las entidades y emisoras supervisadas por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores que contraten servicios de auditoría externa de estados financieros básicos ("Circular Única de Auditores Externos").
15. El Comité fue informado y dio seguimiento a las actividades realizadas por la Administración en materia de anticorrupción, cumplimiento fiscal y prevención de lavado de dinero, así como en el proceso de recertificación ISO 37001.
16. Se revisaron periódicamente las denuncias recibidas en el sistema que para este fin se estableció, para dar seguimiento a su correcta y oportuna atención, así como a la aplicación de medidas correctivas aplicables.
17. Se celebraron reuniones fuera de sesión con el auditor externo e interno, para dar seguimiento al avance de sus planes de trabajo y atender cualquier observación que hayan tenido.
18. Se revisaron y dio seguimiento a los posibles riesgos regulatorios, fiscales y laborales para el año 2022 derivado de las reformas legislativas que impactan al



sector de autotransporte, incluyendo los cambios asociados al Complemento de la Carta Porte, a fin de realizar las labores de prevención y mitigación respectivas, así como para darle cumplimiento oportuno a las nuevas obligaciones que sean aplicables.

19. El Comité fue informado acerca de las actividades y diagnósticos que realiza la Administración en materia de ciberseguridad, solicitando un plan de implementación de medidas en ese sentido.
20. Se reportaron al Consejo de Administración en cada sesión las actividades y los principales acuerdos adoptados por el propio Comité. Adicionalmente, los acuerdos del Comité realizados en sesión quedaron debidamente documentados en actas, las cuales fueron revisadas y aprobadas oportunamente por el Comité.
21. Se dio seguimiento a los acuerdos de la Asamblea de Accionistas y del Consejo de Administración.
22. Se revisaron con la Administración temas estratégicos, operativos y financieros relevantes para Grupo Traxión, con el objetivo de implementar mejores prácticas y procesos más eficientes buscando mitigar los posibles riesgos. En este sentido, se recomendó la presentación sistemática de indicadores operativos.
23. Fue acordado invitar al señor Arturo José Saval Pérez para formar parte del Comité de Auditoría, a ser aprobado dicho nombramiento por el Consejo de Administración.
24. Conforme a la resolución del Consejo de Administración celebrado el pasado 20 de abril de 2022, el Comité dio la bienvenida al Sr. Arturo Saval como miembro del Comité de Auditoría y reconoció la salida del Sr. Iker Paullada como miembro del mismo, agradeciéndole por el servicio prestado y conocimiento aportado, aprobando su cabal labor y liberándolo de toda responsabilidad en que pudiera haber incurrido en el legal ejercicio de su cargo.

Atentamente



Aarón Dychter Poltolarek
Presidente del Comité de Auditoría



Ciudad de México a 25 de febrero de 2022.

Informe Anual del Comité de Auditoría al Consejo de Administración de Grupo Traxión, S.A.B. de C.V.

En cumplimiento a lo dispuesto en los Artículos 42 y 43 de la Ley del Mercado de Valores, el Reglamento del Comité de Auditoría y considerando las recomendaciones establecidas en el Código de Mejores Prácticas Corporativas, informo a ustedes sobre las actividades que llevamos a cabo durante el año terminado el 31 de diciembre de 2021:

1. Revisamos con la Administración y los auditores externos e internos, los factores críticos de riesgo que puedan afectar las operaciones de Grupo Traxión y su patrimonio.
2. En ese sentido validamos los avances en materia de administración de riesgos considerando aquellos más relevantes para el Grupo en términos estratégicos, financieros, operativos y de cumplimiento para el 2021, así como las medidas de mitigación de riesgos a través del Modelo Traxión.
3. Verificamos de manera sistemática el estado que guarda el sistema de control interno y auditoría interna de la Sociedad, validando que la Administración haya establecido los procesos necesarios para su aplicación y cumplimiento, considerando los aspectos que requieren mejoría y tomando en cuenta las opiniones del auditor externo.
4. A lo largo del ejercicio, el Comité fue informado de la implementación de reporte mediante plataformas tecnológicas, así como a través del Centro de Servicios Compartidos bajo el modelo Traxión.
5. Se tomó nota de las modificaciones más importantes a las políticas contables de la Sociedad para el 2021 y se recomendó al Consejo de Administración su aprobación.
6. El Comité, con base en la evidencia disponible, verificó respecto de la independencia del auditor externo y el cumplimiento de los requerimientos establecidos en la Ley aplicable, revisando su plan de trabajo y su coordinación con la dirección de auditoría interna e información financiera.

Asimismo, el Comité de Auditoría mantuvo una comunicación directa y constante con el auditor externo, dando seguimiento a los avances de su trabajo y las observaciones que tuvieran, validando que la Administración atendiera y resolviera dichas observaciones de manera puntual.

7. Se dio seguimiento a los comentarios y observaciones realizados por el auditor externo en el desempeño de su trabajo, con el objeto de garantizar que la Administración los atienda de forma oportuna y eficaz.
8. El Comité fue informado del resultado favorable en la evaluación de los auditores externos por la auditoría 2020 y fue determinado que deben centrar mayor atención



sobre los temas de riesgos, calidad, enfoque más centrado al servicio y mayor retroalimentación.

9. El Comité dio seguimiento constante al avance en la implementación de SAP y la habilitación del Modelo Traxión a través de la tecnología.
10. Revisamos y aprobamos el plan de trabajo de auditoría interna, su estructura, línea y manera de reporte, así como su presupuesto anual de actividades.
11. De manera mensual, se recibieron informes del avance del plan de trabajo de auditoría interna, las variaciones y hallazgos que se presentaron y las causas que las originaron, dando seguimiento y atención a las observaciones realizadas con el objeto de que la Administración las corrija oportunamente.
12. Revisamos con la Administración los estados financieros trimestrales y anuales de Grupo Traxión y recomendamos al Consejo de Administración su aprobación y autorización para ser publicados. Como parte de este proceso, se tomó en consideración la opinión y observaciones del auditor externo y nos cercioramos de que los criterios, políticas contables y de información utilizados por la Administración para preparar la información financiera, sean adecuados y suficientes; de igual manera en lo que se refiere a la conformación y reportes de indicadores financieros.
13. Validamos la existencia y confiabilidad de los controles establecidos por la Administración, para asegurar el cumplimiento de las diferentes disposiciones legales a que está sujeta, asegurándonos que estuviesen adecuadamente reveladas en la información financiera.
14. Nos cercioramos del cumplimiento a lo establecido en las Disposiciones de carácter general aplicables a las entidades y emisoras supervisadas por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores que contraten servicios de auditoría externa de estados financieros básicos (“Circular Única de Auditores Externos”).
15. El Comité fue informado y dio seguimiento a las actividades realizadas por la Administración en materia de anticorrupción y en el proceso de certificación ISO 37001, destacando la obtención del certificado correspondiente, así como de la Constancia de Cumplimiento en ISO 19600 “Cumplimiento/ Fiscal/ Prevención de Lavado de Dinero”.
16. Se revisaron periódicamente las denuncias recibidas en el sistema que para este fin se estableció, para dar seguimiento a su correcta y oportuna atención, así como a la aplicación de medidas correctivas aplicables.
17. Se celebraron reuniones fuera de sesión con el auditor externo e interno, para dar seguimiento al avance de sus planes de trabajo y atender cualquier observación que hayan tenido.
18. Se revisaron y dio seguimiento a los posibles riesgos regulatorios, fiscales y laborales para el año 2021 derivado de las reformas legislativas que impactan al sector de autotransporte, incluyendo los cambios asociados al Complemento de la Carta Porte, a fin de realizar las labores de prevención y mitigación respectivas, así



como para darle cumplimiento oportuno a las nuevas obligaciones que sean aplicables.

19. El Comité fue informado acerca de las actividades y diagnósticos que realiza la Administración en materia de ciberseguridad, incluyendo la determinación del nivel de madurez del Grupo en ese sentido.
20. Se reportaron al Consejo de Administración en cada sesión las actividades y los principales acuerdos adoptados por el propio Comité. Adicionalmente, los acuerdos del Comité realizados en sesión quedaron debidamente documentados en actas, las cuales fueron revisadas y aprobadas oportunamente por el Comité.
21. Se dio seguimiento a los acuerdos de la Asamblea de Accionistas y del Consejo de Administración.
22. Se revisaron con la Administración temas estratégicos, operativos y financieros relevantes para Grupo Traxión, con el objetivo de implementar mejores prácticas y procesos más eficientes buscando mitigar los posibles riesgos.

Atentamente



Aarón Dychter Poltolarek
Presidente del Comité de Auditoría